

SURAMERICANA S.A.

ASUNTO: Situaciones Financieras del Emisor

FECHA: 13 de noviembre de 2020

En cumplimiento de los deberes de divulgación de información relevante, Suramericana S.A. (filial de Grupo SURA, especializada en la industria de seguros, y gestión de tendencias y riesgos) informa que ha transmitido sus Estados Financieros al cierre de septiembre 30 de 2020 a través de la página de la Superintendencia Financiera de Colombia, los cuales se adjuntan y a su vez se encuentran disponibles en la página web de la Compañía <https://www.suramericana.com/nuestros-informes.html>

Acerca de Suramericana

Con 75 años de experiencia, Suramericana S.A. es una compañía especializada en la industria de seguros y en la gestión de tendencias y riesgos. Es filial de Grupo SURA (81.1%) y también tiene el respaldo como accionista de la reaseguradora alemana Munich Re (18.9%). La Compañía es una plataforma multisolución, multicanal y multisegmento con operaciones en 9 países de América Latina, donde busca entregar bienestar y competitividad sostenibles a cada uno de sus 17.2 millones de clientes, entre personas y empresas, atendidos por cerca de 18 mil colaboradores y 24,000 asesores. Se presenta al mercado como Seguros SURA en Colombia, Chile, México, Argentina, Brasil, Uruguay, Panamá y República Dominicana, y como Asesuisa, en El Salvador. Suramericana es la octava aseguradora de la región, por volumen de primas emitidas, y es la cuarta de origen latinoamericano.

1. Suramericana

Suramericana S.A.

De enero 1 a septiembre 30

De julio 1 a septiembre 30

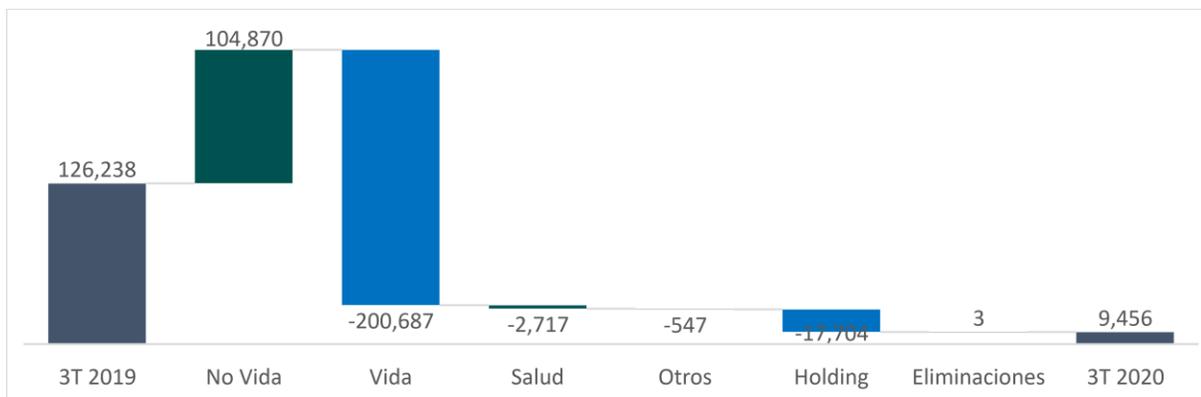
Estado de Resultados Integrales Consolidados

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	sep-20	sep-19	%Var	3T 2020	3T 2019	%Var
Primas Emitidas e Ingresos por Prestación	13.551.238	12.320.856	10,0%	4.726.971	4.332.889	9,1%
Primas emitidas	10.128.515	9.486.211	6,8%	3.532.481	3.326.217	6,2%
Ingreso por Prestación de Servicios	3.422.723	2.834.645	20,7%	1.194.490	1.006.673	18,7%
Primas cedidas	(2.407.223)	(1.795.780)	34,0%	(911.887)	(665.954)	36,9%
Primas retenidas (netas)	11.144.015	10.525.075	5,9%	3.815.084	3.666.935	4,0%
Reservas netas de producción	91.650	11.570	692,2%	(15.694)	(28.513)	-45,0%
Primas retenidas devengadas	11.235.665	10.536.645	6,6%	3.799.390	3.638.422	4,4%
Siniestros totales	(5.108.746)	(5.460.622)	-6,4%	(1.806.681)	(1.798.543)	0,5%
Costo por prestación de Servicios	(3.237.989)	(2.682.350)	20,7%	(1.128.476)	(939.977)	20,1%
Reembolso de siniestros	1.079.435	1.258.414	-14,2%	361.113	341.785	5,7%
Siniestros retenidos	(7.267.300)	(6.884.558)	5,6%	(2.574.044)	(2.396.734)	7,4%
Comisiones Netas	(1.636.914)	(1.511.270)	8,3%	(516.222)	(514.724)	0,3%
Gastos Varios de Seguros	(474.272)	(460.513)	3,0%	(186.431)	(167.586)	11,2%
Deterioro	(53.181)	(11.008)	383,1%	(13.008)	(1.928)	574,7%
Resultado Técnico	1.803.999	1.669.296	8,1%	509.684	557.451	-8,6%
Gastos administrativos	(2.095.485)	(1.955.536)	7,2%	(706.225)	(652.296)	8,3%
Amortizaciones y Depreciaciones	(176.156)	(171.269)	2,9%	(61.447)	(56.927)	7,9%
Resultado Industrial	(467.642)	(457.510)	-2,2%	(257.988)	(151.772)	-70,0%
Dividendos	248	892	-72,2%	130	379	-65,6%
Ingresos por inversiones	917.376	783.484	17,1%	276.465	190.770	44,9%
Intereses	(88.929)	(90.634)	-1,9%	(27.054)	(30.908)	-12,5%
Otros ingresos/gastos No operativos	72.900	79.318	-8,1%	35.725	83.038	-57,0%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	433.953	315.552	37,5%	27.278	91.507	-70,2%
Impuestos a las ganancias	(131.977)	(15.542)	749,2%	(17.822)	34.731	
Ganancia (pérdida), Neta	301.977	300.009	0,7%	9.456	126.238	-92,5%
Ganancia (pérdida) de la controladora	301.626	300.368	0,4%	9.885	126.743	-92,2%
Ganancia (pérdida) no controladora	382	(359)		(398)	(504)	-21,1%

Estado de Resultados Integrales – Suramericana S.A.

El comportamiento de la Utilidad Neta de Suramericana durante el tercer trimestre de 2020 con respecto al año anterior se explica de la siguiente manera:



RESULTADO CONSOLIDADO	sep-20	sep-19	%Var	\$Var	3T 2020	3T 2019	%Var	\$Var
No Vida	222,591	-5,314	4289%	227,905	56,809	-48,060	218.2%	104,870
Colombia	60,052	43,535	38%	16,517	26,764	8,403	219%	18,361
República Dominicana	21,439	11,321	89%	10,118	1,826	3,485	-48%	-1,660
Panamá	43,107	29,085	48%	14,022	11,175	10,817	3%	358
El Salvador	6,140	-12,408	149%	18,547	3,625	-8,108	145%	11,733
Sura RE	976	631	55%	345	542	229	137%	314
Brasil	-7,121	-1,075	-562%	-6,046	-7,856	5,694	-238%	-13,551
Argentina	61,652	-98,350	163%	160,001	8,232	-78,602	110%	86,833
Chile	6,018	3,246	85%	2,773	6,804	4,987	36%	1,817
México	12,622	60	20812%	12,561	-3,283	-1,498	-119%	-1,785
Uruguay	17,706	18,639	-5%	-933	8,981	6,532	37%	2,449
Vida	196,756	399,134	-51%	-202,378	-33,762	166,925	-120.2%	-200,687
Colombia	196,370	404,931	-52%	-208,561	-20,278	162,008	-113%	-182,286
El Salvador	-5,912	18,256	-132%	-24,167	-19,230	6,204	-410%	-25,434
Chile	6,298	-813	875%	7,111	5,747	-941	711%	6,687
México	0	-23,240	100%	23,240	0	-346	100%	346
Salud	16,327	1,986	722%	14,341	15,347	18,063	-15.0%	-2,717
EPS	10,889	-14,130	177%	25,020	-2,550	11,865	-121%	-14,416
IPS	1,214	499	143%	715	485	-324	250%	810
Ayudas Diagnósticas	4,224	15,618	-73%	-11,394	17,412	6,523	167%	10,889
Otros	6,568	3,301	99%	3,267	860	1,407	-39%	-547
Holding	-140,436	-99,086	-42%	-41,350	-29,799	-12,095	-146%	-17,704
Eliminaciones	170	-12	1532%	182	1	-2	128%	3
UTILIDAD NETA CONSOLIDADA	301,977	300,009	1%	1,967	9,456	126,238	-93%	-116,782

Durante el tercer trimestre la compañía alcanza una Utilidad Neta por COP \$9.456 millones que representa un decrecimiento del 92.5% respecto 3T19, estos resultados se vieron impactados principalmente por el impacto de la mayor siniestralidad por pandemia COVID-19 en los resultados del Segmento Vida que registró pérdidas en el periodo.

El segmento No Vida aporta positivamente a los resultados de Suramericana con un incremento por COP \$104.870 millones en la utilidad neta comparada con el mismo trimestre del año anterior. Se resalta el crecimiento del 31.7% en el resultado técnico, asociado a una mejora en la dinámica comercial de los negocios, con estrategias enfocadas en la fidelización de clientes a través de un portafolio relevante, y una disminución en la siniestralidad que al cierre del trimestre se ubicó en 50.1%, mientras que para el mismo periodo del año anterior fue de 56.5% principalmente generada por una reducción en la frecuencia de las soluciones de Autos y Autos Obligatorios en la región.

Los resultados de este segmento se vieron favorecidos por el ingreso por inversiones, siendo uno de los factores determinantes del crecimiento del 218.2% de la utilidad neta que aporta el segmento al consolidado de Suramericana. Lo anterior se debe a que los mercados financieros presentaron una recuperación importante por las medidas expansionistas de los bancos centrales y de los gobiernos para subsanar los efectos económicos del COVID19.

Otro efecto relevante en el desempeño del tercer trimestre 2020, en términos del ingreso por inversiones comparado con el tercer trimestre 2019, es que durante el 2019 se presentó el peor desempeño de los últimos años en el mercado Argentino cuando se conoció el triunfo de Alberto Fernandez en las PASO. Un año más tarde este mismo país ha presentado uno de los comportamientos más sobresalientes en el portafolio por el acuerdo de la renegociación de la deuda, el EMBI disminuyó de 2,143 en 3T19 a 1,300 en 3T20. Argentina es un país con grandes volatilidades y desafíos en el frente fiscal, político y económico; en perspectiva el acuerdo con el Fondo Monetario Internacional constituye el hito más relevante.

Los Segmentos de Vida y Salud se vieron impactados en los resultados por la evolución en la curva de contagios en Colombia, El Salvador y Chile, países en donde tienen presencia las compañías de estos segmentos y donde se alcanzó la primera ola de contagios en este período, incrementando los casos por infección y mortalidad. Desde que inició esta coyuntura, las compañías se han preparado para la atención y el acompañamiento a clientes, con iniciativas que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas.

Estas estrategias en los modelos de atención de nuestros asegurados, sumada a la detección temprana y pertinente de infectados, han permitido que los niveles de criticidad de la enfermedad y la mortalidad en la población de Suramericana sea menor a los referentes país; particularmente en las compañías de Colombia en donde se tiene mayor exposición en coberturas de Salud y Vida, la letalidad de los asegurados en Salud Voluntaria, Obligatoria y Riesgos Laborales es alrededor del 50% menor que el comparable del país, considerando poblaciones con las mismas condiciones etarias, de género y con presencia de comorbilidades. En el caso de la EPS Sura la letalidad es 1.07% mientras que el comparable país se ubica en 1.92%, en Riesgos Laborales Sura es de 0.53% y el referente país es de 0.91% y para póliza de salud Sura es de 0.94% mientras que su comparable es de 2.26%.

Los incrementos de la siniestralidad asociada a COVID19 en el Segmento Vida durante el trimestre, que llevó el indicador de siniestralidad del segmento al 65.1% mientras que en 3T19 fue del 57.3%; aunado a los efectos

de una menor inflación en Colombia que generó una contracción del ingreso financiero, fueron los factores determinantes en la generación de una pérdida en el segmento por COP 33.762 millones.

Finalmente, en el tercer trimestre de 2020, los indicadores de solvencia y calce regulatorios de las filiales de Suramericana no tuvieron impactos relevantes por el COVID19 y están en línea con lo esperado durante la estacionalidad presente en esta parte del año. El exceso de inversiones sobre reservas técnicas a respaldar (Indicador de calce) aumentó un 14.9% pasando de un exceso de COP \$1.6 billones a junio de 2020 a COP\$1.9 billones en septiembre de 2020. Lo anterior explicado principalmente por una recuperación en los niveles de recaudo de las compañías y una gestión consistente del gasto, lo cual generó mayores flujos de caja hacia el portafolio de inversiones y aumento los niveles de cobertura de reservas con respecto al trimestre anterior.

Desde la perspectiva de solvencia, entendida como los excesos patrimoniales sobre el nivel de riesgo asumido por las aseguradoras, el tercer trimestre refleja un crecimiento del 12.8% pasando de un exceso COP \$1.4 billones a junio de 2020 a COP \$1.6 billones en septiembre de 2020.

Lo anterior ratifica la buena posición en términos de solvencia patrimonial y calce de reservas con que cuenta Suramericana para atender la situación de pandemia y las obligaciones con sus asegurados.

Es importante anotar que se continúan realizando simulaciones constantes de escenarios ante los impactos COVID19 para todas las filiales que integran Suramericana, dada la dinámica de la evolución de las curvas de contagio en los diferentes países, los cuales mantienen reflejados niveles adecuados de solvencia y calce para afrontar los efectos económicos de la pandemia durante el año 2020.

Durante este trimestre se realizaron cambios en la presentación y reclasificaciones entre líneas del Estado de Resultados Consolidado de Suramericana, que permiten al lector un mayor entendimiento y análisis del negocio de seguros. El primer cambio es la integración de las líneas de Primas Emitidas e Ingresos por prestación de Servicios, configurando un subtotal con los ingresos operativos de Suramericana y que permite tener una visión que integra el negocio del segmento Salud con el de Seguros, considerando que la compañía más relevante del segmento es la EPS en Colombia cuya razón es entregar bienestar y competitividad sostenibles a sus asegurados en los riesgos de salud y las empresas en las cuales éstos laboran. En línea con este ajuste en los ingresos, también se integran en los siniestros incurridos retenidos los Costos por Prestación de Servicios.

Adicionalmente, se dieron reclasificaciones de conceptos de gastos técnicos a los Gastos Varios de Seguros, como contribuciones al FOSYGA, Fondo de Prevención Vial y Bomberos en Colombia, así como los gastos de promoción y prevención de riesgos realizados por la ARL. Estos conceptos eran presentados como parte de los Gastos Administrativos en las versiones anteriores, pero obedecen a labores propias de acompañamiento en la gestión de riesgos de nuestros asegurados, lo cual explica la clasificación en el concepto de Gastos Varios de seguros. Adicionalmente, se reclasificaron a las comisiones netas gastos de honorarios para el canal afinidad, así como gastos de promotoras que están directamente asociados a la intermediación y distribución de los seguros.

Suramericana S.A.
Estado Situación Financiera Consolidado

A septiembre 30 de 2020 y diciembre 31 de 2019
 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	sep-20	dic-19	%Var
Efectivo y equivalentes	1,834,599	1,500,908	22.2%
Inversiones	14,320,634	13,311,052	7.6%
Cuentas por cobrar	5,992,525	5,824,678	2.9%
Reservas seguros partes reaseguradores	4,521,366	4,082,304	10.8%
Impuestos corrientes	145,220	174,503	-16.8%
Impuestos diferidos	119,642	123,400	-3.0%
Otros activos	219,142	124,403	76.2%
Costo de adquisición diferido	841,871	763,204	10.3%
Activos por derecho de uso	391,517	389,692	0.5%
Propiedades de inversión	14,408	18,880	-23.7%
Propiedades, planta y equipo	1,115,349	1,103,877	1.0%
Crédito mercantil	602,136	559,818	7.6%
Activos intangibles identificados	455,380	440,295	3.4%
Inversiones en asociadas	4,284	1,550	176.3%
Total activos	30,578,073	28,418,564	7.6%
Pasivos financieros	465,729	392,799	18.6%
Pasivos por arrendamientos financieros	384,512	402,178	-4.4%
Pasivos no corrientes disponibles para la venta	-	-	0.0%
Reservas técnicas	18,597,187	16,921,836	9.9%
Provisiones por beneficios a empleados	452,441	372,022	21.6%
Otras provisiones	172,573	184,424	-6.4%
Cuentas por pagar	3,099,144	2,994,750	3.5%
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	3,099,143	2,994,750	3.5%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	0	0	-7.0%
Impuestos corrientes	431,079	333,244	29.4%
Títulos emitidos	846,410	996,805	-15.1%
Otros pasivos no financieros	592,929	528,495	12.2%
Impuestos diferidos	217,011	268,582	-19.2%
Total pasivos	25,259,015	23,395,135	8.0%
Total Patrimonio	5,319,058	5,023,429	5.9%
Total patrimonio y pasivos	30,578,073	28,418,564	7.6%

Estado de Situación Financiera – Suramericana S.A.

Los activos consolidados de Suramericana al cierre de septiembre alcanzan COP \$30.6 billones, creciendo un 7.6% frente a diciembre de 2019. Las inversiones alcanzan COP 14.3 billones con un crecimiento del 7.6%, este crecimiento es apalancado en parte por la valoración de Argentina, en donde para el año 2020 se presenta con una recuperación en el mercado de renta fija después de la reestructuración de la deuda

soberana y como se mencionó por las medidas tomadas por los gobiernos para enfrentar la pandemia del COVID19 que apalanco las valorizaciones de los mercados financieros. En México, República Dominicana y Uruguay se presenta incremento de las inversiones por la posición en moneda extranjera que se favoreció dada la devaluación que presentaron sus monedas locales.

El efectivo y sus equivalentes crecen el 22.2% principalmente por las compañías de Seguros Generales y Vida en Colombia, las cuales han incrementado su posición en cuentas bancarias, fondos fiduciarios e inversiones a corto plazo con el propósito de afrontar la contingencia, fortaleciendo su liquidez con el fin de mantener los recursos adecuados para hacer frente a sus obligaciones de caja.

Los pasivos de la compañía ascienden a COP \$25.3 billones, con un crecimiento del 8.0% dentro de los cuales se resaltan las reservas técnicas que presentan un crecimiento del 9.9%, alineado a la recuperación en la dinámica de los negocios que implica constitución de reservas de producción, así como un incremento de las reservas de siniestros avisados y no avisados principalmente en las compañías que tienen en su portafolio seguros de vida y salud. Finalmente, el patrimonio presenta un crecimiento del 5.9% alcanzando COP \$5.3 billones.

SEGMENTO SEGUROS VIDA

El segmento Vida consolida las compañías de Seguros de Vida Colombia, Asesuisa Vida en El Salvador y Seguros de Vida en Chile.

Segmento Vida

De enero 1 a septiembre 30

De julio 1 a septiembre 30

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	sep-20	sep-19	%Var	3T 2020	3T 2019	%Var
Primas emitidas	4.068.011	3.852.432	5,6%	1.447.402	1.403.998	3,1%
Primas cedidas	(216.269)	(210.286)	2,8%	(72.159)	(72.374)	-0,3%
Primas retenidas (netas)	3.851.742	3.642.146	5,8%	1.375.243	1.331.624	3,3%
Reservas netas de producción	(24.528)	(85.319)	-71,3%	(70.093)	(91.613)	-23,5%
Primas retenidas devengadas	3.827.215	3.556.827	7,6%	1.305.150	1.240.011	5,3%
Siniestros totales	(2.471.309)	(2.324.960)	6,3%	(935.637)	(772.938)	21,0%
Reembolso de siniestros	255.612	220.389	16,0%	86.105	61.809	39,3%
Siniestros retenidos	(2.215.697)	(2.104.571)	5,3%	(849.531)	(711.130)	19,5%
Comisiones Netas	(844.647)	(705.694)	19,7%	(276.585)	(248.139)	11,5%
Gastos Varios de Seguros	(302.715)	(248.892)	21,6%	(109.372)	(94.656)	15,5%
Deterioro	(13.465)	(2.978)	352,1%	(3.561)	(452)	688,4%
Resultado Técnico	450.690	494.693	-8,9%	66.100	185.634	-64,4%
Gastos administrativos	(716.003)	(641.537)	11,6%	(233.235)	(205.223)	13,6%
Amortizaciones y Depreciaciones	(12.236)	(13.929)	-12,2%	(3.135)	(4.966)	-36,9%
Resultado Industrial	(277.549)	(160.774)	-72,6%	(170.271)	(24.555)	-593,4%
Dividendos	121	666	-81,8%	117	233	-49,8%
Ingresos por inversiones	451.195	533.060	-15,4%	115.309	176.351	-34,6%
Intereses	(2.335)	(2.361)	-1,1%	(745)	(784)	-4,9%
Otros ingresos/gastos No operativos	27.837	25.376	9,7%	18.471	14.934	23,7%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	199.269	395.968	-49,7%	(37.119)	166.179	
Impuestos a las ganancias	(2.514)	3.166		3.358	747	349,7%
Ganancia (pérdida), Neta	196.756	399.134	-50,7%	(33.762)	166.925	

Indicadores	sep-20	sep-19	3T 2020	3T 2019
% Cesión	5.3%	5.5%	5.0%	5.2%
% Siniestralidad incurrida retenida /PRD	57.9%	59.2%	65.1%	57.3%
% Comisiones netas / PRD	22.1%	19.8%	21.2%	20.0%
% Gastos administrativos /PRD	17.1%	16.2%	16.3%	14.5%

* Indicadores medidos sobre Primas retenidas devengadas

Segmento Vida

Principales cifras Estado de Situación Financiera

	sep-20
Total activos	12,033,551
Total pasivos	9,913,344
Total patrimonio	2,120,207

El segmento Vida presenta un crecimiento de primas emitidas del 3.1% durante el trimestre, apalancado principalmente por la solución de Salud con un incremento del 13.1% en las filiales de Colombia y El Salvador. Este crecimiento se debe a las estrategias que refuerzan la atracción y la fidelización de clientes a través de beneficios y nuevos productos con atención virtual que buscan una gestión integral de riesgos. El crecimiento de esta solución también se ve beneficiado por desarrollo y lanzamiento de una nueva línea de negocios colectiva en Chile, y que aporta primas en el segmento por COP \$38.850 millones.

Durante el trimestre la solución de Riesgos Laborales presentó un decrecimiento del 5.9%, impactada por el incremento del desempleo en Colombia, así como los efectos de novedades de ausentismo. La tendencia en los crecimientos de primas de esta solución muestra una mejora comparado con el trimestre anterior, cuyo decrecimiento fue del 15.4%. Esta mejora se debe en parte a la reactivación económica y el consecuente incremento del empleo. Al cierre de septiembre el número de expuestos presentó un incremento de 295 mil afiliados comparado con la cifra en el mes de junio; especialmente con reactivación en los sectores de Infraestructura, Comercio, Servicios, Temporales y Educación, principalmente.

Por otro lado, el crecimiento de las soluciones de Vida Individual y Vida Grupo se vieron impactadas por la fusión de las filiales de México durante 4T19, lo que generó la reclasificación de los resultados de Sura Vida México al Segmento de Generales. Aislado este efecto, el crecimiento de estas soluciones es de -1.1% y 9.2% respectivamente. Vida Individual presentó una contracción de las primas emitidas del 1.4% en la filial de Colombia, debido a una menor dinámica comercial en el canal asesores el cual decrece un 3.5%. Finalmente, el crecimiento del Segmento Vida se ve afectado por la no renovación del negocio previsual en El Salvador que aportó primas en el tercer trimestre del año anterior por COP \$23.020 millones.

Durante el trimestre las reservas de producción presentan una constitución por COP \$70.093 millones, que si bien decrece el 23.5% frente al mismo periodo del año anterior, refleja una recuperación en la dinámica de crecimiento de primas del segmento.

La siniestralidad del segmento se ubicó en 65.1% durante el trimestre mientras que el 3T19 fue de 57.3%, viéndose impactada por la evolución en las curvas de contagios en Colombia, El Salvador y Chile. Estos efectos

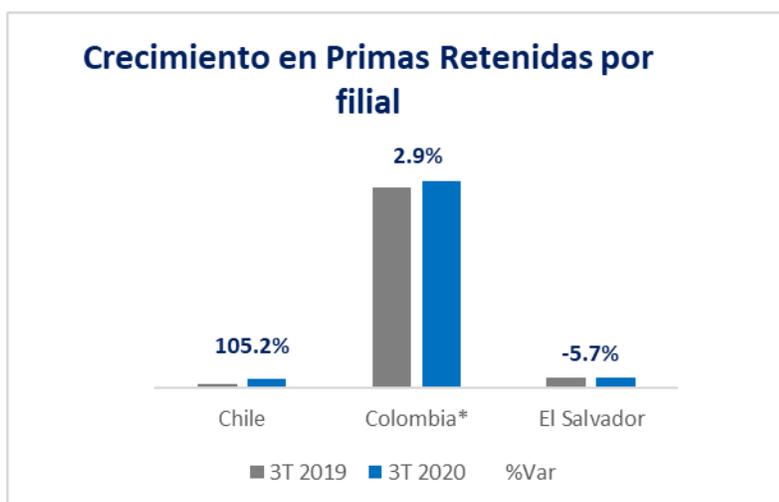
se relejan en un incremento de la siniestralidad de las soluciones de Riesgos Laborales, Vida Individual y Vida Grupo. En la solución de Salud, si bien la atención de casos COVID19 se incrementó durante el trimestre, se continúa experimentando una compensación con la frecuencia de casos No COVID debido al aplazamiento de procedimientos programados y a la menor frecuencia de otras prestaciones, con la finalidad de mantener a niveles óptimos la capacidad del sistema de salud para atender la pandemia.

