

suramericana



Estados financieros consolidados de Suramericana S.A.
al 31 de diciembre de 2017 con cifras comparativas
al 31 de diciembre de 2016.

1

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	6
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	7
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	15
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	15
1.1. Grupo empresarial	17
NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	18
2.1. Declaración de cumplimiento	18
2.2. Bases de medición.....	18
2.3. Actualización de política contable.....	19
2.4. Presentación de estados financieros	19
2.5. Principios de consolidación	19
2.6. Reclasificaciones.....	21
NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	21
3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía	21
3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo.....	22
3.3. Actividades de seguros.....	23
Costos de adquisición diferidos-DAC	27
3.4. Moneda	27
3.4.1. Funcional	27
3.4.2 Moneda Extranjera	27
3.5. Ingresos	27
3.5.1. Ingresos por primas emitidas.....	28
3.5.2. Ingresos administradora de riesgos laborales	29
3.5.3. Ingresos por dividendos.....	29
3.5.4 Ingresos por comisiones	29
3.5.5 Ingresos por inversiones.....	29
3.5.6 Ingresos por entidades prestadoras de salud.....	29
3.6. Impuestos.....	30
3.7. Activos intangibles	31
3.8. Gastos pagados por anticipado.....	32
3.9. Instrumentos financieros	32
3.10. Segmentos de operación.....	36
3.11. Inventarios.....	36
3.12. Propiedades de inversión.....	36
3.13. Propiedad y equipo	37

3.14. Deterioro del valor de activos no financieros	38
3.15. Valor razonable	39
3.16. Activos no corrientes disponibles para la venta	40
3.17. Arrendamientos	41
3.18. Beneficios a los empleados	42
3.19. Provisiones y contingencias	43
3.20. Ganancias por acción	43
3.21. Partes relacionadas	43
3.22. Hechos ocurridos después de la fecha período	45
NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	46
NOTA 5. CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES Y DESGLOSES.....	49
NOTA 6. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	50
NOTA 7. COMBINACIÓN DE NEGOCIOS.....	61
7.1. Combinación de negocios realizadas en el periodo actual 2017	61
7.2. Combinación de negocios realizadas en periodos anteriores 2016.....	61
NOTA 8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	68
8.1. Activos financieros	69
8.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo	73
8.1.1.1 Efectivo restringido	73
8.1.2. Inversiones	74
8.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar.....	75
8.1.4. Deterioro de los activos financieros.....	76
8.2. Pasivos financieros	76
8.2.1 Cuentas por pagar	79
8.2.2 Títulos emitidos	81
8.2.3 Otros pasivos financieros.....	82
8.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas	83
NOTA 9. ARRENDAMIENTOS	84
9.1. Arrendamientos financieros.....	84
9.1.1 Obligaciones financieras	84
9.1.2 Propiedades y equipo en arrendamiento financiero	85
9.1.3 Arrendamientos financieros significativos	86
9.1.4 Pagos mínimos.....	86
9.2. Arrendamientos operativos	86

NOTA 10. CONTRATOS DE SEGUROS.....	87
10.1. Reservas técnicas parte reaseguradores.....	87
10.2. Ingreso por primas	88
10.3. Gasto por siniestros retenidos	89
10.4. Reservas técnicas contratos de seguros	90
NOTA 11. INVENTARIOS	91
NOTA 12. IMPUESTOS	92
12.1 Normatividad aplicable	92
12.2. Impuestos corrientes.....	94
a. Impuestos diferidos	95
b. Impuesto reconocido en el resultado del período.....	98
c. Conciliación de la tasa efectiva	98
d. Movimiento del impuesto diferido.....	99
NOTA 13. INSTRUMENTOS DERIVADOS	99
13.1. Instrumentos financieros derivados.....	99
13.2. Instrumentos financieros derivados de cobertura	100
NOTA 14. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA	100
NOTA 15. PROPIEDADES DE INVERSIÓN	101
NOTA 16. PROPIEDADES Y EQUIPOS	103
NOTA 17. ACTIVOS INTANGIBLES	106
17.1 Plusvalía.....	106
17.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía	107
17.3 Costo de adquisición diferido (DAC)	109
NOTA 18. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS	110
18.1. Subsidiarias.....	110
18.1.1. Cambios en la participación de las inversiones.....	115
18.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	116
NOTA 19. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS	119
19.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas	119
19.2 Deterioro de la plusvalía	120
Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:	121

NOTA 20. BENEFICIOS A EMPLEADOS	123
20.1 Beneficios de corto plazo	123
20.2 Beneficios de largo plazo.....	124
20.3 Beneficios post empleo	126
20.4 Gastos por beneficios a empleados	128
NOTA 21. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS.....	129
NOTA 22. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES	130
22.1 Provisiones	130
22.2 Pasivos contingentes.....	131
NOTA 23. PATRIMONIO	131
23.1 Capital emitido	131
23.2 Prima de emisión.....	132
23.3 Reservas	132
NOTA 24. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS	133
NOTA 25. OTRO RESULTADO INTEGRAL.....	134
25.1 Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	134
25.2 Componente ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	135
25.3 Componente cobertura de flujo de efectivo y de negocios en el exterior	135
25.4. Componente inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio	135
25.5. Componente propiedad y equipo por el método de revaluación.....	136
25.6. Componente método de participación de las asociadas	136
NOTA 26. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA.....	136
NOTA 27. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	137
27.1 Segmentos sobre los que se deben informar.....	137
27.2 Información sobre segmentos de operación	139
27.3 Información geográfica	141
NOTA 28. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES.....	142
28.1 Ingresos por comisión	142
28.2 Gastos por comisión	143
NOTA 29. HONORARIOS	143
NOTA 30. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS	144
30.1. Ingresos por prestación de servicios	144

30.2. Costos por prestación de servicios.....	145
NOTA 31. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS	145
NOTA 32. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	146
NOTA 33. OTROS INGRESOS	147
NOTA 34. OTROS GASTOS	148
NOTA 35. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS.....	148
NOTA 36. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS.....	149
36.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos	149
36.2 Categorías de Riesgo	150
36.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito.....	151
36.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado	154
36.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez	158
36.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio.....	159
36.2.5 Gestión de Riesgos Operativos	168
NOTA 37. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	170
NOTA 38. GESTIÓN DE CAPITAL.....	170
NOTA 39. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	171
NOTA 40. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	171
40.1. Partes Relacionadas	171
40.2 Transacciones con partes relacionadas.....	172
40.3 Honorarios de la junta directiva.....	174
40.4 Remuneración del personal clave	174
NOTA 41. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	175
NOTA 42. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	175
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	176

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la Compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la Compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la Compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Ferrnando Soto Salazar
Contador Público
Tarjeta Profesional 16951-T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos y las cifras tomadas fielmente de los libros.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el año.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el ejercicio al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Fernando Soto Salazar
Contador Público
Tarjeta Profesional 16951-T



**Building a better
working world**

Informe del Revisor Fiscal

A los accionistas de:
Suramericana S.A. Consolidado

Informe Sobre los Estados Financieros

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017 y los correspondientes estados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidades de la Administración en Relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados libres de errores materiales, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Responsabilidad del Auditor

Mi responsabilidad es la de expresar una opinión sobre los mencionados estados financieros consolidados fundamentada en mi auditoría. He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia. Dichas normas exigen que cumpla con requisitos éticos, planifique y lleve a cabo mi auditoría para obtener seguridad razonable en cuanto a si los estados financieros consolidados están libres de errores materiales.

Una auditoría incluye desarrollar procedimientos para obtener la evidencia de auditoría que respalda las cifras y las revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio profesional del auditor, incluyendo la evaluación del riesgo de errores materiales en los estados financieros. En el proceso de evaluar estos riesgos, el auditor considera los controles internos relevantes para la preparación y presentación de los estados financieros, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias. Así mismo, incluye una evaluación de las políticas contables adoptadas y de las estimaciones de importancia efectuadas por la Administración, así como de la presentación en su conjunto de los estados financieros.

Considero que la evidencia de auditoría obtenida proporciona una base razonable para emitir mi opinión.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80

Opinión

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2017, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Otros Asuntos

Los estados financieros consolidados bajo Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia de Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2016, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros consolidados adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 24 de febrero de 2017.

Cordialmente,



Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
21 de febrero de 2018

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Situación Financiera Consolidado
 31 de diciembre de 2017
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2016)
 (Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	2017	2016
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	8.1	1,202,405	1,305,730
Inversiones	8.1	12,024,607	10,638,246
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	8.1	5,612,937	4,733,583
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	8.1	1,540	340
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	10	3,146,949	2,601,649
Inventarios	11	9,264	9,919
Activos por impuestos corrientes	12	141,496	174,205
Activos no corrientes disponibles para la venta	14	36,711	537
Otros activos financieros	8.1	5,593	18,199
Otros activos no financieros	21	60,667	151,921
Propiedades de inversión	15	4,306	6,095
Costo de adquisición diferido	17	1,190,079	1,098,835
Propiedades y equipos	16	883,286	750,185
Activos intangibles distintos de la plusvalía	17	538,441	591,184
Plusvalía	17	567,624	551,903
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	18	49,174	45,932
Activos por impuestos diferidos	12	93,354	96,406
Total activos		25,568,433	22,774,869
Pasivos			
Pasivos financieros	8.2	252,746	237,320
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	8.2	2,354,438	2,134,386
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8.2	844	1,023
Reservas técnicas	10	15,263,959	13,428,353
Pasivos por impuestos corrientes	12	348,587	319,715
Provisiones por beneficios a empleados	20	332,445	241,630
Otros pasivos no financieros	21	906,849	856,344
Otras provisiones	22	252,275	228,323
Títulos emitidos	8.2	994,565	997,525
Pasivo por impuestos diferidos	12	360,766	286,026
Total pasivos		21,067,474	18,730,645
Patrimonio			
Capital emitido	23	50	50
Prima de emisión	23	1,611,794	1,611,794
Utilidad del ejercicio		505,269	399,694
Ganancias acumuladas		(81,644)	(34,253)
Otras participaciones en el patrimonio	25	317,705	148,077
Reservas	23	2,135,432	1,906,433
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		4,488,606	4,031,795
Participaciones no controladoras	26	12,353	12,429
Patrimonio total		4,500,959	4,044,224
Total patrimonio y pasivos		25,568,433	22,774,869

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
 Contador
 T.P. 16951 – T

Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 – T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
 (Véase mi informe del 21 de febrero de 2018)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultados Consolidado
31 de diciembre de 2017
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2017	Diciembre 2016
Primas emitidas	10	12,019,807	9,767,107
Primas cedidas	10	(2,251,741)	(1,785,334)
Primas retenidas (netas)		9,768,066	7,981,773
Ingresos por comisiones	28	373,272	267,938
Prestación de servicios	30	2,614,119	2,138,383
Dividendos		879	5,342
Ingresos por inversiones	31	549,884	611,439
Ganancias a valor razonable	31	489,561	422,612
Ganancia por método de participación de asociadas	18	11,076	9,540
Ganancias en venta de inversiones	31	7,536	1,770
Ingresos por propiedades de inversión	15	6,984	9,388
Diferencia en cambio, neta	31	4,807	25,384
Otros ingresos	33	375,345	273,165
Ingresos totales		14,201,529	11,746,734
Siniestros totales	10	(7,191,533)	(5,695,781)
Reembolso de siniestros	10	1,840,205	1,499,644
Siniestros retenidos		(5,351,328)	(4,196,137)
Reservas netas de producción	10	(446,799)	(626,054)
Costos por prestación de servicios	30	(2,472,113)	(2,017,794)
Gastos administrativos	32	(1,235,433)	(1,152,919)
Beneficios a empleados	20	(1,033,138)	(830,485)
Honorarios	29	(657,194)	(660,423)
Comisiones a intermediarios	28	(1,692,517)	(1,233,808)
Amortizaciones	17	(130,799)	(92,144)
Depreciaciones	16	(36,130)	(28,377)
Otros gastos	34	(415,624)	(332,418)
Intereses	31	(109,716)	(100,599)
Deterioro		(5,178)	(12,220)
Gastos totales		(13,585,969)	(11,283,378)
Ganancia, antes de impuestos		615,560	463,356
Impuestos a las ganancias	12	(108,974)	(61,697)
Ganancia, neta		506,586	401,659
Ganancia de la controladora		505,269	399,694
Ganancia no controladora		1,317	1,965
Ganancias por acción			
Utilidad neta por acción	37	5,063,374	4,552,790

La utilidad neta por acción está expresada en pesos colombianos.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 21 de febrero de 2018)

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Resultado Integral Consolidado
 31 de diciembre de 2017
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	2017	2016
Ganancia		506,586	401,659
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio		314	(1,354)
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias por revaluación		132,434	24,852
Otro resultado integral, neto de impuestos, (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		(10,269)	613
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	18	(865)	(2,342)
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		121,614	21,769
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, netas de impuestos		48,303	(38,664)
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos		-	17,081
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		48,303	(21,583)
Total otro resultado integral		169,917	186
Resultado integral total		676,503	401,845
Resultado integral atribuible a:			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		674,897	399,803
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		1,606	2,042



Gonzalo Alberzo Pérez Rojas
Representante Legal



Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 – T



Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 21 de febrero de 2018)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2017
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva Ocasional	Utilidad del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total Patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2017		50	1,611,794	(34,253)	148,077	74,763	1,831,670	399,694	4,031,795	12,429	4,044,224
Otro resultado integral	25	-	-	-	132,371	-	-	-	132,371	63	132,434
Revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	48,077	-	-	-	48,077	227	48,304
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero		-	-	-	313	-	-	-	313	1	314
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	(10,268)	-	-	-	(10,268)	(1)	(10,269)
Calculo actuarial		-	-	-	(865)	-	-	-	(865)	-	(865)
Método de participación reconocido en el patrimonio		-	-	-	-	-	-	505,269	505,269	1,317	506,586
Utilidad del ejercicio		-	-	-	169,628	-	-	505,269	674,897	1,607	676,504
Resultado Integral total neto del periodo		-	-	-	-	-	-	(399,694)	-	-	-
Traslado utilidad a ganancias acumuladas		-	-	399,694	-	-	-	-	-	-	-
Distribución de resultados 2016 según acta de Asamblea de Accionistas No 28 del 23 de marzo de 2017:	23										
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.698.444 pesos por acción)	23-24	-	-	(169,486)	-	-	-	-	(169,486)	-	(169,486)
Participación en utilidades de compañías asociadas año anterior		-	-	3,538	-	-	-	-	3,538	-	3,538
Reservas para protección de inversiones		-	-	(230,171)	-	-	230,171	-	-	-	-
Disminuciones por otros cambios en el patrimonio		-	-	(50,966)	-	-	(1,172)	-	(52,138)	(1,683)	(53,821)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		50	1,611,794	(81,644)	317,705	74,763	2,060,669	505,269	4,488,606	12,353	4,500,959

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado (continuación)
 Al 31 de diciembre de 2016
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva Ocasional	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total Patrimonio
Saldo al 31 de Diciembre de 2015		34	278,704	(98,967)	147,967	74,763	1,670,993	294,546	2,368,040	2,532	2,370,572
Otro resultado integral	25										
Revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	24,811	-	-	-	24,811	41	24,852
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero		-	-	-	(38,700)	-	-	-	(38,700)	36	(38,664)
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	(1,354)	-	-	-	(1,354)	-	(1,354)
Calculo actuarial		-	-	-	613	-	-	-	613	-	613
Método de participación reconocido en el patrimonio		-	-	-	(2,342)	-	-	-	(2,342)	-	(2,342)
Cobertura de inversión neta en el extranjero		-	-	-	17,082	-	-	-	17,082	-	17,082
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	399,694	399,694	1,965	401,659
Resultado Integral Total neto del periodo		-	-	-	110	-	-	399,694	399,804	2,042	401,846
Emisión de capital (31.342 Acciones a un valor nominal de \$500)	23	16	1,333,090	-	-	-	-	-	1,333,106	-	1,333,106
Distribución de resultados 2015 según acta de Asamblea de Accionistas No 25 del 17 de Marzo de 2016:											
Traslado utilidades acumuladas		-	-	294,546	-	-	-	(294,546)	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.806.495 pesos por acción)	23-24	-	-	(123,649)	-	-	-	-	(123,649)	-	(123,649)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(220,624)	-	-	218,235	-	(2,389)	-	(2,389)
Incrementos por otros cambios patrimoniales.		-	-	114,441	-	-	(57,558)	-	56,883	7,855	64,738
Saldo al 31 de Diciembre de 2016		50	1,611,794	(34,253)	148,077	74,763	1,831,670	399,694	4,031,795	12,429	4,044,224

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 21 de febrero de 2018)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
31 de diciembre de 2017
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Diciembre 2017	Diciembre 2016
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Ganancia	506,586	401,659
Ajustes para conciliar la ganancia		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	108,974	61,697
Ajustes por costos financieros	109,716	100,599
Ajustes por reservas de seguro	1,290,307	2,965,285
Ajustes por disminuciones (incrementos) en los inventarios	655	(2,914)
Ajustes por disminuciones en cuentas por cobrar la actividad aseguradora	(605,195)	(2,460,183)
Ajustes por la disminución (incremento) de cuentas por cobrar de origen comercial	(277,545)	392
Ajustes por disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(1,200)	164
Ajustes por el incremento de cuentas por pagar de origen comercial	66,085	290,080
Ajustes por el incremento (disminución) en cuentas por pagar la actividad aseguradora	153,966	990,874
Ajustes por incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(179)	747
Ajustes por incrementos (disminuciones) en otros activos y pasivos no financieros	74,783	(397,078)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	166,929	120,521
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	5,178	12,220
Ajustes por provisiones	102,617	247,463
Ajustes por pérdidas (ganancias) de moneda extranjera no realizadas	(7,428)	221,279
Ajustes por pérdidas (ganancias) del valor razonable	(493,011)	(423,846)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	(11,076)	(9,540)
Ajustes por rendimientos financieros del portafolio de inversiones	(550,491)	(612,553)
Total ajustes para conciliar la ganancia	133,085	1,105,207
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones	639,671	1,506,866
Dividendos recibidos asociadas	9,513	8,350
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(13,538)	(19,520)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	635,646	1,495,696
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(770)	-
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	6,822,516	4,149,522
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(7,898,082)	(6,316,011)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo	8,555	(1,300)
Compras de propiedades y equipo	(40,426)	(117,039)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	1,436	38,994
Compras de activos intangibles	(62,632)	(1,093,905)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	-	885
Compras de otros activos a largo plazo	(97)	(6,503)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	45,476	(9,829)
Dividendos recibidos Instrumentos financieros	607	1,113
Intereses recibidos	651,800	637,231
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	(471,617)	(2,716,842)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de la emisión de acciones	-	1,333,105
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de deuda	-	1,000,000
Importes procedentes de préstamos	35,377	851,518
Reembolsos de préstamos	(21,814)	(1,202,103)
Dividendos pagados	(169,486)	(123,649)
Intereses pagados	(111,431)	(94,493)
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de financiación	(267,354)	1,764,378
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(103,325)	543,232
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1,305,730	762,498
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1,202,405	1,305,730

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 21 de febrero de 2018)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2017 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016. Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción.

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A, en adelante Grupo SURA.

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio que hacen parte de diversos sectores.

En los últimos años, Suramericana ha extendido sus inversiones estratégicas a otros países en el hemisferio occidental, a países de América Central, como El Salvador, República Dominicana, Panamá, en América del Norte con México y países de Suramérica como Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) y todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios han sido destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El 8 de septiembre de 2015 Suramericana S.A., firmó un acuerdo para la adquisición de la operación de RSA Insurance Group plc en América Latina, por un valor aproximado de USD 614 millones (403 millones de libras esterlinas).

Los reguladores de cada país dieron la respectiva autorización sobre la compra de las compañías de Brasil, Colombia, Chile, Argentina, México y Uruguay en el año 2016; de las cuales Suramericana tiene control a

partir de las siguientes fechas: Brasil el 1 de marzo de 2016, Colombia el 1 de abril de 2016, Chile y Argentina el 1 de mayo de 2016, México el 1 de junio de 2016, Uruguay 1 de julio de 2016.

Los porcentajes de participación adquiridos en cada una de las sociedades fueron los siguientes:

En Colombia

Se adquiere el 98,8309% de Royal & Sun Alliance Seguros Colombia, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere indirectamente el 98,8875% de las acciones de la sociedad Financia Expreso RSA S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y el 50.4227% de Protección Garantizada Ltda sociedad dedicada a la intermediación de seguros.

El 1 de agosto de 2016 mediante autorización previa de la Superintendencia Financiera de Colombia en Resolución pública NO. 0889 del 14 de Julio de 2016, la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Colombia S.A (RSA) fue absorbida mediante proceso de fusión por Seguros Generales Suramericana S.A., compañía subsidiaria de la compañía dedicada al negocio asegurador y reasegurador en Colombia.

En México

- 100% de Seguros Sura, S.A De C.V (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V).

En Chile

- 99.96% de Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.)
- 100% de Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.)
- 100% de Chilean Holding Suramericana SPA (antes RSA Chilean Holding SpA).
- 100% de Inversiones Suramericana Chile Limitada (antes Inversiones RSA Chile Limitada)
- 100% Servicios y Ventas Compañía Limitada.

En Brasil

- 99.9997% de Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A).

En Argentina

- 100% de Atlantis Sociedad Inversora S.A.
- 100% de Santa Maria del Sol S.A.
- 99.35% de Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A).
- 99.99% de Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.

En Uruguay

- 100% de Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Uruguay) S.A. de C.V).

El 21 de diciembre de 2016 la Asamblea de Accionistas aprobó la emisión de treinta y un mil trescientas cuarenta y dos (31,342) acciones ordinarias, nominativas y de capital de Suramericana S.A, la cual consta en Acta No. 27 del 12 de diciembre de 2016.

A finales del mes de julio de 2017, Suramericana S.A. constituyó la sociedad SURA SAC LTD., compañía de cuentas segregadas domiciliada en Bermuda, a través de la cual, en el marco de la estrategia de Gestión de Tendencias y Riesgos, se ofrecerán alternativas de transferencia de riesgos a los clientes de las diferentes

filiales de seguros de Suramericana S.A. La participación de Suramericana en esta sociedad es directa, con una inversión de USD 330.000 que corresponde al 100% de su capital.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo Empresarial Sura.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Financia Expreso RSA S.A.	Bogotá, Colombia
Protección Garantizada LTDA.	Bogotá, Colombia
Atlantis Sociedad Inversora S.A.U	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.U	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Inversura Panamá International S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Seguros Suramericana S.A	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Medellín, Colombia
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Inversiones Sura Brasil S.A.S. (en liquidación)	Medellín, Colombia
Seguros Sura, S.A. de C.V. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.)	México Distrito Federal, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada (antes Inversiones RSA Chile Limitada)	Santiago, Chile

Servicios y Ventas Compañía Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA (antes RSA Chilean Holding SpA)	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.)	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.)	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A.)	Sao Paulo, Brasil

NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados condensados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015 y 2131 de 2016. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés, traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés). Las normas bases corresponden a las traducidas al español y emitidas al 31 de diciembre de 2015 y a las enmiendas efectuadas durante el año 2015 por el IASB.

La aplicación de dichas normas internacionales en Colombia está sujeta a algunas excepciones establecidas por regulador y contenidas en el Decreto 2420 de 2015 y modificatorios. Estas excepciones varían dependiendo del tipo de compañía y son las siguientes:

- El Título 4, Capítulo 1 del Decreto 2420 de 2015, contiene excepciones para entidades del sector financiero propuestas por la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) por razones prudenciales para los estados financieros.
- El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por el Decreto 2131 de 2016, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Bases de medición

La presentación de estados financieros de conformidad con las NCIF requiere que se hagan estimados y supuestos que afectan los montos reportados y revelados en los estados financieros, sin menoscabar la

fiabilidad de la información financiera. Los resultados reales pueden diferir de dichos estimados. Los estimados y los supuestos son revisados constantemente. La revisión de los estimados contables se reconoce en el periodo en el cual los estimados son revisados si la revisión afecta dicho periodo o en el periodo de la revisión y los periodos futuros, si afecta tanto el periodo actual como el futuro.

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable corresponden a aquellos que se clasifican en la categoría de activos y pasivos a valor razonable a través de resultados, y aquellas inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio, todos los derivados financieros y los activos y pasivos reconocidos que se designan como partidas cubiertas en una cobertura de valor razonable, cuyo valor en libros se ajusta con los cambios en el valor razonable atribuidos a los riesgos objeto de cobertura.

2.3. Actualización de política contable

La Junta Directiva de Suramericana, previa recomendación del Comité de Auditoría y Finanzas, aprobó una actualización de las políticas contables sobre Instrumentos Financieros y Activos Intangibles, con el propósito de homologar el alcance en la NIIF 9 y NIC 38 respectivamente.

Frente a la política de activos Financieros, esta actualización permitirá llevar al 'otro Resultado Integral' -ORI- (patrimonio), los instrumentos de deuda, lo cual no tiene impacto en los estados financieros presentados pues la actualización solo aplicará para los nuevos instrumentos que se adquieran. Dentro de los portafolios de inversiones, consideramos que es importante contar con esta clasificación ya que en nuestra gestión se cuenta con inversiones que en principio buscarán tener duraciones y tasas que se aproximen a los requerimientos que el pasivo presenta para cada uno de los ramos que se administran, pero para los cuales también existe la intención de beneficiarse a partir de los movimientos de las condiciones de mercado con el objetivo de incrementar la rentabilidad de la cartera y de atender las necesidades de flujos de efectivo del negocio asegurador.

Con relación a la Política de Activos Intangibles, esta actualización permitirá capitalizar, activos intangibles de uso administrativos (tecnológicos), lo cual se verá reflejado en un incremento de los activos intangibles de las compañías del Suramericana que están implementando SAP.

Estas actualizaciones surtieron efecto desde el año 2017.

2.4. Presentación de estados financieros

Suramericana presenta el estado de situación financiera por orden de liquidez y en el estado de resultados integrales, los ingresos y gastos no se compensan, a menos que dicha compensación sea permitida o requerida por alguna norma o interpretación contable y sea descrita en las políticas de Suramericana.

2.5. Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2017. Suramericana consolida los resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por alguna de sus Compañías subsidiarias. El control existe cuando alguna de las Compañías de Suramericana tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en millones de pesos colombianos redondeados a la unidad más cercana, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de su compañía matriz Grupo SURA, la Compañía controladora. Cada subsidiaria de Suramericana determina su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros utilizando esa moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Grupo SURA, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Suramericana pierde su control.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo al interior de Suramericana se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa sobre la entidad.

La participación en la utilidad o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultado integral, neto de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada o negocio conjunto se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación de subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.6. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 31 de diciembre de 2016, presentadas en estos estados financieros para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte, debido a la creación de nuevos conceptos, reclasificaciones en sus líneas y ajustes, que fueron realizadas como producto de la auditoría y revisión interna por parte de la Administración llevado a cabo para el cierre de los estados financieros terminados al 31 de diciembre de 2016, presentados y aprobados por la Asamblea de Accionistas el pasado 23 de marzo de 2017. La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados para el período terminado el 31 de diciembre de 2017 son consistentes en las utilizadas en la preparación de los estados financieros anuales, que se prepararan bajo NCIF, al 31 de diciembre de 2016.

De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera vigentes, Suramericana y sus subsidiarias aplican las políticas y procedimientos contables de su matriz principal Grupo de Inversiones Suramericana. A continuación, se detallan las políticas contables significativas que Suramericana aplica en la preparación de sus estados financieros consolidados:

3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía

Una combinación de negocios es una transacción u otro suceso en el que una adquirente obtiene el control de uno o más negocios.

Suramericana considera que las combinaciones de negocios son aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades. Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a

la fecha de adquisición, los costos de adquisición se reconocen en el resultado del periodo y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida se mide como el valor agregado del valor razonable, en la fecha de adquisición, de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Suramericana, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del periodo o en el otro resultado integral, según proceda. En periodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del periodo, en la fecha de adquisición.

Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, Suramericana elige medir la participación no controladora por la parte proporcional de los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del periodo o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Suramericana, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de

cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

3.3. Actividades de seguros

Bajo NIIF 4, la aseguradora puede continuar utilizando políticas contables no uniformes para los contratos de seguro (así como para los costos de adquisición diferidos y los activos intangibles conexos) de las subsidiarias. Aunque la NIIF 4 no exime a Suramericana de cumplir con ciertas implicaciones de los criterios establecidos en los párrafos 10 a 12 de la NIC 8.

Específicamente, la compañía:

No reconocerá como un pasivo las provisiones por reclamaciones futuras cuando estas se originen en contratos de seguro inexistentes al final del periodo sobre el que se informa (tales como las provisiones por catástrofes o de estabilización).

Llevará a cabo la prueba de adecuación de los pasivos.

Eliminará un pasivo por contrato de seguro (o una parte del mismo) de su estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, se extinga, es decir, cuando la obligación especificada en el contrato sea liquidada o cancelada, o haya caducado.

No compensará (i) activos por contratos de reaseguro con los pasivos por seguro conexos, o (ii) gastos o ingresos de contratos de reaseguro con los ingresos o gastos, respectivamente, de los contratos de seguro conexos.

Considerará si se han deteriorado sus activos por reaseguros.

El riesgo de seguro es significativo solo si un evento asegurado puede causar que un asegurador pague un valor significativo por beneficios adicionales, bajo cualquier escenario. Beneficios adicionales se refiere a cantidades que excedería a aquellas que se pagarían en caso de que no ocurriera un evento. El análisis sobre el riesgo significativo se realiza contrato a contrato.

De acuerdo con las características de nuestros productos, la cartera queda clasificada bajo el concepto de contrato de seguro. Es importante destacar, que una vez que un contrato se encuentra clasificado como Contrato de Seguro, su clasificación es mantenida durante la vigencia del mismo, inclusive, si el riesgo de seguro se reduce significativamente durante su vigencia.

Entre las prácticas y políticas permitidas se encuentran la realización obligatoria de pruebas de suficiencia de pasivos y pruebas de deterioro de activos por reaseguro. Entre las prácticas y políticas prohibidas se encuentran la constitución de reservas catastróficas, mantener o establecer reservas de compensación o contingentes y compensar activos y pasivos de reaseguros.

Clasificación de productos de acuerdo con NIIF 4 de Contratos de Seguros

Suramericana considera para la clasificación de sus carteras de seguros, los siguientes criterios establecidos por la NIIF 4:

Contratos de Seguro: Son aquellos contratos donde la sociedad (el asegurador) ha aceptado un riesgo de seguro significativo de la contraparte (asegurado) al acordar compensarlo en caso de que un evento adverso no cierto y futuro afectara al asegurado. Se considera que existe riesgo de seguro significativo cuando los beneficios pagados en caso de ocurrencia del evento difieren materialmente de aquellos en caso de no ocurrencia. Los contratos de seguro incluyen aquellos en los que se transfieren riesgos financieros siempre y cuando el componente de riesgo de seguro sea más significativo.

Contratos de Inversión: Son aquellos contratos donde el asegurado transfiere el riesgo financiero significativo, pero no así de seguro. La definición de riesgo financiero incluye el riesgo de un cambio futuro en alguna o en cualquier combinación de las siguientes variables: tasa de interés, precio de instrumentos financieros, precio de commodities, tasas de tipos de cambio, índices de precios o tasas, riesgo de crédito o índice de riesgo de crédito u otra variable no financiera, siempre y cuando la variable no sea específica a una de las partes del contrato.

Operaciones de reaseguros y coaseguros

REASEGUROS

Suramericana considera el reaseguro como una relación contractual entre una compañía de seguros y una compañía reaseguradora, en la cual la primera cede total o parcialmente, al reasegurador, el o los riesgos asumidos con sus asegurados.

Las primas correspondientes al reaseguro cedido se registran de acuerdo con las condiciones de los contratos de reaseguro y bajo los mismos criterios de los contratos de seguros directos.

Los contratos de reaseguro cedido no eximen a Suramericana de sus obligaciones con los asegurados. Suramericana no realiza la compensación de los activos por reaseguro con los pasivos generados por contratos de seguro y se presentan por separado en el estado de situación financiera.

COASEGUROS

Suramericana considera el coaseguro como la concurrencia acordada de dos o más entidades aseguradoras en la cobertura de un mismo riesgo; para los contratos de coaseguros la responsabilidad de cada aseguradora frente al asegurado es limitada a su porcentaje de participación en el negocio.

Suramericana reconoce en el estado de situación financiera el saldo derivado de las operaciones de coaseguro con base en el porcentaje de participación pactado en el contrato de seguro.

DETERIORO DE REASEGUROS Y COASEGURO

Suramericana considera que un activo por reaseguro y coaseguro se encuentra deteriorado y reducirá su valor en libros, y reconocerá los efectos en el resultado, sí, y sólo si:

- a) Existe evidencia objetiva, a consecuencia de un evento que haya ocurrido después del reconocimiento inicial del activo por reaseguro, de que el cedente puede no recibir todos los importes que se le adeuden en función de los términos del contrato; y
- b) ese evento tenga un efecto que se puede medir con fiabilidad sobre los importes que el cedente vaya a recibir de la compañía reaseguradora.

Los activos por contratos de reaseguro son evaluados por deterioro mínimo una vez al año para detectar cualquier evento que pueda provocar deterioro al valor de los mismos. Los factores desencadenantes pueden incluir disputas legales con terceras partes, cambios en el capital y los niveles de superávit, modificaciones a las calificaciones de crédito de contraparte y una experiencia histórica respecto al cobro de las respectivas compañías reaseguradoras. En el caso de las compañías aseguradoras de Suramericana no se presenta deterioro de activos por contratos de reaseguro.

Pasivos por contratos de seguros

Los pasivos por contratos de seguros representan para Suramericana la mejor estimación sobre los pagos futuros a efectuar por los riesgos asumidos en las obligaciones de seguro; los cuales se miden y se reconocen a través de reservas técnicas: Las reservas para Suramericana son:

- a. Reserva de Riesgos en Curso: es aquella que se constituye para el cumplimiento de las obligaciones futuras derivadas de los compromisos asumidos en las pólizas vigentes a la fecha de cálculo. La reserva de riesgos en curso está compuesta por la reserva de prima no devengada y la reserva por insuficiencia de primas.
La reserva de prima no devengada representa la porción de las primas emitidas de las pólizas vigentes y de las primas emitidas de las pólizas con inicio de vigencia futura.
La reserva por insuficiencia de primas complementará la reserva de prima no devengada, en la medida en que la prima no resulte suficiente para cubrir el riesgo en curso y los gastos no causados;
- b. Reserva Matemática: es aquella que se constituye para atender el pago de las obligaciones asumidas en los seguros de vida individual y en los amparos cuya prima se ha calculado en forma nivelada o seguros cuyo beneficio se paga en forma de renta.
- c. Reserva de Insuficiencia de Activos: es aquella que se constituye para compensar la insuficiencia que puede surgir al cubrir los flujos de pasivos esperados que conforman la reserva matemática con los flujos de activos de la entidad aseguradora;
- d. Reserva de Siniestros Pendientes: es aquella que se constituye para atender el pago de los siniestros ocurridos una vez avisados o para garantizar la cobertura de los no avisados, a la fecha de cálculo. La reserva de siniestros pendientes está compuesta por la reserva de siniestros avisados y la reserva de siniestros ocurridos no avisados.

La reserva de siniestros avisados corresponde al monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los pagos de los siniestros ocurridos una vez estos hayan sido avisados, así como los gastos asociados a estos, a la fecha de cálculo de esta reserva.

La reserva de siniestros ocurridos no avisados representa una estimación del monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los futuros pagos de siniestros que ya han ocurrido, a la fecha de cálculo de esta reserva, pero que todavía no han sido avisados a la entidad aseguradora o para los cuales no se cuenta con suficiente información;

- e. Derivados implícitos: Los derivados implícitos en contratos de seguro son separados si no se considera que están estrechamente relacionados con el contrato de seguro principal y no cumplen con la definición de un contrato de seguro.

Estos derivados implícitos se presentan por separado en la categoría de instrumentos financieros y se miden a valor razonable con cambios en resultados.

- f. Prueba de adecuación de pasivos
Las provisiones técnicas registradas son sujetas a una prueba de razonabilidad como mínimo una vez al año, al objeto de determinar su suficiencia sobre la base de proyecciones de todos los flujos de

caja futuros de los contratos en vigor. Si como consecuencia de esta prueba se pone de manifiesto que las mismas son insuficientes, son ajustados con cargo a resultados del ejercicio.

Para la realización de la prueba de adecuación de reservas, se utilizan los flujos de caja contractuales futuros medidos en función de las mejores estimaciones disponibles. Los flujos de caja consideran tanto los activos como los pasivos en el tiempo y son descontados considerando la tasa de retorno asociada al portafolio de inversiones que respalda las provisiones y los supuestos de reinversión de la Compañía.

La metodología de la prueba de adecuación de reservas y supuestos incluye las siguientes instancias:

- Proyección de flujos de caja contractuales utilizando supuestos en función de las mejores estimaciones disponibles al momento de la proyección. Los supuestos son revisados periódicamente y aprobados por el área de riesgos de la compañía.
- Generación de escenarios de tasas de retorno (considerando la dinámica de inversión-desinversión de cada subsidiaria de la Sociedad)
- Descuento de los flujos de los compromisos (con el objetivo de obtener el valor actual de los mismos).
- Cálculo del percentil 50 de los valores presente y comparación con las reservas contabilizadas. En el caso de México y Perú, donde los contratos no presentan opcionalidades (son simétricos), la proyección de los flujos es simétrica. Sin embargo, en el caso de Chile, donde existen contratos no simétricos (por ejemplo, flexibles con tasas garantizadas), se realizan proyecciones estocásticas y luego se determina el 50 percentil.

