

suramericana



Estados financieros consolidados
al 31 de diciembre de 2016 con cifras
comparativas al 31 de diciembre de 2015.

1

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	12
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	12
1.1. Grupo empresarial	14
NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	15
2.1. Declaración de cumplimiento	15
2.2. Bases de medición.....	15
2.3. Presentación de estados financieros	15
2.4. Principios de consolidación	16
NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	17
3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía	17
3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo	18
3.3. Actividades de seguros.....	19
a. Operaciones de reaseguros y coaseguros.....	19
b. Costos de adquisición diferidos-DAC	20
c. Pasivos por contratos de seguros.....	20
d. Prueba de adecuación de pasivos.....	21
e. Ingresos diferidos.....	22
f. Costos de adquisición diferidos-DAC	23
3.4. Moneda	23
3.4.1. Funcional.....	23
3.4.2 Moneda extranjera	23
3.5. Ingresos	23
3.5.1. Ingresos por primas emitidas.....	24
3.5.2. Ingresos administradora de riesgos laborales.....	24
3.5.3. Ingresos por dividendos.....	24
3.5.4 Ingresos por comisiones	24
3.5.5 Ingresos por entidades prestadoras de salud	25
3.6. Impuestos.....	25
3.7. Instrumentos financieros	26
3.8. Segmentos de operación.....	29
3.9 Inventarios.....	30
3.10. Propiedades de inversión.....	30
3.11. Propiedad y equipo	31
3.12. Gastos pagados por anticipados	32
3.13. Activos intangibles	32
3.14. Inversiones	33

3.14.1. Subsidiarias	33
3.14.2. Asociadas y negocios conjuntos.....	33
3.15. Deterioro del valor de activos no financieros	34
3.16. Valor razonable	35
3.17. Arrendamientos.....	36
3.18. Beneficios a empleados	37
3.19. Provisiones y contingencias	38
3.20. Gastos pagados por anticipados	39
3.21. Ganancia por acción	39
3.22 Hechos ocurridos después de la fecha periodo	39
NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	39
Estimaciones contables y supuestos	40
Juicios	43
NOTA 5. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	43
NOTA 6. COMBINACIÓN DE NEGOCIOS.....	49
6.1. Combinaciones de negocios realizadas en el periodo actual 2016.....	49
6.2. Combinaciones de negocios realizadas en periodos anteriores 2015	55
NOTA 7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES	56
7.1. Efectivo restringido	57
NOTA 8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	57
8.1. Activos financieros	58
8.1.1. Inversiones.....	62
8.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	63
8.1.3. Deterioro de los activos financieros.....	64
8.2. Pasivos financieros	64
8.2.1 Cuentas por pagar.....	67
8.2.2 Títulos emitidos	67
8.2.3 Otros Pasivos Financieros	68
NOTA 9. ARRENDAMIENTOS	69
9.1. Arrendamientos financieros.....	69
9.1.1 Obligaciones financieras	69
9.1.2 Propiedades y equipo en arrendamiento financiero	71
9.1.3 Arrendamientos financieros más significativos.....	72
9.1.4 Pagos mínimos.....	72
9.2. Arrendamientos operativos	73

NOTA 10. CONTRATOS DE SEGUROS.....	73
10.1. Reservas técnicas parte reaseguradores.....	73
10.2. Ingreso por primas	74
10.3. Gasto por siniestros retenidos	75
10.4. Reservas técnicas contratos de seguros	75
NOTA 11. INVENTARIOS	78
NOTA 12. IMPUESTOS	78
12.1. Normatividad aplicable	78
12.2 Impuestos corrientes.....	80
a. Impuestos diferidos.....	81
Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:	83
b. Impuesto reconocido en el resultado del período	83
c. Conciliación de la tasa efectiva.....	84
d. Movimiento del impuesto diferido.....	84
NOTA 13. INSTRUMENTOS DERIVADOS	85
13.1. Instrumentos financieros derivados	85
13.2. Instrumentos financieros derivados de cobertura.....	86
NOTA 14. PROPIEDADES DE INVERSIÓN	87
NOTA 15. PROPIEDADES Y EQUIPOS	89
NOTA 16. ACTIVOS INTANGIBLES	90
16.1 Plusvalía.....	91
16.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía	91
16.3 Costo de adquisición diferido (DAC)	94
NOTA 17. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS	94
17.1. Subsidiarias.....	94
17.1.1. Cambios en la participación de las inversiones.....	101
17.2 Inversiones en asociadas.....	101
NOTA 18. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS	103
18.1. Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas	103
18.2. Deterioro de la plusvalía	104
Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:	106
NOTA 19. BENEFICIOS A EMPLEADOS	108
19.1. Beneficios de corto plazo	108

19.2. Beneficios de largo plazo.....	109
19.3. Beneficios Post empleo	112
19.4. Gastos por beneficios a empleados	113
NOTA 20. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS.....	114
NOTA 21. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES	115
21.1. Provisiones	115
21.2. Pasivos contingentes.....	116
NOTA 22. PATRIMONIO.....	116
22.1. Capital emitido	116
22.2. Prima de emisión.....	117
22.3. Reservas	117
NOTA 23. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS.....	118
NOTA 24. RESULTADO INTEGRAL.....	119
24.1. Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	119
24.2. Componente: ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	119
24.3. Componente: coberturas de flujo de efectivo y de negocios en el exterior.....	120
24.4. Componente: inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio	120
24.5. Componente: propiedad planta y equipo por el método de revaluación	120
24.6. Componente: Método de participación de las asociadas	121
NOTA 25. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA.....	121
NOTA 26. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	122
26.1 Segmentos sobre los que se deben informar.....	122
26.2 Información sobre segmentos de operación	123
26.3 Información geográfica	126
NOTA 27. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES.....	126
27.1 Ingresos por comisión	126
27.2 Gastos por comisión.....	127
NOTA 28. HONORARIOS	127
NOTA 29. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS.....	128
29.1. Ingresos por prestación de servicios.....	128
29.2. Costos por prestación de servicios.....	129

NOTA 30. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS	129
NOTA 31. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	130
NOTA 32. OTROS INGRESOS	131
NOTA 33. OTROS GASTOS	132
NOTA 34. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS.....	132
NOTA 35. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS.....	133
35.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos	133
35.2 Categorías de Riesgo	134
35.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito.....	134
35.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado	137
35.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez	142
35.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio.....	144
35.2.5 Gestión de Riesgos Operativos	147
NOTA 36. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	148
NOTA 37. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	149
37.1. Partes Relacionadas	149
37.2 Transacciones con partes relacionadas.....	149
37.3 Honorarios de la Junta Directiva	151
37.4 Remuneración del personal clave.....	151
NOTA 38. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	152
NOTA 39. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	152
NOTA 40. NOTA DE RECLASIFICACIÓN	152
NOTA 41. AJUSTES POR REEXPRESIÓN.....	152

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2016, y del estado de resultado del ejercicio y otro resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos y las cifras fueron tomadas fielmente de los libros, y sistemas de información.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el año.

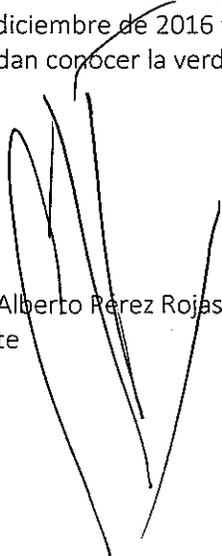
Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

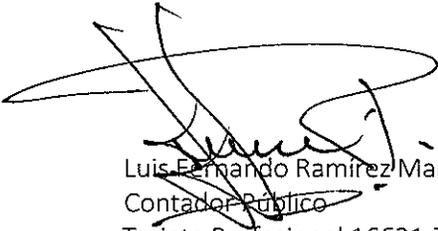
Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo al artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el ejercicio al 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Fernando Ramírez Marín
Contador Público
Tarjeta Profesional 16631-T



**Building a better
working world**

Informe del Revisor Fiscal

A los accionistas de
Suramericana S.A.

Informe Sobre los Estados Financieros

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Suramericana S.A. y sus subsidiarias (en adelante "el Grupo"), que comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2016 y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidades de la Administración en Relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros libres de errores materiales, bien sea por fraude o error; de seleccionar y aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Responsabilidad del Auditor

Mi responsabilidad es la de expresar una opinión sobre los mencionados estados financieros consolidados fundamentada en mi auditoría. He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia. Dichas normas exigen que cumpla con requisitos éticos, planifique y lleve a cabo mi auditoría para obtener seguridad razonable en cuanto a si los estados financieros están libres de errores materiales.

Una auditoría incluye desarrollar procedimientos para obtener la evidencia de auditoría que respalda las cifras y las revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio profesional del auditor, incluyendo la evaluación del riesgo de errores materiales en los estados financieros. En el proceso de evaluar estos riesgos, el auditor considera los controles internos relevantes para la preparación y presentación de los estados financieros, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Así mismo, incluye una evaluación de las políticas contables adoptadas y de las estimaciones de importancia efectuadas por la Administración, así como de la presentación en su conjunto de los estados financieros.

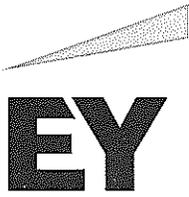
Considero que la evidencia de auditoría obtenida proporciona una base razonable para emitir mi opinión.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



**Building a better
working world**

Opinión

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, tomados de los libros de contabilidad, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera de Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2016, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Otros Asuntos

Los estados financieros consolidados de Suramericana S.A. por el año terminado el 31 de diciembre de 2015 fueron auditados por otro revisor fiscal, quien emitió su opinión sin salvedades el 24 de febrero de 2016, la cual no contempla los impactos descritos en la Nota 41, correspondientes a la modificación a los estados financieros al 31 de diciembre de 2015 con el fin de corregir los importes registrados en relación con la prima no devengada por costos de expedición y el impuesto diferido sobre la reserva catastrófica.

Otros Requerimientos Legales y Reglamentarios

Fundamentada en el alcance de mi auditoría, no estoy enterada de situaciones indicativas de inobservancia en el cumplimiento de las siguientes obligaciones de la Compañía: 1) Llevar los libros de actas, registro de accionistas y de contabilidad, según las normas legales y la técnica contable; 2) Desarrollar las operaciones conforme a los estatutos y decisiones de la Asamblea de Accionistas y de la Junta Directiva, y a las normas relativas a la seguridad social integral; 3) Conservar la correspondencia y los comprobantes de las cuentas; y, 4) Adoptar medidas de control interno y de conservación y custodia de los bienes de la Compañía o de terceros en su poder. Adicionalmente, existe concordancia entre los estados financieros que se acompañan y la información contable incluida en el informe de gestión preparado por la Administración de la Compañía, el cual incluye la constancia por parte de la Administración sobre la libre circulación de las facturas con endoso emitidas por los vendedores o proveedores.

Mis recomendaciones sobre control interno y otros asuntos han sido comunicados a la Administración en informe separado.

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Antioquia
24 de febrero de 2017

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Situación Financiera Consolidado
 31 de Diciembre de 2016
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2015)
 (Expresado en millones de pesos Colombianos)

	Nota	2016	2015 Re expresado (Nota 41)	1 de Enero de 2015 Re expresado (Nota 41)
Activos				
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	1,305,730	762,498	837,138
Inversiones	8	10,638,246	8,160,767	6,896,194
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	8	4,742,596	2,271,781	1,868,674
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	8	340	504	256
Activos no corrientes mantenidos para la venta		537	-	-
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	10	2,598,654	530,013	378,905
Inventarios	11	9,919	7,005	6,986
Activos por impuestos corrientes	12	286,990	149,446	37,922
Otros activos financieros	8	18,199	13,893	1,750
Otros activos no financieros	20	151,921	23,700	35,883
Propiedades de inversión	14	6,095	13,387	13,546
Costo de adquisición diferido	16	669,565	304,005	216,315
Propiedades, planta y equipo	15	741,173	623,942	565,120
Activos intangibles distintos de la plusvalía	16	591,184	70,911	31,101
Plusvalía	16	551,903	119,324	59,423
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación		45,932	45,694	35,197
Activos por impuestos diferidos	12	472,317	174,152	176,468
Total activos		22,831,301	13,271,022	11,160,878
Pasivos				
Pasivos financieros	8 - 9	237,320	554,927	234,689
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	8.2.1	2,134,386	853,432	764,879
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8	1,023	275	80
Reservas técnicas	10	13,428,353	8,391,432	7,203,475
Pasivos por impuestos corrientes	12	432,500	238,525	137,345
Provisiones por beneficios a empleados	19	241,630	165,287	140,304
Otros pasivos no financieros	20	424,079	330,345	257,875
Otras provisiones	21	228,323	55,497	37,537
Títulos emitidos	8.2.2	997,525	-	-
Pasivo por impuestos diferidos	12	661,938	310,730	270,929
Total pasivos		18,787,077	10,900,450	9,047,113
Patrimonio				
Capital emitido	22	50	34	34
Prima de emisión	22	1,611,794	278,704	278,704
Ganancia del periodo		399,694	294,546	-
Ganancias acumuladas		(34,253)	(98,967)	359,063
Otras participaciones en el patrimonio	24	148,077	147,967	67,112
Reservas	22	1,906,433	1,745,756	1,407,296
Patrimonio atribuible a las propietarios de la controladora		4,031,795	2,368,040	2,112,209
Participaciones no controladoras		12,429	2,532	1,556
Patrimonio total		4,044,224	2,370,572	2,113,765
Total patrimonio y pasivos		22,831,301	13,271,022	11,160,878

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal

Luis Fernando Ramírez Marín
 Contador
 T.P. 16631 - T

Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
 (Véase mi informe del 24 de febrero de 2017)

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Resultados Consolidado
 31 de Diciembre de 2016
 (Con cifras comparativas al 31 de Diciembre 2015)
 (Expresados en millones de pesos Colombianos)

	Nota	2016	2015 Re expresado (Nota 41)
Primas emitidas	10	9,767,107	5,884,032
Primas cedidas	10	(1,779,426)	(882,139)
Primas retenidas (netas)		7,987,681	5,001,893
Ingresos por Comisiones	27	299,012	153,184
Prestación de Servicios	29	2,138,383	1,779,099
Dividendos	30	5,342	15,465
Ingresos por inversiones		591,834	531,886
Ganancias a valor razonable	30	507,694	57,939
Ganancia por método de participación de Asociadas	17	11,860	6,005
Ganancias en venta de inversiones	30	1,770	(589)
Ingresos por propiedades de inversión	14	3,590	15,445
Diferencia en cambio (Neto)	30	25,384	20,327
Otros ingresos	32	213,488	100,717
Ingresos totales		11,786,038	7,681,371
Siniestros totales	10	(5,695,781)	(3,081,286)
Reembolso de siniestros	10	1,499,644	430,407
Siniestros retenidos		(4,196,137)	(2,650,879)
Reservas netas de producción	10	(626,114)	(368,091)
Costos por prestación de servicios	29	(2,137,982)	(1,832,290)
Gastos administrativos	31	(1,143,132)	(711,898)
Beneficios a empleados	19	(830,485)	(481,577)
Honorarios	28	(660,423)	(482,636)
Comisiones intermediarios	27	(1,270,731)	(503,147)
Amortizaciones	16	(92,144)	(9,798)
Depreciaciones	15	(28,377)	(18,201)
Otros gastos	33	(224,339)	(112,411)
Intereses	30	(100,599)	(21,825)
Deterioro		(12,219)	(1,766)
Gastos totales		(11,322,682)	(7,194,519)
Ganancia , antes de impuestos		463,356	486,852
Impuestos a las ganancias	12	(61,697)	(191,885)
Ganancia, Neta		401,659	294,967
Ganancia de la controladora		399,694	294,546
Ganancia no controladora	25	1,965	421
Ganancias por acción			
Ganancia neta por acción		4,552,790	4,303,271

La ganancia neta por acción está expresada en pesos colombianos.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Ramírez Marín
Contador
T.P. 16631 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

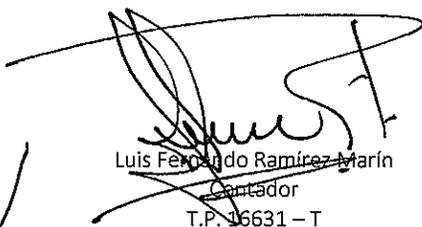
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 24 de febrero de 2017)

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Resultados Integrales Consolidado
 31 de Diciembre de 2016
 (Con cifras comparativas al 31 de Diciembre 2015)
 (Expresados en millones de pesos Colombianos)

	Nota	2016	2015 Re expresado (Nota 41)
Ganancia		401,659	294,966
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio		(1,354)	2,939
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación		24,852	(2,175)
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		613	565
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		(2,342)	423
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		21,769	1,752
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, netas de impuestos		(38,664)	92,659
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos		17,081	(13,699)
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		(21,583)	78,960
Total otro resultado integral		186	80,712
Resultado integral total		401,845	375,678
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		399,803	375,401
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		2,042	278



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante legal



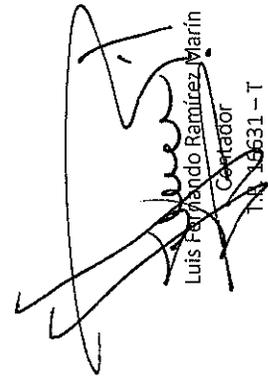
Luis Fernando Ramírez Marín
Contador
T.P. 16631 - T

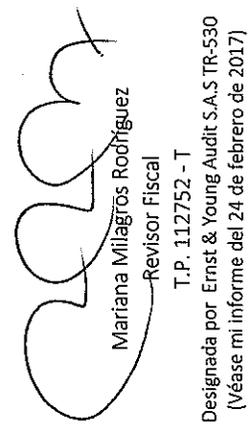


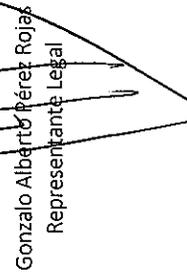
Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 24 de febrero de 2017)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2016
(Expresados en millones de pesos Colombianos)

Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva Ocasional	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladoras	Total Patrimonio
Saldo al 31 de Diciembre de 2015	34	278,704	(98,967)	147,967	74,763	1,670,993	294,546	2,368,040	2,532	2,370,572
Otro resultado integral										
Revaluación de propiedades y equipos	-	-	-	24,811	-	-	-	24,811	41	24,852
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero	-	-	-	(38,700)	-	-	-	(38,700)	36	(38,664)
Instrumentos financieros con cambios al ORI	-	-	-	(1,354)	-	-	-	(1,354)	-	(1,354)
Calculo actuarial	-	-	-	613	-	-	-	613	-	613
Método de participación reconocido en el patrimonio	-	-	-	(2,342)	-	-	-	(2,342)	-	(2,342)
Cobertura de inversión neta en el extranjero	-	-	-	17,082	-	-	-	17,082	-	17,082
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	-	399,694	399,694	1,965	401,659
Resultado Integral Total Neto del periodo				110			399,694	399,804	2,042	401,846
Emisión de capital (31.342 Acciones a un valor nominal de \$500)	22	16	1,333,090	-	-	-	-	1,333,106	-	1,333,106
Distribución de resultados 2015 Según acta de Asamblea de Accionistas No 25 del 17 de Marzo de 2016:										
Traslado utilidades acumuladas	-	-	294,546	-	-	-	(294,546)	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.806.495 pesos por acción)	23	-	(123,650)	-	-	-	-	(123,650)	-	(123,650)
Reservas para protección de inversiones	-	-	(220,624)	-	-	218,235	-	(2,389)	7,855	(2,389)
Incrementos por otros cambios patrimoniales.	-	-	114,442	-	-	(57,558)	-	56,884	-	64,739
Saldo al 31 de Diciembre de 2016	50	1,611,794	(34,253)	148,077	74,763	1,831,670	399,694	4,031,795	12,429	4,044,224

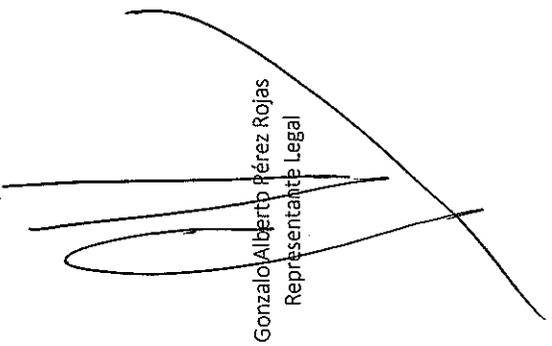

Luis Fernando Ramirez Marin
 Contador
 T.P. 19631 - T

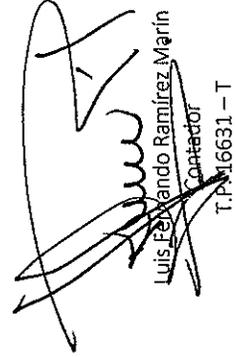

Mariana Milagros Rodriguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
 (Véase mi informe del 24 de febrero de 2017)

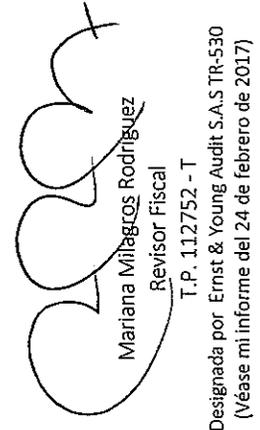

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal

SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2015
(Expresados en millones de pesos Colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva Ocasional	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladoras	Total Patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2015		34	278,704	586,907	72,762	74,763	1,332,533	-	2,345,703	1,982	2,347,685
Ajuste por re expresión neto de impuesto a las ganancias	41	-	-	(227,833)	(5,650)	-	-	-	(233,483)	(426)	(233,909)
Saldo al 1 de enero de 2015 re expresado		34	278,704	359,074	67,112	74,763	1,332,533	-	2,112,220	1,556	2,113,776
Otro resultado integral	24	-	-	-	(2,175)	-	-	-	(2,175)	-	(2,175)
Reserva por revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	92,802	-	-	-	92,802	(143)	92,659
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero		-	-	-	2,939	-	-	-	2,939	-	2,939
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	565	-	-	-	565	-	565
Calculo actuarial		-	-	-	(13,699)	-	-	-	(13,699)	-	(13,699)
Cobertura de inversión neta en el extranjero		-	-	-	423	-	-	-	423	-	423
Método de participación reconocido en el patrimonio		-	-	-	-	-	-	294,546	294,546	421	294,967
Ganancia del ejercicio		-	-	-	80,855	-	-	294,546	375,401	278	375,679
Resultado Integral Total Neto del periodo		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Distribución de resultados 2014 Según acta de Asamblea de Accionistas No 24 del 25 de Marzo de 2015:		-	-	(115,560)	-	-	-	-	(115,560)	-	(115,560)
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.688.320.5 pesos por acción)	23	-	-	(342,423)	-	-	338,460	-	(3,963)	-	(3,963)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(58)	-	-	-	-	(58)	698	640
Incrementos por otros cambios patrimoniales.		-	-	(98,967)	147,967	74,763	1,670,993	294,546	2,368,040	2,532	2,370,572
Saldo al 31 de Diciembre de 2015		34	278,704	(98,967)	147,967	74,763	1,670,993	294,546	2,368,040	2,532	2,370,572


Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal


Luis Fernando Ramirez Marin
 Contador
 T.P. 116631 - T


Mariana Villegros Rodriguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
 (Véase mi informe del 24 de febrero de 2017)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
31 de Diciembre de 2016
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2015)
(Expresado en millones de pesos Colombianos)

	Nota	Diciembre 2016	Diciembre 2015
Ganancia del período		401,659	294,966
Ajustes para conciliar la ganancia			
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	12.2	61,697	189,610
Ajustes por costos financieros		1,512,817	1,446,906
Ajustes por incrementos en los inventarios		(2,914)	(19)
Ajustes por incrementos en cuentas por cobrar la actividad aseguradora		(2,068,641)	(151,108)
Ajustes por incremento de cuentas por cobrar de origen comercial		(2,468,732)	(403,354)
Ajustes por el incremento (disminución) de otros activos no financieros		(128,784)	12,209
Ajustes por el incremento (disminución) de cuentas por pagar de origen comercial		1,281,701	(26,813)
Ajustes por el incremento en cuentas por pagar la actividad aseguradora		5,036,921	1,187,957
Ajustes por incrementos en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación		93,734	72,470
Ajustes por gastos de depreciación y amortización		1,392,700	358,897
Ajustes por deterioro de valor reconocidas en el resultado del período		32,685	27,381
Ajustes por provisiones		247,739	39,623
Ajustes por pérdidas (ganancias) de moneda extranjera no realizadas		65,828	(43,843)
Ajustes por ganancias del valor razonable		(906,229)	(786,810)
Ajustes por pérdidas (ganancias) no distribuidas por aplicación del método de participación		1,219	(7,203)
Otros ajustes para conciliar la ganancia		(48,619)	24,365
Total ajustes para conciliar la ganancia		4,103,122	1,940,268
Flujos de efectivo netos procedentes en operaciones		4,504,781	2,235,234
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		47,776	(157,836)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación		4,552,557	2,077,398
Flujos de efectivo procedentes utilizados en actividades de inversión			
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios		(1,919)	(297)
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		3,883,419	3,576,039
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		(6,285,091)	(4,449,253)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		12,602	11,064
Compras de propiedades, equipo		(160,973)	(60,821)
Compras de activos intangibles		(2,584,143)	(1,005,802)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo		13,916	13,183
Compras de otros activos a largo plazo		(6,297)	(13,561)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera (swaps)		4,306	12,143
Dividendos recibidos instrumentos financieros		4,841	11,803
Intereses recibidos		806,892	1,202,209
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión		(4,312,447)	(703,293)
Flujos de efectivo utilizados en actividades de financiación			
Importes procedentes de la emisión de acciones		1,333,105	-
Importes procedentes de préstamos		1,867,668	452,900
Reembolsos de préstamos		(1,253,222)	(345,764)
Dividendos pagados	23	(123,649)	(115,560)
Intereses pagados		(1,515,137)	(1,455,339)
Otras salidas de efectivo		(210)	(210)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación		308,555	(1,463,973)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		548,665	(89,868)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo			
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		(5,433)	15,228
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		543,232	(74,640)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período		762,498	837,138
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	7	1,305,730	762,498

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Ramírez Marín
Contador
T.P. 116631 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 24 de febrero de 2017)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2016 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2015) (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción).

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A, en adelante Grupo SURA.

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

ACCIONISTAS	ACCIONES	% PART.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio que hacen parte de diversos sectores.

En los últimos años, Suramericana ha extendido sus inversiones estratégicas a otros países en el hemisferio occidental, a países de América Central, como El Salvador, República Dominicana, Panamá, en América del Norte con México y países de Suramérica como Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) y todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios serán destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El 8 de septiembre de 2015 Suramericana S.A., firmó un acuerdo para la adquisición de la operación de RSA Insurance Group plc en América Latina, por un valor aproximado de USD 614 millones (403 millones de libras esterlinas).

Los reguladores de cada país dieron la respectiva autorización sobre la compra de las compañías de Brasil, Colombia, Chile, Argentina, México y Uruguay en el año 2016; de las cuales Suramericana tiene control a partir de las siguientes fechas: Brasil el 1 de marzo, Colombia el 1 de abril, Chile y Argentina el 1 de mayo, México el 1 de junio, Uruguay 1 de julio.

Los porcentajes de participación adquiridos en cada una de las sociedades fueron los siguientes:

En Colombia

Se adquiere el 98,8309% de Royal & Sun Alliance Seguros Colombia, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere indirectamente el 98,8875% de las acciones de la sociedad Financia Expreso RSA S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y el 50.4227% de Protección Garantizada Ltda sociedad dedicada a la intermediación de seguros.

El 1 de agosto de 2016 mediante autorización previa de la Superintendencia Financiera de Colombia en Resolución pública NO. 0889 del 14 de Julio de 2016, la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Colombia S.A (RSA) fue absorbida mediante proceso de fusión por Seguros Generales Suramericana S.A., compañía subsidiaria de la compañía dedicada al negocio asegurador y reasegurador en Colombia.

En México

- 100% de Seguros Sura, S.A De C.V (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V).

En Chile

- 99.96% de Seguros Generales Suramericana S.A (Antes RSA Seguros Chile S.A.)
- 100% de Seguros Generales Suramericana S.A (Antes RSA Seguros de Vida S.A.)
- 100% de Chilean Holding Suramericana SPA (Antes RSA Chilean Holding SpA).
- 100% de Inversiones Suramericana Chile Limitada (Antes Inversiones RSA Chile Limitada)
- 100% Servicios y Ventas Compañía Limitada.

En Brasil

- 99.9997% de Seguros Sura S.A (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A).

En Argentina

- 100% de Atlantis Sociedad Inversora S.A.
- 100% de Santa Maria del Sol S.A.
- 99.35% de Seguros Sura S.A (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A).
- 99.99% de Aseguradora de Créditos y Garantías S.A. 99,99%

En Uruguay

- 100% de Royal & Sun Alliance Seguros (Uruguay) S.A. de C.V.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo Empresarial Sura.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Financia Expreso RSA S.A.	Bogotá, Colombia
Protección Garantizada LTDA.	Bogotá, Colombia
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Inversura Panamá International, S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Seguros Suramericana, S.A	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana, S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Medellín, Colombia
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Inversiones Sura Brasil S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros Sura, S.A de C.V. (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.)	México Distrito Federal, México
Royal & Sun Alliance Seguros (Uruguay) S.A	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada (Antes Inversiones RSA Chile Limitada)	Santiago, Chile
Servicios y Ventas Compañía Limitada	Santiago, Chile

Chilean Holding Suramericana SPA (Antes RSA Chilean Holding SpA)	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A (Antes RSA Seguros Chile S.A.)	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.)	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A.)	Sao Paulo, Brasil

NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board - IASB, por sus siglas en inglés).

2.2. Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas importantes incluidos en el Estado de la Situación Financiera:

Instrumentos financieros medidos al valor razonable

Activos y pasivos que se miden a costo o costo amortizado: Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable corresponden a aquellos que se clasifican en la categoría de activos y pasivos a valor razonable a través de resultados, y aquellas inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio, todos los derivados financieros y los activos y pasivos reconocidos que se designan como partidas cubiertas en una cobertura de valor razonable, cuyo valor en libros se ajusta con los cambios en el valor razonable atribuidos a los riesgos objeto de cobertura.

Los estados financieros consolidados se presentan en pesos colombianos y sus cifras están expresadas en millones de pesos colombianos, excepto la ganancia neta por acción y la tasa representativa del mercado de cambio que se expresan en pesos colombianos y las divisas (por ejemplo dólares, euros, peso chileno, peso Dominicano, peso Mexicano, Nuevo Sol y Peso Peruano); y han sido redondeados a la unidad más cercana.

2.3. Presentación de estados financieros

Suramericana presenta el estado de situación financiera por orden de liquidez.

En el estado de resultados integrales, los ingresos y gastos no se compensan, a menos que dicha compensación sea permitida o requerida por alguna norma o interpretación contable, y sea descrita en las políticas de Suramericana.

2.4. Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2016 y 2015. Suramericana consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por alguna de sus Compañías subsidiarias. El control existe cuando alguna de las Compañías de Suramericana tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en millones de pesos colombianos redondeados a la unidad más cercana, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de su compañía matriz Grupo SURA, la Compañía controladora. Cada subsidiaria de Suramericana determina su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros utilizando esa moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Grupo SURA, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Suramericana pierde su control.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo al interior de Suramericana se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa sobre la entidad.

La participación en la utilidad o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultado integral, neto de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del período.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del período y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación de subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

De acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF) vigentes, Suramericana y sus subsidiarias aplican las políticas y procedimientos contables de su matriz principal Grupo de Inversiones Suramericana. A continuación, se detallan las políticas contables significativas que Suramericana aplica en la preparación de sus estados financieros consolidados:

3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía

Una combinación de negocios es una transacción u otro suceso en el que una adquirente obtiene el control de uno o más negocios.

Suramericana considera que las combinaciones de negocios son aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades.

Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a la fecha de adquisición, los costos de adquisición se reconocen en el resultado del período y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida se mide como el valor agregado del valor razonable, en la fecha de adquisición, de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Suramericana, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del periodo o en el otro resultado integral, según proceda. En periodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del periodo, en la fecha de adquisición.

Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, Suramericana elige medir la participación no controladora por la parte proporcional de los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del periodo o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Suramericana, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

3.3. Actividades de seguros

Bajo NIIF 4, la aseguradora puede continuar utilizando políticas contables no uniformes para los contratos de seguro (así como para los costos de adquisición diferidos y los activos intangibles conexos) de las subsidiarias. Aunque la NIIF 4 no exige al Grupo de cumplir con ciertas implicaciones de los criterios establecidos en los párrafos 10 a 12 de la NIC 8.

Específicamente, la compañía:

- No reconocerá como un pasivo las provisiones por reclamaciones futuras cuando estas se originen en contratos de seguro inexistentes al final del periodo sobre el que se informa (tales como las provisiones por catástrofes o de estabilización).
- Llevará a cabo la prueba de adecuación de los pasivos.
- Eliminará un pasivo por contrato de seguro (o una parte del mismo) de su estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, se extinga, es decir, cuando la obligación especificada en el contrato sea liquidada o cancelada, o haya caducado.
- No compensará (i) activos por contratos de reaseguro con los pasivos por seguro conexos, o (ii) gastos o ingresos de contratos de reaseguro con los ingresos o gastos, respectivamente, de los contratos de seguro conexos.
- Considerará si se han deteriorado sus activos por reaseguros.
- El riesgo de seguro es significativo solo si un evento asegurado puede causar que un asegurador pague un valor significativo por beneficios adicionales, bajo cualquier escenario. Beneficios adicionales se refiere a cantidades que excedería a aquellas que se pagarían en caso de que no ocurriera un evento. El análisis sobre el riesgo significativo se realiza contrato a contrato.