En el trimestre la solución de riesgos laborales alcanzó una siniestralidad del 83.4%%, 26.9 puntos mayor que el mismo periodo del año anterior, reflejando un incremento de gastos asistenciales, de prestaciones económicas asociados a un total de 21.470 infectados catalogados como enfermedad laboral durante el trimestre, y un incremento de reservas de mortales asociados a COVID19 que para 3T20 llegó a 45 casos.

Las comisiones de intermediación presentan un crecimiento del 11.5%, principalmente por el efecto en El Salvador del cambio metodológico del DAC, el cual cambia la exposición del diferido de comisiones entre constitución de reservas y comisiones de intermediación. Por otro lado, las comisiones netas de la filial de Colombia presentan un crecimiento del 11.3%, mayor que el de primas de esta filial debido al cambio en la mezcla de productos, con una mayor dinámica comercial en soluciones con mayores costos de adquisición, pero que reflejan un buen resultado técnico en otras variables como siniestralidad.

El crecimiento de 15.5% de los Gastos Varios de Seguros refleja inversiones en el segmento por COP \$43.360 millones en clientes empresariales de la ARL, representados en elementos de protección personal, actividades de prevención y pruebas para la detección del COVID19. Por otro lado, los Gastos Administrativos presentaron un incremento en el trimestre de 13.6% por inversiones de tecnología causados con una estacionalidad diferente a la del año anterior, así como incremento de gastos de facturas de ajuste con las compañías prestadoras de servicios de salud debido a los esfuerzos que han tenido que hacer estas compañías para atender el flujo de pacientes por COVID19.

Finalmente, el ingreso por inversiones disminuyó 34.6% frente al tercer trimestre del año 2019, explicado principalmente por el fenómeno inflacionario bajista a lo largo de la mayor parte de la región. La filial con mayor impacto fue Colombia donde la inflación anual se ubica 183 puntos básicos por debajo de la inflación de septiembre de 2019. Por otro lado, las inversiones en títulos corporativos de largo plazo calificados BBB o menos en su calificación, presentaron desvalorización.



Detalle de Primas y Siniestros por solución

		sep-20	sep-19	% Var	%Var ML	3T 2020	3T 2019	% Var	%Var ML
Vida Individual	Primas emitidas	536,775	573,098	-6.3%	-6.6%	216,214	226,639	-4.6%	-4.7%
	Primas retenidas	466,786	504,089	-7.4%	-7.6%	191,034	200,284	-4.6%	-4.7%
	Siniestros retenidos	170,149	153,439	10.9%	10.7%	78,084	51,519	51.6%	51.6%
	% Siniestralidad retenida	36.5%	30.4%			40.9%	25.7%		
Vida Grupo	Primas emitidas	816,983	811,802	0.6%	0.6%	293,370	282,145	4.0%	4.2%
	Primas retenidas	759,721	733,780	3.5%	3.6%	273,854	259,824	5.4%	5.6%
	Siniestros retenidos	247,696	266,169	-6.9%	-7.2%	116,792	86,799	34.6%	35.4%
	% Siniestralidad retenida	32.6%	36.3%			42.6%	33.4%		
Previsionales	Primas emitidas	28,928	65,857	-56.1%	-61.6%	1,320	23,323	-94.3%	-94.9%
	Primas retenidas	23,480	52,043	-54.9%	-60.6%	1,155	18,544	-93.8%	-94.4%
	Siniestros retenidos	50,947	70,866	-28.1%	-34.4%	5,389	10,438	-48.4%	-55.1%
	% Siniestralidad retenida	217.0%	136.2%			466.5%	56.3%		
Salud	Primas emitidas	1,248,576	936,234	33.4%	32.8%	447,454	362,921	23.3%	22.9%
	Primas retenidas	1,191,712	909,043	31.1%	30.9%	428,939	351,654	22.0%	21.9%
	Siniestros retenidos	699,300	714,266	-2.1%	-2.3%	221,305	260,967	-15.2%	-15.3%
	% Siniestralidad retenida	58.7%	78.6%			51.6%	74.2%		
Riesgos Laborales	Primas emitidas	1,132,819	1,169,223	-3.1%	-3.1%	380,454	404,182	-5.9%	-5.9%
	Primas retenidas	1,132,819	1,169,223	-3.1%	-3.1%	380,454	404,182	-5.9%	-5.9%
	Siniestros retenidos	785,512	682,959	15.0%	15.0%	317,335	228,592	38.8%	38.8%
	% Siniestralidad retenida	69.3%	58.4%			83.4%	56.6%		
Otros	Primas emitidas	303,929	296,218	2.6%	-3.5%	108,588	104,788	3.6%	-1.5%
	Primas retenidas	277,224	273,968	1.2%	-4.6%	99,807	97,137	2.7%	-2.1%
	Siniestros retenidos	262,093	216,873	20.9%	16.8%	110,626	72,815	51.9%	47.2%
	% Siniestralidad retenida	94.5%	79.2%			110.8%	75.0%		
Total	Primas emitidas	4,068,011	3,852,432	5.6%	4.7%	1,447,402	1,403,998	3.1%	2.5%
	Primas retenidas	3,851,742	3,642,146	5.8%	5.0%	1,375,243	1,331,624	3.3%	2.7%
	Siniestros retenidos	2,215,697	2,104,571	5.3%	4.5%	849,531	711,130	19.5%	18.8%
	% Siniestralidad retenida	57.5%	57.8%			61.8%	53.4%		

SEGMENTO SEGUROS GENERALES

El segmento de Generales agrupa los resultados de Seguros Generales en Colombia, El Salvador, Panamá, República Dominicana, Argentina, Brasil, Chile, México y Uruguay.

Segmento Generales (Valores expresados en millones de pesos colombianos)	De enero 1 a septiembre 30			De julio 1 a septiembre 30		
	sep-20	sep-19	%Var	3T 2020	3T 2019	%Var
Primas emitidas	6,145,157	5,650,446	8.8%	2,145,538	1,930,041	11.2%
Primas cedidas	(2,266,477)	(1,593,713)	42.2%	(900,622)	(600,463)	50.0%
Primas retenidas (netas)	3,878,679	4,056,733	-4.4%	1,244,916	1,329,577	-6.4%
Reservas netas de producción	116,178	96,889	19.9%	54,399	63,100	-13.8%
Primas retenidas devengadas	3,994,857	4,153,622	-3.8%	1,299,315	1,392,678	-6.7%
Siniestros totales	(2,761,387)	(3,247,658)	-15.0%	(926,923)	(1,066,607)	-13.1%
Reembolso de siniestros	824,997	1,038,942	-20.6%	275,478	280,166	-1.7%
Siniestros retenidos	(1,936,390)	(2,208,716)	-12.3%	(651,445)	(786,441)	-17.2%
Comisiones Netas	(777,182)	(793,396)	-2.0%	(233,878)	(261,805)	-10.7%
Gastos Varios de Seguros	(337,910)	(369,637)	-8.6%	(124,898)	(128,914)	-3.1%
Deterioro	(38,004)	(11,951)	218.0%	(11,720)	(4,839)	142.2%
Resultado Técnico	905,371	769,921	17.6%	277,374	210,679	31.7%
Gastos administrativos	(960,804)	(915,633)	4.9%	(323,618)	(297,909)	8.6%
Amortizaciones y Depreciaciones	(124,323)	(122,834)	1.2%	(44,501)	(40,451)	10.0%
Resultado Industrial	(179,756)	(268,546)	33.1%	(90,745)	(127,681)	28.9%
Dividendos	126	226	-44.0%	13	147	-90.8%
Ingresos por inversiones	433,892	230,367	88.3%	147,903	5,913	
Intereses	(8,120)	(8,891)	-8.7%	(3,246)	(2,477)	31.1%
Otros ingresos/gastos No operativos	55,240	15,951	246.3%	22,529	26,114	-13.7%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	301,383	(30,893)		76,453	(97,985)	
Impuestos a las ganancias	(78,792)	25,579		(19,644)	49,925	
Ganancia (pérdida), Neta	222,591	(5,314)		56,809	(48,060)	
Amortización intangibles	(51,519)	(57,382)		(15,245)	(38,313)	
Impuesto diferido amortización	14,688	16,349		4,407	10,858	
Utilidad neta ajustada	259,422	35,718	626.3%	67,647	(20,605)	

Indicadores	sep-20	sep-19	3T 2020	3T 2019
% Cesión	36.88%	28.21%	41.98%	31.11%
% Siniestralidad incurrida retenida /PRD	48.47%	53.18%	50.14%	56.47%
% Comisiones netas /PRD	19.45%	19.10%	18.00%	18.80%
% Gastos administrativos /PRD	22.25%	20.36%	22.96%	19.67%
Razón Combinada (Combined Ratio)	104.50%	106.47%	106.98%	109.17%

* Indicadores medidos sobre Primas retenidas devengadas

Segmento Generales

Principales cifras Estado de Situación Financiera

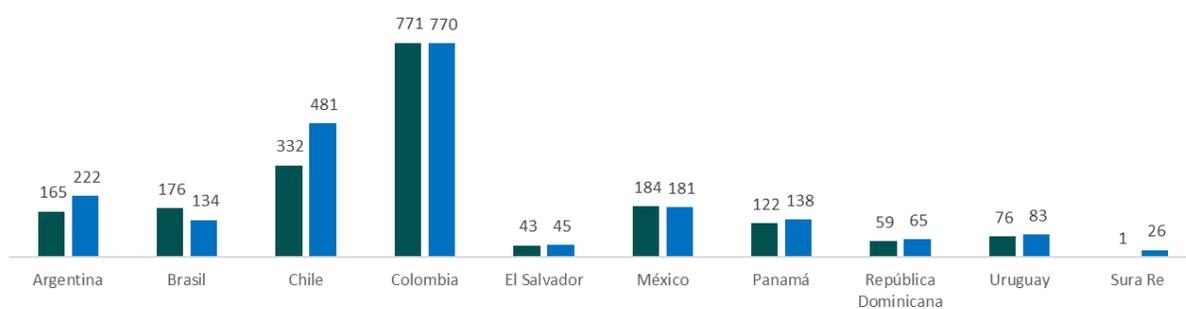
sep-20

Total activos	16,057,022
Total pasivos	12,712,187
Total patrimonio	3,344,835

Primas Emitidas por filial

Cifras en miles de millones de COP

■ 3T 2019 ■ 3T 2020



	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Sura Re
%Var	33.9%	-23.7%	45.2%	-0.2%	4.2%	-1.6%	12.6%	10.1%	9.9%	-
%Var ML	11.5%	-7.6%	42.4%	-0.2%	-6.9%	0.2%	0.8%	14.2%	17.6%	-

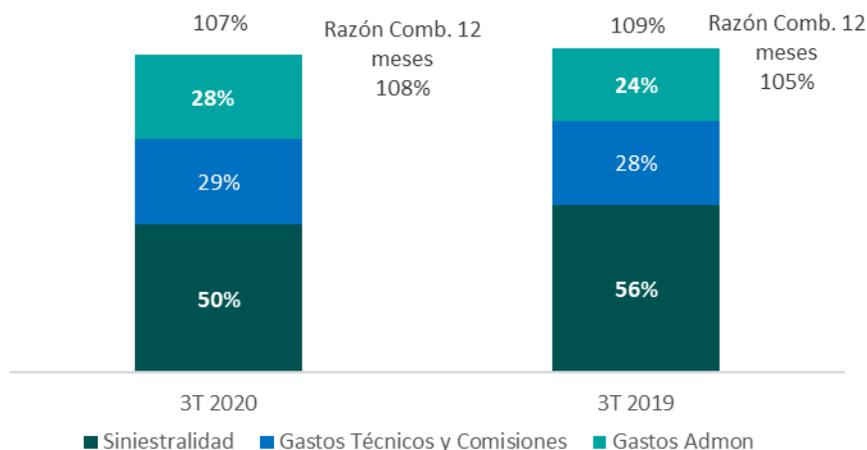
En el tercer trimestre las primas emitidas del segmento de Generales presentan un crecimiento del 10.1% en moneda local, los principales efectos que explican esta dinámica son los siguientes:

- Argentina presentó un crecimiento del 11.5% en moneda local considerando el ajuste por inflación, el comportamiento en primas se ha visto impactado principalmente por la solución de autos que crece el 0.1% en el trimestre con afectaciones en el negocio de Uber asociado a la menor movilidad, así como incrementos de cancelaciones e impactos por el no incremento de tarifas por inflación desde el mes de marzo. Se resalta en el mes una reactivación del canal afinidad que se refleja en un crecimiento de la solución de asistencias del 101%.
- Brasil presentó un decrecimiento del 7.6% en moneda local, esta filial continúa presentando una contracción en sus ingresos en el canal afinidad asociado a las medidas de aislamiento, impactos por no renovación de cuentas afectando principalmente la solución de robo que dejó de aportar primas en el trimestre por COP \$14.621 millones, así como menores ventas nuevas en la solución de transporte que presenta un decrecimiento del 12% en moneda local, derivado de la menor dinámica en el sector. Este comportamiento es parcialmente compensado por Autos que durante el tercer trimestre presentó un crecimiento del 12.4% debido a emisión de nuevos negocios.

- Chile con crecimiento del 42.4% en moneda local, apalancado por la emisión de cuentas corporativas en la solución de incendio e ingeniería, ambos negocios con bajo impacto en primas retenidas. Las demás soluciones continúan impactadas en su crecimiento por una menor dinámica comercial en el país, afectando principalmente las soluciones de autos y transporte.
- Colombia con decrecimiento del -0.2%, durante el trimestre, se continúa presentando bajas dinámicas comerciales en el canal asesores principalmente en las soluciones de Autos e Incendio con decrecimientos del 4.5% y 5.5% respectivamente; es importante resaltar una mejora en la tendencia de prima nueva de movilidad y propiedad que creció durante el tercer trimestre el 8% en estas operaciones, mientras que el trimestre anterior decreció el 30%. Adicionalmente la solución de Cumplimiento creció en trimestre el 18.9% con buena dinámica en el canal asesores y directo; y Fraude con un crecimiento del 50.9% en el canal afinidad.
- México con crecimiento del 0.2% en moneda local, con compensaciones entre soluciones. Autos se vio impactado por la baja dinámica comercial en el canal asesores y la no renovación del negocio de Uber, entre las soluciones con mejor dinámica comercial se resaltan Salud en línea con las estrategias comerciales y la solución de Construcción e Ingeniería con nuevos negocios.
- La compañía de Panamá presentó en el trimestre un crecimiento del 0.8% en sus ingresos, afectado principalmente por las soluciones de Autos y Vida Individual que continúan con baja dinámica comercial, pero que presentaron una tendencia a la recuperación en línea a la reactivación económica del país. Durante el trimestre se emitieron pólizas corporativas en la solución de Incendio con vigencias de 18 meses y con bajo impacto en la retención.
- Uruguay presentó un crecimiento del 17.6% en moneda local, en donde se resalta en el trimestre una emisión de la solución de Ingeniería con vigencia mayor a un año y Autos e Incendio con mejor dinámica comercial en línea a la reactivación económica del país.

Durante el trimestre las reservas de producción presentan una liberación por COP \$54.399 en línea con la dinámica en primas retenidas, estas liberaciones permiten a las compañías nivelar los ingresos con el fin de responder a los clientes por los riesgos vigentes que fueron emitidos en períodos anteriores. Cabe anotar que en el mes de septiembre la compañía de Colombia registró una constitución adicional por COP \$19.000 millones asociada a la cobertura de accidentes personales entregada a los clientes de la solución de movilidad, esta reserva será liberada durante el próximo trimestre una vez transcurra la vigencia de esta cobertura.

Razón Combinada



Razón Combinada = (Siniestros Retenidos + Comisiones Netas + Otros Ingresos y gastos Operativos + Honorarios + Gastos Administrativos + Amortizaciones y Depreciaciones + Deterioro) / Primas Devengadas

La siniestralidad del segmento presentó un indicador del 50.1%, mientras que para el mismo periodo del año anterior se ubicó en 56.5%. En el tercer trimestre se continúa evidenciando una reducción de la frecuencia de las soluciones de autos y autos obligatorio asociado a la menor movilidad, esta menor siniestralidad beneficia los resultados del segmento, aunque en menor medida que los dos trimestres anteriores debido a la flexibilización de las medidas de aislamiento en la mayoría de los países. Para la compañía es fundamental el acompañamiento a los clientes de movilidad durante este periodo por lo que se han adelantado estrategias de devoluciones de primas, ampliación de coberturas y eliminaciones de deducibles durante este período.

Los Gastos Técnicos que incluyen principalmente comisiones de intermediación, comisiones de reaseguro, costos de reaseguro no proporcional, gastos varios de seguros y deterioro, presentan un indicador del 28.5%, 11 puntos básicos mayor que el mismo período del año anterior debido al incremento del 142.2% de la cuenta de deterioro, que se vio impactada en el trimestre por un deterioro de la morosidad de clientes en Panamá y castigos a cuentas de coaseguro en Brasil y Republica Dominicana, estas últimas, aunque presentan retrasos en los pagos tienen alta posibilidad de recuperación. En lo corrido del año la compañía ha implementado iniciativas de acompañamiento a los clientes que facilitan el pago de las pólizas como el cobro a través de tarjetas de crédito sin intereses, el diferimiento de pagos y acuerdos especiales para clientes corporativos.

Por otro lado, el indicador de Gastos administrativos, que integra las cuentas de Gastos Administrativos y Amortizaciones, Depreciaciones, presentó un indicador del 28.3% en el trimestre mientras que para el mismo período del año anterior fue del 24.3%, el deterioro en el indicador se ve impactado por un crecimiento de los Gastos Administrativos en la filial de Argentina del 79% en el trimestre debido a inversiones en publicidad, proyectos tecnológicos y provisiones de beneficios a empleados que tienen una estacionalidad diferente a la del periodo comparativo. Cabe resaltar que en todas las compañías del segmento se están adelantando estrategias para la gestión inteligente del gasto, con el objetivo de lograr eficiencias mediante la consecución de ahorros y eficiencia del gasto que den cabida a inversiones con foco en la atracción y fidelización de clientes y la eficiencia del modelo operativo.

El ingreso por inversiones alcanza COP \$147.903 millones en el trimestre, apalancado en una recuperación de los mercados financieros por las medidas expansionistas de los bancos centrales y de los gobiernos para subsanar los efectos económicos del COVID19. Los activos de renta fija, principal activo del portafolio con una participación del 85% han presentado valorizaciones que oscilan entre 100 y 300 puntos básicos en el nodo de corto plazo que es donde se ha presentado el mayor efecto en tasas de interés. En general las curvas de rendimiento presentan empinamientos por valorización de la parte corta. Si bien el mayor efecto para los portafolios está por el lado de este activo, el mercado accionario y el efecto devaluacionista en la región, también han contribuido al retorno del tercer trimestre.

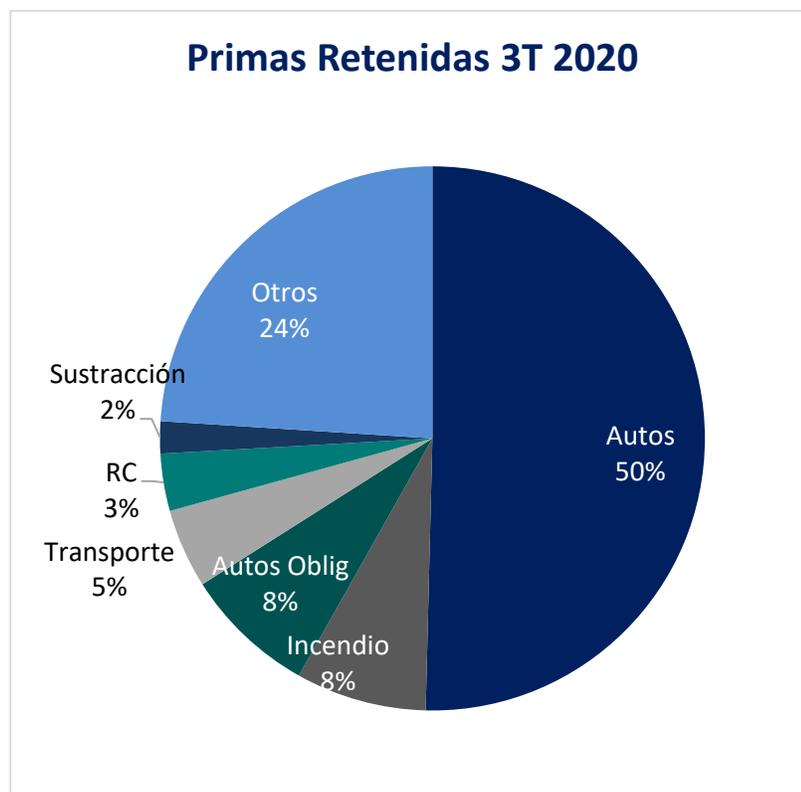
Como se mencionó anteriormente, otro efecto relevante que explica el crecimiento del resultado de inversiones es que en el año 2019 se presentó el peor desempeño de los últimos años en el mercado Argentino tras las elecciones primarias.

Finalmente, el impuesto a las ganancias en el Segmento Generales presenta una tasa efectiva del 25.7% levemente menor que la tasa nominal, debido a unos mayores ingresos no gravados de las inversiones principalmente en las filiales de Argentina y Uruguay. El crecimiento presentado contra el mismo período del año anterior se explica por la pérdida generada en el 3T19 por Argentina, adicional a la inclusión del ajuste por inflación en el cálculo impositivo.

Detalle de Primas y Siniestros por solución

		sep-20	sep-19	% Var	%Var ML	3T 2020	3T 2019	% Var	%Var ML
Autos	Primas emitidas	1,910,856	1,991,918	-4.1%	-2.2%	666,825	673,113	-0.9%	-2.8%
	Primas retenidas	1,799,344	1,920,449	-6.3%	-4.6%	627,339	645,475	-2.8%	-5.1%
	Siniestros retenidos	1,059,779	1,273,895	-16.8%	-14.6%	353,580	455,443	-22.4%	-24.2%
	% Siniestros retenidos	58.9%	66.3%			56.4%	70.6%		
Incendio	Primas emitidas	1,656,200	1,211,954	36.7%	38.1%	551,614	403,075	36.9%	33.6%
	Primas retenidas	493,640	411,705	19.9%	23.0%	96,629	107,470	-10.1%	-13.6%
	Siniestros retenidos	133,352	146,187	-8.8%	-6.5%	47,150	51,248	-8.0%	-9.6%
	% Siniestros retenidos	27.0%	35.5%			48.8%	47.7%		
Autos Obligatorio	Primas emitidas	321,911	359,164	-10.4%	-10.1%	115,724	117,821	-1.8%	-2.2%
	Primas retenidas	287,278	347,572	-17.3%	-17.1%	97,579	112,005	-12.9%	-13.2%
	Siniestros retenidos	167,295	223,515	-25.2%	-24.9%	45,964	87,465	-47.4%	-47.5%
	% Siniestros retenidos	58.2%	64.3%			47.1%	78.1%		
Transporte	Primas emitidas	306,137	348,800	-12.2%	-6.0%	106,192	126,430	-16.0%	-9.8%
	Primas retenidas	179,108	223,684	-19.9%	-13.6%	58,648	76,259	-23.1%	-16.2%
	Siniestros retenidos	76,597	87,845	-12.8%	-6.8%	25,750	29,769	-13.5%	-5.0%
	% Siniestros retenidos	42.8%	39.3%			43.9%	39.0%		
Cumplimiento	Primas emitidas	143,487	122,869	16.8%	19.7%	51,910	40,325	28.7%	22.2%
	Primas retenidas	55,158	52,636	4.8%	8.1%	21,007	17,256	21.7%	16.3%
	Siniestros retenidos	56,170	35,966	56.2%	63.0%	18,098	7,023	157.7%	106.7%
	% Siniestros retenidos	101.8%	68.3%			86.1%	40.7%		
RC	Primas emitidas	228,961	173,466	32.0%	32.7%	81,783	68,799	18.9%	17.1%
	Primas retenidas	116,570	112,940	3.2%	4.1%	42,385	38,466	10.2%	8.5%
	Siniestros retenidos	50,833	45,645	11.4%	13.9%	18,881	9,408	100.7%	101.0%
	% Siniestros retenidos	43.6%	40.4%			44.5%	24.5%		
Sustracción	Primas emitidas	94,938	129,350	-26.6%	-21.2%	30,522	42,203	-27.7%	-19.8%
	Primas retenidas	69,952	112,214	-37.7%	-32.3%	23,721	36,252	-34.6%	-26.0%
	Siniestros retenidos	40,354	53,463	-24.5%	-20.3%	12,588	13,073	-3.7%	8.2%
	% Siniestros retenidos	57.7%	47.6%			53.1%	36.1%		
Otros	Primas emitidas	1,423,817	1,231,550	15.6%	16.9%	502,677	410,319	22.5%	20.2%
	Primas retenidas	826,653	804,041	2.8%	4.0%	244,428	254,217	-3.9%	-6.6%
	Siniestros retenidos	320,515	297,424	7.8%	7.8%	109,306	106,065	3.1%	1.6%
	% Siniestros retenidos	38.8%	37.0%			44.7%	41.7%		

Ajustes por inflación	Primas emitidas	58,850	81,374	-27.7%	-14.1%	38,290	47,954	-20.2%	-14.5%
	Primas retenidas	50,978	71,493	-28.7%	-15.3%	33,180	42,178	-21.3%	-15.8%
	Siniestros retenidos	31,495	44,776	-29.7%	-16.4%	20,129	26,946	-25.3%	-19.7%
	% Siniestros retenidos	61.8%	62.6%			60.7%	63.9%		
Total	Primas emitidas	6,145,157	5,650,446	8.8%	11.0%	2,145,538	1,930,041	11.2%	10.1%
	Primas retenidas	3,878,680	4,056,733	-4.4%	-2.1%	1,244,916	1,329,577	-6.4%	-7.5%
	Siniestros retenidos	1,936,390	2,208,715	-12.3%	-10.0%	651,445	786,441	-17.2%	-18.1%
	% Siniestros retenidos	49.9%	54.4%			52.3%	59.1%		



SEGMENTO SALUD

El segmento Salud consolida las compañías EPS, Ayudas Diagnosticas Sura e IPS.

