

suramericana



Estados financieros consolidados de Suramericana S.A.
al 31 de diciembre de 2019 con cifras comparativas al
31 de diciembre de 2018

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	6
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	7
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	8
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	16
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	16
1.1. Grupo empresarial	18
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	19
2.1. Declaración de cumplimiento	19
2.2. Bases de presentación.....	19
2.2.1 Bases de medición y presentación	19
2.2.2 Principios de consolidación	20
2.2.3. Cambios en políticas contables	22
2.2.4. Reclasificaciones	22
2.3. Políticas contables significativas	22
2.3.1 Moneda.....	22
2.3.2 Combinaciones de negocios y plusvalía	23
2.3.3 Efectivo y equivalentes de efectivo.....	24
2.3.4 Instrumentos financieros	24
2.3.5. Actividades de seguros.....	29
2.3.6. Inventarios	33
2.3.7. Impuestos	34
2.3.8. Gastos pagados por anticipados	35
2.3.9. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.....	35
2.3.10. Propiedades de Inversión.....	36
2.3.11. Propiedad y equipo	36
2.3.12 Arrendamientos	37
2.3.13. Activos intangibles	38
2.3.14. Inversiones	39
2.3.15. Deterioro del valor de activos no financieros	40
2.3.16. Valor razonable	41
2.3.17. Beneficios a empleados	42
2.3.18. Provisiones y contingencias	44
2.3.19. Segmentos de operación	44
2.3.21. Ganancia por acción.....	47
2.3.22. Hechos ocurridos después de la fecha periodo	47
2.3.23. Partes relacionadas	47
2.3.24. Hiperinflación.....	49

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	50
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	54
NOTA 5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	56
5.1. Activos financieros	57
5.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo	60
5.1.2. Inversiones	61
5.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	62
5.1.4. Deterioro de los activos financieros	62
5.2. Pasivos financieros	63
5.2.1 Cuentas por pagar	65
5.2.2 Títulos emitidos.....	66
5.2.3 Otros pasivos financieros	66
5.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas	68
NOTA 6. ARRENDAMIENTOS	68
NOTA 7. CONTRATOS DE SEGUROS.....	70
7.1. Reservas técnicas parte reaseguradores.....	70
7.2. Ingreso por primas	71
7.3. Gasto por siniestros retenidos	72
7.4. Reservas técnicas contratos de seguros.....	72
NOTA 8. INVENTARIOS	73
NOTA 9. IMPUESTOS	74
9.1 Normatividad aplicable	74
9.2. Impuestos corrientes.....	79
9.3. Impuestos diferidos.....	80
9.4. Impuesto reconocido en el resultado del período.....	83
9.5. Conciliación de la tasa efectiva	83
9.6. Movimiento del impuesto diferido	84
NOTA 10. INSTRUMENTOS DERIVADOS	84
10.1. Instrumentos financieros derivados	84
NOTA 11. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA	86
NOTA 12. PROPIEDADES DE INVERSIÓN	87
NOTA 13. PROPIEDADES Y EQUIPOS	89
NOTA 14. ACTIVOS INTANGIBLES	91
14.1 Plusvalía.....	91

14.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía	92
14.3 Costo de adquisición diferido (DAC)	94
NOTA 15. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS	94
15.1. Subsidiarias.....	94
15.1.1. Cambios en la participación de las inversiones	100
15.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	102
15.2.1. Saldo de la inversión	103
15.2.2. Información financiera de las asociadas	103
15.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos.....	104
NOTA 16. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS	104
16.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas	104
16.2 Deterioro de la plusvalía	105
NOTA 17. BENEFICIOS A EMPLEADOS	108
17.1 Beneficios de corto plazo	109
17.2 Beneficios de largo plazo.....	109
17.3 Beneficios post empleo	112
17.4 Gastos por beneficios a empleados	114
NOTA 18. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES	115
18.1 Provisiones	115
18.2 Pasivos contingentes.....	116
NOTA 19. PATRIMONIO	117
19.1 Capital emitido	117
19.2 Prima de emisión.....	117
19.3 Reservas	117
NOTA 20. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS	118
NOTA 21. OTRO RESULTADO INTEGRAL.....	119
21.1 Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	119
21.2 Componente ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	119
21.3 Componente cobertura de flujo de efectivo y de negocios en el exterior	119
21.4. Componente inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio	120
21.5. Componente propiedad y equipo por el método de revaluación.....	120
21.6. Componente método de participación de las asociadas	120

NOTA 22. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA.....	121
NOTA 23. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS.....	121
NOTA 24. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	122
24.1 Segmentos sobre los que se deben informar.....	122
24.1.1. Corporativos.....	122
24.1.2. Seguros:	122
24.1.3. Servicios:	122
24.2 Información sobre segmentos de operación	124
24.3 Información geográfica	126
NOTA 25. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES.....	127
25.1 Ingresos por comisión	127
25.2 Gastos por comisión.....	127
NOTA 26. HONORARIOS.....	128
NOTA 27. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS	129
27.1. Ingresos por prestación de servicios.....	129
27.2. Costos por prestación de servicios.....	130
NOTA 28. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS	130
NOTA 29. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	131
NOTA 30. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS.....	132
NOTA 31. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS.....	132
31.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos	132
31.2 Categorías de Riesgo	133
31.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito.....	135
31.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado	137
31.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez	141
31.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio	142
31.2.5 Gestión de Riesgos Operativos.....	152
NOTA 32. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	154
NOTA 33. COMBINACIONES DE NEGOCIOS.....	154
NOTA 34. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	156
NOTA 35. GESTIÓN DE CAPITAL.....	157
NOTA 36. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	158
NOTA 37. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	158
37.1. Partes Relacionadas	158
37.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias.....	158

37.3 Transacciones partes relacionadas con asociadas	160
37.3 Honorarios de la junta directiva	161
37.4 Remuneración del personal clave	161
NOTA 38. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	162
NOTA 39. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	162
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	163

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la compañía al 31 de diciembre de 2019 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2018. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2019, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

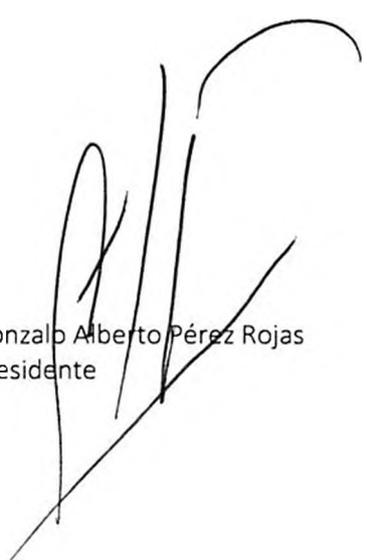
Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el periodo terminado al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la compañía.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T



Building a better
working world

Informe del Revisor Fiscal

A la Asamblea de Accionistas de:
Suramericana S.A.

Opinión

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2019 y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, tomados de los libros de contabilidad, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2019, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Bases de la Opinión

He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia. Mis responsabilidades en cumplimiento de dichas normas se describen en la sección *Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros* de este informe. Soy independiente de la Compañía, de acuerdo con el Manual del Código de Ética para profesionales de la contabilidad, junto con los requisitos éticos relevantes para mi auditoría de estados financieros en Colombia, y he cumplido con las demás responsabilidades éticas aplicables. Considero que la evidencia de auditoría obtenida es suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión.

Asuntos Clave de Auditoría

Los asuntos clave de auditoría son aquellos asuntos que, según mi juicio profesional, fueron de mayor importancia en mi auditoría de los estados financieros consolidados adjuntos. Estos asuntos se abordaron en el contexto de mi auditoría de los estados financieros consolidados tomados en su conjunto, y al momento de fundamentar la opinión correspondiente, pero no para proporcionar una opinión separada sobre estos asuntos. Con base en lo anterior, a continuación, detallo la manera en la que cada asunto clave fue abordado durante mi auditoría.

He cumplido con las responsabilidades descritas en la sección *Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros* de mi informe, incluso en relación con estos asuntos. En consecuencia, mi auditoría incluyó la realización de los procedimientos diseñados para responder a los riesgos de incorrección material evaluados en los estados financieros consolidados. Los resultados de mis procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos realizados para abordar los asuntos que se mencionan a continuación, constituyen la base de mi opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



Building a better
working world

Asunto clave de auditoría	Respuesta de auditoría
<p>Reservas de seguros</p> <p>El pasivo de reservas de seguros de Suramericana S.A. representa el 72.3% del total de pasivos y la determinación de su valor requiere la aplicación de metodologías actuariales, de juicios y estimaciones significativas por parte de la gerencia.</p> <p>Considero que es un asunto clave en mi auditoría debido a la magnitud de los saldos, así como las incertidumbres y juicios utilizados por la gerencia en la estimación de estas reservas de seguros.</p> <p>La descripción de la metodología y supuestos utilizados para la estimación de las reservas de seguros se presenta en la Nota 2.3.5 y 7.4 de los estados financieros consolidados.</p>	<ul style="list-style-type: none">➤ Entendimiento del proceso de estimación de las reservas de seguros.➤ Con el soporte de especialistas actuariales de mi equipo, realicé evaluación de la metodología y de la razonabilidad de los supuestos utilizados por la Gerencia en la estimación de las reservas.➤ Evalué la calidad e integridad de la información utilizada en la estimación.
<p>Deterioro del crédito mercantil</p> <p>El crédito mercantil representa \$559,818 millones al 31 de diciembre de 2019 y la determinación de su monto recuperable es compleja y, requiere un alto nivel de juicio, teniendo en cuenta los diferentes entornos económicos en los que opera el Grupo. Los juicios más significativos surgen sobre los flujos de efectivo pronosticados, la tasa de descuento y la tasa de crecimiento aplicada en los modelos de valoración del valor en uso.</p> <p>La descripción de la metodología y supuestos de la prueba del deterioro del crédito mercantil se presenta en la Nota 2.3.2 y 14.1 de los estados financieros consolidados.</p>	<ul style="list-style-type: none">➤ Entendimiento del proceso de determinación del valor recuperable de las unidades generadoras de efectivo por parte de la gerencia.➤ Con el soporte de especialistas internos, realicé evaluación de la metodología y de la razonabilidad de las proyecciones de los flujos de efectivo y los supuestos clave utilizados por la gerencia.➤ Evalué la calidad e integridad de la información utilizada en la estimación.



Building a better
working world

Asunto clave de auditoría	Respuesta de auditoría
<p>Ambiente de control de TI</p> <p>Actualmente se generan y procesan grandes cantidades de datos en el entorno de TI de la compañía como parte de sus operaciones diarias. El entorno de TI es complejo e incluye múltiples aplicaciones en todo el Grupo. La compleja infraestructura de TI requiere procesos para mantener los sistemas y controles clave de TI que mejoran la eficiencia, la coherencia y el control dentro de los procesos. Me centré en esta área porque los controles del entorno de TI soportan los procesos claves de negocio y el reporte financiero, y son claves para mitigar el riesgo que algunas transacciones o datos utilizados para la información financiera no se capturen a tiempo o no estén completos.</p>	<ul style="list-style-type: none">➤ Involucré auditores especialistas de TI para nuestra evaluación del diseño y operación de los controles de TI.➤ Comprensión del entorno de TI y recorridos de los procesos financieros para entender dónde los sistemas de TI son parte integral de los procesos de las Compañías del Grupo.➤ Pruebas sobre el entorno de controles generales de TI para las aplicaciones relevantes.

Responsabilidades de la Administración y de los Responsables del Gobierno de la Entidad en Relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros libres de errores materiales, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Al preparar los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con este asunto y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o cesar sus operaciones, o no tenga otra alternativa realista diferente a hacerlo.

Los responsables del gobierno de la entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera de la Compañía.



**Building a better
working world**

Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros

Mi objetivo es obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros consolidados tomados en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea por fraude o error, y emitir un informe que incluya mi opinión. La seguridad razonable es un alto nivel de aseguramiento, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia siempre detectará una incorrección material cuando exista. Las incorrecciones pueden surgir debido a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o acumuladas, podría esperarse que influyan razonablemente en las decisiones económicas que los usuarios tomen con base en los estados financieros.

Como parte de una auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia, debo ejercer mi juicio profesional y mantener mi escepticismo profesional a lo largo de la auditoría, además de:

- Identificar y evaluar los riesgos de incorrección material en los estados financieros, ya sea por fraude o error, diseñar y ejecutar procedimientos de auditoría que respondan a esos riesgos, y obtener evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debido a fraude es mayor que la resultante de un error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones intencionales, declaraciones falsas o sobrepaso del sistema de control interno.
- Obtener un entendimiento del control interno relevante para la auditoría, para diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.
- Evaluar las políticas contables utilizadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y las respectivas revelaciones realizadas por la Administración.
- Concluir sobre si es adecuado que la Administración utilice la base contable de negocio en marcha y, con base en la evidencia de auditoría obtenida, si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluyo que existe una incertidumbre importante, debo llamar la atención en el informe del auditor sobre las revelaciones relacionadas, incluidas en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones son inadecuadas, modificar mi opinión. Las conclusiones del auditor se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe, sin embargo, eventos o condiciones posteriores pueden hacer que una entidad no pueda continuar como negocio en marcha.
- Evaluar la presentación general, la estructura, el contenido de los estados financieros consolidados, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y eventos subyacentes de manera que se logre una presentación razonable.

Comuniqué a los responsables del gobierno de la entidad, entre otros asuntos, el alcance planeado y el momento de realización de la auditoría, los hallazgos significativos de la misma, así como cualquier deficiencia significativa del control interno identificada en el transcurso de la auditoría.



**Building a better
working world**

También proporcioné a los responsables del gobierno de la Compañía una declaración de que he cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás cuestiones de las que se podría esperar razonablemente que pudieran afectar mi independencia y, en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la Compañía, determiné los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros del período actual y que son, en consecuencia, asuntos clave de la auditoría. Describí esos asuntos en mi informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente el asunto o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, se determine que un asunto no se debería comunicar en mi informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público del mismo.

Otros Asuntos

Los estados financieros bajo normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia de Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2018, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 25 de febrero de 2019.

A handwritten signature in black ink, consisting of several loops and a long horizontal stroke at the end.

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal y Socia a cargo
Tarjeta Profesional 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
25 de febrero de 2020

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Situación Financiera Consolidado
 31 de diciembre de 2019
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2018)
 (Expresado en millones de pesos colombianos)

Activos	Nota	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Efectivo y equivalentes de efectivo	5.1	1,500,908	1,289,193
Inversiones	5.1	13,311,052	12,563,733
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	5.1	5,824,678	5,998,489
Cuentas por cobrar partes relacionadas	5.1	-	245
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	7.1	4,082,304	3,538,992
Inventarios	8	11,716	10,588
Activos por impuestos corrientes	9.2	174,503	169,457
Activos no corrientes disponibles para la venta	11	5,212	3,450
Otros activos financieros	5.1	42,271	4,192
Otros activos no financieros	23	65,204	89,683
Propiedades de inversión	12	18,880	5,461
Costo de adquisición diferido	14.3	763,204	827,906
Propiedades y equipos	13	1,103,877	964,149
Activos por derecho de uso	6	389,692	-
Activos intangibles distintos de la plusvalía	14.2	440,295	472,172
Plusvalía	14.1	559,818	581,096
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	15.2	1,550	38,271
Activos por impuestos diferidos	9.3	123,400	79,727
Total activos		28,418,564	26,636,804
Pasivos			
Pasivos financieros	5.2.3	392,799	360,038
Pasivos por arrendamientos	6	402,178	702
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	5.2	2,994,750	2,798,153
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	5.2	-	126
Reservas técnicas	7.4	16,921,836	15,894,415
Pasivos por impuestos corrientes	9.2	333,244	418,428
Provisiones por beneficios a empleados	17	372,022	361,873
Otros pasivos no financieros	23	528,495	526,497
Otras provisiones	18.1	184,424	209,760
Títulos emitidos	5.2	996,805	994,503
Pasivo por impuestos diferidos	9.3	268,582	256,632
Total pasivos		23,395,135	21,821,127
Patrimonio			
Capital emitido	19.1	50	50
Prima de emisión	19.2	1,611,794	1,611,794
Ganancia del ejercicio		390,571	524,612
Ganancias acumuladas		(38,643)	(98,325)
Otras participaciones en el patrimonio	21	269,059	315,343
Reservas	19.3	2,783,336	2,454,709
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		5,016,167	4,808,183
Participaciones no controladoras	22	7,262	7,494
Patrimonio total		5,023,429	4,815,677
Total patrimonio y pasivos		28,418,564	26,636,804

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 - T

Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 25 de febrero de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultados Consolidado
31 de diciembre de 2019
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2018)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Primas emitidas	7.2	13,268,623	11,964,208
Primas de seguros		12,888,760	11,635,811
Servicios complementarios de seguros		379,863	328,397
Primas cedidas	7.2	(2,702,438)	(2,420,032)
Primas retenidas (netas)		10,566,185	9,544,176
Ingresos por comisiones	25.1	442,216	415,332
Prestación de servicios	27.1	3,807,754	3,073,520
Dividendos	28	1,483	1,882
Ingresos por inversiones	28	726,616	655,868
Ganancias a valor razonable - Inversiones	28	393,612	326,767
Ganancia por método de participación de asociadas	15.2.3	(996)	10,602
Ganancias en venta de inversiones	28	26,980	16,963
Utilidad en venta de activos disponibles para la venta	11,28	59,334	15,956
Ingresos por propiedades de inversión	12	8,297	3,767
Derivados de cobertura	5.1	697	-
Diferencia en cambio		(17,814)	24,866
Otros ingresos		271,286	253,089
Ingresos		16,285,650	14,342,788
Siniestros totales	7.3	(7,934,200)	(6,667,639)
Reembolso de siniestros	7.3	2,244,668	1,748,992
Siniestros retenidos		(5,689,532)	(4,918,647)
Reservas netas de producción		(114,704)	(313,399)
Costos por prestación de servicios	27.2	(3,636,062)	(2,888,544)
Gastos administrativos	29	(1,424,623)	(1,265,990)
Beneficios a empleados	17	(1,189,224)	(1,091,429)
Honorarios	26	(399,495)	(351,847)
Comisiones a intermediarios	25.2	(2,418,470)	(2,101,530)
Intereses	28	(122,283)	(91,898)
Amortizaciones	14.2	(113,881)	(115,908)
Depreciaciones		(113,132)	(38,954)
Otros gastos		(609,645)	(511,379)
Deterioro		(11,972)	(12,380)
Gastos		(15,843,023)	(13,701,905)
Ganancia, antes de impuestos		442,627	640,883
Impuestos a las ganancias	9.4	(52,299)	(116,015)
Ganancia neta		390,328	524,868
Ganancia de la controladora		390,571	524,612
Ganancia no controladora	22	(243)	256
Ganancias por acción			
Utilidad neta por acción	32	3,913,964	5,257,208

La ganancia neta por acción está expresada en pesos colombianos.

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultado Integral Consolidado
 31 de diciembre de 2019
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2018)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Ganancia		390,328	524,868
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio		5,171	360
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias por revaluación		82,800	(7,265)
Otro resultado integral, neto de impuestos, (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		(8,088)	215
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		2,514	(1,892)
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		82,397	(8,582)
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, netas de impuestos		(128,684)	1,270
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos		-	615
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		(128,684)	1,885
Total otro resultado integral		(46,287)	(6,697)
Resultado integral total		344,041	518,171
Resultado integral atribuible a:			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		344,287	518,220
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		(246)	(49)

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 25 de febrero de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2019
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2019		50	1,611,794	(98,325)	315,343	74,763	2,379,946	524,612	4,808,183	7,494	4,815,677
Otro resultado integral											
Revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	81,224	-	-	-	81,224	1,576	82,800
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero		-	-	-	(128,670)	-	-	-	(128,670)	(14)	(128,684)
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	5,171	-	-	-	5,171	-	5,171
Cálculo actuarial		-	-	-	(6,523)	-	-	-	(6,523)	(1,565)	(8,088)
Método de participación reconocido en el patrimonio		-	-	-	2,514	-	-	-	2,514	-	2,514
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	390,571	390,571	(243)	390,328
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	(46,284)	-	-	390,571	344,287	(246)	344,041
Traslado utilidad a ganancias acumuladas		-	-	524,612	-	-	-	(524,612)	-	-	-
Distribución de resultados 2018 según acta de Asamblea de Accionistas No 20 del 21 de marzo de 2019:											
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.049.498 pesos por acción)		-	-	(204,517)	-	-	-	-	(204,517)	-	(204,517)
Participación en utilidades de compañías asociadas año anterior		-	-	4,773	-	-	-	-	4,773	-	4,773
Reservas para protección de inversiones		-	-	(323,313)	-	-	323,313	-	-	-	-
Exceso pagado en adquisición de compañías bajo control común		-	-	-	-	-	5,883	-	5,883	-	5,883
Incrementos (disminuciones) por otros cambios en el patrimonio		-	-	58,127	-	-	(569)	-	57,558	14	57,572
Saldo al 31 de diciembre de 2019		50	1,611,794	(38,643)	269,059	74,763	2,708,573	390,571	5,016,167	7,262	5,023,429

SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2018
(Expresados en millones de pesos colombianos)

Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2018	50	1,611,794	(85,675)	321,735	74,763	2,060,669	505,269	4,488,605	12,353	4,500,958
Otro resultado integral										
Revaluación de propiedades y equipos	-	-	-	(6,911)	-	-	-	(6,911)	(354)	(7,265)
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero	-	-	-	1,484	-	-	-	1,484	(214)	1,270
Instrumentos financieros con cambios al ORI	-	-	-	361	-	-	-	361	(1)	360
Cálculo actuarial	-	-	-	(49)	-	-	-	(49)	264	215
Método de participación reconocido en el patrimonio	-	-	-	(1,892)	-	-	-	(1,892)	-	(1,892)
Cobertura de inversión neta en el extranjero	-	-	-	615	-	-	-	615	-	615
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	-	524,612	524,612	256	524,868
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	(6,392)	-	-	524,612	518,220	(49)	518,171
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	505,269	-	-	-	(505,269)	-	-	-
Distribución de resultados 2017 Según acta de Asamblea de Accionistas No 29 del 15 de marzo de 2018:										
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.766.382 pesos por acción)	-	-	(176,265)	-	-	-	-	(176,265)	-	(176,265)
Participación en utilidades de compañías asociadas año anterior	-	-	3,444	-	-	-	-	3,444	-	3,444
Cambio de política deterioro IFRS 9	-	-	(387)	-	-	-	-	(387)	-	(387)
Reservas para protección de inversiones	-	-	(328,623)	-	-	328,623	-	-	-	-
Exceso pagado en adquisición de compañías bajo control común	-	-	-	-	-	(8,170)	-	(8,170)	-	(8,170)
Disminuciones por otros cambios en el patrimonio	-	-	(16,088)	-	-	(1,176)	-	(17,264)	(4,810)	(22,074)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	50	1,611,794	(98,325)	315,343	74,763	2,379,946	524,612	4,808,183	7,494	4,815,677

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
31 de diciembre de 2019
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2018
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación		
Ganancia	390,328	524,868
Ajustes para conciliar la ganancia		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	52,299	116,015
Ajustes por costos financieros	122,283	91,898
Ajustes por reservas de seguro	484,109	238,413
Ajustes por incrementos en los inventarios	(1,128)	(1,324)
Ajustes por incrementos en cuentas por cobrar la actividad aseguradora	177,675	(66,463)
Ajustes por la disminución (incremento) de cuentas por cobrar de origen comercial	(12,953)	(329,785)
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	245	1,295
Ajustes por disminuciones de cuentas por pagar de origen comercial	123,718	100,277
Ajustes por disminución en cuentas por pagar la actividad aseguradora	72,879	336,127
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(126)	(718)
Ajustes por disminuciones en otros activos y pasivos no financieros	42,254	(139,592)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	227,013	154,862
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	11,972	12,441
Ajustes por provisiones	(24,993)	(3,073)
Ajustes por ganancias (pérdidas) de moneda extranjera no realizadas	(288,821)	306,213
Ajustes por ganancias del valor razonable	(399,173)	(342,062)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	993	(10,602)
Ajustes por pérdidas (ganancias) por la disposición de activos no corrientes	(59,334)	-
Ajustes por rendimientos financieros del portafolio de inversiones	(727,730)	(673,303)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(198,818)	(209,381)
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones	191,510	315,487
Dividendos recibidos asociadas	10,830	10,546
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(212,387)	(129,368)
Otras entradas (salidas) de efectivo	16,979	(43,992)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	6,932	152,673
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias, asociadas u otros negocios	88,605	29,917
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(507)	-
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	7,976,459	4,634,713
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(7,962,777)	(5,236,020)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo	14,538	18,442
Compras de propiedades y equipo	(127,978)	(101,201)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	-	27,278
Compras de activos intangibles	(111,668)	(85,815)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	2,063	95
Compras de otros activos a largo plazo	(955)	-
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(53,556)	(2,361)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	-	(3,878)
Dividendos recibidos Instrumentos financieros	910	1,507
Intereses recibidos	709,394	856,530
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión	534,528	139,207
Flujos de efectivo utilizados en actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos	63,045	93,825
Reembolsos de préstamos	(17,100)	(19,221)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(78,470)	-
Dividendos pagados	(204,517)	(176,265)
Intereses pagados	(92,703)	(92,254)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	(329,745)	(193,915)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	211,715	97,965
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1,289,193	1,191,228
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1,500,908	1,289,193

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Ivan Danilo Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi Informe del 25 de febrero de 2020)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2019 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2018). Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción.

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A, en adelante Grupo SURA.

El 29 de mayo de 2019, se realizó la inscripción en el registro mercantil de la Cámara de Comercio de Medellín, de la Escritura Pública N° 1598 del 2 de mayo de 2019 otorgada ante la Notaría Veinticinco del Círculo de Medellín, en cuyo contenido consta la reforma de los Estatutos de la Sociedad, aprobada por la Asamblea de Accionistas, en su reunión ordinaria llevada a cabo el 21 de marzo de 2019.

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio que hacen parte de diversos sectores.

En los últimos años, Suramericana ha extendido sus inversiones estratégicas a otros países en el hemisferio occidental, a países de América Central, como El Salvador, República Dominicana, Panamá, en América del Norte con México y países de Suramérica como Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE–, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El 16 de marzo de 2018, Suramericana S.A. constituyó la sociedad INVERSIONES SURA BRASIL PARTICIPAÇÕES LTDA., domiciliada y regida por las leyes de la República de Brasil con el propósito de facilitar el desarrollo de

los negocios e inversiones de Suramericana en Latinoamérica y particularmente en el país en el cual estará domiciliada. La participación de Suramericana en la nueva compañía corresponde al 100% de su capital. Inicialmente la participación de Suramericana era de manera indirecta, a través de sus filiales colombianas Inversiones Sura Brasil S.A.S y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. El valor de la inversión inicial en esta sociedad fue de mil reales (R\$ 1.000,00), representados en 1.000 mil cuotas de capital, de valor nominal de un real (R\$ 1,) cada una. Con el propósito de cumplir el fin para el que fue constituida, el día 30 de marzo de 2018, esta compañía recibió como aporte de capital por parte de Inversiones Sura Brasil S.A.S. R\$ 265,522,242 reales, representados en el 99.99 % de la participación accionaria de Seguros Sura S.A. (Brasil).

Actualmente como resultado de la fusión de Inversiones Sura Brasil S.A.S y Suramericana S.A., inscrita en el registro mercantil el 31 de diciembre de 2018, Suramericana S.A. pasó a ser accionista directa de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.

En reunión de segunda convocatoria, el 29 de junio de 2018, la Asamblea General de los tenedores de Bonos Ordinarios Emisión 2016 contando con un quorum del sesenta y siete por ciento (67%) de la emisión, correspondiente a noventa y dos (92) tenedores de bonos en circulación, aprobó de manera unánime la propuesta de Suramericana referida a las operaciones de fusión y escisión con sus filiales de Panamá y Colombia, tendientes a la reorganización por simplificación de la estructura societaria.

Para el corte del 30 de septiembre de 2018 fue preparado por la administración el balance de cierre de la subsidiaria "Protección Garantizada Ltda.", la cual se encontraba en proceso de liquidación y de la cual Suramericana era propietaria de forma indirecta en un 61.32% del capital a través de su subsidiaria Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. La sociedad liquidada había sido adquirida dentro del proceso de compra de las operaciones de seguros de RSA Insurance Group en América Latina adelantado por Suramericana S.A. en el mes de marzo del año 2016.

El día 22 de octubre de 2018, se llevó a cabo el cierre del contrato de compraventa suscrito con Sura Asset Management S.A. para la adquisición de la totalidad de las acciones de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V., llevándose a cabo la transferencia de la propiedad de dichas acciones.

El 31 de diciembre de 2018 se inscribió en el registro mercantil la fusión efectuada entre Suramericana S.A. y sus filiales Inversura Panamá Internacional S.A. (Panamá) e Inversiones Sura Brasil S.A.S. en Liquidación (Colombia). Como consecuencia de dicha operación Suramericana absorbió el patrimonio de estas compañías de las cuales era propietaria en un 100%. Esta operación a su vez permitió la participación accionaria directa de Suramericana en las aseguradoras Seguros Suramericana S.A. (domiciliada en Panamá) y Seguros Sura S.A. (domiciliada en República Dominicana).

De igual manera, el 31 de diciembre de 2018 se inscribió en el registro mercantil la escisión, en virtud de la cual, Seguros Suramericana S.A. (Panamá), en calidad de escidente, transfirió en bloque, sin disolverse, una parte de su patrimonio consistente en las acciones de capital de Aseguradora Suiza Salvadoreña Asesuisa S.A. (El Salvador) a Suramericana S.A. (Colombia), en calidad de beneficiaria.

El 31 de diciembre de 2018 se perfeccionó la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda con el objetivo de generar una mayor eficiencia de capital, luego de haber obtenido las autorizaciones correspondientes. En todo caso, los efectos de esta operación surgen a partir del 1 de enero de 2019.

Luego de la adquisición de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. en octubre de 2018, y con la finalidad de materializar las sinergias perseguidas con dicha adquisición, a partir del mes de octubre de 2019 se reflejará en los estados financieros de Suramericana la fusión de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. con la también filial y absorbente en el proceso la aseguradora mexicana Seguros Sura S.A. de C.V.

A partir del mes de octubre de 2019, la Junta Directiva y la administración de Suramericana iniciaron el proceso de aprobaciones y autorizaciones tendientes a llevar a cabo una operación de escisión mediante el cual su filial Seguros de Vida Suramericana S.A., en calidad de escidente, transferirá en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A., en calidad de beneficiaria, una parte de su patrimonio representado por un portafolio de inversiones con un valor estimado de COP \$490,000 millones de pesos en ese momento más sus rendimientos a futuro.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo Sura.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Bogotá, Colombia
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A.	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S. Dinámica IPS	Medellín, Colombia
EPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros Sura, S.A. de C.V.	Ciudad de México, México
Seguros de Vida Sura México, S.A. de C.V.	Ciudad de México, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay

Razón social	Domicilio
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A.	Sao Paulo, Brasil
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	Sao Paulo, Brasil

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por los Decretos 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016 y 2170 de 2017, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Bases de presentación

2.2.1 Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.

- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada.

Presentación de estados financieros

Los estados financieros consolidados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera consolidado presenta activos y pasivos atendiendo su liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados consolidado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.2.2 Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2019 y 2018. Suramericana consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por Suramericana. El control existe cuando Suramericana o alguna de las compañías que la conforman tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de otra entidad, con el propósito de obtener beneficios, y está expuesta, o tiene derecho a los rendimientos variables producto del resultado de estas actividades. Las actividades relevantes generalmente son las actividades de operación y financiación.

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en pesos colombianos, que es a la vez la moneda funcional y de presentación de Suramericana. Cada subsidiaria de Suramericana tiene su propia moneda funcional y en esta moneda se incluyen las partidas de sus estados financieros en el consolidado.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Suramericana, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que Suramericana adquiere el control hasta que se da la pérdida de este.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intra grupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso de la contraprestación transferida sobre la participación en el valor razonable de los activos netos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha en que se adquiere la influencia significativa hasta que se da la pérdida de esta.

La participación en la ganancia o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultados, neto de impuestos, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como el exceso del valor en libros sobre el valor recuperable de la asociada, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto representa un acuerdo contractual estructurado que le otorga a Suramericana derechos sobre los activos netos del negocio objeto del acuerdo.

Cuando haga parte de un negocio conjunto, Suramericana debe reconocer en los estados financieros consolidados, su participación como una inversión, y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación, de acuerdo con la política contable de Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación en subsidiarias que no implican la adquisición o una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.2.3. Cambios en políticas contables

La Junta Directiva de Suramericana, previa recomendación del Comité de Auditoría y Finanzas, aprobó una actualización de la política contable sobre Arrendamiento de acuerdo a la nueva NIIF 16, la cual entró en vigor a partir del 1 de enero de 2019 (ver nota 2.3 de políticas contables significativas).

En los últimos años, la economía argentina ha mostrado altas tasas de inflación, esta ha crecido significativamente en el segundo trimestre de 2018 debido a los ajustes tarifarios en los servicios públicos, la devaluación del peso argentino y los factores estacionales. Si bien la medición no ha sido totalmente consistente en los últimos años y han coexistido distintos índices, los datos sugieren que la inflación acumulada de los tres últimos años ha superado para el primer semestre de 2018 tasas del 100%, con lo cual, entra en aplicación obligatoria la NIC 29 a partir del 1 de Julio de 2018 para las compañías que desarrollan operaciones en este país.

La inclusión de las nuevas políticas para la aplicación de los ajustes por inflación de acuerdo con la NIC 29 de Información Financiera de Economías hiperinflacionarias, y NIIF 16 Arrendamientos fueron aprobadas en el mes de noviembre de 2018 por la Junta Directiva de Suramericana.

2.2.4. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones presentadas en estos estados financieros con relación al 31 de diciembre de 2018, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte para propósitos de comparación. La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.3. Políticas contables significativas

A continuación, se detallan las políticas contables significativas que Suramericana aplica en la preparación de sus estados financieros consolidados:

2.3.1 Moneda

2.3.1.1 Funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de Suramericana se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional y de presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana es el peso colombiano, por ser la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en su estructura de costos e ingresos.

Las subsidiarias del exterior tienen monedas funcionales diferentes, las cuales para efectos de presentación en los estados financieros consolidados son convertidas a pesos colombianos.

Los estados financieros son presentados en millones de pesos colombianos, y han sido redondeados a la unidad más cercana.

2.3.1.2 Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado de resultados excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero, y la aplicación de contabilidad de coberturas que son reconocidas en otros resultados integrales; hasta la disposición del negocio en el extranjero, cuando se reconocen los efectos en el resultado del periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del periodo que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo, el patrimonio se convierte a la tasa histórica.

2.3.2 Combinaciones de negocios y plusvalía

Una combinación de negocios es una transacción u otro suceso en el que una adquirente obtiene el control de uno o más negocios.

Suramericana considera como combinaciones de negocios aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades.

Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a la fecha de adquisición, los costos de adquisición se reconocen en el resultado del periodo y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida se mide en la fecha de adquisición, como la suma de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Suramericana, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide por el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del periodo o en el otro resultado integral, según proceda. En periodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los

activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del periodo, en la fecha de adquisición.

Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, Suramericana elige medir la participación no controladora por la parte proporcional en los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del periodo o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Suramericana, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

2.3.3 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

2.3.4 Instrumentos financieros

Activos financieros

Suramericana reconoce en el momento inicial sus activos financieros según su valor razonable, la clasificación y medición posterior a costo amortizado o a valor razonable se realiza según el modelo de negocio de Suramericana para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento.

Se clasifican como activos financieros medidos a costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, aquellos activos mantenidos dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es conservarlos para obtener los flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del mismo otorgan, en fechas específicas, flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente. Sin perjuicio de lo anterior, Suramericana puede designar un activo financiero de forma irrevocable como medido al valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros se reconocen en la fecha de cierre de la operación, y se clasifican según el objetivo del modelo de negocio que tiene la compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y de seguros

Suramericana definió que el modelo de negocio para las cuentas por cobrar es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son valorados inicialmente a su valor razonable y son medidos posteriormente a su costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva.

Activos financieros diferentes a los que se miden a costo amortizado

Los activos financieros diferentes de aquellos medidos a costo amortizado se miden a valor razonable, lo cual incluye las inversiones en instrumentos de capital.

Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en el estado de resultado en la sección resultado del periodo.

Los activos financieros que se miden a valor razonable no se les efectúan pruebas de deterioro de valor, ya que el valor razonable recoge esta valoración.

Deterioro de activos financieros

Costo amortizado:

Para los activos a costo amortizado, el deterioro es evaluado utilizando el modelo de pérdidas crediticias esperadas. La periodicidad del cálculo de deterioro es mensual y el modelo depende del tiempo del activo financiero.

