

SURAMERICANA S.A.

ASUNTO: Situaciones Financieras del Emisor

FECHA: 14 de agosto de 2020

En cumplimiento de los deberes de divulgación de información relevante, Suramericana S.A. (filial de Grupo SURA, especializada en la industria de seguros, y gestión de tendencias y riesgos) informa que ha transmitido sus Estados Financieros al cierre de junio 30 de 2020 a través de la página de la Superintendencia Financiera de Colombia, los cuales se adjuntan y a su vez se encuentran disponibles en la página web de la Compañía <https://www.suramericana.com/nuestros-informes.html>

Acerca de Suramericana

Con 75 años de experiencia, Suramericana S.A. es una compañía especializada en la industria de seguros y en la gestión de tendencias y riesgos. Es filial de Grupo SURA (81.1%) y también tiene el respaldo como accionista de la reaseguradora alemana Munich Re (18.9%). La Compañía es una plataforma multisolución, multicanal y multisegmento con operaciones en 9 países de América Latina, donde busca entregar bienestar y competitividad sostenibles a cada uno de sus 17.2 millones de clientes, entre personas y empresas, atendidos por cerca de 18 mil colaboradores y 24,000 asesores. Se presenta al mercado como Seguros SURA en Colombia, Chile, México, Argentina, Brasil, Uruguay, Panamá y República Dominicana, y como Asesuisa, en El Salvador. Suramericana es la octava aseguradora de la región, por volumen de primas emitidas, y es la cuarta de origen latinoamericano.

1. Suramericana

Suramericana S.A.

De enero 1 a junio 30

De abril 1 a junio 30

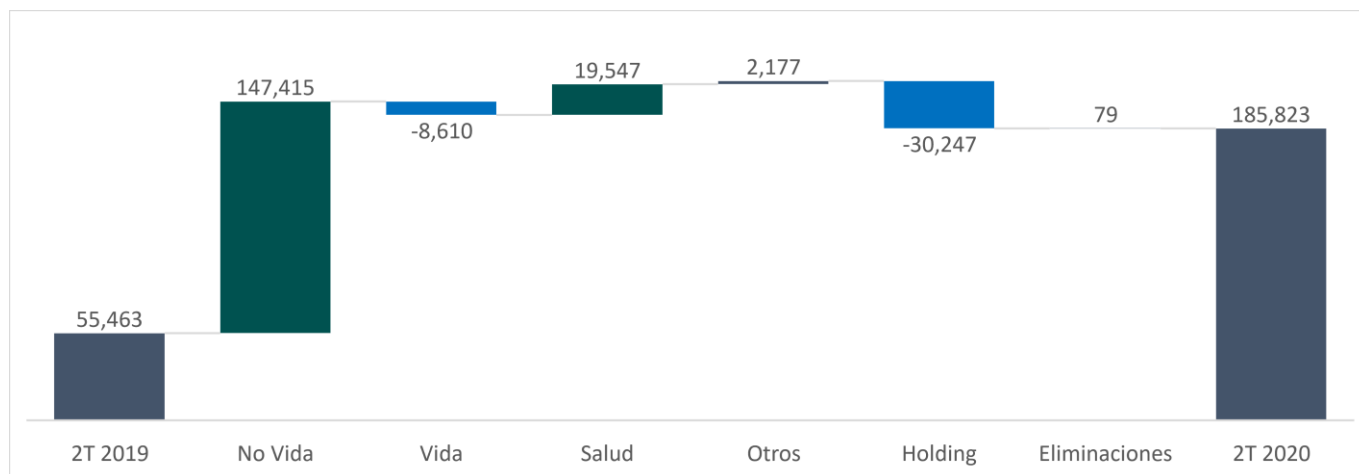
Estado de Resultados Integrales Consolidados

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	jun-20	jun-19	%Var	2T 2020	2T 2019	%Var
Primas emitidas	6,596,034	6,159,994	7.1%	3,412,190	3,283,214	3.9%
Primas cedidas	(1,495,336)	(1,129,826)	32.4%	(888,971)	(591,538)	50.3%
Primas retenidas (netas)	5,100,698	5,030,168	1.4%	2,523,220	2,691,676	-6.3%
Reservas netas de producción	107,344	40,083	167.8%	20,077	(54,078)	
Primas retenidas devengadas	5,208,042	5,070,251	2.7%	2,543,296	2,637,598	-3.6%
Siniestros totales	(3,302,065)	(3,662,079)	-9.8%	(1,398,128)	(1,700,796)	-17.8%
Reembolso de siniestros	718,323	916,629	-21.6%	259,311	254,088	2.1%
Siniestros retenidos	(2,583,742)	(2,745,450)	-5.9%	(1,138,817)	(1,446,708)	-21.3%
Comisiones Netas	(778,072)	(725,270)	7.3%	(394,124)	(377,683)	4.4%
Ingreso por Prestación de Servicios	2,228,233	1,827,972	21.9%	1,099,899	940,780	16.9%
Costo por prestación de Servicios	(2,109,513)	(1,742,373)	21.1%	(1,052,214)	(913,407)	15.2%
Otros ingresos/gastos operativos	(571,345)	(506,030)	12.9%	(304,528)	(268,159)	13.6%
Resultado Técnico	1,393,603	1,179,099	18.2%	753,514	572,422	31.6%
Honorarios	(98,299)	(95,954)	2.4%	(50,279)	(49,529)	1.5%
Gastos administrativos	(1,356,797)	(1,266,809)	7.1%	(701,583)	(663,740)	5.7%
Amortizaciones y Depreciaciones	(114,709)	(114,342)	0.3%	(56,608)	(59,929)	-5.5%
Deterioro	(40,173)	(9,081)	342.4%	(31,790)	(5,723)	455.5%
Resultado Industrial	(216,374)	(307,087)	29.5%	(86,746)	(206,498)	58.0%
Dividendos	118	513	-77.1%	1	339	-99.8%
Ingresos por inversiones	640,911	592,714	8.1%	389,654	309,760	25.8%
Intereses	(61,875)	(59,726)	3.6%	(30,317)	(30,717)	-1.3%
Otros ingresos/gastos No operativos	43,896	(2,371)		14,326	57	
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	406,675	224,044	81.5%	286,918	72,941	293.4%
Impuestos a las ganancias	(114,155)	(50,273)	127.1%	(101,095)	(17,478)	478.4%
Ganancia (pérdida), Neta	292,520	173,771	68.3%	185,823	55,463	235.0%
Ganancia (pérdida) de la controladora	291,741	173,626	68.0%	185,014	55,518	233.3%
Ganancia (pérdida) no controladora	779	145	437.2%	809	(55)	

Estado de Resultados Integrales – Suramericana S.A.

El comportamiento de la Utilidad Neta de Suramericana durante el segundo trimestre de 2020 con respecto al año anterior se explica de la siguiente manera:



RESULTADO CONSOLIDADO	30-jun	30-jun	%Var	\$Var	2T 2020	2T 2019	%Var	\$Var
No Vida	165,782	42,746	288%	123,035	162,778	15,363	960%	147,415
Colombia	33,288	35,133	-5%	-1,845	18,421	25,665	-28%	-7,243
República Dominicana	19,614	7,836	150%	11,778	11,670	5,562	110%	6,108
Panamá	31,932	18,268	75%	13,664	21,383	10,433	105%	10,950
El Salvador	2,515	-4,300	158%	6,815	2,682	-4,713	157%	7,395
Sura RE	434	402	8%	31	188	226	-17%	-38
Brasil	735	-6,769	111%	7,504	4,634	-4,829	196%	9,463
Argentina	53,420	-19,748	371%	73,168	75,578	-24,395	410%	99,973
Chile	-786	-1,741	55%	956	8,074	1,720	369%	6,354
México	15,905	1,558	921%	14,346	12,139	1,782	581%	10,357
Uruguay	8,725	12,107	-28%	-3,382	8,008	3,911	105%	4,097
Vida	230,517	232,208	-1%	-1,691	107,521	116,131	-7%	-8,610
Colombia	216,648	242,923	-11%	-26,275	98,223	123,325	-20%	-25,102
El Salvador	13,318	12,051	11%	1,267	10,709	6,867	56%	3,842
Chile	551	128	331%	423	-1,411	325	-535%	-1,736
México	0	-22,894	100%	22,894	0	-14,386	100%	14,386
Salud	981	-16,077	106%	17,058	-15,315	-34,863	56%	19,547
EPS	13,440	-25,996	152%	39,435	-1,031	-35,025	97%	33,995
IPS	729	824	-12%	-95	-230	-2,046	89%	1,816
Ayudas Diagnósticas	-13,188	9,095	-245%	-22,283	-14,055	2,208	-737%	-16,263
Otros	5,707	1,894	201%	3,814	3,803	1,626	134%	2,177
Holding	-110,636	-86,991	-27%	-23,646	-73,033	-42,786	-71%	-30,247
Eliminaciones	170	-10	1882%	179	70	-9	917%	79
UTILIDAD NETA CONSOLIDADA	292,520	173,771	68%	118,749	185,823	55,463	235%	130,361

Durante el segundo trimestre del año, la compañía presenta un crecimiento en la utilidad del 235.0% respecto 2T19, este crecimiento se sustenta principalmente en un incremento de la Utilidad Neta del Segmento No Vida por COP \$147.415 contra el mismo período del año anterior.

En el segmento No Vida se resalta la dinámica positiva de los negocios, que se refleja en un incremento del resultado técnico del 25.9% apalancado por una disminución en la siniestralidad que este año se ubicó en 42.0%, mientras que para el mismo periodo del año anterior fue de 51.9%, principalmente generada por la disminución en frecuencia de las soluciones de Autos y Autos Obligatorios en la región. Adicionalmente es importante señalar que la dinámica positiva en las primas emitidas que alcanzan un crecimiento del 8.7%, las diferentes compañías se han enfocado en la fidelización de clientes, logrando que los indicadores de renovación no presenten cambios significativos frente a un entorno sin COVID-19.

Los resultados de este segmento también se vieron favorecidos por el ingreso por inversiones, el cual presentó un crecimiento del 88.8% en el trimestre y que es uno de los factores determinantes del crecimiento consolidado de Suramericana del 25.8% en este rubro. Lo anterior se debe a que los mercados de valores presentaron una recuperación importante, regresando a niveles pre COVID-19 debido a las medidas fiscales y monetarias adoptadas por los países y sus Bancos Centrales, que irrigaron de liquidez y bajas tasas de interés las economías. El caso del índice accionario DOW JONES es una muestra del impacto de dichas medidas. Este obtuvo un avance del 18% durante el trimestre comparado con los primeros tres meses del año que presentó una pérdida del 15%. Esto generó también confianza en los mercados de renta fija (principal activo del portafolio: 85.2%) reflejando a su vez valorizaciones importantes a lo largo de toda la curva de rendimientos, con mayor impacto en el corto plazo. La reapertura de las diferentes economías ha permitido una confianza generalizada, lo que a su vez se tradujo en valorizaciones de los activos de los portafolios de Suramericana S.A.

Frente al dólar americano, las monedas emergentes se han recuperado de manera importante durante el segundo trimestre. Hacia adelante se espera volatilidad en lo que resta del año a medida que se presenten nuevos rebrotes del virus y que el acceso a algunos mercados se empiece a ver afectados por los altos niveles de deuda y percepción de mayor riesgo.

Por su lado, el segmento Vida presentó un decrecimiento de las utilidades de 7.4%, impactados en mayor medida por el resultado financiero de la compañía de Vida en Colombia. Este comportamiento está asociado a que la desaceleración económica ha llevado a descontar registros de inflación bastantes bajos para el cierre de año, lo cual afecta los portafolios de inversión que se encuentran altamente indexados a este indicador. Es importante anotar que este impacto de bajas inflaciones es negativo para el ingreso por inversiones, pero se compensa con el recalcule de las reservas de seguros que también responden a obligaciones indexadas a inflación. Este tipo de compensaciones son las que se logran con el modelo de gestión de ALM (Calce de Activos y Pasivos) y que mitigan los impactos en los resultados como compañía. Es importante anotar que el efecto de bajas inflaciones apenas empezaba a reflejarse al final del presente trimestre y se espera que en los próximos trimestres continúe.

Por su lado, el segmento Salud presenta un crecimiento de sus resultados del 56.1% en el trimestre asociado principalmente a una reducción de la siniestralidad en la EPS. Es importante anotar que durante este período las compañías de IPS y Ayudas Diagnosticas continúan reflejando en sus resultados inversiones por la ampliación de capacidades para las asistencias y servicios requeridos para afrontar la coyuntura COVID-19, incrementando el número de profesionales en salud, así como la implementación de tecnología para la

atención virtual, costos de tomas de muestras y diseño e implementación de modelos como oxigenoterapia para el tratamiento de los infectados por COVID-19

Durante el segundo trimestre los resultados de la compañía empiezan a reflejar los impactos del actual entorno bajo COVID-19, presentando una menor dinámica de primas emitidas, que para este periodo ha afectado en mayor medida los negocios de seguridad social en Colombia, tanto en la ARL como la EPS. Los negocios de seguros voluntarios se han visto afectados principalmente en las ventas nuevas de soluciones de movilidad y vida. Suramericana ha tomado acciones para reducir este impacto, tales como medidas de acompañamiento a clientes en las renovaciones, fomento de los canales virtuales y herramientas para los canales de distribución.

En cuanto a los efectos por la coyuntura COVID en la siniestralidad, al cierre de junio se empiezan a reflejar en los resultados, principalmente de los segmentos Vida y Salud. Estos efectos aún no son muy representativos debido a que en los países en donde se tiene mayor exposición como Colombia, Panamá, El Salvador y México, las curvas de contagios se encuentran en etapas aún tempranas. Es muy importante resaltar que las compañías se han venido preparando para la atención y el acompañamiento a clientes, con iniciativas que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas.

Finalmente, en el segundo trimestre de 2020, los indicadores de solvencia y calce regulatorios de las filiales de Suramericana no tuvieron impactos relevantes por el COVID-19 y están en línea con lo esperado considerando la estacionalidad presente en esta parte del año. El exceso de inversiones sobre reservas técnicas a respaldar (Indicador de calce) cayó un 19.2% pasando de un exceso de COP \$2.0 billones a Marzo de 2020 a COP \$1.6 billones en Junio de 2020. Lo anterior explicado principalmente por la escisión patrimonial realizada en la compañía de Seguros de Vida en Colombia a favor de Suramericana S.A. por valor de COP \$506,272 millones, la cual redujo los activos computables para calce en esta compañía, de acuerdo con lo esperado y analizado en el diseño de la operación. Excluyendo este efecto, el calce de las compañías aumenta en un 7.1%, lo cual refleja la constante gestión del gasto en cada una de las compañías, la disminución de la siniestralidad y el positivo comportamiento de los ingresos por inversiones.

Desde la perspectiva de solvencia, entendida como los excesos patrimoniales sobre el nivel de riesgo asumido por las aseguradoras, el segundo trimestre refleja un aumento del 9.3% pasando de un exceso COP \$1.3 billones al cierre de marzo a COP \$1.4 billones en junio de 2020. El efecto de la escisión reduce la base patrimonial en la compañía de Seguros de Vida, pero debido a que lo que se reducen son las reservas ocasionales de la compañía, esto no tiene efecto desde la forma de cálculo de la solvencia en Colombia, ya que estas reservas hacen parte del patrimonio técnico secundario y al momento de la escisión, éste ya superaba el límite permitido para su inclusión. De acuerdo con lo anterior, los resultados de utilidades que crecen más que el nivel de riesgo asumido en este trimestre, permiten que las compañías mejoren en su nivel de solvencia frente al trimestre anterior.

Es importante anotar que, con las simulaciones hechas por la compañía, las cuales reflejan las expectativas y la operación integra de todas las filiales, los niveles de solvencia y calce de las filiales al cierre del trimestre son suficientes para afrontar los efectos económicos de la pandemia durante el año 2020.

	jun-20	dic-19	%Var
Efectivo y equivalentes	1,982,828	1,500,908	32.1%
Inversiones	13,705,834	13,311,052	3.0%
Cuentas por cobrar	6,051,976	5,824,678	3.9%
Reservas seguros partes reaseguradores	4,391,343	4,082,304	7.6%
Impuestos corrientes	132,631	174,503	-24.0%
Impuestos diferidos	123,567	123,400	0.1%
Otros activos	134,621	124,403	8.2%
Costo de adquisición diferido	841,289	763,204	10.2%
Activos por derecho de uso	395,124	389,692	1.4%
Propiedades de inversión	14,192	18,880	-24.8%
Propiedades, planta y equipo	1,107,631	1,103,877	0.3%
Crédito mercantil	579,375	559,818	3.5%
Activos intangibles identificados	448,150	440,295	1.8%
Inversiones en asociadas	2,592	1,550	67.2%
Total activos	29,911,152	28,418,564	5.3%
Pasivos financieros	483,242	392,799	23.0%
Pasivos por arrendamientos financieros	385,838	402,178	-4.1%
Reservas técnicas	17,994,296	16,921,836	6.3%
Provisiones por beneficios a empleados	358,600	372,022	-3.6%
Otras provisiones	233,955	184,424	26.9%
Cuentas por pagar	3,179,940	2,994,750	6.2%
Impuestos corrientes	422,332	333,244	26.7%
Títulos emitidos	847,964	996,805	-14.9%
Otros pasivos no financieros	588,683	528,495	11.4%
Impuestos diferidos	220,756	268,582	-17.8%
Total pasivos	24,715,606	23,395,135	5.6%
Total Patrimonio	5,195,546	5,023,429	3.4%
Total patrimonio y pasivos	29,911,152	28,418,564	5.3%

Estado de Situación Financiera – Suramericana S.A.

Los activos consolidados de Suramericana al cierre de junio alcanzan COP \$29.9 billones, creciendo un 5.3% frente a diciembre de 2019. Las inversiones que alcanzan COP 13.7 billones con un crecimiento del 3.0%, este crecimiento es apalancado por la valoración de Argentina el cual para el año 2020 presenta con una recuperación en renta fija por las medidas tomadas por los gobiernos para enfrentar la pandemia del COVID19 y la apertura paulatina de las economías. En México y República Dominicana se presenta incremento de las inversiones por la posición en moneda extranjera que se favoreció dada la devaluación que presentaron sus monedas locales.

El efectivo y sus equivalentes crecen el 32.1% principalmente por las compañías de Seguros Generales y Vida en Colombia, con un incremento de COP \$274,306 millones en cuentas bancarias, fondos fiduciarios e inversiones a corto plazo con el propósito de afrontar la contingencia, estas compañías han fortalecido su posición en liquidez y mantener los recursos recibidos por los vencimientos disponibles en caja.

Los pasivos de la compañía ascienden a COP \$24.7 billones, con un crecimiento del 5.6% dentro de los cuales se resaltan las reservas técnicas que presentan un crecimiento del 6.3%, alineado a la dinámica de los negocios. Las cuentas por pagar crecen el 6.2%, esta variación está explicada principalmente por la causación en Suramericana S.A de los dividendos pendientes por entregar a los accionistas. Finalmente, el patrimonio presenta un crecimiento del 3.4% alcanzando COP \$5.1 billones.

SEGMENTO SEGUROS VIDA

El segmento Vida consolida las compañías de Seguros de Vida Colombia, Asesuisa Vida en El Salvador y Seguros de Vida en Chile.

Segmento Vida	De enero 1 a junio 30			De abril 1 a junio 30		
	jun-20	jun-19	%Var	2T 2020	2T 2019	%Var
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)						
Primas emitidas	2,620,609	2,448,434	7.0%	1,297,603	1,327,131	-2.2%
Primas cedidas	(144,110)	(137,912)	4.5%	(76,342)	(81,235)	-6.0%
Primas retenidas (netas)	2,476,499	2,310,522	7.2%	1,221,261	1,245,896	-2.0%
Reservas netas de producción	45,565	6,294	623.9%	40,787	(28,615)	
Primas retenidas devengadas	2,522,065	2,316,816	8.9%	1,262,048	1,217,280	3.7%
Siniestros totales	(1,535,672)	(1,552,021)	-1.1%	(692,692)	(857,475)	-19.2%
Reembolso de siniestros	169,507	158,581	6.9%	67,665	114,310	-40.8%
Siniestros retenidos	(1,366,166)	(1,393,441)	-2.0%	(625,027)	(743,165)	-15.9%
Comisiones Netas	(296,962)	(256,032)	16.0%	(154,499)	(135,786)	13.8%
Ingreso por Prestación de Servicios	-	-	0.0%	-	-	0.0%
Costo por prestación de Servicios	-	-	0.0%	-	-	0.0%
Otros ingresos/gastos operativos	(413,266)	(332,163)	24.4%	(219,379)	(180,863)	21.3%
Resultado Técnico	445,671	335,180	33.0%	263,144	157,466	67.1%
Honorarios	(40,717)	(40,306)	1.0%	(21,134)	(20,725)	2.0%
Gastos administrativos	(493,227)	(419,808)	17.5%	(286,666)	(219,448)	30.6%
Amortizaciones y Depreciaciones	(9,101)	(8,963)	1.5%	(4,653)	(4,381)	6.2%
Deterioro	(9,903)	(2,526)	292.0%	(5,258)	(3,198)	64.4%
Resultado Industrial	(107,278)	(136,422)	21.4%	(54,567)	(90,286)	39.6%
Dividendos	4	434	-99.0%	0	291	-100.0%
Ingresos por inversiones	335,886	356,709	-5.8%	171,009	195,287	-12.4%
Intereses	(1,590)	(1,577)	0.8%	(785)	(989)	-20.6%
Otros ingresos/gastos No operativos	9,366	10,645	-12.0%	(3,572)	9,359	
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	236,389	229,789	2.9%	112,084	113,663	-1.4%
Impuestos a las ganancias	(5,871)	2,419		(4,564)	2,467	
Ganancia (pérdida), Neta	230,517	232,208	-0.7%	107,521	116,131	-7.4%

Indicadores	jun-20	jun-19	2T 2020	2T 2019
% Cesión	5.5%	5.6%	5.9%	6.1%
% Siniestralidad incurrida retenida /PRD	54.2%	60.1%	49.5%	61.1%
% Comisiones netas / PRD	11.8%	11.1%	12.2%	11.2%
% Gastos administrativos /PRD	19.6%	18.1%	22.7%	18.0%

* Indicadores medidos sobre Primas retenidas devengadas

Segmento Vida

Principales cifras Estado de Situación Financiera

	jun-20
Total activos	11,623,880
Total pasivos	9,479,797
Total patrimonio	2,144,083

El segmento Vida presenta un decrecimiento de primas emitidas del 2.2% durante el trimestre, el principal efecto que explica esta dinámica es la contracción de 15.4% en las primas de la solución de Riesgos Laborales durante el trimestre, asociado al incremento del desempleo en Colombia, así como los efectos de novedades de ausentismo. Los sectores con mayores impactos en la ARL son servicios temporales, educación, hoteles y comercio.

El crecimiento de los ingresos del segmento también se ve impactado por la no renovación del negocio previsional en El Salvador que aportó primas en el segundo trimestre del año anterior por COP \$22.150 millones. La no renovación de este negocio obedece a decisión de la Compañía.

Por otro lado, las soluciones de Vida Grupo y Vida Individual decrecen el 3.8% y 12.4% respectivamente, impactadas en el trimestre por la fusión de las filiales de México durante 4T19, lo que generó la reclasificación de los resultados de Sura Vida México al Segmento de Generales. Sin este efecto el crecimiento es del 14.0% en Vida Grupo y del -7.8% en Vida Individual. La solución de Vida Individual presentó en el trimestre una menor dinámica en productos voluntarios del canal bancaseguros en Colombia y El Salvador, como resultado de las medidas de aislamiento que se llevaron a cabo en estos países durante el trimestre.

La solución de salud presenta un crecimiento del 26.4%, apalancada por las filiales de El Salvador y Colombia, ambas con crecimientos del 14% en moneda local, este crecimiento está en línea con las estrategias para conservar a los clientes actuales ante la coyuntura de COVID-19 como lo son la ampliación de coberturas, flexibilización de procesos y estrategias comerciales que refuerzan la atracción de clientes a través de beneficios y nuevos productos con atención virtual. El crecimiento de esta solución también se ve beneficiado por desarrollo y lanzamiento de una nueva línea de negocios en Chile, que aporta primas en el segmento por COP \$39.600 millones.

Durante el trimestre las reservas de producción presentan una liberación por COP \$40.787 millones, este comportamiento está asociado a la dinámica en primas permitiendo estabilizar el ingreso de la compañía para hacer frente a las obligaciones con los asegurados de las primas que se encuentran vigentes.

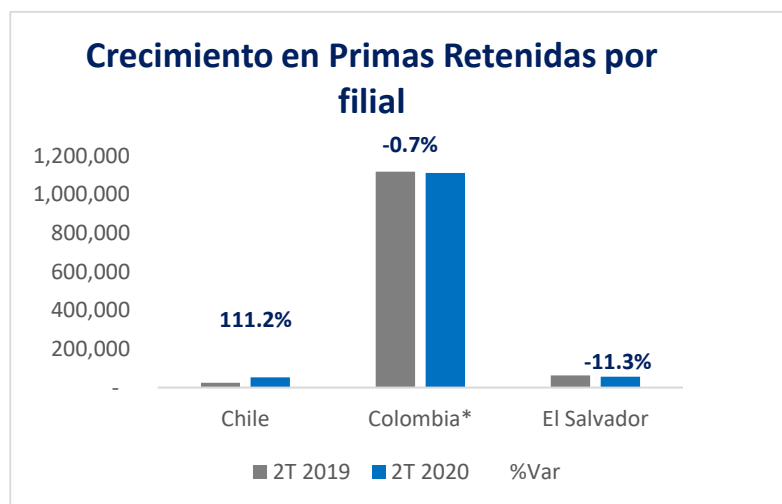
La siniestralidad del segmento se ubicó en 51.2% durante el trimestre, mientras que para el mismo período del año anterior fue de 59.6%. Durante el trimestre se resalta la siniestralidad de la solución de salud que se ubicó en 51.9%, comparado con una siniestralidad de 75.6% en el 2019; lo anterior derivado de una disminución en la frecuencia de los procedimientos ambulatorios, dadas las condiciones de confinamiento en las instituciones de salud durante especialmente en los meses de abril y mayo. Las expectativas en los próximos meses es que los niveles de frecuencia vayan retornando a su normalidad conforme avanzan los procesos de reapertura.

La solución de riesgos laborales presenta un incremento de 4.8% en la siniestralidad del trimestre, debido al incremento de casos por COVID-19, en temas asistenciales, de prestaciones económicas y casos mortales. Durante el trimestre en la ARL se registran 19 casos mortales y un total de 1.312 infectados catalogados como enfermedad laboral.

Las comisiones de intermediación presentan un crecimiento del 13.8%, principalmente por el efecto en El Salvador del cambio metodológico del DAC, el cual cambia la exposición del diferido de comisiones entre constitución de reservas y comisiones de intermediación. A su vez los gastos operativos presentan un crecimiento del 21.3%, explicado en la filial de Colombia por Administración de Riesgos, este crecimiento está ligado al desempeño del canal bancaseguros.

En el segundo trimestre del año, los gastos administrativos presentaron un crecimiento del 30.5%, reflejando inversiones en clientes empresariales por COP \$43.000 millones en la ARL, representados en elementos de protección, actividades de prevención y pruebas para la detección del COVID-19.

Finalmente, el ingreso por inversiones disminuyó 12.4% frente al segundo trimestre del año 2019, explicado principalmente por el fenómeno inflacionario bajista a lo largo de la región. La filial con mayor impacto fue Colombia donde la inflación anual se ubica 67 puntos básicos por debajo de la inflación presupuestada. Por otro lado, las inversiones en títulos corporativos de largo plazo calificados BBB o menos en su calificación, presentaron desvalorización principalmente en la filial de Chile.



Detalle de Primas y Siniestros por solución

		jun-20	jun-19	% Var	%Var ML	2T 2020	2T 2019	% Var	%Var ML
Vida Individual	Primas emitidas	320,561	346,459	-7.5%	-7.8%	164,635	187,958	-12.4%	-12.5%
	Primas retenidas	275,752	303,805	-9.2%	-9.5%	140,326	164,374	-14.6%	-14.7%
	Siniestros retenidos	92,065	101,920	-9.7%	-10.0%	48,238	52,009	-7.2%	-7.1%
	% Siniestralidad retenida	33.39%	33.55%			34.38%	31.64%		
Vida Grupo	Primas emitidas	523,613	529,656	-1.1%	-1.4%	288,121	299,366	-3.8%	-3.3%
	Primas retenidas	485,867	473,956	2.5%	2.4%	266,311	263,370	1.1%	1.7%
	Siniestros retenidos	130,904	179,370	27.0%	-27.5%	65,789	105,009	-37.3%	-37.2%
	% Siniestralidad retenida	26.94%	37.85%			24.70%	39.87%		
Previsionales	Primas emitidas	27,608	42,535	35.1%	-44.0%	2,405	21,935	-89.0%	-90.8%
	Primas retenidas	22,324	33,499	33.4%	-42.5%	2,029	17,337	-88.3%	-90.2%
	Siniestros retenidos	45,557	60,428	24.6%	-30.6%	9,679	33,486	-71.1%	-73.6%
	% Siniestralidad retenida	204.07%	180.39%			477.15%	193.15%		
Salud	Primas emitidas	801,122	573,313	39.7%	39.0%	410,778	325,078	26.4%	25.6%
	Primas retenidas	762,774	557,389	36.8%	36.6%	390,425	315,580	23.7%	23.5%
	Siniestros retenidos	477,995	453,299	5.4%	5.2%	202,800	238,426	-14.9%	-15.2%
	% Siniestralidad retenida	62.67%	81.33%			51.94%	75.55%		
Riesgos Laborales	Primas emitidas	752,365	765,041	-1.7%	-1.7%	336,686	398,174	-15.4%	-15.4%
	Primas retenidas	752,365	765,041	-1.7%	-1.7%	336,686	398,174	-15.4%	-15.4%
	Siniestros retenidos	468,177	454,366	3.0%	3.0%	213,563	233,439	-8.5%	-8.5%
	% Siniestralidad retenida	62.23%	59.39%			63.4%	58.6%		
Otros	Primas emitidas	195,341	191,430	2.0%	-4.5%	94,978	94,619	0.4%	-7.4%
	Primas retenidas	177,417	176,832	0.3%	-5.9%	85,485	87,060	-1.8%	-9.2%
	Siniestros retenidos	151,467	144,058	5.1%	1.5%	84,958	80,796	5.2%	1.3%
	% Siniestralidad retenida	85.37%	81.47%			99.38%	92.81%		
Total	Primas emitidas	2,620,609	2,448,434	7.0%	5.9%	1,297,603	1,327,131	-2.2%	-3.2%
	Primas retenidas	2,476,499	2,310,522	7.2%	6.3%	1,221,261	1,245,896	-2.0%	-2.7%
	Siniestros retenidos	1,366,166	1,393,441	-2.0%	-2.9%	625,027	743,165	-15.9%	-16.6%
	% Siniestralidad retenida	55.17%	60.31%			51.18%	59.65%		

SEGMENTO SEGUROS GENERALES

El segmento de Generales agrupa los resultados de Seguros Generales en Colombia, El Salvador, Panamá, República Dominicana, Argentina, Brasil, Chile, México y Uruguay.

Segmento Generales (Valores expresados en millones de pesos colombianos)	De enero 1 a junio 30			De abril 1 a junio 30		
	jun-20	jun-19	%Var	2T 2020	2T 2019	%Var
Primas emitidas	3,999,619	3,720,405	7.5%	2,135,405	1,964,089	8.7%
Primas cedidas	(1,365,856)	(993,249)	37.5%	(824,499)	(510,911)	61.4%
Primas retenidas (netas)	2,633,763	2,727,156	-3.4%	1,310,906	1,453,178	-9.8%
Reservas netas de producción	61,779	33,789	82.8%	(20,711)	(25,463)	-18.7%
Primas retenidas devengadas	2,695,542	2,760,945	-2.4%	1,290,195	1,427,715	-9.6%
Siniestros totales	(1,834,464)	(2,181,050)	-15.9%	(733,971)	(880,800)	-16.7%
Reembolso de siniestros	549,519	758,775	-27.6%	192,260	139,947	37.4%
Siniestros retenidos	(1,284,945)	(1,422,275)	-9.7%	(541,710)	(740,852)	-26.9%
Comisiones Netas	(478,675)	(467,389)	2.4%	(238,243)	(240,356)	-0.9%
Ingreso por Prestación de Servicios	-	-	0.0%	-	-	0.0%
Costo por prestación de Servicios	-	-	0.0%	-	-	0.0%
Otros ingresos/gastos operativos	(249,710)	(270,964)	-7.8%	(118,305)	(135,239)	-12.5%
Resultado Técnico	682,212	600,316	13.6%	391,937	311,267	25.9%
Honorarios	(46,555)	(46,045)	1.1%	(22,100)	(22,824)	-3.2%
Gastos administrativos	(625,606)	(611,475)	2.3%	(310,031)	(316,963)	-2.2%
Amortizaciones y Depreciaciones	(79,821)	(82,383)	-3.1%	(38,844)	(43,130)	-9.9%
Deterioro	(26,284)	(7,112)	269.5%	(24,505)	(2,105)	
Resultado Industrial	(96,054)	(146,699)	34.5%	(3,543)	(73,755)	95.2%
Dividendos	113	79	42.8%	0	47	-99.5%
Ingresos por inversiones	285,989	224,454	27.4%	205,873	109,034	88.8%
Intereses	(4,874)	(6,414)	-24.0%	(2,106)	(3,561)	-40.8%
Otros ingresos/gastos No operativos	39,755	(4,328)		23,973	(6,911)	
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	224,929	67,092	235.3%	224,197	24,854	802.0%
Impuestos a las ganancias	(59,148)	(24,346)	142.9%	(61,419)	(9,492)	547.1%
Ganancia (pérdida), Neta	165,782	42,746	287.8%	162,778	15,363	959.6%
Amortización intangibles	(36,274)	(38,565)		(17,761)	(19,496)	
Impuesto diferido amortización	10,281	10,989		5,010	5,498	
Utilidad neta ajustada	191,775	70,322	172.7%	175,530	29,361	497.8%

Indicadores	jun-20	jun-19	2T 2020	2T 2019
% Cesión	34.15%	26.70%	38.61%	26.01%
% Siniestralidad incurrida retenida /PRD	47.67%	51.51%	41.99%	51.89%
% Comisiones netas /PRD	17.76%	16.93%	18.47%	16.84%
% Gastos administrativos /PRD	23.21%	22.15%	24.03%	22.20%
Razón Combinada (Combined Ratio)	103.56%	105.31%	100.27%	105.17%

* Indicadores medidos sobre Primas retenidas devengadas

Segmento Generales

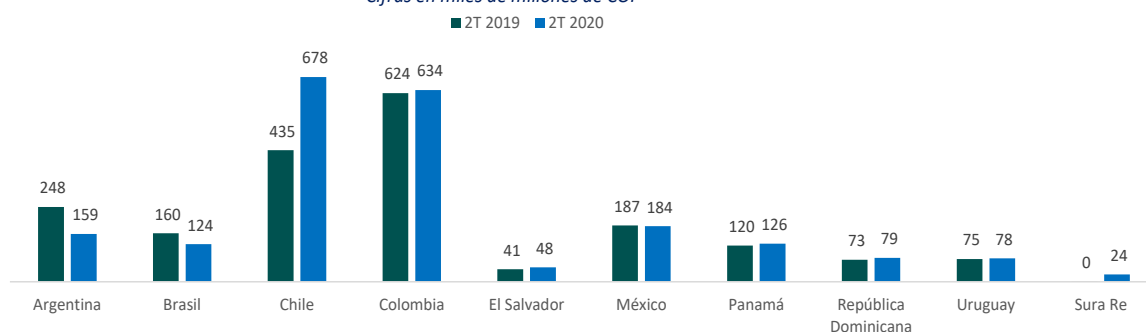
Principales cifras Estado de Situación Financiera

jun-20

Total activos	15,643,946
Total pasivos	12,458,999
Total patrimonio	3,184,947

Primas Emitidas por filial

Cifras en miles de millones de COP



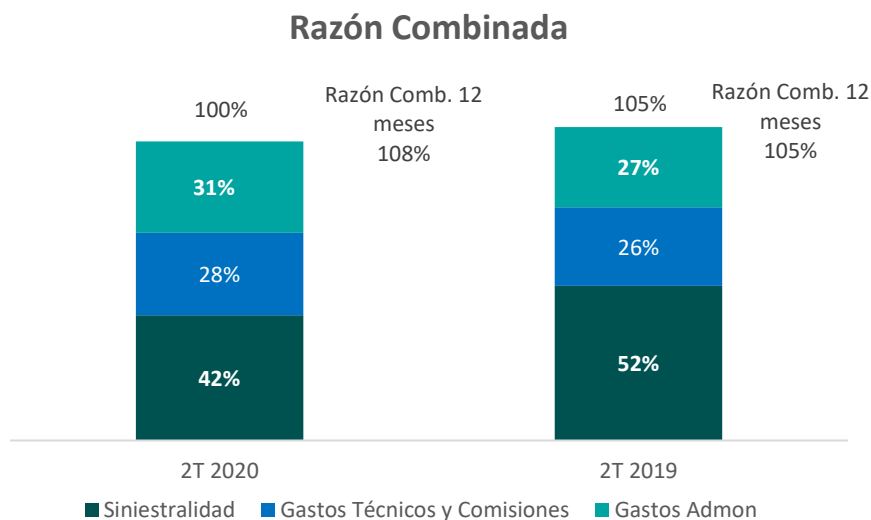
%Var	-36.0%	-22.4%	55.7%	1.6%	16.4%	-1.3%	5.7%	8.4%	3.2%	-
%Var ML	7.2%	-9.8%	58.1%	1.6%	-1.6%	1.9%	-10.9%	0.8%	8.0%	-

Las primas emitidas del segmento de Generales presentan un crecimiento del 14.7% en moneda local durante el trimestre, los principales efectos que explican esta dinámica son los siguientes:

- Argentina presentó un crecimiento del 7.2% en moneda local considerando el ajuste por inflación, las afectaciones principales derivan de los productos comercializados en el canal bancaseguros por el cierre temporal de sucursales debido a las medidas de aislamiento, adicional al no ajuste de tarifas por inflación en el trimestre para la solución de autos debido a la menor exposición por reducción de la movilidad y ligado a estrategias de retención de clientes, solución que crece al 11.4%. Se resalta la emisión de nuevos negocios en las soluciones de incendio y transporte las cuales crecen al 39% y 31% respectivamente.
- Brasil presentó un decrecimiento del 9.8% en moneda local, durante este trimestre esta filial presenta una contracción en sus ingresos en el canal afinidad asociado a las medidas de aislamiento, las cuales reducen el tráfico de personas en tiendas físicas donde se desarrolla el canal, y no renovación de cuentas afectando principalmente la solución de robo que dejó de aportar primas por COP \$19.900 millones. Así mismo la solución de transporte presenta un decrecimiento del 16% por menores ventas nuevas derivado de la menor dinámica en el sector.
- El crecimiento del 58.1% en Chile está asociado a la emisión de cuentas en la solución de incendio, incluidas renovaciones de cuentas con vigencias superiores a un año en hogar y propiedad comercial, así como una nueva cuenta de hogar a través del canal afinidad.

- Colombia presenta un crecimiento del 1.6%, durante el trimestre se dio la renovación de cuentas corporativas con vigencias superiores a un año e incrementos de tasa, reflejándose en un crecimiento de la solución de incendio del 67.3%. Por otro lado, las soluciones de movilidad decrecieron el 18.7% en el trimestre con menores ventas nuevas en Autos Individual y SOAT, esta solución también refleja estrategias de devolución de primas a los clientes donde se busca retribuir a los clientes por los riesgos no incurridos durante los períodos de confinamiento obligatorio
- La compañía de Panamá presentó en el trimestre una contracción del 10.9% en sus ingresos, asociado principalmente al decrecimiento del 22.4% de la solución de autos debido a menor dinámica de las primas nuevas. Por otro lado, la solución de cumplimiento presentó un crecimiento del 146% debido a la emisión de una cuenta de fianza bancaria por COP \$7.750 millones.
- Uruguay presentó un crecimiento del 8.0% en moneda local, en esta filial se dio una recuperación de la dinámica comercial en el trimestre debido a que en este periodo se levantaron las restricciones de aislamiento; se resalta el crecimiento de las soluciones de Incendio del 10.8%, Agrícola del 54.2% y Vida Grupo del 16.0%.

