

SURAMERICANA S.A.

ASUNTO: Situaciones Financieras del Emisor

FECHA: 28 de febrero de 2019

En cumplimiento de los deberes de divulgación de información relevante, Suramericana S.A. (filial de Grupo SURA, especializada en la industria de seguros, y gestión de tendencias y riesgos), informa que ha transmitido sus Estados Financieros al cierre de diciembre 31 de 2018 a través de la página de la Superintendencia Financiera de Colombia, los cuales se adjuntan y a su vez se encuentran disponibles en la página web de la Compañía <https://www.sura.com/corporativo/acerca-de/informes-gestion.aspx>

Acerca de Suramericana S.A.

Con más de 73 años de experiencia, Suramericana S.A. es una compañía especializada en la industria de seguros y gestión de tendencias y riesgos. Es filial del Grupo SURA (81.1%) y cuenta también con el respaldo, como accionista, de la reaseguradora alemana Munich Re (18.9%). La Compañía se presenta a los clientes con la marca SURA, con un completo portafolio de soluciones en seguros y gestión integral de tendencias y riesgos.

Suramericana completa hoy operaciones en 9 países de América Latina (Colombia, Chile, México, Argentina, Brasil, Uruguay, Panamá, República Dominicana y El Salvador), llegando a un total de 16,6 millones de clientes.

SURAMERICANA S.A.

SUBJECT: Issuer's Financial Situations

DATE: February 28, 2019

In compliance with the duty to disclose material information, Suramericana S.A. (Grupo SURA's insurance and trend/risk management company), informs that it has published its Financial Statements as of December 31, 2018 on the webpage of the Financial Superintendence of Colombia (Superintendencia Financiera de Colombia). The foregoing statements are attached herein, as well as available on the corporate website <https://www.sura.com/corporativo/acerca-de/informes-gestion.aspx>.

About Suramericana S.A.

With over 72 years of experience, Suramericana S.A. is a leading insurance and trend/risk management company. While being a subsidiary of Grupo SURA (with an ownership interest of 81.1%) it also receives the support and backing of its other shareholder, the German reinsurance firm Munich Re, (holding the remaining 18.9% stake). The Company provides comprehensive care for its clients with its SURA brand of insurance and trend/risk management solutions.

Suramericana is now present in a total of 9 Latin American countries (Colombia, Chile, Mexico, Argentina, Brazil, Uruguay, Panama, the Dominican Republic and El Salvador), attending a total of 14,6 million clients.

suramericana



Estados financieros consolidados de Suramericana S.A.
al 31 de diciembre de 2018 con cifras comparativas
al 31 de diciembre de 2017

1

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	6
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	7
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	8
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	16
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	16
1.1. Grupo empresarial	17
NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	19
2.1. Declaración de cumplimiento	19
2.2. Bases de medición.....	19
2.3. Actualización de política contable.....	20
2.4. Presentación de estados financieros	20
2.5. Principios de consolidación	20
2.6. Reclasificaciones.....	22
NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	22
3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía.....	22
3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo.....	23
3.3. Actividades de seguros.....	23
3.4. Moneda	27
3.4.1. Funcional.....	27
3.4.2 Moneda Extranjera	27
3.5. Ingresos	28
3.5.1. Ingresos por primas emitidas	28
3.5.2. Ingresos administradora de riesgos laborales.....	29
3.5.3. Ingresos por dividendos.....	29
3.5.4 Ingresos por comisiones	30
3.5.5 Ingresos por entidades prestadoras de salud	30
3.6. Impuestos	31
3.6.1. Corriente	31
3.6.2. Diferido	31
3.7. Activos intangibles	32
3.8. Gastos pagados por anticipado	33
3.9. Instrumentos financieros	33
3.10. Segmentos de operación.....	37
3.11. Inventarios.....	37
3.12. Propiedades de inversión.....	38

3.13. Propiedad y equipo	38
3.14. Deterioro del valor de activos no financieros	39
3.15. Valor razonable	40
3.16. Activos no corrientes disponibles para la venta	42
3.17. Arrendamientos	42
3.18. Beneficios a los empleados	43
3.19. Provisiones y contingencias	44
3.20. Ganancias por acción	44
3.21. Partes relacionadas	44
3.22. Hiperinflación en Argentina	46
3.23. Hechos ocurridos después de la fecha período	47
NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	48
NOTA 5. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	51
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	55
6.1. Activos financieros	56
6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo	60
6.1.1.1 Efectivo restringido	60
6.1.2. Inversiones	60
6.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	61
6.1.4. Deterioro de los activos financieros.....	62
6.2. Pasivos financieros	63
6.2.1 Cuentas por pagar.....	65
6.2.2 Títulos emitidos.....	66
6.2.3 Pasivos financieros.....	67
6.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas.....	69
NOTA 7. ARRENDAMIENTOS	69
7.1. Arrendamientos financieros.....	69
7.1.1 Obligaciones financieras	69
7.1.2 Propiedades y equipo en arrendamiento financiero.....	70
7.1.3 Arrendamientos financieros significativos	71
7.1.4 Pagos mínimos	71
7.2. Arrendamientos operativos	72
NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS.....	72
8.1. Reservas técnicas parte reaseguradores.....	72
8.2. Ingreso por primas	73

8.3. Gasto por siniestros retenidos	74
8.4. Reservas técnicas contratos de seguros.....	75
NOTA 9. INVENTARIOS	76
NOTA 10. IMPUESTOS	77
10.1 Normatividad aplicable	77
10.2. Impuestos corrientes.....	81
10.3. Impuestos diferidos.....	82
10.4. Impuesto reconocido en el resultado del período.....	84
10.5. Conciliación de la tasa efectiva	84
10.6. Movimiento del impuesto diferido	85
NOTA 11. INSTRUMENTOS DERIVADOS	85
11.1. Instrumentos financieros derivados	85
11.2. Instrumentos financieros derivados de cobertura.....	86
NOTA 12. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA	86
NOTA 13. PROPIEDADES DE INVERSIÓN	87
NOTA 14. PROPIEDADES Y EQUIPOS	89
NOTA 15. ACTIVOS INTANGIBLES	91
15.1 Plusvalía.....	91
15.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía	92
15.3 Costo de adquisición diferido (DAC)	94
NOTA 16. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS	94
16.1. Subsidiarias.....	94
16.1.1. Cambios en la participación de las inversiones.....	101
16.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	102
16.2.1. Saldo de la inversión	103
16.2.2. Información financiera de las asociadas	103
16.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas	104
NOTA 17. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS	104
17.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas	104
17.2 Deterioro de la plusvalía	105
Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:	107
NOTA 18. BENEFICIOS A EMPLEADOS	108
18.1 Beneficios de corto plazo	109
18.2 Beneficios de largo plazo.....	109

18.3 Beneficios post empleo	113
18.4 Gastos por beneficios a empleados	114
NOTA 19. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES	115
19.1 Provisiones	115
19.2 Pasivos contingentes	116
NOTA 20. PATRIMONIO	117
20.1 Capital emitido	117
20.2 Prima de emisión	117
20.3 Reservas	117
NOTA 21. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS	118
NOTA 22. OTRO RESULTADO INTEGRAL	119
22.1 Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	119
22.2 Componente ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	120
22.3 Componente cobertura de flujo de efectivo y de negocios en el exterior	120
22.4. Componente inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio	120
22.5. Componente propiedad y equipo por el método de revaluación	121
22.6. Componente método de participación de las asociadas	121
NOTA 23. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA	121
NOTA 24. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS	122
NOTA 25. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	122
25.1 Segmentos sobre los que se deben informar	122
25.1.1. Corporativos	123
25.1.2. Seguros:	123
25.1.3. Servicios:	123
25.2 Información sobre segmentos de operación	124
25.3 Información geográfica	127
NOTA 26. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES	128
26.1 Ingresos por comisión	128
26.2 Gastos por comisión	128
NOTA 27. HONORARIOS	129
NOTA 28. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS	130
28.1. Ingresos por prestación de servicios	130
28.2. Costos por prestación de servicios	130

NOTA 29. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS	131
NOTA 30. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	132
NOTA 31. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS.....	133
NOTA 32. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS.....	133
32.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos	133
32.2 Categorías de Riesgo	134
32.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito.....	135
32.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado	138
32.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez	142
32.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio.....	143
32.2.5 Gestión de Riesgos Operativos.....	153
NOTA 33. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	155
NOTA 34. COMBINACIONES DE NEGOCIOS.....	155
NOTA 35. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	156
NOTA 36. GESTIÓN DE CAPITAL.....	157
NOTA 37. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	157
37.1. Partes Relacionadas	157
37.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias.....	158
37.3 Transacciones partes relacionadas con asociadas	160
37.4 Honorarios de la junta directiva	161
37.5 Remuneración del personal clave	161
NOTA 38. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	162
NOTA 39. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	162
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	163

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la Compañía al 31 de diciembre de 2018 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

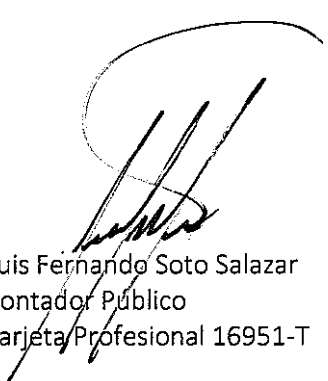
- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la Compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la Compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la Compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Fernando Soto Salazar
Contador Público
Tarjeta Profesional 16951-T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.


Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el periodo terminado al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Fernando Soto Salazar
Contador Público
Tarjeta Profesional 16951-T



Building a better
working world

Informe del Revisor Fiscal

A los accionistas de:
Suramericana S.A.

Informe Sobre los Estados Financieros

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018 y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidades de la Administración en Relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros libres de errores materiales, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Responsabilidad del Auditor

Mi responsabilidad es la de expresar una opinión sobre los mencionados estados financieros fundamentada en mi auditoría. He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia. Dichas normas exigen que cumpla con requisitos éticos, planifique y lleve a cabo mi auditoría para obtener seguridad razonable en cuanto a si los estados financieros están libres de errores materiales.

Una auditoría incluye desarrollar procedimientos para obtener la evidencia de auditoría que respalda las cifras y las revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio profesional del auditor, incluyendo la evaluación del riesgo de errores materiales en los estados financieros. En el proceso de evaluar estos riesgos, el auditor considera los controles internos relevantes para la preparación y presentación de los estados financieros, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias. Así mismo, incluye una evaluación de las políticas contables adoptadas y de las estimaciones de importancia efectuadas por la Administración, así como de la presentación en su conjunto de los estados financieros.

Considero que la evidencia de auditoría obtenida proporciona una base razonable para emitir mi opinión.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 778 No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



Building a better
working world

Opinión

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2018, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Otros Asuntos

Los estados financieros consolidados bajo normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia de Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2017, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros consolidados adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 21 de febrero de 2018.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Mariana Milagros Rodríguez', is written over the typed name.

Mariana Milagros Rodríguez

Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional 112752-T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
25 de febrero de 2019

SURAMERICANA S.A.
Estado de Situación Financiera Consolidado
31 de diciembre de 2018
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2017)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Activos	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1	1,289,193	1,191,228
Inversiones	6.1	12,563,733	12,024,607
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1	5,998,489	5,612,937
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1	245	1,540
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	8.1	3,538,992	3,146,949
Inventarios	9	10,588	9,264
Activos por impuestos corrientes	10.2	169,457	141,496
Activos no corrientes disponibles para la venta	12	3,450	36,711
Otros activos financieros	6.1 - 11	4,192	5,593
Otros activos no financieros	24	89,683	60,667
Propiedades de inversión	13	5,461	4,306
Costo de adquisición diferido	15.3	827,906	822,694
Propiedades y equipos	14	964,149	883,286
Activos intangibles distintos de la plusvalía	15.2	472,172	538,442
Plusvalía	15.1	581,096	567,624
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	16.2	38,271	49,173
Activos por impuestos diferidos	10.3	79,727	93,354
Total activos		26,636,804	25,189,871
Pasivos			
Pasivos financieros	6.2	360,740	252,705
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2	2,798,153	2,361,749
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2	126	844
Reservas técnicas	8.4	15,894,415	15,263,959
Pasivos por impuestos corrientes	10.2	418,428	348,587
Provisiones por beneficios a empleados	18	361,873	321,268
Otros pasivos no financieros	24	526,497	532,194
Otras provisiones	19	209,760	252,276
Títulos emitidos	6.2	994,503	994,565
Pasivo por impuestos diferidos	10.3	256,632	360,766
Total pasivos		21,821,127	20,688,913
Patrimonio			
Capital emitido	20.1	50	50
Prima de emisión	20.2	1,611,794	1,611,794
Ganancia del ejercicio		524,612	505,269
Ganancias acumuladas		(98,325)	(85,675)
Otras participaciones en el patrimonio		315,343	321,735
Reservas	20.3	2,454,709	2,135,432
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		4,808,183	4,488,605
Participaciones no controladoras	23	7,494	12,353
Patrimonio total		4,815,677	4,500,958
Total patrimonio y pasivos		26,636,804	25,189,871

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultados Consolidado
31 de diciembre de 2018
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Primas emitidas	8.2	11,964,208	12,019,807
Primas de seguros		11,635,811	11,723,528
Servicios complementarios de seguros		328,397	296,279
Primas cedidas	8.2	(2,420,032)	(2,251,741)
Primas retenidas (netas)		9,544,176	9,768,066
Ingresos por comisiones	26.1	415,332	381,470
Prestación de servicios	28.1	3,187,219	2,614,119
Dividendos		1,882	879
Ingresos por inversiones	29	655,868	603,862
Ganancias a valor razonable	29	341,668	489,561
Ganancia por método de participación de Asociadas		10,602	11,076
Ganancias en venta de inversiones	29	32,919	7,536
Ingresos por propiedades de inversión		3,828	6,984
Diferencia en cambio (neto)	29	9,965	4,807
Otros ingresos		251,715	320,128
Ingresos totales		14,455,174	14,208,488
Siniestros totales	8.3	(6,667,639)	(7,175,688)
Reembolso de siniestros	8.3	1,748,992	1,824,359
Siniestros retenidos		(4,918,647)	(5,351,329)
Reservas netas de producción		(313,399)	(446,799)
Costos por prestación de servicios	18.2	(3,031,725)	(2,488,020)
Gastos administrativos	30	(1,265,991)	(1,235,433)
Beneficios a empleados	18.4	(1,060,573)	(1,017,231)
Honorarios	27	(736,524)	(657,194)
Comisiones intermediarios	26.2	(1,716,853)	(1,699,477)
Amortizaciones		(115,908)	(130,799)
Depreciaciones		(38,954)	(36,130)
Otros gastos		(511,378)	(415,622)
Intereses	29	(91,898)	(109,716)
Deterioro		(12,441)	(5,178)
Gastos totales		(13,814,291)	(13,592,928)
Ganancia, antes de impuestos		640,883	615,560
Impuestos a las ganancias	10	(116,015)	(108,974)
Ganancia, neta		524,868	506,586
Ganancia de la controladora	23	524,612	505,269
Ganancia no controladora	23	256	1,317
Ganancias por acción			
Ganancia neta por acción	33	5,257,213	5,063,374

La ganancia neta por acción está expresada en pesos colombianos.

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T


Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

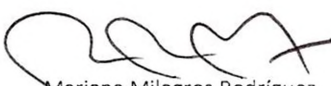
SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultado Integral Consolidado
31 de diciembre de 2018
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ganancia		524,868	506,586
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio		361	314
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias por revaluación		(7,265)	132,434
Otro resultado integral, neto de impuestos, (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		215	(9,951)
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	10	(1,892)	(865)
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		(8,582)	121,932
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, netas de impuestos		1,270	52,015
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos		615	-
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		1,885	52,015
Total otro resultado integral		(6,697)	173,947
Resultado integral total		518,171	680,533
Resultado integral atribuible a:			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		518,220	678,927
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		(49)	1,606

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal


Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T


Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2018
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2018		50	1,611,794	(85,675)	321,735	74,763	2,060,669	505,269	4,488,605	12,353	4,500,958
Otro resultado integral											
Revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	(6,911)	-	-	-	(6,911)	(354)	(7,265)
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero		-	-	-	1,484	-	-	-	1,484	(214)	1,270
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	361	-	-	-	361	(1)	360
Cálculo actuarial		-	-	-	(49)	-	-	-	(49)	264	215
Método de participación reconocido en el patrimonio		-	-	-	(1,892)	-	-	-	(1,892)	-	(1,892)
Cobertura de inversión neta en el extranjero		-	-	-	615	-	-	-	615	-	615
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	524,612	524,612	256	524,868
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	(6,392)	-	-	524,612	518,220	(49)	518,171
Traslado utilidad a ganancias acumuladas		-	-	505,269	-	-	-	(505,269)	-	-	-
Distribución de resultados 2017 Según acta de Asamblea de Accionistas No 29 del 15 de Marzo de 2018:											
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.766.382 pesos por acción)	11	-	-	(176,265)	-	-	-	-	(176,265)	-	(176,265)
Participación en utilidades de compañías asociadas año anterior		-	-	3,444	-	-	-	-	3,444	-	3,444
Cambio de política deterioro IFRS 9		-	-	(387)	-	-	-	-	(387)	-	(387)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(328,623)	-	-	328,623	-	-	-	-
Exceso pagado en adquisición de compañías bajo control común		-	-	-	-	-	(8,170)	-	(8,170)	-	(8,170)
Disminuciones por otros cambios en el patrimonio		-	-	(16,088)	-	-	(1,176)	-	(17,264)	(4,810)	(22,074)
Saldo al 31 de diciembre de 2018		50	1,611,794	(98,325)	315,343	74,763	2,379,946	524,612	4,808,183	7,494	4,815,677

SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2017
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2017		50	1,611,794	14,010	148,077	74,763	1,831,670	351,431	4,031,795	12,429	4,044,224
Otro resultado integral											
Revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	132,371	-	-	-	132,371	62	132,433
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero		-	-	-	52,107	-	-	-	52,107	(91)	52,016
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	313	-	-	-	313	1	314
Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		-	-	-	(10,268)	-	-	-	(10,268)	317	(9,951)
Método de participación reconocido en el patrimonio	9.2	-	-	-	(865)	-	-	-	(865)	-	(865)
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	505,269	505,269	1,317	506,586
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	173,658	-	-	505,269	678,927	1,606	680,533
Traslado utilidad a ganancias acumuladas		-	-	351,431	-	-	-	(351,431)	-	-	-
Distribución de resultados 2016 Según acta de Asamblea de Accionistas No 28 del 23 de marzo de 2017:											
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.698.444 pesos por acción)	10	-	-	(169,486)	-	-	-	-	(169,486)	-	(169,486)
Participación en utilidad en compañías asociadas año anterior		-	-	3,538	-	-	-	-	3,538	-	3,538
Reservas para protección de inversiones		-	-	(230,171)	-	-	230,171	-	-	-	-
Disminuciones por otros cambios en el patrimonio		-	-	(54,997)	-	-	(1,172)	-	(56,169)	(1,682)	(57,851)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		50	1,611,794	(85,675)	321,735	74,763	2,060,669	505,269	4,488,605	12,353	4,500,958

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
31 de diciembre de 2018
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Ganancia	524,868	506,586
Ajustes para conciliar la ganancia		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	116,015	108,974
Ajustes por costos financieros	91,898	109,716
Ajustes por reservas de seguro	238,413	1,287,312
Ajustes por incrementos en los inventarios	(1,324)	655
Ajustes por incrementos en cuentas por cobrar la actividad aseguradora	(66,463)	(558,562)
Ajustes por la disminución (incremento) de cuentas por cobrar de origen comercial	(329,785)	(315,164)
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	1,295	(1,200)
Ajustes por disminuciones de cuentas por pagar de origen comercial	100,277	99,969
Ajustes por disminución en cuentas por pagar la actividad aseguradora	336,127	127,395
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(718)	(179)
Ajustes por disminuciones en otros activos y pasivos no financieros	(139,592)	67,544
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	154,862	166,929
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	12,441	5,178
Ajustes por provisiones	(3,073)	91,757
Ajustes por ganancias (pérdidas) de moneda extranjera no realizadas	306,213	(8,775)
Ajustes por ganancias del valor razonable	(342,062)	(493,011)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	(10,602)	(11,076)
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiación	(673,303)	(604,360)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(209,381)	73,102
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones	315,487	579,688
Dividendos recibidos asociadas	10,546	9,513
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(129,368)	(159,032)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(43,992)	152,636
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	152,673	582,805
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de participación en subsidiarias, asociadas u otros negocios	29,917	-
Flujos de efectivo utilizados para obtener participación en subsidiarias, asociadas u otros negocios	-	(770)
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	4,634,713	7,023,305
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(5,236,020)	(8,093,011)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo	18,442	16,049
Compras de propiedades y equipo	(101,201)	(48,846)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	27,278	1,426
Compras de activos intangibles	(85,815)	(66,427)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	95	-
Compras de otros activos a largo plazo	-	(685)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(2,361)	-
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(3,878)	45,476
Dividendos recibidos Instrumentos financieros	1,507	607
Intereses recibidos	856,530	692,565
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	139,207	(430,311)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos	93,825	35,428
Reembolsos de préstamos	(19,221)	(22,437)
Dividendos pagados	(176,265)	(169,486)
Intereses pagados	(92,254)	(110,501)
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de financiación	(193,915)	(266,996)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	97,965	(114,502)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1,191,228	1,305,730
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1,289,193	1,191,228

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2018 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017). Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción.

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A, en adelante Grupo SURA.

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio que hacen parte de diversos sectores.

En los últimos años, Suramericana ha extendido sus inversiones estratégicas a otros países en el hemisferio occidental, a países de América Central, como El Salvador, República Dominicana, Panamá, en América del Norte con México y países de Suramérica como Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) y todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios han sido destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

En reunión de segunda convocatoria, el 29 de junio de 2018, la Asamblea General de los tenedores de Bonos Ordinarios Emisión 2016 contando con un quorum del sesenta y siete (67%) de la emisión, correspondiente a noventa y dos (92) tenedores de bonos en circulación, aprobó de manera unánime la propuesta de Suramericana referida a las operaciones de fusión y escisión con sus filiales de Panamá y Colombia, tendientes a la reorganización por simplificación de la estructura societaria.

A finales del mes de julio de 2017, Suramericana S.A. constituyó la sociedad SURA SAC LTD., compañía de cuentas segregadas domiciliada en Bermuda, a través de la cual, en el marco de la estrategia de Gestión de Tendencias y Riesgos, se ofrecerán alternativas de transferencia de riesgos a los clientes de las diferentes filiales de seguros de Suramericana S.A. La participación de Suramericana en esta sociedad es directa, con una inversión de USD 330.000 que corresponde al 100% de su capital.

El 31 de diciembre de 2018 se inscribió en el registro mercantil la fusión efectuada entre Suramericana S.A. con sus filiales Inversura Panamá Internacional S.A. (Panamá) e Inversiones Sura Brasil S.A.S en Liquidación (Colombia). Como consecuencia de dicha operación las compañías fusionadas transfirieron en bloque su patrimonio a Suramericana S.A., y por tanto, se evidenciaron cambios en los accionistas, por un lado, de las aseguradoras Seguros Suramericana S.A. (domiciliada en Panamá) y Seguros Sura S.A. (domiciliada en República Dominicana), y por otro lado, de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.

De igual manera, el 31 de diciembre de 2018 se inscribió en el registro mercantil la escisión, en virtud de la cual, Seguros Suramericana S.A. (Panamá), en calidad de escidente, transfirió en bloque, sin disolverse, una parte de su patrimonio consistente en las acciones de capital de Aseguradora Suiza Salvadoreña Asesuisa S.A. (El Salvador) a Suramericana S.A. (Colombia), en calidad de beneficiaria.

El 16 de marzo de 2018, Suramericana S.A. constituyó la sociedad INVERSIONES SURA BRASIL PARTICIPAÇÕES LTDA., domiciliada y regida por las leyes de la República de Brasil con el propósito de facilitar el desarrollo de los negocios e inversiones de Suramericana en Latinoamérica y particularmente en el país en el cual estará domiciliada. La participación de Suramericana en la nueva compañía corresponde al 100% de su capital. Inicialmente la participación de Suramericana era de manera indirecta, a través de sus filiales colombianas Inversiones Sura Brasil S.A.S y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. El valor de la inversión inicial en esta sociedad fue de mil reales (R\$ 1.000,00), representados en 1.000 mil cuotas de capital, de valor nominal de un real (R\$ 1,) cada una. Con el propósito de cumplir el fin para el que fue constituida, el día 30 de marzo, esta compañía recibió como aporte de capital por parte de Inversiones Sura Brasil S.A.S. R\$ 265,522,242 reales, representados en el 99.99 % de la participación accionaria de Seguros Sura S.A. (Brasil). Actualmente con la fusión de Inversiones Sura Brasil S.A.S y Suramericana S.A., inscrita en el registro mercantil el 31 de diciembre de 2018, esta segunda compañía pasa a ser accionista directa de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo Sura.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Bogotá, Colombia
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa María del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A.	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Inversura Panamá International S.A. (Liquidada)	Ciudad de Panamá, Panamá
Seguros Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Medellín, Colombia
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Inversiones Sura Brasil S.A.S. (Liquidada)	Medellín, Colombia
Seguros Sura, S.A. de C.V.	México Distrito Federal, México
Seguros de Vida Sura México, S.A. de C.V.	México Distrito Federal, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A.	Sao Paulo, Brasil
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	Sao Paulo, Brasil

El 31 de diciembre de 2018 se perfeccionó la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda con el objetivo de generar una mayor eficiencia de capital, luego de haber obtenido las autorizaciones correspondientes. En todo caso, los efectos de esta operación surgen a partir del 1 de enero de 2019.

Para el corte del 30 de septiembre fue preparado por la administración el balance de cierre de la subsidiaria "Protección Garantizada Ltda.", la cual se encontraba en proceso de liquidación y de la cual Suramericana

era propietaria de forma indirecta en un 61.32% del capital a través de su subsidiaria Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. La sociedad liquidada fue adquirida dentro del proceso de compra de las operaciones de seguros de RSA Insurance Group en América Latina adelantado por Suramericana S.A. en el mes de marzo del año 2016.

NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 y modificatorios. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), al 31 de diciembre de 2016.

La aplicación de dichas normas internacionales en Colombia está sujeta a algunas excepciones establecidas por regulador y contenidas en el Decreto 2420 de 2015 y modificatorios. Estas excepciones varían dependiendo del tipo de compañía y son las siguientes:

- El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Bases de medición

La presentación de estados financieros de conformidad con las NCIF requiere que se hagan estimados y supuestos que afectan los montos reportados y revelados en los estados financieros, sin menoscabar la fiabilidad de la información financiera. Los resultados reales pueden diferir de dichos estimados. Los estimados y los supuestos son revisados constantemente. La revisión de los estimados contables se reconoce en el periodo en el cual los estimados son revisados si la revisión afecta dicho periodo o en el periodo de la revisión y los periodos futuros, si afecta tanto el periodo actual como el futuro.

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable corresponden a aquellos que se clasifican en la categoría de activos y pasivos a valor razonable a través de resultados, y aquellas inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio, todos los derivados financieros y los activos y pasivos reconocidos que se designan como partidas cubiertas en una cobertura de valor razonable, cuyo valor en libros se ajusta con los cambios en el valor razonable atribuidos a los riesgos objeto de cobertura.

2.3. Actualización de política contable

La Junta Directiva de Suramericana, previa recomendación del Comité de Auditoría y Finanzas, aprobó una actualización de la política contable sobre Arrendamiento de acuerdo a la nueva NIIF 16, la cual entra en vigor a partir del 1 de enero de 2019 (ver nota 5 de políticas emitidas sin aplicación efectiva).

En los últimos años, la economía Argentina ha mostrado altas tasas de inflación, esta ha crecido significativamente en el segundo trimestre de 2018 debido a los ajustes tarifarios en los servicios públicos, la devaluación del peso argentino y los factores estacionales. Si bien la medición no ha sido totalmente consistente en los últimos años y han coexistido distintos índices, los datos sugieren que la inflación acumulada de los tres últimos años ha superado para el primer semestre de 2018 tasas del 100%, con lo cual, entra en aplicación obligatoria la NIC 29 a partir del 1 de Julio de 2018 para las compañías que desarrollan operaciones en este país.

La inclusión de las nuevas políticas para la aplicación de los ajustes por inflación de acuerdo con la NIC 29 de Información Financiera de Economías hiperinflacionarias, y NIIF 16 Arrendamientos fueron aprobadas en el mes de noviembre de 2018 por la Junta Directiva de Suramericana.

2.4. Presentación de estados financieros

Suramericana presenta el estado de situación financiera por orden de liquidez y en el estado de resultados integrales, los ingresos y gastos no se compensan, a menos que dicha compensación sea permitida o requerida por alguna norma o interpretación contable y sea descrita en las políticas de Suramericana.

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en millones de pesos colombianos redondeados a la unidad más cercana, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de su compañía matriz Grupo SURA, la Compañía controladora. Cada subsidiaria de Suramericana determina su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros utilizando esa moneda funcional.

2.5. Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2018. Suramericana consolida los resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por alguna de sus Compañías subsidiarias. El control existe cuando alguna de las Compañías de Suramericana tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Grupo SURA, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Suramericana pierde su control.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo al interior de Suramericana se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa sobre la entidad.

La participación en la utilidad o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultado integral, neto de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada o negocio conjunto se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación de subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.6. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 31 de diciembre de 2017, presentadas en estos estados financieros para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte. La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados para el período terminado el 31 de diciembre de 2018 son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros anuales, que se prepararan bajo NCIF, al 31 de diciembre de 2017.

De acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), Suramericana y sus subsidiarias aplican las políticas y procedimientos contables de su matriz principal Grupo de Inversiones Suramericana. A continuación, se detallan las políticas contables significativas que Suramericana aplica en la preparación de sus estados financieros consolidados:

3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía

Una combinación de negocios es una transacción u otro suceso en el que una adquirente obtiene el control de uno o más negocios.

Suramericana considera que las combinaciones de negocios son aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades. Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a la fecha de adquisición, los costos de adquisición se reconocen en el resultado del periodo y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida se mide como el valor agregado del valor razonable, en la fecha de adquisición, de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Suramericana, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del periodo o en el otro resultado integral, según proceda. En periodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del periodo, en la fecha de adquisición.

Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, Suramericana elige medir la participación no controladora por la parte proporcional de los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del periodo o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Suramericana, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

3.3. Actividades de seguros

Bajo NIIF 4, la aseguradora puede continuar utilizando políticas contables no uniformes para los contratos de seguro (así como para los costos de adquisición diferidos y los activos intangibles conexos) de las subsidiarias. Aunque la NIIF 4 no exime a Suramericana de cumplir con ciertas implicaciones de los criterios establecidos en los párrafos 10 a 12 de la NIC 8.

Específicamente, la compañía:

No reconocerá como un pasivo las provisiones por reclamaciones futuras cuando estas se originen en contratos de seguro inexistentes al final del periodo sobre el que se informa (tales como las provisiones por catástrofes o de estabilización).

Llevará a cabo la prueba de adecuación de los pasivos.

Eliminará un pasivo por contrato de seguro (o una parte del mismo) de su estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, se extinga, es decir, cuando la obligación especificada en el contrato sea liquidada o cancelada, o haya caducado.

No compensará (i) activos por contratos de reaseguro con los pasivos por seguro conexos, o (ii) gastos o ingresos de contratos de reaseguro con los ingresos o gastos, respectivamente, de los contratos de seguro conexos.

Considerará si se han deteriorado sus activos por reaseguros.

El riesgo de seguro es significativo solo si un evento asegurado puede causar que un asegurador pague un valor significativo por beneficios adicionales, bajo cualquier escenario. Beneficios adicionales se refiere a cantidades que excedería a aquellas que se pagarían en caso de que no ocurriera un evento. El análisis sobre el riesgo significativo se realiza contrato a contrato.

De acuerdo con las características de nuestros productos, la cartera queda clasificada bajo el concepto de contrato de seguro. Es importante destacar, que una vez que un contrato se encuentra clasificado como Contrato de Seguro, su clasificación es mantenida durante la vigencia del mismo, inclusive, si el riesgo de seguro se reduce significativamente durante su vigencia.

Entre las prácticas y políticas permitidas se encuentran la realización obligatoria de pruebas de suficiencia de pasivos y pruebas de deterioro de activos por reaseguro. Entre las prácticas y políticas prohibidas se encuentran la constitución de reservas catastróficas, mantener o establecer reservas de compensación o contingentes y compensar activos y pasivos de reaseguros.

Clasificación de productos de acuerdo con NIIF 4 de Contratos de Seguros

Suramericana considera para la clasificación de sus carteras de seguros, los siguientes criterios establecidos por la NIIF 4:

Contratos de Seguro: Son aquellos contratos donde la sociedad (el asegurador) ha aceptado un riesgo de seguro significativo de la contraparte (asegurado) al acordar compensarlo en caso de que un evento adverso no cierto y futuro afectara al asegurado. Se considera que existe riesgo de seguro significativo cuando los beneficios pagados en caso de ocurrencia del evento difieren materialmente de aquellos en caso de no ocurrencia. Los contratos de seguro incluyen aquellos en los que se transfieren riesgos financieros siempre y cuando el componente de riesgo de seguro sea más significativo.

Contratos de Inversión: Son aquellos contratos donde el asegurado transfiere el riesgo financiero significativo, pero no así de seguro. La definición de riesgo financiero incluye el riesgo de un cambio futuro en alguna o en cualquier combinación de las siguientes variables: tasa de interés, precio de instrumentos financieros, precio de commodities, tasas de tipos de cambio, índices de precios o tasas, riesgo de crédito o índice de riesgo de crédito u otra variable no financiera, siempre y cuando la variable no sea específica a una de las partes del contrato.

Operaciones de reaseguros y coaseguros

REASEGUROS

Suramericana considera el reaseguro como una relación contractual entre una compañía de seguros y una compañía reaseguradora, en la cual la primera cede total o parcialmente, al reasegurador, el o los riesgos asumidos con sus asegurados.

Las primas correspondientes al reaseguro cedido se registran de acuerdo con las condiciones de los contratos de reaseguro y bajo los mismos criterios de los contratos de seguros directos.

Los contratos de reaseguro cedido no eximen a Suramericana de sus obligaciones con los asegurados.

Suramericana no realiza la compensación de los activos por reaseguro con los pasivos generados por contratos de seguro y se presentan por separado en el estado de situación financiera.

COASEGUROS

Suramericana considera el coaseguro como la concurrencia acordada de dos o más entidades aseguradoras en la cobertura de un mismo riesgo; para los contratos de coaseguros la responsabilidad de cada aseguradora frente al asegurado es limitada a su porcentaje de participación en el negocio.

Suramericana reconoce en el estado de situación financiera el saldo derivado de las operaciones de coaseguro con base en el porcentaje de participación pactado en el contrato de seguro.

Pasivos por contratos de seguros

Los pasivos por contratos de seguros representan para Suramericana la mejor estimación sobre los pagos futuros a efectuar por los riesgos asumidos en las obligaciones de seguro; los cuales se miden y se reconocen a través de reservas técnicas: Las reservas para Suramericana son:

- a. Reserva de Riesgos en Curso: es aquella que se constituye para el cumplimiento de las obligaciones futuras derivadas de los compromisos asumidos en las pólizas vigentes a la fecha de cálculo. La reserva de riesgos en curso está compuesta por la reserva de prima no devengada y la reserva por insuficiencia de primas.

La reserva de prima no devengada representa la porción de las primas emitidas de las pólizas vigentes y de las primas emitidas de las pólizas con inicio de vigencia futura.

La reserva por insuficiencia de primas complementará la reserva de prima no devengada, en la medida en que la prima no resulte suficiente para cubrir el riesgo en curso y los gastos no causados;

- b. Reserva Matemática: es aquella que se constituye para atender el pago de las obligaciones asumidas en los seguros de vida individual y en los amparos cuya prima se ha calculado en forma nivelada o seguros cuyo beneficio se paga en forma de renta.
- c. Reserva de Insuficiencia de Activos: es aquella que se constituye para compensar la insuficiencia que puede surgir al cubrir los flujos de pasivos esperados que conforman la reserva matemática con los flujos de activos de la entidad aseguradora;
- d. Reserva de Siniestros Pendientes: es aquella que se constituye para atender el pago de los siniestros ocurridos una vez avisados o para garantizar la cobertura de los no avisados, a la fecha de cálculo. La reserva de siniestros pendientes está compuesta por la reserva de siniestros avisados y la reserva de siniestros ocurridos no avisados.

La reserva de siniestros avisados corresponde al monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los pagos de los siniestros ocurridos una vez estos hayan sido avisados, así como los gastos asociados a estos, a la fecha de cálculo de esta reserva.

La reserva de siniestros ocurridos no avisados representa una estimación del monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los futuros pagos de siniestros que ya han ocurrido, a la fecha de cálculo de esta reserva, pero que todavía no han sido avisados a la entidad aseguradora o para los cuales no se cuenta con suficiente información;

- e. Derivados implícitos: Los derivados implícitos en contratos de seguro son separados si no se considera que están estrechamente relacionados con el contrato de seguro principal y no cumplen con la definición de un contrato de seguro.

Estos derivados implícitos se presentan por separado en la categoría de instrumentos financieros y se miden a valor razonable con cambios en resultados.

- f. Prueba de adecuación de pasivos

Las provisiones técnicas registradas son sujetas a una prueba de razonabilidad como mínimo una vez al año, al objeto de determinar su suficiencia sobre la base de proyecciones de todos los flujos de caja futuros de los contratos en vigor. Si como consecuencia de esta prueba se pone de manifiesto que las mismas son insuficientes, son ajustados con cargo a resultados del ejercicio.

Para la realización de la prueba de adecuación de reservas, se utilizan los flujos de caja contractuales futuros medidos en función de las mejores estimaciones disponibles. Los flujos de caja consideran tanto los activos como los pasivos en el tiempo y son descontados considerando la tasa de retorno asociada al portafolio de inversiones que respalda las provisiones y los supuestos de reinversión de la Compañía.

La metodología de la prueba de adecuación de reservas y supuestos incluye las siguientes instancias:

- Proyección de flujos de caja contractuales utilizando supuestos en función de las mejores estimaciones disponibles al momento de la proyección. Los supuestos son revisados periódicamente y aprobados por el área de riesgos de la compañía.
- Generación de escenarios de tasas de retorno (considerando la dinámica de inversión-desinversión de cada subsidiaria de la Sociedad).
- Descuento de los flujos de los compromisos (con el objetivo de obtener el valor actual de los mismos).
- Cálculo del percentil 50 de los valores presente y comparación con las reservas contabilizadas. En el caso de México y Perú, donde los contratos no presentan opcionalidades (son simétricos), la proyección de los flujos es simétrica. Sin embargo, en el caso de Chile, donde existen contratos no simétricos (por ejemplo, flexibles con tasas garantizadas), se realizan proyecciones estocásticas y luego se determina el 50 percentil.

Entre los supuestos utilizados para la prueba de suficiencia de las reservas se encuentran:

- Supuestos Operativos: Fuga, Rescates Parciales, Factor de Recaudación (no aplican en Rentas Vitalicias): periódicamente se realizan análisis de experiencia en los que se busca incorporar el comportamiento más reciente al supuesto. Los análisis son realizados por familia de productos homogéneos.
- Gastos Operativos: anualmente, los supuestos de gastos operacionales son revisados para considerar los niveles de gasto mejor estimados (basado en volumen de portafolio y nivel de gastos). Una herramienta importante para la definición del supuesto es la planificación estratégica anual de la Sociedad.
- Tablas de mortalidad: se utilizan las tablas de mortalidad desarrolladas por la Compañía para la cartera de rentas vitalicias, en tanto que para el resto de la cartera de seguros de vida, dado que no se cuenta con experiencia suficiente para la construcción de una tabla propia, el supuesto se deriva en base a tablas de mortalidad proporcionadas por la compañía reaseguradora.

- Supuestos Financieros: el modelo de Reinversión genera los escenarios de tasas de retorno en base a los supuestos actualizados tanto de mercado como de inversión a la fecha de cierre del reporte. Dichos supuestos del modelo de reinversión son: o Escenarios de Tasas Cero Cupón de Gobierno: junto con el índice de Spreads, se utiliza para valorizar los activos disponibles para inversión/reinversión.
- Índice de Spread Proyectado: se aplica a las tasas cero cupón.
- Factor Multiplicativo de Spread.
- Factor de Depreciación: se aplica sobre propiedad raíz y acciones.
- Flujos Proyectados de Pasivos y Activos.

Costos de adquisición diferidos-DAC

Corresponde al diferimiento del costo de adquisición de nuevos clientes. Para efectos fiscales este costo disminuye la base de impuesto sobre la renta en el ejercicio que se realiza mientras que para NCIF se puede reconocer un activo intangible amortizable que representa el derecho de la compañía de obtener beneficios de los contratos de seguros la administración de las inversiones de sus clientes y es amortizado en la medida que la compañía reconoce los ingresos derivados durante el periodo en el que un cliente mantiene sus contratos de seguros con la compañía.

3.4. Moneda

3.4.1. Funcional

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de Suramericana se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional y de presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana es el peso colombiano, que es la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en la estructura de costos e ingresos.

3.4.2 Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado del resultado integral excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero que se reconocen en otros resultados integrales; hasta la disposición del negocio en el extranjero que se reconocerá en el resultado periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del periodo que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo.

3.5. Ingresos

Ingresos procedentes de clientes:

Suramericana establece un modelo de cinco pasos para contabilizar los ingresos derivados de los contratos con clientes. Los ingresos se reconocen por un monto que refleja la consideración a la cual una entidad espera tener derecho a cambio de transferir bienes o servicios a un cliente. Los 5 pasos identificados para la determinación del reconocimiento del ingreso son:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio de la transacción a cada una de las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso de las actividades ordinarias cuando se satisfacen las obligaciones de desempeño.

Los costos incrementales (costos activables) se llevarán como activo si Suramericana espera recuperarlos dentro del mismo contrato; los costos de obtener un contrato en los que se incurra independientemente si el contrato se gana o no, se llevarán al costo en el periodo en que se incurran.

Los ingresos por primas emitidas corresponden a los valores recibidos por la cobertura de riesgo de seguro y servicios complementarios a la actividad aseguradora.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

3.5.1. Ingresos por primas emitidas

Las primas emitidas comprenden el total de las primas por cobrar por el periodo completo de cobertura. El ingreso por primas emitidas se reconoce en el momento en que se expiden las pólizas respectivas, se distribuyen a lo largo del periodo a través de reserva técnica; el ingreso de estas primas se reduce por las cancelaciones y/o anulaciones para el caso de las cancelaciones, corresponde al monto de la prima devengada hasta el momento de la cancelación por haber vencido el plazo para el pago.

Los ingresos por primas aceptadas en reaseguros, se causan en el momento de recibir los correspondientes estados de cuenta de las compañías cedentes.

Las primas no devengadas se calculan por separado para cada póliza individual para cubrir la parte restante de las primas emitidas.

Servicios complementarios a la actividad aseguradora

La Compañía reconoce como servicios complementarios a la actividad aseguradora, los servicios proporcionados que no corresponden a riesgos de seguro, estos servicios incluyen: transporte por lesiones o enfermedad, desplazamiento y hospedaje de un familiar, desplazamiento por el fallecimiento de un familiar, transporte en caso de muerte, gastos de traslados por interrupción de viaje, asistencia jurídica telefónica, entre otros.

Los ingresos recibidos por servicios complementarios a la actividad aseguradora se reconocen cuando se realiza la transferencia de los servicios comprometidos con sus clientes, y se reconocen por los montos que reflejen la contraprestación que la Compañía espera recibir a cambio de dichos servicios.

Los servicios complementarios a la actividad aseguradora son considerados obligaciones de desempeño de acuerdo a los requerimientos de la NIIF 15 y se reconocen en el estado de resultados a través del tiempo en la medida que satisfacen los compromisos con clientes.

Seguros Generales

La solución de automóviles, hogar, incendio incluye componente de servicios que no corresponden a riesgos de seguro tales como: Transporte por lesiones o enfermedad, desplazamiento y hospedaje de un familiar, desplazamiento por el fallecimiento de un familiar, transporte en caso de muerte, conductor profesional, transmisión de mensajes urgentes, grúa, hospedaje y transporte por daño del carro, hospedaje y transporte por hurto del carro, taller móvil y cerrajería, localización y envío de repuestos, conductor elegido, acompañamiento ante el tránsito, orientación telefónica para trámites de tránsito, daños de plomería, electricidad, cerrajería, reposición por daños de vidrios, servicios de seguridad, gastos de traslados por interrupción de viaje, asistencia jurídica telefónica, estos componentes constituyen obligaciones de desempeños adicionales bajo los requerimientos de la NIIF15. Razón por la cual la Compañía deberá asignar al valor de la prima recibida una porción por servicios complementarios a la actividad de seguro.

Suramericana decidió usar la solución práctica de la NIIF 15, y no ajustará el valor que se ha comprometido como contraprestación para dar cuenta de los efectos de un componente de financiación significativo, cuando se espera, al comienzo del contrato, que el período entre el momento en que la Compañía transfiere servicio comprometido con el cliente y el momento en que el cliente paga por ese bien o servicio sea de un año o menos. Por tanto, para anticipos de corto plazo, no se ajustará el monto de dichos anticipos aún cuando el efecto del componente de financiación sea significativo.

Vida

La Compañía tiene como objeto social principal la realización de operaciones de seguro individual y de reaseguro sobre pólizas de vida, bajo las modalidades y los ramos facultados expresamente por la ley.

3.5.2. Ingresos administradora de riesgos laborales

La administradora de riesgos laborales estima el valor de las cotizaciones obligatorias teniendo en cuenta los trabajadores que estuvieron afiliados durante todo o parte del período (novedades de ingreso y retiro), el salario base de cotización y la clase de riesgo, reportados en la última autoliquidación o en la afiliación. Cuando el empleador no reporte novedades, el valor estimado de la cotización no podrá ser inferior a la suma cotizada en el último formulario de autoliquidación de aportes.

Las compañías Administradoras de Riesgo Laborales, deben destinar un porcentaje equivalente al 14.2%, para el desarrollo de esta actividad de mitigación y prevención de riesgo laborales. Esta actividad representa una obligación de desempeño diferente pero complementaria al objetivo principal del sistema de riesgo laboral. Por lo anterior, bajo los requerimientos de la NIIF 15 estos valores deben ser medidos, reconocidos y presentados de forma independiente a los percibidos por la actividad de riesgo laboral.

3.5.3. Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos cuando:

- a) se establezca el derecho de la entidad a recibir el pago del dividendo;
- b) es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con el dividendo; y
- c) el valor del dividendo pueda ser medido de forma fiable

Lo anterior no es aplicable cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión.

3.5.4 Ingresos por comisiones

Cuando Suramericana involucra un tercero en proporcionar bienes o servicios a un cliente, se determina si la naturaleza de su compromiso es una obligación de desempeño consistente en proporcionar los bienes o servicios especificados por sí misma (es decir, la entidad actúa como un principal) o bien en organizar para el tercero el suministro de esos bienes o servicios (es decir, la entidad actúa como un agente).

Suramericana será un principal si controla un bien o servicio comprometido antes de que la entidad lo transfiera a un cliente. Sin embargo, Suramericana no está necesariamente actuando como un principal si obtiene el derecho legal sobre un producto solo de forma momentánea antes de que el derecho se transfiera al cliente.

Cuando Suramericana se define como un principal, es decir, satisface una obligación de desempeño, se reconoce los ingresos de actividades ordinarias por el valor bruto de la contraprestación a la que espera tener derecho a cambio de los bienes o servicios transferidos.

Suramericana actúa como un agente si la obligación de desempeño consiste en organizar el suministro de bienes o servicios para otra entidad. Cuando Suramericana actúa como agente se reconocen los ingresos de actividades ordinarias por el valor de cualquier pago o comisión a la que espere tener derecho a cambio de organizar para la otra parte la provisión de sus bienes o servicios. El pago o comisión puede ser el valor neto de la contraprestación que la entidad conserva después de pagar a la otra parte la contraprestación recibida a cambio de los bienes o servicios a proporcionar por esa parte.

Ingresos por comisiones son reconocidos con la prestación del servicio. Los que han surgido de las negociaciones, o participación en las negociaciones de una transacción de un tercero tales como la disposición de la adquisición de acciones u otros valores, o la compra o venta de negocios, son reconocidos en la finalización de la transacción subyacente.

Los honorarios del portafolio o cartera y de asesoramiento de gestión y otros servicios se reconocen basados en los servicios aplicables al contrato cuando el servicio es prestado.

Los honorarios de gestión de activos relacionados con los fondos de inversión y las tasas de inversión del contrato se reconocen durante el período de prestación del servicio. El mismo principio se aplica para la gestión de patrimonios, planificación financiera y servicios de custodia que continuamente se efectúa durante un período prolongado de tiempo. Las tasas cobradas y pagadas entre los bancos por pago de servicios se clasifican como ingresos por comisiones y gastos por comisiones.

3.5.5 Ingresos por entidades prestadoras de salud

Las compañías de salud de Suramericana, como delegatarias de la Administradora de Recursos del Sistema General de Seguridad Social en Salud (ADRES) para la captación de los aportes del Plan Obligatorio de Salud, reciben un valor per cápita por la prestación de los servicios para cada afiliado, que se denomina unidad de pago por capitación – UPC, el cual es modificado anualmente por el Consejo Nacional de Seguridad Social en Salud y reconoce los ingresos por este concepto. Igualmente, la Compañía registra como ingresos, el valor

per cápita por promoción y prevención reconocida por el Sistema General de Seguridad Social en Salud en cada declaración de giro y compensación una vez surtido el respectivo proceso de compensación.

Los ingresos por contratos de medicina prepagada se causan en la medida en que transcurra la vigencia de los mismos.

3.6. Impuestos

Comprende el valor de los gravámenes de carácter general obligatorio a favor del Estado y a cargo de la compañía, por concepto de las liquidaciones privadas que se determinan sobre las bases impositivas del período fiscal, de acuerdo con las normas tributarias del orden nacional y territorial que rigen en Colombia.

3.6.1. Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la ganancia o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en Colombia. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

3.6.2. Diferido

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo calculado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no se descuentan.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se revertan en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible para ello y son con la misma autoridad tributaria.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

La estructura fiscal de cada país en donde están ubicadas las compañías de Suramericana, los marcos regulatorios y la pluralidad de operaciones que desarrollan las compañías hacen que cada compañía sea sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones del orden nacional y territorial.

3.7. Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. Los costos de los activos intangibles generados internamente, excluidos los costos de desarrollo que cumplan con los criterios de reconocimiento, no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado de resultado integral en la sección resultado del periodo, en el momento en el que se incurre.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro del valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada periodo. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultado integral.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha vida indefinida sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultado integral en la sección resultado del periodo.

3.8. Gastos pagados por anticipado

Representan desembolsos para futuros gastos. Se reconocen en el estado de resultados en el momento en que se reciben los bienes y servicios.

3.9. Instrumentos financieros

Activos financieros

Suramericana reconoce en el momento inicial sus activos financieros al valor razonable, para la medición posterior a costo amortizado o a valor razonable dependiendo del modelo de negocio de Suramericana para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento.

En el reconocimiento inicial de una inversión, Suramericana medirá un activo financiero a su valor razonable. Para el caso de los activos contabilizados al valor razonable, disminuido en los costos de transacción, ya que los mismos se imputan a una cuenta del gasto. Mientras que para los activos contabilizados al costo amortizado los costos de transacción se suman, ya que los mismos se vuelven parte integral del costo del instrumento financiero y como tal se podrán amortizar durante toda la vida del título a través del método de la tasa de interés efectiva.