Entre los supuestos utilizados para la prueba de suficiencia de las reservas se encuentran:

Supuestos Operativos:

- Fuga, Rescates Parciales, Factor de Recaudación (no aplican en Rentas Vitalicias): periódicamente se realizan análisis de experiencia en los que se busca incorporar el comportamiento más reciente al supuesto. Los análisis son realizados por familia de productos homogéneos.
 - o Gastos Operativos: anualmente, los supuestos de gastos operacionales son revisados para considerar los niveles de gasto mejor estimados (basado en volumen de portafolio y nivel de gastos). Una herramienta importante para la definición del supuesto es la planificación estratégica anual de la Sociedad.
 - o Tablas de mortalidad: se utilizan las tablas de mortalidad desarrolladas por la Compañía para la cartera de rentas vitalicias, en tanto que para el resto de la cartera de seguros de vida, dado que no se cuenta con experiencia suficiente para la construcción de una tabla propia, el supuesto se deriva en base a tablas de mortalidad proporcionadas por la compañía reaseguradora.
- Supuestos Financieros: el modelo de Reinversión, genera los escenarios de tasas de retorno en base a los supuestos actualizados tanto de mercado como de inversión a la fecha de cierre del reporte. Dichos supuestos del modelo de reinversión son:
 - o Escenarios de Tasas Cero Cupón de Gobierno: junto con el índice de Spreads, se utiliza para valorizar los activos disponibles para inversión/reinversión.
 - o Índice de Spread Proyectado: se aplica a las tasas cero cupón.
 - o Factor Multiplicativo de Spread.
 - o Factor de Depreciación: se aplica sobre propiedad raíz y acciones.
 - o Flujos Proyectados de Pasivos y Activos.

Costos de adquisición diferidos-DAC

Corresponde al diferimiento del costo de adquisición de nuevos clientes. Para efectos fiscales este costo disminuye la base de impuesto sobre la renta en el ejercicio que se realiza mientras que para NCIF se puede reconocer un activo intangible amortizable que representa el derecho de la compañía de obtener beneficios de los contratos de seguros la administración de las inversiones de sus clientes y es amortizado en la medida que la compañía reconoce los ingresos derivados durante el periodo en el que un cliente mantiene sus contratos de seguros con la compañía.

3.4. Moneda

3.4.1. Funcional

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de Suramericana se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional y de presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana es el peso colombiano, que es la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en la estructura de costos e ingresos.

3.4.2 Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado del resultado integral excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero que se reconocen en otros resultados integrales; hasta la disposición del negocio en el extranjero que se reconocerá en el resultado periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del periodo que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo.

3.5. Ingresos

Suramericana reconoce los ingresos ordinarios cuando se da la transferencia de riesgos y beneficios; es decir cuando el servicio es prestado o en el momento de la entrega de los bienes, en la medida que sea probable que los beneficios económicos ingresen al Suramericana y que los ingresos se puedan medir de manera fiable. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, excluyendo

impuestos u otras obligaciones. Los descuentos que se otorguen se registran como menor valor de los ingresos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

Los ingresos de actividades ordinarias asociados con la operación se reconocen, considerando el grado de terminación de la prestación final del periodo sobre el que se informa. El resultado de una transacción puede ser estimado con fiabilidad cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

El valor de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad;

Sea probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción;

El grado de realización de la transacción, al final del periodo sobre el que se informa, pueda ser medido con fiabilidad; y

Los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser medidos con fiabilidad.

Suramericana calcula el grado de realización de un servicio prestado a través de:

La proporción de los servicios ejecutados sobre el total de servicios comprometidos a realizar.

La proporción que representan los costos incurridos y ejecutados sobre el total de costos estimados. Para ello, en los costos incurridos hasta la fecha sólo se incluirán los costos que se derivan de los servicios prestados hasta esa misma fecha; y respecto a los costos totales estimados de la transacción sólo se incluirán los costos por servicios que han sido o serán prestados.

Medición de ingresos

Suramericana deberá medir los ingresos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir.

El monto de los ingresos que surgen de una transacción generalmente es determinado por acuerdo entre la Compañía y el comprador o el usuario del activo.

Para la Compañía, en casi todos los casos, la contraprestación se da en la forma de efectivo o equivalente al efectivo y el monto de los ingresos es el monto de efectivo o equivalentes de efectivo recibido o por recibir. Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

3.5.1. Ingresos por primas emitidas

El ingreso por primas emitidas se reconoce en el momento en que se expiden las pólizas, excepto las correspondientes a las vigencias que inician posteriormente o que superan el año, los cuales se causan al inicio de la vigencia o en el año siguiente de iniciación de la vigencia. Los ingresos por primas aceptadas en reaseguros, se causan en el momento de recibir los correspondientes estados de cuenta de los reaseguradores.

Las primas no devengadas se calculan por separado para cada póliza individual para cubrir la parte restante de las primas emitidas.

3.5.2. Ingresos administradora de riesgos laborales

La administradora de riesgos laborales estima el valor de las cotizaciones obligatorias teniendo en cuenta los trabajadores que estuvieron afiliados durante todo o parte del período (novedades de ingreso y retiro), el salario base de cotización y la clase de riesgo, reportados en la última autoliquidación o en la afiliación. Cuando el empleador no reporte novedades, el valor estimado de la cotización no podrá ser inferior a la suma cotizada en el último formulario de autoliquidación de aportes.

3.5.3. Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos cuando tiene el derecho a recibir el pago, que es generalmente cuando son decretados los dividendos, excepto cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión. Tampoco se reconoce ingreso por dividendos cuando el pago se realiza a todos los accionistas en la misma proporción en acciones del emisor.

3.5.4 Ingresos por comisiones

Ingresos por comisiones son generalmente reconocidos con la prestación del servicio. Los que han surgido de las negociaciones, o participación en las negociaciones de una transacción de un tercero tales como la disposición de la adquisición de acciones u otros valores, o la compra o venta de negocios, son reconocidos en la finalización de la transacción subyacente.

Los honorarios del portafolio o cartera y de asesoramiento de gestión y otros servicios se reconocen basados en los servicios aplicables al contrato cuando el servicio es prestado.

Los honorarios de gestión de activos relacionados con los fondos de inversión y las tasas de inversión del contrato se reconocen en una base pro-rata durante el período de prestación del servicio. El mismo principio se aplica para la gestión de patrimonios, planificación financiera y servicios de custodia que continuamente se efectúa durante un período prolongado de tiempo. Las tasas cobradas y pagadas entre los bancos por pago de servicios se clasifican como ingresos por comisiones y gastos por comisiones.

3.5.5 Ingresos por inversiones

El devengamiento de intereses sobre activos financieros medidos a costo amortizado es reconocido en el resultado del ejercicio de acuerdo a la proyección de los flujos pactados.

3.5.6 Ingresos por entidades prestadoras de salud

Las compañías de salud de Suramericana, como delegatarias de la Administradora de Recursos del Sistema General de Seguridad Social en Salud (ADRES) para la captación de los aportes del Plan Obligatorio de Salud, reciben un valor per cápita por la prestación de los servicios para cada afiliado, que se denomina unidad de pago por capitación – UPC, el cual es modificado anualmente por el Consejo Nacional de Seguridad Social en Salud y reconoce los ingresos por este concepto. Igualmente, la Compañía registra como ingresos, el valor

per cápita por promoción y prevención reconocida por el Sistema General de Seguridad Social en Salud en cada declaración de giro y compensación una vez surtido el respectivo proceso de compensación.

Los ingresos por contratos de medicina prepagada se causan en la medida en que transcurra la vigencia de los mismos.

3.6. Impuestos

La estructura fiscal de cada país en donde están ubicadas las compañías de Suramericana, los marcos regulatorios y la pluralidad de operaciones que desarrollan las compañías hacen que cada compañía sea sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones del orden nacional y territorial.

Impuesto sobre la renta

Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en Colombia. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

Diferido

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo calculado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no son descontados a valor presente.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se revertan en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible para ello y son con la misma autoridad tributaria.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

3.7. Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. Los costos de los activos intangibles generados internamente, excluidos los costos de desarrollo que cumplan con los criterios de reconocimiento, no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado de resultado integral en la sección resultado del periodo, en el momento en el que se incurre.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro del valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada periodo. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultado integral.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha vida indefinida sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultado integral en la sección resultado del periodo.

3.8. Gastos pagados por anticipado

Representan desembolsos para futuros gastos. Se reconocen en el estado de resultados en el momento en que se reciben los bienes y servicios.

3.9. Instrumentos financieros

Activos financieros

Suramericana reconoce en el momento inicial sus activos financieros al valor razonable, para la medición posterior a costo amortizado o a valor razonable dependiendo del modelo de negocio de Suramericana para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento.

Se clasifica como activo financiero medidos a costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, si el activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantenerlos para obtener los flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del mismo otorgan, en fechas específicas, flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente. Sin perjuicio de lo anterior, Suramericana puede designar un activo financiero de forma irrevocable como medido al valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros se reconocen en la fecha de cierre de la operación, y se registran en la misma cuenta en donde se incluye la valoración de los mismos, para aquellos activos valorados al valor razonable.

Cuentas por cobrar a clientes y de seguros

Suramericana definió que el modelo de negocio para las cuentas por cobrar es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son valorados inicialmente a su valor razonable y son medidos posteriormente a su costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva.

Activos financieros diferentes a los que se miden a costo amortizado

Los activos financieros diferentes de aquellos medidos a costo amortizado se miden a valor razonable, lo cual incluye las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para propósitos de negociación

Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en el estado de resultado en la sección resultado del periodo.

Los activos financieros que se miden a valor razonable no se les efectúan pruebas de deterioro de valor, ya que el valor razonable recoge esta valoración.

Deterioro de activos financieros al costo amortizado

Para los activos a costo amortizado, el deterioro de valor es evaluado utilizando el modelo de pérdidas crediticias incurridas a la fecha del periodo que se informa. Suramericana reconoce en el resultado el valor de la variación de las pérdidas crediticias incurridas como un ingreso o pérdida por deterioro.

Un activo financiero o un grupo de ellos estará deteriorado, y se habrá producido una pérdida por deterioro del valor si, y solo si, existe evidencia objetiva del deterioro como consecuencia de uno o más eventos que

hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (" un evento que causa la pérdida") y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos, que pueda ser estimado con fiabilidad

Modelo de negocios de Suramericana

Valor razonable

El portafolio estructural cuenta con inversiones alternativas las cuales por su naturaleza no cumplen con los requisitos para ser clasificados a costo amortizado, por lo tanto, deben ser clasificadas al valor razonable con efecto en estado de resultados. Entre estas se encuentran, pero no se limitan a: títulos de renta fija con opción de prepago, fondos de capital privado y productos estructurados, entre otros. Este tipo de inversiones podrán ser adquiridas con el objetivo de calzar el pasivo y mantenerlas durante un período prolongado, por lo que podrán hacer parte del portafolio estructural de la Compañía.

Valor Razonable con cambios en resultado Integral (ORI)

En el reconocimiento inicial, Suramericana puede designar irrevocablemente a un instrumento de capital de otras compañías que no es mantenido para negociar, como a valor razonable con cambios en Resultado Integral (ORI), esto significa que en sus mediciones posteriores los cambios en el valor razonable no impactarán los estados de resultados sino el patrimonio de la sociedad.

Pasivos financieros

Suramericana en el reconocimiento inicial, mide sus pasivos financieros, por su valor razonable menos, los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del pasivo financiero y clasifica al momento del reconocimiento inicial los pasivos financieros para la medición posterior a costo amortizado.

Los efectos de dar baja a un pasivo financiero se reconocen en el estado de resultado, como también a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva, que se incluye como costo financiero en el estado de resultado.

Los instrumentos financieros que contienen tanto un componente pasivo como de patrimonio (instrumentos financieros compuestos), deberán reconocerse y contabilizarse por separado. El componente pasivo está determinado por el valor razonable de los flujos de caja futuros y el valor residual es asignado al componente patrimonial.

Baja en cuentas

Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Suramericana pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera consolidado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Instrumentos financieros derivados

Los cambios en el valor razonable de los contratos de derivados financieros mantenidos para negociación se incluyen en el rubro “Ganancias a valor razonable”, en el Estado de Resultado Consolidado. Ciertos derivados incorporados en otros instrumentos financieros (derivados implícitos), son tratados como derivados separados cuando su riesgo y características no están estrechamente relacionados con las del contrato principal y éste no se registra a su valor razonable con sus utilidades y pérdidas no realizadas incluidas en resultados.

Al momento de suscripción de un contrato de derivado, éste debe ser designado por Suramericana como instrumento derivado para negociación o para fines de cobertura contable.

Ciertas transacciones con derivados que no califican para ser contabilizadas como derivados para cobertura son tratadas e informadas como derivados para negociación, aun cuando proporcionan una cobertura efectiva para la gestión de posiciones de riesgo.

Contabilidad de cobertura:

Partida cubierta:

En Suramericana, una partida cubierta puede ser un activo o pasivo reconocido, un compromiso firme no reconocido, una transacción proyectada altamente probable o una inversión neta en una operación extranjera.

Tipo de cobertura:

En Suramericana se identifican los siguientes tipos de coberturas:

- Cobertura de flujo de efectivo: la cobertura de flujo de efectivo es una cobertura de la exposición a la variabilidad de los flujos de efectivo atribuibles a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable que podría afectar las utilidades o pérdidas.
- Coberturas de inversión neta en moneda extranjera: es una cobertura del riesgo de tasa de cambio que surge de una inversión neta en moneda extranjera. Tiene como elemento cubierto la diferencia que resulta del proceso de conversión e integración de los estados.

Medición de la eficacia

La determinación de la aplicación de la contabilidad de cobertura se basa en una expectativa de eficacia futura (prospectiva), cuyo objetivo es asegurar que hay pruebas suficientes para soportar una expectativa de alta eficacia, y una evaluación de eficacia real (retrospectiva).

La cobertura se considera altamente eficaz sólo si se cumplen las dos siguientes condiciones:

- a. En el inicio de la cobertura, y en los períodos siguientes, la eficacia de la cobertura, se espera que esté dentro de un rango de 80% y 125%.
- b. Los resultados reales de la cobertura se encuentran dentro de un rango de 80% a 125%.

Medición

Suramericana mide inicialmente los instrumentos de cobertura al valor razonable. Como característica de los derivados, su valor razonable en la fecha inicial es cero, excepto para algunas opciones. La medición posterior de los instrumentos de cobertura debe ser al valor razonable. La mejor evidencia del valor razonable son los precios cotizados en un mercado activo.

Reconocimiento:

Cobertura de Flujo de efectivo:

a. El componente separado de patrimonio asociado con la partida cubierta se debe ajustar para que sea igual (en términos absolutos) al importe que sea menor entre:

- a. El resultado acumulado del instrumento de cobertura desde el inicio de la cobertura.
- b. El cambio acumulado en el valor razonable (valor presente) de los flujos de efectivo futuros esperados de la partida cubierta, desde el inicio de la cobertura.

b. Cualquier ganancia o pérdida restante del instrumento de cobertura o del componente designado del mismo (que no constituye una cobertura eficaz) se debe reconocer en el resultado del período.

c. Si la estrategia de gestión del riesgo, documentada por la Compañía, para una relación de cobertura particular, excluyese de la evaluación de la eficacia de la cobertura a un componente específico de la ganancia o pérdida o a flujos de efectivo relacionados del instrumento de cobertura, ese componente excluido de la ganancia o pérdida se debe reconocer en el resultado del período.

Por otro lado, si una cobertura del flujo de efectivo cumple, durante el período, con los requisitos de documentación, se debe contabilizar de la siguiente manera:

- La parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura eficaz, se debe reconocer en otro resultado integral.
- La parte ineficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se debe reconocer en el resultado del período.

Cobertura de una inversión neta en moneda extranjera:

La contabilidad de cobertura puede aplicar solo a las diferencias en cambio que surgen entre la moneda funcional del negocio en el extranjero y la moneda funcional de la entidad controladora.

La partida cubierta puede ser un importe de activos netos igual o menor, al valor en libros de los activos netos del negocio en el extranjero que figura en los estados financieros consolidados de la entidad controladora.

3.10. Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Suramericana que desarrolla actividades de negocio de las que pueden obtener ingresos e incurrir en costos y gastos, sobre el cual se dispone de información financiera y cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de Suramericana, para decidir sobre la asignación de los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento.

La información financiera de los segmentos operativos se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros consolidados de Suramericana.

3.11. Inventarios

Suramericana reconoce los inventarios a partir de la fecha en el que se asume los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los mismos.

La medición del valor de los inventarios se realizará en dos momentos: La medición inicial se reconocerá al costo, y la medición posterior al cierre de cada ejercicio, se reconocerá al menor valor entre el costo y el valor neto realizable.

Medición inicial del inventario

Suramericana medirá los inventarios inicialmente así:

Precio de compra más costos de importación más impuestos pagados no recuperables más costos de transporte menos descuentos o rebajas.

Medición posterior del inventario

Para los productos que van a ser vendidos o comercializados, Grupo Sura realizará la medición posterior por el menor entre el costo y el valor neto realizable.

Suramericana reconocerá los inventarios cuando se vendan, a su valor en libros, como costos del periodo en el que se reconozcan los ingresos correspondientes, y aplicará el método de valoración del costo promedio ponderado.

3.12. Propiedades de inversión

Suramericana define como propiedades de inversión aquellos terrenos y edificios mantenidos para obtener ingresos a través de arrendamientos operativos o que se tienen para generar plusvalía.

Suramericana medirá inicialmente las propiedades de inversión al costo, es decir incluyendo todos los costos directamente relacionados con la adquisición de este tipo de activos.

En su medición posterior, Suramericana mide las propiedades de inversión bajo el modelo de Valor Razonable, es decir, tomando como referencia el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada.

El valor razonable de las propiedades se determinó con base a transacciones observables en el mercado, debido a la naturaleza de las propiedades, (terrenos y edificios), las cuales cuentan con transacciones

similares en el Mercado, cumpliendo con un modelo de valoración conforme a lo indicado en la NIIF 13 Medición del valor razonable.

Los aumentos y las disminuciones generados en la propiedad de inversión por los cambios del valor razonable deberán ser reconocidos por Suramericana en el estado de resultados integrales.

Suramericana evaluará si existen cambios en la condición de uso de un activo clasificado como propiedad de inversión; que implique que deba ser reclasificado o traslado a otro grupo de activos en los estados financieros de Suramericana. Adicionalmente, deberá evaluar la existencia de que un activo clasificado como operativo, cuando cumpla con las condiciones para ser clasificado como una propiedad de inversión.

Bajas o retiros

Suramericana dará de baja en cuentas una propiedad de inversión cuando se venda o cuando la propiedad de inversión quede permanentemente retirada de uso y no se esperen beneficios económicos futuros procedentes de su disposición o cuando la propiedad sea entregada en arrendamiento financieros.

La pérdida o ganancia resultante del retiro o la disposición de una propiedad de inversión, en libros del activo, y se reconocerá en el resultado del periodo en que tenga lugar el retiro o la desapropiación.

3.13. Propiedad y equipo

Suramericana define como propiedad y equipo (P&E) aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Suramericana determinará como costo inicial de la propiedad y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Suramericana medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual es el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. El valor razonable de la propiedad planta y equipo fue determinada por peritos expertos independientes con una capacidad profesional reconocida y experiencia reciente. Para las demás clases de propiedad, planta y equipo se utilizará el modelo del costo.

Suramericana deberá efectuar máximo cada cuatro años avalúos técnicos para asegurar que el valor en libros del activo no difiera significativamente del valor razonable del mismo. Los incrementos por revaluación habitualmente se acreditarán a otro resultado integral en el estado del resultado, y se acumularán como un componente separado del patrimonio denominado "superávit de revaluación".

Las disminuciones en los activos deberán ser llevados como un menor valor del saldo de otros resultados integral, si existiese si no directamente a resultados.

Depreciación

Suramericana depreciará sus elementos de propiedad planta y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo a las políticas contables aplicables.

Suramericana dará de baja en cuentas un elemento de propiedades, planta y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades, planta y equipo se incluirá en el resultado del periodo.

Vidas útiles

Suramericana definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad planta y equipo:

Edificios	20 a 100 años
Equipo de tecnología	3 a 10 años
Equipo médico	6 a 17 años
Muebles y enseres	6 a 10 años
Vehículos	4 a 10 años
Mejoras en propiedad ajena	A la vigencia del contrato o vida útil cual sea menor

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

3.14. Deterioro del valor de activos no financieros

A cada fecha de presentación, Suramericana evalúa si existe algún indicio de que un activo pueda estar deteriorado en su valor. Suramericana estima el valor recuperable del activo o unidad generadora de efectivo, en el momento en que detecta un indicio de deterioro, o anualmente para la plusvalía, activos intangibles con vida útil indefinida y los que aún no se encuentran en uso.

El valor recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos, en este caso el activo deberá agruparse a una unidad generadora de efectivo. Cuando el valor en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su valor recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su monto recuperable.

Al calcular el valor en uso, los flujos de efectivo estimados, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las consideraciones de mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para determinar el valor razonable menos los costos de venta se emplea un modelo de valoración adecuado.

Las pérdidas por deterioro del valor de operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultado en la sección estado de resultados en aquellas categorías de gastos que se correspondan con la función del activo deteriorado. Las pérdidas por deterioro atribuibles a una unidad generadora de efectivo se asignan inicialmente a la plusvalía y una vez agotado éste, de forma proporcional, con base en el valor en libros de cada activo, a los demás activos no corrientes de la unidad generadora de efectivo.

El deterioro del valor para la plusvalía se determina evaluando el valor recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relaciona la plusvalía.

Las pérdidas por deterioro de valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros. Para los activos en general, excluido la plusvalía, a cada fecha de presentación se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existe tal indicio, Grupo Sura efectúa una estimación del valor recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el valor recuperable de un activo desde la última vez en que se reconoció la última pérdida por deterioro del valor.

La reversión se limita de manera tal que el valor en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el valor en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para el activo en los años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultado.

3.15. Valor razonable

Es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. El valor razonable de todos los activos y pasivos financieros se determina a la fecha de presentación de los estados financieros, para reconocimiento o revelación en las notas a los estados financieros.

El valor razonable se determina:

- Con base en precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la Compañía puede acceder en la fecha de la medición (nivel 1).
- Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente (nivel 2).
- Con base en técnicas de valuación internas de descuento de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por Suramericana no observables para el activo o pasivo, en ausencia de variables observadas en el mercado (nivel 3).

Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad. Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable reportado de los instrumentos financieros.

Para medir el valor razonable, Suramericana determinará todos los elementos siguientes:

- a. Activos o pasivo concreto, objeto de la medición (de forma coherente con su unidad de cuenta).
- b. Para un activo no financiero, la premisa de valoración que es adecuada para la medición.

- c. El mercado principal (o más ventajoso) para el activo o pasivo.
- d. La(s) técnica(s) de valoración adecuada(s) para la medición, considerando la disponibilidad de datos con los cuales se pueda desarrollar las variables que representen los supuestos que los participantes de mercado utilizarán al fijar el precio del activo y pasivo y el nivel de la jerarquía del valor razonable en la que se clasifican las variables.

Medición del activo o pasivo

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, Suramericana tendrá en cuenta lo siguiente:

Las características del activo o pasivo en la misma forma en que los participantes de mercado las considerarían para fijar el precio de dicho activo o pasivo, por ejemplo, los siguientes:

La condición y localización del activo.

Restricciones, si las hubiera, sobre la venta o uso del activo.

La forma en que esas características serían tenidas en cuenta por los participantes de mercado.

Medición de los pasivos no financieros

Una medición a valor razonable supone que un pasivo no financiero se transfiere a un participante del mercado en la fecha de medición, que este pasivo permanecerá en circulación y que el participante que recibió el pasivo requeriría satisfacer la obligación.

Cuando no existe un mercado observable para proporcionar información para la fijación del precio, la información podrá ser recibida para estas partidas si están mantenidas por otras partes como activos y el valor razonable del pasivo se medirá desde la perspectiva de un participante de mercado.

Valor razonable en el reconocimiento inicial

Cuando Suramericana adquiere un activo, o asume un pasivo, el precio pagado (o el precio de la transacción) es un precio de entrada. Debido a que las compañías no venden necesariamente activos a los precios pagados para adquirirlos y de forma análoga, las compañías no necesariamente transfieren pasivos a los precios recibidos por asumirlos, conceptualmente los precios de entrada y salida son diferentes. El objetivo de la medición del valor razonable es estimar el precio de salida.

Técnicas de valoración

Suramericana utiliza las siguientes técnicas de valoración:

- Enfoque de Mercado: esta técnica se utiliza principalmente en la valoración de las propiedades de inversión y de los activos fijos cuya medición posterior se ha definido por Suramericana como modelo reevaluado. También se utiliza en los activos financieros que se han definido de acuerdo al modelo de negocios a valor razonable y que presentan un mercado activo.
- Enfoque del ingreso: se utiliza esta técnica de valoración para activos y pasivos financieros determinados a valor razonable y que no presentan un mercado activo.

3.16. Activos no corrientes disponibles para la venta

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado; estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada, como activos y pasivos

corrientes, en el estado de situación financiera por el menor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta y no se deprecian ni amortizan desde la fecha de su clasificación.

Esta condición se cumple si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales, para su venta inmediata, la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Suramericana considera como operaciones discontinuadas un componente de una compañía que ha sido dispuesto, o clasificado como mantenido para la venta, el cual podría representar una línea de negocio o un área geográfica de operaciones importantes separadas; ser parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de operaciones separadas; o ser una subsidiaria adquirida con el objeto exclusivo de revenderla.

Los ingresos, costos y gastos procedentes de una operación discontinuada se presentan de forma separada de los procedentes de las actividades continuadas, en una sola partida después del impuesto sobre la renta, en el estado del resultado integral consolidado del período corriente y del período comparativo del año anterior, aun cuando el Suramericana retiene una participación no controladora en la subsidiaria después de la venta.

3.17. Arrendamientos

La determinación de si un acuerdo constituye o contiene un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a su fecha de inicio, si el cumplimiento del acuerdo depende del uso de un activo o activos específicos, o si el acuerdo concede un derecho de uso del activo.

Los arrendamientos se clasifican en arrendamiento financiero y operativo. Un arrendamiento se clasifica como financiero cuando se transfieren sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado al arrendatario, en caso contrario, es clasificado como un arrendamiento operativo.

Los activos tomados en arriendo bajo arrendamientos financieros se reconocen y se presentan como activos en el estado de situación financiera al comienzo del arrendamiento, por el valor razonable del activo arrendado o el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento, el que sea menor.

Los activos arrendados bajo arrendamiento financiero se deprecian a lo largo de la vida útil del activo mediante el método de la línea recta. Sin embargo, si no existiese certeza razonable de que el Grupo Sura obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento, el activo se deprecia a lo largo de su vida útil estimada o en el plazo del arrendamiento, el que sea menor. Los pagos del arrendamiento se dividen entre el interés y la reducción de la deuda. Los cargos financieros se reconocen en el estado de resultado.

Los pagos por arrendamientos operativos, incluyendo los incentivos recibidos, se reconocen como gastos en el estado de resultado en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

Los contratos de arrendamiento clasificados como financieros generaran el reconocimiento de un elemento de propiedad planta y equipo y aplicara todos los criterios de medición establecidos para ese grupo de activos en la política contable de propiedad planta y equipo.

Para Suramericana si un contrato de arrendamiento no clasifica como financiero deberá ser clasificado como operativo y todos los cánones pagados por los bienes arrendados se reconocerán como gastos en los resultados.

3.18. Beneficios a los empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar. Los efectos del cambio en la valoración de los beneficios corto plazo se llevan contra el resultado del período.

Beneficios a largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Un pasivo por beneficio largo plazo se reconoce así:

- el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final del periodo sobre el que se informa;
- menos el valor razonable, al final del periodo sobre el que se informa, de los activos del plan (si los hubiera) con los cuales se liquidan directamente las obligaciones.

Los cambios por valoración de los beneficios a empleados a largo plazo se reconocen en el resultado del periodo.

Beneficios post-empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, pero que son posteriores al período de empleo y que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. En Suramericana existen beneficios post empleo de:

- Plan de aportaciones definidas: bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal

- Plan de beneficios definidos: donde Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones actuariales.

Las ganancias y pérdidas actuariales en los planes de beneficios definidos se reconocen en el otro resultado integral, el resto de variaciones en la valoración de los beneficios definidos se llevan al estado de resultados.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleos son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en lo que Suramericana espera realizar los desembolsos. Se utiliza esta tasa ya que no se presentan tasas referentes a bonos corporativos de alta calidad.

3.19. Provisiones y contingencias

Las provisiones se registran cuando Suramericana tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de un suceso pasado, es probable que Suramericana tenga que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocerse una provisión.

Suramericana reconoce las provisiones en el estado de situación financiera; por la mejor estimación del desembolso requerido, es decir, el valor por el cual Suramericana deberá liquidar la obligación al período sobre el que se informa; considerando los riesgos e incertidumbres que rodean dicha estimación.

Suramericana, considera que se da origen al reconocimiento de una provisión cuando tenga una probabilidad mayor al 50% de pérdida.

Suramericana reconoce, mide, y revela las provisiones originadas en relación con los contratos onerosos, las reestructuraciones, los procesos contractuales y los litigios, siempre y cuando existan altas probabilidad de que a la Compañía se le haya generado una obligación y deba cancelarla.

Suramericana define pasivo contingente como una obligación que surge de eventos pasados y cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos, o como una obligación presente, que surge de eventos pasados, pero no es reconocida porque: a) no es probable que para satisfacerla se vaya a requerir una salida de recursos que incorpore beneficios económicos o b) el valor de la obligación no puede ser medido con la suficiente fiabilidad; y cataloga como activo contingente a aquel activo que surge a raíz de sucesos pasados, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos. Para activos y pasivos contingentes dado que surgen de eventos inesperados y no existe certeza de sus beneficios económicos futuros no serán reconocidos en el estado de situación financiera hasta su ocurrencia.

3.20. Ganancias por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones en circulación entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo.

3.21. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas las siguientes:

1. Las compañías que integran Suramericana (“Las Compañías”).
2. Las **compañías asociadas**.
Sólo aplicará para las transacciones que se consideren **inusuales** (por fuera del giro ordinario de los negocios de la compañía) **y materiales**.
En todo caso deberá garantizarse que las operaciones recurrentes son realizadas bajo condiciones de mercado competitivas y se encuentran reconocidas de manera íntegra en los estados financieros. Para efectos de este documento, se aplicará la definición de compañías asociadas contenida en la política contable de inversiones en asociadas.
3. Los miembros de las Juntas Directivas (principales y suplentes).
4. Los Representantes Legales, excluyendo a los Representantes Legales Judiciales y Apoderados.
5. El personal de la Alta Dirección, específicamente, los dos primeros niveles de la organización (incluyendo Directivos ejecutivos de auditoría y secretarios corporativos o generales).
6. Los familiares cercanos de los miembros de las Juntas Directivas, los Representantes Legales y el personal de la Alta Dirección, es decir, su cónyuge o compañero permanente y las personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

La presente política no aplicará para las operaciones que no conlleven la prestación de un servicio o la disposición de bienes entre las partes; es decir, actividades de colaboración, sinergias o desarrollos conjuntos entre Las Compañías, en aras de la unidad de propósito y dirección del Grupo Empresarial SURA.

Alineados con las Normas Internacionales de Contabilidad, y conscientes que cada Compañía del Grupo Empresarial será responsable de identificar las transacciones entre partes relacionadas asociadas a sus negocios, las operaciones que como mínimo se considerarán dentro de la presente política son:

- Compras o ventas de productos.
- Compras o ventas de inmuebles y otros activos.
- Préstamos entre compañías, vigentes al cierre contable.
- Arrendamientos, donde exista una formalización mediante un contrato.
- Prestación o recepción de servicios donde exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias en las que una compañía genere un desarrollo o investigación exclusivamente para otra entidad y exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias realizadas en función de acuerdos de financiación (incluyendo préstamos y aportaciones de patrimonio en efectivo o en especie).
- Otorgamiento de garantías colaterales y avales.
- Liquidación de pasivos en nombre de la entidad, o por la entidad en nombre de esa parte relacionada.
- Otros compromisos y contratos donde exista reciprocidad y remuneración.
- Transacciones (incluyendo remuneración y beneficios) con miembros de las Juntas Directivas, Representantes Legales y personal de la Alta Dirección, que corresponden a los dos primeros niveles de la organización, es decir, a personas del más alto nivel jerárquico de las sociedades, responsables del giro ordinario del negocio y encargadas de idear, ejecutar y controlar los

objetivos y estrategias de las sociedades; se incluyen auditores y secretarios corporativos o generales. (Debe tratarse de transacciones con la compañía en la cual se desempeña el alto directivo).

- Transacciones entre la compañía en la cual se desempeña uno de los altos directivos descritos anteriormente, y su cónyuge o compañero permanente, o sus familiares dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.
- Dividendos decretados.

Materialidad de las transacciones

Todas las transacciones entre partes relacionadas deberán ser realizadas bajo condiciones de plena competencia y enmarcadas en los principios de transparencia, equidad e imparcialidad.

Para efectos de determinar la materialidad, se tendrán en cuenta los siguientes factores:

- Cumplimiento legal, contable y tributario en todas las jurisdicciones.
- Condiciones particulares pactadas con accionistas minoritarios.
- Monto de la operación, el cual se definirá en las políticas específicas o procedimientos de las Compañías.
- Realización en condiciones distintas a las de mercado, por algún evento particular.
- Revelación a las autoridades reguladoras o de supervisión.
- Requerimiento de reporte a la alta dirección y/o Junta Directiva.

Se considerará material si uno de estos factores aplica por lo menos para una de las Compañías involucradas en la transacción.

3.22. Hechos ocurridos después de la fecha período

Suramericana define los siguientes aspectos para los hechos ocurridos después de la fecha del informe:

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que implican ajustes

Suramericana debe ajustar las cifras registradas en los estados financieros para reflejar los efectos de los hechos posteriores al cierre que impliquen ajustes, siempre que estos ocurran antes de la fecha en que los estados financieros sean aprobados por la Junta Directiva.

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que no implican ajustes

Suramericana no deberá modificar las cifras de los estados financieros como consecuencia de este tipo de acontecimientos. Sin embargo, si el hecho es material Grupo Sura revelará la naturaleza del evento y una estimación de los efectos financieros o una manifestación de la imposibilidad de hacer tal estimación.

Dividendo o excedentes al propietario

Suramericana deberá abstenerse de reconocer como un pasivo en los estados financieros, los dividendos o excedentes acordados después del período sobre el que se informa.

Hipótesis de negocio en marcha

Suramericana preparará los estados financieros sobre la hipótesis de negocio en marcha, siempre y cuando, después del período sobre el que se informa, la administración no determine que tiene la intención de liquidar o cesar sus actividades o bien que no tiene otra alternativa que proceder de una de estas formas.

NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de bienes de uso propio se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula cada cuatro años.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo. La disminución reconocida en otro resultado integral reduce el valor acumulado en el patrimonio denominado superávit de revaluación.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de Plusvalía

Para la determinación del deterioro de la plusvalía se requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades, planta y equipos e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todas las propiedades planta y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- a) Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado
- b) Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación
- c) Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación

g) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios definidos, incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno Colombiano al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

h) Reservas técnicas – contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, como todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba anual de adecuación de pasivos, que refleja los flujos futuros mejor estimados de la Administración. En caso de insuficiencia, los supuestos podrían haberse actualizado y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Como se ha descrito en la sección de Diferimiento de Gastos de Adquisición, ciertos gastos son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos. En el caso que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se materializaran, la amortización de los costos se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia fundamentados que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basado en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o familia de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

l) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero del grupo de ellos.

i) Participación en otras entidades

Una subsidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas de Suramericana. El control existe cuando alguna de las empresas del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la

subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Un negocio conjunto es un acuerdo mediante el cual dos o más partes mantienen control conjunto.

Las inversiones que Suramericana clasifica como subsidiarias, asociadas o negocios conjuntos es porque considera que ejerce control, influencia significativa o control conjunto, es decir, el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía. En los casos donde Suramericana no posee el porcentaje requerido para la clasificación de una inversión en una categoría específica, esta clasificación se da porque Suramericana tiene representación en el órgano de dirección, lo cual le permite tener control.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Nota 10. Contratos de seguros: Determinación de si Suramericana actúa como agente o como principal en los contratos de seguros
- Nota 15. Propiedades de Inversión: Clasificación de la propiedad de inversión
- Nota 18. Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios Conjuntos: determinación de la existencia de control en las subsidiarias.
- Nota 9. Arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento; clasificación de arrendamientos.
- Nota 28. Ingresos y gastos por comisiones: determinación de si el Grupo actúa como agente en la transacción en vez de como principal.

NOTA 5. CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES Y DESGLOSES

Normas e interpretaciones nuevas y modificadas

Suramericana ha aplicado por vez primera algunas normas y modificaciones, las cuales son efectivas para los ejercicios anuales que han empezado el 1 de enero del 2016 o posteriormente.

La naturaleza y el impacto de cada nueva norma y modificación se describen a continuación:

Modificaciones a las NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27: Entidades de inversión

Estas modificaciones, que se aplican retroactivamente (con ciertas excepciones en la transición), establecen una excepción al requerimiento de consolidar las entidades que cumplen la definición de entidades de inversión de acuerdo con la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. La excepción de consolidar requiere que las entidades de inversión registren sus subsidiarias a valor razonable con cambios en resultados. Estas modificaciones no han tenido impacto para Suramericana, ya que ninguna de las entidades de Suramericana están clasificadas como entidad de inversión de acuerdo con la NIIF 10.