Segmento Salud	De enero 1 a septiembre 30			De julio 1 a septiembre 30		
	sep-20	sep-19	%Var	3T 2020	3T 2019	%Var
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)						
Ingreso por Prestación de Servicios	4,104,927	3,327,721	23.4%	1,496,787	1,181,001	26.7%
Costo por prestación de Servicios	(3,689,811)	(2,973,767)	24.1%	(1,340,626)	(1,041,489)	28.7%
Otros ingresos/gastos operativos	14,550	7,967	82.6%	3,700	4,065	-9.0%
Comisiones Netas	(15,838)	(12,140)	30.5%	(5,455)	(4,548)	20.0%
Deterioro	469	5,263	-91.1%	3,156	3,696	-14.6%
Resultado Técnico	414,296	355,044	16.7%	157,562	142,726	10.4%
Gastos administrativos	(378,472)	(322,112)	17.5%	(136,594)	(115,067)	18.7%
Amortizaciones y Depreciaciones	(34,086)	(28,890)	18.0%	(11,844)	(9,586)	23.6%
Resultado Industrial	1,737	4,042	-57.0%	9,124	18,073	-49.5%
Ingresos por inversiones	23,543	13,293	77.1%	9,380	4,464	110.1%
Intereses	(12,347)	(12,282)	0.5%	(3,434)	(4,363)	-21.3%
Otros ingresos/gastos No operativos	6,799	7,306	-6.9%	2,854	3,207	-11.0%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	19,732	12,360	59.6%	17,924	21,380	-16.2%
Impuestos a las ganancias	(3,405)	(10,374)	-67.2%	(2,577)	(3,316)	-22.3%
Ganancia (pérdida), Neta	16,327	1,986	721.9%	15,347	18,063	-15.0%

Indicadores	sep-20	sep-19	3T 2020	3T 2019
% Costo por prestación de servicios	89.9%	89.4%	89.6%	88.2%
Indicador de gastos	8.82%	9.20%	8.75%	9.31%

Segmento Salud

Principales cifras Estado de Situación Financiera

	sep-20
Total activos	1,860,062
Total pasivos	1,481,906
Total patrimonio	378,156

El segmento Salud presenta un crecimiento del resultado técnico de 10.4%. Durante el trimestre los ingresos por prestación de servicios que presentaron un crecimiento del 26.7%, apalancado principalmente por la EPS que al cierre de septiembre alcanza 3.981.239 afiliados, lo que representa un crecimiento de 188.932 usuarios en el trimestre, al igual que se mencionó el trimestre anterior, esta compañía continúa presentando importante movilidad entre regímenes, del contributivo al subsidiado.

Es importante además resaltar el crecimiento del 69.4% en la compañía de Ayudas Diagnosticas, la cual durante el trimestre se ve beneficiada por la realización de pruebas COVID19 que representan ingresos adicionales por COP \$89.600 millones. La oportunidad y gestión en la toma de muestras y procesamiento de resultados por parte de esta compañía permiten realizar una gestión diferenciadora a los asegurados Salud voluntaria y obligatoria en Colombia debido a la detección anticipada y pertinente de los infectados.

Los costos por prestación de servicios se ubicaron en 89.6% mientras que para el mismo periodo del año anterior eran de 88.2%, lo anterior es explicado por el impacto en la EPS de siniestralidad asociada a COVID19 que se refleja en costos por atención básica, hospitalización, incapacidades y ayudas diagnósticas y que para este trimestre representó costos por COP \$170.100 millones; este impacto fue parcialmente compensado por disminuciones de frecuencia en los meses de julio y agosto.

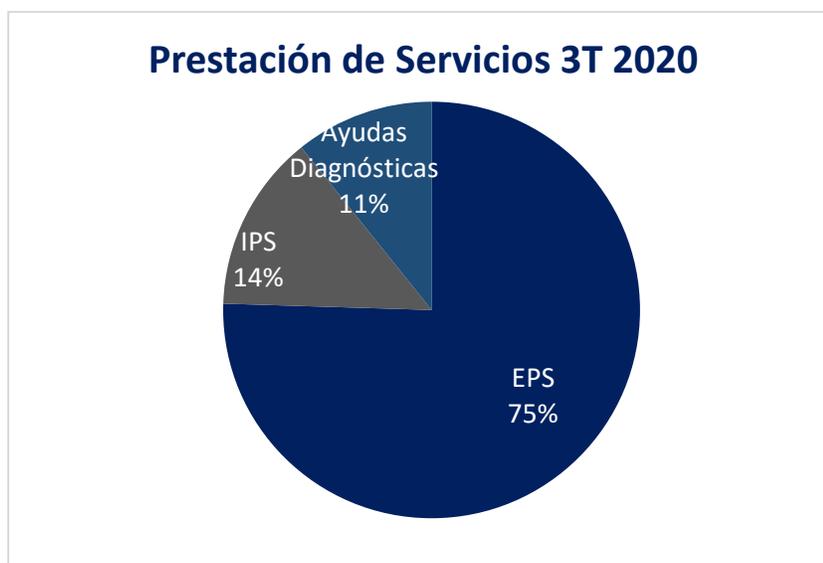
Es importante resaltar los esfuerzos en las compañías de IPS y Ayudas Diagnosticas para el acompañamiento a los asegurados de la EPS, Plan Complementario, ARL y Seguros de Vida en Colombia, realizando inversiones para afrontar la demanda en atención de las personas de cara al COVID19, y que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia y entrega de medicamentos a domicilio.

Estas inversiones sumadas al incremento del número de profesionales en salud se reflejan en un crecimiento del 18.7% de los gastos administrativos del segmento, cabe mencionar que por su parte la EPS presenta un decrecimiento en esta línea del 5.6% debido a esfuerzos en la compañía para el uso eficiente de los recursos dada la coyuntura y su impacto en la siniestralidad.

Finalmente, el ingreso por inversiones presentó un crecimiento del 110.1%, beneficiado por la valorización de la renta fija debido un incremento de precios, dado el comportamiento a la baja de las tasas de interés por las medidas tanto fiscales como monetarias adoptadas por el gobierno y el Banco de la República, en un portafolio clasificados en su totalidad como negociables (Valor Razonable con cambios en el PYG).

Ingreso y costo por prestación de servicios

		sep-20	sep-19	% Var	3T 2020	3T 2019	% Var
EPS	Prestación de servicios	3,236,914	2,607,229	24.2%	1,129,816	927,658	21.79%
	Costos por prestación de servicios	3,091,727	2,484,801	24.4%	1,091,073	869,646	25.46%
	% Costos / Ingresos	95.51%	95.30%		96.6%	93.7%	
IPS	Prestación de servicios	535,968	459,032	16.8%	206,086	158,378	30.12%
	Costos por prestación de servicios	362,444	322,977	12.2%	140,933	113,470	24.20%
	% Costos / Ingresos	67.62%	70.36%		68.39%	71.65%	
Ayudas Diagnósticas	Prestación de servicios	332,045	261,461	27.0%	160,885	94,966	69.41%
	Costos por prestación de servicios	235,640	165,990	42.0%	108,620	58,373	86.08%
	% Costos / Ingresos	70.97%	63.49%		67.51%	61.47%	
Total	Prestación de servicios	4,104,927	3,327,721	23.4%	1,496,787	1,181,001	26.74%
	Costos por prestación de servicios	3,689,811	2,973,767	24.1%	1,340,626	1,041,489	28.72%
	% Costos / Ingresos	89.89%	89.36%		89.57%	88.19%	



SEGMENTO HOLDING

El segmento Holding incluye principalmente la operación de la Oficina Corporativa y el servicio a la deuda de Suramericana S.A.

Segmento Holding	De enero 1 a septiembre 30			De julio 1 a septiembre 30		
	sep-20	sep-19	%Var	3T 2020	3T 2019	%Var
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)						
Gastos Varios de Seguros	3,094	3,064	1.0%	722	1,401	-48.4%
Deterioro	(8)	(17)	-56.2%	(0)	(7)	-95.1%
Resultado Técnico	3,087	3,047	1.3%	722	1,393	-48.2%
Gastos administrativos	(65,580)	(69,401)	-5.5%	(22,091)	(28,744)	-23.1%
Amortizaciones y Depreciaciones	(1,681)	(2,302)	-27.0%	(566)	(782)	-27.7%
Resultado Industrial	(64,174)	(68,656)	-6.5%	(21,935)	(28,133)	22.0%
Dividendos	-	(1,501)	-100.0%	-	(1,502)	-100.0%
Ingresos por inversiones	8,545	6,564	30.2%	3,820	3,988	-4.2%
Intereses	(53,643)	(57,880)	-7.3%	(14,157)	(20,230)	-30.0%
Otros ingresos/gastos No operativos	7,467	47,613	-84.3%	282	44,906	-99.4%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	(101,805)	(73,860)	37.8%	(31,989)	(971)	-3195.9%
Impuestos a las ganancias	(38,631)	(25,226)	53.1%	2,190	(11,125)	
Ganancia (pérdida), Neta	(140,436)	(99,086)	41.7%	(29,799)	(12,095)	-146.4%

Las cuentas más representativas del segmento Holding son los gastos de la Oficina Corporativa, los intereses pagados asociados a la emisión de bonos de Suramericana S.A. y los impuestos a las ganancias. Los gastos administrativos presentan un decrecimiento del 23.1% en el trimestre, reflejando esfuerzos para la contracción del gasto que se traduce en reducción de gastos logísticos, honorarios y tecnología, es importante resaltar que desde el holding se han realizado a lo largo del año inversiones para tener una comunicación con nuestros asegurados en la región.

Los intereses en el trimestre presentaron un decrecimiento del 30.0% asociado al pago durante el mes de junio de la primera serie de los bonos emitidos en 2016, correspondiente a COP \$147.998. Adicionalmente el decrecimiento de los ingresos no operativos se da por el ingreso de acciones de Palic Salud en Republica Dominicana ocurrido en 3T19.

Finalmente, el impuesto a las ganancias del Segmento Holding refleja una constitución de impuesto diferido asociado la expectativa de dividendos gravados a recibir en años posteriores que se ve compensado por los gastos deducibles.

Anexos Suramericana

A. Estado de Resultados Integrales (ERI)

Suramericana S.A.

De julio 1 a septiembre 30

Estado de Resultados Integrales

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

TRIMESTRE	3T 2020	3T 2019	%Var
Primas emitidas	3,532,481	3,326,217	6.2%
Primas cedidas	(911,887)	(665,954)	36.9%
Primas retenidas (netas)	2,620,594	2,660,262	-1.5%
Ingresos por comisiones	139,518	108,472	28.6%
Prestación de servicios	1,178,338	990,251	19.0%
Dividendos	502	869	-42.3%
Ingresos por inversiones	179,515	224,286	-20.0%
Ganancias (pérdidas) a valor razonable	130,884	(5,371)	
Ganancias (pérdidas) en venta de inversiones	(5,352)	41,605	
Ingresos por propiedades de inversión	1,083	920	17.7%
Ingresos por método de participación de Asociadas	(508)	(2,766)	-81.6%
Otros ingresos	64,034	66,044	-3.0%
Ingresos totales	4,308,608	4,084,572	5.5%
Siniestros totales	(1,806,681)	(1,798,543)	0.5%
Reembolso de siniestros	361,113	341,785	5.7%
Siniestros retenidos	(1,445,568)	(1,456,758)	-0.8%
Ajuste de reservas	(15,694)	(28,513)	-45.0%
Costos por prestación de servicios	(1,128,476)	(939,977)	20.1%
Gastos administrativos	(346,585)	(263,639)	31.5%
Beneficios a empleados	(317,183)	(294,890)	7.6%
Depreciaciones	(38,014)	(28,241)	34.6%
Amortizaciones	(23,433)	(28,686)	-18.3%
Comisiones intermediarios	(646,042)	(656,371)	-1.6%
Honorarios	(52,734)	23,526	
Costos y gastos de seguros	(220,133)	(551,191)	-60.1%
Otros gastos	(7,087)	264,510	
Derivados de cobertura	(289)	-	
Intereses	(27,054)	(30,908)	-12.5%
Deterioro	(13,008)	(1,928)	574.7%
Gastos totales	(4,281,299)	(3,993,065)	7.2%
Ganancia antes de impuestos	27,309	91,507	-70.2%
Impuestos a las ganancias	(17,822)	34,731	
Ganancia neta	9,456	126,238	-92.5%
Ganancia de la controladora	9,885	126,743	-92.2%
Ganancia no controlada	(398)	(504)	-21.1%

Suramericana S.A.
Estado de Resultados Integrales

De enero 1 a septiembre 30
 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	sep-20	sep-19	%Var
Primas emitidas	10,128,515	9,486,211	6.8%
Primas cedidas	(2,407,223)	(1,795,780)	34.0%
Primas retenidas (netas)	7,721,292	7,690,431	0.4%
Ingresos por comisiones	374,865	325,170	15.3%
Prestación de servicios	3,372,477	2,786,363	21.0%
Dividendos	619	1,382	-55.2%
Ingresos por inversiones	659,111	574,946	14.6%
Ganancias (pérdidas) a valor razonable	317,582	230,378	37.9%
Ganancias (pérdidas) en venta de inversiones	3,011	52,510	-94.3%
Ingresos por propiedades de inversión	2,497	2,553	-2.2%
Ingresos por método de participación de Asociadas	(605)	1,923	
Otros ingresos	180,138	172,492	4.4%
Ingresos totales	12,630,987	11,838,147	6.7%
Siniestros totales	(5,108,746)	(5,460,622)	-6.4%
Reembolso de siniestros	1,079,435	1,258,414	-14.2%
Siniestros retenidos	(4,029,311)	(4,202,208)	-4.1%
Ajuste de reservas	91,650	11,570	692.2%
Costos por prestación de servicios	(3,237,989)	(2,682,350)	20.7%
Gastos administrativos	(1,036,100)	(934,959)	10.8%
Beneficios a empleados	(934,361)	(890,378)	4.9%
Depreciaciones	(96,918)	(83,460)	16.1%
Amortizaciones	(79,238)	(87,809)	-9.8%
Comisiones intermediarios	(1,984,644)	(1,809,633)	9.7%
Honorarios	(154,361)	(159,323)	-3.1%
Costos y gastos de seguros	(576,343)	(551,191)	4.6%
Otros gastos	(15,802)	(31,211)	-49.4%
Derivados de cobertura	(1,475)	-	
Intereses	(88,929)	(90,634)	-1.9%
Deterioro	(53,181)	(11,008)	383.1%
Gastos totales	(12,197,002)	(11,522,596)	5.9%
Ganancia antes de impuestos	433,984	315,552	37.5%
Impuestos a las ganancias	(131,977)	(15,542)	749.2%
Ganancia neta	301.977	300,009	0.7%
Ganancia de la controladora	301,626	300,368	0.4%
Ganancia no controlada	382	(359)	

B. Estado de consolidación por segmento

Suramericana S.A.

De julio 1 a septiembre 30

Estado de Resultados Integrales

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

TRIMESTRE	Generales	Vida	Servicios Salud	Complementarios	Holding	Eliminaciones	Consolidado
Primas emitidas	2,145,538	1,447,402	-	-	-	(60,458)	3,532,481
Primas cedidas	(900,622)	(72,159)	-	-	-	60,894	(911,887)
Primas retenidas (netas)	1,244,916	1,375,243	-	-	-	435	2,620,594
Reservas netas de producción	54,399	(70,093)	-	-	-	-	(15,694)
Primas retenidas devengadas	1,299,315	1,305,150	-	-	-	435	2,604,900
Siniestros totales	(926,923)	(935,637)	-	-	-	55,879	(1,806,681)
Reembolso de siniestros	275,478	86,105	-	-	-	(471)	361,113
Siniestros retenidos	(651,445)	(849,531)	-	-	-	55,408	(1,445,568)
Comisiones Netas	(233,878)	(276,585)	(5,455)	(1,093)	-	789	(516,222)
Ingreso por Prestación de Servicios	-	-	1,496,787	68,451	-	(370,749)	1,194,490
Costo por prestación de Servicios	-	-	(1,340,626)	(36,504)	-	248,654	(1,128,476)
Otros ingresos/gastos operativos	(124,898)	(109,372)	3,700	2,839	722	40,576	(186,431)
Resultado Técnico	289,094	69,661	154,406	33,694	722	(24,886)	522,692
Honorarios	(25,326)	(20,752)	(5,625)	(1,130)	(2,500)	4,318	(51,016)
Gastos administrativos	(298,292)	(212,483)	(130,969)	(23,365)	(19,591)	29,491	(655,209)
Amortizaciones y Depreciaciones	(44,501)	(3,135)	(11,844)	(1,401)	(566)	-	(61,447)
Deterioro	(11,720)	(3,561)	3,156	(883)	(0)	-	(13,008)
Resultado Industrial	(90,745)	(170,271)	9,124	6,915	(21,935)	8,923	(257,988)
Dividendos	13	117	-	-	-	-	130
Ingresos por inversiones	147,903	115,309	9,380	53	3,820	-	276,465
Intereses	(3,246)	(745)	(3,434)	(6,863)	(14,157)	1,392	(27,054)
Otros ingresos/gastos No operativos	22,529	18,471	2,854	1,904	282	(10,314)	35,725
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	76,453	(37,119)	17,924	2,009	(31,989)	1	27,278
Impuestos a las ganancias	(19,644)	3,358	(2,577)	(1,148)	2,190	-	(17,822)
Ganancia (pérdida), Neta	56,809	(33,762)	15,347	860	(29,799)	1	9,456
Ganancia (pérdida) de la controladora	56,840	(33,762)	15,347	860	(29,798)	398	9,885
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	-	-	-	(398)	(398)

Suramericana S.A.

De enero 1 a septiembre 30

Estado de Resultados Integrales

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Generales	Vida	Servicios Salud	Complementarios	Holding	Eliminaciones	Consolidado
Primas emitidas	6,145,157	4,068,011	-	-	-	(84,652)	10,128,515
Primas cedidas	(2,266,477)	(216,269)	-	-	-	75,523	(2,407,223)
Primas retenidas (netas)	3,878,679	3,851,742	-	-	-	(9,129)	7,721,292
Reservas netas de producción	116,178	(24,528)	-	-	-	-	91,650
Primas retenidas devengadas	3,994,857	3,827,215	-	-	-	(9,129)	7,812,942
Siniestros totales	(2,761,387)	(2,471,309)	-	-	-	123,950	(5,108,746)
Reembolso de siniestros	824,997	255,612	-	-	-	(1,174)	1,079,435
Siniestros retenidos	(1,936,390)	(2,215,697)	-	-	-	122,776	(4,029,311)
Comisiones Netas	(777,182)	(844,647)	(15,838)	(1,849)	-	2,603	(1,636,914)

Ingreso por Prestación de Servicios	-	-	4,104,927	212,827	-	(895,031)	3,422,723
Costo por prestación de Servicios	-	-	(3,689,811)	(118,852)	-	570,674	(3,237,989)
Otros ingresos/gastos operativos	(337,910)	(302,715)	14,550	6,035	3,094	142,674	(474,272)
Resultado Técnico	943,375	464,155	413,827	98,161	3,094	(65,432)	1,857,180
Honorarios	(71,882)	(61,470)	(16,539)	(4,111)	(7,794)	12,479	(149,315)
Gastos administrativos	(888,922)	(654,533)	(361,934)	(59,572)	(57,786)	76,578	(1,946,169)
Amortizaciones y Depreciaciones	(124,323)	(12,236)	(34,086)	(3,830)	(1,681)	-	(176,156)
Deterioro	(38,004)	(13,465)	469	(2,174)	(8)	-	(53,181)
Resultado Industrial	(179,756)	(277,549)	1,737	28,475	(64,174)	23,625	(467,642)
Dividendos	126	121	-	0	-	-	248
Ingresos por inversiones	433,892	451,195	23,543	201	8,545	-	917,376
Intereses	(8,120)	(2,335)	(12,347)	(18,704)	(53,643)	6,221	(88,929)
Otros ingresos/gastos No operativos	55,240	27,837	6,799	5,232	7,467	(29,675)	72,900
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	301,383	199,269	19,732	15,204	(101,805)	170	433,953
Impuestos a las ganancias	(78,792)	(2,514)	(3,405)	(8,636)	(38,631)	-	(131,977)
Ganancia (pérdida), Neta	222,591	196,756	16,327	6,568	(140,436)	170	301,977
Ganancia (pérdida) de la controladora	222,622	196,756	16,327	6,568	(140,265)	(382)	301,626
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	-	-	-	382	382

C. Resultados trimestrales – Segmento Servicios Complementarios

El segmento de Servicios Complementarios consolida las compañías de Operaciones Generales, Consultoría en Gestión de Riesgos y Servicios Generales en Colombia, así como Sura SAC en Bermuda.

Segmento Servicios Complementarios De julio 1 a septiembre 30

Principales cifras

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

TRIMESTRE	3T 2020	3T 2019	%Var
Comisiones Netas	(1,093)	(981)	11.4%
Ingreso por Prestación de Servicios	68,451	74,699	-8.4%
Costo por prestación de Servicios	(36,504)	(46,016)	-20.7%
Otros ingresos/gastos operativos	2,839	1,372	106.9%
Resultado Técnico	33,694	29,075	15.9%
Honorarios	(1,130)	(1,871)	-39.6%
Gastos administrativos	(23,365)	(20,711)	12.8%
Amortizaciones y Depreciaciones	(1,401)	(1,141)	
Deterioro	(883)	(326)	170.9%

Resultado Industrial	6,915	5,025	37.6%
Dividendos	-	1,502	-100.0%
Ingresos por inversiones	53	55	-3.6%
Intereses	(6,863)	(5,395)	27.2%
Otros ingresos/gastos No operativos	1,904	1,720	10.7%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	2,009	2,907	-30.9%
Impuestos a las ganancias	(1,148)	(1,499)	-23.4%
Ganancia (pérdida), Neta	860	1,407	-38.9%
Ganancia (pérdida) de la controladora	860	1,407	-38.9%
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	0.0%

Segmento Servicios Complementarios De enero 1 a septiembre 30

Principales cifras

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	sep-20	sep-19	%Var
Comisiones Netas	(1,849)	(1,318)	40.3%
Ingreso por Prestación de Servicios	212,827	216,513	-1.7%
Costo por prestación de Servicios	(118,852)	(131,496)	-9.6%
Otros ingresos/gastos operativos	6,035	4,242	42.3%
Resultado Técnico	98,161	87,941	11.6%
Honorarios	(4,111)	(5,041)	-18.4%
Gastos administrativos	(59,572)	(56,642)	5.2%
Amortizaciones y Depreciaciones	(3,830)	(3,314)	
Deterioro	(2,174)	(1,325)	64.1%
Resultado Industrial	28,475	21,620	31.7%
Dividendos	0	1,502	-100.0%
Ingresos por inversiones	201	200	0.1%
Intereses	(18,704)	(15,890)	17.7%
Otros ingresos/gastos No operativos	5,232	4,558	14.8%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	15,204	11,989	26.8%
Impuestos a las ganancias	(8,636)	(8,688)	-0.6%
Ganancia (pérdida), Neta	6,568	3,301	99.0%
Ganancia (pérdida) de la controladora	6,568	3,301	99.0%
Ganancia (pérdida) no controladora	-	-	0.0%

D. Resultados trimestrales – Suramericana S.A. (EEFFs separados)

Suramericana S.A (Separado) Principales cifras	De julio 1 a septiembre 30			De enero 1 a septiembre 30		
	sep-20	sep-19	%Var	3T 2020	3T 2019	%Var
Dividendos	-	-	0.0%	-	9,329	100.0%
Ganancias a valor razonable - Inversiones	3,819	(457)		8,103	(599)	
Ganancia por método de participación de subsidiarias	39,276	138,572	-71.7%	440,236	398,047	10.6%
Utilidad en venta de activos disponibles para la venta	-	41,440		-	41,440	
Intereses	777	1,385	-43.9%	3,094	3,018	2.5%
Otros ingresos	20	4,922	-99.6%	392	5,085	
Ingresos por inversiones	-	-	0.0%	429	21	
Diferencia en cambio	598	9,512	-93.7%	4,087	10,089	-59.5%
Ingresos Operacionales	44,490	195,374	-77.2%	456,341	466,430	-2.2%
Gastos administrativos	(8,256)	(13,460)	-38.7%	(24,341)	(29,298)	-16.9%
Beneficios a empleados	(11,137)	(11,779)	-5.5%	(32,666)	(31,820)	2.7%
Honorarios	(2,513)	(3,208)	-21.7%	(7,725)	(7,536)	2.5%
Depreciaciones	(730)	(284)	157.0%	(2,173)	(2,111)	2.9%
Amortizaciones	-	(664)		-	(664)	
Deterioro	(1)	(7)	-85.7%	(11,167)	(17)	
Otros gastos	-	-		-	(2)	
Gastos	(22,637)	(29,402)		(78,072)	(71,446)	
Utilidad operativa	21,853	165,972	-86.8%	378,269	394,984	-4.2%
Intereses	(13,546)	(19,600)	-30.9%	(51,903)	(56,137)	-7.5%
Pérdida en venta de inversiones	(2)	-		(2)	-	
Resultado financiero	(13,548)	(19,600)	-30.9%	(51,905)	(56,137)	-7.5%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	8,305	146,372	-94.3%	326,364	338,847	-3.7%
Impuestos a las ganancias	2,073	(11,239)		(38,934)	(25,534)	52.5%

Ganancia (pérdida), Neta	10,378	135,133	-92.3%	287,430	313,313	-8.3%
---------------------------------	---------------	----------------	---------------	----------------	----------------	--------------

Suramericana S.A (Separado)

Principales cifras Estado de Situación Financiera

Junio 2020

Total activos	6,385,280
Total pasivos	1,196,145
Total patrimonio	5,189,135

suramericana



Estados financieros intermedios condensados
consolidados de Suramericana S.A. al 30 de septiembre
de 2020 con cifras comparativas al 30 de septiembre y
31 de diciembre de 2019

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	4
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS.....	5
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	6
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS	14
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	14
1.1. Grupo empresarial	16
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	17
2.1. Declaración de cumplimiento	17
2.2. Estados financieros de periodos intermedios.....	18
2.3. Bases de presentación.....	18
2.3.1 Bases de medición y presentación	18
2.3.2 Principios de consolidación	18
2.3.3. Reclasificaciones	20
2.4. Políticas contables significativas	21
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	22
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	26
NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19	27
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	38
6.1. Activos financieros	38
6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo	40
6.1.2. Inversiones	41
6.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	42
6.2. Pasivos financieros	42
6.2.1 Cuentas por pagar.....	44
6.2.2 Títulos emitidos.....	44
6.2.3 Otros pasivos financieros	45
NOTA 7. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS	46
NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS.....	47
8.1. Reservas técnicas parte reaseguradores.....	48
8.2. Ingreso por primas	48
8.3. Gasto por siniestros retenidos	49
8.4. Reservas técnicas contratos de seguros.....	50
NOTA 9. IMPUESTOS	51
9.1 Normatividad aplicable	51

9.2. Impuestos corrientes.....	59
9.3. Impuestos diferidos.....	59
9.4. Impuesto reconocido en el resultado del período.....	62
9.5. Conciliación de la tasa efectiva	62
9.6. Movimiento del impuesto diferido	63
NOTA 10. ACTIVOS INTANGIBLES	63
10.1 Plusvalía.....	64
10.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía	64
10.3 Costo de adquisición diferido (DAC)	66
NOTA 11. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS	67
11.1. Subsidiarias.....	67
11.1.1. Cambios en la participación de las inversiones	73
11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	75
11.2.1. Saldo de la inversión	75
11.2.2. Información financiera de las asociadas y negocios conjuntos.....	76
11.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos.....	76
NOTA 12. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS	77
NOTA 13. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA.....	77
NOTA 14. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS.....	78
NOTA 15. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	79
15.1 Segmentos sobre los que se deben informar.....	79
15.1.1. Corporativos.....	79
15.1.2. Seguros:	79
15.1.3. Servicios:	79
15.2 Información sobre segmentos de operación	80
15.3 Información geográfica	83
NOTA 16. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES.....	84
16.1 Ingresos por comisión	84
16.2 Comisiones a intermediarios.....	85
NOTA 17. COSTOS Y GASTOS DE SEGUROS	85
NOTA 18. HONORARIOS	86
NOTA 19. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS	87
19.1. Ingresos por prestación de servicios.....	87
19.2. Costos por prestación de servicios.....	87

NOTA 20. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS	88
NOTA 21. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	89
NOTA 22. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS.....	89
NOTA 23. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	90
NOTA 24. COMBINACIONES DE NEGOCIOS.....	90
NOTA 25. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	91
NOTA 26. GESTIÓN DE CAPITAL.....	92
NOTA 27. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	93
NOTA 28. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	94
28.1. Partes Relacionadas	94
28.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias.....	94
28.3 Honorarios de la junta directiva.....	97
28.4 Remuneración del personal clave	97
NOTA 29. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	98
NOTA 30. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	98
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	99

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la compañía al 30 de septiembre de 2020, con cifras comparativas al 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019. Para la preparación de esos estados financieros intermedios condensados, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 30 de septiembre de 2020, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

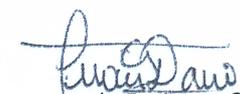
Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con los periodos terminados al 30 de septiembre de 2020, 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la compañía.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T



Informe de Revisión de Información Financiera Intermedia

Señores:
Accionistas de Suramericana S.A.