Los activos financieros se reconocen a la fecha de cierre de la operación. Así mismo, los ingresos por intereses se reconocen en el mismo rubro donde se reconoce la valoración.

Cuentas por cobrar

Suramericana definió que el modelo de negocio para las cuentas por cobrar es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son valorados inicialmente a su valor razonable y son medidos posteriormente a su costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva.

Activos financieros diferentes a los que se miden a costo amortizado

Los activos financieros diferentes de aquellos medidos a costo amortizado se miden a valor razonable, lo cual incluye las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para propósitos de negociación. Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en el estado de resultados en la sección resultado del periodo.

Los activos financieros que se miden a valor razonable no se les efectúan pruebas de deterioro de valor.

Deterioro de activos financieros al costo amortizado

Para los activos a costo amortizado, el deterioro es evaluado utilizando el modelo de pérdidas crediticias esperadas.

La periodicidad del deterioro se calcula mensual y el modelo depende del tiempo de activo financiero:

Cartera comercial de clientes:

El modelo de deterioro de la cartera de clientes arroja un porcentaje de deterioro aplicable a la cartera de las compañías por rango de días en mora; para ello se debe utilizar información histórica disponible en cada compañía para calcular el porcentaje de deterioro con el que se impactará la cartera en el futuro. La cantidad de períodos de información histórica que se utilicen son los suficientes para responder al comportamiento del pago de los clientes, cuidando que exista un balance en la estadística de la información y los cambios en el comportamiento de pago de los clientes.

Reaseguro:

El análisis y validación que se realiza con el modelo tiene como objetivo la revisión de la evolución y posición financiera.

El modelo cuenta con 2 secciones, la primera está compuesta por los Indicadores cuantitativos y la segunda por un indicador cualitativo.

Para el cálculo del porcentaje del deterioro se construye una función por tramos, en la cual asigna un porcentaje de deterioro a cada calificación de 0 a 10. Dicho deterioro es del 100% para compañías calificadas entre 0 y 2, pasando luego a una función tipo raíz para calificaciones entre 2 y 8.5. A partir de esta última calificación se le asigna un deterioro del 0%, tal como se ilustra en la gráfica a continuación.

Coaseguro:

Para el cálculo del deterioro para este tipo de instrumentos, se aplica la siguiente metodología:

1. Se identifica el valor neto entre las cuentas por cobrar y las cuentas por pagar de un coasegurador.
2. El deterioro se le aplica al resultado por coasegurador por altura de mora entre las cuentas por pagar que se le deben a un coasegurador y la cuenta por cobrar al mismo coasegurador en un momento dado.

Se usa esta metodología considerando la inmaterialidad de las cuentas por cobrar de coaseguro y la efectividad de los modelos de gestión de cartera que refleja la efectividad de la gestión de cada Compañía.

Inversiones:

Para determinar el deterioro de este tipo de activos financieros se clasifican las inversiones:

- Instrumentos sin variación significativa en el nivel de riesgo de crédito desde el momento de la compra: para estos se determinará el deterioro basado en la probabilidad de ocurrencia de un evento de riesgo de crédito en los próximos 12 meses posteriores a la fecha de reporte.
- Instrumentos con variación significativa en el nivel de riesgo de crédito desde el momento de la compra: para estos se determinará el deterioro basado en la probabilidad de ocurrencia de un evento de riesgo de crédito durante toda la vida del instrumento.

Modelo de negocios de Suramericana

Valor razonable

El portafolio estructural cuenta con inversiones alternativas las cuales por su naturaleza no cumplen con los requisitos para ser clasificados a costo amortizado, por lo tanto, deben ser clasificadas al valor razonable con efecto en estado de resultados. Entre estas se encuentran, pero no se limitan a: títulos de renta fija con opción de prepago, fondos de capital privado y productos estructurados, entre otros. Este tipo de inversiones podrán ser adquiridas con el objetivo de calzar el pasivo y mantenerlas durante un período prolongado, por lo que podrán hacer parte del portafolio estructural de la Compañía.

Valor Razonable con cambios en resultado Integral (ORI)

En el reconocimiento inicial, Suramericana puede designar irrevocablemente a un instrumento de capital de otras compañías que no es mantenido para negociar, como a valor razonable con cambios en Resultado Integral (ORI), esto significa que en sus mediciones posteriores los cambios en el valor razonable no impactarán los estados de resultados sino el patrimonio de la sociedad.

Pasivos financieros

Suramericana en el reconocimiento inicial, mide sus pasivos financieros, por su valor razonable menos, los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del pasivo financiero y clasifica al momento del reconocimiento inicial los pasivos financieros para la medición posterior a costo amortizado.

Los efectos de dar baja a un pasivo financiero se reconocen en el estado de resultado, como también a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva, que se incluye como costo financiero en el estado de resultado.

Los instrumentos financieros que contienen tanto un componente pasivo como de patrimonio (instrumentos financieros compuestos), deberán reconocerse y contabilizarse por separado. El componente pasivo está determinado por el valor razonable de los flujos de caja futuros y el valor residual es asignado al componente patrimonial.

Baja en cuentas

Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Suramericana pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera consolidado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Instrumentos financieros derivados

Los cambios en el valor razonable de los contratos de derivados financieros mantenidos para negociación se incluyen en el rubro "Ganancia (pérdida) neta de operaciones financieras", en el Estado de Resultado Integral Consolidado. Ciertos derivados incorporados en otros instrumentos financieros (derivados implícitos), son tratados como derivados consolidados cuando su riesgo y características no están estrechamente relacionados con las del contrato principal y éste no se registra a su valor razonable con sus Ganancia es y pérdidas no realizadas incluidas en resultados.

Al momento de suscripción de un contrato de derivado, éste debe ser designado por Suramericana como instrumento derivado para negociación o para fines de cobertura contable.

Ciertas transacciones con derivados que no califican para ser contabilizadas como derivados para cobertura son tratadas e informadas como derivados para negociación, aun cuando proporcionan una cobertura efectiva para la gestión de posiciones de riesgo.

Contabilidad de cobertura:

Partida cubierta:

En Suramericana, una partida cubierta puede ser un activo o pasivo reconocido, un compromiso firme no reconocido, una transacción proyectada altamente probable o una inversión neta en una operación extranjera.

Tipo de cobertura:

En Suramericana se identifican los siguientes tipos de coberturas:

- Cobertura de flujo de efectivo: la cobertura de flujo de efectivo es una cobertura de la exposición a la variabilidad de los flujos de efectivo atribuibles a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable que podría afectar las utilidades o pérdidas.
- Coberturas de inversión neta en moneda extranjera: es una cobertura del riesgo de tasa de cambio que surge de una inversión neta en moneda extranjera. Tiene como elemento cubierto la diferencia que resulta del proceso de conversión e integración de los estados.

Medición de la eficacia

La determinación de la aplicación de la contabilidad de cobertura se basa en una expectativa de eficacia futura (prospectiva), cuyo objetivo es asegurar que hay pruebas suficientes para soportar una expectativa de alta eficacia, y una evaluación de eficacia real (retrospectiva).

La cobertura se considera altamente eficaz sólo si se cumplen las dos siguientes condiciones:

- a. En el inicio de la cobertura, y en los períodos siguientes, la eficacia de la cobertura, se espera que esté dentro de un rango de 80% y 125%.
- b. Los resultados reales de la cobertura se encuentran dentro de un rango de 80% a 125%.

Medición

Suramericana mide inicialmente los instrumentos de cobertura al valor razonable. Como característica de los derivados, su valor razonable en la fecha inicial es cero, excepto para algunas opciones. La medición posterior de los instrumentos de cobertura debe ser al valor razonable. La mejor evidencia del valor razonable son los precios cotizados en un mercado activo.

Reconocimiento

Cobertura de Flujo de efectivo:

- a. El componente separado de patrimonio asociado con la partida cubierta se debe ajustar para que sea igual (en términos absolutos) al importe que sea menor entre:
 - b. El resultado acumulado del instrumento de cobertura desde el inicio de la cobertura.
 - c. El cambio acumulado en el valor razonable (valor presente) de los flujos de efectivo futuros esperados de la partida cubierta, desde el inicio de la cobertura.

- d. Cualquier ganancia o pérdida restante del instrumento de cobertura o del componente designado del mismo (que no constituye una cobertura eficaz) se debe reconocer en el resultado del período.
- e. Si la estrategia de gestión del riesgo, documentada por la Compañía, para una relación de cobertura particular, excluyese de la evaluación de la eficacia de la cobertura a un componente específico de la ganancia o pérdida o a flujos de efectivo relacionados del instrumento de cobertura, ese componente excluido de la ganancia o pérdida se debe reconocer en el resultado del período.

Por otro lado, si una cobertura del flujo de efectivo cumple, durante el período, con los requisitos de documentación, se debe contabilizar de la siguiente manera:

- La parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura eficaz, se debe reconocer en otro resultado integral.
- La parte ineficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se debe reconocer en el resultado del período.

Cobertura de una inversión neta en moneda extranjera:

La contabilidad de cobertura puede aplicar solo a las diferencias en cambio que surgen entre la moneda funcional del negocio en el extranjero y la moneda funcional de la entidad controladora.

La partida cubierta puede ser un importe de activos netos igual o menor, al valor en libros de los activos netos del negocio en el extranjero que figura en los estados financieros consolidados de la entidad controladora.

3.10. Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Suramericana que desarrolla actividades de negocio de las que pueden obtener ingresos e incurrir en costos y gastos, sobre el cual se dispone de información financiera y cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de Suramericana, para decidir sobre la asignación de los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento.

La información financiera de los segmentos operativos se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros consolidados de Suramericana.

3.11. Inventarios

Suramericana reconoce los inventarios a partir de la fecha en el que se asume los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los mismos.

La medición del valor de los inventarios se realizará en dos momentos: La medición inicial se reconocerá al costo, y la medición posterior al cierre de cada ejercicio, se reconocerá al menor valor entre el costo y el valor neto realizable.

Medición inicial del inventario

Suramericana medirá los inventarios inicialmente así:

Precio de compra más costos de importación más impuestos pagados no recuperables más costos de transporte menos descuentos o rebajas.

Medición posterior del inventario

Para los productos que van a ser vendidos o comercializados, Suramericana realizará la medición posterior por el menor entre el costo y el valor neto realizable.

Suramericana reconocerá los inventarios cuando se vendan, a su valor en libros, como costos del periodo en el que se reconozcan los ingresos correspondientes, y aplicará el método de valoración del costo promedio ponderado.

3.12. Propiedades de inversión

Suramericana define como propiedades de inversión aquellos terrenos y edificios mantenidos para obtener ingresos a través de arrendamientos operativos o que se tienen para generar plusvalía.

Suramericana medirá inicialmente las propiedades de inversión al costo, es decir incluyendo todos los costos directamente relacionados con la adquisición de este tipo de activos.

En su medición posterior, Suramericana mide las propiedades de inversión bajo el modelo de Valor Razonable, es decir, tomando como referencia el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada.

El valor razonable de las propiedades se determinó con base a transacciones observables en el mercado, debido a la naturaleza de las propiedades, (terrenos y edificios), las cuales cuentan con transacciones similares en el Mercado, cumpliendo con un modelo de valoración conforme a lo indicado en la NIIF 13 Medición del valor razonable.

Los aumentos y las disminuciones generados en la propiedad de inversión por los cambios del valor razonable deberán ser reconocidos por Suramericana en el estado de resultados integrales.

Suramericana evaluará si existen cambios en la condición de uso de un activo clasificado como propiedad de inversión; que implique que deba ser reclasificado o traslado a otro grupo de activos en los estados financieros de Suramericana. Adicionalmente, deberá evaluar la existencia de que un activo clasificado como operativo, cuando cumpla con las condiciones para ser clasificado como una propiedad de inversión.

Bajas o retiros

Suramericana dará de baja en cuentas una propiedad de inversión cuando se venda o cuando la propiedad de inversión quede permanentemente retirada de uso y no se esperen beneficios económicos futuros procedentes de su disposición o cuando la propiedad sea entregada en arrendamiento financiero.

La pérdida o ganancia resultante del retiro o la disposición de una propiedad de inversión, en libros del activo, y se reconocerá en el resultado del periodo en que tenga lugar el retiro o la desapropiación.

3.13. Propiedad y equipo

Suramericana define como propiedad y equipo (P&E) aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Suramericana determinará como costo inicial de la propiedad y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Suramericana medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual es el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. El valor razonable de la propiedad planta y equipo fue determinada por peritos experto independiente con una capacidad profesional reconocida y experiencia reciente. Para las demás clases de propiedad, planta y equipo se utilizará el modelo del costo.

Suramericana deberá efectuar máximo cada cuatro años avalúos técnicos para asegurar que el valor en libros del activo no difiera significativamente del valor razonable del mismo. Los incrementos por revaluación habitualmente se acreditarán a otro resultado integral en el estado del resultado, y se acumularán como un componente separado del patrimonio denominado “superávit de revaluación”.

Las disminuciones en los activos deberán ser llevados como un menor valor del saldo de otros resultados integral, si existiese si no directamente a resultados.

Depreciación

Suramericana depreciará sus elementos de propiedad planta y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo con las políticas contables aplicables.

Suramericana dará de baja en cuentas un elemento de propiedades, planta y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades, planta y equipo se incluirá en el resultado del periodo.

Vidas útiles

Suramericana definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad planta y equipo:

Edificios	20 a 100 años
Equipo de tecnología	3 a 10 años
Equipo médico	6 a 17 años
Muebles y enseres	6 a 10 años
Vehículos	4 a 10 años
Mejoras en propiedad ajena	A la vigencia del contrato o vida útil cual sea menor

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

3.14. Deterioro del valor de activos no financieros

A cada fecha de presentación, Suramericana evalúa si existe algún indicio de que un activo pueda estar deteriorado en su valor. Suramericana estima el valor recuperable del activo o unidad generadora de efectivo, en el momento en que detecta un indicio de deterioro, o anualmente para la plusvalía, activos intangibles con vida útil indefinida y los que aún no se encuentran en uso.

El valor recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos, en este caso el activo deberá agruparse a una unidad generadora de efectivo. Cuando el valor en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su valor recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su monto recuperable.

Al calcular el valor en uso, los flujos de efectivo estimados, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las consideraciones de mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para determinar el valor razonable menos los costos de venta se emplea un modelo de valoración adecuado.

Las pérdidas por deterioro del valor de operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultado en la sección estado de resultados en aquellas categorías de gastos que se correspondan con la función del activo deteriorado. Las pérdidas por deterioro atribuibles a una unidad generadora de efectivo se asignan inicialmente a la plusvalía y una vez agotado éste, de forma proporcional, con base en el valor en libros de cada activo, a los demás activos no corrientes de la unidad generadora de efectivo.

El deterioro del valor para la plusvalía se determina evaluando el valor recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relaciona la plusvalía.

Las pérdidas por deterioro de valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros. Para los activos en general, excluido la plusvalía, a cada fecha de presentación se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existe tal indicio, Suramericana efectúa una estimación del valor recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el valor recuperable de un activo desde la última vez en que se reconoció la última pérdida por deterioro del valor.

La reversión se limita de manera tal que el valor en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el valor en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para el activo en los años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultado.

3.15. Valor razonable

Es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. El valor razonable de todos los activos y pasivos financieros se determina a la fecha de presentación de los estados financieros, para reconocimiento o revelación en las notas a los estados financieros.

El valor razonable se determina:

- Con base en precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la Compañía puede acceder en la fecha de la medición (nivel 1).
- Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente (nivel 2).
- Con base en técnicas de valuación internas de descuento de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por Suramericana no observables para el activo o pasivo, en ausencia de variables observadas en el mercado (nivel 3).

Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad. Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable reportado de los instrumentos financieros.

Para medir el valor razonable, Suramericana determinará todos los elementos siguientes:

- a. Activos o pasivo concreto, objeto de la medición (de forma coherente con su unidad de cuenta).
- b. Para un activo no financiero, la premisa de valoración que es adecuada para la medición.
- c. El mercado principal (o más ventajoso) para el activo o pasivo.
- d. La(s) técnica(s) de valoración adecuada(s) para la medición, considerando la disponibilidad de datos con los cuales se pueda desarrollar las variables que representen los supuestos que los participantes de mercado utilizarán al fijar el precio del activo y pasivo y el nivel de la jerarquía del valor razonable en la que se clasifican las variables.

Medición del activo o pasivo

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, Suramericana tendrá en cuenta lo siguiente:

Las características del activo o pasivo en la misma forma en que los participantes de mercado las considerarían para fijar el precio de dicho activo o pasivo, por ejemplo, los siguientes:

- La condición y localización del activo.
- Restricciones, si las hubiera, sobre la venta o uso del activo.
- La forma en que esas características serían tenidas en cuenta por los participantes de mercado.

Medición de los pasivos no financieros

Una medición a valor razonable supone que un pasivo no financiero se transfiere a un participante del mercado en la fecha de medición, que este pasivo permanecerá en circulación y que el participante que recibió el pasivo requeriría satisfacer la obligación.

Cuando no existe un mercado observable para proporcionar información para la fijación del precio, la información podrá ser recibida para estas partidas si están mantenidas por otras partes como activos y el valor razonable del pasivo se medirá desde la perspectiva de un participante de mercado.

Valor razonable en el reconocimiento inicial

Cuando Suramericana adquiere un activo, o asume un pasivo, el precio pagado (o el precio de la transacción) es un precio de entrada. Debido a que las compañías no venden necesariamente activos a los precios pagados para adquirirlos y de forma análoga, las compañías no necesariamente transfieren pasivos a los precios recibidos por asumirlos, conceptualmente los precios de entrada y salida son diferentes. El objetivo de la medición del valor razonable es estimar el precio de salida.

Técnicas de valoración

Suramericana utiliza las siguientes técnicas de valoración:

- Enfoque de Mercado: esta técnica se utiliza principalmente en la valoración de las propiedades de inversión y de los activos fijos cuya medición posterior se ha definido por Suramericana como modelo reevaluado. También se utiliza en los activos financieros que se han definido de acuerdo con el modelo de negocios a valor razonable y que presentan un mercado activo.

- Enfoque del ingreso: se utiliza esta técnica de valoración para activos y pasivos financieros determinados a valor razonable y que no presentan un mercado activo.

3.16. Activos no corrientes disponibles para la venta

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado; estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada, como activos y pasivos corrientes, en el estado de situación financiera por el menor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta y no se deprecian ni amortizan desde la fecha de su clasificación.

Esta condición se cumple si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales, para su venta inmediata, la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Suramericana considera como operaciones discontinuadas un componente de una compañía que ha sido dispuesto, o clasificado como mantenido para la venta, el cual podría representar una línea de negocio o un área geográfica de operaciones importantes separadas; ser parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de operaciones separadas; o ser una subsidiaria adquirida con el objeto exclusivo de revenderla.

Los ingresos, costos y gastos procedentes de una operación discontinuada se presentan de forma separada de los procedentes de las actividades continuadas, en una sola partida después del impuesto sobre la renta, en el estado del resultado integral consolidado del período corriente y del período comparativo del año anterior, aún cuando Suramericana retiene una participación no controladora en la subsidiaria después de la venta.

3.17. Arrendamientos

La determinación de si un acuerdo constituye o contiene un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a su fecha de inicio, si el cumplimiento del acuerdo depende del uso de un activo o activos específicos, o si el acuerdo concede un derecho de uso del activo.

Los arrendamientos se clasifican en arrendamiento financiero y operativo. Un arrendamiento se clasifica como financiero cuando se transfieren sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado al arrendatario, en caso contrario, es clasificado como un arrendamiento operativo.

Los activos tomados en arriendo bajo arrendamientos financieros se reconocen y se presentan como activos en el estado de situación financiera al comienzo del arrendamiento, por el valor razonable del activo arrendado o el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento, el que sea menor.

Los activos arrendados bajo arrendamiento financiero se deprecian a lo largo de la vida útil del activo mediante el método de la línea recta. Sin embargo, si no existiese certeza razonable de que Suramericana obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento, el activo se deprecia a lo largo de su vida útil estimada o en el plazo del arrendamiento, el que sea menor. Los pagos del arrendamiento se dividen entre el interés y la reducción de la deuda. Los cargos financieros se reconocen en el estado de resultado.

Los pagos por arrendamientos operativos, incluyendo los incentivos recibidos, se reconocen como gastos en el estado de resultado en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

Los contratos de arrendamiento clasificados como financieros generaran el reconocimiento de un elemento de propiedad planta y equipo y aplicara todos los criterios de medición establecidos para ese grupo de activos en la política contable de propiedad planta y equipo.

Para Suramericana si un contrato de arrendamiento no clasifica como financiero deberá ser clasificado como operativo y todos los cánones pagados por los bienes arrendados se reconocerán como gastos en los resultados.

3.18. Beneficios a los empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar. Los efectos del cambio en la valoración de los beneficios corto plazo se llevan contra el resultado del período.

Beneficios a largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Un pasivo por beneficio largo plazo se reconoce así:

- el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final del periodo sobre el que se informa;
- menos el valor razonable, al final del periodo sobre el que se informa, de los activos del plan (si los hubiera) con los cuales se liquidan directamente las obligaciones.

Los cambios por valoración de los beneficios a empleados a largo plazo se reconocen en el resultado del periodo.

Beneficios post-empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, pero que son posteriores al período de empleo y que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. En Suramericana existen beneficios post empleo de:

- Plan de aportaciones definidas: bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal

- Plan de beneficios definidos: donde Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones actuariales.

Las ganancias y pérdidas actuariales en los planes de beneficios definidos se reconocen en el otro resultado integral, el resto de variaciones en la valoración de los beneficios definidos se llevan al estado de resultados.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleos son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en lo que Suramericana espera realizar los desembolsos. Se utiliza esta tasa ya que no se presentan tasas referentes a bonos corporativos de alta calidad.

3.19. Provisiones y contingencias

Las provisiones se registran cuando Suramericana tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de un suceso pasado, es probable que Suramericana tenga que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocerse una provisión.

Suramericana reconoce las provisiones en el estado de situación financiera; por la mejor estimación del desembolso requerido, es decir, el valor por el cual Suramericana deberá liquidar la obligación al período sobre el que se informa; considerando los riesgos e incertidumbres que rodean dicha estimación.

Suramericana, considera que se da origen al reconocimiento de una provisión cuando tenga una probabilidad mayor al 50% de pérdida.

Suramericana reconoce, mide, y revela las provisiones originadas en relación con los contratos onerosos, las reestructuraciones, los procesos contractuales y los litigios, siempre y cuando existan altas probabilidad de que a la Compañía se le haya generado una obligación y deba cancelarla.

Suramericana define pasivo contingente como una obligación que surge de eventos pasados y cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos, o como una obligación presente, que surge de eventos pasados, pero no es reconocida porque: a) no es probable que para satisfacerla se vaya a requerir una salida de recursos que incorpore beneficios económicos o b) el valor de la obligación no puede ser medido con la suficiente fiabilidad; y cataloga como activo contingente a aquel activo que surge a raíz de sucesos pasados, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos. Para activos y pasivos contingentes dado que surgen de eventos inesperados y no existe certeza de sus beneficios económicos futuros no serán reconocidos en el estado de situación financiera hasta su ocurrencia.

3.20. Ganancias por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones en circulación entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo.

3.21. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas las siguientes:

1. Las compañías que integran Suramericana ("Las Compañías").

2. Las **compañías asociadas**.
Sólo aplicará para las transacciones que se consideren **inusuales** (por fuera del giro ordinario de los negocios de la compañía) **y materiales**.
En todo caso deberá garantizarse que las operaciones recurrentes son realizadas bajo condiciones de mercado competitivas y se encuentran reconocidas de manera íntegra en los estados financieros. Para efectos de este documento, se aplicará la definición de compañías asociadas contenida en la política contable de inversiones en asociadas.
3. Los miembros de las Juntas Directivas (principales y suplentes).
4. Los Representantes Legales, excluyendo a los Representantes Legales Judiciales y Apoderados.
5. El personal de la Alta Dirección, específicamente, los dos primeros niveles de la organización (incluyendo Directivos ejecutivos de auditoría y secretarios corporativos o generales).
6. Los familiares cercanos de los miembros de las Juntas Directivas, los Representantes Legales y el personal de la Alta Dirección, es decir, su cónyuge o compañero permanente y las personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

La presente política no aplicará para las operaciones que no conlleven la prestación de un servicio o la disposición de bienes entre las partes; es decir, actividades de colaboración, sinergias o desarrollos conjuntos entre Las Compañías, en aras de la unidad de propósito y dirección del Grupo Empresarial SURA.

Alineados con las Normas Internacionales de Contabilidad, y conscientes que cada Compañía del Grupo Empresarial será responsable de identificar las transacciones entre partes relacionadas asociadas a sus negocios, las operaciones que como mínimo se considerarán dentro de la presente política son:

- Compras o ventas de productos.
- Compras o ventas de inmuebles y otros activos.
- Préstamos entre compañías, vigentes al cierre contable.
- Arrendamientos, donde exista una formalización mediante un contrato.
- Prestación o recepción de servicios donde exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias en las que una compañía genere un desarrollo o investigación exclusivamente para otra entidad y exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias realizadas en función de acuerdos de financiación (incluyendo préstamos y aportaciones de patrimonio en efectivo o en especie).
- Otorgamiento de garantías colaterales y avales.
- Liquidación de pasivos en nombre de la entidad, o por la entidad en nombre de esa parte relacionada.
- Otros compromisos y contratos donde exista reciprocidad y remuneración.
- Transacciones (incluyendo remuneración y beneficios) con miembros de las Juntas Directivas, Representantes Legales y personal de la Alta Dirección, que corresponden a los dos primeros niveles de la organización, es decir, a personas del más alto nivel jerárquico de las sociedades, responsables del giro ordinario del negocio y encargadas de idear, ejecutar y controlar los objetivos y estrategias de las sociedades; se incluyen auditores y secretarios corporativos o generales. (Debe tratarse de transacciones con la compañía en la cual se desempeña el alto directivo).

- Transacciones entre la compañía en la cual se desempeña uno de los altos directivos descritos anteriormente, y su cónyuge o compañero permanente, o sus familiares dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.
- Dividendos decretados.

Materialidad de las transacciones

Todas las transacciones entre partes relacionadas deberán ser realizadas bajo condiciones de plena competencia y enmarcadas en los principios de transparencia, equidad e imparcialidad.

Para efectos de determinar la materialidad, se tendrán en cuenta los siguientes factores:

- Cumplimiento legal, contable y tributario en todas las jurisdicciones.
- Condiciones particulares pactadas con accionistas minoritarios.
- Monto de la operación, el cual se definirá en las políticas específicas o procedimientos de las Compañías.
- Realización en condiciones distintas a las de mercado, por algún evento particular.
- Revelación a las autoridades reguladoras o de supervisión.
- Requerimiento de reporte a la alta dirección y/o Junta Directiva.

Se considerará material si uno de estos factores aplica por lo menos para una de las Compañías involucradas en la transacción.

3.22. Hiperinflación en Argentina

Una economía hiperinflacionaria se da cuando:

(a) la población en general prefiere conservar su riqueza en forma de activos no monetarios, o bien en una moneda extranjera relativamente estable. Las cantidades de moneda local obtenidas son invertidas inmediatamente para mantener la capacidad adquisitiva de la misma;

(b) la población en general no toma en consideración las cantidades monetarias en términos de moneda local, sino que las ve en términos de otra moneda extranjera relativamente estable. Los precios pueden establecerse en esta otra moneda;

(c) las ventas y compras a crédito tienen lugar a precios que compensan la pérdida de poder adquisitivo esperada durante el aplazamiento, incluso cuando el periodo es corto;

(d) las tasas de interés, salarios y precios se ligan a la evolución de un índice de precios; y

(e) la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

Los estados financieros de Suramericana deberán expresarse en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. Este criterio es igualmente aplicable a las cifras comparativas correspondientes al periodo anterior, requeridas por la política de Presentación de Estados Financieros.

Reexpresión de partidas del estado de situación financiera

- Partidas monetarias y otras partidas expresadas a valor de mercado al final del año; no tienen ajuste.

- Partidas que son ajustadas contractualmente mediante referencia a inflación como bonos indexados; son modificadas de acuerdo con los términos del contrato.
- Partidas no monetarias registradas al costo; se actualizan por la evolución del índice de precios desde su adquisición hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Partidas no monetarias registradas a valor razonable; se actualizan por el movimiento del índice de precios desde su última valorización hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Partidas patrimoniales; son reexpresadas por la evolución del índice de precios desde su fecha de aportación o reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.

Reexpresión de partidas del estado de estado de resultados integrales y flujo de efectivo:

- Todas las partidas de ingresos y gastos deben ser reexpresadas por la evolución en el índice de precios desde su fecha de reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Gastos por depreciación y amortización; se ajustan sobre la misma base del activo con el cual se relacionan.
- Todas las partidas del estado de flujos de efectivo se actualizan para ser expresados en la unidad de medida corriente a la fecha de presentación de los estados financieros.

Para el caso de subsidiarias cuya moneda funcional corresponde a la de una economía Hiperinflacionaria, todas las partidas de los estados financieros se convierten a la tasa de cambio de cierre correspondiente al periodo de presentación. En este caso las cifras comparativas se presentan de la misma forma en que se presentaron en los periodos anteriores, considerando que se están convirtiendo al peso colombiano (COP), cuya moneda corresponde a la de una economía no hiperinflacionaria, según lo dispone el numeral (b) del párrafo 42 de la NIC 21. Considerando lo anterior, durante el tiempo que Suramericana está aplicando los procedimientos de reexpresión y conversión determinados por la NIC 29, asumirá como realizados todos los efectos de conversión asociados a las subsidiarias que se encuentren en esta situación.

3.23. Hechos ocurridos después de la fecha período

Suramericana define los siguientes aspectos para los hechos ocurridos después de la fecha del informe:

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que implican ajustes

Suramericana debe ajustar las cifras registradas en los estados financieros para reflejar los efectos de los hechos posteriores al cierre que impliquen ajustes, siempre que estos ocurran antes de la fecha en que los estados financieros sean aprobados por la Junta Directiva.

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que no implican ajustes

Suramericana no deberá modificar las cifras de los estados financieros como consecuencia de este tipo de acontecimientos. Sin embargo, si el hecho es material Suramericana revelará la naturaleza del evento y una estimación de los efectos financieros o una manifestación de la imposibilidad de hacer tal estimación.

Dividendo o excedentes al propietario

Suramericana deberá abstenerse de reconocer como un pasivo en los estados financieros, los dividendos o excedentes acordados después del período sobre el que se informa.

Hipótesis de negocio en marcha

Suramericana preparará los estados financieros sobre la hipótesis de negocio en marcha, siempre y cuando, después del período sobre el que se informa, la administración no determine que tiene la intención de liquidar o cesar sus actividades o bien que no tiene otra alternativa que proceder de una de estas formas.

NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia

histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de Plusvalía

Para la determinación del deterioro de la plusvalía se requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades, planta y equipos e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todas las propiedades planta y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- a) Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado
- b) Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación
- c) Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación

g) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios definidos, incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno Colombiano al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

h) Reservas técnicas – contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, como todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba anual de adecuación de pasivos, que refleja los flujos futuros mejor estimados de la Administración. En caso de insuficiencia, los supuestos podrían haberse actualizado y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Como se ha descrito en la sección de Diferimiento de Gastos de Adquisición, ciertos gastos son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos. En el caso que los supuestos de rentabilidad futura

de los contratos no se materializaran, la amortización de los costos se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia fundamentados que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basado en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o familia de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

i) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero del grupo de ellos.

j) Participación en otras entidades

Una subsidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas de Suramericana. El control existe cuando alguna de las empresas del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Un negocio conjunto es un acuerdo mediante el cual dos o más partes mantienen control conjunto.

Las inversiones que Suramericana clasifica como subsidiarias, asociadas o negocios conjuntos es porque considera que ejerce control, influencia significativa o control conjunto, es decir, el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía. En los casos donde Suramericana no posee el

porcentaje requerido para la clasificación de una inversión en una categoría específica, esta clasificación se da porque Suramericana tiene representación en el órgano de dirección, lo cual le permite tener control.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Nota 8. Contratos de seguros: Determinación de si Suramericana actúa como agente o como principal en los contratos de seguros
- Nota 16. Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios Conjuntos: determinación de la existencia de control en las subsidiarias.
- Nota 26. Ingresos y gastos por comisiones: determinación de si el Grupo actúa como agente en la transacción en vez de como principal.

NOTA 5. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia emitidas aún No vigentes
Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros son reveladas a continuación. El Grupo adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigor, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 16: Arrendamientos

La NIIF 16 fue emitida por el IASB en enero de 2016 y reemplaza la NIC 17, la CINIIF 4, SIC 15 y SIC 27. En Colombia es adoptada mediante el Decreto 2170 de 2017, con vigencia a partir del 1 de enero de 2019.

Esta norma establece los principios de reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos y requiere que los arrendatarios contabilicen todos sus arrendamientos bajo un mismo modelo de balance similar a la contabilización bajo NIC 17.

La norma incluye dos exenciones de reconocimiento para arrendatarios:

- i. Arrendamiento de activos de bajo monto (computadores, dispositivos móviles, etc.)
- ii. Arrendamientos de corto plazo (es decir, arrendamientos con un término menor a 12 meses)

Al inicio del arrendamiento, el arrendatario reconocerá un pasivo por el valor presente de los cánones pendientes (pasivo por arrendamiento) y un activo por los derechos de uso del activo subyacente durante el término del arrendamiento (derecho de uso del activo), equivalente al valor del pasivo descontado más cualquier anticipo realizado al inicio del contrato. Los arrendatarios deberán reconocer de manera separada el gasto por intereses del pasivo por arrendamiento y el gasto por depreciación del activo por derechos de uso.

Se requiere que los arrendatarios actualicen la medición del pasivo por arrendamiento ante la ocurrencia de ciertos eventos, por ejemplo: Un cambio en el plazo del arrendamiento o un cambio en el valor de los cánones (pagos). Así mismo, el arrendatario reconocerá el diferencial de comparar la medición anterior con la nueva medición del pasivo por arrendamiento, como un ajuste al activo por derecho de uso.

Los arrendadores continuarán clasificando todos sus arrendamientos usando los mismos principios de clasificación de la NIC 17, entre arrendamientos financieros y operativos.

Transición de Suramericana a NIIF 16

Para el primer periodo de aplicación, Suramericana adoptó la opción de no re expresar la información comparativa de acuerdo con el párrafo C5(b) de la NIIF 16, por lo cual reconocerá el efecto acumulado de la aplicación inicial al 1 de enero de 2019. Reconocerá un pasivo por arrendamiento equivalente al valor presente de los pagos mínimos restantes, descontados con la tasa incremental por préstamos de cada arrendatario en esta misma fecha, y un activo por derechos de uso por igual valor al pasivo por arrendamiento, ajustado por cualquier pago anticipado que haya sido reconocido previamente en el estado de situación financiera.

Así mismo Suramericana elige utilizar las siguientes soluciones prácticas:

- No re-expresión de los contratos que se vayan a vencer en los próximos 12 meses desde la fecha inicial de aplicación.
- Aplicación de una tasa única para arrendamientos con similares características.
- Exclusión de los costos iniciales del activo por derecho a uso.
- Uso de razonamiento retrospectivo para analizar si las ampliaciones de los plazos son posibles.
- Aplicará la norma solo a contratos que no fueron previamente clasificados como contratos de arrendamiento aplicando NIC 17 y CINIIF14.

Durante 2018, Suramericana ha realizado una evaluación detallada de los impactos por la aplicación de la NIIF 16. Como resultado de esta evaluación y la implementación de la norma, para el periodo de transición se estima el reconocimiento de derechos de uso, que pueden incrementar los activos totales entre el 1.4% y el 1.7%, tomando como base el activo total al 31 de diciembre de 2018. Adicionalmente, se estima que el pasivo total se puede ver incrementado entre un 1.7% y un 2% por la valoración de los cánones futuros traídos a valor presente.

Suramericana no realizó la aplicación anticipada de esta norma. Como se menciona en el párrafo anterior, los porcentajes detallados corresponden a estimaciones, las cifras finalmente determinadas por los impactos de la implementación, se registrarán en los estados financieros durante el año 2019.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable).
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración.

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Transferencia de Propiedades de Inversión – Enmiendas a la NIC 40

Estas enmiendas hacen algunas aclaraciones para los casos en los que una compañía debe transferir propiedades, incluyendo propiedades en construcción o propiedades de inversión. Estas enmiendas establecen que un cambio en uso se presenta cuando la propiedad empieza a cumplir o deja de cumplir la definición de propiedad de inversión y existe evidencia de dicho cambio. Un simple cambio en la intención de uso de la propiedad por parte de la Administración no constituye evidencia de un cambio en uso. Las compañías deben aplicar las enmiendas de manera prospectiva sobre los cambios en uso que ocurran a partir del período en que se empiecen a aplicar estas enmiendas. Las compañías deberán reevaluar la clasificación de la propiedad mantenida a esa fecha y, si aplica, reclasificarla para reflejar las condiciones existentes en ese momento. Esta enmienda se incluye en el anexo 1.3 del Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2170 de 2017, con vigencia a partir del 1 de enero de 2019. El Grupo aplicará las enmiendas cuando sean efectivas, sin embargo, teniendo en cuenta que el Grupo actualmente está en línea con estas aclaraciones, no se espera que éstas tengan efecto sobre sus estados financieros.

Mejoras anuales 2014 – 2016 (emitidas en diciembre de 2016)

Algunas de estas mejoras se incluyen en el anexo 1.3 del Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2170 de 2017, con vigencia a partir del 1 de enero de 2019, incluyen:

NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” – Eliminación de las Exenciones de corto plazo para Adoptantes por primera vez

Las exenciones de corto plazo incluidas en los parágrafos E3 – E7 de la NIIF 1 fueron eliminadas debido a que ya cumplieron su propósito. Esta enmienda no es aplicable al Grupo.

NIC 28 “Inversiones en Asociadas y Acuerdos Conjuntos” – Aclaraciones acerca de que la medición de las Participadas al valor Razonable con Cambios en Resultados debe Efectuarse por cada una de las Inversiones

Estas enmiendas aclaran lo siguiente:

- Una compañía que es una organización de capital de riesgo u otra entidad calificada, puede elegir en el reconocimiento inicial de cada una de las inversiones, medir sus inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos al valor razonable con cambios en resultados.
- Si un entidad, que no es una entidad de inversión, tiene un interés en una asociada o acuerdo conjunto que si es una entidad de inversión, la entidad puede, en la aplicación del método de participación patrimonial, elegir acumular la medición al valor razonable aplicada por esta entidad de inversión a sus asociadas o acuerdos conjuntos. Esta elección se hace de manera separada para cada inversión, en la fecha más cercana entre la fecha en que la entidad de inversión es reconocida inicialmente, la fecha en

la que la asociada o acuerdo conjunto se convierte en entidad de inversión y la fecha en la que entidad de inversión asociada o acuerdo conjunto se convierte en matriz.

Estas enmiendas deben ser aplicadas de manera retrospectiva y no son aplicables al Grupo.

Aplicación de la NIIF 9 “Instrumentos financieros” con la NIIF 4 “Contratos de seguro” – Enmiendas a la NIIF 4

Las enmiendas están dirigidas a resolver asuntos que surgen como resultado de la implementación de la nueva norma de instrumentos financieros, NIIF 9, antes de la implementación de la NIIF 17 “Contratos de seguro”, que reemplaza la NIIF 4. Estas enmiendas introducen dos opciones para las entidades que emiten contratos de seguro: una exención temporal de la aplicación de la NIIF 9 y un enfoque de superposición. Una compañía puede optar por el enfoque de superposición cuando adopta la NIIF 9 y aplicar este enfoque de retrospectivamente a los activos financieros designados en la transición a NIIF 9. El Grupo reexpresa información comparativa reflejando el enfoque de superposición, si y sólo si, optó por reexpresar la información comparativa en la aplicación de la NIIF 9. Estas enmiendas no son aplicables al Grupo.

CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Contraprestaciones Anticipadas

Esta interpretación aclara que la determinación de la tasa de cambio a utilizar en el reconocimiento inicial de un activo, ingreso o gasto (o parte de ellos) en la baja de los activos o pasivos no monetarios relacionados con la contraprestación anticipada, la fecha de la transacción en la fecha en la que una entidad inicialmente reconoce el mencionado activo o pasivo no financiero como resultado del pago anticipado. Si existen múltiples pagos por anticipado, sean recibidos o entregados, las compañías deberán determinar la fecha de transacción para cada uno de esos pagos. Las compañías pueden aplicar esta CINIIF retrospectivamente o podría aplicarla de manera prospectiva para todos los activos, ingresos y gastos en su alcance, que fueron reconocidos a partir de:

- i. El inicio de período en el que la compañía aplique la interpretación por primera vez, o
- ii. El inicio del período anterior, presentado como información comparativa en los estados financieros del período en el que aplique por primera vez esta interpretación.

La CINIIF22 fue introducida en el marco contable colombiano por medio del Decreto 2483 de 2018. Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con esta interpretación, el Grupo no espera ningún efecto de ésta en sus estados financieros.

Mejoras anuales 2015 – 2017 (emitidas en diciembre de 2017)

Estas mejoras fueron introducidas en el marco contable colombiano por medio del Decreto 2483 de 2018, incluyen:

NIIF 3 Combinaciones de Negocios

Las enmiendas clarifican que cuando una entidad obtiene el control de un negocio en una operación conjunta, esta aplica el requerimiento para una combinación de negocios alcanzada en etapas, incluye la remediación previa del interés poseído en los activos y pasivos de la operación conjunta a valor razonable. Al hacerlo el adquiriente remedirá estos en su totalidad previamente a tener el interés en la operación conjunta.

NIC 12 Impuesto a las Ganancias

Las enmiendas clarifican que el impuesto a las ganancias como consecuencia de dividendos que son vinculados más directamente a transacciones pasadas o eventos que generan ganancias distribuibles que distribución a los accionistas. Por lo tanto, una entidad reconoce las consecuencias del impuesto a las ganancias de dividendos en los resultados u otro resultado integral o patrimonio de acuerdo donde la entidad originalmente reconoció estos eventos o transacciones pasadas.

Cuando una entidad aplica por primera vez estas enmiendas, esta aplica entonces al impuesto a las ganancias como consecuencia de dividendos reconocidos al o después del inicio del período comparativo más reciente. Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con estas enmiendas, el Grupo no espera ningún efecto de ésta en sus estados financieros.

NIC 23 Costos por Préstamos

Estas enmiendas clarifican que una entidad trata como parte de préstamos genéricos cualquier préstamo realizado para desarrollar un activo calificado cuando sustancialmente todas las actividades necesarias para preparar este activo para su uso previsto o ventas están completas.

Una entidad aplica estas enmiendas para a los costos por prestamos incurridas al o después del inicio del período de reporte en el cual la entidad aplico por primera vez estas enmiendas. Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con estas enmiendas, el Grupo no espera ningún efecto de ésta en sus estados financieros.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describen las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores razonables de los instrumentos financieros.

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los otros instrumentos de renta variable, el ajuste también se hace para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale a una aproximación a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones ajustadas de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los periodos terminados el 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017.

6.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente y no corriente y por tipo de activo financiero:

Diciembre 2018

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,199,802	1,199,802
Inversiones	6.1.2	-	3,497,566	-	-	3,497,566
Cuentas por cobrar	6.1.3	5,885,822	-	-	-	5,885,822
Cuentas por cobrar Partes relacionadas		245	-	-	-	245
Otros activos financieros (1)		-	4,192	-	-	4,192
Total activos financieros corrientes		5,886,067	3,501,758	-	1,199,802	10,587,627

No Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	89,391	89,391
Inversiones	6.1.2	7,951,146	1,026,197	88,824	-	9,066,167
Cuentas por cobrar	6.1.3	112,667	-	-	-	112,667
Total activos financieros no corrientes		8,063,813	1,026,197	88,824	89,391	9,268,225

Total activos financieros		13,949,880	4,527,955	88,824	1,289,193	19,855,852
----------------------------------	--	-------------------	------------------	---------------	------------------	-------------------

Diciembre 2017

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,114,032	1,114,032
Inversiones	6.1.2	-	3,922,621	24,529	-	3,947,150
Cuentas por cobrar	6.1.3	5,521,105	-	-	-	5,521,105
Cuentas por cobrar Partes relacionadas		1,540	-	-	-	1,540
Otros activos financieros (1)		-	5,593	-	-	5,593
Total activos financieros corrientes		5,522,645	3,928,214	24,529	1,114,032	10,589,420

No Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo y equivalentes de efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido	6.1.1	-	-	-	77,196	77,196
Inversiones	6.1.2	6,940,988	1,136,469	-	-	8,077,457
Cuentas por cobrar	6.1.3	91,832	-	-	-	91,832
Total activos financieros no corrientes		7,032,820	1,136,469	-	77,196	8,246,485
Total activos financieros		12,555,465	5,064,683	24,529	1,191,228	18,835,905

(1) Los otros activos financieros corresponden a derivados que son contratos forwards de negociación que tienen las compañías sobre los instrumentos financieros denominados en moneda extranjera, se realizan para cubrir a la Compañía ante cambios que se den en el mercado sobre el tipo de cambio.

El detalle por país se presenta a continuación:

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	9,183	8,985	10,172	121,238	908,106	80,993	57,302	18,136	64,457	10,621	1,289,193
Inversiones	483,399	42,353	243,347	590,527	9,673,056	505,099	487,199	83,419	297,988	157,346	12,563,733
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	469,691	5,154	448,523	1,661,033	2,406,807	357,796	217,212	138,827	112,869	180,577	5,998,489
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	104	-	-	4	24	-	113	-	-	-	245
Otros activos financieros	-	-	-	-	4,192	-	-	-	-	-	4,192
	962,377	56,492	702,042	2,372,802	12,992,185	943,888	761,826	240,382	475,314	348,544	19,855,852

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	27,068	20,228	5,655	61,746	827,481	83,643	66,904	18,139	70,055	10,309	1,191,228
Inversiones	612,573	13,644	276,673	526,231	9,374,735	297,849	425,084	69,042	264,051	164,725	12,024,607
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	587,788	5,271	397,301	1,483,133	2,356,315	250,255	159,277	120,360	91,390	161,847	5,612,937
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	-	-	-	3	-	-	1,537	-	-	-	1,540
Otros activos financieros	-	-	-	-	5,593	-	-	-	-	-	5,593
	1,227,429	39,143	679,629	2,071,113	12,564,124	631,747	652,802	207,541	425,496	336,881	18,835,905

Los vencimientos de los activos financieros se detallan a continuación:

Diciembre 2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	1,288,990	-	203	-	1,289,193
Inversiones	3,497,566	2,762,215	804,130	5,499,822	12,563,733
Cuentas por cobrar comerciales	5,885,822	7,856	26,208	78,603	5,998,489
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	245	-	-	-	245
Otros activos financieros	4,192	-	-	-	4,192
Total	10,676,815	2,770,071	830,541	5,578,425	19,855,852

Diciembre 2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo	1,190,919	309	-	-	1,191,228
Inversiones	3,947,150	-	2,985,844	5,091,613	12,024,607
Cuentas por cobrar comerciales	5,521,105	5,873	25,169	60,790	5,612,937
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	1,540	-	-	-	1,540
Otros activos financieros	5,593	-	-	-	5,593
Total	10,666,307	6,182	3,011,013	5,152,403	18,835,905

A continuación, se detalla la jerarquía del valor razonable:

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles los datos de entrada de técnicas de valoración utilizadas para medirlo. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3).

Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana S.A. requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación, se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana S.A.:

Nivel 1

Son activos, cuyos precios son cotizados (no-ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede tener acceso a la fecha de medición. Un precio cotizado en un mercado activo proporciona la evidencia más fiable del valor razonable y se utilizará sin ajuste para medir el valor razonable siempre que esté disponible. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los proveedores de precios o de fuentes oficiales de los países donde Suramericana S.A. tiene presencia, como Bancos Centrales, Bolsas de Valores y Comités de Valoración. Entre los activos pertenecientes a la Jerarquía 1 se encuentran todos los títulos del portafolio tanto de renta fija local como internacional que reportan un precio, junto con las acciones locales, los fondos mutuos, los ETF's y las carteras colectivas.

Nivel 2

Son activos, cuyas valoraciones se realizan con datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los custodios de valores del portafolio y los proveedores de precios. Para la clasificación en la jerarquía del valor razonable, se utiliza la liquidez del mercado como marco de referencia. Así, los títulos transados en plazas menos líquidas que los de Jerarquía 1 se clasifican como de Jerarquía 2, entre ellos se encuentran algunos títulos de renta fija local e internacional que valoran por margen, las notas estructuradas, los fondos de capital privado, y algunas titularizaciones.

Nivel 3

Son activos, cuyas valoraciones están basadas en datos no-observables importantes para el activo o pasivo. Para el nivel 3, será Suramericana S.A. quien se encargará de definir las variables y aplicar la metodología.

- Tasa Interna de Retorno (TIR): es una metodología de valoración exponencial que permite descontar los flujos de caja futuros mediante la tasa que se negoció en el momento de la compra.
- Costo Atribuido: es un valor que refleja el neto entre los costos y las provisiones de las acciones de baja bursatilidad que se tienen en las filiales. Se usa debido a que, para las acciones que no tengan ninguna liquidez, este refleja el valor del balance inicial con la mejor información conocida hasta ese momento.

La siguiente tabla muestra para cada uno de los niveles de jerarquía del valor razonable, los activos del portafolio de Suramericana S.A., medidos a valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2018:

Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2018	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Renta fija local</i>				
Títulos soberanos	1,390,334	231,925	-	1,622,259
Otros emisores nacionales	280,457	1,322,385	11,896	1,614,738
Total renta fija local	1,670,791	1,554,310	11,896	3,236,997
<i>Renta fija exterior</i>	193,173	133,537	-	326,710
Total renta fija exterior	193,173	133,537	-	326,710
<i>Renta variable local</i>	377,105	424,677	2,357	804,139
<i>Renta variable exterior</i>	140,923	102,391	-	243,314
<i>Otras acciones</i>	-	112	1,315	1,427
<i>Derivados</i>	-	4192	-	4192
Total portafolio de inversiones a valor razonable	2,381,992	2,219,219	15,568	4,616,779

Medición del valor razonable en una base recurrente a 31 de diciembre de 2017	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
<i>Renta fija local</i>				
Títulos soberanos	826,501	802,265	-	1,628,766
Otros emisores nacionales	687,878	1,150,110	-	1,837,988
Total renta fija local	1,514,379	1,952,375	-	3,466,754
<i>Renta fija exterior</i>	481,423	171,636	-	653,059
Total renta fija exterior	481,423	171,636	-	653,059
<i>Renta variable local</i>	345,670	389,114	829	735,613
<i>Renta variable exterior</i>	120,119	54,074	117	174,310
<i>Otras acciones</i>	449	180	53,254	53,883
<i>Derivados</i>	-	5,593	-	5,593
Total portafolio de inversiones a valor razonable	2,462,040	2,572,972	54,200	5,089,212

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para determinar los valores razonables dentro del Nivel 3 de la jerarquía.