Modificaciones a la NIC 32: Compensación de activos financieros y pasivos financieros

Estas modificaciones, que se aplican retroactivamente, aclaran el significado de “cuando se posee un derecho

legal aplicable para compensar” y el criterio para determinar qué mecanismos de las cámaras de compensación que no surgen de forma simultánea podrían cualificar para su compensación. Estas modificaciones no han tenido impacto para Suramericana, ya que ninguna de las entidades del Grupo tiene acuerdos de compensación.

Modificaciones a la NIC 39: Novación de derivados y continuación de la contabilidad de coberturas

Estas modificaciones, que se aplican retroactivamente, proporcionan exenciones que permiten continuar con la contabilidad de coberturas cuándo la novación de un derivado, designado como instrumento de cobertura, cumple con determinados criterios. Estas modificaciones no tienen impacto en el Grupo, ya que no se han realizado novaciones de sus derivados durante el ejercicio actual o los ejercicios anteriores.

CINIIF 21 Gravámenes

La CINIIF 21 aclara que una entidad ha de reconocer un pasivo por un gravamen cuando se lleva a cabo la actividad, definida en la legislación correspondiente, que conlleva el pago del mismo. Para los gravámenes que son exigibles cuando se alcanza un importe determinado, la interpretación aclara que no se debe registrar el pasivo hasta que se alcance el límite fijado. La CINIIF 21 se aplica retroactivamente. Esta interpretación no tiene impacto en Suramericana, ya que en ejercicios anteriores se han aplicado los principios de reconocimiento de la NIIF 9 Instrumentos financieros los cuáles son consistentes con los requerimientos de la CINIIF 21; el pasivo se reconoce cuando se cumplen todos los presupuestos establecidos por la ley para el nacimiento del gravamen.

Mejoras anuales de las NIIF – Ciclo 2010-2012

En el ciclo anual de mejoras 2010-2012, el IASB emitió siete modificaciones a seis normas, las cuales incluyen una modificación a la NIIF 13 Valoración del valor razonable. La modificación a la NIIF 13 es inmediatamente efectiva, por lo que tiene que ser aplicada a los ejercicios que comienzan el 1 de enero de 2016, y en las “Bases de conclusiones” se aclara que las cuentas a cobrar y a pagar a corto plazo que no tengan tipo de interés pueden ser valoradas por los importes de las facturas cuando el efecto del descuento sea inmaterial. Esta modificación a la NIIF 13 no tiene impacto en el Grupo.

Mejoras anuales de las NIIF – Ciclo 2011-2013

En el ciclo anual de mejoras 2011-2013, el IASB emitió cuatro modificaciones a cuatro normas, las cuales incluyen una modificación a la NIIF 1 Adopción por Primera Vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Esta modificación a la NIIF 1 es inmediatamente efectiva, por lo que tiene que ser aplicada a los ejercicios que comienzan el 1 de enero de 2016, y en las “Bases de conclusiones” se aclara que una entidad puede elegir entre aplicar una norma en vigor o una nueva norma que todavía no es obligatoria, pero que se puede aplicar anticipadamente, siempre que cada norma se aplique consistentemente en los ejercicios que se presentan en los primeros estados financieros de la sociedad. Esta modificación a la NIIF 1 no tiene impacto en el Grupo, ya que el Grupo no adopta las NIIF por primera vez en este ejercicio.

NOTA 6. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia emitidas aún no vigentes

Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros son reveladas a continuación. El Grupo adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 9 Instrumentos Financieros: Clasificación y Valoración

En julio de 2014 el IASB emitió la versión final de la NIIF 9 Instrumentos financieros que reemplaza la NIC 39 “Instrumentos financieros: reconocimiento y medición” y todas las versiones previas de la NIIF 9. Esta norma hace parte del anexo del Decreto 2496 de 2015, modificado por el Decreto 2131 de 2016, con aplicabilidad para los períodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2018, permitiendo su aplicación anticipada.

La NIIF 9 incluye tres aspectos de la contabilidad de instrumentos financieros: clasificación y medición, deterioro y contabilidad de coberturas. La aplicación retrospectiva es requerida pero la presentación de información comparativa no es obligatoria, excepto para la contabilidad de coberturas, para la que los requerimientos son aplicados prospectivamente, con algunas excepciones.

El Grupo planea adoptar el nuevo estándar en la fecha efectiva establecida. Durante 2017, se ha ejecutado una evaluación detallada acerca del impacto de los tres aspectos incluidos en la NIIF 9. Esta evaluación está basada en la información disponible actualmente y puede estar sujeta a cambios como resultado de nueva información soportada y razonable, disponible durante el año de aplicación de la NIIF 9.

Suramericana en sus estados financieros separados no presenta impacto en la aplicación de esta norma, sin embargo, en la aplicación del método de participación de sus subsidiarias no espera impactos significativos en su estado de situación financiera excepto por el efecto de la aplicación de los requerimientos de deterioro bajo NIIF 9 que se describe a continuación.

a. Clasificación y medición

Suramericana no prevé un impacto significativo en su estado de situación financiera por la aplicación de los requerimientos de clasificación y medición de la NIIF 9. Se espera continuar con la medición al valor razonable de todos los activos financieros que a la fecha se miden al valor razonable.

Las acciones de compañías no listadas serán mantenidas en el mediano plazo. No se han reconocido pérdidas por deterioro en los resultados de los períodos anteriores, por cuenta de estas inversiones. El Grupo aplicará la opción de presentar los cambios del valor razonable en el ORI y, por tanto, la aplicación de la NIIF 9 no tendrá un impacto significativo.

Los préstamos y las cuentas por cobrar son mantenidas hasta que se produce la entrada o salida de los flujos de efectivo contractuales, correspondientes únicamente a pagos de principal e intereses. El Grupo analizó las características de los flujos de efectivo contractuales de estos instrumentos y concluyó que cumplen los criterios para la medición al costo amortizado bajo NIIF 9. Por tanto, la reclasificación de estos instrumentos no es requerida.

b. Deterioro

Debido a la entrada en vigor de la NIIF 9, a partir del 1 de enero del 2018 Grupo Sura y sus filiales deben adoptar una metodología de deterioro por pérdidas esperadas o prospectiva, en reemplazo de la metodología de deterioro por pérdidas incurridas establecida por el anterior estándar NIC 39, vigente hasta el 31 de diciembre del 2017.

Suramericana S.A define lineamientos y metodologías para el cálculo de los deterioros de cada uno de los instrumentos financieros, y consolida los resultados de la aplicación en sus filiales. Según lo definido en NIIF

9, estas metodologías reconocen el deterioro como la pérdida esperada o prospectiva de sus activos financieros, considerando un enfoque de 12 meses o de toda la vida del instrumento. Se aplicarán ambos enfoques de acuerdo con el tipo de instrumento y las condiciones crediticias de la contraparte.

Específicamente para las cuentas por cobrar asociadas a la cartera de clientes, las filiales utilizan el enfoque general o de 12 meses considerando la naturaleza de las pólizas y las cancelaciones asociadas a estas. Se calcula a partir de información histórica disponible un porcentaje de deterioro para cada altura de mora, porcentaje que es aplicado de manera prospectiva desde el momento inicial de la cartera, y se actualiza a través del tiempo.

Para las cuentas por cobrar derivadas de contratos de reaseguro, Suramericana de manera general para toda la región, revisa la fortaleza financiera individual de cada reasegurador y estima el porcentaje de deterioro asociado a cada uno. Cada filial de acuerdo con sus características de mercado puede considerar los acuerdos de pago ya establecidos. Los porcentajes se actualizan de manera general para todas las filiales anualmente.

Por otro lado, dado que el volumen de negociación de la compañía a través de contratos de coaseguro no es un rubro relevante, y que adicionalmente las cuentas por cobrar asociadas a esta no son representativas sobre el total de cuentas por cobrar; cada filial utiliza los criterios obtenidos en el modelo de cuentas por cobrar de cartera de clientes.

Por último, para las inversiones del portafolio se analiza la fortaleza financiera de cada contraparte por medio del proceso de riesgo de crédito de cada filial y se utilizan probabilidades de “default” publicadas por calificadoras de riesgo internacionales con el fin de mantener un enfoque prospectivo en el cálculo.

Finalmente, la compañía ha estimado que, dada la naturaleza de sus inversiones y cuentas por cobrar, el ajuste sobre la provisión o pérdida por la aplicación de la metodología esperada se vería reflejado de la siguiente forma, considerando, los impactos asociados en el impuesto diferido, las cifras están en pesos colombianos y son a diciembre 31 de 2017.

Impacto al patrimonio por deterioro de cartera

	NIC 39	NIIF 9	Variación	% Variación	Impuesto diferido	Impacto Neto
Deterioro de cartera (clientes)						
Argentina	14,006	17,411	3,405	24%	(1,192)	2,213
Brasil	8,571	8,571	-	0%	-	-
Chile	1,077	1,206	129	12%	(35)	94
Colombia	136,254	131,181	(5,073)	-4%	444	(4,629)
El Salvador	1,174	1,797	623	53%	(187)	436
México	943	2,569	1,626	172%	(488)	1,138
Panamá	7,076	12,583	5,507	78%	(1,377)	4,130
República Dominicana	5,100	3,275	(1,825)	-36%	493	(1,332)
Uruguay	2,092	2,867	775	37%	(194)	581
Bermuda	-	-	-	0%	-	-
Total deterioro de cartera (clientes)	176,293	181,460	5,167	3%	(2,535)	2,632

	NIC 39	NIIF 9	Variación	% Variación	Impuesto diferido	Impacto Neto
Deterioro reaseguro	NIC 39	NIIF 9	Variación	% Variación	Impuesto diferido	Impacto Neto
Argentina	8,109	7,261	(848)	-10%	297	(551)
Brasil	209	-	(209)	-100%	94	(115)
Chile	1,476	1,597	121	8%	(33)	88
Colombia	3,865	2,507	(1,358)	-35%	448	(910)
El Salvador	2,280	31	(2,249)	-99%	675	(1,574)
México	20	7	(13)	-65%	4	(9)
Panamá	900	107	(793)	-88%	198	(595)
República Dominicana	989	151	(838)	-85%	227	(612)
Uruguay	-	-	-	0%	-	-
Bermuda	-	-	-	0%	-	-
Total deterioro reaseguro	17,848	11,661	(6,187)	-35%	1,910	(4,278)

Deterioro coaseguro	NIC 39	NIIF 9	Variación	% Variación	Impuesto diferido	Impacto Neto
Argentina	-	-	-	0%	-	-
Brasil	1,403	829	(574)	-41%	258	(315)
Chile	101	624	523	518%	(141)	383
Colombia	1,842	12	(1,830)	-99%	294	(1,536)
El Salvador	-	7	7	100%	(2)	5
México	-	-	-	6%	-	-
Panamá	95	5	(90)	-95%	23	(68)
República Dominicana	167	63	(104)	-62%	28	(76)
Uruguay	-	-	-	0%	-	-
Sura Re	-	-	-	0%	-	-
Total deterioro coaseguro	3,608	1,540	(2,068)	-57%	459	(1,607)

Deterioro Inversiones	NIC 39	NIIF 9	Variación	% Variación	Impuesto diferido	Impacto Neto
Argentina	-	-	-	0%	-	-
Brasil	-	-	-	0%	-	-
Chile	-	-	-	0%	-	-
Colombia	-	394	394	100%	(4)	390
El Salvador	-	182	182	100%	(55)	127
México	-	-	-	0%	-	-
Panamá	-	-	-	0%	-	-
República Dominicana	329	108	(221)	-67%	60	(162)
Uruguay	-	-	-	0%	-	-
Sura Re	-	-	-	0%	-	-
Total	329	684	354	108%	1	355

	NIC 39	NIIF 9	Variación	% Variación	Impuesto diferido	Impacto Neto
Total General	NIC 39	NIIF 9	Variación	% Variación		
	198,078	195,345	(2,733)	-1%	(165)	(2,898)

c. Contabilidad de Coberturas

Teniendo en cuenta que la NIIF 9 no cambia los principios generales de cómo la una entidad contabiliza sus coberturas efectivas, aplicar los requerimientos de cobertura de la NIIF 9 no tendrá un impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

d. Otros Ajustes

Además de los ajustes descritos arriba, con la adopción de la NIIF 9, otras partidas de los estados financieros como los impuestos diferidos, inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos, serán ajustados según sea necesario. Las diferencias en cambio en la conversión de operaciones del extranjero serán también ajustadas.

NIIF 15 Ingresos de Contratos Firmados con Clientes

La NIIF 15 fue emitida en mayo de 2014 y modificada en abril de 2016 por parte de la IASB. Esta norma fue incluida en el Decreto 2496 de 2015 y su enmienda fue incluida en el Decreto 2131 de 2016, con vigencia a partir del 1 de enero de 2018. La norma establece un modelo que consta de cinco pasos para contabilizar el ingreso generado a partir de contratos firmados con clientes. Bajo la NIIF 15, el ingreso está reconocido por un monto que refleje la contraprestación a que la entidad espera tener derecho, a cambio de la prestación de servicios o la transferencia de bienes a un cliente.

La nueva norma de ingresos reemplaza todos los requerimientos establecidos actualmente para el reconocimiento de ingresos bajo NIIF. Es requerida una aplicación retrospectiva completa o una aplicación retrospectiva modificada para períodos anuales que inicien a partir del 1 de enero de 2018. Suramericana planea adoptar el nuevo estándar en la fecha establecida usando el método de aplicación retrospectiva modificada. Durante 2016, Suramericana ejecutó una evaluación preliminar de la NIIF 15, la cual fue continuada con mayor detalle en 2017.

a. Venta de Bienes

Para los contratos con clientes en los que se espera que la venta del equipo sea la única obligación de desempeño, Suramericana no espera impacto en sus resultados tras la adopción de la NIIF 15. Se espera que el reconocimiento del ingreso ocurra en el punto en el que el control del activo es transferido al cliente, generalmente en la entrega del mismo.

En la preparación para la adopción de la NIIF 15, Suramericana considera lo siguiente:

i. Consideración Variable

Actualmente, Suramericana reconoce el ingreso de la venta de los bienes medidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por cobrar, incluyendo sus devoluciones y descuentos. Si el ingreso no puede ser medido de manera fiable, Suramericana difiere el reconocimiento de ese ingreso hasta que la incertidumbre

se resuelve. Tales disposiciones dan lugar a la contraprestación variable bajo NIIF 15, que será requerido estimar al inicio del contrato y actualizar posteriormente.

NIIF 15 requiere que el estimado de la contraprestación variable esté limitado con el fin de prevenir un sobre reconocimiento de ingresos.

- *Derechos a Devolución*

Bajo NIIF 15, debido a que los contratos permiten al cliente la devolución de los productos, la contraprestación recibida por parte del cliente es variable. Suramericana ha decidido usar el método del valor esperado para estimar los bienes que serán devueltos teniendo en cuenta que este método predice de mejor manera el importe de la contraprestación variable a la que Suramericana tendrá derecho. Suramericana aplica los requerimientos de la NIIF 15 en la limitación de las estimaciones de la contraprestación variable para determinar el monto de dicha contraprestación que puede incluirse en el precio de la transacción. Bajo NIIF 15, Suramericana presentará un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho de recuperar los productos vendidos a un cliente de manera separada en el estado de situación financiera.

Devoluciones por Volumen

Suramericana no presenta este tipo de transacciones en sus ingresos.

- *Obligaciones por Garantías*

Suramericana generalmente otorga garantías por reparaciones generales, pero no ofrece garantías extendidas en los contratos con sus clientes. Por esto, la mayoría de las garantías existentes son garantías de tipo seguro bajo NIIF 15, las que continuarán siendo registradas con base en la NIC 37, de acuerdo con la práctica actual.

- *Programas de Lealtad*

Suramericana no presenta este tipo de transacciones en el reconocimiento de sus ingresos.

b. Prestación de Servicios

Compañías de seguros

De seguros de daños

La solución de automóviles, hogar, incendio incluye componente de servicios que no corresponden a riesgos de seguro tales como: Transporte por lesiones o enfermedad, desplazamiento y hospedaje de un familiar, desplazamiento por el fallecimiento de un familiar, transporte en caso de muerte, conductor profesional, transmisión de mensajes urgentes, grúa, hospedaje y transporte por daño del carro, hospedaje y transporte por hurto del carro, taller móvil y cerrajería, localización y envío de repuestos, conductor elegido, acompañamiento ante el tránsito, orientación telefónica para trámites de tránsito, daños de plomería, electricidad, cerrajería, reposición por daños de vidrios, servicios de seguridad, gastos de traslados por interrupción de viaje, asistencia jurídica telefónica. Estos componentes constituyen obligaciones de

desempeño adicionales bajo los requerimientos de la NIIF15. Razón por la cual la Compañía deberá asignar al valor de la prima recibida una porción por servicios complementarios a la actividad de seguro.

De acuerdo a los análisis realizados, Suramericana concluye lo siguiente:

- El período de reporte sería ajustado de manera que el ingreso por primas se disminuiría en el mismo valor que se asignaría a los servicios complementarios a la actividad de seguro. Se ha cuantificado que los servicios complementarios no representarán más 5% del total de las primas recibidas. La Compañía considera que la aplicación de NIIF 15, sólo generará un efecto en presentación y revelación de los estados financieros en los estados financieros, ya que los ingresos generados por los servicios complementarios serán reconocidos durante el periodo de cobertura de la póliza.
- Los ingresos generados y asignados a la actividad de seguros no tendrán impactos por adopción de la NIIF 15.

Suramericana decidió usar la solución práctica de la NIIF 15, y no ajustará el valor que se ha comprometido como contraprestación para dar cuenta de los efectos de un componente de financiación significativo, cuando se espera, al comienzo del contrato, que el período entre el momento en que la Compañía transfiere servicio comprometido con el cliente y el momento en que el cliente paga por ese bien o servicio sea de un año o menos. Por tanto, para anticipos de corto plazo, no se ajustará el monto de dichos anticipos aun cuando el efecto del componente de financiación sea significativo.

- Los requerimientos de presentación representan un cambio significativo de la práctica actual y aumentan significativamente la cantidad de revelaciones de los estados financieros. Muchos de los requerimientos de revelación de la NIIF 15 son nuevos y la Compañía ha concluido que los impactos de algunas notas de revelación generan un esfuerzo adicional a nivel de procesos.
- La Compañía concluyó que la aplicación de NIIF 15 no tendrá efectos significativos en los criterios de reconocimiento y medición de los ingresos. En 2018, la Compañía seguirá con la evaluación de los controles internos, cambios de los sistemas y actualización de políticas y procedimientos necesarios para efectuar la desagregación de los servicios complementarios a las actividades de seguro y efectuar la revelación requerida.
- La Compañía no espera que como resultado de adopción de esta norma se presenten cambios en otras partidas de los estados financieros como los impuestos corrientes, diferidos, activos mantenidos para la venta y pasivos asociados con ellos, utilidades o pérdidas después de impuestos del año por operaciones discontinuadas, inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos, así como la participación en las utilidades o pérdidas de dichas inversiones, se verán afectadas y se ajustarán según sea necesario

De seguros de vida

La Compañía tiene como objeto social principal la realización de operaciones de seguro individual y de reaseguro sobre pólizas de vida, bajo las modalidades y los ramos facultados expresamente por la ley.

A continuación, se describen los aspectos y los impactos obtenidos como resultado de la evaluación realizada por la Compañía:

- La solución de salud vida grupo, salud colectivo clásico, salud colectivo global y salud grupo Individual, incluye componente de servicios que no corresponden a riesgos de seguro tales como: EMI, Asiscard y odontológicos estos componentes constituyen obligaciones de desempeños adicionales bajo los

requerimientos de la NIIF15. Razón por la cual la Compañía deberá asignar al valor de la prima recibida una porción por servicios complementarios a la actividad de seguro.

c. Requerimientos de Presentación y Revelación

Los requerimientos de presentación y revelación de la nueva norma son más detallados que los contenidos en la norma anterior. Los requerimientos de presentación representan un cambio significativo de la práctica actual y aumentan significativamente la cantidad de revelaciones de los estados financieros. Muchos de los requerimientos de revelación de la NIIF 15 son nuevos y el Grupo ha concluido que el impacto de algunas de estos requerimientos será significativo. Específicamente, el Grupo espera que las notas a los estados financieros se amplíen debido a la revelación de los juicios significativos aplicados en la determinación del precio de la transacción para aquellos contratos que incluyen contraprestaciones variables, la manera en que ese precio de la transacción se distribuye entre las obligaciones de desempeño y los supuestos utilizados para estimar el precio de venta independiente para cada obligación de desempeño. Además, se esperan revelaciones detalladas como resultado de los juicios significativos utilizados en la evaluación de contratos en los que Suramericana ha concluido que actúa como agente en vez de principal, existe un componente de financiación significativo y en los que otorga garantías de tipo servicio. Además, como requiere la NIIF 15, Suramericana desagregará el ingreso reconocido por contratos con clientes entre las categorías que representan cómo la naturaleza, monto, oportunidad e incertidumbre del ingreso y los flujos de efectivo son afectados por los factores económicos. También se revelará información acerca de la relación entre la revelación del ingreso desagregado y la información de los ingresos por cada uno de los segmentos de reporte. En 2018 Suramericana continuará probando los sistemas apropiados, controles internos, políticas y procedimientos necesarios para reunir y revelar la información requerida.

Enmiendas a la NIC 7 – Revelaciones

Esta enmienda se incluye en el anexo 1.2 al Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2131 de 2016, con vigencia a partir del 1 de enero de 2018. Hace parte de la iniciativa de revelaciones del IASB y requiere que Suramericana revele información que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar cambios en los pasivos que surjan por actividades de financiación, incluyendo cambios que surjan o no de entradas o salidas de efectivo. En la aplicación inicial de la modificación las compañías no estarían obligadas a incluir información comparativa de períodos anteriores. La aplicación de esta enmienda resultará en revelaciones adicionales en los estados financieros de Suramericana.

Reconocimiento de activos por impuestos diferidos por pérdidas no realizadas - Enmiendas a la NIC 12

Esta enmienda se incluye en el anexo 1.2 al Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2131 de 2016, con vigencia a partir del 1 de enero de 2018. Esta modificación establece la necesidad de una compañía de considerar si las leyes tributarias restringen las fuentes de ganancias fiscales contra las que se puedan cargar las diferencias temporarias deducibles, además de brindar una guía acerca de cómo una compañía debe determinar sus ganancias fiscales futuras y explicar las circunstancias en las que la ganancia fiscal puede incluir la recuperación de ciertos activos por un valor mayor al valor en libros.

Las compañías deberán aplicar estas enmiendas de manera retrospectiva, sin embargo, en el momento de la aplicación inicial de esta enmienda, el cambio en el patrimonio de apertura del primer período comparativo podría reconocerse en las utilidades retenidas de apertura (o en otro componente del patrimonio, según sea apropiado) sin distribuir el cambio entre las utilidades retenidas de apertura y otros componentes del patrimonio. Si Suramericana aplicara esta exención, deberá revelar este hecho. Se espera que esta enmienda no represente impacto alguno para Suramericana.

NIIF 16: Arrendamientos

La NIIF 16 fue emitida por el IASB en enero de 2016 y reemplaza la NIC 17, la CINIIF 4, SIC 15 y SIC 27. Esta norma establece los principios de reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos y requiere a los arrendatarios contabilicen todos sus arrendamientos bajo un mismo modelo de balance similar a la contabilización bajo NIC 17 de los arrendamientos financieros. La norma incluye dos exenciones de reconocimiento para arrendatarios: arrendamiento de activos de bajo monto (por ejemplo, computadores personales) y arrendamientos de corto plazo (es decir, arrendamientos con un término menor a 12 meses). Al inicio del arrendamiento, el arrendatario reconocerá un pasivo para el pago de los cánones (pasivo por arrendamiento) y un activo que representaría el derecho a usar el activo subyacente durante el término del arrendamiento (derecho de uso del activo). Los arrendatarios deberán reconocer de manera separada el gasto por intereses del pasivo por arrendamiento y el gasto por depreciación del derecho de uso.

Los arrendatarios deberán también remedir el pasivo por arrendamiento a partir de la ocurrencia de ciertos eventos (por ejemplo, un cambio en el término del arrendamiento, un cambio en los cánones futuros como resultado de un cambio en el índice o tasa usada para determinar dichos cánones). El arrendatario generalmente reconocerá el monto de la remediación del pasivo por arrendamiento como un ajuste en el activo por derecho de uso.

La contabilidad del arrendador bajo NIIF 16 no tiene modificaciones sustanciales con respecto a la efectuada bajo NIC 17. Los arrendadores continuarán clasificando todos sus arrendamientos usando los mismos principios de clasificación de la NIC 17, entre arrendamientos financieros y operativos.

La NIIF 16 también requiere que los arrendatarios y arrendadores incluyan unas revelaciones más extensas a las incluidas bajo NIC 17. Esta norma no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Transferencia de Propiedades de Inversión – Enmiendas a la NIC 40

Estas enmiendas hacen algunas aclaraciones para los casos en los que una compañía debe transferir propiedades, incluyendo propiedades en construcción o propiedades de inversión. Estas enmiendas establecen que un cambio en uso se presenta cuando la propiedad empieza a cumplir o deja de cumplir la definición de propiedad de inversión y existe evidencia de dicho cambio. Un simple cambio en la intención de uso de la propiedad por parte de la Administración no constituye evidencia de un cambio en uso. Las compañías deben aplicar las enmiendas de manera prospectiva sobre los cambios en uso que ocurran a partir del período en que se empiecen a aplicar estas enmiendas. Las compañías deberán reevaluar la clasificación de la propiedad mantenida a esa fecha y, si aplica, reclasificarla para reflejar las condiciones existentes en ese momento. Estas enmiendas no han sido introducidas en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo aplicará las enmiendas cuando sean efectivas, sin embargo, teniendo en cuenta que Suramericana actualmente está en línea con estas aclaraciones, no se espera que éstas tengan efecto sobre sus estados financieros.

Clasificación y Medición de Transacciones con Pagos Basados en Acciones – Enmiendas a la NIIF 2

Estas enmiendas fueron emitidas por el IASB con el fin de responder a tres áreas principales: los efectos de las condiciones para la irrevocabilidad de la concesión en la medición de transacciones de pagos basados en acciones pactadas en efectivo, la clasificación de las transacciones de pagos basadas en acciones con características de liquidación neta para obligaciones de retención de impuestos y la contabilidad cuando una modificación a los términos y condiciones de las transacciones de pagos basados en acciones cambian su clasificación de liquidadas en efectivo a liquidadas en patrimonio.

En la adopción, las compañías están requeridas a aplicar las enmiendas sin reexpresar períodos anteriores, pero se permite la aplicación retrospectiva si es elegible para las tres enmiendas y cumple otros criterios. Estas enmiendas no han sido introducidas en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto de estas enmiendas en sus estados financieros.

Mejoras anuales 2014 – 2016 (emitidas en diciembre de 2016)

Estas mejoras incluyen:

NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” – Eliminación de las Exenciones de corto plazo para Adoptantes por primera vez

Las exenciones de corto plazo incluidas en los párrafos E3 – E7 de la NIIF 1 fueron eliminadas debido a que ya cumplieron su propósito. Esta enmienda no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha y no es aplicable a Suramericana.

NIC 28 “Inversiones en Asociadas y Acuerdos Conjuntos” – Aclaraciones acerca de que la medición de las Participadas al valor Razonable con Cambios en Resultados debe Efectuarse por cada una de las Inversiones

Estas enmiendas aclaran lo siguiente:

- Una compañía que es una organización de capital de riesgo u otra entidad calificada, puede elegir en el reconocimiento inicial de cada una de las inversiones, medir sus inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos al valor razonable con cambios en resultados.
- Si una entidad, que no es una entidad de inversión, tiene un interés en una asociada o acuerdo conjunto que si es una entidad de inversión, la entidad puede, en la aplicación del método de participación patrimonial, elegir acumular la medición al valor razonable aplicada por esta entidad de inversión a sus asociadas o acuerdos conjuntos. Esta elección se hace de manera separada para cada inversión, en la fecha más cercana entre la fecha en que la entidad de inversión es reconocida inicialmente, la fecha en la que la asociada o acuerdo conjunto se convierte en entidad de inversión y la fecha en la que entidad de inversión asociada o acuerdo conjunto se convierte en matriz.

Estas enmiendas deben ser aplicadas de manera retrospectiva y no han sido introducidas en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Estas enmiendas no son aplicables a la compañía.

Aplicación de la NIIF 9 “Instrumentos financieros” con la NIIF 4 “Contratos de seguro”–Enmiendas a la NIIF 4

Las enmiendas están dirigidas a resolver asuntos que surgen como resultado de la implementación de la nueva norma de instrumentos financieros, NIIF 9, antes de la implementación de la NIIF 17 “Contratos de seguro”, que reemplaza la NIIF 4. Estas enmiendas introducen dos opciones para las entidades que emiten contratos de seguro: una exención temporal de la aplicación de la NIIF 9 y un enfoque de superposición. Una compañía puede optar por el enfoque de superposición cuando adopta la NIIF 9 y aplicar este enfoque retrospectivamente a los activos financieros designados en la transición a NIIF 9. El Grupo reexpresa información comparativa reflejando el enfoque de superposición y optó por reexpresar la información comparativa en la aplicación de la NIIF 9.

CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Contraprestaciones Anticipadas

Esta interpretación aclara que la determinación de la tasa de cambio a utilizar en el reconocimiento inicial de un activo, ingreso o gasto (o parte de ellos) en la baja de los activos o pasivos no monetarios relacionados con la contraprestación anticipada, la fecha de la transacción en la fecha en la que una entidad inicialmente reconoce el mencionado activo o pasivo no financiero como resultado del pago anticipado. Si existen múltiples pagos por anticipado, sean recibidos o entregados, las compañías deberán determinar la fecha de transacción para cada uno de esos pagos. Las compañías pueden aplicar estas enmiendas retrospectivamente o podría aplicarla de manera prospectiva para todos los activos, ingresos y gastos en su alcance, que fueron reconocidos a partir de:

- i. El inicio de período en el que la compañía aplique la interpretación por primera vez, o
- ii. El inicio del período anterior, presentado como información comparativa en los estados financieros del período en el que aplique por primera vez esta interpretación.

Esta interpretación no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con esta interpretación, el Grupo no espera ningún efecto de esta enmienda en sus estados financieros.

CINIIF 23 Incertidumbre Frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias

La interpretación trata la contabilidad de impuesto a las ganancias en los casos en los que los tratamientos fiscales incluyen incertidumbres que afectan la aplicación de la NIC 12 y no aplica a impuestos que están fuera del alcance de esta NIC, ni incluye requerimientos específicos relacionados con intereses y sanciones asociadas con tratamientos fiscales inciertos. La interpretación trata lo siguiente:

- Cuando la entidad considera tratamientos fiscales inciertos de manera separada
- Los supuestos efectuados por la entidad acerca del examen de los tratamientos fiscales por parte de las autoridades correspondientes
- La manera en que la entidad determina la utilidad fiscal (o pérdida fiscal), bases fiscales, pérdidas o créditos fiscales no utilizados, y tarifas fiscales
- La manera en que la entidad considera los cambios en hechos y circunstancias

Una compañía debe determinar si evalúa cada tratamiento incierto por separado o agrupados, debiendo utilizar el enfoque que mejor predice la resolución de las incertidumbres.

Esta interpretación no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Teniendo en cuenta que el Grupo opera en un ambiente de impuestos complejo, la aplicación de esta interpretación podrá afectar sus estados financieros y revelaciones. Adicionalmente, el Grupo deberá establecer procesos y procedimientos para obtener la información que sea necesaria para aplicar esta interpretación de manera oportuna.

NOTA 7. COMBINACIÓN DE NEGOCIOS

7.1. Combinación de negocios realizadas en el periodo actual 2017

Durante el año 2017 no se realizaron combinaciones de negocios.

7.2. Combinación de negocios realizadas en periodos anteriores 2016

El 8 de septiembre de 2015 Suramericana S.A., firmó un acuerdo para la adquisición de la operación de RSA Insurance Group plc en América Latina, por un valor aproximado de USD 614 millones (403 millones de libras esterlinas) adquiriendo las siguientes compañías:

Suramericana el 29 de febrero de 2016 a través de la sociedad Inversiones Sura Brasil S.A. adquiere el 99.9997% de las acciones de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil), (actualmente Seguros Sura S.A) compañía aseguradora.

Royal & Sun Alliance Seguros Colombia - RSA: el día 31 de marzo de 2016 Suramericana adquirió el 98.8309% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere indirectamente el 98.8875% de las acciones de la sociedad Financia Expreso RSA S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y el 50.4227% de Protección Garantizada Ltda. sociedad dedicada a la intermediación de seguros.

El 1 de agosto de 2016 mediante autorización previa de la Superintendencia Financiera de Colombia en Resolución pública N° 0889 del 14 de Julio de 2016, la compañía Royal & Sun Alliance Seguros Colombia S.A. (RSA) fue absorbida mediante proceso de fusión por Seguros Generales Suramericana S.A., compañía subsidiaria dedicada al negocio asegurador y reasegurador en Colombia.

Royal & Sun Alliance Seguros Argentina - RSA: el día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el 99.35% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere el 100% de las acciones de la sociedad Atlantis Sociedad Inversora S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, el 100% de las acciones de la compañía Santa María del Sol S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y adquirió indirectamente el 99.99% de la sociedad Aseguradora de Créditos y Garantías dedicada al negocio asegurador.

Royal & Sun Alliance Seguros Chile - RSA: el día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el 99.96% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere directamente el 100% de las acciones de la RSA Chilean Holding SpA, (actualmente Chilean Holding Suramericana SPA) sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, el 100% de las acciones de la compañía Inversiones RSA Chile Limitada,(actualmente Inversiones Suramericana Chile Limitada) sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, adquirió indirectamente el 100% de la sociedad RSA Seguros de Vida S.A. dedicada al negocio asegurador y adquirió el 100% de las acciones de la compañía Servicios y Ventas Compañía Limitada.

Royal & Sun Alliance Seguros México – RSA (actualmente Seguros Sura, S.A de C.V): el 31 de mayo de 2016 Suramericana adquirió el 100% de las acciones de la aseguradora.

Royal & Sun Alliance Seguros Uruguay S.A: el 30 de junio de 2016 Suramericana adquirió el 100% de las acciones de la aseguradora.

Durante los periodos 2015 y 2016 Suramericana incurrió en gastos administrativos por concepto de integración de las compañías adquiridas, estos gastos corresponden principalmente a honorarios por asesorías en trámites, gastos de cambio de marca, gastos de viaje de los equipos de Colombia a los países.

El monto total de los gastos incurridos se detalla a continuación:

Gastos de adquisición	Valor total	Periodo
Gastos de integración (con RSA)	48,225	2016
Gastos de integración (con Banistmo Panamá)	5,732	2015

Identificación y registro de activos intangibles y crédito mercantil

La asignación del precio pagado de las operaciones se realizó de acuerdo con las NIIF, en particular la NIIF3 – Combinaciones de Negocios. Para el propósito del análisis, la NIIF3 adopta la definición de valor razonable definida en la NIIF13 –Medición del Valor Razonable.

La NIIF 13 indica que la medición del valor razonable asume el mayor y mejor uso del activo por parte de participantes del mercado, considerando el uso físicamente posible, legalmente permisible y financieramente factible en la fecha de su medición.

En la determinación del PPA (asignación del precio pagado por sus siglas en inglés) el proceso se basó en los lineamientos de las NCIF en particular las concernientes a:

- NIIF3–Combinaciones de negocios
- NIIF4–Contratos de Seguro
- NIIF13–Medición del Valor Razonable

- NIIF9–Instrumentos Financieros
- NIC39–Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición

De acuerdo con esto, se procedió a medir el valor razonable los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos, y las participaciones emitidas en la Compañía adquirida. Para tales efectos, se realizó un análisis sobre las partidas involucradas en la transacción, considerando lo siguiente:

- Valoración de las inversiones
- Valoración de las cuentas por cobrar.
- Valoración de las cuentas de activos fijos
- Valoración de cuentas de activo por reaseguro.
- Valuación de reservas a valor razonable y pruebas de suficiencia.
- Valoración de las cuentas por pagar
- Identificación, reconocimiento y estimación del valor de mercado de los activos intangibles a la fecha de la transacción.
- Determinación del crédito mercantil
- Cálculo del impuesto diferido.

De esta forma, la administración, identificó los siguientes activos intangibles para ser reconocidos de forma separada de la plusvalía:

- VOBA (por sus siglas en Inglés Value Of Business Aquired): es un activo intangible especialmente identificado en la industria aseguradora. Este activo intangible se asemeja a una lista de clientes en el caso de compañías no aseguradoras. Ha sido identificado y reconocido en la valoración ya que es separable, genera beneficios económicos futuros, se tiene el control y la forma de medición es fiable. El método de valoración utilizado fue el de ingresos excedentes, ajustada al sector asegurador (Multi- Period Earnings).
- Contratos Affinity: Un contrato de afinidad o exclusividad es una relación contractual que es mantenida entre dos compañías, con el fin de expandir el alcance de los productos y servicios ofrecidos a través de una asociación mutua.

El contrato de Affinity con estas compañías le otorga a las compañías adquiridas beneficios económicos asociados a la venta indirecta de sus productos de seguros (ej. vida colectivo e individual, accidentes personales, autos e incendio). Estos beneficios son reconocibles, separables, y medibles y por lo tanto, se deben considerar en la valoración. Debido a que el plazo de vencimiento y la política de renovación varían según el contrato, para cada uno se consideró una vida finita, de acuerdo con su respectiva descripción contractual.