Cartera comercial de clientes:

El modelo de deterioro prospectivo para la cartera de clientes arroja un porcentaje de deterioro aplicable a la cartera de las compañías desde su reconocimiento inicial, y porcentajes adicionales para aplicar posteriormente por su rango de días en mora; para ello se utiliza información histórica disponible en cada compañía y expectativas del comportamiento futuro del entorno en el que se encuentra cada operación. Para la construcción del modelo se cuida que exista un balance adecuado en la estadística de la información y los cambios esperados en el comportamiento de pago de los clientes.

Inversiones:

Para determinar el deterioro de este tipo de activos financieros se clasifican las inversiones en:

Instrumentos sin variación significativa en el nivel de riesgo de crédito desde el momento de la compra: para estos se determinará el deterioro basado en la probabilidad de ocurrencia de un evento de riesgo de crédito en los próximos 12 meses posteriores a la fecha de reporte.

Instrumentos con variación significativa en el nivel de riesgo de crédito desde el momento de la compra: para estos se determinará el deterioro basado en la probabilidad de ocurrencia de un evento de riesgo de crédito durante toda la vida del instrumento.

Reaseguro:

El análisis y validación que se realiza con el modelo tiene como objetivo la revisión de la evolución y posición financiera.

El modelo cuenta con 2 secciones, la primera está compuesta por los Indicadores cuantitativos y la segunda por un indicador cualitativo.

Para el cálculo del porcentaje del deterioro se construye una función por tramos, en la cual asigna un porcentaje de deterioro a cada calificación de 0 a 10. Dicho deterioro es del 100% para compañías calificadas entre 0 y 2, pasando luego a una función tipo raíz para calificaciones entre 2 y 8.5.

Coaseguro:

Para el cálculo del deterioro para este tipo de instrumentos, se aplica la siguiente metodología:

1. Se identifica el valor neto entre las cuentas por cobrar y las cuentas por pagar de un coasegurador.
2. El deterioro se le aplica al resultado por coasegurador por altura de mora entre las cuentas por pagar que se le deben a un coasegurador y la cuenta por cobrar al mismo coasegurador en un momento dado.

Se usa esta metodología considerando la inmaterialidad de las cuentas por cobrar de coaseguro y la efectividad de los modelos de gestión de cartera que refleja la efectividad de la gestión de cada compañía.

Modelo de negocios de Suramericana

Valor Razonable

El portafolio estructural cuenta con inversiones alternativas las cuales por su naturaleza no cumplen con los requisitos para ser clasificados a costo amortizado, por lo tanto, deben ser clasificadas al valor razonable con efecto en el estado de resultados. Entre estas se encuentran, pero no se limitan a: títulos de renta fija con opción de prepago, fondos de capital privado y productos estructurados, entre otros. Este tipo de inversiones podrán ser adquiridas con el objetivo de calzar el pasivo y mantenerlas durante un período prolongado, por lo que podrán hacer parte del portafolio estructural de la compañía.

Valor Razonable con cambios en otro resultado Integral (ORI)

En el reconocimiento inicial, Suramericana puede designar irrevocablemente a un instrumento de capital de otras compañías que no es mantenido para negociar, como a valor razonable con cambios en Otro Resultado Integral (ORI), esto significa que en sus mediciones posteriores los cambios en el valor razonable de ese instrumento no impactarán los resultados del periodo sino el patrimonio de la sociedad.

Pasivos financieros

Suramericana en el reconocimiento inicial, mide sus pasivos financieros, por su valor razonable menos los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del pasivo financiero, y los clasifica al momento del reconocimiento inicial al costo amortizado para su medición posterior.

Los intereses reconocidos a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva se reconocen en el estado de resultados como costo financiero, al igual que los efectos de dar baja un pasivo financiero en el estado de situación financiera.

Los instrumentos financieros que contienen tanto un componente pasivo como de patrimonio (instrumentos financieros compuestos), deberán reconocerse y contabilizarse por separado. El componente pasivo está determinado por el valor razonable de los flujos de caja futuros y el valor residual es asignado al componente patrimonial.

Baja en cuentas

Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Suramericana pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera consolidado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Instrumentos financieros derivados

Los cambios en el valor razonable de los contratos de derivados financieros mantenidos para negociación se incluyen en el rubro "Ganancias a Valor Razonable", en el Estado de Resultado Consolidado. Ciertos derivados incorporados en otros instrumentos financieros (derivados implícitos), son tratados como derivados separados cuando su riesgo y características no están estrechamente relacionados con las del contrato principal y éste no se registra a su valor razonable.

Al momento de suscripción de un contrato de derivado, éste debe ser designado por Suramericana como instrumento derivado para negociación o para fines de cobertura contable.

Ciertas transacciones con derivados que no califican para ser contabilizadas como derivados para cobertura son tratadas e informadas como derivados para negociación, aun cuando proporcionan una cobertura efectiva para la gestión de posiciones de riesgo.

Contabilidad de cobertura:

Partida cubierta:

En Suramericana, una partida cubierta puede ser un activo o pasivo reconocido, un compromiso firme no reconocido, una transacción proyectada altamente probable o una inversión neta en una operación extranjera.

Tipo de cobertura:

En Suramericana se identifican los siguientes tipos de coberturas:

- Coberturas de valor razonable (fair value): las coberturas de valor razonable buscan reducir la exposición de la compañía a cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido o un compromiso en firme no reconocido, o una porción identificada de tal activo, pasivo o compromiso firme, que es atribuible a un riesgo particular y podría afectar los resultados.
- Cobertura de flujo de efectivo: las coberturas de flujo de efectivo buscan cubrir la exposición a la variabilidad de los flujos de efectivo atribuibles a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable que podría afectar los resultados.
- Coberturas de inversión neta en una operación extranjera: su finalidad es la cobertura del riesgo de tasa de cambio que surge de una inversión neta en una operación extranjera. Tiene como elemento cubierto la diferencia que resulta en el proceso de conversión de una operación extranjera según la NIC 21 para la integración en los estados financieros.

Medición de la eficacia

La determinación de la aplicación de la contabilidad de cobertura se basa en una expectativa de eficacia futura (prospectiva), cuyo objetivo es asegurar que hay pruebas suficientes para soportar una expectativa de alta eficacia, y una evaluación de eficacia real (retrospectiva).

Medición

Suramericana mide inicialmente los instrumentos de cobertura al valor razonable. Como característica de los derivados, su valor razonable en la fecha inicial es cero, excepto para algunas opciones.

La medición posterior de los instrumentos de cobertura debe ser al valor razonable.

La mejor evidencia del valor razonable son los precios cotizados en un mercado activo.

Reconocimiento:

Cobertura de valor razonable:

Si una cobertura del valor razonable cumple, durante el período, con los requisitos de documentación, se contabiliza así:

- a. La ganancia o pérdida procedente de volver a medir el instrumento de cobertura al valor razonable se debe reconocer en el resultado del período.
- b. La ganancia o pérdida de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto se debe ajustar sobre el importe en libros de la partida cubierta y reconocer en el resultado del período. Esto aplica incluso si la partida cubierta se midiese al costo.

Cobertura de flujo de efectivo:

- a. El componente separado de patrimonio asociado con la partida cubierta se debe ajustar para que sea igual (en términos absolutos) al importe que sea menor entre:
 - a. El resultado acumulado del instrumento de cobertura desde el inicio de la cobertura.
 - b. El cambio acumulado en el valor razonable (valor presente) de los flujos de efectivo futuros esperados de la partida cubierta, desde el inicio de la cobertura.
- b. Cualquier ganancia o pérdida restante del instrumento de cobertura o del componente designado del mismo (que no constituye una cobertura eficaz) se debe reconocer en el resultado del período.
- c. Si la estrategia de gestión del riesgo, documentada por la compañía, para una relación de cobertura particular, excluyese de la evaluación de la eficacia de la cobertura a un componente específico de la ganancia o pérdida o a flujos de efectivo relacionados del instrumento de cobertura, ese componente excluido de la ganancia o pérdida se debe reconocer en el resultado del período.

Por otro lado, si una cobertura del flujo de efectivo cumple, durante el período, con los requisitos de documentación, se debe contabilizar de la siguiente manera:

- La parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura eficaz, se debe reconocer en otro resultado integral.
- La parte ineficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se debe reconocer en el resultado del período.

Cobertura de una inversión neta en una operación extranjera:

La contabilidad de cobertura puede aplicar solo a las diferencias en cambio que surgen entre la moneda funcional del negocio en el extranjero y la moneda funcional de la entidad controladora.

La partida cubierta puede ser un importe de activos netos igual o menor, al valor en libros de los activos netos del negocio en el extranjero que figura en los estados financieros consolidados de la entidad controladora.

2.3.5. Actividades de seguros

Bajo NIIF 4, la aseguradora puede continuar utilizando políticas contables no uniformes para los contratos de seguro (así como para los costos de adquisición diferidos y los activos intangibles conexos) de las subsidiarias. Aunque la NIIF 4 no exime a Suramericana de cumplir con ciertas implicaciones de los criterios establecidos en los párrafos 10 a 12 de la NIC 8.

Específicamente, la compañía:

- No reconocerá como un pasivo las provisiones por reclamaciones futuras cuando estas se originen en contratos de seguro inexistentes al final del periodo sobre el que se informa (tales como las provisiones por catástrofes o de estabilización).
- Llevará a cabo la prueba de adecuación de los pasivos.
- Eliminará un pasivo por contrato de seguro (o una parte del mismo) de su estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, se extinga, es decir, cuando la obligación especificada en el contrato sea liquidada o cancelada, o haya caducado.
- No compensará (i) activos por contratos de reaseguro con los pasivos por seguro conexos, o (ii) gastos o ingresos de contratos de reaseguro con los ingresos o gastos, respectivamente, de los contratos de seguro conexos.
- Considerará si se han deteriorado sus activos por reaseguros.

El riesgo de seguro es significativo solo si un evento asegurado puede causar que un asegurador pague un valor significativo por beneficios adicionales, bajo cualquier escenario. Beneficios adicionales se refiere a cantidades que excedería a aquellas que se pagarían en caso de que no ocurriera un evento. El análisis sobre el riesgo significativo se realiza contrato a contrato.

Es importante destacar, que una vez que un contrato se encuentra clasificado como Contrato de Seguro, su clasificación es mantenida durante la vigencia del mismo, inclusive, si el riesgo de seguro se reduce significativamente durante su vigencia.

Entre las prácticas y políticas permitidas se encuentran la realización obligatoria de pruebas de suficiencia de pasivos y pruebas de deterioro de activos por reaseguro. Entre las prácticas y políticas prohibidas se encuentran la constitución de reservas catastróficas, mantener o establecer reservas de compensación o contingentes y compensar activos y pasivos de reaseguros.

Clasificación de productos de acuerdo con NIIF 4 de Contratos de Seguros

Suramericana considera para la clasificación de sus carteras de seguros, los siguientes criterios establecidos por la NIIF 4:

Contratos de Seguro: Son aquellos contratos donde la sociedad (el asegurador) acepta un riesgo de seguro significativo de la contraparte (asegurado) acordando compensarlo en caso de que se presente un evento futuro adverso que lo afecte. Se considera que existe un riesgo de seguro significativo cuando los beneficios pagados en caso de ocurrencia del evento difieren materialmente de la retribución económica entregada por el asegurado al asegurador para que este acepte la transferencia del riesgo. Los contratos de seguro incluyen

aquellos en los que se transfieren riesgos financieros siempre y cuando el componente de riesgo de seguro sea más significativo.

Contratos de Inversión: Son aquellos contratos donde el asegurado transfiere el riesgo financiero, pero no así el riesgo significativo de seguro. La definición de riesgo financiero incluye el riesgo de un cambio futuro en alguna o en cualquier combinación de las siguientes variables: tasa de interés, precio de instrumentos financieros, precio de commodities, tasas de tipos de cambio, índices de precios o tasas, riesgo de crédito o índice de riesgo de crédito u otra variable no financiera, siempre y cuando la variable no sea específica a una de las partes del contrato.

Operaciones de reaseguros y coaseguros

Reaseguros

Suramericana considera el reaseguro como una relación contractual entre una compañía de seguros y una compañía reaseguradora, en la cual la primera cede total o parcialmente, al reasegurador, el o los riesgos asumidos con sus asegurados.

Las primas correspondientes al reaseguro cedido se registran de acuerdo con las condiciones de los contratos de reaseguro y bajo los mismos criterios de los contratos de seguros directos.

Los contratos de reaseguro cedido no eximen a Suramericana de sus obligaciones con los asegurados. Suramericana no realiza la compensación de los activos por reaseguro con los pasivos generados por contratos de seguro y se presentan por separado en el estado de situación financiera.

Coaseguros

Suramericana considera el coaseguro como la concurrencia acordada de dos o más entidades aseguradoras en la cobertura de un mismo riesgo; para los contratos de coaseguro la responsabilidad de cada aseguradora frente al asegurado es limitada a su porcentaje de participación en el negocio.

Suramericana reconoce en el estado de situación financiera el saldo derivado de las operaciones de coaseguro con base en el porcentaje de participación pactado en el contrato de seguro.

Deterioro de reaseguros y coaseguro

Suramericana considera que un activo por reaseguro y coaseguro se encuentra deteriorado y reducirá su valor en libros, y reconocerá los efectos en el resultado, sí, y sólo si:

- Existe evidencia objetiva, a consecuencia de un evento que haya ocurrido después del reconocimiento inicial del activo por reaseguro, de que el cedente puede no recibir todos los importes que se le adeuden en función de los términos del contrato; y
- ese evento tenga un efecto que se puede medir con fiabilidad sobre los importes que el cedente vaya a recibir de la compañía reaseguradora.

Los activos por contratos de reaseguro son evaluados por deterioro mínimo una vez al año para detectar cualquier evento que pueda provocar deterioro al valor de los mismos. Los factores desencadenantes pueden incluir disputas legales con terceras partes, cambios en el capital y los niveles de superávit, modificaciones a las calificaciones de crédito de contraparte y una experiencia histórica respecto al cobro de las respectivas compañías reaseguradoras.

Pasivos por contratos de seguros

Los pasivos por contratos de seguros representan para Suramericana la mejor estimación sobre los pagos futuros a efectuar por los riesgos asumidos en las obligaciones de seguro; los cuales se miden y se reconocen a través de reservas técnicas: Las reservas para Suramericana son:

- a. Reserva de Riesgos en Curso: es aquella que se constituye para el cumplimiento de las obligaciones futuras derivadas de los compromisos asumidos en las pólizas vigentes a la fecha de cálculo. La reserva de riesgos en curso está compuesta por la reserva de prima no devengada y la reserva por insuficiencia de primas.

La reserva de prima no devengada representa la porción de las primas emitidas de las pólizas vigentes y de las primas emitidas de las pólizas con inicio de vigencia futura.

La reserva por insuficiencia de primas complementará la reserva de prima no devengada, en la medida en que la prima no resulte suficiente para cubrir el riesgo en curso y los gastos no causados;

- b. Reserva Matemática: es aquella que se constituye para atender el pago de las obligaciones asumidas en los seguros de vida individual y en los amparos cuya prima se ha calculado en forma nivelada o seguros cuyo beneficio se paga en forma de renta.
- c. Reserva de Insuficiencia de Activos: es aquella que se constituye para compensar la insuficiencia que puede surgir al cubrir los flujos de pasivos esperados que conforman la reserva matemática con los flujos de activos de la entidad aseguradora;
- d. Reserva de Siniestros Pendientes: es aquella que se constituye para atender el pago de los siniestros ocurridos una vez avisados o para garantizar la cobertura de los no avisados, a la fecha de cálculo. La reserva de siniestros pendientes está compuesta por la reserva de siniestros avisados y la reserva de siniestros ocurridos no avisados.

La reserva de siniestros avisados corresponde al monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los pagos de los siniestros ocurridos una vez estos hayan sido avisados, así como los gastos asociados a estos, a la fecha de cálculo de esta reserva.

La reserva de siniestros ocurridos no avisados representa una estimación del monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los futuros pagos de siniestros que ya han ocurrido, a la fecha de cálculo de esta reserva, pero que todavía no han sido avisados a la entidad aseguradora o para los cuales no se cuenta con suficiente información;

- e. Derivados implícitos: Los derivados implícitos en contratos de seguro son separados si no se considera que están estrechamente relacionados con el contrato de seguro principal y no cumplen con la definición de un contrato de seguro.

Estos derivados implícitos se presentan por separado en la categoría de instrumentos financieros y se miden a valor razonable con cambios en resultados.

- f. Prueba de adecuación de pasivos

Las provisiones técnicas registradas son sujetas a una prueba de razonabilidad como mínimo una vez al año, con el objetivo de determinar su suficiencia sobre la base de proyecciones de todos los flujos de caja futuros de los contratos en vigor. Si como consecuencia de esta prueba se pone de manifiesto que las mismas son insuficientes, son ajustados con cargo a los resultados del ejercicio.

Para la realización de la prueba de adecuación de pasivos, se utilizan los flujos de caja contractuales futuros medidos en función de las mejores estimaciones disponibles. La medición de los flujos de caja considera tanto movimientos de entrada como de salida y son descontados tomando la tasa de retorno asociada al portafolio de inversiones que respalda las provisiones y los supuestos de reinversión de la compañía.

La metodología de la prueba de adecuación de pasivos y supuestos incluye las siguientes instancias:

- Proyección de flujos de caja contractuales utilizando supuestos en función de las mejores estimaciones disponibles al momento de la proyección. Los supuestos son revisados periódicamente y aprobados por el área de riesgos de la compañía.
- Generación de escenarios de tasas de retorno (considerando la dinámica de inversión-desinversión de cada subsidiaria de la Sociedad).
- Descuento de los flujos de los compromisos (con el objetivo de obtener el valor actual de los mismos).
- Cálculo del percentil 50 de los valores presentes y comparación con las reservas contabilizadas. En el caso de México, donde los contratos no presentan opcionalidades (son simétricos), la proyección de los flujos es simétrica. Sin embargo, en el caso de Chile, donde existen contratos no simétricos (por ejemplo, flexibles con tasas garantizadas), se realizan proyecciones estocásticas y luego se determina el percentil 50.

Entre los supuestos utilizados para la prueba de suficiencia de las reservas se encuentran:

Supuestos Operativos:

- Fuga, Rescates Parciales, Factor de Recaudación (no aplican en Rentas Vitalicias): periódicamente se realizan análisis de experiencia en los que se busca incorporar el comportamiento más reciente al supuesto. Los análisis son realizados por familia de productos homogéneos.
 - Gastos Operativos: anualmente, los supuestos de gastos operacionales son revisados para considerar los niveles de gasto mejor estimados (basado en volumen de portafolio y nivel de gastos). Una herramienta importante para la definición del supuesto es la planificación estratégica anual de la Sociedad.
 - Tablas de mortalidad: se utilizan las tablas de mortalidad desarrolladas por la compañía para la cartera de rentas vitalicias, en tanto que, para el resto de la cartera de seguros de vida, dado que no se cuenta con experiencia suficiente para la construcción de una tabla propia, el supuesto se deriva en base a tablas de mortalidad proporcionadas por la compañía reaseguradora.

- Supuestos Financieros: el modelo de Reinversión, genera los escenarios de tasas de retorno en base a los supuestos actualizados tanto de mercado como de inversión a la fecha de cierre del reporte. Dichos supuestos del modelo de reinversión son:
 - Escenarios de Tasas Cero Cupón de Gobierno: junto con el índice de Spreads, se utiliza para valorizar los activos disponibles para inversión/reinversión.
 - Índice de spread proyectado: se aplica a las tasas cero cupón.
 - Factor multiplicativo de spread.
 - Factor de depreciación: se aplica sobre propiedad raíz y acciones.
 - Flujos proyectados de pasivos y activos.

- g. Devoluciones esperadas favorables (DEF): Suramericana reconoce los pagos futuros a realizar por la experiencia favorable en términos de siniestralidad y continuidad que se pactan al inicio de los contratos de seguro mediante el reconocimiento de una provisión.

Costos de adquisición diferidos-DAC

Corresponde al diferimiento del costo de adquisición de nuevos clientes. Para efectos fiscales este costo disminuye la base de impuesto sobre la renta en el ejercicio que se realiza mientras que para NCIF se puede reconocer un activo intangible amortizable que representa el derecho de la compañía de obtener beneficios de los contratos de seguros y la administración de las inversiones de sus clientes, este activo es amortizado en la medida que la compañía reconoce los ingresos asociados a los contratos de seguros durante el periodo en el que un cliente mantiene sus contratos de seguros con la compañía.

Los costos de adquisición diferidos están directamente relacionados con la emisión de un contrato de seguros, y facilitan la posibilidad de obtener beneficios económicos durante la vigencia de dicho contrato.

2.3.6. Inventarios

Suramericana reconoce los inventarios a partir de la fecha en el que se asumen los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de estos.

La medición inicial de los inventarios se realiza al costo, que incluye todos los recursos necesarios para ponerlos en la ubicación y condiciones esperados por la gerencia, en tanto, la medición posterior que se realiza mínimo al cierre de cada ejercicio, implica reconocerlos al menor valor entre el costo y el valor neto realizable.

Medición inicial del inventario

Suramericana medirá los inventarios inicialmente así: precio de compra más costos de importación más impuestos pagados no recuperables más costos de transporte menos descuentos o rebajas.

Medición posterior del inventario

Para los productos que van a ser vendidos o comercializados, Suramericana realizará la medición posterior por el menor entre el costo y el valor neto realizable.

Suramericana reconocerá como costos en el estado de resultados el valor en libros de los inventarios, solo en el momento en que se reconozcan los ingresos correspondientes, a su venta o a que se realice su utilización en la cadena de suministros, y aplicará el método de valoración del costo promedio ponderado.

2.3.7. Impuestos

La estructura fiscal de cada país en donde están ubicadas las compañías de Suramericana, los marcos regulatorios y la pluralidad de operaciones que desarrollan las compañías hacen que cada compañía sea sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones del orden nacional y territorial.

Impuesto sobre la renta

Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en cada país. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

Diferido

El impuesto diferido se calcula sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no se descuentan.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se revertan en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

Suramericana compensará activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y sólo si:

- a) tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y
- b) los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto a las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal, que recaen sobre:
 - 1. la misma entidad o sujeto fiscal; o
 - 2. diferentes entidades o sujetos a efectos fiscales que pretenden, ya sea liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto, ya sea realizar los activos y pagar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los periodos futuros en los que se espere liquidar o recuperar cantidades significativas de activos o pasivos por los impuestos diferidos.

2.3.8. Gastos pagados por anticipados

Representan desembolsos para futuros gastos. Se reconocen en el estado de resultados en el momento en que se reciben los bienes y servicios.

2.3.9. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado; estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada, como activos y pasivos corrientes, en el estado de situación financiera por el menor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta y no se deprecian ni amortizan desde la fecha de su clasificación.

Esta condición se cumple si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales, para su venta inmediata, la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Suramericana considera como operaciones discontinuadas un componente de una compañía que ha sido dispuesto, o clasificado como mantenido para la venta, el cual podría representar una línea de negocio, un área geográfica de operaciones importantes separadas; o ser parte de un único plan coordinado para disponer de una subsidiaria.

Los ingresos, costos y gastos procedentes de una operación discontinuada se presentan de forma separada de los procedentes de las actividades continuadas, en una sola partida después del impuesto sobre la renta, en el estado del resultado integral consolidado del período corriente y del período comparativo del año anterior, aun cuando Suramericana retiene una participación no controladora en la subsidiaria después de la venta.

2.3.10. Propiedades de Inversión

Suramericana clasifica como propiedades de inversión aquellos terrenos y edificios mantenidos para obtener ingresos a través de arrendamientos operativos o que se tienen para generar plusvalía.

Suramericana medirá inicialmente las propiedades de inversión al costo, es decir incluyendo todos los costos directamente relacionados con la adquisición.

En su medición posterior, Suramericana mide las propiedades de inversión bajo el modelo de Valor Razonable, es decir, tomando como referencia el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada.

El valor razonable de las propiedades se determina con base a transacciones observables en el mercado, debido a la naturaleza de las propiedades, (terrenos y edificios), se cuenta con transacciones similares en el mercado, cumpliendo con un modelo de valoración conforme a lo indicado en la NIIF 13 Medición del valor razonable.

Los aumentos y las disminuciones generados por los cambios del valor razonable de las propiedades de inversión, deberán ser reconocidos por Suramericana en los estados de resultados.

Suramericana evaluará si existen cambios en la condición de uso de un activo clasificado como propiedad de inversión; que implique que deba ser reclasificado o traslado a otro grupo de activos en los estados financieros. Adicionalmente, deberá evaluar las condiciones para que un activo que este clasificado como operativo, requiera ser reclasificado como una propiedad de inversión.

Bajas o retiros

Suramericana dará de baja en cuentas una propiedad de inversión cuando se venda o cuando la propiedad de inversión quede permanentemente retirada de uso y no se esperen beneficios económicos futuros procedentes de su disposición o cuando la propiedad sea entregada en arrendamiento financieros.

La pérdida o ganancia resultante por el retiro o la disposición a través de una transacción de venta de una propiedad de inversión, se reconocerá en el resultado del periodo en que tenga lugar dicha transacción.

2.3.11. Propiedad y equipo

Suramericana define como propiedad y equipo (P&E) aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Suramericana determinará como costo inicial de la propiedad y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Suramericana medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. El valor razonable de la propiedad y equipo fue determinado por peritos expertos independientes con una capacidad profesional reconocida y experiencia reciente.

Para las demás clases de propiedad y equipo se utilizará el modelo del costo.

Suramericana realiza avalúos técnicos a sus inmuebles cada dos años para asegurar que el valor en libros de los activos no difiera significativamente del valor razonable, sin embargo, su política contable establece que estos se deben realizar como máximo cada cuatro años. Los incrementos por revaluación se acreditan a otro resultado integral en el patrimonio.

Las disminuciones en los activos se registran inicialmente como un menor valor de otro resultado integral, si este existiese, si no, directamente al resultado del periodo.

Depreciación

Suramericana depreciará sus elementos de propiedad y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo con las políticas contables aplicables.

Suramericana dará de baja en cuentas un elemento de propiedades y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades y equipo se incluirá en el resultado del periodo.

Vidas útiles

Suramericana definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad y equipo:

Edificios	20 a 100 años
Equipo de tecnología	3 a 10 años
Equipos médicos	6 a 17 años
Muebles y enseres	6 a 10 años
Vehículos	4 a 10 años
Mejoras en propiedad ajena	A la vigencia del contrato ó vida útil cual sea menor.

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

2.3.12 Arrendamientos

Un contrato de arrendamiento es aquel en que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Suramericana excluye del reconocimiento de contratos de arrendamientos los siguientes:

- Arrendamientos de activos intangibles, excepto cuando se encuentren empaquetados en un solo contrato junto con activos tangibles
- Corto plazo, es decir menores a 12 meses sin renovaciones, ni opciones.
- Activo subyacente de bajo valor.

Reconocimiento Inicial

En el comienzo del contrato se reconoce un activo por derecho a uso y un pasivo por arrendamiento.

Activo por derecho de uso: Se mide por el costo el cual es el siguiente:

El valor de medición inicial del pasivo

(+) anticipos

(-) incentivos

(+) costos directos iniciales

(+) costos de desmantelamiento

Pasivo por arrendamiento: Valor presente de los **pagos** del arrendamiento que no se hayan hecho a la fecha de comienzo.

Los **pagos** se definen como:

Pagos fijos (canon de arrendamiento fijo)

Pagos variables (aquellos valores que dependen de una tasa o índice)

Opción de compra: se incluye si hay razonable seguridad de que se va a ejercer

Valor residual garantizado

Sanciones por terminar el contrato: Se incluye cuando se tenga una certeza razonable de incurrir en la sanción

Para la determinación de pasivo por arrendamiento se debe utilizar la tasa de interés implícita, siempre y cuando esta sea determinable. En caso de que no se pueda determinar se debe utilizar la tasa de interés incremental.

Medición posterior

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, para el plazo de amortización se debe tener en cuenta el tiempo del contrato y las expectativas del uso del activo.

El pasivo por arrendamiento se actualiza con:

(+) gasto por interés

(-) pagos

(+) modificaciones realizadas al contrato

2.3.13. Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física, del cual se espera genere beneficios económicos por más de un período contable. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si

tuvieron algún deterioro del valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada periodo. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. La amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha vida indefinida sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados.

2.3.14. Inversiones

2.3.14.1. Subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por Suramericana. El control existe cuando Suramericana tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de otra entidad, que generalmente son las actividades de operación y financiación, con el propósito de obtener beneficios, y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

2.3.14.2 Asociadas y negocios conjuntos

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana tiene influencia significativa para la toma de decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Suramericana ejerce influencia significativa cuando tenga el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía, sin llegar a tener el control o control conjunto. Se debe presumir que Suramericana ejerce influencia significativa cuando:

- Posea directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto en otra compañía, salvo que pueda demostrarse que tal influencia no existe a través de los órganos de dirección; o
- Aunque posea directa o indirectamente, menos del 20% del poder de voto en la compañía, puede demostrar claramente que existe influencia significativa a través de los órganos de dirección.

Suramericana evidencia la influencia significativa a través de uno o varios de los siguientes aspectos:

Representación en el órgano de dirección de la compañía o asociada;

- Participación en la determinación de políticas y decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa con la asociada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro de información técnica esencial.

Un negocio conjunto es un negocio sobre el cual Suramericana ejerce control conjunto.

Suramericana ejerce control conjunto cuando en virtud de un acuerdo las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

La inversión en asociadas o negocios conjuntos se reconoce inicialmente al costo de la transacción y posteriormente son medidas al método de participación.

Los dividendos recibidos en efectivo de una compañía asociada o negocio conjunto se reconocen como un menor valor de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada o negocio conjunto. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se determinan como el exceso de valor en libros respecto al valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada o el control conjunto sobre el negocio conjunto, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada o negocio conjunto (teniendo en cuenta las partidas correspondientes a otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, se reconoce en el resultado del periodo.

2.3.15. Deterioro del valor de activos no financieros

En cada fecha de presentación, Suramericana evalúa si existe algún indicio de que un activo pueda estar deteriorado en su valor. Suramericana estima el valor recuperable del activo o unidad generadora de efectivo, en el momento en que detecta un indicio de deterioro, o anualmente para la plusvalía, activos intangibles con vida útil indefinida y los que aún no se encuentran en uso.

El valor recuperable de un activo o una unidad generadora de efectivo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, y su valor en uso. El valor en uso se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos, en este caso el activo deberá agruparse a una unidad generadora de efectivo. Cuando el valor en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su valor recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su monto recuperable.

Al calcular el valor en uso, los flujos de efectivo estimados, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las consideraciones de mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para determinar el valor razonable menos los costos de venta se emplea un modelo de valoración justificado técnicamente.

Las pérdidas por deterioro del valor de operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultados, en aquellas categorías de gastos que correspondan con la naturaleza del activo deteriorado. Las pérdidas por deterioro atribuibles a una unidad generadora de efectivo se asignan inicialmente a la plusvalía y una vez

agotada esta, de forma proporcional, con base en el valor en libros de cada activo, no corrientes de la unidad generadora de efectivo.

El deterioro del valor para la plusvalía se determina evaluando el valor recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relaciona la plusvalía. Las pérdidas por deterioro de valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros.

Para los activos en general, con excepción de la plusvalía, en cada fecha de presentación se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existe tal indicio, Suramericana efectúa una estimación del valor recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el valor recuperable de un activo desde la última vez en que se reconoció la última pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el valor en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el valor en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para el activo en los años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados.

2.3.16. Valor razonable

Es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. El valor razonable para las clases de activos y pasivos que siguen esta política de valoración se determina a la fecha de presentación de los estados financieros.

A continuación, se define la jerarquía del valor razonable:

- Con base en precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la Compañía puede acceder en la fecha de la medición (nivel 1).
- Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente (nivel 2).
- Con base en técnicas de valuación internas de descuento de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por Suramericana en razón a la ausencia de variables observadas en el mercado para el activo o pasivo (nivel 3).

Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad. Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable reportado por los instrumentos financieros.

Para medir el valor razonable, Suramericana determinará todos los elementos siguientes:

- a. Activos o pasivo concreto, objeto de la medición (de forma coherente con su unidad de cuenta).
- b. Para un activo no financiero, la premisa de valoración que es adecuada para la medición.
- c. El mercado principal (o más ventajoso) para el activo o pasivo.
- d. La(s) técnica(s) de valoración adecuada(s) para la medición, considerando la disponibilidad de datos con los cuales se pueda desarrollar las variables que representen los supuestos que los participantes

de mercado utilizarán al fijar el precio del activo y pasivo y el nivel de la jerarquía del valor razonable en la que se clasifican las variables.

Medición del activo o pasivo

Al determinar el valor razonable de un activo o pasivo, Suramericana tendrá en cuenta lo siguiente:

Las características del activo o pasivo en la misma forma en que los participantes de mercado las considerarían para fijar el precio de dicho activo o pasivo, por ejemplo, los siguientes:

- La condición y localización del activo.
- Restricciones, si las hubiera, sobre la venta o uso del activo.
- La forma en que esas características serían tenidas en cuenta por los participantes de mercado.

Medición de los pasivos financieros

Una medición a valor razonable supone que un pasivo no financiero se transfiere a un participante del mercado en la fecha de medición, que este pasivo permanecerá en circulación y que el participante que recibió el pasivo requeriría satisfacer la obligación.

Cuando no existe un mercado observable para proporcionar información para la fijación del precio, la información podrá ser recibida para estas partidas si están mantenidas por otras partes como activos y el valor razonable del pasivo se medirá desde la perspectiva de un participante de mercado.

Valor razonable en el reconocimiento inicial

Cuando Suramericana adquiere un activo, o asume un pasivo, el precio pagado (o el precio de la transacción) es un precio de entrada. Debido a que las compañías no venden necesariamente activos a los precios pagados para adquirirlos y de forma análoga, las compañías no necesariamente transfieren pasivos a los precios recibidos por asumirlos, conceptualmente los precios de entrada y salida son diferentes. El objetivo de la medición del valor razonable es estimar el precio de salida.

Técnicas de valoración

Suramericana utiliza las siguientes técnicas de valoración:

- Enfoque de mercado: esta técnica se utiliza principalmente en la valoración de las propiedades de inversión y de los activos fijos cuya medición posterior se ha definido por Suramericana como modelo reevaluado. También se utiliza en los activos financieros que se han definido de acuerdo con el modelo de negocios a valor razonable y que presentan un mercado activo.
- Enfoque del ingreso: se utiliza esta técnica de valoración para activos y pasivos financieros determinados a valor razonable y que no presentan un mercado activo.
- Enfoque del costo: es una técnica de valoración que refleja el importe que se requeriría en el momento presente para sustituir la capacidad de servicio de un activo (a menudo conocido como costo de reposición corriente).

2.3.17. Beneficios a empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan

prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar. Los efectos del cambio en la valoración de los beneficios corto plazo se llevan contra el resultado del período.

Beneficios a largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneraciones que se esperan liquidar al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable que se informa. Para este beneficio, Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Un pasivo por beneficios de largo plazo se reconoce así:

- a) el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final del periodo sobre el que se informa;
- b) menos el valor razonable, al final del periodo sobre el que se informa, de los activos del plan (si los hubiera) con los cuales se liquidan directamente las obligaciones.

Los cambios por valoración de los beneficios a empleados a largo plazo se reconocen en el resultado del periodo.

Beneficios post-empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, posteriores al período de empleo, es decir que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. En Suramericana existen beneficios post empleo de:

- Plan de aportaciones definidas: bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal
- Plan de beneficios definidos: donde Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones necesarias.

Las ganancias y pérdidas actuariales en los planes de beneficios definidos se reconocen en el otro resultado integral, las demas de variaciones en la valoración de los beneficios definidos se registran en el estado de resultados.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleo son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en las que Suramericana espera realizar los desembolsos. Se utiliza esta tasa ya que no se presentan tasas referentes a bonos corporativos de alta calidad.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación los constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido, y por lo tanto sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. Suramericana debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que se formalice el plan de una reestructuración.

2.3.18. Provisiones y contingencias

Las provisiones se registran cuando Suramericana tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de un suceso pasado, es probable que Suramericana tenga que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocerse una provisión.

Suramericana reconoce las provisiones en el estado de situación financiera; por el monto de la mejor estimación del desembolso requerido, es decir, el valor por el cual Suramericana debería liquidar la obligación al período sobre el que se informa; considerando los riesgos e incertidumbres que rodean dicha estimación.

Suramericana, considera que se da origen al reconocimiento de una provisión cuando tenga una probabilidad mayor al 50% de pérdida.

Suramericana reconoce, mide, y revela las provisiones originadas en relación con los contratos onerosos, las reestructuraciones, los procesos contractuales y los litigios, siempre y cuando exista alta probabilidad de que a la compañía se le haya o pueda generársele una obligación y deba cancelarla.