Descripción	Técnicas de valoración
Activos	
Negociables o designados	
Acciones de baja bursatilidad	Costo atribuido
Time deposits	Tasa interna de retorno

6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo de Suramericana S.A y sus subsidiarias corresponde a:

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Efectivo y caja		4,437	7,883
Bancos Nacionales		724,688	610,373
Bancos del Exterior		301,452	241,305
Equivalentes de efectivo (*)		169,225	254,471
Efectivo y equivalentes al efectivo		1,199,802	1,114,032
Efectivo restringido	6.1.1.1	89,391	77,196
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo		1,289,193	1,191,228

(*) Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

6.1.1.1 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Valor efectivo restringido 2018
Embargos judiciales	El Salvador	203
Embargos judiciales	Colombia	89,188
Total		89,391

Detalle de la restricción	País	Valor Efectivo restringido 2017
Títulos en procesos judiciales	República Dominicana	309
Embargos judiciales	Colombia	76,887
Total		77,196

6.1.2. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Emisores nacionales	6,556,233	6,419,438
Emisores extranjeros	3,665,205	3,663,738
Títulos de tesorería – TES	2,288,384	1,919,412
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	53,952	21,358
Otras	1,168	1,267
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	(276)	(276)
Deterioro en inversiones de instrumentos de deuda con cambios en otro resultado integral	(299)	-
Deterioro	(634)	(330)
Total inversiones	12,563,733	12,024,607

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2016	10,638,246
Adiciones	7,898,084
Bajas	(6,822,516)
Intereses recibidos	(101,916)
Deterioro	1,492
Diferencia en cambio	(46,505)
Valoración	457,722
Saldo al 31 de diciembre de 2017	12,024,607
Adiciones	5,236,020
Bajas	(4,634,713)
Intereses recibidos	(856,530)
Deterioro	(432)
Diferencia en cambio	(243,149)
Dividendos recibidos	(1,507)
Valoración	1,039,437
Saldo al 31 de diciembre de 2018	12,563,733

6.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad aseguradora	4,765,540	4,701,223
Deudores	603,733	401,116
Pagos por cuenta de clientes consumo	369,783	327,326
Depósitos judiciales	241,546	255,680
Diversas	99,579	54,317
Cuentas corrientes comerciales	80,099	2,255
Pagos por cuenta de clientes vivienda	66,985	54,334
Cartera de créditos	20,406	16,746
Anticipo a contrato y proveedores	11,075	10,079
A empleados	6,991	4,829
Arrendamientos	723	394
Venta de bienes y servicios	9	-
Intereses	-	1,050
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(199)	(221)
Deterioro (provisión) general	(615)	(573)
Deterioro (Provisión) cuentas por cobrar de consumo	(3,388)	(1,836)
Deterioro (Provisión) otras cuentas por cobrar	(25,452)	(23,483)
Deterioro (Provisión) cuentas por cobrar actividad aseguradora	(76,228)	(69,961)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar comerciales	(162,098)	(120,338)
Total	5,998,489	5,612,937

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año, no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

6.1.4 Deterioro de los activos financieros

A continuación, se relacionan el movimiento del deterioro de los activos financieros de Suramericana:

	Cuentas por cobrar	Inversiones	Total
Saldo al 31 de diciembre 2016	179,753	2,189	181,942
Adiciones	65,071	1	65,072
Valoración y otros ajustes	(1,306)	-	(1,306)
Recuperaciones	(25,662)	(1,493)	(27,155)
Diferencia en cambio	(1,444)	(91)	(1,535)
Saldo al 31 de diciembre 2017	216,412	606	217,018
Incremento deterioro activos financieros	28,061	432	28,493
Recuperaciones	(15,960)	-	(15,960)
Adiciones y otros movimientos	42,276	166	42,442
Cambio en política contable	702	(34)	667
Diferencia en cambio	(3,511)	39	(3,471)
Saldo al 31 de diciembre 2018	267,980	1,209	269,189

A continuación, se muestran los activos financieros deteriorados por edades

2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	89,829	155,266	11,790	11,095	267,980
Deterioro de inversiones	909	300	-	-	1,209
Total	90,738	155,566	11,790	11,095	269,189

2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	76,176	67,697	33,743	38,796	216,412
Deterioro de inversiones	606	-	-	-	606
Total	76,782	67,697	33,743	38,796	217,018

6.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	6.2.1	2,798,153	2,361,749
Títulos emitidos	6.2.2	994,503	994,565
Pasivos financieros	6.2.3	360,740	252,705
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2.4	126	844
Total		4,153,522	3,609,863

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Diciembre 2018

Corriente	Nota	Pasivo financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	7	-	-	702	702
Derivados		-	34,598	-	34,598
Cuentas por pagar		2,798,153	-	-	2,798,153
Cuentas por pagar partes relacionadas		126	-	-	126
Obligaciones financieras		325,440	-	-	325,440
Total corriente		3,123,719	34,598	702	3,159,019

No corriente	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Arrendamientos	Total
Títulos emitidos	994,503	-	-	994,503
Total no corriente	994,503	-	-	994,503

Pasivos financieros	4,118,222	34,598	702	4,153,522
----------------------------	------------------	---------------	------------	------------------

Diciembre 2017

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	7	-	-	17,437	17,437
Derivados		-	1,206	-	1,206
Cuentas por pagar		2,361,749	-	-	2,361,749
Cuentas por pagar partes relacionadas		844	-	-	844
Obligaciones financieras		233,826	-	-	233,826
Total		2,596,419	1,206	17,437	2,615,062

No corriente	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos	-	-	236	236
Títulos emitidos	994,565	-	-	994,565
Total	994,565	-	236	994,801

Pasivos financieros	3,590,984	1,206	17,673	3,609,863
----------------------------	------------------	--------------	---------------	------------------

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	315,433	-	24	9,757	226	-	325,440
Derivados	-	-	-	-	34,598	-	-	-	-	-	34,598
Arrendamientos	-	-	-	-	702	-	-	-	-	-	702
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	180,787	23,141	197,953	887,314	1,040,171	191,128	72,081	89,041	53,657	62,880	2,798,153
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	-	-	-	-	-	-	125	-	126
Títulos emitidos	-	-	-	-	994,503	-	-	-	-	-	994,503
Total	180,788	23,141	197,953	887,314	2,385,407	191,128	72,105	98,798	54,008	62,880	4,153,522

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	221,884	-	-	11,942	-	-	233,826
Derivados	-	-	-	-	1,206	-	-	-	-	-	1,206
Arrendamientos	-	-	-	-	17,673	-	-	-	-	-	17,673
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	217,723	23,486	120,350	702,279	949,166	110,510	64,115	77,388	46,311	50,421	2,361,749
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	743	-	1	-	-	-	99	-	844
Títulos emitidos	-	-	-	-	994,565	-	-	-	-	-	994,565
Total	217,724	23,486	121,093	702,279	2,184,495	110,510	64,115	89,330	46,410	50,421	3,609,863

Los vencimientos de los pasivos financieros se detallan a continuación:

Diciembre 2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos	702	-	-	-	702
Derivados	34,598	-	-	-	34,598
Otras cuentas por pagar	2,798,153	-	-	-	2,798,153
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	126	-	-	-	126
Otros pasivos financieros	325,440	-	-	-	325,440
Bonos y títulos	-	147,608	255,818	591,077	994,503
Total	3,159,019	147,608	255,818	591,077	4,153,522

Diciembre 2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos	17,437	236	-	-	17,673
Derivados	1,206	-	-	-	1,206
Otras cuentas por pagar	2,361,749	-	-	-	2,361,749
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	844	-	-	-	844
Otros pasivos financieros	233,826	-	-	-	233,826
Bonos y títulos	-	147,376	-	847,189	994,565
Total	2,615,062	147,612	0	847,189	3,609,863

6.2.1 Cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Reaseguradores exterior cuenta corriente	1,119,573	885,825
Comisiones	542,774	478,248
Proveedores	260,432	207,592
Coaseguradores cuenta corriente cedidos	157,822	108,549
Siniestros liquidados por pagar	149,614	160,809
Servicios	113,618	90,520
Diversas	84,144	118,672
Retenciones en la fuente	52,855	45,346
Fosyga	48,374	40,988
Primas cedidas por pagar	42,286	5,025
Depósitos pólizas directas	34,987	45,962
Honorarios	34,386	16,484
Afiliados y beneficiarios	21,757	19,202
Fondos de pensiones	14,243	10,167
Fondo de prevención vial nacional	12,424	11,438
Otras retenciones y aportes laborales	12,327	18,500
Cheques girados no cobrados	11,900	14,287
Instituciones prestadoras de servicios de salud	11,427	14,148
Cámara de compensación del SOAT	10,677	9,735
Otras primas de seguro	10,265	5,511
Solicitud de pólizas	9,467	8,355

Coaseguradores cuenta corriente aceptados	6,252	4,406
Depósitos retenidos a reaseguradores interior	5,405	5,133
Retenciones y aportes de nómina	5,077	3,812
Otros depósitos	4,150	5,367
Caja compensación familiar, ICBF y SENA	4,101	3,700
Publicidad y propaganda	3,793	10,575
Dividendos por pagar a asegurados vida	3,770	4,321
Entidades promotoras de salud	3,658	2,853
Obligaciones a favor de asegurados vida	1,589	150
Fondo nacional de bomberos	1,355	987
Colpensiones	1,215	1,022
Administradoras de riesgos laborales	761	591
Cuentas por pagar en operaciones conjuntas	659	266
Tasa de sostenibilidad del RUNT	415	365
Otras contribuciones	270	179
Judiciales	93	144
Compañías cedentes exterior cuenta corriente	89	534
Recaudos por desafiliación automática	68	68
Sindicatos	62	122
Compañías cedentes interior cuenta corriente	11	-
Sobre otras transacciones	5	8
Otras obligaciones a favor de intermediarios	3	-
Fondo de empleados	-	1,092
Cooperativas	-	691
Total	2,798,153	2,361,749

6.2.2 Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Bonos en circulación	994,503	994,565
Total	994,503	994,565

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con un tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

A continuación se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Diciembre 2018

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2018	Valor razonable 2018	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A	IPC+3.39%	2020	147,608	150,206	Precio	5.7797%
Suramericana S.A	IPC+3.90%	2023	255,818	273,466	Precio	5.6548%
Suramericana S.A	IPC+4.09%	2026	303,774	324,033	Precio	6.4557%
Suramericana S.A	IPC+4.29%	2031	287,303	306,881	Precio	6.9550%
			994,503	1,054,586		

Diciembre 2017

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2017	Valor razonable 2017	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A	IPC+3.39%	2020	147,376	150,336	Precio	6,9971%
Suramericana S.A	IPC+3.90%	2023	255,780	267,953	Precio	7,2406%
Suramericana S.A	IPC+4.09%	2026	303,892	322,245	Precio	7,4948%
Suramericana S.A	IPC+4.29%	2031	287,517	308,437	Precio	7,7747%
			994,565	1,048,971		

6.2.3 Pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Obligaciones financieras (1)		325,440	233,826
Derivados financieros	11	34,598	1,206
Arrendamientos financieros	7	702	17,673
		360,740	252,705

Suramericana no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017.

- (1) El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones financieras para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

Diciembre 2018

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2018
Bancolombia S.A.	DTF TA+ 1.25%	2019	88,459
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.25%	2019	36,035
Bancolombia S.A.	DTF TA+ 1.37 %	2019	33,881
Itaú Corpbanca Colombia S.A.	IBR 1M+ 1.37%	2019	30,149
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.018	2019	21,105
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.018	2019	20,100
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.0154	2019	20,091
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.019	2019	15,075
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M+0.017	2019	15,075
Banco Comercial AV Villas S.A.	IBR 1M+ 1.17 %	2019	15,072
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.90%	2019	11,337
Itaú S.A. (Panamá)	5.503%	2019	9,757
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.61%	2019	5,024
Banco Popular S.A.	IBR 1M+ 1.90%	2019	4,030
Banco de América Central S.A.	22.08	2019	226
Sobregiros Contables	N/A	N/A	24
Total obligaciones financieras			325,440

Diciembre 2017

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2017
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2,0%	2018	36,068
Banco de Bogotá S.A.	IBR 3M + 3,21%	2018	25,133
Banco Popular S.A.	IPC + 4%	2018	25,133
Banco de Bogotá S.A.	IBR 3M + 2,80%	2018	20,106
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,0%	2018	15,080
Itaú Corpbanca Colombia S.A.	IPC + 4%	2018	15,080
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,05%	2018	15,080
Itaú S.A (Panamá)	3.35%	2018	11,942
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 3%	2018	11,361
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,0%	2018	11,058
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,14%	2018	10,053
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,85%	2018	10,053
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2,0%	2018	10,053
Banco Popular S.A.	IPC + 4%	2018	5,027
Banco Comercial AV Villas S.A.	IBR 1M + 3,20%	2018	5,026
Banco Popular S.A.	IPC + 4%	2018	4,012
Sobregiros bancarios	NA	NA	3,561
Total obligaciones financieras			233,826

El valor en libros de los otros pasivos financieros no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan liquidarse en términos inferiores a un año no se presenta en este informe una comparación de dichos valores.

6.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden a dividendos por pagar a minoritarios y a otras cuentas por pagar:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Otros minoritarios	126	844
Total cuentas por pagar partes relacionadas y asociadas	126	844

NOTA 7. ARRENDAMIENTOS

7.1. Arrendamientos financieros

7.1.1 Obligaciones financieras

El valor del leasing reconocido como pasivo al 31 de diciembre se detalla a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Arrendamientos financieros corrientes	702	17,437
Arrendamientos financieros no corrientes	-	236
Total arrendamientos financieros	702	17,673

El detalle de los arrendamientos financieros se presenta a continuación:

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2018	Método usado
Leasing Bancolombia S.A.	0.71%	2019	428	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF+5.5%	2019	269	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	0.31%	2019	4	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	0.58%	2019	1	TIR
Total			702	

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2017	Método usado
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	7,198	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	5,170	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	1,315	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	769	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	665	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2019	628	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	575	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	377	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	250	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	144	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	115	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	99	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	77	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	71	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	50	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	0%	2018	45	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	42	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	0%	2019	36	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	27	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	3%	2018	11	TIR
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	9	TIR
Total			17,673	

7.1.2 Propiedades y equipo en arrendamiento financiero

A 31 de diciembre, el valor en libros de propiedad, planta y equipo bajo arrendamiento financiero es:

	Terrenos y Edificios	Maquinaria y equipo médico	Total
Costo			
Costo a 1 de enero 2017	44,357	8,140	52,497
Disposiciones (-)	(4,190)	(1,535)	(5,725)
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	40,167	6,605	46,772
Depreciación acumulada y deterioro de valor			
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2017	(2,408)	(2,738)	(5,146)
Disposiciones (-)	799	189	988
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2017	(1,609)	(2,549)	(4,158)
Propiedad en arrendamiento financiero al 31 de diciembre de 2017	38,558	4,056	42,614

	Terrenos y Edificios	Maquinaria y equipo médico	Total
Costo			
Costo a 1 de enero 2018	40,167	6,605	46,772
Disposiciones (-)	(40,167)	(2,804)	(42,971)
Adiciones	2,625	-	2,625
Costo en libros a 31 de diciembre 2018	2,625	3,801	6,426
Depreciación acumulada y deterioro de valor			
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2018	(1,609)	(2,549)	(4,158)
Disposiciones (-)	-	609	609
Derechos de uso	1,609	-	1,609
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2018	-	(1,940)	(1,940)
Propiedad en arrendamiento financiero al 31 de diciembre de 2018	2,625	1,861	4,486

7.1.3 Arrendamientos financieros significativos

Los acuerdos de arrendamiento financiero más significativos son inmuebles ubicados en Medellín, Cali y equipos médicos.

La siguiente es la información de los arrendamientos financieros más significativos:

Contrato	Descripción	Valor reconocido en resultados (Diferente de cuotas contingentes)	Arrendamientos contingentes incluido en resultado	Restricciones
49954	Arrendamiento edificio Cali	-	269	Ninguna
92027	Arrendamiento edificio AutoSura en Medellín	1,620	1,914	Ninguna
151932	Ecógrafo voluson E6	1	4	Ninguna
157421	Equipos biomédicos	-	1	Ninguna
147608	Equipo de resonancia magnética	8	-	Ninguna
		1,629	2,188	

7.1.4 Pagos mínimos

El 31 de diciembre, los pagos mínimos futuros por arrendamientos financieros, junto con el valor presente de los pagos por arrendamiento mínimos netos, son los siguientes:

2018	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos	Carga financiera futura
A un año	704	702	2
A más de un año y hasta cinco años	-	-	-
Total arrendamientos	704	702	2

2017	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos	Carga financiera futura
A un año	18,866	17,375	1,491
A más de un año y hasta cinco años	302	298	5
Total arrendamientos	19,168	17,673	1,496

7.2. Arrendamientos operativos

Los acuerdos de arrendamiento operativo más significativos son:

Los acuerdos de arrendamiento operativo más significativos son los inmuebles de sucursal Sura del Poblado, Salud Sura Sao Paulo, IPS Sura Sandiego, IPS Sura los Molinos, bodegas Autosura Medellín y Edificio centro empresarial metropolitano.

Los pagos mínimos futuros por pagar en concepto de arrendamientos operativos no cancelables al 31 de diciembre son los siguientes:

2018	Pagos mínimos	Valor presente de los pagos mínimos
A un año	62,612	62,612
A más de un año y hasta cinco años	117,733	117,733
Más de cinco años	45,744	45,744
Total arrendamientos	226,089	226,089

2017	Pagos mínimos	Valor presente de los pagos mínimos
A un año	44,010	44,010
A más de un año y hasta cinco años	65,391	65,391
Más de cinco años	65,527	65,527
Total arrendamientos	174,928	174,928

Los valores por arrendamiento operativo reconocidos en el resultado son \$77,103 a diciembre de 2018 y \$74,678 a diciembre de 2017.

NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS

8.1. Reservas técnicas parte reaseguradores

Activos por Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Reaseguro de siniestros avisados	1,919,208	1,759,867
Reaseguro de riesgo en curso	1,428,268	1,266,273
Reaseguro de siniestros no avisados	191,273	119,113
Depósitos reaseguradores	243	1,696
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	3,538,992	3,146,949

Suramericana cuenta con una diversificación de su riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin compartir los posibles siniestros a presentarse.

8.2. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Contratos de seguro de vida	4,251,178	4,576,941
Contratos de seguro de no vida	7,713,030	7,442,866
Primas emitidas	11,964,208	12,019,807
Contratos de seguros de vida – parte reasegurador	(176,381)	(141,868)
Contratos de seguros de no vida – parte reasegurador	(2,243,651)	(2,109,873)
Primas cedidas	(2,420,032)	(2,251,741)
Total primas netas	9,544,176	9,768,066

Las primas por país se detallan a continuación:

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	111,423	3,902,212	28,259	-	-	209,283	-	4,251,177
Contratos de seguro de no vida	961,110	69	567,955	1,937,837	2,433,760	643,068	450,846	252,208	149,293	316,885	7,713,031
Primas emitidas	961,110	69	567,955	2,049,260	6,335,972	671,327	450,846	252,208	358,576	316,885	11,964,208
Contratos de seguros de vida – parte reasegurador	-	-	-	(1,252)	(124,554)	-	-	-	(50,575)	-	(176,381)
Contratos de seguros de no vida – parte reasegurador	(119,848)	(23,387)	(144,268)	(776,320)	(791,343)	(141,821)	(70,228)	(125,874)	(20,328)	(30,234)	(2,243,651)
Primas cedidas	(119,848)	(23,387)	(144,268)	(777,572)	(915,897)	(141,821)	(70,228)	(125,874)	(70,903)	(30,234)	(2,420,032)
Total primas netas	841,262	(23,318)	423,687	1,271,688	5,420,075	529,506	380,618	126,334	287,673	286,651	9,544,176

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	106,129	4,280,305	-	-	-	190,508	-	4,576,942
Contratos de seguro de no vida	1,212,273	25,760	544,326	1,694,820	2,231,347	615,684	424,554	250,214	140,788	303,099	7,442,865
Primas emitidas	1,212,273	25,760	544,326	1,800,949	6,511,652	615,684	424,554	250,214	331,296	303,099	12,019,807
Contratos de seguros de vida – parte reasegurador	-	-	-	(679)	(99,815)	-	-	-	(41,376)	-	(141,870)
Contratos de seguros de no vida – parte reasegurador	(140,928)	(25,757)	(70,597)	(731,313)	(751,918)	(136,611)	(64,938)	(136,938)	(23,242)	(27,629)	(2,109,871)
Primas cedidas	(140,928)	(25,757)	(70,597)	(731,992)	(851,733)	(136,611)	(64,938)	(136,938)	(64,618)	(27,629)	(2,251,741)
Total primas netas	1,071,345	3	473,729	1,068,957	5,659,919	479,073	359,616	113,276	266,678	275,470	9,768,066

8.3. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de Diciembre de 2018 y 2017 son los siguientes:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Siniestros totales	(6,667,639)	(7,175,688)
Reembolso de siniestros	1,748,992	1,824,359
Siniestros retenidos	(4,918,647)	(5,351,329)

Los siniestros por país se detallan a continuación:

Diciembre 2018	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de vida	-	-	-	(49,913)	(2,364,118)	(18,158)	-	-	(97,351)	-	(2,529,540)
Seguros de no vida	(538,830)	(9)	(229,620)	(543,438)	(1,798,605)	(519,617)	(152,119)	(124,917)	(59,205)	(171,739)	(4,138,099)
Total siniestros	(538,830)	(9)	(229,620)	(593,351)	(4,162,723)	(537,775)	(152,119)	(124,917)	(156,556)	(171,739)	(6,667,639)
Seguros de vida	-	-	-	1,213	188,569	-	-	-	37,204	-	226,986
Seguros de no vida	88,242	-	75,561	133,565	860,715	255,123	9,459	66,670	792	31,879	1,522,006
Reembolso de siniestros	88,242	-	75,561	134,778	1,049,284	255,123	9,459	66,670	37,996	31,879	1,748,992
Total siniestros retenidos	(450,588)	(9)	(154,059)	(458,573)	(3,113,439)	(282,652)	(142,660)	(58,247)	(118,560)	(139,860)	(4,918,647)

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de vida	-	-	-	(45,277)	(2,684,510)	-	-	-	(78,298)	-	(2,808,085)
Seguros de no vida	(549,882)	-	(304,943)	(1,244,372)	(1,497,014)	(342,897)	(153,976)	(102,827)	(46,607)	(125,085)	(4,367,603)
Total siniestros	(549,882)	-	(304,943)	(1,289,649)	(4,181,524)	(342,897)	(153,976)	(102,827)	(124,905)	(125,085)	(7,175,688)
Seguros de vida	-	-	-	529	151,363	-	-	-	22,327	-	174,219
Seguros de no vida	5,538	-	87,664	843,534	511,963	101,339	35,638	41,841	1,696	20,927	1,650,140
Reembolso de siniestros	5,538	-	87,664	844,063	663,326	101,339	35,638	41,841	24,023	20,927	1,824,359
Total siniestros retenidos	(544,344)	-	(217,279)	(445,586)	(3,518,198)	(241,558)	(118,338)	(60,986)	(100,882)	(104,158)	(5,351,329)

8.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Las empresas de Suramericana que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Bermuda	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de vida										
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X								
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.		X								
Seguros de Vida Suramericana S.A.			X							
Asesuisa Vida S.A.								X		
Seguros de Vida Sura México, S.A. de C.V.				X						
Seguros de no vida										
Seguros Generales Suramericana S.A.		X								
Seguros Suramericana, S.A.					X					
Seguros Generales Suramericana S.A.			X							
Seguros Sura S.A.							X			
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.								X		
Seguros Sura, S.A de C.V.				X						
Seguros Sura S.A.						X				
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.						X				
Seguros Sura S.A.									X	
Seguros Sura S.A.										X
Sura RE LTD	X									

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Reserva de siniestros avisados	4,932,463	4,745,349
Reserva matemática	4,609,088	4,134,227
Reserva de prima no devengada	4,516,338	4,399,529
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,350,742	1,539,041
Otras reservas	301,242	283,998
Reservas especiales	184,542	161,815
Total reservas técnicas de seguros	15,894,415	15,263,959

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2016	13,428,353	2,601,649	10,826,704
Cambios en las reservas	1,900,845	545,300	1,355,545
Ajustes por conversión	(65,239)	-	(65,239)
Al 31 de diciembre de 2017	15,263,959	3,146,949	12,117,010
Cambios en las reservas	1,742,258	467,635	1,274,623
Ajustes por conversión	(1,111,802)	(75,592)	(1,036,210)
Al 31 de diciembre de 2018	15,894,415	3,538,992	12,355,423

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	10,358,338	9,756,956
Chile	1,993,684	2,322,267
México	862,933	554,916
Argentina	843,234	988,861
Panamá	499,440	446,716
Brasil	460,965	452,988
El Salvador	368,055	343,865
Uruguay	273,482	230,394
República Dominicana	201,984	150,013
Bermuda	32,300	16,983
Total	15,894,415	15,263,959

NOTA 9. INVENTARIOS

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Materiales, repuestos y accesorios	9,817	8,556
Otros inventarios	730	666
Mercancías no fabricadas por la empresa	41	42
Total	10,588	9,264

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado. Durante el 2018 en Suramericana no se realizaron ajustes por disminución de los inventarios al valor neto realizable.

Restricción

La Compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

NOTA 10. IMPUESTOS

10.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2018 y 2017 aplicables a Suramericana y sus filiales, ubicadas en Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana, El Salvador y Bermuda, son las siguientes:

País	2018	2017
Colombia	37%	40%
Chile	27%	25.5%
Argentina	30%	35%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
El Salvador	25%	25%
Brasil	45%	45%
República Dominicana	27%	27%
Bermuda	0%	0%

- En el caso de Colombia la tarifa tiene incluida la sobretasa del 6% en 2017 y 4% en 2018.

Colombia: Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 33% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición tienen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancias ocasionales.

La ley 1819 de 2016 incrementó la tarifa general del impuesto a la renta al 34% para 2017 y 33% para los años siguientes, adicionalmente creó una sobretasa al impuesto de renta y complementarios del 6% y 4% para los años gravables 2017 y 2018, respectivamente, aplicable esta última a bases gravables de \$800 millones en adelante. Así mismo se presume que en los años 2017 y 2018 la renta líquida no podrá ser inferior al 3.5% del patrimonio líquido en el último día del ejercicio gravable inmediatamente anterior previa exclusión de algunos conceptos admitidos por la Ley como es el caso del valor patrimonial de las inversiones en acciones nacionales.

Ley de Financiamiento (Ley 1943 de 2018)

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para los años 2019 y siguientes, introducidas por la ley 1943 del 29 de diciembre de 2018:

Se disminuye gradualmente la tarifa de renta, pasando del 33% al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%.

Se crea una sobretasa del impuesto sobre la renta y complementarios del 4% en 2019 y 3% en 2020 y 2021 para Entidades Financieras.

La tarifa de renta presuntiva disminuye al 1.5% en 2019 y 2020, a partir de 2021 será del 0%. Para compañías con descuento tributario por impuestos pagados en el exterior se crea un beneficio por efectos del cálculo del impuesto mínimo.

El valor del descuento tributario por impuesto pagado en el exterior se reconoce con base en el valor de los dividendos recibidos menos los costos y gastos asignables multiplicados por la tarifa efectiva a las cuales se sometieron las utilidades en el país de origen

Se crea una retención en la fuente sobre dividendos del 7.5% cuando estos corresponden a dividendos no gravados, aplicable en la primera distribución de utilidades. Para dividendos gravados la tarifa del 7.5% será aplicada una vez se disminuya la tarifa del impuesto del periodo. Se exceptúan de esta retención los dividendos percibidos por las Compañías Holding en Colombia y los Grupos empresariales. Esta retención es trasladable a la persona natural y/o sociedad del exterior.

Se establece un gravamen adicional para los dividendos del 15% que superen \$10.281.000.

Los responsables del impuesto sobre las ventas podrán descontar en el impuesto sobre la renta, el IVA pagado por los activos fijos adquiridos, construidos, formados o importados en el año que se efectúe el pago o cualquiera de los periodos siguientes

Se crea un Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión o holding de acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior, siempre que participación directa o indirecta superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se establece presunción para las Entidades Controladas del Exterior (ECE), donde se determina que si los ingresos activos de la ECE representan un 80% o más de los ingresos totales, la totalidad de ingresos, costos y deducciones corresponden a rentas activas.

Son deducibles el 100% de los impuestos pagados. El impuesto de Industria y Comercio se puede optar por tomar como descuento tributario el 50% efectivamente pagado.

Se crea un impuesto al patrimonio por 3 años para personas naturales nacionales o extranjeras, sociedades extranjeras, que posean un patrimonio en el país superior a 5.000 millones al 1 de enero de 2019.

Se crean normas penales por omisión de activos o inclusión de pasivos inexistentes, defraudación o evasión tributaria. La acción penal solo puede iniciarse por el Director de la DIAN o sus delegados especiales y podrán abstenerse cuando existan diferencias de interpretación de criterios. Así mismo, podrá extinguirse una vez se corrija la declaración y se realice el pago de impuestos, sanciones e intereses correspondientes cuando el valor de activos no declarados o pasivos inexistentes no superen los 8.500 SMMLV.

Chile: La ley implementó sistemas separados para las "rentas de capital" y las "rentas de trabajo". Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 20.780 en septiembre del 2014, y luego de la Ley N° 20.899 en febrero del 2016, nacen dos sistemas tributarios; Régimen atribuido (Art 14 A), cuya tasa a partir del año 2017 será de un 25%, y el Régimen parcialmente integrado (Art 14 B), cuya tasa de impuesto para el año 2017 será 25,5% y para los años 2018 y siguientes ascenderá a un 27%. El sistema general será el régimen parcialmente integrado, mientras que ciertos contribuyentes podrán optar por el régimen atribuido. La tasa de impuesto para este año 2018 es de un 27% sobre la base imponible, la cual se calcula efectuándose agregados o disminuciones ordenados por la ley de la Renta en sus artículos 29 al 33. El impuesto de primera categoría que se pague, podrá ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional)

con la obligación de restituir un 35% como débito fiscal (No aplica cuando Chile mantiene un tratado para evitar la doble tributación con otro país), los cuales gravan la totalidad de los ingresos de las personas naturales residentes en el país; o el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso. En caso de presentarse pérdidas fiscales, estas podrán compensarse en los periodos siguientes sin ninguna restricción en tiempo.

En materia de precios de transferencia, esta ha sido incorporada en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta ("LIR"), en su modificación del 27 de septiembre de 2012, allí se definieron los valores, precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la declaración jurada, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país a partir del año 2016.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida por rentas mundiales; es decir, por la diferencia entre el ingreso y las deducciones autorizadas en el ejercicio fiscal. Este impuesto debe ser pagado de manera mensual (a cuenta del impuesto anual) al Servicio de Administración Tributaria, o a las Oficinas Autorizadas por las Entidades Federativas. Durante los ejercicios fiscales 2017 y 2018 la tasa de impuesto de renta aplicable en México es del 30%. Adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

Las personas morales residentes en México que lleven a cabo transacciones con partes relacionadas residentes en México y en el extranjero tienen la obligación de comprobar que dichas transacciones han sido pactadas de acuerdo con el principio de valor de mercado (*arm's length principle*). De igual forma ya se tiene incorporada la declaración informativa país por país e informe maestro.

Brasil: En Brasil se tributa con base a ingresos de renta mundial. Existe una categoría de impuestos sobre los ingresos brutos y sobre ingresos netos. Sobre los ingresos brutos se tiene contribuciones sociales a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998. Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. De acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999. Hay también una contribución social sobre ingresos netos a la tarifa del 20% en efecto hasta diciembre de 2018. Después, esta tarifa volverá a la 15%, de acuerdo con la Ley 13.169 del 2015.

A partir de 2012 se incluyó la normativa relacionada con el régimen de precios de transferencia aplicable a transacciones realizada con vinculados económicos domiciliados en el exterior y terceros domiciliados en paraísos fiscales.

Argentina: En materia tributaria existen 3 niveles de impuestos: impuestos nacionales, impuestos provinciales y municipales. La tarifa de renta aplicable para el periodo 2017 es del 35% sobre la utilidad impositiva estimada y aplica sobre ingresos de renta mundial. La ley 27.430 publicada el 29/12/2017 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir del 1/01/2018 hasta el 31/12/2019 y se reducirá al 25% para los ejercicios posteriores. También se gravan los dividendos que se distribuyan con una alícuota del 7% o del 13% para los periodos citados, respectivamente. Se aplica el método del Impuesto Diferido a nivel local e IFRS.

Existe un impuesto mínimo alternativo equivalente al 1% sobre los activos poseídos al final del periodo fiscal. Las pérdidas fiscales pueden imputarse por un periodo de 5 años.

Aplica el régimen de precios de transferencia para operaciones con vinculados del exterior y se cuenta con el reporte país por país, así mismo la legislación contempla el régimen de Entidades Controladas del Exterior.

Panamá: De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujeta a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alterno del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%. Mediante esta Ley también se modifican las tarifas generales del Impuesto sobre la Renta (ISR), las empresas dedicadas a las actividades de seguros en Panamá pagarán impuesto sobre la renta con base en el 25%.

Las personas jurídicas que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, según enmendado, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta establecida mediante la Ley 253-12 es del 27%. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

Asimismo, la Ley incluye modificaciones importantes sobre operaciones con entidades vinculadas y la obligación de incluir en los estudios de precios de transferencia y declaración informativa las transacciones realizadas con relacionadas locales, se incluyó, además, en el concepto de gastos no deducibles la capitalización delgada aplicable a las deudas con entidades del exterior, donde la relación deuda-capital no puede ser mayor a 3/1.

El Salvador: Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta, contenida en el Decreto Legislativo No. 134 de fecha 18 de diciembre de 1991, vigente desde enero 1992. De conformidad a dicha Ley las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

Uruguay: Los principales tributos que rigen en Uruguay de acuerdo con la normativa vigente, Texto Ordenado de 1996 (Títulos 4, 6, 10, 14,7 y 8), son Impuesto a la renta, Impuesto Patrimonio, IVA e IRPF (Impuesto de renta personas física)- IRNR (Impuesto a la renta de no residentes). Las tasas correspondientes son 25% de Impuesto a la renta, 1.5% de Patrimonio, 22% de IVA y entre un 7 y 12% de IRPF (Impuesto de renta personas física) – IRNR (Impuesto a la renta de no residentes). La base del impuesto de renta es territorial considerando algunas excepciones por tanto ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto.

Por otra parte, a las aseguradoras corresponde pagar Impuesto a los Ingresos cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera (Texto ordenado de 1996 Titulo 6) y el Impuesto Nacional de Sangre cuya tasa es de 2% sobre las primas emitidas.

La regulación de precios de transferencia está incluida en la norma de impuesto sobre la renta, basada en su totalidad sobre el principio de plena competencia y los lineamientos de la OCDE.

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

10.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 comprendía:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	51,782	32,680
Impuesto a favor	37,740	64,801
Impuesto a las ventas	36,755	20,917
Retención en la fuente	22,855	2,203
Otros	11,837	15,046
Impuestos Locales	8,487	5,848
Impuesto CREE por cobrar	1	1
	169,457	141,496
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto a las ventas por pagar	303,822	263,875
Impuesto de Renta y complementarios	59,328	23,879
Otros	34,368	34,443
Impuestos Locales	20,910	26,390
	418,428	348,587

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Diciembre 2018	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	21,307	3,922	22,503	62,863	28,977	13,076	-	2,689	14,120	169,457
Pasivos por impuestos corrientes	46,696	9,863	150,262	78,853	66,861	3,607	20,887	14,827	26,572	418,428

Diciembre 2017	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	4,095	4,090	15,379	87,881	6,543	9,471	-	930	13,107	141,496
Pasivos por impuestos corrientes	25,151	10,784	150,796	66,335	36,730	2,883	18,618	9,726	27,564	348,587

10.3. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 comprendía:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Activos por impuestos diferidos	79,727	93,354
Pasivos por impuestos diferidos	256,632	360,766
	(176,905)	(267,412)

Para el estado de situación financiera se realizó la compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos para cada filial de Suramericana. A continuación, se explican los saldos antes de compensar activos y pasivos que tiene Suramericana, para llegar al total neto que se presenta en el estado de situación financiera:

Impuesto diferido activo	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Reservas técnicas	195,979	104,556
Otros Pasivos	89,913	42,725
Pérdidas fiscales	51,764	83,800
Activos Financieros	31,822	22,927
Beneficios a empleados	26,445	29,053
Pasivos Financieros	5,283	34,317
Inversiones	3,849	2,574
Otros activos no financieros	2,387	180,018
Propiedades y Equipos	1,343	1,429
Total impuesto diferido activo	408,785	501,399

Impuesto diferido pasivo	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Otros activos no financieros	121,924	246,786
Reservas técnicas	108,800	117,614
Inversiones	97,058	162,491
Otros Pasivos	94,115	13,728
Intangibles	93,698	110,279
Propiedades y Equipos	66,049	77,617
Pasivos Financieros	2,400	4,257
Activos Financieros	1,646	36,039
Total impuesto diferido pasivo	585,690	768,811
Total Impuesto diferido neto	(176,905)	(267,412)

A continuación, se detallan los saldos del impuesto diferido por país:

Diciembre 2018

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos Financieros	9,837	5,454	317	1,771	4,362	30	4,961	1,259	3,831	31,822
Beneficios a empleados	17,938	266	-	6,654	1,416	171	-	-	-	26,445
Inversiones	120	-	106	3,622	-	-	-	-	-	3,848
Intangibles	2,388	-	-	-	-	-	-	-	-	2,388
Otros Pasivos	915	3,695	43,977	25,841	13,597	286	-	-	1,601	89,912
Pasivos Financieros	3	1,049	-	-	-	-	4,232	-	-	5,284
Pérdidas fiscales	-	-	7,119	5,519	39,126	-	-	-	-	51,764
Propiedades y Equipos	149	-	59	-	-	20	1,115	-	-	1,343
Reservas técnicas de seguros	-	28,948	146,700	1,874	-	15,473	-	-	2,984	195,979
Total, impuesto diferido activo	31,350	39,412	198,278	45,281	58,501	15,980	10,308	1,259	8,416	408,785
Impuesto diferido pasivo										
Activos Financieros	471	1,175	-	-	-	-	-	-	-	1,646
Intangibles	4,816	9,979	39,376	10,003	3,571	5,536	15,644	4,773	-	93,698
Inversiones	93,762	3,261	-	-	-	-	-	-	36	97,059
Otros Pasivos	4,842	266	88,716	-	-	-	290	-	-	94,114
Pasivos Financieros	2,400	-	-	-	-	-	-	-	-	2,400
Propiedades y Equipos	44,824	584	3,975	10,490	-	195	-	1,607	4,374	66,049
Reservas técnicas	74,402	-	26,241	-	3,789	-	4,099	269	-	108,800
Otros activos no financieros	-	16,391	76,021	17,136	-	12,376	-	-	-	121,924
Total, impuesto diferido pasivo	225,517	31,656	234,329	37,629	7,360	18,107	20,033	6,649	4,410	585,690
Total, impuesto diferido neto	(194,167)	7,756	(36,051)	7,652	51,141	(2,127)	(9,725)	(5,390)	4,006	(176,905)

Diciembre 2017

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos Financieros	4,762	3,619	-	847	4,081	339	5,379	-	3,900	22,927
Beneficios a empleados	19,011	514	8,035	1,493	-	-	-	-	-	29,053
Inversiones	116	153	-	2,305	-	-	-	-	-	2,574
Otros activos no financieros	7,232	4,321	50,834	117,590	-	41	-	-	-	180,018
Otros Pasivos	(85)	4,949	2,186	401	33,968	-	-	-	1,306	42,725
Pasivos Financieros	4,608	-	14,223	15,208	-	278	-	-	-	34,317
Pérdidas fiscales	22,141	-	5,411	13,813	42,435	-	-	-	-	83,800
Propiedades y Equipos	252	-	-	-	-	-	1,177	-	-	1,429
Reservas técnicas	-	46,948	42,607	-	-	11,581	-	-	3,420	104,556
Total, impuesto diferido activo	58,037	60,504	123,296	151,657	80,484	12,239	6,556	-	8,626	501,399

Impuesto diferido pasivo										
Activos Financieros	2,139	1,449	32,246	-	-	205	-	-	-	36,039
Intangibles	6,966	12,563	54,338	-	6,679	6,109	17,583	6,041	-	110,279
Inversiones	161,638	850	-	-	-	-	-	-	3	162,491
Otros Pasivos	722	257	-	12,749	-	-	-	-	-	13,728
Pasivos Financieros	2,447	-	1,810	-	-	-	-	-	-	4,257
Propiedades y Equipos	54,876	2,305	3,981	10,558	-	226	-	1,476	4,195	77,617
Reservas técnicas	81,271	-	1,638	31,380	-	-	3,070	255	-	117,614
Otros activos no financieros	1,185	39,894	66,450	128,748	-	10,509	-	-	-	246,786
Total impuesto diferido pasivo	311,244	57,318	160,463	183,435	6,679	17,049	20,653	7,772	4,198	768,811
Total Impuesto Diferido, neto	(253,207)	3,186	(37,167)	(31,778)	73,805	(4,810)	(14,097)	(7,772)	4,428	(267,412)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Brasil, Chile y México, siendo Seguros Sura Brasil la compañía que tiene el activo de mayor valor por este concepto, actualmente el saldo es de \$39,126, estos son créditos imprescriptibles es decir que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil. Según estudio realizado por la compañía se estima recuperar este importe a partir del año 2019.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda. Se generaron entre los periodos 2013 y 2016, son créditos que según lo establecido en la regulación fiscal chilena no tienen vencimiento.

10.4. Impuesto reconocido en el resultado del período

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Gasto por impuesto corriente	(199,209)	(75,119)
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	75,643	(26,631)
Cambios en las tasas fiscales	7,551	(7,224)
Gasto de impuestos	(116,015)	(108,974)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

10.5. Conciliación de la tasa efectiva

	Diciembre 2018		Diciembre 2017	
Utilidad antes de impuesto		640,883		615,560
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	36%	229,388	34%	208,749
Mas efecto Fiscal de:				
Efecto de eliminación en resultados consolidados	0%	-	23%	143,275
Gastos no deducibles	18%	114,943	4%	22,989
Ingresos fiscales	14%	87,605	3%	17,497
Pérdidas fiscales	1%	4,070	0%	-
Amortización de intangibles	0%	69	1%	4,017
Ajuste en cambio de tarifa	1%	8,645	2%	10,448
Otros	3%	19,706	2%	11,236
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados	4%	(23,538)	8%	(48,348)
Dividendos no gravados	2%	(11,925)	1%	(3,129)
Pérdidas fiscales	0%	(1,576)	0%	(1,649)
Intangibles	0%	-	4%	(22,321)
Deducciones fiscales	0%	(395)	0%	(717)
Ajustes en cambio de tarifa	1%	(8,291)	1%	(3,224)
Efecto de eliminación en resultados consolidados	0%	-	0%	-
Acuerdos estabilidad jurídica	4%	(25,042)	0%	-
Rentas Exentas	40%	(255,168)	27%	(165,425)
Otros	4%	(22,476)	10%	(64,424)
Impuesto a las ganancias	18%	116,015	18%	108,974

10.6. Movimiento del impuesto diferido

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Saldo inicial, pasivo neto	(267,412)	(189,620)
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	75,643	(33,855)
Adición por combinación de negocios	8,202	-
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	7,767	(36,203)
Efecto por cambio de tarifa	7,551	-
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(5,090)	(7,734)
Otros efectos en patrimonio	(3,566)	-
Saldo final, pasivo neto	(176,905)	(267,412)

NOTA 11. INSTRUMENTOS DERIVADOS

11.1. Instrumentos financieros derivados

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación del peso colombiano, Suramericana S.A. cerró a diciembre de 2018, con operaciones forward de venta non delivery en las siguientes condiciones:

	2018			2017		
	Swap	Forward	Opciones	Swap	Forward	Opciones
Activos						
Tasa de interés	-	-	-	-	-	-
Tasa de cambios	-	4,192	-	-	5,593	-
Total activos derivados de negociación (Ver nota 6.1)	-	4,192	-	-	5,593	-
	Swap	Forward	Opciones	Swap	Forward	Opciones
Pasivo						
Tasa de interés	-	-	-	-	-	-
Tasa de cambios	-	34,598	-	-	1,206	-
Total pasivos derivados de negociación (Ver nota 6.2)	-	34,598	-	-	1,206	-

11.2. Instrumentos financieros derivados de cobertura

Instrumento de cobertura es un derivado designado o bien (sólo en el caso de la cobertura del riesgo de tasa de cambio) un activo financiero o un pasivo financiero no derivado cuyo valor razonable o flujos de efectivo generados se espera que compensen los cambios en el valor razonable o los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Durante 2018 Suramericana no tuvo instrumentos financieros derivados de cobertura.

NOTA 12. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA

A continuación, se relaciona el detalle de los movimientos de los activos clasificados como mantenidos para la venta:

	2018	2017
Saldo al 1 de enero	36,711	537
Trasladado hacia/desde propiedad y equipo (1)	(21,815)	28,671
Traslado a propiedad de inversión	(5,742)	(594)
Traslado desde propiedades de inversión	-	7,444
Bienes en dación de pago	-	728
Retiro por venta	(5,704)	(75)
Saldo al 31 de diciembre	3,450	36,711

- (1) Corresponden a centro de rehabilitación Sura clasificado como activo no corriente mantenido para la venta por Suramericana S.A. al cierre del periodo 2017, el cual fue adquirido en el año 2018 por Servicios Generales Suramericana S.A. y clasificado como propiedad planta y equipo.

El grupo de activos clasificados como mantenidos para la venta corresponde a terrenos y edificios que se pretende vender en un plazo inferior a 1 año.

Está compuesto por varios inmuebles que tienen las compañías, Seguros Generales Suramericana S.A y Servicios Generales Suramericana, para cada compañía se tiene:

- En Seguros Generales Suramericana S.A: La mayor cantidad de inmuebles puestos para la venta son inmuebles que entran a la compañía con la fusión con RSA, corresponden a inmuebles en su mayoría

ubicados en la ciudad de Cartagena. En el año 2018 se vendieron inmuebles por valor de \$6,525, obteniendo una utilidad en venta de \$821.

- Servicios Generales Suramericana S.A: Al 31 de diciembre de 2017, por el acuerdo de pago celebrado por un cliente del área de servicios financieros en la cual para cubrir la deuda con la compañía hace entrega de una casa ubicada en el barrio Nogal de Medellín por lo anterior se requiere presentar este inmueble dentro del grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta los valores recibidos según avalúo independiente del 30 de octubre del 2017. El valor en libros de este inmueble es de \$653.

Restricciones

Al 31 de diciembre de 2018, Seguros Generales Suramericana S.A posee 2 activos que fueron recibidos en pago y que están clasificados como mantenidos para la venta los cuales son: 1 Lote Urb. El campo del barrio Ceballos por valor de \$ 828 invadido por terceros y la casa en segundo piso circular 73B # 77-45 por \$ 198 la cual tiene una cláusula con el dueño que no puede ser usada por la compañía hasta que el usufructuario fallezca.

Pérdidas por deterioro del valor relacionado con el grupo de activos para su disposición

De acuerdo con el párrafo anterior estos bienes tienen un valor de comercial de \$ 1.026 pero fueron totalmente deteriorados en el 2016 históricamente por los problemas que presentan.

NOTA 13. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión en Suramericana se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	2018	2017
Terreno	4,189	708
Edificios	1,272	3,598
Total	5,461	4,306

El movimiento de las propiedades de inversión es el siguiente:

	Terreno	Edificio	Total
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2016	2,030	4,065	6,095
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	-	(36)	(36)
Ganancias por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	617	2,834	3,451
Transferencias a bienes mantenidos para la venta y de propiedad y equipo	(1,895)	(3,034)	(4,929)
Efecto por conversión	(199)	(76)	(275)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2017	553	3,753	4,306
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	-	(61)	(61)
Ganancias por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	88	306	394
Transferencias de bienes mantenidos para la venta y de propiedad y equipo	3,559	(2,251)	1,308
Efecto por conversión	(11)	(475)	(486)
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2018	4,189	1,272	5,461

Avaluadores

El avalúo de las propiedades de inversión es realizado por los siguientes avaluadores:

- Elkin Ruiz Propiedad Raíz, Ingeniero Civil de la Universidad Nacional, Plant Design de Lehigh University, Pensilvania e Ingeniero Químico de la Universidad de Antioquia; es Miembro de la Lonja de Propiedad Raíz de Medellín.
- Avalúos e inspecciones del Istmo, S.A (Avaistmo), Ciudad de Panamá, Panamá. Empresa con más de 10 años en el mercado de los avalúos.

Activo	2018	2017
Terrenos Barranquilla	1,787	-
Edificio San Martín, Argentina	690	1,298
Edificio San Lorenzo, Rosario, Argentina	567	1,066
P.H. world trade center, Hotel Sercotel Princess, Ciudad de Panamá	437	504
Edificio San Martín 910, Argentina	389	-
Locales y Garajes Edificio Grupo Colombia, Pereira, Colombia	369	353
Terreno ubicado en cerro azul hacienda country club, Ciudad de Panamá	359	303
Edificio San Irineo, Argentina	297	-
P.H. suite, hotel coronado edif., ciudad de Panamá	222	328
Oficina Edificio Camacol, Medellín, Colombia	168	159
Edificio Mar del Plata, Buenos aires, Argentina	101	154
Edificio Agüero, Buenos Aires, Argentina	43	81
Edificio Vélez Sarsfield, Argentina	24	46
Edificio Av. Fertil/Medusas; Argentina	7	12
Edificio Pampayastasad; Argentina	1	2
Total propiedades de inversión	5,461	4,306

Ingresos por propiedades de inversión

Los ingresos por las propiedades de inversión a diciembre 31 de 2017 y 2016 se detallan a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ingreso por arrendamiento	3,435	3,534
Ingreso por valoración	393	3,450
Total	3,828	6,984

Jerarquía del valor razonable

Todas las propiedades de inversión presentan un Nivel 2 en la jerarquía del valor razonable. La metodología utilizada para ambos años fue el Enfoque de Mercado.

Los valores razonables de dichas valuaciones se encuentran respaldados por evidencia del mercado y representan los valores por los cuales los activos podrían ser comprados y vendidos entre un comprador y un vendedor interesados y debidamente informados, en una transacción en condiciones de independencia mutua y en la fecha de la valoración conforme a las normas del Comité de Normas Internacionales de

Valuación. Las propiedades son valoradas cada año y las ganancias y pérdidas a valor razonable se registran en el estado de resultados.

Los parámetros que se utilizan para realizar estas valuaciones son conservadores respecto a lo que se observa en el mercado, con el fin de poder absorber eventuales fluctuaciones futuras.

Restricciones

Suramericana no tienen restricciones sobre la posible disposición o venta de sus propiedades de inversión, ni obligaciones contractuales de comprar, construir o desarrollar propiedades de inversión, o de realizar reparaciones, tareas de mantenimiento y/o ampliaciones.