- Software: Este intangible representa el sistema informático de desarrollo propio. El software es una herramienta de información que tiene un valor reconocible, medible y separable.
- Marcas: una marca se define como cualquier palabra, nombre, símbolo o dispositivo, o combinación de éstos, adaptados y usados por una compañía para identificar y administrar el negocio, los bienes o servicios ofrecidos y/o para distinguirla de sus competidores. Se han incluido marcas en el PPA porque tienen un valor reconocible, medible y separable.

- Licencia de operación: este intangible representa la potestad de operar una compañía en un mercado determinado. En el caso de RSA México se cuentan con una licencia que permite operar dos compañías (Vida y Generales) en una sola. Actualmente el regulador no otorga licencias para operar Vida y Generales bajo una misma razón social.

La siguiente tabla resume la asignación del precio pagado:

	México			Argentina			Brasil		
	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida
Monto a asignar / contraprestación en efectivo			293,575			162,256			211,022
Activo									
Efectivo y equivalentes de efectivo	15,933	-	15,933	208,264	-	208,264	1,660	-	1,660
Inversiones y operaciones derivadas	283,512	-	283,512	309,106	-	309,106	264,829	-	264,829
Inventarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	315,845	-	315,845	625,869	(7,452)	618,417	397,094	-	397,094
Propiedad y equipo	42,860	-	42,860	8,412	-	8,412	6,792	-	6,792
Activos Intangibles	12,209	(980)	11,229	15,782	(12,000)	3,782	66,525	(11,044)	55,481
Activos intangibles identificados	-	72,520	72,520	-	51,592	51,592	-	28,011	28,011
Otros activos	113,484	(16,727)	96,757	23,389	(6,477)	16,912	72,456	4,927	77,383
Total activo	783,843	54,813	838,656	1,190,822	25,663	1,216,485	809,356	21,894	831,250
Pasivo									
Cuentas por pagar	122,551	(24)	122,527	228,658	(1,449)	227,209	220,656	259	220,915
Reservas técnicas	369,917	-	369,917	715,367	-	715,367	409,726	1,455	411,181
Impuesto diferido de los intangibles identificados	-	21,756	21,756	-	18,057	18,057	-	12,605	12,605
Otros pasivos	67,657	36	67,693	54,670	-	54,670	-	-	-
Total pasivo	560,125	21,768	581,893	998,695	16,608	1,015,303	630,382	14,319	644,701
Participación no controladora						1,022			1
Activos netos adquiridos	223,718	33,045	256,763	192,127	9,055	200,160	178,974	7,575	186,548
Cobertura flujo de efectivo transacción de compra			(5,498)			15,613			16,096
Valor Residual de la plusvalía			31,314			(22,291)			40,570

	Chile			RSA Colombia			Uruguay		
	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida
Monto a asignar / contraprestación en efectivo			733,905			200,125			250,700
Activo									
Efectivo y equivalentes de efectivo	35,240	-	35,240	9,640	-	9,640	42,341	-	42,341
Inversiones y operaciones derivadas	499,162	-	499,162	204,494	(10,627)	193,867	129,629	-	129,629
Inventarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	1,874,289	(70,136)	1,804,153	848,011	(156)	847,855	118,096	-	118,096
Propiedad, planta y equipo	35,202	(954)	34,248	11,554	(385)	11,169	5,167	-	5,167
Activos Intangibles	19,570	-	19,570	8,735	5,277	14,012	1,488	-	1,488
Activos intangibles identificados	-	242,323	242,323	-	33,453	33,453	-	74,165	74,165
Otros activos	282,078	(31,547)	250,531	36,560	629	37,189	41,978	(578)	41,400
Total activo	2,745,541	139,686	2,885,227	1,118,994	28,191	1,147,185	338,699	73,587	412,286
Pasivo									
Obligaciones financieras	-	-	-	3,778	-	3,778	-	-	-
Cuentas por pagar	420,046	-	420,046	97,309	-	97,309	52,355	-	52,355
Pasivos contingentes	-	-	-	18,603	-	18,603	-	-	-
Reservas técnicas	1,513,849	-	1,513,849	899,891	(52,427)	847,464	187,965	225	188,190
Obligaciones laborales	-	-	-	1,910	-	1,910	-	-	-
Impuesto Diferido de los intangibles Identificados	-	63,610	63,610	-	13,381	13,381	-	18,541	18,541
Otros pasivos	287,248	(229)	287,019	14,003	31,460	45,463	(25,798)	10,032	(15,766)
Total Pasivo	2,221,143	63,381	2,284,524	1,035,494	(7,586)	1,027,908	214,522	28,798	243,320
Participación no controladora			2,872			1,662			-
Activos netos adquiridos	524,398	76,305	597,831	83,500	35,777	117,615	124,177	44,789	168,966
Cobertura flujo de efectivo transacción de compra			7,095			11,141			19,088
Valor Residual de la plusvalía			143,169			93,651			100,822

Resultados de las operaciones adquiridas:

	México	Argentina	Brasil	Chile	RSA Colombia	Uruguay
	2016	2016	2016	2016	2016	2016
Desde la fecha de adquisición hasta el periodo sobre el que se informa						
Ingresos de actividades ordinarias	445,343	1,018,104	613,865	1,840,655	730,201	184,792
Ganancia (pérdida)	(13,556)	24,630	(7,184)	(8,942)	5,610	4,768
Desde el comienzo del periodo anual sobre el que se informa hasta el periodo sobre el que se informa						
Ingresos de actividades ordinarias	641,392	1,933,214	692,927	2,381,886	910,060	328,675
Ganancia (pérdida)	(11,390)	30,571	(37,989)	49,162	6,856	11,732

La plusvalía negativa determinada a través de la valoración de las combinaciones de negocios se reconoció contablemente como un ingreso del periodo en el cual se lleva a cabo la transacción.

Durante el año 2016 Suramericana S.A. reconoció los importes iniciales asociados a las combinaciones de negocios realizadas por la adquisición de las operaciones de RSA en Latino América; considerando que para el cierre de este ejercicio no había sido posible validar definitivamente el valor razonable de las reservas de seguros asociadas a estas unidades generadoras de efectivo (UGE), y que la NIIF 3 otorga un plazo máximo de un año como periodo de medición para realizar los ajustes necesarios a los importes reconocidos inicialmente. Durante el año 2017 se realizaron los ajustes necesarios y las cifras en el cuadro anterior son las definitivas.

NOTA 8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describen las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores razonables de los instrumentos financieros.

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los otros instrumentos de renta variable, el ajuste también se hace para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale a una aproximación a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

PASIVOS FINANCIEROS CUYO VALOR RAZONABLE SE APROXIMA AL VALOR EN LIBROS

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones razonables de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación razonable de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016.

8.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente y no corriente y por tipo de activo financiero:

2017

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	8.1.1	-	-	-	1,190,919	1,190,919
Inversiones	8.1.2	-	3,922,621	24,529	-	3,947,150
Cuentas por cobrar	8.1.3	5,521,105	-	-	-	5,521,105
Cuentas por cobrar Partes relacionadas		1,540	-	-	-	1,540
Otros activos financieros (1)		-	5,593	-	-	5,593
Total activos financieros corrientes		5,522,645	3,928,214	24,529	1,190,919	10,666,307

No Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido	8.1.1	-	-	-	11,486	11,486
Inversiones	8.1.2	6,940,988	1,136,469	-	-	8,077,457
Cuentas por cobrar	8.1.3	91,832	-	-	-	91,832
Total activos financieros no corrientes		7,032,820	1,136,469	-	11,486	8,180,775
Total activos financieros		12,555,465	5,064,683	24,529	1,202,405	18,847,082

2016

Corriente	Nota	Activos financieros a costo amortizado	Activos financieros a valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	8.1.1	-	-	-	1,305,409	1,305,409
Inversiones	8.1.2	-	2,877,452	21,908	-	2,899,360
Cuentas por cobrar	8.1.3	4,651,184	-	-	-	4,651,184
Cuentas por cobrar partes relacionadas		340	-	-	-	340
Otros activos financieros (1)		-	18,199	-	-	18,199
Total activos financieros corrientes		4,651,524	2,895,651	21,908	1,305,409	8,874,492

No corriente	Nota	Activos financieros a costo amortizado	Activos financieros a valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido	8.1.1	-	-	-	321	321
Inversiones	8.1.2	5,870,341	1,868,545	-	-	7,738,886
Cuentas por cobrar	8.1.3	82,399	-	-	-	82,399
Total activos financieros no corrientes		5,952,740	1,868,545	-	321	7,821,606
Total activos financieros		10,604,264	4,764,196	21,908	1,305,730	16,696,098

(1) Los otros activos financieros corresponden a derivados que son contratos forwards de negociación que tienen las compañías sobre los instrumentos financieros denominados en moneda extranjera, se realizan para cubrir a la Compañía ante cambios que se den en el mercado sobre el tipo de cambio. Ver nota 13

El detalle por país se presenta a continuación:

2017	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	27,068	20,228	5,655	61,746	838,658	83,643	66,904	18,139	70,055	10,309	1,202,405
Inversiones	612,573	13,644	276,673	526,231	9,374,735	297,849	425,084	69,042	264,051	164,725	12,024,607
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	587,788	5,271	397,301	1,483,133	2,356,315	250,255	159,277	120,360	91,390	161,847	5,612,937
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	-	-	-	3	-	-	1,537	-	-	-	1,540
Otros activos financieros	-	-	-	-	5,593	-	-	-	-	-	5,593
Total	1,227,429	39,143	679,629	2,071,113	12,575,301	631,747	652,802	207,541	425,496	336,881	18,847,082

2016	Argentina	Bermudas	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	23,398	15,875	5,759	19,772	1,042,630	27,914	110,322	19,770	29,424	10,866	1,305,730
Inversiones	549,238	-	312,936	501,975	8,138,238	247,666	379,960	65,336	281,063	161,834	10,638,246
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	553,536	-	217,755	1,297,313	1,930,552	215,731	176,354	106,863	86,251	149,228	4,733,583
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	-	-	-	18	93	-	229	-	-	-	340
Otros activos financieros	-	-	-	-	18,199	-	-	-	-	-	18,199
Total	1,126,172	15,875	536,450	1,819,078	11,129,712	491,311	666,865	191,969	396,738	321,928	16,696,098

Los vencimientos de los activos financieros se detallan a continuación:

2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	1,190,919	11,486	-	-	1,202,405
Inversiones	3,947,150	-	2,985,844	5,091,613	12,024,607
Cuentas por cobrar comerciales	5,521,105	5,873	25,169	60,790	5,612,937
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	1,540				1,540
Otros activos financieros	5,593	-	-	-	5,593
Total	10,666,307	17,359	3,011,013	5,152,403	18,847,082

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	1,305,409	321	-	-	1,305,730
Inversiones	2,899,360	-	2,776,789	4,962,097	10,638,246
Cuentas por cobrar comerciales	4,650,844	7,171	20,946	54,282	4,733,243
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	340				340
Otros activos financieros	18,199	-	-	-	18,199
Total	8,874,152	7,492	2,797,735	5,016,379	16,695,758

A continuación, se detalla la jerarquía del valor razonable:

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles los datos de entrada de técnicas de valoración utilizadas para medirlo. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3).

Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana S.A. requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana S.A.:

Nivel 1 - Precios cotizados en mercados activos

Los datos de entrada de Nivel 1 son precios cotizados, no ajustados, en mercados activos por activos idénticos. Un mercado activo es uno donde las transacciones por un activo o pasivo ocurren frecuentemente y con suficiente volumen para generar precios informativos.

En este nivel se encuentran clasificadas las inversiones y los derivados cuyo precio se cotiza en bolsas de valores y que son clasificadas como de alta bursatilidad.

Nivel 2 y nivel 3

Nivel 2 – Modelado con los datos de entrada observables del mercado

Son insumos distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. En los datos de entrada se incluyen:

- Precios cotizados para activos o pasivos similares en mercados activos;
- Precios cotizados para activos o pasivos idénticos o similares, pero en mercados que no son activos; y los datos de entrada distintos de los precios cotizados, por ejemplo, tasas de intereses, plazo.

Nivel 3 – Modelado con los datos de entrada no observables

Los datos de entrada de Nivel 3 no son observables para el activo y pasivo. Se puede utilizar para determinar el valor razonable cuando los datos de entrada observables no son disponibles. Estas valoraciones reflejan supuestos que la unidad del negocio tendría en cuenta en que los participantes del mercado estarán usando, por ejemplo, rendimientos en acciones no cotizadas en la bolsa.

La siguiente tabla muestra para cada uno de los niveles de jerarquía del valor razonable, los activos del portafolio de Suramericana S.A., medidos a valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2017:

Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2017	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Renta fija local</i>				
Títulos soberanos	826,501	802,265	-	1,628,766
Otros emisores nacionales	687,878	1,150,110	-	1,837,988
Total renta fija local	1,514,379	1,952,375	-	3,466,754
<i>Renta fija exterior</i>	481,423	171,636	-	653,059
Total renta fija exterior	481,423	171,636	-	653,059
<i>Renta variable local</i>	345,670	389,114	829	735,613
<i>Renta variable exterior</i>	120,119	54,074	117	174,310
<i>Otras acciones</i>	449	180	53,254	53,883
<i>Derivados</i>	-	5,593	-	5,593
Total portafolio de inversiones a valor razonable	2,462,040	2,572,972	54,200	5,089,212

Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de Diciembre de 2016	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Renta fija local</i>				
Títulos soberanos	1,795,794	164,103	-	1,959,897
Otros emisores nacionales	171,483	1,083,793	100,410	1,355,686
Total renta fija local	1,967,277	1,247,896	100,410	3,315,583
<i>Renta fija exterior</i>	126,499	252,516	-	379,015
Total renta fija exterior	126,499	252,516	-	379,015
<i>Renta variable local</i>	158,282	535,729	1,102	695,113
<i>Renta variable exterior</i>	281,922	44,842	-	326,764

Otras acciones	-	-	51,430	51,430
Derivados	-	18,199	-	18,199
Total portafolio de Inversiones a valor razonable	2,533,980	2,099,182	152,942	4,786,104

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para determinar los valores razonables dentro del Nivel 3 de la jerarquía, junto con las variables no observables usadas en los modelos de valuación.

Descripción	Técnicas de valoración	Variable no observable
Activos		
Negociables o designados		
Acciones de baja bursatilidad	Costo atribuido	Precio de mercado
		Deterioro
Depósitos a plazo fijo	Tasa interna de retorno	TIR de mercado

8.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo de Suramericana S.A y sus subsidiarias corresponde a:

	Nota	2017	2016
Efectivo y caja		7,883	2,467
Bancos nacionales		698,452	897,149
Bancos del exterior		230,113	331,791
Equivalentes de efectivo (*)		254,471	74,002
Efectivo y equivalentes al efectivo		1,190,919	1,305,409
Efectivo restringido	8.1.1.1	11,486	321
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo		1,202,405	1,305,730

(*) Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

Los saldos en bancos devengan intereses a tasas variables sobre la base de las tasas diarias de depósitos bancarios. Las colocaciones a corto plazo se realizan por períodos variables de entre un día y tres meses, según las necesidades de efectivo inmediatas de Suramericana y sus subsidiarias y devengan intereses a las tasas de colocaciones a corto plazo aplicables.

8.1.1.1 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Valor efectivo restringido 2017
Títulos en procesos judiciales	República Dominicana	308

Fondos institucionales de pensión por retiro(*)	Colombia	11,178
Total		11,486

Detalle de la restricción	País	Valor Efectivo restringido 2016
Procesos jurídicos realizados en cuentas bancarias	República Dominicana	321
Total		321

El efectivo restringido corresponde principalmente a los depósitos bancarios con destinación específica para afrontar los procesos judiciales en los que están implicadas compañías de Suramericana. El efectivo restringido se mide por su valor razonable. Las variaciones en el valor razonable se reconocen en el estado de resultados.

(*) Los Fondos institucionales de pensión por retiro corresponden a un plan complementario pensional administrado por Protección S.A, creado con el fin de compensar el pasivo que se tiene por concepto de bono de retiro de directivos.

8.1.2. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	2017	2016
Emisores nacionales	6,419,438	5,137,111
Títulos de tesorería – TES	1,919,412	1,958,679
Emisores extranjeros	3,663,738	3,339,346
Encaje legal fondo de pensiones – Inversiones a valor razonable con cambios en resultados	-	-
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	21,358	204,130
Otras	1,267	1,169
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	(276)	(567)
Deterioro	(330)	(1,622)
	12,024,607	10,638,246

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2015	8,160,767
Adiciones	6,285,091
Bajas	(3,882,777)
Intereses recibidos	(590,504)
Deterioro	913
Diferencia en cambio	(45,089)

Dividendos recibidos	(4,841)
Valoración	714,686
Saldo al 31 de diciembre de 2016	10,638,246
Adiciones	7,898,084
Bajas	(6,822,516)
Intereses recibidos	(101,916)
Deterioro	1,492
Diferencia en cambio	(46,505)
Dividendos recibidos	-
Valoración	457,722
Saldo al 31 de diciembre de 2017	12,024,607

8.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

	2017	2016
Actividad aseguradora	4,649,237	4,049,497
Deudores	401,116	356,929
Pagos por cuenta de clientes consumo	327,326	280,319
Depósitos judiciales	255,680	58,071
Diversas	64,093	51,005
Pagos por cuenta de clientes vivienda	54,334	51,014
A empleados	47,039	30,854
Cartera de créditos	16,746	15,923
Anticipo a contrato y proveedores	10,079	5,325
Cuentas corrientes comerciales	2,255	13,910
Intereses	1,050	63
Arrendamientos	394	418
Venta de bienes y servicios	-	8
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(221)	(1,167)
Deterioro general	(573)	(812)
Deterioro cuentas por cobrar de consumo	(1,836)	(1,505)
Deterioro otras cuentas por cobrar	(23,483)	(15,546)
Deterioro cuentas por cobrar actividad aseguradora	(69,961)	(76,442)
Deterioro cuentas por cobrar comerciales	(120,338)	(84,281)
	5,612,937	4,733,583

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

8.1.4. Deterioro de los activos financieros

A continuación, se relacionan el movimiento del deterioro de los activos financieros de Suramericana:

	Cuentas por cobrar	Inversiones	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2015	113,836	3,632	117,468
Adiciones	53,977	32	54,009
Adición combinación de negocios	35,237	-	35,237
Valoración y otros ajustes	3,508	-	3,508
Recuperaciones	(25,842)	(1,114)	(26,956)
Diferencia en cambio	(963)	(361)	(1,324)
Saldo al 31 de diciembre 2016	179,753	2,189	181,942
Adiciones	65,071	1	65,072
Valoración y otros ajustes	(1,306)	-	(1,306)
Recuperaciones	(25,662)	(1,493)	(27,155)
Diferencia en cambio	(1,444)	(91)	(1,535)
Saldo al 31 de diciembre 2017	216,412	606	217,018

A continuación, se muestran los activos financieros deteriorados por edades

2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	76,176	67,697	33,743	38,796	216,412
Deterioro de inversiones	606	-	-	-	606
Total	76,782	67,697	33,743	38,796	217,018

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	71,723	62,733	23,980	21,317	179,753
Deterioro de inversiones	2,189	-	-	-	2,189
Total	73,912	62,733	23,980	21,317	181,942

8.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	2017	2016
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	8.2.1	2,354,438	2,134,386
Títulos emitidos	8.2.2	994,565	997,525

Otros pasivos financieros	8.2.3	252,746	237,320
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8.2.4	844	1,023
		3,602,593	3,370,254

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

2017

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	17,437	17,437
Derivados	8.2.3	-	1,206	-	1,206
Cuentas por pagar	8.1.1	2,354,438	-	-	2,354,438
Cuentas por pagar Partes relacionadas	8.2.4	844	-	-	844
Obligaciones financieras	8.2.3	233,867	-	-	233,867
Total		2,589,149	1,206	17,437	2,607,792

No corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	236	236
Títulos emitidos	8.2.2	994,565	-	-	994,565
Total		994,565	-	236	994,801

Pasivos financieros		3,583,714	1,206	17,673	3,602,593
----------------------------	--	------------------	--------------	---------------	------------------

2016

Corriente	Nota	Pasivo financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	14,390	14,390
Derivados	8.2.3	-	489	-	489
Cuentas por pagar	8.1.1	2,134,386	-	-	2,134,386
Cuentas por pagar partes relacionadas	8.2.4	1,023	-	-	1,023
Obligaciones financieras	8.2.3	207,372	-	-	207,372
Total corriente		2,342,781	489	14,390	2,357,660

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	8.2.3	-	-	15,069	15,069
Títulos emitidos	8.2.2	997,525	-	-	997,525
Total no corriente		997,525	-	15,069	1,012,594
Pasivos financieros		3,340,306	489	29,459	3,370,254

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	221,883	-	-	11,942	42	-	233,867
Derivados	-	-	-	-	1,206	-	-	-	-	-	1,206
Arrendamientos	-	-	-	-	17,673	-	-	-	-	-	17,673
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	217,723	23,486	120,352	702,279	941,895	110,510	64,115	77,388	46,269	50,421	2,354,438
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	743	-	1	-	-	-	99	-	844
Títulos emitidos	-	-	-	-	994,565	-	-	-	-	-	994,565
	217,724	23,486	121,095	702,279	2,177,223	110,510	64,115	89,330	46,410	50,421	3,602,593

2016	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	195,323	-	-	12,003	46	-	207,372
Derivados	-	-	-	-	489	-	-	-	-	-	489
Arrendamientos	-	-	-	-	29,459	-	-	-	-	-	29,459
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	196,395	140	125,206	669,104	793,132	127,878	66,171	73,481	39,888	42,991	2,134,386
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	758	-	2	-	163	-	99	-	1,023
Títulos emitidos	-	-	-	-	997,525	-	-	-	-	-	997,525
	196,396	140	125,964	669,104	2,015,930	127,878	66,334	85,484	40,033	42,991	3,370,254

Los vencimientos de los pasivos financieros se detallan a continuación:

Pasivo financiero	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos	17,437	236	-	-	17,673
Derivados	1,206	-	-	-	1,206
Otras cuentas por pagar	2,354,438	-	-	-	2,354,438
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	844	-	-	-	844
Otros pasivos financieros	233,867	-	-	-	233,867
Bonos y títulos	-	147,376	-	847,189	994,565
Total	2,607,792	147,612	-	847,189	3,602,593

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos	14,390	15,069	-	-	29,459
Derivados	489	-	-	-	489
Otras cuentas por pagar	2,134,386	-	-	-	2,134,386
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1,023				1,023
Obligaciones financieras	207,372	-	-	-	207,372
Títulos emitidos	-	-	147,632	849,893	997,525
Total	2,357,660	15,069	147,632	849,893	3,370,254

A continuación se detalla la Jerarquía del valor razonable:

	Nivel 1	Nivel 2
Derivados al valor razonable		1,206

8.2.1 Cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	2017	2016
Reaseguradores exterior cuenta corriente	885,825	771,499
Comisiones	362,203	329,231
Proveedores	207,551	161,664
Siniestros liquidados por pagar	160,809	146,894
Comisiones	116,045	93,078
Coaseguradores cuenta corriente cedidos	100,653	103,365
Otras	98,752	95,183
Servicios	89,968	90,366
Depósitos pólizas directas	45,962	22,844
Retenciones en la fuente	45,346	44,499
Fosyga	40,988	40,322
Afiliados y beneficiarios	19,202	17,530
Otros	18,500	22,013
Honorarios	16,484	41,382
Cheques girados no cobrados	14,287	5,691
Instituciones prestadoras de servicios de salud	14,148	13,067
Otros	12,592	7,296
Fondo de prevención vial nacional	11,438	11,722
Publicidad y propaganda	10,575	4,613
Fondos de pensiones	10,167	8,689

Cámara de compensación del SOAT	9,735	8,469
Solicitud de pólizas	8,355	5,059
Primas por recaudar de coaseguro cedido	7,896	13,081
Otras	5,511	24,508
Otros depósitos	5,367	1,790
Depósitos retenidos a reaseguradores interior	5,133	29
Primas cedidas por pagar	5,025	19,142
Coaseguradores cuenta corriente aceptados	4,406	12,679
Dividendos por pagar a asegurados vida	4,321	4,112
Retenciones y aportes de nómina	3,812	3,495
Caja compensación familiar, ICBF y SENA	3,700	3,289
Entidades promotoras de salud	2,853	251
Fondo de empleados	1,092	914
Colpensiones	1,022	899
Fondo nacional de bomberos	987	1,039
Cooperativas	691	35
Administradoras de riesgos laborales	591	22
Servicios	552	2
Compañías cedentes exterior cuenta corriente	534	88
Tasa de sostenibilidad del RUNT	365	341
Cuentas por pagar en operaciones conjuntas	266	349
Otras	179	41
Obligaciones a favor de asegurados vida	150	119
Judiciales	144	91
Sindicatos	122	113
Recaudos por desafiliación automática	68	68
Otras	58	250
Sobre otras transacciones	8	55
Entidades promotoras de salud	-	1,535
Fondo de riesgos laborales	-	1,016
Administradoras de riesgos laborales	-	498
Arrendamientos	-	8
Otras	-	51
	2,354,438	2,134,386

8.2.2 Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	2017	2016
Bonos en circulación	994,565	997,525
Total	994,565	997,525

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con un tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

A continuación se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Diciembre 2017

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2017	Valor razonable 2017	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A	IPC+3.39%	2020	147,376	150,336	Precio	6,9971%
Suramericana S.A	IPC+3.90%	2023	255,780	267,953	Precio	7,2406%
Suramericana S.A	IPC+4.09%	2026	303,892	322,245	Precio	7,4948%
Suramericana S.A	IPC+4.29%	2031	287,517	308,437	Precio	7,7747%
			994,565	1,048,971		

Diciembre 2016

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2016	Valor razonable 2017	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A	IPC+3.39%	2020	147,642	148,531	Precio	9.50%
Suramericana S.A	IPC+3.90%	2023	256,510	259,961	Precio	9.90%
Suramericana S.A	IPC+4.09%	2026	304,860	312,630	Precio	9.94%
Suramericana S.A	IPC+4.29%	2031	288,513	289,484	Precio	10.53%
			997,525	1,010,606		

8.2.3 Otros pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Nota	2017	2016
Arrendamientos financieros	9	17,673	29,459
Derivados financieros	13	1,206	489
Obligaciones financieras (1)		233,867	207,372
		252,746	237,320

Suramericana no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016.

(1) El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones financieras para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Diciembre 2017

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2017
ITAÚ S.A (Panamá)	3.35%	09-2018	11,941
Banco Popular S.A	IBR 1M + 2,0%	09-2018	36,068
Bancolombia S.A	IBR 1M + 2,0%	09-2018	11,057
Bancolombia S.A	IBR 1M + 2,0%	11-2018	15,080
Bancolombia S.A	IBR 1M + 2,14%	12-2018	10,053
Banco de Bogotá S.A	IBR 3M + 3,21%	02-2018	25,133
Banco Comercial AV Villas S.A	IBR 1M + 3,20%	02-2018	5,026
Bancolombia S.A	IBR 1M + 2,85%	03-2018	10,053
Itaú Corpbanca Colombia S.A	IPC + 4%	05-2018	15,080

Banco de Bogotá S.A	IBR 3M + 2,80%	05-2018	20,106
Banco Popular S.A	IPC + 4%	06-2018	25,133
Banco Popular S.A	IPC + 4%	08-2018	5,027
Banco Popular S.A	IBR 1M + 2,0%	12-2018	10,053
BANCOLOMBIA S.A.	IBR 1M + 2,05%	08-2018	15,080
Banco Popular S.A	IBR 1M + 3%	10-2018	11,361
Banco Popular S.A	IPC + 4%	06-2018	4,012
Sobregiros contables	NA	NA	3,604
Total obligaciones financieras			233,867

Diciembre 2016

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2016
Banco Popular S.A	IBR 1M 3,25	09-2017	36,025
Banco de Bogotá S.A	DTF TA + 3.25%	02-2017	25,102
Banco de Bogotá S.A	DTF TA + 3,15	05-2017	20,081
Banco Popular S.A	DTF TA+ 3.14%	02-2017	15,328
Banco Popular S.A	DTF TA 3,14	08-2017	15,061
Banco AV Villas S.A	DTF TA 3,46	02-2017	15,061
Banco de Occidente S.A	DTF TA+ 3.37%	11-2017	15,061
Helm Bank Panamá S.A	3.35%	2017	12,003
Banco AV Villas S.A	DTF EA 3,70	09-2017	11,043
Banco de Bogotá S.A	DTF TA+ 3.35%	12-2017	10,041
Banco Popular S.A	DTF TA 3,15	04-2017	10,041
Sobregiro contable	NA	NA	6,975
Banco Popular S.A	IBR 1M 3,25	08-2017	5,020
Banco AV Villas S.A	DTF EA 3,51	02-2017	5,019
Banco Popular S.A	IBR 1M + 3%	06-2017	4,000
Helm Bank Panamá S.A	Libor 6M + 1.77%	03-2017	1,511
Total obligaciones financieras			207,372

El valor en libros de los otros pasivos financieros no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan liquidarse en términos inferiores a un año no se presenta en este informe una comparación de dichos valores.

8.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden a dividendos por pagar a minoritarios y a otras cuentas por pagar:

	2017	2016
Otros minoritarios	844	859
Total dividendos por pagar	844	859
Otras cuentas por pagar	-	164
Total cuentas por pagar partes relacionadas y asociadas	844	1,023

NOTA 9. ARRENDAMIENTOS

9.1. Arrendamientos financieros

9.1.1 Obligaciones financieras

El valor del leasing reconocido como pasivo al 31 de diciembre se detalla a continuación:

	2017	2016
Arrendamientos financieros corrientes	17,437	27,123
Arrendamientos financieros no corrientes	236	2,336
Total arrendamientos	17,673	29,459

El detalle de los arrendamientos financieros se presenta a continuación:

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2017	2016	Método usado
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	7,198	11,690	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	5,170	8,433	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	1,315	2,127	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	769	1,124	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	665	955	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	ene-19	628	935	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	575	849	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	dic-18	377	188	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	250	374	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	feb-18	144	801	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	DTF + 5.5 M.V	sep-18	115	572	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	mar-18	99	177	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	ago-18	77	178	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	abr-18	71	121	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	feb-18	50	90	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	0%	feb-18	45	80	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	jul-18	42	66	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	0%	ene-19	36	67	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	sep-18	27	57	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	3%	abr-18	11	35	TIR

Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	ene-19	9	19	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	dic-17	-	170	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	ene-17	-	19	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	0%	may-17	-	11	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	oct-17	-	89	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	may-17	-	23	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	feb-17	-	44	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	jun-17	-	96	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	ago-17	-	51	TIR
Compañía de Financiamiento Leasing Bancolombia s.a.	1%	jun-17	-	18	TIR
Total			17,673	29,459	

9.1.2 Propiedades y equipo en arrendamiento financiero

A 31 de diciembre, el valor en libros de propiedad, planta y equipo bajo arrendamiento financiero es:

	Terrenos y Edificios	Maquinaria y equipo médico	Total
Costo			
Costo a 1 de enero 2016	107,935	9,609	117,544
Disposiciones (-)	(63,578)	(1,469)	(65,047)
Costo en libros a 31 de diciembre 2016	44,357	8,140	52,497
Depreciación acumulada y deterioro de valor			
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2016	(2,656)	(2,768)	(5,424)
Disposiciones (-)	248	30	278
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2016	(2,408)	(2,738)	(5,146)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2016	41,949	5,402	47,351
Costo			
Costo a 1 de enero 2017	44,357	8,140	52,497
Disposiciones (-)	(4,190)	(1,535)	(5,725)
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	40,167	6,605	46,772
Depreciación acumulada y deterioro de valor			
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2017	(2,408)	(2,738)	(5,146)
Disposiciones (-)	799	188	987
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2017	(1,609)	(2,550)	(4,159)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2017	38,558	4,055	42,613

9.1.3 Arrendamientos financieros significativos

Los acuerdos de arrendamiento financiero más significativos son 3 contratos de inmuebles ubicados en Medellín, Bogotá y Cali que corresponden a clínicas en cada ciudad y equipos médicos.

La siguiente es la información de los arrendamientos financieros más significativos:

Contrato	Descripción	Valor reconocido en resultados (Diferente de cuotas contingentes)	Arrendamientos contingentes incluido en resultado	Restricciones
49539	Arrendamiento edificio en Medellín	1,740	915	Ninguna
49952	Arrendamiento edificio Bogotá Calle 100	1,055	726	Ninguna
49954	Arrendamiento edificio Cali	265	193	Ninguna
92027	Arrendamiento edificio AutoSura en Medellín	123	79	Ninguna
148832	Resonador y Tac Sao Paulo	47	23	Ninguna
145108	Equipos para laboratorio clínico	19	12	Ninguna
		3,249	1,948	

9.1.4 Pagos mínimos

El 31 de diciembre, los pagos mínimos futuros por arrendamientos financieros, junto con el valor presente de los pagos por arrendamiento mínimos netos, son los siguientes:

2017	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos	Carga financiera futura
A un año	18,866	17,375	1,491
A más de un año y hasta cinco años	302	298	5
Total arrendamientos	19,168	17,673	1,496

2016	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos	Carga financiera futura
A un año	18,231	14,390	3,814
A más de un año y hasta cinco años	16,708	15,069	1,639
Total arrendamientos	34,939	29,459	5,453

9.2. Arrendamientos operativos

Los acuerdos de arrendamiento operativo más significativos son:

Los acuerdos de arrendamiento operativo más significativos son los inmuebles de sucursal Sura del Poblado, Salud Sura Sao Paulo, IPS Sura Sandiego, IPS Sura los Molinos, bodegas Autosura Medellín y Edificio centro empresarial metropolitano.

Los pagos mínimos futuros por pagar en concepto de arrendamientos operativos no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

2017	Pagos mínimos	Valor presente de los pagos mínimos
A un año	44,010	44,010
A más de un año y hasta cinco años	65,391	65,391
Más de cinco años	65,527	65,527
Total arrendamientos	174,928	174,928

2016	Pagos mínimos 2016	Valor presente de los pagos mínimos
A un año	18,451	18,451
A más de un año y hasta cinco años	1,070	1,070
Más de cinco años	179,200	179,200
Total arrendamientos	198,721	198,721

Los valores por arrendamiento operativo reconocidos en el resultado son \$74,678 a diciembre de 2017 y \$58,038 a diciembre de 2016.

NOTA 10. CONTRATOS DE SEGUROS

10.1. Reservas técnicas parte reaseguradores

Activos por Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	2017	2016
Reaseguro de siniestros avisados	1,759,867	1,326,213
Reaseguro de riesgo en curso	1,266,273	1,186,353
Reaseguro de siniestros no avisados	119,113	78,889
Depósitos reaseguradores	1,696	10,194
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	3,146,949	2,601,649

Suramericana cuenta con una diversificación de su riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento

mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin compartir los posibles siniestros a presentarse.