Las reservas de producción reflejan una constitución por COP \$20.711 millones impulsada por la filial de Chile que para este período presenta un incremento en las reservas por COP \$152.195 millones asociado a la emisión de negocios multianuales en el trimestre. A excepción de esta filial las demás compañías del segmento presentaron liberaciones de reservas debido a la dinámica en las primas retenidas; estas liberaciones permiten a las compañías nivelar los ingresos con el fin de responder a los clientes por los riesgos vigentes que fueron emitidos en períodos anteriores.



Razón Combinada = (Sinistros Retenidos + Comisiones Netas + Otros Ingresos y gastos Operativos + Honorarios + Gastos Administrativos + Amortizaciones y Depreciaciones + Deterioro) / Primas Devengadas

La siniestralidad del segmento presentó un indicador del 42.0%, mientras que para el mismo periodo del año anterior se ubicó en 51.9%. La reducción en la siniestralidad se ha presentado principalmente en las soluciones de autos y autos obligatorios en toda la región, debido a la reducción en la movilidad por las acciones de aislamiento preventivo que se llevaron a cabo en la mayoría de los países donde se tiene presencia. En las diferentes compañías se han adelantado estrategias para acompañar a los clientes durante este periodo ya sea desde las devoluciones de primas o desde la ampliación de coberturas para los seguros

de movilidad, como la inclusión de coberturas de hogar en pólizas de autos en Panamá o de coberturas de accidentes personales en el caso de Colombia.

Los Gastos Técnicos que incluyen principalmente comisiones de intermediación, comisiones de reaseguro y costos de reaseguro no proporcional, presentan un indicador del 27.6% con un incremento de 133 puntos básicos, asociado principalmente a las filiales de Panamá, República Dominicana y El Salvador debido a la aplicación de la nueva metodología del DAC, que cambia la exposición del diferido de comisiones entre constitución de reservas y comisiones de intermediación, incrementando estas últimas por el cambio el cambio metodológico.

Por otro lado, el indicador de Gastos administrativos, que integra las cuentas de Honorarios, Gastos Administrativos, Amortizaciones, Depreciaciones y Deterioro, presentó un indicador del 30.7% en el trimestre mientras que para el mismo período del año anterior fue del 27.0%. Este incremento se debe principalmente a un mayor deterioro de cuentas por cobrar a clientes en la filial de Panamá en las carteras de autos y vida individual ya que se ha evidenciado un aumento en la mora sobre todo en las cuentas de 90 a 120 días. En términos generales, si bien en algunos países se están otorgando mayores plazos para pagar las primas debido a definiciones gubernamentales generando un aumento en los días de rotación de cuentas por cobrar, no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía.

Como estrategia adicional para el acompañamiento de los clientes durante este período se adelantaron iniciativas para facilitar el pago de las pólizas como el cobro a través de tarjetas de crédito sin intereses, el diferimiento de pagos y acuerdos especiales para clientes corporativos.

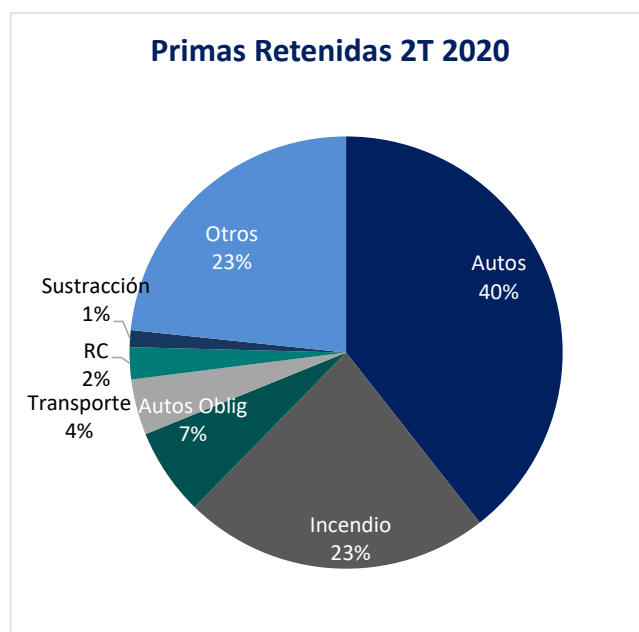
El ingreso por inversiones presentó un crecimiento del 88.8% en el segundo trimestre frente al mismo periodo de 2019. Lo anterior se debe principalmente a la valorización de la renta fija en el segmento de corto plazo de las curvas de rendimiento. El principal aporte por filiales fue de Argentina donde la valorización de los bonos del gobierno indexados a inflación (Bonos CER) se valorizaron al bajar las tasas de retorno del 160% al 43% en promedio a lo largo de la curva de rendimientos en el trimestre, activo que representa el 29.33% del portafolio, siendo el de mayor ponderación dentro del mismo. La valorización de estos bonos se presentó debido al apetito por títulos indexados al indicador dadas las limitaciones para invertir en dólares (es un activo refugio hoy en día a nivel local en Argentina), un mercado que descuenta una renegociación exitosa de deuda pero que al corte del trimestre anterior estaba en inminente incumplimiento de pago, expectativas de inflación al alza en el largo plazo a pesar del comportamiento de los últimos meses, los retornos reales negativos de la deuda indexada a badlar y en general las medidas de liquidez adoptadas en el país para mitigar los efectos COVID 19.

Finalmente, el impuesto a las ganancias en el Segmento Generales presenta una tasa efectiva del 27.4%, mientras que para el mismo período del año anterior se ubicó en 38.2%. La reducción de la tasa efectiva se explica por mayores ingresos no gravados de las inversiones principalmente en las filiales de Argentina, México y Uruguay.

Detalle de Primas y Siniestros por solución

		jun-20	jun-19	% Var	%Var ML	2T 2020	2T 2019	% Var	%Var ML
Autos	Primas emitidas	1,244,031	1,318,805	-5.7%	-1.9%	555,520	689,313	-19.4%	-14.3%
	Primas retenidas	1,172,005	1,274,974	-8.1%	-4.4%	516,695	662,844	-22.0%	-17.2%
	Siniestros retenidos	706,199	818,452	-13.7%	-8.7%	267,499	417,865	-36.0%	-30.2%
	% Siniestros retenidos	60.26%	64.19%			51.77%	63.04%		
Incendio	Primas emitidas	1,104,586	808,878	36.6%	40.5%	735,111	433,192	69.7%	74.6%
	Primas retenidas	397,011	304,235	30.5%	37.1%	300,314	192,255	56.2%	66.0%
	Siniestros retenidos	86,202	94,939	-9.2%	-4.7%	45,724	44,992	1.6%	7.1%
	% Siniestros retenidos	21.71%	31.21%			15.23%	23.40%		
Autos Obligatorio	Primas emitidas	206,187	241,343	-14.6%	-14.0%	94,656	110,699	-14.5%	-14.9%
	Primas retenidas	189,699	235,567	-19.5%	-18.9%	85,411	109,042	-21.7%	-22.0%
	Siniestros retenidos	121,331	136,050	-10.8%	-10.4%	48,985	72,279	-32.2%	-32.2%
	% Siniestros retenidos	63.96%	57.75%			57.35%	66.29%		
Transporte	Primas emitidas	199,945	222,370	-10.1%	-3.8%	87,697	107,106	-18.1%	-9.1%
	Primas retenidas	120,461	147,425	-18.3%	-12.3%	54,654	77,807	-29.8%	-21.3%
	Siniestros retenidos	50,847	58,076	-12.4%	-7.7%	19,825	28,761	-31.1%	-23.7%
	% Siniestros retenidos	42.21%	39.39%			36.27%	36.96%		
Cumplimiento	Primas emitidas	91,577	82,544	10.9%	18.3%	43,987	42,322	3.9%	15.0%
	Primas retenidas	34,150	35,380	-3.5%	3.6%	15,148	18,313	-17.3%	-7.8%
	Siniestros retenidos	38,073	28,943	31.5%	48.1%	21,585	13,231	63.1%	102.0%
	% Siniestros retenidos	111.48%	81.81%			142.50%	72.25%		
RC	Primas emitidas	147,178	104,667	40.6%	43.3%	85,959	54,240	58.5%	63.4%
	Primas retenidas	74,185	74,475	-0.4%	1.8%	31,355	38,045	-17.6%	-13.9%

	Siniestros retenidos	31,952	36,236	-11.8%	-9.3%	15,705	18,534	-15.3%	-10.8%
	% Siniestros retenidos	43.07%	48.66%			50.09%	48.72%		
Sustracción	Primas emitidas	64,416	87,147	-26.1%	-21.9%	22,908	46,497	-50.7%	-46.4%
	Primas retenidas	46,231	75,962	-39.1%	-35.2%	16,571	39,871	-58.4%	-54.2%
	Siniestros retenidos	27,766	40,390	-31.3%	-28.8%	12,453	25,174	-50.5%	-48.5%
	% Siniestros retenidos	60.06%	53.17%			75.15%	63.14%		
Otros	Primas emitidas	921,140	821,231	12.2%	15.2%	494,787	454,593	8.8%	14.3%
	Primas retenidas	582,224	549,823	5.9%	9.3%	278,030	292,214	-4.9%	1.4%
	Siniestros retenidos	211,209	191,359	10.4%	11.4%	102,345	106,154	-3.6%	-1.2%
	% Siniestros retenidos	36.28%	34.80%			36.81%	36.33%		
Ajustes por inflación	Primas emitidas	20,559	33,420	-38.5%	-13.2%	14,781	26,126	-43.4%	-15.5%
	Primas retenidas	17,798	29,315	-39.3%	-14.3%	12,729	22,788	-44.1%	-16.4%
	Siniestros retenidos	11,366	17,830	-36.3%	-10.0%	7,589	13,862	-45.2%	-18.1%
	% Siniestros retenidos	63.86%	0.6082228 93			59.62%	0.60828031 1	-2.0%	
Total	Primas emitidas	3,999,619	3,720,405	7.5%	11.5%	2,135,405	1,964,089	8.7%	14.7%
	Primas retenidas	2,633,763	2,727,156	-3.4%	0.6%	1,310,905	1,453,178	-9.8%	-3.8%
	Siniestros retenidos	1,284,945	1,422,275	-9.7%	-5.3%	541,710	740,852	-26.9%	-21.4%
	% Siniestros retenidos	48.79%	52.15%			41.32%	50.98%		



SEGMENTO SALUD

El segmento Salud consolida las compañías EPS, Ayudas Diagnosticas Sura e IPS.

Segmento Salud	De enero 1 a junio 30			De abril 1 a junio 30		
	jun-20	jun-19	%Var	2T 2020	2T 2019	%Var
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)						
Ingreso por Prestación de Servicios	2,608,140	2,146,720	21.5%	1,301,944	1,104,067	17.9%
Costo por prestación de Servicios	(2,349,185)	(1,932,279)	21.6%	(1,186,844)	(1,010,828)	17.4%
Otros ingresos/gastos operativos	11,309	3,902	189.8%	6,784	1,537	341.4%
Comisiones Netas	(3,443)	(1,803)	90.9%	(1,860)	(1,130)	64.6%
Resultado Técnico	266,821	216,540	23.2%	120,025	93,646	28.2%
Honorarios	(10,913)	(10,754)	1.5%	(6,855)	(6,265)	9.4%
Gastos administrativos	(237,905)	(202,079)	17.7%	(125,004)	(114,554)	9.1%
Amortizaciones y Depreciaciones	(22,242)	(19,304)	15.2%	(11,367)	(10,473)	8.5%
Deterioro	(2,687)	1,567		(1,481)	87	
Resultado Industrial	(6,927)	(14,031)	-50.6%	(24,683)	(37,559)	34.3%
Ingresos por inversiones	14,163	8,830	60.4%	11,356	5,022	126.1%
Intereses	(8,913)	(7,918)	12.6%	(3,913)	(3,972)	-1.5%
Otros ingresos/gastos No operativos	3,486	4,099	-15.0%	1,994	2,101	-5.1%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	1,808	(9,020)		(15,246)	(34,408)	55.7%
Impuestos a las ganancias	(827)	(7,057)	-88.3%	(70)	(455)	-84.7%
Ganancia (pérdida), Neta	981	(16,077)		(15,315)	(34,863)	56.1%

Indicadores	jun-20	jun-19	2T 2020	2T 2019
% Costo por prestación de servicios	90.07%	90.01%	91.16%	91.55%
Indicador de gastos	9.12%	9.41%	9.60%	10.38%

Segmento Salud

Principales cifras Estado de Situación Financiera

	jun-20
Total activos	1,850,251
Total pasivos	1,487,442
Total patrimonio	362,809

El segmento Salud presenta un crecimiento del resultado técnico de 28.2%. Este crecimiento es apalancado por los ingresos por prestación de servicios que presentaron un crecimiento del 17.9% durante el trimestre, ligado al incremento de usuarios de la EPS, que al cierre de junio alcanzaron 3.792.30. Si bien la EPS se ve afectada por el incremento del desempleo en Colombia, la movilidad entre regímenes del contributivo al subsidiado y la posibilidad de intercambiar facultad entre cotizante a beneficiario en los grupos familiares, hace que el ingreso para las EPS no se vea tan afectado como otros sectores de la seguridad social. Cabe mencionar que el decrecimiento del 7.5% en los ingresos de Ayudas Diagnósticas en el trimestre se debe al cierre de operaciones en sedes ambulatorias debido a la contingencia sanitaria, durante los meses de abril y mayo.

Durante el trimestre, los costos por prestación de servicios se ubicaron en 91.2% mientras que para el mismo periodo del año anterior eran de 91.6%, lo anterior como resultado de la gestión de siniestros en la EPS. En el trimestre la EPS ha presentado una disminución de frecuencias de procedimientos programados, los cuales se espera realizar en los próximos meses reflejándose en constituciones de reservas de IBNR.

Las compañías de este segmento han implementado acciones con el fin de acompañar a nuestros asegurados de EPS, Plan Complementario, ARL y Seguros de Vida en Colombia, realizando inversiones para afrontar la demanda en atención de las personas de cara al COVID-19. Estas inversiones incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia y entrega de medicamentos a domicilio.

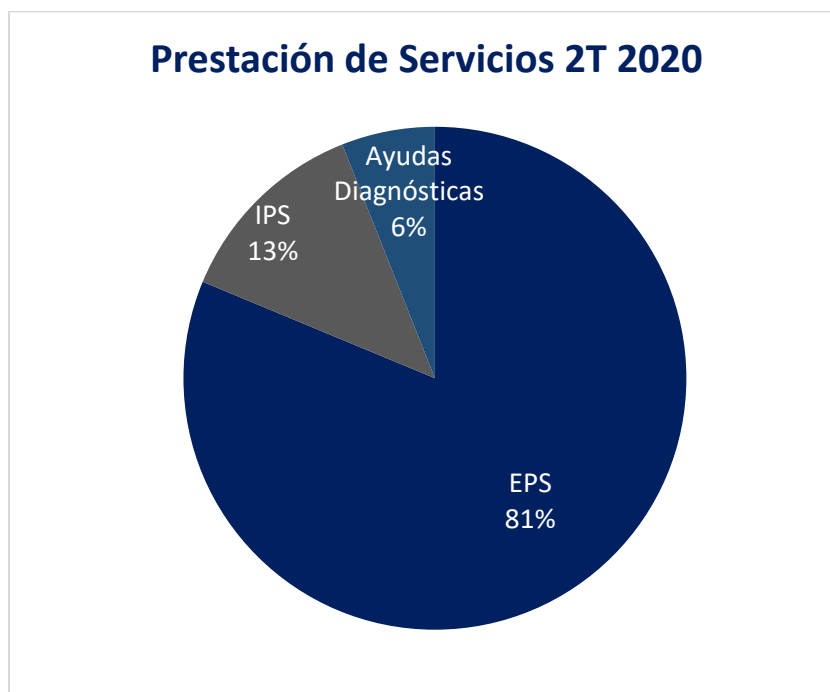
Por otro lado, los gastos administrativos crecen el 9.1%, este crecimiento está explicado por la IPS, que presenta incrementos de gastos de personal, inversiones en sedes y equipos médicos; esto en congruencia con el objetivo de mantener la oportunidad y niveles de atención en la prestación de servicios de salud.

El ingreso por inversiones se vio favorecido por la valorización de la renta fija debido un incremento de precios, dado el comportamiento a la baja de las tasas de interés por las medidas tanto fiscales como monetarias adoptadas por el gobierno y el Banco de la República, en un portafolio clasificados en su totalidad como negociables (Valor Razonable con cambios en el PYG).

Finalmente, el impuesto a las ganancias del segmento Salud presenta una disminución en el impuesto a las ganancias asociado a los menores resultados de IPS y Ayudas Diagnósticas.

Ingreso y costo por prestación de servicios

		jun-20	jun-19	% Var	2T 2020	2T 2019	% Var
EPS	Prestación de servicios	2,107,098	1,679,571	25.5%	1,058,036	866,717	22.07%
	Costos por prestación de servicios	2,000,654	1,615,155	23.9%	1,014,909	851,398	19.20%
	% Costos / Ingresos	94.95%	96.16%		95.92%	98.23%	
IPS	Prestación de servicios	329,882	300,654	9.7%	165,688	152,790	8.44%
	Costos por prestación de servicios	221,511	209,507	5.7%	107,250	107,625	-0.35%
	% Costos / Ingresos	67.15%	69.68%		64.73%	70.44%	
Ayudas Diagnósticas	Prestación de servicios	171,160	166,495	2.8%	78,221	84,560	-7.50%
	Costos por prestación de servicios	127,020	107,617	18.0%	64,685	51,804	24.86%
	% Costos / Ingresos	74.21%	64.64%		82.70%	61.26%	
Total	Prestación de servicios	2,608,140	2,146,720	21.5%	1,301,944	1,104,067	17.92%
	Costos por prestación de servicios	2,349,185	1,932,279	21.6%	1,186,844	1,010,828	17.41%
	% Costos / Ingresos	90.07%	90.01%		91.16%	91.55%	



SEGMENTO HOLDING

El segmento Holding incluye principalmente la operación de la Oficina Corporativa y el servicio a la deuda de Suramericana S.A.

Segmento Holding	De enero 1 a junio 30			De abril 1 a junio 30		
	jun-20	jun-19	%Var	2T 2020	2T 2019	%Var
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)						
Otros ingresos/gastos operativos	2,275	6,352	-64.2%	973	4,919	-80.2%
Resultado Técnico	2,275	6,352	-64.2%	973	4,919	-80.2%
Honorarios	(5,294)	(4,380)	20.9%	(2,260)	(2,557)	-11.6%
Gastos administrativos	(38,195)	(36,277)	5.3%	(19,579)	(17,055)	14.8%
Amortizaciones y Depreciaciones	(1,115)	(1,519)	-26.6%	(559)	(828)	-32.5%
Deterioro	(7)	(10)	-27.0%	(0)	(9)	-95.2%
Resultado Industrial	(42,337)	(35,834)	18.1%	(21,426)	(15,530)	-38.0%
Dividendos	-	0	-100.0%	-	0	-100.0%
Ingresos por inversiones	4,725	2,575	83.5%	1,275	361	252.9%
Intereses	(39,486)	(37,650)	4.9%	(19,347)	(19,221)	0.7%
Otros ingresos/gastos No operativos	7,283	(1,982)		(168)	1,161	
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	(69,816)	(72,890)	-4.2%	(39,666)	(33,228)	-19.4%
Impuestos a las ganancias	(40,821)	(14,101)	189.5%	(33,367)	(9,558)	249.1%
Ganancia (pérdida), Neta	(110,636)	(86,991)	27.2%	(73,033)	(42,786)	-70.7%

Las cuentas más representativas del segmento Holding son los gastos de la Oficina Corporativa, los intereses pagados asociados a la emisión de bonos de Suramericana S.A. y los impuestos a las ganancias. Los gastos administrativos presentan un crecimiento del 14.8% en el trimestre, explicados por inversiones que permiten tener una comunicación con nuestros clientes en toda la región durante la pandemia, así como proyectos de tecnología que apalancan la gestión de información geográfica.

Los ingresos por inversiones en el trimestre presentaron un crecimiento del 252.9%, debido a la mayor disponibilidad de recursos en el corporativo dado por la escisión que se realizó en favor de Suramericana de la compañía de Seguros de Vida Colombia, esta operación también explica el crecimiento del 249.1% en el impuesto a las ganancias del Segmento Holding debido a los ingresos fiscales generados.

Anexos Suramericana

A. Estado de Resultados Integrales (ERI)

Suramericana S.A.

Estado de Resultados Integrales

TRIMESTRE	2T 2020	2T 2019	%Var
Primas emitidas	3,412,190	3,283,214	3.9%
Primas cedidas	(888,971)	(591,538)	50.3%
Primas retenidas (netas)	2,523,220	2,691,676	-6.3%
Ingresos por comisiones	118,158	107,255	10.2%
Prestación de servicios	1,083,805	924,826	17.2%
Dividendos	1	339	-99.8%
Ingresos por inversiones	155,237	185,391	-16.3%
Ganancias (pérdidas) a valor razonable	241,879	119,267	102.8%
Ganancias (pérdidas) en venta de inversiones	5,131	6,694	-23.4%
Ingresos por propiedades de inversión	341	822	-58.5%
Ingresos por método de participación de Asociadas	(3,796)	3,552	
Otros ingresos	57,932	55,890	3.7%
Ingresos totales	4,181,908	4,095,713	2.1%
Siniestros totales	(1,398,128)	(1,700,796)	-17.8%
Reembolso de siniestros	259,311	254,088	2.1%
Siniestros retenidos	(1,138,817)	(1,446,708)	-21.3%
Ajuste de reservas	20,077	(54,078)	
Costos por prestación de servicios	(1,052,214)	(913,407)	15.2%
Gastos administrativos	(398,652)	(359,066)	11.0%
Beneficios a empleados	(303,180)	(304,673)	-0.5%
Depreciaciones	(29,100)	(28,988)	0.4%
Amortizaciones	(27,260)	(30,940)	-11.9%
Comisiones intermediarios	(662,751)	(598,632)	10.7%
Honorarios	(90,676)	(95,439)	-5.0%
Otros gastos	(151,504)	(154,400)	-1.9%
Derivados de cobertura	1,193	-	
Intereses	(30,317)	(30,717)	-1.3%
Deterioro	(31,790)	(5,723)	455.5%
Gastos totales	(3,894,990)	(4,022,772)	-3.2%
Ganancia antes de impuestos	286,918	72,941	293.4%
Impuestos a las ganancias	(101,095)	(17,478)	478.4%
Ganancia neta	185,823	55,463	235.0%
Ganancia de la controladora	185,014	55,518	233.3%
Ganancia no controlada	809	(55)	

Suramericana S.A.
Estado de Resultados Integrales

De enero 1 a junio 30
 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	jun-20	jun-19	%Var
Primas emitidas	6,596,034	6,159,994	7.1%
Primas cedidas	(1,495,336)	(1,129,826)	32.4%
Primas retenidas (netas)	5,100,698	5,030,168	1.4%
Ingresos por comisiones	236,167	216,698	9.0%
Prestación de servicios	2,194,138	1,796,112	22.2%
Dividendos	118	513	-77.1%
Ingresos por inversiones	479,596	350,660	36.8%
Ganancias (pérdidas) a valor razonable	186,698	235,749	-20.8%
Ganancias (pérdidas) en venta de inversiones	8,363	10,905	-23.3%
Ingresos por propiedades de inversión	1,414	1,633	-13.4%
Ingresos por método de participación de Asociadas	(97)	4,689	
Otros ingresos	119,249	106,448	12.0%
Ingresos totales	8,326,344	7,753,575	7.4%
Siniestros totales	(3,302,065)	(3,662,079)	-9.8%
Reembolso de siniestros	718,323	916,629	-21.6%
Siniestros retenidos	(2,583,742)	(2,745,450)	-5.9%
Ajuste de reservas	107,344	40,083	167.8%
Costos por prestación de servicios	(2,109,513)	(1,742,373)	21.1%
Gastos administrativos	(739,619)	(671,320)	10.2%
Beneficios a empleados	(617,178)	(595,489)	3.6%
Depreciaciones	(58,904)	(55,219)	6.7%
Amortizaciones	(55,805)	(59,124)	-5.6%
Comisiones intermediarios	(1,296,632)	(1,153,262)	12.4%
Honorarios	(186,650)	(182,849)	2.1%
Otros gastos	(275,735)	(295,721)	-6.8%
Derivados de cobertura	(1,187)	-	
Intereses	(61,875)	(59,726)	3.6%
Deterioro	(40,173)	(9,081)	342.4%
Gastos totales	(7,919,668)	(7,529,531)	5.2%
Ganancia antes de impuestos	406,675	224,044	81.5%
Impuestos a las ganancias	(114,155)	(50,273)	127.1%
Ganancia neta	292,520	173,771	68.3%
Ganancia de la controladora	291,741	173,626	68.0%
Ganancia no controlada	779	145	437.2%

B. Estado de consolidación por segmento

Suramericana S.A. Estado de Resultados Integrales

De abril 1 a junio 30

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

TRIMESTRE	Generales	Vida	Servicios Salud	Compl ement arios	Holding	Eliminaci ones	Consolidad o
Primas emitidas	2,135,405	1,297,603	-	-	-	(20,817)	3,412,190
Primas cedidas	(824,499)	(76,342)	-	-	-	11,870	(888,971)
Primas retenidas (netas)	1,310,906	1,221,261	-	-	-	(8,947)	2,523,220
Reservas netas de producción	(20,711)	40,787	-	-	-	-	20,077
Primas retenidas devengadas	1,290,195	1,262,048	-	-	-	(8,947)	2,543,296
Siniestros totales	(733,971)	(692,692)	-	-	-	28,535	(1,398,128)
Reembolso de siniestros	192,260	67,665	-	-	-	(614)	259,311
Siniestros retenidos	(541,710)	(625,027)	-	-	-	27,921	(1,138,817)
Comisiones Netas	(238,243)	(154,499)	(1,860)	(580)	-	1,058	(394,124)
Ingreso por Prestación de Servicios	-	-	1,301,944	66,956	-	(269,000)	1,099,899
Costo por prestación de Servicios	-	-	(1,186,844)	(36,057)	-	170,687	(1,052,214)
Otros ingresos/gastos operativos	(118,305)	(219,379)	6,784	1,706	973	23,692	(304,528)
Resultado Técnico	391,937	263,144	120,025	32,025	973	(54,590)	753,514
Honorarios	(22,100)	(21,134)	(6,855)	(1,752)	(2,260)	3,823	(50,279)
Gastos administrativos	(310,031)	(286,666)	(125,004)	1)	(19,579)	58,448	(701,583)
Amortizaciones y Depreciaciones	(38,844)	(4,653)	(11,367)	(1,186)	(559)	-	(56,608)
Deterioro	(24,505)	(5,258)	(1,481)	(546)	(0)	-	(31,790)
Resultado Industrial	(3,543)	(54,567)	(24,683)	9,792	(21,426)	7,681	(86,746)
Dividendos	0	0	-	0	-	-	1
Ingresos por inversiones	205,873	171,009	11,356	142	1,275	-	389,654
Intereses	(2,106)	(785)	(3,913)	(6,080)	(19,347)	1,915	(30,317)
Otros ingresos/gastos No operativos	23,973	(3,572)	1,994	1,625	(168)	(9,526)	14,326
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	224,197	112,084	(15,246)	5,479	(39,666)	70	286,918
Impuestos a las ganancias	(61,419)	(4,564)	(70)	(1,676)	(33,367)	-	(101,095)
Ganancia (pérdida), Neta	162,778	107,521	(15,315)	3,803	(73,033)	70	185,823
Ganancia (pérdida) de la controladora	162,778	107,521	(15,315)	3,803	(72,963)	(809)	185,014
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	-	-	-	809	809

Suramericana S.A.

De enero 1 a junio 30

Estado de Resultados Integrales

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Generales	Vida	Servicios Salud	Complementarios	Holding	Eliminaciones	Consolidado
Primas emitidas	3,999,619	2,620,609	-	-	-	(24,194)	6,596,034
Primas cedidas	(1,365,856)	(144,110)	-	-	-	14,629	(1,495,336)
Primas retenidas (netas)	2,633,763	2,476,499	-	-	-	(9,564)	5,100,698
Reservas netas de producción	61,779	45,565	-	-	-	-	107,344
Primas retenidas devengadas	2,695,542	2,522,065	-	-	-	(9,564)	5,208,042
Siniestros totales	(1,834,464)	(1,535,672)	-	-	-	68,071	(3,302,065)
Reembolso de siniestros	549,519	169,507	-	-	-	(703)	718,323
Siniestros retenidos	(1,284,945)	(1,366,166)	-	-	-	67,369	(2,583,742)
Comisiones Netas	(478,675)	(296,962)	(3,443)	(757)	-	1,764	(778,072)
Ingreso por Prestación de Servicios	-	-	2,608,140	144,376	-	(524,282)	2,228,233
Costo por prestación de Servicios	-	-	(2,349,185)	(82,348)	-	322,020	(2,109,513)
Otros ingresos/gastos operativos	(249,710)	(413,266)	11,309	3,197	2,275	74,850	(571,345)
Resultado Técnico	682,212	445,671	266,821	64,469	2,275	(67,844)	1,393,603
Honorarios	(46,555)	(40,717)	(10,913)	(2,980)	(5,294)	8,162	(98,299)
Gastos administrativos	(625,606)	(493,227)	(237,905)	(36,207)	(38,195)	74,343	(1,356,797)
Amortizaciones y Depreciaciones	(79,821)	(9,101)	(22,242)	(2,429)	(1,115)	-	(114,709)
Deterioro	(26,284)	(9,903)	(2,687)	(1,291)	(7)	-	(40,173)
Resultado Industrial	(96,054)	(107,278)	(6,927)	21,561	(42,337)	14,661	(216,374)
Dividendos	113	4	-	0	-	-	118
Ingresos por inversiones	285,989	335,886	14,163	148	4,725	-	640,911
Intereses	(4,874)	(1,590)	(8,913)	(11,840)	(39,486)	4,829	(61,875)
Otros ingresos/gastos No operativos	39,755	9,366	3,486	3,326	7,283	(19,320)	43,896
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	224,929	236,389	1,808	13,195	(69,816)	170	406,675
Impuestos a las ganancias	(59,148)	(5,871)	(827)	(7,488)	(40,821)	-	(114,155)
Ganancia (pérdida), Neta	165,782	230,517	981	5,707	(110,636)	170	292,520
Ganancia (pérdida) de la controladora	165,782	230,517	981	5,707	(110,467)	(779)	291,741
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	-	-	-	779	779

C. Resultados trimestrales – Segmento Servicios Complementarios

El segmento de Servicios Complementarios consolida las compañías de Operaciones Generales, Consultoría en Gestión de Riesgos y Servicios Generales en Colombia, así como Sura SAC en Bermuda.

Segmento Servicios Complementarios De abril 1 a junio 30

Principales cifras

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

TRIMESTRE	2T 2020	2T 2019	%Var
Comisiones Netas	(580)	(774)	-25.1%
Ingreso por Prestación de Servicios	66,956	70,505	-5.0%
Costo por prestación de Servicios	(36,057)	(43,585)	-17.3%
Otros ingresos/gastos operativos	1,706	1,575	8.3%
Resultado Técnico	32,025	27,721	15.5%
Honorarios	(1,752)	(1,627)	7.6%
Gastos administrativos	(18,751)	(18,785)	-0.2%
Amortizaciones y Depreciaciones	(1,186)	(1,117)	
Deterioro	(546)	(498)	9.6%
Resultado Industrial	9,792	5,694	72.0%
Dividendos	0	-	
Ingresos por inversiones	142	55	157.0%
Intereses	(6,080)	(5,225)	16.4%
Otros ingresos/gastos No operativos	1,625	1,543	5.3%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	5,479	2,068	165.0%
Impuestos a las ganancias	(1,676)	(441)	279.7%
Ganancia (pérdida), Neta	3,803	1,626	133.8%
Ganancia (pérdida) de la controladora	3,803	1,626	133.8%
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	0.0%

Segmento Servicios Complementarios De enero 1 a junio 30

Principales cifras

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	jun-20	jun-19	%Var
Comisiones Netas	(757)	(338)	124.1%
Ingreso por Prestación de Servicios	144,376	141,813	1.8%
Costo por prestación de Servicios	(82,348)	(85,480)	-3.7%
Otros ingresos/gastos operativos	3,197	2,870	11.4%
Resultado Técnico	64,469	58,866	9.5%
Honorarios	(2,980)	(3,170)	-6.0%
Gastos administrativos	(36,207)	(35,931)	0.8%

Amortizaciones y Depreciaciones	(2,429)	(2,172)	
Deterioro	(1,291)	(999)	29.3%
Resultado Industrial	21,561	16,594	29.9%
Dividendos	0	0	
Ingresos por inversiones	148	146	1.5%
Intereses	(11,840)	(10,495)	12.8%
Otros ingresos/gastos No operativos	3,326	2,838	17.2%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	13,195	9,082	45.3%
Impuestos a las ganancias	(7,488)	(7,189)	4.2%
Ganancia (pérdida), Neta	5,707	1,894	201.4%
Ganancia (pérdida) de la controladora	5,707	1,894	201.4%
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	0.0%

D. Resultados trimestrales – Suramericana S.A. (EEFFs separados)

Suramericana S.A (Separado) Principales cifras	De abril 1 a junio 30			De enero 1 a junio 30		
	jun-20	jun-19	%Var	2T 2020	2T 2019	%Var
Dividendos	-	-	0.0%	-	9,329	100.0%
Ganancias a valor razonable - Inversiones	1,154	674	71.2%	4,284	(142)	
Ganancia por método de participación de subsidiarias	257,290	97,656	163.5%	400,960	259,475	54.5%
Intereses	1,146	1,353	15.3%	2,317	1,633	41.9%
Otros ingresos	4	29	86.2%	372	163	
Ingresos por inversiones	118	-		429	21	
Diferencia en cambio	(94)	826		3,489	577	504.7%
Ingresos Operacionales	259,618	100,538	158.2%	411,851	271,056	51.9%
Gastos administrativos	(8,639)	(6,486)	33.2%	(16,085)	(15,840)	1.5%
Beneficios a empleados	(10,580)	(10,185)	3.9%	(21,529)	(20,041)	7.4%

Honorarios	(2,199)	(2,522)	12.8 %	(5,212)	(4,328)	20.4 %
Depreciaciones	(723)	(1,136)	36.4 %	(1,443)	(1,827)	21.0 %
Deterioro	-	(9)	100.0 %	(11,166)	(10)	
Gastos	(22,141)	(20,338)		(55,435)	(42,046)	
Utilidad operativa	237,477	80,200	196.1 %	356,416	229,010	55.6 %
Intereses	(18,763)	(18,733)	0.2%	(38,357)	(36,537)	5.0%
Resultado financiero	(18,763)	(18,733)	0.2%	(38,357)	(36,537)	5.0%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	218,714	61,467	255.8 %	318,059	192,473	65.2 %
Impuestos a las ganancias	(33,510)	(9,586)	249.6 %	(41,007)	(14,295)	186.9 %
Ganancia (pérdida), Neta	185,204	51,881	257.0 %	277,052	178,178	55.5 %

Suramericana S.A (Separado)

Principales cifras Estado de Situación Financiera

Junio 2020

Total activos	6,385,280
Total pasivos	1,196,145
Total patrimonio	5,189,135

suramericana



Estados financieros intermedios condensados
consolidados de Suramericana S.A. al 30 de junio de
2020 con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de
diciembre de 2019

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	4
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS.....	5
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	6
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS	14
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	14
1.1. Grupo empresarial	16
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	17
2.1. Declaración de cumplimiento	17
2.2. Estados financieros de periodos intermedios	17
2.3. Bases de presentación.....	17
2.3.1 Bases de medición y presentación	17
2.3.2 Principios de consolidación	18
2.3.3. Reclasificaciones	20
2.4. Políticas contables significativas	20
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	20
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	24
NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19	26
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	36
6.1. Activos financieros	37
6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo	38
6.1.2. Inversiones	39
6.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	40
6.2. Pasivos financieros	40
6.2.1 Cuentas por pagar	42
6.2.2 Títulos emitidos.....	42
6.2.3 Otros pasivos financieros	43
6.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas.....	45
NOTA 7. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS	45
NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS.....	46
8.1. Reservas técnicas parte reaseguradores.....	46
8.2. Ingreso por primas	47
8.3. Gasto por siniestros retenidos	48
8.4. Reservas técnicas contratos de seguros.....	49

NOTA 9. IMPUESTOS	50
9.1 Normatividad aplicable	50
9.2. Impuestos corrientes.....	57
9.3. Impuestos diferidos.....	57
9.4. Impuesto reconocido en el resultado del período	60
9.5. Conciliación de la tasa efectiva	60
9.6. Movimiento del impuesto diferido	61
NOTA 10. ACTIVOS INTANGIBLES	61
10.1 Plusvalía.....	62
10.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía	62
10.3 Costo de adquisición diferido (DAC)	64
NOTA 11. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS	65
11.1. Subsidiarias.....	65
11.1.1. Cambios en la participación de las inversiones	71
11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	72
11.2.1. Saldo de la inversión	72
11.2.2. Información financiera de las asociadas y negocios conjuntos	73
11.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos.....	74
NOTA 12. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS	74
NOTA 13. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA.....	75
NOTA 14. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS.....	75
NOTA 15. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	76
15.1 Segmentos sobre los que se deben informar.....	76
15.1.1. Corporativos.....	76
15.1.2. Seguros:	76
15.1.3. Servicios:	76
15.2 Información sobre segmentos de operación	77
15.3 Información geográfica	80
NOTA 16. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES.....	81
16.1 Ingresos por comisión	81
16.2 Gastos por comisión	82
NOTA 17. HONORARIOS	82
NOTA 18. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS	83
18.1. Ingresos por prestación de servicios	83
18.2. Costos por prestación de servicios.....	84

NOTA 19. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS	84
NOTA 20. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	85
NOTA 21. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS.....	86
NOTA 22. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	86
NOTA 23. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	87
NOTA 24. GESTIÓN DE CAPITAL.....	87
NOTA 25. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	88
NOTA 26. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	89
26.1. Partes Relacionadas	89
26.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias.....	89
26.3 Honorarios de la junta directiva.....	92
26.4 Remuneración del personal clave	93
NOTA 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	93
NOTA 28. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	93
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	94

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la compañía al 30 de junio de 2020, con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de diciembre de 2019. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 30 de junio de 2020, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con los periodos terminados al 30 de junio de 2020, 30 de junio y 31 de diciembre de 2019 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la compañía.