Suramericana define pasivo contingente como una obligación que surge de eventos pasados y cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos, o como una obligación presente, que surge de eventos pasados, pero no es reconocida porque: a) no es probable que para satisfacerla se vaya a requerir una salida de recursos que incorpore beneficios económicos o b) el valor de la obligación no puede ser medido con la suficiente fiabilidad; y cataloga como activo contingente a aquel activo que surge a raíz de sucesos pasados, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos.

Los activos y pasivos contingentes dado que surgen de eventos inesperados y no existe certeza de sus beneficios y obligaciones económicas futuras no son reconocidos por Suramericana en el estado de situación financiera hasta el momento de su ocurrencia.

2.3.19. Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Suramericana que desarrolla actividades de negocio de las que se pueden obtener ingresos e incurrir en costos y gastos, sobre el cual se dispone de información financiera y cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad de la compañía para la toma de decisiones de operación, y la asignación de recursos potenciar su rendimiento.

La información financiera de los segmentos operativos se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros consolidados de Suramericana.

2.3.20. Ingresos

Suramericana reconoce los ingresos ordinarios cuando se da la transferencia de riesgos y beneficios; es decir cuando el servicio es prestado o se realiza la entrega de los bienes, en la medida que sea probable que los beneficios económicos ingresen a Suramericana y que los ingresos se puedan medir de manera fiable. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, excluyendo impuestos u otras obligaciones. Los descuentos que se otorgan se registran como menor valor de los ingresos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

Los ingresos de actividades ordinarias asociados con la operación se reconocen, considerando el grado de terminación o de la prestación del servicio al final del periodo sobre el que se informa. El resultado de una transacción puede ser estimado con fiabilidad cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- El valor de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad;
- Sea probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción;
- El grado de realización de la transacción, al final del periodo sobre el que se informa, pueda ser medido con fiabilidad; y
- Los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser medidos con fiabilidad.

Suramericana calcula el grado de realización de un servicio prestado a través de:

- La proporción de los servicios ejecutados sobre el total de servicios comprometidos a realizar.
- La proporción que representan los costos incurridos y ejecutados sobre el total de costos estimados. Para ello, en los costos incurridos hasta la fecha sólo se incluirán los costos que se derivan de los servicios prestados hasta esa misma fecha.

Medición de ingresos

Suramericana deberá medir los ingresos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir.

El monto de los ingresos que surgen de una transacción generalmente es determinado por acuerdo entre la compañía y el comprador del bien o servicio.

Para la compañía, en casi todos los casos, la contraprestación se da en la forma de efectivo o equivalente al efectivo y el monto de los ingresos es el monto de efectivo o equivalentes de efectivo recibido o por recibir.

2.3.20.1 Ingresos por primas emitidas

El ingreso por primas emitidas se reconoce en el momento en que se expiden las pólizas, excepto las correspondientes a las vigencias que inician posteriormente o que superan el año, los cuales se causan al inicio de la vigencia o en el año siguiente de iniciación de la vigencia. Los ingresos por primas aceptadas en reaseguros se causan en el momento de recibir los correspondientes estados de cuenta de los reaseguradores.

Las primas devengadas y no devengadas se calculan por separado para cada póliza.

2.3.20.2 Ingresos administradora de riesgos laborales

Para la administración de riesgos laborales se estima el valor de las cotizaciones obligatorias teniendo en cuenta los trabajadores que estuvieron afiliados durante todo o parte del período (novedades de ingreso y retiro), el salario base de cotización y la clase de riesgo, reportados en la última autoliquidación o en la afiliación. Cuando el empleador no reporte novedades, el valor estimado de la cotización no podrá ser inferior a la suma cotizada en el último formulario de autoliquidación de aportes.

2.3.20.3 Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos cuando tiene el derecho a recibir el pago, que es generalmente cuando son decretados los dividendos, excepto cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión.

2.3.20.4 Ingresos por comisiones

Cuando Suramericana involucra un tercero en proporcionar bienes o servicios a un cliente, se determina si la naturaleza de su compromiso es una obligación de desempeño consistente en proporcionar los bienes o servicios especificados por sí misma (es decir, la entidad actúa como un principal) o bien en organizar para el tercero el suministro de esos bienes o servicios (es decir, la entidad actúa como un agente).

Suramericana será un principal si controla un bien o servicio comprometido antes de que la entidad lo transfiera a un cliente. Sin embargo, Suramericana no está necesariamente actuando como un principal si obtiene el derecho legal sobre un producto solo de forma momentánea antes de que el derecho se transfiera al cliente.

Cuando Suramericana se define como un principal, es decir, satisface una obligación de desempeño, se reconoce los ingresos de actividades ordinarias por el valor bruto de la contraprestación a la que espera tener derecho a cambio de los bienes o servicios transferidos.

Suramericana actúa como un agente si la obligación de desempeño consiste en organizar el suministro de bienes o servicios para otra entidad. Cuando Suramericana actúa como agente se reconocen los ingresos de actividades ordinarias por el valor de cualquier pago o comisión a la que espere tener derecho a cambio de organizar para la otra parte la provisión de sus bienes o servicios. El pago o comisión puede ser el valor neto de la contraprestación que la entidad conserva después de pagar a la otra parte la contraprestación recibida a cambio de los bienes o servicios a proporcionar por esa parte.

Ingresos por comisiones son reconocidos con la prestación del servicio. Los que han surgido de las negociaciones, o participación en las negociaciones de una transacción de un tercero tales como la disposición de la adquisición de acciones u otros valores, o la compra o venta de negocios, son reconocidos en la finalización de la transacción subyacente.

Los honorarios del portafolio o cartera y de asesoramiento de gestión y otros servicios se reconocen basados en los servicios aplicables al contrato cuando el servicio es prestado.

Los honorarios de gestión de activos relacionados con los fondos de inversión y las tasas de inversión del contrato se reconocen durante el período de prestación del servicio. El mismo principio se aplica para la gestión de patrimonios, planificación financiera y servicios de custodia que continuamente se efectúa durante un período prolongado de tiempo. Las tasas cobradas y pagadas entre los bancos por pago de servicios se clasifican como ingresos por comisiones y gastos por comisiones.

2.3.20.5 Ingresos por inversiones

El devengamiento de intereses sobre activos financieros medidos a costo amortizado es reconocido en el resultado del ejercicio de acuerdo con la proyección de los flujos pactados.

2.3.20.6 Ingresos por entidades prestadoras de salud

Las compañías de salud de Suramericana, como delegatarias de la Administradora de Recursos del Sistema General de Seguridad Social en Salud (ADRES) para la captación de los aportes del Plan Obligatorio de Salud, reciben un valor per cápita por la prestación de los servicios a cada afiliado, que se denomina unidad de pago por capitación – UPC, el cual es modificado anualmente por el Consejo Nacional de Seguridad Social en Salud y reconoce los ingresos por este concepto. La Compañía reconoce los ingresos por UPC y promoción y prevención en la medida en que surge los derechos por los valores de las cotizaciones que se espera recibir considerando una UPC esperada por la población de afiliados compensables.

Se define como población compensable a los usuarios sobre los cuales se espera recaudar los valores de cotización y por ende tienen derecho a recibir la cobertura de los servicios de salud.

Los ingresos por contratos de planes adicionales de salud, es decir, medicina prepagada y planes complementarios, se causan en la medida en que transcurra la vigencia de los mismos.

2.3.21. Ganancia por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de las acciones en circulación entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo; lo anterior teniendo en cuenta que los dividendos de las acciones preferentes están reconocidos en el pasivo de la compañía.

2.3.22. Hechos ocurridos después del periodo que se informa

Suramericana define los siguientes aspectos para los hechos ocurridos después de la fecha del informe:

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que implican ajustes

Suramericana debe ajustar las cifras registradas en los estados financieros para reflejar los efectos de los hechos posteriores al cierre, siempre que estos ocurran antes de la fecha en que los estados financieros sean aprobados por la Junta Directiva.

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que no implican ajustes

Suramericana no deberá modificar las cifras de los estados financieros como consecuencia de este tipo de acontecimientos. Sin embargo, si el hecho es material Suramericana revelará la naturaleza del evento y una estimación de los efectos financieros o una manifestación de la imposibilidad de hacer tal estimación.

Dividendo o excedentes al propietario

Suramericana deberá abstenerse de reconocer como un pasivo en los estados financieros, los dividendos o excedentes acordados después del período sobre el que se informa.

Hipótesis de negocio en marcha

Suramericana preparará los estados financieros sobre la hipótesis de negocio en marcha, siempre y cuando, después del período sobre el que se informa, la administración no determine que tiene la intención de liquidar o cesar sus actividades o bien que no tiene otra alternativa que proceder de una de estas formas.

2.3.23. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas las siguientes:

1. Las compañías que integran Suramericana (“Las Compañías”).
2. Las **compañías asociadas**.

Sólo aplicará para las transacciones que se consideren **inusuales** (por fuera del giro ordinario de los negocios de la compañía) **y materiales**.

En todo caso deberá garantizarse que las operaciones recurrentes son realizadas bajo condiciones de mercado competitivas y se encuentran reconocidas de manera íntegra en los estados financieros. Para efectos de este documento, se aplicará la definición de compañías asociadas contenida en la Política contable de Inversiones en asociadas.

3. Los miembros de las Juntas Directivas (principales y suplentes).
4. Los Representantes Legales, excluyendo a los Representantes Legales Judiciales y Apoderados.
5. El personal de la Alta Dirección, específicamente, los dos primeros niveles de la organización (incluyendo Directivos ejecutivos de auditoría y secretarios corporativos o generales).
6. Los familiares cercanos de los miembros de las Juntas Directivas, los Representantes Legales y el personal de la Alta Dirección, es decir, su cónyuge o compañero permanente y las personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

La presente política no aplicará para las operaciones que no conlleven la prestación de un servicio o la disposición de bienes entre las partes; es decir, actividades de colaboración, sinergias o desarrollos conjuntos entre Las Compañías, en aras de la unidad de propósito y dirección del Grupo Empresarial SURA.

Todas las transacciones entre partes relacionadas deberán ser realizadas bajo condiciones de plena competencia y enmarcadas en los principios de transparencia, equidad e imparcialidad.

Alineados con las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC 24), y conscientes que cada compañía de Suramericana será responsable de identificar las transacciones entre partes relacionadas asociadas a sus negocios, las operaciones que como mínimo se considerarán dentro de la presente política son:

- Compras o ventas de productos.
- Compras o ventas de inmuebles y otros activos.
- Préstamos entre compañías, vigentes al cierre contable.
- Arrendamientos, donde exista una formalización mediante un contrato.
- Prestación o recepción de servicios donde exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias en las que una compañía genere un desarrollo o investigación exclusivamente para otra entidad y exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias realizadas en función de acuerdos de financiación (incluyendo préstamos y aportaciones de patrimonio en efectivo o en especie).
- Otorgamiento de garantías colaterales y avales.
- Liquidación de pasivos en nombre de la entidad, o por la entidad en nombre de esa parte relacionada.
- Otros compromisos y contratos donde exista reciprocidad y remuneración.
- Transacciones (incluyendo remuneración y beneficios) con miembros de las Juntas Directivas, Representantes Legales y personal de la Alta Dirección, que corresponden a los dos primeros niveles de la organización, es decir, a personas del más alto nivel jerárquico de las sociedades, responsables del giro ordinario del negocio y encargadas de idear, ejecutar y controlar los objetivos y estrategias de las sociedades; se incluyen auditores y secretarios corporativos o

generales. (Debe tratarse de transacciones con la compañía en la cual se desempeña el alto directivo).

- Transacciones entre la compañía en la cual se desempeña uno de los altos directivos descritos anteriormente, y su cónyuge o compañero permanente, o sus familiares dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.
- Dividendos decretados.

Materialidad de las transacciones

Para efectos de determinar la materialidad, se tendrán en cuenta los siguientes factores:

- Cumplimiento legal, contable y tributario en todas las jurisdicciones.
- Condiciones particulares pactadas con accionistas minoritarios.
- Monto de la operación, el cual se definirá en las políticas específicas o procedimientos de Las Compañías.
- Realización en condiciones distintas a las de mercado, por algún evento particular.
- Revelación a las autoridades reguladoras o de supervisión.
- Requerimiento de reporte a la alta dirección y/o Junta Directiva.

Se considerará material si uno de estos factores aplica por lo menos para una de las compañías involucradas en la transacción.

2.3.24. Hiperinflación

Una economía hiperinflacionaria se da cuando:

- (a) la población en general prefiere conservar su riqueza en forma de activos no monetarios, o bien en una moneda extranjera relativamente estable. Las cantidades de moneda local obtenidas son invertidas inmediatamente para mantener la capacidad adquisitiva de la misma
- (b) la población en general no toma en consideración las cantidades monetarias en términos de moneda local, sino que las ve en términos de otra moneda extranjera relativamente estable. los precios pueden establecerse en esta otra moneda;
- (c) las ventas y compras a crédito tienen lugar a precios que compensan la pérdida de poder adquisitivo esperada durante el aplazamiento, incluso cuando el periodo es corto;
- (d) las tasas de interés, salarios y precios se ligan a la evolución de un índice de precios; y
- (e) la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

Ante una situación de hiperinflación los estados financieros de Suramericana deberán expresarse en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del período sobre el que se informa. Este criterio es igualmente aplicable a las cifras comparativas correspondientes al período anterior, requeridas por la política de presentación de estados financieros.

Re expresión de partidas del estado de situación financiera:

- Partidas monetarias y otras partidas expresadas a valor de mercado al final del año; no tienen ajuste.
- Partidas que son ajustadas contractualmente mediante referencia a inflación como bonos indexados; son modificadas de acuerdo con los términos del contrato.
- Partidas no monetarias registradas al costo; se actualizan por la evolución del índice de precios desde su adquisición hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Partidas no monetarias registrados a valor razonable; se actualizan por el movimiento del índice de precios desde su última valorización hasta la fecha de presentación de los estados financieros.

- Partidas patrimoniales; son re expresadas por la evolución del índice de precios desde su fecha de aportación o reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.

Re expresión de partidas del estado de resultados integrales y flujo de efectivo:

- Todas las partidas de ingresos y gastos deben ser re expresadas por la evolución en el índice de precios desde su fecha de reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Gastos por depreciación y amortización; se ajustan sobre la misma base del activo con el cual se relacionan.
- Todas las partidas del estado de flujos de efectivo se actualizan para ser expresados en la unidad de medida corriente a la fecha de presentación de los estados financieros.

Para el caso de subsidiarias cuya moneda funcional corresponde a la de una economía hiperinflacionaria, todas las partidas de los estados financieros se convierten a la tasa de cambio de cierre correspondiente al periodo de presentación. En este caso las cifras comparativas se presentan de la misma forma en que se presentaron en los periodos anteriores, considerando que se están convirtiendo al peso colombiano (COP), moneda que corresponde a una economía no hiperinflacionaria, según lo dispone el numeral (b) del párrafo 42 de la NIC 21. Considerando lo anterior, durante el tiempo que Suramericana este aplicando los procedimientos de re expresión y conversión determinados por la NIC 29, asumirá como realizados todos los efectos de conversión asociados a las subsidiarias que se encuentren en esta situación.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todas las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo a las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (Penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

g) Tasa de interés incremental

La NIIF 16 establece que la tasa de interés incremental usada en la medición de las obligaciones por contratos de arrendamiento, debe corresponder a una tasa de interés similar a la que la entidad podría endeudarse en el mercado financiero, bajo condiciones similares en términos de plazo, riesgo, tipo de garantía y el ambiente económico en el que este se realice.

Si bien Suramericana SA habitualmente no recurre a créditos de tesorería o para financiación de activos específicos, sí cuenta con una emisión de deuda en el mercado de capitales en Colombia. Una emisión de este estilo, al contar con cotizaciones diarias en la bolsa de valores local, representa una fuente de información imparcial y actualizada de las tasas de interés a las cuales los agentes del mercado estarían dispuestos a brindar financiación a la Compañía en los diferentes plazos.

De igual forma, a partir de la tasa base de endeudamiento de Suramericana SA, se podría derivar el costo de endeudamiento de cada una de sus filiales haciendo los ajustes respectivos que reflejen las condiciones y riesgos propios de su localización, moneda, características de entidad y tipos de garantía.

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

i) Beneficios a empleados

La determinación de gastos, pasivos y ajustes relacionados con los beneficios a empleados de largo plazo y post empleo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables.

La medición de estos beneficios incluye supuestos actuariales claves como las estimaciones de la mortalidad futura, tasas de descuento e inflación, incremento salarial, entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en los supuestos. Por esta razón, los supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales, a pesar de ello, pueden

diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

j) Reservas técnicas – Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, como todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba anual de adecuación de pasivos, que refleja los flujos futuros mejor estimados de la Administración. En caso de insuficiencia, los supuestos podrían haberse actualizado y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Como se ha descrito en la sección de Diferimiento de Gastos de Adquisición, ciertos gastos son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos. En el caso que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se materializaran, la amortización de los costos se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basándose en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o grupo de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

k) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero del grupo de ellos.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Nota 6. Arrendamientos
- Nota 7. Contratos de seguros: Determinación de si Suramericana actúa como agente o como principal en los contratos de seguros.
- Nota 15. Inversiones en Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos: determinación de la existencia de control en las subsidiarias.
- Nota 25. Ingresos y gastos por comisiones: determinación de si el Grupo actúa como agente en la transacción en vez de como principal.

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros son reveladas a continuación. El Grupo adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de asignación de la prima) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación, reducción o liquidación de un plan

Las modificaciones a la NIC 19 definen el tratamiento contable de cualquier modificación, reducción o liquidación de un plan ocurrida durante un ejercicio. Las modificaciones especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación de un plan durante el ejercicio sobre el que se informa, se requiere que la entidad:

- Determine el costo actual del servicio para el período restante posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, usando las hipótesis actuariales utilizadas para recalcular el pasivo (activo)

neto por prestaciones definidas que refleje los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento.

- Determine el interés neto para el período restante posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, usando: el pasivo (activo) neto por prestaciones definidas que refleje los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento; y la tasa de descuento utilizada para recalcular ese pasivo (activo) neto por prestaciones definidas.

Las modificaciones también aclaran que la entidad primero determina cualquier costo de servicio pasado, o ganancia o pérdida en la liquidación, sin considerar el efecto del límite del activo (asset ceiling). Esta cantidad se reconoce como beneficio o pérdida. Después se determina el efecto del límite del activo después de la modificación, reducción o liquidación del plan, y cualquier cambio en ese efecto, excluyendo las cantidades incluidas en el interés neto, se registra en otro resultado global.

Esta norma se incluye en el Anexo Técnico Compilatorio y Actualizado 1- 2019, del Decreto 2270 de 2019. Los cambios se aplicarán a las modificaciones, reducciones o liquidaciones del plan que se produzcan en los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2020 o posteriormente, permitiéndose su aplicación de manera integral y anticipada. Estas modificaciones se aplicarán solo a cualquier futura modificación, reducción o liquidación del plan del Grupo.

CINIIF 23 - La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias

La interpretación aborda la contabilización del impuesto sobre las ganancias cuando los tratamientos tributarios implican una incertidumbre que afecta la aplicación de la NIC 12. No se aplica esta interpretación a impuestos o gravámenes que estén fuera del alcance de la NIC 12, ni incluye el tratamiento de los intereses y sanciones relacionados que se pudieran derivar. La interpretación aborda específicamente lo siguiente:

- Si una entidad tiene que considerar las incertidumbres fiscales por separado
- Las hipótesis que debe hacer una entidad sobre si va a ser revisado el tratamiento fiscal por las autoridades fiscales
- Como debe determinar una entidad el resultado final, las bases fiscales, las perdidas pendientes de compensar, las deducciones fiscales y los tipos impositivos.
- Como debe considerar una entidad los cambios en los hechos y circunstancias.

- Una entidad debe determinar si considera cada incertidumbre fiscal por separado o junto con una o más incertidumbres fiscales. Se debe seguir el enfoque que mejor estime la resolución de la incertidumbre. La interpretación está incluida en el Anexo Técnico Compilatorio y Actualizado 1- 2019, del Decreto 2270 de 2019 y es efectiva para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2020 o posteriormente, permitiendo su aplicación de manera integral y anticipada, se permiten determinadas exenciones en la transición. Suramericana aplicará la interpretación desde su fecha efectiva. Suramericana opera en un entorno tributario multinacional complejo, la aplicación de la Interpretación podría afectar a sus estados financieros. Además, Suramericana podría tener que implantar procesos y procedimientos para obtener la información necesaria para aplicar de manera correcta la interpretación.

Mejoras anuales 2018 (emitidas en octubre de 2018)

Las mejoras fueron introducidas en el marco contable colombiano por medio del Decreto 2270 de 2019, incluyen:

Enmiendas a la NIIF 3: Definición de un Negocio

Las enmiendas a la definición de un negocio en la NIIF 3 - Combinaciones de Negocios ayuda a la entidad a determinar si un conjunto adquirido de actividades y activos es un negocio o no. Aclaran los requisitos mínimos de un negocio, eliminan la evaluación de si los participantes del mercado son capaces de reemplazar los elementos faltantes, adicionan orientación para ayudar a las entidades a evaluar si un proceso es adquirido es sustantivo, reducen las definiciones de un negocio y de productos, e introducen una prueba opcional de concentración de valor razonable. Se proporcionan nuevos ejemplos ilustrativos junto con las enmiendas.

Dado que las enmiendas se aplican prospectivamente a transacciones o eventos que ocurran en la fecha de la primera solicitud o después, el Grupo no se verá afectado por estas enmiendas en la fecha de transición.

Enmiendas a la NIC 1 y NIC 8: Definición de Material o con Importancia Relativa

Las enmiendas alinean la definición de “Material” entre la NIC 1 – Presentación de Estados Financieros y la NIC 8 – Políticas Contables, Cambios en Estimaciones Contables y Errores y aclaran ciertos aspectos de la definición. La nueva definición establece que “La información es material o tiene importancia relativa si su omisión, expresión inadecuada o ensombrecimiento podría esperarse que influya razonablemente sobre las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros de propósito general toman a partir de ellos.

No se espera que las enmiendas a la definición de material o con importancia relativa tengan un impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

NOTA 5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describen las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores razonables de los instrumentos financieros.

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los otros instrumentos de renta variable, el ajuste también se hace para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale a una aproximación a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones ajustadas de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los periodos terminados el 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018.

5.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente y no corriente y por tipo de activo financiero:

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	5.1.1	-	-	-	1,414,152	1,414,152
Inversiones	5.1.2	-	3,329,152	-	-	3,329,152
Cuentas por cobrar	5.1.3	5,676,454	-	-	-	5,676,454
Otros activos financieros (1)		-	41,574	-	-	41,574
Total activos financieros corrientes		5,676,454	3,370,726	-	1,414,152	10,461,332

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	86,756	86,756
Inversiones	5.1.2	9,025,299	490,725	465,876	-	9,981,900
Cuentas por cobrar	5.1.3	148,224	-	-	-	148,224
Derivados		-	697	-	-	697
Total activos financieros no corrientes		9,173,523	491,422	465,876	86,756	10,217,577
Total activos financieros		14,849,977	3,862,148	465,876	1,500,908	20,678,909

Diciembre 2018

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	5.1.1	-	-	-	1,199,802	1,199,802
Inversiones	5.1.2	-	3,497,566	-	-	3,497,566
Cuentas por cobrar	5.1.3	5,885,822	-	-	-	5,885,822
Cuentas por cobrar partes relacionadas		245	-	-	-	245
Otros activos financieros (1)		-	4,192	-	-	4,192
Total activos financieros corrientes		5,886,067	3,501,758	-	1,199,802	10,587,627

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	89,391	89,391
Inversiones	5.1.2	7,951,146	1,026,197	88,824	-	9,066,167
Cuentas por cobrar	5.1.3	112,667	-	-	-	112,667
Total activos financieros no corrientes		8,063,813	1,026,197	88,824	89,391	9,268,225
Total activos financieros		13,949,880	4,527,955	88,824	1,289,193	19,855,852

(1) Los otros activos financieros corresponden a derivados que son contratos forwards de negociación que tienen las compañías sobre los instrumentos financieros denominados en moneda extranjera, se realizan para cubrir a la compañía ante cambios que se den en el mercado sobre el tipo de cambio.

El detalle por país se presenta a continuación:

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	30,018	3,339	15,106	31,557	1,138,587	88,576	41,365	44,051	99,037	9,272	1,500,908
Inversiones	393,381	50,481	239,900	653,549	10,529,239	500,110	418,511	58,977	310,267	156,637	13,311,052
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	447,365	4,570	464,703	1,342,371	2,424,334	428,836	219,287	198,271	134,678	160,263	5,824,678
Otros activos financieros	-	-	-	-	42,271	-	-	-	-	-	42,271
Total	870,764	58,390	719,709	2,027,477	14,134,431	1,017,522	679,163	301,299	543,982	326,172	20,678,909

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	9,183	8,985	10,172	121,238	908,106	80,993	57,302	18,136	64,457	10,621	1,289,193
Inversiones	483,399	42,353	243,347	590,527	9,673,056	505,099	487,199	83,419	297,988	157,346	12,563,733
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	469,691	5,154	448,523	1,661,033	2,406,807	357,796	217,212	138,827	112,869	180,577	5,998,489
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	104	-	-	4	24	-	113	-	-	-	245
Otros activos financieros	-	-	-	-	4,192	-	-	-	-	-	4,192
Total	962,377	56,492	702,042	2,372,802	12,992,185	943,888	761,826	240,382	475,314	348,544	19,855,852

Los vencimientos de los activos financieros se detallan a continuación:

Diciembre 2019	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	1,495,577	5,331	-	-	1,500,908
Inversiones	3,329,153	2,290,219	2,322,053	5,369,627	13,311,052
Cuentas por cobrar comerciales	5,676,454	148,224	-	-	5,824,678
Otros activos financieros (Nota 10)	41,574	697	-	-	42,271
Total	10,542,758	2,444,471	2,322,053	5,369,627	20,678,909

Diciembre 2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	1,288,990	-	203	-	1,289,193
Inversiones	3,497,566	2,762,215	804,130	5,499,822	12,563,733
Cuentas por cobrar comerciales	5,885,822	7,856	26,208	78,603	5,998,489
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	245	-	-	-	245
Otros activos financieros	4,192	-	-	-	4,192
Total	10,676,815	2,770,071	830,541	5,578,425	19,855,852

A continuación, se detalla la jerarquía del valor razonable:

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles los datos de entrada de técnicas de valoración utilizadas para medirlo. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3).

Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana S.A. requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación, se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana S.A.:

Nivel 1

Son activos, cuyos precios son cotizados (no-ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede tener acceso a la fecha de medición. Un precio cotizado en un mercado activo proporciona la evidencia más fiable del valor razonable y se utilizará sin ajuste para medir el valor razonable siempre que esté disponible. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los proveedores de precios o de fuentes oficiales de los países donde Suramericana S.A. tiene presencia, como Bancos Centrales, Bolsas de Valores y Comités de Valoración. Entre los activos pertenecientes a la Jerarquía 1 se encuentran todos los títulos del portafolio tanto de renta fija local como internacional que reportan un precio, junto con las acciones locales, los fondos mutuos, los ETF's y las carteras colectivas.

Nivel 2

Son activos, cuyas valoraciones se realizan con datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los custodios de valores del portafolio y los proveedores de precios. Para la clasificación en la jerarquía del valor razonable, se utiliza la liquidez del mercado como marco de referencia. Así, los títulos transados en plazas menos líquidas que los de Jerarquía 1 se clasifican como de Jerarquía 2, entre ellos se encuentran algunos títulos de renta fija local e internacional que valoran por margen, las notas estructuradas, los fondos de capital privado, y algunas titularizaciones.

Nivel 3

Son activos, cuyas valoraciones están basadas en datos no-observables importantes para el activo o pasivo. Para el nivel 3, será Suramericana S.A. quien se encargará de definir las variables y aplicar la metodología.

- **Tasa Interna de Retorno (TIR):** es una metodología de valoración exponencial que permite descontar los flujos de caja futuros mediante la tasa que se negoció en el momento de la compra.
- **Costo Atribuido:** es un valor que refleja el neto entre los costos y las provisiones de las acciones de baja bursatilidad que se tienen en las filiales. Se usa debido a que, para las acciones que no tengan ninguna liquidez, este refleja el valor del balance inicial con la mejor información conocida hasta ese momento.

La siguiente tabla muestra para cada uno de los niveles de jerarquía del valor razonable, los activos del portafolio de Suramericana S.A., medidos a valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2019 y 2018:

Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de Diciembre de 2019	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Renta Fija Local</i>				
Títulos Soberanos	784,453	139,592	-	924,045
Otros Emisores Nacionales	487,746	1,399,002	-	1,886,748
Total Renta Fija Local	1,272,199	1,538,594	-	2,810,793
<i>Renta Fija Exterior</i>	153,985	158,125	-	312,110
Total Renta Fija Exterior	153,985	158,125	-	312,110
<i>Renta Variable Local</i>	409,485	635,218	2,163	1,046,866
<i>Renta Variable Exterior</i>	2,831	112,577	134	115,542
<i>Otras Acciones</i>	-	-	442	442
<i>Derivados</i>	-	42,271	-	42,271
Total Portafolio de Inversiones A Valor Razonable	1,838,500	2,486,785	2,739	4,328,024

Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2018	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Renta fija local</i>				
Títulos soberanos	1,390,334	231,925	-	1,622,259
Otros emisores nacionales	280,457	1,322,385	11,896	1,614,738
Total renta fija local	1,670,791	1,554,310	11,896	3,236,997
<i>Renta fija exterior</i>	193,173	133,537	-	326,710
Total renta fija exterior	193,173	133,537	-	326,710
<i>Renta variable local</i>	377,105	424,677	2,357	804,139
<i>Renta variable exterior</i>	140,923	102,391	-	243,314
<i>Otras acciones</i>	-	112	1,315	1,427
<i>Derivados</i>	-	4192	-	4192
Total portafolio de inversiones a valor razonable	2,381,992	2,219,219	15,568	4,616,779

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para determinar los valores razonables dentro del Nivel 3 de la jerarquía.

Descripción	Técnicas de valoración
Activos	
Negociables o designados	
Acciones de baja bursatilidad	Costo atribuido
Time deposits	Tasa interna de retorno

5.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo de Suramericana S.A y sus subsidiarias corresponde a:

	Nota	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Efectivo y caja		8,136	4,437
Bancos Nacionales		931,044	724,688
Bancos del Exterior		204,022	301,452
Equivalentes de efectivo (*)		270,950	169,225
Efectivo y equivalentes al efectivo		1,414,152	1,199,802
Efectivo restringido	5.1.1.1	86,756	89,391
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo		1,500,908	1,289,193

(*) Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

5.1.1.1 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	2019	2018
Embargos judiciales	El Salvador	40	203
Embargos judiciales	Colombia	82,476	89,188
Obligaciones beneficios a empleados	Panamá	4,240	-
Total		86,756	89,391

5.1.2. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Emisores nacionales	7,433,154	6,556,233
Emisores extranjeros	3,718,857	3,665,205
Títulos de tesorería – TES	2,153,996	2,288,384
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	6,804	53,952
Otras	1,207	1,168
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	(276)	(276)
Deterioro en inversiones de instrumentos de deuda con cambios en otro resultado integral	(703)	(299)
Deterioro	(1,987)	(634)
Total	13,311,052	12,563,733

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2017	12,024,607
Adiciones	5,236,020
Bajas	(4,634,713)
Intereses recibidos	(856,530)
Deterioro	(432)
Diferencia en cambio	(243,149)
Dividendos recibidos	(1,507)
Valoración	1,039,437
Saldo al 31 de diciembre de 2018	12,563,733
Adiciones	7,962,777
Bajas	(7,976,459)
Intereses recibidos	(709,394)
Deterioro	(2,156)
Diferencia en cambio	344,733
Dividendos recibidos	(910)
Valoración	1,128,728
Saldo al 31 de diciembre de 2019	13,311,052

5.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad aseguradora	4,583,838	4,765,540
Deudores	664,944	603,733
Pagos por cuenta de clientes consumo	413,808	369,783
Depósitos judiciales	228,199	241,546
Pagos por cuenta de clientes vivienda	95,660	66,985
Diversas	83,615	99,579
Anticipo a contrato y proveedores	33,947	11,075
Cartera de créditos	21,332	20,406
A empleados	11,924	6,991
Arrendamientos	879	723
Cuentas corrientes comerciales	832	80,099
Venta de bienes y servicios	-	9
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(199)	(199)
Deterioro (provisión) general	(640)	(615)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar de consumo	(4,494)	(3,388)
Deterioro (provisión) otras cuentas por cobrar	(23,845)	(25,452)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar actividad aseguradora	(66,045)	(76,228)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar comerciales	(219,077)	(162,098)
Total	5,824,678	5,998,489

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año, no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

5.1.4. Deterioro de los activos financieros

A continuación, se relacionan el movimiento del deterioro de los activos financieros de Suramericana:

	Cuentas por cobrar	Inversiones	Total
Saldo al 31 de diciembre 2017	216,412	606	217,018
Incremento deterioro activos financieros	28,061	432	28,493
Recuperaciones	(15,960)	-	(15,960)
Adiciones y otros movimientos	42,276	166	42,442
Cambio en política contable	702	(34)	668
Diferencia en cambio	(3,511)	39	(3,472)
Saldo al 31 de diciembre 2018	267,980	1,209	269,189
Incremento deterioro activos financieros	40,722	2,335	43,057
Recuperaciones	(23,488)	179	(23,309)
Adiciones y otros movimientos	49,972	(462)	49,510
Diferencia en cambio	(20,886)	(295)	(21,181)
Saldo al 31 de diciembre 2019	314,300	2,966	317,266

A continuación, se muestran los activos financieros deteriorados por edades

2019	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	92,320	72,379	96,141	53,460	314,300
Deterioro de inversiones	1,313	253	342	1,058	2,966
Total	93,633	72,632	96,483	54,518	317,266

2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	89,829	155,266	11,790	11,095	267,980
Deterioro de inversiones	909	300	-	-	1,209
Total	90,738	155,566	11,790	11,095	269,189

5.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	5.2.1	2,994,750	2,798,153
Títulos emitidos	5.2.2	996,805	994,503
Otros pasivos financieros	5.2.3	392,799	360,038
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	5.2.4	-	126
Total		4,384,354	4,152,820

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Derivados		-	20,431	20,431
Cuentas por pagar	5.2.1	2,994,750	-	2,994,750
Obligaciones financieras		372,368	-	372,368
Títulos emitidos		148,141	-	148,141
Total corriente		3,515,259	20,431	3,535,690
No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Títulos emitidos		848,664	-	848,664
Total no corriente		848,664	-	848,664
Pasivos financieros		4,363,923	20,431	4,384,354

Diciembre 2018

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Derivados		-	34,598	34,598
Cuentas por pagar		2,798,153	-	2,798,153
Cuentas por pagar partes relacionadas		126	-	126
Obligaciones financieras		325,440	-	325,440
Total corriente		3,123,719	34,598	3,158,317

No corriente	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Títulos emitidos	994,503	-	994,503
Total no corriente	994,503	-	994,503

Pasivos financieros	4,118,222	34,598	4,152,820
----------------------------	------------------	---------------	------------------

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	372,209	-	25	-	134	-	372,368
Derivados	-	-	-	-	20,431	-	-	-	-	-	20,431
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	184,831	5,143	222,144	789,700	1,253,450	204,821	59,310	136,095	72,045	67,211	2,994,750
Títulos emitidos	-	-	-	-	996,805	-	-	-	-	-	996,805
Total	184,831	5,143	222,144	789,700	2,642,895	204,821	59,335	136,095	72,179	67,211	4,384,354

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	315,433	-	24	9,757	226	-	325,440
Derivados	-	-	-	-	34,598	-	-	-	-	-	34,598
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	180,787	23,141	197,953	887,314	1,040,171	191,128	72,081	89,041	53,657	62,880	2,798,153
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	-	-	-	-	-	-	125	-	126
Títulos emitidos	-	-	-	-	994,503	-	-	-	-	-	994,503
Total	180,788	23,141	197,953	887,314	2,384,705	191,128	72,105	98,798	54,008	62,880	4,152,820

Los vencimientos de los pasivos financieros se detallan a continuación:

Diciembre 2019	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Derivados	20,431	-	-	-	20,431
Otras cuentas por pagar	2,994,750	-	-	-	2,994,750
Obligaciones financieras	78,749	274,500	19,119	-	372,368
Bonos y títulos	148,141	-	256,470	592,194	996,805
Total	3,242,071	274,500	275,589	592,194	4,384,354

Diciembre 2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Derivados	34,598	-	-	-	34,598
Otras cuentas por pagar	2,798,153	-	-	-	2,798,153
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	126	-	-	-	126
Obligaciones financieras	325,440	-	-	-	325,440
Bonos y títulos	-	147,608	255,818	591,077	994,503
Total	3,158,317	147,608	255,818	591,077	4,152,820

5.2.1 Cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Reaseguradores exterior cuenta corriente	1,205,360	1,119,573
Comisiones	508,352	542,774
Proveedores	391,576	260,432
Coaseguradores cuenta corriente cedidos	155,080	141,349
Siniestros liquidados por pagar	133,031	149,614
Diversas	131,586	84,144
Servicios	100,617	113,618
Retenciones en la fuente	55,750	52,855
Honorarios	51,946	34,386
ADRES	44,017	48,374
Depósitos pólizas directas	43,936	34,987
Afiliados y beneficiarios	28,502	21,757
Instituciones prestadoras de servicios de salud	22,186	11,427
Otras primas de seguro	17,869	10,265
Primas por recaudar de coaseguro cedido	15,458	16,473
Fondo de prevención vial nacional	13,239	12,424
Cámara de compensación del SOAT	11,539	10,677
Coaseguradores cuenta corriente aceptados	9,442	6,252
Otras retenciones y aportes laborales	8,335	12,327
Publicidad y propaganda	7,904	3,793
Primas cedidas por pagar	6,238	42,286
Cheques girados no cobrados	5,730	11,900
Solicitud de pólizas	5,517	9,467
Otros depósitos	5,415	4,150
Depósitos retenidos a reaseguradores interior	4,545	5,405
Dividendos por pagar a asegurados vida	3,909	3,770
Fondos de pensiones	3,199	14,243
Fondo nacional de bomberos	1,114	1,355
Cuentas por pagar en operaciones conjuntas	804	659
Entidades promotoras de salud	586	3,658
Retenciones y aportes de nomina	441	5,077
Otras contribuciones	327	270
Tasa de sostenibilidad del RUNT	314	415
Arrendamientos	200	-
Obligaciones a favor de asegurados vida	183	1,589
Sindicatos	104	62
Caja compensación familiar, ICBF y SENA	100	4,101
Judiciales	82	93
Recaudos por desafiliación automática	68	68
Sobre otras transacciones	54	5
Administradoras de riesgos laborales	42	761
Compañías cedentes exterior cuenta corriente	34	89
Otros proveedores y servicios por pagar	14	-
Cooperativas	3	-
Fondo de empleados	1	-
Otras obligaciones a favor de intermediarios	1	3
Colpensiones	-	1,215
Compañías cedentes interior cuenta corriente	-	11
Total	2,994,750	2,798,153

5.2.2 Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Bonos en circulación	996,805	994,503
Total	996,805	994,503

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con un tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

A continuación se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Diciembre 2019

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2019	Valor razonable 2019	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	148,141	149,599	Precio	5.3198%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,470	273,625	Precio	5.8027%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,399	331,487	Precio	6.4376%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,795	315,735	Precio	7.0917%
			996,805	1,070,446		

Diciembre 2018

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2018	Valor razonable 2018	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	147,608	150,206	Precio	5.7797%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	255,818	273,466	Precio	5.6548%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	303,774	324,033	Precio	6.4557%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,303	306,881	Precio	6.9550%
			994,503	1,054,586		

5.2.3 Otros pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Obligaciones financieras (1)	372,368	325,440
Derivados financieros (Nota 10)	20,431	34,598
	392,799	360,038

Suramericana no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018.