De acuerdo con las características de nuestros productos, la cartera queda clasificada bajo el concepto de contrato de seguro. Es importante destacar, que una vez que un contrato se encuentra clasificado como Contrato de Seguro, su clasificación es mantenida durante la vigencia del mismo, inclusive, si el riesgo de seguro se reduce significativamente durante su vigencia.

Contratos de Seguro: Son aquellos contratos donde la sociedad (el asegurador) ha aceptado un riesgo de seguro significativo de la contraparte (asegurado) al acordar compensarlo en caso de que un evento adverso no cierto y futuro afectara al asegurado. Se considera que existe riesgo de seguro significativo cuando los beneficios pagados en caso de ocurrencia del evento difieren materialmente de aquellos en caso de no ocurrencia. Los contratos de seguro incluyen aquellos en los que se transfieren riesgos financieros siempre y cuando el componente de riesgo de seguro sea más significativo.

Entre las prácticas y políticas permitidas se encuentran la realización obligatoria de pruebas de suficiencia de pasivos y pruebas de deterioro de activos por reaseguro. Entre las prácticas y políticas prohibidas se encuentran la constitución de reservas catastróficas, mantener o establecer reservas de compensación o contingentes y compensar activos y pasivos de reaseguros.

a. Operaciones de reaseguros y coaseguros

REASEGUROS

Suramericana considera el reaseguro como una relación contractual entre una compañía de seguros y una compañía reaseguradora, en la cual la primera cede total o parcialmente, al reasegurador, el o los riesgos asumidos con sus asegurados.

Las primas correspondientes al reaseguro cedido se registran de acuerdo con las condiciones de los contratos de reaseguro y bajo los mismos criterios de los contratos de seguros directos.

Los contratos de reaseguro cedido no eximen a Suramericana de sus obligaciones con los asegurados. Suramericana no realiza la compensación de los activos por reaseguro con los pasivos generados por contratos de seguro y se presentan por separado en el estado de situación financiera.

COASEGUROS

Suramericana considera el coaseguro como la concurrencia acordada de dos o más entidades aseguradoras en la cobertura de un mismo riesgo; para los contratos de coaseguros la responsabilidad de cada aseguradora frente al asegurado es limitada a su porcentaje de participación en el negocio.

Suramericana reconoce en el estado de situación financiera el saldo derivado de las operaciones de coaseguro con base en el porcentaje de participación pactado en el contrato de seguro.

DETERIORO DE REASEGUROS Y COASEGURO

Suramericana considera que un activo por reaseguro y coaseguro se encuentra deteriorado y reducirá su valor en libros, y reconocerá los efectos en el resultado, sí, y sólo si:

- a) Existe evidencia objetiva, a consecuencia de un evento que haya ocurrido después del reconocimiento inicial del activo por reaseguro, de que el cedente puede no recibir todos los importes que se le adeuden en función de los términos del contrato; y
- b) ese evento tenga un efecto que se puede medir con fiabilidad sobre los importes que el cedente vaya a recibir de la compañía reaseguradora.

b. Costos de adquisición diferidos-DAC

Corresponde al diferimiento del costo de adquisición de nuevos clientes. Para efectos fiscales este costo disminuye la base de impuesto sobre la renta en el ejercicio que se realiza mientras que para NCIF se puede reconocer un activo intangible amortizable que representa el derecho de la compañía de obtener beneficios de los contratos de seguros la administración de las inversiones de sus clientes y es amortizado en la medida que la compañía reconoce los ingresos derivados durante el periodo en el que un cliente mantiene sus contratos de seguros con la compañía.

c. Pasivos por contratos de seguros

Los pasivos por contratos de seguros representan para suramericana la mejor estimación sobre los pagos futuros a efectuar por los riesgos asumidos en las obligaciones de seguro; los cuales se miden y se reconocen a través de reservas técnicas. Las reservas para suramericana son:

- a) Reserva de Riesgos en Curso: es aquella que se constituye para el cumplimiento de las obligaciones futuras derivadas de los compromisos asumidos en las pólizas vigentes a la fecha de cálculo. La reserva de riesgos en curso está compuesta por la reserva de prima no devengada y la reserva por insuficiencia de primas.

La reserva de prima no devengada representa la porción de las primas emitidas de las pólizas vigentes y de las primas emitidas de las pólizas con inicio de vigencia futura, correspondiente al tiempo no corrido del riesgo.

La reserva por insuficiencia de primas complementará la reserva de prima no devengada, en la medida en que la prima no resulte suficiente para cubrir el riesgo en curso y los gastos no causados.

b) Reserva Matemática: es aquella que se constituye para atender el pago de las obligaciones asumidas en los seguros de vida individual y en los amparos cuya prima se ha calculado en forma nivelada o seguros cuyo beneficio se paga en forma de renta.

c) Reserva de Insuficiencia de Activos: es aquella que se constituye para compensar la insuficiencia que puede surgir al cubrir los flujos de pasivos esperados que conforman la reserva matemática con los flujos de activos de la entidad aseguradora.

d) Reserva de Siniestros Pendientes: es aquella que se constituye para atender el pago de los siniestros ocurridos una vez avisados o para garantizar la cobertura de los no avisados, a la fecha de cálculo. La reserva de siniestros pendientes está compuesta por la reserva de siniestros avisados y la reserva de siniestros ocurridos no avisados.

La reserva de siniestros avisados corresponde al monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los pagos de los siniestros ocurridos una vez estos hayan sido avisados, así como los gastos asociados a estos, a la fecha de cálculo de esta reserva.

La reserva de siniestros ocurridos no avisados representa una estimación del monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los futuros pagos de siniestros que ya han ocurrido, a la fecha de cálculo de esta reserva, pero que todavía no han sido avisados a la entidad aseguradora o para los cuales no se cuenta con suficiente información.

e) Reserva de Desviación de Siniestralidad: es aquella que se constituye para cubrir riesgos cuya experiencia de siniestralidad puede causar amplias desviaciones con respecto a lo esperado.

d. Prueba de adecuación de pasivos

Las provisiones técnicas registradas son regularmente sujetas a una prueba de razonabilidad al objeto de determinar su suficiencia sobre la base de proyecciones de todos los flujos de caja futuros de los contratos en vigor. Si como consecuencia de esta prueba se pone de manifiesto que las mismas son insuficientes, son ajustados con cargo a resultados del ejercicio.

Para la realización de la prueba de adecuación de reservas, se utilizan los flujos de caja contractuales futuros medidos en función de las mejores estimaciones disponibles. Los flujos de caja consideran tanto los activos como los pasivos en el tiempo y son descontados considerando la tasa de retorno asociada al portafolio de inversiones que respalda las provisiones y los supuestos de reinversión de la Compañía.

La metodología de la prueba de adecuación de reservas y supuestos incluye las siguientes instancias:

- Proyección de flujos de caja contractuales utilizando supuestos en función de las mejores estimaciones disponibles al momento de la proyección. Los supuestos son revisados periódicamente y aprobados en el Comité de Modelos y Supuestos y por el área de riesgos de la compañía.

- Generación de escenarios de tasas de retorno (considerando la dinámica de inversión-desinversión de cada subsidiaria de la Sociedad)
- Descuento de los flujos de los compromisos (con el objetivo de obtener el valor actual de los mismos).
- Cálculo del percentil 50 de los valores presente y comparación con las Reservas contabilizadas. En el caso de México, donde los contratos no presentan opcionalidades (son simétricos), la proyección de los flujos es simétrica. Sin embargo, en el caso de Chile, donde existen contratos no simétricos (por ejemplo flexibles con tasas garantizadas), se realizan proyecciones estocásticas y luego se determina el 50 percentil.

Entre los supuestos utilizados para la prueba de suficiencia de las reservas se encuentran:

Supuestos Operativos:

- Fuga, Rescates Parciales, Factor de Recaudación (no aplican en Rentas Vitalicias): periódicamente se realizan análisis de experiencia en los que se busca incorporar el comportamiento más reciente al supuesto. Los análisis son realizados por familia de productos homogéneos.
 - Gastos Operativos: anualmente, los supuestos de gastos operacionales son revisados para considerar los niveles de gasto mejor estimados (basado en volumen de portafolio y nivel de gastos). Una herramienta importante para la definición del supuesto es la planificación estratégica anual de la Sociedad.
 - Tablas de mortalidad: se utilizan las tablas de mortalidad desarrolladas por la Compañía para la cartera de rentas vitalicias, en tanto que para el resto de la cartera de seguros de vida, dado que no se cuenta con experiencia suficiente para la construcción de una tabla propia, el supuesto se deriva en base a tablas de mortalidad proporcionadas por la compañía reaseguradora.
- Supuestos Financieros: el modelo de Reinversión, genera los escenarios de tasas de retorno en base a los supuestos actualizados tanto de mercado como de inversión a la fecha de cierre del reporte. Dichos supuestos del modelo de reinversión son:
 - Escenarios de Tasas Cero Cupón de Gobierno: junto con el índice de Spreads, se utiliza para valorizar los activos disponibles para inversión/reinversión.
 - Índice de Spread Proyectado: se aplica a las tasas cero cupón.
 - Factor Multiplicativo de Spread.
 - Factor de Depreciación: se aplica sobre propiedad raíz y acciones.
 - Flujos Proyectados de Pasivos y Activos.

e. Ingresos diferidos

INGRESOS POR COMISIONES DE REASEGURO

Suramericana define una comisión de reaseguro como la retribución económica pagada por el reasegurador a la compañía reasegurada, normalmente en reaseguro proporcional sobre el volumen de primas cedidas.

Suramericana realiza el reconocimiento del ingreso durante el tiempo de cobertura del reaseguro.

f. Costos de adquisición diferidos-DAC

Corresponde al diferimiento del costo de adquisición de nuevos clientes para contratos de seguros y de pensiones. Para normas internacionales se puede reconocer un activo intangible amortizable que representa el derecho de la compañía de obtener beneficios de la administración de las inversiones de sus afiliados y es amortizado en la medida que la compañía reconoce los ingresos derivados durante el periodo en el que un cliente mantiene su inversión con la compañía.

Los costos de adquisición diferidos están directamente relacionados con la emisión de un contrato de seguros, y dan el derecho contractual a obtener beneficios económicos durante la prestación de servicios.

3.4. Moneda

3.4.1. Funcional

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de Suramericana se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional y de presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana es el peso colombiano, que es la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en la estructura de costos e ingresos.

3.4.2 Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado del resultado integral excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero que se reconocen en otros resultados integrales; hasta la disposición del negocio en el extranjero que se reconocerá en el resultado periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del periodo que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo.

3.5. Ingresos

Suramericana reconoce los ingresos ordinarios cuando el servicio es prestado o en el momento de la entrega de los bienes, en la medida que sea probable que los beneficios económicos ingresen a Suramericana y que los ingresos se puedan medir de manera fiable. Los ingresos se miden al valor

razonable de la contraprestación recibida o por recibir, excluyendo impuestos u otras obligaciones. Los descuentos que se otorguen se registran como menor valor de los ingresos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

3.5.1. Ingresos por primas emitidas

El ingreso por primas emitidas se reconoce en el momento en que se expiden las pólizas, excepto las correspondientes a las vigencias que inician posteriormente o que superan el año, los cuales se causan al inicio de la vigencia o en el año siguiente de iniciación de la vigencia. Los ingresos por primas aceptadas en reaseguros, se causan en el momento de recibir los correspondientes estados de cuenta de los reaseguradores.

Las primas no devengadas se calculan por separado para cada póliza individual para cubrir la parte restante de las primas emitidas.

3.5.2. Ingresos administradora de riesgos laborales

La administradora de riesgos laborales estima el valor de las cotizaciones obligatorias teniendo en cuenta los trabajadores que estuvieron afiliados durante todo o parte del período (novedades de ingreso y retiro), el salario base de cotización y la clase de riesgo, reportados en la última autoliquidación o en la afiliación. Cuando el empleador no reporte novedades, el valor estimado de la cotización no podrá ser inferior a la suma cotizada en el último formulario de autoliquidación de aportes.

3.5.3. Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos cuando tiene el derecho a recibir el pago, que es generalmente cuando son decretados los dividendos, excepto cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión. Tampoco se reconoce ingreso por dividendos cuando el pago se realiza a todos los accionistas en la misma proporción en acciones del emisor.

3.5.4 Ingresos por comisiones

Ingresos por comisiones son generalmente reconocidos con la prestación del servicio. Los que han surgido de las negociaciones, o participación en las negociaciones de una transacción de un tercero tales como la disposición de la adquisición de acciones u otros valores, o la compra o venta de negocios, son reconocidos en la finalización de la transacción subyacente.

Los honorarios del portafolio o cartera y de asesoramiento de gestión y otros servicios se reconocen basados en los servicios aplicables al contrato cuando el servicio es prestado.

Los honorarios de gestión de activos relacionados con los fondos de inversión y las tasas de inversión del contrato se reconocen en una base pro-rata durante el período de prestación del servicio. El mismo principio se aplica para la gestión de patrimonios, planificación financiera y servicios de custodia que continuamente se efectúa durante un período prolongado de tiempo. Las tasas cobradas y pagadas entre los bancos por pago de servicios, se clasifican como ingresos por comisiones y gastos por comisiones.

3.5.5 Ingresos por entidades prestadoras de salud

Las compañías de salud de Suramericana, como delegataria del Fondo de Solidaridad y Garantía para la captación de los aportes del Plan Obligatorio de Salud, recibe un valor per cápita por la prestación de los servicios para cada afiliado, que se denomina unidad de pago por capitación – UPC, el cual es modificado anualmente por el Consejo Nacional de Seguridad Social en Salud y reconoce los ingresos por este concepto. Igualmente, la Compañía registra como ingresos, el valor per cápita por promoción y prevención reconocida por el Sistema General de Seguridad Social en Salud en cada declaración de giro y compensación una vez surtido el respectivo proceso de compensación.

Los ingresos por contratos de medicina prepagada se causan en la medida en que transcurra la vigencia de los mismos.

3.6. Impuestos

La estructura fiscal de cada país en donde están ubicadas las compañías de Suramericana, los marcos regulatorios y la pluralidad de operaciones que desarrollan las compañías, hacen que cada compañía sea sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones del orden nacional y territorial.

Impuesto sobre la renta

Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en Colombia. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

Diferido

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo calculado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias impositivas y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no son descontados a valor presente.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la Plusvalía. Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se revertan en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea

probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible para ello y son con la misma autoridad tributaria.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

3.7. Instrumentos financieros

Activos financieros

Suramericana reconoce al momento de reconocimiento inicial sus activos financieros al valor razonable, para la medición posterior a costo amortizado o a valor razonable dependiendo del modelo de negocio de Suramericana para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento.

Se clasifica como activos financieros medidos a costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, si el activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantenerlos para obtener los flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del mismo otorgan, en fechas específicas, flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente. Sin perjuicio de lo anterior, Suramericana puede designar un activo financiero de forma irrevocable como medido al valor razonable con cambios en resultados.

Cuentas por cobrar a clientes y de seguros

Suramericana definió que el modelo de negocio para las cuentas por cobrar es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son valorados inicialmente a su valor razonable y son medidos posteriormente a su costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva.

Activos financieros diferentes a los que se miden a costo amortizado

Los activos financieros diferentes de aquellos a costo amortizado se miden posteriormente a valor razonable con cambios reconocidos en el resultado del periodo o a través de patrimonio según sea su clasificación.

Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en el estado de resultado integral en la sección resultado del periodo.

Los activos financieros que se miden a valor razonable no se les efectúan pruebas de deterioro de valor.

Deterioro de activos financieros al costo amortizado

Para los activos a costo amortizado, el deterioro de valor es evaluado utilizando el modelo de pérdidas crediticias incurridas a la fecha del periodo que se informa. Suramericana reconoce en el resultado el valor de la variación de las pérdidas crediticias incurridas como un ingreso o pérdida por deterioro.

Un activo financiero o un grupo de ellos estará deteriorado, y se habrá producido una pérdida por deterioro del valor si, y solo si, existe evidencia objetiva del deterioro como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (" un evento que causa la pérdida") y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos, que pueda ser estimado con fiabilidad

Pasivos financieros

Suramericana en el reconocimiento inicial, mide sus pasivos financieros, por su valor razonable menos, los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del pasivo financiero y clasifica al momento del reconocimiento inicial los pasivos financieros para la medición posterior a costo amortizado.

Los efectos de dar baja a un pasivo financiero se reconocen en el estado de resultado, como también a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva, que se incluye como costo financiero en el estado de resultado.

Los instrumentos financieros que contienen tanto un componente pasivo como de patrimonio (instrumentos financieros compuestos), deberán reconocerse y contabilizarse por separado. El componente pasivo está determinado por el valor razonable de los flujos de caja futuros y el valor residual es asignado al componente patrimonial.

Baja en cuentas

Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Suramericana pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera consolidado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Instrumentos financieros derivados

Los cambios en el valor razonable de los contratos de derivados financieros mantenidos para negociación se incluyen en el rubro "Utilidad (pérdida) neta de operaciones financieras", en el Estado de Resultado Integral Consolidado. Ciertos derivados incorporados en otros instrumentos financieros (derivados implícitos), son tratados como derivados separados cuando su riesgo y características no están estrechamente relacionados con las del contrato principal y éste no se registra a su valor razonable con sus utilidades y pérdidas no realizadas incluidas en resultados.

Al momento de suscripción de un contrato de derivado, éste debe ser designado por Suramericana como instrumento derivado para negociación o para fines de cobertura contable.

Ciertas transacciones con derivados que no califican para ser contabilizadas como derivados para cobertura son tratadas e informadas como derivados para negociación, aún cuando proporcionan una cobertura efectiva para la gestión de posiciones de riesgo.

Contabilidad de cobertura:

Partida cubierta:

En Grupo Sura, una partida cubierta puede ser un activo o pasivo reconocido, un compromiso firme no reconocido, una transacción proyectada altamente probable o una inversión neta en una operación extranjera.

Tipo de cobertura:

En Suramericana se identifican los siguientes tipos de coberturas:

- Cobertura de flujo de efectivo: la cobertura de flujo de efectivo es una cobertura de la exposición a la variabilidad de los flujos de efectivo atribuibles a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable que podría afectar las utilidades o pérdidas.
- Coberturas de inversión neta en moneda extranjera: es una cobertura del riesgo de tasa de cambio que surge de una inversión neta en moneda extranjera. Tiene como elemento cubierto la diferencia que resulta del proceso de conversión e integración de los estados.

Medición de la eficacia

La determinación de la aplicación de la contabilidad de cobertura se basa en una expectativa de eficacia futura (prospectiva), cuyo objetivo es asegurar que hay pruebas suficientes para soportar una expectativa de alta eficacia, y una evaluación de eficacia real (retrospectiva).

La cobertura se considera altamente eficaz sólo si se cumplen las dos siguientes condiciones:

- a. En el inicio de la cobertura, y en los períodos siguientes, la eficacia de la cobertura, se espera que esté dentro de un rango de 80% y 125%.
- b. Los resultados reales de la cobertura se encuentran dentro de un rango de 80% a 125%.

Medición

Suramericana mide inicialmente los instrumentos de cobertura al valor razonable. Como característica de los derivados, su valor razonable en la fecha inicial es cero, excepto para algunas opciones. La medición posterior de los instrumentos de cobertura debe ser al valor razonable. La mejor evidencia del valor razonable son los precios cotizados en un mercado activo.

Reconocimiento:

Cobertura de Flujo de efectivo:

- a. El componente separado de patrimonio asociado con la partida cubierta se debe ajustar para que sea igual (en términos absolutos) al importe que sea menor entre:
 - a. El resultado acumulado del instrumento de cobertura desde el inicio de la cobertura.
 - b. El cambio acumulado en el valor razonable (valor presente) de los flujos de efectivo futuros esperados de la partida cubierta, desde el inicio de la cobertura.
- b. Cualquier ganancia o pérdida restante del instrumento de cobertura o del componente designado del mismo (que no constituye una cobertura eficaz) se debe reconocer en el resultado del período.
- c. Si la estrategia de gestión del riesgo, documentada por la Compañía, para una relación de cobertura particular, excluyese de la evaluación de la eficacia de la cobertura a un componente específico de la ganancia o pérdida o a flujos de efectivo relacionados del instrumento de cobertura, ese componente excluido de la ganancia o pérdida se debe reconocer en el resultado del período.

Por otro lado, si una cobertura del flujo de efectivo cumple, durante el período, con los requisitos de documentación, se debe contabilizar de la siguiente manera:

- La parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura eficaz, se debe reconocer en otro resultado integral.
- La parte ineficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se debe reconocer en el resultado del período.

Cobertura de una inversión neta en moneda extranjera:

La contabilidad de cobertura puede aplicar solo a las diferencias en cambio que surgen entre la moneda funcional del negocio en el extranjero y la moneda funcional de la entidad controladora.

La partida cubierta puede ser un importe de activos netos igual o menor, al valor en libros de los activos netos del negocio en el extranjero que figura en los estados financieros consolidados de la entidad controladora.

3.8. Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Suramericana que desarrolla actividades de negocio de las que pueden obtener ingresos e incurrir en costos y gastos, sobre el cual se dispone de información financiera y cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de Suramericana, para decidir sobre la asignación de los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento.

La información financiera de los segmentos operativos se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros consolidados de Suramericana.

3.9 Inventarios

Suramericana reconoce los inventarios a partir de la fecha en el que se asume los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los mismos.

La medición del valor de los inventarios se realizará en dos momentos: La medición inicial se reconocerá al costo, y la medición posterior al cierre de cada ejercicio, se reconocerá al menor valor entre el costo y el valor neto realizable.

Medición inicial del inventario

Grupo Sura medirá los inventarios inicialmente así:

Precio de compra más costos de importación más impuestos pagados no recuperables más costos de transporte menos descuentos o rebajas.

Medición posterior del inventario

Para los productos que van a ser vendidos o comercializados, Grupo Sura realizará la medición posterior por el menor entre el costo y el valor neto realizable.

Grupo Sura reconocerá los inventarios cuando se vendan, a su valor en libros, como costos del periodo en el que se reconozcan los ingresos correspondientes, y aplicará el método de valoración del costo promedio ponderado.

3.10. Propiedades de inversión

Suramericana define como propiedades de inversión aquellos terrenos y edificios mantenidos para obtener ingresos a través de arrendamientos operativos o que se tienen para generar plusvalía.

Suramericana medirá inicialmente las propiedades de inversión al costo, es decir incluyendo todos los costos directamente relacionados con la adquisición de este tipo de activos.

En su medición posterior, Suramericana mide las propiedades de inversión bajo el modelo de Valor Razonable, es decir, tomando como referencia el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada.

El valor razonable de las propiedades se determinó con base a transacciones observables en el mercado, debido a la naturaleza de las propiedades, (terrenos y edificios), las cuales cuentan con transacciones similares en el Mercado, cumpliendo con un modelo de valoración conforme a lo indicado en la NIIF 13 Medición del valor razonable. (Ver Nota 14 de propiedades de inversión).

Los aumentos y las disminuciones generados en la propiedad de inversión por los cambios del valor razonable deberán ser reconocidos por Suramericana en el estado de resultados integrales.

Suramericana evaluará si existen cambios en la condición de uso de un activo clasificado como propiedad de inversión; que implique que deba ser reclasificado o traslado a otro grupo de activos en los estados financieros de Suramericana. Adicionalmente, deberá evaluar la existencia de que un activo clasificado como operativo, cuando cumpla con las condiciones para ser clasificado como una propiedad de inversión.

Bajas o retiros

Suramericana dará de baja en cuentas una propiedad de inversión cuando se venda o cuando la propiedad de inversión quede permanentemente retirada de uso y no se esperen beneficios económicos futuros procedentes de su disposición o cuando la propiedad sea entregada en arrendamiento financieros.

La pérdida o ganancia resultante del retiro o la disposición de una propiedad de inversión, en libros del activo, y se reconocerá en el resultado del periodo en que tenga lugar el retiro o la desapropiación.

3.11. Propiedad y equipo

Suramericana define como propiedad, planta y equipo (PP&E) aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Suramericana determinará como costo inicial de la propiedad planta y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Suramericana medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. El valor razonable de la propiedad planta y equipo fue determinada por peritos expertos independientes con una capacidad profesional reconocida y experiencia reciente.

Para las demás clases de propiedad, planta y equipo se utilizará el modelo del costo.

Suramericana deberá efectuar máximo cada cuatro años avalúos técnicos para asegurar que el valor en libros del activo no difiera significativamente del valor razonable del mismo. Los incrementos por revaluación habitualmente se acreditarán a otro resultado integral en el estado del resultado, y se acumularán como un componente separado del patrimonio denominado “superávit de revaluación”.

Las disminuciones en los activos deberán ser llevados como un menor valor del saldo de otros resultado integral, si existiese si no directamente al resultados.

Depreciación

Suramericana depreciará sus elementos de propiedad planta y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo a las políticas contables aplicables.

Suramericana dará de baja en cuentas un elemento de propiedades, planta y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades, planta y equipo se incluirá en el resultado del periodo.

Vidas útiles

Suramericana definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad planta y equipo:

Edificios	80 a 100 años
Equipo de tecnología	5 años
Equipos médicos	7 a 17 años
Muebles y enseres	8 a 10 años
Vehículos	8 a 10 años

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

3.12. Gastos pagados por anticipados

Representan desembolsos para futuros gastos. Se reconocen en el estado de resultados en el momento en que se reciben los bienes y servicios.

3.13. Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. Los costos de los activos intangibles generados internamente, excluidos los costos de desarrollo que cumplan con los criterios de reconocimiento, no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado de resultado integral en la sección resultado del periodo, en el momento en el que se incurre.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro del valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada periodo. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultado integral.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha vida indefinida sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultado integral en la sección resultado del periodo.

3.14. Inversiones

3.14.1. Subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por alguna de las Compañías que conforman el portafolio de Suramericana. El control existe cuando alguna de las Compañías tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

3.14.2. Asociadas y negocios conjuntos

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Suramericana ejerce influencia significativa cuando tenga el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía, sin lograr el control o control conjunto. Se debe presumir que Grupo Sura ejerce influencia significativa cuando:

- Posea directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto en la compañía, salvo que pueda demostrarse que tal influencia no existe a través de los órganos de dirección; o
- Aunque posea directa o indirectamente, menos del 20% del poder de voto en la compañía, puede demostrar claramente que existe influencia significativa a través de los órganos de dirección.

Suramericana evidencia la influencia significativa a través de uno o varios de los siguientes aspectos:

Representación en el órgano de dirección de la Compañía o asociada;

- Participación en la determinación de políticas y decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa con la asociada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro de información técnica esencial.

Las inversiones se reconocen inicialmente al costo de la transacción y posteriormente son medidas al método de participación.

Suramericana debe contabilizar en el momento de la adquisición de la inversión la diferencia entre el costo de la inversión y la porción que corresponda a Suramericana en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la asociada, de la siguiente forma:

- Si la porción del valor razonable de los activos y pasivos identificados de la asociada es menor que el valor de la adquisición, surge un mayor valor que hace parte del costo de la inversión; o
- Si la porción del valor razonable de los activos y pasivos identificados de la asociada es mayor que el valor de la adquisición, se considera una compra en condiciones ventajosas, esta diferencia se reconoce como ingreso del periodo.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada o negocio conjunto se reconocen como un menor valor de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada o negocio conjunto. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada o el control conjunto sobre el negocio conjunto, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada o negocio conjunto (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

3.15. Deterioro del valor de activos no financieros

A cada fecha de presentación, Suramericana evalúa si existe algún indicio de que un activo pueda estar deteriorado en su valor. Suramericana estima el valor recuperable del activo o unidad generadora de efectivo, en el momento en que detecta un indicio de deterioro, o anualmente para la plusvalía, activos intangibles con vida útil indefinida y los que aún no se encuentran en uso.

El valor recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos, en este caso el activo deberá agruparse a una unidad generadora de efectivo. Cuando el valor en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su valor recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su monto recuperable.

Al calcular el valor en uso, los flujos de efectivo estimados, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las consideraciones de mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para determinar el valor razonable menos los costos de venta se emplea un modelo de valoración adecuado.

Las pérdidas por deterioro del valor de operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultado en la sección estado de resultados en aquellas categorías de gastos que se correspondan con la función del activo deteriorado. Las pérdidas por deterioro atribuibles a una unidad generadora de efectivo se asignan inicialmente a la plusvalía y una vez agotado éste, de forma proporcional, con base en el valor en libros de cada activo, a los demás activos no corrientes de la unidad generadora de efectivo.

El deterioro del valor para la plusvalía se determina evaluando el valor recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relaciona la plusvalía. Las pérdidas por deterioro de valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros.

Para los activos en general, excluido la plusvalía, a cada fecha de presentación se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existe tal indicio, Grupo Sura efectúa una estimación del valor recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el valor recuperable de un activo desde la última vez en que se reconoció la última pérdida por deterioro del valor.

La reversión se limita de manera tal que el valor en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el valor en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para el activo en los años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultado.

3.16. Valor razonable

Es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. El valor razonable de todos los activos y pasivos financieros se determina a la fecha de presentación de los estados financieros, para reconocimiento o revelación en las notas a los estados financieros.

El valor razonable se determina:

- Con base en precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la Compañía puede acceder en la fecha de la medición (nivel 1).
- Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente (nivel 2).
- Con base en técnicas de valuación internas de descuento de flujos de efectivo u otros modelos de valuación, utilizando variables estimadas por Suramericana no observables para el activo o pasivo, en ausencia de variables observadas en el mercado (nivel 3).

Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad. Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable reportado de los instrumentos financieros.

Para medir el valor razonable, Suramericana determinará todos los elementos siguientes:

- a. Activos o pasivo concreto, objeto de la medición (de forma coherente con su unidad de cuenta).
- b. Para un activo no financiero, la premisa de valuación que es adecuada para la medición.
- c. El mercado principal (o más ventajoso) para el activo o pasivo.
- d. La(s) técnica(s) de valuación adecuada(s) para la medición, considerando la disponibilidad de datos con los cuales se pueda desarrollar las variables que representen los supuestos que los participantes de mercado utilizarán al fijar el precio del activo y pasivo y el nivel de la jerarquía del valor razonable en la que se clasifican las variables.

Medición del activo o pasivo

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, Suramericana tendrá en cuenta lo siguiente:

Las características del activo o pasivo en la misma forma en que los participantes de mercado las considerarían para fijar el precio de dicho activo o pasivo, por ejemplo, los siguientes:

La condición y localización del activo.

Restricciones, si las hubiera, sobre la venta o uso del activo.

La forma en que esas características serían tenidas en cuenta por los participantes de mercado.

Medición de los pasivos no financieros

Una medición a valor razonable supone que un pasivo no financiero se transfiere a un participante del mercado en la fecha de medición, que este pasivo permanecerá en circulación y que el participante que recibió el pasivo requeriría satisfacer la obligación.

Cuando no existe un mercado observable para proporcionar información para la fijación del precio, la información podrá ser recibida para estas partidas si están mantenidas por otras partes como activos y el valor razonable del pasivo se medirá desde la perspectiva de un participante de mercado.

Valor razonable en el reconocimiento inicial

Cuando Suramericana adquiere un activo, o asume un pasivo, el precio pagado (o el precio de la transacción) es un precio de entrada. Debido a que las compañías no venden necesariamente activos a los precios pagados para adquirirlos y de forma análoga, las compañías no necesariamente transfieren pasivos a los precios recibidos por asumirlos, conceptualmente los precios de entrada y salida son diferentes. El objetivo de la medición del valor razonable es estimar el precio de salida.

Técnicas de valoración

Suramericana utiliza las siguientes técnicas de valoración:

- Enfoque de Mercado: esta técnica se utiliza principalmente en la valoración de las propiedades de inversión y de los activos fijos cuya medición posterior se ha definido por Suramericana como modelo reevaluado. También se utiliza en los activos financieros que se han definido de acuerdo al modelo de negocios a valor razonable y que presentan un mercado activo.
- Enfoque del ingreso: se utiliza esta técnica de valoración para activos y pasivos financieros determinados a valor razonable y que no presentan un mercado activo.

3.17. Arrendamientos

La determinación de si un acuerdo constituye o contiene un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a su fecha de inicio, si el cumplimiento del acuerdo depende del uso de un activo o activos específicos, o si el acuerdo concede un derecho de uso del activo.

Los arrendamientos se clasifican en arrendamiento financiero y operativo. Un arrendamiento se clasifica como financiero cuando se transfieren sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado al arrendatario, en caso contrario, es clasificado como un arrendamiento operativo.

Los activos tomados en arriendo bajo arrendamientos financieros se reconocen y se presentan como activos en el estado de situación financiera al comienzo del arrendamiento, por el valor razonable del activo arrendado o el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento, el que sea menor.

Los activos arrendados bajo arrendamiento financiero se deprecian a lo largo de la vida útil del activo mediante el método de la línea recta. Sin embargo, si no existiese certeza razonable de que el Grupo Sura obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento, el activo se deprecia a lo largo de su vida útil estimada o en el plazo del arrendamiento, el que sea menor. Los pagos del arrendamiento se dividen entre el interés y la reducción de la deuda. Los cargos financieros se reconocen en el estado de resultado.

Los pagos por arrendamientos operativos, incluyendo los incentivos recibidos, se reconocen como gastos en el estado de resultado en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

Los contratos de arrendamiento clasificados como financieros generaran el reconocimiento de un elemento de propiedad planta y equipo y aplicara todos los criterios de medición establecidos para ese grupo de activos en la política contable de propiedad planta y equipo.

Para Grupo Sura si un contrato de arrendamiento no clasifica como financiero deberá ser clasificado como operativo y todos los cánones pagados por los bienes arrendados se reconocerán como gastos en los resultados.