Introducción

He revisado los estados financieros consolidados condensados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado intermedio de situación financiera consolidada al 30 de septiembre de 2020 y los correspondientes estados consolidados intermedios de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujo de efectivo por el período de nueve meses terminado en esa fecha; y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y correcta presentación de esta información financiera intermedia, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Mi responsabilidad es emitir una conclusión sobre este reporte de información financiera intermedia, fundamentada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He efectuado mi revisión de acuerdo con la norma internacional de trabajos de revisión 2410 *Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad* aceptada en Colombia. Una revisión de la información financiera a una fecha intermedia consiste principalmente en hacer indagaciones con el personal de la Compañía responsable de los asuntos financieros y contables; y en aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. El alcance de una revisión es sustancialmente menor al examen que se practica a los estados financieros al cierre del ejercicio, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. En consecuencia, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Como resultado de mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta no presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada de Suramericana S.A. al 30 de septiembre del 2020, los resultados consolidados de sus operaciones y sus flujos consolidados de efectivo por el período de nueve meses terminado en esa fecha, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



Otra Información

Los formatos que serán transmitidos a la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) han sido revisados por mí, previo a la firma digital de los mismos en formato XBRL y PDF, de acuerdo con la Circular 038 de 2015 y sus modificatorias. La información contenida en los mencionados formatos es concordante con la información financiera intermedia adjunta al presente informe.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Mariana Milagros Rodríguez', is positioned above the printed name.

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

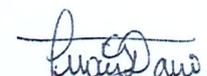
Medellín, Colombia
13 de noviembre de 2020

SURAMERICANA S.A.
Estado de Situación Financiera Consolidado
30 de septiembre de 2020
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2019)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Activos	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1	1,834,599	1,500,908
Inversiones	6.1	14,320,634	13,311,052
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1	5,992,525	5,824,678
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	8.1	4,521,366	4,082,304
Inventarios		46,312	11,716
Activos por impuestos corrientes	9.2	145,220	174,503
Activos no corrientes disponibles para la venta		13,170	5,212
Otros activos financieros	6.1	9,770	42,271
Otros activos no financieros	14	149,890	65,204
Propiedades de inversión		14,408	18,880
Costo de adquisición diferido	10.3	841,871	763,204
Propiedades y equipos		1,115,349	1,103,877
Activos por derecho de uso	7	391,517	389,692
Activos intangibles distintos de la plusvalía	10.2	455,380	440,295
Plusvalía	10.1	602,136	559,818
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	11.2	4,284	1,550
Activos por impuestos diferidos	9.3	119,642	123,400
Total activos		30,578,073	28,418,564
Pasivos			
Pasivos financieros	6.2	465,729	392,799
Pasivos por arrendamientos	7	384,512	402,178
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2	3,099,143	2,994,750
Reservas técnicas	8.4	18,597,187	16,921,836
Pasivos por impuestos corrientes	9.2	431,079	333,244
Provisiones por beneficios a empleados		452,441	372,022
Otros pasivos no financieros	14	592,930	528,495
Otras provisiones		172,573	184,424
Títulos emitidos	6.2	846,410	996,805
Pasivo por impuestos diferidos	9.3	217,011	268,582
Total pasivos		25,259,015	23,395,135
Patrimonio			
Capital emitido		50	50
Prima de emisión		1,611,794	1,611,794
Ganancia del ejercicio		301,626	390,571
Ganancias acumuladas		(320,881)	(38,195)
Otras participaciones en el patrimonio		497,132	297,855
Reservas		3,220,749	2,754,094
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		5,310,470	5,016,169
Participaciones no controladoras	13	8,588	7,260
Patrimonio total		5,319,058	5,023,429
Total patrimonio y pasivos		30,578,073	28,418,564

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T


Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

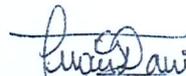
SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultados Consolidado
30 de septiembre de 2020
(Con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Primas emitidas	8.2	10,128,515	9,486,211	3,532,481	3,326,217
Primas de seguros		9,854,870	9,209,262	3,435,860	3,226,897
Servicios complementarios de seguros		273,645	276,949	96,621	99,320
Primas cedidas	8.2	(2,407,223)	(1,795,780)	(911,887)	(665,954)
Primas retenidas (netas)		7,721,292	7,690,431	2,620,594	2,660,263
Ingresos por comisiones	16.1	374,865	325,170	139,518	109,320
Prestación de servicios	19.1	3,372,477	2,786,363	1,178,338	990,251
Dividendos	20	619	1,382	502	869
Ingresos por inversiones	20	659,111	574,946	179,515	224,286
Ganancias a valor razonable - Inversiones	20	306,364	240,006	118,347	(22,337)
Ganancia por método de participación de asociadas		(605)	1,923	(508)	(2,766)
Ganancias en venta de inversiones	20	3,011	52,510	(5,352)	41,605
Ingresos por propiedades de inversión		2,497	2,553	1,083	920
Derivados de cobertura		(1,475)	-	(289)	-
Diferencia en cambio	20	11,218	(9,628)	12,537	16,966
Otros ingresos		180,138	172,489	64,035	69,095
Ingresos		12,629,512	11,838,145	4,308,320	4,088,472
Siniestros totales	8.3	(5,108,746)	(5,460,622)	(1,806,681)	(1,798,543)
Reembolso de siniestros	8.3	1,079,435	1,258,414	361,113	341,785
Siniestros retenidos		(4,029,311)	(4,202,208)	(1,445,568)	(1,456,758)
Reservas netas de producción		91,650	11,570	(15,694)	(28,513)
Costos por prestación de servicios	19.2	(3,237,989)	(2,682,350)	(1,128,476)	(939,977)
Gastos administrativos	21	(1,036,100)	(934,959)	(346,585)	(309,480)
Beneficios a empleados		(934,361)	(890,378)	(317,183)	(294,890)
Honorarios	18	(154,361)	(159,323)	(52,734)	(58,443)
Comisiones a intermediarios	16.2	(1,984,644)	(1,809,633)	(646,042)	(614,375)
Costos y gastos de seguros	17	(576,343)	(551,191)	(220,133)	(199,536)
Intereses	20	(88,929)	(90,634)	(27,054)	(30,908)
Amortizaciones		(79,238)	(87,809)	(23,433)	(28,686)
Depreciaciones		(96,918)	(83,460)	(38,014)	(28,241)
Otros gastos		(15,802)	(31,211)	(7,087)	(5,229)
Deterioro		(53,181)	(11,008)	(13,008)	(1,928)
Gastos		(12,195,527)	(11,522,594)	(4,281,011)	(3,996,964)
Ganancia, antes de impuestos		433,985	315,551	27,309	91,508
Impuestos a las ganancias	9.4	(131,977)	(15,542)	(17,822)	34,731
Ganancia neta		302,008	300,009	9,487	126,239
Ganancia de la controladora		301,626	300,368	9,885	126,743
Ganancia no controladora	13	382	(359)	(398)	(504)
Ganancias por acción					
Utilidad neta por acción	23	3,022,633	3,010,036		

La ganancia neta por acción está expresada en pesos colombianos.

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T


Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T

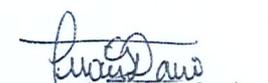
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Resultado Integral Consolidado
 30 de septiembre de 2020
 (Con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ganancia	302,008	300,009
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio	6,703	8,566
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias por revaluación	(4,046)	118
Otro resultado integral, neto de impuestos, (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	510	(9,756)
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	3,108	1,328
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	6,275	256
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, netas de impuestos	191,904	24,987
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	-	-
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	191,904	24,987
Total otro resultado integral	198,179	25,243
Resultado integral total	500,187	325,252
Resultado integral atribuible a:		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	500,903	325,605
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	(716)	(353)

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 – T


 Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 30 de septiembre de 2020
(Expresados en millones de pesos colombianos)

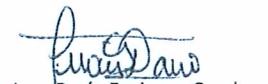
	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020	50	1,611,794	(38,195)	297,855	205,250	2,548,844	390,571	5,016,169	7,260	5,023,429
Otro resultado integral										
Revaluación de propiedades y equipos	-	-	-	(4,050)	-	-	-	(4,050)	4	(4,046)
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero	-	-	-	193,005	-	-	-	193,005	(1,101)	191,904
Instrumentos financieros con cambios al ORI	-	-	-	6,704	-	-	-	6,704	(1)	6,703
Cálculo actuarial	-	-	-	510	-	-	-	510	-	510
Método de participación reconocido en el patrimonio	-	-	-	3,108	-	-	-	3,108	-	3,108
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	-	301,626	301,626	382	302,008
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	199,277	-	-	301,626	500,903	(716)	500,187
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	390,571	-	-	-	(390,571)	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.205.063 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 32 del 26 de marzo de 2020 en Suramericana S.A:	-	-	(220,041)	-	-	-	-	(220,041)	-	(220,041)
Apropiación de reservas por resultados del año 2019	-	-	(466,655)	-	11,786	454,869	-	-	-	-
Ajuste por reconocimiento de IFRIC23	-	-	(564)	-	-	-	-	(564)	-	(564)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios en el patrimonio	-	-	14,003	-	-	-	-	14,003	2,044	16,047
Saldo al 30 de septiembre de 2020	50	1,611,794	(320,881)	497,132	217,036	3,003,713	301,626	5,310,470	8,588	5,319,058

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio condensado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 30 de septiembre de 2019
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2019	50	1,611,794	(98,325)	315,343	74,763	2,379,946	524,612	4,808,183	7,494	4,815,677
Otro resultado integral										
Revaluación de propiedades y equipos	-	-	-	(1,511)	-	-	-	(1,511)	1,629	118
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero	-	-	-	24,981	-	-	-	24,981	6	24,987
Instrumentos financieros con cambios al ORI	-	-	-	8,566	-	-	-	8,566	-	8,566
Cálculo actuarial	-	-	-	(8,127)	-	-	-	(8,127)	(1,629)	(9,756)
Método de participación reconocido en el patrimonio	-	-	-	1,328	-	-	-	1,328	-	1,328
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	-	300,368	300,368	(359)	300,009
Resultado integral total neto del período	-	-	-	25,237	-	-	300,368	325,605	(353)	325,252
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	524,612	-	-	-	(524,612)	-	-	-
Distribución de resultados 2018 según acta de Asamblea de Accionistas No 20 del 21 de marzo de 2019:										
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.049.498 pesos por acción)	-	-	(204,517)	-	-	-	-	(204,517)	-	(204,517)
Participación en utilidades de compañías asociadas año anterior	-	-	4,773	-	-	-	-	4,773	-	4,773
Reservas para protección de inversiones	-	-	(323,313)	-	-	323,313	-	-	-	-
Incrementos (disminuciones) por otros cambios en el patrimonio	-	-	48,333	-	-	(569)	-	47,764	381	48,145
Saldo al 30 de septiembre de 2019	50	1,611,794	(48,437)	340,580	74,763	2,702,690	300,368	4,981,808	7,522	4,989,330

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T


Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 – T

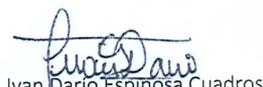
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Flujo de Efectivo Consolidado
30 de septiembre de 2020
(Con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación		
Ganancia	302,008	300,009
Ajustes para conciliar la ganancia		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	131,977	15,542
Ajustes por costos financieros	88,923	90,634
Ajustes por reservas de seguro	1,236,288	412,853
Ajustes por incrementos en los inventarios	(34,596)	2,158
Ajustes por la disminución (incremento) en cuentas por cobrar la actividad aseguradora	(131,181)	329,315
Ajustes por la disminución de cuentas por cobrar de origen comercial	(85,314)	42,599
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	-	245
Ajustes por incrementos de cuentas por pagar de origen comercial	47,892	32,294
Ajustes por disminución en cuentas por pagar la actividad aseguradora	56,502	(163,914)
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	-	-
Ajustes por disminuciones en otros activos y pasivos no financieros	(92,954)	5,645
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	176,156	171,269
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	53,181	11,008
Ajustes por provisiones	72,590	22,281
Ajustes por ganancias (pérdidas) de moneda extranjera no realizadas	(75,314)	133,961
Ajustes por ganancias del valor razonable	(304,889)	(240,005)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	605	(1,923)
Ajustes por rendimientos financieros del portafolio de inversiones	(743,540)	(613,381)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	396,332	250,581
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones	698,340	550,590
Dividendos recibidos asociadas		10,830
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(57,498)	(209,116)
Otras entradas (salidas) de efectivo	892	(25,459)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	641,734	326,845
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(3,525)	-
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias, asociadas u otros negocios	-	62,355
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	4,509,316	5,535,460
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(4,769,301)	(5,729,968)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo	13,853	3,454
Compras de propiedades y equipo	(67,324)	(69,407)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	-	1,888
Compras de activos intangibles	(74,089)	(80,474)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	-	3
Compras de otros activos a largo plazo	-	(727)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(62,250)	(29,475)
Dividendos recibidos Instrumentos financieros	515	788
Intereses recibidos	597,025	519,554
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión	144,220	213,451
Flujos de efectivo utilizados en actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos	50,616	44,018
Reembolsos de préstamos	(148,017)	(18,373)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(64,349)	(57,543)
Dividendos pagados	(220,041)	(204,643)
Intereses pagados	(70,472)	(68,651)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	(452,263)	(305,192)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	333,691	235,104
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1,500,908	1,289,193
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1,834,599	1,524,297

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T


Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019). Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción.

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A., en adelante Grupo SURA.

El 29 de mayo de 2019, se realizó la inscripción en el registro mercantil de la Cámara de Comercio de Medellín, de la Escritura Pública N° 1598 del 2 de mayo de 2019 otorgada ante la Notaría Veinticinco del Círculo de Medellín, en cuyo contenido consta la reforma de los Estatutos de la Sociedad, aprobada por la Asamblea de Accionistas, en su reunión ordinaria llevada a cabo el 21 de marzo de 2019.

La siguiente es la composición accionaria de la compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

Además de Colombia, Suramericana cuenta con inversiones estratégicas en México, El Salvador, República Dominicana, Panamá, Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y

con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

El pasado 23 de junio de 2020, cumplidos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Luego de la adquisición de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. en octubre de 2018, y con la finalidad de materializar las sinergias perseguidas con dicha adquisición, a partir del mes de octubre de 2019 se reflejó en los estados financieros de Suramericana la fusión de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. con la también filial y absorbente en el proceso la aseguradora mexicana Seguros Sura S.A. de C.V.

En el mes de octubre del año 2019, la Junta Directiva y la administración de Suramericana iniciaron el proceso de aprobaciones y autorizaciones tendientes a llevar a cabo un proceso de escisión mediante el cual su filial Seguros de Vida Suramericana S.A., en calidad de escidente, transferirá en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A., en calidad de beneficiaria, una parte de su patrimonio representado por un portafolio de inversiones con un valor estimado de COP \$490,000 millones de pesos en ese momento más sus rendimientos a futuro.

La Superintendencia Financiera de Colombia notificó mediante la Resolución 440 del 4 de mayo de 2020 su decisión de aprobar esta transacción. A partir de esta autorización se dio continuidad a los trámites necesarios para que todos los efectos de la operación de escisión se perfeccionaran al cierre del mes de mayo. Particularmente, la operación contable, tal y como está plasmado en el compromiso de escisión suscrito entre las partes, se perfeccionó con base a las cifras que arrojó la contabilidad de estas el día 31 de mayo, último día del mes de la fecha efectiva, que para este propósito se dio el día 22 de mayo con la inscripción de la escisión en el registro mercantil de la Cámara de Comercio. Los activos transferidos mediante la escisión finalmente ascendieron a \$504.700 millones de pesos.

Durante el mes de julio de 2020, Suramericana S.A. adquirió, a través de su filial Suramericana Uruguay S.A., el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., de las que eran propietarias cuatro personas naturales con domicilio en la República de Uruguay. El precio de la operación fue aproximadamente de 1,4 millones de dólares. Estas sociedades están domiciliadas y regidas por las leyes de la República de Uruguay y se dedican a la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no a la actividad aseguradora. Actualmente ambas compañías se presentan al mercado como Centro de Asistencia de Seguros Sura (CASS), y a través de ellas, se desarrollarán y estructurarán servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros SURA en dicho país.

Para dicha adquisición, Suramericana S.A., realizó durante el mes de julio de 2020 una capitalización a Suramericana Uruguay S.A. por valor de \$49.483.981 pesos uruguayos, y a raíz de ello quedaron un total de 49.498.313 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una, de las cuales Suramericana S.A. tiene 49.491.147 acciones, correspondiente al 99.99% de la participación, y Operaciones Generales Suramericana S.A. tiene 7.166 acciones, correspondientes al 0.01% de la participación en la sociedad.

El día 24 de septiembre de 2020, Suramericana S.A. realizó la capitalización de su subsidiaria Chilean Holding Suramericana SPA. por un valor de CLP 5,800 millones, mediante la emisión de 5.823 acciones ordinarias nominativas, quedando con un total de 6.964 acciones equivalentes al 100% de la participación en el capital. El objetivo de la capitalización realizada fue destinar los recursos al pago parcial de una obligación que dicha compañía contrajo en el pasado con Seguros Generales Suramericana S.A., filial en Chile, para simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas.

Nombramientos recientes y cambios en el comité directivo de Suramericana

Según consta en el acta N° 150 de la Junta Directiva, mediante reunión realizada el pasado 19 de marzo se nombró como nueva presidenta de la Compañía a partir del 1 de abril a Juan Francisca Llano Cadavid, en reemplazo de Gonzalo Alberto Pérez Rojas quien pasó a presidir el Grupo Sura a partir de esta fecha, Juana Francisca continuó desempeñando su anterior cargo de Vicepresidenta de Seguros hasta el 31 de marzo.

Mediante reunión de la Junta Directa el pasado 31 de marzo y según consta en el acta N° 151, se nombró como nuevo Vicepresidente de Seguros a partir del primero de abril a John Jairo Uribe Velásquez, en reemplazo de Juana Francisca Llano Cadavid.

Mediante el acta N° 32 de la asamblea de accionistas desarrollada el pasado 26 de marzo, se formalizó el nombramiento de Gonzalo Alberto Pérez Rojas como nuevo miembro de la Junta Directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de David Bojanini García a quien también sucedió en la presidencia del Grupo Sura.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo Sura.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A.	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	Medellín, Colombia
EPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia

Razón social	Domicilio
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros Sura, S.A. de C.V.	Ciudad de México, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay
Suramericana Uruguay S.A.	Montevideo, Uruguay
Vinnyc S.A.	Montevideo, Uruguay
Russman S.A.	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A.	Sao Paulo, Brasil
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	Sao Paulo, Brasil

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por los Decretos 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016 y 2170 de 2017, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Estados financieros de periodos intermedios

Los estados financieros consolidados para el período de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2020, han sido preparados de acuerdo con NIC 34 Información Financiera Intermedia, incluida en el "Anexo técnico compilatorio No. 1, de las Normas de Información Financiera NIIF, Grupo 1" del Decreto 2483 de 2018. De acuerdo con lo anterior, no incluyen toda la información y revelaciones requeridas por los estados financieros anuales. Por lo tanto, estos estados financieros de período intermedio deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados anuales de Suramericana al 31 de diciembre de 2019.

2.3. Bases de presentación

2.3.1 Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada.

Presentación de estados financieros

Los estados financieros consolidados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera consolidado presenta activos y pasivos atendiendo su liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados consolidado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.3.2 Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 30 de septiembre de 2020, 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019. Suramericana consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por Suramericana. El control existe cuando Suramericana o alguna de las compañías que la conforman tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de otra entidad, con el propósito de obtener beneficios, y está expuesta, o tiene derecho a los rendimientos variables producto del resultado de estas actividades. Las actividades relevantes generalmente son las actividades de operación y financiación.

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en pesos colombianos, que es a la vez la moneda funcional y de presentación de Suramericana. Cada subsidiaria de Suramericana tiene su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros separados utilizando esta moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Suramericana, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que Suramericana adquiere el control hasta la fecha en que se da la pérdida de este.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intra grupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso de la contraprestación transferida sobre la participación en el valor razonable de los activos netos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha en que se adquiere la influencia significativa hasta la fecha en que se da la pérdida de esta.

La participación en la ganancia o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultados, neto de impuestos, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como el exceso del valor en libros sobre el valor recuperable de la

asociada, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto representa un acuerdo contractual estructurado que le otorga a Suramericana derechos sobre los activos netos del negocio objeto del acuerdo.

Cuando haga parte de un negocio conjunto, Suramericana debe reconocer en los estados financieros consolidados, su participación como una inversión, y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación, de acuerdo con la política contable de Inversiones en Asociadas y Negocios Conjunto.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación en subsidiarias que no implican la adquisición o una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.3.3. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones presentadas en estos estados financieros con relación al 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte para propósitos de comparación. Para este periodo, adicionalmente se detalla una nueva línea “Costos y Gastos de Seguros” que implica la reclasificación de conceptos relacionados con el negocio en el estado de resultados consolidado; este cambio se realiza dado que la administración considera que la nueva presentación mejora la calidad de la información y a su vez permite ajustarnos a las prácticas de presentación de informes en la industria aseguradora, (ver Nota 17).

A continuación, se presenta el detalle de los saldos reclasificados:

Patrimonio	Diciembre presentado	Reclasificaciones	Diciembre actual
Capital emitido	50	-	50
Prima de emisión	1,611,794	-	1,611,794
Ganancia del ejercicio	390,571	-	390,571
Ganancias acumuladas	(38,643)	448	(38,195)
Otras participaciones en el patrimonio	269,059	28,796	297,855
Reservas	2,783,335	(29,241)	2,754,094
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	5,016,166	3	5,016,169
Participaciones no controladoras	7,263	-	7,260
Patrimonio total	5,023,429	-	5,023,429

	Septiembre 2019 Presentado	Reclasificaciones	Septiembre 2019 Actual
Primas emitidas	9,486,211	-	9,486,211
Primas de seguros	9,209,262	-	9,209,262
Servicios complementarios de seguros	276,949	-	276,949
Primas cedidas	(1,795,780)	-	(1,795,780)
Primas retenidas (netas)	7,690,431	-	7,690,431
Ingresos por comisiones	326,538	(1,368)	325,170
Prestación de servicios	2,786,363	-	2,786,363
Dividendos	1,382	-	1,382
Ingresos por inversiones	574,946	-	574,946
Ganancias a valor razonable - Inversiones	240,006	-	240,006
Ganancia por método de participación de asociadas	1,923	-	1,923
Ganancias en venta de inversiones	15,181	37,329	52,510
Ingresos por propiedades de inversión	2,553	-	2,553
Diferencia en cambio	(9,628)	-	(9,628)
Otros ingresos	215,876	(43,387)	172,489
Ingresos	11,845,571	(7,426)	11,838,145
Siniestros totales	(5,657,114)	196,492	(5,460,622)
Reembolso de siniestros	1,454,906	(196,492)	1,258,414
Siniestros retenidos	(4,202,208)	-	(4,202,208)
Reservas netas de producción	11,570	-	11,570
Costos por prestación de servicios	(2,682,350)	-	(2,682,350)
Gastos administrativos	(1,006,516)	71,557	(934,959)
Beneficios a empleados	(890,378)	-	(890,378)
Honorarios	(282,264)	122,941	(159,323)
Comisiones a intermediarios	(1,747,331)	(62,302)	(1,809,633)
Costos y gastos de seguros	-	(551,191)	(551,191)
Intereses	(90,634)	-	(90,634)
Amortizaciones	(87,809)	-	(87,809)
Depreciaciones	(83,460)	-	(83,460)
Otros gastos	(457,632)	426,421	(31,211)
Deterioro	(11,008)	-	(11,008)
Gastos	(11,530,020)	7,426	(11,522,594)
Ganancia, antes de impuestos	315,551	-	315,551
Impuestos a las ganancias	(15,542)	-	(15,542)
Ganancia neta	300,009	-	300,009
Ganancia de la controladora	300,368	-	300,368
Ganancia no controladora	(359)	-	(359)

La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.4. Políticas contables significativas

Las principales políticas contables del grupo se describen en la sección de políticas contables del informe anual con corte al 31 de diciembre de 2019 y las mismas se han aplicado consistentemente para el periodo que comprende estos estados financieros intermedios condensados consolidados.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Los ajustes de las estimaciones contables son reconocidos en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todas las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo con las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la Compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la Compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

g) Tasa de interés incremental

Suramericana no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de sus obligaciones financieras cuando este sea el caso, ajustándola según los plazos, riesgos y tipo de garantías. Dicha tasa base ajustada, refleja el costo financiero que Suramericana tendría que incurrir por la financiación de sus activos por derechos de uso. Estos ajustes para reflejar los términos y condiciones de cada contrato de arrendamiento requieren una estimación por parte de la compañía.