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T

INFORME DEL REVISOR FISCAL

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Situación Financiera Consolidado
30 de junio de 2020
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2019)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Activos	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1	1,982,828	1,500,908
Inversiones	6.1	13,705,834	13,311,052
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1	6,051,976	5,824,678
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	8.1	4,391,343	4,082,304
Inventarios		41,944	11,716
Activos por impuestos corrientes	9.2	132,631	174,503
Activos no corrientes disponibles para la venta		13,605	5,212
Otros activos financieros	6.1	3,856	42,271
Otros activos no financieros	14	75,215	65,204
Propiedades de inversión		14,192	18,880
Costo de adquisición diferido	10.3	841,289	763,204
Propiedades y equipos		1,107,631	1,103,877
Activos por derecho de uso	7	395,124	389,692
Activos intangibles distintos de la plusvalía	10.2	448,150	440,295
Plusvalía	10.1	579,375	559,818
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	11.2	2,592	1,550
Activos por impuestos diferidos	9.3	123,567	123,400
Total activos		29,911,152	28,418,564
Pasivos			
Pasivos financieros	6.2	483,242	392,799
Pasivos por arrendamientos	7	385,838	402,178
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2	3,015,998	2,994,750
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2	163,942	-
Reservas técnicas	8.4	17,994,296	16,921,836
Pasivos por impuestos corrientes	9.2	422,332	333,244
Provisiones por beneficios a empleados		358,600	372,022
Otros pasivos no financieros	14	588,683	528,495
Otras provisiones		233,955	184,424
Títulos emitidos	6.2	847,964	996,805
Pasivo por impuestos diferidos	9.3	220,756	268,582
Total pasivos		24,715,606	23,395,135
Patrimonio			
Capital emitido		50	50
Prima de emisión		1,611,794	1,611,794
Ganancia del ejercicio		291,741	390,571
Ganancias acumuladas		(339,960)	(38,195)
Otras participaciones en el patrimonio		388,577	297,855
Reservas		3,234,598	2,754,094
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		5,186,800	5,016,169
Participaciones no controladoras	13	8,746	7,260
Patrimonio total		5,195,546	5,023,429
Total patrimonio y pasivos		29,911,152	28,418,564

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Resultados Consolidado
30 de junio de 2020
(Con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Primas emitidas	8.2	6,596,034	6,159,994	3,412,190	3,283,214
Primas de seguros		6,419,010	5,982,365	3,331,028	3,191,774
Servicios complementarios de seguros		177,024	177,629	81,162	91,440
Primas cedidas	8.2	(1,495,336)	(1,129,826)	(888,971)	(591,538)
Primas retenidas (netas)		5,100,698	5,030,168	2,523,219	2,691,676
Ingresos por comisiones	16.1	236,167	216,698	118,158	107,255
Prestación de servicios	18.1	2,194,138	1,796,112	1,083,805	924,826
Dividendos	19	118	513	1	339
Ingresos por inversiones	19	479,596	350,660	155,237	185,391
Ganancias a valor razonable - Inversiones	19	188,017	262,341	244,102	133,271
Ganancia por método de participación de asociadas		(97)	4,689	(207)	3,552
Ganancias en venta de inversiones	19	8,363	10,905	5,131	6,694
Ingresos por propiedades de inversión		1,414	1,633	341	822
Derivados de cobertura		(1,187)	-	1,193	-
Diferencia en cambio		(1,319)	(26,592)	(2,223)	(14,004)
Otros ingresos		119,249	106,448	54,345	55,890
Ingresos		8,325,157	7,753,575	4,183,102	4,095,712
Siniestros totales	8.3	(3,302,065)	(3,662,079)	(1,398,128)	(1,700,796)
Reembolso de siniestros	8.3	718,323	916,629	259,311	254,088
Siniestros retenidos		(2,583,742)	(2,745,450)	(1,138,817)	(1,446,708)
Reservas netas de producción		107,344	40,083	20,077	(54,078)
Costos por prestación de servicios	18.2	(2,109,513)	(1,742,373)	(1,052,214)	(913,407)
Gastos administrativos	20	(739,619)	(671,320)	(398,404)	(359,066)
Beneficios a empleados		(617,178)	(595,489)	(303,180)	(304,673)
Honorarios	17	(186,650)	(182,849)	(90,676)	(95,439)
Comisiones a intermediarios	16.2	(1,296,632)	(1,153,262)	(662,751)	(598,632)
Intereses	19	(61,875)	(59,726)	(30,317)	(30,717)
Amortizaciones		(55,805)	(59,124)	(27,508)	(30,940)
Depreciaciones		(58,904)	(55,219)	(29,100)	(28,988)
Otros gastos		(275,735)	(295,721)	(151,504)	(154,400)
Deterioro		(40,173)	(9,081)	(31,790)	(5,723)
Gastos		(7,918,482)	(7,529,531)	(3,896,184)	(4,022,771)
Ganancia, antes de impuestos		406,675	224,044	286,918	72,941
Impuestos a las ganancias	9.4	(114,155)	(50,273)	(101,095)	(17,478)
Ganancia neta		292,520	173,771	185,823	55,463
Ganancia de la controladora		291,741	173,626	185,014	55,518
Ganancia no controladora	13	779	145	809	(55)
Ganancias por acción					
Utilidad neta por acción	22	2,923,577	1,739,930		

La ganancia neta por acción está expresada en pesos colombianos.

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Resultado Integral Consolidado

30 de junio de 2020

(Con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)

(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Junio 2020	Junio 2019
Ganancia	292,520	173,771
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio	5,747	5,611
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias por revaluación	(1,039)	(1,495)
Otro resultado integral, neto de impuestos, (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	510	182
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	3,108	(475)
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	8,326	3,823
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, netas de impuestos	81,515	(21,795)
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	-	-
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	81,515	(21,795)
Total otro resultado integral	89,841	(17,972)
Resultado integral total	382,361	155,799
Resultado integral atribuible a:		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	382,463	155,652
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	(102)	147

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Consolidado

Al 30 de junio de 2020

(Expresados en millones de pesos colombianos)

Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020	50	1,611,794	(38,195)	297,855	205,250	2,548,844	390,571	5,016,169	7,260	5,023,429
Otro resultado integral										
Revaluación de propiedades y equipos	-	-	-	(1,043)	-	-	-	(1,043)	4	(1,039)
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero	-	-	-	82,399	-	-	-	82,399	(884)	81,515
Instrumentos financieros con cambios al ORI	-	-	-	5,748	-	-	-	5,748	(1)	5,747
Cálculo actuarial	-	-	-	510	-	-	-	510	-	510
Método de participación reconocido en el patrimonio	-	-	-	3,108	-	-	-	3,108	-	3,108
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	-	291,741	291,741	779	292,520
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	90,722	-	-	291,741	382,463	(102)	382,361
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	390,571	-	-	-	(390,571)	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.205.063 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 32 del 26 de Marzo de 2020 en Suramericana S.A:	-	-	(220,041)	-	-	-	-	(220,041)	-	(220,041)
Apropiación de reservas por resultados del año 2019	-	-	(480,504)	-	11,069	469,435	-	-	-	-
Ajuste por reconocimiento de IFRIC23	-	-	(564)	-	-	-	-	(564)	-	(564)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios en el patrimonio	-	-	8,773	-	-	-	-	8,773	1,588	10,361
Saldo al 30 de junio de 2020	50	1,611,794	(339,960)	388,577	216,319	3,018,279	291,741	5,186,800	8,746	5,195,546

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 30 de junio de 2019
(Expresados en millones de pesos colombianos)

Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2019	50	1,611,794	(98,325)	315,343	74,763	2,379,946	524,612	4,808,183	7,494	4,815,677
Otro resultado integral										
Revaluación de propiedades y equipos	-	-	-	(1,450)	-	-	-	(1,450)	(45)	(1,495)
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero	-	-	-	(21,797)	-	-	-	(21,797)	2	(21,795)
Instrumentos financieros con cambios al ORI	-	-	-	5,610	-	-	-	5,610	1	5,611
Cálculo actuarial	-	-	-	138	-	-	-	138	44	182
Método de participación reconocido en el patrimonio	-	-	-	(475)	-	-	-	(475)	-	(475)
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	-	173,626	173,626	145	173,771
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	(17,974)	-	-	173,626	155,652	147	155,799
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	524,612	-	-	-	(524,612)	-	-	-
Distribución de resultados 2018 según acta de Asamblea de Accionistas No 20 del 21 de Marzo de 2019:										
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.049.498 pesos por acción)	-	-	(204,517)	-	-	-	-	(204,517)	-	(204,517)
Reservas para protección de inversiones	-	-	(323,313)	-	-	323,313	-	-	-	-
Incrementos (disminuciones) por otros cambios en el patrimonio	-	-	18,725	-	-	(569)	-	18,156	(52)	18,104
Saldo al 30 de junio de 2019	50	1,611,794	(82,818)	297,369	74,763	2,702,690	173,626	4,777,474	7,589	4,785,063

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Flujo de Efectivo Consolidado
30 de junio de 2020
(Con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Junio 2020	Junio 2019
Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación		
Ganancia	292,520	173,771
Ajustes para conciliar la ganancia		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	114,155	50,273
Ajustes por costos financieros	61,875	59,726
Ajustes por reservas de seguro	763,421	241,512
Ajustes por incrementos en los inventarios	(30,228)	2,072
Ajustes por la disminución (incremento) en cuentas por cobrar la actividad aseguradora	(197,268)	346,987
Ajustes por la disminución de cuentas por cobrar de origen comercial	(67,640)	(6,446)
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	-	245
Ajustes por incrementos de cuentas por pagar de origen comercial	34,452	45,167
Ajustes por disminución en cuentas por pagar la actividad aseguradora	(13,203)	(256,068)
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	1	(125)
Ajustes por disminuciones en otros activos y pasivos no financieros	(27,377)	30,333
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	114,709	114,342
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	40,173	9,081
Ajustes por provisiones	40,131	(36,575)
Ajustes por ganancias (pérdidas) de moneda extranjera no realizadas	(27,288)	87,318
Ajustes por ganancias del valor razonable	(186,830)	(262,341)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	97	(4,689)
Ajustes por rendimientos financieros del portafolio de inversiones	(487,819)	(351,053)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	131,361	69,759
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones	423,881	243,530
Dividendos recibidos asociadas	-	9,328
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(32,159)	(75,520)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(111)	(85,672)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	391,611	91,666
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(1,327)	-
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	2,973,409	3,440,436
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(2,928,076)	(3,352,576)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo	1,190	8,578
Compras de propiedades y equipo	(45,355)	(44,103)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	-	1,806
Compras de activos intangibles	(63,132)	(48,819)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	-	3
Compras de otros activos a largo plazo	-	(716)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(46,145)	(24,459)
Dividendos recibidos Instrumentos financieros	118	383
Intereses recibidos	414,957	355,666
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión	305,639	336,199
Flujos de efectivo utilizados en actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos	70,433	27,643
Reembolsos de préstamos	(148,149)	(8,187)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(41,487)	(38,362)
Dividendos pagados	(56,100)	(136,345)
Intereses pagados	(40,027)	(45,058)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	(215,330)	(200,309)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	481,920	227,556
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1,500,908	1,289,193
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1,982,828	1,516,749

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de diciembre de 2019). Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción.

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A., en adelante Grupo SURA.

El 29 de mayo de 2019, se realizó la inscripción en el registro mercantil de la Cámara de Comercio de Medellín, de la Escritura Pública N° 1598 del 2 de mayo de 2019 otorgada ante la Notaría Veinticinco del Círculo de Medellín, en cuyo contenido consta la reforma de los Estatutos de la Sociedad, aprobada por la Asamblea de Accionistas, en su reunión ordinaria llevada a cabo el 21 de marzo de 2019.

La siguiente es la composición accionaria de la compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

En los últimos años, Suramericana ha extendido sus inversiones estratégicas a otros países en el hemisferio occidental, a países de América Central, como El Salvador, República Dominicana, Panamá, en América del Norte con México y países de Suramérica como Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y

con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

El pasado 23 de junio de 2020, cumplidos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Luego de la adquisición de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. en octubre de 2018, y con la finalidad de materializar las sinergias perseguidas con dicha adquisición, a partir del mes de octubre de 2019 se reflejó en los estados financieros de Suramericana la fusión de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. con la también filial y absorbente en el proceso la aseguradora mexicana Seguros Sura S.A. de C.V.

En el mes de octubre del año 2019, la Junta Directiva y la administración de Suramericana iniciaron el proceso de aprobaciones y autorizaciones tendientes a llevar a cabo un proceso de escisión mediante el cual su filial Seguros de Vida Suramericana S.A., en calidad de escidente, transferirá en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A., en calidad de beneficiaria, una parte de su patrimonio representado por un portafolio de inversiones con un valor estimado de COP \$490,000 millones de pesos en ese momento más sus rendimientos a futuro.

La Superintendencia Financiera de Colombia notificó mediante la Resolución 440 del 4 de mayo de 2020 su decisión de aprobar esta transacción. A partir de esta autorización se dio continuidad a los trámites necesarios para que todos los efectos de la operación de escisión se perfeccionaran al cierre del mes de mayo. Particularmente, la operación contable, tal y como está plasmado en el compromiso de escisión suscrito entre las partes, se perfeccionó con base a las cifras que arrojó la contabilidad de estas el día 31 de mayo, último día del mes de la fecha efectiva, que para este propósito se dio el día 22 de mayo con la inscripción de la escisión en el registro mercantil de la Cámara de Comercio. Los activos transferidos mediante la escisión finalmente ascendieron a \$ 504.700 millones de pesos.

El 21 de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La República del Uruguay. El capital estatutario de la sociedad asciende a \$15.000 pesos uruguayos, representado en 15.000 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una. El capital integrado (Suscrito) de esta nueva compañía asciende a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes. El propósito de la sociedad es realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay.

Nombramientos recientes y cambios en el comité directivo de Suramericana

Según consta en el acta N° 150 de la Junta Directiva, mediante reunión realizada el pasado 19 de marzo se nombró como nueva presidenta de la Compañía a partir del 1 de abril a Juan Francisca Llano Cadavid, en reemplazo de Gonzalo Alberto Pérez Rojas quien pasó a presidir el Grupo Sura a partir de esta fecha, Juana Francisca continuó desempeñando su anterior cargo de Vicepresidenta de Seguros hasta el 31 de marzo.

Mediante reunión de la Junta Directa el pasado 31 de marzo y según consta en el acta N° 151, se nombró como nuevo Vicepresidente de Seguros a partir del primero de abril a John Jairo Uribe Velásquez, en reemplazo de Juana Francisca Llano Cadavid.

Mediante el acta N° 32 de la asamblea de accionistas desarrollada el pasado 26 de marzo, se formalizó el nombramiento de Gonzalo Alberto Pérez Rojas como nuevo miembro de la Junta Directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de David Bojanini García a quien también sucedió en la presidencia del Grupo Sura.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo Sura.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A.	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	Medellín, Colombia
EPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Bogotá, Colombia
Seguros Sura, S.A. de C.V.	Ciudad de México, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay
Suramericana Uruguay S.A.	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuia	San Salvador, El Salvador
Asesuia Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA	Santiago, Chile

Razón social	Domicilio
Seguros Generales Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A.	Sao Paulo, Brasil
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	Sao Paulo, Brasil

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por los Decretos 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016 y 2170 de 2017, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Estados financieros de periodos intermedios

Los estados financieros consolidados para el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2020, han sido preparados de acuerdo con NIC 34 Información Financiera Intermedia, incluida en el “Anexo técnico compilatorio No. 1, de las Normas de Información Financiera NIIF, Grupo 1” del Decreto 2483 de 2018. De acuerdo con lo anterior, no incluyen toda la información y revelaciones requeridas por los estados financieros anuales. Por lo tanto, estos estados financieros de período intermedio deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados anuales de Suramericana al 31 de diciembre de 2019.

2.3. Bases de presentación

2.3.1 Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada.

Presentación de estados financieros

Los estados financieros consolidados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera consolidado presenta activos y pasivos atendiendo su liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados consolidado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.3.2 Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 30 de junio de 2020, 30 de junio y 31 de diciembre de 2019. Suramericana consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por Suramericana. El control existe cuando Suramericana o alguna de las compañías que la conforman tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de otra entidad, con el propósito de obtener beneficios, y está expuesta, o tiene derecho a los rendimientos variables producto del resultado de estas actividades. Las actividades relevantes generalmente son las actividades de operación y financiación.

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en pesos colombianos, que es a la vez la moneda funcional y de presentación de Suramericana. Cada subsidiaria de Suramericana tiene su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros separados utilizando esta moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Suramericana, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que Suramericana adquiere el control hasta la fecha en que se da la pérdida de este.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intra grupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso de la contraprestación transferida sobre la participación en el valor razonable de los activos netos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión. Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha en que se adquiere la influencia significativa hasta la fecha en que se da la pérdida de esta.

La participación en la ganancia o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultados, neto de impuestos, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como el exceso del valor en libros sobre el valor recuperable de la asociada, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto representa un acuerdo contractual estructurado que le otorga a Suramericana derechos sobre los activos netos del negocio objeto del acuerdo.

Cuando haga parte de un negocio conjunto, Suramericana debe reconocer en los estados financieros consolidados, su participación como una inversión, y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación, de acuerdo con la política contable de Inversiones en Asociadas y Negocios Conjunto.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación en subsidiarias que no implican la adquisición o una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.3.3. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones presentadas en estos estados financieros con relación al 31 de diciembre de 2019, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte para propósitos de comparación.

A continuación, se presenta el detalle de los saldos reclasificados:

Patrimonio	Diciembre presentado	Reclasificaciones	Diciembre actual
Capital emitido	50	-	50
Prima de emisión	1,611,794	-	1,611,794
Ganancia del ejercicio	390,571	-	390,571
Ganancias acumuladas	(38,643)	448	(38,195)
Otras participaciones en el patrimonio	269,059	28,796	297,855
Reservas	2,783,335	(29,241)	2,754,094
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	5,016,166	3	5,016,169
Participaciones no controladoras	7,263	3	7,260
Patrimonio total	5,023,429	-	5,023,429

La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.4. Políticas contables significativas

Las principales políticas contables del grupo se describen en la sección de políticas contables del informe anual con corte al 31 de diciembre de 2019 y las mismas se han aplicado consistentemente para el periodo que comprende estos estados financieros intermedios condensados consolidados.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Los ajustes de las estimaciones contables son reconocidos en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia

histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todos las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo a las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la Compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la Compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

g) Tasa de interés incremental

Suramericana no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de sus obligaciones financieras cuando este sea el caso, ajustándola según los plazos, riesgos y tipo de garantías. Dicha tasa base ajustada, refleja el costo financiero que Suramericana tendría que incurrir por la financiación de sus activos por derechos de uso. Estos ajustes para reflejar los términos y condiciones de cada contrato de arrendamiento requieren una estimación por parte de la compañía.

De igual forma, a partir de la tasa base de endeudamiento de Suramericana SA, se podría derivar el costo de endeudamiento de cada una de sus filiales haciendo los ajustes respectivos que reflejen las condiciones y riesgos propios de su localización, moneda, características de entidad y tipos de garantía.

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

i) Beneficios a empleados

La determinación de pasivos relacionados con los beneficios a empleados de largo plazo y post empleo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables.

La medición de estos beneficios incluye supuestos actuariales claves como las estimaciones de la mortalidad futura, tasas de descuento e inflación, incremento salarial, entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en los supuestos. Por esta razón, los supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales, a pesar de ello, pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

j) Reservas técnicas – Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba trimestral de adecuación de pasivos, lo que refleja la mejor estimación de flujos futuros por parte de la Administración. En caso de identificar insuficiencia, los supuestos deben actualizarse y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Los gastos de adquisición son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos de seguros, con el propósito de mantener una debida asociación de los beneficios con los costos incurridos para obtenerlos. En el caso en que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se vayan a materializar, la amortización de los costos No recuperables se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de

experiencia que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basándose en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o grupo de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

k) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero o del grupo de ellos.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados se describe a continuación:

- Nota 7. Activos por derechos de uso y pasivos por arrendamientos
- Nota 8. Contratos de seguros
- Nota 11. Inversiones en Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos
- Nota 16. Ingresos y gastos por comisiones

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros consolidados condensados intermedios son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2019, excepto por la adopción de nuevas normas, con aplicación efectiva a partir del 1 de enero de 2020. El Grupo no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que a la fecha haya sido emitida pero no se encuentre vigente.

Varias enmiendas e interpretaciones se aplican por primera vez en 2020, pero no tienen impacto en los estados financieros consolidados condensados del Grupo. Éstas se adoptarán en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de asignación de la prima) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación del plan, reducción o liquidación

Las enmiendas a la NIC 19 abordan la contabilidad cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período sobre el que se informa. Las enmiendas especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período de reporte anual, se requiere que la entidad determine el costo actual del servicio por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, utilizando los supuestos actuariales usados para remedir el pasivo (activo) de beneficios definidos neto reflejando los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento. También se requiere que una entidad determine el interés neto por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan utilizando el pasivo (activo) de beneficios definidos neto que refleja los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento, y la tasa de descuento utilizada para volver a medir ese pasivo (activo) de beneficios definidos neto.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo, ya que no tuvo ninguna modificación, reducción o liquidación de un plan durante el período.

Enmiendas a la NIIF 3: Definición de un Negocio

La enmienda a la NIIF 3 aclara que, para ser considerado un negocio, un conjunto integrado de activos y actividades debe incluir, como mínimo, un input y un proceso sustantivo que, en conjunto, contribuyan significativamente a la capacidad de generar outputs. Además, aclaró que un negocio puede considerarse como tal, aun sin que incluya todos los inputs y procesos necesarios para generar outputs. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros del Grupo, pero pueden afectar períodos futuros si el Grupo entrara en alguna combinación de negocios.

Enmiendas a la NIC 1 y NIC 8: Definición de Material o con Importancia Relativa

Las enmiendas proporcionan una nueva definición de material que establece que la información es material si omitirla o presentarla con errores pudiera influir razonablemente en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros de propósito general toman con base en esos estados financieros, los cuales proporcionan información sobre una entidad reportante específica.

Las enmiendas aclaran que la materialidad dependerá de la naturaleza o magnitud de la información, ya sea individualmente o en combinación con otra información, en el contexto de los estados financieros. Una incorrección en la información es importante si razonablemente se esperaría que influya en las decisiones tomadas por los usuarios primarios. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros del Grupo.

NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19

En el mes de diciembre de 2019 la Organización Mundial de Salud (OMS) informó la ocurrencia de casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en el continente asiático, más precisamente en la ciudad de Wuhan en China, posteriormente, en razón a la expansión del virus por los demás continentes, el 11 de marzo esta Organización declaró dicho brote como pandemia. En Latinoamérica el primer caso fue registrado en Brasil el pasado 26 de febrero, desde entonces, a partir de la propagación del virus por los países de la región y la confirmación del primer caso en Colombia el día 6 de marzo, se han tomado por parte de los diferentes gobiernos medidas en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destaca en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), lo cual ha tenido como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio. De esta manera, se ha evitado un colapso total en los sistemas de salud y de alguna manera se ha podido garantizar una atención médica especializada cuando así se requiere, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente. Estas medidas, que hasta ahora demuestran ser las más efectivas para la contención del virus, se han prolongado paulatinamente, trayendo consigo impactos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no han sido ajenos Suramericana y sus empleados en la región. En este sentido la Compañía se ha preparado realizando un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Es pertinente resaltar que Suramericana se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la Compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e incertidumbre como los que transitamos actualmente. Suramericana materializa la generación de valor a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con un sistema financiero sólido y un ambiente tecnológico adecuado.

Talento Humano

Para Suramericana ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, acatando la instrucción de

aislamiento social preventivo impartida por los gobiernos, igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos en sedes físicas. A continuación, se detallan las principales medidas tomadas por la Compañía en función de la protección y conservación del talento humano y su desempeño:

- **Conservar el empleo:** Congelación de la contratación, los despidos y análisis de los impactos en la compensación total de los empleados.
- **Acompañamiento y cuidado de todos los empleados:** Monitoreo de la salud mental y física, atención psicológica para el empleado y su familia, salud financiera, acompañamiento a los líderes, medición del estado de ánimo colectivo y pulso de confianza de los empleados en la compañía, seguimiento a la evolución de la pandemia, acompañamiento a empleados con Covid-19 y sus familias con orientación médica y recomendaciones adicionales a las definidas por los sistemas de seguridad social de cada país.
- **Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial:** Formación y motivación para apropiación de hábitos de prevención, uso de elementos de protección, reducción de traslados entre las sedes, horarios alternos, facilidades de transporte y alimentación.
- **Comunicación:** Relacionamiento cercano, divulgación de recomendaciones e información de calidad permanente, manteniendo la comunicación como proceso transversal que respalda los propósitos y acciones dirigidas a los empleados.
- **Adaptación a la nueva normalidad:** Acompañamiento en el cambio de las relaciones humanas, hábitos saludables en la nueva cotidianidad, normalización de la vida laboral en el entorno familiar y adecuación de los espacios de trabajo en el hogar.
- **Cuidado del desempeño de la estrategia:** Plataformas para el desarrollo de conocimiento y capacidades, organizaciones flexibles, evaluación del foco, velocidad y buen desempeño de los proyectos, contribución del talento humano al desarrollo y cumplimiento de las metas de la compañía
- **Regreso a las sedes físicas:** Acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso a sedes, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, acciones con las personas relacionadas con su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia, acciones con líderes para acompañarlos ante los nuevos retos que demanda el trabajo a distancia, acciones frente al ambiente físico de trabajo iniciando con medidas previas de prevención en el cuidado en el hogar, el manejo de las relaciones sociales, el distanciamiento físico, los traslados a las sedes y las adecuaciones de bioseguridad desde el ingreso, permanencia y salida de las sedes; y por último acciones y políticas de Compañía que respalden las nuevas formas de trabajo, abarcando sólo algunas: definiciones en cuanto a horarios, reuniones y puestos y sedes de trabajo, adicionalmente, en cuanto al proceso de salud integral que incluye la atención, reporte, acompañamiento y reincorporación de empleados que se vean afectados por el COVID-19.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la Compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con Grupo

Sura y su fundación para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y auxiliar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

La adopción del esquema de trabajo remoto para un amplio número de colaboradores ha generado que las sedes físicas que venía ocupando la Compañía para el desarrollo de sus diferentes funciones administrativas permanezcan desocupadas, exceptuando los Centros de Atención en Salud y los Laboratorios Clínicos de Procesamiento de Muestras con los que cuenta la filial Sura Colombia para la prestación de servicios, los cuales han operado de manera permanente dada su naturaleza y papel fundamental frente a la contingencia generada por el COVID-19, nuestros Centros de Servicio de Autos Sura han sido abiertos gradualmente en la medida que se flexibilizaron las medidas por parte del Gobierno Nacional y Regional. No obstante, a la rápida adaptación y el casi nulo porcentaje de ocupación de las sedes, se requirió de una ágil y eficiente transformación en la administración de las mismas, buscando preservar su buen estado y la gestión inteligente de los recursos para optimizar los costos que estos demandan.

En este sentido, el monitoreo constante de la evolución de la pandemia, el impacto de esta sobre las variables económicas del mercado, la continuidad y buen desempeño de la operación que venimos logrando bajo un escenario de trabajo en casa, nos permitió abordar la transformación y optimización de las oficinas desde diferentes ópticas: regreso a las oficinas en época COVID-19 o post COVID-19 corto plazo y regreso a la nueva cotidianidad post COVID-19 largo plazo.

Bajo el primer escenario, nuestro enfoque estuvo orientado a transformar la administración de las oficinas bajo un foco en ambientes de trabajo saludables y que generen bienestar para los empleados y terceros que los ocupan. Es así como lineamientos en torno a usar siempre el tapabocas, barbijo, cubreboca o mascarilla en el interior de las oficinas; mantener siempre el distanciamiento físico (2 metros) entre las personas; la demarcación de los espacios o en su defecto la instalación de barreras separadoras; la instalación de productos de desinfección en zonas comunes o alto tránsito; la limpieza y desinfección más frecuente de los espacios; la implementación de sistemas de aire acondicionado con renovaciones constantes de aire y la filtración o limpieza del mismo; el registro y toma de temperatura a los ingresos; la no ocupación de los espacios en índices superiores al 35%; entre otras implementaciones, fueron indispensables para ser ejecutadas durante este periodo de corto plazo.

Por otro lado, en un escenario post COVID-19 largo plazo, los resultados de la experiencia actual nos llevan a pensar en una nueva cotidianidad donde el trabajo remoto tendrá mayor participación y por ende las oficinas requerirán de una transformación hacia espacios más colaborativos que nos acerquen más a la estrategia de Organizaciones Flexibles y nos ayude a complementar aquello que la virtualidad no permite o facilita, tal y como lo es, el relacionamiento a partir de la presencia física, para aprender, compartir, crear, conversar y avivar la cultura organizacional y aprovechar las distintas oficinas como puntos de encuentro y acceso con nuestros clientes facilitando la atención y dando mayor visibilidad a la marca, entre otros.

Entre tanto, en la medida que construimos este nuevo modelo que responda a las necesidades largo plazo, dados los resultados visibles de la adaptación al trabajo remoto, el seguimiento y atenta revisión de las fechas de vencimiento de los contratos de arrendamiento en oficinas donde a nivel estratégico se tiene otra expectativa y la búsqueda constante por hacer una gestión inteligente de los recursos ha influenciado a filiales tales como Sura Argentina, Colombia, Panamá y Uruguay a tomar decisiones en algunos de sus inmuebles, haciendo entregas totales o parciales de metros cuadrados que representan un ahorro anual

superior al millón de dólares en contratos de arrendamiento, administración, servicios públicos, mantenimiento, vigilancia, entre otros. Conectado con estas iniciativas, en Sura Panamá se tomó la decisión de no volver a ocupar una de las torres del edificio principal cuyo inmueble es propiedad de la compañía.

No obstante, se continúan adelantando proyectos de mejoras en Sucursales de Seguros en filiales tales como Sura Argentina, Chile, República Dominicana y Panamá, tomando en consideración análisis financieros e inmobiliarios evaluando si resulta más óptimo la compra o arriendo del inmueble, criterios de ubicación para la cercanía y accesibilidad de los clientes, la visibilidad de la marca, adecuaciones que involucren sistemas ecoeficientes que permitan optimizar el uso de los recursos y por ende los costos.

Por otra parte, entendiendo el impacto general de la pandemia en todos los sectores y reconociendo la importancia de los proveedores para el cumplimiento de los objetivos de la compañía y su papel como dinamizadores de la economía y la sociedad en general, Suramericana optó desde el inicio de la contingencia por buscar un acercamiento para que bajo mutuo acuerdo, se pudiera llegar a un punto de equilibrio en el cual no se cancelaran en absoluto los servicios contratados, pero si se redujera la frecuencia y por ende los costos, acorde al volumen de operación. Es así como, en servicios relacionados con limpieza, mantenimiento, abastecimiento de insumos de aseo, cafetería, útiles de oficina y gestión de documentos en los edificios desocupados se redujeron sustancialmente sin que esto afectara el buen funcionamiento de los sistemas y/o el cuidado de los activos. En contraste, servicios como el pago de arrendamientos, impuestos inmobiliarios, administraciones y vigilancia, continuaron sin ningún cambio.

Importante a su vez mencionar, que otro efecto económico presentado durante este segundo trimestre es la reducción en costos de los servicios públicos tales como electricidad y agua, debido a la no ocupación de los inmuebles y la no operación de sus sistemas y equipos.

Con relación a lo anterior, no es un detalle menor mencionar que la implementación de la tecnología y la digitalización en los procesos sumó para facilitar el trabajo remoto y evitar desplazamientos que pusieran en riesgo al personal, no solo propio sino también de los proveedores. Entre los mayores beneficios económicos asociados al uso de la tecnología y la digitalización, se destacan servicios tales como el consumo del papel, el servicio de impresión, correo y mensajería, el archivo de documentos físicos, la alta reducción de los desplazamientos terrestres y la suspensión total de los viajes aéreos de los empleados, la contratación de hoteles y demás gastos de viajes, lo cual al final también reduce el impacto ambiental de nuestras operaciones.

En relación con los contratos de arrendamiento de inmuebles y servicios de mantenimiento que tienen estipulado su pago en dólares según la tasa de cambio corriente, se adelantó un especial abordaje con la contraparte, poniendo de manifiesto el impacto que esto implica a raíz de la volatilidad de la moneda, de esta manera, se lograron acuerdos que redundan en un beneficio mutuo y le dieron continuidad al buen relacionamiento.

La estrategia inmobiliaria y su proyección de crecimiento para para los próximos años se encuentra en una nueva etapa de revisión que involucra todas las áreas y que conecta el modelo operativo y de atención, la optimización de metros cuadrados, los costos y demás cambios que nos está planteando la época post COVID-19 largo plazo.

Ambiente Regulatorio

Durante el año 2020 se han tomado distintas medidas y se esperan otras en el futuro cercano que generan riesgos y oportunidades para Suramericana y sus operaciones en la región. Entre otras, en Colombia se han expedido normas que obligan a la devolución de primas en ramos con menor siniestralidad producto de aislamientos obligatorios, incluido SOAT; no obstante, la devolución no será a los tomadores sino al gobierno nacional. No se descarta la posibilidad de que lo mismo suceda en otros países de la región, como Argentina, en donde se presentó una acción judicial en este sentido, y México.

De manera general se ha evidenciado una constante dinámica por parte de los diferentes gobiernos y reguladores en busca de intervenir generando impactos positivos en la economía y la sociedad. Así lo demuestran medidas de estímulo en materia fiscal como modificaciones en el calendario tributario, y flexibilización de las formas de pago de impuestos para el año 2020. En materia laboral se han realizado modificaciones a las normas de teletrabajo, generándose flexibilizaciones en este sentido, que pareciera van a quedarse en el largo plazo. En este sentido, tomando como ejemplo el regulador colombiano, se puede decir que ha sido amplio en la interpretación de las normas con el fin de promover el teletrabajo, y en países como Panamá, y Chile, se han acelerado reformas legislativas que venían en curso.

Con respecto a medidas relacionadas con el flujo de capital, observamos que en países como México y Chile se han empezado a generar conversaciones frente a la imposibilidad de repartir dividendos en el año 2020 por parte de las compañías a sus casas matrices, con el propósito de proteger la liquidez de los mercados internos. En México, la situación se da en torno a una recomendación del regulador financiero al sector asegurador, entre tanto, para el caso de Chile se presenta como un requisito para poder acceder a beneficios o alivios económicos. Continuamos en permanente seguimiento de la regulación, ya que no se descarta que medidas similares se adopten por otros reguladores de la región para 2021. En el caso particular de Suramericana ninguna de estas medidas representa una afectación desfavorable hasta el momento.

En el corto plazo, dada la crisis fiscal que se vislumbra por el aumento en el gasto de los países, se prevé que entre 2021 y 2022 se implementen reformas fiscales estructurales que pueden afectar los recursos disponibles de los ciudadanos, limitando así su capacidad de acceso a los servicios de seguro, y el aumento de tasas impositivas sobre el patrimonio, que pueden repercutir en una afectación para los resultados de la industria aseguradora. Si bien este fenómeno se vislumbra como medida general en Latinoamérica, las promesas presidenciales en Argentina y Uruguay, parecieran generar poca probabilidad de que esto suceda.

En materia de seguridad social en Colombia se han generado normas de gran impacto, especialmente las que obligan a las ARL a la destinación de recursos adicionales para elementos de bioseguridad y prevención en el trabajo para aquellos empleados con exposición directa a COVID-19, así mismo, la nueva regulación define el COVID-19 como una enfermedad laboral directa para las ocupaciones de la primera línea de atención. De igual forma, se han expedido normas que regulan canastas básicas de cobertura para la atención de COVID-19 por parte del estado, aliviando la carga económica de las EPS, y se han generado avances que permiten cada vez mayores facultades para la atención remota de pacientes bajo la modalidad de telemedicina.

Negocio

Para el segundo trimestre del año los resultados operativos de las filiales de Suramericana han comenzado a presentar algunos impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios y a las cuarentenas implementadas en la región que repercuten en una desaceleración en las economías, sin embargo, en este sentido, se destaca positivamente la situación de Uruguay donde se presentó una cuarentena más corta, comprometiendo en menor medida la actividad económica local.

Al cierre de junio la Compañía ya ha desarrollado iniciativas para contrarrestar los efectos negativos, tales como medidas de acompañamiento y asesoría a los clientes en las renovaciones, transformación de las soluciones entregadas para que respondan a las nuevas condiciones del entorno, otorgamiento de plazos adicionales para los pagos, fomento de las plataformas virtuales y nuevas herramientas para los canales de distribución, así como la aceleración en la implementación de iniciativas asociadas a la transformación del modelo operativo, que propenden por mayor agilidad, pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia en las nuevas condiciones en que se mueve el mundo.

Hoy más que nunca resulta relevante el papel de nuestras empresas prestadoras de servicios en el sector de la salud en Colombia, las cuales contribuyen a contener y mitigar la emergencia sanitaria, en coordinación con las autoridades gubernamentales. Parte de las acciones con las que aportamos a la solución, son la ampliación de capacidades para las asistencias y servicios, incrementando el número de profesionales en salud, los cuales hoy suman cerca de 10 mil empleados, así como la implementación de tecnología para la atención virtual, con una cantidad importante de atenciones diarias, la toma de muestras en IPS propias, a domicilio y en la modalidad de drive thru.

Por su parte, el 27 de marzo de 2020 el presidente de la República de Colombia emitió el decreto 488, el cual en su artículo 5. Recursos del Sistema de Riesgos Laborales para enfrentar el Coronavirus COVID-19, decretó que hasta tanto permanezcan los hechos que dieron lugar a la emergencia económica, social y sanitaria, las Administradoras Riesgos Laborales, que para nuestro caso sería la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. con su solución ARL SURA, deben destinar los recursos de las cotizaciones en riesgos laborales que trata el artículo 11 de la Ley 1562 de 2012, en actividades de promoción y prevención de contagio, mediante la compra de elementos de protección personal, chequeos médicos frecuentes de carácter preventivo y diagnóstico, así como emprender acciones de intervención directa relacionadas con la contención, mitigación y atención de la pandemia. Estos recursos son destinados a los trabajadores de las empresas afiliadas, que con ocasión de las labores que desempeñan, están directamente expuestos al contagio del virus.

Los ingresos por primas de seguros presentan una menor dinámica en negocios nuevos, con mayores impactos en las soluciones de movilidad y en el canal afinidad debido a las clausuras económicas durante las cuarentenas; por otro lado, las renovaciones continúan con niveles similares al mismo periodo del año anterior gracias a las iniciativas de acompañamiento a los segmentos de personas, y pequeñas y medianas empresas. Adicionalmente, la dinámica de primas emitidas refleja estrategias en donde se busca retribuir al cliente por la menor exposición a riesgos, ya sea en la modalidad de devolución de primas, descuentos o adición de coberturas.

Los seguros obligatorios en Colombia han presentado una contracción en sus ingresos asociados a la menor dinámica económica y el mayor desempleo en el país, con impactos principalmente en la ARL que presenta un decrecimiento en los ingresos del 2%.

Así mismo, alineado con la reducción de ingresos y la menor actividad económica, durante el segundo trimestre se presentó una disminución en la exposición de riesgos, principalmente en las soluciones de movilidad, propiedad y patrimoniales, lo cual generó una reducción en la frecuencia de siniestros de estas soluciones. Adicionalmente, se presentaron menores reclamaciones en la solución de salud por el aplazamiento de procedimientos médicos.

En los países donde se tiene mayor exposición por las soluciones de Salud y Vida, la curva de infectados no ha alcanzado el pico de contagios y por ende los efectos en la siniestralidad asociada a COVID-19 aún se

encuentra en etapas tempranas, no obstante, ya se ha evidenciado un mayor impacto en Colombia, en donde al cierre de junio se registraban 19 casos mortales en la ARL, 64 en Vida y 1.724 en las pólizas de Salud.

Suramericana y sus filiales ante el contexto del COVID-19, han realizado esfuerzos para la contracción de los gastos administrativos, especialmente en gastos de inmuebles, viajes, logísticos y honorarios; así como la evaluación de la pertinencia de proyectos y la focalización de alternativas dentro del modelo operativo que propenden por una mayor eficiencia de los procesos.

Reservas

Durante el último trimestre las reservas de la compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 30 de junio de 2020 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, todo dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países por lo que, al interior de la compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

Durante el segundo trimestre de 2020 los mercados presentaron una recuperación importante, especialmente los desarrollados, regresando a niveles pre-COVID como en el caso del índice accionario DOW JONES que obtuvo un avance del 18% durante el trimestre comparado con los primeros tres meses del año donde presentó una pérdida del 15%, esto generó también confianza en los mercados de renta fija que presentaron valorizaciones importantes a lo largo de toda la curva de rendimientos. La reapertura gradual de las diferentes economías ha permitido dicha recuperación generando una confianza generalizada en los mercados de valores.

Por otro lado, la desaceleración económica ha llevado a descontar registros de inflación bastante bajos para el cierre de año, lo cual afecta nuestros portafolios de inversión que se encuentran altamente indexados a este indicador, es importante anotar que este impacto de bajas inflaciones es negativo para el ingreso por inversiones, pero se compensa con el recálculo de las reservas de seguro que también responden a obligaciones indexadas a inflación. Este tipo de compensaciones son las que se logran con nuestro modelo de gestión de ALM (Calce de Activos y Pasivos), mitigando los impactos en los resultados como compañía. Esta adecuada gestión nos permite contar con cumplimientos de presupuesto en el ingreso por inversiones superiores al 100%.

Nuevamente, resaltamos que los niveles de calce de reservas en las filiales no han presentado deterioro, manteniéndose aun con excesos importantes en cada una de ellas, así mismo, los márgenes de solvencia a nivel regulatorio e interno se preservan sin afectación a pesar de la coyuntura.

Riesgo de Crédito

Durante el último trimestre la situación de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones no presentó cambios significativos. Sin embargo, sí se presentaron situaciones puntuales en Chile, Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- **Chile:** Se presentó un deterioro operativo importante en los bonos un emisor de la cartera. Su valor a costo amortizado al cierre de junio es de USD 1.65 millones y debido a el análisis, el seguimiento continuo y la metodología de deterioro de inversiones, se está reconociendo un mayor valor de deterioro para esta inversión.
- **Argentina:** De forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, el país continúa con sus planes de reestructuración de la deuda, lo cual tenía previsto antes de la coyuntura de la pandemia, en este sentido, la Compañía sigue preparándose para enfrentar un posible riesgo de liquidez por el aplazamiento en el pago de algunos cupones y vencimiento de títulos, sin implicaciones de pérdida de capital hasta el momento.
- **El Salvador:** En esta cartera, dos emisores presentaron planes de periodos de gracia para pago de capital. Estos fueron aprobados por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de estas inversiones asciende a USD 1.2 millones.