3.18. Beneficios a empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar. Los efectos del cambio en la valoración de los beneficios corto plazo se llevan contra el resultado del período.

Beneficios a largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Un pasivo por beneficio largo plazo se reconoce así:

- a) el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final del periodo sobre el que se informa;
- b) menos el valor razonable, al final del periodo sobre el que se informa, de los activos del plan (si los hubiera) con los cuales se liquidan directamente las obligaciones.

Los cambios por valoración de los beneficios a empleados a largo plazo se reconocen en el resultado del periodo.

Beneficios post-empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, pero que son posteriores al período de empleo y que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. En Suramericana existen beneficios post empleo de:

- Plan de aportaciones definidas: bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal
- Plan de beneficios definidos: donde Grupo Sura tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones actuariales.

Las ganancias y pérdidas actuariales en los planes de beneficios definidos se reconocen en el otro resultado integral, el resto de variaciones en la valoración de los beneficios definidos se llevan al estado de resultados.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleo son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en lo que Suramericana espera realizar los desembolsos. Se utiliza esta tasa ya que no se presentan tasas referentes a bonos corporativos de alta calidad.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación los constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido, y por lo tanto sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. Suramericana debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que reconozca los costos de una reestructuración.

3.19. Provisiones y contingencias

Las provisiones se registran cuando Suramericana tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de un suceso pasado, es probable que Suramericana tenga que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocerse una provisión.

Suramericana reconoce las provisiones en el estado de situación financiera; por la mejor estimación del desembolso requerido, es decir, el valor por el cual Suramericana deberá liquidar la obligación al período sobre el que se informa; considerando los riesgos e incertidumbres que rodean dicha estimación.

Suramericana, considera que se da origen al reconocimiento de una provisión cuando tenga una probabilidad mayor al 50% de pérdida.

Suramericana reconoce, mide, y revela las provisiones originadas en relación con los contratos onerosos, las reestructuraciones, los procesos contractuales y los litigios, siempre y cuando existan altas probabilidad de que a la Compañía se le haya generado una obligación y deba cancelarla.

Suramericana define pasivo contingente como una obligación que surge de eventos pasados y cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos, o como una obligación presente, que surge de eventos pasados, pero no es reconocida porque: a) no es probable que para satisfacerla se vaya a requerir una salida de recursos que incorpore beneficios económicos o b) el valor de la obligación no puede ser medido con la suficiente fiabilidad; y cataloga como activo contingente a aquel activo que surge a raíz de sucesos pasados, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos.

Para activos y pasivos contingentes dado que surgen de eventos inesperados y no existe certeza de sus beneficios económicos futuros no serán reconocidos en el estado de situación financiera hasta su ocurrencia.

3.20. Gastos pagados por anticipados

Representan desembolsos para futuros gastos. Se reconocen en el estado de resultados en el momento en que se reciben los bienes y servicios.

3.21. Ganancia por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones en circulación entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el período.

3.22 Hechos ocurridos después de la fecha periodo

Suramericana define los siguientes aspectos para los hechos ocurridos después de la fecha del informe:

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que implican ajustes

Suramericana debe ajustar las cifras registradas en los estados financieros para reflejar los efectos de los hechos posteriores al cierre que impliquen ajustes, siempre que estos ocurran antes de la fecha en que los estados financieros sean aprobados por la Junta Directiva.

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que no implican ajustes

Suramericana no deberá modificar las cifras de los estados financieros como consecuencia de este tipo de acontecimientos. Sin embargo, si el hecho es material Grupo Sura revelará la naturaleza del evento y una estimación de los efectos financieros o una manifestación de la imposibilidad de hacer tal estimación.

Dividendo o excedentes al propietario

Suramericana deberá abstenerse de reconocer como un pasivo en los estados financieros, los dividendos o excedentes acordados después del período sobre el que se informa.

Hipótesis de negocio en marcha

Suramericana preparará los estados financieros sobre la hipótesis de negocio en marcha, siempre y cuando, después del período sobre el que se informa, la administración no determine que tiene la intención de liquidar o cesar sus actividades o bien que no tiene otra alternativa que proceder de una de estas formas.

NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de bienes de uso propio, se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula cada cuatro años.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo. La disminución reconocida en otro resultado integral reduce el valor acumulado en el patrimonio denominado superávit de revaluación.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del

activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de Plusvalía

Para la determinación del deterioro de la Plusvalía se requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha Plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades, planta y equipos e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todas las propiedades planta y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación

g) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios definidos, incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno Colombiano al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

h) Reservas técnicas contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, como todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba anual de adecuación de pasivos, que refleja los flujos futuros mejor estimados de la Administración. En caso de insuficiencia, los supuestos podrían haberse actualizado y quedar encerrados hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Como se ha descrito en la sección de Diferimiento de Gastos de Adquisición, ciertos gastos son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos. En el caso que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se materializaran, la amortización de los costos se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia fundamentados que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones (de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro) basado en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o familia de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas

i) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del activo financiero del grupo de ellos.

j) Participación en otras entidades:

Una subsidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas de Grupo Sura. El control existe cuando alguna de las empresas de Suramericana tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo Sura posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Las inversiones que Suramericana clasifica como Subsidiarias, asociadas o negocios conjuntos es porque considera que ejerce control, influencia significativa o control conjunto, es decir, el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía. En los casos donde Suramericana no posee el porcentaje requerido para la clasificación de una inversión en una categoría específica, esta clasificación se da porque Suramericana tiene representación en el órgano de dirección, lo cual le permite tener control.

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año terminado el 31 de diciembre de 2016, 2015 y 1 de enero de 2015 se incluye en las siguientes notas:

- Nota 6. Combinaciones de negocios: adquisición de subsidiarias: valor razonable medido provisoriamente.

- Nota 10. Contratos de Seguros: Supuestos para el cálculo de las reservas
- Nota 12. Impuestos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse la compensación de pérdidas obtenidas en periodos anteriores
- Nota 17. Inversiones en subsidiarias supuestos para determinar que se tiene control de las subsidiarias
- Nota 18 Deterioro del valor de los activos: supuestos claves para el importe recuperable, incluyendo la recuperabilidad de los costos de desarrollo;
- Notas 21. Provisiones y pasivos contingentes: reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos claves relacionados con la probabilidad y magnitud de una salida de recursos económicos; y
- Notas 19.2 Beneficios largo plazo y Nota 19.3 Beneficios definidos: supuestos actuariales claves

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

- Nota 8. Instrumentos financieros
- Nota 14. Propiedades de inversión

Juicios

La preparación de los Estados Financieros de Suramericana requieren que la gerencia deba realizar juicios, que afectan los valores de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes, al cierre del período sobre el que se informa.

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros, se describe a continuación:

- Nota 10. Contratos de seguros: Determinación de si Grupo Sura actúa como agente o como principal en los contratos de seguros.
- Nota 14. Propiedades de Inversión: Clasificación de la propiedad de inversión
- Nota 17. Inversiones en Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos: determinación de la existencia de control en las subsidiarias, incluido la revisión de los fondos de pensión administrados por Grupo Sura
- Nota 9. Arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento; clasificación de arrendamientos
- Nota 27 Ingresos y gastos por comisiones: determinación de si el Grupo actúa como agente en la transacción en vez de como principal

NOTA 5. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia emitidas aún No vigentes

El numeral 3 artículo 2.1.2 del libro 2, parte 1 del decreto 2420 de 2015 modificado por los Decretos 2496 de 2015 y 2131 de 2016 y el artículo 1 del decreto 2131 de 2016 incluyen las normas que han sido emitidas por el IASB y adoptadas en Colombia cuya vigencia será efectiva en años posteriores al 2016.

Nuevas Normas de Contabilidad y de Información Financiera (NCIF) aceptadas en Colombia aplicables a partir del 1 de enero de 2017, con excepción de la NIIF 9 y 15 aplicables a partir del 1 de enero de 2018

NIIF 9 Instrumentos Financieros: Clasificación y Valoración

En julio de 2014, el IASB publicó la versión final de la NIIF 9 Instrumentos financieros que recopila todas las fases del proyecto de instrumentos financieros y sustituye a la NIC 39 Instrumentos Financieros: valoración y clasificación y a todas las versiones previas de la NIIF 9. La norma introduce nuevos requisitos para la clasificación, la valoración, el deterioro y la contabilidad de coberturas. La NIIF 9 es de aplicación para los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2018. Se requiere su aplicación retroactiva, pero no se requiere modificar la información comparativa. Se permite la aplicación anticipada de las versiones previas de la NIIF 9 (2009, 2010 y 2013) si la fecha inicial de aplicación es anterior al 1 de febrero de 2015.

NIIF 14 Diferimientos de Actividades Reguladas

La NIIF 14 es una norma opcional que permite a una entidad, cuando adopte por primera vez las NIIF y cuyas actividades estén sujetas a regulación de tarifas, seguir aplicando la mayor parte de sus políticas contables anteriores para las cuentas diferidas reguladas. Las entidades que adopten la NIIF 14 tienen que presentar las cuentas diferidas reguladas como partidas separadas en el estado de situación financiera y presentar los movimientos de esas cuentas como partidas separadas en el estado de resultados y en el estado del resultado global. La norma requiere desgloses respecto a la naturaleza y a los riesgos asociados con las tarifas reguladas de la entidad, así como los impactos de las tarifas reguladas en los estados financieros. La NIIF 14 es aplicable a los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2017.

Mejoras Anuales de las NIIF, ciclo 2010 – 2012

Estas mejoras son efectivas desde el 1 de julio de 2014. Las mejoras incluyen las siguientes modificaciones:

NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

La NIIF 15 fue publicada en mayo de 2014 y establece un nuevo modelo de cinco pasos que aplica a los ingresos procedentes de contratos con clientes. De acuerdo con la NIIF 15 el ingreso se reconoce por un importe que refleje la contraprestación que una entidad espera tener derecho a recibir a cambio de transferir bienes o servicios a un cliente. Los principios de la NIIF 15 suponen un enfoque más estructurado para valorar y registrar los ingresos.

Esta nueva norma es aplicable a todas las entidades y deroga todas las normas anteriores de reconocimiento de ingresos. Se requiere una aplicación retroactiva total o retroactiva parcial para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2018.

Modificaciones a la NIIF 11: Contabilización de adquisiciones de intereses en operaciones conjuntas

Las modificaciones a la NIIF 11 requieren que un operador conjunto contabilice la adquisición de una participación en una operación conjunta, que constituye un negocio, aplicando los principios relevantes de la NIIF 3 para la contabilización de las combinaciones de negocios. Las modificaciones también clarifican que las participaciones anteriormente mantenidas en la operación conjunta no se revalorizan en la adquisición de participaciones adicionales mientras se mantenga el control conjunto. Adicionalmente, se ha añadido una excepción al alcance de estas modificaciones para que no apliquen cuando las partes que comparten el control conjunto, están bajo el control común de una sociedad dominante última.

Las modificaciones aplican a las adquisiciones iniciales de participaciones en una operación conjunta y a las adquisiciones de cualquier participación adicional en la misma operación conjunta. Se aplicarán prospectivamente para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2017.

Modificaciones a las NIC 16 y NIC 38: Aclaración de los Métodos Aceptables de Amortización

Estas modificaciones aclaran que los ingresos reflejan un patrón de obtención de beneficios originados por la explotación de un negocio (del cual forma parte el activo), más que los beneficios económicos que se consumen por el uso del activo. Por tanto, no se puede amortizar el inmovilizado material utilizando un método de amortización basado en los ingresos y solo puede utilizarse en muy limitadas circunstancias para amortizar los activos intangibles. Estas modificaciones se aplicarán prospectivamente para los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2017, aunque se pueden aplicar anticipadamente.

Modificaciones a las NIC 16 y NIC 41: Activos Biológicos que Producen Frutos

Estas modificaciones cambian la forma de registrar los activos biológicos que producen frutos. De acuerdo con estas modificaciones, los activos biológicos que se utilizan para producir frutos durante varios ejercicios ya no están en el alcance de la NIC 41 y hay que registrarlos de acuerdo con la NIC 16. Después del reconocimiento inicial, estos activos biológicos se valoran a su coste amortizado hasta su madurez y utilizando el modelo de coste o de revalorización después de su madurez. A los frutos se les sigue aplicando la NIC 41 y se valorarán a valor razonable menos los costes para su venta. Por otro lado, la NIC 20 será de aplicación cuando se reciban subvenciones relacionadas con las plantas que producen frutos. Estas modificaciones se tienen que aplicar retroactivamente para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2017, aunque se permite su aplicación anticipada.

Modificaciones a la NIC 27: Método de Participación en los Estados Financieros Separados

Las modificaciones permiten a las entidades utilizar el método de participación para contabilizar las subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas en sus estados financieros separados. Las entidades que ya hayan aplicado las NIIF y elijan el cambio al método de participación, tendrán que aplicar este cambio retroactivamente. Las entidades que apliquen las NIIF por primera vez y elijan utilizar el método de participación en sus estados financieros separados, tendrán que aplicar el método desde la fecha de transición a las NIIF. Estas modificaciones se tienen que aplicar a los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2017, aunque se permite su aplicación anticipada.

Enmiendas a la NIIF 10 y NIC 28: Venta o Contribución de Activos entre el Inversor y sus Asociadas o Negocios Conjuntos

Las enmiendas abordan el conflicto entre la NIIF 10 y la NIC 28 en el tratamiento de la pérdida de control de una subsidiaria que es vendida o contribuida a una asociada o negocio conjunto. Las enmiendas aclaran que la ganancia o pérdida resultantes de la venta o contribución de activos que constituye un negocio, como está definido en la NIIF 3, entre el inversor y su asociada o negocio conjunto y es reconocido en su totalidad. Cualquier ganancia o pérdida resultante de la venta o contribución de activos que no constituya un negocio, sin embargo, se reconoce solo hasta los intereses de los inversores no relacionados en la asociada o negocio conjunto. Estas enmiendas deben ser aplicadas prospectivamente y son efectivas para períodos que inicien el o después del 1 de enero de 2017, con adopción anticipada permitida.

Mejoras Anuales Ciclo 2012-2014

Estas mejoras son efectivas para periodos anuales que comience el o después del primero de enero de 2017, con adopción anticipada permitida. Estos incluyen:

NIIF 5 Activos no Corrientes Mantenidos para la venta y Operaciones Discontinuas

Activos (o grupos de enajenación) son generalmente dispuestos ya sea a través de venta o distribución a sus propietarios. La enmienda aclara que el cambio de uno de los métodos de disposición al otro no sería considerado un nuevo plan de disposición, sino que es una continuación del plan original. Por tanto no existe interrupción en la aplicación de los requerimientos de la NIIF 5. Esta enmienda debe ser aplicada en forma prospectiva.

NIIF 7 Instrumentos Financieros: Revelaciones

(i) Contratos de Prestación de Servicios

La enmienda aclara que un contrato de prestación de servicios que incluye una tarifa puede constituir involucramiento continuo en un activo financiero. Una entidad debe evaluar la naturaleza de la tarifa y el acuerdo contra la guía de involucramiento continuo en la NIIF 7 con el fin de evaluar si se requieren las revelaciones. La evaluación de cuales contratos de prestación de servicios constituyen un involucramiento continuado debe ser realizada retrospectivamente. Sin embargo, el requerimiento de revelación no tendría que ser proporcionado para un período que comience antes del periodo anual en el que la entidad aplica por primera vez las enmiendas.

(ii) Aplicabilidad de la Enmiendas a la NIIF 7 a los Estados Financieros Intermedios Condensados

La enmienda aclara que los requerimientos de revelación de compensación no aplican para estados financieros intermedios condensados, a menos que tales revelaciones proporcionen una actualización significativa de la información reportada en el más reciente reporte anual. Esta enmienda debe ser aplicada retrospectivamente.

NIC 19 Beneficios a Empleados

La enmienda aclara que la profundidad del mercado de bonos corporativos de alta calidad es evaluada basada en la moneda en que esta denominada la obligación, en lugar del país donde se encuentra la obligación. Cuando no existe un mercado profundo de bonos corporativos de alta calidad en esa moneda, se debe utilizar las tasas de bonos del gobierno. Esta enmienda debe ser aplicada en forma prospectiva.

NIC 34 Información Financiera Intermedia

Las enmiendas aclaran que las revelaciones interinas requeridas deben estar ya sean en los estados financieros intermedios o incorporados por referenciación cruzada entre los estados financieros intermedios y donde quiera que se incluya información financiera intermedia (por ejemplo en los comentarios de la gerencia o reportes de riesgo). La otra información dentro de la información financiera intermedia debe estar disponible para los usuarios en las mismas condiciones que los estados financieros intermedios y al mismo tiempo. Esta enmienda debe aplicarse de manera retrospectiva.

Enmiendas a la NIC 1 Iniciativa de Revelación

Las enmiendas a la NIC 1 Presentación de los Estados Financieros aclaran, en lugar de cambiar de manera significativa, los requerimientos existentes de la NIC 1. Las enmiendas aclaran:

- Los requerimientos de materialidad en la NIC 1.
- Que líneas específicas en los estados de resultados y ORI y estado de situación financiera pueden ser desagregadas.
- Que las entidades tienen flexibilidad en cuanto al orden en que se presentan las notas a los estados financieros.
- Que la participación en el ORI de las asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen usando el método de participación deben ser presentados en conjunto en una sola línea, y clasificados entre aquellas partidas que serán o no posteriormente reclasificados al estado de resultados.

Además, las enmiendas aclaran los requerimientos que aplican cuando subtotales adicionales son presentados en el estado de situación financiera y los estados de resultados y ORI. Estas enmiendas son efectivas para periodos anuales comenzando el o después del 1 de enero de 2017, con adopción anticipada permitida.

Enmiendas a las NIIF 10, 12 y NIC 28 Entidades de Inversión: *Aplicación de la Excepción de Consolidación*

Las enmiendas abordan asuntos que han surgido en la aplicación de la excepción de consolidación en entidades de inversión bajo la NIIF 10.

Las enmiendas a la NIIF 10 aclaran que la excepción de presentar los estados financieros consolidados aplica a la entidad matriz que es una subsidiaria de una entidad de inversión, cuando la entidad de inversión mide todas sus subsidiarias a valor razonable.

Por otra parte, las enmiendas a la NIIF 10 aclaran que solamente una subsidiaria de una entidad de inversión que no es una entidad de inversión en sí y que proporciona servicios de soporte a la entidad de inversión es consolidada. Todas las otras subsidiarias de una entidad de inversión son medidas a valor razonable. Las enmiendas a la NIC 28 permiten al inversor, al aplicar el método de participación, dejar la medición del valor razonable aplicada por la entidad de inversión asociada o negocio conjunto a su participación en las subsidiarias.

Estas enmiendas deben aplicarse retrospectivamente y son efectivas para periodos anuales comenzando el o después del 1 de enero de 2017, con adopción temprana permitida.

Nuevas Normas de Contabilidad y de Información Financiera (NCIF) aceptadas en Colombia aplicables a partir del 1 de enero de 2018

El artículo 1 del decreto 2131 de 2015 adicionó el anexo 1.2 al Decreto 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015 agregando modificaciones a la NIC 7, NIC 12 y aclaraciones a la NIIF 15

Enmiendas a la NIC 7

Iniciativa sobre información a revelar: las modificaciones efectuadas a la NIC 7 hacen parte de la iniciativa de revelaciones del IASB y requieren que las compañías revelen información que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar cambios en los pasivos que surjan por actividades de financiación, incluyendo cambios en que afecten o no el efectivo. En la aplicación inicial de la modificación la compañía no estaría obligada a incluir información comparativa de períodos anteriores.

Enmiendas a la NIC 12

Reconocimiento de Activos por Impuestos Diferidos por Pérdidas no Realizadas: estas modificaciones aclaran cómo registrar los activos por impuestos diferidos correspondientes a los instrumentos de deuda valorados al valor razonable.

Enmiendas a la NIIF 15

Aclaraciones a la NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias procedentes de Contratos con Clientes: esta modificación aclara algunos asuntos relacionados con los contratos con clientes, con el fin de dar uniformidad al entendimiento de la norma por parte de los diversos interesados.

NIIF emitidas por el IASB no adoptadas en Colombia

El IASB emitió el 13 de enero de 2016 un nuevo estándar NIIF 16 – Arrendamientos, que proporciona un modelo comprensivo para la identificación de los acuerdos de arrendamiento y su tratamiento en los estados financieros tanto de los arrendatarios como los arrendadores. Reemplaza a la NIC 17 - Arrendamientos y su orientación interpretativa.

NOTA 6. COMBINACIÓN DE NEGOCIOS

6.1. Combinaciones de negocios realizadas en el periodo actual 2016

El 8 de septiembre de 2015 Suramericana S.A., firmó un acuerdo para la adquisición de la operación de RSA Insurance Group plc en América Latina, por un valor aproximado de USD 614 millones (403 millones de libras esterlinas) adquiriendo las siguientes compañías:

Suramericana el 29 de febrero de 2016 a través de la sociedad Inversiones Sura Brasil S.A. adquiere el 99.9997% de las acciones de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil), (actualmente Seguros Sura S.A) compañía aseguradora.

Royal & Sun Alliance Seguros Colombia - RSA: el día 31 de marzo de 2016 Suramericana adquirió el 98.8309% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere indirectamente el 98.8875% de las acciones de la sociedad Financia Expreso RSA S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y el 50.4227% de Protección Garantizada Ltda. sociedad dedicada a la intermediación de seguros.

El 1 de agosto de 2016 mediante autorización previa de la Superintendencia Financiera de Colombia en Resolución pública N° 0889 del 14 de Julio de 2016, la compañía Royal & Sun Alliance Seguros Colombia S.A. (RSA) fue absorbida mediante proceso de fusión por Seguros Generales Suramericana S.A., compañía subsidiaria dedicada al negocio asegurador y reasegurador en Colombia.

Royal & Sun Alliance Seguros Argentina - RSA: el día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el 99.35% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere el 100% de las acciones de la sociedad Atlantis Sociedad Inversora S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, el 100% de las acciones de la compañía Santa María del Sol S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y adquirió indirectamente el 99.99% de la sociedad Aseguradora de Créditos y Garantías dedicada al negocio asegurador.

Royal & Sun Alliance Seguros Chile - RSA: el día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el 99.96% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere directamente el 100% de las acciones de la RSA Chilean Holding SpA, (actualmente Chilean Holding Suramericana SPA) sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, el 100% de las acciones de la compañía Inversiones RSA Chile Limitada, (actualmente Inversiones Suramericana Chile Limitada) sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, adquirió indirectamente el 100% de la sociedad RSA Seguros de Vida S.A. dedicada al negocio asegurador y adquirió el 100% de las acciones de la compañía Servicios y Ventas Compañía Limitada.

Royal & Sun Alliance Seguros México – RSA (actualmente Seguros Sura, S.A de C.V): el 31 de mayo de 2016 Suramericana adquirió el 100% de las acciones de la aseguradora.

Royal & Sun Alliance Seguros Uruguay S.A: el 30 de junio de 2016 Suramericana adquirió el 100% de las acciones de la aseguradora.

Durante los periodos 2015 y 2016 Suramericana incurrió en gastos administrativos por concepto de integración de las compañías adquiridas, estos gastos corresponden principalmente a honorarios por asesorías en trámites, gastos de cambio de marca, gastos de viaje de los equipos de Colombia a los países. El monto total de los gastos incurridos se detalla a continuación:

Gastos de adquisición	Valor total	Periodo
Gastos de integración (con RSA)	48,225	2016
Gastos de integración (con Banistmo Panamá)	5,732	2015

Identificación y registro de activos intangibles y crédito mercantil

La asignación del precio pagado de las operaciones se realizó de acuerdo con las NIIF, en particular la NIIF3 – Combinaciones de Negocios. Para el propósito del análisis, la NIIF3 adopta la definición de valor razonable definida en la NIIF13 –Medición del Valor Razonable.

La NIIF 13 indica que la medición del valor razonable asume el mayor y mejor uso del activo por parte de participantes del mercado, considerando el uso físicamente posible, legalmente permisible y financieramente factible en la fecha de su medición.

En la determinación del PPA (asignación del precio pagado por sus siglas en inglés) el proceso se basó en los lineamientos de las NCIF en particular las concernientes a:

- NIIF3–Combinaciones de negocios
- NIIF4–Contratos de Seguro
- NIIF13–Medición del Valor Razonable
- NIIF9–Instrumentos Financieros
- NIC39–Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición

De acuerdo con esto, se procedió a medir el valor razonable los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos, y las participaciones emitidas en la Compañía adquirida. Para tales efectos, se realizó un análisis sobre las partidas involucradas en la transacción, considerando lo siguiente:

- i. Valoración de las inversiones
- ii. Valoración de las cuentas por cobrar.
- iii. Valoración de las cuentas de activos fijos
- iv. Valoración de cuentas de activo por reaseguro.
- v. Valuación de reservas a valor razonable y pruebas de suficiencia.
- vi. Valoración de las cuentas por pagar
- vii. Identificación, reconocimiento y estimación del valor de mercado de los activos intangibles a la fecha de la transacción.
- viii. Determinación del crédito mercantil
- ix. Cálculo del impuesto diferido.

De esta forma, la administración, identificó los siguientes activos intangibles para ser reconocidos de forma separada de la plusvalía:

- Voba (por sus siglas en Inglés Value Of Business Aquired): es un activo intangible especialmente identificado en la industria aseguradora. Este activo intangible se asemeja a una lista de clientes en el caso de compañías no aseguradoras. Ha sido identificado y reconocido en la valoración ya que es separable, genera beneficios económicos futuros, se tiene el control y la forma de medición es fiable. El método de valoración utilizado fue el de ingresos excedentes, ajustada al sector asegurador (Multi- Period Earnings).

- Contratos Affinity: Un contrato de afinidad o exclusividad es una relación contractual que es mantenida entre dos compañías, con el fin de expandir el alcance de los productos y servicios ofrecidos a través de una asociación mutua.

El contrato de Affinity con estas compañías le otorga a las compañías adquiridas beneficios económicos asociados a la venta indirecta de sus productos de seguros (ej. vida colectivo e individual, accidentes personales, autos e incendio). Estos beneficios son reconocibles, separables, y medibles y por lo tanto, se deben considerar en la valoración. Debido a que el plazo de vencimiento y la política de renovación varían según el contrato, para cada uno se consideró una vida finita, de acuerdo a su respectiva descripción contractual.

- Software: Este intangible representa el sistema informático de desarrollo propio. El software es una herramienta de información que tiene un valor reconocible, medible y separable.
- Marcas: una marca se define como cualquier palabra, nombre, símbolo o dispositivo, o combinación de éstos, adaptados y usados por una compañía para identificar y administrar el negocio, los bienes o servicios ofrecidos y/o para distinguirla de sus competidores. Se han incluido marcas en el PPA porque tienen un valor reconocible, medible y separable.
- Licencia de operación: este intangible representa la potestad de operar una compañía en un mercado determinado. En el caso de RSA México se cuentan con una licencia que permite operar dos compañías (Vida y Generales) en una sola. Actualmente el regulador no otorga licencias para operar Vida y Generales bajo una misma razón social.

La siguiente tabla resume la asignación del precio pagado:

	México			Argentina			Brasil		
	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida
Monto a asignar / contraprestación en efectivo			293,575			162,256			211,022
Activo									
Efectivo y equivalentes de efectivo	15,933	-	15,933	208,264	-	208,264	1,660	-	1,660
Inversiones y operaciones derivadas	283,512	-	283,512	309,106	-	309,106	264,829	-	264,829
Inventarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	315,845	-	315,845	625,869	(7,452)	618,417	397,094	1	397,094
Propiedad, planta y equipo	42,860	-	42,860	8,412	-	8,412	6,792	-	6,792
Activos Intangibles	12,209	(981)	11,229	15,782	(12,000)	3,782	66,525	(11,044)	55,481
Activos intangibles identificados	-	-	71,008	-	-	51,592	-	-	28,011
Otros activos	113,484	(16,727)	96,757	23,389	(6,477)	16,912	72,456	5,131	77,587
Total activo	783,845	(17,708)	837,145	1,190,822	(25,929)	1,216,486	809,356	(5,912)	831,455
Pasivo									
Cuentas por pagar	122,551	(24)	122,528	228,658	(1,449)	227,209	220,656	259	220,915
Reservas técnicas	369,917	-	369,917	715,367	-	715,367	409,726	1,455	411,180
Impuesto Diferido de los Intangibles Identificados	-	-	21,302	-	-	18,057	-	-	12,605
Otros pasivos	67,657	36	67,693	54,670	-	54,670	-	-	-
Total Pasivo	560,125	12	581,440	998,695	(1,449)	1,015,303	630,382	1,714	644,700
Participación no controladora						1,022			1
Activos netos adquiridos	223,719	(17,720)	255,705	192,127	(24,479)	200,161	178,974	(7,626)	186,754
Cobertura flujo de efectivo transacción de compra			(5,498)			15,613			16,096
Valor Residual de la plusvalía			32,372			(22,292)			40,364

	Chile			RSA Colombia			Uruguay		
	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida
Monto a asignar / contraprestación en efectivo			733,905			200,125			250,700
Activo									
Efectivo y equivalentes de efectivo	35,240	-	35,240	9,640	-	9,640	42,341	-	42,341
Inversiones y operaciones derivadas	499,162	-	499,162	204,494	(10,627)	193,867	129,629	-	129,629
Inventarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	1,874,289	(70,136)	1,804,153	848,011	(157)	847,855	118,096	-	118,096
Propiedad, planta y equipo	35,202	(954)	34,248	11,554	(384)	11,169	5,167	-	5,167
Activos Intangibles	19,570	-	19,570	8,735	5,277	14,012	1,488	-	1,488
Activos intangibles identificados	-	-	242,323	-	-	33,453	-	-	74,165
Otros activos	282,078	(31,547)	250,531	36,560	629	37,189	41,978	(578)	41,400
Total activo	2,745,542	(102,637)	2,885,227	1,118,994	(5,262)	1,147,185	338,699	(578)	412,286
Pasivo									
Obligaciones financiera	-	-	-	3,778	-	3,778	-	-	-
Cuentas por pagar	420,046	-	420,046	97,309	-	97,309	52,355	-	52,355
Pasivos contingentes	-	-	-	18,603	-	18,603	-	-	-
Reservas técnicas	1,513,849	-	1,513,849	899,891	(52,427)	847,464	187,965	225	188,190
Obligaciones laborales	-	-	-	1,910	-	1,910	-	-	-
Impuesto Diferido de los Intangibles Identificados	-	-	63,610	-	-	13,381	-	-	18,541
Otros pasivos	287,248	(229)	287,019	14,003	31,460	45,463	(25,798)	10,032	(15,767)
Total Pasivo	2,221,143	(229)	2,284,524	1,035,492	(20,967)	1,027,907	214,522	10,256	243,319
Participación no controladora			2,872			1,662			-
Activos netos adquiridos	524,398	(102,408)	597,831	83,502	15,704	117,615	124,177	(10,834)	168,967
Cobertura flujo de efectivo transacción de compra			7,095			11,141			19,088
Valor Residual de la plusvalía			143,169			93,650			100,820

Resultados de las operaciones adquiridas:

	México	Argentina	Brasil	Chile	RSA Colombia	Uruguay
	2016	2016	2016	2016	2016	2016
Desde la fecha de adquisición hasta el periodo sobre el que se informa						
Ingresos de actividades ordinarias	445,343	1,018,104	613,865	1,840,655	730,201	184,792
Ganancia (pérdida)	(13,556)	24,630	(7,184)	(8,942)	5,610	4,768
Desde el comienzo del periodo anual sobre el que se informa hasta el periodo sobre el que se informa						
Ingresos de actividades ordinarias	641,392	1,933,214	692,927	2,381,886	910,060	328,675
Ganancia (pérdida)	(11,390)	30,571	(37,989)	49,162	6,856	11,732

La plusvalía negativa determinada a través de la valoración de las combinaciones de negocios se reconoce contablemente como un ingreso del periodo en el cual se lleva a cabo la transacción.

Durante el año 2016 Suramericana S.A. reconoció los importes iniciales asociados a las combinaciones de negocios realizadas por la adquisición de las operaciones de RSA en Latino América; considerando que para el cierre de este ejercicio no ha sido posible validar definitivamente el valor razonable de las reservas de seguros asociadas a estas unidades generadoras de efectivo (UGE), y que la NIIF 3 otorga un plazo máximo de un año como periodo de medición para realizar los ajustes necesarios a los importes reconocidos inicialmente, estas cifras deben entenderse como provisionales y sujetas a cambios durante el año 2017.

6.2. Combinaciones de negocios realizadas en periodos anteriores 2015

El 31 de agosto de 2015, Suramericana S.A., adquirió el 100% de los derechos de voto de la adquirida Seguros Suramericana de Panamá (antes Seguros Banistmo S.A.) en Panamá mediante la compra de 1.000.000 acciones, la operación se cerró en USD 96,495,801. Con las combinaciones de negocios realizadas, Suramericana S.A. amplía su cobertura a nivel de América latina, diversifica los riesgos y asume las oportunidades inherentes a los nuevos negocios, reconoce en sus estados financieros los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y las participaciones no controladoras que se conservan en el patrimonio. Así mismo reconoce el crédito mercantil. Una vez Suramericana toma control, direcciona las políticas operativas y financieras, buscando fortalecer su estrategia corporativa, enriquece su conocimiento mediante la exploración de otros mercados y culturas, aprovecha las experiencias del talento humano incorporado, y comienza a verse afectada por la situación y desempeño financiero de los negocios adquiridos.

Seguros Suramericana de Panamá S.A. (Antes Seguros Banistmo S.A.), es una sociedad anónima dedicada al negocio de seguros en la República de Panamá, constituida el 31 de mayo de 1957, bajo las leyes de la República de Panamá y posee licencia para operar en los negocios de seguros y reaseguros, en todos los ramos de generales, fianzas y vida.