De igual forma, a partir de la tasa base de endeudamiento de Suramericana SA, se podría derivar el costo de endeudamiento de cada una de sus filiales haciendo los ajustes respectivos que reflejen las condiciones y riesgos propios de su localización, moneda, características de entidad y tipos de garantía.

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

i) Beneficios a empleados

La determinación de pasivos relacionados con los beneficios a empleados de largo plazo y post empleo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables.

La medición de estos beneficios incluye supuestos actuariales claves como las estimaciones de la mortalidad futura, tasas de descuento e inflación, incremento salarial, entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en los supuestos. Por esta razón, los supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales, a pesar de ello, pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

j) Reservas técnicas – Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba trimestral de adecuación de pasivos, lo que refleja la mejor estimación de flujos futuros por parte de la Administración. En caso de identificar insuficiencia, los supuestos deben actualizarse y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Los gastos de adquisición son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos de seguros, con el propósito de mantener una debida asociación de los beneficios con los costos incurridos para obtenerlos. En el caso en que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se vayan a materializar, la amortización de los costos No recuperables se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basándose en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o grupo de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

k) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero o del grupo de ellos.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados se describe a continuación:

- Nota 7. Activos por derechos de uso y pasivos por arrendamientos
- Nota 8. Contratos de seguros
- Nota 11. Inversiones en Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos
- Nota 16. Ingresos y gastos por comisiones

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros consolidados condensados intermedios son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2019, excepto por la adopción de nuevas normas, con aplicación efectiva a partir del 1 de enero de 2020. Suramericana no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que a la fecha haya sido emitida pero no se encuentre vigente.

Varias enmiendas e interpretaciones se aplican por primera vez en 2020, pero no tienen impacto en los estados financieros consolidados condensados de Suramericana. Éstas se adoptarán en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

Enmienda NIIF 16: Reducciones de alquiler relacionadas con el COVID – 19

En mayo de 2020, producto de la pandemia del COVID -19 el IASB emitió una enmienda a la NIIF 16 que permite registrar como ingreso las modificaciones que se presenten en los contratos de arrendamiento para el arrendatario; se puede hacer uso de esta enmienda siempre y cuando se dé cumplimiento a las siguientes condiciones:

- Si los nuevos pagos son iguales o menores a los inicialmente pactados.
- La reducción en los pagos afecta solo a los vencidos hasta el 30 de junio de 2021.
- No existen cambios en otros términos y condiciones del arrendamiento.

La contabilidad del arrendador no tiene modificaciones en esta enmienda.

Es importante mencionar que esta enmienda fue aprobada en Colombia por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo mediante el decreto 1432 del 05 de noviembre de 2020, con aplicabilidad para los estados financieros de propósito general que se preparen a partir de la entrada en vigencia de dicho decreto, permitiendo su aplicación voluntaria de manera integral y anticipada para estados financieros que cubran periodos iniciados a partir del 1 de enero de 2020.

Por lo anterior, Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto que podría tener sobre estos.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)

- Un enfoque simplificado (el enfoque de asignación de la prima) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación del plan, reducción o liquidación

Las enmiendas a la NIC 19 abordan la contabilidad cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período sobre el que se informa. Las enmiendas especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período de reporte anual, se requiere que la entidad determine el costo actual del servicio por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, utilizando los supuestos actuariales usados para remedir el pasivo (activo) de beneficios definidos neto reflejando los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento. También se requiere que una entidad determine el interés neto por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan utilizando el pasivo (activo) de beneficios definidos neto que refleja los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento, y la tasa de descuento utilizada para volver a medir ese pasivo (activo) de beneficios definidos neto.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo, ya que no tuvo ninguna modificación, reducción o liquidación de un plan durante el período.

Enmiendas a la NIIF 3: Definición de un Negocio

La enmienda a la NIIF 3 aclara que, para ser considerado un negocio, un conjunto integrado de activos y actividades debe incluir, como mínimo, un input y un proceso sustantivo que, en conjunto, contribuyan significativamente a la capacidad de generar outputs. Además, aclaró que un negocio puede considerarse como tal, aun sin que incluya todos los inputs y procesos necesarios para generar outputs. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros del Grupo, pero pueden afectar períodos futuros si el Grupo entrara en alguna combinación de negocios.

Enmiendas a la NIC 1 y NIC 8: Definición de Material o con Importancia Relativa

Las enmiendas proporcionan una nueva definición de material que establece que la información es material si omitirla o presentarla con errores pudiera influir razonablemente en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros de propósito general toman con base en esos estados financieros, los cuales proporcionan información sobre una entidad reportante específica.

Las enmiendas aclaran que la materialidad dependerá de la naturaleza o magnitud de la información, ya sea individualmente o en combinación con otra información, en el contexto de los estados financieros. Una incorrección en la información es importante si razonablemente se esperaría que influya en las decisiones tomadas por los usuarios primarios. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros del Grupo.

NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19

En el mes de diciembre de 2019 la Organización Mundial de Salud (OMS) informó la ocurrencia de casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en el continente

asiático, más precisamente en la ciudad de Wuhan en China, posteriormente, en razón a la expansión del virus por los demás continentes, el 11 de marzo esta Organización declaró dicho brote como pandemia. En Latinoamérica el primer caso fue registrado en Brasil el pasado 26 de febrero, desde entonces, a partir de la propagación del virus por los países de la región y la confirmación del primer caso en Colombia el día 6 de marzo, se han tomado por parte de los diferentes gobiernos medidas en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destaca en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), lo cual ha tenido como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio. De esta manera, se ha evitado un colapso total en los sistemas de salud y de alguna manera se ha podido garantizar una atención médica especializada cuando así se requiere, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente. Estas medidas, que hasta ahora demuestran ser las más efectivas para la contención del virus, se han venido flexibilizando, pero a la vez prolongando de forma sectorizada, trayendo consigo impactos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no han sido ajenos Suramericana y sus empleados en la región. En este sentido la compañía se ha preparado realizando un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Es pertinente resaltar que Suramericana se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e incertidumbre como los que transitamos actualmente. Suramericana materializa la generación de valor a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con un sistema financiero sólido y un ambiente tecnológico adecuado.

Talento Humano

Para Suramericana ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, procurando cuidar su salud, la de sus familias y contribuir a la contención del virus en la sociedad; igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos en sedes físicas. A continuación, se detallan las principales medidas tomadas por la compañía en función de la protección y conservación del talento humano y su desempeño:

- **Conservar el empleo:** Congelación de la contratación, los despidos y análisis de los impactos en la compensación total de los empleados.
- **Acompañamiento y cuidado de todos los empleados:** Monitoreo de la salud mental y física, atención psicológica para el empleado y su familia, salud financiera, acompañamiento a los líderes, medición del estado de ánimo colectivo y pulso de confianza de los empleados en la compañía, seguimiento a la evolución de la pandemia, acompañamiento a empleados con Covid-19 y sus familias con orientación médica y recomendaciones adicionales a las definidas por los sistemas de seguridad social de cada país.

- **Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial:** Formación y motivación para apropiación de hábitos de prevención, uso de elementos de protección, reducción de traslados entre las sedes, horarios alternos, facilidades de transporte y alimentación.
- **Comunicación:** Relacionamiento cercano, divulgación de recomendaciones e información de calidad permanente, manteniendo la comunicación como proceso transversal que respalda los propósitos y acciones dirigidas a los empleados.
- **Adaptación a la nueva normalidad:** Acompañamiento en el cambio de las relaciones humanas, hábitos saludables en la nueva cotidianidad, normalización de la vida laboral en el entorno familiar y adecuación de los espacios de trabajo en el hogar.
- **Cuidado del desempeño de la estrategia:** Plataformas para el desarrollo de conocimiento y capacidades, organizaciones flexibles, evaluación del foco, velocidad y buen desempeño de los proyectos, contribución del talento humano al desarrollo y cumplimiento de las muestas de la compañía.
- **Regreso a las sedes físicas:** Acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso a sedes, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, acciones con las personas relacionadas con su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia, acciones con líderes para acompañarlos ante los nuevos retos que demanda el trabajo a distancia, acciones frente al ambiente físico de trabajo iniciando con medidas previas de prevención en el cuidado en el hogar, el manejo de las relaciones sociales, el distanciamiento físico, los traslados a las sedes y las adecuaciones de bioseguridad desde el ingreso, permanencia y salida de las sedes; y por último acciones y políticas de Compañía que respalden las nuevas formas de trabajo, abarcando sólo algunas: definiciones en cuanto a horarios, reuniones, puestos y sedes de trabajo, adicionalmente, en cuanto al proceso de salud integral que incluye la atención, reporte, acompañamiento y reincorporación de empleados que se vean afectados por el COVID-19.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con Grupo Sura y su fundación para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y auxiliar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

La adopción del esquema de trabajo remoto para un amplio número de colaboradores ha generado que en su gran mayoría las sedes físicas que venía utilizando la compañía para el desarrollo de sus diferentes funciones administrativas permanezcan desocupadas, entre tanto, los Centros de Atención en Salud y los Laboratorios Clínicos de Procesamiento de Muestras con los que cuenta la filial Sura Colombia para la prestación de servicios han operado de manera permanente dada su naturaleza y papel fundamental frente a la contingencia generada por el COVID-19; así mismo, nuestros Centros de Servicio de Autos Sura han sido abiertos gradualmente en la medida que se flexibilizaron las medidas por parte de los diferentes niveles de Gobierno. No obstante, a la rápida adaptación y el casi nulo porcentaje de ocupación de las sedes, se requirió

de una ágil y eficiente transformación en la administración de las mismas, buscando preservar su buen estado y la gestión inteligente de los recursos para optimizar los costos que estos demandan.

En este sentido, el monitoreo constante de la evolución de la pandemia, el impacto de esta sobre las variables económicas del mercado, la continuidad y buen desempeño de la operación que venimos logrando bajo un escenario de trabajo en casa, nos permitió abordar la transformación y optimización de las oficinas desde diferentes ópticas: regreso a las oficinas en época COVID-19 o post COVID-19 corto plazo y regreso a la nueva cotidianidad post COVID-19 largo plazo.

Bajo el primer escenario, nuestro enfoque estuvo orientado a transformar la administración de las oficinas bajo un foco en ambientes de trabajo saludables y que generen bienestar para los empleados y terceros que los ocupan. Es así como lineamientos en torno a usar siempre el tapabocas, barbijo, cubreboca o mascarilla en el interior de las oficinas; mantener siempre el distanciamiento físico (2 metros) entre las personas; la demarcación de los espacios o en su defecto la instalación de barreras separadoras; la instalación de productos de desinfección en zonas comunes o alto tránsito; la limpieza y desinfección con mayor frecuencia de los espacios; la implementación de sistemas de aire acondicionado con renovaciones constantes de aire y la filtración o limpieza del mismo; el registro y toma de temperatura a los ingresos; la no ocupación de los espacios en índices superiores al 35%; entre otras medidas, fueron indispensables para ejecutar nuestros planes de regreso durante este periodo de corto plazo.

Por otro lado, en un escenario post COVID-19 largo plazo, los resultados de la experiencia actual nos llevan a pensar en una nueva cotidianidad donde el trabajo remoto tendrá mayor participación y por ende las oficinas requerirán de una transformación hacia espacios más colaborativos que nos acerquen más a la estrategia de Organizaciones Flexibles y nos ayude a complementar aquello que la virtualidad no permite o facilita, tal y como lo es, el relacionamiento a partir de la presencia física, para aprender, compartir, crear, conversar, avivar la cultura organizacional y aprovechar las distintas oficinas como puntos de encuentro y acceso con nuestros clientes, facilitando la atención y dando mayor visibilidad a la marca, entre otros.

Entre tanto, en la medida que construimos este nuevo modelo que responda a las necesidades largo plazo, dados los resultados visibles de la adaptación al trabajo remoto, el seguimiento y atenta revisión de las fechas de vencimiento de los contratos de arrendamiento en oficinas donde a nivel estratégico se tiene otra expectativa y la búsqueda constante por hacer una gestión inteligente de los recursos ha influenciado a filiales tales como Sura Argentina, Colombia, Panamá y Uruguay a tomar decisiones en algunos de sus inmuebles, haciendo entregas totales o parciales de metros cuadrados que representan un ahorro anual superior al millón de dólares en contratos de arrendamiento, administración, servicios públicos, mantenimiento, vigilancia, entre otros. Conectado con estas iniciativas, en Sura Panamá se tomó la decisión de no volver a ocupar una de las torres del edificio principal cuyo inmueble es propiedad de la compañía.

No obstante, se continúan adelantando proyectos de mejoras en Sucursales de Seguros en filiales tales como Sura Argentina, Chile, República Dominicana y Panamá, tomando en consideración análisis financieros e inmobiliarios evaluando si resulta más óptimo la compra o arriendo del inmueble, criterios de ubicación para la cercanía y accesibilidad de los clientes, la visibilidad de la marca, adecuaciones que involucren sistemas ecoeficientes que permitan optimizar el uso de los recursos y por ende los costos.

Por otra parte, entendiendo el impacto general de la pandemia en todos los sectores y reconociendo la importancia de los proveedores para el cumplimiento de los objetivos de la compañía y su papel como dinamizadores de la economía y la sociedad en general, Suramericana optó desde el inicio de la contingencia por buscar un acercamiento para que bajo mutuo acuerdo, se pudiera llegar a un punto de equilibrio en el

cual no se cancelaran en absoluto los servicios contratados, pero si se redujera la frecuencia y por ende los costos, acorde al volumen de operación. Es así como, en servicios relacionados con limpieza, mantenimiento, abastecimiento de insumos de aseo, cafetería, útiles de oficina y gestión de documentos en los edificios desocupados se redujeron sustancialmente sin que esto afectara el buen funcionamiento de los sistemas y/o el cuidado de los activos. En contraste, servicios como el pago de arrendamientos, impuestos inmobiliarios, administraciones y vigilancia, continuaron sin ningún cambio.

Importante a su vez mencionar, que otro efecto económico presentado durante este tercer trimestre es la reducción en costos de los servicios públicos tales como electricidad y agua, debido a la no ocupación de los inmuebles y la no operación de sus sistemas y equipos.

Con relación a lo anterior, no es un detalle menor mencionar que la implementación de la tecnología y la digitalización en los procesos sumó para facilitar el trabajo remoto y evitar desplazamientos que pusieran en riesgo al personal, no solo propio sino también de los proveedores. Entre los mayores beneficios económicos asociados al uso de la tecnología y la digitalización, se destacan servicios tales como el consumo del papel, el servicio de impresión, correo y mensajería, el archivo de documentos físicos, la alta reducción de los desplazamientos terrestres y la suspensión total de los viajes aéreos de los empleados, la contratación de hoteles y demás gastos de viajes, lo cual al final también reduce el impacto ambiental de nuestras operaciones.

Con respecto a contratos de arrendamiento de inmuebles y servicios de mantenimiento que tienen estipulado su pago en dólares según la tasa de cambio corriente, se adelantó un especial abordaje con la contraparte, poniendo de manifiesto el impacto que esto implica a raíz de la volatilidad de la moneda, de esta manera, se lograron acuerdos que redundan en un beneficio mutuo y le dieron continuidad al buen relacionamiento.

La estrategia inmobiliaria y su proyección de crecimiento para para los próximos años se encuentra en una nueva etapa de revisión que involucra todas las áreas y que conecta el modelo operativo y de atención, la optimización de metros cuadrados, los costos y demás cambios que nos está planteando la época post COVID-19 largo plazo.

Ambiente Regulatorio

Durante el año 2020 se han tomado distintas medidas y se esperan otras en el futuro cercano que generan riesgos y oportunidades para Suramericana y sus operaciones en la región. Entre otras, en Colombia se han expedido normas que obligan a la devolución de primas en ramos con menor siniestralidad producto de aislamientos obligatorios, incluido SOAT; no obstante, la devolución no será a los tomadores sino al gobierno nacional. No se descarta la posibilidad de que lo mismo suceda en otros países de la región, como Argentina, en donde se presentó una acción judicial en este sentido, y México.

De manera general se ha evidenciado una constante dinámica por parte de los diferentes gobiernos y reguladores en busca de intervenir generando impactos positivos en la economía y la sociedad. Así lo demuestran medidas de estímulo en materia fiscal como modificaciones en el calendario tributario, y flexibilización de las formas de pago de impuestos para el año 2020. En materia laboral se han realizado modificaciones a las normas de teletrabajo, generándose flexibilizaciones que pareciera van a quedarse en el largo plazo. En este sentido, tomando como ejemplo el regulador colombiano, se puede decir que ha sido amplio en la interpretación de las normas con el fin de promover el teletrabajo, y en países como Panamá, y Chile, se han acelerado reformas legislativas que venían en curso.

Con respecto a medidas relacionadas con el flujo de capital, observamos que en países como México y Chile se han empezado a generar conversaciones frente a la imposibilidad de repartir dividendos en el año 2020 por parte de las compañías a sus casas matrices, con el propósito de proteger la liquidez de los mercados internos. En México, la situación se da en torno a una recomendación del regulador financiero al sector asegurador, entre tanto, para el caso de Chile se presenta como un requisito para poder acceder a beneficios o alivios económicos. Continuamos en permanente seguimiento de la regulación, ya que no se descarta que medidas similares se adopten por otros reguladores de la región para 2021. En el caso particular de Suramericana ninguna de estas medidas representa una afectación desfavorable hasta el momento.

En el corto plazo, dada la crisis fiscal que se vislumbra por el aumento en el gasto de los países, se prevé que entre 2021 y 2022 se implementen reformas fiscales estructurales que pueden afectar los recursos disponibles de los ciudadanos, limitando así su capacidad de acceso a los servicios de seguro, y el aumento de tasas impositivas sobre el patrimonio, que pueden repercutir en una afectación para los resultados de la industria aseguradora. Si bien este fenómeno se vislumbra como medida general en Latinoamérica, las promesas presidenciales en Argentina y Uruguay parecieran generar poca probabilidad de que esto suceda.

En materia de seguridad social en Colombia se han generado normas de gran impacto, especialmente las que obligan a las ARL a la destinación de recursos adicionales para elementos de bioseguridad y prevención en el trabajo para aquellos empleados con exposición directa a COVID-19, así mismo, la nueva regulación define el COVID-19 como una enfermedad laboral directa para las ocupaciones de la primera línea de atención. De igual forma, se han expedido normas que regulan canastas básicas de cobertura para la atención de COVID-19 por parte del estado, aliviando la carga económica de las EPS, y se han generado avances que permiten cada vez mayores facultades para la atención remota de pacientes bajo la modalidad de telemedicina. Se destaca también la presentación del proyecto de Ley 010/2020, el cual cuenta con mensaje de urgencia por parte del gobierno nacional, y que cambiaría el modelo de sistema de atención en salud, pasando a un modelo de aseguramiento, lo cual implicaría una transformación del negocio de la EPS.

Negocio

Para el tercer trimestre del año los resultados operativos de las filiales de Suramericana han comenzado a presentar algunos impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios y a las cuarentenas implementadas en la región que repercuten en una desaceleración en las economías, sin embargo, en este sentido, se destaca positivamente la situación de Uruguay donde se presentaron medidas de aislamiento menos estrictas, comprometiendo en menor medida la actividad económica local.

Al cierre de septiembre la compañía continúa fortaleciendo iniciativas desarrolladas para contrarrestar los efectos negativos, tales como medidas de acompañamiento y asesoría a los clientes en las renovaciones, transformación de las soluciones entregadas para que respondan a las nuevas condiciones del entorno, otorgamiento de plazos adicionales para los pagos, fomento de las plataformas virtuales y nuevas herramientas para los canales de distribución, así como la aceleración en la implementación de iniciativas asociadas a la transformación del modelo operativo, que propenden por mayor agilidad, pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia en las nuevas condiciones en que se mueve el mundo.

Hoy más que nunca resulta relevante el papel de nuestras empresas prestadoras de servicios en el sector de la salud en Colombia, las cuales contribuyen a contener y mitigar la emergencia sanitaria, en coordinación con las autoridades gubernamentales. Parte de las acciones con las que aportamos a la solución, son la ampliación de capacidades para las asistencias y servicios, incrementando el número de profesionales en

salud, los cuales hoy suman 10 mil empleados aproximadamente, así como la implementación de tecnología para la atención virtual, con una cantidad importante de atenciones diarias, la toma de muestras en IPS propias, a domicilio y en la modalidad de drive thru.

Por su parte, el 27 de marzo de 2020 el presidente de la República de Colombia emitió el decreto 488, el cual en su artículo 5. Recursos del Sistema de Riesgos Laborales para enfrentar el Coronavirus COVID-19, decretó que hasta tanto permanezcan los hechos que dieron lugar a la emergencia económica, social y sanitaria, las Administradoras Riesgos Laborales, que para nuestro caso sería la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. con su solución ARL SURA, deben destinar los recursos de las cotizaciones en riesgos laborales que trata el artículo 11 de la Ley 1562 de 2012, en actividades de promoción y prevención de contagio, mediante la compra de elementos de protección personal, chequeos médicos frecuentes de carácter preventivo y diagnóstico, así como emprender acciones de intervención directa relacionadas con la contención, mitigación y atención de la pandemia. Estos recursos son destinados a los trabajadores de las empresas afiliadas, que con ocasión de las labores que desempeñan, están directamente expuestos al contagio del virus.

Los ingresos por primas de seguros presentan un crecimiento acumulado del 7% acumulado a septiembre, con una menor dinámica en negocios nuevos, con mayores impactos en las soluciones de movilidad, vida y en el canal afinidad debido a las clausuras económicas durante las cuarentenas; por otro lado, las renovaciones continúan con niveles similares al mismo periodo del año anterior gracias a las iniciativas de acompañamiento a los segmentos de personas, y pequeñas y medianas empresas. Adicionalmente, la dinámica de primas emitidas refleja estrategias en donde se busca retribuir al cliente por la menor exposición a riesgos, ya sea en la modalidad de devolución de primas, descuentos o adición de coberturas. Durante el tercer trimestre se empieza a visualizar una mayor dinámica en las soluciones de movilidad, principalmente con una recuperación de la venta nueva y un buen desempeño del canal afinidad y digital para la solución de autos obligatorios.

Los seguros obligatorios en Colombia han presentado una contracción en sus ingresos asociados a la menor dinámica económica y el mayor desempleo en el país, con impactos principalmente en la ARL que presenta un decrecimiento en los ingresos del 3%.

En congruencia con lo antes mencionado, las reservas de producción generaron una menor constitución, lo cual alivia parcialmente la reducción en primas. Al cierre del tercer trimestre las reservas presentaron una liberación por COP \$91.650 millones.

Así mismo, alineado con la reducción de ingresos y la menor actividad económica, durante el tercer trimestre se continúa presentando una menor exposición de riesgos, principalmente en las soluciones de movilidad, propiedad y patrimoniales, lo cual generó una reducción en la frecuencia de siniestros de estas soluciones. Adicionalmente, se presentaron menores reclamaciones en la solución de salud por el aplazamiento de procedimientos médicos.

En las filiales de Colombia, El Salvador, Panamá y México donde se tiene mayor exposición por las soluciones de Salud, Riesgos Laborales y Vida, ya se evidencian impactos por pagos de siniestros asociados al COVID-19 por más de COP \$540 mil millones, no obstante, cabe resaltar que las estrategias para la atención y el acompañamiento a clientes, con iniciativas que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas; se han traducido en una menor severidad y mortalidad de los casos.

Suramericana y sus filiales ante el contexto del COVID-19, han realizado esfuerzos para la contracción de los gastos administrativos, especialmente en gastos de inmuebles, viajes, logísticos y honorarios; así como la evaluación de la pertinencia de proyectos y la focalización de alternativas dentro del modelo operativo que propenden por una mayor eficiencia de los procesos.

Reservas

Durante el último trimestre las reservas de la compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 30 de septiembre de 2020 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, todo dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países por lo que, al interior de la compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

El tercer trimestre del año se caracterizó por un ambiente más estable que los dos trimestres previos, reflejando un mercado de capitales ya digiriendo los potenciales impactos del COVID. El movimiento de los precios de los bonos, acciones y monedas fue moderado entre el principio y el final del trimestre, pero mostrando volatilidad en el intermedio con algunos datos macroeconómicos puntuales en algunos de los países. Lo que si se mantuvo constante es una política monetaria expansionista que sigue generando una amplia liquidez en los mercados y una marcada dislocación de los precios de los activos financieros con los datos de crecimiento económico. En este sentido, el ingreso por inversiones de los portafolios estuvo muy cercano al presupuesto esperado y solo en el caso del portafolio de Colombia, que mantiene una indexación importante a la inflación, presentó un rezago como consecuencia de los bajos registros mensuales de este indicador.