- (1) El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones financieras para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:

Diciembre 2019

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2019
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.72	2020	115,639
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M +1.1	2020	74,939
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	42,233
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 1.35	2020	36,078
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	20,111
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M +1.18	2020	20,109
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M +1.18	2020	16,089
Bancolombia S.A.	IPC + 1.8	2021	15,564
Bancolombia S.A.	IBR 1M+ 1.1	2020	11,361
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	7,021
Bancolombia S.A.	IBR 1M+1.1	2020	5,021
Banco de Bogotá S.A.	IPC + 2.13	2020	4,022
Banco Popular S.A.	IBR 1M +1.72	2020	4,012
Banco Agrícola S.A.	16%	2020	135
Sobregiros contables	N/A	N/A	34
Total obligaciones financieras			372,368

Diciembre 2018

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2018
Bancolombia S.A.	DTF TA+ 1.25%	2019	88,459
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.25%	2019	36,035
Bancolombia S.A.	DTF TA+ 1.37 %	2019	33,881
Itaú Corpbanca Colombia S.A.	IBR 1M+ 1.37%	2019	30,149
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.018	2019	21,105
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.018	2019	20,100
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.0154	2019	20,091
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.019	2019	15,075
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.017	2019	15,075
Banco Comercial AV Villas S.A.	IBR 1M+ 1.17 %	2019	15,072
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.90%	2019	11,337
Itaú S.A. (Panamá)	5.503%	2019	9,757
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.61%	2019	5,024
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.90%	2019	4,030
Banco de América Central S.A.	22.08	2019	226
Sobregiros contables	N/A	N/A	24
Total obligaciones financieras			325,440

El valor en libros de los otros pasivos financieros no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan liquidarse en términos inferiores a un año. No se presenta en este informe una comparación de dichos valores.

5.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden a dividendos por pagar a accionistas:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Otros minoritarios	-	126
Total cuentas por pagar partes relacionadas y asociadas	-	126

NOTA 6. ARRENDAMIENTOS

A partir del 1 de enero de 2019, en razón a la aplicación de la NIIF 16 Suramericana S.A. reconoció \$379.995 millones de derechos de uso por activos arrendados los cuales están relacionados con activos inmuebles por \$365.363 y vehículos por \$14.632. A su vez reconoció \$379.578 de pasivos de arrendamiento.

Suramericana tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años

Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prorroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Suramericana S.A aplica la excepción permitida por la norma para arriendos de equipos y bienes inmuebles con plazos inferiores a un año y de cuantías menores

A 31 de diciembre, el valor en libros de activos por derechos de uso es:

	Activos por derechos de uso		
	Edificios	Equipo de transporte	Total
Saldo al 1 de enero de 2019	365,363	14,632	379,995
Aumento por contratos nuevos	82,005	-	82,005
Aumento por cambio de condiciones en los contratos	1,158	-	1,158
Disminución por baja de contratos	(4,562)	-	(4,562)
Ajustes por inflación	9,124	-	9,124
Depreciación	(64,588)	(2,742)	(67,330)
Diferencia en cambio	(10,698)	-	(10,698)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	377,802	11,890	389,692

A continuación, se detallan los movimientos y valores en libros de los pasivos por arrendamiento durante el período:

Pasivos por arrendamiento	
Saldo al 1 de enero de 2019	379,578
Aumento por contratos nuevos	82,005
Aumento por cambio de condiciones en los contratos	1,158
Disminución por baja de contratos	(4,562)
Causación de intereses	26,931
Pagos por anticipado	135
Pagos por arrendamientos	(77,921)
Diferencia en cambio	(5,146)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	402,178

A continuación, se detallan los pagos mínimos y su valor presente teniendo en cuenta las fechas de los pagos futuros de los cánones de los contratos de arrendamiento financiero:

	Pagos mínimos futuros	Valor presente de los pagos mínimos	Carga de interés futuro
A un año	67,529	46,950	20,579
A más de un año y hasta cinco años	297,484	216,378	81,106
A más de cinco años	160,538	138,850	21,688
Total arrendamientos	525,551	402,178	123,373

A continuación, se detallan los plazos de los pagos mínimos de los contratos de arrendamiento:

Pagos mínimos futuros	
A un año	30,394
A más de un año y hasta cinco años	43,826
A más de cinco años	31,527
Total arrendamientos	105,747

A continuación, se presentan los cargos reconocidos en el resultado del período por contratos de arrendamiento:

	2019
Gasto depreciación por activos por derecho de uso	67,330
Gastos de intereses pasivos por arrendamiento	26,931
Gasto por activos de bajo valor	7,173
Gasto Arrendamientos activos de corto plazo	9,689
Pagos de arrendamiento variables	67
Total reconocido en resultados	111,190

NOTA 7. CONTRATOS DE SEGUROS

Las empresas de Suramericana que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Bermuda	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de vida										
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X								
Seguros de Vida Suramericana S.A.			X							
Asesuisa Vida S.A.								X		
Seguros de Vida Sura México, S.A. de C.V.				X						
Seguros de no vida										
Seguros Generales Suramericana S.A.		X								
Seguros Suramericana S.A.					X					
Seguros Generales Suramericana S.A.			X							
Seguros Sura S.A.							X			
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.								X		
Seguros Sura, S.A de C.V.				X						
Seguros Sura S.A.						X				
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.						X				
Seguros Sura S.A.									X	
Seguros Sura S.A.										X
Sura RE LTD	X									

7.1. Reservas técnicas parte reaseguradores

Activos por Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Reaseguro de siniestros avisados	2,560,146	1,919,208
Reaseguro de riesgo en curso	1,256,787	1,428,268
Reaseguro de siniestros no avisados	262,390	191,273
Matemática	2,439	-
Depósitos reaseguradores	542	243
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	4,082,304	3,538,992

Suramericana cuenta con una diversificación de riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin de compartir los posibles siniestros a presentarse.

7.2. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es el siguiente:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Contratos de seguro de vida	5,196,846	4,251,178
Contratos de seguro de no vida	8,071,777	7,713,030
Primas emitidas	13,268,623	11,964,208
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(260,681)	(176,381)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(2,441,757)	(2,243,651)
Primas cedidas	(2,702,438)	(2,420,032)
Total primas netas	10,566,185	9,544,176

Las primas por país se detallan a continuación:

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	119,354	4,734,413	-	-	-	343,080	-	5,196,847
Contratos de seguro de no vida	822,072	(3,108)	659,543	1,731,397	2,616,257	953,725	493,157	318,681	171,086	308,966	8,071,776
Primas emitidas	822,072	(3,108)	659,543	1,850,751	7,350,670	953,725	493,157	318,681	514,166	308,966	13,268,623
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(13,222)	(165,599)	-	-	-	(81,860)	-	(260,681)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(100,862)	3,252	(176,418)	(806,410)	(836,873)	(193,756)	(70,398)	(161,632)	(42,090)	(56,570)	(2,441,757)
Primas cedidas	(100,862)	3,252	(176,418)	(819,632)	(1,002,472)	(193,756)	(70,398)	(161,632)	(123,950)	(56,570)	(2,702,438)
Total primas netas	721,210	144	483,125	1,031,119	6,348,198	759,969	422,759	157,049	390,216	252,396	10,566,185

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	111,423	3,902,213	28,259	-	-	209,284	-	4,251,179
Contratos de seguro de no vida	961,110	69	567,955	1,937,837	2,433,759	643,067	450,846	252,208	149,293	316,885	7,713,029
Primas emitidas	961,110	69	567,955	2,049,260	6,335,972	671,326	450,846	252,208	358,577	316,885	11,964,208
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(1,252)	(124,553)	-	-	-	(50,575)	-	(176,380)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(119,848)	(23,387)	(144,268)	(776,320)	(791,343)	(141,821)	(70,228)	(125,874)	(20,329)	(30,234)	(2,243,652)
Primas cedidas	(119,848)	(23,387)	(144,268)	(777,572)	(915,896)	(141,821)	(70,228)	(125,874)	(70,904)	(30,234)	(2,420,032)
Total primas netas	841,262	(23,318)	423,687	1,271,688	5,420,076	529,505	380,618	126,334	287,673	286,651	9,544,176

7.3. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2019 y 2018 son los siguientes:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Siniestros totales	(7,934,200)	(6,667,639)
Reembolso de siniestros	2,244,668	1,748,992
Siniestros retenidos	(5,689,532)	(4,918,647)

Los siniestros por país se detallan a continuación:

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(48,331)	(2,567,029)	-	-	-	(216,766)	-	(2,832,126)
Seguros de no Vida	(544,986)	2	(308,656)	(1,434,183)	(1,524,968)	(696,034)	(210,107)	(140,510)	(84,136)	(158,496)	(5,102,074)
Total siniestros	(544,986)	2	(308,656)	(1,482,514)	(4,091,997)	(696,034)	(210,107)	(140,510)	(300,902)	(158,496)	(7,934,200)
Seguros de Vida	-	-	-	14,959	209,097	-	-	-	56,645	-	280,701
Seguros de no Vida	22,291	-	123,972	942,425	460,111	249,271	51,017	76,559	1,706	36,615	1,963,967
Reembolso de siniestros	22,291	-	123,972	957,384	669,208	249,271	51,017	76,559	58,351	36,615	2,244,668
Total siniestros retenidos	(522,695)	2	(184,684)	(525,130)	(3,422,789)	(446,763)	(159,090)	(63,951)	(242,551)	(121,881)	(5,689,532)

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(49,914)	(2,364,118)	(18,158)	-	-	(97,351)	-	(2,529,541)
Seguros de no Vida	(538,830)	(9)	(229,620)	(543,438)	(1,798,604)	(519,617)	(152,119)	(124,917)	(59,205)	(171,739)	(4,138,098)
Total siniestros	(538,830)	(9)	(229,620)	(593,352)	(4,162,722)	(537,775)	(152,119)	(124,917)	(156,556)	(171,739)	(6,667,639)
Seguros de Vida	-	-	-	1,213	188,569	-	-	-	37,203	-	226,985
Seguros de no Vida	88,242	-	75,561	133,565	860,716	255,123	9,459	66,670	792	31,879	1,522,007
Reembolso de siniestros	88,242	-	75,561	134,778	1,049,285	255,123	9,459	66,670	37,995	31,879	1,748,992
Total siniestros retenidos	(450,588)	(9)	(154,059)	(458,574)	(3,113,437)	(282,652)	(142,660)	(58,247)	(118,561)	(139,860)	(4,918,647)

7.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Reserva de siniestros avisados	5,812,427	4,932,463
Reserva matemática	4,796,097	4,609,088
Reserva de prima no devengada	4,286,410	4,516,338
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,487,747	1,350,742
Otras reservas	322,708	301,242
Reservas especiales	216,447	184,542
Total reservas técnicas de seguros	16,921,836	15,894,415

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2017	15,263,959	3,146,949	12,117,010
Cambios en las reservas	1,742,258	467,635	1,274,623
Ajustes por conversión	(1,111,802)	(75,592)	(1,036,210)
Al 31 de diciembre de 2018	15,894,415	3,538,992	12,355,423
Cambios en las reservas	4,607,999	633,488	3,974,511
Ajustes por conversión	(3,580,578)	(90,176)	(3,490,402)
Al 31 de diciembre de 2019	16,921,836	4,082,304	12,839,532

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	10,901,047	10,358,338
Chile	2,199,402	1,993,684
México	1,050,208	862,933
Argentina	868,314	843,234
Brasil	511,399	460,965
Panamá	490,343	499,440
El Salvador	436,267	368,055
Uruguay	236,055	273,482
República Dominicana	215,779	201,984
Bermuda	13,022	32,300
Total	16,921,836	15,894,415

NOTA 8. INVENTARIOS

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Materiales, repuestos y accesorios	11,629	9,817
Mercancías no fabricadas por la empresa	49	41
Otros inventarios	38	730
Total	11,716	10,588

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado.

Durante el 2019 en Suramericana no se realizaron ajustes por disminución de los inventarios al valor neto realizable.

Restricción

La compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

NOTA 9. IMPUESTOS

9.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2019 y 2018 aplicables a Suramericana y sus filiales, ubicadas en Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana, El Salvador y Bermuda, son las siguientes:

País	2019	2018
Colombia	33%	37%
Chile	27%	27%
Argentina	30%	30%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
El Salvador	30%	30%
Brasil	40%	45%
República Dominicana	27%	27%
Bermuda	0%	0%

- En el caso de Colombia la tarifa tiene incluida la sobretasa del 4% en 2018.

Colombia: Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 33% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición tienen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancias ocasionales. Las pérdidas fiscales podrán compensarse dentro de los 12 periodos gravables siguientes al año que se generó la pérdida.

La ley 1819 de 2016 definió la tarifa general del impuesto a la renta al 33% para los años siguientes, adicionalmente creó una sobretasa al impuesto de renta y complementarios del 4% para el año 2018, aplicable esta última a bases gravables de \$800 millones en adelante. Para el año 2019 la Ley de Financiamiento 1943 de 2018 estableció una disminución gradual de la tarifa de renta, pasando del 33% en 2019 al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%. Así mismo se presume que en los años 2018 y 2019 la renta líquida no podrá ser inferior al 3.5% y 1.5% respectivamente, del patrimonio líquido del ejercicio gravable inmediatamente anterior, previa exclusión de algunos conceptos admitidos por la Ley como es el caso del valor patrimonial de las inversiones en acciones nacionales.

Es de resaltar que la Ley 1943 fue declarada inexecutable en 2019. La declaratoria de inexecutable se planteó para tener efectos a partir de del 1 de enero de 2020, entendiendo que los efectos del fallo solo producirían efectos a futuro y no afectarían situaciones jurídicas consolidadas; así mismo, dio plazo al Congreso para que antes de finalizar el 2019, se expidiera una norma que ratificara, derogara, modificara o subrogara los

contenidos de la Ley 1943 de 2018; razón por la cual se procedió a la expedición de la Ley de Crecimiento Económico el 27 de diciembre de 2019.

La normatividad en materia de precios de transferencia obliga a reportar las operaciones que se realicen con vinculados económicos del exterior, complementando la información con los lineamientos de la OCDE con los reportes Maestro y País por País.

Ley de Crecimiento Económico (Ley 2010 de 2019)

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes introducidas por la ley:

Se disminuye gradualmente la tarifa del Impuesto de renta 32% para el año 2020, 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020: 4% en 2020 y 3% para 2021 y 2022.

La tarifa de renta presuntiva se disminuye a 0.5% para 2020 y a partir de 2021 será del 0%.

Se crea deducción del primer empleo, esto es, será deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Aumento de la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%.

Se establece nuevamente beneficio de auditoria por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Dentro de las rentas exentas se encuentran los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993 correspondiente a los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, así como sus rendimientos; también los rendimientos generados por la reserva de estabilización que constituyen las entidades administradoras de fondos de pensiones y las rentas provenientes del desarrollo de industrias de valor agregado tecnológico y creativa (economía naranja) siempre que cumplan con el requisito mínimo de inversión de \$157 millones en 3 años, generación de empleo al menos de 3 empleos sin contar los administradores.

Se dio continuidad al Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión o holding de acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior, siempre que la participación directa o indirecta sea superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros y continúan gravadas las comisiones de seguros de vida.

Chile: La Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del “Capital” y las originadas por el “trabajo”. Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 20.780 en septiembre del 2014, y su posterior modificación por la Ley N° 20.899 en febrero del 2016, nacen dos sistemas tributarios para determinar la tributación de los propietarios de las sociedades. El Régimen atribuido, cuya tasa es de 25% y el Régimen parcialmente integrado con tasa de 27%.

El sistema general será el régimen parcialmente integrado, el cual se calcula efectuándose al resultado financiero agregados o disminuciones ordenados por la ley. En caso de presentarse pérdidas fiscales, estas podrán compensarse en los periodos siguientes sin ninguna restricción en tiempo.

El momento de la distribución de dividendo de una sociedad acogida al régimen parcialmente integrado, el impuesto de primera categoría que pagan las empresas, puede ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) con la obligación de restituir un 35% como débito fiscal (No aplica cuando Chile mantiene un tratado para evitar la doble tributación con otro país), los cuales gravan la totalidad de los ingresos de las personas naturales residentes en el país; o el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso.

En materia de precios de transferencia, se encuentra regulado en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta (“LIR”), donde se establecen definiciones sobre normas de relación, precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la presentación de una declaración jurada anual, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país, el cual es presentado por la casa matriz.

A la fecha, se encuentra discutiendo en el congreso del país una nueva reforma tributaria, cuyos principales impactos a nivel de empresas son:

- Define como sistema único de tributación el sistema semi integrado con tasa del 27%, eliminando por tanto la opción de renta atribuida.
- Se eliminará a partir del año 2024 la posibilidad de solicitar devolución de impuestos pagados cuando una sociedad se encuentre en situación de pérdida tributaria y reciba dividendos con créditos.
- Se incorpora al artículo 14 de la Ley de la Renta, la obligación de informar hasta el 30 de junio de cada año, las inversiones realizadas en el exterior.
- Se agrega una norma transitoria para los contribuyentes que mantengan un saldo de utilidades tributables acumuladas generadas hasta el 31 de diciembre de 2016 para que puedan pagar un impuesto único y sustitutivo de los impuestos finales, de tasa única y fija de 30%, que goce de preferencia para efectos de imputación.

En materia de precios de transferencia, esta ha sido incorporada en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta (“LIR”), en su modificación del 27 de septiembre de 2012, allí se definieron los valores, precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la declaración jurada, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país a partir del año 2016.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida por rentas mundiales. Durante los ejercicios fiscales 2018 y 2019 la tasa de impuesto de renta aplicable en México es del 30%, adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

Las personas jurídicas residentes en México que lleven a cabo transacciones con partes relacionadas residentes en México y en el extranjero tienen la obligación de comprobar que dichas transacciones han sido pactadas de acuerdo con el principio de plena competencia, esto es, como si fueran pactadas con una parte independiente. De igual forma ya se tiene incorporada la declaración informativa país por país e informe maestro.

En diciembre de 2019 fue publicada por la autoridad la reforma fiscal para el año 2020, cuyas principales disposiciones o cambios atienden a combatir la evasión fiscal a través de la incorporación de la norma general anti-abuso, la revelación de esquemas fiscales reportables a la autoridad, el combate a las operaciones inexistentes a través de las compulsas entre facturación electrónica (CFDI) y declaraciones fiscales; así como el establecimiento de límites y requisitos para la deducción de pagos al extranjero en operaciones con territorios fiscales preferentes (paraísos fiscales) ya sea de manera directa o a través de acuerdos estructurados o mecanismos híbridos; por último la tipificación penal de los delitos fiscales de simulación, defraudación y en general cualquier ilícito en contra del fisco federal que será considerado como un amenaza a la seguridad nacional.

Brasil: En Brasil se tributa con base a rentas de fuente mundial. Existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta. Sobre la renta bruta se tiene contribuciones sociales a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998.

Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. De acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999, hay también una contribución social sobre ingresos netos a la tarifa del 20% con efecto hasta diciembre de 2018. Después, esta tarifa volverá a la 15%, de acuerdo con la Ley 13.169 del 2015. No existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta

A la fecha el país aplica la normativa relacionada con el régimen de precios de transferencia aplicable a transacciones realizada con vinculados económicos domiciliados en el exterior y terceros domiciliados en paraísos fiscales.

Argentina: El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.430 publicada el diciembre de 2017 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2019 y del 25% para los periodos siguientes. Hasta 2018 operó impuesto mínimo alternativo equivalente al 1% sobre los activos poseídos al final del periodo fiscal, el cual fue derogado para los ejercicios fiscales a partir del 2019. Las pérdidas fiscales pueden imputarse por un periodo máximo de 5 años.

La Ley 27.541 de solidaridad social y reactivación productiva publicada el en diciembre de 2019, modificó la alícuota del Impuesto a las Ganancias y para los ejercicios posteriores al 2019 estableció una tasa del 30%, modificando la reducción del 25% que había establecido la Reforma Tributaria anterior. Se mantiene la retención en la fuente sobre los dividendos que se distribuyan a accionistas con una tarifa del 7%.

La Ley 27.468 de 2018 dispuso la aplicación del Ajuste por Inflación impositivo con vigencia para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2018. Respecto del primer y segundo ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación acumulada del Índice de precios al consumidor, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere el 55%, 30% y 15%, para el

primer, segundo y tercer año de aplicación respectivamente. De acuerdo con la Ley 27.541 de 2019, el ajuste por inflación se podrá computar 1/6 por cada período fiscal a partir de ejercicios fiscales iniciados desde el 1 de enero de 2020.

La normatividad contempla el régimen de precios de transferencia para operaciones con vinculados del exterior y se cuenta con el reporte país por país, así mismo la legislación contempla el régimen de Entidades Controladas del Exterior.

A nivel Provincial se calcula el Impuesto a los Ingresos Brutos, el cual incluye dentro de la base de las compañías de seguros las primas netas de anulaciones, renta financiera y otros ingresos varios gravados; este impuesto es regulado por los Códigos Fiscales de cada una de las 24 jurisdicciones y se aplica en promedio una alícuota del 5.5%, según Ordenanza fiscal de cada Provincia. Las jurisdicciones de mayor relevancia son Capital Federal y Provincia de Buenos Aires.

En un tercer nivel se encuentran los Impuestos Municipales. La Tasa Municipal se aplica en aquellas jurisdicciones en las cuales se encuentra una agencia habilitada y su aplicación es en relación con la producción de la agencia, su cálculo depende de la legislación del municipio respectivo.

Panamá: La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% para los años 2018 y 2019 sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alternativo del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

Las sociedades que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujetas a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

En materia de precios de transferencia se está obligado a reportar las operaciones llevadas a cabo con partes relacionadas del exterior sin importar la existencia de un tratado de doble imposición. A partir de 2016 se incorporan nuevos reportes como son el informe maestro y el reporte país por país.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

Su legislación tiene incorporado la obligación de revelar las operaciones con entidades vinculadas nacionales y del exterior, a través de los estudios de precios de transferencia y declaración informativa.

El Salvador: Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta. Las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

En El Salvador no se encuentra establecido un impuesto alternativo mínimo y las pérdidas fiscales generadas en algún periodo no podrán ser objeto de imputación en periodos siguientes.

En el mes de septiembre de 2019 la Dirección General de Impuestos Internos (DGII) emitió la Guía de Orientación General para Facilitar el Reconocimiento de Países, Estados o Territorios con Regímenes Fiscales Preferentes y el Tratamiento Tributario que les Aplica, la cual detalla la lista de países que entran dentro de esta categoría y que debe tenerse presente dado que sobre una operación comercial con alguna compañía domiciliada en estos países, opera una retención de impuesto sobre la renta de 25% y recae la obligación del Régimen de Precios de Transferencia.

Uruguay: La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto. La normatividad no sugiere un impuesto alternativo mínimo para las sociedades y cualquier pérdida fiscal puede imputarse a futuro dentro de los 5 años siguientes de su generación.

Por otra parte, a las aseguradoras les corresponde pagar Impuesto a los Ingresos cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera y el Impuesto Nacional de Sangre cuya tasa es de 2% sobre las primas emitidas.

La regulación de precios de transferencia está incluida en la norma de impuesto sobre la renta, basada en su totalidad sobre el principio de plena competencia y los lineamientos de la OCDE.

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

9.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 31 de diciembre de 2019 y 2018 comprendía:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto a favor	65,675	37,740
Impuesto de renta y complementarios	64,719	51,782
Impuesto a las ventas	23,294	36,755
Otros	15,100	11,837
Retención en la fuente	5,267	22,855
Impuestos locales	448	8,487
Impuesto CREE por cobrar	-	1
Total	174,503	169,457

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto a las ventas por pagar	262,733	303,822
Otros	36,354	34,368
Impuestos locales	17,952	20,910
Impuesto de renta y complementarios	16,205	59,328
Total	333,244	418,428

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	22,802	3,946	18,598	93,486	16,438	1,359	-	6,827	11,047	174,503
Pasivos por impuestos corrientes	18,503	11,961	118,938	65,210	52,678	6,433	23,643	11,698	24,180	333,244

Diciembre 2018	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	21,307	3,922	22,503	62,863	28,977	13,076	-	2,689	14,120	169,457
Pasivos por impuestos corrientes	46,696	9,863	150,262	78,853	66,861	3,607	20,887	14,827	26,572	418,428

9.3. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 31 de diciembre de 2019 y 2018 comprendía:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Activos por impuestos diferidos	123,400	79,727
Pasivos por impuestos diferidos	268,582	256,632
Neto	(145,182)	(176,905)

Para el estado de situación financiera se realizó la compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos para cada filial de Suramericana. A continuación, se explican los saldos antes de compensar los activos y pasivos que tiene Suramericana para llegar al total neto que se presenta en el estado de situación financiera:

Impuesto diferido activo	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Activos financieros	15,614	18,028
Beneficios a empleados	22,034	26,834
Inversiones	585	2,238
Intangibles	8,812	134,328
Otros activos no financieros	19,136	11,214
Otros pasivos	147,908	72,970
Pasivos financieros	446	3
Pérdidas fiscales	48,656	57,255
Propiedades y equipos	1,127	6,876
Reservas técnicas	129,687	246,369
Derechos de uso	94,987	-
Total impuesto diferido activo	488,992	576,115

Impuesto diferido pasivo	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Activos financieros	3,133	472
Inversiones	120,819	102,746
Intangibles	155,472	326,981
Otros activos no financieros	332	7,530
Otros pasivos	36,057	69,602
Pasivos financieros	28,851	5,850
Pérdidas fiscales	-	-
Propiedades y equipos	78,657	66,854
Reservas técnicas	133,797	172,985
Derechos de uso	77,056	-
Total impuesto diferido pasivo	634,174	753,020
Total impuesto diferido neto	(145,182)	(176,905)

A continuación, se detallan los saldos del impuesto diferido por país:

Diciembre 2019

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	5,640	-	-	6,552	1,881	12	841	-	688	15,614
Beneficios a empleados	16,013	1,198	-	2,929	1,277	194	-	119	304	22,034
Inversiones	377	-	168	-	-	-	-	-	40	585
Intangibles	2,705	3	19	-	-	-	2,511	-	3,574	8,812
Otros activos no financieros	-	13,550	-	623	4,963	-	-	-	-	19,136
Otros pasivos	1,737	42,344	54,530	28,776	15,418	1,287	-	2,037	1,779	147,908
Pasivos financieros	-	-	-	446	-	-	-	-	-	446
Pérdidas fiscales	-	3,029	3,000	-	38,410	-	4,217	-	-	48,656
Propiedades y equipos	382	-	89	-	-	-	656	-	-	1,127
Reservas técnicas	25,613	8,826	64,427	14,577	-	16,172	-	-	72	129,687
Derechos de uso	77,619	-	5,105	-	2,850	7,664	1,749	-	-	94,987
Total impuesto diferido activo	130,086	68,950	127,338	53,903	64,799	25,329	9,974	2,156	6,457	488,992

Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	258	1	1,370	-	1,476	28	-	-	-	3,133
Inversiones	113,304	6,964	68	483	-	-	-	-	-	120,819
Intangibles	2,676	12,934	81,015	23,781	2,104	17,530	12,440	2,992	-	155,472
Otros activos no financieros	-	332	-	-	-	-	-	-	-	332
Otros pasivos	2,238	299	33,520	-	-	-	-	-	-	36,057
Pasivos financieros	23,265	5,185	-	-	-	-	401	-	-	28,851
Pérdidas fiscales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Propiedades y equipos	50,382	-	4,859	10,843	-	379	-	7,012	5,182	78,657
Reservas técnicas	102,731	-	17,881	-	7,881	-	5,304	-	-	133,797
Derechos de uso	59,268	400	5,073	-	2,743	7,597	1,642	-	333	77,056
Total impuesto diferido pasivo	354,122	26,115	143,786	35,107	14,204	25,534	19,787	10,004	5,515	634,174
Total impuesto diferido neto	(224,036)	42,835	(16,448)	18,796	50,595	(205)	(9,813)	(7,848)	942	(145,182)

Diciembre 2018

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	9,374	-	276	2,664	4,362	50	706	-	596	18,028
Beneficios a empleados	17,711	-	-	7,536	1,416	171	-	-	-	26,834
Inversiones	120	891	106	1,121	-	-	-	-	-	2,238
Intangibles	2,388	433	41	123,976	-	-	4,255	-	3,235	134,328
Otros activos no financieros	463	10,751	-	-	-	-	-	-	-	11,214
Otros pasivos	1,061	9,551	19,811	27,063	13,597	286	-	-	1,601	72,970
Pasivos financieros	3	-	-	-	-	-	-	-	-	3
Pérdidas fiscales	-	-	7,119	5,519	39,126	-	4,232	1,259	-	57,255
Propiedades y equipos	867	-	59	4,835	-	-	1,115	-	-	6,876
Reservas técnicas	24,899	20,379	146,700	35,935	-	15,473	-	-	2,983	246,369
Total impuesto diferido activo	56,886	42,005	174,112	208,649	58,501	15,980	10,308	1,259	8,415	576,115
Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	472	-	-	-	-	-	-	-	-	472
Inversiones	93,762	8,948	-	-	-	-	-	-	36	102,746
Intangibles	4,816	14,152	115,397	150,716	3,571	17,912	15,644	4,773	-	326,981
Otros activos no financieros	-	6,638	-	892	-	-	-	-	-	7,530
Otros pasivos	4,763	-	64,549	-	-	-	290	-	-	69,602
Pasivos financieros	5,850	-	-	-	-	-	-	-	-	5,850
Propiedades y equipos	41,374	4	3,975	15,324	-	195	-	1,607	4,375	66,854
Reservas técnicas	100,019	4,506	26,242	34,061	3,789	-	4,099	269	-	172,985
Total impuesto diferido pasivo	251,056	34,248	210,163	200,993	7,360	18,107	20,033	6,649	4,411	753,020
Total impuesto diferido neto	(194,170)	7,757	(36,051)	7,656	51,141	(2,127)	(9,725)	(5,390)	4,004	(176,905)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Argentina, Brasil, Chile y Uruguay, siendo Seguros Sura Brasil la compañía que tiene el activo de mayor valor por este concepto.

Actualmente el saldo es de \$38,410, estos son créditos imprescriptibles, es decir, que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda., estos se generaron entre los periodos 2013 y 2018 y son créditos que, según lo establecido en la regulación fiscal chilena, no tienen vencimiento.

9.4. Impuesto reconocido en el resultado del período

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Gasto por impuesto corriente	(127,204)	(199,209)
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	74,905	75,643
Cambios en las tasas fiscales	-	7,551
Gasto de impuestos	(52,299)	(116,015)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

9.5. Conciliación de la tasa efectiva

		Diciembre 2019		Diciembre 2018
Ganancia contable antes de impuesto		442,627		640,883
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	35%	153,105	36%	229,388
Mas efecto fiscal de:				
Gastos no deducibles	11%	48,400	36%	89,902
Ingresos fiscales	9%	40,170	14%	87,209
Pérdidas fiscales	2%	10,320	1%	2,493
Efecto ajustes conversión IFRS	0%	54	0%	69
Ajustes en cambio de tarifa	0%	-	1%	354
Menos efecto fiscal de:				
Ingresos no gravados	4%	(16,290)	4%	(35,463)
Ajustes de periodos anteriores	2%	(7,750)	0%	-
Rentas exentas/incentivos tributarios	39%	(170,614)	40%	(255,168)
Otros	1%	(5,096)	4%	(2,769)
Impuesto a las ganancias	12%	52,299	18%	116,015

En el año 2019 se percibieron menores ingresos fiscales relacionados con los dividendos gravados, adicionalmente, los gastos no deducibles tuvieron un menor impacto en proporción con los gastos del año.

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que puede no existir claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en

el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiéndose por estos todos los impuestos, ya sean nacionales o extranjeros, que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. Por "tratamiento impositivo incierto" se entiende todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

A diciembre 31 de 2019 la compañía analizó aquellos aspectos impositivos susceptibles de ser calificados como inciertos, según la legislación fiscal aplicable a cada jurisdicción, arrojando como resultado un tratamiento impositivo incierto de 513 millones de pesos en República Dominicana y México. Es importante aclarar que la CIINIF 23 es de obligatorio cumplimiento a partir del año 2020.

9.6. Movimiento del impuesto diferido

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Saldo inicial, pasivo neto	(176,905)	(267,412)
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	74,905	75,643
Adición por combinación de negocios	-	8,202
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	(18,623)	7,767
Efecto por cambio de tarifa	-	7,551
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(2,040)	(5,090)
Otros efectos en patrimonio	(22,519)	(3,566)
Saldo final, pasivo neto	(145,182)	(176,905)

NOTA 10. INSTRUMENTOS DERIVADOS

10.1. Instrumentos financieros derivados

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación del peso colombiano, Suramericana S.A. cerró a diciembre de 2019, con operaciones forward de venta non delivery y Swaps en las siguientes condiciones:

	2019	2018	2019	2018	2019	2018
	Swap		Forward		Total	
Activos						
Tasa de interés	-	-	-	-	-	-
Tasa de cambios	-	-	41,574	4,192	41,574	4,192
Activos de negociación	-	-	41,574	4,192	41,574	4,192
Tasa de interés	-	-	-	-	-	-
Tasa de cambios	697	-	-	-	697	-
Activos de cobertura	697	-	-	-	697	-
Total activo	697	-	41,574	4,192	42,271	4,192
Pasivo						
Tasa de interés	-	-	-	-	-	-
Tasa de cambios	-	-	20,431	34,598	20,431	34,598
Pasivos de negociación	-	-	20,431	34,598	20,431	34,598
Tasa de interés	-	-	-	-	-	-
Tasa de cambios	-	-	-	-	-	-
Pasivos de cobertura	-	-	-	-	-	-
Total pasivo (Nota 5.2)	-	-	20,431	34,598	20,431	34,598
Posición neta	697	-	21,143	(30,406)	21,840	(30,406)

Las compañías dentro de su portafolio cuentan con inversiones que respaldan las reservas técnicas resultantes de la actividad aseguradora; un porcentaje de dichas inversiones, presentan cambios en su valor razonable atribuidos a la exposición a moneda extranjera y/o al riesgo de tasa de interés. De acuerdo con lo anterior, las compañías a partir de diciembre han decidido implementar la contabilidad de coberturas con el fin de respaldar las reservas con productos derivados, buscando mitigar el impacto en el valor razonable de los instrumentos financieros por tipo de cambio y tasa de interés.