Adicional a los puntos anteriores, no hay deterioros adicionales significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Suramericana S.A., lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son, Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, para estos, se esperarían impactos en los portafolios de inversión y los estados financieros en caso de presentarse bajas en la calificación crediticia de los emisores. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI la Compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual se valida constantemente al interior de Suramericana. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, si bien en algunos países se están otorgando mayores plazos para pagar las primas debido a decisiones gubernamentales generando un aumento en los días de rotación de cuentas por cobrar, principalmente en República Dominicana y en Panamá, no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la Compañía. Es importante tener en cuenta, que, en Sura Panamá, se evidencia un deterioro importante para este trimestre en las carteras de autos y

vida individual ya que se han evidenciado un aumento en la mora sobre todo en las cuentas de 90 a 120 días. Adicionalmente, se está realizando un proceso de revisión a detalle con cada una de las filiales con el fin de evidenciar si existen temas adicionales a considerar con respecto a la cartera de clientes.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante este segundo trimestre, somos conscientes de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual, por lo que permanentemente la compañía vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc..

Impactos Cambiarios

Frente al dólar americano las monedas emergentes se han recuperado de manera importante durante el segundo trimestre tal como se había previsto, entre otras razones debido a los mayores niveles de confianza que han ayudado a presentar valorizaciones de las monedas en Latinoamérica, así como la abundante liquidez producto de las ayudas de los gobiernos en cada una de sus economías. Sin embargo, esperamos volatilidad en lo que resta del año a medida que se presenten nuevos rebrotes del virus y que el acceso a algunos mercados se empiece a ver afectado por los altos niveles de deuda y percepción de mayor riesgo, la compañía no pierde de vista las condiciones y expectativas asociadas al comportamiento de las monedas y los riesgos que esto le deriva, para con ello, implementar nuevas estrategias en la gestión de sus activos, priorizando la mitigación sin perder de vista las oportunidades de rentabilizar que ofrece el mercado.

De cualquier forma, los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de junio de 2020.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de junio de 2020 la compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que no se identificaron elementos que generen la no recuperabilidad de estos, sin embargo, se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la Compañía considera que por ahora ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la Compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

En Suramericana entendemos que la coyuntura generada por el COVID-19 representa dado sus impactos concentrados, principalmente en el corto plazo, un desvío en algunos indicadores financieros y operativos, inicialmente considerados a fines de concluir si es pertinente evaluar indicios de deterioro en cada una de las filiales. Sin embargo, al interior de la Compañía consideramos que por ahora continuamos dimensionando la situación y comprendiendo los impactos que podemos tener durante el año 2020. Así las cosas, ante la alta incertidumbre, no tenemos bases sólidas para prever las consecuencias derivadas de la contingencia a partir del año 2021 en adelante, lo cual genera limitaciones a la hora de hacer cualquier evaluación financiera de largo plazo. Además de las restricciones que esto trae desde el punto de vista de modelación. En Suramericana tenemos tres argumentos que consideramos de alto valor para no realizar por ahora la evaluación de indicios de deterioro sobre nuestras subsidiarias y son los siguientes:

En la tabla adjunta a continuación hacemos referencia a dos indicadores que resultan de los ejercicios de valoración que realizamos en las pruebas de deterioro a Septiembre de 2019; en estas modelaciones, presentamos una suficiencia de la plusvalía, entendida como el porcentaje de exceso del valor recuperable de la plusvalía calculada a este corte sobre la plusvalía registrada en libros, mayor al 25%, que para la Compañía es considerado un margen de seguridad relevante y que le permitiría sin problema soportar esta pandemia desde el frente financiero de valoración. Aunado a lo anterior, el segundo indicador evaluado refleja el porcentaje del valor recuperable a septiembre de 2019 de las compañías, explicado por los flujos de dividendos esperados a partir del año 2022 en adelante, donde se evidencio para todos los casos que el impacto de estos flujos está por encima del 90%, con lo cual bajo un escenario de no distribución de dividendos en 2020 y 2021 dado el plan de negocios, no habría causal de un deterioro, debido a que gran parte del valor de estas compañías se explica en la materialización de una estrategia que a hoy requiere inversión en el corto plazo y espera réditos para el mediano y largo plazo.

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Suficiencia de la Plusvalía Sept. 2019	Porcentaje que representa en el valor recuperable, los flujos del 2022 en adelante
Brasil	Valoración a 9/30/2019	BRL	10 años	200%	100%
Chile	Valoración a 9/30/2019	CLP	10 años	37%	100%
México	Valoración a 9/30/2019	MXN	10 años	41%	98%
Uruguay	Valoración a 9/30/2019	UYU	10 años	46%	95%
Colombia	Valoración a 9/30/2019	COP	6 años	949%	97%
Panamá	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	2,754%	95%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2019	DOP	10 años	1,102%	94%
El Salvador	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	27%	92%

Un tercer elemento que para la Compañía es relevante en el contexto de la modelación realizada el año pasado, es que los dividendos futuros obtenidos en esa simulación resultan producto de la definición de unos indicadores mínimos de solvencia y calce, que como compañía consideramos adecuados, es decir, que son modelados a partir de nuestra visión interna. Sin embargo, estos indicadores que son independientes por filial representan una visión conservadora con relación al cumplimiento que desde la regulación local se debe

tener. Dado este contexto, si como compañía no incluyéramos estos factores, el nivel de dividendos que esperaríamos de nuestras filiales sería mayor, y por lo tanto esto repercutiría a su vez en tener mayor suficiencia en la valoración de la plusvalía; enfoque que tendría cualquier accionista que no maneje nuestros estándares.

Por lo anterior, siguiendo el análisis del periodo anterior ratificamos que la gerencia de Suramericana no identifica un deterioro de las condiciones de valor de sus filiales. Los niveles de calce y de solvencia que permiten definir la capacidad de reparto de dividendos en las filiales se mantienen suficientes, lo cual permite inferir que el valor medido a través del descuento de flujos futuros no se ha visto impactado, igualmente, es importante resaltar que aún se mantiene una alta incertidumbre por el comportamiento de las principales variables del negocio de seguros como lo son los ingresos por primas, su efectivo recaudo y los pagos de siniestros futuros, lo que hace difícil proyectar comportamientos y resultados más allá de este año, con relación a la información hasta el momento conocida.

Estamos en permanente seguimiento de las necesidades de capital de todas nuestras filiales, bien sea por deterioro en las condiciones o por el crecimiento de las diferentes líneas de negocio, así como del impacto que pueda tener esto en el valor de nuestras compañías.

Las medidas fiscales adoptadas por los gobiernos y las implicaciones en materia tributaria para nuestras operaciones son abordadas en la Nota 9 de impuestos.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describen las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores razonables de los instrumentos financieros.

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los otros instrumentos de renta variable, el ajuste también se hace para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale a una aproximación a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones ajustadas de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para

préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los periodos terminados el 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

6.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente y no corriente y por tipo de activo financiero:

Junio 2020

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,932,755	1,932,755
Inversiones	6.1.2	-	4,087,387	-	-	4,087,387
Cuentas por cobrar	6.1.3	6,051,976	-	-	-	6,051,976
Otros activos financieros (1)		-	3,856	-	-	3,856
Total activos financieros corrientes		6,051,976	4,091,243	-	1,932,755	12,075,974

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	50,073	50,073
Inversiones	6.1.2	8,720,833	375,216	522,398	-	9,618,447
Total activos financieros no corrientes		8,720,833	375,216	522,398	50,073	9,668,520

Total activos financieros		14,772,809	4,466,459	522,398	1,982,828	21,744,494
----------------------------------	--	-------------------	------------------	----------------	------------------	-------------------

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,414,152	1,414,152
Inversiones	6.1.2	-	3,329,152	-	-	3,329,152
Cuentas por cobrar	6.1.3	5,676,454	-	-	-	5,676,454
Otros activos financieros (1)		-	41,574	-	-	41,574
Total activos financieros corrientes		5,676,454	3,370,726	-	1,414,152	10,461,332

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido	6.1.1	-	-	-	86,756	86,756
Inversiones	6.1.2	9,025,299	490,725	465,876	-	9,981,900
Cuentas por cobrar	6.1.3	148,224	-	-	-	148,224
Derivados		-	697	-	-	697
Total activos financieros no corrientes		9,173,523	491,422	465,876	86,756	10,217,577

Total activos financieros		14,849,977	3,862,148	465,876	1,500,908	20,678,909
----------------------------------	--	-------------------	------------------	----------------	------------------	-------------------

(1) Los otros activos financieros corresponden a derivados que son contratos forwards de negociación que tienen las compañías sobre los instrumentos financieros denominados en moneda extranjera, se realizan para cubrir a la compañía ante cambios que se den en el mercado sobre el tipo de cambio.

Reclasificación

El 31 de mayo de 2020 se perfeccionó el proceso de escisión aprobado por la Superintendencia Financiera de Colombia, mediante el cual Seguros de Vida Suramericana S.A transfirió a Suramericana S.A. un portafolio de inversión por valor de \$ 504,640 millones, el cual venía siendo clasificado y medido al costo amortizado, acorde con la forma en que fue gestionado hasta ese momento. El objetivo del modelo de negocio de Seguros de Vida Suramericana S.A. corresponde propiamente al de una compañía aseguradora, por lo que el portafolio escindido estaba destinado al calce las reservas técnicas; no obstante, a lo anterior, estos activos en su totalidad correspondían a excesos con respecto a este indicador. Entre tanto, Suramericana S.A, al ser una compañía holding cuyo objetivo de modelo de negocio no es el de administrar un portafolio que respalde obligaciones de seguros, sino el de gestionar un portafolio de inversiones estructurales y administrar la liquidez y el flujo de caja de corto plazo propio y el de sus filiales, al recibir estos activos los clasifica y mide contablemente a valor razonable con cambios en resultados. Esta situación, representa una reclasificación sobre el portafolio activos financieros del consolidado de Suramericana, soportado por el cambio en el modelo de negocio con que son gestionados a partir de la transacción.

El detalle por país se presenta a continuación:

Junio 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	22,000	8,678	3,251	101,300	1,478,597	97,644	94,050	26,243	133,689	17,376	1,982,828
Inversiones	531,926	58,495	201,839	675,228	10,598,706	544,115	456,125	89,275	374,761	175,364	13,705,834
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	445,781	14,191	392,451	1,431,145	2,657,763	382,717	247,161	205,398	135,379	139,990	6,051,976
Otros activos financieros	-	-	-	-	3,856	-	-	-	-	-	3,856
Total	999,707	81,364	597,541	2,207,673	14,738,922	1,024,476	797,336	320,916	643,829	332,730	21,744,494

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	30,018	3,339	15,106	31,557	1,138,587	88,576	41,365	44,051	99,037	9,272	1,500,908
Inversiones	393,381	50,481	239,900	653,549	10,529,239	500,110	418,511	58,977	310,267	156,637	13,311,052
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	447,365	4,570	464,703	1,342,371	2,424,334	428,836	219,287	198,271	134,678	160,263	5,824,678
Otros activos financieros	-	-	-	-	42,271	-	-	-	-	-	42,271
Total	870,764	58,390	719,709	2,027,477	14,134,431	1,017,522	679,163	301,299	543,982	326,172	20,678,909

6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo de Suramericana S.A y sus subsidiarias corresponde a:

	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Efectivo y caja		1,694	8,136
Bancos Nacionales		1,149,607	931,044
Bancos del Exterior		348,716	204,022
Equivalentes de efectivo (*)		432,738	270,950
Efectivo y equivalentes al efectivo		1,932,755	1,414,152
Efectivo restringido	6.1.1.1	50,073	86,756
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo		1,982,828	1,500,908

(*) Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

6.1.1.1 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Junio 2020	Diciembre 2019
Embargos judiciales	El Salvador	46	40
Embargos judiciales	Colombia	50,027	82,476
Obligaciones beneficios a empleados	Panamá	-	4,240
Total		50,073	86,756

6.1.2. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Emisores nacionales	7,296,602	7,433,154
Emisores extranjeros	4,092,421	3,718,857
Títulos de tesorería – TES	2,291,938	2,153,996
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	26,060	6,804
Otras	1,316	1,207
Deterioro en inversiones de instrumentos de deuda con cambios en otro resultado integral	-	(703)
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	(276)	(276)
Deterioro	(2,227)	(1,987)
Total	13,705,834	13,311,052

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2018	12,563,733
Adiciones	7,962,777
Bajas	(7,976,459)
Intereses recibidos	(709,394)
Deterioro	(2,156)
Diferencia en cambio	344,733
Dividendos recibidos	(910)
Valoración	1,128,728
Saldo al 31 de diciembre de 2019	13,311,052
Adiciones	2,928,076
Bajas	(2,965,046)
Intereses recibidos	(414,957)
Deterioro	(1,103)
Diferencia en cambio	80,277
Dividendos recibidos	(118)
Valoración	767,653
Saldo al 30 de junio de 2020	13,705,834

6.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad Aseguradora	4,790,570	4,583,838
Deudores	692,540	664,944
Pagos por cuenta de clientes consumo	417,034	413,808
Depósitos judiciales	197,409	228,199
Pagos por cuenta de clientes vivienda	107,932	95,660
Anticipo a contrato y proveedores	84,377	33,947
Diversas	80,788	83,615
Cartera de créditos	26,591	21,332
A empleados	14,710	11,924
Cuentas corrientes comerciales	1,694	832
Arrendamientos	843	879
Instrumentos financieros-Emisores de acciones	112	-
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(199)	(199)
Deterioro (provisión) general	(633)	(640)
Deterioro (Provisión) cuentas por cobrar de consumo	(5,236)	(4,494)
Deterioro (Provisión) otras cuentas por cobrar	(19,203)	(23,845)
Deterioro (Provisión) cuentas por cobrar actividad aseguradora	(108,126)	(66,045)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar comerciales	(229,227)	(219,077)
Total	6,051,976	5,824,678

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año, no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

6.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	6.2.1	3,015,998	2,994,750
Títulos emitidos	6.2.2	847,964	996,805
Pasivos financieros	6.2.3	483,242	392,799
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2.4	163,942	-
Total		4,511,146	4,384,354

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Junio 2020

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Derivados	6.2.3	-	30,644	30,644
Cuentas por pagar	6.2.1	3,015,998	-	3,015,998
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.4	163,942	-	163,942
Obligaciones financieras	6.2.3	452,598	-	452,598
Total corriente		3,632,538	30,644	3,663,182

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Títulos emitidos	6.2.2	847,964	-	847,964
Total no corriente		847,964	-	847,964

Pasivos financieros		4,480,502	30,644	4,511,146
----------------------------	--	------------------	---------------	------------------

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Derivados	6.2.3	-	20,431	20,431
Cuentas por pagar	6.2.1	2,994,750	-	2,994,750
Obligaciones financieras	6.2.3	372,368	-	372,368
Títulos emitidos	6.2.2	148,141	-	148,141
Total corriente		3,515,259	20,431	3,535,690

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Títulos emitidos	6.2.2	848,664	-	848,664
Total no corriente		848,664	-	848,664

Pasivos financieros		4,363,923	20,431	4,384,354
----------------------------	--	------------------	---------------	------------------

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

Junio 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	452,332	-	28	-	238	-	452,598
Derivados	-	-	-	-	30,644	-	-	-	-	-	30,644
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	179,444	30,208	199,349	751,848	1,300,988	187,941	91,592	125,910	85,931	62,787	3,015,998
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	-	-	163,941	-	-	-	-	-	163,942
Títulos emitidos	-	-	-	-	847,964	-	-	-	-	-	847,964
Total	179,445	30,208	199,349	751,848	2,795,869	187,941	91,620	125,910	86,169	62,787	4,511,146

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	372,209	-	25	-	134	-	372,368
Derivados	-	-	-	-	20,431	-	-	-	-	-	20,431
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	184,831	5,143	222,144	789,700	1,253,450	204,821	59,310	136,095	72,045	67,211	2,994,750
Títulos emitidos	-	-	-	-	996,805	-	-	-	-	-	996,805
Total	184,831	5,143	222,144	789,700	2,642,895	204,821	59,335	136,095	72,179	67,211	4,384,354

6.2.1 Cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Reaseguradores exterior cuenta corriente	1,237,158	1,205,360
Proveedores	486,291	391,576
Comisiones	525,945	508,352
Coaseguradores cuenta corriente cedidos	117,391	155,080
Diversas	121,518	134,931
Siniestros liquidados por pagar	107,284	133,031
Servicios	59,092	100,617
Depósitos pólizas directas	52,496	43,936
Retenciones en la fuente	50,739	55,750
Honorarios	44,208	51,946
Primas por recaudar de coaseguro cedido	30,343	15,458
Instituciones prestadoras de servicios de salud	27,141	22,186
Afiliados y beneficiarios	24,362	28,502
ADRES	23,222	44,017
Otras retenciones y aportes laborales	14,826	8,335
Fondos de pensiones	14,025	3,199
Otras primas de seguro	11,289	17,869
Depósitos retenidos a reaseguradores interior	9,149	4,545
Coaseguradores cuenta corriente aceptados	7,571	9,442
Publicidad y propaganda	6,599	7,904
Primas cedidas por pagar	6,147	6,238
Solicitud de pólizas	5,577	5,517
Cheques girados no cobrados	5,317	5,730
Fondo de prevención vial nacional	5,098	13,239
Otros depósitos	4,753	5,415
Dividendos por pagar a asegurados vida	4,423	3,909
Caja compensación familiar, ICBF y SENA	4,151	100
Cámara de compensación del SOAT	3,929	11,539
Entidades promotoras de salud	3,351	586
Retenciones y aportes de nomina	2,603	441
Total	3,015,998	2,994,750

6.2.2 Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Bonos en circulación	847,964	996,805
Total	847,964	996,805

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con una tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP \$147,998 millones.

A continuación, se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Junio 2020

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2020	Valor razonable 2020	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,321	267,765	Precio	5.34%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,144	322,104	Precio	5.96%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,499	300,373	Precio	6.76%
			847,964	890,242		

Diciembre 2019

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2019	Valor razonable 2019	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	148,141	149,599	Precio	5.3198%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,470	273,625	Precio	5.8027%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,399	331,487	Precio	6.4376%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,795	315,735	Precio	7.0917%
			996,805	1,070,446		

6.2.3 Otros pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Obligaciones financieras (1)	452,598	372,368
Derivados financieros	30,644	20,431
Total	483,242	392,799

Suramericana no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

- (1) El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones financieras para los ejercicios terminados el 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

Junio 2020

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Junio 2020
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.72	2020	116,562
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	71,953
Bancolombia S.A.	IBR 3M + 1.67	2027	54,613
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	42,570
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2.2	2021	40,543
Banco de Occidente S.A.	IBR 3M + 1.8	2021	20,308
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	20,272
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M + 1.18	2020	16,217
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	11,348
Banco Popular S.A.	IPC + 4.45	2025	11,149
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2.2	2021	10,018
Bancolombia S.A.	IPC + 1.8	2021	9,629
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	7,013
Banco Comercial AV Villas S.A.	IBR 1M + 1.5	2021	7,013
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	5,061
Banco de Bogotá S.A.	IPC + 2.13	2020	4,054
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 1.72	2020	4,007
Sobregiros Contables	N/A	N/A	268
Total obligaciones financieras			452,598

Diciembre 2019

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2019
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.72	2020	115,639
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	74,939
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	42,233
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 1.35	2020	36,078
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	20,111
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M + 1.18	2020	20,109
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M + 1.18	2020	16,089
Bancolombia S.A.	IPC + 1.8	2021	15,564
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	11,361
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	7,021
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	5,021
Banco de Bogotá S.A.	IPC + 2.13	2020	4,022
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 1.72	2020	4,012
Banco Agrícola S.A.	16%	2020	135
Sobregiros contables	N/A	N/A	34
Total obligaciones financieras			372,368

El valor en libros de los otros pasivos financieros no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan liquidarse en términos inferiores a un año. No se presenta en este informe una comparación de dichos valores.

6.2.4 Cuentas por pagar a partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden a dividendos por pagar a accionistas y a otras cuentas por pagar:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	133,888	-
Munich Re	30,048	-
Otros minoritarios	5	-
Total dividendos por pagar	163,941	-
Otras cuentas por pagar	1	-
Total cuentas por pagar partes relacionadas	163,942	-

NOTA 7. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS

Suramericana tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años.

Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prórroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Suramericana S.A aplica la excepción permitida por la norma para arriendos de equipos y bienes inmuebles con plazos inferiores a un año y de cuantías menores.

Al 30 de junio, el valor en libros de activos por derechos de uso es:

	Activos por derechos de uso			
	Edificios	Equipo de transporte	Mejoras	Total
Saldo al 1 de enero de 2020	377,802	11,890	-	389,692
Aumento por contratos nuevos	2,607	-	6,370	8,977
Aumento/disminución por cambio de condiciones en los contratos	6,212	(293)	-	5,919
Disminución por baja de contratos	(1,027)	-	-	(1,027)
Ajustes por inflación	2,062	-	93	2,155
Depreciación	(31,729)	(1,316)	(1,564)	(34,609)
Reclasificación entre activos	-	-	21,106	21,106
Diferencia en cambio	3,099	-	(188)	2,911
Saldo al 30 de junio de 2020	359,026	10,281	25,817	395,124

A continuación, se detallan los movimientos y valores en libros de los pasivos por arrendamiento durante el período:

Pasivos por arrendamiento	Junio 2020	Diciembre 2019
Saldo al inicio del periodo	402,178	379,578
Aumento por contratos nuevos	2,606	82,005
Aumento por cambio de condiciones en los contratos	5,919	1,158
Disminución por baja de contratos	(1,327)	(4,562)
Causación de intereses	12,767	26,931
Pagos por anticipado	(191)	135
Pagos por arrendamientos	(41,487)	(77,921)
Diferencia en cambio	5,373	(5,146)
Saldo al final del periodo	385,838	402,178

NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS

Las empresas de Suramericana que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Bermuda	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de vida										
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X								
Seguros de Vida Suramericana S.A.			X							
Asesuisa Vida S.A.								X		
Seguros de no vida										
Seguros Generales Suramericana S.A.		X								
Seguros Suramericana S.A.					X					
Seguros Generales Suramericana S.A.			X							
Seguros Sura S.A.							X			
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.								X		
Seguros Sura, S.A de C.V.				X						
Seguros Sura S.A.						X				
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.						X				
Seguros Sura S.A.									X	
Seguros Sura S.A.										X
Sura RE LTD	X									

8.1. Reservas técnicas parte reaseguradores

Activos por Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Junio 2020	Diciembre 2019
Reaseguro de siniestros avisados	2,651,122	2,560,146
Reaseguro de riesgo en curso	1,386,918	1,256,787
Reaseguro de siniestros no avisados	329,950	262,390
Matemática	22,759	2,439
Depósitos reaseguradores	594	542
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	4,391,343	4,082,304

Suramericana cuenta con una diversificación de riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin de compartir los posibles siniestros a presentarse.

8.2. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2020 y 2019 es el siguiente:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Contratos de seguro de vida	2,612,079	2,441,600	1,289,468	1,320,417
Contratos de seguro de no vida	3,983,955	3,718,394	2,122,722	1,962,797
Primas emitidas	6,596,034	6,159,994	3,412,190	3,283,214
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(144,110)	(137,912)	(76,342)	(81,235)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(1,351,226)	(991,914)	(812,629)	(510,303)
Primas cedidas	(1,495,336)	(1,129,826)	(888,971)	(591,538)
Total primas netas	5,100,698	5,030,168	2,523,219	2,691,676

Las primas por país se detallan a continuación:

Junio 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	124,514	2,322,996	-	-	-	164,568	-	2,612,078
Contratos de seguro de no vida	403,036	15,267	272,615	1,024,359	1,197,528	431,470	252,892	156,345	87,740	142,704	3,983,956
Primas emitidas	403,036	15,267	272,615	1,148,873	3,520,524	431,470	252,892	156,345	252,308	142,704	6,596,034
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(23,464)	(82,411)	-	-	-	(38,235)	-	(144,110)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(55,368)	(23,919)	(116,193)	(432,096)	(445,801)	(108,339)	(33,018)	(79,189)	(27,586)	(29,717)	(1,351,226)
Primas cedidas	(55,368)	(23,919)	(116,193)	(455,560)	(528,212)	(108,339)	(33,018)	(79,189)	(65,821)	(29,717)	(1,495,336)
Total primas netas	347,668	(8,652)	156,422	693,313	2,992,312	323,131	219,874	77,156	186,487	112,987	5,100,698

Junio 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	46,726	2,131,846	105,986	-	-	157,041	-	2,441,599
Contratos de seguro de no vida	446,333	18	312,170	847,861	1,166,567	362,082	232,684	132,536	77,135	141,009	3,718,395
Primas emitidas	446,333	18	312,170	894,587	3,298,413	468,068	232,684	132,536	234,176	141,009	6,159,994
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(2,919)	(74,091)	(25,529)	-	-	(35,373)	-	(137,912)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(53,811)	-	(74,667)	(348,829)	(322,334)	(71,233)	(31,367)	(63,815)	(11,296)	(14,562)	(991,914)
Primas cedidas	(53,811)	-	(74,667)	(351,748)	(396,425)	(96,762)	(31,367)	(63,815)	(46,669)	(14,562)	(1,129,826)
Total primas netas	392,522	18	237,503	542,839	2,901,988	371,306	201,317	68,721	187,507	126,447	5,030,168

8.3. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2020 y 2019 son los siguientes:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Siniestros totales	(3,302,065)	(3,662,079)	(1,398,128)	(1,700,796)
Reembolso de siniestros	718,323	916,629	259,311	254,088
Siniestros retenidos	(2,583,742)	(2,745,450)	(1,138,817)	(1,446,708)

Los siniestros por país se detallan a continuación:

Junio 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(68,039)	(1,310,325)	-	-	-	(92,702)	-	(1,471,066)
Seguros de no Vida	(219,991)	(107)	(158,349)	(316,908)	(688,100)	(216,854)	(84,882)	(42,727)	(31,558)	(71,523)	(1,830,999)
Total siniestros	(219,991)	(107)	(158,349)	(384,947)	(1,998,425)	(216,854)	(84,882)	(42,727)	(124,260)	(71,523)	(3,302,065)

Seguros de Vida	-	-	-	11,294	130,632	-	-	-	27,490	-	169,416
Seguros de no Vida	17,377	-	81,302	152,020	210,348	36,463	16,465	19,585	1,141	14,206	548,907
Reembolso de siniestros	17,377	-	81,302	163,314	340,980	36,463	16,465	19,585	28,631	14,206	718,323

Total siniestros retenidos	(202,614)	(107)	(77,047)	(221,633)	(1,657,445)	(180,391)	(68,417)	(23,142)	(95,629)	(57,317)	(2,583,742)
-----------------------------------	------------------	--------------	-----------------	------------------	--------------------	------------------	-----------------	-----------------	-----------------	-----------------	--------------------

Junio 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(15,725)	(1,257,843)	(106,118)	-	-	(103,893)	-	(1,483,579)
Seguros de no Vida	(229,450)	-	(172,454)	(555,748)	(662,794)	(262,836)	(110,563)	(67,395)	(36,434)	(80,826)	(2,178,500)
Total siniestros	(229,450)	-	(172,454)	(571,473)	(1,920,637)	(368,954)	(110,563)	(67,395)	(140,327)	(80,826)	(3,662,079)

Seguros de Vida	-	-	-	7,250	83,434	38,586	-	-	28,763	-	158,033
Seguros de no Vida	(6,602)	-	82,680	326,861	161,861	104,676	33,611	33,306	270	21,933	758,596
Reembolso de siniestros	(6,602)	-	82,680	334,111	245,295	143,262	33,611	33,306	29,033	21,933	916,629

Total siniestros retenidos	(236,052)	-	(89,774)	(237,362)	(1,675,342)	(225,692)	(76,952)	(34,089)	(111,294)	(58,893)	(2,745,450)
-----------------------------------	------------------	----------	-----------------	------------------	--------------------	------------------	-----------------	-----------------	------------------	-----------------	--------------------

8.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Reserva de siniestros avisados	6,066,939	5,812,427
Reserva matemática	5,134,662	4,796,097
Reserva de prima no devengada	4,308,384	4,286,410
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,910,950	1,487,747
Otras reservas	341,867	322,708
Reservas especiales	231,494	216,447
Total reservas técnicas de seguros	17,994,296	16,921,836

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2018	15,894,415	3,538,992	12,355,423
Cambios en las reservas	4,607,999	633,488	3,974,511
Ajustes por conversión	(3,580,578)	(90,176)	(3,490,402)
Al 31 de diciembre de 2019	16,921,836	4,082,304	12,839,532
Cambios en las reservas	953,697	262,517	691,180
Ajustes por conversión	118,763	46,522	72,241
Al 30 de junio de 2020	17,994,296	4,391,343	13,602,953

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Colombia	11,636,853	10,901,047
Chile	2,383,687	2,199,402
México	1,060,338	1,050,208
Argentina	935,097	868,314
Panamá	541,037	490,343
El Salvador	501,349	436,267
Brasil	444,354	511,399
Uruguay	242,565	236,055
República Dominicana	220,732	215,779
Bermuda	28,284	13,022
Total	17,994,296	16,921,836

NOTA 9. IMPUESTOS

9.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2020 y 2019 aplicables a Suramericana y sus filiales, ubicadas en Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana, El Salvador y Bermuda, son las siguientes:

País	2020	2019
Colombia	32%	33%
Chile	27%	27%
Argentina	30%	30%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
El Salvador	25%	25%
Brasil	40%	40%
República Dominicana	27%	27%
Bermuda	0%	0%

Colombia: Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 32% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición tienen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancias ocasionales. Las pérdidas fiscales podrán compensarse dentro de los 12 periodos gravables siguientes al año que se generó la pérdida.

La ley 1819 de 2016 definió la tarifa general del impuesto a la renta al 33% para los años siguientes, adicionalmente creó una sobretasa al impuesto de renta y complementarios del 4% para el año 2018, aplicable esta última a bases gravables de \$800 millones en adelante. Para el año 2019 la Ley de Financiamiento 1943 de 2018 estableció una disminución gradual de la tarifa de renta, pasando del 33% en 2019 al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%. Así mismo se presume que en los años 2018 y 2019 la renta líquida no podrá ser inferior al 3.5% y 1.5% respectivamente, del patrimonio líquido del ejercicio gravable inmediatamente anterior, previa exclusión de algunos conceptos admitidos por la Ley como es el caso del valor patrimonial de las inversiones en acciones nacionales.

Es de resaltar que la Ley 1943 fue declarada inexecutable en 2019. La declaratoria de inexecutable se planteó para tener efectos a partir de del 1 de enero de 2020, entendiéndose que los efectos del fallo solo producirían efectos a futuro y no afectarían situaciones jurídicas consolidadas; así mismo, dio plazo al Congreso para que antes de finalizar el 2019, se expidiera una norma que ratificara, derogara, modificara o subrogara los contenidos de la Ley 1943 de 2018; razón por la cual se procedió a la expedición de la Ley 2010 de Crecimiento Económico del 27 de diciembre de 2019.

La normatividad en materia de precios de transferencia obliga a reportar las operaciones que se realicen con vinculados económicos del exterior, complementando la información con los lineamientos de la OCDE con los reportes Maestro y País por País.

Ley de Crecimiento Económico (Ley 2010 de 2019)

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes, introducidas por la ley:

Se mantiene la disminución gradual de la tarifa del Impuesto de renta 32% para el año 2020, 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020: 4% en 2020 y 3% para 2021 y 2022.

La tarifa de renta presuntiva se disminuye a 0.5% para 2020 y a partir de 2021 será del 0%.

Se crea deducción del primer empleo, esto es, será deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Aumento de la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%.

Se establece nuevamente beneficio de auditoria por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Dentro de las rentas exentas se encuentran los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993 correspondiente a los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, así como sus rendimientos; también los rendimientos generados por la reserva de estabilización que constituyen las entidades administradoras de fondos de pensiones y las rentas provenientes del desarrollo de industrias de valor agregado tecnológico y creativa (economía naranja) siempre que cumplan con el requisito mínimo de inversión de \$157 millones en 3 años, generación de empleo al menos de 3 empleos sin contar los administradores.

Se dio continuidad al Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión o holding de acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior, siempre que participación directa o indirecta superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros y continúan gravadas las comisiones de seguros de vida.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, El Gobierno de Colombia tomó medidas en medio de la de emergencia económica y social, tales como: ampliación del plazo para el pago de la segunda cuota renta; adicionalmente, se ampliaron los plazos para la presentación de la declaración del impuesto de renta y pago de la tercera cuota hasta junio de 2020; se procederá con la devolución automática de las solicitudes de devolución de saldos a favor radicadas antes del 19 de junio y el tiempo de respuesta se estableció en un máximo de 15 días; se exonera transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo; se crea transitoriamente el impuesto denominado contribución solidaria, que recae sobre algunos empleados públicos, contratistas del estado y mega-pensiones para ayudar a personas vulnerables; durante la contingencia no tendrán IVA las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19, también se excluye del impuesto sobre las ventas los arrendamientos de locales comerciales para los meses de junio y julio de 2020 de los cuales sus ingresos hayan disminuido por cierre

total o parcial a razón del confinamiento obligatorio además se contemplan exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos.

Chile: La Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del “Capital” y las originadas por el “trabajo”. Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 21.210 en febrero del 2020, nacen tres Regímenes tributarios, a saber, el Régimen General (Semi integrado) en donde la tasa de impuesto a la renta es de un 27%, el impuesto de primera categoría que se pague, podrá ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) con la obligación de restituir un 35% como débito fiscal (No aplica cuando Chile mantiene un tratado para evitar la doble tributación con otro país); el Régimen Pro pyme General, en donde la tasa de impuesto a la renta es de un 25%, el impuesto de primera categoría que se pague, podrá ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) en un 100%; y el Régimen Pro Pyme Transparente, el que está exento del impuesto de primera categoría, y sus propietarios tributan sólo con los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional).

El sistema general será el régimen parcialmente integrado, el cual se calcula efectuándose al resultado financiero agregados o disminuciones ordenados por la ley. En caso de presentarse pérdidas fiscales, éstas podrán compensarse en los periodos siguientes sin ninguna restricción de tiempo.

En materia de precios de transferencia, se encuentra regulado en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta (“LIR”), en su modificación del 27 de septiembre de 2012, donde se establecen definiciones sobre normas de relación, precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la presentación de una declaración jurada anual, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país, el cual es presentado por la casa matriz.

El Gobierno de Chile tomó medidas tributarias enfocadas principalmente en las Pequeñas y Medianas Empresas, para mitigar el impacto económico del Covid 19, tales como: suspensión por 3 meses de pagos provisionales mensuales del impuesto a la renta, reducción transitoria del impuesto timbres y estampillas a 0% para todas las operaciones de crédito durante los próximos 6 meses, aceptación como gasto tributario de todos los desembolsos asociados para enfrentar la contingencia sanitaria generada por el COVID-19 en materia de salud y aquellos desembolsos que tengan como objetivo aminorar el impacto del COVID-19 resguardando los intereses del negocio del contribuyente y los empleados, devolución del impuesto sobre la renta en menor tiempo.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida por rentas mundiales. Durante los ejercicios fiscales 2019 y 2020 la tasa de impuesto de renta aplicable en México es del 30%, adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

Las personas jurídicas residentes en México que lleven a cabo transacciones con partes relacionadas residentes en México y en el extranjero tienen la obligación de comprobar que dichas transacciones han sido pactadas de acuerdo con el principio de plena competencia, esto es, como si fueran pactadas con una parte independiente. De igual forma ya se tiene incorporada la declaración informativa país por país e informe maestro.

En diciembre de 2019 fue publicada por la autoridad la reforma fiscal para el año 2020, cuyas principales disposiciones o cambios atienden a combatir la evasión fiscal a través de la incorporación de la norma general anti-abuso, la revelación de esquemas fiscales reportables a la autoridad, el combate a las operaciones inexistentes a través de las compulsas entre facturación electrónica (CFDI) y declaraciones fiscales; así como el establecimiento de límites y requisitos para la deducción de pagos al extranjero en operaciones con territorios fiscales preferentes (paraísos fiscales) ya sea de manera directa o a través de acuerdos estructurados o mecanismos híbridos; por último la tipificación penal de los delitos fiscales de simulación, defraudación y en general cualquier ilícito en contra del fisco federal que será considerado como un amenaza a la seguridad nacional.

Con relación a las medidas tomadas por el gobierno derivadas de la contingencia sanitaria COVID-19 la Secretaría de Hacienda del gobierno federal, no ha publicado a la fecha medidas tributarias que modifiquen, difieran, prorroguen o reduzcan las obligaciones tributarias en materia del Impuesto Sobre la Renta e IVA; aunque de manera aislada algunos gobiernos estatales han publicado estímulos de descuento y diferimiento de obligaciones locales principalmente del Impuesto Sobre Nómina.

Brasil: En Brasil se tributa con base a de rentas de fuente mundial. Existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta. Sobre la renta bruta brutos se tiene contribuciones sociales a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998.

Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. De acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999 existe una contribución social sobre ingresos netos (a la tarifa del 20% hasta diciembre de 2018). De acuerdo con la Ley 13.169 del 2015 la tarifa vigente es el 15%. No existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta.

A la fecha el país aplica la normativa relacionada con el régimen de precios de transferencia aplicable a transacciones realizada con vinculados económicos domiciliados en el exterior y terceros domiciliados en paraísos fiscales.

A raíz de Covid 19 El Gobierno de Brasil ha venido impartiendo medidas tributarias, de las cuales se destaca la reducción de la tasa del arancel federal de operación financiera (IOF) hasta el 0% sobre las operaciones de crédito, contratadas en el período de Abril a Julio, reducción de la tasa del arancel federal de importación hasta el 0% para productos médicos hasta finales de 2020, exención del impuesto federal al consumo (IPI) para productos Importados necesarios para combatir el COVID-19, alternativas a las empresas para el pago de la deuda (reembolso, renegociación, pago a plazos), Prohibición a los bancos al aumento de sus tasas de interés, suspensión hasta el 29 de mayo de 2020 de procedimientos administrativos, extensión de los plazos desde abril y mayo de 2020 hasta julio y septiembre de 2020 para que las empresas y agencias públicas recauden y contribuyan PIS / COFINS y los impuestos para pequeñas empresas la declaración de mayo de 2020 pasa a tener el vencimiento hasta diciembre 2020.

Argentina: El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.430 publicada el diciembre de 2017 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2019 y del 25% para los periodos siguientes. Hasta 2018 operó impuesto mínimo alternativo equivalente al 1% sobre los activos poseídos al final del periodo fiscal, el cual fue derogado para

los ejercicios fiscales a partir del 2019. Las pérdidas fiscales pueden imputarse por un periodo máximo de 5 años.

La Ley 27.541 de solidaridad social y reactivación productiva publicada el en diciembre de 2019, modificó la alícuota del Impuesto a las Ganancias y para los ejercicios posteriores al 2019 estableció una tasa del 30%, modificando la reducción del 25% que había establecido la Reforma Tributaria anterior. Se mantiene la retención en la fuente sobre los dividendos que se distribuyan a accionistas con una tarifa del 7%.

La Ley 27.468 de 2018 dispuso la aplicación del Ajuste por Inflación impositivo con vigencia para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2018. Respecto del primer y segundo ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación acumulada del Índice de precios al consumidor, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere el 55%, 30% y 15%, para el primer, segundo y tercer año de aplicación respectivamente. De acuerdo con la Ley 27.541 de 2019, el ajuste por inflación se podrá computarse 1/6 por cada período fiscal a partir de ejercicios fiscales iniciados desde el 1 de enero de 2020.

La normatividad contempla el régimen de precios de transferencia para operaciones con vinculados del exterior y se cuenta con el reporte país por país, así mismo la legislación contempla el régimen de Entidades Controladas del Exterior.

A nivel Provincial se calcula el Impuesto a los Ingresos Brutos, el cual incluye dentro de la base de las compañías de seguros las primas netas de anulaciones, renta financiera y otros ingresos varios gravados; este impuesto es regulado por los Códigos Fiscales de cada una de las 24 jurisdicciones y se aplica en promedio una alícuota del 5.5%, según Ordenanza fiscal de cada Provincia. Las jurisdicciones de mayor relevancia son Capital Federal y Provincia de Buenos Aires.

En un tercer nivel se encuentran los Impuestos Municipales. La Tasa Municipal se aplica en aquellas jurisdicciones en las cuales se encuentra una agencia habilitada y su aplicación es en relación con la producción de la agencia, su cálculo depende de la legislación del municipio respectivo.