Resaltamos nuevamente la gestión de portafolios basados en nuestros modelos de ALM (Calce de Activos y Pasivos), que mitigan los descalces entre el activo y el pasivo y nos permite disminuir de manera importante las volatilidades de los resultados de la compañía y garantizar el cumplimiento de las obligaciones con nuestros asegurados.

Por último, resaltamos que los niveles de calce de reservas en las filiales no han presentado deterioro, manteniéndose aun con excesos importantes en cada una de ellas, así mismo, los márgenes de solvencia a nivel regulatorio e interno se preservan sin afectación a pesar de la coyuntura.

Riesgo de Crédito

Durante el último trimestre la situación general de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones se mantuvo estable. Sin embargo, sí se presentaron situaciones puntuales en Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- **Argentina:** Durante el tercer trimestre del año el Gobierno argentino logró reestructurar la deuda extranjera con una aprobación de más del 90% de sus acreedores. Esto significó una mejora en la calidad crediticia por parte de las tres calificadoras de riesgo principales, teniendo en cuenta que desde el punto de vista de flujo de caja del país se vio un alivio muy importante. Sin embargo, las condiciones macroeconómicas y de reactivación, siguen en condiciones difíciles para los próximos trimestres, por lo cual desde el Grupo se sigue el monitoreo constante en este sentido.
- **El Salvador:** En esta cartera, un emisor presentó un plan adicional de periodo de gracia para pago de capital por 6 meses. Este fue aprobado por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de esta inversión asciende a USD 234 mil.

Adicional a los puntos anteriores, no hay otros deterioros significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Suramericana S.A., lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son, Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, para estos, se esperaría impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros en caso de presentarse bajas en la calificación crediticia de los emisores a través de los modelos de deterioro. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual se valida constantemente al interior de Suramericana. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, si bien en algunos países se están otorgando mayores plazos para pagar las primas debido a decisiones gubernamentales generando un aumento en los días de rotación de cuentas por cobrar, sobre todo en Panamá, de manera general no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía. Con relación a lo antes mencionado, es importante tener en cuenta que en Sura Panamá se presenta un deterioro importante para este trimestre en las carteras de autos y vida individual ya que se han evidenciado un aumento en la mora sobre todo en las cuentas de 90 a 120 días. Para mitigar esto, se está adelantado desde la filial diversas acciones como arreglos con los clientes y cancelaciones en las pólizas con el fin de mitigar el impacto que se está dando en el deterioro de cartera.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante este tercer trimestre, somos conscientes de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual, por lo que permanentemente la compañía vigila las medidas adoptadas por

los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc.

Impactos Cambiarios

Como mencionábamos anteriormente, este ha sido un trimestre más estable en términos de los precios de las monedas de los países donde Suramericana tiene presencia. El peso colombiano se devaluó cerca de un 3% frente al dólar americano y en general las demás monedas presentaron un resultado similar. Esperamos que el final del año no presente volatilidades importantes en estas variables que afecten la situación y desempeño financiero de la compañía; sin embargo, seguimos siendo cautelosos y no perdemos de vista las condiciones y expectativas asociadas al comportamiento de las monedas y los riesgos que esto deriva.

De cualquier forma, los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de septiembre de 2020.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de septiembre de 2020 la compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que no se identificaron elementos que generen la no recuperabilidad de estos, sin embargo, se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la compañía considera que por ahora ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

En Suramericana entendemos que la coyuntura generada por el COVID-19 representa dado sus impactos concentrados, principalmente en el corto plazo, un desvío en algunos indicadores financieros y operativos, inicialmente considerados a fines de concluir si es pertinente evaluar indicios de deterioro en cada una de las filiales. Sin embargo, al interior de la compañía consideramos que por ahora continuamos dimensionando la situación y comprendiendo los impactos que podemos tener al cierre del año 2020. Así las cosas, ante la alta incertidumbre, no tenemos bases sólidas para prever las consecuencias derivadas de la contingencia a partir del año 2021 en adelante, lo cual genera limitaciones a la hora de hacer cualquier evaluación financiera de largo plazo. Además de las restricciones que esto trae desde el punto de vista de modelación. En

Suramericana tenemos tres argumentos que consideramos de alto valor para no realizar por ahora la evaluación de indicios de deterioro sobre nuestras subsidiarias y son los siguientes:

En la tabla adjunta a continuación hacemos referencia a dos indicadores que resultan de los ejercicios de valoración que realizamos en las pruebas de deterioro a Septiembre de 2019; en estas modelaciones, presentamos una suficiencia de la plusvalía, entendida como el porcentaje de exceso del valor recuperable de la plusvalía calculada a este corte sobre la plusvalía registrada en libros, mayor al 25%, que para la compañía es considerado un margen de seguridad relevante y que le permitiría sin problema soportar esta pandemia desde el frente financiero de valoración. Aunado a lo anterior, el segundo indicador evaluado refleja el porcentaje del valor recuperable a septiembre de 2019 de las compañías, explicado por los flujos de dividendos esperados a partir del año 2022 en adelante, donde se evidencio para todos los casos que el impacto de estos flujos está por encima del 90%, con lo cual bajo un escenario de no distribución de dividendos en 2020 y 2021 dado el plan de negocios, no habría causal de un deterioro, debido a que gran parte del valor de estas compañías se explica en la materialización de una estrategia que a hoy requiere inversión en el corto plazo y espera réditos para el mediano y largo plazo.

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Suficiencia de la Plusvalía Sept. 2019	Porcentaje que representa en el valor recuperable, los flujos del 2022 en adelante
Brasil	Valoración a 9/30/2019	BRL	10 años	200%	100%
Chile	Valoración a 9/30/2019	CLP	10 años	37%	100%
México	Valoración a 9/30/2019	MXN	10 años	41%	98%
Uruguay	Valoración a 9/30/2019	UYU	10 años	46%	95%
Colombia	Valoración a 9/30/2019	COP	6 años	949%	97%
Panamá	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	2,754%	95%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2019	DOP	10 años	1,102%	94%
El Salvador	Valoración a 9/30/2019	USD	10 años	27%	92%

Un tercer elemento que para la compañía es relevante en el contexto de la modelación realizada el año pasado, es que los dividendos futuros obtenidos en esa simulación resultan producto de la definición de unos indicadores mínimos de solvencia y calce, que como compañía consideramos adecuados, es decir, que son modelados a partir de nuestra visión interna. Sin embargo, estos indicadores que son independientes por filial representan una visión conservadora con relación al cumplimiento que desde la regulación local se debe tener. Dado este contexto, si como compañía no incluyéramos estos factores, el nivel de dividendos que esperaríamos de nuestras filiales sería mayor, y por lo tanto esto repercutiría a su vez en tener mayor suficiencia en la valoración de la plusvalía; enfoque que tendría cualquier accionista que no maneje nuestros estándares.

Por lo anterior, siguiendo el análisis del periodo anterior ratificamos que la gerencia de Suramericana no identifica un deterioro de las condiciones de valor de sus filiales. Los niveles de calce y de solvencia que permiten definir la capacidad de reparto de dividendos en las filiales se mantienen suficientes, lo cual permite inferir que el valor medido a través del descuento de flujos futuros no se ha visto impactado, igualmente, es importante resaltar que aún se mantiene una alta incertidumbre por el comportamiento de las principales variables del negocio de seguros como lo son los ingresos por primas, su efectivo recaudo y los pagos de

siniestros futuros, lo que hace difícil proyectar comportamientos y resultados más allá de este año, con relación a la información hasta el momento conocida.

Estamos en permanente seguimiento de las necesidades de capital de todas nuestras filiales, bien sea por deterioro en las condiciones o por el crecimiento de las diferentes líneas de negocio, así como del impacto que pueda tener esto en el valor de nuestras compañías.

Las medidas fiscales adoptadas por los gobiernos y las implicaciones en materia tributaria para nuestras operaciones son abordadas en la Nota 9 de impuestos.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describen las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores razonables de los instrumentos financieros.

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los otros instrumentos de renta variable, el ajuste también se hace para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente. En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale a una aproximación a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones ajustadas de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los periodos terminados el 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

6.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente y no corriente y por tipo de activo financiero:

Septiembre 2020

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,776,639	1,776,639
Inversiones	6.1.2	-	4,156,646	-	-	4,156,646
Cuentas por cobrar	6.1.3	5,992,525	-	-	-	5,992,525
Otros activos financieros (1)		-	9,770	-	-	9,770
Total activos financieros corrientes		5,992,525	4,166,416	-	1,776,639	11,935,580

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	57,960	57,960
Inversiones	6.1.2	9,241,855	350,385	571,748	-	10,163,988
Total activos financieros no corrientes		9,241,855	350,385	571,748	57,960	10,221,948

Total activos financieros		15,234,380	4,516,801	571,748	1,834,599	22,157,528
----------------------------------	--	-------------------	------------------	----------------	------------------	-------------------

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,414,152	1,414,152
Inversiones	6.1.2	-	3,329,152	-	-	3,329,152
Cuentas por cobrar	6.1.3	5,676,454	-	-	-	5,676,454
Otros activos financieros (1)		-	41,574	-	-	41,574
Total activos financieros corrientes		5,676,454	3,370,726	-	1,414,152	10,461,332

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido	6.1.1	-	-	-	86,756	86,756
Inversiones	6.1.2	9,025,299	490,725	465,876	-	9,981,900
Cuentas por cobrar	6.1.3	148,224	-	-	-	148,224
Derivados		-	697	-	-	697
Total activos financieros no corrientes		9,173,523	491,422	465,876	86,756	10,217,577

Total activos financieros		14,849,977	3,862,148	465,876	1,500,908	20,678,909
----------------------------------	--	-------------------	------------------	----------------	------------------	-------------------

(1) Los otros activos financieros corresponden a derivados que son contratos forwards de negociación que tienen las compañías sobre los instrumentos financieros denominados en moneda extranjera, se realizan para cubrir a la compañía ante cambios que se den en el mercado sobre el tipo de cambio.

Reclasificación

El 31 de mayo de 2020 se perfeccionó el proceso de escisión aprobado por la Superintendencia Financiera de Colombia, mediante el cual Seguros de Vida Suramericana S.A transfirió a Suramericana S.A. un portafolio de inversión por valor de \$ 504,640 millones, el cual venía siendo clasificado y medido al costo amortizado, acorde con la forma en que fue gestionado hasta ese momento. El objetivo del modelo de negocio de Seguros de Vida Suramericana S.A. corresponde propiamente al de una compañía aseguradora, por lo que el portafolio escindido estaba destinado al calce las reservas técnicas; no obstante, a lo anterior, estos activos en su totalidad correspondían a excesos con respecto a este indicador. Entre tanto, Suramericana S.A, al ser una compañía holding cuyo objetivo de modelo de negocio no es el de administrar un portafolio que respalde obligaciones de seguros, sino el de gestionar un portafolio de inversiones estructurales y administrar la liquidez y el flujo de caja de corto plazo propio y el de sus filiales, al recibir estos activos los clasifica y mide contablemente a valor razonable con cambios en resultados. Esta situación, representa una reclasificación sobre el portafolio activos financieros del consolidado de Suramericana, soportado por el cambio en el modelo de negocio con que son gestionados a partir de la transacción.

El detalle por país se presenta a continuación:

Septiembre 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	20,749	20,933	4,656	185,508	1,262,334	87,063	69,686	32,767	128,653	22,250	1,834,599
Inversiones	596,530	60,577	203,890	717,144	11,015,210	578,924	488,546	97,384	374,610	187,819	14,320,634
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	450,485	4,874	389,267	1,491,480	2,574,031	382,969	241,263	163,774	141,989	152,393	5,992,525
Otros activos financieros	-	-	-	-	9,770	-	-	-	-	-	9,770
Total	1,067,764	86,384	597,813	2,394,132	14,861,345	1,048,956	799,495	293,925	645,252	362,462	22,157,528

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	30,018	3,339	15,106	31,557	1,138,587	88,576	41,365	44,051	99,037	9,272	1,500,908
Inversiones	393,381	50,481	239,900	653,549	10,529,239	500,110	418,511	58,977	310,267	156,637	13,311,052
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	447,365	4,570	464,703	1,342,371	2,424,334	428,836	219,287	198,271	134,678	160,263	5,824,678
Otros activos financieros	-	-	-	-	42,271	-	-	-	-	-	42,271
Total	870,764	58,390	719,709	2,027,477	14,134,431	1,017,522	679,163	301,299	543,982	326,172	20,678,909

6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo de Suramericana S.A y sus subsidiarias corresponde a:

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Efectivo y caja		1,306	8,136
Bancos Nacionales		895,648	931,044
Bancos del Exterior		525,250	204,022
Equivalentes de efectivo (*)		354,435	270,950
Efectivo y equivalentes al efectivo		1,776,639	1,414,152
Efectivo restringido	6.1.1.1	57,960	86,756
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo		1,834,599	1,500,908

(*) Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

6.1.1.1 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Embargos judiciales	El Salvador	48	40
Embargos judiciales	Colombia	56,023	82,476
Obligaciones beneficios a empleados	Panamá	1,889	4,240
Total		57,960	86,756

6.1.2. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Emisores nacionales	7,288,038	7,433,154
Emisores extranjeros	4,569,773	3,718,857
Títulos de tesorería – TES	2,459,895	2,153,996
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	4,694	6,804
Otras	1,324	1,207
Deterioro en inversiones de instrumentos de deuda con cambios en otro resultado integral	(32)	(703)
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	(276)	(276)
Deterioro	(2,782)	(1,987)
Total	14,320,634	13,311,052

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2018	12,563,733
Adiciones	7,962,777
Bajas	(7,976,459)
Intereses recibidos	(709,394)
Deterioro	(2,156)
Diferencia en cambio	344,733
Dividendos recibidos	(910)
Valoración	1,128,728
Saldo al 31 de diciembre de 2019	13,311,052
Adiciones	4,769,301
Bajas	(4,506,305)
Intereses recibidos	(597,025)
Deterioro	(1,653)
Diferencia en cambio	176,674
Dividendos recibidos	(515)
Valoración	1,169,105
Saldo al 30 de septiembre de 2020	14,320,634

6.1.3. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad aseguradora	4,726,061	4,583,838
Deudores	740,807	664,944
Pagos por cuenta de clientes consumo	428,306	413,808
Depósitos judiciales	200,613	228,199
Pagos por cuenta de clientes vivienda	114,829	95,660
Diversas	82,066	83,615
Anticipo a contrato y proveedores	36,237	33,947
Cartera de créditos	25,524	21,332
A empleados	16,156	11,924
Cuentas corrientes comerciales	1,427	832
Arrendamientos	865	879
Instrumentos financieros-Emisores de acciones	212	-
Venta de bienes y servicios	130	-
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(200)	(199)
Deterioro (provisión) general	(674)	(640)
Deterioro (Provisión) cuentas por cobrar de consumo	(5,435)	(4,494)
Deterioro (Provisión) otras cuentas por cobrar	(20,071)	(23,845)
Deterioro (Provisión) cuentas por cobrar actividad aseguradora	(120,908)	(66,045)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar comerciales	(233,420)	(219,077)
Total	5,992,525	5,824,678

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año, no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

6.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	6.2.1	3,099,143	2,994,750
Títulos emitidos	6.2.2	846,410	996,805
Pasivos financieros	6.2.3	465,729	392,799
Total		4,411,282	4,384,354

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Septiembre 2020

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Derivados	6.2.3	-	41,464	41,464
Cuentas por pagar	6.2.1	3,099,143	-	3,099,143
Obligaciones financieras	6.2.3	424,265	-	424,265
Total corriente		3,523,408	41,464	3,564,872

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Títulos emitidos	6.2.2	846,410	-	846,410
Total no corriente		846,410	-	846,410

Pasivos financieros		4,369,818	41,464	4,411,282
----------------------------	--	------------------	---------------	------------------

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Derivados	6.2.3	-	20,431	20,431
Cuentas por pagar	6.2.1	2,994,750	-	2,994,750
Obligaciones financieras	6.2.3	372,368	-	372,368
Títulos emitidos	6.2.2	148,141	-	148,141
Total corriente		3,515,259	20,431	3,535,690

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Títulos emitidos	6.2.2	848,664	-	848,664
Total no corriente		848,664	-	848,664

Pasivos financieros		4,363,923	20,431	4,384,354
----------------------------	--	------------------	---------------	------------------

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

Septiembre 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	422,413	-	29	-	1,823	-	424,265
Derivados	-	-	-	-	41,464	-	-	-	-	-	41,464
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	191,000	22,107	203,699	821,676	1,301,684	221,199	78,612	106,404	82,466	70,296	3,099,143
Títulos emitidos	-	-	-	-	846,410	-	-	-	-	-	846,410
Total	191,000	22,107	203,699	821,676	2,611,971	221,199	78,641	106,404	84,289	70,296	4,411,282

Diciembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras	-	-	-	-	372,209	-	25	-	134	-	372,368
Derivados	-	-	-	-	20,431	-	-	-	-	-	20,431
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	184,831	5,143	222,144	789,700	1,253,450	204,821	59,310	136,095	72,045	67,211	2,994,750
Títulos emitidos	-	-	-	-	996,805	-	-	-	-	-	996,805
Total	184,831	5,143	222,144	789,700	2,642,895	204,821	59,335	136,095	72,179	67,211	4,384,354

6.2.1 Cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Reaseguradores exterior cuenta corriente	1,346,199	1,205,360
Proveedores	484,750	391,576
Comisiones	509,044	508,352
Diversas	130,695	134,931
Siniestros liquidados por pagar	115,347	133,031
Coaseguradores cuenta corriente cedidos	106,642	155,080
Servicios	67,624	100,617
Honorarios	50,795	51,946
Retenciones en la fuente	46,633	55,750
Depósitos pólizas directas	41,746	43,936
Afiliados y beneficiarios	28,028	28,502
ADRES	24,101	44,017
Instituciones prestadoras de servicios de salud	20,631	22,186
Publicidad y propaganda	14,938	7,904
Fondos de pensiones	14,742	3,199
Otras retenciones y aportes laborales	13,427	8,335
Otras primas de seguro	12,856	17,869
Primas por recaudar de coaseguro cedido	9,597	15,458
Fondo de prevención vial nacional	8,355	13,239
Cámara de compensación del SOAT	7,355	11,539
Primas cedidas por pagar	6,381	6,238
Solicitud de pólizas	5,967	5,517
Cheques girados no cobrados	5,016	5,730
Dividendos por pagar a asegurados vida	4,861	3,909
Otros depósitos	4,844	5,415
Entidades promotoras de salud	4,486	586
Caja compensación familiar, ICBF y SENA	4,228	100
Depósitos retenidos a reaseguradores interior	4,018	4,545
Coaseguradores cuenta corriente aceptados	3,779	9,442
Retenciones y aportes de nomina	2,058	441
Total	3,099,143	2,994,750

6.2.2 Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Bonos en circulación	846,410	996,805
Total	846,410	996,805

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los

recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con una tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP \$147,998 millones.

A continuación, se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Septiembre 2020

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2020	Valor razonable 2020	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	255,903	274,950	Precio	3.15%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	303,577	338,100	Precio	3.92%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	286,930	323,764	Precio	4.79%
			846,410	936,814		

Diciembre 2019

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2019	Valor razonable 2019	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	148,141	149,599	Precio	5.3198%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,470	273,625	Precio	5.8027%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,399	331,487	Precio	6.4376%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,795	315,735	Precio	7.0917%
			996,805	1,070,446		

6.2.3 Otros pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Obligaciones financieras (1)	424,265	372,368
Derivados financieros	41,464	20,431
	465,729	392,799

Suramericana no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

- (1) El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones financieras para los ejercicios terminados el 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

Septiembre 2020

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Septiembre 2020
Bancolombia S.A.	DTF TA +0.33	2021	157,299
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	71,124
Bancolombia S.A.	IBR 3M + 1.67	2027	51,984
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2.2	2021	40,076
Banco de Occidente S.A.	IBR 3M + 1.8	2021	20,069
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	20,038
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	11,345
Banco Popular S.A.	IPC + 4.45	2025	10,420
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2.2	2021	10,014
Bancolombia S.A.	IPC + 1.8	2021	7,013
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.1	2020	7,011
Banco AV Villas	IBR 1M +1.5	2021	7,011
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	5,003
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 1.57	2021	4,006
Banco Agrícola	16%	2020	1,823
Sobregiros contables	N/A	N/A	29
Total obligaciones financieras			424,265

Diciembre 2019

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2019
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.72	2020	115,639
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M +1.1	2020	74,939
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	42,233
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 1.35	2020	36,078
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	20,111
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M +1.18	2020	20,109
Banco de Bogotá S.A.	IBR 1M +1.18	2020	16,089
Bancolombia S.A.	IPC + 1.8	2021	15,564
Bancolombia S.A.	IBR 1M+ 1.1	2020	11,361
Bancolombia S.A.	IBR 1M +1.1	2020	7,021
Bancolombia S.A.	IBR 1M+1.1	2020	5,021
Banco de Bogotá S.A.	IPC + 2.13	2020	4,022
Banco Popular S.A.	IBR 1M +1.72	2020	4,012
Banco Agrícola S.A.	16%	2020	135
Sobregiros contables	N/A	N/A	34
Total obligaciones financieras			372,368

El valor en libros de los otros pasivos financieros no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan liquidarse en términos inferiores a un año. No se presenta en este informe una comparación de dichos valores.

NOTA 7. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS

Suramericana tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años.

Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prórroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Suramericana S.A aplica la excepción permitida por la norma para arriendos de equipos y bienes inmuebles con plazos inferiores a un año y de cuantías menores.

Al 30 de septiembre, el valor en libros de activos por derechos de uso es:

	Activos por derechos de uso			
	Edificios	Equipo de transporte	Mejoras	Total
Saldo al 1 de enero de 2020	377,802	11,890	-	389,692
Aumento por contratos nuevos	34,974	-	5,726	40,700
Aumento/disminución por cambio de condiciones en los contratos	(1,468)	(533)	-	(2,001)
Disminución por baja de contratos	(7,947)	-	-	(7,947)
Ajustes por inflación	3,827	-	483	4,310
Depreciación	(54,454)	(1,966)	(2,508)	(58,928)
Reclasificación entre activos	-	-	21,060	21,060
Diferencia en cambio	4,391	-	240	4,631
Saldo al 30 de septiembre de 2020	357,125	9,391	25,001	391,517

A continuación, se detallan los movimientos y valores en libros de los pasivos por arrendamiento durante el período:

Pasivos por arrendamiento	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Saldo al inicio del periodo	402,178	379,578
Aumento por contratos nuevos	34,974	82,005
Aumento por cambio de condiciones en los contratos	(2,001)	1,158
Disminución por baja de contratos	(13,754)	(4,562)
Causación de intereses	19,651	26,931
Pagos por anticipado	(237)	135
Pagos por arrendamientos	(64,349)	(77,921)
Diferencia en cambio	8,050	(5,146)
Saldo al final del periodo	384,512	402,178

NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS

Las empresas de Suramericana que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Bermuda	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de vida										
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X								
Seguros de Vida Suramericana S.A.			X							
Asesuisa Vida S.A.								X		

	Bermuda	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de no vida										
Seguros Generales Suramericana S.A.		X								
Seguros Suramericana S.A.					X					
Seguros Generales Suramericana S.A.			X							
Seguros Sura S.A.							X			
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.								X		
Seguros Sura, S.A de C.V.				X						
Seguros Sura S.A.						X				
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.						X				
Seguros Sura S.A.									X	
Seguros Sura S.A.										X
Sura RE LTD	X									

8.1. Reservas técnicas parte reaseguradores

Activos por Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Reaseguro de siniestros avisados	2,549,555	2,560,146
Reaseguro de riesgo en curso	1,596,623	1,256,787
Reaseguro de siniestros no avisados	350,782	262,390
Matemática	23,797	2,439
Depósitos reaseguradores	609	542
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	4,521,366	4,082,304

Suramericana cuenta con una diversificación de riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin de compartir los posibles siniestros a presentarse.