El detalle del valor razonable de los activos netos adquiridos al 31 de agosto de 2015 y la plusvalía es el siguiente:

	Valor en libros - entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable - entidad adquirida
Monto a asignar / contraprestación en efectivo			297.204
Activo			
Efectivo y equivalentes de efectivo	75.958	-	75.958
Inversiones y operaciones derivadas	218.582	-	218.582
Cartera de crédito	543	-	543
Cuentas por cobrar	68.409	-	68.409
Propiedad, planta y equipo	524	-	524
Activos Intangibles	0	41.298	41.298
Otros activos	27.581	(916)	26.664

Total activo	391.596	40.382	431.977
Pasivo			
Cuentas por pagar	37.193	-	37.193
Reservas técnicas	131.871	-	131.871
Primas diferidas	4.667	-	4.667
Otros Diferidos	2.142	-	2.142
Total Pasivo	175.872	0	175.872
Activos netos adquiridos	215.723	40.382	256.105
Plusvalía que surge de la adquisición		41.099	41.099

Durante el año 2016 se concluyó satisfactoriamente la validación de los hechos y circunstancias que de alguna forma podrían afectar los importes provisionales reconocidos en Suramericana S.A. por la combinación de negocios con Seguros Banistmo Panamá, hoy Seguros Suramericana Panamá S.A., por lo anterior y que adicionalmente en el mes de agosto del presente año se finalizó el plazo máximo del periodo de medición permitido por la NIIF 3, debe entenderse como definitiva la contabilización de esta combinación de negocios.

NOTA 7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES

El efectivo y equivalente de efectivo de Suramericana S.A y sus subsidiarias corresponde a:

	2016	2015
Efectivo	2,210	5,907
Caja	257	295
Bancos nacionales	897,149	481,820
Bancos del exterior	331,791	116,286
Otros*	74,002	150,530
Efectivo y equivalentes al efectivo	1,305,409	754,838
Efectivo restringido (7.1)	321	7,660
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujo de efectivo	1,305,730	762,498

(*) Los otros incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo

Los saldos en bancos devengan intereses a tasas variables sobre la base de las tasas diarias de depósitos bancarios. Las colocaciones a corto plazo se realizan por períodos variables de entre un día y tres meses, según las necesidades de efectivo inmediatas de Suramericana y sus subsidiarias y devengan intereses a las tasas de colocaciones a corto plazo aplicables.

7.1. Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Valor Efectivo restringido 2016	Valor Efectivo restringido 2015
Títulos en procesos judiciales	República Dominicana	-	1,769
Procesos jurídicos realizados en cuentas bancarias	Colombia	-	5,891
Procesos jurídicos realizados en cuentas bancarias	República Dominicana	321	-
Total efectivo restringido		321	7,660

NOTA 8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describen las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores razonables de los instrumentos financieros.

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los otros instrumentos de renta variable, el ajuste también se hace para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale a una aproximación a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones razonables de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación a su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015.

8.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente y no corriente y por tipo de activo financiero:

Diciembre 2016

Corriente	Nota	Activos Financieros a costo amortizado	Activos Financieros a valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	-	-	-	1,305,409	1,305,409
Inversiones	8.1.1	-	2,877,452	21,908	-	2,899,360
Cuentas por cobrar	8.1.2	4,660,197	-	-	-	4,660,197
Cuentas por cobrar partes relacionadas	8.1.2	340	-	-	-	340
Derivados	8.1.3	-	18,199	-	-	18,199
Total activos financieros corrientes		4,660,537	2,895,651	21,908	1,305,409	8,883,505

No Corriente	Nota	Activos Financieros a costo amortizado	Activos Financieros a valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido	7.1	-	-	-	321	321
Inversiones	8.1.1	5,870,341	1,868,545	-	-	7,738,886
Cuentas por cobrar	8.1.2	82,399	-	-	-	82,399
Total activos financieros no corrientes		5,952,740	1,868,545	-	321	7,821,606
Total activos financieros		10,613,277	4,764,196	21,908	1,305,730	16,705,111

Diciembre 2015

Corriente	Nota	Activos Financieros a costo amortizado	Activos Financieros a valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	-	-	-	754,838	754,838
Inversiones	8.1.1	-	3,286,036	23,234	-	3,309,270
Cuentas por cobrar	8.1.2	2,200,918	-	-	-	2,200,918
Cuentas por cobrar partes relacionadas	8.1.2	504	-	-	-	504
Derivados	8.1.4	-	13,893	-	-	13,893
Total activos financieros corrientes		2,201,422	3,299,929	23,234	754,838	6,279,423

No Corriente	Nota	Activos Financieros a costo amortizado	Activos Financieros a valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido	7.1	-	-	-	7,660	7,660
Inversiones	8.1.1	4,851,497	-	-	-	4,851,497
Cuentas por cobrar	8.1.2	70,863	-	-	-	70,863
Total activos financieros no corrientes		4,922,360	-	-	7,660	4,930,020
Total activos financieros		7,123,782	3,299,929	23,234	762,498	11,209,443

Los vencimientos de los activos financieros se detallan a continuación:

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	1,305,409	321	-	-	1,305,730
Inversiones	2,899,360	-	2,776,789	4,962,097	10,638,246
Cuentas por cobrar comerciales	4,660,537	7,171	20,946	54,282	4,742,936
Otros activos financieros	18,199	-	-	-	18,199
Total	8,883,505	7,492	2,797,735	5,016,379	16,705,111

2015	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	754,838	7,660	-	-	762,498
Inversiones	3,309,270	-	-	4,851,497	8,160,767
Cuentas por cobrar comerciales	2,201,423	11,725	24,344	34,793	2,272,285
Otros activos financieros	13,893	-	-	-	13,893
Total	6,287,084	11,725	24,344	4,886,290	11,209,443

A continuación, se detalla la jerarquía del valor razonable:

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles los datos de entrada de técnicas de valoración utilizadas para medirlo. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3).

Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana S.A. requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana S.A.:

Nivel 1 – Precios cotizados en mercados activos

Los datos de entrada de Nivel 1 son precios cotizados, no ajustados, en mercados activos por activos y pasivos idénticos. Un mercado activo es uno donde las transacciones por un activo o pasivo ocurren frecuentemente y con suficiente volumen para generar precios informativos.

Nivel 2 – Modelado con los datos de entrada observables del mercado

Son insumos distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. En los datos de entrada se incluyen:

- Precios cotizados para activos o pasivos similares en mercados activos;
- Precios cotizados para activos o pasivos idénticos o similares pero en mercados que no son activos;
- Los datos de entrada distintos de los precios cotizados, por ejemplo, tasas de intereses, de plazo.

Nivel 3 – Modelado con los datos de entrada no observables

Los datos de entrada de Nivel 3 no son observables para el activo y pasivo. Se puede utilizar para determinar el valor razonable cuando los datos de entrada observables no son disponibles. Estas valoraciones reflejan supuestos que la unidad del negocio tendría en cuenta en que los participantes del mercado estarán usando, por ejemplo, rendimientos en acciones no cotizadas en la bolsa.

La siguiente tabla muestra para cada uno de los niveles de jerarquía del valor razonable, los activos del portafolio de Suramericana S.A., medidos a valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2016:

<i>Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de Diciembre de 2016</i>	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Renta Fija Local</i>				
Títulos Soberanos	1,795,794	164,103	-	1,959,897
Otros Emisores Nacionales	171,483	1,083,795	100,410	1,355,687
Total Renta Fija Local	1,967,277	1,247,898	100,410	3,315,584
<i>Renta Fija Exterior</i>	126,499	252,515	-	379,015
Total Renta Fija Exterior	126,499	252,515	-	379,015
<i>Renta Variable Local</i>	158,282	535,729	1,102	695,113
<i>Renta Variable Exterior</i>	281,922	44,842	-	326,764
<i>Otras Acciones</i>	-	-	51,430	51,430
<i>Derivados</i>	-	18,199	-	18,199
Total Portafolio de Inversiones A Valor Razonable	2,533,980	2,099,183	152,941	4,786,104

<i>Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de Diciembre de 2015</i>	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Renta Fija Local				
TES	773.114	131.078	-	904.192
Otros títulos emitidos por el Gobierno Nacional	37.451	2.703	-	40.153
Otros emisores nacionales	213.843	596.717	-	810.560
Total Renta Fija Local	1.024.408	730.497	-	1.754.905
Renta fija exterior	197.795	368.160	41.535	607.491
Total Renta Fija Exterior	197.795	368.160	41.535	607.491
Renta variable local	289.387	218.187	19.176	526.750
Renta variable exterior	376.282	42.439	-	418.720
Acciones de baja bursatilidad	-	-	1.405	1.405
Derivados	-	13.893	-	13.893
Total Activos financieros a valor razonable	1.887.872	1.373.176	62.116	3.323.164

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para determinar los valores razonables dentro del Nivel 3 de la jerarquía, junto con las variables no observables usadas en los modelos de valuación:

Descripción	Técnicas de valoración	Variable no observable
Activos		
Negociables o designados		
Acciones de baja bursatilidad	Costo Atribuido	Precio de mercado
		Deterioro
Time Deposits	Tasa Interna de Retorno	TIR de mercado

El detalle por país se presenta a continuación:

Dic 2016	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	23,398	15,875	5,759	19,772	1,042,630	27,914	110,322	19,770	29,424	10,866	1,305,730
Inversiones	549,238	-	312,936	501,975	8,138,238	247,666	379,960	65,336	281,063	161,834	10,638,246
Cuentas por cobrar	553,536	-	217,755	1,297,331	1,939,658	215,731	176,583	106,863	86,251	149,228	4,742,936
Derivados	-	-	-	-	18,199	-	-	-	-	-	18,199
Total	1,126,172	15,875	536,450	1,819,078	11,138,725	491,311	666,865	191,969	396,738	321,928	16,705,111

Dic 2015	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	-	-	-	647,474	-	79,319	16,106	19,599	-	762,498
Inversiones	-	-	-	-	7,401,734	-	412,075	65,643	281,315	-	8,160,767
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	-	-	-	-	1,913,800	-	168,686	94,838	94,961	-	2,272,285
Derivados	-	-	-	-	13,893	-	-	-	-	-	13,893
Total	-	-	-	-	9,976,901	-	660,080	176,587	395,875	-	11,209,443

8.1.1. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	2016	2015
Emisores colombianos	5,135,490	5,750,707
Títulos de tesorería –TES	1,958,678	1,573,916
Emisores extranjeros	3,339,346	440,995
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	204,130	396,304
Otras	1,169	-
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio cambios en patrimonio	(567)	(1,155)
	10,638,246	8,160,767

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2014	6,896,193
Adiciones	4,448,122
Bajas	(3,576,039)
Intereses	(451,555)
Deterioro	(1,155)
Diferencia en cambio	89,049
Dividendos recibidos	(11,803)
Valoración	767,955
Saldo al 31 de diciembre de 2015	8,160,767
Adiciones	6,285,091
Bajas	(3,882,777)
Intereses	(590,504)
Deterioro	913
Diferencia en cambio	(45,089)
Dividendos recibidos	(4,841)
Valoración	714,684
Saldo al 31 de diciembre de 2016	10,638,246

A continuación, se presentan las inversiones por tipo de inversión:

	2016	2015
Inversiones a valor razonable con cambios en resultado	4,745,395	3,287,191
Inversiones a valor razonable con cambios a patrimonio	22,510	22,079
Inversiones a costo amortizado	5,870,341	4,851,497
Total	10,638,246	8,160,767

8.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015:

	2016	2015
Actividad aseguradora	4,049,497	1,812,928
Deudores	356,540	220,260
Pagos por cuenta de clientes consumo	280,319	231,220
Depósitos(*)	58,071	18,427
Diversas	51,396	26,059
Pagos por cuenta de clientes vivienda	51,014	44,894
A empleados	30,854	20,156
Cartera de créditos	15,922	11,225
Cuentas corrientes comerciales	13,910	-
Promesas compra venta	9,012	-
Anticipo a contrato y proveedores	5,325	3
Arrendamientos financieros	418	258
Intereses	63	30
Venta de bienes y servicios	8	156
Deterioro cuentas por cobrar de consumo	(1,505)	(964)
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(1,979)	(1,005)
Deterioro otras cuentas por cobrar	(15,546)	(7,030)
Deterioro cuentas por cobrar actividad aseguradora	(76,442)	(46,393)
Deterioro cuentas por cobrar comerciales	(84,281)	(58,443)
Total	4,742,596	2,271,781

A continuación se relaciona el detalle de las cuentas por cobrar por país:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	553,536	-	217,755	1,297,313	1,939,565	215,731	176,354	106,863	86,251	149,228	4,742,596
2015	-	-	-	-	1,913,516	-	168,466	94,838	94,961	-	2,271,781

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año no se presenta en este informe la comparación de dicho valores.

8.1.3. Deterioro de los activos financieros

A continuación, se relacionan el movimiento del deterioro de los activos financieros de Suramericana:

	Cuentas por cobrar	Inversiones	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2015	113,836	3,632	117,468
Adiciones	53,976	32	54,008
Adición combinación de negocios	35,237	-	35,237
Valoración y otros ajustes	3,508	-	3,508
Recuperaciones	(25,842)	(1,114)	(26,956)
Diferencia en cambio	(963)	(361)	(1,324)
Saldo al 31 de diciembre 2016	179,752	2,189	181,941

A continuación se muestran los activos financieros deteriorados por edades

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	71,723	62,733	23,980	21,316	179,752
Deterioro de Inversiones	2,189	-	-	-	2,189
Total	73,912	62,733	23,980	21,316	181,941

2015	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	39,285	32,047	25,481	17,023	113,836
Deterioro de Inversiones	3,938	-	-	-	3,938
Total	43,223	32,047	25,481	17,023	117,774

8.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	2016	2015
Otros pasivos financieros	8.2.3	237,320	554,927
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	8.2.1	2,134,386	853,432
Cuentas por pagar a entidades relacionadas ⁽¹⁾		1,023	275
Títulos emitidos	8.2.2	997,525	-
		3,370,254	1,408,634

(1).Las cuentas por pagar a entes relacionados corresponden a dividendos por pagar a minoritarios.

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Diciembre 2016

Corriente	Nota	Pasivo Financieros a costo amortizado	Pasivo Financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	14,390	14,390
Derivados	8.2.3	-	489	-	489
Cuentas por pagar	8.2.1	2,134,386	-	-	2,134,386
Cuentas por pagar partes relacionadas		1,023	-	-	1,023
Obligaciones financieras	8.2.3	207,372	-	-	207,372
Total		2,342,781	489	14,390	2,357,660

No Corriente	Nota	Pasivo Financieros a costo amortizado	Pasivo Financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	15,069	15,069
Títulos emitidos	8.2.2	997,525	-	-	997,525
Total		997,525	-	15,069	1,012,594

Pasivos financieros		3,340,306	489	29,459	3,370,254
----------------------------	--	------------------	------------	---------------	------------------

Diciembre 2015

Corriente	Nota	Pasivo Financieros a costo amortizado	Pasivo Financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	15,358	15,358
Derivados	8.2.3	-	46,360	-	46,360
Cuentas por pagar	8.2.1	853,432	-	-	853,432
Cuentas por pagar partes relacionadas		275	-	-	275
Obligaciones financieras	8.2.3	244,668	-	-	244,668
Total		1,098,375	46,360	15,358	1,160,093

No Corriente	Nota	Pasivo Financieros a costo amortizado	Pasivo Financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	25,180	25,180
Obligaciones financieras	8.2.3	223,361	-	-	223,361
Total		223,361	-	25,180	248,541

Pasivos financieros		1,321,736	46,360	40,538	1,408,634
----------------------------	--	------------------	---------------	---------------	------------------

Los vencimientos de los pasivos financieros se detallan a continuación:

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos	14,390	15,069	-	-	29,459
Derivados	489	-	-	-	489
Otras cuentas por pagar	2,135,409	-	-	-	2,135,409
Obligaciones financieras	207,372	-	-	-	207,372
Títulos emitidos	-	-	147,632	849,893	997,525
Total	2,357,660	15,069	147,632	849,893	3,370,254

2015	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos	15,358	25,180	-	-	40,538
Derivados	46,360	-	-	-	46,360
Otras cuentas por pagar	853,708	-	-	-	853,708
Obligaciones financieras	244,667	-	41,337	182,024	468,028
Total	1,160,093	25,180	41,337	182,024	1,408,634

A continuación, se detalla la Jerarquía del valor razonable:

	Nivel 1	Nivel 2
Títulos emitidos	997,525	-
Derivados a valor razonable	-	489
Total	997,525	489

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

2016	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Otros pasivos financieros	-	-	-	-	225,271	-	-	12,003	46	-	237,320
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	196,395	140	125,206	669,104	793,132	127,878	66,171	73,481	39,888	42,991	2,134,386
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	758	-	1	-	164	-	99	-	1,023
Títulos emitidos	-	-	-	-	997,525	-	-	-	-	-	997,525
Total	196,396	140	125,964	669,104	2,015,929	127,878	66,335	85,484	40,033	42,991	3,370,254

2015	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Otros pasivos financieros	-	-	-	-	542,271	-	-	12,598	58	-	554,927
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	-	-	-	-	680,567	-	79,270	65,709	27,886	-	853,432
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	-	-	-	-	-	-	171	-	104	-	275
Total	-	-	-	-	1,222,839	-	79,441	78,307	28,048	-	1,408,634

8.2.1 Cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	2016	2015
Reaseguradores exterior cuenta corriente	771,499	280,364
Proveedores	161,666	115,134
Siniestros liquidados por pagar	146,894	72,234
Comisiones	422,559	66,130
Servicios	90,366	52,997
Retenciones en la fuente	44,499	24,818
Fosyga	40,322	31,950
Fondo de prevención vial	11,722	9,863
Sistema general de riesgos laborales	33,789	31,060
Depósitos pólizas directas	22,844	23,054
Primas cedidas por pagar	19,142	648
Cheques girados no cobrados	5,691	3,610
Coaseguradores cuenta corriente cedidos	103,365	19,064
Coaseguradores cuenta corriente aceptados	12,679	3,221
Honorarios	41,382	166
Otras retenciones y aportes laborales	38,639	15,606
Otros	167,328	103,513
Total	2,134,386	853,432

8.2.2 Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	2016	2015
Bonos en circulación	997,525	-
	997,525	-

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP 1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) y todas indexadas a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios serán destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con un tasa de interés del IPC+3.90%

- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

A continuación se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	dic-16	Valor razonable	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A	IPC+3.39%	2020	147,642	148,531	Precio	9.50%
Suramericana S.A	IPC+3.90%	2023	256,510	259,961	Precio	9.90%
Suramericana S.A	IPC+4.09%	2026	304,860	312,630	Precio	9.94%
Suramericana S.A	IPC+4.29%	2031	288,513	289,484	Precio	10.53%
			997,525	1,010,605		

8.2.3 Otros Pasivos Financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	2016	dic-15
Arrendamientos financiero	29,459	40,538
Derivados (Parte pasiva)	489	46,360
Obligaciones Financieras (1)	207,372	468,029
	237,320	554,927

Suramericana no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos al 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015.

A continuación, se presentan los pasivos financieros por país:

	Colombia	República Dominicana	El Salvador	Total
dic-16	225,271	12,003	46	237,320
dic-15	542,271	12,598	58	554,927

- (1) El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones financieras para los ejercicios terminados el 1 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015 es el siguiente:

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2016	2015
Banco Popular	IBR 1M 3,25	09-2017	36,025	-
Banco de Bogotá	DTF TA + 3.25%	02-2017	25,102	-
Banco de Bogotá	DTF TA + 3,15	05-2017	20,081	-
Banco Popular S.A	DTF TA+ 3.14%	02-2017	15,328	2,042
Banco Popular	DTF TA 3,14	08-2017	15,061	-
Banco AV Villas	DTF TA 3,46	02-2017	15,061	-
Banco de Occidente	DTF TA+ 3.37%	11-2017	15,061	14,978
Helm Bank Panamá	3.35%	2017	12,003	12,598
Banco AV Villas	DTF EA 3,70	09-2017	11,043	-
Banco de Bogotá	DTF TA+ 3.35%	12-2017	10,041	10,002
Banco Popular	DTF TA 3,15	04-2017	10,041	-
Otras - Descubiertos cuenta corriente bancarias contable	NA	NA	6,975	2,172
Banco Popular	IBR 1M 3,25	08-2017	5,020	-
Banco AV Villas	DTF EA 3,51	02-2017	5,019	-
Banco Popular S.A	IBR 1M + 3%	06-2017	4,000	-
Helm Bank Panamá	Libor 6M + 1.77%	03-2017	1,511	-
Banco de Occidente	DTF TA + 3.5%	2016	-	73,417
Banco Popular	DTF TA + 3.14%	2016	-	55,964
Banco AV Villas	DTF TA + 3.51%	2016	-	16,034
Bancolombia	DTF TA 3.75%	2016	-	35,116
Banco de Bogotá	DTF TA+ 3.69%	2016	-	15,330
Bancolombia S.A	DTF TA+ 1.40%	2016	-	4,014
Banco de Occidente	DTF TA+ 3.00%	2016	-	3,000
Davivienda	Libor 6M + 3.75%	2025	-	111,681
Helm Bank Panamá	Libor 6M + 2.75%	2025	-	111,681
Helm Bank Panamá	Libor 6M + 1.52%	2017	-	-
Total obligaciones financieras			207,372	468,029

El valor en libros de los otros pasivos financieros no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan liquidarse en términos inferiores a un año no se presenta en este informe una comparación de dicho valores.

NOTA 9. ARRENDAMIENTOS

9.1. Arrendamientos financieros

9.1.1 Obligaciones financieras

El valor del leasing reconocido como pasivo al 31 de diciembre se detalla a continuación:

	2016	2015
Arrendamientos financieros corrientes	14,390	15,358
Arrendamientos financieros no corrientes	15,069	25,180
Total arrendamientos	29,459	40,538

El detalle de los arrendamientos financieros se presenta a continuación:

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2016	2015	Método usado
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	955	1,207	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	373	481	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	1,124	1,433	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	11,690	15,444	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	8,433	11,237	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	2,127	2,826	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	849	1,088	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-12	572	740	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2019-01	935	1,198	TIR
Leasing Bancolombia	DTF + 5.5 M.V	2018-09	188	251	TIR
Leasing Bancolombia	0.68%	2017-12	170	327	TIR
Leasing Bancolombia	0.69%	2017-01	19	34	TIR
Leasing Bancolombia	0.22%	2017-05	11	33	TIR
Leasing Bancolombia	0.71%	2017-10	89	133	TIR
Leasing Bancolombia	0.85%	2017-05	23	38	TIR
Leasing Bancolombia	0.75%	2017-02	44	80	TIR
Leasing Bancolombia	0.89%	2017-06	96	155	TIR
Leasing Bancolombia	1.07%	2017-08	51	80	TIR
Leasing Bancolombia	1.49%	2017-06	17	29	TIR
Leasing Bancolombia	2.93%	2018-04	35	52	TIR
Leasing Bancolombia	1.06%	2018-04	121	166	TIR
Leasing Bancolombia	0.47%	2018-02	80	113	TIR
Leasing Bancolombia	0.72%	2018-02	90	127	TIR
Leasing Bancolombia	1.13%	2018-03	177	244	TIR
Leasing Bancolombia	0.51%	2018-07	66	88	TIR
Leasing Bancolombia	0.78%	2018-02	801	1,400	TIR
Leasing Bancolombia	0.55%	2018-08	178	274	TIR
Leasing Bancolombia	1.09%	2018-09	57	84	TIR
Leasing Bancolombia	0.31%	2019-01	67	96	TIR
Leasing Bancolombia	0.58%	2019-01	18	26	TIR

Costo en libros a 31 de diciembre 2016	44,357	8,140	52,497
Depreciación acumulada y deterioro de valor			
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2016	(2,656)	(2,768)	(5,424)
Depreciación del periodo			-
Disposiciones (-)	248	30	278
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2016	(2,408)	(2,738)	(5,146)
Propiedades y equipo a 31 de diciembre de 2016	41,949	5,403	47,352

9.1.3 Arrendamientos financieros más significativos

Los acuerdos de arrendamiento financiero más significativos son 3 contratos de inmuebles ubicados en Medellín, Bogotá y Cali que corresponden a clínicas en cada ciudad y equipos médicos.

La siguiente es la información de los arrendamientos financieros más significativos:

Contrato	Descripción	Valor reconocido en resultados (Diferente de cuotas contingentes)	Arrendamientos contingentes incluido en resultado	Total gasto de arrendamiento	Restricciones
49539	Arrendamiento edificio en Medellín	2,472	928	3,400	Ninguna
49952	Arrendamiento edificio Bogotá Calle 100	1,510	737	2,247	Ninguna
49954	Arrendamiento edificio Cali	377	197	575	Ninguna
141940	Equipo para imágenes	18	6	25	Ninguna
145108	Equipos para laboratorio clínico	29	12	41	Ninguna
148832	Tac y resonador Sap Paulo	105	25	129	Ninguna
150489	Equipos Biomédicos	15	2	17	Ninguna
		4,526	1,908	6,435	

9.1.4 Pagos mínimos

Al 31 de diciembre, los pagos mínimos futuros por arrendamientos financieros, junto con el valor presente de los pagos por arrendamiento mínimos netos, son los siguientes:

2016	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos 2016	Carga financiera futura
A un año	18,231	14,390	3,814
A más de un año y hasta cinco años	16,708	15,069	1,639
Total arrendamientos	34,911	29,459	5,452
2015	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos 2015	Carga financiera futura
A un año	16,408	15,358	1,050
A más de un año y hasta cinco años	27,652	25,180	2,472
Total arrendamientos	44,060	40,538	3,522

9.2. Arrendamientos operativos

Los acuerdos de arrendamiento operativo más significativos son:

Los acuerdos de arrendamiento operativo más significativos son los inmuebles de sucursal Sura del Poblado, Salud Sura Sao Paulo, IPS Sura Sandiego, IPS Sura los Molinos, bodegas Autosura Medellín y Edificio centro empresarial metropolitano.

Los pagos mínimos futuros a pagar en concepto de arrendamientos operativos no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

2016	Pagos mínimos 2016	Valor presente de los pagos mínimos
A un año	18,451	18,451
A más de un año y hasta cinco años	1,070	1,070
Más de cinco años	179,200	179,200
Total arrendamientos	198,720	198,720

2015	Pagos mínimos 2015	Valor presente de los pagos mínimos 2015
A un año	7,760	7,760
A más de un año y hasta cinco años	28,802	28,802
Más de cinco años	137,601	137,601
Total arrendamientos	174,163	174,163

Los valores por arrendamiento operativo reconocidos en el resultado son 58,038 a diciembre de 2016.

NOTA 10. CONTRATOS DE SEGUROS

10.1. Reservas técnicas parte reaseguradores

Activos por Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	2016	2015
Reaseguro de siniestros avisados	1,326,213	399,878
Reaseguro de riesgo en curso	1,183,358	102,581
Reaseguro de siniestros no avisados	78,889	27,030
Depósitos reaseguradores	10,194	524
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	2,598,654	530,013

Suramericana cuenta con una diversificación de su riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin de compartir los posibles siniestros a presentarse.

10.2. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2016 y 2015 es el siguiente:

	2016	2015
Contratos de seguro de vida	4,801,815	3,978,495
Contratos de seguro de no vida	4,965,292	1,905,537
Primas emitidas	9,767,107	5,884,032
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(160,606)	(152,458)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(1,618,820)	(729,681)
Primas cedidas	(1,779,426)	(882,139)
Total primas retenidas (netas)	7,987,681	5,001,893

Las primas por país se detallan a continuación:

2016	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	107,657	-	63,642	4,197,941	72,720	151,223	31,890	176,742	-	4,801,815
Contratos de seguro de no vida	690,142	481,475	1,219,029	1,620,157	239,939	236,049	202,098	132,977	143,426	4,965,292
Primas emitidas	797,799	481,475	1,282,671	5,818,098	312,659	387,272	233,988	309,719	143,426	9,767,107
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(1,420)	-	(897)	(103,764)	(869)	(18,393)	(9,598)	(25,665)	-	(160,606)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(102,053)	(42,987)	(580,313)	(598,698)	(84,442)	(57,095)	(111,464)	(24,996)	(16,772)	(1,618,820)
Primas cedidas	(103,473)	(42,987)	(581,210)	(702,462)	(85,311)	(75,488)	(121,062)	(50,661)	(16,772)	(1,779,426)
Total primas netas	694,326	438,488	701,461	5,115,636	227,348	311,784	112,926	259,058	126,654	7,987,681

2015	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	3,683,057	-	67,857	26,060	201,521	-	3,978,495
Contratos de seguro de no vida	-	-	-	1,447,090	-	171,524	166,901	120,023	-	1,905,537

Primas emitidas	-	-	-	5,130,147	-	239,381	192,961	321,544	-	5,884,032
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(99,019)	-	(9,315)	(8,500)	(35,625)	-	(152,458)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	-	-	-	(572,517)	-	(39,121)	(96,409)	(21,634)	-	(729,681)
Primas cedidas	-	-	-	(671,536)	-	(48,436)	(104,909)	(57,259)	-	(882,139)
Total primas netas	-	-	-	4,458,611	-	190,945	88,052	264,285	-	5,001,893

10.3. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2016 y 2015 son los siguientes:

	2016	2015
Siniestros totales	5,695,781	3,081,286
Reembolso de siniestros	(1,499,644)	(430,407)
Siniestros retenidos	4,196,137	2,650,879

Los siniestros por país se detallan a continuación:

2016	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Siniestros totales	(320,180)	(231,436)	(645,109)	(3,888,472)	(187,387)	(135,708)	(80,106)	(141,763)	(65,620)	(5,695,781)
Reembolso de siniestros	39,227	44,056	398,532	834,164	81,624	21,537	18,909	43,876	17,719	1,499,644
Siniestros retenidos	(280,953)	(187,380)	(246,577)	(3,054,308)	(105,763)	(114,171)	(61,197)	(97,887)	(47,901)	(4,196,137)

2015	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Siniestros totales	-	-	-	(2,725,317)	-	(77,533)	(87,216)	(191,220)	-	(3,081,286)
Reembolso de siniestros	-	-	-	324,860	-	17,100	41,082	47,365	-	430,407
Siniestros retenidos	-	-	-	(2,400,457)	-	(60,433)	(46,134)	(143,855)	-	(2,650,879)

10.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Las partidas contenidas en el rubro de reservas técnicas se dividen en:

- **Reservas por reclamos:** son provisiones constituidas para reflejar el costo estimado de siniestros que han ocurrido y no han sido pagados. En esta categoría se incluyen

- **Reserva de siniestros:** corresponde a los pasivos y gastos directos de liquidación por siniestros avisados. La reserva se reconoce en la fecha en que el asegurado y/o beneficiario notifica la ocurrencia del siniestro cubierto y es sometida a un recalcu mensual.
- **Reserva de siniestros ocurridos no avisados (IBNR):** se constituye esta reserva para reflejar aquellos siniestros que han ocurrido, pero que a la fecha del periodo sobre el que se informa no han sido reportados por el asegurado y/o beneficiario.
- **Reservas por compromisos futuros:** son provisiones constituidas para reflejarlos compromisos futuros esperados con los asegurados. En esta categoría se incluyen:
- **Reservas matemáticas para seguros (excluye rentas vitalicias):** las reservas de seguros son calculadas sobre la base del método actuarial, tomando las condiciones actuales de los contratos de seguros. El pasivo se determina como la suma del valor presente de los beneficios futuros esperados, manejo de reclamaciones y los gastos de administración de las pólizas, opciones y garantías y la utilidades de las inversiones de activos que respaldan dichos pasivos, los cuales están directamente relacionados con el contrato, menos el valor descontado de las primas que se espera que se requieren para cumplir con los pagos futuros basados en las hipótesis de valoración utilizados.
- **Reservas matemáticas para rentas vitalicias:** son calculadas sobre la base del valor presente de los beneficios futuros comprometidos según el contrato y los gastos operacionales directos en los que la compañía incurrirá para el pago de los compromisos del contrato.
- **Reserva de primas no devengadas:** son constituidas para los seguros de corto plazo (tanto colectivos como individuales) en los que la periodicidad de pago de prima difiere de la vigencia de la cobertura y en consecuencia, se ha recibido una prima por el riesgo futuro, la cual debe ser provisionada. La provisión es determinada como la prima ingresada neta de gastos y es amortizada en el plazo de cobertura.
- **Reservas por componentes de depósito (ahorro) en seguros de vida o reserva de valor del fondo:** para los seguros, Unit Linked, Vida Universal (incluyendo los Flexibles), y demás productos que incluyan el componente de depósito (el ahorro se reconoce según el valor del fondo de los asegurados).
- **Otras reservas:** Grupo SURA podrá reconocer como “otras”, aquellas reservas que no se encuentren cubiertas en las descripciones desarrolladas arriba y que estén permitidas bajo los lineamientos de sus políticas contables.