En el marco de la inquietante situación generada por la parálisis de la actividad económica para enfrentar la pandemia del Covid 19 los Organismos Fiscales han prorrogado los plazos procedimentales del área tributaria y han establecido una feria fiscal hasta la finalización del período de aislamiento, la cual tuvo sucesivas prórrogas, la última se extendió hasta el 17 de julio del 2020.

Panamá: La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% para los años 2019 y 2020 sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alterno del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

Las sociedades que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujeta a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

En materia de precios de transferencia se está obligado a reportar las operaciones llevadas a cabo con partes relacionadas del exterior sin importar la existencia de un tratado de doble imposición. A partir de 2016 se incorporan nuevos reportes como son el informe maestro y el reporte país por país; respecto a la fecha de vencimiento de dichos informes mediante Decreto Ejecutivo 298, emitido el pasado 27 de mayo, se aplaza la presentación de declaración de rentas y se extiende el plazo para los deberes formales de precios de transferencia hasta el 30 de septiembre del presente año, adicionalmente, mediante Decreto Ejecutivo No.356 de 16 de julio de 2020, publicado en la Gaceta Oficial No.29070-A del día 17 de julio del 2020, se concede un plazo hasta el 31 de julio del 2020 para el pago de tributos que se causen o deban pagarse durante dicho período y que sean competencia de la DGI, sin que ello conlleve a la generación y pago de intereses, recargos y multas.

Dentro de los tributos sujetos al beneficio que señala Decreto Ejecutivo No.356 se incluyen los impuestos nacionales directos e indirectos, tasas, contribuciones especiales y cualquier deuda de dinero líquida y exigible que, en cualquier concepto, deban pagar personas naturales, personas jurídicas y/o bienes inmuebles, exceptuando aquellos tributos cuya obligación nace de la calidad de agentes de retención, además, el Decreto establece que los contribuyentes podrán determinar para el año 2020, el impuesto estimado a pagar por un monto no menor al 70% del impuesto causado en sus declaraciones del periodo fiscal 2019, sin que dicha estimación esté sujeta a verificación por parte de la Dirección General de Ingresos, esto con el fin de aminorar el impacto del Covid-19 en el país.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

Su legislación tiene incorporado la obligación de revelar las operaciones con entidades vinculadas nacionales y del exterior, a través de los estudios de precios de transferencia y declaración informativa.

Como medidas adoptadas por el estado de emergencia ocasionado por el COVID-19. Se concede una prórroga para la presentación y pago de la declaración jurada del impuesto sobre la renta de personas jurídicas (IR2) del 2019, aplazando la fecha límite del 29 abril del 2020 al 29 de mayo 2020 y posteriormente al 29 de julio del presente año, también para la primera cuota Impuesto a los activos de persona jurídica; los contribuyentes que presenten un valor a pagar podrán liquidar el impuesto sobre la renta mediante el pago de cuatro cuotas iguales y consecutivas, las cuales no estarán sujetas a recargos e interés indemnizatorio.

El Salvador: Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta. Las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho

cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

En El Salvador no se encuentra establecido un impuesto alternativo mínimo y las pérdidas fiscales generadas en algún periodo no podrán ser objeto de imputación en periodos siguientes.

En el mes de septiembre de 2019 la Dirección General de Impuestos Internos (DGII) emitió la Guía de Orientación General para Facilitar el Reconocimiento de Países, Estados o Territorios con Regímenes Fiscales Preferentes y el Tratamiento Tributario que les Aplica, la cual detalla la lista de países que entran dentro de esta categoría y que debe tenerse presente dado que sobre una operación comercial con alguna compañía domiciliada en estos países, opera una retención de impuesto sobre la renta de 20% y recae la obligación del Régimen de Precios de Transferencia.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19 a nivel mundial El Gobierno de El Salvador tomo a bien no solo implementar medidas de emergencia tendientes a garantizar el bienestar de las familias como base fundamental de la sociedad, sino que también estableció diversas medidas fiscales y económicas con el objetivo de otorgar alivio temporal en las cargas fiscales de la economía salvadoreña, entre ellas se mencionan, extensión del límite de la fecha para pagar el impuesto sobre la renta correspondiente al año fiscal 2019 hasta el 31 de mayo de 2020 y dejar los intereses, recargos y multas exentos (únicamente para ciertos sectores), también se extendió la fecha límite para realizar los pagos anticipados del impuesto sobre la renta de marzo, abril y mayo de 2020.

Uruguay: La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto; en el caso que la compañía no genere utilidades fiscales debe tributar por el sistema del IRAE mínimo Art. 93 de la ley del Impuesto a la Renta de las Actividades Económicas (IRAE), el cual, establece que se debe tributar con base en los ingresos del año anterior sobre una base mínima de aproximadamente 300 USD mensuales, adicionalmente, la perdida fiscal podrá imputarse dentro de los 5 años siguientes de su generación, máximo hasta el 50% de la renta fiscal gravada del año a compensar.

Por otra parte, a las aseguradoras les corresponde pagar Impuesto a los Ingresos gravados cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera, el Impuesto Nacional de Sangre y Prestación complementaria a la Caja Bancaria cuyas tasas son de 2% y del 1.15% respectivamente sobre las primas emitidas.

La regulación de precios de transferencia está incluida en la norma de impuesto sobre la renta, basada en su totalidad sobre el principio de plena competencia y los lineamientos de la OCDE.

No hay medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19, hasta el momento solo se han adoptado medidas relacionadas con el pago de los impuestos administrados por la DGI de marzo que se prorrogó hasta el 27 de abril de 2020 y el pago del IVA mínimo aplicable a las pymes de los meses de marzo, abril y mayo en 6 cuotas iguales sin intereses ni sanción a partir de mayo de 2020.

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un

impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

No hay medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19.

9.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 comprendía:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	63,752	64,719
Impuesto a las ventas	29,985	23,294
Impuesto a favor	27,159	65,675
Retención en la fuente	5,851	5,267
Otros	4,472	15,100
Impuestos locales	1,412	448
Total	132,631	174,503

	Junio 2020	Diciembre 2019
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto a las ventas por pagar	269,644	262,733
Impuesto de renta y complementarios	99,692	16,205
Otros	30,996	36,354
Impuestos locales	21,154	17,952
Impuesto a la riqueza	846	-
Total	422,332	333,244

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Junio 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	18,487	3,316	2,997	72,864	19,223	2,683	39	1,775	11,247	132,631
Pasivos por impuestos corrientes	46,875	10,576	121,824	132,772	44,808	3,283	26,761	11,902	23,531	422,332

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	22,802	3,946	18,598	93,486	16,438	1,359	-	6,827	11,047	174,503
Pasivos por impuestos corrientes	18,503	11,961	118,938	65,210	52,678	6,433	23,643	11,698	24,180	333,244

9.3. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 comprendía:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Activos por impuestos diferidos	123,567	123,400
Pasivos por impuestos diferidos	220,756	268,582
	(97,189)	(145,182)

Para el estado de situación financiera se realizó la compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos para cada filial de Suramericana. A continuación, se explican los saldos antes de compensar los activos y pasivos que tiene Suramericana para llegar al total neto que se presenta en el estado de situación financiera:

Impuesto diferido activo	Junio 2020	Diciembre 2019
Activos financieros	11,794	15,614
Beneficios a empleados	16,039	22,034
Inversiones	-	585
Intangibles	5,084	8,812
Otros activos no financieros	28,610	19,136
Otros pasivos	139,955	147,908
Pasivos financieros	-	446
Pérdidas fiscales	45,017	48,656
Propiedades y equipos	1,052	1,127
Reservas técnicas	235,272	129,687
Derechos de uso	91,958	94,987
Total impuesto diferido activo	574,781	488,992

Impuesto diferido pasivo	Junio 2020	Diciembre 2019
Activos financieros	1,871	3,133
Inversiones	101,070	120,819
Intangibles	152,406	155,472
Otros activos no financieros	16,594	332
Otros pasivos	66,187	36,057
Pasivos financieros	29,444	28,851
Pérdidas fiscales	423	-
Propiedades y equipos	77,192	78,657
Reservas técnicas	152,826	133,797
Derechos de uso	73,957	77,056
Total impuesto diferido pasivo	671,970	634,174
Total impuesto diferido neto	(97,189)	(145,182)

A continuación, se detallan los saldos del impuesto diferido por país:

Junio 2020

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	3,679	-	-	2,615	350	436	982	2,748	984	11,794
Beneficios a empleados	10,546	2,156	-	2,291	684	225	-	137	-	16,039
Intangibles	2,555	-	41	-	-	-	2,488	-	-	5,084
Otros activos no financieros	312	25,270	-	592	1,399	-	-	-	1,037	28,610
Otros pasivos	10,958	23,817	62,926	27,383	11,183	1,373	-	2,315	-	139,955
Pérdidas fiscales	2,138	2,947	3,366	-	32,098	-	4,468	-	-	45,017
Propiedades y equipos	244	-	119	-	-	55	634	-	-	1,052
Reservas técnicas	45,582	66,489	89,792	16,760	-	12,045	-	-	4,604	235,272
Derechos de uso	74,191	1,209	5,481	-	426	8,647	1,663	-	341	91,958
Total, impuesto diferido activo	150,205	121,888	161,725	49,641	46,140	22,781	10,235	5,200	6,966	574,781

Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	173	-	1,698	-	-	-	-	-	-	1,871
Inversiones	83,832	11,965	86	5,187	-	-	-	-	-	101,070
Intangibles	1,520	19,451	82,354	18,274	1,892	11,926	12,115	4,115	759	152,406
Otros activos no financieros	-	16,594	-	-	-	-	-	-	-	16,594
Otros pasivos	6,506	5,969	53,712	-	-	-	-	-	-	66,187
Pasivos financieros	20,482	7,673	-	936	-	-	353	-	-	29,444
Pérdidas fiscales	-	-	-	-	-	423	-	-	-	423
Propiedades y equipos	48,720	-	5,312	10,153	-	-	-	7,074	5,933	77,192
Reservas técnicas	122,468	2,620	21,689	-	1,399	-	4,650	-	-	152,826
Derechos de uso	54,840	3,082	5,440	-	447	8,358	1,492	-	298	73,957
Total, impuesto diferido pasivo	338,541	67,354	170,291	34,550	3,738	20,707	18,610	11,189	6,990	671,970
Total, impuesto diferido neto	(188,336)	54,534	(8,566)	15,091	42,402	2,074	(8,375)	(5,989)	(24)	(97,189)

Diciembre 2019

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	5,640	-	-	6,552	1,881	12	841	-	688	15,614
Beneficios a empleados	16,013	1,198	-	2,929	1,277	194	-	119	304	22,034
Inversiones	377	-	168	-	-	-	-	-	40	585
Intangibles	2,705	3	19	-	-	-	2,511	-	3,574	8,812
Otros activos no financieros	-	13,550	-	623	4,963	-	-	-	-	19,136
Otros pasivos	1,737	42,344	54,530	28,776	15,418	1,287	-	2,037	1,779	147,908
Pasivos financieros	-	-	-	446	-	-	-	-	-	446
Pérdidas fiscales	-	3,029	3,000	-	38,410	-	4,217	-	-	48,656
Propiedades y equipos	382	-	89	-	-	-	656	-	-	1,127
Reservas técnicas	25,613	8,826	64,427	14,577	-	16,172	-	-	72	129,687
Derechos de uso	77,619	-	5,105	-	2,850	7,664	1,749	-	-	94,987
Total impuesto diferido activo	130,086	68,950	127,338	53,903	64,799	25,329	9,974	2,156	6,457	488,992
Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	258	1	1,370	-	1,476	28	-	-	-	3,133
Inversiones	113,304	6,964	68	483	-	-	-	-	-	120,819
Intangibles	2,676	12,934	81,015	23,781	2,104	17,530	12,440	2,992	-	155,472
Otros activos no financieros	-	332	-	-	-	-	-	-	-	332
Otros pasivos	2,238	299	33,520	-	-	-	-	-	-	36,057
Pasivos financieros	23,265	5,185	-	-	-	-	401	-	-	28,851
Propiedades y equipos	50,382	-	4,859	10,843	-	379	-	7,012	5,182	78,657
Reservas técnicas	102,731	-	17,881	-	7,881	-	5,304	-	-	133,797
Derechos de uso	59,268	400	5,073	-	2,743	7,597	1,642	-	333	77,056
Total impuesto diferido pasivo	354,122	26,115	143,786	35,107	14,204	25,534	19,787	10,004	5,515	634,174
Total impuesto diferido neto	(224,036)	42,835	(16,448)	18,796	50,595	(205)	(9,813)	(7,848)	942	(145,182)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Argentina, Brasil, Chile y Uruguay, siendo Seguros Sura Brasil la compañía que tiene el activo de mayor valor por este concepto.

Actualmente el saldo es de \$32,098, estos son créditos imprescriptibles, es decir, que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda., estos se generaron entre los periodos 2013 y 2018 y son créditos que, según lo establecido en la regulación fiscal chilena, no tienen vencimiento.

9.4. Impuesto reconocido en el resultado del período

	Junio 2020	Junio 2019
Gasto por impuesto corriente	(163,118)	(92,896)
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	48,939	42,623
Cambios en las tasas fiscales	24	-
Gasto de impuestos	(114,155)	(50,273)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

9.5. Conciliación de la tasa efectiva

	Junio 2020		Junio 2019	
Ganancia antes de impuestos		406,675		224,044
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	30%	121,949	33%	73,211
Mas efecto fiscal de:				
Gastos no deducibles	5%	18,815	5%	11,821
Inversiones	7%	26,531	6%	13,524
Activos y pasivos financieros	3%	12,256	2%	4,269
Intangibles	0%	1	0%	1
Pérdidas fiscales	1%	5,635	7%	15,024
Otras rentas alternativas de tributación	5%	19,808	1%	2,484
Ajustes consolidación	1%	3,404	2%	4,222
Ajustes de periodos anteriores	0%	832	2%	(4,898)
Menos efecto fiscal de:				
Ingresos no gravados	3%	(10,800)	3%	(7,333)
Propiedad y equipo	0%	(626)	0%	(1,044)
Provisiones y contingencias	0%	(181)	0%	611
Efecto ajustes conversión IFRS	0%	(1,600)	0%	334
Rentas exentas	20%	(81,859)	28%	(61,906)
Otros	0%	(10)	0%	(47)
Impuesto a las ganancias	28%	114,155	22%	50,273

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que no existe claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser

conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiéndose por esto, todos los impuestos ya sean nacionales o extranjeros que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. Por "tratamiento impositivo incierto" se entiende todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

A junio 30 de 2020 la compañía reconoció aquellos aspectos impositivos revelados en el año 2019, susceptibles de ser calificados como inciertos en República Dominicana y México.

	Saldo Inicial	Aumento	Disminución	Saldo Final
República Dominicana	-	114	-	114
México	-	450	-	450

9.6. Movimiento del impuesto diferido

	Junio 2020	Diciembre 2019
Saldo inicial, pasivo neto	(145,182)	(176,905)
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	48,939	74,905
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	(1,611)	(18,623)
Efecto por cambio de tarifa	24	-
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(11,532)	(2,040)
Otros efectos en patrimonio	12,173	(22,519)
Saldo final, pasivo neto	(97,189)	(145,182)

NOTA 10. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Suramericana, al cierre del 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 se relaciona a continuación:

	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Plusvalía	10.1	579,375	559,818
Activos intangibles distintos a la plusvalía	10.2	448,150	440,295
Costo de Adquisición Diferido (DAC)	10.3	841,289	763,204
Activos intangible totales incluyendo plusvalía		1,868,814	1,763,317

10.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Junio 2020			Diciembre 2019		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa)	104,943	28,917	76,026	91,556	25,228	66,328
Seguros Sura S.A. República Dominicana	14,968	-	14,968	14,359	-	14,359
Seguro Suramericana S.A. (Panamá)	63,058	-	63,058	55,015	-	55,015
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	157,853	-	157,853	149,219	-	149,219
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia) e IATM	94,290	-	94,290	94,290	-	94,290
Seguros Sura S.A. (Brasil)	33,941	-	33,941	40,231	-	40,231
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	46,564	-	46,564	49,018	-	49,018
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	92,675	-	92,675	91,358	-	91,358
Total	608,292	28,917	579,375	585,046	25,228	559,818

A la fecha de corte la plusvalía fluctúa teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Costo al inicio del periodo	585,047	606,114
Adiciones	-	640
Diferencia en cambio	23,245	(21,707)
Costo al final del periodo	608,292	585,047
Deterioro al inicio del periodo	25,229	25,018
Diferencia en cambio	3,688	211
Deterioro al final del periodo	28,917	25,229
Plusvalía neta	579,375	559,818

10.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

Junio 2020

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2020	11,723	591,812	313,346	28,986	23,872	6,825	976,564
Adiciones	-	6,767	46,616	-	1,154	8,114	62,651
Disposiciones (-)	-	(12,940)	-	-	-	(671)	(13,611)
Re expresión de activos	893	-	-	-	-	-	893
Diferencias de tipo de cambio	165	19,607	(3,060)	4,026	(1,252)	505	19,991
Costo en libros al 30 de junio de 2020	12,781	605,246	356,902	33,012	23,774	14,773	1,046,488
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2020	(3,019)	(365,277)	(134,344)	(25,312)	(8,315)	-	(536,267)
Amortización del periodo	-	(35,469)	(15,752)	(3,102)	(1,482)	-	(55,805)
Disposiciones (-)	-	12,990	(500)	-	734	-	13,224
Re expresión de activos	-	(4,643)	(3,016)	-	(173)	-	(7,832)
Diferencias de tipo de cambio	(441)	(10,854)	2,602	(3,545)	580	-	(11,658)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 30 de junio de 2020	(3,460)	(403,253)	(151,010)	(31,959)	(8,656)	-	(598,338)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 30 de junio de 2020	9,321	201,993	205,892	1,053	15,118	14,773	448,150

Diciembre 2019

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2019	11,699	608,156	243,061	28,755	21,477	2,339	915,487
Adiciones (1)	-	11,924	89,288	-	3,278	4,975	109,465
Disposiciones (-)	-	(2,002)	(15)	-	-	-	(2,017)
Diferencias de tipo de cambio	24	(26,266)	(18,988)	231	(883)	(489)	(46,371)
Costo en libros al 31 de diciembre de 2019	11,723	591,812	313,346	28,986	23,872	6,825	976,564
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2019	(2,994)	(298,520)	(115,353)	(19,050)	(7,398)	-	(443,315)
Amortización del periodo	-	(77,607)	(26,479)	(6,116)	(3,679)	-	(113,881)
Disposiciones (-)	-	1,205	957	-	1,321	-	3,483
Diferencias de tipo de cambio	(25)	9,645	6,530	(147)	1,441	-	17,444
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2019	(3,019)	(365,277)	(134,345)	(25,313)	(8,315)	-	(536,269)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2019	8,704	226,535	179,001	3,673	15,557	6,825	440,295

(1) Las adiciones más representativas corresponden a:

- Actualización CORE en Seguros de Vida Colombia
- Activación del proyecto Arrow en Seguros Sura Argentina

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	9.0	4.2
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa (El Salvador)	14.0	5.5
Seguros Sura S.A. (Brasil)	5.0	0.7
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7.0	2.8
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia).	5.0	0.8
Seguros Sura S.A. (Argentina)	10.6	6.4
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	16.0	12.0
Derechos de no competencia		
Seguros Suramericana S.A. de Panamá	5.0	0.2
Marcas		
Seguros Sura S.A. (Argentina)*	Indefinida	Indefinida
Seguros Sura S.A. de C.V (México)*	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Suramericana realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro.

10.3 Costo de adquisición diferido (DAC)

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido (DAC):

DAC al 31 de diciembre de 2018	827,906
Adiciones	1,629,864
Diferencias de tipo de cambio	(49,507)
Amortización del periodo	(1,645,059)
DAC al 31 de diciembre de 2019	763,204
Adiciones	962,121
Diferencias de tipo de cambio	2,921
Amortización del periodo	(886,957)
DAC al 30 de junio de 2020	841,289

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Colombia	291,417	185,311
Chile	192,927	177,140
Brasil	78,897	96,300
Argentina	78,464	75,428
México	78,026	81,672
Uruguay	40,278	40,931
Panamá	36,296	38,657
El Salvador	26,316	44,373
República Dominicana	16,968	22,455
Bermuda	1,700	937
Total	841,289	763,204

Para el cierre del primer trimestre del año 2020, Suramericana y sus filiales han revisado algunas estimaciones con el propósito de asegurar la homologación respecto al tratamiento contable de los costos de adquisición, estas obedecen principalmente a la asignación de los costos incurridos por la suscripción de contratos entre las diferentes soluciones y la presentación de los mismos en el estado de situación financiera como un activo diferido o como un menor valor de las reservas de seguros. Se presentan como activo diferido aquellos costos que la Compañía considera recuperables y como menor valor de la reserva de seguros aquellos que no. No obstante, la reasignación de los costos entre las diferentes soluciones que son comercializadas por las operaciones implica cambios en los periodos de amortización futuros, considerando que estos son diferidos coherentemente por la vigencia de los negocios que generan los ingresos. No se prevén impactos futuros asociados a este tema, sin embargo, durante el segundo trimestre se realizaron algunos movimientos entre el activo diferido y las reservas de seguros, en razón a que aún se estaba evaluando la recuperabilidad de ciertos costos de expedición.

NOTA 11. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

11.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	26,377	25,624
Domicilio:	Medellín	Pasivo	20,374	22,212
País:	Colombia	Patrimonio	6,003	3,412
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	2,591	158
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	207,834	191,684
Domicilio:	Medellín	Pasivo	155,178	125,447
País:	Colombia	Patrimonio	52,656	66,237
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	(Pérdida) Ganancia	(13,188)	11,672
		Participación	100%	100%

EPS Suramericana S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	1,421,344	1,180,170
Domicilio:	Medellín	Pasivo	1,115,077	887,342
País:	Colombia	Patrimonio	306,267	292,828
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	13,440	8,142
		Participación	100%	100%

Operaciones Generales Suramericana S.A.S.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	147,522	143,000
Domicilio:	Medellín	Pasivo	62,468	65,204
País:	Colombia	Patrimonio	85,054	77,796
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Pérdida	(4,734)	(7,004)
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	10,847,635	10,773,928
Domicilio:	Medellín	Pasivo	8,956,352	8,397,012
País:	Colombia	Patrimonio	1,891,283	2,376,916
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	216,648	539,383
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,871,486	4,552,127
Domicilio:	Medellín	Pasivo	3,962,403	3,641,365
País:	Colombia	Patrimonio	909,083	910,762
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	33,288	42,507
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	238,720	193,858
Domicilio:	Medellín	Pasivo	217,187	173,054
País:	Colombia	Patrimonio	21,533	20,804
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	729	1,327
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.S.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	720,858	671,413
Domicilio:	Medellín	Pasivo	439,517	398,273
País:	Colombia	Patrimonio	281,341	273,140
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	7,739	26,973
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana Panamá S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	1,122,003	968,410
Domicilio:	Panamá	Pasivo	698,165	630,993
País:	Panamá	Patrimonio	423,838	337,417
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	31,932	62,221
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	661	554
Domicilio:	Panamá	Pasivo	93	94
País:	Panamá	Patrimonio	568	460
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	40	167
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	444,644	389,289
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	220,633	186,266
País:	El Salvador	Patrimonio	224,011	203,023
Fecha de constitución:	14 de noviembre de 1969	Ganancia (Pérdida)	2,518	(11,283)
		Participación	97%	97%

Aseuisa Vida, S.A. Seguros de Personas			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	532,766	455,841
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	422,639	371,587
País:	El Salvador	Patrimonio	110,127	84,254
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	Ganancia	13,318	19,854
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	502,779	485,297
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	394,134	398,899
País:	República Dominicana	Patrimonio	108,645	86,398
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	19,614	19,655
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,002,296	1,153,906
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	819,536	938,274
País:	Brasil	Patrimonio	182,760	215,632
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Ganancia (Pérdida)	735	(1,560)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. (Antes Financia Expreso)			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones	Activo	2,023	2,254
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	8	253
País:	Colombia	Patrimonio	2,015	2,001
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	Ganancia	14	375
		Participación	100%	100%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	2,690	2,766
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	92	24
País:	Argentina	Patrimonio	2,598	2,742
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	Pérdida	(73)	(46)
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	5,008	5,155
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	135	23
País:	Argentina	Patrimonio	4,873	5,132
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	Pérdida	(127)	(59)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,268,847	1,123,105
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,141,148	1,058,303
País:	Argentina	Patrimonio	127,699	64,802
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	Ganancia (Pérdida)	55,797	(85,929)
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	139,670	126,680
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	131,290	116,910
País:	Argentina	Patrimonio	8,380	9,770
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Pérdida	(2,377)	(2,021)
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,121,057	3,957,801
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	3,327,213	3,208,617
País:	Chile	Patrimonio	793,844	749,184
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Pérdida	(786)	(39,091)
		Participación	99%	99%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	193,530	111,054
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	100,806	54,207
País:	Chile	Patrimonio	92,724	56,847
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	Ganancia (Pérdida)	551	(1,351)
		Participación	100%	100%

Suramericana Chilean Holding SPA			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	46,701	43,978
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	56,944	52,669
País:	Chile	Patrimonio	(10,243)	(8,691)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Pérdida	(1,034)	(2,134)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Chile Limitada			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	75,818	58,828
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	-	212
País:	Chile	Patrimonio	75,818	58,616
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Pérdida	(5)	(3)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A de C.V.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,729,072	1,751,410
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	1,334,075	1,352,546
País:	México	Patrimonio	394,997	398,864
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia (Pérdida)	15,905	(23,345)
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	117,821	70,127
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	58,847	19,061
País:	Bermuda	Patrimonio	58,974	51,066
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	Ganancia	434	941
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	611,922	598,622
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	366,671	365,472
País:	Uruguay	Patrimonio	245,251	233,150
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	Ganancia	8,725	19,567
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	2,707	2,219
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	822	638
País:	Bermuda	Patrimonio	1,885	1,581
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia	72	131
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil Participações Ltda				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	182,362	216,157
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	234	259
País:	Brasil	Patrimonio	182,128	215,898
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2018	Pérdida	(20)	(98)
		Participación	100%	0%

Suramericana Uruguay S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	1	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	-	-
País:	Uruguay	Patrimonio	1	-
Fecha de constitución:	21 de febrero de 2020	Ganancia	-	-
		Participación	100%	100%

11.1.1. Cambios en la participación de las inversiones

Junio 2020

El pasado mes de enero se continuó dando marcha a la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y la diversificación de riesgos para las filiales en Chile, a través de una capitalización escalonada que se financió por parte de Seguros Generales Suramericana S.A. Chile, inyectando CLP\$3.000 millones a Inversiones Suramericana Chile Limitada, con lo cual, la primera adquiere una participación de 48.6% en la segunda. A su vez, en una operación seguida la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile, lo cual le otorga en la actualidad una participación del 99.99 %.

El 21 de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La Republica del Uruguay. El capital estatutario de la sociedad asciende a \$15.000 pesos uruguayos, representado en 15.000 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una. El capital integrado (Suscrito) de esta nueva compañía asciende a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes. El propósito de la sociedad es realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay.

En el mes de abril de 2020 Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por \$18,179 millones a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A de Chile, requerimiento generado en la incorporación de la nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud, capitalización realizada con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

El 31 de mayo de 2020 se llevó a cabo la escisión de Seguros de Vida Suramericana S.A., por medio de la cual transfirió en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A una parte de su patrimonio representada en portafolio de inversiones con un valor de COP \$504,700 millones incluido los rendimientos que tuvo el portafolio hasta la fecha, para un mayor detalle ver Nota 1 – Entidad reportante.

Diciembre 2019

Durante el año 2019 se han presentado los siguientes cambios en las inversiones en subsidiarias de Suramericana.

A partir del 1 de enero de 2019 Suramericana reconoció los efectos legales y contables asociados a la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos

Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda. La participación directa de Suramericana en Seguros de Vida S.A. compañía absorbente refleja un pequeño cambio respecto a su anterior participación, pasando del 94.95% al 94.96%. De cualquier forma, la participación total de Suramericana en la compañía absorbente, directa e indirecta, continúa siendo del 100% sobre las acciones emitidas.

La compañía de Seguros Generales Suramericana S.A. en Chile, realizó en Junio de 2019 una capitalización a la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada por valor de US\$4.4 millones (CLP\$3,000 millones) la cual le otorgó una participación del 26.15 % sobre su patrimonio. A su vez, en una segunda operación la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile. Las dos operaciones anteriores, se dan con el objetivo de apalancar la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y le apuntan a la diversificación de riesgos de las filiales en Chile y su holding Suramericana S.A. Por otro lado, esta inyección de capital que se termina realizando a la compañía de Vida tendrá como objetivo brindarle una oferta de soluciones más completa al cliente, incorporando para ello productos colectivos de salud y vida, en línea con la estrategia de la compañía de entregar bienestar y competitividad a las empresas y personas.

En línea con la gestión que se viene realizando desde Suramericana S.A. en procura de mantener estructuras de capital eficientes en cada una de sus filiales, sin descuidar el cumplimiento de los requerimientos regulatorios y las necesidades propias para la operación de cada compañía, la junta directiva de Seguros Suramericana S.A. (Panamá) aprobó el día 24 de julio de 2019 llevar a cabo una reducción de su capital suscrito y reintegrarlo a su accionista. Estos fondos fueron transferidos en su totalidad a Suramericana antes de finalizar el primer trimestre de 2020.

Luego de que en octubre de 2018 Suramericana adquiriera el 100% del capital accionario de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. por compra realizada a su vinculada Sura Asset Management S.A., en el mes de diciembre de 2019 se acordó con ésta el pago a favor de Suramericana de una suma de dinero de \$7,804, de este total la suma de \$5,881 ha sido tratada como un ajuste del precio pagado por dicha aseguradora y la suma de \$1,923 como una suma derivada de un acuerdo de transacción que se visualiza en la línea de otros ingresos.

11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de las asociadas y negocios conjuntos de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Tipo de inversión	Actividad económica	País	Junio 2020		Diciembre 2019	
				% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A.	Asociada	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	40,700	50%	40,700
Planeco Panamá S.A.	Asociada	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	0%	-	25%	3,419,088
P.A. Dinamarca	Negocio conjunto	Implementación de soluciones de movilidad	Colombia	33%	-	33%	-

11.2.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

En el Activo			
	Compañía	Junio 2020	Diciembre 2019
	Subocol S.A.	1,306	1,046
	Total asociadas en el activo	1,306	1,046
	P.A. Dinamarca (1)	1,286	504
	Total negocios conjuntos en el activo	1,286	504
	Total asociadas y negocios conjuntos en el activo	2,592	1,550

En el Pasivo			
	Compañía	Junio 2020	Diciembre 2019
	Planeco Panamá S.A.	-	3,643
	Total asociadas en el pasivo	-	3,643

La administración de la compañía Planeco Panamá S.A., realizó la entrega de la totalidad de los bienes de la sociedad a sus accionistas, considerando que cesó los fines para los cuales fue constituida, sin embargo, dadas las condiciones que atraviesa el mundo por la pandemia, actualmente se encuentra en proceso de formalizar la documentación de los trámites legales de disolución y liquidación, éstos quedaron suspendidos en vista de que la República de Panamá se encuentra en cuarentena total obligatoria.

Al inicio del año 2020, una vez anunciada esta decisión, e iniciados los trámites tendientes a la liquidación de Planeco Panamá S.A., Suramericana tomo la decisión de suspender en sus estados financieros consolidados la aplicación del método de participación por su inversión en esta compañía. Finalmente, y como se indica en el párrafo anterior, para el cierre del mes de marzo se recibió el remanente correspondiente a los activos netos liquidados por \$ 11 millones.

- (1) El 25 de octubre de 2019, se constituyó el negocio conjunto P.A. Dinamarca, en el cual Suramericana participa a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S., el objetivo de este patrimonio autónomo es diseñar, probar e implementar soluciones de movilidad que resulten en la prestación de servicios o comercialización de productos a personas naturales, pymes y empresas, bien sea incorporando proveedores y aliados, o a través de las capacidades propias de los fideicomitentes (Sura, Celsia y Bancolombia), quienes además de participar en partes iguales del patrimonio, acordaron tomar las decisiones relevantes de forma unánime.

11.2.2. Información financiera de las asociadas y negocios conjuntos

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas y negocios conjuntos incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 son los siguientes:

Junio 2020	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
Subocol S.A.	6,489	3,878	2,611	890
P.A. Dinamarca	4,612	752	3,860	(1,627)

Diciembre 2019	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
Subocol S.A.	5,395	3,304	2,091	771
Planeco Panamá S.A.	27,893	39,463	(14,570)	(5,513)
P.A. Dinamarca	1,514	2	1,512	(8)

11.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos

	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2019	1,046	504	1,550	(3,643)	(3,643)
Adiciones	-	1,327	1,327	99	99
Método de participación	445	(543)	(98)	3,294	3,294
Variación patrimonial	(185)	(2)	(187)	250	250
Saldo a junio 30 de 2020	1,306	1,286	2,592	-	-

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	P.A. Dinamarca	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2018	32,502	718	1,202	3,849	-	38,271	(4,296)	(4,296)
Adiciones	-	-	-	-	507	507	2,008	2,008
Método de participación	-	384	-	-	(3)	381	(1,380)	(1,380)
Variación patrimonial	1,852	(56)	(72)	768	-	2,492	25	25
(-) Dividendos	(9,328)	-	-	(1,502)	-	(10,830)	-	-
Reclasificación	(25,026)	-	(1,130)	(3,115)	-	(29,271)	-	-
Saldo a diciembre 31 de 2019	-	1,046	-	-	504	1,550	(3,643)	(3,643)

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

NOTA 12. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	Junio 2020		Diciembre 2019	
	No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	0.00%	1	0.00%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.00%	1	0.00%
Total acciones en circulación	99,789	100%	99,789	100%
Total acciones suscritas y pagadas	99,789		99,789	
Valor nominal de la acción	500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	220,041	204,517
Dividendos pagados	(56,100)	(204,517)
Dividendos por pagar (nota 6.2.4)	163,941	-

Se decretó un dividendo de \$2,205,062.8 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas para ser pagados en dinero efectivo durante el año 2020.

NOTA 13. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Junio 2020			Diciembre 2019		
		% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.0025%	-	3	0.0025%	-	2
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	El Salvador	2.887%	73	7,628	2.887%	(326)	6,536
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	El Salvador	2.891%	385	5	2.891%	574	4
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.02%	5	139	0.02%	7	142
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Colombia	0.02%	-	-	0.02%	-	-
Seguros Sura S.A. (Argentina)	Argentina	0.57%	316	724	0.57%	(487)	367
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.01%	-	1	0.01%	-	1
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	Chile	0.03%	-	223	0.03%	(11)	210
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Chile	0.01%	-	10	0.01%	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile)	Chile	0.01%	-	13	0.01%	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	Brasil	0.0002%	-	-	0.0002%	-	-
Total			779	8,746		(243)	7,262

NOTA 14. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS

A continuación, se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Otros	25,730	2,245
Gastos pagados por anticipado	25,353	14,619
Costo contrato no proporcional	22,036	46,247
Obras de arte	2,096	2,093
Bienes recibidos en pago	660	576
Deterioro bienes recibidos en pago	(660)	(576)
Total otros activos no financieros	75,215	65,204

A continuación, se muestra detalle de los otros pasivos no financieros por concepto:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Diferido de comisión de reaseguro	251,701	245,028
Obligaciones a favor de intermediarios de seguros	175,162	164,219
Otros	55,238	39,499
Sobrantes de primas	52,624	35,023
Ingresos recibidos por anticipado	27,264	23,877
Anticipos y avances recibidos	26,694	20,849
Total otros pasivos no financieros	588,683	528,495

NOTA 15. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

15.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

15.1.1. Corporativos: en este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

15.1.2. Seguros: incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

15.1.3. Servicios: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y plan adicional de salud.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latinoamérica en que Suramericana S.A. cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A. y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
EPS Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.S.					X
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa			X		
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas		X			
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X				
Santa Maria del Sol S.A.	X				
Seguros Sura S.A. (Argentina)			X		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			X		
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Chilean Holding Suramericana SpA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile).		X			
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)			X		
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	X				
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura Re LTD			X		
Sura SAC LTD					X
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	X				

15.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados Consolidado al 30 de junio de 2020 por Segmento

Junio 2020	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	2,620,609	3,999,619	-	-	(24,194)	6,596,034
Primas de seguros	-	2,501,777	3,941,427	-	-	(24,194)	6,419,010
Servicios complementarios de seguros	-	118,832	58,192	-	-	-	177,024
Primas cedidas	-	(144,109)	(1,365,856)	-	-	14,629	(1,495,336)
Primas retenidas (netas)	-	2,476,500	2,633,763	-	-	(9,565)	5,100,698
Ingresos por comisiones	-	12,677	222,381	23	2,572	(1,486)	236,167
Prestación de servicios	-	-	-	2,608,139	110,281	(524,282)	2,194,138
Dividendos	-	5	113	-	-	-	118
Ingresos por inversiones	429	344,439	100,488	-	34,240	-	479,596
Ganancias a valor razonable - Inversiones	4,284	(6,620)	176,516	13,836	1	-	188,017
Ganancia por método de participación de asociadas	410,411	2,251	2,466	(4,549)	12,713	(423,389)	(97)
Ganancias en venta de inversiones	12	(1,220)	9,460	112	(1)	-	8,363
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,160	6,474	983	2,026	(9,229)	1,414
Derivados de cobertura	-	(712)	(475)	-	-	-	(1,187)
Diferencia en cambio	3,329	(870)	(3,224)	(703)	149	-	(1,319)
Otros ingresos	6,334	22,973	82,438	15,647	4,400	(12,543)	119,249
Ingresos	424,799	2,850,583	3,230,400	2,633,488	166,381	(980,494)	8,325,157
Siniestros totales	-	(1,535,672)	(1,834,464)	-	-	68,071	(3,302,065)
Reembolso de siniestros	-	169,507	549,519	-	-	(703)	718,323
Siniestros retenidos	-	(1,366,165)	(1,284,945)	-	-	67,368	(2,583,742)
Reservas netas de producción	-	45,565	61,779	-	-	-	107,344
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(2,349,185)	(82,348)	322,020	(2,109,513)
Gastos administrativos	(16,666)	(309,233)	(331,444)	(135,607)	(19,207)	72,538	(739,619)
Beneficios a empleados	(21,529)	(183,994)	(294,162)	(102,299)	(16,999)	1,805	(617,178)
Honorarios	(5,294)	(69,997)	(144,229)	(10,913)	(6,309)	50,092	(186,650)
Comisiones a intermediarios	-	(555,150)	(741,317)	(3,465)	-	3,300	(1,296,632)
Intereses	(39,486)	(1,591)	(4,874)	(8,913)	(11,840)	4,829	(61,875)
Amortizaciones	-	(3,186)	(52,231)	(388)	-	-	(55,805)
Depreciaciones	(1,115)	(5,915)	(27,591)	(21,854)	(2,429)	-	(58,904)
Otros gastos	(9)	(152,374)	(157,708)	(917)	(49)	35,322	(275,735)
Deterioro	(7)	(9,903)	(26,285)	(2,687)	(1,291)	-	(40,173)
Gastos	(84,106)	(2,611,943)	(3,003,007)	(2,636,228)	(140,472)	557,274	(7,918,482)
Ganancia, antes de impuestos	340,693	238,640	227,393	(2,740)	25,909	(423,220)	406,675
Impuestos a las ganancias	(40,821)	(5,871)	(59,148)	(827)	(7,488)	-	(114,155)
Ganancia neta	299,872	232,769	168,245	(3,567)	18,421	(423,220)	292,520
Ganancia de la controladora	300,041	232,768	168,248	(3,568)	18,420	(424,168)	291,741
Ganancia no controladora	(169)	1	(3)	1	1	948	779