10.2. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

	2017	2016
Contratos de seguro de vida	4,576,941	3,989,536
Contratos de seguro de no vida	7,442,866	5,777,571
Primas emitidas	12,019,807	9,767,107
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(141,868)	(114,807)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(2,109,873)	(1,670,527)
Primas cedidas	(2,251,741)	(1,785,334)
Total primas netas	9,768,066	7,981,773

Las primas por país se detallan a continuación:

2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	106,128	4,280,305	-	-	-	190,508	-	4,576,941
Contratos de seguro de no vida	1,212,273	25,760	544,326	1,694,820	2,231,347	615,684	424,554	250,215	140,788	303,099	7,442,866
Primas emitidas	1,212,273	25,760	544,326	1,800,948	6,511,652	615,684	424,554	250,215	331,296	303,099	12,019,807
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(679)	(99,814)	-	-	-	(41,375)	-	(141,868)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(140,928)	(25,757)	(70,597)	(731,313)	(751,919)	(136,612)	(64,938)	(136,938)	(23,242)	(27,629)	(2,109,873)
Primas cedidas	(140,928)	(25,757)	(70,597)	(731,992)	(851,733)	(136,612)	(64,938)	(136,938)	(64,617)	(27,629)	(2,251,741)
Total primas netas	1,071,345	3	473,729	1,068,956	5,659,919	479,072	359,616	113,277	266,679	275,470	9,768,066

2016	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	49,043	3,760,517	-	-	-	179,976	-	3,989,536
Contratos de seguro de no vida	797,798	-	481,475	1,233,628	2,057,581	312,659	387,272	233,989	129,743	143,426	5,777,571
Primas emitidas	797,798	-	481,475	1,282,671	5,818,098	312,659	387,272	233,989	309,719	143,426	9,767,107

Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(285)	(83,050)	-	-	-	(31,472)	-	(114,807)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(103,473)	-	(48,896)	(580,926)	(619,411)	(85,311)	(75,487)	(121,062)	(19,189)	(16,772)	(1,670,527)
Primas cedidas	(103,473)	-	(48,896)	(581,211)	(702,461)	(85,311)	(75,487)	(121,062)	(50,661)	(16,772)	(1,785,334)
Total primas netas	694,325	-	432,579	701,460	5,115,637	227,348	311,785	112,927	259,058	126,654	7,981,773

10.3. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 son los siguientes:

	2017	2016
Siniestros totales	7,191,533	5,695,781
Reembolso de siniestros	(1,840,205)	(1,499,644)
Siniestros retenidos	5,351,328	4,196,137

Los siniestros por país se detallan a continuación:

2017	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	(45,277)	(2,684,510)	-	-	-	(93,362)	-	(2,823,149)
Seguros de no Vida	(549,882)	(304,943)	(1,244,372)	(1,497,795)	(342,897)	(153,976)	(102,827)	(46,607)	(125,085)	(4,368,384)
Total siniestros	(549,882)	(304,943)	(1,289,649)	(4,182,305)	(342,897)	(153,976)	(102,827)	(139,969)	(125,085)	(7,191,533)
Seguros de Vida	-	-	529	151,363	-	-	-	37,391	-	189,283
Seguros de no Vida	5,538	87,664	843,534	512,745	101,339	35,638	41,841	1,696	20,927	1,650,922
Reembolso de siniestros	5,538	87,664	844,063	664,108	101,339	35,638	41,841	39,087	20,927	1,840,205
Total siniestros retenidos	(544,344)	(217,279)	(445,586)	(3,518,197)	(241,558)	(118,338)	(60,986)	(100,882)	(104,158)	(5,351,328)

2016	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	(12,845)	(2,299,337)	-	-	-	(91,432)	-	(2,403,614)
Seguros de no Vida	(320,181)	(231,436)	(632,264)	(1,589,134)	(187,387)	(135,708)	(80,106)	(50,331)	(65,620)	(3,292,167)
Total siniestros	(320,181)	(231,436)	(645,109)	(3,888,471)	(187,387)	(135,708)	(80,106)	(141,763)	(65,620)	(5,695,781)
Seguros de Vida	-	-	171	102,563	-	-	-	40,427	-	143,161
Seguros de no Vida	39,227	44,056	398,360	731,603	81,624	21,537	18,909	3,448	17,719	1,356,483
Reembolso de siniestros	39,227	44,056	398,531	834,166	81,624	21,537	18,909	43,875	17,719	1,499,644
Total siniestros retenidos	(280,954)	(187,380)	(246,578)	(3,054,305)	(105,763)	(114,171)	(61,197)	(97,888)	(47,901)	(4,196,137)

10.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Las empresas de Suramericana que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Bermudas	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de Vida										
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X								
Seguros de Riesgos Laborales Sura		X								
Seguros de Vida Suramericana S.A			X							
Asesuisa Vida S.A.								X		
Seguros de no vida										
Seguros Generales Suramericana S.A.		X								
Seguros Suramericana, S.A.					X					
Seguros Generales Suramericana S.A			X							
Seguros Sura S.A.							X			
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.								X		
Seguros Sura, S.A de C.V.				X						
Seguros Sura S.A						X				
Aseguradora De Créditos Y Garantías S.A.						X				
Seguros Sura S.A.									X	
Seguros Sura S.A										X
Sura RE LTD	X									

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	2017	2016
Reserva matemática	4,134,227	3,816,906
Reserva de prima no devengada	4,399,529	4,042,554
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,539,041	1,349,534
Reserva de siniestros avisados	4,745,349	3,806,749
Reservas especiales	161,815	133,620
Otras reservas	283,998	278,990
Total reservas técnicas de seguros	15,263,959	13,428,353

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2015	8,391,432	530,013	7,861,419
Cambios en las reservas	2,415,162	1,012,714	1,402,448
Combinación de negocios	3,147,521	1,058,922	2,088,599
Ajustes por conversión	(525,762)	-	(525,762)
Ajustes por corrección monetaria	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2016	13,428,353	2,601,649	10,826,704
Cambios en las reservas	1,900,845	545,300	1,355,545
Combinación de negocios	-	-	-
Ajustes por conversión	(65,239)	-	(65,239)
Ajustes por corrección monetaria	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2017	15,263,959	3,146,949	12,117,010

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	2017	2016
Argentina	988,861	885,552
Bermuda	16,983	-
Brasil	452,988	519,700
Chile	2,322,267	1,767,514
Colombia	9,756,956	8,721,981
México	554,916	415,867
Panamá	446,716	412,035
República	150,013	140,751
El Salvador	343,865	349,904
Uruguay	230,394	215,049
Total	15,263,959	13,428,353

NOTA 11. INVENTARIOS

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	2017	2016
Mercancías no fabricadas por la empresa	42	83
Materiales, repuestos y accesorios	8,556	9,166
Otros inventarios	666	670
Total inventarios	9,264	9,919

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado. Durante el 2017 en Suramericana no se realizaron ajustes por disminución de los inventarios al valor neto realizable.

Restricción

La Compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

NOTA 12. IMPUESTOS

12.1 Normatividad aplicable

- I. **Colombia:** Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 25% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición manejen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancia ocasional. A partir de 2013 se creó el impuesto sobre la renta para la equidad (CREE). Este impuesto se calculó hasta el 31 de diciembre de 2016 con base a los ingresos brutos obtenidos, menos los ingresos no constitutivos de renta, costos, deducciones, rentas exentas y ganancias ocasionales a una tarifa del 9%.

La ley 1739 de 2014 estableció una sobretasa al impuesto a la renta CREE progresiva y temporal desde el año 2015 empezando con 5% y para 2016 el 6%, aplicable a bases gravables de \$800 millones en adelante.

La ley 1819 de 2016 eliminó el impuesto CREE y la sobretasa al impuesto CREE para los años 2017 y 2018 y a su vez incrementó la tarifa general del impuesto a la renta al 34% para 2017 y 33% para los años siguientes creando una sobre tasa al impuesto de renta y complementarios del 6% y 4% para los años gravables 2017 y 2018, respectivamente, aplicable esta última a bases gravables de \$800 millones en adelante.

- II. **Chile:** La ley implementó sistemas separados para las "rentas de capital" y las "rentas de trabajo". Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 20.780, en septiembre del 2014 y luego de la Ley N° 20.899 en febrero del presente año nacen dos sistemas tributarios; Régimen atribuido, cuya tasa a partir del año 2017 será de un 25%, y el Régimen parcialmente integrado, cuya tasa de impuesto para el año 2017 será 25,5% y para los años 2018 y siguientes ascenderá a un 27%. La regla general será el régimen parcialmente integrado, mientras que ciertos contribuyentes podrán optar por el régimen atribuido. La tasa de impuesto para el año 2015 es de un 24% sobre la base imponible, la cual se calcula efectuándose agregados o disminuciones ordenados por la ley. El impuesto que se pague de esta manera es imputable contra el Global Complementario, el cual grava la totalidad de los ingresos de las personas naturales residentes en el país; o el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso.
- III. **México:** Durante el ejercicio fiscal de 2017, la tasa de impuesto de renta de México fue del 30%; la cual se aplica sobre el resultado fiscal del ejercicio. Adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%.

- IV. **Brasil:** En Brasil hay una categoría de impuestos sobre los ingresos brutos y sobre ingresos netos. Sobre los ingresos brutos se tiene contribuciones sociales a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998. Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. De acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999. Hay también una contribución social sobre ingresos netos a la tarifa del 20% en efecto hasta diciembre de 2018. Después, esta tarifa volverá a la 15%, de acuerdo con la Ley 13.169 del 2015
- V. **Argentina:** En materia tributaria existen 3 niveles de impuestos: impuestos nacionales, impuestos provinciales y municipales. El impuesto a las ganancias se aplica a la tasa vigente del 35% sobre la utilidad impositiva estimada. La ley 27.430 publicada el 29/12/2017 establece modificaciones a la ley de Impuesto a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir del 1/01/2018 hasta el 31/12/2019 y se reducirá al 25% para los ejercicios posteriores. También se gravan los dividendos que se distribuyan con una alícuota del 7% o del 13% para los períodos citados, respectivamente. Se tiene un impuesto a los ingresos brutos, el cual tiene como base imponible la prima neta de anulaciones, alquileres, renta financiera y Otros Ingresos gravados. Deducciones: Siniestros Pagados netos de recuperos, Reaseguros y Reservas de Riesgos en Curso y Siniestros Pendientes, tiene una tasa del 5.5%.
- VI. **Panamá:** De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujetas a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alternativo del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%. Mediante esta Ley también se modifican las tarifas generales del Impuesto sobre la Renta (ISR), las empresas dedicadas a las actividades de seguros en Panamá pagarán impuesto sobre la renta con base en el 25%.

Las personas jurídicas que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

- VII. **República Dominicana:** El código tributario de la República Dominicana, según enmendado, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. Las tarifas de impuesto sobre la renta establecidas mediante la Ley 253-12 son de 27% para 2016 y al 27% para el 2017. Asimismo, la Ley incluye modificaciones importantes sobre operaciones con entidades vinculadas y la obligación de incluir en los estudios de precios de transferencia y declaración informativa las transacciones

realizadas con relacionadas locales, se incluyó, además, en el concepto de gastos no deducibles la capitalización delgada aplicable a las deudas con entidades del exterior, donde la relación deuda-capital no puede ser mayor a 3/1.

- VIII. El Salvador:** Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta, contenida en el Decreto Legislativo No. 134 de fecha 18 de diciembre de 1991, vigente desde enero 1992. De conformidad a dicha Ley las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.
- IX. Uruguay:** Los principales tributos que rigen en Uruguay de acuerdo a la normativa vigente, Texto Ordenado de 1996 (Títulos 4, 6, 10, 14,7 y 8), son Impuesto a la renta, Impuesto Patrimonio, IVA e IRPF- IRNR. Las tasas correspondientes son 25% de Impuesto a la renta, 1.5% de Patrimonio, 22% de IVA y entre un 7 y 12% de IRPF-IRNR. Por otra parte, a las aseguradoras corresponde pagar Impuesto a los Ingresos cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera (Texto ordenado de 1996 Titulo 6) y el Impuesto Nacional de Sangre cuya tasa es de 2% sobre las primas emitidas.
- X. Bermuda:** En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

12.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 comprendía:

	2017	2016
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	32,680	27,258
Impuestos Locales	5,848	23,032
Retención en la fuente	2,203	21,218
Impuesto a las ventas	6,448	8,075
Impuesto a favor	79,270	75,483
Impuesto CREE por cobrar	1	-
Otros	15,046	19,139
Total activos por impuestos corrientes	141,496	174,205

	2017	2016
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	23,879	23,966
Impuestos Locales	27,668	37,490
Impuesto CREE por pagar	-	2,497
Impuesto a las ventas por pagar	263,876	235,334
Otros	33,164	20,428
Total pasivos por impuestos corrientes	348,587	319,715

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

2017	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	4,095	4,090	15,379	87,881	6,543	9,471	-	930	13,107	141,496
Pasivos por impuestos corrientes	25,151	10,784	150,796	66,335	36,730	2,883	18,618	9,726	27,564	348,587

2016	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	7,793	7,216	17,124	109,465	4,300	12,381	-	5,452	10,474	174,205
Pasivos por impuestos corrientes	26,479	-	140,124	71,106	28,072	2,655	16,581	12,157	22,541	319,715

a. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 comprendía:

	2017	2016
Activo por impuesto diferido	93,354	96,406
Pasivo por impuesto diferido	360,766	286,026
Saldo neto (1)	(267,412)	(189,620)

Para el estado de situación financiera se realizó la compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos para cada filial de Suramericana. A continuación, se explican los saldos que tiene Suramericana, tanto a favor como por pagar para llegar al total neto que se tiene en el estado de situación financiera:

	2017	2016
Saldo activos por impuesto diferido		
Activos Financieros	22,927	33,830
Beneficios a empleados	29,053	22,514
Inversiones	2,574	823

Otros activos no financieros	180,018	50,138
Otros Pasivos	42,725	84,881
Pasivos Financieros	34,317	31,863
Pérdidas fiscales	83,800	35,416
Propiedades y Equipos	1,429	37,495
Reservas técnicas	104,556	175,357
Total saldo activos por impuesto diferido	501,399	472,317

Saldo pasivos por impuesto diferido	2017	2016
Activos Financieros	36,039	30,789
Intangibles	110,279	151,940
Inversiones	162,491	115,271
Otros Pasivos	13,728	14,060
Pasivos Financieros	4,257	1,021
Propiedades y Equipos	77,617	43,111
Reservas técnicas	117,614	165,610
Otros activos no financieros	246,786	140,135
Total saldo pasivos por impuesto diferido	768,811	661,937

Total Impuesto diferido, neto (1)	(267,412)	(189,620)
--	------------------	------------------

A continuación, se detallan los saldos del impuesto diferido por país:

Diciembre 2017

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos Financieros	4,762	3,619	-	847	4,081	339	5,379	-	3,900	22,927
Beneficios a empleados	19,011	514	8,035	1,493	-	-	-	-	-	29,053
Inversiones	116	153	-	2,305	-	-	-	-	-	2,574
Otros activos no financieros	7,232	4,321	50,834	117,590	-	41	-	-	-	180,018
Otros Pasivos	(85)	4,949	2,186	401	33,968	-	-	-	1,306	42,725
Pasivos Financieros	4,608	-	14,223	15,208	-	278	-	-	-	34,317
Pérdidas fiscales	22,141	-	5,411	13,813	42,435	-	-	-	-	83,800
Propiedades y Equipos	252	-	-	-	-	-	1,177	-	-	1,429
Reservas técnicas	-	46,948	42,607	-	-	11,581	-	-	3,420	104,556
Total, impuesto diferido activo	58,037	60,504	123,296	151,657	80,484	12,239	6,556	-	8,626	501,399
Impuesto diferido pasivo										
Activos Financieros	2,139	1,449	32,246	-	-	205	-	-	-	36,039

Intangibles	6,966	12,563	54,338	-	6,679	6,109	17,583	6,041	-	110,279
Inversiones	161,638	850	-	-	-	-	-	-	3	162,491
Otros Pasivos	722	257	-	12,749	-	-	-	-	-	13,728
Pasivos Financieros	2,447	-	1,810	-	-	-	-	-	-	4,257
Propiedades y Equipos	54,876	2,305	3,981	10,558	-	226	-	1,476	4,195	77,617
Reservas técnicas	81,271	-	1,638	31,380	-	-	3,070	255	-	117,614
Otros activos no financieros	1,185	39,894	66,450	128,748	-	10,509	-	-	-	246,786
Total impuesto diferido pasivo	311,244	57,318	160,463	183,435	6,679	17,049	20,653	7,772	4,198	768,811
Total Impuesto Diferido, neto	(253,207)	3,186	(37,167)	(31,778)	73,805	(4,810)	(14,097)	(7,772)	4,428	(267,412)

Diciembre 2016

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	4,879	12,081	61	4,588	3,176	709	4,787	-	3,549	33,830
Beneficios a empleados	18,280	188	1,268	851	1,927	-	-	-	-	22,514
Inversiones	477	-	-	-	-	-	-	-	346	823
Otros activos no financieros	40,238	5,275	-	-	-	4,625	-	-	-	50,138
Otros pasivos	4,272	5,228	8,189	11,868	53,854	194	-	-	1,276	84,881
Pasivos financieros	7,516	-	12,586	11,761	-	-	-	-	-	31,863
Pérdidas fiscales	5,611	-	1,999	4,936	22,870	-	-	-	-	35,416
Propiedades y equipos	1,565	-	34,258	-	-	-	1,672	-	-	37,495
Reservas técnicas	48,461	78,991	27,051	-	-	11,400	-	6,950	2,504	175,357
Total impuesto diferido activo	131,299	101,763	85,412	34,004	81,827	16,928	6,459	6,950	7,675	472,317
Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	5,464	1,544	23,248	-	-	536	-	-	-	30,792
Intangibles	11,265	21,497	60,348	17,014	7,783	7,360	18,928	7,743	-	151,938
Inversiones	112,174	3,098	-	-	-	-	-	-	-	115,272
Otros pasivos	-	-	5,655	1,433	-	-	-	6,972	-	14,060
Pasivos financieros	1,021	-	-	-	-	-	-	-	-	1,021
Propiedades y equipos	32,869	1,255	-	4,300	-	254	-	1,333	3,100	43,111
Reservas técnicas	99,920	36,549	704	25,850	-	-	2,442	145	-	165,610
Otros activos no financieros	40,088	38,131	37,701	15,147	-	9,066	-	-	-	140,133
Total impuesto diferido Pasivo	302,801	102,074	127,656	63,744	7,783	17,216	21,370	16,193	3,100	661,937
Total impuesto diferido, neto	(171,502)	(311)	(42,244)	(29,740)	74,044	(288)	(14,911)	(9,243)	4,575	(189,620)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Colombia, Brasil, México y Chile, siendo Seguros Sura Brasil la compañía que tiene el activo de mayor valor por este concepto, actualmente el saldo es de \$42,435, estos son créditos imprescriptibles es decir que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil. Según estudio realizado por la compañía se estima recuperar este importe a partir del año 2019.

Para el caso de México los créditos fiscales se generaron principalmente entre los periodos 2008 y 2011, tienen una vigencia de 10 años.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda. Se generaron entre los periodos 2013 y 2016, son créditos que según lo establecido en la regulación fiscal Chilena no tienen vencimiento.

Para el caso de Colombia, el impuesto diferido activo por pérdida fiscal surge en Seguros Generales Suramericana S.A. debido a la posibilidad de compensación de pérdidas y excesos fiscales que posee la compañía al cierre de 2017.

b. Impuesto reconocido en el resultado del período

	2017	2016
Gasto por impuesto corriente	(75,119)	(75,950)
Gasto por Impuesto diferido		
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	(26,631)	13,555
Cambios en las tasas fiscales	(7,224)	698
Gasto de impuestos	(108,974)	(61,697)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

c. Conciliación de la tasa efectiva

	2017		2016	
Utilidad antes de impuesto		615,560		463,356
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	34%	208,749	41%	189,074
Mas efecto Fiscal de:				
Efecto de eliminación en resultados consolidados	23%	143,275	0%	
Gastos no deducibles	4%	22,989	5%	22,954
Ingresos fiscales	3%	17,497	2%	9,502
Pérdidas fiscales	0%	-	0%	1,233
Amortización de intangibles	1%	4,017	0%	
Ajuste en cambio de tarifa	2%	10,448	1%	2,469
Otros	2%	11,236	7%	30,351
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados	8%	48,348	(6%)	(28,762)

Dividendos no gravados	1%	3,129	2%	9,564
Pérdidas fiscales	0.3%	1,649	0%	
Intangibles	4%	22,321	3%	12,724
Deducciones fiscales	0.1%	717	1%	3,041
Ajustes en cambio de tarifa	1%	3,224	0%	1,152
Rentas Exentas	27%	165,425	34%	158,657
Otros	10%	64,424	8%	37,510
Impuesto a las ganancias	18%	108,974	13%	61,697

d. Movimiento del impuesto diferido

	2017	2016
Saldo inicial, pasivo neto	(189,620)	(136,578)
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	(33,855)	14,253
Adición por combinación de negocios	-	(37,279)
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	(36,203)	64
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(7,734)	(14,790)
Ajuste por reexpresión		(15,290)
Saldo final, pasivo neto	(267,412)	(189,620)

NOTA 13. INSTRUMENTOS DERIVADOS

13.1. Instrumentos financieros derivados

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación del peso colombiano, Suramericana S.A. cerró a diciembre de 2017, con operaciones forward de venta non delivery en las siguientes condiciones:

Para el periodo 2017 Suramericana S.A. cerró a diciembre de 2017, con operaciones forward de venta non delivery en las siguientes condiciones:

ACTIVO	Nombre derivado	Valor razonable	Fecha apertura	Fecha fin
Contratos de negociación				
Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	284	2017/05/03	2018/05/03
Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,014	2017/07/26	2018/01/09
Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	163	2017/10/25	2018/01/26
Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	895	2017/11/02	2018/01/25
Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	146	2017/11/28	2018/01/09
Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	749	2017/11/29	2018/01/09
Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	418	2017/12/05	2018/01/26

Contratos forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	1,924	2017/12/12	2018/02/21
Total activos derivados de negociación		5,593		
Total activos derivados		5,593		

PASIVO	Nombre derivado	Valor razonable	Fecha apertura	Fecha fin
Contratos de negociación				
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Compra	149	2017/12/18	2018/01/18
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	42	2017/08/25	2018/01/25
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	51	2017/08/25	2018/01/26
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	774	2017/10/20	2018/01/25
Contratos Forward : Tasas de Cambio	Forward de Venta	190	2017/12/18	2018/02/16
Total pasivos derivados de negociación		1,206		
Total pasivos derivados		1,206		

13.2. Instrumentos financieros derivados de cobertura

Instrumento de cobertura es un derivado designado o bien (sólo en el caso de la cobertura del riesgo de tasa de cambio) un activo financiero o un pasivo financiero no derivado cuyo valor razonable o flujos de efectivo generados se espera que compensen los cambios en el valor razonable o los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Durante 2017 Suramericana no tuvo instrumentos financieros derivados de cobertura.

Durante el 2016 Suramericana reconoció provisionalmente los efectos del cambio en el valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura en los otros resultados integrales, posteriormente con el cierre de la operación de compra de RSA en Latinoamérica, estos resultados se capitalizaron como parte de la plusvalía determinada en la combinación de negocios, considerando que habían sido adquiridos para este propósito.

NOTA 14. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA

A continuación, se relaciona el detalle de los movimientos de los activos clasificados como mantenidos para la venta:

	2017	2016
Saldo al 1 de enero	537	-
Trasladado desde propiedad y equipo	28,672	805
Traslado a propiedad de inversión	(594)	-
Traslado desde propiedades de inversión	7,444	294
Bienes en dación de pago	728	-
Retiro por venta	(76)	(662)
Combinación de negocios	-	100
Saldo al 31 de diciembre	36,711	537

El grupo de activos clasificados como mantenidos para la venta corresponde a terrenos y edificios que se pretende vender un plazo inferior a 1 año.

Está compuesto por varios inmuebles que tienen las compañías Suramericana S.A, Seguros Generales Suramericana S.A y Servicios Generales Suramericana, para cada compañía se tiene:

- En Suramericana corresponde a: un terreno y lo construido del inmueble que en su momento tenía como destinación ser un centro de rehabilitación ubicado en la ciudad de Medellín, se reclasificó de propiedad y equipo a activos no corrientes disponibles para la venta luego de que la junta directiva de la sociedad decidiera vender dichos activos. La fecha en la que se toma la decisión de vender estos activos es el 30 de septiembre de 2017 y la fecha estimada de venta es en el año 2018. El valor en libros de este inmueble es de \$27,558
- En Seguros Generales Suramericana S.A: La mayor cantidad de inmuebles puestos para la venta son inmuebles que entran a la compañía con la fusión con RSA, corresponden a inmuebles ubicados en la ciudad de Cartagena y en Bogotá en la torre Concasa. El valor en libros de estos inmuebles es de \$8,476.
- Servicios Generales Suramericana S.A: Al 31 de diciembre de 2017, por el acuerdo de pago celebrado por un cliente del área de servicios financieros en la cual para cubrir la deuda con la compañía hace entrega de una casa ubicada en el barrio Nogal de Medellín por lo anterior se requiere presentar este inmueble dentro del grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta los valores recibidos según avalúo independiente del 30 de octubre del 2017. El valor en libros de este inmueble es de \$653.

Restricciones

Al 31 de diciembre de 2016, Seguros Generales Suramericana posee 2 activos que fueron recibidos en pago y que están clasificados como mantenidos para la venta los cuales son: 1 Lote Urb. El campo del barrio Ceballos por valor de \$ 828 invadido por terceros y la casa en segundo piso circular 73B # 77-45 por \$ 198 la cual tiene una cláusula con el dueño que no puede ser usada por la compañía hasta que el propietario fallezca.

NOTA 15. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión en Suramericana se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	2017	2016
Terreno	708	2,030
Edificios	3,599	4,065
Total	4,306	6,095

El movimiento de las propiedades de inversión es el siguiente:

	Terreno	Edificio	Total
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2015	11,720	1,667	13,387
Adición combinación de negocios	1,883	3,235	5,118
Ganancias por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	98	192	290
Transferencias a bienes inmuebles ocupados por el propietario	(11,671)	(1,007)	(12,678)
Efecto por conversión	-	(22)	(22)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2016	2,030	4,065	6,095
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	-	(36)	(36)
Ganancias por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	617	2,834	3,451
Transferencias a bienes mantenidos para la venta y a propiedad y equipo	(1,895)	(3,034)	(4,929)
Efecto por conversión	(44)	(231)	(275)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2017	708	3,598	4,306

Avaluadores

El avalúo de las propiedades de inversión es realizado por los siguientes evaluadores:

- Elkin Ruiz Propiedad Raíz, Ingeniero Civil de la Universidad Nacional, Plant Design de Lehigh University, Pensilvania e Ingeniero Químico de la Universidad de Antioquia; es Miembro de la Lonja de Propiedad Raíz de Medellín.
- Banco Ciudad de Argentina.
- Tribunal Fiscal de la Nación, Argentina
- Avalúos e inspecciones del Istmo, S.A (Avaistmo), Ciudad de Panamá, Panamá. Empresa con más de 10 años en el mercado de los avalúos.

Activo	2017	2016
Edificio San Martín, Argentina	1,298	-
Edificio San Lorenzo, Rosario, Argentina	1,066	69
P.H. world trade center, Hotel Sercotel Princess, Ciudad de Panamá	504	-
Locales y Garajes Edificio Grupo Colombia, Pereira, Colombia	353	379
P.H. suite, hotel coronado edif., ciudad de Panamá	328	445
Terreno ubicado en cerro azul hacienda country club, Ciudad de Panamá	303	-
Oficina Edificio Camacol, Medellín, Colombia	159	132
Edificio Mar del Plata, Buenos aires, Argentina	154	-
Edificio Agüero, Buenos Aires, Argentina	81	-
Edificio Vélez Sarsfield, Argentina	46	-
Edificio Av. Fertil/Medusas; Argentina	12	-
Edificio Pampayastasud; Argentina	2	-
Oficina Edificio Camacol, Medellín, Colombia	-	122

Activo	2017	2016
Oficina Edificio Seguros Fenix, Cartagena, Colombia	-	1,270
Oficina 407 Torre Concasa, Bogotá, Colombia	-	3,664
De las Medusas, Pinamar, Buenos Aires, Argentina	-	14
Total propiedades de inversión	4,306	6,095

Ingresos por propiedades de inversión

Los ingresos por las propiedades de inversión a diciembre 31 de 2017 y 2016 se detallan a continuación:

	2017	2016
Ingreso por arrendamiento	3,534	3,590
Ingreso por valoración	3,450	5,798
Total	6,984	9,388

Jerarquía del valor razonable

Todas las propiedades de inversión presentan un Nivel 2 en la jerarquía del valor razonable. La metodología utilizada para ambos años fue el Enfoque de Mercado.

Los valores razonables de dichas valuaciones se encuentran respaldados por evidencia del mercado y representan los valores por los cuales los activos podrían ser comprados y vendidos entre un comprador y un vendedor interesados y debidamente informados, en una transacción en condiciones de independencia mutua y en la fecha de la valoración conforme a las normas del Comité de Normas Internacionales de Valuación. Las propiedades son valoradas cada año y las ganancias y pérdidas a valor razonable se registran en el estado de resultados.

Los parámetros que se utilizan para realizar estas valuaciones son conservadores respecto a lo que se observa en el mercado, con el fin de poder absorber eventuales fluctuaciones futuras.

Restricciones

Suramericana no tienen restricciones sobre la posible disposición o venta de sus propiedades de inversión, ni obligaciones contractuales de comprar, construir o desarrollar propiedades de inversión, o de realizar reparaciones, tareas de mantenimiento y/o ampliaciones.

NOTA 16. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El detalle de los movimientos de la propiedades y equipos de Suramericana S.A. es el siguiente:

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Otros	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Total
Costo									
Costo a 1 de enero 2017	246,878	374,391	18,253	64,081	98,515	47,962	28,647	19,378	898,105
Adiciones	-	-	4,486	8,152	17,485	6,911	3,600	1,319	41,953

Disposiciones (-)	-	-	(2,902)	(3,119)	(3,510)	(387)	(779)	(673)	(11,370)
Ajustes por valor razonable	83,341	85,344	-	-	-	-	-	-	168,685
Diferencia en cambio	1,987	1,368	(8)	326	917	(33)	8	(464)	4,101
Otros cambios	(14,033)	(3,770)	(227)	320	(12)	-	(18,833)	5,778	(30,777)
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	318,173	457,333	19,602	69,760	113,395	54,453	12,643	25,338	1,070,697

Depreciación acumulada y deterioro de valor

Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2017	-	(21,996)	(7,285)	(37,272)	(56,119)	(17,242)	-	(8,006)	(147,920)
Depreciación del periodo	-	(5,627)	(2,783)	(5,005)	(12,032)	(7,879)	-	(2,804)	(36,130)
Deterioro del periodo	(1,654)	(1,129)	-	(10)	(130)	(218)	-	-	(3,141)
Disposiciones (-)	-	-	1,911	2,789	3,136	366	-	-	8,202
Diferencia en cambio	-	(401)	20	(474)	(759)	32	-	397	(1,185)
Otros cambios	(6,694)	(1,134)	148	3,049	(5,890)	3,411	-	(127)	(7,237)
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2017	(8,348)	(30,287)	(7,989)	(36,923)	(71,794)	(21,530)	-	(10,540)	(187,411)

Propiedades y equipos a 31 de diciembre de 2016	309,825	427,046	11,613	32,837	41,601	32,923	12,643	14,798	883,286
--	----------------	----------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------	----------------

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Otros	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Total
Costo									
Costo a 1 de enero 2016	203,621	292,025	5,414	36,739	52,480	35,783	63,987	5,534	695,583
Adiciones	18,995	9,202	5,932	12,205	19,780	9,280	12,230	2,545	90,169
Disposiciones (-)	(14)	(2,489)	(3,817)	(6,661)	(9,554)	(683)	(10,465)	(18)	(33,701)
Incremento por combinación de negocios	16,359	42,598	11,798	17,984	37,733	3,729	-	10,079	140,280
Otros cambios	7,917	33,055	(1,074)	3,814	(1,924)	(147)	(37,105)	1,238	5,774
Costo en libros a 31 de diciembre 2016	246,878	374,391	18,253	64,081	98,515	47,962	28,647	19,378	898,105

Depreciación acumulada y deterioro de valor

Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2016	-	(13,121)	(2,218)	(22,210)	(22,255)	(10,517)	-	(1,320)	(71,641)
Depreciación del periodo	-	(4,986)	(3,627)	(3,377)	(8,323)	(6,613)	-	(1,450)	(28,376)
Incremento por combinación de negocios	-	(6,424)	(5,107)	(11,414)	(34,647)	(3,445)	-	(4,529)	(65,566)
Disposiciones (-)	-	711	1,386	1,036	9,330	475	-	2	12,940
Otros cambios	-	1,824	2,281	(1,307)	(224)	2,858	-	(709)	4,723
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2016	-	(21,996)	(7,285)	(37,272)	(56,119)	(17,242)	-	(8,006)	(147,920)

Propiedades y equipos a 31 de diciembre de 2016	246,878	352,395	10,968	26,809	42,396	30,720	28,647	11,372	750,185
--	----------------	----------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------	----------------

Pérdida por deterioro y reversión posterior

Al 31 de diciembre de 2017, se detectó que algunos equipos se encontraban en estado de obsolescencia por lo tanto se procedió a dar de baja estos activos, y enviarlos a destrucción además de las desvalorizaciones generados por la revaluación de los inmuebles.

Al 31 de diciembre de 2017, se realizó el test de deterioro y no se encontraron cambios significativos en los bienes inmuebles diferentes a los mostrados por los avalúos.

Restricciones de titularidad

Al 31 de diciembre de 2017, La compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

Revaluación de Terrenos y Edificios

Suramericana utiliza el modelo de revaluación para medir los terrenos y edificios. A estos fines contrató valuadores independiente reconocidos, para determinar el valor razonable de los terrenos y los edificios. El valor razonable se determina por referencia a evidencia objetiva basada en el mercado. Las valuaciones se basan en precios de cotización en mercados activos, ajustados por las diferencias según la naturaleza, ubicación y/o condición de la propiedad en particular.

Avaluadores

El avalúo de las propiedades y equipo es realizado por los siguientes avaluadores:

- Elkin Ruiz Propiedad Raíz, Ingeniero Civil de la Universidad Nacional, Plant Design de Lehigh University, Pensilvania e Ingeniero Químico de la Universidad de Antioquia; es Miembro de la Lonja de Propiedad Raíz de Medellín, Colombia.
- Banco Ciudad de Argentina.
- Tribunal Fiscal de la Nación, Argentina.
- Avalúos e inspecciones del Istmo, S.A (Avaistmo) , Ciudad de Panamá, Panamá. Empresa con más de 10 años en el mercado de los avalúos.
- Sistemas & Ingenieria, s.r.l – Ingeniero civil José I. Tejada; República Dominicana.
- Vappor, S.A. de C.V, Ingeniero Carlos Adelmario Portillo Padilla; El Salvador. Ingeniero civil con especialización en valuación de bienes muebles urbanos, rurales, industriales, agrícolas, aseria inmobiliaria.
- Arquitecto Rodrigo A. Pino Marín. Cuenta con 20 años de experiencia en avalúos de todo tipo dando servicio a particulares, empresas e instancias gubernamentales; es perito en arquitectura y en valuación de bienes en la Ciudad de México, México.
- CBRE – Sebastián Solís. Arquitecto con 5 años de experiencia en el sector avaluador de Chile.

Venta de propiedad y equipo

Suramericana tuvo utilidad por venta de propiedad y equipo a diciembre de 2017 por \$620 y a diciembre 2016 por \$465.

NOTA 17. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Suramericana, al cierre del 31 de diciembre de 2017 y 2016 se relaciona a continuación:

	2017	2016
Plusvalía	567,624	551,903
Activos Intangibles distintos a la plusvalía	538,441	591,184
Costo de Adquisición Diferido (DAC)	1,190,079	1,098,835
Total activos intangibles distintos a la plusvalía	1,728,520	1,690,019
Activos intangible totales incluyendo plusvalía	2,296,144	2,241,922

17.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	2017			2016		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa)	83,367	22,971	60,396	83,834	23,100	60,734
Seguros Sura S.A. República Dominicana	13,720	-	13,720	13,797	-	13,797
Seguro Suramericana Panamá (antes Banistmo)	50,094	-	50,094	50,374	-	50,374
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	168,462	-	168,462	153,562	-	153,562
Seguros Generales Suramericana S. A (antes RSA Seguros Colombia).	93,650	-	93,650	93,650	-	93,650
Seguros Sura S.A. (Brasil)	44,636	-	44,636	45,325	-	45,325
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	28,763	-	28,763	28,375	-	28,375
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	107,903	-	107,903	106,086	-	106,086
	590,595	22,971	567,624	575,003	23,100	551,903

A la fecha de corte la plusvalía aumenta teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	2017	2016
Costo al inicio del periodo	575,003	143,569
Adiciones	-	410,376
Retiros	-	-
Diferencia en cambio	15,592	21,058
Costo al final del periodo	590,595	575,003
Deterioro al inicio del periodo	23,100	24,245
Adiciones	-	-
Retiros	-	-
Diferencia en cambio	(129)	(1,145)
Deterioro al final del periodo	22,971	23,100
Plusvalía neta	567,624	551,903

17.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Licencias y franquicias	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2016	2,901	-	84,579	-	27,344	-	114,824
Combinaciones de negocios	9,236	19,886	457,897	142,167	-	1,236	630,422
Adiciones	-	-	58,337	853	-	2,096	61,286
Disposiciones (-)	-	(588)	-	-	-	-	(588)
Diferencias de tipo de cambio	(433)	-	(3,278)	-	(905)	-	(4,616)
Otros cambios	-	-	-	-	(206)	-	(206)
Costo en libros a 31 de diciembre 2016	11,704	19,298	597,535	143,020	26,233	3,332	801,122
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2016	(2,901)	-	(39,270)	-	(1,742)	-	(43,913)
Amortización del periodo	-	(1,088)	(68,621)	(17,101)	(5,335)	-	(92,145)
Deterioro	-	-	(10,173)	-	-	-	(10,173)
Adiciones	-	-	(2,319)	(62,094)	-	-	(64,413)
Disposiciones (-)	-	(4,170)	-	-	-	-	(4,170)
Diferencias de tipo de cambio	137	23	4,365	-	351	-	4,876
Amortización acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2016	(2,764)	(5,235)	(116,018)	(79,195)	(6,726)	-	(209,938)
Activos intangibles a 31 diciembre de 2016	8,940	14,063	481,517	63,825	19,507	3,332	591,184

	Marcas adquiridas	Licencias y franquicias	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Otros activos intangibles	Total	
Costo								
Costo a 1 de enero de 2017		11,704	19,298	597,535	143,020	26,233	3,332	801,122
Combinaciones de negocios						-		-
Adiciones		-	427	8,658	52,121	-	(1,279)	59,927
Disposiciones (-)		-	-	-	-	-	-	-
Diferencias de tipo de cambio		(1,073)	81	19,755	4,259	(140)	323	23,205
Otros cambios		-	-	-	-	-	-	-
Costo en libros a 31 de Diciembre 2017		10,631	19,806	625,948	199,400	26,093	2,376	884,254
Amortización acumulada y deterioro de valor								
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2017		(2,764)	(5,235)	(116,018)	(79,195)	(6,726)	-	(209,938)
Amortización del periodo		-	(1,245)	(101,027)	(23,360)	(5,167)	-	(130,799)
Deterioro		-	-	(105)	-	-	-	(105)
Adiciones		-	-	-	-	-	-	-
Disposiciones (-)		-	-	-	-	-	-	-
Diferencias de tipo de cambio		15	328	(2,517)	(2,778)	(19)	-	(4,971)
Amortización acumulada y deterioro de valor a 31 de Diciembre 2017		(2,749)	(6,152)	(219,667)	(105,333)	(11,912)	-	(345,813)
Activos intangibles a 31 de Diciembre 2017		7,882	13,654	406,281	94,067	14,181	2,376	538,441

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Suramericana S.A de (Panamá)	9.0	6.7
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa (El Salvador)	14.0	8.0
Seguros Sura S.A (Brasil)	5.0	3.2
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	7.0	5.3
Seguros Generales Suramericana S. A (antes RSA Seguros Colombia).	5.0	3.3
Seguros Sura S.A (Argentina)	10.6	8.9
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	4.0	2.4
Seguros Sura S.A (Uruguay)	16.0	14.5
Contratos Affinitis		
Seguros Sura S.A (Brasil)	3.0	1.2
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	2.3	0.6
Seguros Generales Suramericana S. A antes RSA Seguros Colombia).	1.8	0.1
Seguros Sura S.A (Argentina)	1.9	0.3
Seguros Sura. de C.V (México)	1.7	0.2

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	1.9	0.4
Derechos de no competencia		
Seguros Suramericana S.A de Panamá	5.0	2.7
Marcas		
Seguros Sura S.A (Argentina)*	Indefinida	Indefinida
Seguros Sura S.A de C.V (México)*	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Suramericana realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro. (ver nota 19. Deterioro del Valor de los activos).