Las empresas del grupo que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de Vida									
Seguros de Vida Suramericana S.A.	X								
Seguros de Riesgos Profesionales Sura	X								
RSA Seguros de Vida S.A		X							
Asesuisa Vida S.A.							X		

	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de No Vida									
Seguros Generales Suramericana S.A.	X								
Seguros Suramericana, S.A.				X					
Seguros Generales Suramericana S.A		X							
Seguros Sura S.A.						X			
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.							X		
Seguros Sura, S.A de C.V.			X						
Seguros Sura S.A					X				
Aseguradora De Créditos Y Garantías S.A.					X				
Seguros Sura S.A.								X	
RSA Seguros Uruguay S.A									X

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	2016	2015
Reserva matemática	3,816,905	3,488,159
Reserva de prima no devengada	4,042,554	1,725,492
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,349,534	938,791
Reserva de siniestros avisados	3,806,749	1,869,809
Otras reservas	412,611	369,181
Total reservas técnicas	13,428,353	8,391,432

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros sin DPF	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2015	8,391,432	530,013	7,861,419
Cambios en las reservas	2,415,162	1,009,719	1,405,443
Combinación de negocios (Nota 6)	3,147,521	1,058,922	2,088,599
Ajustes por conversión	(525,762)	-	(525,762)
Al 31 de diciembre de 2016	13,428,353	2,598,654	10,829,699

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	885,551	519,700	1,767,514	8,721,982	415,867	412,035	140,751	349,904	215,049	13,428,353
2015	-	-	-	7,427,056	-	404,403	133,098	426,875	-	8,391,432

NOTA 11. INVENTARIOS

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	2016	2015
Mercancías no fabricadas por la empresa	83	90
Materiales, repuestos y accesorios	9,166	6,511
Otros inventarios	670	404
Total	9,919	7,005

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado.

Durante el 2016 en Suramericana no se realizaron ajustes por disminución de los inventarios al valor neto realizable.

Restricción

La Compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

NOTA 12. IMPUESTOS

12.1. Normatividad aplicable

- I. **Colombia:** Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 25% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición manejen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancia ocasional. A partir de 2013 se creó el impuesto sobre la renta para la equidad (CREE). Este impuesto se calculó hasta el 31 de diciembre de 2016 con base a los ingresos brutos obtenidos, menos los ingresos no constitutivos de renta, costos, deducciones, rentas exentas y ganancias ocasionales a una tarifa del 9%.

La ley 1739 de 2014 estableció una sobretasa al impuesto a la renta CREE progresiva y temporal desde el año 2015 empezando con 5% y para 2016 el 6%, aplicable a bases gravables de \$800 millones en adelante.

La ley 1819 de 2016 eliminó el impuesto CREE y la sobretasa al impuesto CREE para los años 2017 y 2018 y a su vez incrementó la tarifa general del impuesto a la renta al 34% para 2017 y 33% para los años siguientes creando una sobre tasa al impuesto de renta y complementarios del 6% y 4% para los años gravables 2017 y 2018, respectivamente, aplicable esta última a bases gravables de \$800 millones en adelante.

- II. **Chile:** La ley implementó sistemas separados para las "rentas de capital" y las "rentas de trabajo". Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 20.780, en septiembre del 2014 y luego de la Ley N° 20.899 en febrero del presente año nacen dos sistemas tributarios; Régimen atribuido, cuya tasa a partir del año 2017 será de un 25%, y el Régimen parcialmente integrado, cuya tasa de impuesto para el año 2017 será 25,5% y para los años 2018 y siguientes ascenderá a un 27%. La regla general será el régimen parcialmente integrado, mientras que ciertos contribuyentes podrán optar por el régimen atribuido. La tasa de impuesto para el año 2015 es de un 24% sobre la base imponible, la cual se calcula efectuándose agregados o disminuciones ordenados por la ley. El impuesto que se pague de esta manera es imputable contra el Global Complementario, el cual grava la totalidad de los ingresos de las personas naturales residentes en el país; o el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso.
- III. **México:** Durante el ejercicio fiscal de 2016, la tasa de impuesto de renta de México fue del 30%; la cual se aplica sobre el resultado fiscal del ejercicio. Adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%.
- IV. **Brasil:** En Brasil hay una categoría de impuestos sobre los ingresos brutos y sobre ingresos netos. Sobre los ingresos brutos se tiene contribuciones sociales a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998. Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. De acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999. Hay también una contribución social sobre ingresos netos a la tarifa del 20% en efecto hasta Diciembre de 2018. Después, esta tarifa volverá a la 15%, de acuerdo con la Ley 13.169 del 2015.
- V. **Argentina:** Durante el ejercicio fiscal de 2016, la tasa de impuesto de renta de Argentina fue del 35%; la cual se aplica sobre el resultado fiscal del ejercicio.
- VI. **Panamá:** El impuesto sobre la renta se determina con base real sobre la utilidad del ejercicio. La tasa de impuesto a la renta es del 25%.
- VII. **República Dominicana:** El código tributario de la República Dominicana, según enmendado, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. Las tarifas de impuesto sobre la renta establecidas mediante la Ley 253-12 son de 27% para 2015 y al 27% para el 2016. Asimismo, la Ley incluye modificaciones importantes sobre operaciones con entidades vinculadas y la obligación de incluir en los estudios de precios de transferencia y declaración informativa las transacciones realizadas con relacionadas locales, se incluyó, además, en el concepto de gastos no deducibles la capitalización delgada aplicable a las deudas con entidades del exterior, donde la relación deuda-capital no puede ser mayor a 3/1.
- VIII. **El Salvador:** Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta, contenida en el Decreto Legislativo No. 134 de fecha 18 de diciembre de 1991, vigente desde enero 1992. De conformidad a dicha Ley las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando

a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales a ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

IX. Uruguay: Los principales tributos que rigen en Uruguay de acuerdo a la normativa vigente, Texto Ordenado de 1996 (Títulos 4, 6, 10, 14,7 y 8), son Impuesto a la renta, Impuesto Patrimonio, IVA e IRPF- IRNR. Las tasas correspondientes son 25% de Impuesto a la renta, 1.5% de Patrimonio, 22% de IVA y entre un 7 y 12% de IRPF-IRNR. Por otra parte, a las aseguradoras corresponde pagar Impuesto a los Ingresos cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera (Texto ordenado de 1996 Título 6) y el Impuesto Nacional de Sangre cuya tasa es de 2% sobre las primas emitidas.

Actualmente se acaba de aprobar la Ley de Presupuesto y el Proyecto de Rendición de Cuentas los cuales traen aparejado varios cambios a nivel tributario: hoy se grava al accionista por el 7% cuando las utilidades son distribuidas, es decir cuando efectivamente el accionista retira los fondos de la empresa, la modificación propuesta implica considerar las ganancias no distribuidas como tal con una antigüedad de tres años y gravarlas al 7%; respecto a pérdida de ejercicios anteriores hoy en día las mismas se deducen en un 100%, la nueva Ley fija un límite al cómputo de las pérdidas de ejercicios anteriores del 50% del resultado del ejercicio; respecto al ajuste por inflación se dispone que no se realice cuando el porcentaje de variación del IPC a aplicar sea menor a 10%; en aplicación de la Ley de Inclusión financiera, las compras con tarjeta de débito cuentan con una reducción de 3 puntos del IVA que pasara a ser de 2 a partir del 01/08/2016, y a partir del 01/01/2017 será de 4 puntos.

12.2 Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 31 de diciembre de 2016 y al 31 de diciembre de 2015 comprendía:

	2016	2015
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	59,333	22,301
Impuestos Locales	23,032	15,077
Retención en la fuente	100,704	83,202
Impuesto a las ventas	8,075	645
Impuesto a favor	76,708	15,068
Impuesto CREE por cobrar	-	9,872
Otros	19,138	3,281
Total activos por impuestos corrientes	286,990	149,446
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	136,751	147,466

Impuestos Locales	37,490	25,935
Impuesto CREE por pagar	2,497	1,963
Impuesto a las ventas por pagar	235,334	50,022
Otros	20,428	13,139
Total pasivos por impuestos corrientes	432,500	238,525

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

2016	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	16,458	7,216	17,124	213,445	4,300	12,381	116	5,476	10,474	286,990
Pasivos por impuestos corrientes	35,145	-	140,124	175,085	28,072	2,655	16,697	12,181	22,541	432,500

2015	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	133,621	-	6,578	-	9,247	-	149,446
Pasivos por impuestos corrientes	-	-	-	213,772	-	2,909	14,378	7,466	-	238,525

a. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015 comprendía:

	dic-16	dic-15
Impuesto diferido activo		
Activos financieros	33,830	4,832
Beneficios a empleados	22,514	13,913
Inversiones	823	-
Otros activos no financieros	50,138	37,348
Otros pasivos	84,881	17,941
Pasivos financieros	31,863	20,677
Pérdidas fiscales	35,416	1,516
Propiedades y equipos	37,495	-
Reservas técnicas	175,357	77,925
Total impuesto diferido activo	472,317	174,152
Impuesto diferido pasivo		
Activos financieros	30,789	280
Intangibles	151,940	-
Inversiones	115,271	141,643
Otros pasivos	14,060	-
Pasivos financieros	1,021	-

Propiedades y equipos	43,111	43,276
Reservas técnicas	165,610	75,380
Otros activos no financieros	140,135	50,151
Total impuesto diferido pasivo	661,938	310,730
Total impuesto diferido, neto	(189,621)	(136,578)

A continuación, se detallan los saldos del impuesto diferido por país:

Diciembre 2016	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos Financieros	4,878	12,081	61	4,588	3,176	709	4,787	-	3,549	33,830
Beneficios a empleados	18,280	188	1,268	851	1,927	-	-	-	-	22,514
Inversiones	477	-	-	-	-	-	-	-	346	823
Otros activos no financieros	40,238	5,275	-	-	-	4,625	-	-	-	50,138
Otros Pasivos	4,272	5,228	8,189	11,868	53,854	194	-	-	1,276	84,881
Pasivos Financieros	7,516	-	12,586	11,761	-	-	-	-	-	31,863
Pérdidas fiscales	5,611	-	1,999	4,936	22,870	-	-	-	-	35,416
Propiedades y Equipos	1,565	-	34,258	-	-	-	1,672	-	-	37,495
Reservas técnicas	48,461	78,991	27,051	-	-	11,400	-	6,950	2,504	175,357
Total impuesto diferido activo	131,298	101,763	85,412	34,004	81,827	16,928	6,459	6,950	7,676	472,317
Impuesto diferido pasivo										
Activos Financieros	5,462	1,544	23,248	-	-	536	-	-	-	30,789
Intangibles	11,265	21,497	60,348	17,014	7,783	7,360	18,928	7,743	-	151,940
Inversiones	112,174	3,098	-	-	-	-	-	-	-	115,271
Otros Pasivos	-	-	5,655	1,433	-	-	-	6,972	-	14,060
Pasivos Financieros	1,021	-	-	-	-	-	-	-	-	1,021
Propiedades y Equipos	32,869	1,255	-	4,300	-	254	-	1,333	3,100	43,111
Reservas técnicas	99,920	36,549	704	25,850	-	-	2,443	144	-	165,610
Otros activos no financieros	40,088	38,131	37,701	15,147	-	9,067	-	-	-	140,135
Total impuesto diferido Pasivo	302,799	102,074	127,656	63,744	7,783	17,217	21,372	16,193	3,100	661,938
Total impuesto diferido, neto	(171,501)	(311)	(42,244)	(29,741)	74,044	(288)	(14,912)	(9,243)	4,576	(189,621)

Diciembre de 2015	Colombia	El Salvador	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo					
Activos financieros	4,832	-	-	-	4,832
Beneficios a empleados	13,913	-	-	-	13,913

Diciembre de 2015	Colombia	El Salvador	Panamá	República Dominicana	Total
Inversiones	-	-	-	-	-
Otros activos no financieros	35,438	1,006	-	904	37,348
Otros pasivos	15,659	88	233	1,961	17,941
Pasivos financieros	20,677	-	-	-	20,677
Pérdidas fiscales	1,516	-	-	-	1,516
Reservas técnicas	41,259	21,292	8,606	6,768	77,925
Total, impuesto diferido activo	133,294	22,386	8,839	9,633	174,152
Impuesto diferido pasivo					
Activos financieros	280,486	-	-	-	280
Inversiones	141,643	-	-	-	141,643
Propiedades y equipos	30,670	157	10,187	2,262	43,276
Reservas técnicas	75,380	-	-	-	75,380
Otros activos no financieros	37,954	9,173	-	3,023	50,151
Total impuesto diferido pasivo	285,928	9,330	10,187	5,285	310,730
Total impuesto diferido, neto	(152,634)	13,056	(1,348)	4,348	(136,578)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Brasil, México y Chile, siendo Seguros Sura Brasil la compañía que tiene el activo más de mayor valor por este concepto, actualmente el saldo es cercano a los 28.870 millones de pesos, estos son créditos imprescriptibles es decir que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil. Según estudio realizado por la compañía se estima recuperar este importe a partir del año 2019.

Para el caso de México los créditos fiscales se generaron principalmente entre los periodos 2008 y 2011, tienen una vigencia de 10 años.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda. Se generaron entre los periodos 2013 y 2016, son créditos que según lo establecido en la regulación fiscal Chilena no tienen vencimiento.

b. Impuesto reconocido en el resultado del período

	dic-16	dic-15
Gasto por impuesto corriente	(75,950)	(149,235)
Gasto por impuesto diferido	-	-
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	13,555	(42,809)
Cambios en las tasas fiscales	698	159
Gasto de impuestos	(61,697)	(191,885)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

c. Conciliación de la tasa efectiva

		dic-16		dic-15
Utilidad antes de impuesto		463,356		486,852
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	41%	(189,074)	39%	(189,016)
Más efecto fiscal de:				
Gastos no deducibles	5%	22,954	11%	58,485
Ingresos fiscales	2%	9,502	32%	172,314
Pérdidas fiscales	0%	1,233	0%	-
Amortización de intangibles	0%	-	0%	-
Ajustes en cambio de tarifa	1%	2,469	1%	4,198
Otros	7%	30,353	0%	17,404 -
Menos efecto fiscal de:				
Ingresos no gravados	-6%	(28,762)	5%	26,802
Dividendos no gravados	2%	9,564	0%	-
Intangibles	3%	12,724	0%	-
Deducciones fiscales	1%	3,041	0%	1,451
Ajustes en cambio de tarifa	0%	1,152	0%	-
Rentas exentas	34%	158,657	31%	165,875
Otros	8%	37,510	10%	55,404
Impuesto a las ganancias	13%	(61,697)	36%	(191,885)

d. Movimiento del impuesto diferido

	dic-16	dic -15
Saldo inicial pasivo neto	(136,578)	(94,461)
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	14,253	(42,650)
Adición por combinación de negocios	(37,279)	-
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	64	
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(14,790)	2,835
Ajuste por Reexpresión	(15,292)	(2,302)
Saldo final pasivo neto	(189,621)	(136,578)

NOTA 13. INSTRUMENTOS DERIVADOS

13.1. Instrumentos financieros derivados

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación del peso colombiano, Suramericana S.A. cerró a Diciembre de 2016, con operaciones forward de venta non delivery en las siguientes condiciones:

ACTIVO	Nombre derivado	Valor razonable	Fecha apertura	Fecha fin
Contratos de negociación				
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	6,246	2016/11/28	2017/02/24
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	2,733	2016/11/10	2017/01/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	2,697	2016/11/15	2017/01/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,747	2016/07/29	2017/07/07
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,298	2016/12/02	2017/01/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	972	2016/05/19	2017/05/18
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	758	2016/05/05	2017/04/07
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	671	2016/08/09	2017/07/24
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	416	2016/08/08	2017/07/24
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	271	2016/11/09	2017/07/24
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	216	2016/05/03	2017/05/03
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	123	2016/11/09	2017/05/15
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	40	2016/10/04	2017/09/15
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	13	2016/12/07	2017/01/26
Total activos derivados de Negociación		18,199		
Total activos derivados		18,199		

PASIVOS	Nombre derivado	Valor razonable	Fecha apertura	Fecha fin
Contratos de negociación				
		-		
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	92.23	2016/09/09	2017/09/11
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	92.23	2016/09/09	2017/09/11
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	61.49	2016/09/09	2017/09/11
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	46.12	2016/09/09	2017/09/11
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	34.85	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	32.01	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	27.46	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	27.24	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	15.37	2016/09/09	2017/09/11
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	11.54	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	10.98	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	8.03	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	7.15	2016/12/28	2017/03/27

Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	6.84	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	6.70	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	5.37	2016/12/28	2017/03/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	3.46	2016/12/28	2017/03/27
Total pasivos derivados de Negociación		489		

Total pasivos derivados	489
--------------------------------	------------

Para el periodo 2015 Suramericana S.A. cerró a Diciembre de 2016, con operaciones forward de venta non delivery en las siguientes condiciones:

ACTIVO	Nombre derivado	Valor razonable	Fecha apertura	Fecha fin
Contratos de negociación				
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	2,715	2015/12/17	2016/04/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	2,714	2015/12/15	2016/05/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	2,138	2015/12/07	2016/06/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,592	2015/05/14	2016/04/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,266	2015/06/18	2016/04/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,179	2015/12/10	2016/05/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,130	2015/04/30	2016/04/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	671	2015/12/23	2016/05/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	488	2015/12/16	2016/06/27
Total activos derivados de Negociación		13,893		
Total activos derivados		13,893		

PASIVOS	Nombre derivado	Valor razonable	Fecha apertura	Fecha fin
Contratos de negociación				
		-		
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	16,054	2015/04/08	2016/02/24
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	10,491	2015/03/03	2016/01/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	3,099	2015/11/20	2016/01/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	2,535	2015/08/13	2016/02/24
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,515	2015/08/10	2016/02/24
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,334	2015/08/05	2016/01/27
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	295	2015/12/03	2016/04/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	16	2015/11/19	2016/01/27
Total pasivos derivados de Negociación		35,339		
Total pasivos derivados		35,339		

13.2. Instrumentos financieros derivados de cobertura

Instrumento de cobertura es un derivado designado o bien (sólo en el caso de la cobertura del riesgo de tasa de cambio) un activo financiero o un pasivo financiero no derivado cuyo valor razonable o flujos de efectivo generados se espera que compensen los cambios en el valor razonable o los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación de la libra esterlina, Suramericana cerró a Diciembre de 2015, con tres operaciones forward de venta delivery en las siguientes condiciones

OPERACIÓN	ENTIDAD	MONTO MILLONES DE GBP	APERTURA	VENCIMIENTO	DIAS	PUNTOS FW	SPOT	STRIKE	SALDO
Forward Compra	CITIBANK	48	17/12/2015	27/01/2016	41	0.0004	1.4926	1.493	1,878
Forward Compra	CITIBANK	112	17/12/2015	25/02/2016	70	0.00038	1.4926	1.49298	4,357
Forward Compra	GOLDMAN SACHS	155	18/12/2015	29/03/2016	102	0.0005	1.49	1.4905	4,785
TOTAL		315							

Durante los periodos 2015 y 2016 Suramericana reconoció, los efectos del cambio en el valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura en los otros resultados integrales

NOTA 14. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión en Suramericana se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	2016	2015
Terreno	2,030	11,720
Edificios	4,065	1,667
Total	6,095	13,387

El movimiento de las propiedades de inversión es el siguiente:

	Terreno	Edificio	Total
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2014	10.523	3.023	13.546
Adquisiciones realizadas mediante combinaciones de negocios, propiedades de inversión		666	666
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión		(44)	(44)
Ganancias (pérdidas) por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	1.197	(169)	1.028
Transferencias de (a) inventarios y bienes inmuebles ocupados por el propietario, propiedades de inversión		(1.409)	(1.409)
Disminuciones mediante la clasificación de mantenidos para la venta, propiedades de inversión		(400)	(400)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2015	11,720	1,667	13,387
Adquisiciones Compra	-	-	-
Adquisiciones Combinación de negocios	1,883	3,235	5,118
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	-	-	-
Ganancias (pérdidas) por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	98	192	290
Transferencias (a) inventarios y bienes inmuebles ocupados por el propietario	(11,671)	(1,007)	(12,678)
Bajas	-	-	-
Efecto por conversión	-	(22)	(22)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2016	2,030	4,065	6,095

Avaluadores

El avalúo de las propiedades de inversión es realizado por los siguientes avaluadores:

-Elkin Ruiz Propiedad Raíz, Ingeniero Civil de la Universidad Nacional, Plant Design de Lehigh University, Pensilvania e Ingeniero Químico de la Universidad de Antioquia; es Miembro de la Lonja de Propiedad Raíz de Medellín.

Activo	2016	2015
Oficina Edificio Camacol, Medellín, Colombia	122	110
Oficina Edificio Seguros Fenix, Cartagena, Colombia	1,270	-
Oficina 407 Torre Concasa, Bogotá, Colombia	3,664	-
Locales y Garajes Edificio Grupo Colombia, Pereira, Colombia	379	-
Oficina Edificio Camacol, Medellín, Colombia	132	130
De las Medusas, Pinamar, Buenos Aires, Argentina	14	-
Edificio San Lorenzo, Rosario, Argentina	69	-
Edificio Coronado	445	467
Garajes edificio Suramericana	-	1,056
Edificio ubicado en calle 100 y lotes	-	1,875
Salud sura - dinámica - auto sura "industriales"	-	9,749
Total propiedades de inversión	6,095	13,387

Ingresos por propiedades de inversión

Los ingresos por las propiedades de inversión a diciembre 31 de 2016 y 2015 se detallan a continuación:

	2016	2015
Ingreso por arrendamiento	3,590	15,445
Ingreso por valoración	289	1,294

Jerarquía del valor razonable

Todas las propiedades de inversión presenta un Nivel 2 en la jerarquía del valor razonable. La metodología utilizada para ambos años fue el Enfoque de Mercado.

Los valores razonables de dichas valuaciones se encuentran respaldados por evidencia del mercado y representan los valores por los cuales los activos podrían ser comprados y vendidos entre un comprador y un vendedor interesados y debidamente informados, en una transacción en condiciones de independencia mutua y en la fecha de la valoración conforme a las normas del Comité de Normas Internacionales de Valuación. Las propiedades son valoradas cada año y las ganancias y pérdidas a valor razonable se registran en el estado de resultados.

Los parámetros que se utilizan para realizar estas valuaciones son conservadores respecto a lo que se observa en el mercado, con el fin de poder absorber eventuales fluctuaciones futuras.

Restricciones

Suramericana no tienen restricciones sobre la posible disposición o venta de sus propiedades de inversión, ni obligaciones contractuales de comprar, construir o desarrollar propiedades de inversión, o de realizar reparaciones, tareas de mantenimiento y/o ampliaciones.

NOTA 15. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El detalle de los movimientos de la propiedades y equipos de Suramericana S.A es el siguiente:

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Otros	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Total
Costo									
Costo a 1 de enero 2016	203,621	292,025	5,414	36,739	52,480	35,783	63,987	5,534	695,583
Adiciones	18,995	9,202	5,932	12,205	19,780	9,280	12,230	2,545	90,169
Disposiciones (-)	(14)	(2,489)	(3,817)	(6,661)	(9,554)	(683)	(10,465)	(18)	(33,701)
Incremento por combinación de negocios	16,359	42,598	11,798	17,984	37,733	3,729	-	10,079	140,280
Otros cambios	7,917	33,056	(1,074)	3,813	(1,924)	(147)	(46,117)	1,238	(3,238)
Costo en libros a 31 de diciembre 2016	246,878	374,392	18,253	64,080	98,515	47,962	19,635	19,378	889,093

Depreciación acumulada y deterioro de valor									
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2016	-	13,121	2,218	22,210	22,255	10,517	-	1,320	71,641
Depreciación del periodo	-	4,986	3,627	3,377	8,323	6,613	-	1,450	28,376
Incremento por combinación de negocios	-	6,424	5,107	11,414	34,647	3,445	-	4,529	65,566
Disposiciones (-)	-	(711)	(1,386)	(1,036)	(9,330)	(475)	-	(2)	(12,940)
Otros cambios	-	(1,824)	(2,282)	1,307	225	(2,858)	-	709	(4,723)
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2016	-	21,996	7,284	37,272	56,120	17,242	-	8,006	147,920

Propiedades y equipos a 31 de diciembre de 2016	246,878	352,396	10,969	26,808	42,395	30,720	19,635	11,372	741,173
--	----------------	----------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------	----------------

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Otras	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Total
Costo									
Costo a 1 de enero 2015	187,476	265,935	4,857	32,421	41,138	28,946	52,024	5,534	618,331
Adiciones	3,750	10,686	374	4,900	13,109	8,294	21,024	-	62,137
Disposiciones (-)	(2,588)	(3,904)	243	(945)	(339)	-	(8,594)	-	(16,127)

Otros cambios	14,983	19,308	(60)	363	(1,428)	(1,457)	(467)	-	31,242
Costo en libros a 31 de diciembre 2015	203,621	292,025	5,414	36,739	52,480	35,783	63,987	5,534	695,583

Depreciación acumulada y deterioro de valor

Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2015	-	8,532	1,651	18,300	16,301	7,721	-	706	53,211
Depreciación del periodo	-	3,188	351	4,564	7,221	3,105	-	837	19,266
Disposiciones (-)	-	-	-	(282)	(292)	-	-	-	(574)
Otros cambios	-	1,401	216	(372)	(975)	(309)	-	(223)	(262)
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2015	-	13,121	2,218	22,210	22,255	10,517	-	1,320	71,641

Propiedades y equipos a 31 de diciembre de 2015	203,621	278,904	3,196	14,529	30,225	25,266	63,987	4,214	623,942
--	----------------	----------------	--------------	---------------	---------------	---------------	---------------	--------------	----------------

No existe ninguna restricción relacionada con la propiedad y equipo.

Después de analizar los indicios de deterioro, se determinó que no hay evidencia de deterioro para todos los elementos de la propiedades y equipos a la fecha de presentación de este informe.

- Al final del periodo se realizó un análisis para determinar si existe algún indicio de que las propiedades planta y equipo de Grupo Sura pudieran estar deterioradas en su valor, evidenciando que: Durante el periodo, el valor del mercado de los activos no ha disminuido más de lo que cabría esperar como consecuencia del paso del tiempo o de su uso normal.
- No se espera tener cambios significativos en su valor por situaciones adversas a la compañía.
- No se dispone de evidencia sobre la obsolescencia o deterioro físico de los activos.
- No se espera en un futuro inmediato cambios en el uso de los activos que puedan afectar desfavorablemente a la compañía.

NOTA 16. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Suramericana, al cierre del 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015 se relaciona a continuación:

	2016	2015
Plusvalía	551,903	119,324
Activos intangibles distintos a la plusvalía	591,184	70,910
Costo de adquisición diferido (DAC)	669,565	304,005
Total activos intangibles distintos a la plusvalía	1,260,749	374,915
Activos intangible totales incluyendo plusvalía	1,812,652	494,239

16.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	2016			2015		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuiza)	83,834	23,100	60,733	87,990	24,245	63,744
Seguros Sura S.A. República Dominicana	13,797	-	13,797	14,481	-	14,481
Seguro Suramericana Panamá (Antes Banistmo)	50,374	-	50,374	41,099	-	41,099
Seguros Generales Suramericana S.A (Antes RSA Chile S.A.)	153,562	-	153,562	-	-	-
RSA Seguros Colombia S.A	93,650	-	93,651	-	-	-
Seguros Sura S.A (Antes RSA Seguros (Brasil) S.A.)	45,325	-	45,325	-	-	-
Seguros Sura (Antes RSA Seguros México)	28,375	-	28,375	-	-	-
RSA Uruguay	106,086	-	106,086	-	-	-
	575,003	23,100	551,903	143,569	24,245	119,324

A la fecha de corte la plusvalía aumenta y/ o disminuye teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía se debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	2016	2015
Costo al 1 de enero	143,569	77,840
Adiciones	410,376	41,099
Retiros	-	-
Diferencia en cambio	21,058	24,630
Costo al 31 de diciembre	575,003	143,569
Deterioro al 1 de enero	24,245	18,418
Adiciones	-	-
Retiros	-	-
Diferencia en cambio	(1,145)	5,827
Deterioro al 31 de diciembre	23,100	24,245
Plusvalía neta	551,903	119,324

16.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Licencias y franquicias	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2015	2,204	-	54,090	2,361	1,423	-	60,078
Combinaciones de negocios	-	-	15,171	-	26,127	-	41,298
Adiciones	-	-	-	-	-	-	-
Disposiciones (-)	-	-	-	-	-	-	-
Diferencias de tipo de cambio	697	-	15,318	-	-	-	16,015
Otros cambios	-	-	-	(2,361)	(206)	-	(2,567)
Costo en libros a 31 de Dic 2015	2,901	-	84,579	-	27,344	-	114,824
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2015	(1,653)	-	(24,964)	2,361	-	-	(24,255)
Amortización del periodo	(631)	-	(7,219)	-	(1,742)	-	(9,592)
Adiciones	-	-	(7,087)	-	-	-	(7,087)
Disposiciones (-)	-	-	-	-	-	-	-
Diferencias de tipo de cambio	(617)	-	-	-	-	-	(617)
Otros cambios	-	-	-	(2,361)	-	-	(2,361)
Amortización acumulada y deterioro de valor a 31 de dic de 2015	(2,901)	-	(39,270)	-	(1,742)	-	(43,913)
Activos intangibles a 31 Dic 2015	-	-	45,309	-	25,602	-	70,911
Costo							
Costo a 1 de enero de 2016	2,901	-	84,579	-	27,344	-	114,824
Combinaciones de negocios	9,236	19,886	457,898	142,167	-	1,236	630,423
Adiciones	-	-	58,337	853	-	2,095	61,286
Disposiciones (-)	-	(535)	-	-	-	-	(535)
Diferencias de tipo de cambio	(433)	-	(3,277)	-	(905)	-	(4,617)
Otros cambios	-	-	-	-	(206)	-	(206)
Costo en libros a 31 de diciembre 2016	11,704	19,351	597,535	143,020	26,233	3,331	801,175
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2016	(2,901)	-	(39,270)	-	(1,742)	-	(43,913)
Amortización del periodo	-	(1,088.15)	(68,620.83)	(17,100.65)	(5,334.51)	-	(92,144)
Deterioro	-	-	(10,173)	-	-	-	(10,173)
Adiciones	-	-	(2,319.37)	(62,093.96)	-	-	(64,413)
Disposiciones (-)	-	(4,223.26)	-	-	-	-	(4,223)
Diferencias de tipo de cambio	137.03	22.71	4,364.65	-	350.57	-	4,875
Amortización acumulada y deterioro de valor a 31 de Dic de 2016	(2,764)	(5,289)	(116,018)	(79,195)	(6,726)	-	(209,991)
Activos intangibles a 31 de Diciembre de 2016	8,940	14,063	481,517	63,826	19,507	3,331	591,184

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Suramericana S.A de (Panamá)	9.0	7.7
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa (Salvador)	14.0	9.0
RSA Seguros Brasil	5.0	4.2
RSA Seguros Chile	7.0	6.3
RSA Seguros Colombia	5.0	4.3
RSA Seguros Argentina	10.6	9.9
RSA Seguros México	4.0	3.4
RSA Seguros Uruguay	16.0	15.5

Contratos Affinities		
RSA Seguros Brasil	3.0	2.2
RSA Seguros Chile	2.3	1.6
RSA Seguros Colombia	1.8	1.1
RSA Seguros Argentina	1.9	1.3
RSA Seguros México	1.7	1.2
RSA Seguros Uruguay	1.9	1.4

Derechos de no competencia		
Seguros Suramericana S.A de Panamá	5.0	3.7

Marcas		
RSA Seguros Argentina (*)	Indefinida	Indefinida
RSA Seguros México (*)	Indefinida	Indefinida

(*)Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el PurchasePrice Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Suramericana realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro. (ver Nota 18. Deterioro del Valor de los activos).