Revisión de la eficacia de la cobertura y relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura:

Las compañías realizaron las operaciones de coberturas según las siguientes características:

- Partidas cubiertas: tres (4) bonos de Ecopetrol con vencimiento en septiembre de 2023 con pago de cupón semestral de 5.875%
- Instrumentos de coberturas: tres (4) permutas financieras (swaps) por valor de USD 2,500,000 y corresponde al valor nominal y pago de cupones de la partida cubierta.

El análisis de eficacia de la cobertura se realiza de manera cualitativa y se considera eficaz bajo los siguientes requisitos:

- Existe relación económica entre el instrumento de cobertura y el elemento cubierto; estos se mueven de forma opuesta y por un valor similar, de tal forma, que exista compensación entre las dos partidas, debido a que los términos económicos principales de ambos elementos son similares (valor nominal, vencimiento, subyacente, moneda).
- No se presenta riesgo significativo de crédito en la relación de cobertura que pueda afectar la compensación de la operación.
- El ratio de la cobertura es 1:1 tanto en la cobertura contable como en la cobertura económica, debido a que el subyacente del elemento cubierto coincide exactamente con el subyacente del instrumento de cobertura.

Al 31 de diciembre de 2019, las contabilidades de cobertura son eficaces.

NOTA 11. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA

A continuación, se relaciona el detalle de los movimientos de los activos clasificados como mantenidos para la venta:

	2019	2018
Saldo al 1 de enero	3,450	36,711
Trasladado hacia/desde propiedad y equipo	3,121	(21,815)
Traslado desde inversiones en asociadas	29,771	13,961
Traslado hacia/desde propiedades de inversión	741	(5,742)
Retiro por venta	(92,115)	(35,621)
Utilidad en venta	59,334	15,956
Diferencia en cambio	910	-
Saldo al 31 de diciembre	5,212	3,450

El grupo de activos clasificados como mantenidos para la venta corresponde a terrenos, edificios e inversiones en asociadas que se pretende vender en un plazo inferior a 1 año, a continuación, se presenta su detalle:

Activos mantenidos para la venta correspondiente a Inmuebles

Los inmuebles están en las compañías, Seguros Generales Suramericana S.A., Servicios Generales Suramericana S.A.S. y Seguros Sura S.A. de Argentina para cada compañía se tiene:

En Seguros Generales Suramericana S.A. durante el año 2019 se vendieron unos inmuebles que entraron a la compañía con la fusión de RSA, inmuebles ubicados en su mayoría en Cartagena y Bogotá, los cuales dieron una utilidad en venta de \$490. A diciembre de 2019 se tienen dos inmuebles para la venta, el Edificio Banco Santander ubicado en Cúcuta, Colombia y el Centro Industrial y Comercial el Dorado, ubicado en la ciudad de Bogotá, Colombia.

En Servicios Generales Suramericana S.A.: Al 31 de diciembre de 2017, por el acuerdo de pago celebrado por un cliente del área de servicios financieros en la cual para cubrir la deuda con la compañía hace entrega de una casa ubicada en el barrio Nogal de Medellín por lo anterior se requiere presentar este inmueble dentro del grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta los valores recibidos según avalúo

independiente del 30 de octubre del 2017. El valor en libros de este inmueble es de \$653 y se vendió en el año 2019, dejando una utilidad en venta de \$7.

En Seguros Sura S.A de Argentina se tienen varios inmuebles destinados para la venta ubicados en la provincia de Córdoba, Buenos aires, Rosario y Rio Negro, estos inmuebles se decidieron vender durante el año 2019.

Activos mantenidos para la venta correspondiente a inversiones en asociadas

Durante el año se dio la venta de las siguientes inversiones en asociadas:

El 30 de agosto de 2019 Suramericana vendió el 30% de la participación accionaria que mantenía en la sociedad Administradora de Riesgos de Salud ARS Palic Salud S.A., inversión en asociada dedicada al negocio de administración y venta de planes de salud en la República Dominicana. Estas acciones pasaron a ser de propiedad directa de la compañía como parte del proceso de fusión en el que absorbió los activos netos de su filial Inversura Panamá el pasado 31 de diciembre de 2018, esta última las había adquirido desde el año 2002. La venta correspondiente a 247,665 acciones ordinarias se llevó a cabo el 30 de agosto al Centro Financiero BHD S.A., accionista mayoritario de dicha sociedad, siendo autorizada el día 18 de julio de 2019 por la Junta Directiva de Suramericana. La venta generó una utilidad de \$ 37,329.

En diciembre de 2019 Suramericana vendió las acciones correspondientes al 15% del capital que poseía en Sodexo S.A.S. y al 22% de las acciones que poseía en Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A., sociedades colombianas que ofrecen servicios de alimentación y mantenimiento de instalaciones para empresas, e incentivos para la calidad de vida de empleados en Colombia, esta operación se dio a través de su filial Servicios Generales Suramericana S.A. quien tenía propiedad legal de las acciones, y dejó una utilidad en venta de \$22,005.

Al 31 de diciembre de 2018 se realizó la venta de las acciones de correspondientes al 18.62% del capital de Brinks de Colombia S.A. inversión a través de Servicios Generales Suramericana S.A., esta operación dejó una utilidad en venta de \$15,956.

Restricciones

Al 31 de diciembre de 2019, Suramericana no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

NOTA 12. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión en Suramericana se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	2019	2018
Terreno	5,712	4,189
Edificios	13,168	1,272
Total	18,880	5,461

El movimiento de las propiedades de inversión es el siguiente:

	Terreno	Edificio	Total
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2017	553	3,753	4,306
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	-	(61)	(61)
Ganancias por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	88	306	394
Transferencias a bienes mantenidos para la venta y a propiedad y equipo	3,559	(2,251)	1,308
Efecto por conversión	(11)	(475)	(486)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2018	4,189	1,272	5,461
Pérdidas/Reversión por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	(98)	225	127
Adiciones derivadas de adquisiciones	84	867	951
Ganancias (Pérdidas) por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	8,990	(3,790)	5,200
Transferencias a bienes mantenidos para la venta y a propiedad y equipo	(7,292)	15,193	7,901
Efecto por conversión	(161)	(599)	(760)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2019	5,712	13,168	18,880

Avaluadores

El avalúo de las propiedades de inversión es realizado por los siguientes evaluadores:

- Elkin Ruiz Propiedad Raíz, Ingeniero Civil de la Universidad Nacional, Plant Design de Lehigh University, Pensilvania e Ingeniero Químico de la Universidad de Antioquia; es Miembro de la Lonja de Propiedad Raíz de Medellín.
- Avalúos e inspecciones del Istmo, S.A (Avaistmo), Ciudad de Panamá, Panamá. Empresa con más de 10 años en el mercado de los avalúos.

Activo	2019	2018
Centro corporativo Serena del mar - Cartagena	6,208	-
Lotes carrera 30 con la 75 - Bogota	5,643	-
Terrenos carrera 49 - Barranquilla	2,893	1,787
Edificio San Martín, Argentina	-	690
Edificio San Lorenzo, Rosario, Argentina	829	567
P.H. world trade center, Hotel Sercotel Prinsess, Ciudad de Panamá	1,448	437
Edificio San Martín 910, Argentina	-	389
Bodega industriales - Medellín	601	369
Terreno ubicado en cerro azul hacienda country club, Ciudad de Panamá	528	359
Edificio San Irineo, Argentina	-	297
P.H. suite, hotel coronado edif., Ciudad de Panamá	409	222
Oficina Edificio Camacol, Medellín, Colombia	193	168
Edificio Mar del Plata, Buenos aires, Argentina	128	101
Edificio Agüero, Buenos Aires, Argentina	-	43
Edificio Vélez Sarsfield, Argentina	-	24
Edificio Av. Fertil/Medusas; Argentina	-	7
Edificio Pampayastasud; Argentina	-	1
Total propiedades de inversión	18,880	5,461

Ingresos por propiedades de inversión

Los ingresos por las propiedades de inversión a 31 de diciembre de 2019 y 2018 se detallan a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Ingreso por arrendamiento	3,369	3,435
Ingreso por valoración	4,928	332
Total	8,297	3,767

Jerarquía del valor razonable

Todas las propiedades de inversión presentan un Nivel 2 en la jerarquía del valor razonable. La metodología utilizada para ambos años fue el Enfoque de Mercado.

Los valores razonables de dichas valuaciones se encuentran respaldados por evidencia del mercado y representan los valores por los cuales los activos podrían ser comprados y vendidos entre un comprador y un vendedor interesados y debidamente informados, en una transacción en condiciones de independencia mutua y en la fecha de la valoración conforme a las normas del Comité de Normas Internacionales de Valuación. Las propiedades son valoradas cada año y las ganancias y pérdidas a valor razonable se registran en el estado de resultados.

Los parámetros que se utilizan para realizar estas valuaciones son conservadores respecto a lo que se observa en el mercado, con el fin de poder absorber eventuales fluctuaciones futuras.

Restricciones

Suramericana no tienen restricciones sobre la posible disposición o venta de sus propiedades de inversión, ni obligaciones contractuales de comprar, construir o desarrollar propiedades de inversión, o de realizar reparaciones, tareas de mantenimiento y/o ampliaciones.

NOTA 13. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El detalle de los movimientos de las propiedades y equipos de Suramericana S.A. es el siguiente:

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Maquinaria	Total
Costo										
Costo a 1 de enero 2019	329,674	490,333	22,040	73,611	129,508	13,746	27,975	28,207	61,509	1,176,603
Adiciones	7,395	22,718	2,112	13,473	25,579	337	27,425	9,142	16,086	124,267
Disposiciones (-)	(5,318)	(663)	(1,653)	(646)	(4,488)	(876)	(12,645)	-	(775)	(27,064)
Ajustes por valor razonable	51,143	51,349	-	-	-	-	-	-	-	102,492
Diferencia en cambio	(11,722)	(6,144)	(395)	(2,937)	(10,517)	(802)	(2)	(954)	2	(33,471)
Reclasificaciones con propiedades de inversión	6,341	(15,043)	-	-	-	-	-	-	-	(8,702)
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	(1,553)	(1,530)	-	-	-	-	-	-	-	(3,083)
Otros cambios	508	(508)	-	-	-	-	-	-	-	-
Costo en libros a 31 de diciembre 2019	376,468	540,512	22,104	83,501	140,082	12,405	42,753	36,395	76,822	1,331,042

Depreciación acumulada y deterioro de valor										
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2019	(6,930)	(37,013)	(8,657)	(37,187)	(80,201)	(8,191)	-	(11,861)	(22,412)	(212,452)
Depreciación del periodo	-	(6,520)	(2,919)	(8,266)	(17,956)	(581)	-	(2,812)	(6,746)	(45,800)
Deterioro del periodo	353	86	-	-	-	-	-	-	-	439
Disposiciones (-)	4,966	346	873	556	6,672	876	-	215	879	15,383
Reclasificaciones con propiedades de inversión	-	318	-	-	-	-	-	-	-	318
Diferencia en cambio	-	1,686	159	3,452	9,441	960	-	(751)	-	14,947
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2019	(1,611)	(41,097)	(10,544)	(41,445)	(82,044)	(6,936)	-	(15,209)	(28,279)	(227,165)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2019	374,857	499,415	11,560	42,056	58,038	5,469	42,753	21,186	48,543	1,103,877

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Maquinaria	Total
Costo										
Costo a 1 de enero 2018	318,174	457,333	19,603	58,617	113,395	14,481	12,642	25,338	51,115	1,070,698
Adiciones	4,182	11,194	3,368	14,152	20,193	(671)	10,155	4,080	7,754	74,407
Disposiciones (-)	(8,370)	(83)	(1,540)	(68)	(5,274)	(30)	(3,656)	(182)	(2,011)	(21,214)
Incremento por combinación de negocios	-	5,295	486	753	1,116	283	-	-	4,624	12,557
Ajustes por valor razonable	10,401	(12,960)	-	-	-	-	-	-	-	(2,559)
Diferencia en cambio	(4,441)	12,756	123	156	78	(317)	-	(1,029)	26	7,352
Reclasificaciones con propiedades de inversión	(2,089)	(98)	-	-	-	-	-	-	-	(2,187)
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	11,817	15,202	-	-	-	-	-	-	-	27,019
Otros cambios	-	1,694	-	-	-	-	8,834	-	-	10,528
Costo en libros a 31 de diciembre 2018	329,674	490,333	22,040	73,610	129,508	13,746	27,975	28,207	61,508	1,176,601

Depreciación acumulada y deterioro de valor										
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2018	(8,347)	(30,285)	(7,989)	(31,390)	(71,795)	(8,847)	-	(10,540)	(18,218)	(187,411)
Depreciación del periodo	-	(5,896)	(2,446)	(5,963)	(15,425)	(593)	-	(3,139)	(5,491)	(38,953)
Deterioro del periodo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Disposiciones (-)	-	14	1,619	133	7,615	1,201	-	80	1,305	11,967
Incremento por combinación de negocios	-	-	(36)	-	(757)	(253)	-	-	-	(1,046)
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	1,417	-	-	-	-	-	-	-	-	1,417
Diferencia en cambio	-	(846)	195	32	161	302	-	1,738	(8)	1,574
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2018	(6,930)	(37,013)	(8,657)	(37,188)	(80,201)	(8,190)	-	(11,861)	(22,412)	(212,452)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2018	322,744	453,320	13,383	36,422	49,307	5,556	27,975	16,346	39,096	964,149

Pérdida por deterioro y reversión posterior

Al 31 de diciembre de 2019 se detectó que algunos equipos se encontraban en estado de obsolescencia por lo tanto se procedió a dar de baja estos activos y enviarlos a destrucción además de las desvalorizaciones generados por la revaluación de los inmuebles.

Al 31 de diciembre de 2019 se realizó el test de deterioro y no se encontraron cambios significativos en los bienes inmuebles diferentes a los mostrados por los avalúos.

Restricciones de titularidad

Al 31 de diciembre de 2019 la compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

Revaluación de Terrenos y Edificios

Suramericana utiliza el modelo de revaluación para medir los terrenos y edificios. Para estos fines se contrató valuadores independiente reconocidos, para determinar el valor razonable de los terrenos y los edificios. El valor razonable se determina por referencia a evidencia objetiva basada en el mercado. Las valuaciones se basan en precios de cotización en mercados activos, ajustados por las diferencias según la naturaleza, ubicación y/o condición de la propiedad en particular.

Venta de propiedad y equipo

Suramericana y sus filiales generaron una utilidad por venta de propiedad y equipo a diciembre de 2019 por \$1,112 y a diciembre 2018 por \$1,528.

NOTA 14. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Suramericana, al cierre del 31 de diciembre de 2019 y 2018 se relaciona a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Plusvalía	559,818	581,096
Activos intangibles distintos a la plusvalía	440,295	472,172
Costo de Adquisición Diferido (DAC)	763,204	827,906
Activos intangible totales incluyendo plusvalía	1,763,317	1,881,174

14.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Diciembre 2019			Diciembre 2018		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa)	91,556	25,228	66,328	90,791	25,018	65,773
Seguros Sura S.A. República Dominicana	14,359	-	14,359	14,942	-	14,942
Seguro Suramericana S.A. (Panamá)	55,015	-	55,015	54,555	-	54,555
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	149,219	-	149,219	159,749	-	159,749
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia) e IATM	94,290	-	94,290	109,300	-	109,300
Seguros Sura S.A. (Brasil)	40,231	-	40,231	41,499	-	41,499
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	49,018	-	49,018	31,220	-	31,220
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	91,358	-	91,358	104,058	-	104,058
Total	585,046	25,228	559,818	606,114	25,018	581,096

A la fecha de corte la plusvalía fluctúa teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Costo al inicio del periodo	606,114	590,595
Adiciones	640	15,650
Diferencia en cambio	(21,707)	(131)
Costo al final del periodo	585,047	606,114
Deterioro al inicio del periodo	25,018	22,972
Diferencia en cambio	211	2,046
Deterioro al final del periodo	25,229	25,018
Plusvalía neta	559,818	581,096

14.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2019	11,699	608,156	243,061	28,755	21,477	2,339	915,487
Adiciones (1)	-	11,924	89,288	-	3,278	4,975	109,465
Disposiciones (-)	-	(2,002)	(15)	-	-	-	(2,017)
Diferencias de tipo de cambio	24	(26,266)	(18,988)	231	(883)	(489)	(46,371)
Costo en libros al 31 de diciembre de 2019	11,723	591,812	313,346	28,986	23,872	6,825	976,564
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2019	(2,994)	(298,520)	(115,353)	(19,050)	(7,398)	-	(443,315)
Amortización del periodo	-	(77,607)	(26,479)	(6,116)	(3,679)	-	(113,881)
Disposiciones (-)	-	1,205	957	-	1,321	-	3,483
Diferencias de tipo de cambio	(25)	9,645	6,530	(147)	1,441	-	17,444
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2019	(3,019)	(365,277)	(134,345)	(25,313)	(8,315)	-	(536,269)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2019	8,704	226,535	179,001	3,673	15,557	6,825	440,295

- (1) Las adiciones más representativas corresponden a:
- Actualización CORE en Seguros de Vida Colombia
 - Activación del proyecto Arrow en Seguros Sura Argentina

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2018	10,631	623,948	199,400	26,093	19,806	2,378	882,256
Combinación de negocio	-	-	9,312	-	-	-	9,312
Adiciones	3,669	24,880	42,341	-	799	87	71,776
Disposiciones (-)	-	(8,436)	(2,767)	-	-	-	(11,203)
Diferencias de tipo de cambio	(2,601)	(32,236)	(5,225)	2,662	872	(126)	(36,654)
Costo en libros al 31 de diciembre de 2018	11,699	608,156	243,061	28,755	21,477	2,339	915,487
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2018	(2,749)	(217,667)	(105,333)	(11,912)	(6,153)	-	(343,814)
Amortización del periodo	-	(87,482)	(21,861)	(5,176)	(1,389)	-	(115,908)
Disposiciones (-)	-	8,436	2,515	-	-	-	10,951
Diferencias de tipo de cambio	(245)	(1,807)	10,718	(1,962)	144	-	6,848
Combinación de negocio	-	-	(1,392)	-	-	-	(1,392)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2018	(2,994)	(298,520)	(115,353)	(19,050)	(7,398)	-	(443,315)
Activos intangibles a 31 de diciembre de 2018	8,705	309,636	127,708	9,705	14,079	2,339	472,172

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	9.0	4.7
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa (El Salvador)	14.0	6.0
Seguros Sura S.A. (Brasil)	5.0	1.2
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7.0	3.3
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia).	5.0	1.3
Seguros Sura S.A. (Argentina)	10.6	6.9
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	4.0	0.4
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	16.0	12.5
Derechos de no competencia		
Seguros Suramericana S.A. de Panamá	5.0	0.7
Marcas		
Seguros Sura S.A. (Argentina)*	Indefinida	Indefinida
Seguros Sura S.A. de C.V (México)*	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Suramericana realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro.

14.3 Costo de adquisición diferido (DAC)

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido (DAC):

DAC al 1 de enero de 2018	822,694
Combinaciones de negocios	527
Adiciones	1,381,107
Diferencias de tipo de cambio	176,734
Amortización del periodo	(1,553,156)
DAC al 31 de diciembre de 2018	827,906
Adiciones	1,629,864
Diferencias de tipo de cambio	(49,507)
Amortización del periodo	(1,645,059)
DAC al 31 de diciembre de 2019	763,204

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	185,311	181,896
Chile	177,140	270,380
Brasil	96,300	79,707
México	81,672	64,198
Argentina	75,428	87,438
El Salvador	44,373	41,853
Uruguay	40,931	39,793
Panamá	38,657	39,842
República Dominicana	22,455	20,797
Bermuda	937	2,002
Total	763,204	827,906

NOTA 15. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

15.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	25,624	19,193
Domicilio:	Medellín	Pasivo	22,212	15,939
País:	Colombia	Patrimonio	3,412	3,254
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	158	933
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	191,684	118,086
Domicilio:	Medellín	Pasivo	125,447	64,342
País:	Colombia	Patrimonio	66,237	53,744
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Ganancia	11,672	7,359
		Participación	100%	100%

EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	1,180,170	929,647
Domicilio:	Medellín	Pasivo	887,342	672,146
País:	Colombia	Patrimonio	292,828	257,501
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	8,142	57,993
		Participación	100%	100%

Operaciones Generales Suramericana S.A.S.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	143,000	131,637
Domicilio:	Medellín	Pasivo	65,204	65,117
País:	Colombia	Patrimonio	77,796	66,520
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Pérdida	(7,004)	(9,653)
		Participación	100%	100%

Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Operación del ramo de riesgos laborales	Activo	-	3,040,069
Domicilio:	Medellín	Pasivo	-	2,477,379
País:	Colombia	Patrimonio	-	562,690
Fecha de constitución:	9 de noviembre de 1995	Ganancia	-	212,448
		Participación	-	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros de personas	Activo	10,773,928	6,827,592
Domicilio:	Medellín	Pasivo	8,397,012	5,331,046
País:	Colombia	Patrimonio	2,376,916	1,496,546
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	539,383	280,505
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,552,127	4,474,981
Domicilio:	Medellín	Pasivo	3,641,365	3,544,606
País:	Colombia	Patrimonio	910,762	930,375
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	42,507	76,620
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	193,858	97,554
Domicilio:	Medellín	Pasivo	173,054	81,549
País:	Colombia	Patrimonio	20,804	16,005
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	1,327	3,095
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	671,413	589,140
Domicilio:	Medellín	Pasivo	398,273	329,183
País:	Colombia	Patrimonio	273,140	259,957
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	26,973	25,712
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Sura México			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros	Activo	-	318,711
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	-	279,362
País:	México	Patrimonio	-	39,349
Fecha de constitución:	01 de junio de 1999	Pérdida	-	(1,855)
		Participación	-	100%

Seguros Suramericana Panamá S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros	Activo	968,410	1,065,189
Domicilio:	Panamá	Pasivo	630,993	643,218
País:	Panamá	Patrimonio	337,417	421,971
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	62,221	48,902
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	554	651
Domicilio:	Panamá	Pasivo	94	360
País:	Panamá	Patrimonio	460	291
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	167	110
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuiza			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros generales	Activo	389,289	335,120
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	186,266	145,964
País:	El Salvador	Patrimonio	203,023	189,156
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	Pérdida	(11,283)	(6,383)
		Participación	97%	97%

Asesuiza Vida, S.A. Seguros de Personas			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros de personas	Activo	455,841	391,777
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	371,587	303,861
País:	El Salvador	Patrimonio	84,254	87,916
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	Ganancia	19,854	16,340
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros	Activo	485,297	407,746
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	398,899	340,491
País:	República Dominicana	Patrimonio	86,398	67,255
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	19,655	7,078
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,153,906	1,089,518
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	938,274	858,814
País:	Brasil	Patrimonio	215,632	230,704
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	(Pérdida) Ganancia	(1,560)	934
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. (Antes Financia Expreso)			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones	Activo	2,254	1,632
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	253	6
País:	Colombia	Patrimonio	2,001	1,626
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	Ganancia (Pérdida)	375	(2,234)
		Participación	100%	100%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Inversionista	Activo	4,250	4,330
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	24	11
País:	Argentina	Patrimonio	4,226	4,319
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	Pérdida	(46)	(73)
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Inversionista	Activo	7,926	8,064
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	23	14
País:	Argentina	Patrimonio	7,903	8,050
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	Pérdida	(59)	(100)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,123,105	1,188,803
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,058,303	1,038,542
País:	Argentina	Patrimonio	64,802	150,261
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	Pérdida	(85,929)	(8,309)
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros generales	Activo	126,680	112,782
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	116,910	100,861
País:	Argentina	Patrimonio	9,770	11,921
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	(Pérdida) Ganancia	(2,021)	92
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros generales	Activo	3,957,801	4,028,011
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	3,208,617	3,192,338
País:	Chile	Patrimonio	749,184	835,673
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	(Pérdida)	(39,091)	10,341
		Ganancia		
		Participación	99%	99%

Seguros de Vida Suramericana S.A.				
			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros de personas	Activo	111,054	84,721
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	54,207	45,895
País:	Chile	Patrimonio	56,847	38,826
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	Pérdida	(1,351)	(1,254)
		Participación	100%	100%

Suramericana Chilean Holding SPA				
			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Inversionista	Activo	43,978	46,693
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	52,669	53,866
País:	Chile	Patrimonio	(8,691)	(7,173)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Pérdida	(2,134)	(2,071)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Chile Limitada				
			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Inversionista	Activo	58,828	39,669
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	212	217
País:	Chile	Patrimonio	58,616	39,452
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	(Pérdida)	(3)	345
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A. de C.V.				
			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,751,410	1,222,297
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	1,352,546	880,336
País:	México	Patrimonio	398,864	341,961
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	(Pérdida)	(23,345)	3,494
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	70,127	107,917
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	19,061	58,202
País:	Bermuda	Patrimonio	51,066	49,715
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	Ganancia (Pérdida)	941	(275)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguros	Activo	598,622	632,397
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	365,472	387,919
País:	Uruguay	Patrimonio	233,150	244,478
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	Ganancia (Pérdida)	19,567	(7,748)
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	2,219	2,761
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	638	1,323
País:	Bermuda	Patrimonio	1,581	1,438
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia	131	346
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil Participações Ltda			Diciembre 2019	Diciembre 2018
Actividad:	Inversionista	Activo	216,157	222,975
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	259	164
País:	Brasil	Patrimonio	215,898	222,811
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2018	Pérdida	(98)	(21)
		Participación	100%	100%

15.1.1. Cambios en la participación de las inversiones

Diciembre 2019

Durante el año 2019 se han presentado los siguientes cambios en las inversiones en subsidiarias de Suramericana.

A partir del 1 de enero de 2019 Suramericana reconoció los efectos legales y contables asociados a la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda. La participación directa de Suramericana en Seguros de Vida S.A. compañía absorbente refleja un pequeño cambio respecto a su anterior participación, pasando del 94.95% al 94.96%. De cualquier forma, la participación total de

Suramericana en la compañía absorbente, directa e indirecta, continúa siendo del 100% sobre las acciones emitidas.

La compañía de Seguros Generales Suramericana S.A. en Chile, realizó en Junio de 2019 una capitalización a la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada por valor de US\$4.4 millones (CLP\$3,000 millones) la cual le otorgó una participación del 26.15 % sobre su patrimonio. A su vez, en una segunda operación la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile. Las dos operaciones anteriores, se dan con el objetivo de apalancar la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y le apuntan a la diversificación de riesgos de las filiales en Chile y su holding Suramericana S.A. Por otro lado, esta inyección de capital que se termina realizando a la compañía de Vida tendrá como objetivo brindarle una oferta de soluciones más completa al cliente, incorporando para ello productos colectivos de salud y vida, en línea con la estrategia de la compañía de entregar bienestar y competitividad a las empresas y personas.

En línea con la gestión que se viene realizando desde Suramericana S.A. en procura de mantener estructuras de capital eficientes en cada una de sus filiales, sin descuidar el cumplimiento de los requerimientos regulatorios y las necesidades propias para la operación de cada compañía, la junta directiva de Seguros Suramericana S.A. (Panamá) aprobó el día 24 de julio de 2019 llevar a cabo una reducción de su capital suscrito y reintegrarlo a su accionista. Estos fondos serán recibidos por Suramericana antes de finalizar el 2020.

Luego de que en octubre de 2018 Suramericana adquiriera el 100% del capital accionario de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. por compra realizada a su vinculada Sura Asset Management S.A., en el mes de diciembre de 2019 se acordó con ésta el pago a favor de Suramericana de una suma de dinero de \$7,804, de este total la suma de \$5,881 ha sido tratada como un ajuste del precio pagado por dicha aseguradora y la suma de \$1,923 como una suma derivada de un acuerdo de transacción que se visualiza en la línea de otros ingresos.

Diciembre 2018

Durante el año 2018 se presentaron los siguientes cambios en las inversiones en subsidiarias de Suramericana.

El 16 de marzo de 2018 con el registro ante el Ministerio de Hacienda local se constituyó formalmente Inversiones Sura Brasil Participações, una compañía domiciliada y regida por las leyes de la República de Brasil, cuyo propósito es facilitar el desarrollo de los negocios e inversiones de Suramericana en Latinoamérica y particularmente en este país.

Con el objetivo de dar continuidad a su estrategia de propiciar eficiencias en el reaseguro de sus operaciones en la región y apalancar el desarrollo de nuevos productos resultantes del Modelo de Gestión de Tendencias y Riesgos, el 23 de marzo de 2018 Suramericana S.A. capitalizó a su filial Sura Re con USD 10,300,000 con el fin de que esta pueda alcanzar el capital mínimo requerido para iniciar los trámites de registro como reasegurador, y la posterior aceptación de riesgos cedidos por sus compañías vinculadas. Con la transferencia de estos recursos Sura Re alcanzó un capital de USD 15,800,000 y cumplió con el capital mínimo requerido para iniciar los trámites de registro como reasegurador en la región y la posterior aceptación de riesgos cedidos por sus compañías vinculadas.

El 8 de octubre de 2018 se registró en la Cámara de Comercio de Bogotá el acta de liquidación de la subsidiaria Protección Garantizada Ltda.

El día 22 de octubre de 2018, se llevó a cabo el cierre del contrato de compraventa suscrito con Sura Asset Management S.A. para la adquisición de la totalidad de las acciones de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V., llevándose a cabo la transferencia de la propiedad de dichas acciones a cambio de una contraprestación de USD 20,598,936. Por el hecho de que esta transacción corresponde a una combinación de entidades bajo control común que no está bajo el alcance de la NIIF 3 – Combinaciones de negocios, la gerencia en uso de su juicio optó por reconocer sus efectos contables bajo el método de la unión de intereses o “the pooling of interest method”.

El 1 de noviembre de 2018, después de cumplidas todas las condiciones precedentes, se efectuó el cierre de la operación de cesión de activos, pasivos y contratos realizada entre Diagnóstico & Asistencia Médica S.A. – Dinámica IPS y la Fundación Instituto de Alta Tecnología Médica de Antioquia – IATM. A partir de tal fecha, Dinámica IPS asumió la operación de las tres sedes adquiridas, así como la de los activos, pasivos y contratos de las mismas. Actualmente, la compañía se encuentra adelantando la asignación del precio de compra - Purchase Price Allocation de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". Al 31 de diciembre el exceso pagado sobre los activos netos en libros se registra provisionalmente como otros activos no financieros, a la espera que la compañía logre establecer confiablemente el valor razonable de los activos intangibles identificables en la adquisición; y determinar si existe plusvalía o un ingreso por una compra en términos ventajosos. El registro de los activos intangibles identificables, impuestos diferidos asociados, Plusvalía o cualquier ingreso por una compra en términos ventajosos, se realizará en la medida que el proceso de asignación del precio de compra sea terminado, para lo cual la NIIF 3 permite hasta un año después de la fecha de adquisición.

El 31 de diciembre de 2018 en virtud del proyecto de reorganización empresarial que adelanta la compañía, Suramericana S.A. absorbió a través de un proceso de fusión a sus filiales Inversiones Sura Brasil S.A.S. e Inversura Panamá Internacional, de las cuales era único accionista. Producto de esta fusión Suramericana S.A. paso a ser accionista directo del 99.99% de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda, el 99.99% de Seguros Sura Republica Dominicana S.A. y 100% de Seguros Suramericana Panamá S.A., filiales que hasta esta entonces poseía a través de estos vehículos de inversión. Para esta misma fecha, mediante un proceso de escisión patrimonial, Suramericana absorbió la participación accionaria del 97.11 % que hasta entonces Seguros Suramericana Panamá S.A. sostenía en la Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa).

El exceso pagado se atribuye a la estrategia de expansión de la compañía y a las sinergias que se esperan de la integración con las operaciones actuales. Se estima que el crédito mercantil del negocio no ha presentado variaciones desde la fecha de adquisición hasta el período finalizado el 31 de diciembre de 2018. De acuerdo con lo señalado en el literal c del numeral 2 del artículo 74 y el parágrafo 3 del artículo 143 del Estatuto Tributario, el crédito mercantil determinado en esta combinación de negocios no es susceptible de amortización para efectos tributarios.

Los costos de transacción relacionados con la adquisición del negocio no son significativos, razón por la cual fueron reconocidos como otros gastos operacionales en el estado de resultados integral al 31 de diciembre de 2018.

15.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de las asociadas y negocios conjuntos de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Tipo de inversión	Actividad económica	País	Diciembre 2019		Diciembre 2018	
				% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
ARS Palic Salud S.A.	Asociada	Administración y venta de planes de salud	República Dominicana	-	-	30%	247,665
Subocol S.A.	Asociada	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	40,700	50%	40,700
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Asociada	Servicios de instalaciones	Colombia	-	-	22%	139,338
Sodexo Colombia S.A.	Asociada	Servicios de outsourcing	Colombia	-	-	15%	687,435
Planeco Panamá S.A.	Asociada	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	25%	3,419,088	25%	2,788,871
P.A. Dinamarca	Negocio conjunto	Implementación de soluciones de movilidad	Colombia	33%	-	-	-

15.2.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018:

En el Activo			
	Compañía	Diciembre 2019	Diciembre 2018
	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	-	1,202
	Sodexo Colombia S.A.	-	3,849
	ARS Palic Salud S.A.	-	32,502
	Subocol S.A.	1,046	718
	Total asociadas en el activo	1,046	38,271
	P.A. Dinamarca	504	-
	Total negocios conjuntos en el activo	504	-
En el Pasivo (Nota 18.1)			
	Compañía	Diciembre 2019	Diciembre 2018
	Planeco Panamá S.A.	3,643	4,296
	Total asociadas en el pasivo	3,643	4,296

15.2.2. Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas y negocios conjuntos incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 son los siguientes:

Diciembre 2019	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
Subocol S.A.	5,395	3,304	2,091	771
Planeco Panamá S.A.	27,893	39,463	(14,570)	(5,513)
P.A. Dinamarca	1,514	2	1,512	(8)

Diciembre 2018	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
ARS Palic Salud S.A.	293,974	185,638	108,335	35,001
Subocol S.A.	4,735	3,301	1,433	158
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	149,840	144,375	5,464	(612)
Sodexo Colombia S.A.	125,444	99,787	25,657	10,222
Planeco Panamá S.A.	28,191	45,371	(17,180)	(5,508)

15.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	P.A. Dinamarca	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2018	32,502	718	1,202	3,849	-	38,271	(4,296)	(4,296)
Adiciones	-	-	-	-	507	507	2,008	2,008
Método de participación	-	384	-	-	(3)	381	(1,380)	(1,380)
Variación patrimonial	1,852	(56)	(72)	768	-	2,492	25	25
(-) Dividendos	(9,328)	-	-	(1,502)	-	(10,830)	-	-
Reclasificación	(25,026)	-	(1,130)	(3,115)	-	(29,271)	-	-
Saldo a diciembre 31 de 2019	-	1,046	-	-	504	1,550	(3,643)	(3,643)

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	Brinks de Colombia S.A.	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2017	27,870	652	1,485	2,474	16,692	49,173	(6,626)	(6,626)
Adiciones	-	-	-	-	-	-	4,436	4,436
Ventas de inversiones	-	-	-	-	(29,917)	(29,917)	-	-
Método de participación	10,501	80	(135)	1,534	-	11,980	(1,378)	(1,378)
Variación patrimonial	(277)	(14)	(148)	(159)	513	(85)	(1,808)	(1,808)
Utilidad en venta	-	-	-	-	15,956	15,956	-	-
(-) Dividendos	(7,302)	-	-	-	(3,244)	(10,546)	-	-
Otros	1,710	-	-	-	-	1,710	1,080	1,080
Saldo a diciembre 31 de 2018	32,502	718	1,202	3,849	-	38,271	(4,296)	(4,296)

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

NOTA 16. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS

16.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos", las subsidiarias de Suramericana S.A., han de considerar, en conjunto, los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro en las subsidiarias y asociadas.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, que alteren de manera significativa la solvencia financiera de la compañía.
2. Disminución material en el patrimonio contable de la compañía.
3. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda.
4. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma.
5. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
6. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde esta ópera.
7. Cambios significativos en el entorno competitivo.
8. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
9. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada.
10. Generación de nueva deuda que altere de manera importante la estructura de capital.
11. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se analiza si es necesario evaluar la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicios mencionados anteriormente; por lo que sería necesario estimar el importe recuperable del activo.