A continuación se presenta el valor razonable de las marcas con vida útil indefinida:

Marcas	País	Moneda de valoración	Valor en moneda local	COP
ACG	Argentina	Pesos Argentinos	18	2,898
Answer	Argentina	Pesos Argentinos	22	3,542
Seguros Argentina			40	6,440
Hogar Master	México	Pesos Mexicanos	8	1,177
Top driver	México	Pesos Mexicanos	2	321
Seguros México			10	1,498

17.3 Costo de adquisición diferido (DAC)

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido (DAC):

DAC al 1 de enero de 2016	304,005
Combinaciones de negocios	1,406,488
Adiciones	562,047
Diferencias de tipo de cambio	(2,367)
Amortización del periodo	(1,171,338)
DAC al 31 diciembre de 2016	1,098,835
Adiciones	1,664,115
Diferencias de tipo de cambio	29,084
Amortización del periodo	(1,601,955)
DAC al 31 de diciembre de 2017	1,190,079

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
2017	117,953	1,889	57,567	246,111	219,661	429,160	33,937	18,414	35,282	30,105	1,190,079
2016	97,144	-	78,132	215,700	213,005	392,325	27,799	16,695	30,584	27,451	1,098,835

NOTA 18. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

18.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	14,995	12,382
Domicilio:	Medellín	Pasivo	12,676	10,856
País:	Colombia	Patrimonio	2,319	1,526
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	293	386
		Participación	100%	100%
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	82,334	75,168
Domicilio:	Medellín	Pasivo	50,348	50,637
País:	Colombia	Patrimonio	31,986	24,531
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Ganancia	5,986	5,252
		Participación	100%	100%
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	721,194	612,584
Domicilio:	Medellín	Pasivo	524,958	456,860
País:	Colombia	Patrimonio	196,236	155,723
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	31,823	22,162
		Participación	100%	100%
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	127,864	126,405
Domicilio:	Medellín	Pasivo	74,119	78,477
País:	Colombia	Patrimonio	53,745	47,927
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Ganancia	(8,278)	(11,224)
		Participación	100%	100%

Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Operación del ramo de riesgos laborales	Activo	2,634,197	2,151,408
Domicilio:	Medellín	Pasivo	2,095,313	1,721,475
País:	Colombia	Patrimonio	538,884	429,934
Fecha de constitución:	9 de noviembre de 1995	Ganancia	186,316	179,125
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros de personas	Activo	7,253,468	6,572,857
Domicilio:	Medellín	Pasivo	5,839,943	5,359,669
País:	Colombia	Patrimonio	1,413,526	1,213,189
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	351,110	314,064
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	Activo	3,750,880	3,367,390
Domicilio:	Medellín	Pasivo	2,870,049	2,583,225
País:	Colombia	Patrimonio	880,831	784,165
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	77,079	34,079
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	89,141	71,117
Domicilio:	Medellín	Pasivo	75,537	62,298
País:	Colombia	Patrimonio	13,604	8,818
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	1,660	1,148
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	506,017	459,332
Domicilio:	Medellín	Pasivo	240,956	202,822
País:	Colombia	Patrimonio	265,061	256,510
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	11,045	3,519
		Participación	100%	100%

Inversura Panamá Internacional S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	Activo	376,212	407,788
Domicilio:	Panamá	Pasivo	5	-
País:	Panamá	Patrimonio	376,207	407,788
Fecha de constitución:	23 de diciembre de 2002	Ganancia	(2,192)	(206)
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana Panamá S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros	Activo	1,169,686	1,145,843
Domicilio:	Panamá	Pasivo	547,873	513,972
País:	Panamá	Patrimonio	621,813	631,870
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	48,104	35,941
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	419	588
Domicilio:	Panamá	Pasivo	264	441
País:	Panamá	Patrimonio	156	146
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	11	121
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	Activo	304,142	295,607
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	123,857	123,801
País:	El Salvador	Patrimonio	180,286	171,806
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	Ganancia	361	(3,009)
		Participación	97%	97%

Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros de personas	Activo	369,422	372,181
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	287,273	299,338
País:	El Salvador	Patrimonio	82,149	72,842
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	Ganancia	18,923	27,889
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros	Activo	313,228	295,929
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	272,548	258,142
País:	República Dominicana	Patrimonio	40,680	37,787
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	676	(977)
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil S.A.S.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	Activo	238,882	238,865
Domicilio:	Medellín	Pasivo	1	10
País:	Colombia	Patrimonio	238,881	238,855
Fecha de constitución:	4 de diciembre de 2015	Ganancia	(874)	(26)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,050,691	1,032,936
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	804,552	781,537
País:	Brasil	Patrimonio	246,139	251,398
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Ganancia	(155)	(7,184)
		Participación	100%	100%

Financia Expreso RSA S.A.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones	Activo	3,319	5,493
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	18	60
País:	Colombia	Patrimonio	3,301	5,433
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	Ganancia	(3,429)	(4,221)
		Participación	100%	100%

Protección Garantizada LTDA			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Agencia colocadora de seguros	Activo	2,479	4,780
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	889	1,654
País:	Colombia	Patrimonio	1,590	3,126
Fecha de constitución:	10 de noviembre de 2005	Ganancia	1,555	2,344
		Participación	61%	51%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	Activo	4,028	4,787
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	15	86
País:	Argentina	Patrimonio	4,013	4,701
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	Ganancia	24	(124)
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	Activo	7,449	8,820
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	19	151
País:	Argentina	Patrimonio	7,430	8,669
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	Ganancia	77	(235)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,446,021	1,314,563
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,250,745	1,136,750
País:	Argentina	Patrimonio	195,277	177,814
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	Ganancia	29,155	20,851
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	Activo	87,275	90,358
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	73,930	71,341
País:	Argentina	Patrimonio	13,345	19,017
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Ganancia	(3,270)	4,267
		Participación	100%	100%
Seguros Generales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,196,792	3,547,653
Domicilio:	Santiago	Pasivo	3,325,728	2,753,838
País:	Chile	Patrimonio	871,064	793,816
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Ganancia	(3,595)	(7,942)
		Participación	99%	99%
Seguros de Vida Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros de personas	Activo	76,949	56,213
Domicilio:	Santiago	Pasivo	34,662	17,698
País:	Chile	Patrimonio	42,287	38,515
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	Ganancia	33	196
		Participación	100%	100%
Suramericana Chilean Holding SPA				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	Activo	44,926	40,387
Domicilio:	Santiago	Pasivo	50,280	43,520
País:	Chile	Patrimonio	(5,354)	(3,133)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Ganancia	(1,774)	(1,161)
		Participación	100%	100%
Inversiones Suramericana Chile Limitada				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	Activo	41,465	37,747
Domicilio:	Santiago	Pasivo	228	-
País:	Chile	Patrimonio	41,237	37,747
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Ganancia	(160)	(77)
		Participación	100%	100%
Servicios y Ventas Compañía Limitada				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios	Activo	-	62
Domicilio:	Santiago	Pasivo	-	75
País:	Chile	Patrimonio	-	(13)
Fecha de constitución:	28 de enero de 1997	Ganancia	-	-
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A de C.V				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,432,476	1,195,653
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	1,119,239	947,213
País:	México	Patrimonio	313,237	248,440
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia	(7,082)	(13,556)
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	57,468	15,891
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	42,276	144
País:	Bermuda	Patrimonio	15,192	15,746
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	Ganancia	(462)	(770)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros	Activo	602,676	593,804
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	331,371	305,785
País:	Uruguay	Patrimonio	271,305	288,019
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	Ganancia	13,545	4,768
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	1,904	-
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	933	-
País:	Bermuda	Patrimonio	971	-
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia	(13)	-
		Participación	100%	0%

18.1.1. Cambios en la participación de las inversiones

Diciembre 2017

A finales del mes de julio de 2017, Suramericana S.A. constituyó la sociedad SURA SAC LTD., compañía de cuentas segregadas domiciliada en Bermuda, a través de la cual, en el marco de la estrategia de Gestión de Tendencias y Riesgos, se ofrecerán alternativas de transferencia de riesgos a los clientes de las diferentes filiales de seguros de Suramericana S.A. La participación de Suramericana en esta sociedad es directa, con una inversión de USD 330.000 que corresponde al 100% de su capital.

La compañía Servicios y Ventas Compañía Ltda, se declaró en proceso de liquidación, por lo cual a partir del año 2017 se deterioró en un 100%.

La compañía Inversiones Sura Brasil S.A.S, se declaró en proceso de liquidación en diciembre de 2017, la Compañía se encuentra disuelta y en estado de liquidación según consta en el extracto de acta número 05 de asamblea extraordinaria celebrada en noviembre 29 de 2017, su estado actual fue reportado a la cámara de comercio el 21 de diciembre de 2017.

Diciembre 2016

Durante el año 2016 se presentaron los siguientes cambios en las inversiones de Suramericana:

- Sura Re LTD es una compañía incorporada en Bermudas el 16 de marzo de 2016 con licencia para realizar negocios de seguro y reaseguro y cuyo accionista es Suramericana S.A. El objetivo de esta compañía es propiciar eficiencias en el reaseguro para todas las operaciones y apalancar el desarrollo de nuevos productos resultantes del Modelo de Gestión de Tendencias y Riesgos.
- El 29 de febrero de 2016 a través de la sociedad Inversiones Sura Brasil S.A. adquiere el control de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil), (actualmente Seguros Sura S.A).
- El día 31 de marzo de 2016 Suramericana adquirió el control y la propiedad de Royal & Sun Alliance Seguros Colombia.
- El día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el control de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros Argentina.
- El día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Chile – RSA.
- El día 31 de mayo de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros México – RSA (Actualmente Seguros Sura, S.A de C.V).
- El día 30 de junio de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros (Uruguay) S.A.
- El 1 de agosto de 2016 mediante autorización previa de la Superintendencia Financiera de Colombia en Resolución pública N0. 0889 del 14 de Julio de 2016, La Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Colombia S.A (RSA) fue absorbida mediante proceso de fusión por Seguros Generales Suramericana S.A., compañía subsidiaria de la compañía dedicada al negocio asegurador y reasegurador en Colombia.

18.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	2017		2016	
			% Part	No. Acciones	% Part	No. Acciones
ARS Palic Salud S.A.	Administración y venta de planes de salud	República Dominicana	30%	247,665	30%	247,665

Subocol S.A.	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	40,700	50%	40,700
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A	Servicios de instalaciones	Colombia	22%	139,338	22%	117,338
Brinks de Colombia S.A.	Transporte de valores	Colombia	18,62%	3,377,445	18,62%	3,377,445
Sodexo Colombia S.A.	Servicios de outsourcing	Colombia	15%	687,435	15%	687,435
Planeco Panamá S.A	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	25%	1,423,832	25%	1,423,832

18.2.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en asociadas al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016:

En el Activo			
Compañía	2017	2016	
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	1,485	596	
Sodexo Colombia S.A.	2,474	1,687	
ARS Palic Salud S.A.	27,870	25,693	
Subocol S.A.	652	711	
Brinks de Colombia S.A.	16,693	17,245	
Total asociadas en el activo	49,174	45,932	

En el Pasivo			
Compañía	2017	2016	
Planeco Panamá S.A	6,626	4,751	
Total asociadas en el pasivo (nota 22.1)	6,626	4,751	

18.2.2. Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

Diciembre 2017	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
ARS Palic Salud S.A.	271,459	178,564	92,895	26,118
Subocol S.A.	3,720	2,416	1,304	(40)
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A	142,540	135,790	6,750	161
Sodexo Colombia S.A.	112,227	95,730	16,496	14,141
Brinks de Colombia S.A.	150,453	60,808	89,645	16,032
Planeco Panamá S.A.	29,298	55,807	(26,509)	(7,525)

Diciembre 2016	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
ARS Palic Salud S.A.	253,269	167,631	85,638	23,478
Subocol S.A.	3,174	1,752	1,422	-30
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	141,289	138,581	2,709	305
Sodexo Colombia S.A.	106,221	94,974	11,248	8,797
Brinks de Colombia S.A.	152,873	55,216	97,657	18,503
Planeco Panamá S.A.	35,120	54,126	(19,006)	(9,281)

18.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	Brinks de Colombia S.A.	Total activo	Planeco Panamá SA	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2016	25,693	711	596	1,687	17,245	45,932	(4,751)	(4,751)
Adiciones	-	-	770	-	-	770	-	-
Ventas de inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-
Método de participación	7,836	(20)	35	2,121	2,985	12,957	(1,881)	(1,881)
Variación patrimonial	(886)	(39)	156	(14)	(81)	(864)	-	-
(-) Dividendos	(4,665)	-	(72)	(1,320)	(3,456)	(9,513)	-	-
Otros	(108)	-	-	-	-	(108)	6	6
Saldo a diciembre 31 de 2017	27,870	652	1,485	2,474	16,693	49,174	(6,626)	(6,626)

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	Brinks de Colombia S.A.	Total activo	Planeco Panamá SA	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2015	25,073	761	464	2,094	17,302	45,694	(3,320)	(3,320)
Adiciones	-	-	-	-	-	-	694	694
Método de participación	7,044	(15)	67	1,320	3,445	11,861	(2,320)	(2,320)
Variación patrimonial	(1,346)	(35)	65	(594)	(432)	(2,342)	-	-
(-) Dividendos	(4,121)	-	-	(1,133)	(3,070)	(8,324)	-	-
Otros	(957)	-	-	-	-	(957)	195	195
Saldo a diciembre 31 de 2016	25,693	711	596	1,687	17,245	45,932	(4,751)	(4,751)

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

NOTA 19. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS

19.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos", las subsidiarias de Suramericana S.A., han de considerar, en conjunto, los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro en las subsidiarias y asociadas.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, que alteren de manera significativa la solvencia financiera de la compañía.
2. Disminución material en el patrimonio contable de la compañía.
3. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda.
4. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma.
5. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
6. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde esta ópera.
7. Cambios significativos en el entorno competitivo.
8. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
9. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada.
10. Generación de nueva deuda que altere de manera importante la estructura de capital.
11. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se analiza si es necesario evaluar la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicios mencionados anteriormente; por lo que sería necesario estimar el importe recuperable del activo.

19.2 Deterioro de la plusvalía

Plusvalía adquirida a través de la compra de las operaciones de RSA en Latinoamérica en 2016

La plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocios para las adquisiciones y fusiones realizadas durante el 2016, fueron asignadas de acuerdo con el proceso de asignación de precios, PPA (Purchase Price Allocation, por sus siglas en inglés), realizadas para cada una de las siguientes geografías:

- Argentina
- Brasil
- Chile
- Colombia
- México
- Uruguay

Plusvalía adquirida a través de otras compras históricas

Suramericana S.A. adquirió en el año 2012 las compañías Seguros Sura S.A de República Dominicana, y Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Igualmente en el 2015 compró y fusionó seguros Banistmo con Seguros Panamá. Las anteriores transacciones fueron realizadas mediante una combinación de negocios que derivó en el registro de plusvalía a nivel de Suramericana S.A. Anualmente se realiza revisión del deterioro para dichos activos intangibles.

El deterioro histórico que tiene registrado la compañía Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa de El Salvador es de \$22,971.

Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

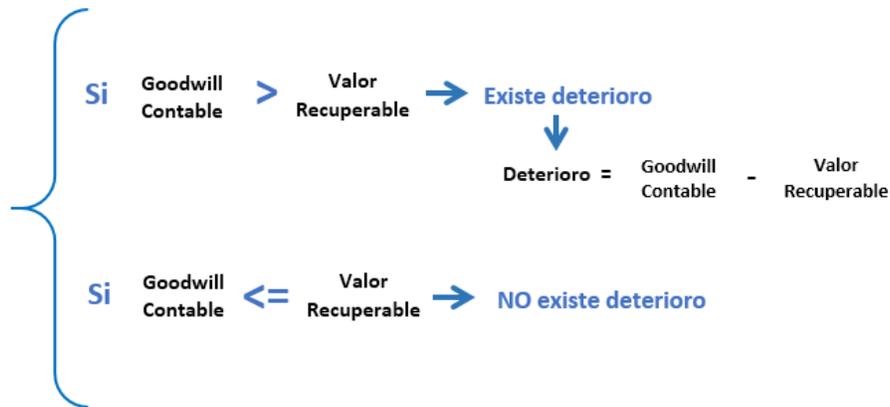
Cálculo del valor en uso (valor compañía): se realizó la valoración de cada una de las compañías con corte septiembre 30 de 2017. Esta valoración se realizó según la metodología definida en la compañía, y cuyas principales premisas son:

- El valor presente de la estimación de los flujos de dividendos futuros que la compañía espera obtener, los cuales fueron descontados a septiembre 30 de 2017.
- La proyección de los flujos futuros se basó en las planeaciones de corto plazo aprobadas por la Junta Directiva, y en supuestos de mediano y largo plazo realizados por la administración.
- Se usaron los costos de capital definidos por Suramericana S.A. para cada compañía, como la tasa de descuento de los flujos futuros.

Finalmente se calculó un Goodwill Nuevo para cada compañía, por medio de la siguiente fórmula:

$$\text{Goodwill Nuevo} = \text{Valor compañía} - \text{Valor en libros (tangibles e intangibles)}$$

Con lo anterior, se determinó si existe deterioro del Goodwill para cada una de las compañías, así:



Todas las compañías analizadas, arrojaron un valor recuperable superior la plusvalía contable calculado al momento de la combinación de negocios. Es por lo anterior que para el 2017 no se registra deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana S.A.

Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:

Según lo indicado en la NIC 36 - Deterioro del Valor de los Activos, a continuación procedemos a revelar cada uno de los requerimientos de información sobre las estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las unidades generadoras de efectivo basado en el valor en uso:

- Hipótesis clave sobre la cual la gerencia ha basado sus proyecciones de dividendos:**
 El deterioro de la plusvalía se realiza mediante un modelo de dividendos descontados. Este modelo, que cumple con metodologías financieras y de valoración estándar en la industria, considera la estimación futura de dividendos para cada una de las compañías, descontando a valor presente dichos flujos con una tasa que refleja la estimación de riesgo de cada operación.
 Para las proyecciones se tomó en cuenta el presupuesto detallado elaborado por la administración de cada país para 2018. Para los 8 años subsecuentes, a excepción de la Compañía de Seguros Generales en Colombia donde se incluyen solo 4 años más de proyección, se proyectan indicadores tales como crecimiento en primas, siniestralidad, comisiones, gastos administrativos, ingreso financiero, impuestos, entre otros. Se proyectan también las principales cuentas del balance general, así como los requerimientos de capital de cada compañía, para arribar así al flujo de dividendos utilizado en la valoración.
- Descripción del enfoque utilizado por la gerencia para determinar el valor asignado a cada hipótesis clave:**
 Los supuestos de proyección utilizados para cada compañía consideran promedios históricos, últimas cifras reportadas por cada filial, supuestos del plan estratégico aprobado por la junta directiva para 2018, así como el mejor estimado de la administración sobre el desempeño futuro para las principales variables financieras y operativas de los negocios.
 Para las filiales adquiridas, se consideran los estados financieros históricos auditados bajo norma local que se reportan regulatoriamente, los cuales reflejan el desempeño financiero de las operaciones adquiridas.

- Periodo sobre el cual la gerencia ha proyectado los flujos de efectivo:**

Las proyecciones se realizan con base en el presupuesto de operación 2018 y posteriormente se proyectan estados de resultados, balance general y flujo de caja libre para los años 2019 – 2026; a excepción de la compañía de Seguros Generales en Colombia donde se trabajó un periodo de proyección 2019-2022. Se utilizan ocho años de periodo explícito de proyección, adicional al presupuesto del año en curso y la estimación de cierre del 2017, considerando este periodo como razonable para que las operaciones alcancen un estado de mayor madurez y que se pueda materializar en ellas la estrategia y direccionamiento de Suramericana a nivel regional. A partir de 2026, 2022 para Seguros Generales, se calcula un valor terminal considerando el valor presente de los flujos futuros creciendo a una tasa constante definida de acuerdo con el crecimiento económico nominal de cada país y la capacidad de crecimiento financiero que tenga cada filial, entendido como ROE terminal multiplicado por la tasa de reinversión de utilidades del último año de proyección para cada operación.
- La tasa de crecimiento empleada para extrapolar las proyecciones de dividendos más allá del periodo cubierto:**

Las tasas de crecimiento en primas emitidas durante el periodo explícito de proyección reflejan factores tales como el crecimiento histórico de cada filial, el crecimiento histórico de la industria de seguros de cada país, así como el estimado del crecimiento económico nominal proyectado para cada uno de los países. Durante este periodo, las tasas de crecimiento anual compuestas de ingresos se encuentran algunos puntos por encima del crecimiento económico, considerando los bajos niveles de penetración de la industria de seguros en los mercados donde opera Suramericana. La tasa de crecimiento terminal, para el cálculo de la perpetuidad, asume que la industria de seguros crece en línea con el PIB de cada país y que cada filial de Suramericana logra mantener su respectiva participación de mercado.
- La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujos de efectivo:**

Las tasas de descuento utilizadas en la valoración fueron determinadas mediante el modelo Capital Asset Pricing Model (CAPM, por sus siglas en inglés) el cual considera variables tales como la tasa libre de riesgo, la prima de riesgo de mercado de renta variable, así como el riesgo propio de los segmentos de seguros en los que participa cada filial. Así mismo se consideran primas de riesgo país para cada una de las geografías y riesgo de devaluación, medido por diferenciales de inflación a largo plazo, teniendo en cuenta que las tasas de descuento obtenidas están expresadas en moneda local en términos nominales.

Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro del Goodwill

A continuación se presenta el detalle de los supuestos utilizados para el cálculo del valor de uso:

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Tasa de descuento	Supuestos macroeconómicos (1)	Tasas de crecimiento de los flujos (2)
Argentina	Valoración a 9/30/2017	ARS	10 años	24.03%	Crec. PIB: 3.0% / Inflación: 9.8%	9.7%
Brasil	Valoración a 9/30/2017	BRL	10 años	13.87%	Crec. PIB: 2.3% / Inflación: 4.1%	6.9%

Chile	Valoración a 9/30/2017	CLP	10 años	9.27%	Crec. PIB: 2.8% / Inflación: 3.0%	6.1%
México	Valoración a 9/30/2017	MXN	10 años	11.32%	Crec. PIB: 2.5% / Inflación: 3.7%	6.1%
Uruguay	Valoración a 9/30/2017	UYU	10 años	14.35%	Crec. PIB: 3.2% / Inflación: 6.5%	7.5%
Generales	Valoración a 9/30/2017	COP	6 años	11.16%	Crec. PIB: 2.8% / Inflación: 3.9%	6.8%
Panamá	Valoración a 9/30/2017	USD	10 años	10.56%	Crec. PIB: 5.0% / Inflación: 2.3%	6.5%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2017	DOP	10 años	13.42%	Crec. PIB: 4.5% / Inflación: 4.0%	8.2%
El Salvador	Valoración a 9/30/2017	USD	10 años	12.21%	Crec. PIB: 2.0% / Inflación: 1.9%	5.5%

Cifras en millones

(1) Cifras promedio durante el horizonte de proyección.

(2) Tasa de crecimiento terminal.

NOTA 20. BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	Nota	2017	2016
Beneficios corto plazo	20.1	226,192	165,761
Beneficios largo plazo	20.2	48,239	29,400
Beneficios post-Empleo	20.3	58,014	46,469
Total beneficios a empleados		332,445	241,630

20.1 Beneficios de corto plazo

Los beneficios a corto plazo son aquellos beneficios que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses en el que los empleados hayan prestado sus servicios. La compañía Suramericana reconoce los beneficios a corto plazo en el momento que el empleado haya prestado sus servicios como: Un pasivo, por el valor que será retribuido al empleado, deduciendo los valores ya pagados con anterioridad, y su contrapartida como un gasto del periodo.

Los beneficios de corto plazo comprenden los beneficios legales como: cesantías, intereses a las cesantías, prima de servicios y vacaciones, y otras prestaciones sociales extralegales como prima de vacaciones, prima extralegal de servicios y prima de navidad. En esta nota no se detallan la prima de servicios, prima extralegal de servicios y prima de navidad debido a que al 31 de diciembre 2017 y 2016 estos beneficios se encuentran totalmente cancelados a los empleados.

A continuación, se presenta el detalle de los beneficios de corto plazo:

	2017	2016
Bono por desempeño	75,117	60,175
Otras Prestaciones sociales	54,621	12,623
Vacaciones consolidadas	52,625	56,559
Cesantías consolidadas	37,186	31,181
Intereses sobre cesantías	4,627	4,175
Nómina por pagar	2,016	1,048
Beneficios a corto plazo:	226,192	165,761

20.2 Beneficios de largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, la Compañía Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Los beneficios a largo plazo incluyen:

- *Banco de bonos:* Este beneficio corresponde al 30% del bono desempeño individual del empleado y para efectos de que haya lugar a éste será necesario que la compañía cumpla la condición necesaria de generar EVA. El pago de este beneficio será entregado en efectivo a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en que se generó y distribuido en tres años en cantidades iguales (33%).

- *Prima de antigüedad:* beneficio económico entregable a cada empleado al cumplimiento de antigüedades quinquenales. El pago se realiza de acuerdo con la siguiente tabla:

Año de servicios	Días de sueldo
5	18
10	29
15	34
20,25,30 y 35	44

- *Prima de Productividad Asesores:* El beneficio se entrega al cumplimiento de antigüedades quinquenales si y solo si el asesor ha cumplido con los promedios mínimos de comisiones que aparecen en la siguiente tabla:

Años de servicios	Prima %	Promedio mínimo (SMMLV)
5	45%	9
10	45%	12

15	45%	14
20	45%	16
25	45%	18
30	45%	21
35 y cada quinquenio siguiente	45%	24

- *Cesantías e intereses a las cesantías a cargo de Suramericana*: Corresponde a la obligación de las cesantías e intereses a las cesantías que tiene Suramericana con los asesores y empleados que aún se encuentran bajo la ley 50 de 1990.

Alguno de los beneficios de largo plazo solo aplica para algunas compañías de Suramericana S.A. y sus filiales.

A continuación, se detalla los beneficios de largo plazo:

	2017	2016
Banco de bonos	12,439	15,724
Prima de antigüedad	24,631	8,210
Cesantías retroactivas	10,358	5,011
Prima de productividad	811	455
	48,239	29,400

El movimiento de los beneficios de largo plazo es el siguiente:

	Banco de Bonos 2017	Prima de antigüedad 2017	Cesantías Retroactivas 2017	Prima de productividad 2017	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2017	15,724	8,210	5,011	455	29,400
Nuevas mediciones	-	13,411	5,983	362	19,756
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	1,420	4,561	867	156	7,004
<i>Supuestos demográficos</i>	-	-	-	-	-
<i>Supuestos financieros</i>	1,420	4,561	867	156	7,004
Diferencia en tipo de cambio	-	227	-	-	227
Pagos efectuados por el plan	(4,706)	(1,780)	(1,502)	(160)	(8,148)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2017	12,439	24,631	10,358	812	48,239

	Banco de Bonos 2016	Prima de antigüedad 2016	Cesantías Retroactivas 2016	Prima de productividad 2016	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2016	14,506	7,827	5,874	769	28,976
Nuevas mediciones	5,802	2,626	(712)	(55)	7,660
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(49)	(231)	(151)	(11)	(442)
<i>Supuestos demográficos</i>	-	-	-	-	-
<i>Supuestos financieros</i>	(49)	(231)	(151)	(11)	(442)
Diferencia en tipo de cambio	-	(81)	-	-	(81)
Pagos efectuados por el plan	(4,534)	(1,931)	-	(248)	(6,713)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2016	15,724	8,210	5,011	455	29,400

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial de los beneficios de largo plazo

	Banco de Bonos		Cesantías retroactivas	
	2017	2016	2017	2016
Tasa de descuento (%)	3.06%	CeC Pesos 10 años	3.06%	CeC Pesos 10 años
Tasa de incremento salarial anual (%)	---		4.50%	inf+1.5%
Tasa de inflación anual (%)	4.00%	3.00%	4.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

	Prima de antigüedad		Prima de productividad	
	2017	2016	2017	2016
Tasa de descuento (%)	3.06%	CeC Pesos 10 años	3.06%	CeC Pesos 10 años
Tasa de incremento salarial anual (%)	5.50%	inf+1.5%	4.50%	8.00%
Tasa de inflación anual (%)	4.00%	3.00%	4.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad (2017) de 1% en la tasa de descuento, en la tasa de inflación

	Banco de bonos			
	Tasa de descuento		Tasa de incremento beneficio	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor de la obligación	12,401	12,477	-	-
Variación de la obligación	37	(38)	12,439	12,439

	Prima de antigüedad			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor de la obligación	23,877	25,435	25,418	23,886
Variación de la obligación	753	(804)	(787)	745

	Cesantías retroactivas			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor de la obligación	10,100	10,628	10,819	9,913
Variación de la obligación	258	(270)	(460)	446

	Prima de productividad			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor de la obligación	794	831	862	766
Variación de la obligación	18	(19)	(50)	46

20.3 Beneficios post empleo

A continuación se describen los beneficios de post empleo que presenta Suramericana:

- *Beneficio por Retiro*: corresponde a un monto único definido por la compañía entregable al empleado al momento de jubilarse.

- *Pensiones de Jubilación*: es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo y que es reconocido directamente por la Empresa

Los beneficios de post empleo solo aplica para algunas compañías de Suramericana S.A y sus filiales.

A continuación se detallan los beneficios post empleo:

	2017	2016
Bono por retiro	37,369	30,797
Pensiones de jubilación	20,645	15,672
	58,014	46,469

El siguiente es el movimiento de los beneficios post empleo:

	Beneficio por Retiro 2017	Pensión de Jubilación 2017	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2017	30,797	15,672	46,469
Costo del servicio presente	1,295	-	1,295
Ingresos o (gastos) por intereses	2,287	833	3,120
Nuevas mediciones	3,059	4,456	7,514
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	37	1,777	1,815
<i>Supuestos demográficos</i>	-	-	-
<i>Supuestos financieros</i>	37	1,777	1,815
Diferencia en tipo de cambio	(0)	(70)	(70)
Pagos efectuados por el plan	(106)	(2,023)	(2,129)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2017	37,369	20,645	58,014

	Beneficio por Retiro 2016	Pensión de Jubilación 2016	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2016	21,435	15,774	37,209
Costo del servicio presente	11,619	-	11,619
Ingresos o (gastos) por intereses	1,622	1,069	2,691
Nuevas mediciones	11,564	-	11,564
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(736)	884	148
<i>Supuestos demográficos</i>	-	-	-
<i>Supuestos financieros</i>	(736)	884	148
Diferencia en tipo de cambio	36	-	36
Pagos efectuados por el plan	(4,063)	(2,054)	(6,117)
Otros cambios	(10,681)	-	(10,681)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2016	30,797	15,672	46,469

Análisis de Sensibilidad 2017

Beneficio por Retiro				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor de la obligación	37,130	37,635	37,508	37,249
Variación de la obligación	239	(267)	(140)	119

Pensión de Jubilación				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor de la obligación	20,031	21,302	21,345	19,985
Variación de la obligación	615	(656)	(700)	660

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Beneficio por retiro de directivos		Pensión de Jubilación	
	2017	2016	2017	2016
Tasa de descuento (%)	3.06%	CeC Pesos 10 años	3.27%	0.0997
Tasa de incremento salarial anual (%)	0.04			
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)	N/A	N/A	4.00%	4.93%
Tasa de inflación anual (%)	0.04	0.03	0.04	0.0493
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

20.4 Gastos por beneficios a empleados

A continuación se detallan los gastos por prestaciones para empleados para los periodos 2017 y 2016:

	2017	2016
Sueldos	(413,113)	(347,018)
Bonificaciones	(97,795)	(78,469)
Salario integral	(96,425)	(82,920)
Aportes por pensiones	(72,740)	(42,301)
Vacaciones	(39,067)	(31,042)
Prima legal	(34,498)	(21,829)
Prima extralegal	(33,564)	(18,084)
Aportes por salud	(28,562)	(22,420)
Aportes caja compensación familiar, icbf y sena	(27,085)	(20,842)
Prima de vacaciones	(22,984)	(18,325)

	2017	2016
Cesantías	(22,686)	(14,652)
Comisiones	(22,368)	(18,091)
Auxilios bienestar laboral	(20,512)	(12,629)
Indemnizaciones	(16,031)	(11,739)
Subsidio de alimentación	(13,982)	(9,422)
Otros beneficios a empleados	(11,236)	(39,727)
Cesantías agentes	(9,441)	(7,966)
Prima de antigüedad	(8,050)	(4,885)
Pensiones de jubilación	(7,702)	(4,144)
Seguros	(6,961)	(7,891)
Dotación y suministro a empleados	(6,235)	(416)
Capacitación al personal	(4,625)	(4,610)
Auxilio de transporte	(4,233)	(3,405)
Bono por retiro	(2,896)	-
Horas extras	(2,718)	(1,919)
Intereses sobre cesantías	(1,921)	(1,437)
Subsidio convención	(1,737)	(1,437)
Incapacidades	(1,411)	(633)
Intereses sobre cesantías agentes	(1,200)	(1,239)
Viáticos	(674)	(527)
Gastos deportivos y de recreación	(465)	(392)
De representación	(201)	(74)
Riesgo operativo	(20)	-
Total	(1,033,138)	(830,485)

NOTA 21. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS

A continuación se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	2017	2016
Bienes recibidos en pago	524	527
Deterioro bienes recibidos en pago	(524)	(527)
Gastos pagados por anticipado	21,308	17,475
Costo contrato no proporcional	28,044	16,031
Obras de arte	2,049	2,013
Otros	9,266	116,402
Total	60,667	151,921

A continuación, se muestra detalle de los otros pasivos no financieros por concepto:

	2017	2016
Diferido de comisión de reaseguro (*)	590,341	557,426
Obligaciones a favor de intermediarios de seguros	217,070	204,546
Sobrantes de primas	27,026	22,338
Anticipos y avances recibidos	26,367	8,459
Otros	25,796	43,767
Ingresos recibidos por anticipado	20,249	19,808
Total	906,849	856,344

(*) El movimiento del diferido de comisión de reaseguro se presenta a continuación:

Costo a 1 de enero de 2016	116,556
Combinaciones de negocios	398,090
Constitución	305,074
Diferencias de tipo de cambio	(1,376)
Amortización	(260,918)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2016	557,426
Constitución	375,337
Diferencias de tipo de cambio	15,784
Amortización	(358,206)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2017	590,341

NOTA 22. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES

22.1 Provisiones

A continuación se presenta una conciliación de las provisiones de demandas y litigios de Suramericana a la fecha de corte:

	Provisiones por procesos legales	Otras provisiones diversas*	Provisiones para contingencias**	Total
Otras provisiones al 1 de enero de 2016	11,625	40,552	3,320	55,497
Provisiones nuevas	8,105	1,013	1,431	10,549
Adquisiciones realizadas mediante combinaciones de negocios	124,387	47,192	-	171,579
Provisiones utilizadas	(3,150)	(6,152)	-	(9,302)
Otras provisiones al 31 de diciembre de 2016	140,967	82,605	4,751	228,323
Provisiones nuevas	87,665	1,596	1,875	91,136

Provisiones utilizadas	(16,698)	(46,329)	-	(63,027)
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(4,793)	636	-	(4,157)
Otras provisiones al 31 de diciembre de 2017	207,141	38,508	6,626	252,275

*Las otras provisiones diversas incluyen costos y gastos por pagar de la compañía EPS y Medicina prepagada Suramericana S.A, costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad, entre otros.

**El saldo de la provisión de contingencias corresponde al reconocimiento de contingencias como consecuencia del déficit en el resultado de la compañía asociada Planeco Panamá S.A. El reconocimiento tiene origen en la aplicación del cálculo de los métodos de participación sobre el porcentaje de tenencias de la compañía que es de un 25%. Ver nota 18.2.

22.2 Pasivos contingentes

Pasivos contingentes por procesos judiciales

Las contingencias judiciales eventuales y remotas son aquellas que al realizar el análisis jurídico de las probabilidades de éxito, se evidencia que existen medianas y bajas posibilidades de obtener una sentencia condenatoria. A diciembre 2017 existen medianas o bajas posibilidades de generar un egreso para la compañía. Las contingencias judiciales eventuales o posibles al 31 de diciembre de 2017, las cuales no se encuentran provisionadas tienen un valor estimado de \$ 131,017.