A continuación se presenta el valor razonable de las marcas con vida útil indefinida:

Marcas	País	Moneda de valoración	Tasa	Valor en moneda local	COP
ACG	Argetina	Pesos Argentinos	15.83	18	284.94
Answer	Argetina	Pesos Argentinos	15.83	22	348.26
RSA Seguros Argentina				40	633.2
Hogar Master	México	Pesos Mexicanos	20.6	7.6	156.56
Top driver	México	Pesos Mexicanos	20.6	2.1	43.26
RSA Seguros México				9.7	199.82

16.3 Costo de adquisición diferido (DAC)

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido (DAC):

Saldo al 1 de enero de 2016	304,005
Combinaciones de negocios	1,014,141
Adiciones	562,047
Diferencias de tipo de cambio	(2,367)
Amortización del periodo	(1,208,261)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	669,565
Saldo al 1 de enero de 2015	216,316
Adiciones	526,305
Diferencias de tipo de cambio	(1,688)
Amortización del periodo	(436,928)
Saldo al 31 de diciembre de 2015	304,005

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	87,161	77,866	143,625	213,005	50,491	27,799	16,695	30,584	22,340	669,565
2015	-	-	-	197,813	-	59,512	15,859	30,821	-	304,005

NOTA 17. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

17.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S			2016	2015
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	13,360	10,385
Domicilio:	Medellín	Pasivo	11,834	9,246
País:	Colombia	Patrimonio	1,526	1,139
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	387	(271)
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	79,390	74,480
Domicilio:	Medellín	Pasivo	54,859	55,205
País:	Colombia	Patrimonio	24,531	19,275
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Ganancia	5,252	2,924
		Participación	100%	100%
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	612,715	510,879
Domicilio:	Medellín	Pasivo	456,992	377,604
País:	Colombia	Patrimonio	155,723	133,275
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	22,162	19,293
		Participación	100%	100%
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.				
			2016	2015
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	131,972	103,715
Domicilio:	Medellín	Pasivo	84,044	82,810
País:	Colombia	Patrimonio	47,927	20,905
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Ganancia	(11,224)	(11,752)
		Participación	100%	100%
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Operación del ramo de riesgos laborales	Activo	2,151,408	1,836,515
Domicilio:	Medellín	Pasivo	1,721,475	1,479,890
País:	Colombia	Patrimonio	429,934	356,626
Fecha de constitución:	9 de noviembre de 1995	Ganancia	179,125	126,611
		Participación	100%	100%
Seguros de Vida Suramericana S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Seguros de personas	Activo	6,572,896	5,952,497
Domicilio:	Medellín	Pasivo	5,359,707	4,715,099
País:	Colombia	Patrimonio	1,213,189	1,237,398
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	314,064	306,956
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Seguros generales	Activo	3,478,392	2,649,179
Domicilio:	Medellín	Pasivo	2,694,228	1,968,833
País:	Colombia	Patrimonio	784,165	680,347
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	34,079	44,621
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	71,681	61,030
Domicilio:	Medellín	Pasivo	62,863	53,483
País:	Colombia	Patrimonio	8,818	7,547
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	1,148	(1,743)
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	Activo	464,883	453,690
Domicilio:	Medellín	Pasivo	208,373	165,637
País:	Colombia	Patrimonio	256,510	288,053
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	3,519	8,474
		Participación	100%	100%

Inversura Panamá Internacional S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Inversionista	Activo	407,788	395,567
Domicilio:	Panamá	Pasivo	-	-
País:	Panamá	Patrimonio	407,788	395,567
Fecha de constitución:	23 de diciembre de 2002	Ganancia	(206)	(1,069)
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana Panamá S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Seguros	Activo	1,152,792	1,044,534
Domicilio:	Panamá	Pasivo	520,922	501,693
País:	Panamá	Patrimonio	631,870	542,841
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	35,941	17,556
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)				
			2016	2015
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	Activo	588	452
Domicilio:	Panamá	Pasivo	441	419
País:	Panamá	Patrimonio	146	33
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	121	21
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa				
			2016	2015
Actividad:	Seguros generales	Activo	295,607	205,269
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	123,801	98,722
País:	El Salvador	Patrimonio	171,806	106,547
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	Ganancia	(3,009)	5,137
		Participación	97%	97%

Aseuisa Vida, S.A. Seguros de Personas				
			2016	2015
Actividad:	Seguros de personas	Activo	372,181	408,645
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	299,338	347,543
País:	El Salvador	Patrimonio	72,842	61,102
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	Ganancia	27,889	11,309
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Seguros	Activo	295,929	277,323
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	258,142	227,277
País:	República Dominicana	Patrimonio	37,787	50,046
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	(977)	(6,677)
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil S.A.S.				
			2016	2015
Actividad:	Inversionista	Activo	238,865	100
Domicilio:	Medellín	Pasivo	10	-
País:	Colombia	Patrimonio	238,855	100
Fecha de constitución:	4 de diciembre de 2015	Ganancia	(26)	-
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A				
			2016	2015
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,037,458	-
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	786,059	-
País:	Brasil	Patrimonio	251,398	-
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Ganancia	(7,184)	-
		Participación	100%	-
Financia Expreso RSA S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones.	Activo	5,569	-
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	135	-
País:	Colombia	Patrimonio	5,433	-
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	Ganancia	(4,221)	-
		Participación	100%	-
Protección Garantizada LTDA				
			2016	2015
Actividad:	Agencia colocadora de seguros.	Activo	5,920	-
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	2,794	-
País:	Colombia	Patrimonio	3,126	-
Fecha de constitución:	10 de noviembre de 2005	Ganancia	2,344	-
		Participación	51%	0%
Atlantis Sociedad Inversora S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Inversionista	Activo	4,787	-
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	86	-
País:	Argentina	Patrimonio	4,701	-
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	Ganancia	(124)	-
		Participación	100%	-
Santa Maria del Sol S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Inversionista	Activo	8,820	-
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	151	-
País:	Argentina	Patrimonio	8,669	-
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	Ganancia	(235)	-
		Participación	100%	-

Seguros Sura S.A				
			2016	2015
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,413,475	-
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,235,661	-
País:	Argentina	Patrimonio	177,814	-
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	Ganancia	20,851	-
		Participación	99%	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.				
			2016	2015
Actividad:	Seguros generales	Activo	89,113	-
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	70,096	-
País:	Argentina	Patrimonio	19,017	-
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Ganancia	4,267	-
		Participación	100%	-
Seguros Generales Suramericana S.A				
			2016	2015
Actividad:	Seguros generales	Activo	3,558,386	-
Domicilio:	Santiago	Pasivo	2,764,570	-
País:	Chile	Patrimonio	793,816	-
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Ganancia	(7,942)	-
		Participación	99%	-
Seguros de Vida Suramericana S.A				
			2016	2015
Actividad:	Seguros de personas	Activo	56,818	-
Domicilio:	Santiago	Pasivo	18,303	-
País:	Chile	Patrimonio	38,515	-
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	Ganancia	196	-
		Participación	100%	-
Suramericana Chilean Holding SPA				
			2016	2015
Actividad:	Inversionista	Activo	40,387	-
Domicilio:	Santiago	Pasivo	43,520	-
País:	Chile	Patrimonio	(3,133)	-
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Ganancia	(1,161)	-
		Participación	100%	-

Inversiones Suramericana Chile Limitada			2016	2015
Actividad:	Inversionista	Activo	37,747	-
Domicilio:	Santiago	Pasivo	-	-
País:	Chile	Patrimonio	37,747	-
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Ganancia	(77)	-
		Participación	100%	-

Servicios y Ventas Compañía Limitada			2016	2015
Actividad:	Prestación de servicios	Activo	62	-
Domicilio:	Santiago	Pasivo	75	-
País:	Chile	Patrimonio	(13)	-
Fecha de constitución:	28 de enero de 1997	Ganancia	-	-
		Participación	100%	-

Seguros Sura, S.A de C.V			2016	2015
Actividad:	Seguros generales	Activo	887,823	-
Domicilio:	México distrito federal	Pasivo	639,382	-
País:	México	Patrimonio	248,440	-
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia	(13,556)	-
		Participación	100%	-

Sura RE			2016	2015
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	15,891	-
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	144	-
País:	Bermudas	Patrimonio	15,746	-
Fecha de constitución:	Marzo 16 de 2016	Ganancia	(770)	-
		Participación	100%	-

Royal & Sun Alliance Seguros (Uruguay) S.A			2016	2015
Actividad:	Seguros	Activo	595,153	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	307,134	-
País:	Uruguay	Patrimonio	288,019	-
Fecha de constitución:	Noviembre 7 de 1994	Ganancia	4,768	-
		Participación	100%	-

17.1.1. Cambios en la participación de las inversiones

Diciembre 2016

- Sura Re es una compañía incorporada en Bermudas el 16 de marzo de 2016 con licencia para realizar negocios de seguro y reaseguro y cuyo accionista es Suramericana S.A. El objetivo de esta compañía es propiciar eficiencias en el reaseguro para todas las operaciones y apalancar el desarrollo de nuevos productos resultantes del Modelo de Gestión de Tendencias y Riesgos.
- El 29 de febrero de 2016 a través de la sociedad Inversiones Sura Brasil S.A. adquiere el control de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil), (actualmente Seguros Sura S.A).
- El día 31 de marzo de 2016 Suramericana adquirió el control y la propiedad de Royal & Sun Alliance Seguros Colombia.
- El día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el control de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros Argentina.
- El día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Chile – RSA.
- El día 31 de mayo de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros México – RSA (Actualmente Seguros Sura, S.A de C.V).
- El día 30 de junio de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros (Uruguay) S.A.
- El 1 de agosto de 2016 mediante autorización previa de la Superintendencia Financiera de Colombia en Resolución pública NO. 0889 del 14 de Julio de 2016, La Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Colombia S.A (RSA) fue absorbida mediante proceso de fusión por Seguros Generales Suramericana S.A., compañía subsidiaria de la compañía dedicada al negocio asegurador y reasegurador en Colombia.

Diciembre 2015

Durante el año 2015 se presentaron los siguientes cambios en las inversiones de Suramericana:

- El 31 de agosto de 2015 Suramericana S.A. perfeccionó la adquisición de Seguros Banistmo S.A. hoy, Seguros Suramericana Panamá.
- La compañía Seguros Suramericana Panamá se fusionó con Seguros Suramericana S.A el 1 de noviembre de 2015.
- Para el cierre del año 2015 se deterioró la compañía Dinámica IPS Zonas Francas S.A.S.

17.2 Inversiones en asociadas

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	2016		2015	
			% Part	No. Acciones	% Part	No. Acciones
ARS Palic Salud S.A.	Administración y venta de planes de salud	República Dominicana	30%	247,665	30%	247,665
Subocol S.A.	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	40,700	50%	40,700
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A	Servicios de instalaciones	Colombia	22%	117,338	22%	117,338
Brinks de Colombia S.A.	Transporte de valores	Colombia	18,62%	3,377,445	18,62%	3,377,445
Sodexo Colombia S.A.	Servicios de outsourcing	Colombia	15%	687,435	15%	687,435

17.2.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en asociadas al 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015:

Compañía	2016	2015
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A	596	464
Sodexo Colombia S.A.	1,687	2,094
ARS Palic Salud S.A.	25,693	25,073
Subocol S.A.	711	761
Brinks de Colombia S.A.	17,245	17,302
Total	45,932	45,694

17.2.2. Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015 son los siguientes:

2016	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
ARS Palic Salud S.A.	253,269	167,631	85,638	23,478
Subocol S.A.	3,174	1,752	1,422	(30)
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A	141,289	138,581	2,709	305
Sodexo Colombia S.A.	106,221	94,974	11,248	8,797
Brinks de Colombia S.A. ⁴	152,873	55,216	97,657	18,503

2015	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
ARS Palic Salud S.A.	230,695	147,123	83,572	18,711
Subocol S.A.	3,443	1,921	1,522	783

17.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas

	ARS Palic Salud	Subocol	Sodexo Pass de Colombia	Sodexo Colombia	Brinks de Colombia	Total
Saldo a diciembre 31 de 2015	25,073	761	464	2,094	17,302	45,693
Método de Participación	7,044	(15)	67	1,320	3,445	11,861
Variación Patrimonial	(1,346)	(35)	65	(594)	(432)	(2,342)
(-) Dividendos	(4,121)	-	-	(1,133)	(3,070)	(8,323)
Otros	(957)	-	-	-	-	(957)
Saldo a diciembre 31 de 2016	25,693	711	596	1,687	17,245	45,931
Saldo a diciembre 31 de 2014	17,580	200	464	2,094	17,302	37,640
Adiciones	-	111	-	-	-	111
Método de Participación	5,614	391	-	-	-	6,005
Variación Patrimonial	4,931	59	-	-	-	4,990
(-) Dividendos	(3,052)	-	-	-	-	(3,052)
Saldo a diciembre 31 de 2015	25,073	761	464	2,094	17,302	45,694

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

NOTA 18. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS

18.1. Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos", las subsidiarias de Suramericana S.A., han de considerar, en conjunto, los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro en las subsidiarias y asociadas.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, que alteren de manera significativa la solvencia financiera de la compañía.
2. Disminución material en el patrimonio contable de la compañía.
3. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda.
4. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma.

5. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
6. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde esta ópera.
7. Cambios significativos en el entorno competitivo.
8. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
9. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada
10. Generación de nueva deuda que altere de manera importante la estructura de capital.
11. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se analiza si es necesario evaluar la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicios mencionados anteriormente; por lo que sería necesario estimar el importe recuperable del activo.

18.2. Deterioro de la plusvalía

Plusvalía adquirida a través de la compra de las operaciones de RSA en Latinoamérica en 2016

La Plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocios para las adquisiciones y fusiones realizadas durante el 2016, fueron asignadas de acuerdo con el proceso de asignación de precios, PPA (Purchase Price Allocation, por sus siglas en inglés), realizadas para cada una de las siguientes geografías:

- Argentina
- Brasil
- Chile
- Colombia
- México
- Uruguay

Plusvalía adquirida a través de otras compras históricas

Suramericana S.A. adquirió en el año 2012 las compañías Seguros Sura S.A de República Dominicana, y Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Igualmente en el 2015 compró y fusionó seguros Banistmo con Seguros Panamá. Las anteriores transacciones fueron realizadas mediante una combinación de negocios que derivó en el registro de Goodwill a nivel de Suramericana S.A. Anualmente se realiza revisión del deterioro para dichos activos intangibles.

Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

Cálculo del valor en uso (Valor compañía): se realizó la valoración de cada una de las compañías con corte septiembre 30 de 2016. Esta valoración se realizó según la metodología definida en la compañía, y cuyas principales premisas son:

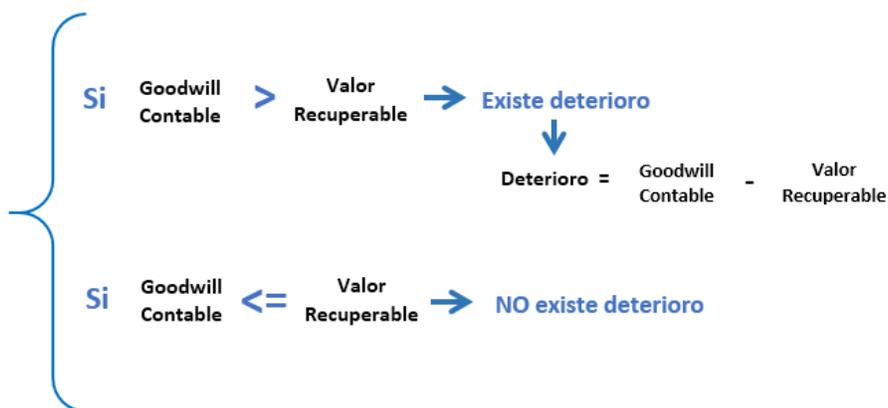
- El valor presente de la estimación de los flujos de efectivo futuros que la compañía espera obtener, fueron descontados a septiembre 30 de 2016.

- La proyección de los flujos futuros se basaron en las planeaciones de corto plazo aprobadas por la Junta Directiva, y en supuestos de mediano y largo plazo realizados por la administración.
- Se usaron los costos de capital definidos por Suramericana S.A. para cada compañía, como la tasa de descuento de los flujos futuros.

Finalmente se calculó un Goodwill Nuevo para cada compañía, por medio de la siguiente fórmula:

$$\text{Goodwill Nuevo} = \text{Valor compañía} - \text{Valor en libros (tangible e intangible)}$$

Con lo anterior, se determinó si existe deterioro del Goodwill para cada una de las compañías, así:



Todas las compañías analizadas, arrojaron un valor recuperable superior al Goodwill Contable calculado al momento de la combinación de negocios. Es por lo anterior que para el 2016 no se registra deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana S.A.

Adicionalmente, en el proceso de asignación de precios (PPA) para la combinación de negocios, se identificaron las siguientes marcas, como activos intangibles con valor separado tanto de los activos tangibles como del goodwill:

Las marcas ACG y ANSWER asociadas a la compra en Argentina, y las marcas Hogar Master y Top Driver asociadas a la compra en México.

La estimación del valor de las marcas se realizó a través de la metodología de ahorro de regalías (Relief from Royalties), la cual se desarrolla bajo el siguiente método:

1. Identificación de los ingresos futuros directamente atribuibles a las marca.
2. Estimación de una regalía aproximada para la marca que podría ser aceptable para un licenciatario y licenciante de la marca, utilizando dos fuentes distintas.
3. Aplicación de la tasa de regalía a los ingresos futuros proyectados para las marcas con el fin de estimar los ahorros pre-impuestos resultantes del pago de regalías.
4. Aplicación del impuesto sobre la renta a los ahorros de royalty pre-impuestos.

5. Finalmente, el valor estimado resulta de descontar el ahorro de regalías después de impuestos a una tasa de descuento acorde al riesgo inherente de las marcas, así como cualquier beneficio fiscal relacionado a la propiedad a valor presente.

Al cierre del 2016, los equipos locales determinaron que ninguna de las marcas anteriormente mencionadas presenta indicio alguno de deterioro y por lo tanto los supuestos y valor presente determinado en el PPA siguen sin tener modificación alguna.

Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:

Según lo indicado en la NIC 36 - Deterioro del Valor de los Activos, a continuación procedemos a revelar cada uno de los requerimientos de información sobre las estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las unidades generadoras de efectivo basado en el valor en uso:

- **Hipótesis clave sobre la cual la gerencia ha basado sus proyecciones de flujos de efectivo:**
El deterioro de la plusvalía se realiza mediante en un modelo de flujo de caja libre descontado. Este modelo, que cumple con metodologías financieras y de valoración estándar en la industria, considera la estimación futura de flujos de caja libre al accionista para cada una de las compañías, descontando a valor presente dichos flujos con una tasa que refleja la estimación de riesgo de los mismos.
Para las proyecciones se tomó en cuenta el presupuesto detallado elaborado por la administración de cada país para 2017. Para los 5 años subsecuentes se proyectan indicadores tales como crecimiento en primas, siniestralidad, comisiones, gastos administrativos, ingreso financiero, impuestos, entre otros. Se proyectan también las principales cuentas del balance general, así como los requerimientos de capital de cada compañía, para arribar así al flujo de caja libre utilizado en la valoración.
- **Descripción del enfoque utilizado por la gerencia para determinar el valor asignado a cada hipótesis clave:**
Los supuestos de proyección utilizados para cada compañía consideran promedios históricos, últimas cifras reportadas por cada filial, supuestos del plan estratégico aprobado por la junta directiva para 2017, así como el mejor estimado de la administración sobre el desempeño futuro para las principales variables financieras y operativas de los negocios.
Para las filiales adquiridas a RSA en Latinoamérica, se consideran estados financieros históricos proforma, según Memorando de Información entregado por el vendedor durante el proceso de adquisición, que reflejan el desempeño financiero de las operaciones adquiridas, ajustando por el impacto de operaciones intragrupo entre cada una de estas filiales y su casa matriz, tales como operaciones de reaseguro, cobros intercompañía, ítems no recurrentes, entre otros.
- **Periodo sobre el cual la gerencia ha proyectado los flujos de efectivo:**
Las proyecciones se realizan con base en el presupuesto de operación 2017 y posteriormente se proyectan estados de resultados, balance general y flujo de caja libre para los años 2018 – 2022. Se utilizan cinco años de periodo explícito de proyección, adicional al presupuesto del año en curso, considerando este periodo como razonable para que las operaciones alcancen un estado de mayor madurez y que se pueda materializar en ellas la estrategia y direccionamiento de Suramericana a nivel regional. A partir de 2022 se calcula un valor terminal considerando el valor presente de los flujos futuros creciendo a una tasa constante definida según el crecimiento económico y la inflación de cada país.

- **La tasa de crecimiento empleada para extrapolar las proyecciones de flujos de efectivo más allá del periodo cubierto:**

Las tasas de crecimiento en primas emitidas durante el periodo explícito de proyección reflejan factores tales como el crecimiento histórico de cada filial, el crecimiento histórico de la industria de seguros de cada país, así como el estimado del crecimiento económico nominal proyectado para cada uno de los países. Durante este periodo, las tasas de crecimiento anual compuestas de ingresos se encuentran algunos puntos por encima del crecimiento económico, considerando los bajos niveles de penetración de la industria de seguros en los mercados donde opera Suramericana. La tasa de crecimiento terminal, para el cálculo de la perpetuidad, asume que la industria de seguros crece en línea con el PIB de casa país y que cada filial de Suramericana logra mantener su respectiva participación de mercado.

- **La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujos de efectivo:**

Las tasas de descuento utilizadas en la valoración fueron determinadas mediante el modelo Capital Asset Pricing Model (CAPM, por sus siglas en inglés) el cual considera variables tales como la tasa libre de riesgo, la prima de riesgo de mercado de renta variable, así como el riesgo propio de los segmentos de seguros en los que participa cada filial. Así mismo se consideran primas de riesgo país para cada una de las geografías y riesgo de devaluación, medido por diferenciales de inflación a largo plazo, teniendo en cuenta que las tasas de descuento obtenidas están expresadas en moneda local en términos nominales.

Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro del Goodwill

A continuación se presenta el detalle de las hipótesis utilizadas para el cálculo del valor de uso:

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte temporal	Horizonte de proyección	VP periodo explícito	VP residual	Total Valor	Tasa de descuento	Tasa de impuesto de renta (1)	Supuestos macroeconómicos (1)	Tasas de crecimiento de los flujos (2)
Sura Argentina	Valoración a 9/30/2016	ARS	5 años	5 años	352	1,218	1,570	20.5%	40.0%	Crec. PIB: 3.2% / Inflación: 11.3%	11.1%
Sura Brasil	Valoración a 9/30/2016	BRL	5 años	5 años	39	232	271	14.3%	45.0%	Crec. PIB: 1.9% / Inflación: 5.2%	7.0%
Sura Chile	Valoración a 9/30/2016	CLP	5 años	5 años	49,614	220,745	270,359	9.8%	26.7%	Crec. PIB: 2.3% / Inflación: 3.2%	6.1%
Sura México	Valoración a 9/30/2016	MXN	5 años	5 años	149	1,858	2,007	11.4%	30.0%	Crec. PIB: 2.7% / Inflación: 3.6%	7.6%
Sura Uruguay	Valoración a 9/30/2016	UYU	5 años	5 años	989	1,996	2,984	15.5%	25.0%	Crec. PIB: 2.8% / Inflación: 6.9%	9.5%
Sura Generales (3)	Valoración a 9/30/2016	COP	5 años	5 años	143	1,141	1,284	11.7%	36.9%	Crec. PIB: 3.8% / Inflación: 3.9%	7.7%
Sura Panamá	Valoración a 9/30/2016	USD	5 años	5 años	52	164	216	10.0%	16.6%	Crec. PIB: 6.0% / Inflación: 2.1%	6.1%
Sura RD	Valoración a 9/30/2016	DOP	5 años	5 años	197	865	1,063	14.2%	31.6%	Crec. PIB: 4.6% / Inflación: 3.9%	8.7%
Asesuisa	Valoración a 9/30/2016	USD	5 años	5 años	25,812	59,346	85,159	13.5%	35.3%	Crec. PIB: 2.0% / Inflación: 1.9%	4.0%

Cifras en millones

(1) Cifras promedio durante el horizonte de proyección.

(2) Tasa de crecimiento terminal.

(3) Para realizar la prueba de deterioro del goodwill asociado a RSA Colombia, se realiza la valoración de Seguros Generales Colombia debido a la fusión de estas dos entidades.

Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro Marcas

A continuación se presenta el detalle de los supuestos se utilizaron para la prueba de deterioro de las marcas:

Marca	Horizonte de proyección	Proyección de ingresos	Regalías de mercado	Atributos de la marca (1)	Impuestos
ACG	2016 - 2035	Asume que 5.7% de los ingresos provienen de esta marca; en línea con promedio histórico	1.54%		35%
Answer	2016 - 2035	Asume que 9.1% de los ingresos provienen de esta marca; en línea con promedio histórico	1.16%	Mercado Estabilidad Liderazgo Internacionalidad	
Hogar Master	2016 - 2035	Asume que 3.0% de los ingresos provienen de esta marca; en línea con promedio histórico	1.19%	Tendencia Soporte Protección	30%
Top driver	2016 - 2035	Asume que 0.8% de los ingresos provienen de esta marca; en línea con promedio histórico	1.33%		

(1) De acuerdo con metodología de análisis de marca de Deloitte Asesores y Consultores Ltda.

NOTA 19. BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	Nota	2016	2015
Beneficios corto plazo	19.1	169,253	101,389
Beneficios largo plazo	19.2	26,886	27,634
Beneficios post-Empleo	19.3	45,491	36,264
Total beneficios a empleados		241,630	165,287

19.1. Beneficios de corto plazo

Los beneficios a corto plazo son aquellos beneficios que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses en el que los empleados hayan prestado sus servicios. La compañía Suramericana reconoce los beneficios a corto plazo en el momento que el empleado haya prestado sus servicios como: Un pasivo, por el valor que será retribuido al empleado, deduciendo los valores ya pagados con anterioridad, y su contrapartida como un gasto del periodo.

Los beneficios de corto plazo comprenden los beneficios legales como: cesantías, intereses a las cesantías, prima de servicios y vacaciones, y otras prestaciones sociales extralegales como prima de vacaciones, prima extralegal de servicios y prima de navidad. En esta nota no se detallan la prima de servicios, prima extralegal de servicios y prima de navidad debido a que al 31 de diciembre 2016 y 2015 estos beneficios se encuentran totalmente cancelados a los empleados.

El detalle de los beneficios a corto plazo es el siguiente:

	2016	2015
Nomina por pagar	1,048	41
Cesantías consolidadas	36,192	26,406
Intereses sobre cesantías	4,175	3,049
Vacaciones consolidadas	51,271	29,246
Otras Prestaciones sociales	76,567	42,647
Beneficios a corto plazo:	169,253	101,389

19.2. Beneficios de largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, la Compañía Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Los beneficios a largo plazo incluyen:

- *Banco de bonos:* Este beneficio corresponde al 30% del bono desempeño individual del empleado y para efectos de que haya lugar a éste será necesario que la compañía cumpla la condición necesaria de generar EVA. El pago de este beneficio será entregado en efectivo a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en que se generó y distribuido en tres años en cantidades iguales (33%).
- *Prima de antigüedad:* beneficio económico entregable a cada empleado al cumplimiento de antigüedades quinquenales. El pago se realiza de acuerdo a la siguiente tabla:

Años de Servicio	Días de Sueldo
5	18
10	29
15	34
20,25,30 y 35	44

- *Prima de Productividad Asesores:* El beneficio se entrega al cumplimiento de antigüedades quinquenales si y solo si el asesor ha cumplido con los promedios mínimos de comisiones que aparecen en la siguiente tabla:

Años de Servicio	Prima %	Promedio mínimo (SMMLV)
5	45%	9
10	45%	12
15	45%	14
20	45%	16
25	45%	18
30	45%	21
35 y cada quinquenio siguiente	45%	24

- *Cesantías e intereses a las cesantías a cargo de Suramericana:* Corresponde a la obligación de las cesantías e intereses a las cesantías que tiene Suramericana con los asesores y empleados que aún se encuentran bajo la ley 50 de 1990.

Alguno de los beneficios de largo plazo solo aplica para algunas compañías de Suramericana S.A. y sus filiales.

A continuación, se detalla los beneficios de largo plazo:

	Banco de Bonos 2016	Prima de antigüedad 2016	Cesantías Retroactivas 2016	Prima de productividad 2016	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2016	14,507	6,133	6,225	769	27,634
Nuevas mediciones	5,680	2,572	(1,925)	(55)	6,272
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(49)	(231)	(16)	(11)	(307)
<i>Supuestos financieros</i>	(49)	(231)	(16)	(11)	(307)
Pagos efectuados por el plan	(4,534)	(1,931)	-	(248)	(6,713)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2016	15,604	6,543	4,284	455	26,886

	Banco de Bonos 2015	Prima de antigüedad 2015	Cesantías Retroactivas 2015	Prima de productividad 2015	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2015	9,121	5,784	4,736	316	19,957
Nuevas mediciones	8,929	2,047	1,523	529	13,028

Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(120)	(415)	(34)	(14)	(583)
<i>Supuestos financieros</i>	(120)	(415)	(34)	(14)	(583)
Pagos efectuados por el plan	(3,423)	(1,283)	-	(62)	(4,768)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2015	14,507	6,133	6,225	769	27,634

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial de los beneficios de largo plazo

	Banco de Bonos		Prima de antigüedad	
	2016	2015	2016	2015
Tasa de descuento (%)	*CeC Pesos 10 años	CeC Pesos 10 años	CeC Pesos 10 años	CeC Pesos 10 años
Tasa de incremento salarial anual (%)	----	----	inf+1.5%	inf+1.5%
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)				
Tasa de inflación anual (%) LP	3%	3%	3%	3%
Tablas de supervivencia	Tabla interna de Rotación			

*CeC: Curva Cero Cupón en pesos (TES)

	Cesantías Retroactivas		Prima de productividad	
	2016	2015	2016	2015
Tasa de descuento (%)	*CeC Pesos 10 años	CeC Pesos 10 años	CeC Pesos 10 años	CeC Pesos 10 años
Tasa de incremento salarial anual (%)	inf+1.5%	inf+1.5%	8%	8%
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)				
Tasa de inflación anual (%) LP	3%	3%	3%	3%
Tablas de supervivencia	Tabla interna de Rotación			

*CeC: Curva Cero Cupón en pesos (TES)

Análisis de sensibilidad (2016) de 1% en la tasa de descuento, la tasa de inflación y el incremento salarial

	Banco de bonos				Prima de antigüedad			
	Tasa de descuento		Tasa de inflación		Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento +1	Descuento-1	Incremento +1	Descuento-1	Incremento +1	Descuento-1	Incremento +1	Descuento-1
Valor actual de la obligación	15,455	15,758	15,707	15,502	6,129	6,685	6,825	6,285
Variación de la obligación	(150)	154	103	(103)	(414)	142	282	(258)

	Cesantías retroactivas				Prima de productividad			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial		Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento +1	Descuento- 1	Incremento +1	Descuento- 1	Incremento +1	Descuento- 1	Incremento +1	Descuento- 1
Valor actual de la obligación	4,263	4,306	4,306	4,263	441	470	484	434
Variación de la obligación	(21)	22	22	(21)	(14)	15	29	(21)

19.3. Beneficios Post empleo

A continuación se describen los beneficios de post empleo que presenta Suramericana:

Beneficio por Retiro: corresponde a un monto único definido por la compañía entregable al empleado al momento de jubilarse.

Pensiones de Jubilación: es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo y que es reconocido directamente por la Empresa

Los beneficios de post empleo solo aplica para algunas compañías de Suramericana S.A y sus filiales.

A continuación se detallan los beneficios post empleo:

	2016	2015
Bono por retiro	29,819	20,490
Pensiones de jubilación	15,672	15,774
	45,491	36,264

El siguiente es el movimiento de los beneficios post empleo:

	Beneficio por Retiro 2016	Pensión de Jubilación 2016	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2016	20,490	15,774	36,264
Costo del servicio presente	11,622	-	11,622
Gastos por intereses	1,622	1,068	2,690
Nuevas mediciones	11,565	-	11,565
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(736)	884	148
Supuestos financieros	54	-	54
Costo de servicio pasado	-	-	-
Pagos efectuados por el plan	(4,063)	(2,054)	(6,117)
Otros cambios	(10,681)	-	(10,681)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2016	29,819	15,672	45,491

	Beneficio por Retiro 2015	Pensión de Jubilación 2015	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2015	18,125	16,563	34,688
Costo del servicio presente	716	-	716
Gastos por intereses	1,223	919	2,142
Nuevas mediciones	(99)	-	(99)
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(967)	230	(737)
Supuestos financieros	(183)	-	(183)
Costo de servicio pasado	1,609	-	1,609
Pagos efectuados por el plan	(117)	(1,938)	(2,055)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2015	20,490	15,774	36,264

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Beneficio por retiro de Empleados	Beneficio por retiro de Empleados	Pensión de Jubilación	
	2016	2015	2016	2015
Tasa de descuento (%)	CeC Pesos 10 años	CeC Pesos 10 años	9.97	7.79
Tasa de incremento salarial anual (%)	---	---		
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)	---	---	4.93	3.50
Tasa de inflación anual (%) LP	3%	3%	4.93	3.50
Tablas de supervivencia	Tabla propia de Rotación	Tabla propia de Rotación	RV08	RV08

Análisis de sensibilidad de 1% en la tasa de descuento y la tasa de inflación

	Beneficio por retiro Empleados				Pensión de jubilación 2016				Pensión de jubilación 2015			
	Tasa de descuento		Tasa de inflación		Tasa de descuento		Tasa de inflación		Tasa de descuento		Tasa de inflación	
	Incremento +1	Descuento -1	Incremento +1	Descuento -1	Incremento +1	Descuento -1	Incremento +1	Descuento -1	Incremento +1	Descuento -1	Incremento +1	Descuento -1
Valor actual de la obligación	718	781	786	714	15,574	15,765	15,722	15,616	15,698	15,850	15,812	15,736
Variación de la obligación	(189)	132	107	(31)	(98)	93	50	(56)	(76)	76	38	(38)

19.4. Gastos por beneficios a empleados

A continuación se detallan los gastos por prestaciones para empleados para los periodos 2016 y 2015:

	2016	2015
Sueldos	347,018	189,109
Bonificaciones	92,577	43,921
Salario integral	82,920	66,729
Otros beneficios a empleados	66,035	26,876
Aportes por pensiones	42,301	24,316
Vacaciones	31,042	18,815
Prima legal	21,829	18,098
Aportes caja compensación familiar, icbf y sena	20,842	16,241
Prima de vacaciones	18,325	13,588
Cesantías	14,652	11,119
Comisiones	13,253	7,657
Aportes por salud	12,366	8,794
Indemnizaciones	11,739	5,029
Subsidio de alimentación	9,422	2,394
Prima extralegal	9,220	5,846
Cesantías agentes	7,966	7,166
Prima de antigüedad	4,885	2,928
Capacitación al personal	4,581	1,913
Seguros	4,567	1,119
Pensiones de jubilación	4,144	918
Auxilio de transporte	2,727	2,747
Horas extras	1,919	1,291
Intereses sobre cesantías	1,437	1,185
Subsidio convención	1,437	1,344
Intereses sobre cesantías agentes	1,239	1,102
Incapacidades	633	438
Viáticos	527	356
Dotación y suministro a empleados	416	453
Gastos deportivos y de recreación	392	-
De representación	74	85
Total	830,485	481,577

NOTA 20. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS

A continuación se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	2016	2015
Depósitos en garantía	112,492	-

Gastos pagados por anticipado	32,046	21,398
Obras de arte	2,990	1,946
Otros	4,392	356
Total	151,921	23,700

A continuación se muestra detalle de los otros pasivos no financieros por concepto:

	2016	2015
Obligaciones a favor de intermediarios de seguros	204,546	150,736
Ingresos recibidos por anticipado	144,969	127,314
Anticipos y avances recibidos	8,459	2,036
Sobrantes de primas	22,338	17,777
Otros	43,767	32,482
Total Otros pasivos no financieros	424,079	330,345

NOTA 21. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES

21.1. Provisiones

A continuación se presenta una conciliación de las provisiones de demandas y litigios de Suramericana a la fecha de corte:

	Provisiones por procesos legales	Otras provisiones diversas*	Total
Otras provisiones al 1 de enero de 2016	11,625	43,872	55,497
Provisiones nuevas	8,105	2,444	10,549
Aumento de provisiones existentes			-
Adquisiciones realizadas mediante combinaciones de negocios	124,387	47,192	171,579
Provisiones utilizadas	(3,150)	(6,151)	(9,301)
Otras provisiones al 31 de diciembre de 2016	140,968	87,355	228,323

	Provisiones por procesos legales	Otras provisiones diversas*	Total
Otras provisiones al 1 de enero de 2015	10,734	26,803	37,537
Provisiones nuevas	1,769	17,069	18,838
Provisiones utilizadas	(878)	-	(878)
Otras provisiones a diciembre 31 de 2015	11,625	43,872	55,497

* Las otras provisiones diversas incluyen costos y gastos por pagar de la compañía EPS y Medicina prepagada Suramericana S.A, costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad, entre otros.