NOTA 14. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El detalle de los movimientos de las propiedades y equipos de Suramericana S.A. es el siguiente:

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Maquinaria	Total
Costo										
Costo a 1 de enero 2018	318,174	457,333	19,603	58,617	113,395	14,481	12,642	25,338	51,115	1,070,698
Adiciones	4,182	11,194	3,368	14,152	20,193	(671)	10,155	4,080	7,754	74,407
Disposiciones (-)	(8,370)	(83)	(1,540)	(68)	(5,274)	(30)	(3,656)	(182)	(2,011)	(21,214)
Incremento por combinación de negocios	-	5,295	486	753	1,116	283	-	-	4,624	12,557
Ajustes por valor razonable	10,401	(12,960)	-	-	-	-	-	-	-	(2,559)
Diferencia en cambio	(4,441)	12,756	123	156	78	(317)	-	(1,029)	26	7,352
Reclasificaciones con propiedades de inversión	(2,089)	(98)	-	-	-	-	-	-	-	(2,187)
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	11,817	15,202	-	-	-	-	-	-	-	27,019
Otros cambios	-	1,694	-	-	-	-	8,834	-	-	10,528
Costo en libros a 31 de diciembre 2018	329,674	490,333	22,040	73,610	129,508	13,746	27,975	28,207	61,508	1,176,601
Depreciación acumulada y deterioro de valor										
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2018	(8,347)	(30,285)	(7,989)	(31,390)	(71,795)	(8,847)	-	(10,540)	(18,218)	(187,411)
Depreciación del periodo	-	(5,896)	(2,446)	(5,963)	(15,425)	(593)	-	(3,139)	(5,491)	(38,953)
Deterioro del periodo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Disposiciones (-)	-	14	1,619	133	7,615	1,201	-	80	1,305	11,967
Incremento por combinación de negocios	-	-	(36)	-	(757)	(253)	-	-	-	(1,046)
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	1,417	-	-	-	-	-	-	-	-	1,417
Diferencia en cambio	-	(846)	195	32	161	302	-	1,738	(8)	1,574
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2018	(6,930)	(37,013)	(8,657)	(37,188)	(80,201)	(8,190)	-	(11,861)	(22,412)	(212,452)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2018	322,744	453,320	13,383	36,422	49,307	5,556	27,975	16,346	39,096	964,149

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Maquinaria	Total
Costo										
Costo a 1 de enero 2017	246,878	374,391	18,253	53,690	98,515	12,798	28,647	19,378	44,592	897,142
Adiciones	-	-	4,454	13,905	13,989	1,321	-	-	11,940	45,609
Disposiciones (-)	-	-	(3,101)	(8,843)	(28)	-	(743)	-	(5,420)	(18,135)
Incremento por combinación de negocios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ajustes por valor razonable	83,341	85,344	-	-	-	-	-	-	-	168,685
Diferencia en cambio	1,215	1,885	(3)	(135)	919	362	3	(508)	3	3,741
Reclasificaciones con propiedades de inversión	6,085	1,197	-	-	-	-	-	-	-	7,282
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	(23,187)	(5,484)	-	-	-	-	-	-	-	(28,671)
Otros cambios	3,842	-	-	-	-	-	(15,265)	6,468	-	(4,955)
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	318,174	457,333	19,603	58,617	113,395	14,481	12,642	25,338	51,115	1,070,698
Depreciación acumulada y deterioro de valor										
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2017	-	(21,996)	(7,285)	(32,407)	(56,121)	(7,192)	-	(8,006)	(13,952)	(146,959)
Depreciación del periodo	-	(5,627)	(2,783)	(4,721)	(12,032)	(284)	-	(2,804)	(7,879)	(36,130)
Deterioro del periodo	(1,417)	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,417)
Disposiciones (-)	-	-	2,067	5,895	-	-	-	-	3,613	11,575
Incremento por combinación de negocios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reclasificaciones con propiedades de inversión	(6,930)	(2,273)	-	-	-	-	-	-	-	(9,203)
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Diferencia en cambio	-	(389)	12	(157)	(3,642)	(1,371)	-	270	-	(5,277)
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2017	(8,347)	(30,285)	(7,989)	(31,390)	(71,795)	(8,847)	-	(10,540)	(18,218)	(187,411)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2017	309,827	427,048	11,614	27,227	41,600	5,634	12,642	14,798	32,897	883,286

Pérdida por deterioro y reversión posterior

Al 31 de diciembre de 2018, se detectó que algunos equipos se encontraban en estado de obsolescencia por lo tanto se procedió a dar de baja estos activos, y enviarlos a destrucción además de las desvalorizaciones generados por la revaluación de los inmuebles.

Al 31 de diciembre de 2018, se realizó el test de deterioro y no se encontraron cambios significativos en los bienes inmuebles diferentes a los mostrados por los avalúos.

Restricciones de titularidad

Al 31 de diciembre de 2018, La compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

Revaluación de Terrenos y Edificios

Suramericana utiliza el modelo de revaluación para medir los terrenos y edificios. A estos fines contrató valuadores independiente reconocidos, para determinar el valor razonable de los terrenos y los edificios. El valor razonable se determina por referencia a evidencia objetiva basada en el mercado. Las valuaciones se basan en precios de cotización en mercados activos, ajustados por las diferencias según la naturaleza, ubicación y/o condición de la propiedad en particular.

Venta de propiedad y equipo

Suramericana tuvo utilidad por venta de propiedad y equipo a diciembre de 2018 por \$1,528 y a diciembre 2017 por \$620.

NOTA 15. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Suramericana, al cierre del 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 se relaciona a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Plusvalía	581,096	567,624
Activos Intangibles distintos a la plusvalía	472,172	538,442
Costo de Adquisición Diferido (DAC)	827,906	822,694
Total activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC	1,300,078	1,361,136
Activos intangible totales incluyendo plusvalía	1,881,174	1,928,760

15.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Diciembre 2018			Diciembre 2017		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa)	90,791	25,018	65,773	83,367	22,972	60,395
Seguros Sura S.A. República Dominicana	14,942	-	14,942	13,720	-	13,720
Seguro Suramericana Panamá (antes Banistmo)	54,555	-	54,555	50,094	-	50,094
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	159,749	-	159,749	168,462	-	168,462
Seguros Generales Suramericana S. A (antes RSA Seguros Colombia).	109,300	-	109,300	93,650	-	93,650
Seguros Sura S.A. (Brasil)	41,499	-	41,499	44,636	-	44,636
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	31,220	-	31,220	28,763	-	28,763
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	104,058	-	104,058	107,904	-	107,904
Total	606,114	25,018	581,096	590,596	22,972	567,624

A la fecha de corte la plusvalía aumenta teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Costo al inicio del periodo	590,596	575,003
Adiciones (1)	15,080	-
Diferencia en cambio	438	15,593
Costo al final del periodo	606,114	590,596
Deterioro al inicio del periodo	22,972	23,100
Diferencia en cambio	2,046	(128)
Deterioro al final del periodo	25,018	22,972
Plusvalía neta	581,096	567,624

- (1) corresponde a MXN 94.292.000 por plusvalía reconocida en el estado de situación financiera de Grupo Sura al cierre de diciembre de 2017, estos monetizados a 31 de octubre de 2018 fecha en la cual Suramericana reconoce esta plusvalía en sus estados financieros por toma de control de la compañía Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V.

15.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Licencias y franquicias	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2017	11,704	19,298	597,535	143,020	26,233	3,332	801,122
Adiciones	-	427	8,658	52,121	-	(1,276)	59,930
Diferencias de tipo de cambio	(1,073)	81	19,755	4,259	(140)	322	23,204
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	10,631	19,806	625,948	199,400	26,093	2,378	884,256
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2017	(2,764)	(5,236)	(116,018)	(79,195)	(6,726)	-	(209,939)
Amortización del periodo	-	(1,245)	(101,027)	(23,360)	(5,167)	-	(130,799)
Deterioro	-	-	(105)	-	-	-	(105)
Diferencias de tipo de cambio	15	328	(2,517)	(2,778)	(19)	-	(4,971)
Amortización acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre 2017	(2,749)	(6,153)	(219,667)	(105,333)	(11,912)	-	(345,814)
Activos intangibles a 31 de diciembre 2017	7,882	13,653	406,281	94,067	14,181	2,378	538,442

	Marcas adquiridas	Licencias y franquicias	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2018	10,631	19,806	625,948	199,400	26,093	2,378	884,256
Combinación de negocio	-	-	-	9,312	-	-	9,312
Adiciones	3,669	799	24,880	42,341	-	87	71,776
Disposiciones (-)	-	-	(8,436)	(2,767)	-	-	(11,203)
Diferencias de tipo de cambio	(2,601)	872	(32,236)	(5,225)	2,662	(126)	(36,654)
Costo en libros al 31 de diciembre de 2018	11,699	21,477	610,156	243,061	28,755	2,339	917,487
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2018	(2,749)	(6,153)	(219,667)	(105,333)	(11,912)	-	(345,814)
Amortización del periodo	-	(1,389)	(87,482)	(21,861)	(5,176)	-	(115,908)
Disposiciones (-)	-	-	8,436	2,515	-	-	10,951
Diferencias de tipo de cambio	(245)	144	(1,807)	10,718	(1,962)	-	6,848
Combinación de negocio	-	-	-	(1,392)	-	-	(1,392)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2018	(2,994)	(7,398)	(300,520)	(115,353)	(19,050)	-	(445,315)
Activos intangibles a 31 de diciembre de 2018	8,705	14,079	309,636	127,708	9,705	2,339	472,172

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	9.0	5.7
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa (El Salvador)	14.0	7.0
Seguros Sura S.A. (Brasil)	5.0	2.2
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7.0	4.3
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia).	5.0	2.3
Seguros Sura S.A. (Argentina)	10.6	7.9
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	4.0	1.4
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	16.0	13.5
Contratos Affinity		
Seguros Sura S.A (Brasil)	3.0	0.2
Derechos de no competencia		
Seguros Suramericana S.A. de Panamá	5.0	1.7
Marcas		
Seguros Sura S.A. (Argentina)*	Indefinida	Indefinida
Seguros Sura S.A. de C.V (México)*	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Suramericana realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro.

15.3 Costo de adquisición diferido (DAC)

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido (DAC):

DAC al 1 de enero de 2017	1,098,835
Adiciones	1,296,730
Diferencias de tipo de cambio	29,084
Amortización del periodo	(1,601,955)
DAC al 31 de diciembre de 2017	822,694
Combinaciones de negocios	527
Adiciones	1,381,107
Diferencias de tipo de cambio	176,734
Amortización del periodo	(1,553,156)
DAC al 31 de diciembre de 2018	827,906

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Chile	270,380	246,111
Colombia	181,896	219,661
Argentina	87,438	117,953
Brasil	79,707	57,567
México	64,198	61,776
El Salvador	41,853	35,282
Panamá	39,842	33,937
Uruguay	39,793	30,104
República Dominicana	20,797	18,414
Bermuda	2,002	1,889
Total	827,906	822,694

NOTA 16. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

16.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	19,193	14,995
Domicilio:	Medellín	Pasivo	15,940	12,676
País:	Colombia	Patrimonio	3,254	2,319
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	933	293
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	118,086	82,334
Domicilio:	Medellín	Pasivo	64,342	50,348
País:	Colombia	Patrimonio	53,744	31,986
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Ganancia	7,359	5,986
		Participación	100%	100%

EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	929,647	721,194
Domicilio:	Medellín	Pasivo	672,146	524,958
País:	Colombia	Patrimonio	257,501	196,236
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	57,993	31,823
		Participación	100%	100%

Operaciones Generales Suramericana S.A.S.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	131,637	127,864
Domicilio:	Medellín	Pasivo	65,117	74,119
País:	Colombia	Patrimonio	66,520	53,745
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	(Pérdida)	(9,653)	(8,278)
		Participación	100%	100%

Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Operación del ramo de riesgos laborales	Activo	3,040,069	2,634,197
Domicilio:	Medellín	Pasivo	2,477,379	2,095,313
País:	Colombia	Patrimonio	562,690	538,884
Fecha de constitución:	9 de noviembre de 1995	Ganancia	212,448	186,316
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros de personas	Activo	6,827,592	7,253,468
Domicilio:	Medellín	Pasivo	5,331,046	5,839,943
País:	Colombia	Patrimonio	1,496,546	1,413,526
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	280,505	351,110
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,474,981	3,750,880
Domicilio:	Medellín	Pasivo	3,544,605	2,870,049
País:	Colombia	Patrimonio	930,375	880,831
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	76,620	77,079
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	97,554	89,141
Domicilio:	Medellín	Pasivo	81,548	75,537
País:	Colombia	Patrimonio	16,005	13,604
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	3,095	1,660
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	589,140	506,017
Domicilio:	Medellín	Pasivo	329,183	240,956
País:	Colombia	Patrimonio	259,957	265,061
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	25,712	11,045
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Sura México, S.A de C.V.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	318,711	-
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	279,363	-
País:	México	Patrimonio	39,349	-
Fecha de constitución:	01 de junio de 1999	(Pérdida)	(1,855)	-
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana Panamá S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	1,065,189	1,169,686
Domicilio:	Panamá	Pasivo	643,218	547,873
País:	Panamá	Patrimonio	421,971	621,813
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	48,902	48,104
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	651	419
Domicilio:	Panamá	Pasivo	360	264
País:	Panamá	Patrimonio	291	156
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	110	11
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuiza			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	335,120	304,142
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	145,963	123,857
País:	El Salvador	Patrimonio	189,156	180,286
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	(Pérdida) Ganancia	(6,383)	361
		Participación	97%	97%

Asesuiza Vida, S.A. Seguros de Personas			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros de personas	Activo	391,777	369,422
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	303,861	287,273
País:	El Salvador	Patrimonio	87,916	82,149
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	Ganancia	16,340	18,923
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	407,746	313,228
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	340,491	272,548
País:	República Dominicana	Patrimonio	67,255	40,680
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	7,078	676
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,089,518	1,050,691
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	858,814	804,552
País:	Brasil	Patrimonio	230,704	246,139
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Ganancia (Pérdida)	934	(155)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. (Antes Financia Expreso)			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones	Activo	1,632	3,319
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	6	18
País:	Colombia	Patrimonio	1,626	3,301
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	(Pérdida)	(2,234)	(3,429)
		Participación	100%	100%

Protección Garantizada LTDA (Liquidada)			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Agencia colocadora de seguros	Activo	-	2,479
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	-	889
País:	Colombia	Patrimonio	-	1,590
Fecha de constitución:	10 de noviembre de 2005	Ganancia	-	1,555
		Participación	0%	61%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	4,330	4,028
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	11	15
País:	Argentina	Patrimonio	4,319	4,013
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	(Pérdida) Ganancia	(73)	24
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	8,064	7,449
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	14	19
País:	Argentina	Patrimonio	8,050	7,430
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	(Pérdida) Ganancia	(100)	77
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,188,803	1,446,021
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,038,542	1,250,745
País:	Argentina	Patrimonio	150,261	195,277
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	(Pérdida)	(8,309)	29,155
		Ganancia		
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	112,782	87,275
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	100,861	73,930
País:	Argentina	Patrimonio	11,921	13,345
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Ganancia	92	(3,270)
		(Pérdida)		
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,028,011	4,196,792
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	3,192,338	3,325,728
País:	Chile	Patrimonio	835,673	871,064
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Ganancia	10,341	(3,595)
		(Pérdida)		
		Participación	99%	99%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros de personas	Activo	84,721	76,949
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	45,895	34,662
País:	Chile	Patrimonio	38,826	42,287
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	(Pérdida)	(1,254)	33
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Suramericana Chilean Holding SPA			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	46,693	44,926
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	53,866	50,280
País:	Chile	Patrimonio	(7,173)	(5,354)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	(Pérdida)	(2,071)	(1,774)
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Chile Limitada			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	39,669	41,465
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	217	228
País:	Chile	Patrimonio	39,452	41,237
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Ganancia (Pérdida)	345	(160)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A. de C.V			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,222,297	1,065,092
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	880,336	751,855
País:	México	Patrimonio	341,961	313,237
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia (Pérdida)	3,494	(7,082)
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	107,917	57,468
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	58,202	42,276
País:	Bermuda	Patrimonio	49,715	15,192
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	(Pérdida)	(275)	(462)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	632,397	602,676
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	387,920	331,371
País:	Uruguay	Patrimonio	244,478	271,305
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	(Pérdida)	(7,748)	13,545
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	2,761	1,904
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	1,324	933
País:	Bermuda	Patrimonio	1,438	971
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia (Pérdida)	346	(13)
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil Participações Ltda			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	222,975	-
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	164	-
País:	Brasil	Patrimonio	222,811	-
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2018	(Pérdida)	(21)	-
		Participación	100%	0%

16.1.1. Cambios en la participación de las inversiones

Diciembre 2018

Durante el año 2018 se han presentado los siguientes cambios en las inversiones de Suramericana.

Con el objetivo de dar continuidad a su estrategia de propiciar eficiencias en el reaseguro de sus operaciones en la región, y apalancar el desarrollo de nuevos productos resultantes del Modelo de Gestión de Tendencias y Riesgos, el 23 de marzo de 2018 Suramericana S.A. capitalizó a su filial Sura Re con USD 10.300.000, con el fin de que esta pueda alcanzar el capital mínimo requerido para iniciar los trámites de registro como reasegurador, y la posterior aceptación de riesgos cedidos por sus compañías vinculadas. Con la transferencia de estos recursos Sura Re alcanzó un capital de USD 15.800.000 y cumplió con el capital mínimo requerido para iniciar los trámites de registro como reasegurador en la región y la posterior aceptación de riesgos cedidos por sus compañías vinculadas.

El 16 de marzo con el registro ante el Ministerio de Hacienda local se constituyó formalmente Inversiones Sura Brasil Participações, una compañía domiciliada y regida por las leyes de la República de Brasil, cuyo propósito es facilitar el desarrollo de los negocios e inversiones de Suramericana en Latinoamérica y particularmente en este país.

El 31 de diciembre en virtud del proyecto de reorganización empresarial que adelanta la compañía, Suramericana S.A. absorbió a través de un proceso de fusión a sus filiales Inversiones Sura Brasil S.A.S. e Inversura Panamá Internacional, de las cuales era único accionista. Producto de esta fusión Suramericana S.A. paso a ser accionista directo del 99.99% de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda, el 99.99% de Seguros Sura Republica Dominicana S.A. y 100% de Seguros Suramericana Panamá S.A., filiales que hasta esta entonces poseía a través de estos vehículos de inversión. Para esta misma fecha, mediante un proceso de escisión patrimonial, Suramericana absorbió la participación accionaria del 97.11 % que hasta entonces Seguros Suramericana Panamá S.A. sostenía en la Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa).

El 8 de octubre se registró en la Cámara de Comercio de Bogotá el acta de liquidación de la subsidiaria Protección Garantizada Ltda.

El día 22 de octubre de 2018, se llevó a cabo el cierre del contrato de compraventa suscrito con Sura Asset Management S.A. para la adquisición de la totalidad de las acciones de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V., llevándose a cabo la transferencia de la propiedad de dichas acciones a cambio de una contraprestación de USD 20.598.936. Por el hecho de que esta transacción corresponde a una combinación de entidades bajo control común que no está bajo el alcance de la NIIF 3 – Combinaciones de negocios, la gerencia en uso de su juicio optó por reconocer sus efectos contables bajo el método de la unión de intereses o “the pooling of interest method”.

El 1 de noviembre de 2018, después de cumplidas todas las condiciones precedentes, se efectuó el cierre de la operación de cesión de activos, pasivos y contratos realizada entre Diagnóstico & Asistencia Médica S.A. – Dinámica IPS y la Fundación Instituto de Alta Tecnología Médica de Antioquia – IATM. A partir de tal fecha, Dinámica IPS asumió la operación de las tres sedes adquiridas, así como la de los activos, pasivos y contratos de las mismas. Actualmente, la Compañía se encuentra adelantando la asignación del precio de compra - Purchase Price Allocation de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". Al 31 de diciembre el exceso pagado sobre los activos netos en libros se registra provisionalmente como otros activos no financieros, a la espera que la compañía logre establecer confiablemente el valor razonable de los activos intangibles identificables en la adquisición; y determinar si existe plusvalía o un ingreso por una compra en términos ventajosos. El registro de los activos intangibles identificables, impuestos diferidos asociados, Plusvalía o cualquier ingreso por una compra en términos ventajosos, se realizara en la medida que el proceso de asignación del precio de compra sea terminado, para lo cual la NIIF 3 permite hasta un año después de la fecha de adquisición.

El exceso pagado se atribuye a la estrategia de expansión de la Compañía y a las sinergias que se esperan de la integración con las operaciones actuales. Se estima que el crédito mercantil del negocio no ha presentado variaciones desde la fecha de adquisición hasta el período finalizado el 31 de diciembre de 2018. De acuerdo a lo señalado en el literal c del numeral 2 del artículo 74 y el parágrafo 3 del artículo 143 del Estatuto Tributario, el crédito mercantil determinado en esta combinación de negocios no es susceptible de amortización para efectos tributarios.

Los costos de transacción relacionados con la adquisición del negocio no son significativos, razón por la cual fueron reconocidos como otros gastos operacionales en el estado de resultados integral al 31 de diciembre de 2018.

Diciembre 2017

A finales del mes de julio de 2017, Suramericana S.A. constituyó la sociedad SURA SAC LTD., compañía de cuentas segregadas domiciliada en Bermuda, a través de la cual, en el marco de la estrategia de Gestión de Tendencias y Riesgos, se ofrecerán alternativas de transferencia de riesgos a los clientes de las diferentes filiales de seguros de Suramericana S.A. La participación de Suramericana en esta sociedad es directa, con una inversión de USD 330.000 que corresponde al 100% de su capital.

La compañía Servicios y Ventas Compañía Ltda, se declaró en proceso de liquidación, por lo cual a partir del año 2017 se deterioró en un 100%.

La compañía Inversiones Sura Brasil S.A.S, se declaró en proceso de liquidación en diciembre de 2017, la Compañía se encuentra disuelta y en estado de liquidación según consta en el extracto de acta número 05 de asamblea extraordinaria celebrada en noviembre 29 de 2017, su estado actual fue reportado a la cámara de comercio el 21 de diciembre de 2017.

16.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	Diciembre 2018		Diciembre 2017	
			% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
ARS Palic Salud S.A.	Administración y venta de planes de salud	República Dominicana	30%	247,665	30%	247,665
Subocol S.A.	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	40,700	50%	40,700
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Servicios de instalaciones	Colombia	22%	139,338	22%	139,338
Brinks de Colombia S.A.	Transporte de valores	Colombia	0%	-	18,62%	3,377,445
Sodexo Colombia S.A.	Servicios de outsourcing	Colombia	15%	687,435	15%	687,435
Planeco Panamá S.A.	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	25%	2,788,871	25%	1,423,832

16.2.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en asociadas al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017:

En el Activo			
Compañía	Diciembre 2018	Diciembre 2017	
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	1,202	1,485	
Sodexo Colombia S.A.	3,849	2,474	
ARS Palic Salud S.A.	32,502	27,870	
Subocol S.A.	718	652	
Brinks de Colombia S.A.	-	16,692	
Total asociadas en el activo	38,271	49,173	

En el Pasivo (Nota 19.1)			
Compañía	Diciembre 2018	Diciembre 2017	
Planeco Panamá S.A.	4,296	6,626	
Total asociadas en el pasivo	4,296	6,626	

16.2.2. Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 son los siguientes:

Diciembre 2018	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
ARS Palic Salud S.A.	293,974	185,638	108,335	32,502
Subocol S.A.	4,735	3,301	1,433	718
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	149,840	144,375	5,464	1,202
Sodexo Colombia S.A.	125,444	99,787	25,657	3,849
Planeco Panamá S.A.	28,191	45,371	(17,180)	(4,296)

Diciembre 2017	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
ARS Palic Salud S.A.	271,459	178,564	92,895	26,118
Subocol S.A.	3,720	2,416	1,304	(40)
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	142,540	135,790	6,750	161
Sodexo Colombia S.A.	112,227	95,730	16,496	14,141
Brinks de Colombia S.A.	150,453	60,808	89,645	16,032
Planeco Panamá S.A.	29,298	55,807	(26,509)	(7,525)

16.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	Brinks de Colombia S.A.	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2017	27,870	652	1,485	2,474	16,692	49,173	(6,626)	(6,626)
Adiciones	-	-	-	-	-	-	4,436	4,436
Ventas de inversiones	-	-	-	-	(29,917)	(29,917)	-	-
Método de participación	10,501	80	(135)	1,534	-	11,980	(1,377)	(1,377)
Variación patrimonial	(277)	(14)	(148)	(159)	513	(85)	(1,808)	(1,808)
Utilidad en venta	-	-	-	-	15,956	15,956	-	-
(-) Dividendos	(7,302)	-	-	-	(3,244)	(10,546)	-	-
Otros	1,710	-	-	-	-	1,710	1,079	1,079
Saldo a diciembre 31 de 2018	32,502	718	1,202	3,849	-	38,271	(4,296)	(4,296)

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	Brinks de Colombia S.A.	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2016	25,693	711	596	1,687	17,245	45,932	(4,751)	(4,751)
Adiciones	-	-	770	-	-	770	-	-
Método de participación	7,836	(20)	35	2,121	2,985	12,957	(1,881)	(1,881)
Variación patrimonial	(886)	(39)	156	(14)	(82)	(865)	-	-
(-) Dividendos	(4,665)	-	(72)	(1,320)	(3,456)	(9,513)	-	-
Otros	(108)	-	-	-	-	(108)	6	6
Saldo a diciembre 31 de 2017	27,870	652	1,485	2,474	16,692	49,173	(6,626)	(6,626)

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

NOTA 17. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS

17.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos", las subsidiarias de Suramericana S.A., han de considerar, en conjunto, los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro en las subsidiarias y asociadas.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, que alteren de manera significativa la solvencia financiera de la compañía.
2. Disminución material en el patrimonio contable de la compañía.
3. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda.
4. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma.
5. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
6. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde esta ópera.
7. Cambios significativos en el entorno competitivo.
8. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
9. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada.
10. Generación de nueva deuda que altere de manera importante la estructura de capital.
11. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se analiza si es necesario evaluar la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicios mencionados anteriormente; por lo que sería necesario estimar el importe recuperable del activo.

17.2 Deterioro de la plusvalía

Plusvalía adquirida a través de la compra de las operaciones de RSA en Latinoamérica en 2016

La plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocios para las adquisiciones y fusiones realizadas durante el 2016, fueron asignadas de acuerdo con el proceso de asignación de precios, PPA (Purchase Price Allocation, por sus siglas en inglés), realizadas para cada una de las siguientes geografías:

- Argentina
- Brasil
- Chile
- Colombia
- México
- Uruguay

Plusvalía adquirida a través de otras compras históricas

Suramericana S.A. adquirió en el año 2012 las compañías Seguros Sura S.A de República Dominicana, y Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Igualmente en el 2015 compró y fusionó seguros Banistmo con Seguros Panamá. Las anteriores transacciones fueron realizadas mediante una combinación de negocios que derivó en el registro de plusvalía a nivel de Suramericana S.A. Anualmente se realiza revisión del deterioro para dichos activos intangibles.

El deterioro histórico que tiene registrado la compañía Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa de El Salvador es de \$25,018 para 2018 y \$22,972 para 2017.

Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

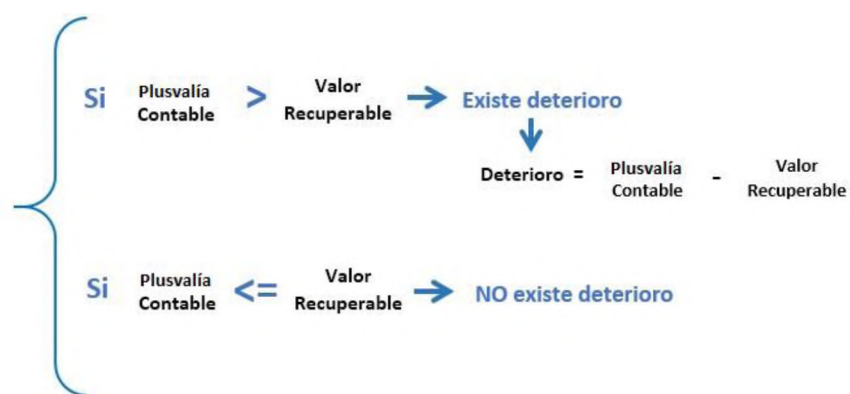
Cálculo del valor en uso (valor compañía): se realizó la valoración de cada una de las compañías con corte septiembre 30 de 2018. Esta valoración se realizó según la metodología definida en la compañía, y cuyas principales premisas son:

- El valor presente de la estimación de los flujos de dividendos futuros que la compañía espera obtener, los cuales fueron descontados a septiembre 30 de 2018.
- La proyección de los flujos futuros se basó en las planeaciones aprobadas por la Junta Directiva, y en supuestos de mediano y largo plazo realizados por la administración.
- Se usaron los costos de capital definidos por Suramericana S.A. para cada compañía, como la tasa de descuento de los flujos futuros.

Finalmente se calculó una plusvalía nueva para cada compañía, por medio de la siguiente fórmula:

$$\text{Plusvalía nueva} = \text{Valor compañía} - \text{Valor en libros (tangible e intangible)}$$

Con lo anterior, se determinó si existe deterioro de la plusvalía para cada una de las compañías, así:



De la anterior ecuación, el valor recuperable se define como el excedente entre el valor de la compañía (valor en uso) y su valor contable en libros, es decir, la nueva plusvalía.

El cálculo del valor recuperable para todas las compañías filiales de Suramericana fue superior a la plusvalía contable al momento de la combinación de negocios. Es por lo anterior que para el 2018 no se registra deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana S.A.

Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:

Según lo indicado en la NIC 36 - Deterioro del Valor de los Activos, a continuación, procedemos a revelar cada uno de los requerimientos de información sobre las estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las unidades generadoras de efectivo basado en el valor en uso:

- **Hipótesis clave sobre la cual la gerencia ha basado sus proyecciones de dividendos:**
El deterioro de la plusvalía se realiza mediante un modelo de dividendos descontados. Este modelo, que cumple con metodologías financieras y de valoración estándar en la industria, considera la estimación futura de dividendos para cada una de las compañías, descontando a valor presente dichos flujos con una tasa que refleja la estimación de riesgo de cada operación.
Para las proyecciones se tomó en cuenta el presupuesto detallado elaborado por la administración de cada país para 2019. Para los 8 años subsecuentes (a excepción de la Compañía de Seguros Generales en Colombia donde se incluyen solo 4 años más de proyección) se proyectan indicadores tales como crecimiento en primas, siniestralidad, comisiones, gastos administrativos, ingreso financiero, impuestos, entre otros. Se proyectan también las principales cuentas del balance general, así como los requerimientos de capital de cada compañía, para arribar así al flujo de dividendos utilizado en la valoración.
- **Descripción del enfoque utilizado por la gerencia para determinar el valor asignado a cada hipótesis clave:**
Los supuestos de proyección utilizados para cada compañía consideran los promedios históricos, últimas cifras reportadas por cada filial, supuestos del plan estratégico aprobado por la junta directiva para 2019, así como el mejor estimado de la administración sobre el desempeño futuro para las principales variables financieras y operativas de los negocios.
Para las filiales adquiridas, se consideran los estados financieros históricos auditados bajo norma local que se reportan regulatoriamente, los cuales reflejan el desempeño financiero de las operaciones adquiridas.
- **Periodo sobre el cual la gerencia ha proyectado los flujos de efectivo:**
Las proyecciones se realizan con base en el presupuesto de operación 2019 y posteriormente se proyectan estados de resultados, balance general y flujo de caja libre para los años 2020 – 2027; a excepción de la compañía de Seguros Generales en Colombia donde se trabajó un periodo de proyección 2020-2023. Se utilizan ocho años de periodo explícito de proyección, adicional al presupuesto del año en curso y la estimación de cierre del 2018, considerando este periodo como razonable para que las operaciones alcancen un estado de mayor madurez y que se pueda materializar en ellas la estrategia y direccionamiento de Suramericana a nivel regional. A partir de 2027, 2023 para Seguros Generales, se calcula un valor terminal considerando el valor presente de los flujos futuros creciendo a una tasa constante definida de acuerdo con el crecimiento económico nominal de cada país.
- **La tasa de crecimiento empleada para extrapolar las proyecciones de dividendos más allá del periodo cubierto:**
Las tasas de crecimiento en primas emitidas durante el periodo explícito de proyección reflejan factores tales como el crecimiento histórico de cada filial, el crecimiento histórico de la industria de seguros de cada país, así como el estimado del crecimiento económico nominal proyectado para cada uno de los países. Durante este periodo, las tasas de crecimiento anual compuestas de ingresos se encuentran algunos puntos por encima del crecimiento económico, considerando los bajos niveles de penetración de la industria de seguros en los mercados donde opera Suramericana. La tasa de

crecimiento terminal, para el cálculo de la perpetuidad, asume que la industria de seguros crece en línea con el PIB de cada país y que cada filial de Suramericana logra mantener su respectiva participación de mercado.

- **La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujos de efectivo:**

Las tasas de descuento utilizadas en la valoración fueron determinadas mediante el modelo Capital Asset Pricing Model (CAPM, por sus siglas en inglés) el cual considera variables tales como la tasa libre de riesgo, la prima de riesgo de mercado de renta variable, así como el riesgo propio de los segmentos de seguros en los que participa cada filial. Así mismo se consideran primas de riesgo país para cada una de las geografías y riesgo de devaluación, medido por diferenciales de inflación a largo plazo, teniendo en cuenta que las tasas de descuento obtenidas están expresadas en moneda local en términos nominales.

Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro de la plusvalía

A continuación se presenta el detalle de los supuestos utilizados para el cálculo del valor de uso:

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Tasa de descuento	Supuestos macroeconómicos (1)	Tasas de crecimiento de los flujos (2)
Brasil	Valoración a 9/30/2018	BRL	10 años	13.94%	Crec. PIB: 2.5% / Inflación: 4.0%	6.7%
Chile	Valoración a 9/30/2018	CLP	10 años	9.43%	Crec. PIB: 3.2% / Inflación: 3.0%	6.3%
México	Valoración a 9/30/2018	MXN	10 años	11.91%	Crec. PIB: 2.5% / Inflación: 3.6%	6.3%
Uruguay	Valoración a 9/30/2018	UYU	10 años	14.35%	Crec. PIB: 2.7% / Inflación: 6.8%	9.3%
Generales	Valoración a 9/30/2018	COP	6 años	11.13%	Crec. PIB: 3.2% / Inflación: 3.1%	6.6%
Panamá	Valoración a 9/30/2018	USD	10 años	10.99%	Crec. PIB: 4.9% / Inflación: 1.9%	7.3%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2018	DOP	10 años	13.68%	Crec. PIB: 4.7% / Inflación: 4.1%	8.7%
El Salvador	Valoración a 9/30/2018	USD	10 años	13.75%	Crec. PIB: 2.3% / Inflación: 1.9%	4.4%

Cifras en millones

(1) Cifras promedio durante el horizonte de proyección.

(2) Tasa de crecimiento terminal.

NOTA 18. BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Beneficios corto plazo	18.1	260,937	225,834
Beneficios largo plazo	18.2	54,387	48,239
Beneficios post-Empleo	18.3	45,984	46,836
Beneficios por terminación		565	359
Total beneficios a empleados		361,873	321,268

18.1 Beneficios de corto plazo

Los beneficios a corto plazo son aquellos beneficios que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses en el que los empleados hayan prestado sus servicios. La compañía Suramericana reconoce los beneficios a corto plazo en el momento que el empleado haya prestado sus servicios como: Un pasivo, por el valor que será retribuido al empleado, deduciendo los valores ya pagados con anterioridad, y su contrapartida como un gasto del periodo.

Los beneficios de corto plazo comprenden los beneficios legales como: cesantías, intereses a las cesantías, prima de servicios y vacaciones, y otras prestaciones sociales extralegales como prima de vacaciones, prima extralegal de servicios y prima de navidad. En esta nota no se detallan la prima de servicios, prima extralegal de servicios y prima de navidad debido a que al 31 de diciembre 2018 y 2017 estos beneficios se encuentran totalmente cancelados a los empleados.

A continuación, se presenta el detalle de los beneficios de corto plazo:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Bonificaciones (Corrientes)	85,887	75,117
Vacaciones	59,105	52,625
Cesantías	42,525	37,186
Prima extralegal	34,746	29,948
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	15,432	15,715
Auxilios bienestar laboral	15,052	1,490
Intereses sobre cesantías	5,207	4,627
Nomina por pagar	2,816	2,016
Prima legal	167	7,110
Total	260,937	225,834

18.2 Beneficios de largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, la Compañía Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Los beneficios a largo plazo incluyen:

- *Banco de bonos:* Este beneficio corresponde al 30% del bono desempeño individual del empleado y para su obtención será necesario que la compañía cumpla la condición necesaria de generar EVA. El pago de este beneficio será entregado en efectivo a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en que se generó y distribuido en tres años en cantidades iguales (33%).

- *Prima de antigüedad:* beneficio económico entregable a cada empleado al cumplimiento de antigüedades quinquenales. El pago se realiza de acuerdo con la siguiente tabla:

Año de servicios	Días de sueldo
5	18
10	29
15	34
20,25,30 y 35	44

- *Prima de Productividad Asesores*: El beneficio se entrega al cumplimiento de antigüedades quinquenales si y solo si el asesor ha cumplido con los promedios mínimos de comisiones que aparecen en la siguiente tabla:

Años de servicios	Prima %	Promedio mínimo (SMMLV)
5	45%	9
10	45%	12
15	45%	14
20	45%	16
25	45%	18
30	45%	21
35 y cada quinquenio siguiente	45%	24

- *Cesantías e intereses a las cesantías a cargo de Suramericana*: Corresponde a la obligación de las cesantías e intereses a las cesantías que tiene Suramericana con los asesores y empleados que aún se encuentran bajo la ley 50 de 1990.

Alguno de los beneficios de largo plazo solo aplica para algunas compañías de Suramericana S.A. y sus filiales.

A continuación, se detalla los beneficios de largo plazo:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Prima de antigüedad	27,707	24,630
Banco de bonos	15,501	12,439
Cesantías retroactivas	10,358	10,358
Prima de productividad	821	812
Total	54,387	48,239

El movimiento de los beneficios de largo plazo es el siguiente:

2018	Banco de Bonos	Prima de antigüedad	Cesantías Retroactivas	Prima de productividad	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2018	12,439	24,630	10,358	812	48,239
Nuevas mediciones	9,039	950	-	-	9,989
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	6,461	4,937	2,418	282	14,098
<i>Supuestos demográficos</i>	-	-	-	-	-
<i>Supuestos financieros</i>	6,461	4,937	2,418	282	14,098
Diferencia en tipo de cambio	275	(134)	-	-	141
Pagos efectuados por el plan	(12,713)	(2,676)	(2,418)	(273)	(18,080)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2018	15,501	27,707	10,358	821	54,387

2017	Banco de Bonos	Prima de antigüedad	Cesantías Retroactivas	Prima de productividad	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2017	15,724	8,210	5,011	455	29,400
Nuevas mediciones	-	13,411	5,983	362	19,756
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	1,421	4,561	866	155	7,003
<i>Supuestos demográficos</i>	-	-	-	-	-
<i>Supuestos financieros</i>	1,421	4,561	866	155	7,003
Diferencia en tipo de cambio	-	228	-	-	228
Pagos efectuados por el plan	(4,706)	(1,780)	(1,502)	(160)	(8,148)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2017	12,439	24,630	10,358	812	48,239

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial de los beneficios de largo plazo

	Banco de Bonos		Cesantías retroactivas	
	2018	2017	2018	2017
Tasa de descuento (%)	5% - 5.75%, excepto Argentina con el 32.6%	3.06%	5.75%	3.06%
Tasa de incremento salarial anual (%)		---	4.50%	4.50%
Tasa de inflación anual (%)	3.0%, excepto Argentina con el 27.5%	4.00%	3.00%	4.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

	Prima de antigüedad		Prima de productividad	
	2018	2017	2018	2017
Tasa de descuento (%)	4.7% - 5.75%	3.06%	5.75%	3.06%
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.50%	5.5%	4.50%	4.50%
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	4.00%	3.00%	4.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad (2018) de 1% en la tasa de descuento, en la tasa de inflación

	Banco de bonos			
	Tasa de descuento		Tasa de incremento beneficio	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	15,421	15,518	-	-
Variación de sensibilidad en las variables	48	(49)	-	-

	Prima de antigüedad			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	26,827	28,647	28,627	26,837
Variación de sensibilidad en las variables	697	(741)	(759)	721

Cesantías retroactivas				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	10,124	10,602	10,777	9,952
Variación de sensibilidad en las variables	234	(244)	(419)	407

Prima de productividad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	800	844	884	770
Variación de sensibilidad en las variables	21	(23)	(63)	51

Análisis de sensibilidad (2017) de 1% en la tasa de descuento, en la tasa de inflación

Banco de bonos				
	Tasa de descuento		Tasa de incremento beneficio	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	12,401	12,477	-	-
Variación de sensibilidad en las variables	37	(38)	12,439	12,439

Prima de antigüedad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	23,877	25,435	25,418	23,886
Variación de sensibilidad en las variables	753	(804)	(787)	745

Cesantías retroactivas				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	10,100	10,628	10,819	9,913
Variación de sensibilidad en las variables	258	(270)	(460)	446

Prima de productividad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	794	831	862	766
Variación de sensibilidad en las variables	18	(19)	(50)	46

18.3 Beneficios post empleo

A continuación se describen los beneficios de post empleo que presenta Suramericana:

- *Beneficio por Retiro*: corresponde a un monto único definido por la compañía entregable al empleado al momento de jubilarse.
- *Pensiones de Jubilación*: es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo y que es reconocido directamente por la Empresa

Los beneficios de post empleo solo aplica para algunas compañías de Suramericana S.A y sus filiales.

A continuación se detallan los beneficios post empleo:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Bono por retiro	24,715	26,191
Pensiones de jubilación	21,269	20,645
Total	45,984	46,836

El siguiente es el movimiento de los beneficios post empleo:

	Beneficio por Retiro	Activo del plan	Beneficio neto	Pensión de Jubilación	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2018	37,369	11,178	26,191	20,645	46,836
Costo del servicio presente	1,438	-	1,438	-	1,438
Ingresos o (gastos) por intereses	1,916	1,078	838	1,119	1,957
Nuevas mediciones	1,288	-	1,288	108	1,396
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	(496)	-	(496)	1,345	849
<i>Supuestos Actuariales</i>	(144)	-	(144)	-	(144)
<i>Supuestos financieros</i>	(352)	-	(352)	1,345	993
Diferencia en tipo de cambio	372	-	372	297	669
Pagos efectuados por el plan	(4,885)	-	(4,885)	(2,245)	(7,130)
Otros cambios	(31)	-	(31)	-	(31)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2018	36,971	12,256	24,715	21,269	45,984

	Beneficio por Retiro	Activo del plan	Beneficio neto	Pensión de Jubilación	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2017	30,797	-	30,797	15,672	46,469
Costo del servicio presente	1,295	-	1,295	-	1,295
Ingresos o (gastos) por intereses	2,287	-	2,287	833	3,120
Nuevas mediciones	3,059	-	3,059	4,456	7,515
Adiciones a los activos del plan	-	11,178	(11,178)	-	(11,178)
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en:	37	-	37	1,777	1,814
<i>Supuestos Actuariales</i>	-	-	-	-	-
<i>Supuestos financieros</i>	37	-	37	1,777	1,814
Diferencia en tipo de cambio	-	-	-	(70)	(70)
Pagos efectuados por el plan	(106)	-	(106)	(2,023)	(2,129)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2017	37,369	11,178	26,191	20,645	46,836

Análisis de Sensibilidad 2018

	Beneficio por Retiro			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	37,235	38,467	37,474	36,496
Variación de sensibilidad en las variables	256	(275)	(302)	270

	Pensión de Jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%	Incremento 0.5%	Disminución 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	20,676	21,905	21,962	20,619
Variación de sensibilidad en las variables	593	(636)	(693)	651

A continuación se presenta el comparativo del beneficio a empleado post empleo de pensiones de jubilación y el cálculo bajo Normas Internacionales de Información financiera:

	2018	2017
Pasivo Pensional bajo NCIF	21,270	20,645
Pasivo Pensional Local	19,199	18,985
Diferencia	2,071	1,660

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Beneficio por retiro		Pensión de Jubilación	
	2018	2017	2018	2017
Tasa de descuento (%)	5%- 7%	3.06%	2.95%	3.27%
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.40%	4.00%		
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)	N/A	N/A	3.50%	4.00%
Tasa de inflación anual (%)	3% - 3.5%	4.00%	3.5%	4.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

18.4 Gastos por beneficios a empleados

A continuación se detallan los gastos por prestaciones para empleados para los periodos 2018 y 2017:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Sueldos	(402,398)	(397,206)
Salario integral	(100,548)	(96,425)
Bonificaciones	(98,938)	(97,795)
Aportes por pensiones	(68,396)	(72,740)
Vacaciones	(40,054)	(39,067)
Prima extralegal	(36,580)	(33,564)
Prima legal	(36,291)	(34,498)
Aportes por salud	(30,957)	(28,562)
Aportes caja compensación familiar, icbf y sena	(30,398)	(27,085)
Comisiones	(27,389)	(22,368)
Prima de vacaciones	(25,823)	(22,984)
Cesantías	(24,184)	(22,686)
Otros beneficios a empleados	(22,914)	(11,236)
Auxilios bienestar laboral	(22,842)	(20,512)
Indemnizaciones	(14,796)	(16,031)
Subsidio de alimentación	(14,279)	(13,982)
Seguros	(10,441)	(6,961)
Cesantías agentes	(8,447)	(9,441)
Dotación y suministro a empleados	(6,585)	(6,235)
Prima de antigüedad	(6,279)	(8,050)
Pensiones de jubilación	(5,708)	(7,702)
Auxilio de transporte	(5,088)	(4,233)
Bono por retiro	(4,986)	(2,896)
Capacitación al personal	(3,989)	(4,625)
Horas extras	(3,396)	(2,718)
Subsidio convención	(2,205)	(1,737)
Intereses sobre cesantías	(2,167)	(1,921)
Incapacidades	(1,883)	(1,411)
Intereses sobre cesantías agentes	(1,214)	(1,200)
Viáticos	(717)	(674)
Gastos deportivos y de recreación	(551)	(465)
De representación	(95)	(201)
Banco de bono	(35)	-
Riesgo operativo	-	(20)
Total	(1,060,573)	(1,017,231)

NOTA 19. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES

19.1 Provisiones

A continuación se presenta una conciliación de las provisiones de demandas y litigios de Suramericana a la fecha de corte:

	Provisiones por procesos legales	Otras provisiones diversas*	Provisiones para contingencias**	Total
Otras provisiones al 1 de enero de 2017	140,967	82,605	4,751	228,323
Provisiones nuevas	87,665	1,596	1,875	91,136
Provisiones utilizadas	(16,697)	(46,329)	-	(63,026)
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(4,792)	634	-	(4,158)
Otras provisiones al 31 de diciembre de 2017	207,143	38,506	6,626	252,275
Provisiones nuevas	3,181	1,032	-	4,213
Provisiones utilizadas	(890)	(2,791)	(2,330)	(6,011)
Provisiones revertidas no utilizadas	(25,724)	-	-	(25,724)
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(14,425)	(568)	-	(14,993)
Otras provisiones al 31 de diciembre de 2018	169,285	36,179	4,296	209,760

*Las otras provisiones diversas incluyen costos y gastos por pagar de la compañía EPS y Medicina prepagada Suramericana S.A, costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad, entre otros.

**El saldo de la provisión de contingencias corresponde al reconocimiento de contingencias como consecuencia del déficit en el resultado de la compañía asociada Planeco Panamá S.A. El reconocimiento tiene origen en la aplicación del cálculo de los métodos de participación sobre el porcentaje de tenencias de la compañía que es de un 25%.

19.2 Pasivos contingentes

Pasivos contingentes por procesos judiciales

Las contingencias judiciales eventuales y remotas son aquellas que al realizar el análisis jurídico de las probabilidades de éxito, se evidencia que existen medianas y bajas posibilidades de obtener una sentencia condenatoria. A diciembre 2018 existen medianas o bajas posibilidades de generar un egreso para la compañía. Las contingencias judiciales eventuales o posibles al 31 de diciembre de 2018, las cuales no se encuentran provisionadas tienen un valor estimado de \$ 131,469

Los siguientes procesos de clasificación eventual son los más significativos que tiene la compañía

- Seguros Generales Suramericana S.A de Colombia tiene una demanda con Interbolsa S.A por un pago de siniestros amparado en póliza de responsabilidad civil. El valor de la demanda es de \$ 30.000

Las contingencias judiciales probables son aquellas que al realizar el análisis jurídico de las probabilidades de éxito, se evidencia que existe una alta posibilidad de obtener una sentencia condenatoria. A Diciembre 31 de 2018 los siguientes procesos de clasificación probables son los más significativos que tiene la compañía:

- En Seguros Sura S.A de Brasil se tienen litigios por procesos tributarios con la Justicia Federal de Brasil, demanda por el COFINS por cuestionamiento sobre facturación según Ley nº 9.718/98, el monto es de \$147,653 y una demanda civil por desarrollo de cobertura no contratadas por valor de \$41,620.

NOTA 20. PATRIMONIO

20.1 Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía a diciembre de 2018 está constituido por 4.000.000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. No posee acciones preferenciales. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Acciones autorizadas	4,000,000	4,000,000
Acciones suscritas y pagadas:		
Ordinaria con valor nominal	99,789	99,789
Total acciones	99,789	99,789
Capital suscrito y pagado (Valor nominal)	50	50
Total capital	50	50

20.2 Prima de emisión

Se reconoce como prima en colocación de acciones, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Prima en colocación de acciones	1,611,794	1,611,794
Acciones en poder de los socios	99,789	99,789
Prima en colocación de acciones por acción	16	16

El movimiento de la prima en colocación de acciones es el siguiente:

Prima inicial en colocación de acciones enero 2018	1,611,794
Prima en Colocación de Acciones emitidas	-
Saldo prima en colocación de acciones diciembre 2018	1,611,794

20.3 Reservas

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Legal	74,763	74,763
Otras reservas	2,379,946	2,060,669
Total reservas	2,454,709	2,135,432

Legal

De acuerdo con disposiciones legales, la Compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la Compañía tenga utilidades no repartidas.

Otras reservas

Ocasional

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en líquidas en un momento requerido.

Reserva catastrófica

La reserva catastrófica se constituyó para cubrir los riesgos derivados de eventos catastróficos en las compañías de seguros, caracterizados por su baja frecuencia y alta severidad.