Estado de Resultados Consolidado al 30 de junio de 2019 por Segmento

Junio 2019	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	2,448,434	3,720,405	-	-	(8,845)	6,159,994
Primas de seguros	-	2,330,712	3,660,498	-	-	(8,845)	5,982,365
Servicios complementarios de seguros	-	117,722	59,907	-	-	-	177,629
Primas cedidas	-	(137,912)	(993,249)	-	-	1,335	(1,129,826)
Primas retenidas (netas)	-	2,310,522	2,727,156	-	-	(7,510)	5,030,168
Ingresos por comisiones	-	12,907	202,343	44	2,749	(1,345)	216,698
Prestación de servicios	-	-	-	2,146,721	109,953	(460,562)	1,796,112
Dividendos	-	434	79	-	-	-	513
Ingresos por inversiones	-	259,810	58,871	-	31,979	-	350,660
Ganancias a valor razonable - Inversiones	2,555	96,270	155,010	8,506	-	-	262,341
Ganancia por método de participación de asociadas	251,405	4,089	16,282	3,464	15,994	(286,545)	4,689
Ganancias en venta de inversiones	21	315	10,558	(6)	17	-	10,905
Ingresos por propiedades de inversión	-	663	5,971	869	1,932	(7,802)	1,633
Diferencia en cambio	(2,112)	(1,236)	(23,294)	(119)	169	-	(26,592)
Otros ingresos	1,829	26,267	74,213	8,897	3,646	(8,404)	106,448
Ingresos	253,698	2,710,041	3,227,189	2,168,376	166,439	(772,168)	7,753,575
Siniestros totales	-	(1,552,021)	(2,181,051)	-	-	70,993	(3,662,079)
Reembolso de siniestros	-	158,581	758,775	-	-	(727)	916,629
Siniestros retenidos	-	(1,393,440)	(1,422,276)	-	-	70,266	(2,745,450)
Reservas netas de producción	-	6,294	33,789	-	-	-	40,083
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(1,932,278)	(85,480)	275,385	(1,742,373)
Gastos administrativos	(16,235)	(231,330)	(330,895)	(110,921)	(19,729)	37,790	(671,320)
Beneficios a empleados	(20,041)	(188,477)	(280,581)	(91,158)	(16,201)	969	(595,489)
Honorarios	(4,380)	(64,592)	(148,700)	(10,754)	(6,257)	51,834	(182,849)
Comisiones a intermediarios	-	(448,103)	(705,186)	(1,847)	-	1,874	(1,153,262)
Intereses	(37,650)	(1,578)	(6,414)	(7,918)	(10,495)	4,329	(59,726)
Amortizaciones	(442)	(3,353)	(54,324)	(1,005)	-	-	(59,124)
Depreciaciones	(1,077)	(5,611)	(28,060)	(18,299)	(2,172)	-	(55,219)
Otros gastos	(36)	(143,448)	(194,057)	(1,317)	(29)	43,166	(295,721)
Deterioro	(10)	(2,526)	(7,113)	1,567	(999)	-	(9,081)
Gastos	(79,871)	(2,476,164)	(3,143,817)	(2,173,930)	(141,362)	485,613	(7,529,531)
Ganancia, antes de impuestos	173,827	233,877	83,372	(5,554)	25,077	(286,555)	224,044
Impuestos a las ganancias	(14,101)	2,419	(24,346)	(7,056)	(7,189)	-	(50,273)
Ganancia neta	159,726	236,296	59,026	(12,610)	17,888	(286,555)	173,771
Ganancia de la controladora	159,716	236,297	59,028	(12,613)	17,888	(286,690)	173,626
Ganancia no controladora	10	(1)	(2)	3	-	135	145

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

15.3 Información geográfica

Suramericana presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermuda, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos operacionales por área geográfica:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	5,764,031	5,267,374	2,809,269	2,777,871
Chile	750,587	607,882	486,273	343,015
Argentina	524,463	512,810	278,863	271,375
México	396,556	425,477	176,938	216,662
Panamá	241,023	225,026	124,304	114,691
El Salvador	211,134	209,227	96,796	106,761
Brasil	200,035	270,745	91,290	142,502
Uruguay	140,926	146,056	73,995	75,827
República Dominicana	102,576	86,645	53,001	45,625
Bermuda	(6,174)	2,333	(7,627)	1,383
Total	8,325,157	7,753,575	4,183,102	4,095,712

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Colombia	18,295,695	17,353,936
Chile	4,224,471	3,996,283
México	1,729,072	1,751,410
Argentina	1,404,689	1,251,319
Panamá	1,122,255	972,246
Brasil	1,002,278	1,153,894
El Salvador	906,469	783,238
Uruguay	611,924	598,622
República Dominicana	502,779	485,297
Bermuda	111,520	72,319
Total	29,911,152	28,418,564

La siguiente tabla muestra la ganancia neta por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	147,304	177,786	32,790	73,509
Argentina	53,220	(19,815)	75,393	(24,429)
Panamá	31,969	18,371	21,419	10,476
República Dominicana	19,613	7,836	11,670	5,562
México	15,905	(21,335)	12,139	(12,603)
El Salvador	15,837	7,751	13,394	2,153
Uruguay	8,725	12,107	8,008	3,911
Brasil	715	(6,769)	4,635	(4,828)
Bermuda	505	539	220	296
Chile	(1,273)	(2,700)	6,155	1,416
Total	292,520	173,771	185,823	55,463

NOTA 16. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

16.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ingresos sobre cesiones	228,813	212,148	115,661	106,621
Participación en utilidades de reaseguradores	5,407	2,254	2,061	1
Otras	1,110	1,448	231	263
De administración de coaseguro	820	848	188	370
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	17	-	17	-
Total	236,167	216,698	118,158	107,255

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	92,927	95,761	43,859	46,568
Chile	53,105	50,752	29,459	25,085
Brasil	22,941	19,805	10,761	9,640
República Dominicana	15,658	13,241	7,991	6,777
Argentina	14,222	15,811	5,713	8,884
México	11,482	3,465	5,709	913
Panamá	10,415	8,922	5,185	4,564
Uruguay	7,047	3,757	4,271	1,847
El Salvador	6,751	3,513	4,446	1,962
Bermuda	1,619	1,671	764	1,015
Total	236,167	216,698	118,158	107,255

16.2 Gastos por comisión

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(886,957)	(812,741)	(455,664)	(412,868)
Administración de seguros	(286,542)	(217,068)	(151,218)	(116,667)
Seguros de daños y de personas	(79,538)	(79,557)	(35,840)	(46,244)
De riesgos laborales	(37,891)	-	(17,534)	-
Seguros obligatorios	(3,793)	(4,087)	(1,865)	(2,039)
De coaseguro aceptado	(1,625)	(1,469)	(478)	(577)
Participación de utilidades a compañías cedentes	(892)	-	(892)	51
Seguros seguridad social	(215)	(38,340)	(81)	(20,288)
Gastos sobre aceptaciones	821	-	821	-
Total	(1,296,632)	(1,153,262)	(662,751)	(598,632)

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	(634,530)	(511,863)	(333,160)	(271,346)
Chile	(199,039)	(205,397)	(103,226)	(103,496)
Argentina	(102,752)	(116,624)	(44,193)	(64,747)
México	(84,680)	(83,851)	(41,603)	(39,180)
Brasil	(77,504)	(92,431)	(35,312)	(46,614)
El Salvador	(74,320)	(43,812)	(37,036)	(22,409)
Panamá	(62,257)	(46,243)	(36,454)	(23,907)
Uruguay	(31,927)	(31,854)	(17,371)	(15,791)
República Dominicana	(28,490)	(20,199)	(13,794)	(10,475)
Bermuda	(1,133)	(988)	(602)	(667)
Total	(1,296,632)	(1,153,262)	(662,751)	(598,632)

NOTA 17. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Otros(*)	(88,137)	(78,845)	(45,083)	(39,051)
Promotoras de seguros	(43,683)	(42,844)	(18,909)	(21,092)
Asistencia	(31,724)	(31,894)	(15,693)	(17,982)
Comisiones	(13,339)	(12,426)	(5,943)	(6,977)
Asesorías Jurídica	(4,303)	(4,956)	(2,460)	(2,864)
Revisoría Fiscal	(3,471)	(10,259)	(1,778)	(7,571)
Junta Directiva	(1,734)	(1,438)	(615)	(285)
Avalúos	(235)	(149)	(189)	(77)
Asesorías Financiera	(24)	(38)	(6)	460
Total	(186,650)	(182,849)	(90,676)	(95,439)

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	(129,109)	(126,698)	(64,704)	(67,236)
Panamá	(13,738)	(10,705)	(6,981)	(6,282)
Argentina	(13,482)	(13,653)	(5,114)	(7,174)
México	(9,449)	(8,247)	(4,077)	(3,132)
Uruguay	(7,950)	(9,224)	(3,058)	(4,539)
Brasil	(5,793)	(7,023)	(2,716)	(3,122)
Chile	(5,206)	(5,477)	(2,952)	(3,015)
El Salvador	(890)	(901)	(505)	(433)
República Dominicana	(651)	(636)	(360)	(356)
Bermuda	(382)	(285)	(209)	(150)
Total	(186,650)	(182,849)	(90,676)	(95,439)

NOTA 18. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios corresponden básicamente a EPS Sura, Servicios de Salud IPS y Operaciones Generales Suramericana.

18.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	2,107,036	1,679,571	1,058,024	866,717
Servicio de laboratorio	56,724	69,319	21,597	35,168
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	25,155	40,210	3,044	19,178
Mantenimiento y reparaciones	2,239	3,864	243	2,070
Venta de partes, piezas y accesorios	1,934	1,668	539	842
Servicio de telecomunicaciones	818	886	401	447
Actividades empresariales de consultoría	143	484	(84)	335
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	62	52	28	21
Procesamiento de datos	25	23	13	16
Otros	2	35	-	32
Total	2,194,138	1,796,112	1,083,805	924,826

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	2,194,024	1,795,909	1,083,711	924,720
Panamá	114	203	94	106
Total	2,194,138	1,796,112	1,083,805	924,826

18.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Costo de venta de servicios EPS	(1,694,723)	(1,364,134)	(847,898)	(722,362)
Costo de venta de servicios IPS	(332,443)	(292,760)	(168,259)	(147,460)
Actividades empresariales de consultoría	(39,470)	(38,976)	(20,348)	(20,467)
Venta de partes, piezas y accesorios	(34,246)	(37,520)	(11,763)	(18,588)
Mantenimiento y reparaciones	(6,948)	(7,124)	(3,082)	(3,625)
Procesamiento de datos	(1,023)	(1,222)	(461)	(611)
Consultoría en equipo y programas de informática	(660)	(637)	(403)	(294)
Total	(2,109,513)	(1,742,373)	(1,052,214)	(913,407)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	(2,109,463)	(1,742,007)	(1,052,177)	(913,198)
Panamá	(50)	(366)	(37)	(209)
Total	(2,109,513)	(1,742,373)	(1,052,214)	(913,407)

NOTA 19. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana y sus sociedades dependientes al 30 de junio de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

	Acumulado						Trimestre					
	Junio 2020			Junio 2019			Junio 2020			Junio 2019		
	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto
Ingresos por inversiones (1)	738,319	(258,723)	479,596	476,534	(125,874)	350,660	305,288	(150,051)	155,237	250,997	(65,606)	185,391
Ganancias a valor razonable - Inversiones (2)	644,194	(456,177)	188,017	529,560	(267,219)	262,341	269,711	(25,609)	244,102	251,374	(118,103)	133,271
Dividendos	118	-	118	513	-	513	1	-	1	339	-	339
Ganancias en venta de inversiones	12,166	(3,803)	8,363	14,127	(3,222)	10,905	6,408	(1,277)	5,131	8,166	(1,472)	6,694
Intereses (3)	-	(61,875)	(61,875)	-	(59,726)	(59,726)	-	(30,317)	(30,317)	-	(30,717)	(30,717)
Total	1,394,797	(780,578)	614,219	1,020,734	(456,041)	564,693	581,408	(207,254)	374,154	510,876	(215,898)	294,978

(1) Los ingresos por inversiones incluyen ingresos por intereses y rendimientos del efectivo, carteras colectivas, encargos fiduciarios, préstamos con los directores.

(2) A continuación, se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas registradas a valor razonable:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	281,605	247,673	193,447	129,862
Forwards y Futuros	(93,588)	14,668	50,655	3,409
Total	188,017	262,341	244,102	133,271

(3) A continuación, se presenta el detalle de los gastos por intereses:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Intereses títulos emitidos	(37,541)	(35,840)	(18,469)	(18,182)
Intereses por pasivos de arrendamiento	(12,767)	(14,021)	(6,174)	(7,530)
Créditos bancos	(10,744)	(9,248)	(5,598)	(4,694)
Otros Intereses	(796)	(595)	(238)	(302)
Otros créditos	(27)	(22)	162	(9)
Total	(61,875)	(59,726)	(30,317)	(30,717)

NOTA 20. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 30 de junio de 2020 y 2019 se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Comisiones	(150,217)	(70,183)	(114,112)	(33,204)
Impuestos	(123,483)	(117,974)	(57,641)	(61,267)
Otros*	(96,770)	(120,353)	(53,510)	(73,193)
Mantenimiento y Reparaciones	(53,511)	(54,645)	(24,887)	(28,012)
Procesamiento electrónico de datos	(46,472)	(38,387)	(23,661)	(27,528)
Contribuciones	(43,344)	(46,598)	(19,367)	(23,798)
Servicios públicos	(41,349)	(38,983)	(19,825)	(19,347)
Publicidad	(40,174)	(38,157)	(16,964)	(19,546)
Servicios temporales	(30,419)	(26,910)	(16,019)	(13,272)
Gastos de viajes y representación	(26,440)	(30,950)	(12,533)	(16,288)
Gastos de venta	(21,640)	(30,691)	(9,727)	(17,307)
Legales	(20,913)	(20,120)	(10,580)	(10,036)
Seguros	(11,023)	(9,498)	(3,412)	(3,700)
Útiles y papelería	(8,976)	(13,138)	(2,466)	(6,131)
Otros costos riesgos laborales	(8,835)	(12)	(6,414)	(12)
Arrendamientos	(8,559)	(7,393)	(3,814)	(2,394)
Fondo de riesgos laborales	(7,494)	(7,328)	(3,472)	(4,031)
Total	(739,619)	(671,320)	(398,404)	(359,066)

(*) Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte, publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

A continuación, se muestran los gastos administrativos por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	(526,332)	(458,023)	(300,406)	(247,454)
Argentina	(55,259)	(58,993)	(22,780)	(31,108)
Chile	(49,563)	(45,148)	(24,956)	(22,074)
Brasil	(24,765)	(24,314)	(10,497)	(12,497)
México	(22,268)	(30,192)	(10,043)	(16,656)
Uruguay	(21,467)	(15,245)	(10,980)	(8,564)
Panamá	(21,103)	(20,056)	(9,380)	(11,149)
El Salvador	(12,412)	(12,941)	(6,350)	(6,216)
República Dominicana	(5,852)	(5,898)	(2,699)	(3,088)
Bermuda	(598)	(510)	(313)	(260)
Total	(739,619)	(671,320)	(398,404)	(359,066)

NOTA 21. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Diciembre 2019
Peso Colombiano (COP/USD)	3,690.82	3,189.40	3,756.28	3,277.14
Peso Chileno (CLP/USD)	813.32	675.45	815.65	752.78
Peso Dominicano (DOP/USD)	54.64	50.58	58.25	52.98
Euro (EUR/USD)	0.91	0.89	0.89	0.89
Peso Mexicano (MXN/USD)	21.67	19.16	22.78	18.88
Peso Uruguayo (UYU/USD)	41.39	33.84	42.05	37.22
Argentina (ARS/USD)	64.57	41.47	70.52	59.86
Brasil (BRS/USD)	4.91	3.85	5.48	4.03

NOTA 22. GANANCIAS POR ACCIÓN

La utilidad básica por acción se calcula dividiendo la utilidad del periodo atribuible a los accionistas y del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre los ingresos y las acciones utilizadas en las ganancias básicas

	Junio 2020	Junio 2019
Utilidad neta de la controladora	291,741	173,626
Acciones en circulación para la utilidad básica por acción	99,789	99,789
Ganancia por acción (pesos colombianos)	2,923,577	1,739,930

NOTA 23. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros al 30 de junio de 2020 y 2019 fueron los siguientes:

	Junio 2020	Junio 2019
Impactos en la utilidad neta	(6,566)	(22,448)
Impactos en el patrimonio neto	34,724	33,427

Con el ajuste por inflación en Argentina en Suramericana se afectó el saldo de la inversión en subsidiarias. En la filial las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la re expresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la re expresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Junio 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2017
42.8%	53.8%	47.60%	24.80%

La inflación acumulada de enero de 2020 a junio de 2020 ha sido de 13,49%.

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Junio 2020	Junio 2019
Re expresión partidas no monetarias activo	9,592	14,631
Re expresión partidas no monetarias pasivo	(3,692)	(2,167)
Re expresión partidas de capital	(11,660)	(34,993)
Re expresión partidas de Resultados	(806)	81
Total	(6,566)	(22,448)

NOTA 24. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus

diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías, como a los que hoy nos enfrentamos con el COVID19. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza a través de un modelo de Flujo de Caja Libre Consolidado las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía en 2016. Durante el segundo trimestre de 2020 Suramericana S.A. recibió ingresos de la escisión que hizo del portafolio de inversiones en su filial Seguros de Vida en Colombia por COP \$504,700 millones, operación realizada el 31 de mayo de 2020 y que contó con todas las autorizaciones previas por parte de la Superintendencia Financiera de Colombia. Con estos recursos la Compañía pago intereses a sus tenedores de bonos por COP \$38,384 millones en el semestre y realizó un abono a capital por COP \$147,998 millones relacionado con el pago de la primera serie de los bonos emitidos en el año 2016.

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., en el mes de julio del año 2019 la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la Compañía. La calificadora destaca el perfil financiero de las subsidiarias de Suramericana S.A. que se ha caracterizado por los robustos indicadores de rentabilidad y los niveles de solvencia adecuados para enfrentar escenarios de estrés y en el contexto del holding pondera positivamente su diversificación de ingresos, así como sus altos estándares de gobierno corporativo y la robusta estructura para la administración de riesgos. Suramericana S.A. se encuentra durante este momento en la renovación de esta calificación para el periodo 2020-2021.

NOTA 25. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, y también, producto de la coyuntura, en un proceso de inversión en diferentes frentes que permitan atender el COVID19 de la manera más adecuada posible dando con ello tranquilidad a sus asegurados. Durante 2020 la Compañía estima hacer inversiones en CAPEX y OPEX que superen los USD \$47.5 millones, cifra reestimada contemplando ya la coyuntura generada por la pandemia. Si bien la mayor parte de estas inversiones serán cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

Alineado con el comentario anterior, el día 27 del mes de Abril Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por USD \$4.5 millones requerimiento generado en la incorporación de la nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud. En ese sentido, las capitalizaciones realizadas tenían la estricta finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

Por otro lado, la holding Suramericana espera realizar aportes de capital durante el tercer trimestre por COP 6,700 millones, recursos que estarán destinados a potenciar las capacidades regionales de gestión y atención de siniestros en la región.

NOTA 26. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

26.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 a:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 11.1 Inversiones en subsidiarias.
- b) Miembros de Junta Directiva
- c) Directivos
- d) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación.

26.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-factoración de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 30 de junio de 2020, 31 de diciembre de 2019 y 30 de junio de 2019 que han sido eliminadas en el consolidado:

Junio 2020

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Patrimonio	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	3,941	-	(10)	(759)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	3,941	-	-	-	749
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	57,655	36	-	2,570	-
Chilean Holding Suramericana SpA	-	56,944	-	-	1,220
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	36	711	-	-	1,350
Seguros Generales Suramericana S.A.	28,825	39,793	21	15,691	51,787
Seguros de Vida Suramericana S.A.	43,079	204,769	1,038	9,593	159,028
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7,306	40,088	-	50,183	2,077
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	42,096	3,627	-	2,247	197
Suramericana S.A.	180,020	299	-	-	430
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	303	306	-	56,613	581
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	65,283	88,941	903	305,468	22,792
EPS Suramericana S.A.	67,391	34,231	17	929	310,303
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	18,776	25,956	105	114,550	4,492
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	25,355	-	607	11,041
Servicios Generales Suramericana S.A.	372	-	-	2	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	520	-	74	562
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	1,012	1,532	-	4,473	2,872
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	141	1,012	-	87	4,460
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	234	-	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	234	-	-	-	-
Sura RE	9,007	-	-	9,371	-
Total	525,477	528,295	2,084	572,448	573,182

Diciembre 2019

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	(1,409)	-	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	(1,409)	-	-	-
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	55,027	-	5,238	763
Chilean Holding Suramericana SpA	-	52,669	-	2,514
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	213	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	1	2,146	-	2,724
Seguros Generales Suramericana S.A.	28,223	14,021	22,266	108,166
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(19,498)	(15,855)	10,472	290,843
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	11,136	38,740	107,976	3,500
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	41,291	19,997	3,514	2,971
Suramericana S.A.	25,896	585	-	52
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	144	788	106,592	637
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	(18,982)	(20,038)	539,059	55,494
EPS Suramericana S.A.	10,909	16,645	3,307	527,037
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	9,755	(2,982)	214,221	6,606
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	34,655	541	8,400
Servicios Generales Suramericana S.A.	327	-	502	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	335	10	2,355
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	914	229	8,792	452
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	92	914	750	8,744
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	271	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	271	-	-	-
Sura RE	27	116	790	688
Total	144,124	142,040	1,024,030	1,021,946

Junio 2019

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	(19)	(6)	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	(194)	(176)	-	(6)
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	56,584	21	2,621	-
Chilean Holding Suramericana SpA	-	55,566	-	1,263
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	229	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	22	790	-	1,357
Seguros Generales Suramericana S.A.	28,102	9,913	4,371	52,546
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(36,709)	48,771	7,130	135,063
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	13,108	40,502	50,801	2,202
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	42,128	1	1,406	769
Suramericana S.A.	58,692	639	-	30
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	52	340	53,295	578
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	(12,157)	(26,031)	260,965	26,412
EPS Suramericana S.A.	1,230	16,371	94	253,339
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	7,948	(864)	97,176	2,653
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	-	13	-	-
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	10,518	134	1,434
Servicios Generales Suramericana S.A.	162	-	292	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	182	-	72
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	435	603	1,481	125
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	42	1,052	535	1,434
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	166	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	166	-	-	-
Total	159,611	158,587	480,295	479,271

26.3 Honorarios de la junta directiva

Los honorarios de la Directiva se incluyen a continuación:

Al 30 de junio de 2020 y 2019, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

	Junio 2020	Junio 2019
Honorarios miembros de Junta Directiva	1,734	1,438

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. y sus subsidiarias, formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

26.4 Remuneración del personal clave

Remuneración al personal clave (pasivo)	Junio 2020	Diciembre 2019
Beneficios corto plazo	34,569	17,469
Beneficios largo plazo	3,420	2,680
Beneficios post empleo	14,705	32,560
	52,694	52,709

Remuneración al personal clave (Gasto)	Junio 2020	Junio 2019
Beneficios corto plazo	32,337	40,868
Beneficios largo plazo	1,790	340
	34,127	41,208

Transacciones con directores	Junio 2020	Diciembre 2019
Cuentas por cobrar directores	12,528	5,066
Cuentas por pagar directores	2,682	1,917
	15,210	6,983

NOTA 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Durante el mes de julio de 2020, Suramericana S.A. adquirió, a través de la filial Suramericana Uruguay S.A., el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., de las que eran propietarias cuatro personas naturales con domicilio en la República de Uruguay. El precio de la operación fue aproximadamente de 1,4 millones de dólares. Estas sociedades están domiciliadas y regidas por las leyes de la República de Uruguay y se dedican a la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no a la actividad aseguradora. A través de ellas, se desarrollarán y estructurarán servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros SURA en dicho país.

Adicional a lo anterior no se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros con corte al 30 de junio de 2020.

NOTA 28. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros correspondientes al periodo finalizado el 30 de junio de 2020 fueron aprobados por la Junta Directiva en su reunión del 13 de agosto de 2020, según consta en el acta 157 del libro de actas de Junta Directiva.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de junio 2020, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.							
ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES							
JUNIO DE 2020 Y DICIEMBRE DE 2019							
(Expresados en millones de pesos)							
INDICE	Junio 2020	Diciembre 2019	INTERPRETACION				
Solidez	24,715,606	23,395,136	= 82.63%	= 82.32%	Los acreedores son dueños del 82.63% a junio de 2020 y del 82.32% a diciembre de 2019 quedando los accionistas dueños del complemento: 16.98% en junio de 2020 y el 17.68% a diciembre de 2019	Pasivo total	
	29,911,152	28,418,564				Activo total	
ENDEUDAMIENTO	Total	24,715,606	= 82.63%	= 82.32%	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 82.63% a junio de 2020 y 82.32% a diciembre de 2019 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total	
		29,911,152				Activo total	
	Cobertura de intereses	354,395	= 572.76%	= 419.20%	La compañía generó una utilidad neta igual a 572.76% a junio de 2020 y del 419.2% en diciembre de 2019 de los intereses pagados	Utilidad neta + intereses	
	Apalancamiento o Leverage	61,875				Gastos financieros	
	Total	24,715,606	= 475.71%	= 465.72%	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la compañía está comprometido el 475.71% a junio de 2020 y en 465.72% a diciembre de 2019	Pasivo total con terceros	
		5,195,546				Patrimonio	
	Financiero Total	1,331,206	= 25.62%	= 27.66%	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 25.62% a junio de 2020 y el 27.66% a diciembre de 2019	Pasivos totales con entidades financieras	
		5,195,546				Patrimonio	
	RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	292,520	= 3.51%	= 2.40%	La utilidad neta corresponde a un 3.51% de los ingresos netos en junio de 2020 y a un 2.4% de los mismos en diciembre de 2019	Utilidad neta
			8,325,157				Ingresos netos
Rendimiento del patrimonio		292,520	= 5.97%	= 8.42%	Los resultados netos corresponden a un 5.97% del patrimonio en junio de 2020 y a un 8.42% a diciembre de 2019	Utilidad neta	
		4,903,026				Patrimonio - utilidades	
Rendimiento del activo total		292,520	= 0.98%	= 1.37%	Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al 0.98% a junio de 2020 y el 1.37% en diciembre de 2019	Utilidad neta	
		29,911,152				Activo total	

suramericana



Estados financieros intermedios condensados
separados de Suramericana S.A. al 30 de junio de
2020 con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de
diciembre de 2019

Contenido

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	3
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS SEPARADOS.....	4
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	5
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE.....	13
1.1. Grupo empresarial	15
NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	16
2.1. Declaración de cumplimiento	16
2.2. Estados financieros de periodos intermedios.....	17
2.3. Bases de medición y presentación	17
2.4. Reclasificación	18
2.5. Políticas contables significativas	18
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	18
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	21
NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19.....	23
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	33
6.1. Activos financieros	35
6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo.....	36
6.1.2 Inversiones	36
6.1.3 Cuentas por cobrar partes relacionadas	37
6.2. Pasivos financieros	37
6.2.1. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	38
6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas.....	38
6.2.3. Títulos emitidos	39
NOTA 7. IMPUESTOS.....	40
7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera	40
7.2. Impuestos reconocidos en el resultado del período.....	41
7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva.....	42
7.4 Saldos de impuestos diferidos.....	42
7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos.....	43
7.6. Asuntos tributarios en Colombia.....	44

NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS.....	46
8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	46
8.2. Inversiones en subsidiarias.....	48
NOTA 9. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS	57
NOTA 10. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA.....	58
NOTA 11. OTROS INGRESOS.....	59
NOTA 12. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	59
NOTA 13. GASTOS DE HONORARIOS.....	60
NOTA 14. INTERESES.....	60
NOTA 15. GANANCIAS A VALOR RAZONABLE – INVERSIONES.....	60
NOTA 16. DIFERENCIA EN CAMBIO.....	61
NOTA 17. GANANCIA POR ACCIÓN.....	61
NOTA 18. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	61
18.1. Partes Relacionadas	61
18.2 Transacciones con partes relacionadas.....	62
NOTA 19. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	64
NOTA 20. GESTIÓN DE CAPITAL.....	65
NOTA 21. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	66
NOTA 22. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	66
NOTA 23. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	66
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	67

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la Compañía al 30 de junio de 2020 con cifras comparativas al 30 de junio y 31 diciembre de 2019. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la Compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la Compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la Compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778 – T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS SEPARADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros separados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 30 de junio de 2020, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos y las cifras tomadas fielmente de los libros.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de Representante Legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el ejercicio al 30 de junio de 2020, 30 de junio y 31 de diciembre de 2019 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778 – T

INFORME DEL REVISOR FISCAL

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Situación Financiera Separado
30 de junio de 2020
(con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1	79,768	110,678
Inversiones	6.1	334,161	50,561
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1	128	26
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1	180,075	25,896
Activos por impuestos corrientes	7.1	7,125	9,483
Otros activos no financieros		60	60
Inversiones en asociadas	8.1	-	11,071
Inversiones en subsidiarias	8.2	5,746,795	5,963,233
Propiedades y equipo		4,537	4,884
Activos por derecho de uso	9	16,948	17,786
Total activos		6,369,597	6,193,678
Pasivos			
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2	5,311	13,060
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2	164,526	1,318
Pasivos por arrendamientos financieros	9	17,763	18,313
Pasivos por impuestos corrientes	7.1	51,373	212
Provisiones por beneficios a empleados		14,374	25,040
Otras provisiones		10,295	9,406
Títulos emitidos	6.2	847,964	996,805
Pasivo por impuestos diferidos	7.1, 7.4, 7.5	68,856	96,565
Total pasivos		1,180,462	1,160,719
Patrimonio			
Capital emitido		50	50
Prima de emisión		1,611,793	1,611,793
Ganancia del ejercicio		277,052	407,326
Ganancias acumuladas		57,450	57,450
Otras participaciones en el patrimonio		396,303	297,138
Reservas		2,846,487	2,659,202
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		5,189,135	5,032,959
Patrimonio total		5,189,135	5,032,959
Total patrimonio y pasivos		6,369,597	6,193,678

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Resultados Separado
30 de junio de 2020
(con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Dividendos	8.1	-	9,329	-	-
Ganancias a valor razonable - Inversiones	15	4,284	(142)	1,154	674
Ganancia por método de participación de subsidiarias	8.2	400,960	259,475	257,290	97,656
Intereses	14	2,317	1,633	1,146	1,353
Otros ingresos	11	372	163	4	29
Ingresos por inversiones		429	21	118	-
Diferencia en cambio	16	3,489	577	(94)	826
Ingresos		411,851	271,056	259,618	100,538
Gastos administrativos	12	(16,085)	(15,838)	(8,639)	(6,484)
Beneficios a empleados		(21,529)	(20,041)	(10,580)	(10,185)
Honorarios	13	(5,212)	(4,328)	(2,199)	(2,522)
Intereses	14	(38,357)	(36,537)	(18,763)	(18,733)
Depreciaciones		(1,443)	(1,827)	(723)	(1,136)
Deterioro	8.1	(11,166)	(10)	-	(9)
Otros gastos		-	(2)	-	(2)
Gastos		(93,792)	(78,583)	(40,904)	(39,071)
Ganancia, antes de impuestos		318,059	192,473	218,714	61,467
Impuestos a las ganancias	7.3	(41,007)	(14,295)	(33,510)	(9,586)
Ganancia neta		277,052	178,178	185,204	51,881
Ganancias por acción					
Ganancia neta por acción (en pesos)	17	2,776,378	1,785,548	1,855,956	519,907

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Resultado Integral Separado
Al 30 de junio de 2020
(Con cifras comparativas al 30 de junio 2019)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Acumulado		Trimestral	
		Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ganancia		277,052	178,178	185,204	51,881
Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de participación, neto de impuestos	8.2	98,655	(5,388)	(116,643)	28,177
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		510	-	-	-
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		99,165	(5,388)	(116,643)	28,177
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos		-	-	-	-
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		-	-	-	-
Total otro resultado integral		99,165	(5,388)	(116,643)	28,177
Resultado integral total		376,217	172,790	68,561	80,058

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Separado
30 de junio de 2020
(Espresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020		50	1,611,793	57,450	297,138	74,763	2,584,439	407,326	5,032,959
Otro resultado integral		-	-	-	99,165	-	-	-	99,165
Revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	-	-	-	-	-
Calculo actuarial		-	-	-	510	-	-	-	510
Método de participación reconocido en el patrimonio	8.2	-	-	-	98,655	-	-	-	98,655
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	277,052	277,052
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	99,165	-	-	277,052	376,217
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	407,326	-	-	-	(407,326)	-
Distribución de resultados 2019 Según acta de Asamblea de Accionistas No 32 del 26 de marzo de 2020									-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2,205,062.8 pesos por acción)		-	-	(220,041)	-	-	-	-	(220,041)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(187,285)	-	-	187,285	-	-
Saldo al 30 de junio de 2020		50	1,611,793	57,450	396,303	74,763	2,771,724	277,052	5,189,135

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Separado
30 de junio de 2019
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva Ocasional	Ganancia del ejercicio	Total Patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2019		50	1,611,793	57,450	289,649	74,763	2,261,126	527,830	4,822,661
Otro resultado integral		-	-	-	(5,388)	-	-	-	(5,388)
Revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	-	-	-	-	-
Método de participación reconocido en el patrimonio	8.2	-	-	-	(5,388)	-	-	-	(5,388)
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	178,178	178,178
Resultado Integral Total Neto del periodo		-	-	-	(5,388)	-	-	178,178	172,790
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	527,830	-	-	-	(527,830)	-
Distribución de resultados 2018 Según acta de Asamblea de Accionistas No 20 del 21 de marzo de 2019		-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.049.498 pesos por acción)		-	-	(204,517)	-	-	-	-	(204,517)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(323,313)	-	-	323,313	-	-
Saldo al 30 de junio de 2019		50	1,611,793	57,450	284,261	74,763	2,584,439	178,178	4,790,934

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Flujo de Efectivo Separado
Al 30 de junio de 2020
(Con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)
(Expresados en millones de Pesos colombianos)

	Junio 2020	Junio 2019
Ganancia del período	277,052	178,178
Ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	41,007	14,295
Ajustes por costos financieros	38,359	36,537
Ajustes por el incremento de cuentas por cobrar de origen comercial	(102)	379
Ajustes por el incremento en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	18,022	603
Ajustes por el (disminución) incremento de cuentas por pagar de origen comercial	(7,754)	865
Ajustes por el incremento en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(733)	(554)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	1,443	1,827
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	11,166	10
Ajustes por provisiones	(10,157)	(7,714)
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas	(219)	1,950
Ajustes por pérdidas del valor razonable	(5,225)	(2,555)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	(400,960)	(259,475)
Utilidad (pérdida) neta en realización de inversiones	-	(9,612)
Otros ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(1,354)	(1,631)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(316,507)	(225,075)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	(39,455)	(46,897)
Dividendos recibidos de subsidiarias y asociadas	58,512	339,151
Intereses pagados	(222)	(31)
Intereses recibidos	1,354	1,633
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(15,192)	(42,339)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	4,997	251,517
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	504,700	-
Flujos de efectivo destinados para adquirir control o la capitalización de subsidiarias	(18,279)	(1,118)
Otras entradas por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	238,881	14,304
Otras salidas para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(527,907)	(11,681)
Importes procedentes de la compra de propiedades y equipo	(133)	(223)
Compras de activos intangibles	-	(4,425)
Intereses recibidos	10,649	2
Otras entradas (salidas) de efectivo	11	-
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	207,922	(3,141)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Pago de capital títulos emitidos	(147,998)	-
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(1,347)	(1,308)
Dividendos pagados	(56,100)	(136,345)
Intereses pagados	(38,384)	(35,255)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(243,829)	(172,908)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(30,910)	75,468
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	-	-
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(30,910)	75,468
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	110,678	28,032
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	79,768	103,500

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas

Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 13 de agosto de 2020)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS SEPARADOS

Por el periodo terminado al 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2019). (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la ganancia por acción).

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en adelante Grupo SURA.

El 29 de mayo de 2019, se realizó la inscripción en el registro mercantil de la Cámara de Comercio de Medellín, de la Escritura Pública N° 1598 del 2 de mayo de 2019 otorgada ante la Notaría Veinticinco del Círculo de Medellín, en cuyo contenido consta la reforma de los Estatutos de la Sociedad, aprobada por la Asamblea de Accionistas, en su reunión ordinaria llevada a cabo el 21 de marzo de 2019.

La siguiente es la composición accionaria de la compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

En los últimos años, Suramericana ha extendido sus inversiones estratégicas a otros países en el hemisferio occidental, a países de América Central, como El Salvador, República Dominicana, Panamá e Islas Bermudas en América del Norte con México y países de Suramérica como Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de la Compañía.

El pasado 23 de junio de 2020, cumplidos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Luego de la adquisición de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. en octubre de 2018, y con la finalidad de materializar las sinergias perseguidas con dicha adquisición, a partir del mes de octubre de 2019 se reflejó en los estados financieros de Suramericana la fusión de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. con la también filial y absorbente en el proceso la aseguradora mexicana Seguros Sura S.A. de C.V.

En el mes de octubre del año 2019, la Junta Directiva y la administración de Suramericana iniciaron el proceso de aprobaciones y autorizaciones tendientes a llevar a cabo un proceso de escisión mediante el cual su filial Seguros de Vida Suramericana S.A., en calidad de escidente, transferiría en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A., en calidad de beneficiaria, una parte de su patrimonio representado en ese momento por un portafolio de inversiones con un valor estimado de COP \$490,000 millones de pesos, más sus rendimientos a futuro.

La Superintendencia Financiera de Colombia notificó mediante la Resolución 440 del 4 de mayo de 2020 su decisión de aprobar esta transacción. A partir de esta autorización se dio continuidad a los trámites necesarios para que todos los efectos de la operación de escisión se perfeccionaran al cierre del mes de mayo. Particularmente, la operación contable, tal y como está plasmado en el compromiso de escisión suscrito entre las partes, se perfeccionó con base a las cifras que arroja la contabilidad de éstas el 31 de mayo, último día del mes de la fecha efectiva, que para este propósito se dio el día 22 de mayo con la inscripción de la escisión en el registro mercantil de la Cámara de Comercio. Los activos transferidos mediante la escisión finalmente ascendieron a \$ 504.700 millones de pesos.

El 21 de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La República del Uruguay. El capital estatutario de la sociedad asciende a \$15.000 pesos uruguayos, representado en 15.000 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una. El capital integrado (Suscrito) de esta nueva compañía asciende a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes. El propósito de la sociedad es realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay.

Nombramientos recientes y cambios en el comité directivo de Suramericana

Según consta en el acta N° 150 de la junta directiva, mediante reunión realizada el pasado 19 de marzo se nombró como nueva presidenta de la compañía a partir del 1 de abril a Juan Francisca Llano Cadavid, en reemplazo de Gonzalo Alberto Pérez Rojas quien pasó a presidir el Grupo Sura a partir de esta fecha, Juana Francisca continuó desempeñando su anterior cargo de Vicepresidenta de Seguros hasta el 31 de marzo.

Mediante reunión de la junta directiva el pasado 31 de marzo y según consta en el acta N° 151, se nombró como nuevo Vicepresidente de Seguros a partir del primero de abril a John Jairo Uribe Velásquez, en reemplazo de Juana Francisca Llano Cadavid.

Mediante el acta N° 32 de la asamblea de accionistas desarrollada el pasado 26 de marzo, se formalizó el nombramiento de Gonzalo Alberto Pérez Rojas como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de David Bojanini García a quien también sucedió en la presidencia del Grupo Sura.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo SURA.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A.	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S	Medellín, Colombia
EPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Bogotá, Colombia

Razón social	Domicilio
Seguros Sura S.A. de C.V.	Ciudad de México, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay
Suramericana Uruguay S.A.	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A.	Sao Paulo, Brasil
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	Sao Paulo, Brasil

NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros separados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016 y 2170 de 2017, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Estados financieros de periodos intermedios

Los estados financieros separados intermedios de Suramericana., por el período de seis meses terminado al 30 de junio de 2020, han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad – NIC 34 Información financiera intermedia, la cual hace parte de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por medio de la Circular Externa 038 de 2015 en el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.3. Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada.

Presentación de estados financieros

Los estados financieros separados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera separado presenta activos y pasivos atendiendo su orden de liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados separado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo separado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.4. Reclasificación

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2019, presentadas en estos estados financieros para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte. La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.5. Políticas contables significativas

Los estados financieros adjuntos no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas para unos estados financieros de fin de ejercicio, por lo que estos estados financieros condensados deben ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales con corte al 31 de diciembre de 2019.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros separados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Los ajustes de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y

pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral en el patrimonio.

El incremento por revaluación se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basa en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuesto diferido se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan ganancias sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por

impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de ganancias fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todas las propiedades y equipos e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo a las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la Compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la Compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

g) Tasa de interés incremental para los contratos de arrendamiento

Suramericana no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de sus obligaciones financieras cuando este sea el caso, ajustándola según los plazos, riesgos y tipo de garantías. Dicha tasa base ajustada, refleja el costo financiero que Suramericana tendría que incurrir por la financiación de sus activos por derechos de uso. Estos ajustes para reflejar los términos y condiciones de cada contrato de arrendamiento requieren una estimación por parte de la compañía.