16.2 Deterioro de la plusvalía

Plusvalía adquirida a través de la compra de las operaciones de RSA en Latinoamérica en 2016

La plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocios para las adquisiciones y fusiones realizadas durante el 2016, fueron asignadas de acuerdo con el proceso de asignación de precios, PPA (Purchase Price Allocation, por sus siglas en inglés), realizadas para cada una de las siguientes geografías:

- Brasil
- Chile
- Colombia
- México
- Uruguay

Plusvalía adquirida a través de otras compras históricas

Suramericana S.A. adquirió en el año 2012 las compañías Seguros Sura S.A de República Dominicana, y Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Igualmente en el 2015 compró y fusionó seguros Banistmo con Seguros Panamá. Las anteriores transacciones fueron realizadas mediante una combinación de negocios que derivó

en el registro de plusvalía a nivel de Suramericana S.A. Anualmente se realiza revisión del deterioro para dichos activos intangibles.

Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

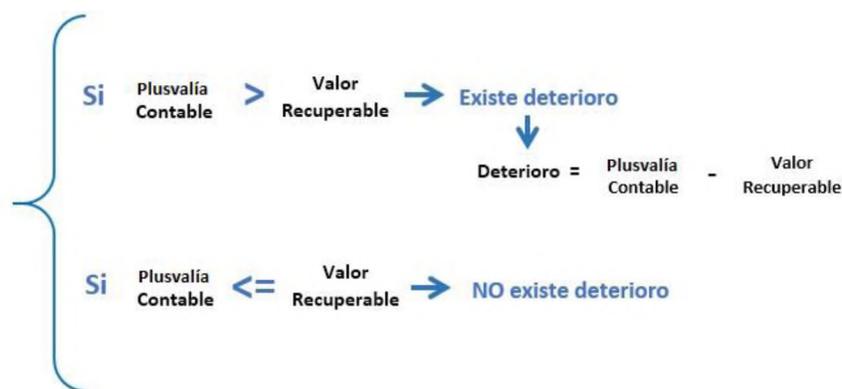
Cálculo del valor en uso (valor compañía): se realizó la valoración de cada una de las compañías con corte septiembre 30 de 2019. Esta valoración se realizó según la metodología definida en la compañía, y cuyas principales premisas son:

- El valor presente de la estimación de los flujos de dividendos futuros que la compañía espera obtener, los cuales fueron descontados a septiembre 30 de 2019.
- La proyección de los flujos futuros se basó en las planeaciones aprobadas por la Junta Directiva, y en supuestos de mediano y largo plazo realizados por la administración.
- Se usaron los costos de capital definidos por Suramericana S.A. para cada compañía, como la tasa de descuento de los flujos futuros.

Finalmente se calculó una plusvalía nueva para cada compañía, por medio de la siguiente fórmula:

$$\text{Plusvalía nueva} = \text{Valor compañía} - \text{Valor en libros (tangible e intangible)}$$

Con lo anterior, se determinó si existe deterioro de la plusvalía para cada una de las compañías, así:



De la anterior ecuación, el valor recuperable se define como el excedente entre el valor de la compañía (valor en uso) y su valor contable en libros, es decir, la nueva plusvalía.

El cálculo del valor recuperable para todas las compañías filiales de Suramericana fue superior a la plusvalía contable al momento de la combinación de negocios. Es por lo anterior que para el 2019 no se registra deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana S.A.

Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:

Según lo indicado en la NIC 36 - Deterioro del Valor de los Activos, a continuación, procedemos a revelar cada uno de los requerimientos de información sobre las estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las unidades generadoras de efectivo basado en el valor en uso:

- Hipótesis clave sobre la cual la gerencia ha basado sus proyecciones de dividendos:

El deterioro de la plusvalía se realiza mediante un modelo de dividendos descontados. Este modelo, que cumple con metodologías financieras y de valoración estándar en la industria, considera la estimación futura de dividendos para cada una de las compañías, descontando a valor presente dichos flujos con una tasa que refleja la estimación de riesgo de cada operación.

Para las proyecciones se tomó en cuenta el presupuesto detallado elaborado por la administración de cada país para 2020. Para los 8 años subsecuentes (a excepción de la compañía de Seguros Generales en Colombia donde se incluyen sólo 4 años más de proyección) se proyectan indicadores tales como crecimiento en primas, siniestralidad, comisiones, gastos administrativos, ingreso financiero, impuestos, entre otros. Se proyectan también las principales cuentas del balance general, así como los requerimientos de capital de cada compañía, para arribar así al flujo de dividendos utilizado en la valoración.

- **Descripción del enfoque utilizado por la gerencia para determinar el valor asignado a cada hipótesis clave:**

Los supuestos de proyección utilizados para cada compañía consideran los promedios históricos, últimas cifras reportadas por cada filial, supuestos del plan estratégico aprobado por la junta directiva para 2020, así como el mejor estimado de la administración sobre el desempeño futuro para las principales variables financieras y operativas de los negocios.

Para las filiales adquiridas, se consideran los estados financieros históricos auditados bajo norma local que se reportan regulatoriamente, los cuales reflejan el desempeño financiero de las operaciones adquiridas.

- **Periodo sobre el cual la gerencia ha proyectado los flujos de efectivo:**

Las proyecciones se realizan con base en el presupuesto de operación 2020 y posteriormente se proyectan estados de resultados, balance general y flujo de caja libre para los años 2021 – 2028; a excepción de la compañía de Seguros Generales en Colombia donde se trabajó un periodo de proyección 2021-2024. Se utilizan ocho años de periodo explícito de proyección, adicional al presupuesto del año en curso y la estimación de cierre del 2019, considerando este periodo como razonable para que las operaciones alcancen un estado de mayor madurez y que se pueda materializar en ellas la estrategia y direccionamiento de Suramericana a nivel regional. A partir de 2028, 2024 para Seguros Generales, se calcula un valor terminal considerando el valor presente de los flujos futuros creciendo a una tasa constante definida de acuerdo con el crecimiento económico nominal de cada país.

- **La tasa de crecimiento empleada para extrapolar las proyecciones de dividendos más allá del periodo cubierto:**

Las tasas de crecimiento en primas emitidas durante el periodo explícito de proyección reflejan factores tales como el crecimiento histórico de cada filial, el crecimiento histórico de la industria de seguros de cada país, así como el estimado del crecimiento económico nominal proyectado para cada uno de los países. Durante este periodo, las tasas de crecimiento anual compuestas de ingresos se encuentran algunos puntos por encima del crecimiento económico, considerando los bajos niveles de penetración de la industria de seguros en los mercados donde opera Suramericana. La tasa de crecimiento terminal, para el cálculo de la perpetuidad, asume que la industria de seguros crece en línea con el PIB de cada país y que cada filial de Suramericana logra mantener su respectiva participación de mercado.

- **La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujos de efectivo:**

Las tasas de descuento utilizadas en la valoración fueron determinadas mediante el modelo Capital Asset Pricing Model (CAPM, por sus siglas en inglés) el cual considera variables tales como la tasa libre de riesgo, la prima de riesgo de mercado de renta variable, así como el riesgo propio de los segmentos de seguros en los que participa cada filial. Así mismo se consideran primas de riesgo país para cada una de las geografías y riesgo de devaluación, medido por diferenciales de inflación a largo plazo, teniendo en cuenta que las tasas de descuento obtenidas están expresadas en moneda local en términos nominales.

Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro de la plusvalía

A continuación se presenta el detalle de los supuestos utilizados para el cálculo del valor de uso:

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Tasa de descuento	Supuestos macroeconómicos (1)	Tasas de crecimiento de los flujos (2)
Brasil	Valoración a 9/30/2019	BRL	10 años	12.1%	Crec. PIB: 2.5% / Inflación: 3.7%	6.4%
Chile	Valoración a 9/30/2019	CLP	10 años	9.12%	Crec. PIB: 3.1% / Inflación: 3.0%	6.2%
México	Valoración a 9/30/2019	MXN	10 años	13.11%	Crec. PIB: 2.1% / Inflación: 3.4%	5.7%
Uruguay	Valoración a 9/30/2019	UYU	10 años	14.14%	Crec. PIB: 2.3% / Inflación: 6.6%	8.9%
Generales	Valoración a 9/30/2019	COP	6 años	10.07%	Crec. PIB: 3.3% / Inflación: 3.1%	6.6%
Panamá	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	10.22%	Crec. PIB: 4.9% / Inflación: 1.6%	6.9%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2019	DOP	10 años	13.13%	Crec. PIB: 4.6% / Inflación: 3.9%	8.7%
El Salvador	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	13.85%	Crec. PIB: 2.2% / Inflación: 1.4%	3.7%

Cifras en millones

(1) Cifras promedio durante el horizonte de proyección.

(2) Tasa de crecimiento terminal.

NOTA 17. BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Beneficios corto plazo	17.1	230,782	260,120
Beneficios largo plazo	17.2	71,811	55,204
Beneficios por terminación		1,872	565
Beneficios post-empleo	17.3	67,557	45,984
Total beneficios a empleados		372,022	361,873

17.1 Beneficios de corto plazo

Los beneficios a corto plazo son aquellos beneficios que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses en el que los empleados hayan prestado sus servicios. La compañía Suramericana reconoce los beneficios a corto plazo en el momento que el empleado haya prestado sus servicios como: un pasivo, por el valor que será retribuido al empleado, deduciendo los valores ya pagados con anterioridad, y su contrapartida como un gasto del periodo.

Los beneficios de corto plazo comprenden los beneficios legales como: cesantías, intereses a las cesantías, prima de servicios y vacaciones y otras prestaciones sociales extralegales como prima de vacaciones, prima extralegal de servicios y prima de navidad. En esta nota no se detallan la prima de servicios, prima extralegal de servicios y prima de navidad debido a que al 31 de diciembre 2019 y 2018 estos beneficios se encuentran totalmente cancelados a los empleados.

A continuación, se presenta el detalle de los beneficios de corto plazo:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Vacaciones	67,723	59,105
Bonificaciones (corrientes)	55,241	85,071
Cesantías	48,565	42,525
Prima extralegal	38,135	34,746
Auxilios bienestar laboral	11,946	15,051
Intereses sobre cesantías	5,980	5,207
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	1,702	15,432
Prima legal	1,281	167
Nómina por pagar	209	2,816
Total	230,782	260,120

17.2 Beneficios de largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, la compañía Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post empleo tanto para la estimación de la obligación, como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Los beneficios a largo plazo incluyen:

- *Banco de bonos:* este beneficio corresponde al 30% del bono desempeño individual del empleado y para su obtención será necesario que la compañía cumpla la condición necesaria de generar EVA. El pago de este beneficio será entregado en efectivo a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en que se generó y distribuido en tres años en cantidades iguales (33%).

- *Prima de antigüedad:* beneficio económico entregable a cada empleado al cumplimiento de antigüedades quinquenales. El pago se realiza de acuerdo con la siguiente tabla:

Año de servicios	Días de sueldo
5	18
10	29
15	34
20,25,30 y 35	44

- *Prima de Productividad Asesores*: el beneficio se entrega al cumplimiento de antigüedades quinquenales si y solo si el asesor ha cumplido con los promedios mínimos de comisiones que aparecen en la siguiente tabla:

Años de servicios	Prima %	Promedio mínimo (SMMLV)
5	45%	9
10	45%	12
15	45%	14
20	45%	16
25	45%	18
30	45%	21
35 y cada quinquenio siguiente	45%	24

- *Cesantías e intereses a las cesantías a cargo de Suramericana*: corresponde a la obligación de las cesantías e intereses a las cesantías que tiene Suramericana con los asesores y empleados que aún se encuentran bajo la ley 50 de 1990.

Alguno de los beneficios de largo plazo solo aplica para algunas compañías de Suramericana S.A. y sus filiales.

A continuación, se detalla los beneficios de largo plazo:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Prima de antigüedad	36,737	27,707
Banco de bonos	26,331	16,318
Cesantías retroactivas	7,856	10,358
Prima de productividad	887	821
Total	71,811	55,204

El movimiento de los beneficios de largo plazo es el siguiente:

	Banco de bonos	Prima de antigüedad	Cesantías retroactivas	Prima de productividad	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2019	16,318	27,707	10,358	821	55,204
Nuevas mediciones	6,442	5,694	-	-	12,136
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	7,773	8,213	569	369	16,924
<i>Supuestos financieros</i>	7,773	8,213	569	369	16,924
Diferencia en tipo de cambio	(3,028)	(400)	1	-	(3,427)
Pagos efectuados por el plan	(1,174)	(4,477)	(3,072)	(303)	(9,026)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2019	26,331	36,737	7,856	887	71,811

	Banco de bonos	Prima de antigüedad	Cesantías retroactivas	Prima de productividad	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2018	12,439	24,631	10,358	812	48,240
Nuevas mediciones	9,781	950	-	-	10,731
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	6,462	4,936	2,418	282	14,098
<i>Supuestos financieros</i>	6,462	4,936	2,418	282	14,098
Diferencia en tipo de cambio	349	(134)	-	-	215
Pagos efectuados por el plan	(12,713)	(2,676)	(2,418)	(273)	(18,080)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2018	16,318	27,707	10,358	821	55,204

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial de los beneficios de largo plazo

	Banco de bonos		Prima de antigüedad	
	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Tasa de descuento (%)	2.02% al 9.10%	5% al 5.75%	2.02% al 7.5%	4.7% - 5.75%
Tasa de incremento salarial anual (%)	N/A	N/A	1.5% al 6%	4.50%
Tasa de inflación anual (%)	2.0% al 7.0%, excepto Argentina con 40%.	3.0%, excepto Argentina con 27.5%.	2.0% al 3.5%	3%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

	Cesantías retroactivas		Prima de productividad	
	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Tasa de descuento (%)	2.33% - 2.35%	5.75%	2.02%	5.75%
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.50%	4.50%	4.5%	4.50%
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3%	3.00%	3%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad (2019) de 1% en la tasa de descuento y en la tasa de incremento salarial

	Banco de bonos			
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	17,725	17,850	-	-
Variación de sensibilidad en las variables	62	(62)	-	-

	Prima de antigüedad			
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	35,454	37,422	37,442	35,427
Variación de sensibilidad en las variables	612	(1,357)	(1,376)	639

	Cesantías retroactivas			
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	7,687	8,032	8,165	7,555
Variación de sensibilidad en las variables	169	(176)	(309)	301

Prima de productividad				
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	863	913	946	815
Variación de sensibilidad en las variables	24	(26)	(59)	73

Análisis de sensibilidad (2018) de 1% en la tasa de descuento y en la tasa de incremento salarial

Banco de bonos				
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	15,421	15,518	-	-
Variación de sensibilidad en las variables	48	(49)	-	-

Prima de antigüedad				
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	26,827	28,647	28,627	26,837
Variación de sensibilidad en las variables	697	(741)	(759)	721

Cesantías retroactivas				
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	10,124	10,602	10,777	9,952
Variación de sensibilidad en las variables	234	(244)	(419)	407

Prima de productividad				
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	800	844	884	770
Variación de sensibilidad en las variables	21	(23)	(63)	51

17.3 Beneficios post empleo

A continuación se describen los beneficios de post empleo que presenta Suramericana:

- *Beneficio por Retiro*: corresponde a un monto único definido por la compañía entregable al empleado al momento de jubilarse.
- *Pensiones de Jubilación*: es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo y que es reconocido directamente por la Empresa

Los beneficios de post empleo solo aplican para algunas compañías de Suramericana S.A. y sus filiales.

A continuación, se detallan los beneficios post empleo:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Bono por retiro	37,171	24,715
Pensiones de jubilación	23,157	21,269
Planes médicos	7,228	-
Total	67,556	45,984

El siguiente es el movimiento de los beneficios post empleo:

	Beneficio por retiro	Activo del plan	Beneficio neto	Pensión de jubilación	Otros beneficios	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2019	36,971	12,256	24,715	21,269	-	45,984
Costo del servicio presente	2,267	(52)	2,319	1,406	-	3,725
Ingresos o (gastos) por intereses	2,208	653	1,555	1,274	-	2,829
Nuevas mediciones	2,567	191	2,376	120	7,395	9,891
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	7,696	-	7,696	2,932	-	10,628
<i>Supuestos actuariales</i>	197	-	197	2,207	-	2,404
<i>Supuestos financieros</i>	7,499	-	7,499	725	-	8,224
Diferencia en tipo de cambio	36	-	36	210	(167)	79
Pagos efectuados por el plan	(3,885)	(2,359)	(1,526)	(4,054)	-	(5,580)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2019	47,860	10,689	37,171	23,157	7,228	67,556

	Beneficio por retiro	Activo del plan	Beneficio neto	Pensión de jubilación	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2018	37,369	11,178	26,191	20,645	46,836
Costo del servicio presente	1,438	-	1,438	-	1,438
Ingresos o (gastos) por intereses	1,916	1,078	838	1,119	1,957
Nuevas mediciones	1,288	-	1,288	108	1,396
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(496)	-	(496)	1,345	849
<i>Supuestos actuariales</i>	(144)	-	(144)	-	(144)
<i>Supuestos financieros</i>	(352)	-	(352)	1,345	993
Diferencia en tipo de cambio	372	-	372	297	669
Pagos efectuados por el plan	(4,885)	-	(4,885)	(2,245)	(7,130)
Otros cambios	(31)	-	(31)	-	(31)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2018	36,971	12,256	24,715	21,269	45,984

Análisis de Sensibilidad 2019

Beneficio por retiro				
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	35,400	35,422	35,495	35,344
Variación de sensibilidad en las variables	11	(10)	(83)	68

Pensión de jubilación				
	Tasa de descuento		Incremento salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	16,607	17,831	23,764	22,586
Variación de sensibilidad en las variables	590	(634)	(608)	571

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Beneficio por retiro		Pensión de jubilación	
	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Tasa de descuento (%)	2.33% al 7.5%	5% al 7%	2.33%	2.95%
Tasa de incremento salarial anual (%)	1.00 al 6%	4.40%		
Tasa de incremento futuro en pensión de jubilación anual (%)	N/A	N/A	1.00%	3.50%
Tasa de inflación anual (%)	3.00 - 3.5%	3% al 3.5%	3.00%	3.50%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

A continuación, se presenta el comparativo del beneficio a empleado post empleo de pensiones de jubilación y el cálculo bajo Normas Internacionales de Información financiera:

	2019	2018
Pasivo pensional bajo NCIF	23,157	21,270
Pasivo pensional local (1)	20,492	19,199
Diferencia	2,665	2,071

(1) Calculado con base en el decreto 2783 de diciembre de 2001 y la Ley 100 de 1993

17.4 Gastos por beneficios a empleados

A continuación, se detallan los gastos por prestaciones para empleados para los periodos 2019 y 2018:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Sueldos	(482,748)	(433,254)
Salario integral	(111,991)	(100,548)
Bonificaciones	(85,032)	(98,938)
Aportes por pensiones	(74,106)	(68,396)
Vacaciones	(43,599)	(40,054)
Prima legal	(41,810)	(36,291)
Aportes por salud	(36,149)	(30,957)
Aportes caja compensación familiar, ICBF y Sena	(35,594)	(30,398)
Prima extralegal	(35,235)	(36,580)
Indemnizaciones	(31,134)	(14,796)
Prima de vacaciones	(31,009)	(25,823)
Comisiones	(29,342)	(27,389)
Cesantías	(26,830)	(24,184)
Auxilios bienestar laboral	(25,614)	(22,842)
Subsidio de alimentación	(16,417)	(14,279)
Seguros	(13,440)	(10,441)
Prima de antigüedad	(12,957)	(6,279)
Otros beneficios a empleados	(11,371)	(22,914)
Dotación y suministro a empleados	(9,616)	(6,585)
Capacitación al personal	(7,622)	(3,989)
Cesantías agentes	(5,815)	(8,447)
Auxilio de transporte	(5,774)	(5,088)
Horas extras	(4,933)	(3,396)
Pensiones de jubilación	(4,880)	(5,708)
Subsidio convención	(2,593)	(2,205)
Intereses sobre cesantías	(2,467)	(2,167)
Bono por retiro	(2,429)	(4,986)
Incapacidades	(2,274)	(1,883)
Intereses sobre cesantías agentes	(1,269)	(1,214)
Gastos por beneficios médicos	(753)	-
Viáticos	(269)	(717)
Gastos deportivos y de recreación	(261)	(551)
De representación	(73)	(95)
Banco de bonos	6,182	(35)
Total	(1,189,224)	(1,091,429)

NOTA 18. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES

18.1 Provisiones

A continuación, se presenta una conciliación de las provisiones de demandas y litigios de Suramericana a la fecha de corte:

	Provisiones por procesos legales	Otras provisiones diversas*	Provisiones para contingencias**	Total
Otras provisiones al 1 de enero de 2018	207,143	38,506	6,626	252,275
Provisiones nuevas	3,181	1,032	-	4,213
Provisiones utilizadas	(890)	(2,791)	(2,330)	(6,011)
Provisiones revertidas no utilizadas	(25,724)	-	-	(25,724)
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(14,425)	(568)	-	(14,993)
Otras provisiones al 31 de diciembre de 2018	169,285	36,179	4,296	209,760
Provisiones nuevas	2,942	751	-	3,693
Provisiones utilizadas	(4,145)	(15,383)	(654)	(20,182)
Provisiones revertidas no utilizadas	(3,551)	-	-	(3,551)
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(5,049)	(247)	-	(5,296)
Otras provisiones al 31 de diciembre de 2019	159,482	21,300	3,642	184,424

*Las otras provisiones diversas incluyen costos y gastos por pagar de la compañía EPS y Medicina prepagada Suramericana S.A., costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad, entre otros.

**El saldo de la provisión de contingencias corresponde al reconocimiento de contingencias como consecuencia del déficit en el resultado de la compañía asociada Planeco Panamá S.A. El reconocimiento tiene origen en la aplicación del cálculo de los métodos de participación sobre el porcentaje de tenencias de la compañía que es de un 25%. Ver nota 15.2.1

En Seguros Sura S.A. de Brasil se tienen litigios por procesos tributarios con la Justicia Federal de Brasil, demanda por el COFINS por cuestionamiento sobre facturación según Ley n° 9.718/98, el monto es de \$147,745.

18.2 Pasivos contingentes

Pasivos contingentes por procesos judiciales

Las contingencias judiciales eventuales y remotas son aquellas que, al realizar el análisis jurídico de las probabilidades de éxito, se evidencia que existen medianas y bajas posibilidades de obtener una sentencia condenatoria; al 31 diciembre 2019 existen medianas o bajas posibilidades de generar un egreso para la compañía. Las contingencias judiciales eventuales o posibles al 31 de diciembre de 2019, las cuales no se encuentran provisionadas tienen un valor estimado de \$ 19,659.

Los siguientes procesos de clasificación eventual o posible son los más significativos que tiene la compañía:

- En Seguros Sura S.A. de Brasil se tienen litigios por procesos tributarios con la Justicia Federal de Brasil, demanda por el COFINS por cuestionamiento sobre facturación según Ley n° 9.718/98, el monto es de \$8,572.
- Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas se encuentra vinculada a un proceso judicial en el cual la Superintendencia de Competencia alega una posible colusión de precios en la cual participó la compañía, con pretensiones que ascienden a la suma de \$4,475.

NOTA 19. PATRIMONIO

19.1 Capital emitido

El capital autorizado de la compañía a diciembre de 2019 está constituido por 4.000.000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. No posee acciones preferenciales. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Acciones autorizadas	4,000,000	4,000,000
Acciones suscritas y pagadas:		
Ordinaria con valor nominal	99,789	99,789
Total acciones	99,789	99,789
Capital suscrito y pagado (valor nominal)	50	50
Total capital	50	50

19.2 Prima de emisión

Se reconoce como prima en colocación de acciones, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Prima en colocación de acciones	1,611,794	1,611,794
Acciones en poder de los socios	99,789	99,789
Prima en colocación de acciones por acción	16	16

El movimiento de la prima en colocación de acciones es el siguiente:

Prima inicial en colocación de acciones enero 2019	1,611,794
Prima en colocación de acciones emitidas	-
Saldo prima en colocación de acciones diciembre 2019	1,611,794

19.3 Reservas

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Legal	74,763	74,763
Otras reservas	2,708,573	2,379,946
Total reservas	2,783,336	2,454,709

Legal

De acuerdo con disposiciones legales, la compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito.

La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la compañía tenga utilidades no repartidas.

Otras reservas

Ocasional

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en líquidas en un momento requerido.

Reserva catastrófica

La reserva catastrófica se constituyó para cubrir los riesgos derivados de eventos catastróficos en las compañías de seguros, caracterizados por su baja frecuencia y alta severidad.

NOTA 20. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	Diciembre 2019		Diciembre 2018	
	No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	0.00%	1	0.00%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.00%	1	0.00%
Total acciones en circulación	99,789	100%	99,789	100%
Total acciones suscritas y pagadas	99,789		99,789	
Valor nominal de la acción	500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2017	844
Decretados ordinarias	176,265
Pago acciones ordinarias	(176,265)
Pago dividendos minoritarios	(743)
Otros	17
Diferencia en cambio	8
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2018	126
Decretados ordinarias	204,517
Pago acciones ordinarias	(204,517)
Otros	(126)
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2019 (Nota 5.2.4)	-

NOTA 21. OTRO RESULTADO INTEGRAL

El saldo para los periodos 2019 y 2018 del otro resultado integral es el siguiente:

Componente	Nota	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	21.1	(15,663)	(9,139)
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	21.2	28,891	157,559
Cobertura de inversión neta en el extranjero	21.3	3,997	3,997
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	21.4	7,173	2,002
Revalorización de activos	21.5	247,837	166,614
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas	21.6	(3,176)	(5,690)
Total resultado integral		269,059	315,343

A continuación, se presenta para cada componente del resultado integral una conciliación de los saldos iniciales y finales a 31 de diciembre de 2019 y 2018:

21.1 Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos

El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no se reclasifica a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	(9,090)
Beneficios post empleo	215
Impuesto diferido	(264)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	(9,139)
Beneficios post empleo	(8,088)
Impuesto diferido	1,564
Valor en libros a 31 de diciembre de 2019	(15,663)

21.2 Componente ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero

El componente de diferencias de conversión representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Suramericana de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas se reclasifican a los resultados del periodo, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	156,076
Ganancias o pérdidas por diferencia en conversión de tasas	1,483
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	157,559
Ganancias o pérdidas por diferencia en conversión de tasas	(128,668)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2019	28,891

21.3 Componente cobertura de flujo de efectivo y de negocios en el exterior

El componente del otro resultado integral de coberturas de flujo de efectivo representa el valor acumulado de la porción efectiva de las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de partidas cubiertas en una cobertura de flujo de efectivo. El valor acumulado de las ganancias o pérdidas se reclasificarán a los resultados del periodo únicamente cuando la transacción cubierta afecte el resultado del periodo o la transacción altamente probable no se prevea que ocurrirá, o se incluya, como parte de su valor en libros, en una partida cubierta no financiera.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	3,382
Cobertura inversión neta en el exterior	615
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	3,997
Cobertura inversión neta en el exterior	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2019	3,997

21.4. Componente inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio

El componente del otro resultado integral de inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de resultados representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas cuando estas inversiones han sido vendidas. Los cambios en el valor razonable no se reclasifican a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	1,641
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	(714)
Impuesto diferido	1,075
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	2,002
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	6,040
Impuesto diferido	(869)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2019	7,173

21.5. Componente propiedad y equipo por el método de revaluación

El componente del otro resultado integral de propiedad planta y equipo asociado a la medición por revaluación, representa el valor acumulado de las ganancias por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas y los utilizados por aplicación de prueba de deterioro o desvalorizaciones presentadas. Los cambios en el valor razonable no se reclasifican a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	173,525
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedad planta y equipo	(12,958)
Impuesto diferido	6,047
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	166,614
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedad planta y equipo	102,872
Impuesto diferido	(21,649)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2019	247,837

21.6. Componente método de participación de las asociadas

El componente del otro resultado integral de método de participación registra las variaciones patrimoniales en las inversiones en asociadas en la aplicación del método de participación.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	(3,798)
Método de participación asociadas	(1,892)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	(5,690)
Método de participación asociadas	2,514
Valor en libros a 31 de diciembre de 2019	(3,176)

NOTA 22. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Diciembre 2019			Diciembre 2018		
		% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.0025%	-	2	0.0025%	-	2
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	El Salvador	2.887%	(326)	6,536	2.887%	(184)	6,256
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	El Salvador	2.891%	574	4	2.891%	472	4
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.02%	7	142	0.02%	12	145
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Colombia	0.02%	-	-	0.02%	-	-
Seguros Sura S.A. (Argentina)	Argentina	0.57%	(487)	367	0.57%	(47)	852
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.01%	-	1	0.01%	-	1
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	Chile	0.03%	(11)	210	0.03%	3	234
Total			(243)	7,262		256	7,494

NOTA 23. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS

A continuación se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Costo contrato no proporcional	46,247	47,462
Gastos pagados por anticipado	14,619	31,708
Otros	2,245	8,442
Obras de arte	2,093	2,071
Bienes recibidos en pago	576	571
Deterioro bienes recibidos en pago	(576)	(571)
Total	65,204	89,683

A continuación, se muestra detalle de los otros pasivos no financieros por concepto:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Diferido de comisión de reaseguro	245,028	235,759
Obligaciones a favor de intermediarios de seguros	164,219	186,430
Otros	39,499	12,990
Sobrantes de primas	35,023	35,746
Ingresos recibidos por anticipado	23,877	30,574
Anticipos y avances recibidos	20,849	24,998
Total	528,495	526,497

NOTA 24. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

24.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

24.1.1. Corporativos: en este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

24.1.2. Seguros: incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

24.1.3. Servicios: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y medicina prepagada.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latinoamérica en que Suramericana S.A. cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A. y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
EPS Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.					X
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa			X		
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas		X			
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X				
Santa Maria del Sol S.A.	X				
Seguros Sura S.A. (Argentina)			X		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			X		
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Chilean Holding Suramericana SpA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile).		X			
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)			X		
Seguros de Vida Sura México, S.A. de C.V.		X			
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	X				
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura Re LTD			X		
Sura SAC LTD					X
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	X				

24.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2019 por Segmento

Diciembre 2019	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	5,206,835	8,086,507	-	-	(24,719)	13,268,623
Primas de seguros	-	4,957,859	7,955,620	-	-	(24,719)	12,888,760
Servicios complementarios de seguros	-	248,976	130,887	-	-	-	379,863
Primas cedidas	-	(260,681)	(2,453,866)	-	-	12,109	(2,702,438)
Primas retenidas (netas)	-	4,946,154	5,632,641	-	-	(12,610)	10,566,185
Ingresos por comisiones	-	22,136	418,097	197	4,567	(2,781)	442,216
Prestación de servicios	-	-	-	4,543,829	227,795	(963,870)	3,807,754
Dividendos	(1,501)	683	720	-	1,581	-	1,483
Ingresos por inversiones	66	517,257	143,728	-	65,565	-	726,616
Ganancias a valor razonable - Inversiones	(1,568)	142,566	236,478	16,131	5	-	393,612
Ganancia por método de participación de asociadas	557,115	14,511	34,892	4,512	35,545	(647,571)	(996)
Ganancias en venta de inversiones	(890)	5,667	21,268	(3)	938	-	26,980
Utilidad en venta de activos disponibles para la venta	37,329	-	-	-	22,005	-	59,334
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,978	16,295	2,638	4,144	(16,758)	8,297
Derivados de cobertura	-	418	279	-	-	-	697
Diferencia en cambio	7,836	2,575	(28,336)	(78)	189	-	(17,814)
Otros ingresos	18,419	54,254	192,757	27,620	8,996	(30,760)	271,286
Ingresos	616,806	5,708,199	6,668,819	4,594,846	371,330	(1,674,350)	16,285,650
Siniestros totales	-	(2,981,134)	(5,108,345)	-	-	155,279	(7,934,200)
Reembolso de siniestros	-	281,475	1,964,536	-	-	(1,343)	2,244,668
Siniestros retenidos	-	(2,699,659)	(3,143,809)	-	-	153,936	(5,689,532)
Reservas netas de producción	-	(174,583)	59,879	-	-	-	(114,704)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(4,031,011)	(178,104)	573,053	(3,636,062)
Gastos administrativos	(45,019)	(468,452)	(693,245)	(258,661)	(46,068)	86,822	(1,424,623)
Beneficios a empleados	(42,048)	(350,678)	(574,387)	(189,399)	(34,168)	1,456	(1,189,224)
Honorarios	(14,203)	(146,275)	(314,282)	(22,653)	(16,518)	114,436	(399,495)
Comisiones a intermediarios	-	(947,483)	(1,471,181)	(4,873)	-	5,067	(2,418,470)
Intereses	(78,511)	(3,170)	(11,615)	(17,416)	(21,269)	9,698	(122,283)
Amortizaciones	-	(5,262)	(107,269)	(1,350)	-	-	(113,881)
Depreciaciones	(2,191)	(10,805)	(57,992)	(37,707)	(4,437)	-	(113,132)
Otros gastos	(56)	(316,003)	(372,771)	(3,011)	(64)	82,260	(609,645)
Deterioro	(18)	(8,499)	(7,973)	6,019	(1,501)	-	(11,972)
Gastos	(182,046)	(5,130,869)	(6,694,645)	(4,560,062)	(302,129)	1,026,728	(15,843,023)
Ganancia, antes de impuestos	434,760	577,330	(25,826)	34,784	69,201	(647,622)	442,627
Impuestos a las ganancias	(67,384)	(4,934)	42,380	(9,128)	(13,233)	-	(52,299)
Ganancia neta	367,376	572,396	16,554	25,656	55,968	(647,622)	390,328
Ganancia de la controladora	367,325	572,397	16,554	25,653	55,970	(647,328)	390,571
Ganancia no controladora	51	(1)	-	3	(2)	(294)	(243)

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2018 por Segmento

Diciembre 2018	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	4,261,761	7,772,582	-	-	(70,135)	11,964,208
Primas de seguros	-	4,051,049	7,654,897	-	-	(70,135)	11,635,811
Servicios complementarios de seguros	-	210,712	117,685	-	-	-	328,397
Primas cedidas	-	(178,728)	(2,300,901)	-	-	59,597	(2,420,032)
Primas retenidas (netas)	-	4,083,033	5,471,681	-	-	(10,538)	9,544,176
Ingresos por comisiones	-	33,557	379,212	121	5,029	(2,587)	415,332
Prestación de servicios	-	-	-	3,663,739	201,929	(792,148)	3,073,520
Dividendos	(3,243)	1,349	414	-	3,362	-	1,882
Ingresos por inversiones	-	474,162	121,880	-	59,826	-	655,868
Ganancias a valor razonable - Inversiones	(4,051)	102,577	212,659	15,583	(1)	-	326,767
Ganancia por método de participación de asociadas	719,083	15,182	29,646	3,419	36,718	(793,446)	10,602
Ganancias en venta de inversiones	1,115	12,724	6,492	(32)	(3,336)	-	16,963
Utilidad en venta de activos disponibles para la venta	-	-	-	-	15,956	-	15,956
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,296	10,938	1,206	2,579	(12,252)	3,767
Derivados de cobertura	-	-	-	-	-	-	-
Diferencia en cambio	(1,010)	5,363	20,621	(84)	(24)	-	24,866
Otros ingresos	4,568	48,359	166,806	25,306	29,470	(21,420)	253,089
Ingresos	716,462	4,777,602	6,420,349	3,709,258	351,508	(1,632,391)	14,342,788
Siniestros totales	-	(2,646,169)	(4,160,847)	-	-	139,377	(6,667,639)
Reembolso de siniestros	-	229,029	1,539,717	-	-	(19,754)	1,748,992
Siniestros retenidos	-	(2,417,140)	(2,621,130)	-	-	119,623	(4,918,647)
Reservas netas de producción	-	32,141	(345,540)	-	-	-	(313,399)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(3,199,178)	(154,631)	465,265	(2,888,544)
Gastos administrativos	(33,864)	(389,234)	(605,686)	(228,689)	(52,079)	43,562	(1,265,990)
Beneficios a empleados	(49,831)	(312,952)	(539,995)	(161,339)	(28,715)	1,403	(1,091,429)
Honorarios	(16,478)	(125,670)	(266,050)	(17,145)	(25,332)	98,828	(351,847)
Comisiones a intermediarios	-	(719,305)	(1,382,597)	(3,843)	-	4,215	(2,101,530)
Intereses	(75,977)	(16)	(2,185)	(4,450)	(18,011)	8,741	(91,898)
Amortizaciones	-	(5,680)	(110,022)	(206)	-	-	(115,908)
Depreciaciones	(805)	(4,339)	(20,619)	(11,660)	(1,531)	-	(38,954)
Otros gastos	(109)	(300,910)	(305,617)	(1,603)	(55)	96,915	(511,379)
Deterioro	(21)	(4,081)	(6,468)	(573)	(1,237)	-	(12,380)
Gastos	(177,085)	(4,247,186)	(6,205,909)	(3,628,686)	(281,591)	838,552	(13,701,905)
Ganancia, antes de impuestos	539,377	530,416	214,440	80,572	69,917	(793,839)	640,883
Impuestos a las ganancias	(22,460)	(9,051)	(60,046)	(8,707)	(15,751)	-	(116,015)
Ganancia neta	516,917	521,365	154,394	71,865	54,166	(793,839)	524,868
Ganancia de la controladora	516,524	521,365	154,394	71,865	54,166	(793,702)	524,612
Ganancia no controladora	393	-	-	-	-	(137)	256

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

24.3 Información geográfica

Suramericana presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermuda, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos operacionales por área geográfica:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	11,373,675	9,571,119
Chile	1,155,957	1,407,016
Argentina	912,355	1,086,019
México	868,449	592,765
Brasil	564,821	487,902
Panamá	477,201	422,080
El Salvador	437,121	322,117
Uruguay	295,047	315,320
República Dominicana	196,239	158,213
Bermuda	4,785	-19,763
Total	16,285,650	14,342,788

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	17,353,936	15,774,858
Chile	3,996,283	4,062,374
México	1,751,410	1,541,008
Argentina	1,251,319	1,301,820
Brasil	1,153,894	1,089,623
Panamá	972,246	1,069,546
El Salvador	783,238	665,288
Uruguay	598,622	632,397
República Dominicana	485,297	407,746
Bermuda	72,319	92,144
Total	28,418,564	26,636,804

La siguiente tabla muestra la ganancia neta por país:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	434,714	464,974
Panamá	62,388	49,012
República Dominicana	19,655	7,078
Uruguay	19,567	(7,748)
El Salvador	8,570	9,958
Bermuda	1,072	72
Brasil	(1,659)	913
México	(23,345)	1,639
Chile	(42,579)	7,360
Argentina	(88,055)	(8,390)
Total	390,328	524,868

NOTA 25. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

25.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Ingresos sobre cesiones	433,512	393,534
Participación en utilidades de reaseguradores	4,976	6,933
Otras	1,984	2,563
De administración de coaseguro	1,542	1,425
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	202	10,877
Total	442,216	415,332

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	201,294	203,682
Chile	99,694	90,862
Brasil	36,167	19,389
Argentina	28,740	32,414
República Dominicana	27,432	22,229
Panamá	20,356	20,773
Uruguay	10,715	6,685
El Salvador	7,579	6,160
México	7,048	10,308
Bermuda	3,191	2,830
Total	442,216	415,332

25.2 Gastos por comisión

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(1,645,032)	(1,552,175)
Administración de seguros	(510,777)	(384,678)
Seguros de daños y de personas	(167,046)	(82,890)
De riesgos laborales	(81,968)	-
Seguros obligatorios	(8,465)	(9,239)
De coaseguro aceptado	(3,130)	(2,936)
Gastos sobre aceptaciones	(1,457)	(102)
Seguros seguridad social	(360)	(69,503)
Participación de utilidades a compañías cedentes	(235)	-
Riesgo operativo	-	(7)
Total	(2,418,470)	(2,101,530)

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	(1,132,861)	(921,374)
Chile	(416,101)	(385,002)
Argentina	(213,780)	(242,500)
Brasil	(196,603)	(167,799)
México	(164,087)	(130,535)
Panamá	(95,070)	(80,064)
El Salvador	(91,578)	(75,955)
Uruguay	(64,259)	(62,373)
República Dominicana	(42,202)	(34,929)
Bermuda	(1,929)	(999)
Total	(2,418,470)	(2,101,530)

NOTA 26. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Otros(*)	(200,483)	(189,704)
Promotoras de seguros	(82,386)	(76,458)
Asistencia	(69,808)	(46,604)
Comisiones	(27,368)	(23,544)
Asesorías Jurídica	(8,898)	(6,696)
Revisoría Fiscal	(6,616)	(6,207)
Junta Directiva	(3,069)	(2,484)
Avalúos	(792)	(70)
Asesorías Financieras	(75)	(80)
Total	(399,495)	(351,847)

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	(282,070)	(263,887)
Argentina	(25,648)	(6,341)
Panamá	(24,397)	(20,090)
México	(20,437)	(19,873)
Uruguay	(19,235)	(18,637)
Brasil	(14,241)	(9,833)
Chile	(9,071)	(9,312)
El Salvador	(2,143)	(1,936)
República Dominicana	(1,499)	(1,343)
Bermuda	(754)	(595)
Total	(399,495)	(351,847)

NOTA 27. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios, corresponden básicamente a EPS Sura, Servicios de Salud IPS y Operaciones Generales Suramericana.