NOTA 21. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	Diciembre 2018		Diciembre 2017	
	No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	0.00%	1	0.00%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.00%	1	0.00%
Total acciones en circulación	99,789	100%	99,789	100%
Total acciones suscritas y pagadas	99,789		99,789	
Valor nominal de la acción	500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

Dividendos por pagar al 1 de enero de 2017	859
Decretados ordinarias	169,486
Pago acciones ordinarias	(169,486)
Otros	1
Diferencia en cambio	(16)
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2017	844
Decretados ordinarias	176,265
Pago acciones ordinarias	(176,265)
Pago dividendos minoritarios	(743)
Otros	17
Diferencia en cambio	8
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2018	126

NOTA 22. OTRO RESULTADO INTEGRAL

El saldo para los periodos 2018 y 2017 del otro resultado integral es el siguiente:

Componente	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	22.1	(9,139)	(9,090)
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	22.2	157,559	156,075
Cobertura de inversión neta en el extranjero	22.3	3,997	3,382
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	22.4	2,002	1,641
Revalorización de activos	22.5	166,614	173,525
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas	22.6	(5,690)	(3,798)
Total resultado integral		315,343	321,735

A continuación, se presenta para cada componente del resultado integral una conciliación de los saldos iniciales y finales a 31 de diciembre de 2018 y 2017:

22.1 Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos

El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no se reclasifica a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	1,179
Beneficios post empleo	(9,951)
Impuesto diferido	(318)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	(9,090)
Beneficios post empleo	215
Impuesto diferido	(264)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	(9,139)

22.2 Componente ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero

El componente de diferencias de conversión representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Suramericana de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas se reclasifican a los resultados del período, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	104,081
Ganancias o pérdidas por diferencia en conversión de tasas	51,994
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	156,075
Ganancias o pérdidas por diferencia en conversión de tasas	1,484
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	157,559

22.3 Componente cobertura de flujo de efectivo y de negocios en el exterior

El componente del otro resultado integral de coberturas de flujo de efectivo representa el valor acumulado de la porción efectiva de las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de partidas cubiertas en una cobertura de flujo de efectivo. El valor acumulado de las ganancias o pérdidas se reclasificarán a los resultados del periodo únicamente cuando la transacción cubierta afecte el resultado del periodo o la transacción altamente probable no se prevea que ocurrirá, o se incluya, como parte de su valor en libros, en una partida cubierta no financiera.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	3,382
Cobertura Inversión Neta en el exterior	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	3,382
Cobertura Inversión Neta en el exterior	615
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	3,997

22.4. Componente inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio

El componente del otro resultado integral de inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de resultados representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas cuando estas inversiones han sido vendidas. Los cambios en el valor razonable no se reclasifican a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	1,328
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	313
Impuesto diferido	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	1,641
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	(714)
Impuesto diferido	1,075
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	2,002

22.5. Componente propiedad y equipo por el método de revaluación

El componente del otro resultado integral de propiedad planta y equipo asociado a la medición por revaluación, representa el valor acumulado de las ganancias por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas y los utilizados por aplicación de prueba de deterioro o desvalorizaciones presentadas. Los cambios en el valor razonable no se reclasifican a los resultados del periodo.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	41,153
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedad planta y equipo	168,575
Impuesto diferido	(36,203)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	173,525
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedad planta y equipo	(12,958)
Impuesto diferido	6,047
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	166,614

22.6. Componente método de participación de las asociadas

El componente del otro resultado integral de método de participación registra las variaciones patrimoniales en las inversiones en asociadas en la aplicación del método de participación.

Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	(2,933)
Método de participación asociadas	(865)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	(3,798)
Método de participación asociadas	(1,892)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2018	(5,690)

NOTA 23. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Diciembre 2018			Diciembre 2017		
		% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.0025%	-	2	0.0025%	-	1
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	El Salvador	2.8870%	(184)	6,256	2.8870%	11	5,976
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	El Salvador	2.8912%	472	4	2.8912%	547	4
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.02%	12	145	0.02%	12	136
Financia Expreso S.A.	Colombia	0.02%	(0)	-	0.02%	(1)	1
Protección Garantizada LTDA	Colombia	38.69%	-	-	38.70%	602	615
Seguros Sura S.A. (Argentina)	Argentina	0.57%	(47)	852	0.57%	165	1,107
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.01%	-	1	0.01%	-	1
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	Chile	0.03%	3	234	0.52%	(19)	4,512
Total			256	7,494		1,317	12,353

NOTA 24. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS

A continuación se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Costo contrato no proporcional	47,462	28,044
Gastos pagados por anticipado	31,708	21,308
Otros activos adquiridos combinaciones de negocios (*)	7,321	-
Obras de arte	2,071	2,049
Otros	1,121	9,266
Bienes recibidos en pago	571	524
Deterioro bienes recibidos en pago	(571)	(524)
Total	89,683	60,667

(*) El saldo corresponde al exceso pagado en la compra de Fundación Institución de Alta Tecnología Médica "IATM". Ver nota 34. Combinaciones de negocios.

A continuación, se muestra detalle de los otros pasivos no financieros por concepto:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Diferido de comisión de reaseguro (*)	235,759	222,956
Obligaciones a favor de intermediarios de seguros	186,430	217,070
Sobrantes de primas	35,746	27,026
Ingresos recibidos por anticipado	30,574	20,249
Anticipos y avances recibidos	24,998	26,367
Otros	12,990	18,526
Total	526,497	532,194

(*) El movimiento del diferido de comisión de reaseguro se presenta a continuación:

Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2016	557,426
Constitución	10,371
Diferencias de tipo de cambio	15,784
Amortización	(360,625)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2017	222,956
Constitución	414,168
Diferencias de tipo de cambio	(7,831)
Amortización	(393,534)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2018	235,759

NOTA 25. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

25.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

25.1.1. Corporativos: En este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

25.1.2. Seguros: Incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: Se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: Se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

25.1.3. Servicios: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y medicina prepagada.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latinoamérica en que Suramericana S.A. cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A. y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.		X			
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.					X
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa			X		
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas		X			
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X				
Santa Maria del Sol S.A.	X				
Seguros Sura S.A. (Argentina)			X		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			X		
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Chilean Holding Suramericana SpA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile).		X			
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)			X		
Seguros de Vida Sura México, S.A. de C.V.		X			
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	X				
Protección Garantizada LTDA					X
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura Re LTD			X		
Sura SAC LTD					X
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	X				

25.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2018 por Segmento

Diciembre 2018	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	4,261,761	7,772,582	-	-	(70,135)	11,964,208
Primas de seguros	-	4,051,049	7,654,897	-	-	(70,135)	11,635,811
Servicios complementarios de seguros	-	210,712	117,685	-	-	-	328,397
Primas cedidas	-	(178,728)	(2,300,901)	-	-	59,597	(2,420,032)
Primas retenidas (netas)	-	4,083,033	5,471,681	-	-	(10,538)	9,544,176
Ingresos por comisiones	-	33,557	379,212	121	5,029	(2,587)	415,332
Prestación de servicios	-	1,344	11	3,776,083	201,929	(792,148)	3,187,219
Dividendos	(3,243)	1,349	414	-	3,362	-	1,882
Ingresos por inversiones	-	474,162	121,880	-	59,826	-	655,868
Ganancias a valor razonable	10,850	102,578	212,659	15,582	(1)	-	341,668
Ganancia por método de participación de asociadas	719,083	15,181	29,647	3,419	36,718	(793,446)	10,602
Ganancias en venta de inversiones	1,115	12,724	6,492	(32)	12,620	-	32,919
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,296	10,999	1,206	2,579	(12,252)	3,828
Diferencia en cambio (neto)	(15,911)	5,362	20,621	(83)	(24)	-	9,965
Otros ingresos	4,568	47,014	166,796	25,287	29,470	(21,420)	251,715
Ingresos totales	716,462	4,777,600	6,420,412	3,821,583	351,508	(1,632,391)	14,455,174
Siniestros totales	-	(2,646,169)	(4,160,847)	-	-	139,377	(6,667,639)
Reembolso de siniestros	-	229,029	1,539,717	-	-	(19,754)	1,748,992
Siniestros retenidos	-	(2,417,140)	(2,621,130)	-	-	119,623	(4,918,647)
Reservas netas de producción	-	32,141	(345,540)	-	-	-	(313,399)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(3,342,359)	(154,631)	465,265	(3,031,725)
Gastos administrativos	(33,864)	(389,234)	(605,687)	(228,689)	(52,079)	43,562	(1,265,991)
Beneficios a empleados	(49,831)	(312,952)	(539,995)	(130,483)	(28,715)	1,403	(1,060,573)
Honorarios	(16,478)	(432,241)	(344,750)	(17,145)	(25,332)	99,422	(736,524)
Comisiones intermediarios	-	(412,734)	(1,303,897)	(3,843)	-	3,621	(1,716,853)
Amortizaciones	-	(5,680)	(110,022)	(206)	-	-	(115,908)
Depreciaciones	(805)	(4,339)	(20,619)	(11,660)	(1,531)	-	(38,954)
Otros gastos	(109)	(300,909)	(305,617)	(1,603)	(55)	96,915	(511,378)
Intereses	(75,977)	(16)	(2,185)	(4,450)	(18,011)	8,741	(91,898)
Deterioro	(21)	(4,081)	(6,529)	(573)	(1,237)	-	(12,441)
Gastos totales	(177,085)	(4,247,185)	(6,205,971)	(3,741,011)	(281,591)	838,552	(13,814,291)
Ganancia, antes de impuestos	539,377	530,415	214,441	80,572	69,917	(793,839)	640,883
Impuestos a las ganancias	(22,460)	(9,051)	(60,046)	(8,707)	(15,751)	-	(116,015)
Ganancia neta	516,917	521,364	154,395	71,865	54,166	(793,839)	524,868
Ganancia de la controladora	516,524	521,367	154,392	71,865	54,166	(793,702)	524,612
Ganancia no controladora	393	(3)	3	-	-	(137)	256

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2017 por Segmento

Diciembre 2017	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	4,597,169	7,478,174	-	-	(55,536)	12,019,807
Primas de seguros	-	4,412,656	7,366,408	-	-	(55,536)	11,723,528
Servicios complementarios de seguros	-	184,513	111,766	-	-	-	296,279
Primas cedidas	-	(145,523)	(2,142,175)	-	-	35,957	(2,251,741)
Primas retenidas (netas)	-	4,451,646	5,335,999	-	-	(19,579)	9,768,066
Ingresos por comisiones	-	17,566	360,053	118	9,038	(5,305)	381,470
Prestación de servicios	-	904	9	3,119,065	175,836	(681,695)	2,614,119
Dividendos	(4,848)	505	304	-	4,918	-	879
Ingresos por inversiones	-	453,036	96,847	-	53,979	-	603,862
Ganancias a valor razonable	5,431	226,098	243,519	14,513	-	-	489,561
Ganancia por método de participación de asociadas	825,626	6,601	41,703	3,470	34,185	(900,509)	11,076
Ganancias en venta de inversiones	(162)	(167)	7,837	30	(2)	-	7,536
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,269	13,277	1,462	1,959	(10,983)	6,984
Diferencia en cambio (neto)	(6,977)	(396)	12,249	(37)	(32)	-	4,807
Otros ingresos	5,802	118,767	182,393	18,752	11,672	(17,258)	320,128
Ingresos totales	824,872	5,275,829	6,294,190	3,157,373	291,553	(1,635,329)	14,208,488
Siniestros totales	-	(2,908,886)	(4,375,131)	-	-	108,329	(7,175,688)
Reembolso de siniestros	-	180,437	1,652,819	-	-	(8,897)	1,824,359
Siniestros retenidos	-	(2,728,449)	(2,722,312)	-	-	99,432	(5,351,329)
Reservas netas de producción	-	(257,761)	(189,038)	-	-	-	(446,799)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(2,751,054)	(136,261)	399,295	(2,488,020)
Gastos administrativos	(41,670)	(376,307)	(614,332)	(202,607)	(42,455)	41,938	(1,235,433)
Beneficios a empleados	(46,243)	(271,917)	(556,282)	(119,945)	(24,912)	2,068	(1,017,231)
Honorarios	(18,929)	(386,999)	(320,056)	(14,852)	(13,892)	97,534	(657,194)
Comisiones intermediarios	-	(396,788)	(1,301,138)	(5,169)	-	3,618	(1,699,477)
Amortizaciones	-	(3,069)	(127,523)	(206)	(1)	-	(130,799)
Depreciaciones	(620)	(3,842)	(21,287)	(9,224)	(1,157)	-	(36,130)
Otros gastos	(1)	(285,070)	(211,290)	(1,359)	(65)	82,163	(415,622)
Intereses	(86,660)	(122)	(5,223)	(5,263)	(21,400)	8,952	(109,716)
Deterioro	(1,558)	3,675	(6,249)	760	(1,806)	-	(5,178)
Gastos totales	(195,681)	(4,706,649)	(6,074,730)	(3,108,919)	(241,949)	735,000	(13,592,928)
Ganancia, antes de impuestos	629,191	569,180	219,460	48,454	49,604	(900,329)	615,560
Impuestos a las ganancias	(63,052)	(6,201)	(23,401)	(5,516)	(10,804)	-	(108,974)
Ganancia neta	566,139	562,979	196,059	42,938	38,800	(900,329)	506,586
Ganancia de la controladora	566,317	562,983	196,059	42,939	38,797	(901,826)	505,269
Ganancia no controladora	(178)	(4)	-	(1)	3	1,497	1,317

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “ajustes y eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

25.3 Información geográfica

Suramericana presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermuda, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos por área geográfica:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	9,683,444	9,530,951
Chile	1,407,016	1,201,994
Argentina	1,086,019	1,287,875
México	592,765	522,135
Brasil	487,902	517,168
Panamá	422,141	406,026
El Salvador	322,117	296,105
Uruguay	315,320	302,309
República Dominicana	158,213	142,257
Bermuda	(19,763)	1,668
Total	14,455,174	14,208,488

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	15,774,858	14,754,397
Chile	4,062,374	4,226,343
México	1,541,008	1,065,092
Argentina	1,301,820	1,533,646
Brasil	1,089,623	1,050,691
Panamá	1,069,546	968,808
El Salvador	665,288	615,617
Uruguay	632,397	602,676
República Dominicana	407,746	313,228
Bermuda	92,144	59,373
Total	26,636,804	25,189,871

La siguiente tabla muestra la utilidad neta por país:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	464,974	414,381
Panamá	49,012	45,922
El Salvador	9,959	19,283
Chile	7,360	(5,497)
República Dominicana	7,078	676
México	1,639	(7,082)
Brasil	913	(155)
Bermuda	71	(473)
Uruguay	(7,748)	13,545
Argentina	(8,390)	25,986
Total	524,868	506,586

NOTA 26. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

26.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ingresos sobre cesiones	393,534	367,925
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	10,877	61
Participación en utilidades de reaseguradores	6,933	8,394
Otras	2,563	3,852
De administración de coaseguro	1,425	1,238
Total	415,332	381,470

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	203,682	198,587
Chile	90,862	99,147
Argentina	32,414	21,320
República Dominicana	22,229	21,353
Panamá	20,773	21,240
Brasil	19,389	9,547
México	10,308	-
Uruguay	6,685	7,522
El Salvador	6,160	1,311
Bermuda	2,830	1,443
Total	415,332	381,470

26.2 Gastos por comisión

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(1,552,175)	(1,601,955)
Seguros de daños y de personas	(82,890)	(13,186)
Seguros seguridad social	(69,503)	(66,109)
Seguros obligatorios	(9,239)	(8,477)
De coaseguro aceptado	(2,936)	(2,790)
Gastos sobre aceptaciones	(110)	(6,960)
Total	(1,716,853)	(1,699,477)

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	(536,697)	(501,257)
Chile	(385,002)	(358,829)
Argentina	(242,500)	(303,192)
Brasil	(167,799)	(207,884)
México	(130,535)	(97,018)
Panamá	(80,064)	(70,265)
El Salvador	(75,955)	(66,794)
Uruguay	(62,373)	(61,338)
República Dominicana	(34,929)	(31,903)
Bermuda	(999)	(997)
Total	(1,716,853)	(1,699,477)

NOTA 27. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Administrador de seguros	(384,677)	(334,876)
Otros (*)	(189,704)	(173,119)
Promotoras de seguros	(76,458)	(71,476)
Asistencia	(46,604)	(37,167)
Comisiones	(23,544)	(22,355)
Asesorías Jurídica	(6,696)	(7,353)
Revisoría Fiscal	(6,207)	(7,469)
Junta Directiva	(2,484)	(2,891)
Asesorías Financiera	(80)	(254)
Avalúos	(70)	(234)
Total	(736,524)	(657,194)

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	(648,564)	(576,462)
Panamá	(20,090)	(17,321)
México	(19,873)	(15,784)
Uruguay	(18,637)	(11,231)
Brasil	(9,833)	(8,230)
Chile	(9,312)	(15,321)
Argentina	(6,341)	(8,532)
El Salvador	(1,936)	(2,082)
República Dominicana	(1,343)	(1,916)
Bermuda	(595)	(315)
Total	(736,524)	(657,194)

NOTA 28. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios, corresponde básicamente a la EPS Sura, Servicios de Salud IPS y Operaciones Generales Suramericana.

28.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	2,966,893	2,432,126
Servicio de laboratorio	116,455	97,197
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	85,814	70,974
Mantenimiento y reparaciones	7,349	5,984
Actividades empresariales de consultoría	3,574	1,673
Venta de partes, piezas y accesorios	3,513	2,979
Servicio de telecomunicaciones	1,862	1,793
Otros	1,606	1,258
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	132	135
Procesamiento de datos	21	-
Total	3,187,219	2,614,119

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	3,185,504	2,612,884
El Salvador	1,354	913
Panamá	361	322
Total	3,187,219	2,614,119

28.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Costo de venta de servicios EPS	(2,356,243)	(1,910,800)
Costo de venta de servicios IPS	(520,851)	(440,959)
Actividades empresariales de consultoría	(70,574)	(59,604)
Venta de partes, piezas y accesorios	(67,236)	(61,797)
Mantenimiento y reparaciones	(13,390)	(11,769)
Procesamiento de datos	(2,087)	(1,728)
Consultoría en equipo y programas de informática	(1,226)	(1,257)
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	(118)	(106)
Total	(3,031,725)	(2,488,020)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	(3,030,994)	(2,487,486)
Panamá	(731)	(534)
Total	(3,031,725)	(2,488,020)

NOTA 29. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana y sus sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2018 y 2017, se detallan a continuación:

	Diciembre 2018			Diciembre 2017		
	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto
Ingresos por inversiones (1)	911,913	(256,045)	655,868	858,295	(254,433)	603,862
Diferencia en cambio (2)	117,721	(107,756)	9,965	94,981	(90,174)	4,807
Ganancias a valor razonable (3)	1,145,632	(803,964)	341,668	1,004,984	(515,423)	489,561
Dividendos	1,882	-	1,882	879	-	879
Ganancias en venta de inversiones	42,387	(9,468)	32,919	12,866	(5,330)	7,536
Intereses (4)	-	(91,898)	(91,898)	-	(109,716)	(109,716)
Total	2,219,535	(1,269,131)	950,404	1,972,005	(975,076)	996,929

- (1) Los ingresos por inversiones incluyen ingresos por intereses y rendimientos del efectivo, carteras colectivas, encargos fiduciarios, préstamos con los directores.
- (2) La diferencia en cambio incluye ingreso y gasto por re expresión de activos y pasivos en moneda extranjera.
- (3) A continuación, se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas registradas a valor razonable:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	382,701	457,407
Forwards y Futuros	(41,033)	32,154
Total	341,668	489,561

- (4) A continuación, se presenta el detalle de los gastos por intereses:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Intereses títulos emitidos	(73,542)	(84,413)
Créditos bancos	(15,746)	(17,796)
Intereses por pasivos de arrendamiento	(1,658)	(3,675)
Otros Intereses	(946)	(3,144)
Otros créditos	(6)	(510)
Prima amortizada de cartera	-	(58)
Moratorios en pago de mesadas pensionales	-	(120)
Total	(91,898)	(109,716)

NOTA 30. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se detallan a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Otros*	(226,723)	(196,928)
Impuestos	(206,555)	(248,110)
Comisiones	(127,333)	(115,620)
Contribuciones	(95,815)	(87,825)
Arrendamientos	(76,837)	(74,431)
Publicidad	(71,708)	(70,240)
Servicios públicos	(68,226)	(70,606)
Procesamiento electrónico de datos	(68,174)	(63,017)
Servicios temporales	(61,358)	(61,796)
Mantenimiento y Reparaciones	(60,031)	(61,938)
Gastos de viajes y representación	(59,729)	(57,426)
Útiles y papelería	(47,813)	(50,946)
Gastos de venta	(31,952)	(30,725)
Legales	(31,698)	(26,296)
Seguros	(18,649)	(8,013)
Fondo de riesgos laborales	(13,390)	(11,516)
Total	(1,265,991)	(1,235,433)

(*) Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

A continuación, se muestran los gastos administrativos por país:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	(874,103)	(810,631)
Argentina	(116,962)	(159,419)
Chile	(79,939)	(61,930)
Brasil	(41,567)	(61,227)
Uruguay	(39,104)	(39,925)
México	(34,885)	(29,533)
El Salvador	(34,303)	(26,072)
Panamá	(32,802)	(35,086)
República Dominicana	(11,356)	(10,780)
Bermuda	(970)	(830)
	(1,265,991)	(1,235,433)

NOTA 31. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Diciembre 2018	Diciembre 2017	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Peso Colombiano (COP/USD)	2,956.43	2,951.32	3,249.75	2,984.00
Peso Chileno (CLP/USD)	642.00	648.77	697.28	607.15
Peso Dominicano (DOP/USD)	49.54	47.57	50.49	48.33
Peso Mexicano (MXN/USD)	19.23	18.91	19.58	19.52
Peso Uruguayo (UYU/USD)	30.72	28.64	32.40	28.69
Argentina (ARS/USD)	28.12	16.56	37.98	18.54
Brasil (BRS/USD)	3.65	3.19	3.87	3.31

NOTA 32. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A. y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en tres categorías: Riesgos Financieros, Riesgos de Negocio y Riesgos Operativos.

32.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para Suramericana S.A. la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, y un componente fundamental de la estrategia que apoya los procesos de toma de decisiones. Entender los riesgos como oportunidades, configurar nuevos negocios, explorar geografías, potenciar el talento, entre otros, hace parte esencial de dicha gestión.

Suramericana cuenta con una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que las Compañías puedan enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, los Comités de Riesgos, y la Alta Gerencia de cada una de las Compañías son responsables de sus Sistemas de Gestión de Riesgos, los cuales se implementan considerando el tamaño, complejidad de los negocios y procesos, la diversificación geográfica y la naturaleza de los riesgos a los que se enfrenta cada una, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales.

En el caso de los riesgos propios, la gestión de Suramericana S.A. se ha centrado en los riesgos estratégicos, es decir, aquellos que puedan limitar o impedir el logro de los objetivos estratégicos de la organización.

Con respecto a la gestión de riesgos de sus filiales, las compañías de Colombia y Centroamérica y El Caribe cuentan con un Sistema Integral de Gestión de Riesgos, mientras que en las compañías recientemente adquiridas de Sura México, Chile, Argentina, Uruguay y Brasil, en el 2018 se trabajó no sólo en la consolidación de los equipos de riesgos, sino también en las etapas centrales de la implementación de los estándares de Gestión de Riesgos de Sura, no sólo dando continuidad en los procesos de trabajo, sino también actualizando y consolidando ciertas políticas, manuales y límites de exposición al riesgo que recojan el apetito y perfil de riesgo de Suramericana S,A basados principalmente en los principios de ALM (gestión conjunta de activos y pasivos). Lo anterior basado en una estructura organizacional liderada por las Gerencias de Riesgos, quienes son responsables del Sistema de Gestión Integral de Riesgos, coordinando y facilitando la gestión con los demás equipos. El Sistema de Gestión de Riesgos, permite tomar decisiones estratégicas, administrativas y operacionales, encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos bajo niveles de riesgo tolerables, sino también entendiendo las tendencias globales y el contexto interno de las Compañías, creando los mecanismos de control pertinentes y garantizando la sostenibilidad y continuidad de los negocios en el largo plazo. Además, el Sistema de Gestión Integral de Riesgos busca conectar de manera eficiente el apetito de riesgo de Suramericana S.A. con las diferentes normativas exigidas por los reguladores locales, como es el caso de México y Brasil, países en los cuales las normas que rigen a las instituciones de seguros se encuentran bajo los pilares de gestión de riesgos de Solvencia II.

Por lo tanto, teniendo en cuenta que cada una de sus filiales estratégicas tiene la experiencia y experticia en los negocios en los que opera, contamos con los mecanismos de interacción adecuados para hacer seguimiento al perfil y gestión de riesgos de Suramericana S.A., que incluyen, entre otros, participación en sus Juntas Directivas, Comités y espacios para compartir mejores prácticas, además de reportes continuos sobre el desempeño de nuestras inversiones.

32.2 Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales las Compañías priorizan y focalizan su gestión, agrupados en categorías que responden a temas relevantes de acuerdo con el perfil de cada negocio y los sectores en los que se encuentran.

Gestión de Riesgos Financieros

Los Riesgos Financieros son aquellos riesgos, cuyo impacto en los resultados financieros de la Compañía, está ocasionado por cambios en las condiciones del mercado o por el incumplimiento de las obligaciones que terceros tienen con la Compañía, incluyendo todos aquellos relacionados con la gestión de la estrategia de los portafolios de inversiones de las filiales de Suramericana S.A. El desempeño de los mercados financieros y de las economías de la región tienen efectos en la operación de los negocios y, por lo tanto, en sus resultados financieros. Esto conlleva a que cuenten con sistemas de gestión que les permitan monitorear su exposición al riesgo de crédito, mercado y liquidez, desde el manejo de las tesorerías y los portafolios de inversión.

Particularmente, el 2018 se caracterizó por ser un año rodeado de incertidumbre económica, políticas monetarias restrictivas en varios países, presiones inflacionarias y tensiones políticas a nivel internacional liderado por la guerra comercial entre las principales economías del mundo.

El año transcurrió en un entorno financiero de mayor volatilidad y de menores retornos con respecto al 2017. El crecimiento sostenido en los rendimientos de los mercados financieros del año anterior fue reemplazado por menores rendimientos generalizados en los mercados internacionales. En este contexto, Estados Unidos

tuvo un papel importante en el comportamiento económico a nivel mundial, en el que su economía progresó impulsada por un mayor nivel de inversión privada, producción industrial, consumo de los hogares y disminución en la tasa de desempleo. Este comportamiento, acompañado por un aumento progresivo en los precios al consumidor dio sustento a la Reserva Federal para la implementación de una política monetaria restrictiva, que a su vez, desencadenó el conocido “flight-to-quality” –cuyos principales perjudicados fueron los mercados emergentes, entre ellos Latinoamérica–.

El crecimiento que experimentó Latinoamérica durante este periodo fue menor con respecto al 2017. Esto se evidenció en economías como Brasil, Argentina, y Colombia, donde se agudizaron algunos riesgos dadas las tensiones comerciales, reformas fiscales, la normalización de la política monetaria en Estados Unidos y la depreciación de las monedas locales ante el fortalecimiento del dólar –en particular el real brasileño y peso argentino que alcanzaron niveles históricamente altos en el tercer trimestre del año–. A este contexto, se le sumó el impacto generado por las elecciones presidenciales en Colombia, México y Brasil y la coyuntura política que vivieron estos países durante el periodo electoral. Por otro lado, Chile fue uno de los países más resilientes ante las adversidades económicas de la región, presentando un crecimiento económico importante en el primer semestre del 2018 y manteniendo niveles alentadores de crecimiento durante la segunda mitad del año. Todas estas variables, locales e internacionales, contribuyeron a impactar el desempeño de los mercados financieros en los cuales las compañías tienen presencia.

Finalmente, el desempeño de las economías principales del mundo, las políticas monetarias, el desenvolvimiento de las posibles guerras comerciales, la estabilidad política en la región Latinoamericana y la efectiva implementación de las reformas fiscales determinará el rumbo del desempeño económico de la región.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros. Para efectos del análisis, se tendrá en cuenta el riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez.

32.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las compañías. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras.

Teniendo en cuenta lo anterior, la gestión de riesgo de crédito de las inversiones se realiza por medio de las áreas de Gestión Integral de Riesgos y de Tesorería de las diferentes compañías, apoyadas, donde sea el caso, por los gestores de portafolio, velando por que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con una calidad crediticia acorde con el apetito de riesgo de la organización. Al 31 de diciembre de 2018, las inversiones de tesorería de las compañías se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

Por su parte, las compañías aseguradoras, desde la administración de su portafolio conformado por activos rentables y líquidos que respaldan sus reservas técnicas, gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores.

Los portafolios de las aseguradoras se encuentran, en su mayoría, invertidos en instrumentos de renta fija. El siguiente cuadro presenta el detalle de la distribución de los activos financieros de renta fija de las Compañías, por calificación crediticia (escala internacional) al 31 de diciembre de 2018 (y 31 de diciembre de 2017):

Nota: Las calificaciones se re-expresan en escala internacional, basados en las calificaciones soberanas emitidas por S&P, Fitch y Moody's. La metodología de escogencia de la calificación consiste en tomar la mejor calificación de las tres fuentes, siempre y cuando dicha calificación haya sido emitida durante los últimos tres meses. En caso contrario, se toma la calificación más reciente que se tenga disponible por cualquiera de las tres agencias calificadoras: Colombia BBB, Brasil BB, Argentina B, Chile A+, México BBB+, Uruguay BBB-, Panamá BBB, El Salvador B-, República Dominicana BB-. Puede observarse que la exposición al soberano es representativa.

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2018 (Escala Internacional)										
	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Gob	24%	57%	24%	100%	73%	57%	45%	15%	36%	0%
AAA	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A	1%	0%	41%	0%	11%	0%	0%	1%	2%	0%
A-	1%	0%	2%	0%	1%	0%	0%	0%	2%	0%
BBB+	0%	0%	16%	0%	6%	38%	0%	2%	2%	0%
BBB	51%	0%	11%	0%	2%	3%	0%	33%	2%	100%
BBB-	20%	0%	6%	0%	5%	2%	0%	2%	1%	0%
BB+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	11%	2%	0%
BB	0%	0%	1%	0%	0%	0%	0%	3%	0%	0%
BB-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	25%	0%	0%
Otros	1%	43%	0%	0%	0%	0%	55%	6%	53%	0%

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2017 (Escala Internacional)										
	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Gob	22%	66%	33%	100%	78%	78%	51%	17%	26%	0%
AAA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	1%	0%
A	2%	0%	25%	0%	0%	0%	0%	1%	1%	0%
A-	1%	0%	6%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	22%
BBB+	2%	0%	22%	0%	0%	20%	0%	2%	2%	0%
BBB	51%	0%	9%	0%	0%	2%	0%	7%	2%	0%
BBB-	19%	0%	4%	0%	11%	1%	0%	16%	1%	78%
BB+	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	26%	2%	0%
BB	0%	0%	0%	0%	11%	0%	0%	9%	0%	0%
BB-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	16%	0%	0%
Otros	0%	34%	0%	0%	0%	0%	49%	4%	62%	0%

En el caso de la categoría “Otros” se encuentran títulos con calificación local de grado de inversión que al ser re expresados en escala internacional quedan en calificaciones inferiores a BB- debido a la calificación soberana de estos países.

Adicionalmente, se presenta la exposición activa y pasiva a derivados que a 31 de diciembre de 2018 (y 31 de diciembre de 2017) tenían las compañías de Suramericana S.A., junto con la calificación crediticia (Escala Internacional) de las contrapartes con las que se tienen operaciones de derivados vigentes. Se debe resaltar que en la actualidad, únicamente las compañías de Colombia realizan operaciones con derivados financieros.

Cartera de Derivados Diciembre 2018 COP Millones				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BBB	364,316	(361,336)	2,980
BANCO DE BOGOTA S. A.	BBB	14,945	(16,239)	(1,294)
BANCO DE COMERCIO EXTERIOR DE COLOMBIA S.A.	BBB	462,795	(479,417)	(16,622)
BANCO DE OCCIDENTE S.A.	BBB	55,221	(58,435)	(3,214)
CITIBANK COLOMBIA	BBB	28,740	(29,224)	(484)
JPMORGAN CORPORACION FINANCIERA S.A	BBB	150,137	(160,558)	(10,421)
BBVA COLOMBIA S.A.	BBB	60,358	(61,709)	(1,351)
Total		1,136,512	(1,166,918)	(30,406)

Cartera de Derivados Diciembre 2017 COP Millones				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
BANCO DE BOGOTA S. A.	BBB	21,642	(21,357)	285
BANCO DE COMERCIO EXTERIOR DE COLOMBIA S.A.	BBB	307,294	(305,557)	1,737
JPMORGAN CORPORACION FINANCIERA S.A	BBB	214,207	(211,577)	2,630
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BBB	67,581	(67,845)	(264)
Total		610,724	(606,336)	4,388

Finalmente, frente al saldo y a la metodología de deterioro de las inversiones, es importante resaltar que Suramericana S.A. evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe alguna probabilidad de que un activo financiero o un grupo de ellos medidos al costo amortizado o disponibles para la venta puedan presentar un deterioro en su valor.

Para reconocer la pérdida por deterioro, las compañías filiales de Suramericana S.A. reducen el valor en libros del activo asociado y reconocen la pérdida en el resultado. Si en periodos posteriores, el valor de la pérdida por deterioro del valor disminuye y la disminución pudiera ser objetivamente relacionada con un evento posterior al reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro reconocida previamente debe ser revertida.

32.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las compañías. Para esto, existen sistemas de administración de riesgo de mercado implementados por las filiales, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones. Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno, que pueden ser suministrados, en los casos que aplique, por los gestores de inversiones de los portafolios.

Las compañías periódicamente monitorean el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de los activos, generan en sus resultados. Además, para mitigar su volatilidad, se determina la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas.

La gestión de este riesgo se analiza desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, tanto desde el punto de vista de las posiciones del activo como del pasivo de las compañías.

Adicionalmente, desde el corporativo se apoya la gestión de este riesgo en las filiales por medio de la construcción y formulación conjunta de metodologías que velan por la gestión conjunta de activos y pasivos, permitiendo identificar y gestionar los riesgos de mercado con una mirada integral del balance de la compañía.

En cuanto a la gestión de este riesgo en los portafolios de las aseguradoras, la metodología, los límites y/o alertas son establecidos de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia las compañías. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: valor en riesgo, sensibilidades y simulaciones.

Respecto de otros activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras, la gestión de las Compañías debe asegurar que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable, de acuerdo con los apetitos de riesgo definidos internamente.

Las siguientes tablas presentan las exposiciones por moneda de los activos financieros de las aseguradoras a diciembre 31 de 2018 (y a 31 de diciembre de 2017):

Activos Financieros por Moneda 2018										
Moneda	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Moneda local	71%	88%	12%	100%	59%	86%	82%	-	-	-
Moneda real	19%	-	88%	-	12%	8%	-	-	-	-
USD	9%	12%	-	-	29%	6%	18%	100%	100%	100%

Activos Financieros por Moneda 2017										
Moneda	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Moneda local	73%	96%	15%	100%	71%	90%	85%	-	-	-
Moneda real	18%	-	85%	-	7%	4%	-	-	-	-
USD	9%	4%	-	-	22%	6%	15%	100%	100%	100%

*Moneda local: Colombia – COP, Panamá – PAB, República Dominicana – DOP, El Salvador – SVC, Chile – CLP, México – MXN, Argentina – ARS, Uruguay – UYU, Brasil BRL.

*Moneda local real: Colombia – UVR, Chile – UF, México – UDI, Uruguay – UI

Análisis de Sensibilidad a riesgo de tipo de cambio:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del (10%) en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos. El resultado neto obtenido se presenta a continuación para el 31 de diciembre de 2018 (y el diciembre de 2017):

Desviación	Efecto en resultado antes de impuestos 2018	Efecto en resultado antes de impuestos 2017
	COP	COP
(-10%) en Tasa de cambio		
Panamá	-	-
El Salvador	-	-
Bermuda	-	-
Brasil	3,575	2
Uruguay	1,350	(243)
República Dominicana	(36)	(2,276)
México	(242)	(1,286)
Argentina	(2,663)	(2,925)
Chile	(10,312)	(3,481)
Colombia	(14,465)	(20,050)
Total	(22,793)	(30,259)

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A. realiza coberturas entre el 0% y 100% de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

A diciembre 31 de 2018, Suramericana cuenta con contratos forward para cubrir su riesgo de tipo de cambio, por un Valor Nominal de \$1.171.535 millones, de los cuales la totalidad son forwards sobre USD. La totalidad de las coberturas anteriormente mencionadas pertenecen a las compañías de Colombia.

Exposiciones a tipo de interés:

Activos renta fija y renta variable 2018										
Renta Fija	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Tasa variable	52.2%	48.9%	-	34.80%	3.0%	27.5%	1.5%	0.1%	-	-
Tasa fija	35.7%	37.7%	100.0%	0.0%	97.0%	72.5%	97.7%	87.7%	100.0%	100.0%
Subtotal	87.9%	86.6%	100.0%	34.8%	100.0%	100.0%	99.2%	87.8%	100.0%	100.0%
Renta Variable										
Nacionales	9.6%	13.4%	-	65.2%	-	-	0.8%	12.20%	-	-
Extranjeros	2.5%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Subtotal	12.1%	13.4%	-	65.2%	-	-	0.8%	12.20%	-	-
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

Activos renta fija y renta variable 2017										
Renta Fija	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda
Tasa variable	55.1%	47.9%	-	4.7%	-	9.6%	1.8%	-	-	-
Tasa fija	34.0%	43.3%	100.0%	44.3%	100.0%	90.4%	97.2%	86.9%	100.0%	100.0%
Subtotal	89.1%	91.2%	100.0%	49.0%	100.0%	100.0%	99.0%	86.9%	100.0%	100.0%
Renta Variable										
Nacionales	9.1%	8.8%	-	51.0%	-	-	1.0%	13.1%	-	-
Extranjeros	1.8%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Subtotal	10.9%	8.8%	-	51.0%	-	-	1.0%	13.1%	-	-
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

Análisis de sensibilidad a riesgo de tasa de interés:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tasa de interés se tomó únicamente el detalle de las inversiones que están clasificados a mercado (valor razonable) y la posición invertida en cada uno, dado que el pasivo y el resto de las inversiones están clasificadas al vencimiento. Para cada activo se calculó la duración modificada y se ponderó por su valor de mercado. Esta medida mide el impacto en el precio dada la variación de la tasa implícita. Para ello se evaluó una variación de 10 bps, y se aplicó este resultado en la posición de la compañía. El resultado neto obtenido para diciembre de 2018 (y diciembre de 2017) es:

Desviación	Efecto en resultado antes de impuestos 2018	Efecto en resultado antes de impuestos 2017
	COP	COP
+10pb en Tasas de Interés		
Colombia	(4,536)	(5,908)
Chile	(794)	(131)
México	(709)	(692)
Argentina	(450)	(852)
Panamá	(377)	(138)
Brasil	(279)	(209)
Uruguay	(147)	(79)
El Salvador	(97)	(79)
Bermuda	(4)	(1)
República Dominicana	-	-
Total	(7,393)	(8,089)

Análisis de sensibilidad a precio de los activos (acciones e inmobiliario):

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de acciones e inmobiliario se tomó la exposición a renta variable e inmobiliaria de la compañía; evaluando una variación del -10% llevando la diferencia del impacto a la utilidad antes de impuestos. El resultado obtenido se presenta a continuación:

Desviación	Efecto en resultado antes de impuestos 2018	Efecto en resultado antes de impuestos 2017
	COP	COP
(-10%) en Precio acciones		
Colombia	(28,515)	(25,848)
Panamá	(216)	(214)
Argentina	(204)	(469)
Chile	(14)	(15)
Brasil	-	(160)
México	-	(12)
Uruguay	-	-
República Dominicana	-	-
El Salvador	-	-
Bermuda	-	-
Total	(28,949)	(26,718)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2018	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2017
	COP	COP
(-10%) en Inmobiliario		
Colombia	(45,827)	(38,133)
Argentina	-	-
Chile	-	-
Brasil	-	-
Uruguay	-	-
México	-	-
República Dominicana	-	-
Panamá	-	-
El Salvador	-	-
Bermuda	-	-
Total	(45,827)	(38,133)

Se debe tener en cuenta que los análisis de sensibilidad realizados anteriormente no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados por lo que el impacto de estos podría ser considerablemente menor.

32.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos. Asimismo, las Compañías realizan seguimientos al flujo de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

A continuación, se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija, equivalentes de efectivo y cuentas por cobrar a asegurados de las compañías a 31 de diciembre de 2018:

Activos por Meses al Vencimiento 2018 COP Millones											
Suramericana											
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda	Suramericana
0 – 1	1,010,758	275,711	427,777	217,780	95,042	141,790	86,381	101,023	77,740	37,268	2,471,270
1 – 3	441,792	242,021	632,901	49,312	91,716	74,649	19,757	70,870	111,391	12,627	1,747,036
3 – 12	1,079,250	230,726	523,439	31,004	115,348	212,250	35,018	173,782	128,565	-	2,529,382
0 – 12	2,531,800	748,458	1,584,117	298,096	302,106	428,689	141,156	345,675	317,696	49,895	6,747,688

Los siguientes son los vencimientos de los pasivos por seguros al término del periodo sobre el que se informa:

Pasivos por Meses al Vencimiento 2018 COP Millones											
Suramericana											
Plazo (meses)	Colombia	Argentina	Chile	Brasil	Uruguay	México	República Dominicana	Panamá	El Salvador	Bermuda	Suramericana
0 – 1	396,766	54,808	114,262	66,277	20,487	42,067	9,605	14,704	12,957	-	731,933
1 – 3	650,485	82,213	258,523	51,782	45,567	121,886	19,211	38,401	45,948	-	1,314,016
3 – 12	1,716,871	222,771	299,500	66,474	180,606	158,774	63,152	73,892	107,389	-	2,889,429
0 – 12	2,764,122	359,792	672,285	184,533	246,660	322,727	91,968	126,997	166,294	-	4,935,378

Los valores incluidos en las tablas anteriores para activos y pasivos financieros representan la mejor estimación de las obligaciones y los recursos disponibles en la Compañía en sus respectivos plazos.

32.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio

Hacen referencia a aquellos riesgos que se derivan del modelo de negocio y la operación de las Compañías, particularmente para Suramericana S.A. y sus filiales. Los riesgos de negocio se gestionan juntamente con los riesgos financieros, ya que cualquier decisión que modifique la visión financiera modifica el perfil de riesgos de la compañía, luego las definiciones descritas en los numerales anteriores hacen parte integral de la gestión de riesgos de negocio. A continuación, se presenta el detalle de los riesgos propios de la actividad aseguradora:

Gestión de Riesgos Técnicos de las Aseguradoras

Los principales riesgos no financieros que pueden afectar estas Compañías aseguradoras son Riesgos de Reservas, Riesgo de Suscripción y Tarificación, Riesgo de Reaseguro y Riesgo de Concentración:

- **Riesgo de Reservas:**

Se refiere a la probabilidad de pérdida de Suramericana S.A. y sus filiales como consecuencia de una subestimaciones o sobrestimaciones en el cálculo de las reservas técnicas en conjunto con las obligaciones contractuales con los clientes (participación de utilidades, pago de beneficios garantizados, entre otros).

El riesgo de reservas se manifiesta principalmente por cambios relacionados en la mortalidad, longevidad y morbilidad de la población expuesta; así como también por las desviaciones adversas de siniestralidad y suficiencia de reservas generadas por aumentos en la frecuencia de los siniestros o severidad representada en un mayor valor de estos.

Las Compañías han diseñado e implementado metodologías y procesos actuariales de suficiente desarrollo tanto técnico como práctico utilizando información completa y robusta que permite realizar estimaciones razonables de las obligaciones con los asegurados. Asimismo, existen herramientas para el monitoreo periódico de la adecuación de las reservas frente a las obligaciones de estas, que les permite tomar acciones para mantener los niveles adecuados del pasivo.

- **Riesgo de Suscripción y Tarificación:**

El riesgo de suscripción se relaciona a la posibilidad de incurrir en pérdidas como consecuencia de políticas y prácticas inadecuadas en el diseño de productos/servicios o la colocación de estos. Puede ser entendida como Suscripción, Afiliación, Venta, entre otros. Entre tanto los riesgos de tarifa implican una probabilidad de pérdida debido a errores en el cálculo de precios/tarifas, resultando insuficiente las primas para la cobertura de los costos de negocio.

Las Compañías realizan la gestión de este riesgo desde dos enfoques: el primero desde el proceso de diseño y desarrollo de soluciones, donde se definen las políticas, procesos y controles para la suscripción y tarificación de productos. El segundo es el monitoreo periódico del riesgo que busca cuantificar si la tarifa definida para un periodo logra cubrir las obligaciones futuras resultantes de los contratos. El análisis busca entender si la prima retenida devengada es suficiente para cubrir los rubros de la compañía aseguradora teniendo en cuenta la siniestralidad, gastos técnicos y administrativos, ingresos financieros y el retorno mínimo esperado por el accionista dado el riesgo asumido.

Análisis de Sensibilidad

Con el fin de calcular la exposición a ciertas variables pertinentes de riesgo, las Compañías realizan análisis de sensibilidad a sus Estados Financieros, que reflejan la forma como puede verse afectado el resultado del periodo si llegasen a materializarse. A continuación, se presentan los ejercicios y análisis para los diferentes tipos de compañías:

- **Seguros de Vida:** Se evalúa la exposición de las Compañías ante cambios en las variables de longevidad, mortalidad y morbilidad. La metodología utilizada consiste en realizar movimientos en cada una de las variables y obtener el impacto de la magnitud del cambio en el resultado de las Compañías. A continuación, se presentan los impactos por cada tipo de riesgo:

País	Riesgo	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	Mortalidad	(\$ 27,498)	(\$ 20,801)
	Morbilidad	(\$ 44,017)	(\$ 37,768)
	Longevidad	(\$ 44,087)	(\$ 39,334)

*Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2017 y diciembre 2018. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

Cabe destacar que el análisis de sensibilidad presentado analiza los efectos en el estado financiero anual como consecuencia del cambio de alguno de los parámetros más importantes en la valuación de los compromisos de largo plazo con los asegurados. Es decir, cuantifica el impacto de cambios estructurales de un 10% en los comportamientos de mortalidad, morbilidad y longevidad de las carteras; lo cual tiene implicaciones en las expectativas de años futuros (no sólo el primer año como el riesgo de volatilidad), afectando el valor de las reservas de largo plazo de las pólizas.

- **Seguros de Riesgos Laborales:** Se realizan análisis relacionados con el comportamiento y las tendencias de accidentalidad y morbilidad laboral, así como la tendencia de longevidad sobre las obligaciones pensionales. El análisis se hace teniendo en cuenta un aumento del 10% en el comportamiento de las tendencias:

País	Riesgo	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Colombia	Morbilidad	(\$ 13,354)	(\$ 24,505)
	Longevidad	(\$ 19,007)	(\$ 15,943)

*Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2017 y diciembre 2018. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

- **Seguros Generales:** Para las compañías de generales se realizan análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de insuficiencia de reservas.

El análisis de sensibilidad muestra cómo podría haberse visto afectado el resultado del periodo debido a desviaciones de la variable pertinente de riesgo, cuya ocurrencia fuera razonablemente posible al final del periodo sobre el que se informa. Se describen a continuación los riesgos analizados y los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad.

La compañía realiza un análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de reservas que se encuentra definido en el “QIS 5 Technical Specifications” de Solvency II. Este análisis identifica cuál es la variación que pueden tener esos riesgos por medio de ajustes de distribuciones de probabilidad a datos históricos de desempeño operativo de las diferentes líneas de negocio. En esta sensibilidad se utilizan las distribuciones construidas para los riesgos de la compañía y se elige un evento con una mayor probabilidad de ocurrencia.

La selección de este modelo permite a la organización entender los riesgos asumidos y sus posibles desviaciones de manera conectada, teniendo en cuenta sus correlaciones y procesos internos. Dado este enfoque, las sensibilidades no se realizan por solución, sino que el impacto de estas se mide en toda la compañía, como sería en el caso de materializarse una desviación como la planteada.

País	Riesgo					
	Primas		Reservas		Total	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Argentina	(16,757)	(16,600)	(12,167)	(9,377)	(28,924)	(25,977)
Brasil	(33,398)	(46,340)	(10,252)	(13,785)	(43,650)	(60,125)
Chile	(32,314)	(27,857)	(4,081)	(6,166)	(36,395)	(34,023)
Colombia	(33,849)	(35,333)	(21,044)	(25,750)	(54,893)	(61,083)
El Salvador	(3,166)	(4,004)	(484)	(1,052)	(3,650)	(5,056)
México	(12,625)	(9,794)	(3,103)	(2,137)	(15,728)	(11,931)
Panamá	(5,939)	(4,588)	(772)	(790)	(6,711)	(5,378)
República Dominicana	(2,337)	(2,166)	(797)	(794)	(3,134)	(2,960)
Uruguay	(6,228)	(4,858)	(1,376)	(860)	(7,604)	(5,718)
Suramericana	(146,613)	(151,540)	(54,076)	(60,711)	(200,689)	(212,251)

* Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2017 y diciembre 2018. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

• Riesgo de Reaseguro:

Consiste en la posibilidad de incurrir en pérdidas derivadas de una inadecuada gestión del reaseguro, incluye: diseño del programa de reaseguro, colocación del reaseguro y diferencias entre las condiciones originalmente aceptadas de los tomadores de pólizas y las aceptadas a su vez por los reaseguradores de la entidad.

Para gestionar este riesgo, se transfiere parte de las obligaciones con los asegurados mediante esquemas de reaseguro proporcional, no proporcional y contratos facultativos para riesgos especiales con reaseguradores previamente aprobados.

Los contratos proporcionales permiten reducir el valor expuesto a riesgo y los contratos no proporcionales limitar la siniestralidad y la exposición retenida a catástrofes.

A pesar de tener un esquema de reaseguro definido, la organización es directamente responsable de las obligaciones con sus clientes por lo cual existe riesgo de crédito con respecto a la cesión, mitigado a través de la diversificación de contrapartes y cuantificando el riesgo de crédito respectivo (referencia a nota de riesgo de crédito).

Con respecto a las contrataciones de reaseguro, las Compañías analizan la capacidad y solidez financiera de los reaseguradores para cumplir con las obligaciones contraídas. Con el objetivo de gestionar dicho riesgo, se analiza su fortaleza financiera, a través de variables cuantitativas y cualitativas (solvencia financiera, posicionamiento en el mercado, entre otros), con el fin de apoyar la toma de decisiones y cumplir con procedimientos de control interno.

A continuación, se muestra de manera general y a través de un indicador de primas cedidas la participación de los reaseguradores más representativos con los cuales la compañía cede riesgos, a su vez se muestra la solidez financiera de estas compañías, determinada a través de los análisis de riesgo de crédito definidos internamente en la compañía:

Compañía	Participación
MUNICH RE	36%
LLOYD'S	13%
MAPFRE RE	8%
RSA	7%
SWISS RE	5%
HANNOVER RE	4%

Adicionalmente, de acuerdo con las prácticas de deterioro de activos, las cuentas por cobrar a los reaseguradores y coaseguradores de las compañías son deterioradas bajo el principio de pérdida esperada o prospectiva, para lo cual, las diferentes filiales han desarrollado metodologías y modelos de deterioro que incorporan el cumplimiento de los requerimientos legales y los lineamientos definidos por Suramericana S.A.

• **Riesgo de Concentración:**

Expone la probabilidad de pérdida en que puede incurrir una entidad como consecuencia de una inadecuada diversificación de: clientes, proveedores, servicios/productos, canales, ubicación geográfica, Reaseguradores, Coaseguradores, Socios de negocio, entre otros.

La presencia de Suramericana S.A. en nueve geografías de la región y un portafolio con variedad de soluciones de vida, personas y generales, comercializado a través de diferentes canales, permite a la organización tener una exposición diversificada a los riesgos técnicos.

Las Compañías realizan un monitoreo periódico de este riesgo a través de indicadores de concentración. Estos indicadores incluyen la concentración de tomadores por grupos económicos, la concentración de canales de distribución, la concentración de soluciones, entre otras.

En 2018, las Compañías continuarán atentas y preparándose para posibles cambios en materia tributaria, pensional y del sector asegurador en la región, que podrían tener efectos en sus resultados.

Reclamaciones Reales Comparadas Con Estimaciones Previas

Las siguientes tablas exponen la evolución de los siniestros últimos - pagos, reservas de avisados y reserva de siniestros ocurridos y no avisados (IBNR) - para cada una de las filiales de Suramericana para los años 2015, 2016, 2017 y 2018.

Los siniestros últimos representan la suma final que se estima que una compañía terminará pagando por los siniestros de cada periodo de ocurrencia. Dado que no es posible saber con exactitud el monto final que deberá desembolsar la compañía luego del término de vigencia de las pólizas, se realizan estimaciones actuariales, Reserva IBNR, a los efectos de asociar dichas pérdidas al año contable en el que se registran los ingresos por primas.