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado.
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación.
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

i) Beneficios a empleados

La determinación de pasivos relacionados con los beneficios a empleados de largo plazo y post empleo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables.

La medición de estos beneficios incluye supuestos actuariales claves, como las estimaciones de la mortalidad futura, tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en los supuestos. Por esta razón, los supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales, a pesar de ello, pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Activos por derechos de uso y pasivos por arrendamientos
- Beneficios a los empleados

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros separados condensados intermedios son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros separados anuales al 31 de diciembre de 2019, excepto por la adopción de nuevas normas, con aplicación efectiva a partir del 1 de enero de 2020. Suramericana no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que a la fecha haya sido emitida pero no se encuentre vigente.

Varias enmiendas e interpretaciones se aplican por primera vez en 2020, pero no tienen impacto en los estados financieros separados condensados del Grupo. Éstas se adoptarán en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de asignación de la prima) principalmente para contratos de corta duración.

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación del plan, reducción o liquidación

Las enmiendas a la NIC 19 abordan la contabilidad cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período sobre el que se informa. Las enmiendas especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período de reporte anual, se requiere que la entidad determine el costo actual del servicio por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, utilizando los supuestos actuariales usados para remedir el pasivo (activo) de beneficios definidos neto reflejando los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento. También se requiere que una entidad determine el interés neto por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan utilizando el pasivo (activo) de beneficios definidos neto que refleja los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento, y la tasa de descuento utilizada para volver a medir ese pasivo (activo) de beneficios definidos neto.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo, ya que no tuvo ninguna modificación, reducción o liquidación de un plan durante el período.

Enmiendas a la NIIF 3: Definición de un Negocio

La enmienda a la NIIF 3 aclara que, para ser considerado un negocio, un conjunto integrado de activos y actividades debe incluir, como mínimo, un input y un proceso sustantivo que, en conjunto, contribuyan significativamente a la capacidad de generar outputs. Además, aclaró que un negocio puede considerarse como tal, aun sin que incluya todos los inputs y procesos necesarios para generar outputs. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros de Suramericana, pero pueden afectar períodos futuros si el Suramericana entrara en alguna combinación de negocios.

Enmiendas a la NIC 1 y NIC 8: Definición de Material o con Importancia Relativa

Las enmiendas proporcionan una nueva definición de material que establece que la información es material si omitirla o presentarla con errores pudiera influir razonablemente en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros de propósito general toman con base en esos estados financieros, los cuales proporcionan información sobre una entidad reportante específica.

Las enmiendas aclaran que la materialidad dependerá de la naturaleza o magnitud de la información, ya sea individualmente o en combinación con otra información, en el contexto de los estados financieros. Una

incorrección en la información es importante si razonablemente se esperaría que influya en las decisiones tomadas por los usuarios primarios. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros.

NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19

En el mes de diciembre de 2019 la Organización Mundial de Salud (OMS) informó la ocurrencia de casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en el continente asiático, más precisamente en la ciudad de Wuhan en China, posteriormente, en razón a la expansión del virus por los demás continentes, el 11 de marzo esta Organización declaró dicho brote como pandemia. En Latinoamérica el primer caso fue registrado en Brasil el pasado 26 de febrero, desde entonces, a partir de la propagación del virus por los países de la región y la confirmación del primer caso en Colombia el día 6 de marzo, se han tomado por parte de los diferentes gobiernos medidas en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destaca en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), lo cual ha tenido como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio. De esta manera, se ha evitado un colapso total en los sistemas de salud y de alguna manera se ha podido garantizar una atención médica especializada cuando así se requiere, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente. Estas medidas, que hasta ahora demuestran ser las más efectivas para la contención del virus, se han prolongado paulatinamente, trayendo consigo impactos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no han sido ajenos Suramericana y sus empleados en la región. En este sentido la Compañía se ha preparado realizando un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Es pertinente resaltar que Suramericana se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la Compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e incertidumbre como los que transitamos actualmente. Suramericana materializa la generación de valor a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con un sistema financiero sólido y un ambiente tecnológico adecuado.

Talento Humano

Para Suramericana ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, acatando la instrucción de aislamiento social preventivo impartida por los gobiernos, igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos en sedes físicas. A continuación se detallan las principales medidas tomadas por la compañía en función de la protección y conservación del talento humano y su desempeño:

- **Conservar el empleo:** Congelación de la contratación, los despidos y análisis de los impactos en la compensación total de los empleados.

- **Acompañamiento y cuidado de todos los empleados:** Monitoreo de la salud mental y física, atención psicológica para el empleado y su familia, salud financiera, acompañamiento a los líderes, medición del estado de ánimo colectivo y pulso de confianza de los empleados en la compañía, seguimiento a la evolución de la pandemia, acompañamiento a empleados con Covid-19 y sus familias con orientación médica y recomendaciones adicionales a las definidas por los sistemas de seguridad social de cada país.
- **Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial:** Formación y motivación para apropiación de hábitos de prevención, uso de elementos de protección, reducción de traslados entre las sedes, horarios alternos, facilidades de transporte y alimentación.
- **Comunicación:** Relacionamiento cercano, divulgación de recomendaciones e información de calidad permanente, manteniendo la comunicación como proceso transversal que respalda los propósitos y acciones dirigidas a los empleados.
- **Adaptación a la nueva normalidad:** Acompañamiento en el cambio de las relaciones humanas, hábitos saludables en la nueva cotidianidad, normalización de la vida laboral en el entorno familiar y adecuación de los espacios de trabajo en el hogar.
- **Cuidado del desempeño de la estrategia:** Plataformas para el desarrollo de conocimiento y capacidades, organizaciones flexibles, evaluación del foco, velocidad y buen desempeño de los proyectos, contribución del talento humano al desarrollo y cumplimiento de las metas de la Compañía.
- **Regreso a las sedes físicas:** Acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso a sedes, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, acciones con las personas relacionadas con su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia, acciones con líderes para acompañarlos ante los nuevos retos que demanda el trabajo a distancia, acciones frente al ambiente físico de trabajo iniciando con medidas previas de prevención en el cuidado en el hogar, el manejo de las relaciones sociales, el distanciamiento físico, los traslados a las sedes y las adecuaciones de bioseguridad desde el ingreso, permanencia y salida de las sedes; y por último acciones y políticas de Compañía que respalden las nuevas formas de trabajo, abarcando sólo algunas: definiciones en cuanto a horarios, reuniones, puestos y sedes de trabajo, adicionalmente, en cuanto al proceso de salud integral que incluye la atención, reporte, acompañamiento y reincorporación de empleados que se vean afectados por el COVID-19.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la Compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con Grupo Sura y su fundación para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y auxiliar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

La adopción del esquema de trabajo remoto para un amplio número de colaboradores ha generado que las sedes físicas que venía ocupando la Compañía para el desarrollo de sus diferentes funciones administrativas permanezcan desocupadas, exceptuando los Centros de Atención en Salud y los Laboratorios Clínicos de Procesamiento de Muestras con los que cuenta la filial Sura Colombia para la prestación de servicios, los cuales han operado de manera permanente dada su naturaleza y papel fundamental frente a la contingencia generada por el COVID-19, nuestros Centros de Servicio de Autos Sura han sido abiertos gradualmente en la medida que se flexibilizaron las medidas por parte del Gobierno Nacional y Regional. No obstante, a la rápida adaptación y el casi nulo porcentaje de ocupación de las sedes, se requirió de una ágil y eficiente transformación en la administración de las mismas, buscando preservar su buen estado y la gestión inteligente de los recursos para optimizar los costos que estos demandan.

En este sentido, el monitoreo constante de la evolución de la pandemia, el impacto de esta sobre las variables económicas del mercado, la continuidad y buen desempeño de la operación que venimos logrando bajo un escenario de trabajo en casa, nos permitió abordar la transformación y optimización de las oficinas desde diferentes ópticas: regreso a las oficinas en época COVID-19 o post COVID-19 corto plazo y regreso a la nueva cotidianidad post COVID-19 largo plazo.

Bajo el primer escenario, nuestro enfoque estuvo orientado a transformar la administración de las oficinas bajo un foco en ambientes de trabajo saludables y que generen bienestar para los empleados y terceros que los ocupan. Es así como lineamientos en torno a usar siempre el tapabocas, barbijo, cubreboca o mascarilla en el interior de las oficinas; mantener siempre el distanciamiento físico (2 metros) entre las personas; la demarcación de los espacios o en su defecto la instalación de barreras separadoras; la instalación de productos de desinfección en zonas comunes o alto tránsito; la limpieza y desinfección más frecuente de los espacios; la implementación de sistemas de aire acondicionado con renovaciones constantes de aire y la filtración o limpieza del mismo; el registro y toma de temperatura a los ingresos; la no ocupación de los espacios en índices superiores al 35%; entre otras implementaciones, fueron indispensables para ser ejecutadas durante este periodo de corto plazo.

Por otro lado, en un escenario post COVID-19 largo plazo, los resultados de la experiencia actual nos llevan a pensar en una nueva cotidianidad donde el trabajo remoto tendrá mayor participación y por ende las oficinas requerirán de una transformación hacia espacios más colaborativos que nos acerquen más a la estrategia de Organizaciones Flexibles y nos ayude a complementar aquello que la virtualidad no permite o facilita, tal y como lo es, el relacionamiento a partir de la presencia física, para aprender, compartir, crear, conversar y avivar la cultura organizacional y aprovechar las distintas oficinas como puntos de encuentro y acceso con nuestros clientes facilitando la atención y dando mayor visibilidad a la marca, entre otros.

Entre tanto, en la medida que construimos este nuevo modelo que responda a las necesidades largo plazo, dados los resultados visibles de la adaptación al trabajo remoto, el seguimiento y atenta revisión de las fechas de vencimiento de los contratos de arrendamiento en oficinas donde a nivel estratégico se tiene otra expectativa y la búsqueda constante por hacer una gestión inteligente de los recursos ha influenciado a filiales tales como Sura Argentina, Colombia, Panamá y Uruguay a tomar decisiones en algunos de sus inmuebles, haciendo entregas totales o parciales de metros cuadrados que representan un ahorro anual superior al millón de dólares en contratos de arrendamiento, administración, servicios públicos, mantenimiento, vigilancia, entre otros. Conectado con estas iniciativas, en Sura Panamá se tomó la decisión de no volver a ocupar una de las torres del edificio principal cuyo inmueble es propiedad de la compañía.

No obstante, se continúan adelantando proyectos de mejoras en Sucursales de Seguros en filiales tales como Sura Argentina, Chile, República Dominicana y Panamá, tomando en consideración análisis financieros e inmobiliarios evaluando si resulta más óptimo la compra o arriendo del inmueble, criterios de ubicación para la cercanía y accesibilidad de los clientes, la visibilidad de la marca, adecuaciones que involucren sistemas ecoeficientes que permitan optimizar el uso de los recursos y por ende los costos.

Por otra parte, entendiendo el impacto general de la pandemia en todos los sectores y reconociendo la importancia de los proveedores para el cumplimiento de los objetivos de la Compañía y su papel como dinamizadores de la economía y la sociedad en general, Suramericana optó desde el inicio de la contingencia por buscar un acercamiento para que bajo mutuo acuerdo, se pudiera llegar a un punto de equilibrio en el cual no se cancelaran en absoluto los servicios contratados, pero si se redujera la frecuencia y por ende los costos, acorde al volumen de operación. Es así como, en servicios relacionados con limpieza, mantenimiento, abastecimiento de insumos de aseo, cafetería, útiles de oficina y gestión de documentos en los edificios desocupados se redujeron sustancialmente sin que esto afectara el buen funcionamiento de los sistemas y/o el cuidado de los activos. En contraste, servicios como el pago de arrendamientos, impuestos inmobiliarios, administraciones y vigilancia, continuaron sin ningún cambio.

Importante a su vez mencionar, que otro efecto económico presentado durante este segundo trimestre es la reducción en costos de los servicios públicos tales como electricidad y agua, debido a la no ocupación de los inmuebles y la no operación de sus sistemas y equipos.

Con relación a lo anterior, no es un detalle menor mencionar que la implementación de la tecnología y la digitalización en los procesos sumó para facilitar el trabajo remoto y evitar desplazamientos que pusieran en riesgo al personal, no solo propio sino también de los proveedores. Entre los mayores beneficios económicos asociados al uso de la tecnología y la digitalización, se destacan servicios tales como el consumo del papel, el servicio de impresión, correo y mensajería, el archivo de documentos físicos, la alta reducción de los desplazamientos terrestres y la suspensión total de los viajes aéreos de los empleados, la contratación de hoteles y demás gastos de viajes, lo cual al final también reduce el impacto ambiental de nuestras operaciones.

Con respecto a contratos de arrendamiento de inmuebles y servicios de mantenimiento que tienen estipulado su pago en dólares según la tasa de cambio corriente, se adelantó un especial abordaje con la contraparte, poniendo de manifiesto el impacto que esto implica a raíz de la volatilidad de la moneda, de esta manera, se lograron acuerdos que redundan en un beneficio mutuo y le dieron continuidad al buen relacionamiento.

La estrategia inmobiliaria y su proyección de crecimiento para para los próximos años se encuentra en una nueva etapa de revisión que involucra todas las áreas y que conecta el modelo operativo y de atención, la optimización de metros cuadrados, los costos y demás cambios que nos está planteando la época post COVID-19 largo plazo.

Ambiente Regulatorio

Durante el año 2020 se han tomado distintas medidas y se esperan otras en el futuro cercano que generan riesgos y oportunidades para Suramericana y sus operaciones en la región. Entre otras, en Colombia se han expedido normas que obligan a la devolución de primas en ramos con menor siniestralidad producto de aislamientos obligatorios, incluido SOAT; no obstante, la devolución no será a los tomadores sino al gobierno

nacional. No se descarta la posibilidad de que lo mismo suceda en otros países de la región, como Argentina, en donde se presentó una acción judicial en este sentido, y México.

De manera general se ha evidenciado una constante dinámica por parte de los diferentes gobiernos y reguladores en busca de intervenir generando impactos positivos en la economía y la sociedad. Así lo demuestran medidas de estímulo en materia fiscal como modificaciones en el calendario tributario, y flexibilización de las formas de pago de impuestos para el año 2020. En materia laboral se han realizado modificaciones a las normas de teletrabajo, generándose flexibilizaciones en este sentido, que pareciera van a quedarse en el largo plazo. En este sentido, tomando como ejemplo el regulador colombiano, se puede decir que ha sido amplio en la interpretación de las normas con el fin de promover el teletrabajo, y en países como Panamá, y Chile, se han acelerado reformas legislativas que venían en curso.

Con respecto a medidas relacionadas con el flujo de capital, observamos que en países como México y Chile se han empezado a generar conversaciones frente a la imposibilidad de repartir dividendos en el año 2020 por parte de las compañías a sus casas matrices, con el propósito de proteger la liquidez de los mercados internos. En México, la situación se da en torno a una recomendación del regulador financiero al sector asegurador, entre tanto, para el caso de Chile se presenta como un requisito para poder acceder a beneficios o alivios económicos. Continuamos en permanente seguimiento de la regulación, ya que no se descarta que medidas similares se adopten por otros reguladores de la región para 2021. En el caso particular de Suramericana ninguna de estas medidas representa una afectación desfavorable hasta el momento.

En el corto plazo, dada la crisis fiscal que se vislumbra por el aumento en el gasto de los países, se prevé que entre 2021 y 2022 se implementen reformas fiscales estructurales que pueden afectar los recursos disponibles de los ciudadanos, limitando así su capacidad de acceso a los servicios de seguro, y el aumento de tasas impositivas sobre el patrimonio, que pueden repercutir en una afectación para los resultados de la industria aseguradora. Si bien este fenómeno se vislumbra como medida general en Latinoamérica, las promesas presidenciales en Argentina y Uruguay, parecieran generar poca probabilidad de que esto suceda.

En materia de seguridad social en Colombia se han generado normas de gran impacto, especialmente las que obligan a las ARL a la destinación de recursos adicionales para elementos de bioseguridad y prevención en el trabajo para aquellos empleados con exposición directa a COVID-19, así mismo, la nueva regulación define el COVID-19 como una enfermedad laboral directa para las ocupaciones de la primera línea de atención. De igual forma, se han expedido normas que regulan canastas básicas de cobertura para la atención de COVID-19 por parte del estado, aliviando la carga económica de las EPS, y se han generado avances que permiten cada vez mayores facultades para la atención remota de pacientes bajo la modalidad de telemedicina.

Negocio

Para el segundo trimestre del año los resultados operativos de las filiales de Suramericana han comenzado a presentar algunos impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios y a las cuarentenas implementadas en la región que repercuten en una desaceleración en las economías, sin embargo, en este sentido, se destaca positivamente la situación de Uruguay donde se presentó una cuarentena más corta, comprometiendo en menor medida la actividad económica local.

Al cierre de junio la Compañía ya ha desarrollado iniciativas para contrarrestar los efectos negativos, tales como medidas de acompañamiento y asesoría a los clientes en las renovaciones, transformación de las soluciones entregadas para que respondan a las nuevas condiciones del entorno, otorgamiento de plazos adicionales para los pagos, fomento de las plataformas virtuales y nuevas herramientas para los canales de

distribución, así como la aceleración en la implementación de iniciativas asociadas a la transformación del modelo operativo, que propenden por mayor agilidad, pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia en las nuevas condiciones en que se mueve el mundo.

Hoy más que nunca resulta relevante el papel de nuestras empresas prestadoras de servicios en el sector de la salud en Colombia, las cuales contribuyen a contener y mitigar la emergencia sanitaria, en coordinación con las autoridades gubernamentales. Parte de las acciones con las que aportamos a la solución, son la ampliación de capacidades para las asistencias y servicios, incrementando el número de profesionales en salud, los cuales hoy suman cerca de 10 mil empleados, así como la implementación de tecnología para la atención virtual, con una cantidad importante de atenciones diarias, la toma de muestras en IPS propias, a domicilio y en la modalidad de drive thru.

Por su parte, el 27 de marzo de 2020 el presidente de la República de Colombia emitió el decreto 488, el cual en su artículo 5. Recursos del Sistema de Riesgos Laborales para enfrentar el Coronavirus COVID-19, decretó que hasta tanto permanezcan los hechos que dieron lugar a la emergencia económica, social y sanitaria, las Administradoras Riesgos Laborales, que para nuestro caso sería la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. con su solución ARL SURA, deben destinar los recursos de las cotizaciones en riesgos laborales que trata el artículo 11 de la Ley 1562 de 2012, en actividades de promoción y prevención de contagio, mediante la compra de elementos de protección personal, chequeos médicos frecuentes de carácter preventivo y diagnóstico, así como emprender acciones de intervención directa relacionadas con la contención, mitigación y atención de la pandemia. Estos recursos son destinados a los trabajadores de las empresas afiliadas, que con ocasión de las labores que desempeñan, están directamente expuestos al contagio del virus.

Los ingresos por primas de seguros presentan una menor dinámica en negocios nuevos, con mayores impactos en las soluciones de movilidad y en el canal afinidad debido a las clausuras económicas durante las cuarentenas; por otro lado, las renovaciones continúan con niveles similares al mismo periodo del año anterior gracias a las iniciativas de acompañamiento a los segmentos de personas, y pequeñas y medianas empresas. Adicionalmente, la dinámica de primas emitidas refleja estrategias en donde se busca retribuir al cliente por la menor exposición a riesgos, ya sea en la modalidad de devolución de primas, descuentos o adición de coberturas.

Los seguros obligatorios en Colombia han presentado una contracción en sus ingresos asociados a la menor dinámica económica y el mayor desempleo en el país, con impactos principalmente en la ARL que presenta un decrecimiento en los ingresos del 2%.

Así mismo, alineado con la reducción de ingresos y la menor actividad económica, durante el segundo trimestre se presentó una disminución en la exposición de riesgos, principalmente en las soluciones de movilidad, propiedad y patrimoniales, lo cual generó una reducción en la frecuencia de siniestros de estas soluciones. Adicionalmente, se presentaron menores reclamaciones en la solución de salud por el aplazamiento de procedimientos médicos.

En los países donde se tiene mayor exposición por las soluciones de Salud y Vida, la curva de infectados no ha alcanzado el pico de contagios y por ende los efectos en la siniestralidad asociada a COVID-19 aún se encuentra en etapas tempranas, no obstante ya se ha evidenciado un mayor impacto en Colombia, en donde al cierre de junio se registraban 19 casos mortales en la ARL, 64 en Vida y 1.724 en las pólizas de Salud.

Suramericana y sus filiales ante el contexto del COVID-19, han realizado esfuerzos para la contracción de los gastos administrativos, especialmente en gastos de inmuebles, viajes, logísticos y honorarios; así como la

evaluación de la pertinencia de proyectos y la focalización de alternativas dentro del modelo operativo que propenden por una mayor eficiencia de los procesos.

Reservas

Durante el último trimestre las reservas de la Compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 30 de junio de 2020 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, todo dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países por lo que, al interior de la Compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la Compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

Durante el segundo trimestre de 2020 los mercados presentaron una recuperación importante, especialmente los desarrollados, regresando a niveles pre-COVID como en el caso del índice accionario DOW JONES que obtuvo un avance del 18% durante el trimestre comparado con los primeros tres meses del año donde presentó una pérdida del 15%, esto generó también confianza en los mercados de renta fija que presentaron valorizaciones importantes a lo largo de toda la curva de rendimientos. La reapertura gradual de las diferentes economías ha permitido dicha recuperación generando una confianza generalizada en los mercados de valores.

Por otro lado, la desaceleración económica ha llevado a descontar registros de inflación bastante bajos para el cierre de año, lo cual afecta nuestros portafolios de inversión que se encuentran altamente indexados a este indicador, es importante anotar que este impacto de bajas inflaciones es negativo para el ingreso por inversiones, pero se compensa con el recalcu de las reservas de seguro que también responden a obligaciones indexadas a inflación. Este tipo de compensaciones son las que se logran con nuestro modelo de gestión de ALM (Calce de Activos y Pasivos), mitigando los impactos en los resultados como Compañía. Esta adecuada gestión nos permite contar con cumplimientos de presupuesto en el ingreso por inversiones superiores al 100%.

Nuevamente, resaltamos que los niveles de calce de reservas en las filiales no han presentado deterioro, manteniéndose aun con excesos importantes en cada una de ellas, así mismo, los márgenes de solvencia a nivel regulatorio e interno se preservan sin afectación a pesar de la coyuntura.

Riesgo de Crédito

Durante el último trimestre la situación de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones no presentó cambios significativos. Sin embargo, sí se presentaron situaciones puntuales en Chile, Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- **Chile:** Se presentó un deterioro operativo importante en los bonos un emisor de la cartera. Su valor a costo amortizado al cierre de junio es de USD 1.65 millones y debido a el análisis, el seguimiento continuo y la metodología de deterioro de inversiones, se está reconociendo un mayor valor de deterioro para esta inversión.
- **Argentina:** De forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, el país continúa con sus planes de reestructuración de la deuda, lo cual tenía previsto antes de la coyuntura de la pandemia, en este sentido, la Compañía sigue preparándose para enfrentar un posible riesgo de liquidez por el aplazamiento en el pago de algunos cupones y vencimiento de títulos, sin implicaciones de pérdida de capital hasta el momento.
- **El Salvador:** En esta cartera, dos emisores presentaron planes de periodos de gracia para pago de capital. Estos fueron aprobados por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de estas inversiones asciende a USD 1.2 millones.

Adicional a los puntos anteriores, no hay deterioros adicionales significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Suramericana S.A., lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son, Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, para estos, se esperarían impactos en los portafolios de inversión y los estados financieros en caso de presentarse bajas en la calificación crediticia de los emisores. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la Compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual se valida constantemente al interior de Suramericana. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, si bien en algunos países se están otorgando mayores plazos para pagar las primas debido a decisiones gubernamentales generando un aumento en los días de rotación de cuentas por cobrar, principalmente en República Dominicana y en Panamá, no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la Compañía. Es importante tener en cuenta, que, en Sura Panamá, se evidencia un deterioro importante para este trimestre en las carteras de autos y vida individual ya que se han evidenciado un aumento en la mora sobre todo en las cuentas de 90 a 120 días. Adicionalmente, se está realizando un proceso de revisión a detalle con cada una de las filiales con el fin de evidenciar si existen temas adicionales a considerar con respecto a la cartera de clientes.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante este segundo trimestre, somos conscientes de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual, por lo que permanentemente la Compañía vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc.

Impactos Cambiarios

Frente al dólar americano las monedas emergentes se han recuperado de manera importante durante el segundo trimestre tal como se había previsto, entre otras razones debido a los mayores niveles de confianza que han ayudado a presentar valorizaciones de las monedas en Latinoamérica, así como la abundante liquidez producto de las ayudas de los gobiernos en cada una de sus economías. Sin embargo, esperamos volatilidad en lo que resta del año a medida que se presenten nuevos rebrotes del virus y que el acceso a algunos mercados se empiece a ver afectado por los altos niveles de deuda y percepción de mayor riesgo, la Compañía no pierde de vista las condiciones y expectativas asociadas al comportamiento de las monedas y los riesgos que esto le deriva, para con ello, implementar nuevas estrategias en la gestión de sus activos, priorizando la mitigación sin perder de vista las oportunidades de rentabilizar que ofrece el mercado.

De cualquier forma, los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de junio de 2020.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de junio de 2020 la Compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que no se identificaron elementos que generen la no recuperabilidad de estos, sin embargo, se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la Compañía considera que por ahora ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la Compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

En Suramericana entendemos que la coyuntura generada por el COVID-19 representa dado sus impactos concentrados, principalmente en el corto plazo, un desvío en algunos indicadores financieros y operativos, inicialmente considerados a fines de concluir si es pertinente evaluar indicios de deterioro en cada una de

las filiales. Sin embargo, al interior de la Compañía consideramos que por ahora continuamos dimensionando la situación y comprendiendo los impactos que podemos tener durante el año 2020. Así las cosas, ante la alta incertidumbre, no tenemos bases sólidas para prever las consecuencias derivadas de la contingencia a partir del año 2021 en adelante, lo cual genera limitaciones a la hora de hacer cualquier evaluación financiera de largo plazo. Además de las restricciones que esto trae desde el punto de vista de modelación. En Suramericana tenemos tres argumentos que consideramos de alto valor para no realizar por ahora la evaluación de indicios de deterioro sobre nuestras subsidiarias y son los siguientes:

En la tabla adjunta a continuación hacemos referencia a dos indicadores que resultan de los ejercicios de valoración que realizamos en las pruebas de deterioro a Septiembre de 2019; en estas modelaciones, presentamos una suficiencia de la plusvalía, entendida como el porcentaje de exceso del valor recuperable de la plusvalía calculada a este corte sobre la plusvalía registrada en libros, mayor al 25%, que para la Compañía es considerado un margen de seguridad relevante y que le permitiría sin problema soportar esta pandemia desde el frente financiero de valoración. Aunado a lo anterior, el segundo indicador evaluado refleja el porcentaje del valor recuperable a septiembre de 2019 de las compañías, explicado por los flujos de dividendos esperados a partir del año 2022 en adelante, donde se evidencie para todos los casos que el impacto de estos flujos está por encima del 90%, con lo cual bajo un escenario de no distribución de dividendos en 2020 y 2021 dado el plan de negocios, no habría causal de un deterioro, debido a que gran parte del valor de estas compañías se explica en la materialización de una estrategia que a hoy requiere inversión en el corto plazo y espera créditos para el mediano y largo plazo.

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Suficiencia de la Plusvalía Sept. 2019	Porcentaje que representa en el valor recuperable, los flujos del 2022 en adelante
Brasil	Valoración a 9/30/2019	BRL	10 años	200%	100%
Chile	Valoración a 9/30/2019	CLP	10 años	37%	100%
México	Valoración a 9/30/2019	MXN	10 años	41%	98%
Uruguay	Valoración a 9/30/2019	UYU	10 años	46%	95%
Colombia	Valoración a 9/30/2019	COP	6 años	949%	97%
Panamá	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	2,754%	95%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2019	DOP	10 años	1,102%	94%
El Salvador	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	27%	92%

Un tercer elemento que para la Compañía es relevante en el contexto de la modelación realizada el año pasado, es que los dividendos futuros obtenidos en esa simulación resultan producto de la definición de unos indicadores mínimos de solvencia y calce, que como compañía consideramos adecuados, es decir, que son modelados a partir de nuestra visión interna. Sin embargo, estos indicadores que son independientes por filial representan una visión conservadora con relación al cumplimiento que desde la regulación local se debe tener. Dado este contexto, si como Compañía no incluyéramos estos factores, el nivel de dividendos que esperaríamos de nuestras filiales sería mayor, y por lo tanto esto repercutiría a su vez en tener mayor suficiencia en la valoración de la plusvalía; enfoque que tendría cualquier accionista que no maneje nuestros estándares.

Por lo anterior, siguiendo el análisis del periodo anterior ratificamos que la gerencia de Suramericana no identifica un deterioro de las condiciones de valor de sus filiales. Los niveles de calce y de solvencia que permiten definir la capacidad de reparto de dividendos en las filiales se mantienen suficientes, lo cual permite

inferir que el valor medido a través del descuento de flujos futuros no se ha visto impactado, igualmente, es importante resaltar que aún se mantiene una alta incertidumbre por el comportamiento de las principales variables del negocio de seguros como lo son los ingresos por primas, su efectivo recaudo y los pagos de siniestros futuros, lo que hace difícil proyectar comportamientos y resultados más allá de este año, con relación a la información hasta el momento conocida.

Estamos en permanente seguimiento de las necesidades de capital de todas nuestras filiales, bien sea por deterioro en las condiciones o por el crecimiento de las diferentes líneas de negocio, así como del impacto que pueda tener esto en el valor de nuestras compañías.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describe las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores de los instrumentos financieros:

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los demás instrumentos de renta variable o fija, se realiza el correspondiente ajuste para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido o su valor de mercado, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente a su costo.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale, en una aproximación ajustada a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares. El valor razonable estimado de los depósitos a plazo se basa en flujos de efectivo descontados utilizando tasas de interés actuales en el mercado de dinero, de deudas con un riesgo de crédito y madurez similar.

Jerarquía del valor razonable

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles de medición los datos de entrada de técnicas de valoración. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3). Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación, se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana:

Nivel 1 - Precios cotizados en mercados activos

Son activos, cuyos precios son cotizados (no-ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede tener acceso a la fecha de medición. Un precio cotizado en un mercado activo proporciona la evidencia más fiable del valor razonable y se utilizará sin ajuste para medir el valor razonable siempre que esté disponible. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los proveedores de precios o de fuentes oficiales de los países donde Suramericana tiene presencia, como Bancos Centrales, Bolsas de Valores y Comités de Valoración. Entre los activos pertenecientes a la Jerarquía 1 se encuentran todos los títulos del portafolio tanto de renta fija local como internacional que reportan un precio, junto con las acciones locales, los fondos mutuos, los Exchange-Traded Fund (ETF's) y las carteras colectivas.

Nivel 2 – Modelado con los datos de entrada observables del mercado

Son activos, cuyas valoraciones se realizan con datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los custodios de valores del portafolio y los proveedores de precios. Para la clasificación en la jerarquía del valor razonable, se utiliza la liquidez del mercado como marco de referencia. Así, los títulos transados en plazas menos líquidas que los de Jerarquía 1 se clasifican como de Jerarquía 2, entre ellos se encuentran algunos títulos de renta fija local e internacional que valoran por margen, las notas estructuradas, los fondos de capital privado, y algunas titularizaciones.

Nivel 3 – Modelado con los datos de entrada no observables

Son activos, cuyas valoraciones están basadas en datos no-observables importantes para el activo o pasivo. Para el nivel 3, será Suramericana S.A. quien se encargará de definir las variables y aplicar la metodología.

- **Tasa Interna de Retorno (TIR):** es una metodología de valoración exponencial que permite descontar los flujos de caja futuros mediante la tasa que se negoció en el momento de la compra.
- **Costo Atribuido:** es un valor que refleja el neto entre los costos y las provisiones de las acciones de baja bursatilidad que se tienen en las filiales. Se usa debido a que, para las acciones que no tengan ninguna liquidez, este refleja el valor del balance inicial con la mejor información conocida hasta ese momento.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones razonables de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los ejercicios terminados al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

6.1. Activos financieros

El saldo de los activos financieros de Suramericana es el siguiente:

Junio 2020

Corriente	Activos financieros al valor razonable			Activos financieros al costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total
	Nota	Resultado	Patrimonio			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	79,768	79,768
Inversiones	6.1.2	334,161	-	-	-	334,161
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar		-	-	128	-	128
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.3	-	-	180,075	-	180,075
Total activos financieros corrientes		334,161	-	180,203	79,768	594,132

Diciembre 2019

Corriente	Activos financieros al valor razonable			Activos financieros al costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total
	Nota	Resultado	Patrimonio			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	110,678	110,678
Inversiones	6.1.2	30,993	-	19,568	-	50,561
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar		-	-	26	-	26
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.3	-	-	25,896	-	25,896
Total activos financieros corrientes		30,993	-	45,490	110,678	187,161

Los activos financieros de Suramericana son corrientes y medidos inicialmente a valor razonable y las cuentas por cobrar son medidas posteriormente a costo amortizado.

El incremento en las inversiones medidas a valor razonable con cambios en resultados para el periodo de junio 2020, corresponde a la absorción del portafolio transferido por parte de Seguros de Vida Suramericana Colombia en el proceso de escisión materializado el día 31 de mayo de este año.

Movimiento de los activos financieros

	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultado	Activos financieros al costo amortizado	Total
Al 1 de enero de 2019	35,203	-	35,203
Adiciones	21,713	19,767	41,480
Bajas	(24,313)	-	(24,313)
Valoración de activos financieros	(1,610)	(199)	(1,809)
Al 31 de diciembre de 2019	30,993	19,568	50,561
Valor recibido Escisión Seguros de Vida Suramericana S.A.	504,640	-	504,640
Adiciones	8,125	15,141	23,266
Bajas	(204,381)	(34,500)	(238,881)
Valoración de activos financieros	(5,216)	(209)	(5,425)
Al 30 de junio de 2020	334,161	-	334,161

6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes corresponde a:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Efectivo y caja	41	35
Bancos nacionales	54,176	83,973
Bancos del exterior	21,414	12,912
Equivalentes de efectivo ⁽¹⁾	2,805	12,707
Efectivo y equivalentes al efectivo	78,436	109,627
Efectivo restringido ⁽²⁾	1,332	1,051
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo	79,768	110,678

Los recursos que se encuentran depositados en cuentas corrientes y de ahorro devengan intereses diarios a las tasas de interés previamente fijadas por los bancos. Aquellos montos invertidos en fondos de inversión colectivos generan rendimientos de acuerdo con el comportamiento de las tasas de mercado.

- (1) Corresponden a derechos fiduciarios y compras de transferencias simultáneas.
- (2) El efectivo restringido corresponde a un plan institucional de Protección S.A destinado a cubrir obligaciones derivadas de beneficios a empleados.

6.1.2 Inversiones

Suramericana tiene las siguientes inversiones medidas a valor razonable con cambios en resultados:

	Junio 2020			Diciembre 2019		
	Inversiones al valor razonable con cambios en resultado	Inversiones al costo amortizado	Total	Inversiones al valor razonable con cambios en resultado	Inversiones al costo amortizado	Total
Certificado de depósito a término C.D.T. y Bonos ordinarios	247,530	-	247,530	10,308	19,568	29,876
Otras inversiones a valor razonable	22,077	-	22,077	20,685	-	20,685
Títulos de tesorería TES	62,511	-	62,511	-	-	-
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	2,043	-	2,043	-	-	-
Total instrumentos financieros con cambios en resultados	334,161	-	334,161	30,993	19,568	50,561

6.1.3 Cuentas por cobrar partes relacionadas

Las cuentas por cobrar partes relacionadas corresponden a cuentas corrientes entre compañías subsidiarias las cuales se detallan a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Dividendos por cobrar		
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	-	1,433
Seguros de Vida Suramericana S.A.	141,640	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	31,994	-
Total dividendos por cobrar	173,634	1,433
Servicios Generales Suramericana S.A.S	-	69
Seguros Suramericana S.A. Panamá	6,386	24,394
Cuentas por cobrar subsidiarias	6,386	24,463
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	55	-
Cuentas por cobrar matriz	55	-
Total cuentas por cobrar partes relacionadas (Nota 6.1)	180,075	25,896

6.2. Pasivos financieros

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Junio 2020

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2.1	5,311	5,311
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.2	164,526	164,526
Total		169,837	169,837

No Corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Títulos emitidos	6.2.3	847,964	847,964
Total		847,964	847,964

Total pasivos financieros		1,017,801	1,017,801
----------------------------------	--	------------------	------------------

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2.1	13,060	13,060
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.2	1,318	1,318
Títulos emitidos	6.2.3	148,141	148,141
Total		162,519	162,519

No Corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Títulos emitidos	6.2.3	848,664	848,664
Total		848,664	848,664

Total pasivos financieros		1,011,183	1,011,183
----------------------------------	--	------------------	------------------

6.2.1. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

El detalle de las cuentas por pagar corrientes comerciales y otras cuentas por pagar se indica a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Proveedores	2,147	10,266
Retenciones en la fuente	1,664	1,252
Retenciones y aportes de nómina	804	12
Costos y gastos por pagar	493	970
Otros acreedores	181	490
Impuestos a las ventas retenido	22	70
Total	5,311	13,060

6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden al pago de servicios y cuentas por pagar a subsidiarias y casa matriz:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Dividendos por pagar		
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	133,888	-
Munich Re	30,047	-
Fundación Suramericana	2	-
Corporación Unidad del Conocimiento	2	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	2	-
Total dividendos por pagar	163,941	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	34	28
Seguros de Vida Suramericana S.A.	132	354
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	133	202

	Junio 2020	Diciembre 2019
Arus Holding S.A.	260	349
EPS Suramericana S.A.	1	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	25	-
Cuentas por pagar subsidiarias	585	933
Sura Asset Management S.A.	-	385
Cuentas por pagar otras relacionadas	-	385
Total cuentas por pagar partes relacionadas (Nota 6.2)	164,526	1,318

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	220,041	204,517
Dividendos pagados	(56,100)	(204,517)
Dividendos por pagar (nota 6.2.2)	163,941	-

Se decretó un dividendo de \$2,205,062.8 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas para ser pagados en dinero efectivo durante el año 2020.

6.2.3. Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Bonos en circulación	847,964	996,805
Total	847,964	996,805

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1,000,000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con una tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

El 23 de junio de 2020 transcurrido 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

A continuación, se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Junio 2020

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2020	Valor razonable 2020	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,321	267,765	Precio	5.3415%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,144	322,104	Precio	5.9608%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,499	300,373	Precio	6.7615%
Total			847,964	890,242		

Diciembre 2019

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2019	Valor razonable 2019	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	148,141	149,599	Precio	5.48%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,471	273,625	Precio	5.78%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,399	331,487	Precio	6.23%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,794	315,735	Precio	6.75%
Total			996,805	1,070,446		

NOTA 7. IMPUESTOS

7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera

Los siguientes son los impuestos reconocidos en el estado de situación financiera:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Activo por impuesto corriente (1)	7,125	9,483
Pasivo por impuesto corriente (2)	(51,373)	(212)
Saldo neto activo/pasivo impuesto corriente	(44,248)	9,271
Pasivo por impuesto diferido (3)	68,856	96,565

A continuación se detallan los saldos del impuesto corriente y diferido en activo y pasivo antes de compensación:

(1) Saldos a favor por impuesto corriente

	Junio 2020	Diciembre 2019
Retención en la fuente	15,424	58,983
Anticipo de industria y comercio	259	1,724
Sobrantes impuestos	7,125	760
Total impuesto corriente activo	22,808	61,467

(2) Cuentas por pagar por impuesto corriente

	Junio 2020	Diciembre 2019
Impuesto de renta	66,576	50,260
Industria y comercio	480	1,936
Total impuesto corriente pasivo	67,056	52,196
Total impuesto corriente neto en el activo (pasivo)	(44,248)	9,271

(3) Saldos a favor por impuesto diferido

	Junio 2020	Diciembre 2019
Por cambios en la medición de las prestaciones para empleados	1,959	5,722
Por cambios en la medición de los activos financieros	1,624	2,070
Por derechos de uso	244	158
Por cambios en la medición de activos intangibles	2,555	2,554
Pérdidas fiscales	2,138	-
Total activo por impuesto diferido	8,520	10,504

Cuentas por pagar por impuesto diferido

Por cambios en la medición de los activos financieros	173	258
Por cambios en la medición de los activos fijos	159	150
Por inversiones en subsidiarias	75,411	105,026
Por obligaciones financieras	1,633	1,635
Total pasivo por impuesto diferido	77,376	107,069
Total impuesto diferido neto	(68,856)	(96,565)

7.2. Impuestos reconocidos en el resultado del período

	Junio 2020	Junio 2019
Gasto por impuesto corriente	66,577	51,637
Ajuste de periodos anteriores	2,358	(242)
Ingreso (gasto) por impuesto diferido	(27,928)	(37,100)
Constitución /reversión de diferencias temporarias	(27,928)	(36,744)
Efecto cambio de tasas por reforma tributaria	-	(356)
Gasto por impuesto a las ganancias	41,007	14,295

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva

La conciliación de la tasa efectiva de tributación de Suramericana lo aplicable por los periodos terminados al 30 de junio de 2020 y 2019, respectivamente, es la siguiente:

	Junio 2020		Junio 2019	
	Tasa	Saldo	Tasa	Saldo
Ganancia contable antes de impuesto		318,059		192,473
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	32%	101,779	33%	63,516
Más efecto Fiscal de:				
Gastos no deducibles	3%	10,024	0%	258
Ingresos fiscales *	4%	13,703	20%	36,746
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados	-27%	(86,857)	-46%	(86,225)
Mas Ajustes de periodos anteriores	1%	2,358		
Impuesto a las ganancias	13%	41,007	7%	14,295

*En el rubro de ingresos fiscales se lleva el neto de los dividendos recibidos y que se esperan recibir como gravados menos lo calculado en el impuesto diferido del año anterior.