27.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	3,571,348	2,854,568
Servicio de laboratorio	136,576	116,455
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	84,165	85,814
Mantenimiento y reparaciones	8,591	7,349
Venta de partes, piezas y accesorios	3,688	3,513
Servicio de telecomunicaciones	1,752	1,862
Actividades empresariales de consultoría	1,381	3,574
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	135	132
Otros	91	232
Procesamiento de datos	27	21
Total	3,807,754	3,073,520

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	3,807,357	3,073,160
Panamá	397	360
Total	3,807,754	3,073,520

27.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Costo de venta de servicios EPS	(2,848,109)	(2,213,062)
Costo de venta de servicios IPS	(609,851)	(520,851)
Actividades empresariales de consultoría	(79,595)	(70,574)
Venta de partes, piezas y accesorios	(79,333)	(67,236)
Mantenimiento y reparaciones	(15,419)	(13,390)
Procesamiento de datos	(2,333)	(2,087)
Consultoría en equipo y programas de informática	(1,422)	(1,226)
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	-	(118)
Total	(3,636,062)	(2,888,544)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	(3,635,415)	(2,887,813)
Panamá	(647)	(731)
Total	(3,636,062)	(2,888,544)

NOTA 28. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana y sus sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2019 y 2018, se detallan a continuación:

	Diciembre 2019			Diciembre 2018		
	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto
Ingresos por inversiones (1)	1,022,360	(295,744)	726,616	911,912	(256,044)	655,868
Ganancias a valor razonable - Inversiones (2)	877,708	(484,096)	393,612	1,145,633	(818,866)	326,767
Dividendos	1,483	-	1,483	1,882	-	1,882
Ganancias en venta de inversiones	31,692	(4,712)	26,980	26,432	(9,469)	16,963
Utilidad en venta de activos disponibles para la venta	59,334	-	59,334	15,956	-	15,956
Intereses (3)	-	(122,283)	(122,283)	-	(91,898)	(91,898)
Total	1,992,577	(906,835)	1,085,742	2,101,815	(1,176,277)	925,538

(1) Los ingresos por inversiones incluyen ingresos por intereses y rendimientos del efectivo, carteras colectivas, encargos fiduciarios, préstamos con los directores.

(2) A continuación, se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas registradas a valor razonable:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	394,922	367,800
Forwards y futuros	(1,310)	(41,033)
Total	393,612	326,767

(3) A continuación, se presenta el detalle de los gastos por intereses:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Intereses títulos emitidos	(74,932)	(73,542)
Intereses por pasivos de arrendamiento	(26,931)	(1,658)
Créditos bancos	(18,944)	(15,746)
Otros Intereses	(1,294)	(947)
Otros créditos	(182)	(5)
Total	(122,283)	(91,898)

NOTA 29. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se detallan a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Otros*	(252,950)	(226,722)
Impuestos	(242,252)	(206,555)
Comisiones	(142,377)	(127,333)
Mantenimiento y reparaciones	(114,057)	(60,031)
Contribuciones	(103,132)	(95,815)
Publicidad	(95,515)	(71,708)
Procesamiento electrónico de datos	(94,669)	(68,174)
Servicios públicos	(79,339)	(68,226)
Gastos de viajes y representación	(66,422)	(59,729)
Servicios temporales	(62,997)	(61,358)
Gastos de venta	(48,169)	(31,952)
Legales	(40,681)	(31,698)
Útiles y papelería	(29,277)	(47,813)
Seguros	(20,322)	(18,649)
Arrendamientos	(16,929)	(76,837)
Fondo de riesgos laborales	(15,483)	(13,390)
Otros costos riesgos laborales	(52)	-
Total	(1,424,623)	(1,265,990)

(*) Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte, publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

A continuación, se muestran los gastos administrativos por país:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Colombia	(989,665)	(874,102)
Argentina	(110,211)	(116,962)
Chile	(91,695)	(79,939)
Brasil	(58,294)	(41,567)
México	(53,683)	(34,885)
Panamá	(44,360)	(32,802)
Uruguay	(37,762)	(39,104)
El Salvador	(24,831)	(34,303)
República Dominicana	(13,073)	(11,356)
Bermuda	(1,049)	(970)
Total	(1,424,623)	(1,265,990)

NOTA 30. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Peso Colombiano (COP/USD)	3,281.09	2,956.43	3,277.14	3,249.75
Peso Chileno (CLP/USD)	702.94	642.00	752.78	697.28
Peso Dominicano (DOP/USD)	51.34	49.54	52.98	50.49
Euro (EUR/USD)	0.89	0.85	0.89	0.87
Peso Mexicano (MXN/USD)	19.25	19.23	18.88	19.58
Peso Uruguayo (UYU/USD)	35.25	30.72	37.22	32.40
Argentina (ARS/USD)	48.24	28.12	59.86	37.98
Brasil (BRS/USD)	3.94	3.65	4.03	3.87

NOTA 31. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en tres categorías: Riesgos Financieros, Riesgos de Negocio y Riesgos Operativos.

31.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para Suramericana S.A. la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, y un componente fundamental de la estrategia que apoya los procesos de toma de decisiones. Entender los riesgos como oportunidades, configurar nuevos negocios, explorar geografías, potenciar el talento, entre otros, hace parte esencial de dicha gestión.

Suramericana cuenta con una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que las compañías puedan enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, los Comités de Riesgos, y la Alta Gerencia de cada una de las compañías son responsables de sus Sistemas de Gestión de Riesgos, los cuales se implementan considerando el tamaño, complejidad de los negocios y procesos, la diversificación geográfica y la naturaleza de los riesgos a los que se enfrenta cada una, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales.

En el caso de los riesgos propios, la gestión de Suramericana S.A. se ha centrado en los riesgos estratégicos, es decir, aquellos que puedan limitar o impedir el logro de los objetivos estratégicos de la organización.

Con respecto a la gestión de riesgos de sus filiales, las compañías de Colombia y Centroamérica y El Caribe cuentan con un Sistema Integral de Gestión de Riesgos, mientras que en las compañías de Sura México, Chile, Argentina, Uruguay y Brasil, se continuó en el 2019 trabajando en la implementación de los estándares de Gestión de Riesgos de Sura, no sólo dando continuidad en los procesos de trabajo, sino también actualizando y consolidando ciertas políticas, manuales y límites de exposición al riesgo que recojan el apetito y perfil de riesgo de Suramericana S.A. basados principalmente en los principios de ALM (gestión conjunta de activos y pasivos). Lo anterior basado en una estructura organizacional liderada por las Gerencias de Riesgos, quienes son responsables del Sistema de Gestión Integral de Riesgos, coordinando y facilitando la gestión con los demás equipos. El Sistema de Gestión de Riesgos, permite tomar decisiones estratégicas, administrativas y operacionales, encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos bajo niveles de riesgo tolerables, sino también entendiendo las tendencias globales y el contexto interno de las compañías, creando los mecanismos de control pertinentes y garantizando la sostenibilidad y continuidad de los negocios en el largo plazo. Además, el Sistema de Gestión Integral de Riesgos busca conectar de manera eficiente el apetito de riesgo de Suramericana S.A. con las diferentes normativas exigidas por los reguladores locales, como es el caso de México y Brasil, países en los cuales las normas que rigen a las instituciones de seguros se encuentran bajo los pilares de gestión de riesgos de Solvencia II.

Por lo tanto, teniendo en cuenta que cada una de sus filiales estratégicas tiene la experiencia y experticia en los negocios en los que opera, contamos con los mecanismos de interacción adecuados para hacer seguimiento al perfil y gestión de riesgos de Suramericana S.A., que incluyen, entre otros, participación en sus Juntas Directivas, Comités y espacios para compartir mejores prácticas, además de reportes continuos sobre el desempeño de nuestras inversiones.

31.2 Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales las Compañías priorizan y focalizan su gestión, agrupados en categorías que responden a temas relevantes de acuerdo con el perfil de cada negocio y los sectores en los que se encuentran.

Gestión de Riesgos Financieros

Los Riesgos Financieros son aquellos riesgos, cuyo impacto en los resultados financieros de la compañía, está ocasionado por cambios en las condiciones del mercado o por el incumplimiento de las obligaciones que terceros tienen con la compañía, incluyendo todos aquellos relacionados con la gestión de la estrategia de los portafolios de inversiones de las filiales de Suramericana S.A., el desempeño de los mercados financieros

y de las economías de la región tienen efectos en la operación de los negocios y, por lo tanto, en sus resultados financieros. Esto conlleva a que cuenten con sistemas de gestión que les permitan monitorear su exposición al riesgo de crédito, mercado y liquidez, desde el manejo de las tesorerías y los portafolios de inversión.

Durante el primer semestre de 2019, la economía estuvo en medio de una volatilidad a nivel global, generada por tensiones geopolíticas y comerciales. Adicionalmente, fue un año con una constante incertidumbre, un deterioro en los niveles de confianza, y una desaceleración económica en varios países de América Latina, que llevaron finalmente a unas proyecciones de fin de año, más bajas de lo esperado. La guerra comercial entre Estados Unidos y China, y la situación del BREXIT, generaron una incertidumbre que tocó su máximo, y fueron dos de los factores más importantes que llevaron a que se generen presiones sobre las monedas de los países emergentes, especialmente sobre el peso colombiano, el real brasileño y el peso argentino, sumados a la presión política, gracias a las elecciones de Argentina y Turquía.

En particular la situación de Argentina durante el año tuvo altos impactos a nivel regional y fue caracterizado por un incremento en la volatilidad de sus mercados financieros y una considerable depreciación de su moneda, dados los resultados de las elecciones denominadas “PASO” celebradas a principios del mes de agosto, en el que los ciudadanos reflejaron una inclinación por el cambio de mandato, retornando el poder al kirchnerismo. Esto generó incertidumbre en los mercados, tanto a nivel local como global, lo que ocasionó grandes fugas de capital extranjero, la imposición de un cepo cambiario a nivel institucional y persona natural, y una reestructuración de la deuda soberana de corto plazo. La inflación cerró en uno de los niveles más altos de las últimas 2 décadas (53.8%) y, a finales de diciembre, el nuevo gobierno peronista se vio obligado a lanzar una reforma económica de emergencia con el fin de mantener la salud de las cuentas públicas y demostrar a los diferentes acreedores, entre ellos el FMI, la estrategia de crecimiento sostenible que se plantea en el largo plazo. Algunas de las medidas tomadas impositivamente son: aumento de impuestos a la renta personal y a los activos financieros que se tengan en el extranjero, impuesto de 30% sobre las compras en dólares y 3% adicional a las exportaciones de soya, trigo y maíz. Esto, disminuyó un poco la tensión a nivel nacional e internacional,

Por otro lado, la desaceleración económica global, llevó a los diferentes Bancos Centrales de las principales economías a frenar la normalización de las políticas monetarias durante el tercer trimestre, con el fin de incentivar el crecimiento especialmente en las economías emergentes tras las turbulencias que se generaron en la segunda mitad del año 2018. Estados Unidos, a pesar de la situación global, no hizo más recortes de tasa de intervención en diciembre gracias al crecimiento moderado de la actividad económica y al reporte de fortaleza del mercado laboral del último trimestre. La Eurozona por su lado, ha venido reduciendo su crecimiento desde el 2017 con el BREXIT, los desafíos que mantiene Francia con Macron, y la cancillería de Merkel en Alemania, que han hecho que se reduzca la confianza empresarial. A su vez, América Latina tuvo el peor desempeño, sobre todo por la fuerte recesión argentina mencionada anteriormente, y una recuperación lenta en México, Colombia y Brasil.

En América Latina particularmente, se evidenció un menor crecimiento económico en el 2019 representado principalmente, por factores políticos y sociales en grandes economías como Argentina, Venezuela y Chile. Sin embargo, las proyecciones presentadas por el Banco Mundial para el 2020, reconocen una recuperación de Brasil gracias a la reciente reforma fiscal, menor incertidumbre política en México y una recuperación de Argentina después del estrés financiero al que se vio sometido a finales del año pasado. A pesar de este mejor escenario, el 2020 trae desafíos en el crecimiento industrial y en el comercio exterior que se ha contraído en los últimos meses.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros. Para efectos del análisis, se tendrá en cuenta el riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez.

31.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las diferentes compañías. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras.

Teniendo en cuenta lo anterior, la gestión de riesgo de crédito de las inversiones se realiza por medio de las áreas de Gestión Integral de Riesgos y de Tesorería de las diferentes compañías, apoyadas, donde sea el caso, por los Gestores de Portafolio, velando por que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con una calidad crediticia acorde con el apetito de riesgo de la organización. Al 31 de diciembre de 2019, las inversiones de tesorería de las compañías se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

Por su parte, las compañías aseguradoras, desde la administración de su portafolio conformado por activos rentables y líquidos que respaldan sus reservas técnicas, gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores.

Los portafolios de las aseguradoras se encuentran, en su mayoría, invertidos en instrumentos de renta fija. El siguiente cuadro presenta el detalle de la distribución de los activos financieros de renta fija de las compañías, por calificación crediticia (escala internacional) al 31 de diciembre de 2019 y 2018:

Nota: Las calificaciones se re-expresan en escala internacional, basados en las calificaciones soberanas emitidas por S&P, Fitch y Moody's. La metodología de escogencia de la calificación consiste en tomar la mejor calificación de las tres fuentes, siempre y cuando dicha calificación haya sido emitida durante los últimos tres meses. En caso contrario, se toma la calificación más reciente que se tenga disponible por cualquiera de las tres agencias calificadoras: Colombia BBB-, Brasil BB-, Argentina CCC, Chile A+, México BBB, Uruguay BBB-, Panamá BBB, El Salvador B-, República Dominicana BB-. Puede observarse que la exposición al soberano es representativa.

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2019 (Escala Internacional)										
	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Gob	19%	45%	41%	100%	51%	32%	46%	18%	25%	0%
AAA	0%	0%	0%	0%	10%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	2%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	0%	0%	22%	0%	3%	0%	0%	0%	0%	0%
A	0%	0%	3%	0%	1%	0%	0%	0%	1%	0%
A-	1%	0%	13%	0%	2%	0%	0%	0%	1%	0%
BBB+	0%	0%	12%	0%	9%	0%	0%	1%	2%	0%
BBB	3%	0%	2%	0%	13%	64%	0%	11%	1%	100%
BBB-	57%	0%	0%	0%	11%	2%	0%	35%	1%	0%
BB+	16%	0%	0%	0%	0%	1%	0%	6%	2%	0%
BB	0%	0%	7%	0%	0%	0%	0%	1%	0%	0%
BB-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	19%	0%	0%
Otros	1%	55%	0%	0%	0%	0%	54%	5%	68%	0%

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2018 (Escala Internacional)										
	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Gob	24%	57%	24%	100%	73%	57%	45%	15%	36%	0%
AAA	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A	1%	0%	41%	0%	11%	0%	0%	1%	2%	0%
A-	1%	0%	2%	0%	1%	0%	0%	0%	2%	0%
BBB+	0%	0%	16%	0%	6%	38%	0%	2%	2%	0%
BBB	51%	0%	11%	0%	2%	3%	0%	33%	2%	100%
BBB-	20%	0%	6%	0%	5%	2%	0%	2%	1%	0%
BB+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	11%	2%	0%
BB	0%	0%	1%	0%	0%	0%	0%	3%	0%	0%
BB-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	25%	0%	0%
Otros	1%	43%	0%	0%	0%	0%	55%	6%	53%	0%

En el caso de la categoría “Otros” se encuentran títulos con calificación local de grado de inversión que al ser re expresados en escala internacional quedan en calificaciones inferiores a BB- debido a la calificación soberana de estos países.

Adicionalmente, se presenta la exposición activa y pasiva a derivados que a 31 de diciembre de 2019 (y 31 de diciembre de 2018) tenían las compañías de Suramericana S.A., junto con la calificación crediticia (Escala Internacional) de las contrapartes con las que se tienen operaciones de derivados vigentes. Se debe resaltar que, en la actualidad, únicamente las compañías de Colombia realizan operaciones con derivados financieros.

Cartera de Derivados Diciembre 2019				
Contraparte	Credit rating	Exposición activa	Exposición pasiva	Posición neta
Banco Davivienda S.A.	BBB	125,757	(120,900)	4,857
Banco de Bogotá S.A.	BBB	73,438	(71,393)	2,045
Banco de Comercio Exterior de Colombia S.A.	BBB	407,994	(410,334)	(2,340)
Banco de Occidente S.A.	BBB	62,567	(59,705)	2,863
Citibank Colombia	BBB	148,399	(148,947)	(548)
BBVA Colombia S.A.	BBB	357,048	(350,241)	6,807
JPMORGAN Corporación Financiera S.A.	BBB	434,675	(427,214)	7,460
JP MORGAN CHASE & CO	AA-	10,296	(9,598)	697
Total		1,620,174	(1,598,333)	21,841

Cartera de Derivados Diciembre 2018				
Contraparte	Credit rating	Exposición activa	Exposición pasiva	Posición neta
Banco Davivienda S.A.	BBB	364,316	(361,336)	2,980
Banco de Bogotá S.A.	BBB	14,945	(16,239)	(1,294)
Banco de Comercio Exterior de Colombia S.A.	BBB	462,795	(479,417)	(16,622)
Banco de Occidente S.A.	BBB	55,221	(58,435)	(3,214)
Citibank Colombia	BBB	28,740	(29,224)	(484)
JPMORGAN Corporación Financiera S.A.	BBB	150,137	(160,558)	(10,421)
BBVA Colombia S.A.	BBB	60,358	(61,709)	(1,351)
Total		1,136,512	(1,166,918)	(30,406)

Finalmente, frente al saldo y a la metodología de deterioro de las inversiones, al respecto, es importante resaltar que Suramericana S.A. evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe alguna probabilidad de que un activo financiero o un grupo de ellos medidos al costo amortizado o disponibles para la venta puedan presentar un deterioro en su valor.

Para reconocer la pérdida por deterioro, las compañías filiales de Suramericana S.A. reducen el valor en libros del activo asociado y reconocen la pérdida en el resultado. Si en periodos posteriores, el valor de la pérdida por deterioro del valor disminuye y la disminución pudiera ser objetivamente relacionada con un evento posterior al reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro reconocida previamente debe ser revertida.

31.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las compañías. Para esto, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado implementados por las filiales, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones. Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno, que pueden ser suministrados, en los casos que aplique, por los gestores de inversiones de los portafolios.

Las compañías periódicamente monitorean el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de los activos, generan en sus resultados. Además, para mitigar su volatilidad, se determina la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas.

La gestión de este riesgo se analiza desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, tanto desde el punto de vista de las posiciones del activo como del pasivo de las compañías.

Adicionalmente, desde el Corporativo se apoya la gestión de este riesgo en las filiales por medio de la construcción y formulación conjunta de metodologías que velan por la Gestión Conjunta de Activos y Pasivos, permitiendo identificar y gestionar los riesgos de mercado con una mirada integral del balance de la compañía.

En cuanto a la gestión de este riesgo en los portafolios de las Aseguradoras, la metodología, los límites y/o alertas son establecidos de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia las compañías. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Sensibilidades y Simulaciones.

Respecto de otros activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras, la gestión de las compañías debe asegurar que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable, de acuerdo con los apetitos de riesgo definidos internamente.

Las siguientes tablas presentan las exposiciones por moneda de los activos financieros de las aseguradoras a diciembre 31 de 2019 (y a 31 de diciembre de 2018):

Exposiciones a moneda:

Activos financieros por moneda 2019										
Moneda	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Moneda local	76%	72%	14%	100%	29%	92%	77%	-	-	-
Moneda real	18%	-	86%	-	22%	3%	-	-	-	-
USD	6%	28%	-	-	49%	5%	23%	100%	100%	100%

Activos financieros por moneda 2018										
Moneda	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Moneda local	71%	88%	12%	100%	59%	86%	82%	-	-	-
Moneda real	19%	-	88%	-	12%	8%	-	-	-	-
USD	9%	12%	-	-	29%	6%	18%	100%	100%	100%

*Moneda local: Colombia – COP, Panamá – PAB, República Dominicana – DOP, El Salvador – SVC, Chile – CLP, México – MXN, Argentina – ARS, Uruguay – UYU, Brasil BRL.

*Moneda local real: Colombia – UVR, Chile – UF, México – UDI, Uruguay – UI

Análisis de Sensibilidad a riesgo de tipo de cambio:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos. El resultado neto obtenido se presenta a continuación para el 31 de diciembre de 2019 (y el diciembre de 2018):

Desviación	Efecto en resultado antes de impuestos 2019	Efecto en resultado antes de impuestos 2018
	COP	COP
(-10%) en Tasa de cambio		
Colombia	(64,054)	(14,465)
Argentina	(4,795)	(2,663)
Chile	(2,557)	(10,312)
Brasil	(1,596)	3,575
Uruguay	(1,052)	1,350
México	(606)	(242)
República Dominicana	(63)	(36)
Panamá	-	-
El Salvador	-	-
Bermuda	-	-
Suramericana	(74,723)	(22,793)

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A. realiza coberturas entre el 0% y 100% de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

A diciembre 31 de 2019, Suramericana cuenta con contratos forward para cubrir su riesgo de tipo de cambio, por un valor nominal de \$1,576,557 millones, de los cuales la totalidad son forwards sobre USD. Adicionalmente, cuenta con un contrato swap para cubrir igualmente el tipo de cambio por un valor nominal de \$8,740 millones, asociado a un Bono Ecopetrol denominado en USD, con vencimiento en septiembre de 2023 y pago de cupón semestral de 5.875%, dicho instrumento, le permite a la compañía por medio de la cobertura respaldar las reservas técnicas resultantes de la actividad aseguradora. La totalidad de las coberturas anteriormente mencionadas pertenecen a las compañías de Colombia.

Exposiciones a tipo de interés:

Activos renta fija y renta variable 2019										
Renta fija	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Tasa variable	48.7%	43.6%	-	79.8%	-	46.3%	1.4%	0.2%	-	-
Tasa fija	39.2%	27.9%	54.4%	-	100.0%	51.8%	97.9%	99.8%	100.0%	100.0%
Subtotal	87.9%	71.4%	54.4%	79.8%	100.0%	98.1%	99.3%	100.0%	100.0%	100.0%
Renta variable										
Nacionales	11.2%	28.6%	45.6%	20.2%	-	0.4%	0.7%	-	-	-
Extranjeros	0.9%	-	-	-	-	1.6%	-	-	-	-
Subtotal	12.1%	28.6%	45.6%	20.2%	-	1.9%	0.7%	-	-	-
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%						

Activos renta fija y renta variable 2018										
Renta fija	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Tasa variable	52.2%	48.9%	-	34.8%	3.0%	27.5%	1.5%	0.1%	-	-
Tasa fija	35.7%	37.7%	100.0%	0.0%	97.0%	72.5%	97.7%	87.7%	100.0%	100.0%
Subtotal	87.9%	86.6%	100.0%	34.8%	100.0%	100.0%	99.2%	87.8%	100.0%	100.0%
Renta variable										
Nacionales	9.6%	13.4%	-	65.2%	-	-	0.8%	12.2%	-	-
Extranjeros	2.5%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Subtotal	12.1%	13.4%	-	65.2%	-	-	0.8%	12.2%	-	-
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%						

Análisis de sensibilidad a riesgo de tasa de interés:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tasa de interés se tomó únicamente el detalle de las inversiones que están clasificados a mercado (valor razonable) y la posición invertida en cada uno, dado que el pasivo y el resto de las inversiones están clasificadas al vencimiento. Para cada activo se calculó la duración modificada y se ponderó por su valor de mercado. Esta medida mide el impacto en el precio dada la variación de la tasa implícita. Para ello se evaluó una variación de 10 bps, y se aplicó este resultado en la posición de la compañía. El resultado neto obtenido para diciembre de 2019 (y diciembre de 2018) es:

Desviación	Efecto en resultado antes	Efecto en resultado antes
	de impuestos 2019	de impuestos 2018
	COP	COP
(+10pb) en Tasas de Interés		
Colombia	(1,629)	(4,536)
Argentina	(283)	(450)
Chile	(1,088)	(794)
Brasil	(344)	(279)
Uruguay	(258)	(147)
México	(1,616)	(709)
República Dominicana	-	-
Panamá	(380)	(377)
El Salvador	(98)	(97)
Bermuda	(4)	(4)
Suramericana	(5,699)	(7,393)

Análisis de Sensibilidad a Precio de los Activos (Acciones e Inmobiliario):

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de acciones e inmobiliario se tomó la exposición a renta variable e inmobiliaria de la compañía; evaluando una variación del -10% llevando la diferencia del impacto a la utilidad antes de impuestos. El resultado obtenido se presenta a continuación:

Desviación	Efecto en resultado antes	Efecto en resultado antes
	de impuestos 2019	de impuestos 2018
	COP	COP
(-10%) en Precio Acciones		
Colombia	(13,210)	(28,515)
Argentina	-	(204)
Chile	(5,410)	(14)
Brasil	-	-
Uruguay	-	-
México	-	-
República Dominicana	-	-
Panamá	(1,681)	(216)
El Salvador	-	-
Bermuda	-	-
Suramericana	(20,302)	(28,950)

Desviación	Efecto en resultado antes	Efecto en resultado antes
	de impuestos 2019	de impuestos 2018
	COP	COP
(-10%) en Inmobiliario		
Colombia	(62,560)	(45,827)
Argentina	-	-
Chile	(13,614)	-
Brasil	-	-
Uruguay	-	-
México	-	-
República Dominicana	-	-
Panamá	-	-
El Salvador	-	-
Bermuda	-	-
Suramericana	(76,174)	(45,827)

Se debe tener en cuenta que los análisis de sensibilidad realizados anteriormente no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados por lo que el impacto de estos podría ser considerablemente menor.

31.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, las compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos. Asimismo, las compañías realizan seguimientos al flujo de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de las compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

A continuación, se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija, equivalentes de efectivo y cuentas por cobrar a asegurados de las compañías a 31 de diciembre de 2019:

Activos por meses al vencimiento 2019											
Suramericana											
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda	Total
0 – 1	1,889,416	246,302	376,333	386,357	90,254	293,198	45,772	101,874	113,459	1,152	3,544,116
1 – 3	961,755	211,303	479,435	36,335	40,020	146,965	51,746	71,468	64,404	3,336	2,066,766
3 – 12	2,088,586	204,406	523,361	33,118	107,156	128,060	47,289	175,247	149,028	47,136	3,503,388
0 - 12	4,939,756	662,012	1,379,130	455,810	237,430	568,223	144,807	348,589	326,891	51,624	9,114,270

Los siguientes son los vencimientos de los pasivos por seguros al término del periodo sobre el que se informa:

Pasivos por meses al vencimiento 2019											
Suramericana											
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda	Total
0 – 1	682,540	54,412	129,020	112,313	17,676	79,413	7,705	16,951	21,201	-	1,121,233
1 – 3	588,002	81,618	211,814	50,841	39,315	143,902	15,411	41,221	68,574	-	1,240,697
3 – 12	1,610,891	205,635	382,984	65,435	155,825	289,317	56,315	85,880	97,439	-	2,949,720
0 - 12	2,881,433	341,666	723,818	228,589	212,816	512,632	79,432	144,052	187,214	-	5,311,650

Los valores incluidos en las tablas anteriores para activos y pasivos financieros representan la mejor estimación de las obligaciones y los recursos disponibles en la compañía en sus respectivos plazos.

31.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio

Hacen referencia a aquellos riesgos que se derivan del modelo de negocio y la operación de las compañías, particularmente para Suramericana S.A. y sus filiales. Los riesgos de negocio se gestionan en conjunto con los riesgos financieros, ya que cualquier decisión que modifique la visión financiera modifica el perfil de riesgos de la compañía, luego las definiciones descritas en los numerales anteriores hacen parte integral de la gestión de riesgos de negocio. A continuación, se presenta el detalle de los riesgos propios de la actividad aseguradora:

Gestión de Riesgos Técnicos de las Aseguradoras

Los principales riesgos no financieros que pueden afectar estas compañías aseguradoras son Riesgos de Reservas, Riesgo de Suscripción y Tarifación, Riesgo de Reaseguro y Riesgo de Concentración:

- **Riesgo de Reservas:**

Se refiere a la probabilidad de pérdida de Suramericana S.A. y sus filiales como consecuencia de una subestimaciones o sobrestimaciones en el cálculo de las reservas técnicas en conjunto con las obligaciones contractuales con los clientes (participación de utilidades, pago de beneficios garantizados, entre otros).

El riesgo de reservas se manifiesta principalmente por cambios relacionados en la mortalidad, longevidad y morbilidad de la población expuesta; así como también por las desviaciones adversas de siniestralidad y suficiencia de reservas generadas por aumentos en la frecuencia de los siniestros o severidad representada en un mayor valor de estos.

Las compañías han diseñado e implementado metodologías y procesos actuariales de suficiente desarrollo tanto técnico como práctico utilizando información completa y robusta que permite realizar estimaciones razonables de las obligaciones con los asegurados. De igual manera, existen herramientas para el monitoreo periódico de la adecuación de las reservas frente a las obligaciones de estas, que permiten tomar acciones para mantener los niveles adecuados del pasivo.

- **Riesgo de Suscripción y Tarifación:**

El riesgo de suscripción se relaciona a la posibilidad de incurrir en pérdidas como consecuencia de políticas y prácticas inadecuadas en el diseño de productos/servicios o la colocación de estos. Puede ser entendida como Suscripción, Afiliación, Venta, entre otros. Entre tanto los riesgos de tarifa implican una probabilidad de pérdida debido a errores en el cálculo de precios/tarifas, resultando insuficiente las primas para la cobertura de los costos de negocio.

Las compañías realizan la gestión de este riesgo desde dos enfoques: el primero desde el proceso de diseño y desarrollo de soluciones, donde se definen las políticas, procesos y controles para la suscripción y tarificación de productos. El segundo es el monitoreo periódico del riesgo que busca cuantificar si la tarifa definida para un periodo logra cubrir las obligaciones futuras resultantes de los contratos. El análisis busca entender si la prima retenida devengada es suficiente para cubrir los rubros de la compañía aseguradora teniendo en cuenta la siniestralidad, gastos técnicos y administrativos, ingresos financieros y el retorno mínimo esperado por el accionista dado el riesgo asumido.

Análisis de Sensibilidad

Con el fin de calcular la exposición a ciertas variables pertinentes de riesgo, las compañías realizan análisis de sensibilidad a sus Estados Financieros, que reflejan la forma como puede verse afectado el resultado del periodo si llegasen a materializarse. A continuación, se presentan los ejercicios y análisis para los diferentes tipos de compañías:

- **Seguros de Vida:** Se evalúa la exposición de las compañías ante cambios en las variables de longevidad, mortalidad y morbilidad. La metodología utilizada consiste en realizar movimientos en cada una de las variables y obtener el impacto de la magnitud del cambio en el resultado de las compañías. A continuación, se presentan los impactos por cada tipo de riesgo:

Cabe destacar que el análisis de sensibilidad presentado analiza los efectos en el estado financiero anual como consecuencia del cambio de alguno de los parámetros más importantes en la valuación de los compromisos de largo plazo con los asegurados. Es decir, cuantifica el impacto de cambios estructurales de un 10% en los comportamientos de mortalidad, morbilidad y longevidad de las carteras; lo cual tiene implicaciones en las expectativas de años futuros (no sólo el primer año como el Riesgo de Volatilidad), afectando el valor de las Reservas de Largo Plazo de las pólizas. En este análisis se incluye ya en la compañía de vida el efecto de longevidad de la ARL dado que estas compañías se encuentran fusionadas desde el 2018.

País	Riesgo	2018	2019
Colombia	Longevidad	(63,094)	(66,185)
	Mortalidad	(27,498)	(34,097)
	Morbilidad	(71,141)	(87,751)

*Incluye ARL

País	Riesgo	2018	2019
Panamá	Mortalidad	-	(43,879)

País	Riesgo	2018	2019
México	Mortalidad	-	(4,979)

- **Seguros Generales:** Para las compañías generales se realizan análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de insuficiencia de reservas.

El análisis de sensibilidad muestra cómo podría haberse visto afectado el resultado del periodo debido a desviaciones de la variable pertinente de riesgo, cuya ocurrencia fuera razonablemente posible al final del periodo sobre el que se informa. Se describen a continuación los riesgos analizados y los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad.