Al comparar las estimaciones iniciales de siniestros últimos con las estimaciones actuales es posible observar la evolución de dichas estimaciones y cuán ajustadas resultaron. Las desviaciones que se presentan a continuación se explican principalmente por reclamos en procesos legales (responsabilidad civil, autos y transporte entre otros), por el tiempo que transcurre entre el siniestro y el conocimiento de este por parte de la compañía (seguros previsionales, riesgos laborales) y por coberturas cuyo desarrollo es mayor a un año naturalmente (fianzas principalmente).

Es importante destacar que este análisis contempla todas las soluciones de cada filial exceptuando EPS Colombia debido a que, por tratarse de una compañía de Salud, su operatoria es diferente al resto de las filiales y el hecho de no registrar reservas de avisados distorsionaría el análisis.

Por otra parte, a los fines de homogenizar la información, los saldos incrementales de pagos y reservas que se incluyen en las tablas expuestas en esta sección del documento son transformadas a Pesos Colombianos (COP) teniendo en cuenta el tipo de cambio de cada año de corte de información.

Tabla 1. Argentina, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	382,181	375,194	381,315	390,236
2016	351,657	347,402	350,781	
2017	409,841	405,917		
2018	305,539			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	172,958	250,066	268,253	272,486
2016	157,024	232,824	237,702	
2017	184,237	231,153		
2018	120,960			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	390,236	272,486	117,750	(8,055)	-2%
2016	350,781	237,702	113,079	876	0%
2017	405,917	231,153	174,763	3,924	1%

Tabla 2. Brasil, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	215,651	209,885	211,859	210,565
2016	263,770	252,555	247,672	
2017	273,364	264,577		
2018	255,276			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	111,570	181,266	187,870	189,728
2016	148,169	205,856	207,713	
2017	147,532	152,649		
2018	62,378			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	210,565	189,728	20,837	5,086	2%
2016	247,672	207,713	39,959	16,098	7%
2017	264,577	152,649	111,928	8,788	3%

Tabla 3. Chile, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	824,557	761,248	735,925	735,491
2016	983,043	910,643	907,522	
2017	1,496,172	1,421,934		
2018	674,978			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	301,238	682,592	738,432	745,933
2016	493,728	874,482	914,885	
2017	590,094	1,144,965		
2018	390,483			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	735,491	745,933	(10,442)	89,065	12%
2016	907,522	914,885	(7,363)	75,522	8%
2017	1,421,934	1,144,965	276,969	74,238	5%

Tabla 4. Colombia Generales, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	842,244	912,402	935,978	950,727
2016	1,537,393	1,578,093	1,608,551	
2017	1,260,539	1,348,257		
2018	1,074,593			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	537,512	789,365	869,269	896,313
2016	1,160,761	1,457,564	1,526,526	
2017	806,394	1,144,140		
2018	693,797			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	950,727	896,313	54,414	(108,484)	-11%
2016	1,608,551	1,526,526	82,025	(71,158)	-4%
2017	1,348,257	1,144,140	204,117	(87,718)	-7%

Tabla 5. Colombia ARL, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	247,629	266,447	307,044	304,338
2016	345,163	361,306	363,895	
2017	425,000	418,726		
2018	498,791			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	110,693	220,829	245,712	273,139
2016	156,441	269,046	307,053	
2017	187,076	294,645		
2018	203,782			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	304,338	273,139	31,199	(56,709)	-19%
2016	363,895	307,053	56,841	(18,731)	-5%
2017	418,726	294,645	124,082	6,273	2%

Tabla 6. Colombia Vida, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	778,520	863,249	863,197	866,463
2016	895,094	1,008,664	1,025,872	
2017	1,043,855	1,180,144		
2018	496,895			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	298,633	607,409	731,013	782,622
2016	322,801	710,513	903,589	
2017	379,056	838,782		
2018	301,959			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	866,463	782,622	83,841	(87,943)	-10%
2016	1,025,872	903,589	122,283	(130,777)	-13%
2017	1,180,144	838,782	341,362	(136,289)	-12%

Tabla 7. México, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	131,737	133,713	133,196	134,635
2016	113,148	114,894	119,073	
2017	122,253	137,913		
2018	177,307			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	98,456	125,968	142,965	144,818
2016	88,089	129,493	136,569	
2017	96,885	151,005		
2018	128,001			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	134,635	144,818	(10,184)	(2,898)	-2%
2016	119,073	136,569	(17,496)	(5,925)	-5%
2017	137,913	151,005	(13,092)	(15,661)	-11%

Tabla 8. Panamá, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	142,573	140,010	138,277	140,554
2016	173,469	158,706	157,960	
2017	164,346	154,245		
2018	140,703			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	97,891	127,655	131,309	136,096
2016	86,941	143,578	156,230	
2017	82,333	143,016		
2018	87,815			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	140,554	136,096	4,458	2,019	1%
2016	157,960	156,230	1,731	15,508	10%
2017	154,245	143,016	11,229	10,101	7%

Tabla 9. República Dominicana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	42,028	41,112	40,258	41,119
2016	51,452	47,379	48,120	
2017	48,083	50,231		
2018	81,435			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	23,724	33,534	35,652	36,758
2016	30,195	41,535	43,497	
2017	29,688	41,650		
2018	40,388			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	41,119	36,758	4,361	908	2%
2016	48,120	43,497	4,623	3,332	7%
2017	50,231	41,650	8,581	(2,149)	-4%

Tabla 10. Salvador, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	243,719	242,507	238,004	227,362
2016	151,656	143,337	144,481	
2017	167,241	155,995		
2018	219,702			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	137,506	184,196	190,025	199,192
2016	104,736	131,419	133,319	
2017	116,578	142,004		
2018	139,782			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	227,362	199,192	28,170	16,357	7%
2016	144,481	133,319	11,161	7,175	5%
2017	155,995	142,004	13,991	11,246	7%

Tabla 11. Uruguay, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	82,735	82,306	77,094	81,476
2016	96,119	102,140	96,643	
2017	113,419	107,617		
2018	148,591			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	53,881	70,833	71,748	78,847
2016	68,658	94,669	103,146	
2017	75,614	113,937		
2018	103,948			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	81,476	78,847	2,629	1,259	2%
2016	96,643	103,146	(6,503)	(523)	-1%
2017	107,617	113,937	(6,320)	5,802	5%

Tabla 12. Total Suramericana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	3,933,572	4,028,074	4,062,146	4,082,966
2016	4,961,966	5,025,118	5,070,570	
2017	5,524,112	5,645,555		
2018	4,073,810			

Pagos de siniestros acumulados				
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después
2015	1,944,063	3,273,712	3,612,248	3,755,932
2016	2,817,543	4,290,978	4,670,230	
2017	2,695,487	4,397,946		
2018	2,273,293			

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	4,082,966	3,755,932	327,034	(149,394)	-4%
2016	5,070,570	4,670,230	400,339	(108,604)	-2%
2017	5,645,555	4,397,946	1,247,609	(121,444)	-2%

Prueba de Adecuación de Pasivos

En las compañías, las reservas técnicas registradas son analizadas de manera periódica para determinar si estas son adecuadas. Si como consecuencia de estos análisis se pone de manifiesto que las mismas no son suficientes, se les realiza un ajuste de acuerdo con lo establecido por las metodologías definidas y según los planes establecidos por la organización.

32.2.5 Gestión de Riesgos Operativos

Para la organización, se entiende que los riesgos de operaciones e infraestructura podrían incluir pérdidas resultantes de fallas o de una inadecuada administración de los procesos internos, personas y sistemas. Podría ser resultado de falta de infraestructura relacionada con el desempeño, protección y utilización de los activos existentes. El enfocarse en la operación e infraestructura y su apoyo a la consecución de los objetivos de la compañía y la integración de la gestión de riesgos en las actividades operativas, hace que la entidad pueda evitar costos y procedimientos innecesarios. Los requerimientos operativos a corto y largo plazo deberían ser determinados y planificados, incluyendo instalaciones situadas estratégicamente para garantizar el suministro y una estructura competitiva de costos.

Por tanto, la gestión de estos riesgos está enmarcada dentro del ambiente de control interno y con un especial foco en la exposición que se genera desde los procesos y proyectos.

Durante el 2018, además de la gestión de riesgos en procesos y proyectos, el trabajo del área de riesgos tuvo énfasis en el desarrollo y fortalecimiento de las capacidades técnicas en materia de riesgos en todas las filiales, así como madurar el uso de metodologías de evaluación de riesgos, alineadas con otras funciones del

control interno. Así mismo, se realizaron actividades para establecer el estado de algunos riesgos específicos, como el riesgo de fraude y corrupción, lavado de activos y financiación del terrorismo, riesgo de la tecnología, riesgo reputacional y de continuidad de negocio.

- Riesgos en los Procesos: Dada la criticidad que representan algunos procesos sobre el reporte financiero y sobre el resultado de las compañías, se trabajó en la identificación y gestión de los riesgos en estos procesos, así como el desarrollo de estrategias que nos permitan mejorar el grado de exposición a estos riesgos. Igualmente se abordaron otros procesos, que si bien no tienen un impacto financiero, son igualmente importantes para la organización.
- Riesgo de Continuidad de Negocio y Gestión de Crisis: Durante el año, se tuvieron eventos con carácter catastrófico en algunas de las filiales, cuyo impacto no generó afectación sobre las compañías pero sí sobre sus clientes y algunos empleados. El equipo de riesgos estuvo liderando la atención de estos eventos al interior de cada una de las compañías y apoyando los equipos de respuesta en la atención del mismo.
- Adicionalmente, a nivel preventivo, se ejecutó el diagnóstico en todas las filiales para entender integralmente el estado de madurez frente a la gestión de este riesgo y establecer los planes de acción a trabajar durante el próximo año.
- Riesgo reputacional: Como parte de la estrategia de fortalecimiento de las capacidades en todas las filiales, se desarrollaron programas de formación para los equipos internos involucrados en la gestión de estos riesgos, así como también el establecimiento de canales formales para la comunicación de los eventos que llegasen a presentarse.
- Riesgo de tecnología: entendiéndolo el papel que la tecnología desempeña en la organización, se desarrolló una valoración integral en toda la región para determinar el estado de este riesgo y el efecto que puede tener sobre el logro de los objetivos estratégicos, la operación y el desarrollo de proyectos.
- Riesgo de Fraude y Corrupción: Todas las compañías realizaron la aprobación de una política que dispone que en Suramericana hay cero tolerancia frente al fraude y la corrupción. Adicional a esto, cada una dispone de sus propios mecanismos, procedimientos y controles efectivos para prevenir, detectar y responder oportunamente a situaciones y eventos con algún indicio de fraude y/o corrupción.
- Riesgo de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo: Suramericana, a través de su política corporativa de lucha contra este riesgo, ha adoptado como pilar fundamental para la prevención y control, el conocimiento adecuado y robusto de todos sus clientes, empleados y proveedores, soportado en el cumplimiento de las normas locales aplicables y de un estándar corporativo. Actualmente, se cuenta con una medición agregada del cumplimiento de la norma que corresponde a cada operación y con desarrollo de los sistemas tendientes a fortalecer la gestión, de tal manera que se fortalezca la gestión de este riesgo en aquellos países donde la regulación en la materia aún está en rezagada respecto del estándar internacional propuesto por el GAFI.
- Riesgos en proyectos: Y también, se acompañaron algunos proyectos críticos en las Compañías para la realizar una identificación y gestión temprana y permanente de sus riesgos.

La gestión permanente de los riesgos operacionales en conjunto con la gestión de los riesgos estratégicos, permiten incrementar el nivel de madurez en el entendimiento de los riesgos y apoyar una mejor toma de decisiones, ayudando a la organización en su competitividad y sostenibilidad.

NOTA 33. GANANCIAS POR ACCIÓN

La utilidad básica por acción se calcula dividiendo la utilidad del periodo atribuible a los accionistas y del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre los ingresos y las acciones utilizadas en las ganancias básicas

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Utilidad neta de la controladora	524,612	505,269
Acciones en circulación para la utilidad básica por acción	99,789	99,789
Utilidad por acción (pesos colombianos)	5,257,213	5,063,374

NOTA 34. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

El 28 de febrero de 2018, Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS suscribió un acuerdo con Fundación Institución de Alta Tecnología Médica "IATM" para la adquisición de tres sedes operativas; así como otros activos y pasivos relacionados con éstas. Como resultado de la operación, la compañía busca consolidarse en el negocio de ayudas diagnósticas en la ciudad de Medellín. La fecha efectiva para efectos contables de la combinación de negocios fue el 1 de noviembre de 2018.

Actualmente, la compañía se encuentra adelantando la asignación del precio de compra - Purchase Price Allocation de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". A continuación, se relacionan los valores razonables definitivos y provisionales de los activos y pasivos identificables en el negocio a la fecha de obtención de control; éstos serán susceptibles de modificaciones y ajustes hasta el momento en que el proceso de asignación del precio de compra sea terminado, para lo cual se dispone hasta de un año después de la fecha de adquisición, según lo dispone la norma:

	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018
Activos identificables	
Cuentas por cobrar comercial	1,894
Inventarios	45
Propiedades, planta y equipo	14,800
Disponibles	805
Inversiones	2
Activos intangibles (1)	69
Total activos identificables	17,615
Pasivos identificables	
Obligaciones financieras	848
Proveedores	148
Otros pasivos	275
Obligaciones laborales	395
Cuentas por pagar	671
Total pasivos identificables	2,337
Activos y pasivos netos	15,278

(1) Valores razonables provisionales dado que se encuentra en el proceso de identificación de activos intangibles.

El valor del exceso pagado, incluido en la línea de otros activos no financieros, asciende a:

	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018
Contraprestación transferida (2)	22,599
Valor razonable provisional de activos y pasivos identificables	(15,278)
Crédito mercantil provisional generado en la adquisición	7,321

- (2) El valor de la contraprestación transferida fue cancelado parcialmente en efectivo antes del 31 de diciembre de 2018.

El exceso pagado se atribuye a la estrategia de expansión de la compañía y a las sinergias que se esperan de la integración con las operaciones actuales. Se estima que el crédito mercantil del negocio no ha presentado variaciones desde la fecha de adquisición hasta el período finalizado el 31 de diciembre de 2018. De acuerdo con lo señalado en el literal c del numeral 2 del artículo 74 y el parágrafo 3 del artículo 143 del Estatuto Tributario, el crédito mercantil determinado en esta combinación de negocios no es susceptible de amortización para efectos tributarios.

Los costos de transacción relacionados con la adquisición del negocio no son significativos, razón por la cual fueron reconocidos como otros gastos operacionales en el estado de resultados integral al 31 de diciembre de 2018.

NOTA 35. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros fueron los siguientes:

	Total
Resultados	(42,732)
Patrimonio	23,837

Las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la reexpresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la reexpresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación interanuales de los últimos 3 años han sido:

2018	2017	2016
47.60%	24.80%	33.10%

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Diciembre 2018
Re expresión partidas no monetarias activo	22,814
Re expresión partidas no monetarias pasivo	(2,453)
Re expresión partidas de patrimonio	(59,958)
Re expresión partidas de resultados	(3,135)
Total	(42,732)

NOTA 36. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor de las filiales y de Flujo de Caja Libre del holding, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de las filiales, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la compañía en 2016. Durante 2018 Suramericana S.A. decretó dividendos a sus accionistas por \$176,265 millones y pagó intereses a sus tenedores de bonos por \$73,604 millones. Así mismo, la compañía realizó capitalizaciones a algunas de sus nuevas filiales en Latinoamérica por un valor de \$29,692 millones, buscando robustecer su situación financiera para fortalecer su posición competitiva en los respectivos mercados. Los recursos de las capitalizaciones han sido destinados a fortalecer reservas, inversiones en tecnología, posicionamiento de marca, entre otros.

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., durante 2018 la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la compañía, por tercer año consecutivo. La calificadora destaca el avance positivo que ha mostrado la compañía en la integración de las filiales adquiridas, lo cual la posiciona como uno de los grupos aseguradores más relevantes en la región. Adicionalmente, la calificadora resalta la sólida posición de la compañía en Colombia, su mercado líder.

NOTA 37. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

37.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 a:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 16.1 Inversiones en subsidiarias.
- b) Miembros de Junta Directiva
- c) Directivos
- d) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 16.2 Inversiones en asociadas.

37.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro, es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 que han sido eliminadas en el consolidado:

Diciembre 2018

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A (Argentina)	5	-	-	(503)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	(29)	(25)	-	503
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	54,424	122	4,683	59
Chilean Holding Suramericana SpA	-	53,866	-	2,428
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	217	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile)	60	342	-	2,196
Seguros Generales Suramericana S.A.	47,520	28,221	52,950	136,238
Seguros de Vida Suramericana S.A.	2,320	16,557	11,862	106,433
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	9,349	50,199	91,955	4,649
Servicios Generales Suramericana S.A.S	54,207	-	4,115	2,822
Suramericana S.A	88	1,172	-	34
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	34	576	95,375	642
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	18,129	7,301	456,847	50,306
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	24	5,733	27	142,593
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	1,792	14,649	1,137	426,738
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	8,377	1,418	153,248	4,368
Seguros Sura S.A de C.V (México)	-	13	-	-
Seguros Suramericana Panamá	206	32,074	17,511	32,575
Servicios Generales Suramericana S.A	352	206	517	-
Seguros Sura S.A Republica Dominicana	-	274	-	284
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	531	2,539	3,121	2,264
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	700	1,157	2,033	5,267
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	162	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	162	13	-	-
Sura RE	18,535	-	25,593	1,078
Total	216,786	216,786	920,974	920,974

Diciembre 2017

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	141	-	(221)	(555)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	141	-	334
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	51,045	-	4,065	-
Chilean Holding Suramericana SpA	-	50,280	-	2,237
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	228	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	-	537	-	1,829
Seguros Generales Suramericana S.A.	21,917	8,600	47,580	94,298
Seguros de Vida Suramericana S.A.	730	18,653	21,463	94,847
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	9,003	60,477	85,396	5,456
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	62,227	24	4,734	2,462
Suramericana S.A.	534	262	-	(272)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	7,138	298	79,246	864
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	29,148	4,307	397,068	43,826
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	38	11,857	30	123,193
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	968	22,546	1,243	365,593
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	5,629	410	122,633	4,503
Protección Garantizada LTDA.	-	-	3,056	1
Seguros Suramericana S.A. Panamá	186	9,780	2,620	31,356
Servicios Generales Suramericana S.A.	307	186	427	-
Seguros Sura S.A. República Dominicana	-	166	-	261
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	1,076	1,156	4,369	1,188
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	1,431	1,076	6,210	7,964
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	-	534	-	534
Total	191,518	191,518	779,919	779,919

37.3 Transacciones partes relacionadas con asociadas

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con compañías asociadas al 31 de diciembre:

2017 Compañía	Operaciones consolidadas Suramericana			
	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Sodexo	865	1,533	463	3,504
Subocol	417	57	333	19
Palic salud	-	55	-	585
Planeco	1,269	-	-	-
Brinks	606	14	273	99
Total	3,157	1,659	1,069	4,207

2018				
Compañía	Operaciones consolidadas Suramericana			
	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Sodexo	36	600	506	3,448
Subocol	149	177	6	341
Palic salud	-	80	-	68
Planeco	-	-	-	-
Total	185	857	512	3,857

37.4 Honorarios de la junta directiva

Los honorarios de la Directiva se incluyen a continuación:

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Honorarios miembros de Junta Directiva	2,484	2,891

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. y sus subsidiarias, formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

37.5 Remuneración del personal clave

Remuneración al personal clave (pasivo)	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Beneficios corto plazo	17,839	9,988
Beneficios largo plazo	4,118	1,093
Beneficios post empleo	26,187	31,036
	48,144	42,117

Remuneración al personal clave (Gasto)	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Beneficios corto plazo	57,671	63,520
Beneficios largo plazo	5,223	109
Beneficios post empleo	2,519	3,162
Beneficio por terminación	773	-
	66,186	66,791

Transacciones con directores	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Cuentas por cobrar directores	3,757	4,412
	3,757	4,412

NOTA 38. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Los presentes estados financieros consolidados con corte al 31 de Diciembre de 2018 fueron preparados para propósito de supervisión y autorizados para su emisión por la Junta Directiva de Suramericana S.A. el 21 de febrero del 2019, después de la fecha de corte y hasta su publicación no se presentan hechos relevantes.

NOTA 39. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana S.A. correspondientes al periodo finalizado el 31 de diciembre de 2018 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en Acta No. 138 de la Junta Directiva del 21 de febrero de 2019, para ser presentados al mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre 2018, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

		SURAMERICANA S.A. ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES DICIEMBRE DE 2018 Y DICIEMBRE DE 2017 (Expresados en millones de pesos)				
INDICE		Diciembre 2018		Diciembre 2017		INTERPRETACION
	Solidez	21,821,127	= 81.92%	20,688,913	= 82.13%	Los acreedores son dueños del 81.92% a diciembre de 2018 y del 82.13% a diciembre de 2017 quedando los accionistas dueños del complemento: 18.08% en diciembre de 2018 y el 17.87% a diciembre de 2017
		26,636,804		25,189,871		
						Pasivo total
						Activo total
ENDEUDAMIENTO	Total	21,821,127	= 81.92%	20,688,913	= 82.13%	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 81.92% a diciembre de 2018 y 82.13% a diciembre de 2017 han sido financiados por los acreedores
		26,636,804		25,189,871		
						Pasivo total
						Activo total
	Cobertura de intereses	616,765	= 671.14%	616,302	= 561.73%	La Compañía generó una utilidad neta igual a 671.14% a diciembre de 2018 y del 561.73% en diciembre de 2017 de los Intereses pagados
		91,898		109,716		
						Utilidad neta + intereses
						Gastos financieros
	Apalancamiento o Leverage	21,821,127		20,688,913		Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 453.13% a diciembre de 2018 y en 459.66% a diciembre de 2017
		4,815,677	= 453.13%	4,500,958	= 459.66%	
					Pasivo total con terceros	
					Patrimonio	
Financiero Total	1,355,243		1,247,270		Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 28.14% a diciembre de 2018 y el 27.71% a diciembre de 2017	
	4,815,677	= 28.14%	4,500,958	= 27.71%		
					Pasivos totales con entidades Financieras	
					Patrimonio	
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	524,867	= 3.63%	506,586	= 3.57%	La utilidad neta corresponden a un 3.63% de los ingresos netos en diciembre de 2018 y a un 3.57% de los mismos en 2017
		14,455,113		14,208,452		
						Utilidad neta
	Rendimiento del patrimonio	524,867	= 12.23%	506,586	= 12.68%	Los resultados netos corresponden a un 12.23% del patrimonio en diciembre de 2018 y a un 12.68% a diciembre de 2017
		4,290,810		3,994,372		
						Utilidad neta
					Patrimonio - utilidades	
Rendimiento del activo total	524,867	= 1.97%	506,586	= 2.01%	Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 1.97% a diciembre de 2018 y el 2.01 en diciembre de 2017	
	26,636,804		25,189,871			
					Utilidad neta	
					Activo total	

suramericana



Estados financieros separados de
Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2018 con
cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017.

1 Contenido

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	4
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS.....	5
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	6
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE.....	14
1.1. Grupo empresarial	16
NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS	17
2.1. Declaración de cumplimiento	17
2.2. Bases de medición.....	17
2.3. Actualización de política contable.....	18
2.4. Presentación de estados financieros	18
2.5. Reclasificación	18
NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS.....	19
3.1. Efectivo y equivalentes de efectivo.....	19
3.2. Instrumentos financieros	19
3.3. Activos y pasivos por impuestos	22
3.3.1. Corriente.....	22
3.3.2. Diferido	22
3.4. Inversiones	23
3.4.1. Subsidiarias	23
3.4.2. Asociadas	23
3.5. Moneda	24
3.5.1. Funcional y de presentación	24
3.5.2. Moneda extranjera	24
3.6. Ingresos ordinarios.....	25
3.7. Ganancia por acción.....	25
3.8. Beneficios a los empleados	25
3.9. Activos no corrientes disponibles para la venta	26
3.10. Propiedad y equipo	27
3.11. Valor razonable	28
3.12. Provisiones y contingencias	29
3.13. Deterioro del valor de los activos.....	30
3.14. Partes relacionadas	30
3.15. Hiperinflación en Argentina	32
3.16. Hechos ocurridos después de la fecha del período que se informa	33

NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	33
NOTA 5. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	36
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	40
6.1. Activos financieros	42
6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo.....	43
6.1.2 Inversiones.....	44
6.1.3 Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	44
6.1.4 Cuentas por cobrar partes relacionadas	44
6.2. Pasivos financieros	44
6.2.1. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	46
6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas	46
6.2.3. Títulos emitidos.....	47
NOTA 7. IMPUESTOS.....	48
7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera	48
7.2. Impuestos reconocidos en el resultado del período.....	49
7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva.....	49
7.4 Saldos de impuestos diferidos.....	50
7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos.....	50
7.6. Asuntos tributarios en Colombia.....	51
NOTA 8. PROPIEDADES Y EQUIPO.....	53
NOTA 9. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA.....	54
NOTA 10. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS.....	55
10.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	55
10.2. Inversiones en subsidiarias	56
NOTA 11. PROVISIONES.....	67
11.1. Provisiones para contingencias	67
NOTA 12. BENEFICIOS A EMPLEADOS.....	67
12.1. Beneficios a corto plazo	67
12.2. Beneficios largo plazo.....	68
12.3. Beneficios post empleo	70
12.4. Gasto beneficios a empleados	72

NOTA 13. PATRIMONIO.....	73
NOTA 14. DIVIDENDOS.....	74
NOTA 15. OTRO RESULTADO INTEGRAL.....	75
NOTA 16. OTROS INGRESOS.....	75
NOTA 17. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	76
NOTA 18. GASTOS DE HONORARIOS.....	76
NOTA 19. INTERESES.....	76
NOTA 20. DIFERENCIA EN CAMBIO.....	77
NOTA 21. GANANCIAS A VALOR RAZONABLE.....	77
NOTA 22. GANANCIA POR ACCIÓN.....	77
NOTA 23. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS.....	78
23.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos	78
23.2 Categorías de Riesgo	78
23.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito.....	79
23.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado	80
23.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez	81
23.2.4 Gestión de Riesgos Operativos	81
23.2.5. Gestión de Riesgo Regulatorio	83
NOTA 24. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	83
24.1. Partes Relacionadas	83
24.2 Transacciones con partes relacionadas.....	83
NOTA 26. GESTIÓN DE CAPITAL.....	86
NOTA 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	87
NOTA 28. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	87
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	88

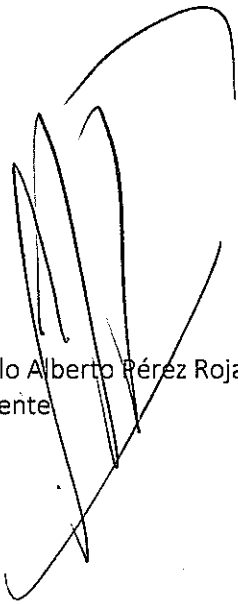
RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la Compañía al 31 de diciembre de 2018 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la Compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la Compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la Compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Fernando Soto Salazar
Contador Público

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros separados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos y las cifras tomadas fielmente de los libros.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

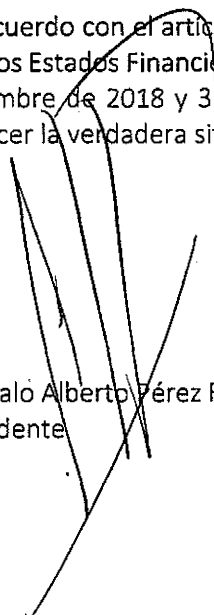
Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.


Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el ejercicio al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Fernando Soto Salazar
Contador Público
Tarjeta Profesional 16951-T



Building a better
working world

Informe del Revisor Fiscal

A los accionistas de:
Suramericana S.A.

Informe Sobre los Estados Financieros

He auditado los estados financieros separados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018 y los correspondientes estados separados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidades de la Administración en Relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros separados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros libres de errores materiales, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Responsabilidad del Auditor

Mi responsabilidad es la de expresar una opinión sobre los mencionados estados financieros fundamentada en mi auditoría. He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia. Dichas normas exigen que cumpla con requisitos éticos, planifique y lleve a cabo mi auditoría para obtener seguridad razonable en cuanto a si los estados financieros están libres de errores materiales.

Una auditoría incluye desarrollar procedimientos para obtener la evidencia de auditoría que respalda las cifras y las revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio profesional del auditor, incluyendo la evaluación del riesgo de errores materiales en los estados financieros. En el proceso de evaluar estos riesgos, el auditor considera los controles internos relevantes para la preparación y presentación de los estados financieros, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias. Así mismo, incluye una evaluación de las políticas contables adoptadas y de las estimaciones de importancia efectuadas por la Administración, así como de la presentación en su conjunto de los estados financieros.

Considero que la evidencia de auditoría obtenida proporciona una base razonable para emitir mi opinión.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



**Building a better
working world**

Opinión

En mi opinión, los estados financieros separados adjuntos, tomados de los libros de contabilidad, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2018, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Otros Asuntos

Los estados financieros separados bajo normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia de Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2017, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros separados adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 21 de febrero de 2018.

Otros Requerimientos Legales y Reglamentarios

Fundamentada en el alcance de mi auditoría, no estoy enterada de situaciones indicativas de inobservancia en el cumplimiento de las siguientes obligaciones de la Compañía: 1) Llevar los libros de actas, registro de accionistas y de contabilidad, según las normas legales y la técnica contable; 2) Desarrollar las operaciones conforme a los estatutos y decisiones de la Asamblea de Accionistas y de la Junta Directiva, y a las normas relativas a la seguridad social integral; y 3) Conservar la correspondencia y los comprobantes de las cuentas. Adicionalmente, existe concordancia entre los estados financieros adjuntos y la información contable incluida en el informe de gestión preparado por la Administración de la Compañía, el cual incluye la constancia por parte de la Administración sobre la libre circulación de las facturas con endoso emitidas por los vendedores o proveedores. El informe correspondiente a lo requerido por el artículo 1.2.1.2 del Decreto 2420 de 2015 lo emití por separado el 25 de febrero de 2019.

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
25 de febrero de 2019

SURAMERICANA S.A.
Estado de Situación Financiera Separado
Año terminado al 31 de diciembre de 2018
(con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1	28,032	19,961
Inversiones	6.1	35,203	30,868
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1	407	23
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1 y 24	616	534
Activos por impuestos corrientes	7	5,001	21,858
Activos no corrientes disponibles para la venta	9	-	27,558
Otros activos no financieros		60	60
Inversiones en asociadas	10.1	29,977	-
Inversiones en subsidiarias	10.2	5,845,584	5,574,534
Propiedades y equipo	8	5,370	10,271
Total activos		5,950,250	5,685,667
Pasivos			
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2	7,101	12,239
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2 y 24	1,212	262
Pasivos por impuestos corrientes	7	2,335	61
Provisiones por beneficios a empleados	12	31,809	35,811
Otras provisiones	11	7,043	4,582
Títulos emitidos	6.2	994,503	994,565
Pasivo por impuestos diferidos	7	83,586	147,647
Total pasivos		1,127,589	1,195,167
Patrimonio			
Capital emitido	13	50	50
Prima de emisión	13	1,611,793	1,611,793
Ganancia del ejercicio		527,830	504,888
Ganancias acumuladas		57,450	57,837
Otras participaciones en el patrimonio	15	289,649	308,665
Reservas	13	2,335,889	2,007,267
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		4,822,661	4,490,500
Patrimonio total		4,822,661	4,490,500
Total patrimonio y pasivos		5,950,250	5,685,667

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultados Separado
Año terminado al 31 de diciembre de 2018
(con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ganancia por método de participación de subsidiarias	10.2	714,480	747,049
Intereses	19	1,834	3,056
Ganancias a valor razonable	21	10,747	5,431
Utilidad en venta de activos disponibles para la venta	9	6,621	-
Otros ingresos	16	2,200	2,591
Ingresos totales		735,882	758,127
Gastos administrativos	17	(33,799)	(38,942)
Beneficios a empleados	12	(49,832)	(46,243)
Honorarios	18	(16,293)	(18,810)
Depreciaciones	8	(805)	(620)
Pérdida en venta de inversiones		1	(162)
Otros gastos		(3)	(1)
Intereses	19	(73,549)	(84,423)
Deterioro		(21)	(1,558)
Diferencia en cambio, neta	20	(16,346)	(6,872)
Gastos totales		(190,647)	(197,631)
Ganancia, antes de impuestos		545,235	560,496
Impuestos a las ganancias	7.2	(17,405)	(55,608)
Ganancia, neta		527,830	504,888
Ganancias por acción			
Ganancia neta por acción (en pesos colombianos)	22	5,289,461	5,059,556

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante legal


Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

SURAMERICANA S.A.
 Estado de Resultado Integral Separado
 Año terminado al 31 de diciembre de 2018
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ganancia		527,830	504,888
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias de inversiones en instrumentos de patrimonio		-	347
Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de participación, neto de impuestos	10.2	(20,446)	120,956
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	12.3	815	566
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		(19,631)	121,869
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos		615	-
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		615	-
Total otro resultado integral		(19,016)	121,869
Resultado integral total		508,814	626,757

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal



Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 – T



Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)


SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Separado
Año terminado al 31 de diciembre de 2018
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Total Patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2018		50	1,611,793	57,837	308,665	74,763	1,932,504	504,888	4,490,500
Otro resultado integral		-	-	-	(19,016)	-	-	-	(19,016)
Cálculo actuarial beneficios a empleados		-	-	-	815	-	-	-	815
Método de participación reconocido en el patrimonio	10.2	-	-	-	(20,446)	-	-	-	(20,446)
Cobertura de inversión neta en el extranjero		-	-	-	615	-	-	-	615
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	527,830	527,830
Resultado Integral Total Neto del periodo		-	-	-	(19,016)	-	-	527,830	508,814
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	504,888	-	-	-	(504,888)	-
Distribución de resultados 2017 Según acta de Asamblea de Accionistas No 29 del 15 de marzo de 2018:									
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.698.444 pesos por acción)		-	-	(176,265)	-	-	-	-	(176,265)
Reservas para protección de inversiones	13	-	-	(328,622)	-	-	328,622	-	-
Cambio de política deterioro IFRS 9		-	-	(387)	-	-	-	-	(387)
Saldo al 31 de diciembre de 2018		50	1,611,793	57,450	289,649	74,763	2,261,126	527,830	4,822,661


SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Separado
 Año terminado al 31 de diciembre de 2017
 (Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Total Patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2017		50	1,611,793	57,837	186,796	74,763	1,702,318	400,861	4,034,418
Otro resultado integral		-	-	-	121,869	-	-	-	121,869
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	347	-	-	-	347
Calculo actuarial beneficios a empleados		-	-	-	566	-	-	-	566
Método de participación reconocido en el patrimonio	10. 2	-	-	-	120,956	-	-	-	120,956
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	504,888	504,888
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	121,869	-	-	504,888	626,757
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	400,861	-	-	-	(400,861)	-
Distribución de resultados 2016 según acta de Asamblea de Accionistas No 28 del 23 de marzo de 2017:									
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.698.444 pesos por acción)		-	-	(169,486)	-	-	-	-	(169,486)
Impuesto a la riqueza		-	-	(1,189)	-	-	-	-	(1,189)
Reservas para protección de inversiones	13	-	-	(230,186)	-	-	230,186	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2017		50	1,611,793	57,837	308,665	74,763	1,932,504	504,888	4,490,500


Véanse las notas a los estados financieros adjuntas



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal



Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T



Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

SURAMERICANA S.A.
Estado de Flujo de Efectivo Separado
Año terminado al 31 de diciembre de 2018
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2017)
(Expresados en millones de Pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ganancia del período		527,830	504,888
Ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)			
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias		17,405	55,608
Ajustes por costos financieros		73,549	84,423
Ajustes por el incremento de cuentas por cobrar de origen comercial		151	(758)
Ajustes por el incremento en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación		(616)	-
Ajustes por el incremento (disminución) de cuentas por pagar de origen comercial		(5,430)	414
Ajustes por el incremento en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación		1,212	-
Ajustes por gastos de depreciación y amortización		805	620
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo		21	1,569
Ajustes por provisiones		(3,188)	8,019
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas		14,900	5,028
Ajustes por pérdidas del valor razonable		(10,630)	(5,269)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación		(714,480)	(747,048)
Ajustes por pérdidas (ganancias) por la disposición de activos no corrientes		(6,621)	-
Ajustes por efectivo recibido en proceso de fusión		14,089	-
Otros ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)		(1,831)	((3,056)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)		(620,664)	(600,450)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones		(92,834)	(95,562)
Dividendos pagados		-	-
Dividendos recibidos de subsidiarias		474,173	358,011
Intereses recibidos		1,834	3,056
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		(61,720)	(36,004)
Otros activos no financieros		-	(1,189)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		321,453	228,312
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo destinados para adquirir control o la capitalización de subsidiarias		(93,153)	(68,205)
Otras entradas por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		234,402	19,496
Otras salidas para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		(243,008)	(19,084)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		38,254	-
Compras de propiedades, equipo		-	(583)
Compras de otros activos a largo plazo		-	(36)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(63,505)	(68,412)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Reembolsos de préstamos		-	(1,468)
Dividendos pagados		(176,265)	(169,486)
Intereses pagados		(73,612)	(87,393)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		(249,877)	(258,347)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		8,071	(98,447)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo			
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		8,071	(98,447)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo		19,961	118,408
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	6.1	28,032	19,961

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951 - T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2019)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2018 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017). (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción).

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052.

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

La matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A, en adelante Grupo Sura.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros y las inversiones de portafolio que hacen parte de diversos sectores.

En los últimos años, Suramericana ha extendido sus inversiones estratégicas a otros países en el hemisferio occidental, a países de América Central, como El Salvador, República Dominicana y Panamá, países de América del Norte como México y países de Suramérica como Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) y todas indexadas a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios han sido destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

A finales del mes de julio de 2017, Suramericana S.A. constituyó la sociedad SURA SAC LTD., compañía de cuentas segregadas domiciliada en Bermuda, a través de la cual, en el marco de la estrategia de Gestión de Tendencias y Riesgos, se ofrecerán alternativas de transferencia de riesgos a los clientes de las diferentes filiales de seguros de Suramericana S.A. La participación de Suramericana en esta sociedad es directa, con una inversión de USD 330.000 que corresponde al 100% de su capital.

En reunión de segunda convocatoria, el 29 de junio de 2018, la Asamblea General de los tenedores de Bonos Ordinarios Emisión 2016 contando con un quorum del sesenta y siete (67%) de la emisión, correspondiente a noventa y dos (92) tenedores de bonos en circulación, aprobó de manera unánime la propuesta de Suramericana referida a las operaciones de fusión y escisión con sus filiales de Panamá y Colombia, tendientes a la reorganización por simplificación de la estructura societaria.

El 31 de diciembre de 2018 se inscribió en el registro mercantil la fusión efectuada entre Suramericana S.A. con sus filiales Inversura Panamá Internacional S.A. (Panamá) e Inversiones Sura Brasil S.A.S en Liquidación (Colombia). Como consecuencia de dicha operación las compañías fusionadas transfirieron en bloque su patrimonio a Suramericana S.A., y por tanto, se evidenciaron cambios en los accionistas, por un lado, de las aseguradoras Seguros Suramericana S.A. (domiciliada en Panamá) y Seguros Sura S.A. (domiciliada en República Dominicana), y por otro lado, de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.

De igual manera, el 31 de diciembre de 2018 se inscribió en el registro mercantil la escisión, en virtud de la cual, Seguros Suramericana S.A. (Panamá), en calidad de escidente, transfirió en bloque, sin disolverse, una parte de su patrimonio consistente en las acciones de capital de Aseguradora Suiza Salvadoreña Asesuisa S.A. (El Salvador) a Suramericana S.A. (Colombia), en calidad de beneficiaria.

El 16 de marzo de 2018, Suramericana S.A. constituyó la sociedad INVERSIONES SURA BRASIL PARTICIPAÇÕES LTDA, domiciliada y regida por las leyes de la República de Brasil con el propósito de facilitar el desarrollo de los negocios e inversiones de Suramericana en Latinoamérica y particularmente en el país en el cual estará domiciliada. La participación de Suramericana en la nueva compañía corresponde al 100% de su capital. Inicialmente la participación de Suramericana era de manera indirecta, a través de sus filiales colombianas Inversiones Sura Brasil S.A.S y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. El valor de la inversión inicial en esta sociedad fue de mil reales (R\$ 1.000,00), representados en 1.000 mil cuotas de capital, de valor nominal de un real (R\$ 1,) cada una. Con el propósito de cumplir el fin para el que fue constituida, el día 30 de marzo, esta compañía recibió como aporte de capital por parte de Inversiones Sura Brasil S.A.S. R\$ 265,522,242 reales, representados en el 99.99 % de la participación accionaria de Seguros Sura S.A. (Brasil). Actualmente con la fusión de Inversiones Sura Brasil S.A.S. y Suramericana S.A., inscrita en el registro mercantil el 31 de diciembre de 2018, esta segunda compañía pasa a ser accionista directa de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.

El día 22 de octubre de 2018, se llevó a cabo el cierre del contrato de compraventa suscrito con Sura Asset Management S.A. para la adquisición de la totalidad de las acciones de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V., llevándose a cabo la transferencia de la propiedad de dichas acciones.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995. La Compañía se encuentra registrada en Cámara de Comercio de Medellín bajo el número 21-257352-04.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo Empresarial Sura.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Bogotá, Colombia
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Inversura Panamá International S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Seguros Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Medellín, Colombia
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Inversiones Sura Brasil S.A.S. (en liquidación)	Medellín, Colombia
Seguros Sura, S.A. de C.V.	México Distrito Federal, México
Seguros de Vida Sura México	México Distrito Federal, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A	Santiago, Chile

Razón social	Domicilio
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A.	Sao Paulo, Brasil
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	Sao Paulo, Brasil

El 31 de diciembre de 2018 se perfeccionó la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda con el objetivo de generar una mayor eficiencia de capital, luego de haber obtenido las autorizaciones correspondientes. En todo caso, los efectos de esta operación surgen a partir del 1 de enero de 2019.

NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros separados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

- El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Bases de medición

La presentación de estados financieros de conformidad con las NCIF requiere que se hagan estimados y supuestos que afectan los montos reportados y revelados en los estados financieros, sin menoscabar la fiabilidad de la información financiera. Los resultados reales pueden diferir de dichos estimados. Los estimados y los supuestos son revisados constantemente. La revisión de los estimados contables se reconoce

en el periodo en el cual los estimados son revisados si la revisión afecta dicho periodo o en el periodo de la revisión y los periodos futuros, si afecta tanto el periodo actual como el futuro.

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable corresponden a aquellos que se clasifican en la categoría de activos y pasivos a valor razonable a través de resultados, y aquellas inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio, todos los derivados financieros y los activos y pasivos reconocidos que se designan como partidas cubiertas en una cobertura de valor razonable, cuyo valor en libros se ajusta con los cambios en el valor razonable atribuidos a los riesgos objeto de cobertura.

2.3. Actualización de política contable

La Junta Directiva de Suramericana, previa recomendación del Comité de Auditoría y Finanzas, aprobó una actualización de la política contable sobre Arrendamiento de acuerdo a la nueva NIIF 16, la cual entra en vigor a partir del 1 de enero de 2019 (ver nota 5 de políticas emitidas sin aplicación efectiva).

En los últimos años, la economía Argentina ha mostrado altas tasas de inflación, esta ha crecido significativamente en el segundo trimestre de 2018 debido a los ajustes tarifarios en los servicios públicos, la devaluación del peso argentino y los factores estacionales. Si bien la medición no ha sido totalmente consistente en los últimos años y han coexistido distintos índices, los datos sugieren que la inflación acumulada de los tres últimos años ha superado para el primer semestre de 2018 tasas del 100%, con lo cual, entra en aplicación obligatoria la NIC 29 a partir del 1 de Julio de 2018 para las compañías que desarrollan operaciones en este país.

La inclusión de las nuevas políticas para la aplicación de los ajustes por inflación de acuerdo con la NIC 29 de Información Financiera de Economías hiperinflacionarias, y NIIF 16 Arrendamientos fueron aprobadas en el mes de noviembre de 2018 por la junta directiva de Suramericana.

2.4. Presentación de estados financieros

Suramericana presenta el estado de situación financiera por orden de liquidez y en el estado de resultados integrales, los ingresos y gastos no se compensan, a menos que dicha compensación sea permitida o requerida por alguna norma o interpretación contable y sea descrita en las políticas de Suramericana.

2.5. Reclasificación

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 31 de diciembre de 2017, presentadas en estos estados financieros para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte. La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las políticas contables establecidas a continuación han sido aplicadas consistentemente en la preparación de los estados financieros separados, preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), a menos que se indique lo contrario.

A continuación, se detallan las políticas contables significativas que Suramericana aplica en la preparación de sus estados financieros separados:

3.1. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

3.2. Instrumentos financieros

Activos financieros

Suramericana reconoce en el momento inicial sus activos financieros al valor razonable, para la medición posterior a costo amortizado o a valor razonable dependiendo del modelo de negocio de Suramericana para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento. En el reconocimiento inicial de una inversión, Suramericana medirá un activo financiero a su valor razonable.

Para el caso de los activos contabilizados al valor razonable, disminuido en los costos de transacción, ya que los mismos se imputan a una cuenta del gasto. Mientras que para los activos contabilizados al costo amortizado los costos de transacción se suman, ya que los mismos se vuelven parte integral del costo del instrumento financiero y como tal se podrán amortizar durante toda la vida del título a través del método de la tasa de interés efectiva.

Los activos financieros se reconocen a la fecha de cierre de la operación. Así mismo, los ingresos por intereses se reconocen en el mismo rubro donde se reconoce la valoración.

Cuentas por cobrar

Suramericana definió que el modelo de negocio para las cuentas por cobrar es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son valorados inicialmente a su valor razonable y son medidos posteriormente a su costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva.

Activos financieros diferentes a los que se miden a costo amortizado

Los activos financieros diferentes de aquellos medidos a costo amortizado se miden a valor razonable, lo cual incluye las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para propósitos de negociación.

Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en el estado de resultados en la sección resultado del periodo.

Los activos financieros que se miden a valor razonable no se les efectúan pruebas de deterioro de valor.

Deterioro de activos financieros al costo amortizado

Para los activos a costo amortizado, el deterioro es evaluado utilizando el modelo de pérdidas crediticias esperada.

La periodicidad del deterioro se calcula mensual y el modelo depende del tiempo de activo financiero:

Inversiones:

Para determinar el deterioro de los activos financieros se tiene en cuenta lo siguiente:

- Instrumentos sin variación significativa en el nivel de riesgo de crédito desde el momento de la compra: para estos se determinará el deterioro basado en la probabilidad de ocurrencia de un evento de riesgo de crédito en los próximos 12 meses posteriores a la fecha de reporte.
- Instrumentos con variación significativa en el nivel de riesgo de crédito desde el momento de la compra: para estos se determinará el deterioro basado en la probabilidad de ocurrencia de un evento de riesgo de crédito durante toda la vida del instrumento.

Pasivos financieros

Suramericana en el reconocimiento inicial, mide sus pasivos financieros, por su valor razonable menos, los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del pasivo financiero y clasifica al momento del reconocimiento inicial los pasivos financieros para la medición posterior a costo amortizado o valor razonable dependiendo del pasivo.

Los pasivos a costo amortizado se miden usando la tasa de interés efectiva.

Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultado integral cuando los pasivos se dan de baja, como también a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva, que se incluye como costo financiero en el estado de resultado integral.

Los instrumentos financieros que contienen tanto un componente pasivo como de patrimonio (instrumentos financieros compuestos), deberán reconocerse y contabilizarse por separado. El componente pasivo está determinado por el valor razonable de los flujos de caja futuros y el valor residual es asignado al componente patrimonial.

Baja en cuentas

Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Suramericana pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera separado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Instrumentos financieros derivados

Los cambios en el valor razonable de los contratos de derivados financieros mantenidos para negociación se incluirían en el rubro "Utilidad (pérdida) neta de operaciones financieras", en el Estado de Resultado Integral Consolidado. Ciertos derivados incorporados en otros instrumentos financieros (derivados implícitos), son tratados como derivados separados cuando su riesgo y características no están estrechamente relacionados con las del contrato principal y éste no se registra a su valor razonable. Es de aclarar que para diciembre de 2018 y diciembre de 2017 no se tenían instrumentos financieros derivados.

Al momento de suscripción de un contrato de derivado, éste debe ser designado por Suramericana como instrumento derivado para negociación o para fines de cobertura contable.

Ciertas transacciones con derivados que no califican para ser contabilizadas como derivados para cobertura son tratadas e informadas como derivados para negociación, aun cuando proporcionan una cobertura efectiva para la gestión de posiciones de riesgo.

Instrumentos financieros compuestos

De acuerdo con la NIC 32, un emisor de un instrumento financiero no derivado deberá evaluar las condiciones para determinar, si este podría ser considerado como instrumento financiero compuesto, es decir, si este contiene un componente de pasivo y de patrimonio, en donde:

- El pasivo financiero: corresponde una obligación contractual de entregar dinero u otro activo financiero o de intercambiar instrumentos financieros, bajo condiciones que son potencialmente desfavorables.
- Instrumento de patrimonio: es cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de una entidad, después de deducir todos sus pasivos (activos netos).

En el evento en que Suramericana emita acciones preferenciales, estas no pueden ser consideradas en su totalidad como un instrumento de patrimonio, ya que las cláusulas contractuales incorporan una obligación de entregar efectivo u otro activo financiero. De igual forma, no pueden ser consideradas en su totalidad como un instrumento pasivo, porque no se tiene la obligación de entregar al tenedor el total del dinero recibido en la emisión de las acciones, este tipo de títulos deberán ser considerados como un instrumento financiero compuesto.

Medición inicial de un instrumento financiero compuesto

Los instrumentos financieros compuestos deben ser separados entre el componente de pasivo y patrimonio. Por tanto, para la medición inicial de un instrumento financiero compuesto, el componente de patrimonio se determinará como el importe residual que se obtenga después de deducir, del valor razonable del instrumento en su conjunto y el importe que se haya determinado por separado para el componente de pasivo. La suma de los importes en libros asignados, en el momento del reconocimiento inicial, a los componentes de pasivo y de patrimonio, será siempre igual al valor razonable que se otorgaría al instrumento en su conjunto. No podrán surgir pérdidas o ganancias derivadas del reconocimiento inicial por separado de los componentes del instrumento.

Costos Incrementales relacionados con la emisión de acciones preferenciales

Bajo NIC 32, una compañía incurre en diversos tipos de costos cuando emite instrumentos de patrimonio propio, los cuales se contabilizarán como una detracción, es decir un menor valor del mismo (neto de cualquier beneficio fiscal relacionado), en la medida en que sean costos incrementales directamente atribuibles a la transacción de patrimonio, que se habrían evitado si la compañía no hubiera llevado a cabo dicha emisión.

Los costos de transacción relativos a la emisión de un instrumento financiero compuesto se distribuirán entre los componentes de patrimonio y pasivo, en este último considerando que la NIIF 9 en el reconocimiento inicial establece que una compañía medirá un activo financiero o pasivo financiero a su valor razonable más o menos, los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del activo financiero o pasivo financiero. Estos costos deberán ser incluidos en el cálculo de la tasa de interés efectiva calculada para su valoración.

Los costos de transacción se distribuirán entre el componente de pasivo y patrimonio utilizando una base de reparto que sea racional y coherente.

Medición posterior de un pasivo financiero originado por un instrumento financiero compuesto

Suramericana S.A., deberá medir de manera posterior al reconocimiento inicial el pasivo financiero al costo amortizado.