7.4 Saldos de impuestos diferidos

El saldo activo/pasivo neto por el impuesto a las ganancias diferido reconociendo en otros resultados integrales del ejercicio finalizado el 30 de junio de 2020 y el 31 de diciembre de 2019, es el siguiente:

	Saldo 31 de diciembre de 2019	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 30 de junio de 2020		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	2,070	(446)	-	1,624	1,624	-
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(150)	(9)	-	(159)	-	159
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	5,722	(3,544)	(219)	1,959	1,959	-
Activos Intangibles (Corresponde a la medición de activos Intangibles)	2,555	-	-	2,555	2,555	-
Derechos de uso (Corresponde al cálculo del activo por derechos de uso y su correspondiente pasivo financiero)	157	87	-	244	244	-
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(1,635)	2	-	(1,633)	-	1,633
Dividendos subsidiarias (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2020)	(105,026)	29,615	-	(75,411)	-	75,411
Activos financieros (Corresponde a la medición de activos financieros)	(258)	85	-	(173)	-	173
Dividendos subsidiarios (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2018)	-	-	-	-	-	-
Pérdidas fiscales	-	2,138	-	2,138	2,138	-
Total	(96,565)	27,928	(219)	(68,856)	8,520	77,376

	Saldo 31 de diciembre de 2018	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 31 de diciembre de 2019		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	1,527	543	-	2,070	2,070	-
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(116)	(34)	-	(150)	-	(150)
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	8,181	(3,872)	1,413	5,722	5,722	-
Activos intangibles (corresponde a la medición de activos intangibles)	-	2,555	-	2,555	2,555	-
Derechos de uso (corresponde al cálculo del activo por derechos de uso y su correspondiente pasivo financiero)	-	157	-	157	157	-
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(2,400)	765	-	(1,635)	-	(1,635)
Dividendos de subsidiarias (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2020)	(90,778)	(14,248)	-	(105,026)	-	(105,026)
Activos financieros (corresponde a la medición de activos financieros)	-	(258)	-	(258)	-	(258)
Total	(83,586)	(14,393)	1,413	(96,565)	10,504	(107,069)

7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos

El siguiente cuadro es un resumen del movimiento del impuesto diferido:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Saldo inicial, posición neta impuesto diferido pasivo	96,565	83,586
(Ingreso) Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	(27,928)	14,393
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	219	(1,413)
Saldo final, posición neta impuesto diferido pasivo	68,856	96,565

Firmeza de las Declaraciones del Impuesto Sobre la Renta:

A partir del año 2017, el término general de firmeza de las declaraciones tributarias es de 3 años, contados desde la fecha de su vencimiento o desde de la fecha de su presentación (cuando estas hayan sido presentadas de forma extemporánea).

La ley 2010 de 2019, estableció que aquellas declaraciones en las cuales se presenten saldos a favor, el término de firmeza será de 3 años, desde la fecha de la presentación de la solicitud de devolución o compensación; cuando se tenga la obligación de presentar la declaración de precios de transferencia, la declaración de renta tendrá un término de firmeza de 5 años y aquellas declaraciones tributarias en las que se liquiden pérdidas fiscales, quedarán en firme a los 5 años contados a partir de la fecha de su presentación. Actualmente, Suramericana no tienen ningún proceso pendiente con la autoridad tributaria - DIAN.

7.6. Asuntos tributarios en Colombia

Ley de Crecimiento Económico LEY 2010 de 2019

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes, introducidas por la ley:

Personas Jurídicas

Disminución gradual de la tarifa del Impuesto de renta 32% para el año 2020, 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020 4%, 2021 y 2022 al 3%.

La tarifa de renta presuntiva se disminuye a 0.5% para 2020 y a partir de 2021 será del 0%.

Se crea la deducción del primer empleo: Es deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Beneficio de auditoría por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Continúan como rentas exentas los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993.

La regla de subcapitalización para la deducción de intereses aplica para deudas contraídas únicamente con vinculados económicos nacionales y del exterior y solo podrán deducirse aquellos intereses cuyo monto total promedio no exceda el resultado de multiplicar por 2 el patrimonio líquido a 31 de diciembre del año inmediatamente anterior. Esta limitación no aplica para sociedades sometidas a inspección y vigilancia de la Supe financiera.

Deducibilidad del 100% de los impuestos pagados. En el caso del ICA se puede optar por tomar como descuento tributario el 50% efectivamente pagado.

Son deducibles los pagos de estudios que realice la empresa en beneficio del empleado o su núcleo familiar y no se consideran pagos indirectos al trabajador.

Los responsables del impuesto sobre las ventas pueden descontar en el impuesto sobre la renta, el IVA pagado por los activos fijos adquiridos, construidos, formados o importados en el año que se efectúe el pago o cualquiera de los periodos siguientes.

Dividendos

Se aumenta la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%. Retención en la fuente sobre dividendos no gravados del 7.5%.

Se exceptúan de esta retención, los dividendos percibidos por las CHC y los Grupos empresariales. Cuando los dividendos son gravados, están sujetos a la tarifa de renta, caso en el cual, la retención del 7.5% se aplicará una vez disminuido este impuesto.

Impuesto sobre las Ventas

Se elimina el impuesto al consumo del 2% que recaía sobre inmuebles que excedían los 26.800 UVT (\$918 millones).

Se crea a partir de 2020 una compensación del IVA a favor de la población más vulnerable según lo determine el Ministerio de Hacienda y Crédito Público.

Se establece exención de IVA por 3 días al año sobre bienes enajenados dentro del país como vestuario, electrodomésticos, elementos deportivos, juguetes y útiles escolares.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros, las bicicletas eléctricas, motos eléctricas, patines, monopatines, monopatines eléctricos, patinetas, y patinetas eléctricas, que no superen el \$1.780.350.

Continúa el IVA en las comisiones por colocación de seguros de vida y Soat.

Obras por Impuestos

El contribuyente puede optar por el mecanismo de obras por impuestos de la Ley 1819 de 2016 en donde se realizaba la inversión directa en proyectos viabilizados y prioritarios de trascendencia social en municipios ZOMAC.

Facturación Electrónica

Dentro de la facturación electrónica se contemplan otras operaciones como pagos de nómina, importaciones, exportaciones y pagos a no responsables del IVA. A partir de 2020 se requerirá factura electrónica para la procedencia de impuestos descontables, y costos y gastos deducibles, de conformidad con la siguiente tabla:

Año	Porcentaje máximo que podrá soportarse sin factura electrónica
2020	30%
2021	20%
2022	10%

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

la IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que no existe claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiendo por esto todos los impuestos, ya sean nacionales o extranjeros que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. La CINIIF 23 entiende por "tratamiento impositivo incierto" a todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal, es un tratamiento impositivo incierto si su aceptabilidad es dudosa según la legislación fiscal. Es preciso indicar que, para efectos de esta interpretación, se entiende por autoridad fiscal al organismo u organismos que deciden si los tratamientos impositivos son aceptables según la legislación fiscal, incluyendo a los tribunales de justicia competentes para tal efecto.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

De acuerdo con la revisión efectuada, en la Compañía no existen situaciones fiscales que puedan estar sujeta al análisis de incertidumbre al que hace referencia la CINIIF 23 y que puedan ocasionar controversias o discusiones con la autoridad fiscal, lo anterior denota que el impuesto a las Ganancias está calculado de acuerdo con las normas vigentes.

Principales medidas adoptadas por el gobierno de Colombia frente al COVID - 19

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, El Gobierno de Colombia tomó medidas en medio de la emergencia económica y social, tales como: ampliación del plazo para el pago de la segunda cuota renta; adicionalmente, se ampliaron los plazos para la presentación de la declaración del impuesto de renta y pago de la tercera cuota hasta junio de 2020; se procederá con la devolución automática de las solicitudes de devolución de saldos a favor radicadas antes del 19 de junio y el tiempo de respuesta se estableció en un máximo de 15 días; se exonera transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo; se crea transitoriamente el impuesto denominado contribución solidaria, que recae sobre algunos empleados públicos, contratistas del estado y mega-pensiones para ayudar a personas vulnerables; durante la contingencia no tendrán IVA las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19, también se excluye del impuesto sobre las ventas los arrendamientos de locales comerciales para los meses de junio y julio de 2020 de los cuales sus ingresos hayan disminuido por cierre total o parcial a razón del confinamiento obligatorio además se contemplan exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos.

NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS

8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Durante 2018, como resultado de la fusión llevada a cabo entre Suramericana S.A. y su subsidiaria Inversura Panamá Internacional, Suramericana S.A. adquirió la participación directa en las compañías asociadas ARS Palic Salud S.A. domiciliada en República Dominicana y Planeco Panamá S.A.

Información general de las inversiones en asociadas

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	2020		2019	
			% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Planeco Panamá S.A.	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	-	-	25%	3,419,088

Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle de las inversiones en asociadas al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

Inversión	Junio 2020	Diciembre 2019
Planeco Panamá S.A.	-	11,071
Total	-	11,071

Dividendos recibidos

Los ingresos por dividendos provienen de las siguientes compañías:

	Junio 2020	Junio 2019
ARS Palic Salud S.A.	-	9,329
Total	-	9,329

Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros al 31 de diciembre de 2019:

Diciembre 2019	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Planeco Panamá S.A.	24,893	39,463	(14,570)	(5,512)

Movimiento de las inversiones en asociadas

	ARS Palic Salud S.A.	Planeco Panamá S.A.	Total
Al 31 de diciembre de 2018	20,914	9,063	29,977
Adiciones ¹	-	2,008	2,008
Traslado a activos mantenidos para la venta	(20,914)	-	(20,914)
Al 31 de diciembre de 2019	-	11,071	11,071

	Planeco Panamá S.A.	Total
Al 31 de diciembre de 2019	11,071	11,071
Adiciones ¹	99	99
Deterioro ²	(11,159)	(11,159)
Sobrante liquidación	(11)	(11)
Al 30 de junio de 2020	-	-

¹Las adiciones corresponden a capitalizaciones.

²La administración de la compañía Planeco Panamá S.A., realizó la entrega de la totalidad de los bienes de la sociedad a sus accionistas, considerando que cesó los fines para los cuales fue constituida, sin embargo, dadas las condiciones que atraviesa el mundo por la pandemia, actualmente se encuentra en proceso de formalizar la documentación de los trámites legales de disolución y liquidación, éstos quedaron suspendidos en vista de que la República de Panamá se encuentra en cuarentena total obligatoria.

Al inicio del año 2020, una vez anunciada esta decisión, e iniciados los tramites tendientes a la liquidación de Planeco Panamá S.A., Suramericana tomó la decisión de deteriorar el 100% de la inversión asociada a su participación en esta compañía, equivalente a \$ 11,170 millones, por considerar que su valor en libros no era recuperable, lo cual se evidenció al recibir en el mes de marzo el remanente correspondiente por \$11 millones.

8.2. Inversiones en subsidiarias

Información general de las inversiones en subsidiarias

Activos, pasivos, patrimonios y resultados de las subsidiarias

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados de cada una de las compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros del período de 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 son los siguientes:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	26,377	25,624
Domicilio:	Medellín	Pasivo	20,374	22,212
País:	Colombia	Patrimonio	6,003	3,412
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	2,591	158
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	207,834	191,684
Domicilio:	Medellín	Pasivo	155,178	125,447
País:	Colombia	Patrimonio	52,656	66,237
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Pérdida Ganancia	(13,188)	11,672
		Participación	100%	100%

EPS Suramericana S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	1,421,344	1,180,170
Domicilio:	Medellín	Pasivo	1,115,077	887,342
País:	Colombia	Patrimonio	306,267	292,828
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	13,440	8,142
		Participación	100%	100%

Operaciones Generales Suramericana S.A.S.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	147,522	143,000
Domicilio:	Medellín	Pasivo	62,468	65,204
País:	Colombia	Patrimonio	85,054	77,796
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Pérdida	(4,734)	(7,004)
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	10,847,635	10,773,928
Domicilio:	Medellín	Pasivo	8,956,352	8,397,012
País:	Colombia	Patrimonio	1,891,283	2,376,916
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	216,648	539,383
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,871,486	4,552,127
Domicilio:	Medellín	Pasivo	3,962,403	3,641,365
País:	Colombia	Patrimonio	909,083	910,762
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	33,288	42,507
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	238,720	193,858
Domicilio:	Medellín	Pasivo	217,187	173,054
País:	Colombia	Patrimonio	21,533	20,804
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	729	1,327
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.S				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	720,858	671,413
Domicilio:	Medellín	Pasivo	439,517	398,273
País:	Colombia	Patrimonio	281,341	273,140
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	7,739	26,973
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana Panamá S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	1,126,765	968,410
Domicilio:	Panamá	Pasivo	702,927	630,993
País:	Panamá	Patrimonio	423,838	337,417
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	31,932	62,221
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	661	554
Domicilio:	Panamá	Pasivo	93	94
País:	Panamá	Patrimonio	568	460
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	40	167
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	444,644	389,289
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	220,633	186,266
País:	El Salvador	Patrimonio	224,011	203,023
Fecha de constitución:	14 de noviembre de 1969	Ganancia	2,518	(11,283)
		Pérdida		
		Participación	97%	97%

Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	532,766	455,841
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	422,639	371,587
País:	El Salvador	Patrimonio	110,127	84,254
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	Ganancia	13,318	19,854
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	502,779	485,297
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	394,134	398,899
País:	República Dominicana	Patrimonio	108,645	86,398
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	19,614	19,655
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,002,296	1,153,906
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	819,536	938,274
País:	Brasil	Patrimonio	182,760	215,632
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Ganancia	735	(1,560)
		Pérdida		
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. (Antes Financia Expreso)				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones	Activo	2,023	2,254
Domicilio:	Bogotá	Pasivo	8	253
País:	Colombia	Patrimonio	2,015	2,001
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	Ganancia	14	375
		Pérdida		
		Participación	100%	100%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	2,690	2,766
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	92	24
País:	Argentina	Patrimonio	2,598	2,742
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	Pérdida	(73)	(46)
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	5,008	5,155
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	135	23
País:	Argentina	Patrimonio	4,873	5,132
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	Pérdida	(127)	(59)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,268,847	1,123,105
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,141,148	1,058,303
País:	Argentina	Patrimonio	127,699	64,802
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	Ganancia	55,797	(85,929)
		Pérdida		
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	139,670	126,680
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	131,290	116,910
País:	Argentina	Patrimonio	8,380	9,770
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Pérdida	(2,377)	(2,021)
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,121,057	3,957,801
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	3,327,213	3,208,617
País:	Chile	Patrimonio	793,844	749,184
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Pérdida	(786)	(39,091)
		Participación	99%	99%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	193,530	111,054
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	100,806	54,207
País:	Chile	Patrimonio	92,724	56,847
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	Ganancia (Pérdida)	551	(1,351)
		Participación	100%	100%

Suramericana Chilean Holding SPA			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	46,701	43,978
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	56,944	52,669
País:	Chile	Patrimonio	(10,243)	(8,691)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Pérdida	(1,034)	(2,134)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Chile Limitada			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	75,818	58,828
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	-	212
País:	Chile	Patrimonio	75,818	58,616
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Pérdida	(5)	(3)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A de C.V.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,729,072	1,751,410
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	1,334,075	1,352,546
País:	México	Patrimonio	394,997	398,864
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia (Pérdida)	15,905	(23,345)
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	117,821	70,127
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	58,847	19,061
País:	Bermuda	Patrimonio	58,974	51,066
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	Ganancia	434	941
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	611,922	598,622
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	366,671	365,472
País:	Uruguay	Patrimonio	245,251	233,150
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	Ganancia	8,725	19,567
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	2,707	2,219
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	822	638
País:	Bermuda	Patrimonio	1,885	1,581
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia	72	131
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil Participações Ltda				
			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	182,362	216,157
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	234	259
País:	Brasil	Patrimonio	182,128	215,898
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2018	Pérdida	(20)	(98)
		Participación	100%	0%

Suramericana Uruguay S.A.			Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	1	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	-	-
País:	Uruguay	Patrimonio	1	-
Fecha de constitución:	21 de febrero de 2020	Ganancia	-	-
		Participación	100%	100%

Saldo de la inversión

El siguiente es el detalle del saldo de las inversiones en subsidiarias por el método de participación:

Compañía	Junio 2020	Diciembre 2019
Seguros de Vida Suramericana S.A.	1,771,521	2,256,259
Seguros Generales Suramericana S.A.	843,084	842,766
Seguros Generales Suramericana S.A. Sura Chile	789,530	744,797
Seguros Suramericana S.A. Panamá	424,368	337,844
Seguros Sura S.A. de C.V. México	397,852	401,719
EPS Suramericana S.A.	303,340	295,144
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	256,718	219,852
Seguros Sura S.A. Uruguay	245,251	233,150
Inversiones Sura Brasil Participações S.A.	182,742	215,631
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	152,772	144,138
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	108,643	86,396
Seguros Sura S.A. Argentina	105,088	53,328
Sura Re LTD	58,974	51,066
Santa María del Sol S.A.	21,820	11,162
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	20,816	20,484
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S	18,151	22,833
Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile	17,738	3
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S	12,465	12,043
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	5,702	3,241
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	4,959	5,860
Aseguradora Créditos y Garantías S.A.	3,373	3,933
Sura SAC LTD	1,885	1,581
Inversiones Suramericana Chile Limitada	3	3
Total Inversión	5,746,795	5,963,233

Método de participación de las subsidiarias

El siguiente es el detalle de la ganancia o (pérdida) por método de participación al 30 de junio de 2020 y 30 de junio de 2019:

Compañía	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Seguros de Vida Suramericana S.A.	204,890	234,561	89,679	117,661
Seguros Sura S.A. Argentina	45,918	(12,178)	60,480	(17,648)
Seguros Generales Suramericana S.A.	33,324	36,783	16,655	24,882
Seguros Suramericana S.A. Panamá	31,969	18,371	21,419	10,475
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	19,613	7,836	11,670	5,563
Seguros Sura S.A. de C.V. México	15,905	1,558	12,139	1,782
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	15,379	7,527	13,007	2,091
Operaciones Generales Suramericana S.A.S	11,330	8,228	8,215	6,268
Santa Maria del Sol S.A.	9,436	(2,575)	12,473	(3,695)
Seguros Sura S.A Uruguay	8,725	12,107	8,008	3,911
EPS Suramericana S.A.	8,328	(21,108)	(5,740)	(32,543)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	2,461	964	1,339	(330)
Inversiones Sura Brasil Participações	715	(6,769)	4,635	(4,829)
Sura Re LTD	434	402	188	225
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	422	477	(133)	(1,184)
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	308	591	(108)	129
Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile	105	-	105	-
Sura SAC LTD	72	136	32	70
Seguros de Vida Sura S.A de C.V. México	-	(22,895)	-	(14,387)
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	(568)	(1,700)	7,297	1,744
Chilean Holding Suramericana SPA	(810)	(999)	(1,249)	(327)
Aseguradora Créditos y Garantías S.A.	(957)	(1,992)	840	(1,187)
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	(1,493)	(2,985)	1,184	(1,776)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	(4,546)	3,135	(4,845)	761
Total Método	400,960	259,475	257,290	97,656

Movimiento de las inversiones en subsidiarias

	Activo	Pasivo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 01 de enero de 2020	5,963,233	(9,406)		294,977
Capitalizaciones / Constituciones	18,179	-	-	-
Dividendos	(230,421)	-	-	-
Variación patrimonial	98,734	(79)	-	98,655
Ingresos/gasto por método de participación	401,770	(810)	400,960	-
Escisión Seguros de Vida Suramericana S.A.	(504,700)	-	-	-
Saldo final al 30 de junio de 2020	5,746,795	(10,295)	400,960	393,632

	Activo	Pasivo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 1 de enero de 2019	5,845,584	(7,043)		284,191
Dividendos	(396,725)	-	-	-
Variación patrimonial	9,970	816	-	10,786
Ingresos/gasto por método de participación	582,559	(3,179)	579,380	-
Devolución capital Seguros Sura S.A Panamá	(72,274)	-	-	-
Devolución precio pagado por Seguros de Vida Sura México	(5,881)	-	-	-
Saldo final al 31 de diciembre de 2019	5,963,233	(9,406)	579,380	294,977

Cambios en las inversiones en subsidiarias:

Junio 2020

El pasado mes de enero de 2020 se continuó dando marcha a la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y la diversificación de riesgos para las filiales en Chile, a través de una capitalización escalonada que se financió por parte de Seguros Generales Suramericana S.A. Chile, inyectando CLP\$3.000 millones a Inversiones Suramericana Chile Limitada, con lo cual, la primera adquiere una participación de 48.6% en la segunda. A su vez, en una operación seguida la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile, lo cual le otorga en la actualidad una participación del 99.99 %.

En el mes de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La Republica del Uruguay. El capital estatutario de la sociedad asciende a \$15.000 pesos uruguayos, representado en 15.000 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una. El capital integrado (Suscrito) de esta nueva compañía asciende a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes. El propósito de la sociedad es realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay.

En el mes de abril de 2020 Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por \$18,179 millones a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A de Chile, requerimiento generado en la incorporación de la nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud, capitalización realizada con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

El 31 de mayo de 2020 se llevó a cabo la escisión de Seguros de Vida Suramericana S.A., por medio de la cual transfirió en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A una parte de su patrimonio representada en portafolio de inversiones con un valor de COP \$504,700 millones incluido los rendimientos que tuvo el portafolio hasta la fecha, para un mayor detalle ver Nota 1 – Entidad reportante.

Diciembre 2019

Durante el año 2019 se presentaron los siguientes cambios en las inversiones en subsidiarias de Suramericana:

A partir del 1 de enero de 2019 Suramericana reconoció los efectos legales y contables asociados a la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda. La participación directa de Suramericana en Seguros de Vida S.A. compañía absorbente refleja un pequeño cambio respecto a su anterior participación, pasando del 94.95% al 94.96%. De cualquier forma la participación total de Suramericana en la compañía absorbente, directa e indirecta, continua siendo del 100% sobre las acciones emitidas.

La compañía de Seguros Generales Suramericana S.A. en Chile, realizó el pasado mes de junio de 2019 una capitalización a la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada por valor de US\$4.4 millones (CLP\$3,000 millones) la cual le otorgó una participación del 26.15 % sobre su patrimonio. A su vez, en una segunda operación la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile. Las dos operaciones anteriores, se dan con el objetivo de apalancar la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y le apuntan a la diversificación de riesgos de las filiales en Chile y su holding Suramericana S.A. Por otro lado, esta inyección de capital que se termina realizando a la compañía de Vida tendrá como objetivo brindarle una oferta de soluciones más completa al cliente, incorporando para ello productos colectivos de salud y vida, en línea con la estrategia de la compañía de entregar bienestar y competitividad a las empresas y personas.

En línea con la gestión que se viene realizando desde Suramericana S.A. en procura de mantener estructuras de capital eficientes en cada una de sus filiales, sin descuidar el cumplimiento de los requerimientos regulatorios y las necesidades propias para la operación de cada compañía, la junta directiva de Seguros Suramericana S.A. (Panamá) aprobó el día 24 de julio de 2019 llevar a cabo una reducción de su capital suscrito y reintegrarlo a su accionista. Estos fondos fueron transferidos en su totalidad a Suramericana antes de finalizar el primer trimestre de 2020.

A partir del mes de octubre de 2019 con la finalidad de materializar sinergias, Suramericana reconoció los efectos legales y contables asociados a la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. con la también aseguradora mexicana Seguros Sura S.A. de C.V.

Luego de que en octubre de 2018 Suramericana adquirió el 100% del capital accionario de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. por compra realizada a su vinculada Sura Asset Management S.A., en el mes de diciembre de 2019 se acordó con ésta el pago a favor de Suramericana de una suma de dinero de \$7,804, de este total la suma de \$5,881 ha sido tratada como un ajuste del precio pagado por dicha aseguradora y la suma de \$1,923 como una suma derivada de un acuerdo de transacción que se visualiza en la línea de otros ingresos.

NOTA 9. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS

Los derechos de uso por activos arrendados y pasivos por arrendamientos en su totalidad están relacionados con activos inmuebles.

Con respecto a los pasivos por arrendamiento, la amortización se realizó según tasa de interés implícita o explícita en el contrato; en aquellos casos para los que no fue posible disponer de la tasa de interés implícita o explícita, se utilizó la tasa de interés incremental de deuda de Suramericana.

A 30 de junio de 2020 y al 31 diciembre de 2019, el valor en libros de propiedad y equipo bajo arrendamiento es:

EDIFICIOS	2020	2019
Costo		
Costo al 1 de enero	19,696	15,422
Adiciones	132	4,274
Costo en libros al final del periodo	19,828	19,696
Depreciación acumulada y deterioro de valor		
Depreciación acumulada y deterioro de valor al 1 de enero	(1,910)	-
Depreciación del periodo	(970)	(1,910)
Depreciación acumulada y deterioro al final del periodo	(2,880)	(1,910)
Activos por derechos de uso al final del periodo	16,948	17,786

A continuación se detalla el movimiento de los pasivos por arrendamiento durante el año:

Pasivo por arrendamiento financiero	Nota	2020	2019
Saldo al 1 de enero		18,313	15,422
Adiciones		132	4,274
Causación de intereses	15	593	1,242
Pagos por arrendamientos		(1,347)	(2,631)
Diferencia en cambio		72	6
Saldo final		17,763	18,313

NOTA 10. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA

A continuación se relaciona el detalle de los movimientos de los activos clasificados como mantenidos para la venta:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Saldo al 1 de enero	-	-
Traslado desde inversiones en asociadas	-	20,914
Retiros por venta	-	(62,354)
Utilidad en venta	-	41,440
Saldo al final del periodo	-	-

El grupo de activos clasificados como mantenidos para la venta corresponde inversiones en asociadas, a terrenos y edificios que se pretende vender un plazo inferior a 1 año.

Los movimientos realizados durante el año 2019 corresponden a la venta del 30% de la participación accionaria que mantenía Suramericana en la sociedad Administradora de Riesgos de Salud ARS Palic Salud S.A., dedicada al negocio de administración y venta de planes de salud en la República Dominicana. Estas

acciones pasaron a ser de propiedad directa de la compañía como parte del proceso de fusión en el que absorbió los activos netos de su filial Inversura Panamá el 31 de diciembre de 2018, esta última las había adquirido desde el año 2002. La venta correspondiente a 247.665 acciones ordinarias se llevó a cabo el 30 de agosto de 2019 al Centro Financiero BHD S.A., accionista mayoritario de dicha sociedad, siendo autorizada el día 18 de julio del presente año por la Junta Directiva de Suramericana. La venta generó una utilidad de \$ 41,440.

NOTA 11. OTROS INGRESOS

La compañía reconoce los ingresos en la medida en que sea probable que los beneficios económicos fluyan hacia la entidad y puedan ser medidos con fiabilidad.

A continuación, se detalla los otros ingresos que tiene la compañía:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Recuperación de gastos	355	56	-	-
Aprovechamientos y otros	11	23	4	14
Reintegro incapacidades	6	79	-	12
Otros ingresos	-	3	-	1
Descuentos financieros	-	2	-	2
Total	372	163	4	29

NOTA 12. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Servicios temporales	4,732	2,597	2,615	43
Gastos de viajes y representación	3,801	5,913	1,202	2,666
Procesamiento electrónico de datos	2,744	1,069	1,559	701
Impuestos	1,584	2,446	1,243	1,089
Publicidad	1,528	1,107	1,213	717
Seguros	602	594	128	88
Mantenimiento y Reparaciones	527	1,179	369	540
Servicios públicos	276	355	138	224
Otros*	146	289	82	251
Contribuciones	99	82	74	57
Comisiones	31	12	13	7
Útiles y papelería	8	65	1	53
Legales	6	26	2	4
Arrendamientos	1	99	-	42
Gastos de venta	-	5	-	2
Total	16,085	15,838	8,639	6,484

(*) Los otros servicios incluyen gastos de aseo, vigilancia, procesamiento electrónico de datos, asistencia técnica, mantenimiento de licencias de software y mensajería.

NOTA 13. GASTOS DE HONORARIOS

Los gastos de honorarios se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Junta Directiva	310	275	166	141
Revisoría fiscal y auditoría externa	189	183	96	93
Consultoría y asesoría*	4,713	3,870	1,937	2,288
Total	5,212	4,328	2,199	2,522

*Corresponde a consultorías y asesorías, incluidas asesorías jurídicas, asesorías técnicas y asesorías especializadas en proyectos corporativos.

NOTA 14. INTERESES

A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

Ingresos por intereses

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Rendimientos fondos disponibles	2,317	1,633	1,146	1,353
Total	2,317	1,633	1,146	1,353

Gastos por intereses

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Intereses títulos emitidos	37,541	35,840	18,469	18,182
Intereses por pasivos de arrendamientos	594	667	294	526
Otros intereses	222	30	-	25
Total	38,357	36,537	18,763	18,733

NOTA 15. GANANCIAS A VALOR RAZONABLE – INVERSIONES

A continuación se presenta el detalle de la ganancia a valor razonable:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	3,340	34	3,203	884
Aumento del valor razonable - Instrumentos de patrimonio	944	(176)	(2,049)	(210)
Total	4,284	(142)	1,154	674

NOTA 16. DIFERENCIA EN CAMBIO

A continuación, se presenta el detalle de los conceptos que generaron la diferencia en cambio:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Activos financieros*	1,877	983	(507)	888
Proveedores	(108)	117	6	19
Efectivo/Bancos	1,792	(490)	366	(48)
Pasivos financieros	(72)	(33)	41	(33)
Total	3,489	577	(94)	826

*La diferencia en cambio corresponde a la fluctuación de la cuenta por cobrar que se tiene con Seguros Suramericana S.A Panamá.

NOTA 17. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo la ganancia del periodo atribuible a los accionistas y el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el año.

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Utilidad del periodo	277,052	178,178	185,204	51,881
Acciones en circulación	99,789	99,789	99,789	99,789
Ganancia por acción (en pesos colombianos)	2,776,378	1,785,548	1,855,956	519,907

NOTA 18. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

18.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas de Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019

- Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 8.2 Inversiones en subsidiarias.
- Miembros de Junta Directiva.
- Directivos.
- Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Suramericana no tiene negocios conjuntos.

18.2 Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y son realizadas en condiciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro, es cargada a resultados de los estados financieros separados.

Las operaciones generadas por pagos obligatorios a la seguridad social, no son consideradas como transacciones entre compañías vinculadas.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

Cuentas por cobrar:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Dividendos por cobrar		
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	-	1,433
Seguros de Vida Suramericana S.A.	141,640	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	31,994	-
Total dividendos por cobrar	173,634	1,433
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	-	69
Seguros Suramericana S.A. Panamá ⁽¹⁾	6,386	24,394
Cuentas por cobrar subsidiarias	6,386	24,463
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	55	-
Cuentas por cobrar matriz	55	-
Total cuentas por cobrar partes relacionadas (Nota 6.1)	180,075	25,896
Activos por derechos de uso		
Seguros Generales Suramericana S.A.	2,949	3,153
Total activos por derechos de uso	2,949	3,153

Cuentas por pagar:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Dividendos por pagar		
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	133,888	-
Munich Re	30,047	-
Fundación Suramericana	2	-
Corporación Unidad del Conocimiento	2	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	2	-
Total dividendos por pagar	163,941	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	34	28
Seguros de Vida Suramericana S.A.	132	354
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	133	202
Arus Holding S.A.	260	349
EPS Suramericana S.A.	1	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	25	-
Cuentas por pagar subsidiarias	585	933
Sura Asset Management S.A.	-	385
Cuentas por pagar otras relacionadas	-	385
Total cuentas por pagar partes relacionadas (Nota 6.2)	164,526	1,318
Pasivos por arrendamientos financieros		
Seguros Generales Suramericana S.A.	3,072	3,242
Total pasivos por arrendamientos financieros	3,072	3,242

Gastos por servicios recibidos y otros gastos

	Junio 2020	Junio 2019
Seguros Generales Suramericana S.A.	415	403
Seguros de Vida Suramericana S.A.	155	116
EPS Suramericana S.A.	1	1
Arus Holding S.A.	659	56
Consultoría en Gestión de Riesgos S.A.S.	35	19
Operaciones Generales Suramericana S.A.	5	5
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	2	4
Gasto con subsidiarias	1272	604
Total gasto partes relacionadas y asociadas	1,272	604

Compensación de la Junta Directiva y personal clave de la gerencia

Remuneración al personal clave (pasivo)	Junio 2020	Diciembre 2019
Beneficios corto plazo	11,524	3,566
Beneficios post empleo	9,549	27,405
Total	21,073	30,971

Remuneración al personal clave (gasto)	Junio 2020	Junio 2019
Beneficios a empleados corto plazo	5,585	8,567
Total	5,585	8,567

Otras partes relacionadas

	Junio 2020	Junio 2019
Honorarios miembros junta directiva	310	275

Los miembros del personal clave de la gerencia incluyen los miembros de la Junta Directiva, Presidente, Vicepresidentes, Representantes Legales y sus familiares cercanos, es decir, personas dentro del primer grado de consanguinidad, afinidad o único civil.

NOTA 19. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros al 30 de junio de 2020 y al 30 de junio de 2019 fueron los siguientes:

	Junio 2020	Junio 2019
Ingreso por método de participación	(6,566)	(22,448)
Impacto en el patrimonio neto	34,724	33,427

Con el ajuste por inflación en Argentina en Suramericana se afectó el saldo de la inversión en subsidiarias. En la filial las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la reexpresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la reexpresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Junio 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2017
42.8%	53.8%	47.60%	24.80%

La inflación acumulada de enero de 2020 a junio de 2020 ha sido de 13,49%.

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Junio 2020	Junio 2019
Re expresión partidas no monetarias activo	9,592	14,631
Re expresión partidas no monetarias pasivo	(3,692)	(2,167)
Re expresión partidas de capital	(11,660)	(34,993)
Re expresión partidas de Resultados	(806)	81
Total	(6,566)	(22,448)

NOTA 20. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías, como a los que hoy nos enfrentamos con el COVID19. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza a través de un modelo de Flujo de Caja Libre Consolidado las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la compañía en 2016. Durante el segundo trimestre de 2020 Suramericana S.A. recibió ingresos de la escisión que hizo del portafolio de inversiones en su filial Seguros de Vida en Colombia por COP \$504,700 millones, operación realizada el 31 de mayo de 2020 y que contó con todas las autorizaciones previas por parte de la Superintendencia Financiera de Colombia. Con estos recursos la Compañía pago intereses a sus tenedores de bonos por COP \$38,384 millones asociados al semestre y realizó un abono a capital por COP \$147,998 millones relacionado con el pago de la primera serie de los bonos emitidos en el año 2016.

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., en el mes de julio del año 2019 la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la Compañía. La calificadora destaca el perfil financiero de las subsidiarias de Suramericana S.A. que se ha caracterizado por los robustos indicadores de rentabilidad y los niveles de solvencia adecuados para enfrentar escenarios de estrés y en el contexto del holding pondera positivamente su diversificación de ingresos, así como sus altos estándares de gobierno corporativo y la robusta estructura para la administración de riesgos. Suramericana S.A. se encuentra durante este momento en la renovación de esta calificación para el periodo 2020-2021.

NOTA 21. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, y también, producto de la coyuntura, en un proceso de inversión en diferentes frentes que permitan atender la contingencia generada por el COVID19 de la manera más adecuada posible dando con ello tranquilidad a sus asegurados. Durante 2020 la compañía estima hacer inversiones en CAPEX y OPEX que superen los USD \$47.5 millones, cifra reestimada contemplando ya la coyuntura generada por la pandemia. Si bien la mayor parte de estas inversiones serán cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

Alineado con el comentario anterior, el día 27 del mes de Abril Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por USD \$4.5 millones requerimiento generado en la incorporación de la nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud. En ese sentido, las capitalizaciones realizadas tenían la estricta finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

Por otro lado, la holding Suramericana espera realizar aportes de capital durante el tercer trimestre por COP \$6,700 millones, recursos que estarán destinados a potenciar las capacidades regionales de gestión y atención de siniestros en la región.

NOTA 22. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Durante el mes de julio de 2020, Suramericana S.A. adquirió a través de su filial Suramericana Uruguay S.A., el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., de las que eran propietarias cuatro personas naturales con domicilio en la República de Uruguay. El precio de la operación fue aproximadamente de 1,4 millones de dólares. Estas sociedades son domiciliadas y regidas por las leyes de la República de Uruguay y se dedican a la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no a la actividad aseguradora. A través de ellas, se desarrollarán y estructurarán servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros SURA en dicho país.

Adicional a lo anterior, no se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros intermedios con corte al 30 de junio de 2020.

NOTA 23. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo intermedio finalizado el 30 de junio de 2020 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en Acta No. 157 del 13 de agosto de 2020, para ser presentados ante el mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de junio de 2020, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A. ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES Junio de 2020 y diciembre de 2019 (Expresados en millones de pesos)								
INDICE	Junio 2020		Diciembre 2019		INTERPRETACION			
Solidez	1,180,462	= 18.53%	1,160,719	= 18.74%	Los acreedores son dueños del 18.53% a junio de 2020 y del 18.74% a diciembre de 2019 quedando los accionistas dueños del complemento: 81.47% en junio de 2020 y el 81.26% a diciembre de 2019			
	6,369,597		6,193,678					
					Pasivo total			
					Activo total			
ENDEUDAMIENTO	Total	1,180,462 = 18.53%	1,160,719 = 18.74%	6,369,597	6,193,678	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 18.53% a junio de 2020 y 18.74% a diciembre de 2019 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total	
							Activo total	
	Cobertura de intereses	130,205 = 339.46%	483,532 = 634.51%	38,357	76,206	La Compañía generó una utilidad neta igual a 339.46% a junio de 2020 y del 634.51% en diciembre de 2019 de los Intereses pagados	Utilidad neta + intereses	
	Apalancamiento o Leverage						Gastos financieros	
	Total	1,180,462 = 22.75%	1,160,719 = 23.06%	5,189,135	5,032,959	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 22.75% a junio de 2020 y en 23.06% a diciembre de 2019	Pasivo total con terceros	
							Patrimonio	
	Financiero Total	847,964 = 16.34%	996,805 = 19.81%	5,189,135	5,032,959	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 16.34% a junio de 2020 y el 19.81% a diciembre de 2019	Pasivos totales con entidades financieras	
							Patrimonio	
	RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	91,848 = 33.15%	407,326 = 62.24%	277,052	654,436	La utilidad neta corresponde a un -33.15% de los ingresos netos en junio de 2020 y a un 62.24% de los mismos en 2019	Utilidad neta
								Ingresos netos
Rendimiento del patrimonio		91,848 = 1.80%	407,326 = 8.81%	5,097,287	4,625,632	Los resultados netos corresponden a un 1.8% del patrimonio en junio de 2020 y a un 8.81% a diciembre de 2019	Utilidad neta	
							Patrimonio - utilidades	
Rendimiento del activo total		91,848 = 1.44%	407,326 = 6.58%	6,369,597	6,193,678	Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al 1.44% a junio de 2020 y el 6.58 en diciembre de 2019	Utilidad neta	
							Activo total	