La compañía realiza un análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de reservas que se encuentra definido en el “QIS 5 Technical Specifications” de Solvency II. Este análisis identifica cuál es la variación que pueden tener esos riesgos por medio de ajustes de distribuciones de probabilidad, para las que se ubica en un evento de alta severidad con la metodología de “Value at Risk”. En esta sensibilidad se utilizan las distribuciones construidas para los riesgos de la compañía y se elige un evento con una mayor probabilidad de ocurrencia.

La elección de este modelo permite a la organización entender los riesgos asumidos y sus posibles desviaciones de manera conectada, teniendo en cuenta sus correlaciones y procesos internos. Dado este enfoque, las sensibilidades no se realizan por solución, sino que el impacto de estas se mide en toda la compañía, como sería en el caso de materializarse una desviación como la planteada.

País	Riesgo					
	Primas		Reservas		Total	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Argentina	(3,613)	(16,757)	(3,223)	(12,167)	(6,836)	(28,924)
Brasil	(28,163)	(33,398)	(10,332)	(10,252)	(38,495)	(43,650)
Chile	(24,240)	(32,314)	(4,254)	(4,081)	(28,494)	(36,395)
Colombia	(44,788)	(33,849)	(19,308)	(21,044)	(64,096)	(54,893)
El Salvador	(4,824)	(3,166)	(547)	(484)	(5,371)	(3,650)
México	(12,998)	(12,625)	(4,395)	(3,103)	(17,393)	(15,728)
Panamá	(4,621)	(5,939)	(567)	(772)	(5,188)	(6,711)
República Dominicana	(2,627)	(2,337)	(757)	(797)	(3,384)	(3,134)
Uruguay	(5,985)	(6,228)	(1,580)	(1,376)	(7,565)	(7,604)
Suramericana	(131,859)	(146,613)	(44,963)	(54,076)	(176,822)	(200,689)

- **Riesgo de Reaseguro:**

Consiste en la posibilidad de incurrir en pérdidas derivadas de una inadecuada gestión del reaseguro, incluye: diseño del programa de reaseguro, colocación del reaseguro y diferencias entre las condiciones originalmente aceptadas de los tomadores de pólizas y las aceptadas a su vez por los reaseguradores de la entidad.

Para gestionar este riesgo, se transfiere parte de las obligaciones con los asegurados mediante esquemas de reaseguro proporcional, no proporcional (contratos automáticos) y contratos facultativos para riesgos especiales con reaseguradores previamente aprobados.

Los contratos proporcionales permiten reducir el valor expuesto a riesgo y los contratos no proporcionales limitar la siniestralidad y la exposición retenida a catástrofes.

A pesar de tener un esquema de reaseguro definido, la organización es directamente responsable de las obligaciones con sus clientes por lo cual existe un análisis en la gestión del riesgo de crédito con respecto a la cesión, mitigado a través de la diversificación de contrapartes y cuantificando el riesgo de crédito respectivo (referencia a nota de riesgo de crédito).

Con respecto a las contrataciones de reaseguro, las compañías analizan la capacidad y solidez financiera y desempeño operativo de los reaseguradores para cumplir con las obligaciones contraídas. Con el objetivo de gestionar dicho riesgo, se analiza su fortaleza financiera, a través de variables cuantitativas y cualitativas (solidez financiera, posicionamiento en el mercado, entre otros), con el fin de apoyar la toma de decisiones y cumplir con procedimientos de control interno.

La cesión actual de contratos para la compañía se divide en 3 tipos, automáticos, facultativos y Global Network, los cuales tienen la siguiente distribución:

Cesión Región	%
Automáticos	49%
Facultativos	42%
Global Network	9%

De esta cesión, la compañía selecciona reaseguradores que estén acordes a nuestro apetito de riesgos y que estén respaldados por adecuadas calificaciones de riesgo. A continuación, se muestra de manera general la participación de los reaseguradores más representativos tanto en contratos automáticos como facultativos a través de un indicador de primas cedidas:

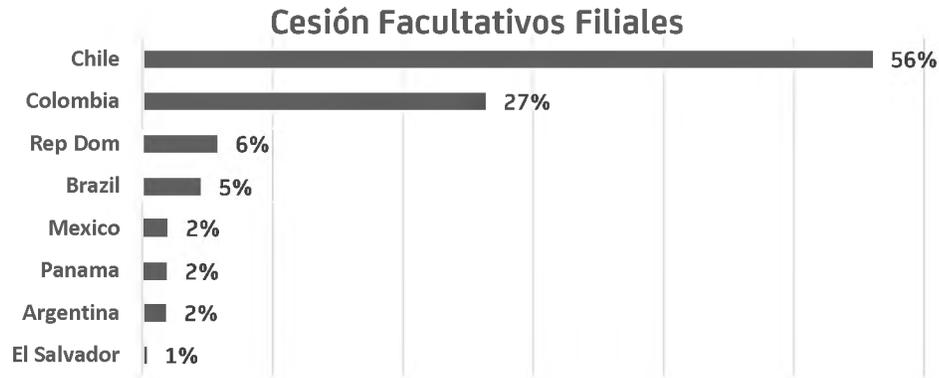
Contratos Automáticos:

Reasegurador	Participación contratos	Calificación AM BEST
Munich Re	58%	A+
Mapfre	15%	A
Hannover Re	12%	A+
Swiss Re	7%	A+
Partner Re	4%	A+
Otros	4%	-

Contratos Facultativos:

Reasegurador	Participación contratos	Calificación AM BEST
Munich Re	9%	A+
Swiss Re	7%	A+
Mapfre	4%	A
Hannover Re	3%	A+
Otros	77%	-

Haciendo foco en los contratos facultativos, las filiales de Chile y Colombia concentran más del 80% del total de cesión de toda la región, por lo que en especial en estos países la gestión del riesgo de crédito de reaseguro se realiza con un enfoque mucho más específico. A continuación, se comparten las distribuciones de la cesión de facultativos por filiales:



Adicionalmente, de acuerdo con las prácticas de deterioro de Activos, las Cuentas por Cobrar a los Reaseguradores y Coaseguradores de las compañías son deterioradas bajo el principio de pérdida esperada o prospectiva, para lo cual, las diferentes filiales han desarrollado metodologías y modelos de deterioro que incorporan el cumplimiento de los requerimientos legales y los lineamientos definidos por Suramericana S.A.

- **Riesgo de Concentración:**

Expone la probabilidad de pérdida en que puede incurrir una entidad como consecuencia de una inadecuada diversificación de: Clientes, proveedores, Servicios/Productos, Canales, Ubicación geográfica, Reaseguradores, Coaseguradores, Socios de negocio, entre otros.

La presencia de Suramericana S.A. en nueve geografías de la región y un portafolio con variedad de soluciones de vida, personas y generales, comercializado a través de diferentes canales, permite a la organización tener una exposición diversificada a los riesgos técnicos.

Las Compañías realizan un monitoreo periódico de este riesgo a través de indicadores de concentración. Estos indicadores incluyen la concentración de tomadores por grupos económicos, la concentración de canales de distribución, la concentración de soluciones, entre otras.

En 2019, las Compañías continuarán atentas y preparándose para posibles cambios en materia tributaria, pensonal y del sector asegurador en la región, que podrían tener efectos en sus resultados.

Reclamaciones Reales Comparadas con Estimaciones Previas

Las siguientes tablas exponen la evolución de los siniestros últimos - pagos, reservas de avisados y reserva de siniestros ocurridos y no avisados (IBNR) - para cada una de las filiales de Suramericana para los años 2015, 2016, 2017 y 2018.

Los siniestros últimos representan la suma final que se estima que una compañía terminará pagando por los siniestros de cada periodo de ocurrencia. Dado que no es posible saber con exactitud el monto final que deberá desembolsar la compañía luego del término de vigencia de las pólizas, se realizan estimaciones actuariales, Reserva IBNR¹, a los efectos de asociar dichas pérdidas al año contable en el que se registran los ingresos por primas.

Al comparar las estimaciones iniciales de siniestros últimos con las estimaciones actuales es posible observar la evolución de dichas estimaciones y cuán ajustadas resultaron. Las desviaciones que se presentan a continuación se explican principalmente por reclamos en procesos legales (responsabilidad civil, autos y transporte entre otros), por el tiempo que transcurre entre el siniestro y el conocimiento de este por parte de la compañía (seguros previsionales, riesgos laborales) y por coberturas cuyo desarrollo es mayor a un año naturalmente (fianzas principalmente).

Es importante destacar que este análisis contempla todas las soluciones de cada filial exceptuando EPS Colombia debido a que, por tratarse de una compañía de Salud, su operatoria es diferente al resto de las filiales y el hecho de no registrar reservas de avisados distorsionaría el análisis.

Por otra parte, a los fines de homogenizar la información, los saldos incrementales de pagos y reservas que se incluyen en las tablas expuestas en esta sección del documento son transformadas a Pesos Colombianos (COP) teniendo en cuenta el tipo de cambio de cada año de corte de información.

Tabla 1. Argentina, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	382,181	375,194	381,315	390,236	398,544	
2016	351,657	347,402	350,781	361,210		
2017	409,841	405,917	421,282			
2018	305,539	318,284				
2019	310,260					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	172,958	250,066	268,253	272,486	270,693	
2016	157,024	232,824	237,702	236,744		
2017	184,237	231,153	230,085			
2018	120,960	175,800				
2018	114,938					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	270,693	127,851	398,544	382,181	(16,363)	-4%
2016	236,744	124,466	361,210	351,657	(9,553)	-3%
2017	230,085	191,196	421,282	409,841	(11,441)	-3%
2018	175,800	142,484	318,284	305,539	(12,745)	-4%

Tabla 2. Brasil, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	215,589	209,885	211,739	210,565	210,978	
2016	263,681	252,408	247,660	247,061		
2017	272,790	264,536	259,067			
2018	255,276	281,237				
2019	286,312					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	111,570	181,266	187,870	189,728	189,183	
2016	148,169	205,856	210,972	210,428		
2017	147,532	209,910	218,897			
2018	149,328	212,570				
2019	174,741					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	189,183	21,795	210,978	215,589	4,610	2%
2016	210,428	36,633	247,061	263,681	16,620	7%
2017	218,897	40,170	259,067	272,790	13,723	5%
2018	212,570	68,667	281,237	255,276	(25,961)	-9%

Tabla 3. Chile, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	824,557	761,248	735,925	735,491	740,682	
2016	983,043	910,643	907,522	908,080		
2017	1,496,172	1,421,934	1,407,472			
2018	674,978	745,314				
2019	1,313,590					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	301,238	682,592	738,432	745,933	748,600	
2016	493,728	874,482	914,885	928,746		
2017	590,094	1,144,965	1,303,265			
2018	390,483	621,647				
2019	441,790					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	748,600	(7,918)	740,682	824,557	83,875	11%
2016	928,746	(20,666)	908,080	983,043	74,963	8%
2017	1,303,265	104,206	1,407,472	1,496,172	88,700	6%
2018	621,647	123,667	745,314	674,978	(70,336)	-9%

Tabla 4. Colombia Generales, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	834,264	914,595	936,105	952,759	946,210	
2016	1,538,453	1,577,669	1,610,987	1,607,536		
2017	1,263,191	1,349,522	1,376,094			
2018	1,073,208	1,112,798				
2019	1,267,280					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	537,506	789,355	869,395	896,292	913,648	
2016	1,160,759	1,457,189	1,526,523	1,559,318		
2017	807,087	1,144,121	1,222,253			
2018	693,822	970,283				
2019	814,190					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	913,648	32,562	946,210	834,264	(111,946)	-12%
2016	1,559,318	48,218	1,607,536	1,538,453	(69,083)	-4%
2017	1,222,253	153,841	1,376,094	1,263,191	(112,903)	-8%
2018	970,283	142,515	1,112,798	1,073,208	(39,591)	-4%

Tabla 5. Colombia Vida, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	1,548,298	1,631,173	1,706,470	1,705,844	1,726,750	
2016	1,883,574	1,979,014	2,005,901	2,038,457		
2017	2,161,625	2,297,116	2,305,551			
2018	1,834,318	1,818,964				
2019	2,170,741					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	858,111	1,302,620	1,480,798	1,566,528	1,608,921	
2016	1,004,682	1,554,497	1,798,113	1,881,106		
2017	1,183,810	1,817,713	2,034,689			
2018	1,260,101	1,604,968				
2019	1,492,383					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	1,608,921	117,830	1,726,750	1,548,298	(178,452)	-10%
2016	1,881,106	157,352	2,038,457	1,883,574	(154,884)	-8%
2017	2,034,689	270,862	2,305,551	2,161,625	(143,926)	-6%
2018	1,604,968	213,996	1,818,964	1,834,318	15,354	1%

Tabla 6. México, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	131,737	133,713	133,196	134,635	135,429	
2016	113,148	114,894	119,073	119,701		
2017	122,253	137,913	146,686			
2018	177,307	184,605				
2019	198,056					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	98,456	125,968	142,965	144,818	125,489	
2016	88,089	129,493	136,569	119,023		
2017	96,885	151,005	147,302			
2018	128,001	177,257				
2019	114,443					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	125,489	9,940	135,429	131,737	(3,692)	-3%
2016	119,023	678	119,701	113,148	(6,553)	-5%
2017	147,302	(617)	146,686	122,253	(24,433)	-17%
2018	177,257	7,348	184,605	177,307	(7,298)	-4%

Tabla 7. Panamá, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	142,573	140,010	138,277	140,554	132,093	
2016	173,469	158,706	157,960	139,732		
2017	164,346	154,245	134,068			
2018	140,703	136,959				
2019	151,150					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	97,891	127,655	131,309	136,096	128,651	
2016	86,941	143,578	156,230	140,827		
2017	82,333	143,016	138,370			
2018	87,815	134,868				
2019	102,313					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	128,651	3,441	132,093	142,573	10,480	8%
2016	140,827	(1,095)	139,732	173,469	33,737	24%
2017	138,370	(4,302)	134,068	164,346	30,278	23%
2018	134,868	2,091	136,959	140,703	3,744	3%

Tabla 8. República Dominicana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	42,028	41,112	40,258	41,119	44,096	
2016	51,452	47,379	48,120	51,413		
2017	63,152	42,985	43,284			
2018	72,055	83,213				
2019	62,414					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	23,724	33,534	35,652	36,758	39,497	
2016	30,195	41,535	43,497	46,596		
2017	29,688	41,650	41,456			
2018	40,388	51,146				
2019	37,608					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	39,497	4,599	44,096	42,028	(2,068)	-5%
2016	46,596	4,817	51,413	51,452	39	0%
2017	41,456	1,828	43,284	63,152	19,868	46%
2018	51,146	32,067	83,213	72,055	(11,158)	-13%

Tabla 9. El Salvador, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	243,934	275,010	270,509	259,867	244,890	
2016	151,805	143,589	144,759	133,374		
2017	167,843	156,633	144,633			
2018	219,949	177,846				
2019	312,535					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	137,721	216,699	222,530	231,697	233,068	
2016	104,886	131,671	133,598	134,325		
2017	117,180	142,642	144,622			
2018	140,029	173,918				
2019	186,165					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	233,068	11,822	244,890	243,934	(956)	0%
2016	134,325	(951)	133,374	151,805	18,431	14%
2017	144,622	11	144,633	167,843	23,210	16%
2018	173,918	3,928	177,846	219,949	42,103	24%

Tabla 10. Uruguay, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	2,679	2,665	2,484	2,464	2,616	
2016	3,294	3,409	3,344	3,574		
2017	3,871	3,804	4,016			
2018	4,936	4,921				
2019	3,725					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	1,745	2,326	2,358	2,382	2,575	
2016	2,353	3,254	3,338	3,529		
2017	2,621	3,639	3,881			
2018	3,167	4,485				
2019	2,695					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	2,575	42	2,616	2,679	63	2%
2016	3,529	44	3,574	3,294	(280)	-8%
2017	3,881	135	4,016	3,871	(145)	-4%
2018	4,485	437	4,921	4,936	14	0%

Tabla 11. Total Suramericana, Estimaciones Previas vs Real
(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	4,367,840	4,484,605	4,556,277	4,573,533	4,582,289	
2016	5,513,577	5,535,112	5,596,108	5,610,139		
2017	6,125,083	6,234,606	6,242,152			
2018	4,758,269	4,864,142				
2019	6,076,063					

Pagos de siniestros acumulados						
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	
2015	2,340,920	3,712,079	4,079,563	4,222,717	4,260,325	
2016	3,276,824	4,774,379	5,161,428	5,260,643		
2017	3,241,467	5,029,816	5,484,822			
2018	3,014,094	4,126,943				
2019	3,481,265					

Año Ocurrencia	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Siniestros actualizados	Siniestros iniciales	Desviación Estimada	% Desviación
2015	321,964	321,964	4,260,325	4,582,289	(214,449)	-5%
2016	349,496	349,496	5,260,643	5,610,139	(96,562)	-2%
2017	757,330	757,330	5,484,822	6,242,152	(117,069)	-2%
2018	737,199	737,199	4,126,943	4,864,142	(105,873)	-2%

Prueba de Adecuación de Pasivos

En las Compañías, las reservas técnicas registradas son analizadas de manera periódica para determinar si estas son adecuadas. Si como consecuencia de estos análisis se pone de manifiesto que las mismas no son suficientes, se les realiza un ajuste de acuerdo con lo establecido por las metodologías definidas y según los planes establecidos por la organización.

31.2.5 Gestión de Riesgos Operativos

Para la Organización, se entiende que los riesgos de operaciones e infraestructura podrían incluir pérdidas resultantes de fallas o de una inadecuada administración de los procesos internos, personas y sistemas. Podría ser resultado de falta de infraestructura relacionada con el desempeño, protección y utilización de los activos existentes. El enfocarse en la operación e infraestructura y su apoyo a la consecución de los objetivos de la Compañía y la integración de la gestión de riesgos en las actividades operativas, hace que la entidad pueda evitar costos y procedimientos innecesarios. Los requerimientos operativos a corto y largo plazo deberían ser determinados y planificados, incluyendo instalaciones situadas estratégicamente para garantizar el suministro y una estructura competitiva de costos.

Por tanto, la gestión de estos riesgos está enmarcada dentro del ambiente de control interno y con un especial foco en la exposición que se genera desde los procesos y proyectos.

Durante el 2019, además de la gestión de riesgos en procesos y proyectos, el trabajo del área de riesgos tuvo énfasis en el fortalecimiento de la cultura de gestión de riesgos en todas las filiales, así como madurar el uso de metodologías de evaluación de riesgos, alineadas con otras funciones del control interno. Así mismo, se realizaron evaluaciones de diagnóstico para establecer el estado de riesgos específicos, como el riesgo de fraude y corrupción, lavado de activos y financiación del terrorismo, riesgo de la tecnología, riesgo reputacional y de Continuidad de negocio, y los respectivos controles por parte de la compañía.

- **Riesgos en los Procesos:** Dada la criticidad que representan algunos procesos sobre el reporte financiero y sobre el resultado de las compañías, se trabajó en la identificación y gestión de los riesgos en estos procesos, así como el desarrollo de estrategias y controles que nos permitan mitigar el grado de exposición a estos riesgos. Igualmente se abordaron otros procesos, que si bien no tienen un impacto alto financiero, son igualmente importantes para la Organización.
- **Riesgo de Continuidad de Negocio y Gestión de Crisis:** Durante el año, se tuvieron eventos con carácter catastrófico en algunas de las filiales, cuyo impacto no generó afectación sobre las compañías, pero sí sobre sus clientes y algunos empleados. El equipo de riesgos estuvo liderando la atención de estos eventos al interior de cada una de las compañías y apoyando los equipos de respuesta en la atención del mismo.
- **Adicionalmente, a nivel preventivo, se ejecutó el diagnóstico en todas las filiales para entender integralmente el estado de conocimiento y madurez frente a la gestión de este riesgo y establecer los planes de acción a trabajar durante el próximo año.**
- **Riesgo reputacional:** como parte de la estrategia de fortalecimiento de las capacidades en todas las filiales, se desarrollaron programas de formación para los equipos internos involucrados en la gestión de los riesgos que pueden afectar la reputación de las compañías, así como también el establecimiento de canales formales para la comunicación de los eventos que llegasen a presentarse.
- **Riesgo de tecnología:** entendiendo el papel que la tecnología desempeña en la Organización y el incremento del riesgo cibernético, se desarrolló una valoración integral en toda la región para determinar el estado y el efecto que este riesgo puede tener sobre el logro de los objetivos estratégicos, la operación y el desarrollo de proyectos.
- **Riesgo de Fraude y Corrupción:** Todas las Compañías realizaron la aprobación e implementación de una política que dispone que en Suramericana hay cero tolerancia frente al fraude y la corrupción. Adicional a esto, cada compañía dispone de sus propios mecanismos, procedimientos y controles

efectivos para prevenir, detectar y responder oportunamente a situaciones y eventos con algún indicio de fraude y/o corrupción, acompañado de los correspondientes canales de denuncia y aviso a las autoridades.

- **Riesgo de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo:** Suramericana, a través de su Política corporativa de lucha contra este Riesgo, ha adoptado como pilar fundamental para la prevención y control, el conocimiento adecuado y robusto de todos sus clientes, empleados y proveedores, soportado en el cumplimiento de las normas locales aplicables y de un estándar corporativo. Actualmente, se cuenta con una medición agregada del cumplimiento de la norma que corresponde a cada operación y con planes de trabajo tendientes a cerrar las brechas existentes y a avanzar en el grado de madurez de los sistemas, de tal manera que se fortalezca la gestión de este riesgo en aquellos países donde la regulación en la materia aún está en rezagada respecto del estándar internacional propuesto por el GAFI.
- **Riesgos en proyectos:** se acompañaron algunos proyectos críticos en las Compañías para realizar una identificación y gestión temprana y permanente con controles para mitigar sus riesgos.

La gestión permanente de los riesgos operacionales en conjunto con la gestión de los riesgos estratégicos, permiten incrementar el nivel de madurez en el entendimiento de los riesgos y apoyar una mejor toma de decisiones, ayudando a la organización en su competitividad y sostenibilidad.

NOTA 32. GANANCIAS POR ACCIÓN

La utilidad básica por acción se calcula dividiendo la utilidad del periodo atribuible a los accionistas y del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre los ingresos y las acciones utilizadas en las ganancias básicas

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Utilidad neta de la controladora	390,571	524,612
Acciones en circulación para la utilidad básica por acción	99,789	99,789
Ganancia por acción (pesos colombianos)	3,913,964	5,257,208

NOTA 33. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

El 28 de febrero de 2018, Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S. Dinámica IPS suscribió un acuerdo con la Fundación Instituto de Alta Tecnología Médica "IATM" para la adquisición de tres sedes operativas; así como otros activos y pasivos relacionados con éstas. Como resultado de la operación, la compañía busca consolidarse en el negocio de ayudas diagnósticas en la ciudad de Medellín. La fecha efectiva para efectos contables de la combinación de negocios fue el 1 de noviembre de 2018.

Para el 31 de diciembre de 2019, se finalizó el proceso de asignación del precio de compra - Purchase Price Allocation de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". A continuación, se relacionan los valores razonables definitivos de los activos y pasivos identificables del negocio a la fecha de obtención de control y los ajustes realizados en el periodo de medición:

	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018	Ajustes del periodo de medición	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018
Activos identificables			
Cuentas por cobrar comercial	1,894	-	1,894
Inventarios	45	-	45
Propiedades, planta y equipo	14,800	-	14,800
Disponibles	805	-	805
Inversiones	2	-	2
Activos intangibles ⁽¹⁾	69	7,399	7,468
Total activos identificables	17,615	7,399	25,014
Pasivos identificables			
Obligaciones financieras	848	-	848
Proveedores	148	-	148
Otros pasivos	275	-	275
Obligaciones laborales	395	-	395
Cuentas por pagar	671	-	671
Impuesto diferido	718	-	718
Total pasivos identificables	3,055	-	3,055
Activos y pasivos netos	14,560	7,399	21,959

(1) Incluye los siguientes activos:

- Lista de clientes por \$7,399 el cual se amortiza a un plazo de 11 años a partir del 1 de noviembre de 2018.
- Software por \$69.

El valor del crédito mercantil resultante es determinado de la siguiente manera:

	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018
Contraprestación transferida (2)	22,599
Valor razonable de activos y pasivos identificables	(21,959)
Crédito mercantil generado en la adquisición	640

(2) El valor de la contraprestación transferida fue cancelado en efectivo al 31 de marzo de 2019.

El crédito mercantil se atribuye a la estrategia de expansión de la compañía y a las sinergias que se esperan de la integración con las operaciones actuales. De acuerdo con lo señalado en el literal c del numeral 2 del artículo 74 y el párrafo 3 del artículo 143 del Estatuto Tributario, el crédito mercantil determinado en esta combinación de negocios no es susceptible de amortización para efectos tributarios. El crédito mercantil no ha presentado variaciones desde el momento de la adquisición hasta el 31 de diciembre de 2019, fecha en la cual la Compañía realizó la prueba de deterioro correspondiente, sin que se identificara un detrimento de valor como producto del resultado del análisis. (Ver Nota 16)

Los costos de transacción relacionados con la adquisición del negocio no son significativos, razón por la cual fueron reconocidos como otros gastos operacionales en el estado de resultados integral al 31 de diciembre de 2018.

NOTA 34. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Es importante destacar, que durante los ejercicios 2019 y 2018, Argentina afrontó una crisis económica muy importante lo que generó una baja significativa del consumo, la producción y otras variables macroeconómicas que impactaron, directa e indirectamente, en la actividad aseguradora que se desarrolla en el país.

Por otro lado, la inflación durante el año 2019 se aceleró respecto del 2018, alcanzando para el ejercicio, según cifras oficiales, una inflación de aproximadamente 54% (48% en el 2018). En consecuencia, dado que Argentina alcanzó una inflación acumulada superior al 100% en los últimos 3 años, a partir del 1/7/2018 resultó obligatorio la aplicación de la NIC 29 (Economías hiperinflacionarias) a los fines de reportar las cifras de la Sociedad a Casa Matriz.

Asimismo, durante el ejercicio 2019 el peso argentino (ARS) se devaluó respecto del peso colombiano (COP) en un 36% mientras que para el año 2018 la devaluación fue del 47%.

Adicionalmente, la incertidumbre producida por los resultados de las elecciones primarias y la alteración en las variables macroeconómicas, más las medidas tomadas por el gobierno a esa fecha para hacer frente a la emergencia económica, fueron percibidos en los mercados financieros internacionales como una ampliación de los riesgos de sostenibilidad de la deuda argentina, y esto motivo que las calificadoras de riesgo bajaran la nota de calificación soberana de Argentina. Entre las variables observables en el mercado con alta volatilidad, la cotización de la moneda extranjera fue una de las principales preocupaciones del gobierno por su efecto sobre la inflación, y esto lo condujo a adoptar una serie de medidas transitorias para regular con mayor intensidad el régimen de cambios.

La asunción de un nuevo gobierno nacional, ocurrida el 10 de diciembre de 2019, dio comienzo a un proceso de cambios respecto de las políticas de la administración anterior.

El nuevo gobierno ha establecido como prioridad encarar soluciones para las dificultades en las áreas económica y social. Con tal fin, ha decidido llevar adelante las gestiones necesarias para renegociar el pago de la deuda externa, a la vez que, para recuperar la sostenibilidad de esa deuda en el tiempo, ha incorporado medidas destinadas a preservar las reservas del Banco Central de la República Argentina (BCRA), disminuir el déficit fiscal y obtener mejoras en la capacidad productiva.

En el orden interno, los esfuerzos están destinados a normalizar las principales variables macroeconómicas, lo que requiere lograr que empresarios, trabajadores, sindicatos y el Estado negocien salarios y precios, para equilibrar ingresos y consumo y disminuir la inflación, y a la vez, ejecutar acciones directas para resolver necesidades inmediatas de los sectores más vulnerables de la sociedad y atender otras erogaciones presupuestarias con recursos genuinos, para lo cual el gobierno ha instalado un concepto de solidaridad que conlleva, entre otros aspectos, una mayor presión impositiva sobre aquellos sectores que, según estima, cuentan con una mayor capacidad contributiva.

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación en las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2019 fueron los siguientes:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Impactos en la utilidad neta	(37,194)	(43,030)
Impactos en el patrimonio neto	32,041	17,493

En la filial las cuentas afectadas correspondientes a activos no monetarios fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la reexpresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la reexpresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes han sido:

Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2017	Diciembre 2016
53.8%	47.60%	24.80%	33.10%

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Re expresión partidas no monetarias activo	17,773	22,516
Re expresión partidas no monetarias pasivo	(1,385)	(2,453)
Re expresión partidas de capital	(62,297)	(59,958)
Re expresión partidas de resultados	8,715	(3,135)
Total	(37,194)	(43,030)

NOTA 35. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor en las filiales y de Flujo de Caja Libre del holding, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de las filiales, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la compañía en 2016. Durante el año 2019 Suramericana S.A. recibió dividendos por COP \$406,195 millones, recursos con los cuales pago a sus accionistas dividendos por valor de COP \$204,517 millones y pagó intereses a sus tenedores de bonos por COP \$72,631 millones.

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., en el mes de julio la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la compañía. La calificadora destaca el perfil financiero de las subsidiarias de Suramericana S.A. que se ha caracterizado por los robustos indicadores de rentabilidad y los niveles de solvencia adecuados para enfrentar escenarios de estrés y en el contexto del holding pondera positivamente su diversificación de ingresos, así como sus altos estándares de gobierno corporativo y la robusta estructura para la administración de riesgos.

NOTA 36. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de solvencia y cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, entre otros. Durante 2019 se realizaron inversiones en proyectos en las filiales que exceden los COP 80,000 millones entre CAPEX y OPEX. Si bien la mayor parte de estas inversiones fueron cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

NOTA 37. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

37.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 31 de diciembre de 2019 y de 2018 a:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 15.1 Inversiones en subsidiarias.
- b) Miembros de Junta Directiva
- c) Directivos
- d) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 15.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación.

37.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.

- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2019 y de 2018 que han sido eliminadas en el consolidado:

Diciembre 2019

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A (Argentina)	-	(1,409)	-	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	(1,409)	-	-	-
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	55,027	-	5,238	763
Chilean Holding Suramericana SpA	-	52,669	-	2,514
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	213	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile)	1	2,146	-	2,724
Seguros Generales Suramericana S.A.	28,223	14,021	22,266	108,166
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(19,498)	(15,855)	10,472	290,843
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	11,136	38,740	107,976	3,500
Servicios Generales Suramericana S.A.S	41,291	19,997	3,514	2,971
Suramericana S.A.	25,896	585	-	52
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	144	788	106,592	637
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	(18,982)	(20,038)	539,059	55,494
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	10,909	16,645	3,307	527,037
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	9,755	(2,982)	214,221	6,606
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	34,655	541	8,400
Servicios Generales Suramericana S.A.	327	-	502	-
Seguros Sura S.A Republica Dominicana	-	335	10	2,355
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	914	229	8,792	452
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	92	914	750	8,744
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	271	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	271	-	-	-
Sura RE	27	116	790	688
Total	144,124	142,040	1,024,030	1,021,946

Diciembre 2018

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	5	-	-	(503)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	(29)	(25)	-	503
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	54,424	122	4,683	59
Chilean Holding Suramericana SpA	-	53,866	-	2,428
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	217	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	60	342	-	2,196
Seguros Generales Suramericana S.A.	47,520	28,221	52,950	136,238
Seguros de Vida Suramericana S.A.	2,320	16,557	11,862	106,433
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	9,349	50,199	91,955	4,649
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	54,207	-	4,115	2,822
Suramericana S.A.	88	1,172	-	34
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	34	576	95,375	642
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	18,129	7,301	456,847	50,306
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	24	5,733	27	142,593
EPS Suramericana S.A.	1,792	14,649	1,137	426,738
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	8,377	1,418	153,248	4,368
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	-	13	-	-
Seguros Suramericana S.A. Panamá	206	32,074	17,511	32,575
Servicios Generales Suramericana S.A.	352	206	517	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	274	-	284
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	531	2,539	3,121	2,264
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	700	1,157	2,033	5,267
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	162	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	162	13	-	-
Sura RE	18,535	-	25,593	1,078
Total	216,786	216,786	920,974	920,974

37.3 Transacciones partes relacionadas con asociadas

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con compañías asociadas al 31 de diciembre:

Compañía	2019			
	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Subocol	1	5	17	261
Planeco	-	-	-	-
Total	1	5	17	261

Compañía	2018			
	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Sodexo	36	600	506	3,448
Subocol	149	177	6	341
Palic salud	-	80	-	68
Planeco	-	-	-	-
Total	185	857	512	3,857

37.3 Honorarios de la junta directiva

Los honorarios de la Directiva se incluyen a continuación:

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Honorarios miembros de Junta Directiva	3,069	2,484

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. y sus subsidiarias, formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

37.4 Remuneración del personal clave

Remuneración al personal clave (pasivo)	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Beneficios corto plazo	17,469	17,839
Beneficios largo plazo	2,680	4,118
Beneficios post empleo	32,560	26,187
Beneficios por terminación	-	-
	52,709	48,144

Remuneración al personal clave (Gasto)	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Beneficios corto plazo	65,861	88,178
Beneficios largo plazo	298	5,848
Beneficios post empleo	-	2,519
Beneficio por terminación	-	782
	66,159	97,327

Transacciones con directores	Diciembre 2019	Diciembre 2018
Cuentas por cobrar directores	5,066	3,757
Cuentas por pagar directores	1,917	-
	6,983	3,757

NOTA 38. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

El 22 de enero, en la reunión de segunda convocatoria, la Asamblea de Tenedores Bonos Corporativos correspondiente a la Emisión 2016, aprobó la propuesta para realizar la escisión de una porción patrimonial de Seguros de Vida Suramericana S.A., para que sea absorbida por Suramericana S.A.; esta porción de patrimonio estará representada por un portafolio de inversiones. Para el perfeccionamiento de ésta operación todavía resta obtener la autorización de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Adicional a lo anterior, no se presentaron otros hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la compañía reflejada en los estados financieros con corte al 31 de diciembre de 2019.

NOTA 39. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros de fin de ejercicio correspondientes al año 2019 fueron aprobados por la Junta Directiva en su reunión del 24 de febrero de 2020, según consta en el acta 149 del libro de actas de Junta Directiva.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre 2019, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2018. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.					
ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES					
DICIEMBRE DE 2019 Y DICIEMBRE DE 2018					
(Expresados en millones de pesos)					
INDICE	Diciembre 2019		Diciembre 2018		INTERPRETACION
Solidez	23,395,136	=	21,821,127	=	Los acreedores son dueños del 82.32% a diciembre de 2019 y del 81.92% a diciembre de 2018 quedando los accionistas dueños del complemento: 17.68% en diciembre de 2019 y el 18.08% a diciembre de 2018
		82.32%		81.92%	
	28,418,564		26,636,804		Pasivo total
					Activo total
Total	23,395,136	=	21,821,127	=	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 82.32% a diciembre de 2019 y 81.92% a diciembre de 2018 han sido financiados por los acreedores
		82.32%		81.92%	
	28,418,564		26,636,804		Pasivo total
					Activo total
Cobertura de intereses	512,611	=	616,766	=	La compañía generó una utilidad neta igual a 419.2% a diciembre de 2019 y del 671.14% en diciembre de 2018 de los Intereses pagados
		419.20%		671.14%	
					Utilidad neta + intereses
Apalancamiento o Leverage	122,283		91,898		Cada peso (\$1,00) de los dueños de la compañía está comprometido el 465.72% a diciembre de 2019 y en 453.13% a diciembre de 2018
					Gastos financieros
Total	23,395,136	=	21,821,127	=	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la compañía está comprometido el 465.72% a diciembre de 2019 y en 453.13% a diciembre de 2018
		465.72%		453.13%	
	5,023,429		4,815,677		Pasivo total con terceros
					Patrimonio
Financiero Total	1,389,604	=	1,354,541	=	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 27.66% a diciembre de 2019 y el 28.14% a diciembre de 2018
		27.66%		28.13%	
					Pasivos totales con entidades Financieras
	5,023,429		4,815,677		Patrimonio
Margen neto de utilidad	390,327	=	524,867	=	La utilidad neta corresponde a un 2.4% de los ingresos netos en diciembre de 2019 y a un 3.66% de los mismos en 2018
		2.40%		3.66%	
	16,285,651		14,342,788		Utilidad neta
					Ingresos netos
Rendimiento del patrimonio	390,327	=	524,867	=	Los resultados netos corresponden a un 8.42% del patrimonio en diciembre de 2019 y a un 12.23% a diciembre de 2018
		8.42%		12.23%	
					Utilidad neta
	4,633,101		4,290,810		Patrimonio - utilidades
Rendimiento del activo total	390,327	=	524,867	=	Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al 1.37% a diciembre de 2019 y el 1.97 en diciembre de 2018
		1.37%		1.97%	
	28,418,564		26,636,804		Utilidad neta
					Activo total