21.2. Pasivos contingentes

Pasivos contingentes por procesos judiciales

Las contingencias judiciales eventuales y remotas son aquellas que al realizar el análisis jurídico de las probabilidades de éxito, se evidencia que existen medianas y bajas posibilidades de obtener una sentencia condenatoria. A Diciembre 2016 existen medianas o bajas posibilidades de generar un egreso para la compañía.

En la compañía Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. se tiene un proceso contencioso administrativo por valor de USD 1.3 millones con la Superintendencia de Competencias. El proceso se considera posible de pago. El 22 de julio, se abrió a pruebas y se presentó escrito ofreciendo prueba y haciendo argumentación suficiente de derecho, para demostrar que no existe acuerdo entre competidores. Se pretende atacar las resoluciones del 17 de abril de 2014 y 27 de mayo de 2015, emitidas por el Consejo Directivo de la Superintendencia de Competencias, siendo una de las principales estrategias la suspensión de los efectos del acto reclamado obtenido, a fin de que se declaren ilegales las mismas y se elimine la multa impuesta a la sociedad.

NOTA 22. PATRIMONIO

22.1. Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía a diciembre de 2016 está constituido por 4.000.000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. No posee acciones preferenciales. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	2016	2015
Acciones autorizadas	4,000,000	200,000
Acciones suscritas y pagadas:		
Ordinaria con valor nominal	99,789	68,447
Total acciones	99,789	68,447
Capital suscrito y pagado (Valor nominal)	50	34
Total capital	50	34

El capital autorizado de la Compañía aumentó previa autorización de la Superintendencia Financiera de Colombia a dos mil millones de pesos (\$2,000,000,000.00), dividido en cuatro millones (4,000,000) de acciones nominativas, ordinarias, de capital e indivisibles, de valor nominal de quinientos pesos (\$500.00) cada una.

El 21 de diciembre de 2016 la Asamblea de Accionistas aprobó la emisión de treinta y un mil trescientas cuarenta y dos (31,342) acciones ordinarias, nominativas y de capital de Suramericana S.A, la cual consta en Acta No. 27 del 12 de diciembre de 2016. Está pendiente la formalización legal de dicha emisión.

Los recursos provenientes de la colocación de la presente emisión fueron destinados en su totalidad a la adquisición de los activos de RSA en América Latina por parte de Suramericana S.A. En ese sentido, se considera pertinente anotar que los recursos que se destinaron a dicha adquisición y que ahora se capitalizan, habían sido entregados por los accionistas Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y Münchener Rueckversicherungs-Gesellschaft AG, a título de anticipo a la capitalización de acciones, según el acuerdo suscrito para tales efectos el día 16 de marzo del año 2016. Dado lo anterior serán destinatarios de la emisión y colocación de las acciones, las sociedades Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y Münchener Rueckversicherungs-Gesellschaft AG.

22.2. Prima de emisión

Se reconoce como prima de emisión, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:

	2016	2015
Prima en colocación de acciones	1,611,794	278,704

El detalle de la prima en colocación de acciones es el siguiente:

Prima inicial en colocación de acciones	278,704
Prima en Colocación de Acciones emitidas	1,333,090
Saldo prima en colocación de acciones	1,611,794

22.3. Reservas

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	2016	2015
Legal	74,763	74,763
Ocasional	1,704,708	1,486,472
Reserva de riesgos catastróficos	126,962	184,521
Total capital	1,906,433	1,745,756

Reserva Legal:

De acuerdo con disposiciones legales, la Compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjuagar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la Compañía tenga utilidades no repartidas.

Reserva Ocasional:

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en liquidadas en un momento requerido, otro ejemplo es la dispuesta para aportar al crecimiento del país financiando los programas de la Fundación Suramericana.

NOTA 23. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	2016		2015	
	No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%	55,530	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%	12,914	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	0.00%	1	0.00%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.00%	1	0.00%
Total Acciones en circulación	99,789	100%	68,447	100%
Total acciones suscritas y pagadas	99,789		68,447	
Valor nominal de la acción	500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

Al 1 de enero de 2016	104
Decretados ordinarias	123,649
Pago acciones ordinarias	(123,649)
Otros	758
Diferencia en cambio	(3)
Al 31 de diciembre de 2016	859
Al 1 de enero de 2015	79
Decretados ordinarias	115,560
Pago acciones ordinarias	(115,560)
Otros	25

NOTA 24. RESULTADO INTEGRAL

El saldo para los periodos 2016 y 2015 del resultado integral es el siguiente:

Componente	Nota	2016	2015
Ganancias actuariales (post empleo)	24.1	1,179	565
Diferencia por conversión de moneda extranjera	24.2	103,968	142,668
Cobertura de flujo de efectivo e inversión neta en el extranjero	24.3	3,383	(13,699)
Instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en el otro resultado integral	24.4	1,328	2,682
Revalorización de activos	24.5	41,153	16,342
Método de participación de las asociadas	24.6	(2,933)	(591)
Total resultado integral		148,077	147,967

A continuación, se presenta para cada componente del resultado integral una conciliación de los saldos iniciales y finales a 31 de diciembre de 2016 y 2015:

24.1. Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos

El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no reclasifica a los resultados del periodo.

	2016	2015
Valor en libros a 1 de enero	565	-
Ganancias netas por nuevas mediciones netas de planes de beneficios definidos antes de impuestos	726	737
Ganancias netas acumuladas transferidas a las utilidades/pérdidas acumuladas del periodo	(147)	
Impuesto diferido	34	(172)
Valor en libros a 31 de diciembre	1,179	565

24.2. Componente: ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero

El componente de diferencias de conversión representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Suramericana de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas reclasifican a los resultados del periodo, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

	2016	2015
Valor en libros a 1 de enero	142,668	49,866
Diferencias de cambio netas por la conversión de negocios en el extranjero	(38,700)	92,802
Valor en libros a 31 de diciembre	103,968	142,668

24.3. Componente: coberturas de flujo de efectivo y de negocios en el exterior

El componente del otro resultado integral de coberturas de flujo de efectivo representa el valor acumulado de la porción efectiva de las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de partidas cubiertas en una cobertura de flujo de efectivo. El valor acumulado de las ganancias o pérdidas reclasificarán a los resultados del periodo únicamente cuando la transacción cubierta afecte el resultado del periodo o la transacción altamente probable no se prevea que ocurrirá, o se incluya, como parte de su valor en libros, en una partida cubierta no financiera.

	2016	2015
Valor en libros a 1 de enero	(13,699)	-
Ganancias por cambios en el valor razonable de instrumentos de cobertura de flujo de caja neto de impuestos	-	(9,309)
Ganancias por cambios en el valor razonable de instrumentos de cobertura por negocios en el exterior neto de impuestos	17,082	(4,390)
Valor en libros a 31 de diciembre	3,383	(13,699)

24.4. Componente: inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio

El componente del otro resultado integral de inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de resultados representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas cuando estas inversiones han sido vendidas. Los cambios en el valor razonable no reclasifican a los resultados del periodo.

	2016	2015
Valor en libros a 1 de enero	2,682	(258)
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	(1,353)	2,939
Valor en libros a 31 de diciembre	1,328	2,682

24.5. Componente: propiedad planta y equipo por el método de revaluación

El componente del otro resultado integral de propiedad planta y equipo asociado a la medición por revaluación, representa el valor acumulado de las ganancias por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas y los utilizados por aplicación de prueba de deterioro o desvalorizaciones presentadas. Los cambios en el valor razonable no reclasifican a los resultados del periodo.

	2016	2015
Valor en libros a 1 de enero	16,342	18,581
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedad planta y equipo.	30,024	-
Menos efectos por diferencia en cambio	(7)	(2,176)
Impuesto diferido	(5,206)	(63)
Valor en libros a 31 de diciembre	41,153	16,342

24.6. Componente: Método de participación de las asociadas

El componente del otro resultado integral de Método de Participación registra las variaciones patrimoniales en las inversiones en asociadas en la aplicación del método de participación.

	2016	2015
Valor en libros a 1 de enero	(591)	(1,014)
Participación de otro resultado integral de asociadas contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(2,342)	423
Participación de otro resultado integral de asociadas contabilizados utilizando el método de la participación que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	-	-
Valor en libros a 31 de diciembre	(2,933)	(591)

NOTA 25. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	% Part No controladora	2016		2015		
			Participación No controladora Resultado	Participación No controladora Patrimonio	Participación No controladora Resultado	Participación No controladora Patrimonio	
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.0049%	(0.05)	2	0.0053%	(0)	2
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	El Salvador	2.8870%	(86.87)	5,453	2.8870%	142	2,528
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	El Salvador	2.8912%	806.31	3	2.8912%	279	3
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.03%	9	218	NA	-	-
Financia Expreso RSA S.A.	Colombia	0.03%	(1)	2	NA	-	-
Protección Garantizada LTDA	Colombia	49.02%	1,149	1,533	NA	-	-
RSA Seguros (Argentina) S.A.	Argentina	0.62%	130	1,105	NA	-	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.01%	0	1	NA	-	-
RSA Seguros Chile S.A.	Chile	0.52%	(41)	4,112	NA	-	-
Servicios y Ventas Compañía Limitada	Chile	0.26%	-	(0)	NA	-	-
Total			1,965	12,429		421	2,532

NOTA 26. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

26.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

26.1.1. Corporativos: En este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

26.1.2. Seguros: Incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: Se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: Se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

26.1.3. Servicios: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y medicina prepagada.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latino América en que Suramericana S.A. cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A. y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.		X			

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.					X
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.				X	
Dinámica IPS Zonas Francas S.A.S.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Inversura Panamá Internacional S.A.	X				
Seguros Sura S.A.			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa			X		
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas		X			
Inversiones Sura Brasil S.A.S	X				
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X				
Santa Maria del Sol S.A.	X		X		
Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.			X		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			X		
Inversiones RSA Chile Limitada	X				
Servicios y Ventas Compañía Limitada					X
RSA Chilean Holding SpA	X				
RSA Seguros Chile S.A.			X		
RSA Seguros de Vida S.A.		X			
Royal & Sun Alliance Seguros (Mexico) SA de C.V.			X		
Royal & Sun Alliance Seguros (Uruguay) S.A.S			X		
Financia Expreso RSA S.A.	X				
Protección Garantizada LTDA					X
Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A.			X		

26.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2016 por Segmento

2016	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	4,006,136	5,790,084	-	-	(29,112)	9,767,107
Primas cedidas	-	(121,356)	(1,674,726)	-	-	16,656	(1,779,426)

Primas retenidas (netas)	-	3,884,780	4,115,358	-	-	(12,456)	7,987,681
Ingresos por Comisiones	-	13,319	284,684	72	7,569	(6,632)	299,012
Prestación de Servicios	-	742	6	2,555,083	155,921	(573,370)	2,138,383
Dividendos	(4,202)	4,320	637	-	4,588	-	5,342
Ingresos por inversiones	6,748	409,073	120,755	8,053	51,608	(4,404)	591,834
Ganancias (pérdidas) a valor razonable	3,344	356,426	131,471	16,530	-	(77)	507,694
Ganancia (Pérdida) por método de participación de Asociadas	11,860	-	-	-	-	-	11,860
Ganancias (pérdidas) en venta de inversiones	-	380	1,363	26	1	-	1,770
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,177	9,738	1,528	1,529	(10,383)	3,590
Diferencia en cambio (Neto)	21,304	(3,881)	8,122	(89)	(73)	-	25,384
Otros ingresos	335	35,828	172,109	10,170	4,924	(9,879)	213,488
Ingresos totales	39,390	4,702,165	4,844,244	2,591,374	226,067	(617,201)	11,786,038
Siniestros totales	-	(2,484,521)	(3,297,617)	-	-	86,358	(5,695,781)
Reembolso de siniestros	-	149,965	1,357,362	-	-	(7,682)	1,499,644
Siniestros retenidos	-	(2,334,556)	(1,940,255)	-	-	78,675	(4,196,137)
Reservas netas de producción	-	(243,440)	(382,673)	-	-	-	(626,114)
Costos por prestación de servicios	-	(187,244)	-	(2,227,984)	(121,391)	398,637	(2,137,982)
Gastos administrativos	(38,699)	(352,714)	(563,249)	(184,690)	(39,858)	36,077	(1,143,132)
Beneficios a empleados	(50,125)	(246,228)	(399,130)	(113,383)	(22,043)	424	(830,485)
Honorarios	(41,259)	(367,157)	(316,335)	(14,637)	(12,477)	91,441	(660,423)
Comisiones intermediarios	-	(345,838)	(924,690)	(4,325)	-	4,122	(1,270,731)
Amortizaciones	-	(331)	(91,607)	(206)	(1)	-	(92,144)
Depreciaciones	(169)	(3,461)	(16,175)	(7,758)	(814)	-	(28,377)
Otros gastos	(2,321)	(80,661)	(140,600)	(730)	(27)	-	(224,339)
Intereses	(74,610)	(15)	(7,637)	(5,396)	(20,672)	7,730	(100,599)
Deterioro	(6,887)	(7,762)	2,826	869	(1,266)	-	(12,219)
Gastos totales	(214,069)	(4,169,408)	(4,779,524)	(2,558,239)	(218,548)	617,106	(11,322,682)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	(174,679)	532,757	64,719	33,135	7,519	(95)	463,356
Impuestos a las ganancias	(35,019)	(11,482)	1,750	(4,572)	(12,374)	-	(61,697)
Ganancia (pérdida), Neta	(209,698)	521,274	66,470	28,563	(4,855)	(95)	401,659
Ganancia (pérdida) de la controladora	(209,698)	521,274	66,470	28,563	(4,855)	(2,060)	399,694
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	-	-	-	1,965	1,965

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2015 por Segmento

2015	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		

Primas emitidas	-	3,605,042	2,321,944	-	-	(42,954)	5,884,032
Primas cedidas	-	(126,209)	(785,275)	-	-	29,345	(882,139)
Primas retenidas (netas)	-	3,478,833	1,536,669	-	-	(13,608)	5,001,893
Ingresos por Comisiones	-	13,979	138,892	14	2,388	(2,090)	153,184
Prestación de Servicios	-	554	0	2,113,700	126,308	(461,463)	1,779,099
Dividendos	-	6,862	1,113	1	7,489	-	15,465
Ingresos por inversiones	1,313	412,012	74,180	7,261	40,607	(3,488)	531,885
Ganancias (pérdidas) a valor razonable	-	36,351	17,138	4,451	-	-	57,939
Ganancia (Pérdida) por método de participación de Asociadas	6,005	-	-	-	-	-	6,005
Ganancias (pérdidas) en venta de inversiones	-	(286)	(312)	9	-	-	(589)
Ingresos por propiedades de inversión	-	3,399	16,485	3,637	1,704	(9,779)	15,445
Diferencia en cambio (Neto)	15,112	11,831	(6,005)	(449)	(162)	-	20,327
Otros ingresos	79	19,971	31,781	53,957	5,182	(10,254)	100,716
Ingresos totales	22,509	3,983,506	1,809,940	2,182,582	183,516	(500,683)	7,681,371
Siniestros totales	-	(2,068,956)	(1,082,075)	-	-	69,746	(3,081,286)
Reembolso de siniestros	-	138,570	299,653	-	-	(7,817)	430,407
Siniestros retenidos	-	(1,930,386)	(782,422)	-	-	61,929	(2,650,879)
Reservas netas de producción	-	(243,863)	(124,228)	-	-	-	(368,091)
Costos por prestación de servicios	-	(188,006)	-	(1,862,723)	(103,537)	321,977	(1,832,290)
Gastos administrativos	(24,390)	(304,885)	(221,062)	(158,738)	(31,999)	29,176	(711,898)
Beneficios a empleados	(14,300)	(221,856)	(130,288)	(97,138)	(18,347)	352	(481,577)
Honorarios	(23,590)	(297,112)	(211,587)	(18,779)	(11,260)	79,692	(482,636)
Comisiones intermediarios	-	(276,937)	(221,667)	(4,543)	-	-	(503,147)
Amortizaciones	(3,869)	-	(5,723)	(206)	-	-	(9,798)
Depreciaciones	(81)	(3,096)	(8,028)	(6,392)	(603)	-	(18,201)
Otros gastos	(2,035)	(69,355)	(40,755)	(198)	(68)	-	(112,411)
Intereses	(4,192)	(7,661)	(190)	(3,530)	(11,503)	4,871	(21,825)
Deterioro	(1,100)	340	3,647	(4,744)	92	(1)	(1,766)
Gastos totales	(73,558)	(3,542,817)	(1,741,924)	(2,156,991)	(177,225)	497,995	(7,194,519)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	(51,049)	440,689	68,016	25,591	6,291	(2,688)	486,852
Impuestos a las ganancias	(125,435)	(8,472)	(43,039)	(5,118)	(9,821)	-	(191,885)
Ganancia (pérdida), Neta	(176,484)	432,217	24,978	20,473	(3,530)	(2,688)	294,967
Ganancia (pérdida) de la controladora	(176,486)	432,266	24,985	20,473	(3,529)	(3,163)	294,546
Ganancia (pérdida) no controladora	2	(49)	(7)	(0)	(1)	475	421

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “ajustes y eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

26.3 Información geográfica

Suramericana presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermudas, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos por área geográfica:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	835,110	52	499,693	797,313	8,466,396	258,193	356,004	143,944	286,659	142,674	11,786,038
2015	-	-	-	-	7,072,406	-	209,942	114,228	284,794	-	7,681,371

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	1,503,107	15,891	1,037,458	3,574,188	13,328,278	887,823	978,261	300,680	610,462	595,153	22,831,301
2015	-	-	-	-	11,419,739	-	1,003,097	284,924	563,262	-	13,271,022

La siguiente tabla muestra la utilidad neta por país:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	24,759	(770)	(7,184)	(8,983)	342,866	(13,556)	35,856	(977)	24,880	4,768	401,659
2015	-	-	-	-	284,018	-	3,483	(8,980)	16,446	-	294,967

NOTA 27. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

27.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	2016	2015
Ingresos sobre cesiones	295,093	148,658
Otras	1,009	313
Gastos sobre aceptaciones	(5,312)	(320)
Participación en utilidades de reaseguradores	7,881	4,466
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	341	67
	299,012	153,184

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	21,532	-	-	76,196	151,550	4,647	16,935	21,090	2,590	4,472	299,012
2015	-	-	-	-	121,560	-	11,374	18,666	1,584	-	153,184

27.2 Gastos por comisión

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	2016	2015
Seguros de daños y de personas	1,201,658	436,928
Seguros de seguridad social	56,699	50,256
Seguros obligatorios	10,303	14,092
Coaseguro aceptado	2,071	1,871
	1,270,731	503,147

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	184,962	-	146,110	202,542	475,222	71,513	67,860	30,222	64,760	27,540	1,270,731
2015	-	-	-	-	396,416	-	26,228	27,863	52,640	-	503,147

NOTA 28. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	2016	2015
Administración de seguros	313,488	-
Otros*	201,407	468,204
Promotoras de seguros y asistencia	104,283	-
Evaluación riesgos de seguros	14,683	5,088
Revisoría fiscal y auditoría externa	11,995	1,286
Comisiones por ventas y servicios	6,723	3,853
Asesorías jurídicas	4,870	2,079
Junta directiva	1,772	1,270
Administradoras de fondos de pensiones seguro previsional	666	557
Negocios fiduciarios	342	240
Avalúos	98	59

660,423

482,636

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	22,405	340	10,681	22,608	567,894	7,877	16,832	2,144	1,980	7,662	660,423
2015	-	-	-	-	471,617	-	8,211	951	1,857	-	482,636

NOTA 29. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios, corresponde básicamente a la EPS Sura, Servicios de Salud IPS y Operaciones Generales Suramericana.

29.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	2016	2015
Ingresos entidades promotoras de salud	1,967,354	1,622,337
Servicio de laboratorio	95,570	92,202
Ingresos entidades de servicio de salud	61,512	52,167
Mantenimiento y reparaciones	5,413	4,393
Venta de partes, piezas y accesorios	3,901	4,454
Servicio de telecomunicaciones	2,027	2,325
Actividades empresariales de consultoría	1,450	524
Otros	990	642
Procesamiento de datos	90	-
Actividades de servicio comunitarios, sociales	76	55
Total	2,138,383	1,779,099

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	Colombia	Panamá	El Salvador	Total
2016	2,137,041	593	748	2,138,383
2015	1,778,168	377	554	1,779,099

29.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	2016	2015
Costo de venta de servicios EPS	(1,527,644)	(1,278,534)
Costo de venta de servicios IPS	(368,759)	(312,972)
Servicios de promoción y prevención de riesgos laborales	(61,168)	(79,210)
Venta de partes, piezas y accesorios	(59,919)	(53,124)
Promoción y prevención	(48,983)	(26,718)
Actividades empresariales de consultoría	(48,815)	(38,797)
Mantenimiento y reparaciones	(10,398)	(9,501)
Fondo de riesgos laborales	(10,037)	(8,579)
Consultoría en equipo y programas de informática	(1,536)	(1,651)
Procesamiento de datos	(619)	(314)
Otras actividades de servicio comunitarios, sociales	(104)	(22,890)
	(2,137,982)	(1,832,290)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Colombia	Panamá	Total
2016	(2,137,531)	(451)	(2,137,982)
2015	(1,831,951)	(339)	(1,832,290)

NOTA 30. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana y sus sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2016 y 2015, se detallan a continuación:

	2016			2015		
	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto
Ingresos por inversiones (1)	1,006,919	(415,085)	591,834	916,104	(384,218)	531,886
Diferencia en cambio (2)	106,577	(81,193)	25,384	52,654	(32,327)	20,327
Ganancias (pérdidas) a valor razonable (3)	1,407,951	(900,257)	507,694	1,064,082	(1,006,143)	57,939
Dividendos	5,342	-	5,342	15,465	-	15,465
Ganancias en venta de inversiones	17,453	(15,683)	1,770	1,804	(2,393)	(589)
Intereses (4)	-	(100,599)	(100,599)	-	(21,825)	(21,825)
	2,544,242	(1,512,817)	1,031,425	2,050,109	(1,446,906)	603,203

(1) Los ingresos por inversiones incluyen ingresos por intereses y rendimientos del efectivo, carteras colectivas, encargos fiduciarios, préstamos con los directores.

(2) La diferencia en cambio incluye ingreso y gasto por re expresión de activos y pasivos en moneda extranjera.

(3) A continuación, se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas registradas a valor razonable:

	2016	2015
Forwards y Futuros	40,347	(182,053)
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	467,347	239,992
	507,694	57,939

(4) A continuación, se presenta el detalle de los intereses:

	2016	2015
Créditos Bancarios	30,285	9,990
Otros Intereses	9,124	8,933
Intereses títulos emitidos (Bonos en circulación)	59,665	-
Prima amortizada de cartera	1,525	2,902
	100,599	21,825

NOTA 31. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 31 de diciembre de 2016 y 2015 se detallan a continuación:

	2016	2015
Otros (*)	(474,475)	(334,000)
Servicios bancarios	(117,588)	(73,229)
Sobretasas y otros	(72,240)	(19,044)
Procesamiento electrónico de datos	(71,202)	(39,763)
Industria y comercio	-68,491	(27,853)
Publicidad y propaganda	(66,136)	(33,698)
Fosyga	(55,483)	(46,685)
Útiles y papelería	(52,542)	(36,203)
Servicios temporales	(40,712)	(25,012)
Servicios públicos	(33,649)	(18,766)
Gastos de venta	(31,321)	-
Impuesto al patrimonio	(27,905)	(32,596)

Gravamen movimiento financiero	(20,437)	(16,985)
Entidades y agremiaciones	(10,951)	(8,064)
	(1,143,132)	(711,898)

(*)El detalle de los otros gastos se presenta a continuación:

	2016	2015
Diversos ⁽¹⁾	287,535	229,339
Arrendamientos	58,038	30,375
Mantenimiento y reparaciones	31,801	20,890
Impuestos y tasas	29,102	2,453
Contribuciones, afiliaciones y transferencias	25,591	21,490
Adecuación e instalación	15,306	12,015
Seguros	9,588	5,623
Comisiones	7,426	8,859
Multas y sanciones, litigios, indemnizaciones y demandas	4,668	1,769
Siniestros liquidados	3,413	23
Legales	1,985	961
Por venta de propiedades y equipo	22	203
Total	474,475	334,000

(1) Corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

A continuación, se muestran los gastos administrativos por país:

	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2016	(144,236)	(483)	(55,723)	(59,701)	(782,407)	(15,168)	(30,849)	(11,176)	(24,195)	(19,194)	(1,143,132)
2015	-	-	-	-	(657,906)	-	(23,521)	(10,289)	(20,182)	-	(711,898)

NOTA 32. OTROS INGRESOS

A continuación se detallan los Otros ingresos de Suramericana al 31 de diciembre de 2016 y 2015:

Otros Ingresos	2016	2015
Recobros y recuperaciones	80,743	10,203
Ingresos financieros Sobre pólizas	41,213	508

Ingreso compra en términos ventajosos (Badwill Argentina)	22,044	-
Reintegro de gastos	20,769	13,977
Gastos reconocidos por reaseguradores	7,581	5,981
Ingresos financieros sobre Depósitos a la vista	3,079	2,718
Descuentos comerciales condicionados	2,833	2,410
Intereses Moratorios por recaudo de cotizaciones	2,006	1,309
Recuperaciones diferentes a seguros riesgo operativo	784	76
Por venta de propiedades y equipo	657	621
Otras Indemnizaciones	561	271
Por venta de activos no corrientes mantenidos	279	-
Remuneración de intermediación - administración de coaseguro	187	(72)
Otros Ingresos financieros por operaciones del mercado monetario	173	4
Actividades en operaciones conjuntas	104	-
Indemnizaciones Por siniestro	12	45
Indemnizaciones de terceros	4	-
Otros	30,459	62,666
Total Otros Ingresos	213,488	100,717

NOTA 33. OTROS GASTOS

A continuación se detallan los Otros gastos de Suramericana al 31 de diciembre de 2016 y 2015

Otros Gastos	2016	2015
Costos por contratos de reaseguro no proporcionales	221,095	109,800
Otros	3,244	2,611
Total Otros gastos	224,339	112,411

NOTA 34. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	2016	2015	2016	2015
Peso Chileno (CLP/USD)	676.45	NA	669.78	NA
Peso Colombiano (COP/USD)	3,050.98	2,743.39	3,000.71	3,149.47
Peso Dominicano (DOP/USD)	46.09	45.07	46.75	45.55
Peso Mexicano (MXN/USD)	18.69	NA	20.60	NA

Peso Argentino (ARG/USD)	14.77	NA	15.82	NA
Real Brasileño (BRL/USD)	3.49	NA	3.26	NA

NOTA 35. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en tres categorías: Riesgos Financieros, Riesgos de Negocio y Riesgos Operativos.

35.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Suramericana cuenta con una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que las Compañías puedan enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, los Comités de Riesgos, y la Alta Gerencia de cada una de las Compañías son responsables de sus Sistemas de Gestión de Riesgos, los cuales se implementan considerando el tamaño, complejidad de los negocios y procesos, la diversificación geográfica y la naturaleza de los riesgos a los que se enfrenta cada una, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales.

En el caso de los riesgos propios, la gestión de Suramericana S.A. se ha centrado en los riesgos estratégicos, es decir, aquellos que puedan limitar o impedir el logro de los objetivos estratégicos de la organización.

Con respecto a la gestión de riesgos de sus filiales, las compañías de Colombia y Centroamérica y El Caribe cuentan con un Sistema Integral de Gestión de Riesgos, mientras que en las compañías recientemente adquiridas de Sura México, Chile, Argentina, Uruguay y Brasil, se está trabajando en la estructuración de estos equipos, para implementar los estándares de Gestión de Riesgos de Sura en todas las filiales de la región, basado en una estructura organizacional liderada por las Gerencias de Riesgos, quienes son responsables del Sistema de Gestión Integral de Riesgos, coordinando y facilitando la gestión dentro de cada una de las compañías. Así, en las compañías adquiridas recientemente, a pesar de que se dio una continuidad en los procesos de trabajo, se actualizaron ciertas políticas, manuales y límites de exposición al riesgo con el fin de recoger el apetito y perfil de riesgos de Suramericana S.A., buscando implementar en estas el Sistema Integral de Gestión de Riesgos existente en las demás compañías. Este sistema, gestionado por áreas especializadas, permite tomar decisiones estratégicas, administrativas y operacionales, encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos bajo niveles de riesgo tolerables, sino también entendiendo las tendencias globales y el contexto interno de las Compañías, creando los mecanismos de control pertinentes y garantizando la sostenibilidad y continuidad de los negocios en el largo plazo. Además, el Sistema de Gestión Integral de Riesgos busca conectar de manera eficiente el apetito de riesgo de Suramericana S.A. con las diferentes normativas exigidas por los reguladores locales, como es el caso de México, país en el cual desde 2016 la norma que rige a las instituciones de seguros se encuentra bajo los pilares de gestión de riesgos de Solvencia II.

Por lo tanto, teniendo en cuenta que cada una de sus filiales estratégicas tiene la experiencia y experticia en los negocios en los que opera, contamos con los mecanismos de interacción adecuados para hacer seguimiento al perfil y gestión de riesgos de Suramericana S.A., que incluyen, entre otros, participación en sus Juntas Directivas, Comités y espacios para compartir mejores prácticas, además de reportes continuos sobre el desempeño de nuestras inversiones.

35.2 Categorías de Riesgo

A continuación se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales las Compañías priorizan y focalizan su gestión, agrupados en categorías que responden a temas relevantes de acuerdo con el perfil de cada negocio y los sectores en los que se encuentran.

Gestión de Riesgos Financieros

El desempeño de los mercados financieros y de las economías de la región tienen efectos en la operación de los negocios y, por lo tanto, en sus resultados financieros. Esto conlleva a que cuenten con sistemas de gestión que les permitan monitorear su exposición al riesgo de crédito, mercado y liquidez, desde el manejo de las tesorerías y los portafolios de inversión.

En 2016 el desempeño de las diferentes compañías se vio afectado por el entorno de crecimiento económico moderado que enfrentaron los países latinoamericanos. Factores como la recuperación más débil de lo prevista en Estados Unidos y del crecimiento mundial, la debilidad del comercio, el nivel persistentemente bajo de los precios de las materias primas a lo largo del año, los riesgos fiscales crecientes y la mayor volatilidad en mercados financieros por cuenta de las elecciones en Estados Unidos determinaron las perspectivas económicas de corto plazo para la región. A pesar de la desaceleración generalizada en el crecimiento económico, la inflación todavía se mantiene por encima de los objetivos de los Bancos Centrales en la mayoría de los casos. Este fenómeno se vio parcialmente influenciado por la depreciación que atravesaron muchas de las monedas de la región (promedio Latinoamérica: 3.2%), por cuenta de los cambios electorales y de la política monetaria aún expansiva que atravesó Estados Unidos; además de la caída en el precio que experimentaron el crudo y otras materias primas como el cobre y la soja, que afectaron el flujo de las divisas en la mayor parte de los países. Aun así, en economías como Perú, Colombia, Chile y Brasil, las expectativas de inflación han venido convergiendo poco a poco a las sendas propuestas por sus Bancos Centrales, como respuesta a la política monetaria contractiva implementada desde finales de 2015. Adicionalmente, en algunos países de la región como Argentina y Brasil, factores internos derivados de los cambios en su situación política han sido determinantes fundamentales en su entorno económico y social.

A continuación se detallan los principales riesgos financieros. Para efectos del análisis, se tendrá en cuenta el riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez.

35.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las Compañías. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras.

La gestión de riesgo de crédito de las inversiones que se realiza en las tesorerías de las Compañías, vela por que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con una adecuada calidad crediticia. Al 31 de diciembre de 2016, las inversiones de tesorería de las Compañías se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

Por su parte, las Compañías Aseguradoras, desde la administración de su portafolio conformado por activos rentables y líquidos que respaldan sus reservas técnicas, gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores.

Los portafolios de las aseguradoras se encuentran, en su mayoría, invertidos en instrumentos de renta fija. El siguiente cuadro presenta el detalle de la distribución de los activos financieros de renta fija de las Compañías, por calificación crediticia (escala internacional) al 31 de diciembre de 2016:

Nota: Las calificaciones se re-expresan en escala internacional, usando como calificación máxima la soberana de cada país: Colombia BBB, Brasil BB, Argentina B-, Chile AA-, México BBB+, Uruguay BBB, Panamá BBB, El Salvador B-, República Dominicana BB-. Puede observarse que la exposición al soberano es representativa.