Las contingencias judiciales probables son aquellas que al realizar el análisis jurídico de las probabilidades de éxito, se evidencia que existen una alta posibilidad de obtener una sentencia condenatoria. A Diciembre 31 de 2017 los siguientes procesos de clasificación probables son los más significativos que tiene la compañía:

- Seguros Sura S.A de CV de la ciudad de México, México, tiene un proceso mercantil con Zapatería Super S.A de CV de México, con un valor estimado de \$7,891 por un incendio en tienda Soriana de Torreón, Zapaterías Super en calidad de tercero exige el pago por daños y perjuicios. La fecha probable de pago aún esta indeterminada.
- Demanda laboral a Seguros Sura S.A de Argentina por un valor estimado de \$2,155 y a EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A por un valor estimado de \$1,054 por indemnización de despidos.

NOTA 23. PATRIMONIO

23.1 Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía a diciembre de 2017 está constituido por 4.000.000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. No posee acciones preferenciales. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	2017	2016
Acciones autorizadas	4,000,000	4,000,000
Acciones suscritas y pagadas:		

Ordinaria con valor nominal	99,789	99,789
Total acciones	99,789	99,789
Capital suscrito y pagado (Valor nominal)	50	50
Total capital	50	50

El capital autorizado de la Compañía aumentó previa autorización de la Superintendencia Financiera de Colombia a dos mil millones de pesos (\$2,000.00), dividido en cuatro millones (4,000,000) de acciones nominativas, ordinarias, de capital e indivisibles, de valor nominal de quinientos pesos (\$500.00) cada una.

El 21 de diciembre de 2016 la Asamblea de Accionistas aprobó la emisión de treinta y un mil trescientas cuarenta y dos (31,342) acciones ordinarias, nominativas y de capital de Suramericana S.A., la cual consta en Acta No. 27 del 12 de diciembre de 2016. Los recursos provenientes de la colocación de esa emisión fueron destinados en su totalidad a la adquisición de los activos de RSA en América Latina por parte de Suramericana S.A.

23.2 Prima de emisión

Se reconoce como prima en colocación de acciones, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:

	2017	2016
Prima en colocación de acciones	1,611,794	1,611,794
Acciones en poder de los socios	99,789	99,789
Prima en colocación de acciones por acción	16	16

El movimiento de la prima en colocación de acciones es el siguiente:

Prima inicial en colocación de acciones enero 2017	1,611,794
Prima en Colocación de Acciones emitidas	-
Saldo prima en colocación de acciones diciembre 2017	1,611,794

23.3 Reservas

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	2017	2016
Legal	74,763	74,763
Ocasional	1,933,693	1,704,708
Reserva de riesgos catastróficos	126,976	126,962
Total reservas	2,135,432	1,906,433

Legal

De acuerdo con disposiciones legales, la Compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la Compañía tenga utilidades no repartidas.

Ocasional

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en líquidas en un momento requerido.

NOTA 24. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	2017		2016	
	No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	0.00%	1	0.00%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.00%	1	0.00%
Total acciones en circulación	99,789	100%	99,789	100%
Total acciones suscritas y pagadas	99,789		99,789	
Valor nominal de la acción	500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

Dividendos por pagar al 1 de enero de 2017	859
Decretados Ordinarias	169,486
Pago acciones ordinarias	(169,486)
Otros	1
Diferencia en cambio	(16)
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2017	844

Dividendos por pagar al 1 de enero de 2016	104
Decretados Ordinarias	123,649
Pago acciones ordinarias	(123,649)
Otros	758
Diferencia en cambio	(3)
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2016	859

NOTA 25. OTRO RESULTADO INTEGRAL

El saldo para los periodos 2017 y 2016 del otro resultado integral es el siguiente:

Componente	Nota	2017	2016
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	25.1	(9,090)	1,179
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	25.2	152,045	103,968
Cobertura de Inversión neta en el extranjero	25.3	3,382	3,382
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	25.4	1,641	1,328
Revalorización de activos	25.5	173,525	41,153
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas	25.6	(3,798)	(2,933)
Total resultado integral		317,705	148,077

A continuación, se presenta para cada componente del resultado integral una conciliación de los saldos iniciales y finales a 31 de diciembre de 2017 y 2016:

25.1 Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos

El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no reclasifica a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	565
Beneficios post empleo	613
Impuesto diferido	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	1,179
Beneficios post empleo	(10,269)
Impuesto diferido	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	(9,090)

25.2 Componente ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero

El componente de diferencias de conversión representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Suramericana de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas reclasifican a los resultados del período, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	142,668
Ganancias o pérdidas por diferencia en conversión de tasas	(38,700)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	103,968
Ganancias o pérdidas por diferencia en conversión de tasas	48,077
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	152,045

25.3 Componente cobertura de flujo de efectivo y de negocios en el exterior

El componente del otro resultado integral de coberturas de flujo de efectivo representa el valor acumulado de la porción efectiva de las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de partidas cubiertas en una cobertura de flujo de efectivo. El valor acumulado de las ganancias o pérdidas reclasificarán a los resultados del periodo únicamente cuando la transacción cubierta afecte el resultado del periodo o la transacción altamente probable no se prevea que ocurrirá, o se incluya, como parte de su valor en libros, en una partida cubierta no financiera.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	(13,699)
Cobertura Inversión Neta en el exterior	17,081
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	3,382
Cobertura Inversión Neta en el exterior	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	3,382

25.4. Componente inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio

El componente del otro resultado integral de inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de resultados representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas cuando estas inversiones han sido vendidas. Los cambios en el valor razonable no reclasifican a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	2,682
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	(363)
Impuesto diferido	(991)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	1,328
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	314
Impuesto diferido	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	1,641

25.5. Componente propiedad y equipo por el método de revaluación

El componente del otro resultado integral de propiedad planta y equipo asociado a la medición por revaluación, representa el valor acumulado de las ganancias por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas y los utilizados por aplicación de prueba de deterioro o desvalorizaciones presentadas. Los cambios en el valor razonable no reclasifican a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	16,342
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedad planta y equipo	30,017
Impuesto diferido	(5,206)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	41,133
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedad planta y equipo	168,575
Impuesto diferido	(36,203)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	173,525

25.6. Componente método de participación de las asociadas

El componente del otro resultado integral de método de participación registra las variaciones patrimoniales en las inversiones en asociadas en la aplicación del método de participación.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	(591)
Método de participación asociadas	(2,342)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	(2,933)
Método de participación asociadas	(865)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	(3,798)

NOTA 26. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Diciembre 2017			Diciembre 2016		
		% Participación no controladora	Participación no controladora Resultado	Participación no controladora Patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora Resultado	Participación no controladora Patrimonio
Seguros Sura S.A	República Dominicana	0.0025%	-	1	0.0%	-	2
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa	El Salvador	2.8870%	10	5,976	2.9%	(87)	5,453
Aseuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	El Salvador	2.8912%	547	4	2.9%	806	3
Seguros Generales Suramericana S.A	Colombia	0.02%	12	136	0.03%	9	218

Financia Expreso S.A.	Colombia	0.02%	(1)	1	0.03%	(1)	2
Protección Garantizada LTDA	Colombia	38.70%	602	615	49.0%	1,149	1,533
Seguros Sura (Argentina) S.A.	Argentina	0.57%	165	1,107	0.6%	130	1,105
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.01%	-	1	0.01%	-	1
Seguros Generales Suramericana S.A Chile	Chile	0.52%	(19)	4,512	0.5%	(41)	4,112
Servicios y Ventas Compañía Limitada	Chile	0.26%	-	-	0.3%	-	-
Total			1,317	12,353		1,965	12,429

NOTA 27. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

27.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

27.1.1. Corporativos: En este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

27.1.2. Seguros: Incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: Se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: Se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

27.1.3. Servicios: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y medicina prepagada.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latino américa en que Suramericana S.A. cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A. y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.		X			
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.					X
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.				X	
Dinámica IPS Zonas Francas S.A.S.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Inversura Panamá Internacional S.A.	X				
Seguros Sura S.A.			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa			X		
Aseuisa Vida, S.A. Seguros de Personas		X			
Inversiones Sura Brasil S.A.S (en liquidación)	X				
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X				
Santa Maria del Sol S.A.	X				
Seguros Sura S.A. (Argentina)			X		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			X		
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Servicios y Ventas Compañía Limitada					X
Chilean Holding Suramericana SpA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile).		X			
Seguros Sura SA de C.V. (México)			X		
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Financia Expreso S.A.	X				
Protección Garantizada LTDA					X
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura Re LTD			X		
Sura SAC LTD					X

27.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre 2017 por Segmento

Diciembre 2017	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	4,597,168	7,478,175	-	-	(55,536)	12,019,807
Primas cedidas	-	(145,523)	(2,142,175)	-	-	35,957	(2,251,741)
Primas retenidas (netas)	-	4,451,645	5,336,000	-	-	(19,579)	9,768,066
Ingresos por comisiones	-	16,903	352,518	118	9,038	(5,305)	373,272
Prestación de servicios	-	904	9	3,119,065	175,836	(681,695)	2,614,119
Dividendos	(4,848)	505	304	-	4,918	-	879
Ingresos por inversiones	-	453,037	96,847	-	-	-	549,884
Ganancias a valor razonable	5,431	226,098	243,519	14,513	-	-	489,561
Ganancia por método de participación de asociadas	825,626	6,601	41,703	3,470	34,185	(900,509)	11,076
Ganancias en venta de inversiones	(162)	(167)	7,837	30	(2)	-	7,536
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,271	13,275	1,462	1,959	(10,983)	6,984
Diferencia en cambio, neta	(6,977)	(396)	12,249	(37)	(32)	-	4,807
Otros ingresos	5,802	118,806	183,592	18,752	65,651	(17,258)	375,345
Ingresos totales	824,872	5,275,207	6,287,853	3,157,373	291,553	(1,635,329)	14,201,529
Siniestros totales	-	(2,923,950)	(4,375,912)	-	-	108,329	(7,191,533)
Reembolso de siniestros	-	195,502	1,653,600	-	-	(8,897)	1,840,205
Siniestros retenidos	-	(2,728,448)	(2,722,312)	-	-	99,432	(5,351,328)
Reservas netas de producción	-	(257,760)	(189,039)	-	-	-	(446,799)
Costos por prestación de servicios	-	(1)	-	(2,735,146)	(136,261)	399,295	(2,472,113)
Gastos administrativos	(41,670)	(376,307)	(614,332)	(202,607)	(42,455)	41,938	(1,235,433)
Beneficios a empleados	(46,243)	(271,917)	(556,282)	(135,852)	(24,912)	2,068	(1,033,138)
Honorarios	(18,929)	(386,999)	(320,056)	(14,852)	(13,892)	97,534	(657,194)
Comisiones a intermediarios	-	(396,163)	(1,294,803)	(5,169)	-	3,618	(1,692,517)
Amortizaciones	-	(3,068)	(127,524)	(206)	(1)	-	(130,799)
Depreciaciones	(620)	(3,842)	(21,287)	(9,224)	(1,157)	-	(36,130)
Otros gastos	(1)	(285,073)	(211,289)	(1,359)	(65)	82,163	(415,624)
Intereses	(86,660)	(122)	(5,223)	(5,263)	(21,400)	8,952	(109,716)
Deterioro	(1,558)	3,673	(6,247)	760	(1,806)	-	(5,178)
Gastos totales	(195,681)	(4,706,027)	(6,068,394)	(3,108,918)	(241,949)	735,000	(13,585,969)
Ganancia, antes de impuestos	629,191	569,180	219,459	48,455	49,604	(900,329)	615,560
Impuestos a las ganancias	(63,052)	(6,201)	(23,401)	(5,516)	(10,804)	-	(108,974)
Ganancia, neta	566,139	562,979	196,058	42,939	38,800	(900,329)	506,586
Ganancia de la controladora	566,317	562,984	196,058	42,939	38,797	(901,826)	505,269
Ganancia no controladora	(178)	(5)	-	-	3	1,497	1,317

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2016 por Segmento

Diciembre 2016	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	4,006,136	5,790,083	-	-	(29,112)	9,767,107
Primas cedidas	-	(121,356)	(1,680,634)	-	-	16,656	(1,785,334)
Primas retenidas, netas	-	3,884,780	4,109,449	-	-	(12,456)	7,981,773
Ingresos por Comisiones	-	13,319	253,610	72	7,569	(6,632)	267,938
Prestación de Servicios	-	742	7	2,555,083	155,921	(573,370)	2,138,383
Dividendos	(4,202)	4,320	636	-	4,588	-	5,342
Ingresos por inversiones	10	491,871	72,349	5	51,608	(4,404)	611,439
Ganancias a valor razonable	3,344	234,515	168,300	16,530	-	(77)	422,612
Ganancia por método de participación de Asociadas	670,688	2,641	51,771	2,967	28,334	(746,861)	9,540
Ganancias en venta de inversiones	-	380	1,363	26	1	-	1,770
Ingresos por propiedades de inversión	-	2,244	14,470	1,528	1,529	(10,383)	9,388
Diferencia en cambio, neta	21,304	(3,881)	8,123	(89)	(73)	-	25,384
Otros ingresos	7,073	73,875	178,954	18,218	4,924	(9,879)	273,165
Ingresos totales	698,217	4,704,806	4,859,032	2,594,340	254,401	(1,364,062)	11,746,734
Siniestros totales	-	(2,484,521)	(3,297,618)	-	-	86,358	(5,695,781)
Reembolso de siniestros	-	149,965	1,357,361	-	-	(7,682)	1,499,644
Siniestros retenidos	-	(2,334,556)	(1,940,257)	-	-	78,676	(4,196,137)
Reservas netas de producción	-	(243,440)	(382,614)	-	-	-	(626,054)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(2,227,984)	(121,391)	331,581	(2,017,794)
Gastos administrativos	(38,699)	(362,500)	(563,249)	(184,690)	(39,858)	36,077	(1,152,919)
Beneficios a empleados	(50,125)	(246,228)	(399,130)	(113,383)	(22,043)	424	(830,485)
Honorarios	(41,259)	(367,157)	(316,334)	(14,637)	(12,477)	91,441	(660,423)
Comisiones a intermediarios	-	(345,838)	(887,767)	(4,325)	-	4,122	(1,233,808)
Amortizaciones	-	(331)	(91,606)	(206)	(1)	-	(92,144)
Depreciaciones	(169)	(3,461)	(16,175)	(7,758)	(814)	-	(28,377)
Otros gastos	(1)	(258,119)	(140,597)	(730)	(27)	67,056	(332,418)
Intereses	(74,610)	(15)	(7,636)	(5,396)	(20,672)	7,730	(100,599)
Deterioro	(6,887)	(7,762)	2,826	869	(1,266)	-	(12,220)
Gastos totales	(211,750)	(4,169,407)	(4,742,539)	(2,558,240)	(218,549)	617,107	(11,283,378)
Ganancia, antes de impuestos	486,467	535,399	116,493	36,100	35,852	(746,955)	463,356
Impuestos a las ganancias	(35,019)	(11,482)	1,750	(4,572)	(12,374)	-	(61,697)
Ganancia, neta	451,448	523,917	118,243	31,528	23,478	(746,955)	401,659
Ganancia de la controladora	451,354	523,916	118,241	31,530	23,479	(748,826)	399,694
Ganancia no controladora	94	1	2	(2)	(1)	1,871	1,965

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “ajustes y eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

27.3 Información geográfica

Suramericana presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermudas, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos por área geográfica:

	2017	2016
Argentina	1,287,876	839,837
Bermuda	1,668	52
Brasil	517,168	499,633
Chile	1,201,994	757,255
Colombia	9,529,871	8,464,077
México	516,291	258,193
Panamá	405,990	356,004
República Dominicana	142,257	143,945
El Salvador	296,105	286,659
Uruguay	302,309	141,079
	14,201,529	11,746,734

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	2017	2016
Argentina	1,533,646	1,405,440
Bermuda	59,372	15,891
Brasil	1,050,691	1,032,936
Chile	4,226,343	3,562,851
Colombia	14,765,575	13,102,130
México	1,432,476	1,195,653
Panamá	968,809	976,062
República Dominicana	313,228	292,713
El Salvador	615,617	597,389
Uruguay	602,676	593,804
	25,568,433	22,774,869

La siguiente tabla muestra la utilidad neta por país:

	2017	2016
Argentina	25,988	24,758
Bermuda	(473)	(770)
Brasil	(155)	(7,184)

Chile	(5,497)	(8,983)
Colombia	414,381	342,865
México	(7,082)	(13,556)
Panamá	45,922	35,856
República Dominicana	676	(977)
El Salvador	19,283	24,882
Uruguay	13,543	4,768
	506,586	401,659

NOTA 28. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

28.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	2017	2016
Ingresos sobre cesiones	367,924	264,019
Participación en utilidades de reaseguradores	8,394	8,192
Otras	3,852	699
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	61	341
Comisión pagada reaseguro aceptado	(6,959)	(5,313)
	373,272	267,938

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	2017	2016
Colombia	196,328	151,549
Chile	99,147	36,139
República Dominicana	21,353	21,090
Argentina	21,320	26,261
Panamá	21,146	16,935
Brasil	9,547	5,849
Uruguay	7,521	2,878
Bermuda	1,443	-
El Salvador	1,311	2,590
México	(5,844)	4,647
Total	373,272	267,938

28.2 Gastos por comisión

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	2017	2016
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(1,601,955)	(1,171,338)
Seguros seguridad social	(66,109)	(56,699)
Seguros de daños y de personas	(13,186)	6,603
Seguros obligatorios	(8,477)	(10,303)
De coaseguro aceptado	(2,790)	(2,071)
Total	(1,692,517)	(1,233,808)

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	2017	2016
Colombia	(500,141)	(475,223)
Chile	(358,829)	(162,484)
Argentina	(303,192)	(189,692)
Brasil	(207,884)	(146,110)
México	(91,174)	(71,513)
Panamá	(70,265)	(67,860)
El Salvador	(66,794)	(64,760)
Uruguay	(61,338)	(25,944)
República Dominicana	(31,903)	(30,222)
Bermuda	(997)	-
Total	(1,692,517)	(1,233,808)

NOTA 29. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	2017	2016
Administrador de seguros	(334,876)	(313,488)
Otros	(159,831)	(201,498)
Promotoras de seguros	(71,476)	(65,574)
Asistencia	(37,167)	(38,709)
Comisiones	(22,355)	(22,323)
Revisoría fiscal	(21,965)	(11,995)
Asesorías Jurídica	(6,614)	(4,870)
Junta directiva	(2,504)	(1,772)

Avalúos	(234)	(98)
Asesorías financieras	(172)	(96)
Total	(657,194)	(660,423)

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	2017	2016
Colombia	(576,462)	(567,894)
Panamá	(17,321)	(16,832)
México	(15,784)	(7,877)
Chile	(15,321)	(22,608)
Uruguay	(11,232)	(7,662)
Argentina	(8,532)	(22,405)
Brasil	(8,230)	(10,681)
El Salvador	(2,082)	(1,980)
República Dominicana	(1,916)	(2,144)
Bermuda	(314)	(340)
Total	(657,194)	(660,423)

NOTA 30. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios, corresponde básicamente a la EPS Sura, Servicios de Salud IPS y Operaciones Generales Suramericana.

30.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	2017	2016
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	2,432,126	1,967,354
Servicio de laboratorio	97,197	95,570
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	70,974	61,512
Mantenimiento y reparaciones	5,984	5,413
Venta de partes, piezas y accesorios	2,979	3,901
Servicio de telecomunicaciones	1,793	2,027
Actividades empresariales de consultoría	1,673	1,450
Otros	1,258	990
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	135	76
Procesamiento de datos	-	90
Total	2,614,119	2,138,383

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	2017	2016
Colombia	2,612,884	2,137,042
Panamá	322	593
El Salvador	913	748
Total	2,614,119	2,138,383

30.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	2017	2016
Costo de venta de servicios EPS	(1,894,892)	(1,527,644)
Costo de venta de servicios IPS	(440,959)	(368,759)
Venta de partes, piezas y accesorios	(61,797)	(59,919)
Actividades empresariales de consultoría	(59,604)	(48,815)
Mantenimiento y reparaciones	(11,769)	(10,398)
Procesamiento de datos	(1,728)	(619)
Consultoría en equipo y programas de informática	(1,257)	(1,536)
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	(107)	(104)
Total	(2,472,113)	(2,017,794)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	2017	2016
Colombia	(2,471,579)	(2,017,343)
Panamá	(534)	(451)
Total	(2,472,113)	(2,017,794)

NOTA 31. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana y sus sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se detallan a continuación:

	2017			2016		
	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto
Ingresos por inversiones (1)	804,316	(254,432)	549,884	941,442	(330,003)	611,439
Diferencia en cambio (2)	94,981	(90,174)	4,807	106,577	(81,193)	25,384
Ganancias a valor razonable (3)	1,004,983	(515,422)	489,561	1,407,951	(985,339)	422,612

Dividendos	879	-	879	5,342	-	5,342
Ganancias en venta de inversiones	12,866	(5,330)	7,536	17,453	(15,683)	1,770
Intereses (4)	-	(109,716)	(109,716)	-	(100,599)	(100,599)
	1,918,025	(975,074)	942,951	2,478,765	(1,512,817)	965,948

(1) Los ingresos por inversiones incluyen ingresos por intereses y rendimientos del efectivo, carteras colectivas, encargos fiduciarios, préstamos con los directores.

(2) La diferencia en cambio incluye ingreso y gasto por re expresión de activos y pasivos en moneda extranjera.

(3) A continuación, se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas registradas a valor razonable:

	2017	2016
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	457,407	382,265
Forwards y Futuros	32,154	40,347
	489,561	422,612

(4) A continuación, se presenta el detalle de los gastos por intereses:

	2017	2016
Créditos bancos	(17,796)	(30,285)
Intereses títulos emitidos	(84,413)	(59,665)
Otros Intereses	(6,819)	(8,701)
Prima amortizada de cartera	(58)	(1,525)
Otros créditos	(510)	(421)
Moratorios en pago de mesadas pensionales	(120)	(2)
	(109,716)	(100,599)

NOTA 32. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se detallan a continuación:

	2017	2016
Impuestos	(247,780)	(218,176)
Otros (*)	(212,561)	(225,523)
Comisiones	(116,177)	(125,014)
Contribuciones	(87,825)	(92,026)
Arrendamientos	(74,431)	(57,882)
Servicios públicos	(70,606)	(60,054)

Publicidad	(70,240)	(70,865)
Procesamiento electrónico de datos	(63,017)	(71,202)
Mantenimiento y reparaciones	(61,938)	(47,107)
Servicios temporales	(61,796)	(40,712)
Gastos de viajes y representación	(57,426)	(48,862)
Útiles y papelería	(35,086)	(39,465)
Gastos de venta	(30,725)	(31,321)
Legales	(26,296)	(5,397)
Fondo de riesgos laborales	(11,516)	(9,787)
Seguros	(8,013)	(9,526)
	(1,235,433)	(1,152,919)

(*) Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

A continuación, se muestran los gastos administrativos por país:

	2017	2016
Colombia	(810,631)	(792,194)
Argentina	(159,419)	(144,236)
Chile	(61,930)	(59,701)
Brasil	(61,227)	(55,723)
Uruguay	(39,926)	(19,194)
Panamá	(35,086)	(30,849)
México	(29,533)	(15,168)
El Salvador	(26,072)	(24,195)
República Dominicana	(10,780)	(11,176)
Bermuda	(829)	(483)
	(1,235,433)	(1,152,919)

NOTA 33. OTROS INGRESOS

A continuación se detallan los Otros ingresos de Suramericana al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

	2017	2016
Moratorios por recaudo de cotizaciones	99,788	68,836
Recuperaciones de impuestos	89,208	-
Sobre pólizas	68,506	41,213
Otros	38,208	46,376
Recobros y recuperaciones	16,122	61,614

Compensaciones	15,274	7,856
Trámites en expedición	8,235	8,623
Reintegro de gastos	7,600	6,213
Cancelaciones y/o anulaciones otros ingresos por reaseguros	7,314	7,484
Fraude	4,987	-
Actividades en operaciones conjuntas	3,340	104
Recuperaciones diferentes a seguros riesgo operativo	3,237	784
Recobros y recuperaciones	3,169	12,691
Depósitos a la vista	3,086	3,079
Descuentos comerciales condicionados	2,855	2,833
Comisión fronting	2,486	-
De administración de coaseguro	1,238	1,117
Utilidad en venta de propiedad, planta y equipo	620	486
Gastos reconocidos por reaseguradores	423	97
Otros conceptos	398	173
descuentos	362	-
Indemnizaciones de siniestros	195	12
Gastos reconocidos a compañías cedentes	-	(930)
De terceros	-	4
Liberación reservas especiales	-	1,001
Reversión provisiones	-	4,854
Intereses reconocidos	(1,306)	(1,355)
Total	375,345	273,165

NOTA 34. OTROS GASTOS

A continuación se detallan los Otros gastos de Suramericana al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

	2017	2016
Costos contratos no proporcionales	(288,666)	(222,024)
Servicios de promoción y prevención riesgos laborales	(119,720)	(110,151)
Otros	(5,577)	673
Pérdidas por siniestros	(1,652)	(906)
Bienes inmuebles	(9)	(10)
	(415,624)	(332,418)

NOTA 35. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	2017	2016	2017	2016
Peso Chileno (CLP/USD)	648.77	676.45	607.14	669.78
Peso Colombiano (COP/USD)	2,951.32	3,050.98	2,984.00	3,000.71
Peso Dominicano (DOP/USD)	47.57	46.09	48.33	46.75
Peso Mexicano (MXN/USD)	18.91	18.69	19.51	20.60
Peso Argentino (ARS/USD)	16.56	14.77	18.53	15.82
Real Brasileño (BRL/USD)	3.19	3.49	3.31	3.26
Peso Uruguayo (UYU/USD)	28.64	30.14	28.69	29.35

NOTA 36. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en tres categorías: Riesgos Financieros, Riesgos de Negocio y Riesgos Operativos.

36.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para Suramericana S.A. la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, y un componente fundamental de la estrategia que apoya los procesos de toma de decisiones. Entender los riesgos como oportunidades, configurar nuevos negocios, explorar geografías, potenciar el talento, entre otros, hace parte esencial de dicha gestión.

Suramericana cuenta con una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que las Compañías puedan enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, los Comités de Riesgos, y la Alta Gerencia de cada una de las Compañías son responsables de sus Sistemas de Gestión de Riesgos, los cuales se implementan considerando el tamaño, complejidad de los negocios y procesos, la diversificación geográfica y la naturaleza de los riesgos a los que se enfrenta cada una, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales.

En el caso de los riesgos propios, la gestión de Suramericana S.A. se ha centrado en los riesgos estratégicos, es decir, aquellos que puedan limitar o impedir el logro de los objetivos estratégicos de la organización.

Con respecto a la gestión de riesgos de sus filiales, las compañías de Colombia y Centroamérica y El Caribe cuentan con un Sistema Integral de Gestión de Riesgos, mientras que en las compañías recientemente adquiridas de Sura México, Chile, Argentina, Uruguay y Brasil, en el 2017 se trabajó no sólo en la

estructuración de los equipos de riesgos, sino también en las etapas iniciales de la implementación de los estándares de Gestión de Riesgos de Sura, no sólo dando continuidad en los procesos de trabajo, sino también actualizando y definiendo ciertas políticas, manuales y límites de exposición al riesgo que recojan el apetito y perfil de riesgo de Suramericana S.A. Lo anterior basado en una estructura organizacional liderada por las Gerencias de Riesgos, quienes son responsables del Sistema de Gestión Integral de Riesgos, coordinando y facilitando la gestión con los demás equipos. El Sistema de Gestión de Riesgos, permite tomar decisiones estratégicas, administrativas y operacionales, encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos bajo niveles de riesgo tolerables, sino también entendiendo las tendencias globales y el contexto interno de las Compañías, creando los mecanismos de control pertinentes y garantizando la sostenibilidad y continuidad de los negocios en el largo plazo. Además, el Sistema de Gestión Integral de Riesgos busca conectar de manera eficiente el apetito de riesgo de Suramericana S.A. con las diferentes normativas exigidas por los reguladores locales, como es el caso de México, país en el cual desde 2016 la norma que rige a las instituciones de seguros se encuentra bajo los pilares de gestión de riesgos de Solvencia II.

Por lo tanto, teniendo en cuenta que cada una de sus filiales estratégicas tiene la experiencia y experticia en los negocios en los que opera, contamos con los mecanismos de interacción adecuados para hacer seguimiento al perfil y gestión de riesgos de Suramericana S.A., que incluyen, entre otros, participación en sus Juntas Directivas, Comités y espacios para compartir mejores prácticas, además de reportes continuos sobre el desempeño de nuestras inversiones.

36.2 Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales las Compañías priorizan y focalizan su gestión, agrupados en categorías que responden a temas relevantes de acuerdo con el perfil de cada negocio y los sectores en los que se encuentran.

Gestión de Riesgos Financieros

Los Riesgos Financieros son aquellos riesgos, cuyo impacto en los resultados financieros de la Compañía, está ocasionado por cambios en las condiciones del mercado o por el incumplimiento de las obligaciones que terceros tienen con la Compañía, incluyendo todos aquellos relacionados con la gestión de la estrategia de los portafolios de inversiones de las filiales de Suramericana S.A. El desempeño de los mercados financieros y de las economías de la región tienen efectos en la operación de los negocios y, por lo tanto, en sus resultados financieros. Esto conlleva a que cuenten con sistemas de gestión que les permitan monitorear su exposición al riesgo de crédito, mercado y liquidez, desde el manejo de las tesorerías y los portafolios de inversión.

El 2017 concluyó con un resultado positivo en términos económicos para la economía global, con un crecimiento que continúa acelerándose en medio de la fase de expansión más amplia de la década. Fue un año que se caracterizó por un escenario de política monetaria expansiva en gran parte de los países, inflaciones bajas, una mejora en las tasas de empleo en países que venían en recesión y un mayor apetito de riesgo en busca de mayores retornos. Los precios de los combustibles y metales estuvieron respaldados por una mayor demanda y distorsiones en la oferta, tales como problemas de seguridad en Iraq, perturbaciones financieras en Venezuela y fenómenos climáticos en Estados Unidos.

Después de dos años de contracción, la esperada recuperación económica de Latinoamérica se presentó únicamente a finales de 2017 como respuesta a una creciente confianza de los agentes del mercado, unas

condiciones financieras menos volátiles, un incremento en el precio de las materias primas y el crecimiento del comercio mundial, que sustentó una mayor demanda externa. A nivel regional se destaca la recuperación de Brasil y Argentina, dos de las economías más grandes de la región que aportan el 48% del PIB de Latinoamérica. En ambos casos, una mayor confianza por parte de los agentes del mercado se vio reflejada a través de incrementos en el consumo interno y la inversión, soportado por bajos niveles de inflación y tasas de interés en el caso de Brasil, y de la construcción de capital político en Argentina. En contraste, el desempeño de la economía mexicana se vio empañado por los desastres naturales y los altos niveles de inflación, afectando este último, el nivel de gasto de los hogares. Adicionalmente, el incremento en el precio de las materias primas favoreció los ingresos por exportaciones de Chile, y en menor medida de Colombia. Finalmente, dada la necesidad de reformas fiscales en gran parte de los países latinoamericanos, el ciclo de elecciones políticas que se inició con Argentina y Chile en 2017 y que en 2018 continuará con México, Brasil y Colombia, representa un factor relevante en el rumbo del desempeño económico de la región. Dentro de los riesgos relevantes a los que se podría enfrentar Latinoamérica en 2018 se destacan a nivel internacional el incremento de las tasas de interés por parte de la FED y una menor tasa de crecimiento de la economía China a nivel internacional, y a nivel local la inestabilidad de la economía venezolana, el fallo de la negociación de México del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y las reformas fiscales necesarias para Brasil.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros. Para efectos del análisis, se tendrá en cuenta el riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez.

36.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las Compañías. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras.

La Teniendo en cuenta lo anterior, la gestión de riesgo de crédito de las inversiones se realiza por medio de las áreas de Gestión Integral de Riesgos y de Tesorería de las diferentes compañías, apoyadas, donde sea el caso, por los Gestores de Portafolio, velando por que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con una calidad crediticia acorde con el apetito de riesgo de la organización. Al 31 de diciembre de 2017, las inversiones de tesorería de las Compañías se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

Por su parte, las Compañías Aseguradoras, desde la administración de su portafolio conformado por activos rentables y líquidos que respaldan sus reservas técnicas, gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores.

Los portafolios de las aseguradoras se encuentran, en su mayoría, invertidos en instrumentos de renta fija. El siguiente cuadro presenta el detalle de la distribución de los activos financieros de renta fija de las Compañías, por calificación crediticia (escala internacional) al 31 de diciembre de 2017 (y 31 de diciembre de 2016):

Nota: Las calificaciones se re-expresan en escala internacional, basados en las calificaciones soberanas emitidas por S&P, Fitch y Moody's. La metodología de escogencia de la calificación consiste en tomar la mejor

calificación de las tres fuentes, siempre y cuando dicha calificación haya sido emitida durante los últimos tres meses. En caso contrario, se toma la calificación más reciente que se tenga disponible por cualquiera de las tres agencias calificadoras: Colombia BBB, Brasil BB, Argentina B, Chile A, México BBB+, Uruguay BBB-, Panamá BBB, El Salvador B-, República Dominicana BB-. Puede observarse que la exposición al soberano es representativa.

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2017 (Escala Internacional)										
	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dom	Panamá	El Salvador	Bermuda
Gob	22%	66%	33%	100%	78%	78%	51%	17%	26%	0%
AAA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	1%	0%
A	2%	0%	25%	0%	0%	0%	0%	1%	1%	0%
A-	1%	0%	6%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	22%
BBB+	2%	0%	22%	0%	0%	20%	0%	2%	2%	0%
BBB	51%	0%	9%	0%	0%	2%	0%	7%	2%	0%
BBB-	19%	0%	4%	0%	11%	1%	0%	16%	1%	78%
BB+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	26%	2%	0%
BB	0%	0%	0%	0%	11%	0%	0%	9%	0%	0%
BB-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	16%	0%	0%
Otros	0%	34%	0%	0%	0%	0%	49%	4%	62%	0%

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2016 (Escala Internacional)									
	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dom	Panamá	El Salvador
Gob	26%	48%	70%	95%	85%	81%	56%	22%	33%
AAA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	0%	0%	16%	0%	0%	0%	0%	1%	0%
A+	0%	0%	6%	0%	0%	0%	0%	4%	0%
A	3%	0%	3%	0%	0%	0%	0%	1%	0%
A-	1%	0%	3%	0%	0%	0%	0%	0%	1%
BBB+	0%	0%	1%	0%	0%	19%	0%	3%	1%
BBB	50%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	9%	4%
BBB-	16%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	19%	1%
BB+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	14%	2%
BB	0%	0%	0%	0%	15%	0%	0%	6%	2%
BB-	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	20%	0%
Otros	0%	52%	0%	5%	0%	0%	44%	2%	57%

En el caso de la categoría “Otros” se encuentran títulos con calificación local de grado de inversión que al ser re expresados en escala internacional quedan en calificaciones inferiores a BB- debido a la calificación soberana de estos países.

Adicionalmente, se presenta la exposición activa y pasiva a derivados que a 31 de diciembre de 2017 (y 31 de diciembre de 2016) tenían las compañías de Suramericana S.A., junto con la calificación crediticia (Escala Internacional) de las contrapartes con las que se tienen operaciones de derivados vigentes. Se debe resaltar que en la actualidad, únicamente las compañías de Colombia realizan operaciones con derivados financieros.

Cartera de Derivados Dic 2017 COP Millones				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
Banco de Bogotá S. A.	BBB	21,642	(21,357)	284
Banco de comercio exterior de Colombia s.a.	BBB	307,294	(305,557)	1,736
Jpmorgan Corporación Financiera S.A	BBB	214,207	(211,577)	2,630
Banco Davivienda S.A	BBB	67,581	(67,845)	-264
Total		610,724	(606,337)	4,387

Cartera de Derivados 2016 COP Millones				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
Banco de Bogotá S. A.	BBB	326,241	(317,411)	8,830
Banco de comercio exterior de Colombia s.a.	BBB	185,402	(179,959)	5,442
BBVA Colombia S.A	BBB	29,504	(29,110)	393
Citibank Colombia	BBB	27,792	(26,045)	1,747
Banco Davivienda S.A	BBB	49,287	(47,989)	1,298
Total		618,225	(600,515)	17,710

Actualmente, toda la exposición a instrumentos financieros derivados se encuentra en las Filiales que operan en Colombia.

Finalmente, frente al saldo y a la metodología de deterioro de las inversiones, éste se presenta en la Nota 3 de las presentes revelaciones. Al respecto, es importante resaltar que Suramericana S.A. evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe alguna probabilidad de que un activo financiero o un grupo de ellos medidos al costo amortizado o disponibles para la venta puedan presentar un deterioro en su valor.

Para reconocer la pérdida por deterioro, las Compañías filiales de Suramericana S.A. reducen el valor en libros del activo asociado y reconocen la pérdida en el resultado. Si en periodos posteriores, el valor de la pérdida por deterioro del valor disminuye y la disminución pudiera ser objetivamente relacionada con un evento posterior al reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro reconocida previamente debe ser revertida.

36.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las Compañías. Para esto, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado implementados por las filiales, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones. Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno, que pueden ser suministrados, en los casos que aplique, por los Gestores de Inversiones de los portafolios.

Las compañías periódicamente monitorean el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de los activos, generan en sus resultados. Además, para mitigar su volatilidad, se determina la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas.