8.2. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de septiembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Contratos de seguro de vida	4,058,999	3,845,485	1,446,921	1,403,885
Contratos de seguro de no vida	6,069,516	5,640,726	2,085,560	1,922,332
Primas emitidas	10,128,515	9,486,211	3,532,481	3,326,217
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(216,269)	(210,286)	(72,159)	(72,374)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(2,190,954)	(1,585,494)	(839,728)	(593,580)
Primas cedidas	(2,407,223)	(1,795,780)	(911,887)	(665,954)
Total primas netas	7,721,292	7,690,431	2,620,594	2,660,263

Las primas por país se detallan a continuación:

Septiembre 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	194,126	3,622,947	-	-	-	241,926	-	4,058,999
Contratos de seguro de no vida	624,549	17,087	407,100	1,505,856	1,931,671	612,655	390,696	221,017	132,712	226,173	6,069,516
Primas emitidas	624,549	17,087	407,100	1,699,982	5,554,618	612,655	390,696	221,017	374,638	226,173	10,128,515
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(34,807)	(127,774)	-	-	-	(53,687)	-	(216,268)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(81,508)	(15,138)	(166,723)	(747,441)	(784,215)	(149,930)	(50,617)	(111,907)	(37,297)	(46,179)	(2,190,955)
Primas cedidas	(81,508)	(15,138)	(166,723)	(782,248)	(911,989)	(149,930)	(50,617)	(111,907)	(90,984)	(46,179)	(2,407,223)
Total primas netas	543,041	1,949	240,377	917,734	4,642,629	462,725	340,079	109,110	283,654	179,994	7,721,292

Septiembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	79,719	3,395,912	127,696	-	-	242,158	-	3,845,485
Contratos de seguro de no vida	611,818	793	488,364	1,179,532	1,930,320	546,247	355,104	191,305	120,300	216,943	5,640,726
Primas emitidas	611,818	793	488,364	1,259,251	5,326,232	673,943	355,104	191,305	362,458	216,943	9,486,211
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(7,519)	(118,748)	(29,178)	-	-	(54,841)	-	(210,286)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(69,636)	(621)	(115,892)	(461,897)	(620,939)	(111,158)	(49,140)	(88,285)	(27,331)	(40,595)	(1,585,494)
Primas cedidas	(69,636)	(621)	(115,892)	(469,416)	(739,687)	(140,336)	(49,140)	(88,285)	(82,172)	(40,595)	(1,795,780)
Total primas netas	542,182	172	372,472	789,835	4,586,545	533,607	305,964	103,020	280,286	176,348	7,690,431

8.3. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de septiembre de 2020 y 2019 son los siguientes:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Siniestros totales	(5,108,746)	(5,460,622)	(1,806,681)	(1,798,543)
Reembolso de siniestros	1,079,435	1,258,414	361,113	341,785
Siniestros retenidos	(4,029,311)	(4,202,208)	(1,445,568)	(1,456,758)

Los siniestros por país se detallan a continuación:

Septiembre 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(104,892)	(2,063,436)	-	-	-	(183,960)	-	(2,352,288)
Seguros de no Vida	(337,503)	48	(222,617)	(461,628)	(1,029,564)	(342,802)	(132,596)	(68,767)	(50,135)	(110,894)	(2,756,458)
Total siniestros	(337,503)	48	(222,617)	(566,520)	(3,093,000)	(342,802)	(132,596)	(68,767)	(234,095)	(110,894)	(5,108,746)
Seguros de Vida	-	-	-	17,548	187,318	-	-	-	50,631	-	255,497
Seguros de no Vida	21,202	65	105,794	220,091	329,884	65,649	24,370	27,352	4,615	24,916	823,938
Reembolso de siniestros	21,202	65	105,794	237,639	517,202	65,649	24,370	27,352	55,246	24,916	1,079,435
Total siniestros retenidos	(316,301)	113	(116,823)	(328,881)	(2,575,798)	(277,153)	(108,226)	(41,415)	(178,849)	(85,978)	(4,029,311)

Septiembre 2019	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(29,513)	(1,886,049)	(142,449)	-	-	(159,009)	-	(2,217,020)
Seguros de no Vida	(358,456)	6	(247,031)	(741,073)	(1,040,790)	(416,752)	(162,828)	(90,665)	(64,970)	(121,043)	(3,243,602)
Total siniestros	(358,456)	6	(247,031)	(770,586)	(2,926,839)	(559,201)	(162,828)	(90,665)	(223,979)	(121,043)	(5,460,622)
Seguros de Vida	-	-	-	10,581	111,278	52,750	-	-	45,056	-	219,665
Seguros de no Vida	2,693	-	106,380	399,073	245,427	170,179	44,045	41,166	960	28,826	1,038,749
Reembolso de siniestros	2,693	-	106,380	409,654	356,705	222,929	44,045	41,166	46,016	28,826	1,258,414
Total siniestros retenidos	(355,763)	6	(140,651)	(360,932)	(2,570,134)	(336,272)	(118,783)	(49,499)	(177,963)	(92,217)	(4,202,208)

8.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Reserva de siniestros avisados	6,275,343	5,812,427
Reserva matemática	5,222,630	4,796,097
Reserva de prima no devengada	4,549,314	4,286,410
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,968,589	1,487,747
Otras reservas	342,487	322,708
Reservas especiales	238,824	216,447
Total reservas técnicas de seguros	18,597,187	16,921,836

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2018	15,894,415	3,538,992	12,355,423
Cambios en las reservas	4,607,999	633,488	3,974,511
Ajustes por conversión	(3,580,578)	(90,176)	(3,490,402)
Al 31 de diciembre de 2019	16,921,836	4,082,304	12,839,532
Cambios en las reservas	1,339,153	267,768	1,071,385
Ajustes por conversión	336,198	171,294	164,904
Al 30 de septiembre de 2020	18,597,187	4,521,366	14,075,821

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Colombia	12,144,596	10,901,047
Chile	2,357,496	2,199,402
México	1,077,715	1,050,208
Argentina	973,248	868,314
Panamá	549,163	490,343
El Salvador	520,490	436,267
Brasil	458,436	511,399
Uruguay	257,694	236,055
República Dominicana	215,332	215,779
Bermuda	43,017	13,022
Total	18,597,187	16,921,836

NOTA 9. IMPUESTOS

9.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2020 y 2019 aplicables a Suramericana y sus filiales, ubicadas en Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana, El Salvador y Bermuda, son las siguientes:

País	2020	2019
Colombia	32%	33%
Chile	27%	27%
Argentina	30%	30%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
El Salvador	25%	25%
Brasil	40%	40%
República Dominicana	27%	27%
Bermuda	0%	0%

Colombia: Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 32% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición tienen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancias ocasionales. Las pérdidas fiscales podrán compensarse dentro de los 12 periodos gravables siguientes al año que se generó la pérdida.

La ley 1819 de 2016 definió la tarifa general del impuesto a la renta al 33% para los años siguientes, adicionalmente creó una sobretasa al impuesto de renta y complementarios del 4% para el año 2018, aplicable esta última a bases gravables de \$800 millones en adelante. Para el año 2019 la Ley de Financiamiento 1943 de 2018 estableció una disminución gradual de la tarifa de renta, pasando del 33% en 2019 al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%. Así mismo se presume que en los años 2018 y 2019 la renta líquida no podrá ser inferior al 3.5% y 1.5% respectivamente, del patrimonio líquido del ejercicio gravable inmediatamente anterior, previa exclusión de algunos conceptos admitidos por la Ley como es el caso del valor patrimonial de las inversiones en acciones nacionales.

Es de resaltar que la Ley 1943 fue declarada inexecutable en 2019. La declaratoria de inexecutable se planteó para tener efectos a partir de del 1 de enero de 2020, entendiendo que los efectos del fallo solo producirían efectos a futuro y no afectarían situaciones jurídicas consolidadas; así mismo, dio plazo al Congreso para que antes de finalizar el 2019, se expidiera una norma que ratificara, derogara, modificara o subrogara los contenidos de la Ley 1943 de 2018; razón por la cual se procedió a la expedición de la Ley 2010 de Crecimiento Económico del 27 de diciembre de 2019.

La normatividad en materia de precios de transferencia obliga a reportar las operaciones que se realicen con vinculados económicos del exterior, complementando la información con los lineamientos de la OCDE con los reportes Maestro y País por País.

Ley de Crecimiento Económico (Ley 2010 de 2019)

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes, introducidas por la ley:

Se mantiene la disminución gradual de la tarifa del Impuesto de renta 32% para el año 2020, 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020: 4% en 2020 y 3% para 2021 y 2022.

La tarifa de renta presuntiva se disminuye a 0.5% para 2020 y a partir de 2021 será del 0%.

Se crea deducción del primer empleo, esto es, será deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Aumento de la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%.

Se establece nuevamente beneficio de auditoría por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Dentro de las rentas exentas se encuentran los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993 correspondiente a los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, así como sus rendimientos; también los rendimientos generados por la reserva de estabilización que constituyen las entidades administradoras de fondos de pensiones y las rentas provenientes del desarrollo de industrias de valor agregado tecnológico y creativa (economía naranja) siempre que cumplan con el requisito mínimo de inversión de \$157 millones en 3 años, generación de empleo al menos de 3 empleos sin contar los administradores.

Se dio continuidad al Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión o holding de acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior, siempre que participación directa o indirecta superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros y continúan gravadas las comisiones de seguros de vida.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, El Gobierno de Colombia tomó medidas en medio de la de emergencia económica y social, tales como: ampliación del plazo para el pago de la segunda cuota renta; adicionalmente, se ampliaron los plazos para la presentación de la declaración del impuesto de renta y pago de la tercera cuota hasta junio de 2020; se procederá con la devolución automática de las solicitudes de devolución de saldos a favor radicadas antes del 19 de junio y el tiempo de respuesta se estableció en un máximo de 15 días; se exonera transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo; se crea transitoriamente el impuesto denominado contribución solidaria, que recae sobre algunos empleados públicos, contratistas del estado y mega-pensiones para ayudar a personas vulnerables; durante la contingencia no tendrán IVA las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19, también se excluye del impuesto sobre las ventas los arrendamientos de locales comerciales para los meses de junio y julio de 2020 de los cuales sus ingresos hayan disminuido por cierre total o parcial a razón del confinamiento obligatorio además se contemplan exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos.

Chile: La Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del “Capital” y las originadas por el “trabajo”. Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 21.210 en febrero del 2020, nacen tres Regímenes tributarios, a saber, el Régimen General (Semi integrado) en donde la tasa de impuesto a la renta es de un 27%, el impuesto de primera categoría que se pague, podrá ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) con la obligación de restituir un 35% como débito fiscal (No aplica cuando Chile mantiene un tratado para evitar la doble tributación con otro país); el Régimen Pro pyme General, en donde la tasa de impuesto a la renta es de un 25%, el impuesto de primera categoría que se pague, podrá ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) en un 100%; y el Régimen Pro Pyme Transparente, el que está exento del impuesto de primera categoría, y sus propietarios tributan sólo con los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional).

El sistema general será el régimen parcialmente integrado, el cual se calcula efectuándose al resultado financiero agregados o disminuciones ordenados por la ley. En caso de presentarse pérdidas fiscales, éstas podrán compensarse en los periodos siguientes sin ninguna restricción de tiempo.

En materia de precios de transferencia, se encuentra regulado en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta ("LIR"), en su modificación del 27 de septiembre de 2012, donde se establecen definiciones sobre normas de relación, precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la presentación de una declaración jurada anual, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país, el cual es presentado por la casa matriz.

El Gobierno de Chile tomó medidas tributarias enfocadas principalmente en las Pequeñas y Medianas Empresas, para mitigar el impacto económico del Covid 19, tales como: suspensión por 3 meses de pagos provisionales mensuales del impuesto a la renta, reducción transitoria del impuesto timbres y estampillas a 0% para todas las operaciones de crédito durante los próximos 6 meses, aceptación como gasto tributario de todos los desembolsos asociados para enfrentar la contingencia sanitaria generada por el COVID-19 en materia de salud y aquellos desembolsos que tengan como objetivo aminorar el impacto del COVID-19 resguardando los intereses del negocio del contribuyente y los empleados, devolución del impuesto sobre la renta en menor tiempo.

Adicionalmente, el gobierno de Chile publicó la ley 21.256 el 02.09.2020, la cual establece medidas para la reactivación económica, principalmente de las empresas acogidas a los regímenes Pro Pyme General y Pro Pyme Transparente, quienes tributarán a una tasa del 10% por las rentas que generen durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022; del mismo modo reduce a la mitad la tasa de pagos provisionales mensuales de estas empresas para estos mismos ejercicios.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida por rentas mundiales. Durante los ejercicios fiscales 2019 y 2020 la tasa de impuesto de renta aplicable en México es del 30%, adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

Las personas jurídicas residentes en México que lleven a cabo transacciones con partes relacionadas residentes en México y en el extranjero tienen la obligación de comprobar que dichas transacciones han sido pactadas de acuerdo con el principio de plena competencia, esto es, como si fueran pactadas con una parte independiente. De igual forma ya se tiene incorporada la declaración informativa país por país e informe maestro.

En diciembre de 2019 fue publicada por la autoridad la reforma fiscal para el año 2020, cuyas principales disposiciones o cambios atienden a combatir la evasión fiscal a través de la incorporación de la norma general anti-abuso, la revelación de esquemas fiscales reportables a la autoridad, el combate a las operaciones inexistentes a través de las compulsas entre facturación electrónica (CFDI) y declaraciones fiscales; así como el establecimiento de límites y requisitos para la deducción de pagos al extranjero en operaciones con territorios fiscales preferentes (paraísos fiscales) ya sea de manera directa o a través de acuerdos estructurados o mecanismos híbridos; por último la tipificación penal de los delitos fiscales de simulación, defraudación y en general cualquier ilícito en contra del fisco federal que será considerado como un amenaza a la seguridad nacional.

Con relación a las medidas tomadas por el gobierno derivadas de la contingencia sanitaria COVID-19 la Secretaría de Hacienda del gobierno federal, no ha publicado a la fecha medidas tributarias que modifiquen, difieran, prorroguen o reduzcan las obligaciones tributarias en materia del Impuesto Sobre la Renta e IVA; aunque de manera aislada algunos gobiernos estatales han publicado estímulos de descuento y diferimiento de obligaciones locales principalmente del Impuesto Sobre Nómina.

Brasil: En Brasil se tributa con base a de rentas de fuente mundial. Existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta. Sobre la renta bruta brutos se tiene contribuciones sociales a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998.

Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. De acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999 existe una contribución social sobre ingresos netos (a la tarifa del 20% hasta diciembre de 2018). De acuerdo con la Ley 13.169 del 2015 la tarifa vigente es el 15%. No existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta.

A la fecha el país aplica la normativa relacionada con el régimen de precios de transferencia aplicable a transacciones realizada con vinculados económicos domiciliados en el exterior y terceros domiciliados en paraísos fiscales.

A raíz de Covid 19 el gobierno de Brasil ha venido impartiendo medidas tributarias, de las cuales se destaca la reducción de la tasa del arancel federal de operación financiera (IOF) hasta el 0% sobre las operaciones de crédito, contratadas en el período de Abril a Julio, reducción de la tasa del arancel federal de importación hasta el 0% para productos médicos hasta finales de 2020, exención del impuesto federal al consumo (IPI) para productos Importados necesarios para combatir el COVID-19, alternativas a las empresas para el pago de la deuda (reembolso, renegociación, pago a plazos), Prohibición a los bancos al aumento de sus tasas de interés, suspensión hasta el 29 de mayo de 2020 de procedimientos administrativos, extensión de los plazos desde abril y mayo de 2020 hasta julio y septiembre de 2020 para que las empresas y agencias públicas recauden y contribuyan PIS / COFINS y los impuestos para pequeñas empresas la declaración de mayo de 2020 pasa a tener el vencimiento hasta diciembre 2020.

Como incentivo a la reactivación económica el gobierno federal no ha emitido incentivos tributarios, aún así, algunos estados han establecido algunos descuentos sobre los impuestos que a estos les competen como lo es el Impuesto Sobre la Nómina (ISN), con descuentos desde el 30% hasta el 100% del impuesto determinado.

Argentina: El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.430 publicada el diciembre de 2017 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2019 y del 25% para los periodos siguientes. Hasta 2018 operó impuesto mínimo alternativo equivalente al 1% sobre los activos poseídos al final del periodo fiscal, el cual fue derogado para los ejercicios fiscales a partir del 2019. Las pérdidas fiscales pueden imputarse por un periodo máximo de 5 años.

La Ley 27.541 de solidaridad social y reactivación productiva publicada el en diciembre de 2019, modificó la alícuota del impuesto a las ganancias y para los ejercicios posteriores al 2019 estableció una tasa del 30%, modificando la reducción del 25% que había establecido la reforma tributaria anterior. Se mantiene la retención en la fuente sobre los dividendos que se distribuyan a accionistas con una tarifa del 7%.

La Ley 27.468 de 2018 dispuso la aplicación del ajuste por inflación impositivo con vigencia para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2018. Respecto del primer y segundo ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación acumulada del Índice de precios al consumidor, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere el 55%, 30% y 15%, para el primer, segundo y tercer año de aplicación respectivamente. De acuerdo con la Ley 27.541 de 2019, el ajuste por inflación se podrá computarse 1/6 por cada período fiscal a partir de ejercicios fiscales iniciados desde el 1 de enero de 2020.

La normatividad contempla el régimen de precios de transferencia para operaciones con vinculados del exterior y se cuenta con el reporte país por país, así mismo la legislación contempla el régimen de entidades controladas del exterior.

A nivel Provincial se calcula el impuesto a los ingresos brutos, el cual incluye dentro de la base de las compañías de seguros las primas netas de anulaciones, renta financiera y otros ingresos varios gravados; este impuesto es regulado por los códigos fiscales de cada una de las 24 jurisdicciones y se aplica en promedio una alícuota del 5.5%, según ordenanza fiscal de cada provincia. Las jurisdicciones de mayor relevancia son Capital Federal y Provincia de Buenos Aires.

En un tercer nivel se encuentran los impuestos municipales. La tasa municipal se aplica en aquellas jurisdicciones en las cuales se encuentra una agencia habilitada y su aplicación es en relación con la producción de la agencia, su cálculo depende de la legislación del municipio respectivo.

En el marco de la inquietante situación generada por la parálisis de la actividad económica para enfrentar la pandemia del Covid 19 los organismos fiscales han prorrogado los plazos procedimentales del área tributaria y han establecido una feria fiscal hasta el 31 de octubre del 2020.

Panamá: La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% para los años 2019 y 2020 sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alternativo del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el código fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

Las sociedades que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujeta a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

En materia de precios de transferencia se está obligado a reportar las operaciones llevadas a cabo con partes relacionadas del exterior sin importar la existencia de un tratado de doble imposición. A partir de 2016 se incorporan nuevos reportes como son el informe maestro y el reporte país por país; respecto a la fecha de

vencimiento de dichos informes mediante Decreto Ejecutivo 298, emitido el pasado 27 de mayo, se aplaza la presentación de declaración de rentas y se extiende el plazo para los deberes formales de precios de transferencia hasta el 30 de septiembre del presente año, adicionalmente, mediante Decreto Ejecutivo No.356 de 16 de julio de 2020, publicado en la Gaceta Oficial No.29070-A del día 17 de julio del 2020, se concede un plazo hasta el 31 de julio del 2020 para el pago de tributos que se causen o deban pagarse durante dicho período y que sean competencia de la DGI, sin que ello conlleve a la generación y pago de intereses, recargos y multas.

Dentro de los tributos sujetos al beneficio que señala Decreto Ejecutivo No.356 se incluyen los impuestos nacionales directos e indirectos, tasas, contribuciones especiales y cualquier deuda de dinero líquida y exigible que, en cualquier concepto, deban pagar personas naturales, personas jurídicas y/o bienes inmuebles, exceptuando aquellos tributos cuya obligación nace de la calidad de agentes de retención, además, el Decreto establece que los contribuyentes podrán determinar para el año 2020, el impuesto estimado a pagar por un monto no menor al 70% del impuesto causado en sus declaraciones del periodo fiscal 2019, sin que dicha estimación esté sujeta a verificación por parte de la Dirección General de Ingresos, esto con el fin de aminorar el impacto del Covid-19 en el país.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

Su legislación tiene incorporado la obligación de revelar las operaciones con entidades vinculadas nacionales y del exterior, a través de los estudios de precios de transferencia y declaración informativa.

Como medidas adoptadas por el estado de emergencia ocasionado por el COVID-19. Se concede una prórroga para la presentación y pago de la declaración jurada del impuesto sobre la renta de personas jurídicas (IR2) del 2019, aplazando la fecha límite del 29 abril del 2020 al 29 de mayo 2020 y posteriormente al 29 de julio del presente año, también para la primera cuota Impuesto a los activos de persona jurídica; los contribuyentes que presenten un valor a pagar podrán liquidar el impuesto sobre la renta mediante el pago de cuatro cuotas iguales y consecutivas, las cuales no estarán sujetas a recargos e interés indemnizatorio.

El Salvador: Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta. Las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

En El Salvador no se encuentra establecido un impuesto alternativo mínimo y las pérdidas fiscales generadas en algún periodo no podrán ser objeto de imputación en periodos siguientes.

En el mes de septiembre de 2019 la Dirección General de Impuestos Internos (DGII) emitió la Guía de Orientación General para Facilitar el Reconocimiento de Países, Estados o Territorios con Regímenes Fiscales Preferentes y el Tratamiento Tributario que les Aplica, la cual detalla la lista de países que entran dentro de

esta categoría y que debe tenerse presente dado que sobre una operación comercial con alguna compañía domiciliada en estos países, opera una retención de impuesto sobre la renta de 20% y recae la obligación del Régimen de Precios de Transferencia.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19 a nivel mundial el gobierno de El Salvador tomo a bien no solo implementar medidas de emergencia tendientes a garantizar el bienestar de las familias como base fundamental de la sociedad, sino que también estableció diversas medidas fiscales y económicas con el objetivo de otorgar alivio temporal en las cargas fiscales de la economía salvadoreña, entre ellas se mencionan, extensión del límite de la fecha para pagar el impuesto sobre la renta correspondiente al año fiscal 2019 hasta el 31 de mayo de 2020 y dejar los intereses, recargos y multas exentos (únicamente para ciertos sectores), también se extendió la fecha límite para realizar los pagos anticipados del impuesto sobre la renta de marzo, abril y mayo de 2020; adicionalmente, el gobierno expidió el decreto legislativo 734 el cual otorga facilidades para el cumplimiento voluntario de obligaciones tributarias tanto actuales como obligaciones vencidas.

Uruguay: La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto; en el caso que la compañía no genere utilidades fiscales debe tributar por el sistema del IRAE mínimo Art. 93 de la ley del Impuesto a la Renta de las Actividades Económicas (IRAE), el cual, establece que se debe tributar con base en los ingresos del año anterior sobre una base mínima de aproximadamente 300 USD mensuales, adicionalmente, la perdida fiscal podrá imputarse dentro de los 5 años siguientes de su generación, máximo hasta el 50% de la renta fiscal gravada del año a compensar.

Por otra parte, a las aseguradoras les corresponde pagar Impuesto a los Ingresos gravados cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera, el Impuesto Nacional de Sangre y Prestación complementaria a la Caja Bancaria cuyas tasas son de 2% y del 1.15% respectivamente sobre las primas emitidas.

La regulación de precios de transferencia está incluida en la norma de impuesto sobre la renta, basada en su totalidad sobre el principio de plena competencia y los lineamientos de la OCDE.

No hay medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19, hasta el momento solo se han adoptado medidas relacionadas con el pago de los impuestos administrados por la DGI de marzo que se prorrogó hasta el 27 de abril de 2020 y el pago del IVA mínimo aplicable a las pymes de los meses de marzo, abril y mayo en 6 cuotas iguales sin intereses ni sanción a partir de mayo de 2020.

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

No hay medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19.

9.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 comprendía:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	43,445	64,719
Impuesto a las ventas	39,770	23,294
Impuesto a favor	38,068	65,675
Impuestos Locales	16,958	448
Otros	3,553	15,100
Retención en la fuente	3,426	5,267
Total	145,220	174,503

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto a las ventas por pagar	246,769	262,733
Impuesto de Renta y complementarios	119,969	16,205
Impuestos Locales	38,143	17,952
Otros	25,613	36,354
Impuesto a la riqueza	585	-
Total	431,079	333,244

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Septiembre 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	6,453	2,860	4,521	85,187	23,638	2,865	59	7,851	11,786	145,220
Pasivos por impuestos corrientes	36,810	7,956	141,123	141,571	39,915	3,584	21,499	12,314	26,307	431,079

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	22,802	3,946	18,598	93,486	16,438	1,359	-	6,827	11,047	174,503
Pasivos por impuestos corrientes	18,503	11,961	118,938	65,210	52,678	6,433	23,643	11,698	24,180	333,244

9.3. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 comprendía:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activos por impuestos diferidos	119,642	123,400
Pasivos por impuestos diferidos	217,011	268,582
	(97,369)	(145,182)

Para el estado de situación financiera se realizó la compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos para cada filial de Suramericana. A continuación, se explican los saldos antes de compensar los activos y pasivos que tiene Suramericana para llegar al total neto que se presenta en el estado de situación financiera:

Impuesto diferido activo	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activos financieros	15,484	15,614
Beneficios a empleados	19,317	22,034
Inversiones	32	585
Intangibles	5,471	8,812
Otros activos no financieros	25,044	19,136
Otros pasivos	145,428	147,908
Pasivos financieros	836	446
Pérdidas fiscales	64,910	48,656
Propiedades y equipos	1,181	1,127
Reservas técnicas	206,576	129,687
Derechos de uso	97,902	94,987
Total impuesto diferido activo	582,181	488,992

Impuesto diferido pasivo	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activos financieros	3,227	3,133
Inversiones	109,322	120,819
Intangibles	147,090	155,472
Otros activos no financieros	16,135	332
Otros pasivos	57,875	36,057
Pasivos financieros	22,354	28,851
Propiedades y equipos	85,096	78,657
Reservas técnicas	161,766	133,797
Derechos de uso	76,685	77,056
Total impuesto diferido pasivo	679,550	634,174
Total impuesto diferido neto	(97,369)	(145,182)

A continuación, se detallan los saldos del impuesto diferido por país:

Septiembre 2020

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	3,884	-	-	3,453	368	554	890	4,924	1,411	15,484
Beneficios a empleados	12,657	4,304	-	1,290	653	272	-	141	-	19,317
Inversiones	-	32	-	-	-	-	-	-	-	32
Intangibles	2,556	-	37	-	-	-	2,696	-	182	5,471
Otros activos no financieros	456	22,502	-	738	1,023	-	-	-	325	25,044
Otros pasivos	13,007	28,935	64,337	25,034	10,667	1,133	-	2,315	-	145,428
Pasivos financieros	-	-	-	836	-	-	-	-	-	836
Pérdidas fiscales	18,843	2,805	3,709	2,944	32,066	-	4,543	-	-	64,910
Propiedades y Equipos	429	-	140	-	-	32	580	-	-	1,181
Reservas técnicas	48,427	48,223	82,571	14,395	-	10,393	-	-	2,567	206,576
Derechos de uso	70,377	10,206	5,852	-	367	8,847	1,928	-	325	97,902
Total, impuesto diferido activo	170,636	117,007	156,646	48,690	45,144	21,231	10,637	7,380	4,810	582,181

Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	504	-	2,723	-	-	-	-	-	-	3,227
Inversiones	95,822	5,070	312	8,118	-	-	-	-	-	109,322
Intangibles	944	19,301	80,628	17,738	1,504	10,569	12,062	4,344	-	147,090
Otros activos no financieros	-	16,135	-	-	-	-	-	-	-	16,135
Otros pasivos	6,729	5,985	45,161	-	-	-	-	-	-	57,875
Pasivos financieros	20,317	1,432	-	-	-	-	605	-	-	22,354
Propiedades y Equipos	48,480	6,588	5,762	10,880	-	-	-	7,256	6,130	85,096
Reservas técnicas	127,442	2,494	25,865	-	1,023	-	4,942	-	-	161,766
Derechos de uso	52,019	7,976	5,808	-	399	8,439	1,764	-	280	76,685
Total, impuesto diferido pasivo	352,257	64,981	166,259	36,736	2,926	19,008	19,373	11,600	6,410	679,550
Total, impuesto diferido neto	(181,621)	52,026	(9,613)	11,954	42,218	2,223	(8,736)	(4,220)	(1,600)	(97,369)

Diciembre 2019

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	5,640	-	-	6,552	1,881	12	841	-	688	15,614
Beneficios a empleados	16,013	1,198	-	2,929	1,277	194	-	119	304	22,034
Inversiones	377	-	168	-	-	-	-	-	40	585
Intangibles	2,705	3	19	-	-	-	2,511	-	3,574	8,812
Otros activos no financieros	-	13,550	-	623	4,963	-	-	-	-	19,136
Otros pasivos	1,737	42,344	54,530	28,776	15,418	1,287	-	2,037	1,779	147,908
Pasivos financieros	-	-	-	446	-	-	-	-	-	446
Pérdidas fiscales	-	3,029	3,000	-	38,410	-	4,217	-	-	48,656
Propiedades y equipos	382	-	89	-	-	-	656	-	-	1,127
Reservas técnicas	25,613	8,826	64,427	14,577	-	16,172	-	-	72	129,687
Derechos de uso	77,619	-	5,105	-	2,850	7,664	1,749	-	-	94,987
Total impuesto diferido activo	130,086	68,950	127,338	53,903	64,799	25,329	9,974	2,156	6,457	488,992
Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	258	1	1,370	-	1,476	28	-	-	-	3,133
Inversiones	113,304	6,964	68	483	-	-	-	-	-	120,819
Intangibles	2,676	12,934	81,015	23,781	2,104	17,530	12,440	2,992	-	155,472
Otros activos no financieros	-	332	-	-	-	-	-	-	-	332
Otros pasivos	2,238	299	33,520	-	-	-	-	-	-	36,057
Pasivos financieros	23,265	5,185	-	-	-	-	401	-	-	28,851
Propiedades y equipos	50,382	-	4,859	10,843	-	379	-	7,012	5,182	78,657
Reservas técnicas	102,731	-	17,881	-	7,881	-	5,304	-	-	133,797
Derechos de uso	59,268	400	5,073	-	2,743	7,597	1,642	-	333	77,056
Total impuesto diferido pasivo	354,122	26,115	143,786	35,107	14,204	25,534	19,787	10,004	5,515	634,174
Total impuesto diferido neto	(224,036)	42,835	(16,448)	18,796	50,595	(205)	(9,813)	(7,848)	942	(145,182)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Argentina, Brasil, Chile y Uruguay, siendo Seguros Sura Brasil la compañía que tiene el activo de mayor valor por este concepto.