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2016 (Escala Internacional)									
	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dom	Panamá	El Salvador
Gobierno	26%	48%	70%	95%	85%	81%	56%	22%	33%
AAA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	0%	0%	16%	0%	0%	0%	0%	1%	0%
A+	0%	0%	6%	0%	0%	0%	0%	4%	0%
A	3%	0%	3%	0%	0%	0%	0%	1%	0%
A-	1%	0%	3%	0%	0%	0%	0%	0%	1%
BBB+	0%	0%	1%	0%	0%	19%	0%	3%	1%
BBB	50%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	9%	4%
BBB-	16%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	19%	1%
BB+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	14%	2%
BB	0%	0%	0%	0%	15%	0%	0%	6%	2%
BB-	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	20%	0%
Otros	0%	52%	0%	5%	0%	0%	44%	2%	57%

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2015 (Escala Internacional)				
	Colombia	Rep. Dominicana	Salvador	Panamá
Gobierno	23.4%	46.0%	29.1%	44.8%
AAA	0.2%	0.0%	0.0%	0.0%

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2015 (Escala Internacional)				
	Colombia	Rep. Dominicana	Salvador	Panamá
AA+	0.0%	0.0%	1.9%	0.0%
AA	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
AA-	0.3%	0.0%	1.7%	0.0%
A+	0.1%	0.0%	1.0%	0.0%
A	1.8%	0.0%	0.0%	0.8%
A-	1.2%	0.0%	0.7%	0.0%
BBB+	1.7%	0.0%	0.0%	7.3%
BBB	50.3%	0.0%	0.7%	13.3%
BBB-	17.8%	0.0%	2.0%	1.8%
BB+	1.6%	0.0%	2.6%	1.7%
BB	0.3%	0.0%	0.0%	25.3%
BB-	1.4%	0.0%	0.0%	1.2%
Otros	0.0%	54.0%	60.2%	3.8%

En el caso de la categoría “Otros” se encuentran títulos con calificación local de grado de inversión que al ser re expresados en escala internacional quedan en calificaciones inferiores a BB- debido a la calificación soberana de estos países.

Adicionalmente, se presenta la exposición activa y pasiva a derivados que a 31 de diciembre de 2016 (y 31 de diciembre de 2015) tenían las compañías de Suramericana S.A., junto con la calificación crediticia (Escala Internacional) de las contrapartes con las que se tienen operaciones de derivados vigentes. Se debe resaltar que en la actualidad, únicamente las compañías de Colombia realizan operaciones con derivados financieros.

Cartera de Derivados 2016 COP Millones				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
BANCO DE BOGOTA S. A.	BBB	326,241	(317,411)	8,830
BANCO DE COMERCIO EXTERIOR DE COLOMBIA S.A.	BBB	185,402	(179,959)	5,442
BBVA COLOMBIA S.A.	BBB	29,504	(29,110)	393
CITIBANK COLOMBIA	BBB	27,792	(26,045)	1,747
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BBB	49,287	(47,989)	1,298
Total		618,225	(600,515)	17,710

Cartera de Derivados 2015 COP Millones				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BBB	96,063	(99,178)	(3,115)
BANCO DE BOGOTA S. A.	BBB	133,529	(129,165)	4,364
BANCO DE COMERCIO EXTERIOR DE COLOMBIA S.A.	BBB	9,915	(9,427)	488

BANCO DE OCCIDENTE S.A.	BBB	169,907	(188,832)	(18,925)
BBVA COLOMBIA S.A.	BBB	52,480	(62,970)	(10,491)
CITIBANK N.A.	BBB+	745,754	(751,990)	(6,235)
CORPORACION FINANCIERA COLOMBIANA S.A.	BBB	103,866	(99,014)	4,852
GOLDMAN SACHS	BBB+	722,145	(726,930)	(4,785)
JPMORGAN CORPORACION FINANCIERA S.A	BBB	76,898	(75,517)	1,381
Total		2,110,557	(2,143,024)	(32,466)

Finalmente, frente al saldo de deterioro de las inversiones, éste se presenta en la Nota 8.1.3 de las presentes revelaciones. Al respecto, es importante resaltar que Suramericana S.A. evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos medidos al costo amortizado estén deteriorados. Así, la evidencia objetiva de deterioro se puede identificar por la ocurrencia de alguno de los siguientes eventos:

- i. Dificultades financieras significativas del emisor o del deudor.
- ii. Infracciones de las cláusulas contractuales, tales como incumplimientos o moras en el pago de los intereses o el capital.
- iii. Probabilidad de que el deudor entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera.
- iv. Desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.
- v. Los datos observables indican que existe una disminución medible en sus flujos futuros estimados de efectivo, aunque no pueda todavía identificársela con activos financieros individuales del grupo.
- vi. Cambios adversos en el estado de los pagos de los deudores incluidos en la compañía.
- vii. Condiciones económicas locales o nacionales que se correlacionen con incumplimientos en los activos de la Compañía.

Para reconocer la pérdida por deterioro, las Compañías filiales de Suramericana S.A. reducen el valor en libros del activo asociado y reconocen la pérdida en el resultado. Si en periodos posteriores, el valor de la pérdida por deterioro del valor disminuye y la disminución pudiera ser objetivamente relacionada con un evento posterior al reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro reconocida previamente, debe ser revertida.

Para observar un detalle de las Cuentas por Cobrar por favor referirse a la Nota 8.1.2.

35.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las Compañías. Para esto, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones. Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno.

Las Compañías periódicamente monitorean el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de los activos, generan en sus resultados. Además, para mitigar su volatilidad, se determina la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas.

La gestión de este riesgo se analiza desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, tanto desde el punto de vista de las posiciones del activo como del pasivo de las Compañías.

Adicionalmente, durante el año 2016, desde el corporativo se realizaron una serie de coberturas por medio de *forwards* de moneda, con el fin de cubrir el riesgo cambiario *Libra/Peso* derivado de la adquisición de las compañías provenientes de RSA. Adicionalmente, y con el fin de fondear el crecimiento inorgánico de Suramericana S.A., la compañía realizó una emisión por COP \$1 Billón en Junio, la cual está atada en su totalidad a IPC generando así un riesgo de inflación y tasa de interés adicional, al derivado de las exposiciones implícitas que tiene a través de las compañías operativas.

En cuanto a la gestión de este riesgo en los portafolios de las Aseguradoras, la metodología, los límites y/o alertas son establecidos de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia las Compañías. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Sensibilidades y Simulaciones.

Respecto de otros activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras, la gestión de las Compañías debe asegurar que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable, de acuerdo a los apetitos de riesgo definidos internamente.

Las siguientes tablas presentan la distribución de activos financieros respecto a las exposiciones de las Aseguradoras a diciembre 31 de 2016 y a 31 de diciembre de 2015:

Exposiciones a moneda:

Activos Financieros por Moneda 2016									
Moneda	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dominicana	Panamá	El Salvador
Moneda local*	67%	95%	11%	100%	76%	78%	87%	-	-
Moneda real*	23%	-	89%	-	9%	9%	-	-	-
USD	9%	5%	-	-	15%	13%	13%	100%	100%
Otras	1%	-	-	-	-	-	-	-	-

Activos Financieros por Moneda 2015				
Moneda	Colombia	Panamá	República Dominicana	El Salvador
Moneda local*	71.6%	-	76.5%	-
Moneda local real*	13.9%	-	-	-
USD	12.7%	100%	23.5%	100%
Otras	1.8%	-	-	-

*Moneda local: Colombia – COP, Panamá – PAB, Rep. Dominicana – DOP, El Salvador – SVC, Chile – CLP, México – MXN, Argentina – ARS, Uruguay – UYU, Brasil BRL.

*Moneda local real: Colombia – UVR, Chile – UF, México – UDI, Uruguay – UI

Análisis de Sensibilidad a riesgo de tipo de cambio:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos. El resultado neto obtenido se presenta a continuación:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016
	COP
(-10%) en Tasa de cambio	
Colombia	(6,342)
Argentina	(2,583)
Chile	5,114
Brasil	931
Uruguay	(190)
México	(3,580)
R. Dom	(1,097)
Panamá	-
El Salvador	-
Suramericana	(7,747)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2015
	COP
(-10%) en Tasa de cambio	
Colombia	(43,747)
República Dominicana	(1,441)
Panamá	-
El Salvador	-
Suramericana	(45,188)

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A. realiza coberturas entre el 20% y 100% de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

A diciembre 31 de 2016, Suramericana cuenta con contratos forward para cubrir su riesgo de tipo de cambio, por un Valor Nominal de \$599,179 millones, de los cuales COP \$570,472 millones son forwards sobre USD y los COP \$28,706 millones restantes son forwards sobre EURO. La totalidad de las coberturas anteriormente mencionadas pertenecen a las compañías de Colombia.

Distribución de exposiciones a tipo de interés de los activos financieros:

Activos Renta Fija y Renta Variable 2016									
Renta Fija	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dominicana	Panamá	El Salvador
Tasa variable	56.9%	39.1%	-	49.1%	-	-	2.0%	-	1.6%
Tasa fija	33.4%	25.8%	100.0%	49.1%	100.0%	100.0%	97.0%	86.6%	98.4%
Subtotal	90.3%	64.9%	100.0%	98.2%	100.0%	100.0%	98.9%	86.6%	100.0%
Renta Variable	(Sin exposición a tipo de interés)								
Nacionales	5.3%	35.1%	-	1.8%	-	-	1.1%	13.4%	-
Extranjeros	4.4%	-	-	-	-	-	-	-	-
Subtotal	9.7%	35.1%	-	1.8%	-	-	1.1%	13.4%	-
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

Activos Renta Fija y Renta Variable 2015				
Renta Fija	Colombia	Panamá	República Dominicana	El Salvador
Tasa variable	50.50%	-	1.40%	1.60%
Tasa fija	33.10%	96%	98.60%	98.40%
Subtotal	83.60%	96%	100%	100%
Renta Variable	(Sin exposición a tipo de interés)			
Nacionales	11.10%	2.80%	-	-
Extranjeros	5.40%	1.20%	-	-
Subtotal	16.40%	4%	-	-
Total	100%	100%	100%	100%

Análisis de sensibilidad a riesgo de tasa de interés:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tasa de interés se tomó únicamente el detalle de las inversiones que están clasificados a mercado (valor razonable) y la posición invertida en cada uno, dado que el pasivo y el resto de las inversiones están clasificadas al vencimiento. Para cada activo se calculó la duración modificada y se ponderó por su valor de mercado. Esta medida mide el impacto en el precio dada la variación de la tasa implícita. Para ello se evaluó una variación de 10 bps, y se aplicó este resultado en la posición de la compañía. El resultado neto obtenido para diciembre de 2016 y diciembre de 2015 es:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016 COP
(+10pb) en Tasas de Interés	
Colombia	(5,271)
Argentina	(470)
Chile	(7)
Brasil	(173)

Uruguay	(86)
México	(8)
República Dominicana	-
Panamá	(434)
El Salvador	(1)
Suramericana	(6,451)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2015
	COP
(+/-10pb) en Tasas de Interés	
Colombia	(8,608)
República Dominicana	-
Panamá	(914)
El Salvador	(55)
Suramericana	(9,577)

Análisis de Sensibilidad a Precio de los Activos (Acciones e Inmobiliario):

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de acciones e inmobiliario se tomó la exposición a renta variable e inmobiliaria de la compañía; evaluando una variación del -10% llevando la diferencia del impacto a la utilidad antes de impuestos. El resultado obtenido se presenta a continuación:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016
	COP
(-10%) en Precio Acciones	
Colombia	(41,456)
Argentina	(856)
Chile	(13)
Brasil	(49)
Uruguay	-
México	(11)
República Dominicana	-
Panamá	(154)
El Salvador	-
Suramericana	(42,541)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2015
	COP
(-10%) en Precio Acciones	
Colombia	(64,363)
República Dominicana	-

Panamá	(175)
El Salvador	-
Suramericana	(64,538)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016
	COP
(-10%) en Inmobiliario	
Colombia	(31,631)
Argentina	-
Chile	-
Brasil	-
Uruguay	-
México	-
República Dominicana	-
Panamá	-
El Salvador	-
Suramericana	(31,631)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2015
	COP
(-10%) en Inmobiliario	
Colombia	(22,910)
República Dominicana	-
Panamá	-
El Salvador	-
Suramericana	(22,910)

Se debe tener en cuenta que los análisis de sensibilidad realizados anteriormente, no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados por lo que el impacto de los mismos podría ser considerablemente mejor.

35.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobre costos. Asimismo, las Compañías realizan seguimientos al flujo

de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

En Suramericana S.A., uno de los principales movimientos que marcó la gestión de liquidez durante el 2016 fue la adquisición y pago de las Compañías de RSA Insurance Group en Latinoamérica (Chile, Argentina, México, Brasil, Colombia y Uruguay). Dicha transacción fue financiada en un 69% a través de la capitalización de sus accionistas y en un 31% a través de endeudamiento de Suramericana. Así, el endeudamiento se obtuvo por medio de una emisión por 1 Billón de pesos realizada en junio de 2016, que se utilizó: para pagar los créditos puente de la adquisición de RSA y de Seguros Banistmo de Panamá, para la capitalización que se realizó de la cautiva Sura Re. El resto de los recursos de la emisión se mantuvieron para capital de trabajo de la compañía, y para la capitalización adicional de la cautiva que se debe realizar en 2017.

A continuación se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija de los portafolios de inversiones más el efectivo y equivalente de las compañías a 31 de diciembre de 2016:

Activos por Meses al Vencimiento 2016										
Suramericana										
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	R Dominicana	Panamá	El Salvador	Suramericana
0 - 1	969,510	22,823	41,715	151,910	25,414	27,914	25,236	100,907	47,140	1,412,570
1 - 3	202,273	141,937	46,866	3,871	17,205	0	6,398	2,704	41,204	462,457
3 - 12	884,520	24,382	119,379	63,431	111,314	6,439	17,220	35,689	88,225	1,350,598
0 - 12	2,056,302	189,142	207,961	219,213	153,933	34,353	48,854	139,300	176,569	3,225,626

Los siguientes son los vencimientos de los pasivos por seguros al término del periodo sobre el que se informa:

Pasivos por Meses al Vencimiento 2016										
Suramericana										
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	R Dominicana	Panamá	El Salvador	Suramericana
0 - 1	96,766	31,047	36,938	43,622	27,907	9,470	2,338	18,093	6,207	272,388
1 - 3	253,219	60,516	51,501	86,147	6,796	14,175	4,627	16,328	12,290	505,599
3 - 12	656,187	93,186	74,320	21,102	410	12,227	17,033	38,737	39,323	952,526
0 - 12	1,006,172	184,749	162,759	150,870	35,114	35,871	23,998	73,158	57,820	1,730,513

Los valores incluidos en las tablas anteriores para activos y pasivos financieros representan la mejor estimación de las obligaciones y los recursos disponibles en la Compañía en sus respectivos plazos.

35.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio

Hacen referencia a aquellos riesgos que se derivan del modelo de negocio y la operación de las Compañías. Para Suramericana S.A., estos riesgos se desprenden directamente de la actividad aseguradora y de la administración de fondos de terceros.

El siguiente es el detalle de los riesgos de negocio a los que están expuestas las dos Compañías:

Gestión de Riesgos Técnicos de las Aseguradoras

Los principales riesgos no financieros que pueden afectar estas Compañías se relacionan con cambios en la tendencia de la mortalidad, longevidad y morbilidad de la población expuesta; así como también las desviaciones adversas de siniestralidad, suficiencia de reservas técnicas y en la eficiencia operativa de la organización.

Estos riesgos pueden afectar a la compañía materializándose como un mayor valor de sus obligaciones con sus clientes. A causa de una mayor frecuencia de siniestros o mayor valor de estos.

El sistema de integral de gestión de riesgos de la organización articula el apetito de riesgo definido junto con las características propias de las soluciones y las geografías donde se comercializan; permitiendo a Suramericana S.A. definir políticas de suscripción donde se definen los tipos, características y límites asegurados de los riesgos. Con base en los cuales se diseñan los diferentes procesos de suscripción y tarificación.

Adicional a esto se transfiere parte de los riesgos con esquemas de reaseguro proporcional, no proporcional y contratos facultativos para riesgos especiales con reaseguradores previamente aprobados. Los contratos proporcionales permiten reducir el valor expuesto a riesgo y los contratos no proporcionales limitar la siniestralidad y la exposición retenida a catástrofes.

A pesar de tener un esquema de reaseguro definido, la organización es responsable directo de las obligaciones con sus clientes por lo cual existe riesgo de crédito con respecto a la cesión, mitigado a través de la diversificación de contrapartes y cuantificando el riesgo de crédito respectivo.

Por último, la presencia en diferentes países y un portafolio con variedad de soluciones comercializado a través de diferentes canales, permite a la organización tener una exposición a diversificada a los riesgos técnicos.

Análisis de Sensibilidad

Con el fin de calcular la exposición a ciertas variables pertinentes de riesgo, las Compañías realizan análisis de sensibilidad a sus Estados Financieros, que reflejan la forma como puede verse afectado el resultado del periodo, en caso que se materialicen.

En los Seguros de Vida, estos análisis se elaboran para calcular la exposición de las Compañías ante cambios en variables como longevidad, mortalidad y morbilidad. Para ello, se realizan movimientos en cada una de

estas variables y se obtiene el impacto de la magnitud del cambio en el resultado de las Compañías. A continuación se presentan los impactos por cada tipo de riesgo:

Suramericana		Impacto antes de impuestos	
País	Riesgo	2016	2015
Colombia	+ 30% en Mortalidad	\$ (48,816)	\$ (66,278)
	+ 40% en Morbilidad	\$ (62,170)	\$ (90,956)
	+ 10% en Longevidad	\$ (32,448,)	\$ (30,110)

Cabe destacar que el análisis de sensibilidad presentado analiza los efectos en el estado financiero anual como consecuencia del cambio de alguno de los parámetros más importantes en la valuación de los compromisos de largo plazo con los asegurados. Es decir, cuantifica el impacto de cambios estructurales en los comportamientos de mortalidad, morbilidad y longevidad de las carteras; lo cual tiene implicaciones en las expectativas de años futuros (no sólo el primer año como el Riesgo de Volatilidad), afectando el valor de las Reservas de largo plazo de las pólizas.

En los Seguros de Riesgos Laborales también se realizan análisis relacionados con el comportamiento y las tendencias de los riesgos de accidentalidad y morbilidad laboral, así como la tendencia de longevidad sobre las obligaciones pensionales, obteniendo los siguientes resultados de sensibilidad.

Suramericana		Impacto antes de impuestos	
País	Riesgo	2016	2015
Colombia	+ 3.5% Morbilidad	\$ (8,882)	\$ (16,686)
	+ 10% Longevidad	\$ (12,291)	\$ 10,371

Por su parte, en los Seguros Generales realizan análisis de sensibilidad a los riesgos de siniestralidad y de insuficiencia de reservas.

El riesgo de siniestralidad se refiere a la posibilidad de incurrir en pérdidas como consecuencia de políticas y prácticas inadecuadas en el diseño de productos o errores en el cálculo de tarifas, que resulten insuficientes para cubrir los egresos del negocio, o fluctuaciones en la temporalidad, frecuencia y severidad de los riesgos asegurados.

El riesgo de insuficiencia de reservas por su parte, hace referencia a la probabilidad de pérdida como consecuencia de la subestimación o sobrestimación en el cálculo de las reservas técnicas y otras obligaciones contractuales (participación de utilidades, pago de beneficios garantizados, entre otros).

Se obtiene como resultado un impacto total compañía de los dos riesgos. Para calcular la sensibilidad, se realiza una suma correlacionada del impacto de cada solución. Este impacto representa la magnitud del cambio en el resultado de la Compañía tras sensibilizar ambos riesgos.

Riesgo	Impacto antes de impuestos	
	2016	2015
Primas	\$ (67,877)	\$ (41,398)
Reservas	\$ (12,375)	\$ (9,230)

Para el resto de las operaciones de seguros generales adquiridas en el 2016, se estableció en plan de cierre de brechas del sistema de gestión de riesgos implementar modelos de solvencia internos a lo largo del 2017 que, además de permitir cuantificar el capital económico necesario, permiten estimar el impacto que tendría una desviación en la siniestralidad teniendo en cuenta todas las conexiones y correlaciones de este riesgo con otros aspectos de la organización.

Por lo anterior, se presenta la sensibilidad para las nuevas compañías como el resultado consolidado de una desviación negativa de la siniestralidad incurrida retenida de 1%, este impacto no es indicativo de la probabilidad de este evento. Se obtiene como resultado un impacto total para dichas operaciones, con datos de estados financieros trabajados a Noviembre de 2016.

Compañía	Impacto antes de impuestos
Suramericana Generales*	\$ 20,647

*Corresponde a: Argentina, Brasil, Chile, México y Uruguay.

Reclamaciones Reales Comparadas Con Estimaciones Previas

Con el propósito de evaluar cómo las reservas de siniestros de la compañía evolucionan en pagos, se estimó el porcentaje de los saldos de reservas que se materializaron en pagos durante el 2016. Para este cálculo se tomaron los saldos de las reservas de siniestros al cierre de 2015 y los pagos de siniestros efectuados durante 2016 correspondientes a exposiciones anteriores a 2016. Este análisis sólo contempló las soluciones que materialmente tardan más de un año en desarrollar su siniestralidad. Para las soluciones provenientes de la adquisición de RSA, se utilizaron los saldos de reservas calculados por RSA en diciembre del 2015. Sin embargo, los métodos de reserva no han sufrido ajustes materiales.

De los saldos de reservas de siniestros constituidos al cierre de 2015, el 41% evolucionó en pagos realizados durante el 2016.

Prueba de Adecuación de Pasivos

En las Compañías, las reservas técnicas registradas son analizadas de manera periódica para determinar si estas son adecuadas. Si como consecuencia de estos análisis se pone de manifiesto que las mismas no son suficientes, se les realiza un ajuste de acuerdo con lo establecido por las metodologías definidas y según los planes establecidos por la organización.

Riesgo de Reservas

Las Compañías han diseñado e implementado metodologías y procesos actuariales de suficiente desarrollo tanto técnico como práctico utilizando información completa y robusta que permite realizar estimaciones razonables de las obligaciones con los asegurados. Asimismo, existen herramientas para el monitoreo periódico de la adecuación de las reservas frente a las obligaciones de las mismas, que les permite tomar acciones para mantener los niveles adecuados del pasivo.

Riesgo de Suscripción y Tarifación

Las Compañías realizan la gestión de este riesgo desde dos enfoques: el primero desde el proceso de diseño y desarrollo de soluciones, donde se definen las políticas, procesos y controles para la suscripción y tarificación de productos. El segundo es el monitoreo periódico del riesgo que busca cuantificar si la tarifa definida para un periodo logra cubrir las obligaciones futuras resultantes de los contratos. El análisis busca entender si la prima retenida devengada es suficiente para cubrir los rubros de la compañía aseguradora teniendo en cuenta la siniestralidad, gastos técnicos y administrativos, ingresos financieros y el retorno mínimo esperado por el accionista dado el riesgo asumido.

Riesgo de Reaseguro

Con respecto a las contrataciones de reaseguro, las Compañías analizan la capacidad y solidez financiera de los reaseguradores para cumplir con las obligaciones contraídas. Con el objetivo de gestionar dicho riesgo, se analiza su fortaleza financiera, a través de variables cuantitativas y cualitativas (solidez financiera, posicionamiento en el mercado, entre otros), con el fin de apoyar la toma de decisiones y cumplir con procedimientos de control interno.

Adicionalmente, de acuerdo con las prácticas de deterioro de Activos, las Cuentas por Cobrar a los Reaseguradores y Coaseguradores de las compañías son deterioradas bajo el principio de pérdida incurrida, para lo cual, y teniendo en cuenta las exigencias y marcos normativos propios de cada uno de los países, las diferentes filiales han desarrollado metodologías y modelos de deterioro que incorporan el cumplimiento de los requerimientos legales e incorporan igualmente las políticas internas y apetito de riesgo de Suramericana como organización.

Riesgo de Concentración

Las Compañías realizan un monitoreo periódico de este riesgo a través de indicadores de concentración. Estos indicadores incluyen la concentración de tomadores por grupos económicos, la concentración de canales de distribución, la concentración de soluciones, entre otras.

En 2016, las Compañías continuarán atentas y preparándose para posibles cambios en materia tributaria, pensional y del sector asegurador en la región, que podrían tener efectos en sus resultados.

35.2.5 Gestión de Riesgos Operativos

Hace referencia a los eventos que impiden el normal desarrollo de la operación de las Compañías y que están asociados a las personas, la tecnología y los procesos. En las Compañías, la gestión de estos riesgos

está enmarcada en un ambiente de control interno que permite optimizar el nivel de los mismos con un especial foco en la exposición que se genera desde los procesos y proyectos.

Durante el 2016 se trabajó en el mejoramiento y actualización de los elementos de cada una de las etapas del ciclo de gestión del riesgo, con el propósito de fortalecer lo ya existente y de incorporar aspectos que permitan realizar un análisis prospectivo de esta modalidad de riesgos y, con ello, obtener una visión holística de su comportamiento y de la conexión con otros riesgos de las Compañías.

Se destacan los siguientes procesos de gestión:

- Riesgos en los Procesos: Se realizó la parametrización de las herramientas que soportan la gestión de riesgos a los que están expuestos los procesos de la Compañía, donde convergen actividades llevadas a cabo por las áreas de Procesos, Riesgos, Control Financiero, Auditoría y Compliance. Esto, con especial énfasis en los procesos con impacto en los estados financieros.
- Riesgo de Continuidad de Negocio y Gestión de Crisis: se fortaleció el gobierno de estos sistemas de gestión a través de la aprobación y divulgación de políticas contentivas de lineamientos corporativos para la administración de este riesgo. Lo anterior, con el fin de elevar el nivel de madurez de las filiales en materia de atención de eventos con potencial para ocasionar una interrupción de los procesos que supere el apetito de riesgo de las organizaciones y, en caso de superarlo, poder gestionar efectivamente aquellos eventos que podrían derivar en una crisis operativa y/o reputacional.
- Riesgo de Seguridad de la Información: se realizó una identificación diagnóstica del estado de gestión de la seguridad de la información en cada una de las filiales y, al igual que para el riesgo anterior, se divulgó una política de alcance corporativo, encaminada a alinear todas las operaciones con los estándares definidos por Suramericana.
- Riesgo de Lavado de Activos, Financiación del Terrorismo, Fraude y Corrupción: las Compañías disponen de mecanismos, procedimientos y controles efectivos para prevenir, detectar y responder oportunamente a situaciones y eventos con algún indicio de lavado de activos, financiación del terrorismo, fraude o corrupción.

Estos elementos, soportados en el pilar fundamental del conocimiento adecuado de todos sus clientes, empleados y proveedores, se encuentran definidos en un modelo de madurez aplicable a todas las compañías filiales, el cual tiene como fin la homologación de los diferentes sistemas de gestión en ellas implementados. La visión consolidada de todo el grupo empresarial, que surja como resultado de esta homologación, permitirá realizar una medición regional de estos riesgos y estructurar planes de trabajo tendientes a alcanzar el ideal de capacidad.

NOTA 36. GANANCIAS POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo la ganancia del periodo atribuible a los accionistas y el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre los ingresos y las acciones utilizadas en las ganancias básicas

	2016	2015
Utilidad neta de la controladora	399,694	294,546
Acciones en circulación para la utilidad básica por acción	87,791	68,447
Utilidad por acción (pesos colombianos)	4,552,790	4,303,271

NOTA 37. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

37.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Grupo SURA las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

El siguiente es el detalle de partes relacionadas al 31 de diciembre de 2016 de Suramericana:

- Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 17.1 Inversiones en subsidiarias.
- Miembros de Junta Directiva
- Directivos
- Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 17.2 Inversiones en asociadas.

37.2 Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro, es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2016 y 31 de diciembre de 2015 que han sido eliminadas en el consolidado:

Diciembre 2016

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Santa Maria del Sol S.A.	-	-	-	(46)
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	(146)	179	487
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	-	-	-	(31)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	146	-	-	(589)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	-	(43,775)	2,232	-
Servicios y Ventas Compañía Limitada	15	-	-	-
Chilean Holding Suramericana SpA	43,520	-	-	(1,349)
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	240	-	-	(883)
Seguros Generales Suramericana S.A.	17,387	(34,289)	23,881	(87,600)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	30,976	(251)	17,622	(77,088)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	64,870	(8,172)	78,386	(4,556)
Servicios Generales Suramericana S.A.S	28	(65,414)	4,823	(2,398)
Suramericana S.A	160	(11,264)	-	(1,035)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	236	(6,611)	66,404	(658)
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	3,905	(19,394)	329,419	(38,143)
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	10,173	(13)	21	(102,666)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	16,344	(2,972)	1,387	(301,428)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	98	(5,735)	101,885	(3,964)
Protección Garantizada Ltda	-	-	4,557	-
Seguros Suramericana. Panamá	9,397	(183)	852	(8,214)
Servicios Generales Suramericana S.A	183	(7)	-	-
Seguros Sura S.A Republica Dominicana	299	-	-	(394)
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	905	(771)	3,159	(1,442)
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	918	(805)	6,897	(9,707)
Total	199,802	(199,802)	641,704	(641,704)

Diciembre 2015

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Generales Suramericana S.A.	36,729	(8,297)	37,166	(72,612)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	596	(14,564)	18,098	(63,667)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7,518	(70,701)	66,119	(3,845)
Servicios Generales Suramericana S.A.S	102,725	(3)	3,584	(2,201)
Suramericana S.A	13	(30,323)	-	(565)
Dinámica Zona Franca S.A.S	-	-	-	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	4,307	(643)	52,298	(585)
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	12,934	(3,749)	265,391	(32,840)

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	64	(6,620)	20	(79,461)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	733	(9,402)	4,178	(244,985)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	4,753	(157)	81,461	(3,326)
Inversiones Sura Brasil S.A.S	-	-	-	-
Royal & Sun Alliance Seguros (Colombia) S.A.	-	-	-	-
Seguros Suramericana. Panamá	188	(26,560)	1,182	(25,462)
Servicios Generales Suramericana S.A	31	(188)	-	-
Seguros Sura S.A Republica Dominicana	-	-	-	(97)
Inversura Panamá Internacional	-	-	54	-
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	717	(52)	3,012	(56)
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	668	(717)	6,635	(9,494)
Total	171,976	(171,976)	539,198	(539,198)

37.3 Honorarios de la Junta Directiva

Los honorarios de la Directiva se incluyen a continuación:

Al 31 de diciembre de 2015 y a diciembre de 2016, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo a lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

	Diciembre 2016	Diciembre 2015
Honorarios miembros de Junta Directiva	1,772	1,270

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. y sus subsidiarias formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

37.4 Remuneración del personal clave

Gasto Compensación directivos

	2016	2015
Beneficios corto plazo	75,640	16,777
Beneficios largo plazo	158	-
Beneficios post empleo	14,772	2,637
Beneficios por terminación	-	-
Total	90,569	19,414

NOTA 38. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

No se presentaron otros hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la compañía reflejada en los estados financieros con corte al 31 de diciembre de 2016.

NOTA 39. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana S.A. correspondientes al periodo finalizado el 31 de diciembre de 2016 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en Acta No. 116 de la Junta Directiva del 22 de febrero de 2017, para ser presentados al mercado.

NOTA 40. NOTA DE RECLASIFICACIÓN

Algunas cifras de los estados financieros de 2015 fueron reclasificadas para propósitos de presentación comparativa con las del año 2016.

NOTA 41. AJUSTES POR REEXPRESIÓN

En virtud de la aplicación de la NIIF 4 la reserva formada para riesgos catastróficos no es reconocida en los estados financieros consolidados, no obstante en los patrimonios fiscales dichas reservas fueron reconocidas por las compañías que operan el ramo de terremotos en Colombia originándose una diferencia entre la base contable y la base fiscal. De conformidad con la NIC 12, se debe realizar el reconocimiento del impuesto diferido pasivo asociado a esta diferencia en los estados financieros consolidados. Dicho impuesto diferido no había sido reconocido anteriormente dado que se consideraba que la diferencia era permanente, sin embargo la compañía ha revaluado su posición y considera que la diferencia podría revertirse en el futuro.

Adicionalmente, durante los periodos anteriores con el propósito de cumplir el principio de no compensación establecido por la NIIF4, la compañía ha venido presentando en sus estados financieros consolidados, activos diferidos correspondientes a la capitalización de los costos de emisión (DAC). Dicha situación ha sido revaluada, por considerarse que el reconocimiento de dicho activo implica un error si no se ajusta en igual proporción la reserva de riesgo en curso, pues se incumple con el principio de devengo y la debida asociación de ingresos y gastos relacionados con los contratos de seguros. Esta situación tiene un impacto en las filiales de Colombia y de las Centro América, debido a que la reserva de riesgo en curso había sido constituida sobre una base descontada por un factor de gastos de expedición, la cual incluye las comisiones devengadas por los intermediarios, en este sentido se procede al incremento de la reserva de riesgo en curso y su correspondiente activo por impuestos diferidos.

Estas situaciones fueron identificadas por la compañía en el último trimestre de 2016 y fueron corregidas re-expresando cada una de las partidas afectadas de los estados financieros del periodo anterior de la siguiente manera:

Impacto en el Estado de Situación Financiera – disminución		
	31 de diciembre de 2015	1 de enero de 2015
Activo por Impuestos diferidos	60,087	43,751
Efecto neto en el Activo	60,087	43,751
Reservas técnicas	278,917	216,316
Pasivo por impuestos diferidos	75,379	61,345
Efecto neto en el Pasivo	354,296	277,661
Otros resultados integrales	(17,488)	(5,649)
Utilidades retenidas	(227,834)	(227,845)
Utilidades del ejercicio	(48,317)	-
Participaciones no controladoras	(570)	(426)
Efecto neto en el Patrimonio	(294,209)	(233,920)

Impacto en el estado de resultados – disminución	
	31 de diciembre de 2015
Reservas netas de producción	(46,041)
Impuesto a las ganancias	(2,275)
Efecto neto en la ganancia del ejercicio	(48,316)

Impacto en las ganancias por acción básica en pesos colombianos

	31 de diciembre de 2015
Efecto neto en utilidad por acción de operaciones continuadas	(705,889)
Total efecto neto en utilidad básica por acción	(705,889)

El cambio no tuvo efectos sobre los flujos de efectivo por actividades de operación, inversión y financiación del Grupo.