La gestión de este riesgo se analiza desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, tanto desde el punto de vista de las posiciones del activo como del pasivo de las Compañías.

Adicionalmente, desde el Corporativo se apoya la gestión de este riesgo en las filiales por medio de la construcción y formulación conjunta de metodologías que velan por la Gestión Conjunta de Activos y Pasivos, permitiendo identificar y gestionar los riesgos de mercado con una mirada Integral del Balance de la Compañía.

En cuanto a la gestión de este riesgo en los portafolios de las Aseguradoras, la metodología, los límites y/o alertas son establecidos de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia las Compañías. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Sensibilidades y Simulaciones.

Respecto de otros activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras, la gestión de las Compañías debe asegurar que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable, de acuerdo con los apetitos de riesgo definidos internamente.

Las siguientes tablas presentan las exposiciones por moneda de los activos financieros de las Aseguradoras a diciembre 31 de 2017 (y a 31 de diciembre de 2016):

Exposiciones a moneda:

Activos Financieros por Moneda 2017										
Moneda	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Moneda local	73%	96%	15%	100%	71%	90%	85%	-	-	-
Moneda real	18%	-	85%	-	7%	4%	-	-	-	-
USD	9%	4%	-	-	22%	6%	15%	100%	100%	100%
Otras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Activos Financieros por Moneda 2016										
Moneda	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Moneda local	67%	95%	11%	100%	76%	78%	87%	-	-	-
Moneda real	23%	-	89%	-	9%	9%	-	-	-	-
USD	9%	5%	-	-	15%	13%	13%	100%	100%	-
Otras	1%	-	-	-	-	-	-	-	-	-

*Moneda local: Colombia – COP, Panamá – PAB, Rep. Dominicana – DOP, El Salvador – SVC, Chile – CLP, México – MXN, Argentina – ARS, Uruguay – UYU, Brasil BRL.

*Moneda local real: Colombia – UVR, Chile – UF, México – UDI, Uruguay – UI

Análisis de Sensibilidad a riesgo de tipo de cambio:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos. El resultado neto obtenido se presenta a continuación para el 31 de diciembre de 2017 (y el diciembre de 2016):

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016
	COP
(-10%) en Tasa de cambio	
Colombia	(6,342)
Argentina	(2,583)
Chile	5,114
Brasil	931
Uruguay	(190)
México	(3,580)
República Dominicana	(1,097)
Panamá	-
El Salvador	-
Total	(7,747)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2017
	COP
(-10%) en Tasa de cambio	
Colombia	(20,050)
Argentina	(2,925)
Chile	(29)
Brasil	2
Uruguay	(243)
México	(1,286)
República Dominicana	(2,276)
Panamá	-
El Salvador	-
Bermuda	-
Total	(26,807)

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A. realiza coberturas entre el 0% y 100% de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

A diciembre 31 de 2017, Suramericana cuenta con contratos forward para cubrir su riesgo de tipo de cambio, por un Valor Nominal de \$606.972 millones, de los cuales COP \$583.957 millones son forwards sobre USD y

los COP \$23.015 millones restantes son forwards sobre EURO. La totalidad de las coberturas anteriormente mencionadas pertenecen a las compañías de Colombia.

Exposiciones a tipo de interés:

Activos Renta Fija y Renta Variable 2017										
Renta Fija	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Tasa variable	55.1%	47.9%	-	4.7%	-	9.6%	1.8%	-	-	-
Tasa fija	34.0%	43.4%	100.0%	44.4%	100.0%	90.4%	97.2%	86.9%	100.0%	100.0%
Subtotal	89.1%	91.2%	100.0%	49.0%	100.0%	100.0%	99.0%	86.9%	100.0%	100.0%
Renta Variable										
Nacionales	9.1%	8.8%	-	51.0%	-	-	1.0%	13.1%	-	-
Extranjeros	1.8%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Subtotal	10.9%	8.8%	-	51.0%	-	-	1.0%	13.1%	-	-
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%						

Activos Renta Fija y Renta Variable 2016									
Renta Fija	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	Rep. Dominicana	Panamá	El Salvador
Tasa variable	56.9%	39.1%	-	49.1%	-	-	2.0%	-	1.6%
Tasa fija	33.4%	25.8%	100.0%	49.1%	100.0%	100.0%	97.0%	86.6%	98.4%
Subtotal	90.3%	64.9%	100.0%	98.2%	100.0%	100.0%	98.9%	86.6%	100.0%
Renta Variable									
Nacionales	5.3%	35.1%	-	1.8%	-	-	1.1%	13.4%	-
Extranjeros	4.4%	-	-	-	-	-	-	-	-
Subtotal	9.7%	35.1%	-	1.8%	-	-	1.1%	13.4%	-
Total	100.0%	100.0%	100.0%						

Análisis de sensibilidad a riesgo de tasa de interés:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tasa de interés se tomó únicamente el detalle de las inversiones que están clasificados a mercado (valor razonable) y la posición invertida en cada uno, dado que el pasivo y el resto de las inversiones están clasificadas al vencimiento. Para cada activo se calculó la duración modificada y se ponderó por su valor de mercado. Esta medida mide el impacto en el precio dada la variación de la tasa implícita. Para ello se evaluó una variación de 10 bps, y se aplicó este resultado en la posición de la compañía. El resultado neto obtenido para diciembre de 2017 (y diciembre de 2016) es:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016
	COP
(+10pb) en Tasas de Interés	
Colombia	(5,271)
Argentina	(470)
Chile	(7)
Brasil	(173)
Uruguay	(86)
México	(8)
República Dominicana	-
Panamá	(434)
El Salvador	(1)
Suramericana	(6,451)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos
	2017 COP
(+10pb) en Tasas de Interés	
Colombia	(5,908)
Argentina	(852)
Chile	(131)
Brasil	(209)
Uruguay	(79)
México	(692)
República Dominicana	-
Panamá	(138)
El Salvador	(79)
Bermuda	(1)
Suramericana	(8,090)

Análisis de Sensibilidad a Precio de los Activos (Acciones e Inmobiliario):

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de acciones e inmobiliario se tomó la exposición a renta variable e inmobiliaria de la compañía; evaluando una variación del -10% llevando la diferencia del impacto a la utilidad antes de impuestos. El resultado obtenido se presenta a continuación:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016
	COP
(-10%) en Precio Acciones	
Colombia	(41,456)
Argentina	(856)
Chile	(13)
Brasil	(49)
Uruguay	-
México	(11)
República Dominicana	-
Panamá	(154)
El Salvador	-
Suramericana	(42,541)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2017
	COP
(-10%) en Precio Acciones	
Colombia	(25,848)
Argentina	(469)
Chile	(15)
Brasil	(160)
Uruguay	-
México	(12)
República Dominicana	-
Panamá	(214)
El Salvador	-
Bermuda	-
Suramericana	(26,718)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2016
	COP
(-10%) en Inmobiliario	
Colombia	(31,631)
Argentina	-
Chile	-
Brasil	-
Uruguay	-
México	-
República Dominicana	-
Panamá	-
El Salvador	-
Suramericana	(31,631)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2017
	COP
(-10%) en Inmobiliario	
Colombia	(38,133)
Argentina	-
Chile	-
Brasil	-
Uruguay	-
México	-
República Dominicana	-
Panamá	-
El Salvador	-
Bermuda	-
Suramericana	(38,133)

Se debe tener en cuenta que los análisis de sensibilidad realizados anteriormente no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados por lo que el impacto de los mismos podría ser considerablemente menor.

36.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos. Asimismo, las Compañías realizan seguimientos al flujo de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

A continuación, se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija, equivalentes de efectivo y cuentas por cobrar a asegurados de las compañías a 31 de diciembre de 2017:

Activos por Meses al Vencimiento 2017 COP Millones											
Suramericana											
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	R Dom	Panamá	El Salvador	Bermuda	Suramericana
0 - 1	2,049,690	242,133	317,313	226,418	93,507	172,598	15,882	70,650	84,831	33,538	3,334,859
1 - 3	918,950	285,601	420,727	40,110	67,908	67,703	22,179	17,297	114,807	-	1,963,719
3 - 12	1,174,989	422,123	562,580	32,712	156,855	146,042	85,381	61,867	84,703	-	2,690,517
0 - 12	4,143,629	949,857	1,300,619	299,240	318,270	386,343	123,443	149,814	284,341	33,538	7,989,095

Los siguientes son los vencimientos de los pasivos por seguros al término del periodo sobre el que se informa:

Pasivos por Meses al Vencimiento 2017 COP Millones											
Suramericana											
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda	Suramericana
0 - 1	405,970	29,549	122,252	69,394	40,498	24,205	12,477	19,148	15,525	-	739,018
1 - 3	759,016	59,098	199,265	138,787	66,170	44,084	22,795	29,851	25,426	-	1,344,493
3 - 12	1,764,137	195,129	415,177	162,652	96,181	142,469	54,102	56,365	64,026	-	2,950,239
0 - 12	2,929,123	283,776	736,694	370,833	202,849	210,759	89,375	105,364	104,978	-	5,033,751

Los valores incluidos en las tablas anteriores para activos y pasivos financieros representan la mejor estimación de las obligaciones y los recursos disponibles en la Compañía en sus respectivos plazos.

36.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio

Hacen referencia a aquellos riesgos que se derivan del modelo de negocio y la operación de las Compañías, particularmente para Suramericana S.A. y sus filiales. Los riesgos de negocio se gestionan juntamente con los riesgos financieros, ya que cualquier decisión que modifique la visión financiera modifica el perfil de riesgos de la compañía, luego las definiciones descritas en los numerales anteriores hacen parte integral de la gestión de riesgos de negocio. A continuación, se presenta el detalle de los riesgos propios de la actividad aseguradora:

Gestión de Riesgos Técnicos de las Aseguradoras

Los principales riesgos no financieros que pueden afectar estas Compañías aseguradoras son Riesgos de Reservas, Riesgo de Suscripción y Tarifación, Riesgo de Reaseguro y Riesgo de Concentración:

- **Riesgo de Reservas:**

Se refiere a la probabilidad de pérdida de Suramericana S.A. y sus filiales como consecuencia de una subestimaciones o sobrestimaciones en el cálculo de las reservas técnicas en conjunto con las obligaciones contractuales con los clientes (participación de utilidades, pago de beneficios garantizados, entre otros).

El riesgo de reservas se manifiesta principalmente por cambios relacionados en la mortalidad, longevidad y morbilidad de la población expuesta; así como también por las desviaciones adversas de siniestralidad y suficiencia de reservas generadas por aumentos en la frecuencia de los siniestros o severidad representada en un mayor valor de estos.

Las Compañías han diseñado e implementado metodologías y procesos actuariales de suficiente desarrollo tanto técnico como práctico utilizando información completa y robusta que permite realizar estimaciones razonables de las obligaciones con los asegurados. Asimismo, existen herramientas para el monitoreo periódico de la adecuación de las reservas frente a las obligaciones de estas, que les permite tomar acciones para mantener los niveles adecuados del pasivo.

- **Riesgo de Suscripción y Tarifación:**

El riesgo de suscripción se relaciona a la posibilidad de incurrir en pérdidas como consecuencia de políticas y prácticas inadecuadas en el diseño de productos/servicios o la colocación de estos. Puede ser entendida como Suscripción, Afiliación, Venta, entre otros. Entre tanto los riesgos de tarifa implican una probabilidad de pérdida debido a errores en el cálculo de precios/tarifas, resultando insuficiente las primas para la cobertura de los costos de negocio.

Las Compañías realizan la gestión de este riesgo desde dos enfoques: el primero desde el proceso de diseño y desarrollo de soluciones, donde se definen las políticas, procesos y controles para la suscripción y tarifación de productos. El segundo es el monitoreo periódico del riesgo que busca cuantificar si la tarifa definida para un periodo logra cubrir las obligaciones futuras resultantes de los contratos. El análisis busca entender si la prima retenida devengada es suficiente para cubrir los rubros de la compañía aseguradora teniendo en cuenta la siniestralidad, gastos técnicos y administrativos, ingresos financieros y el retorno mínimo esperado por el accionista dado el riesgo asumido.

Análisis de Sensibilidad

Con el fin de calcular la exposición a ciertas variables pertinentes de riesgo, las Compañías realizan análisis de sensibilidad a sus Estados Financieros, que reflejan la forma como puede verse afectado el resultado del periodo si llegasen a materializarse.

El análisis de sensibilidad muestra cómo podría haberse visto afectado el resultado del periodo debido a desviaciones de la variable pertinente de riesgo, cuya ocurrencia fuera razonablemente posible al final del periodo sobre el que se informa. Se describen a continuación los riesgos analizados y los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad.

La compañía realiza un análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de reservas que se encuentra definido en el “QIS 5 Technical Specifications” de Solvency II. Este análisis identifica cuál es la variación que pueden tener esos riesgos por medio de ajustes de distribuciones de probabilidad, para las que se ubica en un evento de alta severidad con la metodología de “Value at Risk”. En esta sensibilidad se utilizan las distribuciones construidas para los riesgos de la compañía y se elige un evento con una mayor probabilidad de ocurrencia.

La escogencia de este modelo permite a la organización entender los riesgos asumidos y sus posibles desviaciones de manera conectada, teniendo en cuenta sus correlaciones y procesos internos. Dado este enfoque, las sensibilidades no se realizan por solución, sino que el impacto de estas se mide en toda la compañía, como sería en el caso de materializarse una desviación como la planteada.

A continuación, se presentan los ejercicios y análisis para los diferentes tipos de compañías:

- **Seguros de Vida:** Se evalúa la exposición de las Compañías ante cambios en las variables de longevidad, mortalidad y morbilidad. La metodología utilizada consiste en realizar movimientos en cada una de las variables y obtener el impacto de la magnitud del cambio en el resultado de las Compañías. A continuación, se presentan los impactos por cada tipo de riesgo:

País	Riesgo	2017	2016
Colombia	Mortalidad	\$ (20,801)	\$ (25,620)
	Morbilidad	\$ (37,768)	\$ (36,765)
	Longevidad	\$ (39,334)	\$ (39,366)

*Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2016 y diciembre 2017. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

* Se actualiza la metodología para una mejor estimación del pasivo, se actualizan los cálculos del periodo anterior para hacer comparables las cifras.

Cabe destacar que el análisis de sensibilidad presentado analiza los efectos en el estado financiero anual como consecuencia del cambio de alguno de los parámetros más importantes en la valuación de los compromisos de largo plazo con los asegurados. Es decir, cuantifica el impacto de cambios estructurales en los comportamientos de mortalidad, morbilidad y longevidad de las carteras; lo cual tiene implicaciones en las expectativas de años futuros (no sólo el primer año como el Riesgo de Volatilidad), afectando el valor de las Reservas de largo plazo de las pólizas.

- **Seguros de Riesgos Laborales:** Se realizan análisis relacionados con el comportamiento y las tendencias de los riesgos de accidentalidad y morbilidad laboral, así como la tendencia de longevidad sobre las obligaciones pensionales, obteniendo los siguientes resultados de sensibilidad:

País	Riesgo	2017	2016
Colombia	Morbilidad	\$ (24,505)	\$ (13,354)
	Longevidad	\$ (15,943)	\$ (14,100)

*Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2016 y diciembre 2017. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

- **Seguros Generales:** Para las compañías generales se realizan análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de insuficiencia de reservas.

Se obtiene como resultado un impacto total compañía de los dos riesgos. Para calcular la sensibilidad, se realiza una suma correlacionada del impacto de cada solución. Este impacto representa la magnitud del cambio en el resultado de la Compañía tras sensibilizar ambos riesgos.

País	Riesgo					
	Primas		Reservas		Total	
	2016	2017	2016	2017	2016	2017
Argentina	(9,941)	(14,553)	(4,676)	(8,221)	(14,617)	(22,774)
Brasil	(30,339)	(35,333)	(10,604)	(25,750)	(40,943)	(61,083)
Chile	(20,361)	(27,857)	(3,951)	(6,166)	(24,312)	(34,023)
Colombia	(22,004)	(35,333)	(11,944)	(25,750)	(33,948)	(61,083)
El Salvador	(4,295)	(4,004)	(1,541)	(1,052)	(5,836)	(5,057)
México	(10,407)	(9,794)	(1,027)	(2,137)	(11,434)	(11,931)
Panamá	(4,272)	(4,588)	(1,030)	(790)	(5,302)	(5,378)
Rep. Dominicana	(1,950)	(2,166)	(713)	(794)	(2,664)	(2,960)
Uruguay	(4,135)	(4,858)	(1,082)	(860)	(5,217)	(5,718)
Suramericana	(107,706)	(138,487)	(36,567)	(71,519)	(144,272)	(210,006)

* Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2016 y diciembre 2017. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

- **Riesgo de Reaseguro:**

Consiste en la posibilidad de incurrir en pérdidas derivadas de una inadecuada gestión del reaseguro, incluye: diseño del programa de reaseguro, colocación del reaseguro y diferencias entre las condiciones originalmente aceptadas de los tomadores de pólizas y las aceptadas a su vez por los reaseguradores de la entidad.

Para gestionar este riesgo, se transfiere parte de las obligaciones con los asegurados mediante esquemas de reaseguro proporcional, no proporcional y contratos facultativos para riesgos especiales con reaseguradores previamente aprobados.

Los contratos proporcionales permiten reducir el valor expuesto a riesgo y los contratos no proporcionales limitar la siniestralidad y la exposición retenida a catástrofes.

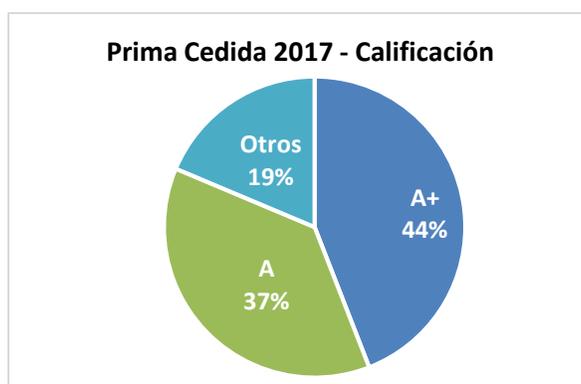
A pesar de tener un esquema de reaseguro definido, la organización es directamente responsable de las obligaciones con sus clientes por lo cual existe riesgo de crédito con respecto a la cesión, mitigado a través de la diversificación de contrapartes y cuantificando el riesgo de crédito respectivo (referencia a nota de riesgo de crédito).

Con respecto a las contrataciones de reaseguro, las Compañías analizan la capacidad y solidez financiera de los reaseguradores para cumplir con las obligaciones contraídas. Con el objetivo de gestionar dicho riesgo, se analiza su fortaleza financiera, a través de variables cuantitativas y cualitativas (solidez

financiera, posicionamiento en el mercado, entre otros), con el fin de apoyar la toma de decisiones y cumplir con procedimientos de control interno.

A continuación, se muestra de manera general y a través de un indicador de primas cedidas la participación de los reaseguradores más representativos con los cuales la compañía cede riesgos, a su vez se muestra la solidez financiera de estas compañías, determinada a través de los análisis de riesgo de crédito definidos internamente en la compañía:

Compañía	Participación
MUNICH RE	36%
LLOYD'S	13%
MAPFRE RE	8%
RSA	7%
SWISS RE	5%
HANNOVER RE	4%



Adicionalmente, de acuerdo con las prácticas de deterioro de Activos, las Cuentas por Cobrar a los Reaseguradores y Coaseguradores de las compañías son deterioradas bajo el principio de pérdida esperada o prospectiva, para lo cual, las diferentes filiales han desarrollado metodologías y modelos de deterioro que incorporan el cumplimiento de los requerimientos legales y los lineamientos definidos por Suramericana S.A.

- **Riesgo de Concentración:**

Expone la probabilidad de pérdida en que puede incurrir una entidad como consecuencia de una inadecuada diversificación de: Clientes, proveedores, Servicios/Productos, Canales, Ubicación geográfica, Reaseguradores, Coaseguradores, Socios de negocio, entre otros.

La presencia de Suramericana S.A. en nueve geografías de la región y un portafolio con variedad de soluciones de vida, personas y generales, comercializado a través de diferentes canales, permite a la organización tener una exposición diversificada a los riesgos técnicos.

Las Compañías realizan un monitoreo periódico de este riesgo a través de indicadores de concentración. Estos indicadores incluyen la concentración de tomadores por grupos económicos, la concentración de canales de distribución, la concentración de soluciones, entre otras.

En 2018, las Compañías continuarán atentas y preparándose para posibles cambios en materia tributaria, pensional y del sector asegurador en la región, que podrían tener efectos en sus resultados.

Reclamaciones Reales Comparadas Con Estimaciones Previas

Las siguientes tablas exponen la evolución de los siniestros incurridos (pagos, avisados y ocurridos y no avisados) para cada una de las filiales de Suramericana para los años 2016 y 2017.

Se comparan las estimaciones iniciales de siniestros incurridos con las estimaciones actuales con el fin de observar las desviaciones tanto positivas como negativas. Estas estimaciones no incluyen el ingreso financiero proveniente de los recursos de las reservas.

Es importante destacar que este análisis contempla las soluciones que tardan más de un año para desarrollar su siniestralidad.

Tabla 1. Argentina, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	119,992	165,807
Un año después	114,008	
Incurrido Actual	114,008	165,807

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(17,924)	(20,395)
Un año después	(37,021)	
Pago Acumulado Actual	(37,021)	(20,395)

Tabla 2. Brasil, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	264,101	272,486
Un año después	252,004	
Incurrido Actual	252,004	272,486

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(148,114)	(147,532)
Un año después	(206,973)	
Pago Acumulado Actual	(206,973)	(147,532)

Tabla 3. Chile, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	988,483	1,498,705
Un año después	922,242	
Incurrido Actual	922,242	1,498,705

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(497,002)	(591,949)
Un año después	(845,716)	
Pago Acumulado Actual	(845,716)	(591,949)

Tabla 4. Colombia Generales, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	1,553,466	1,280,815
Un año después	1,590,373	
Incurrido Actual	1,590,373	1,280,815

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(1,169,258)	(814,546)
Un año después	(1,472,525)	
Pago Acumulado Actual	(1,472,525)	(814,546)

Tabla 5. Colombia Vida, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	865,051	988,421
Un año después	967,016	
Incurrido Actual	967,016	988,421

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(300,442)	(345,358)
Un año después	(671,892)	
Pago Acumulado Actual	(671,892)	(345,358)

Tabla 6. Colombia ARL, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	345,163	425,000
Un año después	361,306	
Incurrido Actual	361,306	425,000

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(156,441)	(211,270)
Un año después	(269,046)	
Pago Acumulado Actual	(269,046)	(211,270)

Tabla 7. México, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	20,705	35,560
Un año después	24,715	
Incurrido Actual	24,715	35,560

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(14,884)	(21,167)
Un año después	(23,209)	
Pago Acumulado Actual	(23,209)	(21,167)

Tabla 8. Panamá, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	164,009	136,239
Un año después	167,801	
Incurrido Actual	167,801	136,239

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(101,731)	(80,691)
Un año después	(161,707)	
Pago Acumulado Actual	(161,707)	(80,691)

Tabla 9. Rep. Dominicana, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	56,471	52,064
Un año después	54,869	
Incurrido Actual	54,869	52,064

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(32,431)	(32,092)
Un año después	(45,552)	
Pago Acumulado Actual	(45,552)	(32,092)

Tabla 10. Suramericana, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	4,377,440	4,855,096
Un año después	4,454,334	
Incurrido Actual	4,454,334	4,855,096

Pagos de siniestros acumulados		
Año >>>	2016	2017
Durante el mismo año	(2,438,228)	(2,265,001)
Un año después	(3,733,642)	
Pago Acumulado Actual	(3,733,642)	(2,265,001)

Prueba de Adecuación de Pasivos

En las Compañías, las reservas técnicas registradas son analizadas de manera periódica para determinar si estas son adecuadas. Si como consecuencia de estos análisis se pone de manifiesto que las mismas no son suficientes, se les realiza un ajuste de acuerdo con lo establecido por las metodologías definidas y según los planes establecidos por la organización.

36.2.5 Gestión de Riesgos Operativos

Para la Organización, se entiende que los riesgos de operaciones e infraestructura podrían incluir pérdidas resultantes de fallas o de una inadecuada administración de los procesos internos, personas y sistemas. Podría ser resultado de falta de infraestructura relacionada con el desempeño, protección y utilización de los activos existentes. El enfocarse en la operación e infraestructura y su apoyo a la consecución de los objetivos de la Compañía y la integración de la gestión de riesgos en las actividades operativas, hace que la entidad pueda evitar costos y procedimientos innecesarios. Los requerimientos operativos a corto y largo plazo deberían ser determinados y planificados, incluyendo instalaciones situadas estratégicamente para garantizar el suministro y una estructura competitiva de costos.

Por tanto, la gestión de estos riesgos está enmarcada dentro del ambiente de control interno y con un especial foco en la exposición que se genera desde los procesos y proyectos.

Durante el 2017, además de la gestión de riesgos en procesos y proyectos, el trabajo del área de riesgos tuvo énfasis en el desarrollo y fortalecimiento de las capacidades técnicas en materia de riesgos en todas las filiales, así como madurar el uso de metodologías de evaluación de riesgos, alineadas con otras funciones del control interno. Así mismo, se realizaron actividades para establecer el estado de algunos riesgos específicos, como el riesgo de fraude y corrupción, lavado de activos y financiación del terrorismo, riesgo de la tecnología, riesgo reputacional y de Continuidad de negocio.

- **Riesgos en los Procesos:** Dada la criticidad que representan algunos procesos sobre el reporte financiero y sobre el resultado de las compañías, se trabajó en la identificación y gestión de los riesgos en estos procesos, así como el desarrollo de estrategias que nos permitan mejorar el grado de exposición a estos riesgos. Igualmente se abordaron otros procesos, que si bien no tienen un impacto financiero, son igualmente importantes para la Organización.
- **Riesgo de Continuidad de Negocio y Gestión de Crisis:** Durante el año, se tuvieron eventos con carácter catastrófico en algunas de las filiales, cuyo impacto no generó afectación sobre las Compañías pero sí sobre sus clientes y algunos empleados. El equipo de riesgos estuvo liderando la atención de estos eventos al interior de cada una de las compañías y apoyando los equipos de respuesta en la atención del mismo.
- Adicionalmente, a nivel preventivo, se ejecutó el diagnóstico en todas las filiales para entender integralmente el estado de madurez frente a la gestión de este riesgo y establecer los planes de acción a trabajar durante el próximo año.
- **Riesgo reputacional:** Como parte de la estrategia de fortalecimiento de las capacidades en todas las filiales, se desarrollaron programas de formación para los equipos internos involucrados en la gestión de estos riesgos, así como también el establecimiento de canales formales para la comunicación de los eventos que llegasen a presentarse.
- **Riesgo de tecnología:** entendiéndolo el papel que la tecnología desempeña en la Organización, se desarrolló una valoración integral en toda la región para determinar el estado de este riesgo y el efecto que puede tener sobre el logro de los objetivos estratégicos, la operación y el desarrollo de proyectos.
- **Riesgo de Fraude y Corrupción:** Todas las Compañías realizaron la aprobación de una política que dispone que en Suramericana hay cero tolerancia frente al fraude y la corrupción. Adicional a esto, cada una dispone de sus propios mecanismos, procedimientos y controles efectivos para prevenir, detectar y responder oportunamente a situaciones y eventos con algún indicio de fraude y/o corrupción.
- **Riesgo de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo:** Suramericana, a través de su Política corporativa de lucha contra este Riesgo, ha adoptado como pilar fundamental para la prevención y control, el conocimiento adecuado y robusto de todos sus clientes, empleados y proveedores, soportado en el cumplimiento de las normas locales aplicables y de un estándar corporativo. Actualmente, se cuenta con una medición agregada del cumplimiento de la norma que corresponde a cada operación y con planes de trabajo tendientes a cerrar las brechas existentes y a avanzar en el grado de madurez de los sistemas, de tal manera que se fortalezca la gestión de este riesgo en aquellos países donde la regulación en la materia aún está en rezagada respecto del estándar internacional propuesto por el GAFI.
- **Riesgos en proyectos:** Y también, se acompañaron algunos proyectos críticos en las Compañías para la realizar una identificación y gestión temprana y permanente de sus riesgos.

La gestión permanente de los riesgos operacionales en conjunto con la gestión de los riesgos estratégicos, permiten incrementar el nivel de madurez en el entendimiento de los riesgos y apoyar una mejor toma de decisiones, ayudando a la organización en su competitividad y sostenibilidad.

NOTA 37. GANANCIAS POR ACCIÓN

La utilidad básica por acción se calcula dividiendo la utilidad del periodo atribuible a los accionistas y del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre los ingresos y las acciones utilizadas en las ganancias básicas

	2017	2016
Utilidad neta de la controladora	505,269	399,694
Acciones en circulación para la utilidad básica por acción	99,789	87,791
Utilidad por acción (pesos colombianos)	5,063,374	4,552,790

NOTA 38. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor de las filiales y de Flujo de Caja Libre del holding, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de las filiales, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la compañía en 2016. Durante 2017 Suramericana S.A. decretó dividendos a sus accionistas por \$169,486 millones y pagó intereses a sus tenedores de bonos por \$87,372 millones. Así mismo, la compañía realizó capitalizaciones a algunas de sus nuevas filiales en Latinoamérica por un valor de \$67,709 millones, buscando robustecer su situación financiera para fortalecer su posición competitiva en los respectivos mercados. Los recursos de las capitalizaciones han sido destinados a fortalecer reservas, inversiones en tecnología, posicionamiento de marca, entre otros.

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., durante 2017 la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la compañía. La calificadora destaca la buena dinámica de crecimiento en la región, su diversificación de ingresos, la fortaleza financiera de sus filiales operativas, así como sus altos estándares de gobierno corporativo y la robusta estructura para la administración de riesgos.

NOTA 39. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de solvencia y cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, entre otros. Durante 2018 se estima que las inversiones de las filiales en proyectos tecnológicos excedan los COP 50,000 millones. Si bien la mayor parte de estas inversiones serán cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

A nivel de la compañía holding, los compromisos de inversión se derivan principalmente de capitalizaciones a las filiales y nuevas adquisiciones.

El presupuesto para 2018 implica capitalizaciones por aproximadamente \$63,000 millones, monto inferior a las capitalizaciones realizadas en 2017, evidenciando el proceso de maduración y fortalecimiento financiero de las nuevas filiales.

En cuanto a adquisiciones el pasado 15 de noviembre Suramericana S.A. celebró un contrato de compraventa de acciones con la finalidad de convertirse en propietaria, directa e indirectamente, de la totalidad de acciones en circulación de la aseguradora mexicana Seguros de Vida SURA S.A., operación que actualmente es propiedad de su vinculada SURA Asset Management S.A. en ese país. Las acciones se transferirán por la suma de US\$ 20,598,943.93 que corresponde a \$61,467 millones de pesos colombianos, una vez la adquisición sea autorizada por la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas de México.

NOTA 40. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

40.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 a:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 18.1 Inversiones en subsidiarias.
- b) Miembros de Junta Directiva
- c) Directivos

d) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 18.2 Inversiones en asociadas.

40.2 Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro, es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 que han sido eliminadas en el consolidado:

Diciembre 2017

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	141	-	(221)	(555)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	141	-	334
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	51,045	-	4,065	-
Chilean Holding Suramericana SpA	-	50,280	-	2,237
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	228	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	-	537	-	1,829
Seguros Generales Suramericana S.A.	21,917	8,600	47,580	94,298
Seguros de Vida Suramericana S.A.	730	18,653	21,463	94,847
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	9,003	60,477	85,396	5,456
Servicios Generales Suramericana S.A.S	62,227	24	4,734	2,462
Suramericana S.A	534	262	-	(272)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	7,138	298	79,246	864
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	29,148	4,307	397,068	43,826
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	38	11,857	30	123,193
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	968	22,546	1,243	365,593
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	5,629	410	122,633	4,503
Protección Garantizada	-	-	3,056	1

Seguros Suramericana. Panamá	186	9,780	2,620	31,356
Servicios Generales Suramericana S.A	307	186	427	-
Seguros Sura S.A Republica Dominicana	-	166	-	261
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	1,076	1,156	4,369	1,188
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	1,431	1,076	6,210	7,964
Seguros Sura S.A de C.V (México)	-	534	-	534
Total	191,518	191,518	779,919	779,919

Diciembre 2016

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Santa María del Sol S.A.	-	-	-	(46)
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	(146)	179	487
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	-	-	-	(31)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	146	-	-	(589)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	-	(43,775)	2,232	-
Servicios y Ventas Compañía Limitada	15	-	-	-
Chilean Holding Suramericana SpA	43,520	-	-	(1,349)
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	240	-	-	(883)
Seguros Generales Suramericana S.A.	17,387	(34,289)	23,881	(87,600)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	30,976	(251)	17,622	(77,088)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	64,870	(8,172)	78,386	(4,556)
Servicios Generales Suramericana S.A.S	28	(65,414)	4,823	(2,398)
Suramericana S.A	160	(11,264)	-	(1,035)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	237	(6,611)	66,404	(658)
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	3,905	(19,394)	329,419	(38,143)
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	10,173	(13)	21	(102,666)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	16,345	(2,972)	1,387	(301,428)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	98	(5,735)	101,885	(3,964)
Protección Garantizada Ltda	-	-	4,557	-
Seguros Suramericana S.A - Panamá	9,397	(183)	852	(8,214)
Servicios Generales Suramericana S.A	183	(7)	-	-
Seguros Sura S.A República Dominicana	299	-	-	(394)
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	905	(771)	3,159	(1,442)
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	918	(805)	6,897	(9,707)
Total	199,802	(199,802)	641,704	(641,704)

40.3 Honorarios de la junta directiva

Los honorarios de la Directiva se incluyen a continuación:

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

	2017	2016
Honorarios miembros de Junta Directiva	2,504	1,772

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. y sus subsidiarias, formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

40.4 Remuneración del personal clave

Remuneración al personal clave (pasivo)	2017	2016
Beneficios corto plazo	9,988	6,573
Beneficios largo plazo	1,093	-
Beneficios post empleo	31,036	29,070
Beneficio por terminación	-	-
	42,117	35,643

Remuneración al personal clave (Gasto)	2017	2016
Beneficios corto plazo	63,520	75,640
Beneficios largo plazo	109	158
Beneficios post empleo	3,162	14,772
Beneficio por terminación	-	-
	66,791	90,570

Transacciones con directores	2017	2016
Cuentas por cobrar directores	4,412	3,634
	4,412	3,634

NOTA 41. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

En virtud del Proyecto de Simplificación Societaria que viene ejecutando la Compañía, en febrero de 2018 se constituyó la sociedad brasileira INVERSIONES SURA BRASIL PARTICIPAÇÕES LTDA. con la finalidad de que ésta se constituya en el vehículo a través del cual Suramericana detendrá una participación indirecta en la aseguradora brasileira Seguros Sura S.A.

Una vez se ejecute el proyecto de simplificación, la nueva sociedad brasileira reemplazará dentro de la estructura societaria a la sociedad por acciones simplificada Inversiones Sura Brasil S.A.S., constituida en Colombia, con el único propósito de servir como vehículo para la adquisición realizada en el 2016 de la aseguradora brasileira

Adicional a lo anterior, no se presentaron otros hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la compañía reflejada en los estados financieros intermedios con corte al 31 de diciembre de 2017.

NOTA 42. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana S.A. correspondientes al periodo intermedio finalizado el 31 de diciembre de 2017 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en Acta No. 128 de la Junta Directiva del 21 de febrero de 2018, para ser presentados al mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

(Expresados en millones de pesos).

SURAMERICANA S.A.					
ANÁLISIS COMPARATIVO DE ÍNDICES					
DICIEMBRE DE 2017 Y DICIEMBRE DE 2016					
(Expresados en millones de pesos)					
INDICE	2017		2016		INTERPRETACIÓN
Solidez	21,067,474		18,730,645		Los acreedores son dueños del 82.4% a de 2017 y del 82.24% a 2016 quedando los accionistas dueños del complemento: 17.6% en de 2017 y el 17.76% a de 2016
	= 82.40%		= 82.24%		
	25,568,433		22,774,869		
Total	21,067,474		18,730,645		De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 82.4% a de 2017 y 82.24% a de 2016 han sido financiados por los acreedores
	= 82.40%		= 82.24%		
	25,568,433		22,774,869		
Cobertura de intereses	616,302		502,258		La Compañía generó una utilidad neta igual a 561.73% a de 2017 y del 499.27% en de 2016 de los Intereses pagados
	= 561.73%		= 499.27%		
Apalancamiento o Leverage	109,716		100,599		
Total	21,067,474		18,730,645		Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 468.07% a 2017 y en 463.15% a 2016
	= 468.07%		= 463.15%		
	4,500,958		4,044,224		
Financiero Total	1,247,312		1,234,845		Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 27.71% a 2017 y el 30.53% a 2016
	= 27.71%		= 30.53%		
	4,500,958		4,044,224		

RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	506,586	=	3.57%	401,659	=	3.42%	La utilidad neta corresponde a un 3.57% de los ingresos netos en 2017 y a un 3.42% de los mismos en 2016	Utilidad neta
		14,201,528			11,746,734				Ingresos netos
	Rendimiento del patrimonio	506,586	=	12.68%	401,659	=	11.03%	Los resultados netos corresponden a un 12.68% del patrimonio en de 2017 y a un 11.03% a 2016	Utilidad neta
		3,994,372			3,642,565				Patrimonio - utilidades
	Rendimiento del activo total	506,586	=	1.98%	401,659	=	1.76%	Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 1.98% a 2017 y el 1.76 a 2016	Utilidad neta
		25,568,433			22,774,869				Activo total