3.3. Activos y pasivos por impuestos

Comprende el valor de los gravámenes de carácter general obligatorio a favor del Estado y a cargo de la compañía, por concepto de las liquidaciones privadas que se determinan sobre las bases impositivas del período fiscal, de acuerdo con las normas tributarias del orden nacional y territorial que rigen en Colombia.

3.3.1. Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la ganancia o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en Colombia. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

3.3.2. Diferido

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo calculado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no se descuentan.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reverseen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible para ello y son con la misma autoridad tributaria.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

3.4. Inversiones

3.4.1. Subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por alguna de las Compañías que conforman el portafolio de Suramericana. El control existe cuando alguna de las Compañías tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

De acuerdo con la enmienda de la NIC 27 de Estados Financieros Separados, Suramericana aplica el método de participación para la medición y contabilización de las subsidiarias en sus estados financieros separados.

3.4.2. Asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Suramericana ejerce influencia significativa cuando tenga el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía, sin lograr el control o control conjunto. Se debe presumir que Grupo SURA ejerce influencia significativa cuando:

- Posea directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto en la compañía, salvo que pueda demostrarse que tal influencia no existe a través de los órganos de dirección; o
- Aunque posea directa o indirectamente, menos del 20% del poder de voto en la compañía, puede demostrar claramente que existe influencia significativa a través de los órganos de dirección.

Suramericana evidencia la influencia significativa a través de uno o varios de los siguientes aspectos:

- Representación en el órgano de dirección de la Compañía o asociada;
- Participación en la determinación de políticas y decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa con la asociada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro de información técnica esencial.

Las inversiones se reconocen al costo. Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada se reconocen en los resultados del ejercicio.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

3.5. Moneda

3.5.1. Funcional y de presentación

Los estados financieros separados se presentan en millones de pesos colombianos, que es también la moneda funcional y de presentación de la sociedad dominante y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indica lo contrario.

3.5.2. Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a

la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Diciembre 2018	Diciembre 2017	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Peso Colombiano (COP/USD)	2,956.43	2,951.32	3,249.75	2,984.00
Peso Chileno (CLP/USD)	642.00	648.77	697.28	607.15
Peso Dominicano (DOP/USD)	49.54	47.57	50.49	48.33
Peso Mexicano (MXN/USD)	19.23	18.91	19.58	19.52
Peso Uruguayo (UYU/USD)	30.72	28.64	32.40	28.69
Argentina (ARS/USD)	37.98	16.56	37.98	18.54
Brasil (BRS/USD)	3.65	3.19	3.87	3.31

3.6. Ingresos ordinarios

Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos cuando tiene el derecho a recibir el pago, que es generalmente cuando son decretados los dividendos, excepto cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión.

Medición de ingresos

Suramericana deberá medir los ingresos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir.

El monto de los ingresos que surgen de una transacción generalmente es determinado por acuerdo entre la Compañía y el comprador o el usuario del activo.

Para la Compañía, en casi todos los casos, la contraprestación se da en la forma de efectivo o equivalente al efectivo y el monto de los ingresos es el monto de efectivo o equivalentes de efectivo recibido o por recibir.

3.7. Ganancia por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones ordinarias entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo.

3.8. Beneficios a los empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficio de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar.

Beneficios a largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Beneficios post-empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, pero que son posteriores al período de empleo y que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. De igual forma, dependiendo de la esencia económica de la remuneración otorgada, el beneficio podría ser un plan de aportaciones definidas, bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal; o podría ser un plan de beneficios definidos, donde Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones actuariales.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleos son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en lo que Suramericana espera realizar los desembolsos.

Los beneficios por terminación, los cuales constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido, y por lo tanto sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. Suramericana debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que reconozca los costos de una reestructuración.

3.9. Activos no corrientes disponibles para la venta

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado; estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada, como activos y pasivos corrientes, en el estado de situación financiera por el menor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta y no se deprecian ni amortizan desde la fecha de su clasificación.

Esta condición se cumple si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales, para su venta inmediata, la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Suramericana considera como operaciones discontinuadas un componente de una compañía que ha sido dispuesto, o clasificado como mantenido para la venta, el cual podría representar una línea de negocio o un área geográfica de operaciones importantes separadas; ser parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de operaciones separadas; o ser una subsidiaria adquirida con el objeto exclusivo de revenderla.

Los ingresos, costos y gastos procedentes de una operación discontinuada se presentan de forma separada de los procedentes de las actividades continuadas, en una sola partida después del impuesto sobre la renta, en el estado del resultado integral consolidado del período corriente y del período comparativo del año anterior, aún cuando Suramericana retiene una participación no controladora en la subsidiaria después de la venta.

3.10. Propiedad y equipo

Suramericana define como propiedad y equipo aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Suramericana determinará como costo inicial de la propiedad y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Suramericana reconocerá como elemento de propiedad y equipo aquellos activos que presenten un costo de adquisición superior USD 700. Excepto para los activos clasificados como tecnología, en los cuales deberán tener un costo de adquisición superior a USD400. El costo de adquisición será medido de acuerdo con la tasa de cambio de la transacción y después de descontar cualquier descuento o rebaja obtenido en la compra del activo.

Cuando Suramericana decida realizar compras masivas de activos homogéneos, es decir adquiridos en la misma fecha y que reúnan las mismas condiciones se puede realizar la activación de esta compra en forma masiva siempre y cuando supere el valor de USD\$ 100,000, los cuales serán medidos de acuerdo con la tasa de cambio de la transacción y después de descontar cualquier descuento o rebaja obtenido en la compra del activo.

Suramericana medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual es el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. Para las demás clases de propiedad y equipo se utilizará el modelo del costo.

Suramericana deberá efectuar máximo cada cuatro años avalúos técnicos para asegurar que el valor en libros del activo no difiera significativamente del valor razonable del mismo. Los incrementos por revaluación habitualmente se acreditarán a otro resultado integral en el estado del resultado integral, y se acumularán como un componente separado del patrimonio denominado "superávit de revaluación".

Las disminuciones en los activos deberán ser llevados como un menor valor del saldo de otros resultados integrales, si existiese sino directamente a resultados.

Depreciación

Suramericana depreciará sus elementos de propiedad y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo a las políticas contables aplicables.

Suramericana dará de baja en cuentas un elemento de propiedades y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades y equipo se incluirá en el resultado del periodo.

Valor residual

Suramericana asignará valores residuales para los vehículos clasificados de uso administrativo el cual equivaldrá al 30% del costo de adquisición del activo. Para las demás clases de activos se asumirá un valor residual cero.

Vidas útiles

Suramericana definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad y equipo:

Edificios	20 a 100 años
Equipo de tecnología	3 a 10 años
Equipo médico	6 a 17 años
Muebles y enseres	6 a 10 años
Vehículos	4 a 10 años
Mejoras en propiedad ajena	A la vigencia del contrato o vida útil cual sea menor

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

3.11. Valor razonable

Para medir el valor razonable, Suramericana debe determinar todos los elementos siguientes:

- Activos o pasivo concreto, objeto de la medición (de forma coherente con su unidad de cuenta).
- Para un activo no financiero, la premisa de valoración que es adecuada para la medición.
- El mercado principal (o más ventajoso) para el activo o pasivo.
- La(s) técnica(s) de valoración adecuada(s) para la medición, considerando la disponibilidad de datos con los cuales se pueda desarrollar las variables que representen los supuestos que los participantes de mercado utilizarán al fijar el precio del activo y pasivo y el nivel de la jerarquía del valor razonable en la que se clasifican las variables.

Medición del activo o pasivo

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, Suramericana debe tener en cuenta lo siguiente:

Las características del activo o pasivo en la misma forma en que los participantes de mercado las considerarían para fijar el precio de dicho activo o pasivo, por ejemplo, los siguientes:

- La condición y localización del activo.

- Restricciones, si las hubiera, sobre la venta o uso del activo.
- La forma en que esas características serían tenidas en cuenta por los participantes de mercado.

Medición de los pasivos no financieros

Una medición a valor razonable supone que un pasivo no financiero se transfiere a un participante del mercado en la fecha de medición, que este pasivo permanecerá en circulación y que el participante que recibió el pasivo requeriría satisfacer la obligación.

Cuando no existe un mercado observable para proporcionar información para la fijación del precio, la información podrá ser recibida para estas partidas si están mantenidas por otras partes como activos y el valor razonable del pasivo se medirá desde la perspectiva de un participante de mercado.

Valor razonable en el reconocimiento inicial

Cuando Suramericana adquiere un activo, o asume un pasivo, el precio pagado (o el precio de la transacción) es un precio de entrada. Debido a que las compañías no venden necesariamente activos a los precios pagados para adquirirlos y de forma análoga, las compañías no necesariamente transfieren pasivos a los precios recibidos por asumirlos, conceptualmente los precios de entrada y salida son diferentes. El objetivo de la medición del valor razonable es estimar el precio de salida.

Técnicas de valoración:

Suramericana utiliza las siguientes técnicas de valoración:

- *Enfoque de Mercado:* esta técnica se utiliza principalmente en la valoración de las propiedades de inversión y de los activos fijos cuya medición posterior se ha definido por Suramericana como modelo reevaluado. También se utiliza en los activos financieros que se han definido de acuerdo al modelo de negocios a valor razonable y que presentan un mercado activo.
- *Enfoque del ingreso:* se utiliza esta técnica de valoración para activos y pasivos financieros determinados a valor razonable y que no presentan un mercado activo.
- *Enfoque del costo:* Una técnica de valoración que refleja el importe que se requeriría en el momento presente para sustituir la capacidad de servicio de un activo (a menudo conocido como costo de reposición corriente).

3.12. Provisiones y contingencias

Las provisiones se registran cuando Suramericana tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de un suceso pasado, es probable que Suramericana tenga que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocerse una provisión.

Suramericana reconoce las provisiones en el estado de situación financiera; por la mejor estimación del desembolso requerido, es decir, el valor por el cual Suramericana deberá liquidar la obligación al período sobre el que se informa; considerando los riesgos e incertidumbres que rodean dicha estimación.

Suramericana, considera que se da origen al reconocimiento de una provisión cuando tenga una probabilidad mayor al 50% de pérdida.

Suramericana reconoce, mide, y revela las provisiones originadas en relación con los contratos onerosos, las reestructuraciones, los procesos contractuales y los litigios, siempre y cuando exista alta probabilidad de que a la Compañía se le haya generado una obligación y deba cancelarla.

Suramericana define pasivo contingente como una obligación que surge de eventos pasados y cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos, o como una obligación presente, que surge de eventos pasados, pero no es reconocida; y cataloga como activo contingente a aquel activo que surge a raíz de sucesos pasados, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos.

Para activos contingentes dado que surgen de eventos inesperados y no existe certeza de sus beneficios económicos futuros no serán reconocidos en el estado de situación financiera hasta su ocurrencia.

3.13. Deterioro del valor de los activos

Suramericana debe asegurarse que sus activos operativos, es decir; propiedad y equipo y activos intangibles, e inversiones en estén contabilizados por un valor que no sea superior a su valor recuperable, es decir, que su valor en libros no exceda el valor que se pueda recuperar a través de su utilización continua o de su venta.

Si este es el caso, Suramericana debe reconocer una pérdida por deterioro del valor de dicho activo. Suramericana debe evaluar en cada fecha del estado de situación financiera o con la misma periodicidad de la información financiera intermedia, la existencia de indicios de deterioro. Si existiera tal indicio, Suramericana debe estimar el valor recuperable.

3.14. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas las siguientes:

1. Las compañías que integran Suramericana ("Las Compañías").
2. Las **compañías asociadas**.

Sólo aplicará para las transacciones que se consideren **inusuales** (por fuera del giro ordinario de los negocios de la compañía) **y materiales**.

En todo caso deberá garantizarse que las operaciones recurrentes son realizadas bajo condiciones de mercado competitivas y se encuentran reconocidas de manera íntegra en los estados financieros. Para efectos de este documento, se aplicará la definición de compañías asociadas contenida en la política contable de inversiones en asociadas.

3. Los miembros de las Juntas Directivas (principales y suplentes).
4. Los Representantes Legales, excluyendo a los Representantes Legales Judiciales y Apoderados.
5. El personal de la Alta Dirección, específicamente, los dos primeros niveles de la organización (incluyendo Directivos ejecutivos de auditoría y secretarios corporativos o generales).

6. Los familiares cercanos de los miembros de las Juntas Directivas, los Representantes Legales y el personal de la Alta Dirección, es decir, su cónyuge o compañero permanente y las personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

La presente política no aplicará para las operaciones que no conlleven la prestación de un servicio o la disposición de bienes entre las partes; es decir, actividades de colaboración, sinergias o desarrollos conjuntos entre Las Compañías, en aras de la unidad de propósito y dirección del Grupo Empresarial SURA.

Alineados con las Normas Internacionales de Contabilidad, y conscientes que cada Compañía del Grupo Empresarial será responsable de identificar las transacciones entre partes relacionadas asociadas a sus negocios, las operaciones que como mínimo se considerarán dentro de la presente política son:

- Compras o ventas de productos.
- Compras o ventas de inmuebles y otros activos.
- Préstamos entre compañías, vigentes al cierre contable.
- Arrendamientos, donde exista una formalización mediante un contrato.
- Prestación o recepción de servicios donde exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias en las que una compañía genere un desarrollo o investigación exclusivamente para otra entidad y exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias realizadas en función de acuerdos de financiación (incluyendo préstamos y aportaciones de patrimonio en efectivo o en especie).
- Otorgamiento de garantías colaterales y avales.
- Liquidación de pasivos en nombre de la entidad, o por la entidad en nombre de esa parte relacionada.
- Otros compromisos y contratos donde exista reciprocidad y remuneración.
- Transacciones (incluyendo remuneración y beneficios) con miembros de las Juntas Directivas, Representantes Legales y personal de la Alta Dirección, que corresponden a los dos primeros niveles de la organización, es decir, a personas del más alto nivel jerárquico de las sociedades, responsables del giro ordinario del negocio y encargadas de idear, ejecutar y controlar los objetivos y estrategias de las sociedades; se incluyen auditores y secretarios corporativos o generales. (Debe tratarse de transacciones con la compañía en la cual se desempeña el alto directivo).
- Transacciones entre la compañía en la cual se desempeña uno de los altos directivos descritos anteriormente, y su cónyuge o compañero permanente, o sus familiares dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.
- Dividendos decretados.

Materialidad de las transacciones

Todas las transacciones entre partes relacionadas deberán ser realizadas bajo condiciones de plena competencia y enmarcadas en los principios de transparencia, equidad e imparcialidad.

Para efectos de determinar la materialidad, se tendrán en cuenta los siguientes factores:

- Cumplimiento legal, contable y tributario en todas las jurisdicciones.
- Condiciones particulares pactadas con accionistas minoritarios.
- Monto de la operación, el cual se definirá en las políticas específicas o procedimientos de las Compañías.

- Realización en condiciones distintas a las de mercado, por algún evento particular.
- Revelación a las autoridades reguladoras o de supervisión.
- Requerimiento de reporte a la alta dirección y/o Junta Directiva.

Se considerará material si uno de estos factores aplica por lo menos para una de las Compañías involucradas en la transacción.

3.15. Hiperinflación en Argentina

Una economía hiperinflacionaria se da cuando:

(a) la población en general prefiere conservar su riqueza en forma de activos no monetarios, o bien en una moneda extranjera relativamente estable. Las cantidades de moneda local obtenidas son invertidas inmediatamente para mantener la capacidad adquisitiva de la misma;

(b) la población en general no toma en consideración las cantidades monetarias en términos de moneda local, sino que las ve en términos de otra moneda extranjera relativamente estable. los precios pueden establecerse en esta otra moneda;

(c) las ventas y compras a crédito tienen lugar a precios que compensan la pérdida de poder adquisitivo esperada durante el aplazamiento, incluso cuando el periodo es corto;

(d) las tasas de interés, salarios y precios se ligan a la evolución de un índice de precios; y

(e) la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

Los estados financieros de Suramericana deberán expresarse en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. Este criterio es igualmente aplicable a las cifras comparativas correspondientes al periodo anterior, requeridas por la política de Presentación de Estados Financieros.

Reexpresión de partidas del estado de situación financiera

- › Partidas monetarias y otras partidas expresadas a valor de mercado al final del año; no tienen ajuste.
- › Partidas que son ajustadas contractualmente mediante referencia a inflación como bonos indexados; son modificadas de acuerdo con los términos del contrato.
- › Partidas no monetarias registradas al costo; se actualizan por la evolución del índice de precios desde su adquisición hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- › Partidas no monetarias registrados a valor razonable; se actualizan por el movimiento del índice de precios desde su última valorización hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- › Partidas patrimoniales; son reexpresadas por la evolución del índice de precios desde su fecha de aportación o reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.

Reexpresión de partidas del estado de estado de resultados integrales y flujo de efectivo:

- › Todas las partidas de ingresos y gastos deben ser reexpresadas por la evolución en el índice de precios desde su fecha de reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.

- › Gastos por depreciación y amortización; se ajustan sobre la misma base del activo con el cual se relacionan.
- › Todas las partidas del estado de flujos de efectivo se actualizan para ser expresados en la unidad de medida corriente a la fecha de presentación de los estados financieros.

Para el caso de subsidiarias cuya moneda funcional corresponde a la de una economía Hiperinflacionaria, todas las partidas de los estados financieros se convierten a la tasa de cambio de cierre correspondiente al periodo de presentación. En este caso las cifras comparativas se presentan de la misma forma en que se presentaron en los periodos anteriores, considerando que se están convirtiendo al peso colombiano (COP), cuya moneda corresponde a la de una economía no hiperinflacionaria, según lo dispone el numeral (b) del párrafo 42 de la NIC 21. Considerando lo anterior, durante el tiempo que Suramericana está aplicando los procedimientos de reexpresión y conversión determinados por la NIC 29, asumirá como realizados todos los efectos de conversión asociados a las subsidiarias que se encuentren en esta situación.

3.16. Hechos ocurridos después de la fecha del período que se informa

Suramericana define los siguientes aspectos para los hechos ocurridos después de la fecha del informe:

Hechos ocurridos después del período sobre el que se informa que implican ajustes

Suramericana debe ajustar las cifras registradas en los estados financieros para reflejar los efectos de los hechos posteriores al cierre que impliquen ajustes, siempre que estos ocurran antes de la fecha en que los estados financieros sean aprobados por la Junta Directiva.

Hechos ocurridos después del período sobre el que se informa que no implican ajustes

Suramericana no deberá modificar las cifras de los estados financieros como consecuencia de este tipo de acontecimientos. Sin embargo, si el hecho es material, Suramericana deberá revelar la naturaleza del evento y una estimación de los efectos financieros o una manifestación de la imposibilidad de hacer tal estimación.

Dividendo o excedentes al propietario

Suramericana deberá abstenerse de reconocer como un pasivo en los estados financieros, los dividendos o excedentes acordados después del período sobre el que se informa.

Hipótesis de negocio en marcha

Suramericana deberá preparar los estados financieros sobre la hipótesis de negocio en marcha, siempre y cuando, después del período sobre el que se informa, la administración no determine que tiene la intención de liquidar o cesar sus actividades o bien que no tiene otra alternativa que proceder de una de estas formas.

NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros separados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio.

El incremento por revaluación se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo. La disminución reconocida en otro resultado integral reduce el valor acumulado en el patrimonio denominado superávit de revaluación.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los

ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan ganancias sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de ganancias fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todas las propiedades y equipos e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

e) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado.
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación.
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

f) Beneficios a empleados

En los beneficios a empleados de largo plazo la determinación de gastos, pasivos y ajustes relacionados de los beneficios de largo plazo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables para estas reservas. Los supuestos actuariales incluyen estimaciones de retiros, cambios en la remuneración y la tasa de descuento para reflejar el valor del dinero en el tiempo. Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en estos supuestos.

Estos supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales y pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

En los beneficios a empleados de post empleo la determinación de gastos, pasivos y ajustes relacionados los beneficios de retiro definidos requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables para estas reservas. Los supuestos actuariales incluyen estimaciones de la mortalidad futura, retiros, cambios en la remuneración y la tasa de descuento para reflejar el valor del dinero en el tiempo; así como la tasa de rendimiento de los activos del plan. Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en estos supuestos.

Estos supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales y pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado, eventos regulatorios, decisiones judiciales, tasas de retiro más altas o más bajas, o expectativas de vida de los empleados más largas o más cortas.

NOTA 5. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia emitidas aún No vigentes
Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros son reveladas a continuación. El Grupo adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigor, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 16: Arrendamientos

La NIIF 16 fue emitida por el IASB en enero de 2016 y reemplaza la NIC 17, la CINIIF 4, SIC 15 y SIC 27. En Colombia es adoptada mediante el Decreto 2170 de 2017, con vigencia a partir del 1 de enero de 2019.

Esta norma establece los principios de reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos y requiere que los arrendatarios contabilicen todos sus arrendamientos bajo un mismo modelo de balance similar a la contabilización bajo NIC 17.

La norma incluye dos exenciones de reconocimiento para arrendatarios:

- i. Arrendamiento de activos de bajo monto (computadores, dispositivos móviles, etc.)
- ii. Arrendamientos de corto plazo (es decir, arrendamientos con un término menor a 12 meses)

Al inicio del arrendamiento, el arrendatario reconocerá un pasivo por el valor presente de los cánones pendientes (pasivo por arrendamiento) y un activo por los derechos de uso del activo subyacente durante el término del arrendamiento (derecho de uso del activo), equivalente al valor del pasivo descontado más cualquier anticipo realizado al inicio del contrato. Los arrendatarios deberán reconocer de manera separada el gasto por intereses del pasivo por arrendamiento y el gasto por depreciación del activo por derechos de uso.

Se requiere que los arrendatarios actualicen la medición del pasivo por arrendamiento ante la ocurrencia de ciertos eventos, por ejemplo: Un cambio en el plazo del arrendamiento o un cambio en el valor de los cánones (pagos). Así mismo, el arrendatario reconocerá el diferencial de comparar la medición anterior con la nueva medición del pasivo por arrendamiento, como un ajuste al activo por derecho de uso.

Los arrendadores continuarán clasificando todos sus arrendamientos usando los mismos principios de clasificación de la NIC 17, entre arrendamientos financieros y operativos.

Transición de Suramericana a NIIF 16

Para el primer periodo de aplicación, Suramericana adopto la opción de no re expresar la información comparativa de acuerdo con el párrafo C5(b) de la NIIF 16, por lo cual reconocerá el efecto acumulado de la aplicación inicial al 1 de enero de 2019. Reconocerá un pasivo por arrendamiento equivalente al valor presente de los pagamos mínimos restantes, descontados con la tasa incremental por préstamos de cada arrendatario en esta misma fecha, y un activo por derechos de uso por igual valor al pasivo por arrendamiento, ajustado por cualquier pago anticipado que haya sido reconocido previamente en el estado de situación financiera.

Así mismo Suramericana elige utilizar las siguientes soluciones prácticas:

- No re-expresión de los contratos que se vayan a vencer en los próximos 12 meses desde la fecha inicial de aplicación.
- Aplicación de una tasa única para arrendamientos con similares características.
- Exclusión de los costos iniciales del activo por derecho a uso.
- Uso de razonamiento retrospectivo para analizar si las ampliaciones de los plazos son posibles.
- Aplicará la norma solo a contratos que no fueron previamente clasificados como contratos de arrendamiento aplicando NIC 17 y CINIIF14.

Durante 2018, Suramericana ha realizado una evaluación detallada de los impactos por la aplicación de la NIIF 16. Como resultado de esta evaluación y la implementación de la norma, para el periodo de transición se estima el reconocimiento de derechos de uso, que pueden incrementar los activos totales entre el 0.1% y el 0.2%, tomando como base el activo total al 31 de diciembre de 2018. Adicionalmente, se estima que el pasivo total se puede ver incrementado entre un 0.6% y un 0.8% por la valoración de los cánones futuros traídos a valor presente.

Suramericana no realizó la aplicación anticipada de esta norma. Como se menciona en el párrafo anterior, los porcentajes detallados corresponden a estimaciones, las cifras finalmente determinadas por los impactos de la implementación, se registrarán en los estados financieros durante el año 2019.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable).
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración.

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Transferencia de Propiedades de Inversión – Enmiendas a la NIC 40

Estas enmiendas hacen algunas aclaraciones para los casos en los que una compañía debe transferir propiedades, incluyendo propiedades en construcción o propiedades de inversión. Estas enmiendas

establecen que un cambio en uso se presenta cuando la propiedad empieza a cumplir o deja de cumplir la definición de propiedad de inversión y existe evidencia de dicho cambio. Un simple cambio en la intención de uso de la propiedad por parte de la Administración no constituye evidencia de un cambio en uso. Las compañías deben aplicar las enmiendas de manera prospectiva sobre los cambios en uso que ocurran a partir del período en que se empiecen a aplicar estas enmiendas. Las compañías deberán reevaluar la clasificación de la propiedad mantenida a esa fecha y, si aplica, reclasificarla para reflejar las condiciones existentes en ese momento. Esta enmienda se incluye en el anexo 1.3 del Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2170 de 2017, con vigencia a partir del 1 de enero de 2019. El Grupo aplicará las enmiendas cuando sean efectivas, sin embargo, teniendo en cuenta que el Grupo actualmente está en línea con estas aclaraciones, no se espera que éstas tengan efecto sobre sus estados financieros.

Mejoras anuales 2014 – 2016 (emitidas en diciembre de 2016)

Algunas de estas mejoras se incluyen en el anexo 1.3 del Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2170 de 2017, con vigencia a partir del 1 de enero de 2019, incluyen:

NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” – Eliminación de las Exenciones de corto plazo para Adoptantes por primera vez

Las exenciones de corto plazo incluidas en los párrafos E3 – E7 de la NIIF 1 fueron eliminadas debido a que ya cumplieron su propósito. Esta enmienda no es aplicable al Grupo.

NIC 28 “Inversiones en Asociadas y Acuerdos Conjuntos” – Aclaraciones acerca de que la medición de las Participadas al valor Razonable con Cambios en Resultados debe Efectuarse por cada una de las Inversiones

Estas enmiendas aclaran lo siguiente:

- Una compañía que es una organización de capital de riesgo u otra entidad calificada, puede elegir en el reconocimiento inicial de cada una de las inversiones, medir sus inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos al valor razonable con cambios en resultados.
- Si una entidad, que no es una entidad de inversión, tiene un interés en una asociada o acuerdo conjunto que si es una entidad de inversión, la entidad puede, en la aplicación del método de participación patrimonial, elegir acumular la medición al valor razonable aplicada por esta entidad de inversión a sus asociadas o acuerdos conjuntos. Esta elección se hace de manera separada para cada inversión, en la fecha más cercana entre la fecha en que la entidad de inversión es reconocida inicialmente, la fecha en la que la asociada o acuerdo conjunto se convierte en entidad de inversión y la fecha en la que entidad de inversión asociada o acuerdo conjunto se convierte en matriz.

Estas enmiendas deben ser aplicadas de manera retrospectiva y no son aplicables al Grupo.

Aplicación de la NIIF 9 “Instrumentos financieros” con la NIIF 4 “Contratos de seguro” – Enmiendas a la NIIF 4

Las enmiendas están dirigidas a resolver asuntos que surgen como resultado de la implementación de la nueva norma de instrumentos financieros, NIIF 9, antes de la implementación de la NIIF 17 “Contratos de seguro”, que reemplaza la NIIF 4. Estas enmiendas introducen dos opciones para las entidades que emiten contratos de seguro: una exención temporal de la aplicación de la NIIF 9 y un enfoque de superposición. Una

compañía puede optar por el enfoque de superposición cuando adopta la NIIF 9 y aplicar este enfoque de retrospectivamente a los activos financieros designados en la transición a NIIF 9. El Grupo reexpresa información comparativa reflejando el enfoque de superposición, si y sólo si, optó por reexpresar la información comparativa en la aplicación de la NIIF 9. Estas enmiendas no son aplicables al Grupo.

CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Contraprestaciones Anticipadas

Esta interpretación aclara que la determinación de la tasa de cambio a utilizar en el reconocimiento inicial de un activo, ingreso o gasto (o parte de ellos) en la baja de los activos o pasivos no monetarios relacionados con la contraprestación anticipada, la fecha de la transacción en la fecha en la que una entidad inicialmente reconoce el mencionado activo o pasivo no financiero como resultado del pago anticipado. Si existen múltiples pagos por anticipado, sean recibidos o entregados, las compañías deberán determinar la fecha de transacción para cada uno de esos pagos. Las compañías pueden aplicar esta CINIIF retrospectivamente o podría aplicarla de manera prospectiva para todos los activos, ingresos y gastos en su alcance, que fueron reconocidos a partir de:

- i. El inicio de período en el que la compañía aplique la interpretación por primera vez, o
- ii. El inicio del período anterior, presentado como información comparativa en los estados financieros del período en el que aplique por primera vez esta interpretación.

La CINIIF22 fue introducida en el marco contable colombiano por medio del Decreto 2483 de 2018. Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con esta interpretación, el Grupo no espera ningún efecto de ésta en sus estados financieros.

Mejoras anuales 2015 – 2017 (emitidas en diciembre de 2017)

Estas mejoras fueron introducidas en el marco contable colombiano por medio del Decreto 2483 de 2018, incluyen:

NIIF 3 Combinaciones de Negocios

Las enmiendas clarifican que cuando una entidad obtiene el control de un negocio en una operación conjunta, esta aplica el requerimiento para una combinación de negocios alcanzada en etapas, incluye la remediación previa del interés poseído en los activos y pasivos de la operación conjunta a valor razonable. Al hacerlo el adquiriente remediará estos en su totalidad previamente a tener el interés en la operación conjunta.

NIC 12 Impuesto a las Ganancias

Las enmiendas clarifican que el impuesto a las ganancias como consecuencia de dividendos que son vinculados más directamente a transacciones pasadas o eventos que generan ganancias distribuibles que distribución a los accionistas. Por lo tanto, una entidad reconoce las consecuencias del impuesto a las ganancias de dividendos en los resultados u otro resultado integral o patrimonio de acuerdo donde la entidad originalmente reconoció estos eventos o transacciones pasadas.

Cuando una entidad aplica por primera vez estas enmiendas, esta aplica entonces al impuesto a las ganancias como consecuencia de dividendos reconocidos al o después del inicio del período comparativo más reciente.

Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con estas enmiendas, el Grupo no espera ningún efecto de ésta en sus estados financieros.

NIC 23 Costos por Préstamos

Estas enmiendas clarifican que una entidad trata como parte de préstamos genéricos cualquier préstamo realizado para desarrollar un activo calificado cuando sustancialmente todas las actividades necesarias para preparar este activo para su uso previsto o ventas están completas.

Una entidad aplica estas enmiendas para los costos por préstamos incurridos al o después del inicio del período de reporte en el cual la entidad aplico por primera vez estas enmiendas. Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con estas enmiendas, el Grupo no espera ningún efecto de ésta en sus estados financieros.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describe las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores de los instrumentos financieros:

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los demás instrumentos de renta variable o fija, se realiza el correspondiente ajuste para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido o su valor de mercado, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente a su costo.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale, en una aproximación ajustada a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares. El valor razonable estimado de los depósitos a plazo se basa en flujos de efectivo descontados utilizando tasas de interés actuales en el mercado de dinero, de deudas con un riesgo de crédito y madurez similar.

Jerarquía del valor razonable

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles los datos de entrada de técnicas de valoración utilizadas para medirlo. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3).

Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana S.A. requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación, se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana S.A.:

Nivel 1 - Precios cotizados en mercados activos

Son activos, cuyos precios son cotizados (no-ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede tener acceso a la fecha de medición. Un precio cotizado en un mercado activo proporciona la evidencia más fiable del valor razonable y se utilizará sin ajuste para medir el valor razonable siempre que esté disponible. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los proveedores de precios o de fuentes oficiales de los países donde Suramericana S.A. tiene presencia, como Bancos Centrales, Bolsas de Valores y Comités de Valoración. Entre los activos pertenecientes a la Jerarquía 1 se encuentran todos los títulos del portafolio tanto de renta fija local como internacional que reportan un precio, junto con las acciones locales, los fondos mutuos, los Exchange-Traded Fund (ETF's) y las carteras colectivas.

Nivel 2 – Modelado con los datos de entrada observables del mercado

Son activos, cuyas valoraciones se realizan con datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los custodios de valores del portafolio y los proveedores de precios. Para la clasificación en la jerarquía del valor razonable, se utiliza la liquidez del mercado como marco de referencia. Así, los títulos transados en plazas menos líquidas que los de Jerarquía 1 se clasifican como de Jerarquía 2, entre ellos se encuentran algunos títulos de renta fija local e internacional que valoran por margen, las notas estructuradas, los fondos de capital privado, y algunas titularizaciones.

Nivel 3 – Modelado con los datos de entrada no observables

Son activos, cuyas valoraciones están basadas en datos no-observables importantes para el activo o pasivo. Para el nivel 3, será Suramericana S.A. quien se encargará de definir las variables y aplicar la metodología.

- **Tasa Interna de Retorno (TIR):** es una metodología de valoración exponencial que permite descontar los flujos de caja futuros mediante la tasa que se negoció en el momento de la compra.
- **Costo Atribuido:** es un valor que refleja el neto entre los costos y las provisiones de las acciones de baja bursatilidad que se tienen en las filiales. Se usa debido a que, para las acciones que no tengan ninguna liquidez, este refleja el valor del balance inicial con la mejor información conocida hasta ese momento.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones razonables de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para

préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017.

6.1. Activos financieros

El saldo de los activos financieros de Suramericana es el siguiente:

Diciembre 2018

Diciembre 2018	Activos financieros al valor razonable		Activos financieros al costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total	
	Nota	Resultado				Patrimonio
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	28,032	28,032
Inversiones	6.1.2	35,203	-	-	-	35,203
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	6.1.3	-	-	407	-	407
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.4	-	-	616	-	616
Total activos financieros corrientes		35,203	-	1,023	28,032	64,258

Diciembre 2017

	Activos financieros al valor razonable		Activos financieros al costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total	
	Nota	Resultado				Patrimonio
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	19,961	19,961
Inversiones	6.1.2	30,868	-	-	-	30,868
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	6.1.3	-	-	23	-	23
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.4	-	-	534	-	534
Total activos financieros corrientes		30,868	-	557	19,961	51,386

Los activos financieros de Suramericana S.A son corrientes y medidos inicialmente a valor razonable y las cuentas por cobrar son medidas posteriormente a costo amortizado.

Jerarquía del valor razonable

La clasificación de los activos financieros medidas al valor razonable, de acuerdo a la jerarquía de valor razonable, es la siguiente:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
	Nivel 2	Nivel 2
Renta Fija - TIDIS	12,680	-

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
	Nivel 2	Nivel 2
Otros activos financieros a valor razonable con cambios en resultados ¹	22,523	30,868
Total portafolio de inversiones a valor razonable	35,203	30,868

¹ Corresponde a la inversión en la reaseguradora RSA PLC Argentina que surge en el proceso de adquisición de la compañía Seguros Sura S.A de Argentina (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.) en el año 2016.

Movimiento de los activos financieros al valor razonable

	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultado	Activos financieros al valor razonable con cambios en patrimonio	Total
Al 1 de enero de 2017	30,496	-	30,496
Valoración de activos financieros	5,431	-	5,431
Diferencia en cambio	(5,059)	-	(5,059)
Al 31 de diciembre de 2017	30,868	-	30,868
Adiciones	12,680	-	12,680
Valoración de activos financieros	6,555	-	6,555
Diferencia en cambio	(14,900)	-	(14,900)
Al 31 de diciembre de 2018	35,203	-	35,203

6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes corresponde a:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Efectivo y caja	35	21
Bancos nacionales	8,357	2,628
Bancos del exterior	15,318	16,287
Equivalentes de efectivo ⁽¹⁾	4,322	1,025
Efectivo y equivalentes al efectivo	28,032	19,961

Los recursos que se encuentran depositados en cuentas corrientes y de ahorro devengan intereses diarios a las tasas de interés previamente fijadas por los bancos. Aquellos montos invertidos en fondos de inversión colectivos generan rendimientos de acuerdo con el comportamiento de las tasas de mercado.

(1) Corresponden a derechos fiduciarios y compras de transferencias simultáneas.

6.1.2 Inversiones

Suramericana tiene las siguientes inversiones medidas a valor razonable con cambios en resultados:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Títulos de devolución de impuestos nacionales – TIDIS	12,680	-
Otras inversiones a valor razonable	22,523	30,868
Total instrumentos financieros con cambios en resultados	35,203	30,868

6.1.3 Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

Las cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar corresponden a:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Otras cuentas por cobrar	407	23
Total	407	23

6.1.4 Cuentas por cobrar partes relacionadas

Las cuentas por cobrar partes relacionadas corresponden a cuentas corrientes entre compañías subsidiarias las cuales se detallan a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Seguros Generales Suramericana S.A.	401	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	126	-
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	63	-
Seguros Sura, S.A de C.V. (México)	13	-
Seguros Sura S.A (Brasil)	13	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S	-	534
Total cuentas por cobrar partes relacionadas	616	534

6.2. Pasivos financieros

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Diciembre 2018

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2.1	7,101	-	7,101
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.2	1,212	-	1,212
Total		8,313	-	8,313

No Corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Títulos emitidos	6.2.3	994,503	-	994,503
Total		994,503	-	994,503
Total Pasivos financieros		1,002,816	-	1,002,816

Diciembre 2017

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2.1	12,239	-	12,239
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2.2	262	-	262
Total		12,501	-	12,501
No corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Títulos emitidos	6.2.3	994,565	-	994,565
Total		994,565	-	994,565
Total pasivos financieros		1,007,066	-	1,007,066

Vencimiento de pasivos financieros

Los vencimientos de los pasivos financieros se detallan a continuación:

2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	8,313			8,313
Títulos emitidos		403,426	591,077	994,503
Total	8,313	403,426	591,077	1,002,816

2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	12,501			12,501
Títulos emitidos		147,376	847,189	994,565
Total	12,501	147,376	847,189	1,007,066

Movimiento de pasivos financieros

	Pasivos financieros a costo amortizado	Total
Al 31 de diciembre de 2017	1,011,123	1,011,123
Adiciones	84,826	84,826
Valoración de pasivos financieros	-	-
Pagos	(88,883)	(88,883)
Al 31 de diciembre de 2017	1,007,066	1,007,066

	Pasivos financieros a costo amortizado	Total
Adiciones	69,353	69,284
Valoración de pasivos financieros	-	-
Pagos	(73,603)	(73,603)
Al 31 de diciembre de 2018	1,002,816	1,002,816

6.2.1. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

El detalle de las cuentas por pagar corrientes comerciales y otras cuentas por pagar se indica a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Proveedores	4,281	4,506
Retenciones y aportes de nómina	1,363	578
Retenciones en la fuente	1,048	886
Costos y gastos por pagar	201	202
Impuesto a las ventas retenido	70	-
Otros acreedores	138	6,067
	7,101	12,239

6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden al pago de servicios y cuentas por pagar a subsidiarias y casa matriz:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	1,089	154
Seguros Generales Suramericana S.A.	41	3
Arus Holding S.A.	29	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	28	34
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	14	50
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	1
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	-	20
Total cuentas por pagar con subsidiarias y asociadas	1,201	262
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	11	-
Cuentas por pagar con casa matriz	11	-
Total cuentas por pagar partes relacionadas	1,212	262

6.2.3. Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Bonos en circulación	994,503	994,565
Total	994,503	994,565

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con una tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

A continuación se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Diciembre 2018

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2018	Valor razonable 2018	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	147,608	150,206	Precio	5.7797%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	255,818	273,466	Precio	5.6548%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	303,774	324,033	Precio	6.4557%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,303	306,881	Precio	6.9550%
			994,503	1,054,586		

Diciembre 2017

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2017	Valor razonable 2017	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	147,376	150,336	Precio	6,9971%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	255,780	267,953	Precio	7,2406%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	303,892	322,245	Precio	7,4948%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,517	308,437	Precio	7,7747%
			994,565	1,048,971		

NOTA 7. IMPUESTOS

7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera

Los siguientes son los impuestos reconocidos en el estado de situación financiera:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Activo por impuesto corriente (1)	5,001	21,858
Pasivo por impuesto corriente (2)	(2,335)	(61)
Saldo neto activo/pasivo impuesto corriente	2,666	21,797
<hr/>		
Pasivo por impuesto diferido (3)	83,586	147,647

A continuación se detallan los saldos del impuesto corriente y diferido en activo y pasivo antes de compensación:

(1) Saldos a favor por impuesto corriente

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Retención en la fuente	76,261	49,083
Anticipo de impuestos de renta	5,416	10,798
Anticipo de industria y comercio	4,483	7,872
Impuestos descontables	-	52
Sobrantes impuestos	518	-
Total impuesto corriente activo	86,678	67,805

(2) Cuentas por pagar por impuesto corriente

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Impuesto de renta	81,678	39,489
Industria y comercio	2,334	6,458
Industria y comercio retenido	-	58
Impuesto a la venta retenido	-	3
Total impuesto corriente pasivo	84,012	46,008
Total impuesto corriente neto en el activo (pasivo)	2,666	21,797

(3) Saldos a favor por impuesto diferido

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Por cambios en la medición de las prestaciones para empleados	1,527	10,558
Por cambios en la medición de los activos financieros	8,181	-
Total activo por impuesto diferido	9,708	10,558

Cuentas por pagar por impuesto diferido

Por cambios en la medición de los activos financieros	-	1,375
Por cambios en la medición de los activos fijos	116	77

Por inversiones en subsidiarias	90,779	154,306
Por obligaciones financieras	2,399	2,447
Total pasivo por impuesto diferido	93,294	158,205
Total impuesto diferido neto	(83,586)	(147,647)

7.2. Impuestos reconocidos en el resultado del período

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Gasto por impuesto corriente	(81,159)	(7,330)
Ingreso (gasto) por impuesto diferido	63,754	(48,278)
Constitución /reversión de diferencias temporarias	65,025	(48,612)
Efecto cambio de tasas por reforma tributaria	(1,271)	334
Gasto por impuesto a las ganancias	17,405	55,608

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva

La conciliación de la tasa efectiva de tributación de Suramericana lo aplicable por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente, es la siguiente:

	Diciembre 2018		Diciembre 2017	
	Tasa	Saldo	Tasa	Saldo
Ganancia contable antes de impuesto		545,235		560,496
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	37%	201,737	40%	224,198
Mas efecto Fiscal de:				
Gastos no deducibles	3%	15,070	1%	3,396
Ingresos fiscales*	16%	84,984	3%	15,599
Ajustes en cambio tarifa	0.2%	1,271		
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados	52%	(285,657)	28%	(155,092)
Ajuste en cambio de tarifas	-	-	0%	(334)
Ajustes relacionados con periodos anteriores**	-	-	6%	(32,159)
Impuesto a las ganancias	3%	17,405	10%	55,608

*En el rubro de ingresos no gravados se lleva el neto de los dividendos que se recibieron como gravados menos lo calculado en el impuesto diferido en el año 2017, más los ingresos de las entidades controladas del exterior, más el ajuste neto del ingreso por deterioro y reintegro por provisiones.

**Los ajustes relacionados con periodo anteriores corresponden al reintegro por el exceso de provisiones del impuesto de renta de los años 2013 y 2014.

7.4 Saldos de impuestos diferidos

El saldo activo/pasivo neto por el impuesto a las ganancias diferido reconociendo en otros resultados integrales del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2018 y el 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

	Saldo 31 de diciembre de 2017	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 31 de diciembre de 2018		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	(1,375)	2,902	-	1,527	-	1,527
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(77)	(39)	-	(116)	-	(116)
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	10,558	(2,069)	(308)	8,181	-	8,181
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(2,447)	47	-	(2,400)	-	(2,400)
Dividendos subsidiarias (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2019)	(154,306)	63,528	-	(90,778)	-	(90,778)
Ajuste de tarifa a Impuesto diferido asociado a cobertura inversión neta en el extranjero	-	(615)	615	-	-	-
Total	(147,647)	63,754	307	(83,586)	-	(83,586)

	Saldo 31 de diciembre de 2016	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 31 de diciembre de 2017		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	(1,337)	(38)	-	(1,375)	-	(1,375)
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(20)	(57)	-	(77)	-	(77)
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	8,260	2,577	279	11,116	-	10,558
Provisiones	340	(340)	-	-	-	-
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(1,021)	(1,426)	-	(2,447)	-	(2,447)
Dividendos subsidiarios (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2018)	(105,311)	(48,994)	-	(154,305)	-	(154,306)
Total	(99,089)	(48,278)	279	(147,088)	-	(147,647)

7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos

El siguiente cuadro es un resumen del movimiento del impuesto diferido:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Saldo inicial, posición neta impuesto diferido pasivo	147,647	99,089
(Ingreso) Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del periodo	(63,754)	48,278
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	(307)	279
Saldo final, posición neta impuesto diferido pasivo	83,586	147,647

Firmeza de las Declaraciones del Impuesto Sobre la Renta:

A partir del año 2017, el término general de firmeza de las declaraciones tributarias será de 3 años a partir de la fecha de su vencimiento o a partir de la fecha de su presentación, cuando estas hayan sido presentadas de forma extemporánea. Respecto de las declaraciones de precios de transferencia, el término de su firmeza será de 6 años.

Respecto de aquellas declaraciones en las cuales se presenten saldos a favor, el término de firmeza será de 3 años, desde la fecha de la presentación de la solicitud de devolución o compensación.

Respecto de aquellas declaraciones tributarias en las que se compensen pérdidas fiscales, quedarán en firme a los 6 años contados a partir de la fecha de su presentación.

Respecto de aquellas declaraciones en las que se liquiden pérdidas fiscales, el término de firmeza será de 12 años y si las pérdidas se compensan en los últimos 2 años, de los 12 permitidos, su término de firmeza se extenderá hasta 3 años más, desde el año de su compensación.

Suramericana no tienen ningún proceso pendiente con la autoridad tributaria - DIAN.

7.6. Asuntos tributarios en Colombia

Las disposiciones tributarias vigentes aplicables a la Compañía luego de las modificaciones que introdujo la Ley 1943 de diciembre 2018 (Ley de Financiamiento) estipulan que:

Impuesto sobre la renta

Se disminuye gradualmente la tarifa de renta, pasando del 33% al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%.

Se crea una sobretasa del impuesto sobre la renta y complementarios del 4% en 2019 y 3% en 2020 y 2021 para Entidades Financieras.

La tarifa de renta presuntiva disminuye al 1.5% en 2019 y 2020, a partir de 2021 será del 0%.

El valor del descuento tributario por impuesto pagado en el exterior se reconoce con base en el valor de los dividendos recibidos menos los costos y gastos asignables multiplicados por la tarifa efectiva a las cuales se sometieron las utilidades en el país de origen.

Impuesto a los Dividendos

Sobre las utilidades generadas a partir del año 2019, aplicará a las sociedades y entidades extranjeras la nueva tarifa de impuesto a los dividendos, será del 7.5%. De otra parte, el dividendo gravado con el impuesto sobre la renta estará sometido a la tarifa general del impuesto sobre la renta. En este escenario, el impuesto a los dividendos del 7.5% aplicará sobre el monto de la distribución gravada, una vez el mismo se haya disminuido con el impuesto sobre la renta a la tarifa general.

Para personas naturales residentes fiscales en Colombia, el impuesto a los dividendos tendrá una tarifa del 15% que recaerá sobre los dividendos no gravados que superen \$10,281 y del 35% respecto de los dividendos distribuidos como gravados.

Precios de Transferencia

Los contribuyentes del impuesto de renta que celebren operaciones con vinculados económicos o partes relacionadas del exterior, están obligados a determinar, para efectos del impuesto sobre la renta, sus ingresos ordinarios y extraordinarios, sus costos y deducciones, sus activos y pasivos, considerando para estas operaciones los precios y márgenes de utilidad que se hubieran utilizado en operaciones comparables con o entre no vinculados económicamente.

A la fecha se adelanta la elaboración del estudio de precios de transferencia, exigido por disposiciones tributarias, tendientes a demostrar que las operaciones con vinculados económicos del exterior se efectuaron a valores de mercado durante 2018. Para este propósito la Compañía presentará una declaración informativa y tendrá disponible el referido estudio para finales de julio de 2019. Así mismo se debe adelantar el informe país por país e informe maestro los cuales contienen información relevante del grupo multinacional.

Impuesto Sobre las Ventas

Los responsables del impuesto sobre las ventas podrán descontar en el impuesto sobre la renta, el IVA pagado por los activos fijos adquiridos, construidos, formados o importados en el año que se efectúe el pago o cualquiera de los periodos siguientes

Se elimina el régimen simplificado del impuesto sobre las ventas.

Otras disposiciones

Se crea un Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión o holding de acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior, siempre que participación directa o indirecta superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se establece presunción para las Entidades Controladas del Exterior (ECE), donde se determina que si los ingresos activos de la ECE representan un 80% o más de los ingresos totales, la totalidad de ingresos, costos y deducciones corresponden a rentas activas.

Son deducibles el 100% de los impuestos pagados. El impuesto de Industria y Comercio se puede optar por tomar como descuento tributario el 50% efectivamente pagado.

Se crea un impuesto al patrimonio por 3 años para personas naturales nacionales o extranjeras, sociedades extranjeras, que posean un patrimonio en el país superior a 5.000 millones al 1 de enero de 2019.

Se crean normas penales por omisión de activos o inclusión de pasivos inexistentes, defraudación o evasión tributaria. La acción penal solo puede iniciarse por el Director de la DIAN o sus delegados especiales y podrán abstenerse cuando existan diferencias de interpretación de criterios de interpretación razonables. Así mismo, podrá extinguirse una vez se corrija la declaración y se realice el pago de impuestos, sanciones e intereses

correspondientes cuando el valor de activos no declarados o pasivos inexistentes no superen los 8.500 SMMLV.

NOTA 8. PROPIEDADES Y EQUIPO

A continuación, se presenta un detalle de las propiedades y equipo al 31 de diciembre:

2018	Terrenos	Construcciones en curso	Equipo de oficina	Equipo de computación y comunicación	Equipo de transporte	Total
Costo						
Saldo al 1 de enero de 2018	5,197	-	3,823	1,111	1,060	11,191
Adiciones	-	-	46	350	732	1,128
Reclasificación hacia mantenidos para la venta	(5,197)	-	-	-	-	(5,197)
Retiros y deterioro	-	-	-	(53)	-	(53)
Costo en libros a 31 de diciembre 2018	-	-	3,869	1,408	1,792	7,069
Depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas						
Saldo al 1 de enero de 2018	-	-	(411)	(352)	(157)	(920)
Depreciación	-	-	(483)	(228)	(94)	(805)
Retiros y deterioro	-	-	-	26	-	26
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre 2018	-	-	(894)	(554)	(251)	(1,699)
Propiedades y equipo a 31 de diciembre de 2018	-	-	2,975	854	1,541	5,370

2017	Terrenos	Construcciones en curso	Equipo de oficina	Equipo de computación y comunicación	Equipo de transporte	Total
Costo						
Saldo al 1 de enero de 2017	23,229	11,686	2,766	869	1,060	39,610
Reclasificación hacia mantenidos para la venta	(16,616)	(10,942)	-	-	-	(27,558)
Adiciones	-	-	1,057	270	-	1,327
Deterioro por valorización	(1,416)	-	-	-	-	(1,416)
Finalización proceso de montaje	-	(744)	-	-	-	(744)
Retiros	-	-	-	(28)	-	(28)
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	5,197	-	3,823	1,111	1,060	11,191
Depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas						
Saldo al 1 de enero de 2017	-	-	(47)	(183)	(83)	(313)
Depreciación	-	-	(364)	(182)	(74)	(620)
Retiros	-	-	-	13	-	13
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre 2017	-	-	(411)	(352)	(157)	(920)
Propiedades y equipo a 31 de diciembre de 2017	5,197	-	3,412	759	903	10,271

Pérdida por deterioro y reversión posterior

Al 31 de diciembre de 2018, se detectó que algunos equipos se encontraban en estado de obsolescencia por lo tanto se procedió a dar de baja estos activos, y enviarlos a destrucción además de las desvalorizaciones generados por la revaluación de los inmuebles lo que le representó una pérdida de \$21, reconocidos en el resultado del periodo.

Restricciones de titularidad

Al 31 de diciembre de 2018, la compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

Propiedad, planta y equipo en construcción

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

Cambio en estimaciones contables

En noviembre de 2018 se realizó la revisión de vidas útiles de las clases equipo de oficina, equipo de computación y comunicación, y se encontraron algunos activos que estaban por terminar su vida útil. El análisis realizado por el área de logística arroja que el negocio va a seguir utilizando estos activos por lo tanto en consideración se realizó la ampliación de la vida útil de estos activos, con base al prospecto de utilización.

Revaluación de Terrenos y Edificios

La compañía utiliza el modelo de revaluación para medir los terrenos y edificios. A estos fines en diciembre de 2017 contrató un valuator independiente reconocido, para determinar el valor razonable de los terrenos y los edificios. El valor razonable se determina por referencia a evidencia objetiva basada en el mercado. Las valuaciones se basan en precios de cotización en mercados activos, ajustados por las diferencias según la naturaleza, ubicación y/o condición de la propiedad en particular.

NOTA 9. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA

A continuación se relaciona el detalle de los movimientos de los activos clasificados como mantenidos para la venta:

	2018	2017
Saldo al 1 de enero	27,558	-
Trasladado desde propiedad y equipo	5,197	27,558
Retiros por venta	(32,755)	-
Saldo al 31 de diciembre	-	27,558

El grupo de activos clasificados como mantenidos para la venta corresponde a terrenos y edificios que se pretende vender un plazo inferior a 1 año.

Está compuesto por el terreno y lo construido del inmueble que en su momento tenía como destinación ser un centro de rehabilitación ubicado en la ciudad de Medellín, se reclasificó de propiedad y equipo a activos no corrientes disponibles para la venta luego de que la junta directiva de la sociedad decidiera vender dichos activos. El activo se vendió en el mes de octubre de 2018 por \$39,375 generando una utilidad en venta de \$6,621.

NOTA 10. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS

10.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Durante 2018, como resultado de la fusión llevada a cabo entre Suramericana S.A. y su subsidiaria Inversura Panamá Internacional, Suramericana S.A. adquirió la participación directa en las compañías asociadas ARS Palic Salud S.A. domiciliada en República Dominicana y Planeco Panamá S.A.

Información general de las inversiones en asociadas

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	2018	
			% Participación	No. Acciones
ARS Palic Salud S.A.	Administración y venta de planes de salud	República Dominicana	30%	247,665
Planeco Panamá S.A.	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	25%	1,423,832

Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle de las inversiones al 31 de diciembre de 2018:

Inversión	Diciembre 2018	Diciembre 2017
ARS Palic Salud S.A.	20,914	-
Planeco Panamá S.A.	9,063	-
Total	29,977	-

Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros del período al 31 de diciembre de 2018 son los siguientes:

Diciembre 2018	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
ARS Palic Salud S.A.	293,974	185,638	108,335	35,001
Planeco Panamá S.A.	28,191	45,371	(17,180)	(5,508)

Restricciones

Suramericana no tiene ninguna restricción en sus inversiones en asociadas, y se realizaron análisis de deterioro sin identificar asuntos que impliquen ajustes.

10.2. Inversiones en subsidiarias

Información general de las inversiones en subsidiarias

Activos, pasivos, patrimonios y resultados de las subsidiarias

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados de cada una de las compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros del período de 31 de diciembre de 2018 y a 31 de diciembre de 2017 son los siguientes:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.				
			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	19,193	14,995
Domicilio:	Medellín	Pasivo	15,940	12,676
País:	Colombia	Patrimonio	3,254	2,319
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	933	293
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.				
			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	118,086	82,334
Domicilio:	Medellín	Pasivo	64,342	50,348
País:	Colombia	Patrimonio	53,744	31,986
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Ganancia	7,359	5,986
		Participación	100%	100%

EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.				
			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	929,647	721,194
Domicilio:	Medellín	Pasivo	672,146	524,958
País:	Colombia	Patrimonio	257,501	196,236
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	57,993	31,823
		Participación	100%	100%

Operaciones Generales Suramericana S.A.S.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	131,637	127,864
Domicilio:	Medellín	Pasivo	65,117	74,119
País:	Colombia	Patrimonio	66,520	53,745
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Pérdida	(9,653)	(8,278)
		Participación	100%	100%

Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Operación del ramo de riesgos laborales	Activo	3,040,069	2,634,197
Domicilio:	Medellín	Pasivo	2,477,379	2,095,313
País:	Colombia	Patrimonio	562,690	538,884
Fecha de constitución:	9 de noviembre de 1995	Ganancia	212,448	186,316
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros de personas	Activo	6,827,592	7,253,468
Domicilio:	Medellín	Pasivo	5,331,046	5,839,943
País:	Colombia	Patrimonio	1,496,546	1,413,526
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	280,505	351,110
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,474,981	3,750,880
Domicilio:	Medellín	Pasivo	3,544,605	2,870,049
País:	Colombia	Patrimonio	930,375	880,831
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	76,620	77,079
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	97,554	89,141
Domicilio:	Medellín	Pasivo	81,548	75,537
País:	Colombia	Patrimonio	16,005	13,604
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	3,095	1,660
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	589,140	506,017
Domicilio:	Medellín	Pasivo	329,183	240,956
País:	Colombia	Patrimonio	259,957	265,061
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	25,712	11,045
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Sura México			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	318,711	-
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	279,363	-
País:	México	Patrimonio	39,349	-
Fecha de constitución:	01 de junio de 1999	Pérdida	(1,855)	-
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana Panamá S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	1,065,189	1,169,686
Domicilio:	Panamá	Pasivo	643,218	547,873
País:	Panamá	Patrimonio	421,971	621,813
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	48,902	48,104
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	651	419
Domicilio:	Panamá	Pasivo	360	264
País:	Panamá	Patrimonio	291	156
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	110	11
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	335,120	304,142
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	145,963	123,857
País:	El Salvador	Patrimonio	189,156	180,286
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	(Pérdida) Ganancia	(6,383)	361
		Participación	97%	97%

Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros de personas	Activo	391,777	369,422
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	303,861	287,273
País:	El Salvador	Patrimonio	87,916	82,149
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	Ganancia	16,340	18,923
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	407,746	313,228
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	340,491	272,548
País:	República Dominicana	Patrimonio	67,255	40,680
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	7,078	676
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,089,518	1,050,691
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	858,814	804,552
País:	Brasil	Patrimonio	230,704	246,139
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Ganancia (Pérdida)	934	(155)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. (Antes Financia Expreso)			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones	Activo	1,632	3,319
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	6	18
País:	Colombia	Patrimonio	1,626	3,301
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	Pérdida	(2,234)	(3,429)
		Participación	100%	100%

Protección Garantizada LTDA (liquidada)			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Agencia colocadora de seguros	Activo	-	2,479
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	-	889
País:	Colombia	Patrimonio	-	1,590
Fecha de constitución:	10 de noviembre de 2005	Ganancia	-	1,555
Fecha de liquidación:	31 de agosto de 2018	Participación	0%	61%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	4,330	4,028
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	11	15
País:	Argentina	Patrimonio	4,319	4,013
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	(Pérdida)	(73)	24
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	8,064	7,449
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	14	19
País:	Argentina	Patrimonio	8,050	7,430
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	(Pérdida)	(100)	77
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,188,803	1,446,021
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,038,542	1,250,745
País:	Argentina	Patrimonio	150,261	195,277
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	(Pérdida)	(8,309)	29,155
		Ganancia		
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	112,782	87,275
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	100,861	73,930
País:	Argentina	Patrimonio	11,921	13,345
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Ganancia	92	(3,270)
		(Pérdida)		
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,028,011	4,196,792
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	3,192,338	3,325,728
País:	Chile	Patrimonio	835,673	871,064
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Ganancia	10,341	(3,595)
		(Pérdida)		
		Participación	99%	99%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros de personas	Activo	84,721	76,949
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	45,895	34,662
País:	Chile	Patrimonio	38,826	42,287
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	(Pérdida)	(1,254)	33
		Ganancia		
		Participación	100%	100%

Suramericana Chilean Holding SPA			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	46,693	44,926
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	53,866	50,280
País:	Chile	Patrimonio	(7,173)	(5,354)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Pérdida	(2,071)	(1,774)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Chile Limitada			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	39,669	41,465
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	217	228
País:	Chile	Patrimonio	39,452	41,237
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Ganancia (Pérdida)	345	(160)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A. de C.V			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,222,297	1,065,092
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	880,336	751,855
País:	México	Patrimonio	341,961	313,237
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia (Pérdida)	3,494	(7,082)
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	107,917	57,468
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	58,202	42,276
País:	Bermuda	Patrimonio	49,715	15,192
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	Pérdida	(275)	(462)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguros	Activo	632,397	602,676
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	387,920	331,371
País:	Uruguay	Patrimonio	244,478	271,305
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	(Pérdida) Ganancia	(7,748)	13,545
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	2,761	1,904
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	1,324	933
País:	Bermuda	Patrimonio	1,438	971
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia (Pérdida)	346	(13)
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil Participações Ltda			Diciembre 2018	Diciembre 2017
Actividad:	Inversionista	Activo	222,975	-
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	164	-
País:	Brasil	Patrimonio	222,811	-
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2018	Pérdida	(21)	-
		Participación	100%	0%

Saldo de la inversión

El siguiente es el detalle del saldo de las inversiones en subsidiarias por el método de participación:

Compañía	2018	2017
Seguros de Vida Suramericana S.A.	1,409,501	1,330,490
Seguros Generales Suramericana S.A.	852,038	805,520
Seguros Generales Suramericana S.A. Sura Chile	831,344	866,552
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	536,055	513,057
Seguros Suramericana S.A. Panamá (1)	422,229	135,607
Seguros Sura S.A de C.V. México	341,961	313,237
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	256,744	196,020
Seguros Sura S.A Uruguay	244,477	271,305
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda (1)	230,807	-
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa (1)	210,436	-
Seguros Sura S.A. Argentina	123,655	160,700
Operaciones Generales Suramericana S.A.	116,902	95,835
Seguros Sura S.A. República Dominicana (1)	67,253	1
Seguros de Vida Sura México de C.V.	63,166	-

Compañía	2018	2017
Sura Re LTD	49,715	15,192
Santa Maria del Sol S.A.	25,870	33,744
Servicios Generales Suramericana S.A.	19,115	19,102
Diagnóstico y Asistencia Médica SA Dinámica IPS	18,526	15,677
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	9,265	7,875
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	7,191	8,153
Aseguradora Créditos y Garantías S.A.	4,799	5,372
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	3,091	2,203
Sura SAC LTD	1,438	971
Inversiones Suramericana Chile Limitada	3	4
Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile	3	3
Inversura Panamá Internacional S.A. (1)	-	531,495
Inversiones Sura Brasil S.A.S. (1)	-	246,419
Chilean Holding Suramericana SPA	-	-
Total Inversión	5,845,584	5,574,534

(1) Como resultado de la fusión llevada a cabo entre Suramericana S.A. y sus subsidiarias Inversura Panamá Internacional S.A (Panamá) e Inversiones Sura Brasil S.A.S, Suramericana S.A. adquirió la participación directa en las compañías Seguros Sura S.A de Republica Dominicana, Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa de El Salvador, Inversiones Sura Brasil Participações Ltda y el 100% de Seguros Sura S.A. de Panamá.

Método de participación de las subsidiarias

El siguiente es el detalle de la ganancia o (pérdida) por método de participación al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Compañía	2018	2017
Seguros de Vida Suramericana S.A.	279,262	338,964
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	203,315	177,674
Seguros Generales Suramericana S.A.	84,216	76,066
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	57,515	33,055
Seguros Suramericana S.A Panamá	49,012	15,663
Operaciones Generales Suramericana S.A.	21,003	23,677
Seguros Generales Suramericana S.A. Sura Chile	10,287	(3,577)
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	9,670	-
Seguros Sura S.A República Dominicana	7,078	-
Seguros Sura S.A. de C.V. México	3,494	(7,082)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	2,537	2,934
Servicios Generales Suramericana S.A.	2,233	932
Inversura Panamá Internacional S.A.	2,203	51,541
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	1,792	961
Inversiones Sura Brasil Participaciones	913	-

Compañía	2018	2017
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	887	278
Sura SAC	346	(13)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	37	(1,316)
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	(18)	(1,929)
Inversiones Sura Brasil S.A.S.	(131)	(1,029)
Sura Re	(275)	(462)
Santa Maria del Sol S.A.	(1,524)	5,075
Seguros de Vida Sura México de C.V.	(1,855)	-
Chilean Holding Suramericana SPA	(2,930)	(1,901)
Seguros Sura S.A. Argentina	(6,838)	23,993
Seguros Sura S.A. Uruguay	(7,749)	13,545
Total ingreso método	714,480	747,049

Movimiento de las inversiones en subsidiarias

	Activo	Pasivo (nota 11)	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 01 de enero de 2018	5,574,534	(4,582)	-	304,637
Compras ¹	93,153	-	-	-
Fusión Inversura Panamá e Inversiones Sura Brasil	(41,967)	-	2,072	-
Dividendos	(474,171)	-	-	-
Variación Patrimonial	(20,916)	469	-	(20,446)
Cambios en política IFRS 9	(387)			
Ingresos/gasto por método de participación	715,338	(2,930)	712,408	-
Saldo final 31 de diciembre 2018	5,845,584	(7,043)	714,480	284,191

	Activo	Pasivo (nota 11)	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 01 de enero de 2017	4,994,060	(2,305)		183,681
Capitalizaciones/constituciones	68,203			
Dividendos	(358,011)			
Variación Patrimonial	121,332	(376)		120,956
Ingresos/gasto por método de participación	748,950	(1,901)	747,049	
Saldo final 31 de diciembre de 2017	5,574,534	(4,582)	747,049	304,637

¹La siguiente compañía fue constituida durante el año 2018:

Con el objetivo de dar continuidad a su estrategia de propiciar eficiencias en el reaseguro de sus operaciones en la región, y apalancar el desarrollo de nuevos productos resultantes del Modelo de Gestión de Tendencias y Riesgos, el 23 de marzo de 2018 Suramericana S.A. capitalizó a su filial Sura Re con USD 10.300.000, con el fin de que esta pueda alcanzar el capital mínimo requerido para iniciar los trámites de registro como reasegurador, y la posterior aceptación de riesgos cedidos por sus compañías vinculadas. Con la transferencia de estos recursos Sura Re alcanzó un capital de USD 15.800.000 y cumplió con el capital mínimo requerido para iniciar los trámites de registro como reasegurador en la región y la posterior aceptación de riesgos cedidos por sus compañías vinculadas.

El 16 de marzo con el registro ante el Ministerio de Hacienda local se constituyó formalmente Inversiones Sura Brasil Participações, una compañía domiciliada y regida por las leyes de la República de Brasil, cuyo propósito es facilitar el desarrollo de los negocios e inversiones de Suramericana en Latinoamérica y particularmente en este país. El 31 de diciembre en virtud del proyecto de reorganización empresarial que adelanta la compañía, Suramericana S.A. absorbió a través de un proceso de fusión a sus filiales Inversiones Sura Brasil S.A.S. e Inversura Panamá Internacional, de las cuales era único accionista. Producto de esta fusión Suramericana S.A. pasó a ser accionista directo del 99.99% de Inversiones Sura Brasil Participações Ltda, el 99.99% de Seguros Sura República Dominicana S.A. y 100% de Seguros Suramericana Panamá S.A., filiales que hasta esta entonces poseía a través de estos vehículos de inversión. Para esta misma fecha, mediante un proceso de escisión patrimonial, Suramericana absorbió la participación accionaria del 97.11 % que hasta entonces Seguros Suramericana Panamá S.A. sostenía en la Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa).

El 8 de octubre se registró en la Cámara de Comercio de Bogotá el acta de liquidación de la subsidiaria Protección Garantizada Ltda.

El día 22 de octubre de 2018, se llevó a cabo el cierre del contrato de compraventa suscrito con Sura Asset Management S.A. para la adquisición de la totalidad de las acciones de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V., llevándose a cabo la transferencia de la propiedad de dichas acciones.

El 1 de noviembre de 2018, después de cumplidas todas las condiciones precedentes, se efectuó el cierre de la operación de cesión de activos, pasivos y contratos realizada entre Diagnóstico & Asistencia Médica S.A. – Dinámica IPS y la Fundación Instituto de Alta Tecnología Médica de Antioquia – IATM. A partir de tal fecha, Dinámica IPS asumió la operación de las tres sedes adquiridas, así como la de los activos, pasivos y contratos de las mismas.

Las siguientes compañías fueron constituidas durante el año 2017:

- Sura SAC LTD es una compañía de cuentas segregadas incorporada en Bermudas en julio de 2017 con licencia para realizar negocios de seguro y reaseguro y cuyo único accionista es Suramericana S.A. El objetivo de esta compañía es ofrecer alternativas de transferencias de riesgos a los clientes de las diferentes filiales de seguros de Suramericana S.A.

Deterioro de Inversiones en Subsidiarias

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos". Las subsidiarias de Suramericana S.A., han de considerar los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, en comparación con lo presupuestado.
2. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda. Información: Inversiones en títulos con tasas indexadas, tasas pactadas de deuda adquirida con bancos.
3. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma. Información: Disminución importante en la producción asociado a la tecnología o alta exposición al riesgo de hackers.
4. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
5. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde esta opera. Pueden ser: Tablas de mortalidad o impuestos.
6. Cambios en el entorno competitivo. Información: Cuanta participación de mercado se pierde (medir crecimiento y siniestralidad), competidores nuevos o agresividad de actuales y cumplimiento en ventas parte comercial.
7. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
8. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada.
9. Generación de nueva deuda.
10. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se evalúa la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar alguno de los indicadores mencionados anteriormente; por lo anterior será necesario estimar el importe recuperable del activo. Con corte al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 no se presentó ningún deterioro de las inversiones en subsidiarias.

Para el 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 la inversión en las subsidiaria Chilean Holding Suramericana SPA presentó déficit en el resultado de las compañías, dicho déficit será cubierto por Suramericana en una eventual liquidación de la sociedad, por lo tanto, se reconoce una provisión por dicho déficit.

Restricciones

Suramericana no tiene ninguna restricción para acceder a activos y/o liquidar pasivos.

NOTA 11. PROVISIONES

11.1. Provisiones para contingencias

A continuación se presenta el detalle de las provisiones:

Compañía	2018	2017
Chilean Holding Suramericana SPA	7,043	4,582
Total	7,043	4,582

El saldo de la provisión corresponde al reconocimiento de contingencias como consecuencia del déficit en el resultado de la compañía subsidiaria Chilean Holding Suramericana SPA.

El reconocimiento tiene origen en la aplicación del cálculo de los métodos de participación sobre el porcentaje de tenencias de las compañías que es de un 100% y el grado de dependencia administrativa sobre dichas compañías.

NOTA 12. BENEFICIOS A EMPLEADOS

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	2018	2017
Beneficios corto plazo	17,839	15,524
Beneficios largo plazo	2,432	2,918
Beneficios post-empleo	11,538	17,369
Total beneficios a empleados	31,809	35,811

12.1. Beneficios a corto plazo

Los beneficios a corto plazo son aquellos beneficios que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses en el que los empleados hayan prestado sus servicios. La compañía Suramericana reconoce los beneficios a corto plazo en el momento que el empleado haya prestado sus servicios como: Un pasivo, por el valor que será retribuido al empleado, deduciendo los valores ya pagados con anterioridad, y su contrapartida como un gasto del periodo.

Los beneficios de corto plazo comprenden los beneficios legales como: cesantías, intereses a las cesantías, prima de servicios y vacaciones, y otras prestaciones sociales extralegales como prima de vacaciones, prima extralegal de servicios y prima de navidad. En esta nota no se detallan la prima de servicios, prima extralegal

de servicios y prima de navidad debido a que al 31 de diciembre de 2018 y 2017 estos beneficios se encuentran totalmente cancelados a los empleados.

El detalle de los beneficios a corto plazo es el siguiente:

	2018	2017
Nómina por pagar	-	10
Cesantías consolidadas	326	231
Intereses sobre cesantías	38	27
Vacaciones consolidadas	2,479	2,297
Otras prestaciones sociales	14,996	12,959
Beneficios a corto plazo:	17,839	15,524

12.2. Beneficios largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, la Compañía Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Los beneficios a largo plazo incluyen:

- Banco de bonos: Este beneficio corresponde al 30% del bono desempeño individual del empleado y para efectos de que haya lugar a éste será necesario que la compañía cumpla la condición necesaria de generar EVA. El pago de este beneficio será entregado en efectivo a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en que se generó y distribuido en tres años en cantidades iguales (33%).
- Prima de antigüedad: beneficio económico entregable a cada empleado al cumplimiento de antigüedades quinquenales. El pago se realiza de acuerdo a la siguiente tabla:

Años de Servicio	Días de Sueldo
5	18
10	29
15	34
20,25,30 y 35	44

A continuación, se detalla los beneficios de largo plazo

	2018	2017
Banco de bonos	2,009	2,667
Prima de antigüedad	423	251
Beneficios a largo plazo:	2,432	2,918

El movimiento de los beneficios a empleados es el siguiente:

	Banco de bonos	Prima de antigüedad	Total beneficios largo plazo
Valor presente de las obligaciones a 1 de enero 2017	2,156	159	2,315
Nuevas mediciones	-	98	98
Supuestos financieros	794	53	847
Pagos efectuados por el plan	(283)	(59)	(342)
Disposiciones	-	-	-
Próximos pagos	-	-	-
Valor presente de las obligaciones a 31 de diciembre 2017	2,667	251	2,918
Supuestos financieros	3038	207	3,245
Pagos efectuados por el plan	(3,696)	(35)	(3,731)
Valor presente de las obligaciones a 31 de diciembre 2018	2,009	423	2,432

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Banco de Bonos		Prima de antigüedad	
	2018	2017	2018	2017
Tasa de descuento (%)	5.75%	6.67%	5.75%	6.67%
Como se determina la tasa de descuento				
Tasa de incremento salarial anual (%)	N/A	N/A	4.50%	5%
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3.50%	3.00%	3.50%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad

Diciembre 2018

		Banco de Bonos		Prima de antigüedad	
		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables	Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento de 1.00%	1,996	13	407	16
Tasa de descuento real	Disminución de 1.00%	2,022	(13)	440	(17)
Tasa de incremento salarial	Aumento de 1.00%	-	-	440	(17)
Tasa de incremento salarial	Disminución de 1.00%	-	-	406	16

Diciembre 2017

		Banco de Bonos		Prima de antigüedad	
		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables	Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento de 1.00%	2,658	10	241	10
Tasa de descuento real	Disminución de 1.00%	2,677	(10)	262	(11)
Tasa de incremento salarial	Aumento de 1.00%			262	(11)
Tasa de incremento salarial	Disminución de 1.00%			241	10

12.3. Beneficios post empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, pero que son posteriores al período de empleo y que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. De igual forma, dependiendo de la esencia económica de la remuneración otorgada, el beneficio podría ser un plan de aportaciones definidas, bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal; o podría ser un plan de beneficios definidos, donde la compañía Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones actuariales.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleos son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en lo que la Compañía Suramericana espera realizar los desembolsos.

Los beneficios por terminación, los cuales constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido y que por lo cual sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. La Compañía Suramericana debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que reconozca los costos de una reestructuración.

Beneficio por Retiro: Corresponde a un monto único definido por la compañía entregable al empleado al momento de jubilarse.

A continuación, se detalla los beneficios post-empleo:

	2018	2017
Beneficio por retiro (pasivo)	23,794	28,547
Compensación plan complementario pensional Protección	(12,256)	(11,178)
Total beneficios post - empleo	11,538	17,369

El movimiento de los beneficios por retiro es el siguiente:

Diciembre 2018			
	Valor presente obligaciones por beneficio de retiro	Activos del plan	Beneficio por retiro neto
Valor presente de obligaciones a 1 de enero	28,547	11,178	17,369
Costo del servicio presente	768	-	768
Ingresos o (gastos) por intereses	1,386	1,078	308
Nuevas mediciones	-	-	-
Ganancias o pérdidas actuariales antes de impuestos por cambios en supuestos financieros	1,124	-	1,124
Pagos efectuados por el plan	5,783	-	5,783
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre	23,794	12,256	11,538

Diciembre 2017			
	Valor presente obligaciones por beneficio de retiro	Activos del plan	Beneficio por retiro neto
Valor presente de obligaciones a 1 de enero	26,496	-	26,496
Costo del servicio presente	960	-	960
Ingresos o (gastos) por intereses	1,909	-	1,909
Nuevas mediciones	27	11,178	-
Ganancias o pérdidas actuariales antes de impuestos por cambios en supuestos financieros	845	-	845
Pagos efectuados por el plan	-	-	-
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre	28,547	11,178	17,369

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

Beneficio por retiro de directivos		
	2018	2017
Tasa de descuento (%)	6.55%	6.09%
Como se determina la tasa de descuento		
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.40%	5.00%
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)		
Tasa de inflación anual (%)	3.20%	3.50%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad

Diciembre 2018

		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento 1.00%	23,716	78
Tasa de descuento real	Reducción 1.00%	23,874	(80)
Tasa de inflación	Aumento 1.00%	23,832	(38)
Tasa de inflación	Reducción 1.00%	23,757	37

Diciembre 2017

		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento de 0.50%/ 1.00%	28,596	(49)
Tasa de descuento real	Reducción de 0.50%/ 1.00%	28,498	49
Tasa de incremento Beneficio	Aumento de 0.50%/ 1.00%	28,444	103
Tasa de incremento Beneficio	Reducción de 0.50%/ 1.00%	28,650	(103)

Registro en el ORI

	2018	2017
Valor en libros a 1 de enero neto de impuesto diferido	646	80
Ganancia antes de impuestos por nuevas mediciones netas de planes de beneficios definidos	1,123	845
Impuesto diferido por nuevas mediciones netas de planes de beneficios definidos	(308)	(279)
Ganancia después de impuestos por nuevas mediciones netas de planes de beneficios definidos	815	566
Valor en libros a 31 de diciembre neto de impuesto diferido	1,461	646

12.4. Gasto beneficios a empleados

A continuación, se presenta el detalle del gasto de beneficios a empleados:

	2018	2017
Salarios	22,760	20,924
Bonificaciones	16,776	15,320
Prima de Vacaciones	2,426	2,203
Aporte de pensión	1,919	1,604
Vacaciones	1,606	1,580
Parafiscales	1,498	1,369
Aportes Salud	1,056	921
Otras Prestaciones	691	1,467
Prima de Servicios	349	276
Cesantías	340	312

	2018	2017
Prima de Antigüedad	212	-
Prima Extralegal	157	135
Intereses cesantías	42	30
Indemnizaciones	-	102
	49,832	46,243

NOTA 13. PATRIMONIO

Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía a diciembre de 2018 está constituido por 4.000.000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	2018	2017
Acciones autorizadas	4,000,000	4,000,000
Acciones suscritas y pagadas:		
Ordinaria con valor nominal	99,789	99,789
Total acciones	99,789	99,789
Capital suscrito y pagado (valor nominal)	50	50
Total capital	50	50

El capital autorizado de la Compañía está constituido por cuatro millones (4,000,000) de acciones nominativas, ordinarias, de capital e indivisibles, de valor nominal de quinientos pesos (\$500.00) cada una.

Prima en colocación de acciones

Se reconoce como prima en colocación de acciones, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:

	2018	2017
Prima en colocación de acciones	1,611,793	1,611,793
Número de acciones en poder de los socios	99,789	99,789
Prima en colocación de acciones por acción	16	16

El movimiento de la prima en colocación de acciones es el siguiente:

Prima inicial en colocación de acciones enero 2018	1,611,793
Prima en colocación de acciones emitidas	-
Saldo prima en colocación de acciones diciembre 2018	1,611,793

Reserva

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Legal	74,763	74,763
Ocasional	2,261,126	1,932,504
Total reservas	2,335,889	2,007,267

Legal

De acuerdo con disposiciones legales, la Compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la Compañía tenga utilidades no repartidas.

Ocasional

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en líquidas en un momento requerido.

NOTA 14. DIVIDENDOS

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	176,265	169,486
Dividendos pagados	(176,265)	(169,486)
Dividendos por pagar	-	-

Se decretó un dividendo de \$1,766,382 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas y fue pagado en dinero efectivo en 3 cuotas de \$588,794 por acción (en pesos colombianos) así: abril de 2018, julio de 2018 y octubre de 2018.

NOTA 15. OTRO RESULTADO INTEGRAL

	2018	2017
Valor en libros a 1 de enero	308,665	186,796
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales ¹	-	347
Ganancias (pérdidas) acumuladas transferidas a las utilidades/pérdidas acumuladas del periodo ²	(20,446)	120,956
Beneficios post empleo ³	1,123	845
Impuesto diferido asociado a planes de beneficios post empleo	(308)	(279)
Ajuste de tarifa a Impuesto diferido asociado a cobertura inversión neta en el extranjero	615	-
Valor en libros a 31 de diciembre	289,649	308,665

¹ El componente del otro resultado integral de inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de resultados representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas cuando estas inversiones han sido vendidas. Los cambios en el valor razonable no se reclasifican a los resultados del periodo.

² Corresponde a la aplicación de la variación del método de participación de las subsidiarias.

³ El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales, excluyendo los valores incluidos en el interés neto sobre el pasivo de beneficios definidos netos. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no se reclasifica a los resultados del periodo.

NOTA 16. OTROS INGRESOS

La compañía reconoce los ingresos en la medida en que sea probable que los beneficios económicos fluyan hacia la entidad y puedan ser medidos con fiabilidad.

A continuación, se detalla los otros ingresos que tiene la compañía:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Otros ingresos ⁽¹⁾	1,586	83
Operaciones Simultaneas	228	-
Aprovechamientos y otros	190	44
Reintegro incapacidades	173	119
Descuentos financieros	15	6
Recuperación de gastos ⁽²⁾	8	2,339
Total	2,200	2,591

(1) En otros ingresos se tiene una devolución de un saldo a favor correspondiente al impuesto de industria y comercio, avisos y tableros por 1,476.

(2) En la recuperación de gastos se tiene un ingreso por el TSA/RTSA agreement termination que se tenía con Royal and Sun Alliance Insurance PLC producto de la adquisición de las compañías de RSA en latinoamérica

NOTA 17. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos se detallan a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Gastos de viajes y representación	10,714	9,026
Otros*	4,807	9,459
Publicidad	3,808	4,459
Procesamiento electrónico de datos	3,306	1,811
Servicios temporales	2,925	3,876
Impuestos	2,526	3,690
Arrendamientos	2,304	1,581
Seguros	1,653	1,596
Servicios públicos	816	538
Mantenimiento y Reparaciones	454	2,515
Contribuciones	301	319
Legales	74	7
Comisiones	60	21
Útiles y papelería	51	44
Total	33,799	38,942

(*) Los otros servicios incluyen gastos de aseo, vigilancia, procesamiento electrónico de datos, asistencia técnica, mantenimiento de licencias de software y mensajería.

NOTA 18. GASTOS DE HONORARIOS

Los gastos de honorarios se detallan a continuación:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Consultoría y asesoría*	(15,447)	(17,702)
Junta Directiva	(512)	(479)
Revisoría fiscal y auditoría externa	(334)	(629)
Total	(16,293)	(18,810)

*Corresponde a consultorías y asesorías, incluidas asesorías jurídicas, asesorías técnicas y asesorías especializadas en proyectos corporativos.

NOTA 19. INTERESES

A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

Ingresos por intereses

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Rendimientos fondos disponibles	1,834	3,056
Total	1,834	3,056

Gastos por intereses

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Títulos emitidos	73,542	84,413
Cuentas bancarias	7	10
Total	73,549	84,423

NOTA 20. DIFERENCIA EN CAMBIO

A continuación, se presenta el detalle de los conceptos que generaron la diferencia en cambio:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Activos Financieros*	(16,198)	(4,499)
Efectivo	112	(1,775)
Pasivos Financieros	(391)	(465)
Proveedor	131	(135)
Total	(16,346)	(6,872)

* Los activos financieros para el año 2018 y 2017 corresponden a la diferencia en cambio por la inversión medida a valor razonable con cambios en resultados.

NOTA 21. GANANCIAS A VALOR RAZONABLE

A continuación, se presenta el detalle de los conceptos que generaron ganancia a valor razonable:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	4,191	-
Aumento del valor razonable - Instrumentos de patrimonio	6,556	5,431
Total	10,747	5,431

NOTA 22. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo la ganancia del periodo atribuible a los accionistas y el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el año.

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Ganancia del periodo	527,830	504,888
Acciones en circulación	99,789	99,789
Ganancia por acción (en pesos colombianos)	5,289,461	5,059,556

NOTA 23. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en tres categorías: Riesgos Financieros, Riesgos de Negocio y Riesgos Operativos.

23.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para Suramericana S.A. la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, y un componente fundamental de la estrategia que apoya los procesos de toma de decisiones. Entender los riesgos como oportunidades, configurar nuevos negocios, explorar geografías, potenciar el talento, entre otros, hace parte esencial de dicha gestión.

La Gestión de Riesgos de Suramericana está enmarcada bajo una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que la Compañía pueda enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, el Comité de Riesgos, y la Alta Gerencia de la Compañía son responsables del Sistema de Gestión de Riesgos, así como de su implementación acorde con las características del negocio, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales. En el caso de los riesgos propios, la Junta Directiva de Suramericana S.A. cuenta con un Comité de Riesgos, que es la instancia encargada de velar por el adecuado funcionamiento del Sistema de Gestión de Riesgos, la consistencia y alineación de dicho sistema con la estrategia organizacional y de informar cualquier situación que pueda afectar la sostenibilidad de la Compañía.

23.2 Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales la Compañía prioriza y focaliza su gestión, agrupados en tres categorías: financieros, operativos y regulatorios.

Gestión de Riesgos Financieros

El desempeño de los mercados financieros y de las economías de la región tienen efectos en la operación de los resultados de la compañía, lo que conlleva a que cuente con sistemas de gestión que le permitan monitorear su exposición al riesgo de crédito, mercado y liquidez.

Durante inicios del 2018, el entorno económico estaba rodeado de alta incertidumbre económica y política. Sin embargo, el año concluyó con un escenario económico positivo, en términos de crecimiento en los países y en los mercados financieros en general. En los primeros meses la economía global, a pesar de la incertidumbre, evidenció una expansión, gracias al comportamiento de Estados Unidos y a la positiva dinámica que se generó en China y en Japón. A mediados del año, la incertidumbre se fue despejando, y en algunos países como Chile dio una importante tranquilidad económica, no obstante, para economías como Brasil, Argentina, y Colombia, dio lugar a una agudización de los riesgos, dadas las tensiones comerciales, la normalización de política monetaria en Estados Unidos, las presiones de las monedas de países emergentes, el fortalecimiento del dólar, y el incremento en los precios del petróleo, sumado a las elecciones que se realizaron en Colombia, México y Brasil, generaron una mayor desaceleración.

Estados Unidos, tuvo un papel muy importante, en el que su economía creció alrededor del 3.7%, como resultado del aumento en el consumo de los hogares y las exportaciones, mejor dinámica de la industria y mejoras en la demanda externa, adicional a la política monetaria. En la zona euro, hubo una desaceleración, gracias a las dificultades internas que tenían varios países como Alemania, Francia e Italia, a la tensión global generada por la guerra comercial, y la negociación alrededor del Brexit. América Latina por su parte, durante el primer semestre, estuvo experimentando mayor turbulencia financiera, generada por las salidas de capitales de las economías emergentes, y al complejo entorno macroeconómico. Como resultado de esto, las monedas de países como Argentina y Brasil se depreciaron de forma significativa, en especial en Argentina, en donde la depreciación del peso argentino alcanzó niveles históricamente altos, llevando al Banco Central a incrementar considerablemente la tasa de interés de política monetaria.

Aunque existen perspectivas positivas para las economías durante el 2019, dentro de los riesgos relevantes a los que se podrían enfrentar, especialmente en América Latina, se encuentran la volatilidad financiera, la crisis cambiaria y las políticas económicas restrictivas, pues el riesgo de la estabilidad financiera global se ha ido incrementando. Sin embargo, también se podrá generar un beneficio importante en estas economías, derivado de los crecimientos esperados en los precios de las principales materias primas de exportación, como energía, petróleo y carbón.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros. Para efectos del análisis, se tendrá en cuenta el riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez.

23.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con la Compañía. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías, velando porque las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con un adecuado respaldo crediticio.

Al 31 de diciembre de 2018, las inversiones de tesorería de la Compañía se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

El siguiente es el detalle de la exposición al riesgo de crédito de Suramericana S.A.:

	2018	2017
Préstamos y cuentas por cobrar	992	366
Contratos Forward	-	-
Carteras colectivas	4,308	1,011
Total exposición de crédito	5,300	1,377

Adicionalmente, se debe tener en cuenta que a 31 de diciembre de 2018 Suramericana S.A. no tenía exposición a derivados.

23.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en realizar seguimiento a las variaciones en los precios de mercado que afectan los ingresos de la Compañía o el valor de sus inversiones.

Suramericana S.A. cuenta con sistemas para monitorear el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de las acciones; generan en sus resultados y si es del caso determinar la conveniencia de tener estrategias de cobertura para mitigar su volatilidad. Dada la naturaleza del portafolio y las inversiones de la compañía, las exposiciones al riesgo de precios de los activos no son materiales.

La gestión de los riesgos de tipo de cambio y de tasa de interés se analiza desde la tesorería de Suramericana S.A, teniendo en cuenta las exposiciones a riesgo de moneda y riesgo de tasa de interés derivadas de la deuda financiera.

Con el fin de fondar el crecimiento inorgánico de Suramericana S.A., la compañía realizó una emisión por \$1 Billón de pesos colombianos en Junio de 2016, la cual está atada en su totalidad a IPC generando así un riesgo de inflación y tasa de interés. Teniendo en cuenta que la emisión se encuentra clasificada a costo amortizado, no se espera una sensibilidad en los saldos de balance, sin embargo, los flujos a pagar si presentan una sensibilidad ante esta variable. A continuación se presenta un análisis de sensibilidad e impacto sobre la utilidad antes de impuestos de la Compañía en el año 2018 ante aumentos o disminuciones sobre los flujos futuros causados por una variación de +/- 100 p.b. en el IPC (cifras en millones de pesos):

Efecto en Resultados antes de Impuestos			
		+100 p.b. de IPC	-100 p.b. de IPC
Diciembre 2018	Suramericana	(7,406)	7,460
Diciembre 2017	Suramericana	(7,357)	7,410

Se presenta a continuación, un análisis de sensibilidad e impacto sobre las utilidades antes de impuestos de la compañía, derivado de movimientos en la tasa de cambio debido a la exposición de cuentas y créditos en

dólares. Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos (cifras en millones de pesos):

Efecto en Resultado antes de Impuestos		
	10%	-10%
2017	3,989	(3,989)
2018	3,786	(3,786)

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A. realiza coberturas de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

23.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, Suramericana S.A. orienta sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin de asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos. Asimismo, realiza seguimientos al flujo de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de la Compañía y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, la Compañía mantiene líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

Después de la emisión de deuda en moneda local por COP 1 Billón en el 2016, Suramericana S.A. honró sus obligaciones de servicio a la deuda pagando \$73,604 durante el año 2018. Los otros dos renglones importantes en el flujo de caja de la compañía son los dividendos recibidos por \$474,173 comparado con los dividendos pagados a nuestros accionistas que representaron una salida de caja por 176.265. Así mismo, se capitalizaron algunas filiales en el exterior con el fin de fortalecerlas patrimonialmente por un valor cercano a los COP 29.710 millones.

Se debe tener en cuenta que los pasivos a largo plazo que tiene la compañía serán cubiertos principalmente con el flujo de dividendos de las inversiones en asociadas que son decretados durante el primer trimestre de cada año en las respectivas asambleas de accionistas.

23.2.4 Gestión de Riesgos Operativos

La Gestión de los riesgos de Suramericana está enfocada en garantizar la solidez de la Compañía y de esta manera cumplir con la promesa de valor realizada, no solo a nuestros clientes, sino también a todas nuestros públicos de interés.

Esta condición nos lleva cada vez más a disponernos de manera proactiva en la búsqueda de satisfacer de igual manera resultados de corto y de largo plazo, identificando y aprovechando también oportunidades que permitan mantener vigente y relevante a la Organización en su contexto regional.

En particular, la gestión de los riesgos operacionales estuvo enfocada en la gestión de eventos que puedan impedir el normal desarrollo de las operaciones de la compañía asociados a personas, tecnología, procesos, infraestructura, información y eventos externos. La gestión de la compañía frente a estos durante el 2018 estuvo enfocada en fortalecer los elementos ya existentes dentro del ciclo de gestión y a la incorporación de herramientas que permitan tener un entendimiento holístico del riesgo.

Se destacan los siguientes procesos de gestión:

- Riesgos en los Procesos: Dada la relevancia de algunos procesos de cara a la calidad del reporte financiero y sobre el resultado de las compañías, la organización fortaleció las actividades de identificación y gestión de los riesgos en esos procesos. De igual manera se trabajó en el desarrollo de estrategias orientadas a mejorar el grado de exposición a riesgos asociados al reporte de información financiera. Igualmente se abordaron otros procesos que, si bien no tienen un impacto financiero, son igualmente importantes para la Organización. Paralelamente la organización trabajó en el fortaleciendo el rol del líder de proceso y sus responsabilidades como gestor integral, que incluye una adecuada gestión de riesgos. Finalmente se desarrollaron actividades tendientes al fortalecimiento del modelo de tres líneas de actuación, para lograr una mejor articulación entre las funciones de negocio, de gestión de riesgos, de Control Financiero, de Cumplimiento y de Auditoría Interna, con el propósito de brindar una seguridad razonable para la organización frente al logro de sus objetivos.
- Riesgo de Continuidad de Negocio y Gestión de Crisis: La gestión de continuidad de negocio y gestión de crisis continúa efectuándose de manera constante y sistemática para incrementar los niveles de preparación y resiliencia organizacional. Durante el 2018 las compañías ubicadas en las geografías más expuestas a eventos catastróficos desarrollaron una actualización a fondo del análisis de impacto de negocio (BIA) para los procesos críticos. Con base en dicho análisis se actualizaron los requerimientos necesarios para garantizar la continuidad de la operación, y se actualizó la estrategia de recuperación. Adicionalmente el equipo de GeoCiencias corporativo lideró la evaluación de riesgos y vulnerabilidades de las principales sedes de la organización y se definieron protocolos de atención de catástrofes e identificación de riesgos de las sedes críticas.
- Riesgo de Lavado de Activos, Financiación del Terrorismo, Fraude y Corrupción: La Organización continúa con su compromiso permanente de fortalecer el Sistema de Administración del Riesgo de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo en todas las geografías donde hace presencia. Su principal foco de gestión continúa siendo la promoción de las medidas necesarias para conservar y fortalecer una cultura de prevención, detección y reporte del riesgo, además de mantenerse a la par con las cada vez más exigentes dinámicas regulatorias en toda la región. Adicionalmente las compañías fortalecieron sus capacidades en aspectos específicos de la gestión de riesgos de LAFT, atendiendo los requerimientos regulatorios en la materia en cada país. Finalmente, como parte del monitoreo continuo de este riesgo, se realizaron procedimientos de auditoría a todos los sistemas de gestión de este riesgo en el ámbito regional con el fin de verificar la efectividad del sistema de gestión.

23.2.5. Gestión de Riesgo Regulatorio

Teniendo en cuenta la participación de Suramericana en negocios altamente regulados por entornos normativos dinámicos, para la Compañía la gestión del riesgo regulatorio cobra gran relevancia dadas las implicaciones que los cambios en la regulación puede tener sobre la forma que se desarrollan los negocios.

En 2018, la compañía trabajó en analizar los diferentes cambios normativos que se esperan en un futuro como la mayor regulación a los conglomerados financieros, los cambios regulatorios en materia de gestión de riesgos del sector asegurador en la región y, además, se está tomando una posición proactiva con respecto a la tendencia observada en el mercado tanto asegurador como bancario de hacer cambios en materia de solvencia regulatoria.

Por otro lado, se siguió monitoreando posibles cambios regulatorios en materia tributaria del sector asegurador.

Para 2019 se continuarán gestionando los riesgos regulatorios a los que se encuentra expuesta la compañía en la región.

NOTA 24. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

24.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas de Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 a:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 8.2 Inversiones en subsidiarias.
- b) Miembros de Junta Directiva.
- c) Directivos.
- d) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Suramericana no tiene negocios conjuntos.

24.2 Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y son realizadas en condiciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro, es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

Las operaciones generadas por pagos obligatorios a la seguridad social, no son consideradas como transacciones entre compañías vinculadas.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017:

Cuentas por cobrar:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Seguros Generales Suramericana S.A.	401	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	126	-
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	63	-
Seguros Sura, S.A de C.V. (México)	13	-
Seguros Sura S.A (Brasil)	13	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S	-	534
Total cuentas por cobrar partes relacionadas	616	534

Cuentas por pagar:

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Servicios Generales Suramericana S.A.S	1,089	154
Seguros Generales Suramericana S.A.	41	3
Arus Holding S.A.	29	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	28	34
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	14	50
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	1
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	-	20
Total cuentas por pagar con subsidiarias y asociadas	1,201	262
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	11	-
Cuentas por pagar con casa matriz	11	-
Total cuentas por pagar partes relacionadas	1,212	262

Gastos por servicios recibidos y otros gastos

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Arus S.A.	66	703
Consultoría y Gestión de Riesgo Suramericana		
Operaciones Generales Suramericana S.A.S	9	12

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Seguros Generales Suramericana S.A.	120	33
Seguros de Vida Suramericana S.A.	182	212
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	19	5
Servicios Generales Suramericana S.A.S.		
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	4	3
Seguros Sura, S.A de C.V.	-	-
		534
Gasto con subsidiarias	400	434
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.		890
Gasto con casa matriz	-	890
Total gasto partes relacionadas y asociadas	400	1,324

Compensación de la Junta Directiva y personal clave de la gerencia

Remuneración al personal clave (pasivo)	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Beneficios corto plazo	1,989	1,926
Beneficios post empleo	23,703	28,501
Total	25,692	30,427

Remuneración al personal clave (Gasto)	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Beneficios a empleados corto plazo	15,092	14,285
Beneficios a empleados post empleo	2,519	2,862
Total	17,611	17,147

Transacciones con asociadas

Para los periodos de presentación Suramericana no tiene saldos con las compañías asociadas.

Otras partes relacionadas

	Diciembre 2018	Diciembre 2017
Honorarios miembros junta directiva	512	479

Los miembros del personal clave de la gerencia incluyen los miembros de la Junta Directiva, Presidente, Vicepresidentes, Representantes Legales y sus familiares cercanos, es decir, personas dentro del primer grado de consanguinidad, afinidad o único civil.

NOTA 25. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros fueron los siguientes:

	Total
Ingreso por método de participación	(42,732)
Otros resultados integrales (patrimonio)	23,837

Con el ajuste por inflación en Argentina en Suramericana se afectó el saldo de la inversión en subsidiarias. En la filial las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la reexpresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la reexpresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación interanuales de los últimos 3 años han sido:

2018	2017	2016
47.6%	24.8%	33.1%

Fuente: Banco central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Diciembre 2018
Re expresión partidas no monetarias activo	22,814
Re expresión partidas no monetarias pasivo	(2,453)
Re expresión partidas de capital (patrimonio)	(59,958)
Re expresión partidas de Resultados	(3,135)
Total	(42,732)

NOTA 26. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor (GBV) en las filiales y de Flujo de Caja Libre del holding. Estos modelos de GBV permiten calcular la capacidad de reparto de dividendos de las filiales, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la compañía en 2016. Durante el 2018 Suramericana S.A. recibió dividendos por COP \$474,173 millones, pagó intereses a sus tenedores de bonos por COP \$73,604 millones y pago dividendos a sus accionistas por COP \$176,265 millones.

NOTA 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Los presentes estados financieros separados con corte al 31 de diciembre de 2018 fueron preparados para propósito de supervisión y autorizados para su emisión por la Junta Directiva de Suramericana S.A. del 21 de febrero del 2019. No se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que puedan afectar de manera significativa la situación financiera de la compañía reflejada en los estados financieros con corte al 31 de diciembre de 2018.

NOTA 28. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo intermedio finalizado el 31 de diciembre de 2018 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en Acta No. 138 del 21 de febrero de 2019, para ser presentados ante la Asamblea General de Accionistas de acuerdo con lo requerido por el Código de Comercio.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre 2018, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2017. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.
ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES
Diciembre de 2018 y Diciembre de 2017
 (Expresados en millones de pesos)

INDICE		diciembre 2018	diciembre 2017	INTERPRETACION	
Solidez		1,120,546	1,195,166	Los acreedores son dueños del 18.85% a diciembre de 2018 y del 21.02% a diciembre de 2017 quedando los accionistas dueños del complemento: 81.15% en diciembre de 2018 y el 78.98% a diciembre de 2017	Pasivo total
	= 18.85%	=	= 21.02%		Activo total
		5,943,209	5,685,667		
ENDEUDAMIENTO	Total	1,120,546	1,195,166	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 18.85% a diciembre de 2018 y 21.02% a diciembre de 2017 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total
	= 18.85%	=	= 21.02%		Activo total
		5,943,209	5,685,667		
	Cobertura de intereses	601,380	589,312	La Compañía generó una utilidad neta igual a 817.65% a diciembre de 2018 y del 698.04% en diciembre de 2017 de los Intereses pagados	Utilidad neta + intereses
	= 817.65%	=	= 698.04%		Gastos financieros
		73,549	84,423		
	Apalancamiento o Leverage			Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 23.24% a diciembre de 2018 y en 26.62% a diciembre de 2017	Pasivo total con terceros
	Total	1,120,546	1,195,166		Patrimonio
		4,822,662	4,490,501		
		994,503	994,565	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 20.62% a diciembre de 2018 y el 22.15% a diciembre de 2017	Pasivos totales con ent. Fcieras
Financiero Total	= 20.62%	= 22.15%	Patrimonio		
	4,822,662	4,490,501			
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	527,830	504,888	La utilidad neta corresponden a un 74.04% de los ingresos netos en diciembre de 2018 y a un 67.22% de los mismos en 2017	Utilidad neta
	= 74.04%	=	= 67.22%		Ingresos netos
		712,915	751,093		
	Rendimiento del patrimonio	527,830	504,888	Los resultados netos corresponden a un 12.29% del patrimonio en diciembre de 2018 y a un 12.67% a diciembre de 2017	Utilidad neta
	= 12.29%	=	= 12.67%		Patrimonio - utilidades
		4,294,832	3,985,613		
Rendimiento del activo total	527,830	504,888	Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 8.88% a diciembre de 2018 y el 8.88 en diciembre de 2017	Utilidad neta	
= 8.88%	=	= 8.88%		Activo total	
	5,943,209	5,685,667			