Actualmente el saldo es de \$32,066, estos son créditos imprescriptibles, es decir, que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda., estos se generaron entre los periodos 2013 y 2018 y son créditos que, según lo establecido en la regulación fiscal chilena, no tienen vencimiento.

9.4. Impuesto reconocido en el resultado del período

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Gasto por impuesto corriente	(184,615)	(119,226)
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	52,614	103,684
Cambios en las tasas fiscales	24	-
Gasto de impuestos	(131,977)	(15,542)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

9.5. Conciliación de la tasa efectiva

	Septiembre 2020		Septiembre 2019	
Ganancia antes de impuestos		433,985		315,551
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	29%	124,629	32%	101,018
Mas efecto fiscal de:				
Gastos no deducibles	5%	21,549	12%	38,515
Inversiones	5%	20,503	1%	4,048
Activos y pasivos financieros	3%	12,600	-6%	(20,222)
Pérdidas fiscales	1%	5,615	4%	12,636
Otras rentas alternativas de tributación	5%	22,402	1%	3,244
Ajustes consolidación	1%	5,196	4%	11,787
Ajustes de periodos anteriores	0%	1,206	-2%	(5,956)
Otros	0%	1,284	-1%	(1,650)
Menos efecto fiscal de:				
Ingresos no gravados	-4%	(17,282)	-3%	(10,513)
Propiedad y equipo	0%	(757)	0%	(488)
Provisiones y contingencias	-2%	(7,405)	2%	6,334
Efecto ajustes conversión IFRS	0%	(269)	1%	2,700
Rentas exentas	-13%	(57,294)	-40%	(125,911)
Impuesto a las ganancias	30%	131,977	5%	15,542

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que no existe claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser

conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiendo por esto, todos los impuestos ya sean nacionales o extranjeros que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. Por "tratamiento impositivo incierto" se entiende todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

A septiembre 30 de 2020 la compañía reconoció aquellos aspectos impositivos revelados en el año 2019, susceptibles de ser calificados como inciertos en República Dominicana y México.

	Saldo Inicial	Aumento	Disminución	Saldo Final
República Dominicana	-	114	-	114
México	-	450	-	450

9.6. Movimiento del impuesto diferido

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Saldo inicial, pasivo neto	(145,182)	(176,905)
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	52,615	74,905
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	(4,302)	(18,623)
Efecto por cambio de tarifa	24	-
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(13,566)	(2,040)
Otros efectos en patrimonio	13,042	(22,519)
Saldo final, pasivo neto	(97,369)	(145,182)

NOTA 10. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Suramericana, al cierre del 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 se relaciona a continuación:

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Plusvalía	10.1	602,136	559,818
Activos Intangibles distintos a la plusvalía	10.2	455,380	440,295
Costo de Adquisición Diferido (DAC)	10.3	841,871	763,204
Activos intangible totales incluyendo plusvalía		1,899,387	1,763,317

10.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Septiembre 2020			Diciembre 2019		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa)	107,993	29,757	78,236	91,557	25,229	66,328
Seguros Sura S.A. República Dominicana	15,339	-	15,339	14,359	-	14,359
Seguro Suramericana S.A. (Panamá)	64,891	-	64,891	55,015	-	55,015
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	168,446	-	168,446	149,219	-	149,219
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia) e IATM	94,290	-	94,290	94,290	-	94,290
Seguros Sura S.A. (Brasil)	33,908	-	33,908	40,231	-	40,231
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	49,718	-	49,718	49,018	-	49,018
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	97,308	-	97,308	91,358	-	91,358
Total	631,893	29,757	602,136	585,047	25,229	559,818

A la fecha de corte la plusvalía fluctúa teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Costo al inicio del periodo	585,047	606,114
Adiciones	-	640
Combinaciones de negocios	2,992	-
Diferencia en cambio	43,854	(21,707)
Costo al final del periodo	631,893	585,047
Deterioro al inicio del periodo	25,229	25,018
Diferencia en cambio	4,528	211
Deterioro al final del periodo	29,757	25,229
Plusvalía neta	602,136	559,818

10.2 Activos Intangibles distintos a la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

Septiembre 2020

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2020	11,723	591,812	313,346	28,986	23,872	6,825	976,564
Combinaciones de negocios	-	-	156	-	-	-	156
Adiciones	-	12,052	55,149	-	1,683	13,690	82,574
Disposiciones (-)	-	(14,544)	-	-	-	(2,531)	(17,075)
Re expresión de activos	1,464	-	4,561	-	43	-	6,068
Diferencias de tipo de cambio	51	43,024	3,886	4,944	(2)	1,587	53,490
Costo en libros al 30 de septiembre de 2020	13,238	632,344	377,098	33,930	25,596	19,571	1,101,777
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2020	(3,019)	(365,277)	(134,344)	(25,312)	(8,315)	-	(536,267)
Amortización del periodo	-	(44,291)	(23,269)	(4,151)	(2,109)	-	(73,820)
Disposiciones (-)	-	3,735	94	-	261	-	4,090
Re expresión de activos	-	(5,279)	-	-	(30)	-	(5,309)
Diferencias de tipo de cambio	(542)	(27,298)	(2,934)	(4,467)	262	-	(34,979)
Combinaciones de negocios	-	-	(112)	-	-	-	(112)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 30 de septiembre de 2020	(3,561)	(438,410)	(160,565)	(33,930)	(9,931)	-	(646,397)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 30 de septiembre de 2020	9,677	193,934	216,533	-	15,665	19,571	455,380

Diciembre 2019

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2019	11,699	608,156	243,061	28,755	21,477	2,339	915,487
Adiciones (1)	-	11,924	89,288	-	3,278	4,975	109,465
Disposiciones (-)	-	(2,002)	(15)	-	-	-	(2,017)
Diferencias de tipo de cambio	24	(26,266)	(18,988)	231	(883)	(489)	(46,371)
Costo en libros al 31 de diciembre de 2019	11,723	591,812	313,346	28,986	23,872	6,825	976,564
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2019	(2,994)	(298,520)	(115,353)	(19,050)	(7,398)	-	(443,315)
Amortización del periodo	-	(77,607)	(26,479)	(6,116)	(3,679)	-	(113,881)
Disposiciones (-)	-	1,205	957	-	1,321	-	3,483
Diferencias de tipo de cambio	(25)	9,645	6,530	(147)	1,441	-	17,444
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2019	(3,019)	(365,277)	(134,345)	(25,313)	(8,315)	-	(536,269)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2019	8,704	226,535	179,001	3,673	15,557	6,825	440,295

(1) Las adiciones más representativas corresponden a:

- Actualización CORE en Seguros de Vida Colombia
- Activación del proyecto Arrow en Seguros Sura Argentina

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	9.0	3.9
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa (El Salvador)	14.0	5.2
Seguros Sura S.A. (Brasil)	5.0	0.4
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7.0	2.6
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia).	5.0	0.5
Seguros Sura S.A. (Argentina)	10.6	6.2
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	16.0	11.8
Marcas		
Seguros Sura S.A. (Argentina)*	Indefinida	Indefinida
Seguros Sura S.A. de C.V (México)*	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Suramericana realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro.

10.3 Costo de adquisición diferido (DAC)

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido (DAC):

DAC al 31 de diciembre de 2018	827,906
Adiciones	1,629,864
Diferencias de tipo de cambio	(49,507)
Amortización del periodo	(1,645,059)
DAC al 31 de diciembre de 2019	763,204
Adiciones	1,356,873
Diferencias de tipo de cambio	18,110
Amortización del periodo	(1,296,316)
DAC al 30 de septiembre de 2020	841,871

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Colombia	305,186	185,311
Chile	185,712	177,140
Brasil	82,737	96,300
Argentina	81,867	75,428
México	76,375	81,672
Uruguay	42,240	40,931
Panamá	29,235	38,657
El Salvador	22,131	44,373
República Dominicana	13,817	22,455
Bermuda	2,571	937
Total	841,871	763,204

Para el cierre del primer trimestre del año 2020, Suramericana y sus filiales han revisado algunas estimaciones con el propósito de asegurar la homologación respecto al tratamiento contable de los costos de adquisición, estas obedecen principalmente a la asignación de los costos incurridos por la suscripción de contratos entre las diferentes soluciones y la presentación de los mismos en el estado de situación financiera como un activo diferido o como un menor valor de las reservas de seguros. Se presentan como activo diferido aquellos costos que la Compañía considera recuperables y como menor valor de la reserva de seguros aquellos que no. No obstante, la reasignación de los costos entre las diferentes soluciones que son comercializadas por las operaciones implica cambios en los periodos de amortización futuros, considerando que estos son diferidos coherentemente por la vigencia de los negocios que generan los ingresos. No se prevén impactos futuros asociados a este tema, sin embargo, durante el segundo trimestre se realizaron algunos movimientos entre el activo diferido y las reservas de seguros, en razón a que aún se estaba evaluando la recuperabilidad de ciertos costos de expedición.

NOTA 11. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

11.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	32,316	25,624
Domicilio:	Medellín	Pasivo	25,622	22,212
País:	Colombia	Patrimonio	6,694	3,412
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	3,282	158
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	228,359	191,684
Domicilio:	Medellín	Pasivo	158,291	125,447
País:	Colombia	Patrimonio	70,068	66,237
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Ganancia	4,224	11,672
		Participación	100%	100%

EPS Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	1,424,807	1,180,170
Domicilio:	Medellín	Pasivo	1,121,090	887,342
País:	Colombia	Patrimonio	303,717	292,828
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	10,889	8,142
		Participación	100%	100%

Operaciones Generales Suramericana S.A.S.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	147,714	143,000
Domicilio:	Medellín	Pasivo	62,120	65,204
País:	Colombia	Patrimonio	85,594	77,796
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Pérdida	(4,193)	(7,004)
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	11,223,793	10,773,928
Domicilio:	Medellín	Pasivo	9,352,373	8,397,012
País:	Colombia	Patrimonio	1,871,420	2,376,916
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	196,370	539,383
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,934,144	4,552,127
Domicilio:	Medellín	Pasivo	4,006,906	3,641,365
País:	Colombia	Patrimonio	927,238	910,762
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	60,052	42,507
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	224,543	193,858
Domicilio:	Medellín	Pasivo	202,525	173,054
País:	Colombia	Patrimonio	22,018	20,804
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	1,214	1,327
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.S.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	689,561	671,413
Domicilio:	Medellín	Pasivo	408,578	398,273
País:	Colombia	Patrimonio	280,983	273,140
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	7,380	26,973
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana S.A. (Panamá)				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	1,140,301	968,410
Domicilio:	Panamá	Pasivo	694,438	630,993
País:	Panamá	Patrimonio	445,863	337,417
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	43,138	62,221
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	645	554
Domicilio:	Panamá	Pasivo	91	94
País:	Panamá	Patrimonio	554	460
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	29	167
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuiza				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	447,751	389,289
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	213,458	186,266
País:	El Salvador	Patrimonio	234,293	203,023
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	Ganancia (Pérdida)	6,140	(11,283)
		Participación	97%	97%

Asesuiza Vida, S.A. Seguros de Personas				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	541,348	455,841
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	448,138	371,587
País:	El Salvador	Patrimonio	93,210	84,254
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	(Pérdida) Ganancia	(5,912)	19,854
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	478,312	485,297
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	364,760	398,899
País:	República Dominicana	Patrimonio	113,552	86,398
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	21,439	19,655
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,012,519	1,153,906
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	837,276	938,274
País:	Brasil	Patrimonio	175,243	215,632
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Pérdida	(7,121)	(1,560)
		Participación	100%	100%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	2,559	2,766
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	100	24
País:	Argentina	Patrimonio	2,459	2,742
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	Pérdida	(84)	(46)
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	4,768	5,155
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	148	23
País:	Argentina	Patrimonio	4,620	5,132
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	Pérdida	(144)	(59)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,334,579	1,123,105
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,194,483	1,058,303
País:	Argentina	Patrimonio	140,096	64,802
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	Ganancia (Pérdida)	64,111	(85,929)
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	152,722	126,680
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	144,082	116,910
País:	Argentina	Patrimonio	8,640	9,770
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Pérdida	(2,459)	(2,021)
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,258,263	3,957,801
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	3,403,350	3,208,617
País:	Chile	Patrimonio	854,913	749,184
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Ganancia (Pérdida)	6,018	(39,091)
		Participación	99%	99%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	218,410	111,054
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	112,833	54,207
País:	Chile	Patrimonio	105,577	56,847
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	Ganancia (Pérdida)	6,298	(1,351)
		Participación	100%	100%

Suramericana Chilean Holding SPA			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	49,947	43,978
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	32,615	52,669
País:	Chile	Patrimonio	17,332	(8,691)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Pérdida	(1,386)	(2,134)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Chile Limitada			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	80,906	58,828
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	1	212
País:	Chile	Patrimonio	80,905	58,616
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Pérdida	(6)	(3)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A. de C.V.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,797,229	1,751,410
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	1,379,623	1,352,546
País:	México	Patrimonio	417,606	398,864
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia (Pérdida)	12,622	(23,345)
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	139,744	70,127
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	78,491	19,061
País:	Bermuda	Patrimonio	61,253	51,066
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	Ganancia	976	941
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	653,993	598,622
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	395,322	365,472
País:	Uruguay	Patrimonio	258,671	233,150
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	Ganancia	17,706	19,567
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	2,641	2,219
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	748	638
País:	Bermuda	Patrimonio	1,893	1,581
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia	27	131
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil Participações Ltda002E			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	182,183	216,157
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	234	259
País:	Brasil	Patrimonio	181,949	215,898
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2018	Pérdida	(19)	(98)
		Participación	100%	100%

Suramericana Uruguay S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	5,219	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	734	-
País:	Uruguay	Patrimonio	4,485	-
Fecha de constitución:	21 de febrero de 2020	Pérdida	(11)	-
		Participación	100%	0%

Vinnyc S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de asistencia	Activo	6,191	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	2,337	-
País:	Uruguay	Patrimonio	3,854	-
Fecha de constitución:	14 de diciembre de 1992	Ganancia	10	-
		Participación	100%	0%

Russman S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de asistencia	Activo	2,688	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	1,279	-
País:	Uruguay	Patrimonio	1,409	-
Fecha de constitución:	31 de mayo de 1996	Ganancia	33	-
		Participación	100%	0%

11.1.1. Cambios en la participación de las inversiones

Septiembre 2020

El pasado mes de enero se continuó dando marcha a la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y la diversificación de riesgos para las filiales en Chile, a través de una capitalización escalonada que se financió por parte de Seguros Generales Suramericana S.A. Chile, inyectando CLP\$3.000 millones a Inversiones Suramericana Chile Limitada, con lo cual, la primera adquiere una participación de 48.6% en la segunda. A su vez, en una operación seguida la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile, lo cual le otorga en la actualidad una participación del 80.87 %.

En el mes de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La República del Uruguay. Para esta fecha el capital integrado (Suscrito) de esta sociedad ascendía a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, representados en 14.332 acciones nominativas de 1 pesos uruguayo cada una, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes.

Con el fin de que esta sociedad cumpliera el propósito para el cual fue creada, realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay, el pasado mes de julio, Suramericana S.A. realizó una nueva capitalización por valor de \$49.483.981 pesos uruguayos equivalentes al mismo número de acciones, quedando con una participación directa del 99.99%. Con estos recursos, Suramericana Uruguay S.A. adquirió el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., buscando potenciar sus capacidades de prestación de servicios en movilidad para todos sus asegurados en este país.

En el mes de abril de 2020 Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por \$18,179 millones a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A de Chile, requerimiento generado en la incorporación de la

nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud, capitalización realizada con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

El 31 de mayo de 2020 se llevó a cabo la escisión de Seguros de Vida Suramericana S.A., por medio de la cual transfirió en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A una parte de su patrimonio representada en portafolio de inversiones con un valor de COP \$504,700 millones incluido los rendimientos que tuvo el portafolio hasta la fecha, para un mayor detalle ver Nota 1 – Entidad reportante.

El 1 del mes de septiembre Suramericana capitalizó con \$28,091 millones a su filial Chilean Holding Ltda. para que ésta cancelara parcialmente un crédito adquirido en el pasado con Seguros Generales Suramericana Chile y que utilizó en su momento para capitalizar la compañía de Seguros de Vida Suramericana Chile, lo anterior con el objetivo de simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas en esta jurisdicción.

Diciembre 2019

Durante el año 2019 se han presentado los siguientes cambios en las inversiones en subsidiarias de Suramericana.

A partir del 1 de enero de 2019 Suramericana reconoció los efectos legales y contables asociados a la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda. La participación directa de Suramericana en Seguros de Vida S.A. compañía absorbente refleja un pequeño cambio respecto a su anterior participación, pasando del 94.95% al 94.96%. De cualquier forma, la participación total de Suramericana en la compañía absorbente, directa e indirecta, continúa siendo del 100% sobre las acciones emitidas.

La compañía de Seguros Generales Suramericana S.A. en Chile, realizó en junio de 2019 una capitalización a la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada por valor de US\$4.4 millones (CLP\$3,000 millones) la cual le otorgó una participación del 26.15 % sobre su patrimonio. A su vez, en una segunda operación la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile. Las dos operaciones anteriores, se dan con el objetivo de apalancar la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y le apuntan a la diversificación de riesgos de las filiales en Chile y su holding Suramericana S.A. Por otro lado, esta inyección de capital que se termina realizando a la compañía de Vida tendrá como objetivo brindarle una oferta de soluciones más completa al cliente, incorporando para ello productos colectivos de salud y vida, en línea con la estrategia de la compañía de entregar bienestar y competitividad a las empresas y personas.

En línea con la gestión que se viene realizando desde Suramericana S.A. en procura de mantener estructuras de capital eficientes en cada una de sus filiales, sin descuidar el cumplimiento de los requerimientos regulatorios y las necesidades propias para la operación de cada compañía, la junta directiva de Seguros Suramericana S.A. (Panamá) aprobó el día 24 de julio de 2019 llevar a cabo una reducción de su capital suscrito y reintegrarlo a su accionista. Estos fondos fueron transferidos en su totalidad a Suramericana antes de finalizar el primer trimestre de 2020.

Luego de que en octubre de 2018 Suramericana adquiriera el 100% del capital accionario de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. por compra realizada a su vinculada Sura Asset Management S.A., en el mes de

diciembre de 2019 se acordó con ésta el pago a favor de Suramericana de una suma de dinero de \$7,804, de este total la suma de \$5,881 ha sido tratada como un ajuste del precio pagado por dicha aseguradora y la suma de \$1,923 como una suma derivada de un acuerdo de transacción que se visualiza en la línea de otros ingresos.

11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de las asociadas y negocios conjuntos de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Tipo de inversión	Actividad económica	País	Septiembre 2020		Diciembre 2019	
				% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A.	Negocio conjunto	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	58.7%	11,163	50%	4,070
Planeco Panamá S.A.	Asociada	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	0%	-	25%	3,419,088
P.A. Dinamarca	Negocio conjunto	Implementación de soluciones de movilidad	Colombia	33%	-	33%	-

La administración de la compañía Planeco Panamá S.A., realizó la entrega de la totalidad de los bienes de la sociedad a sus accionistas, considerando que cesó los fines para los cuales fue constituida.

Al inicio del año 2020, una vez anunciada esta decisión, e iniciados los trámites tendientes a la liquidación de Planeco Panamá S.A., Suramericana tomo la decisión de suspender en sus estados financieros consolidados la aplicación del método de participación por su inversión en esta compañía. Finalmente, y como se indica en el párrafo anterior, para el cierre del mes de marzo se recibió el remanente correspondiente a los activos netos liquidados por \$ 11 millones.

El pasado 11 de septiembre se cerró un Acuerdo de Inversión Conjunta celebrado por Suramericana S.A., Seguros Generales Suramericana S.A. y otras de sus filiales colombianas con el Grupo Bolívar, con la finalidad de inyectarle capital a Subocol S.A., compañía que se dedica a la gestión de siniestros de movilidad. La participación consolidada de Suramericana en el capital de esta compañía, con esta inversión adicional alcanzó un porcentaje superior al 50%. No obstante, en un acuerdo de accionistas suscrito con Grupo Bolívar se definieron mecanismos tendientes a la toma de decisiones más relevantes sobre la gestión y administración de la sociedad, en virtud de lo cual Suramericana S.A. no ejerce control sobre la misma.

El 25 de octubre de 2019, se constituyó el negocio conjunto P.A. Dinamarca (Muverang), en el cual Suramericana participa a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S., el objetivo de este patrimonio autónomo es diseñar, probar e implementar soluciones de movilidad que resulten en la prestación de servicios o comercialización de productos a personas naturales, pymes y empresas, bien sea incorporando proveedores y aliados, o a través de las capacidades propias de los fideicomitentes (Sura, Celsia y Bancolombia), quienes además de participar en partes iguales del patrimonio, acordaron tomar las decisiones relevantes de forma unánime.

11.2.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

Negocios conjuntos			
	Compañía	Septiembre 2020	Diciembre 2019
	Subocol S.A.	2,797	-
	P.A. Dinamarca	1,487	504
	Total negocios conjuntos	4,284	504

Asociadas			
	Compañía	Septiembre 2020	Diciembre 2019
	Planeco Panamá S.A.*	-	(3,643)
	Subocol S.A.	-	1,046
	Total asociadas	-	(2,597)

*Al cierre del año 2019 el valor en libros de la compañía era negativo, por lo que para el consolidado de Suramericana S.A esta inversión se encontraba provisionada y reconocida como pasivo.

11.2.2. Información financiera de las asociadas y negocios conjuntos

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas y negocios conjuntos incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 son los siguientes:

Septiembre 2020	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
Subocol S.A.	9,229	4,464	4,765	744
P.A. Dinamarca	8,419	3,958	4,461	(3,127)

Diciembre 2019	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
Subocol S.A.	5,395	3,304	2,091	771
Planeco Panamá S.A.	27,893	39,463	(14,570)	(5,513)
P.A. Dinamarca	1,514	2	1,512	(8)

11.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos

	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2019	1,046	504	1,550	(3,643)	(3,643)
Adiciones	1,499	2,026	3,525	99	99
Método de participación	437	(1,041)	(604)	250	250
Variación patrimonial	(185)	(2)	(187)	3,294	3,294
Saldo a septiembre 30 de 2020	2,797	1,487	4,284	-	-

	ARS Palic Salud S.A.	Subocol S.A.	Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Sodexo Colombia S.A.	P.A. Dinamarca	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2018	32,502	718	1,202	3,849	-	38,271	(4,296)	(4,296)
Adiciones	-	-	-	-	507	507	2,008	2,008
Método de participación	-	384	-	-	(3)	381	(1,380)	(1,380)
Variación patrimonial	1,852	(56)	(72)	768	-	2,492	25	25
(-) Dividendos	(9,328)	-	-	(1,502)	-	(10,830)	-	-
Reclasificación	(25,026)	-	(1,130)	(3,115)	-	(29,271)	-	-
Saldo a diciembre 31 de 2019	-	1,046	-	-	504	1,550	(3,643)	(3,643)

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

NOTA 12. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	Septiembre 2020		Diciembre 2019	
	No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	0.00%	1	0.00%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.00%	1	0.00%
Total acciones en circulación	99,789	100%	99,789	100%
Total acciones suscritas y pagadas	99,789		99,789	
Valor nominal de la acción	500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	220,041	204,517
Dividendos pagados	(220,041)	(204,517)
Dividendos por pagar (nota 6.2.4)	-	-

Se decretó un dividendo de \$2,205,062.8 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas para ser pagados en dinero efectivo durante el año 2020.

NOTA 13. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Septiembre 2020			Diciembre 2019		
		% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.0025%	1	3	0.0025%	-	2
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	El Salvador	2.887%	176	7,379	2.887%	(326)	6,536
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	El Salvador	2.891%	(171)	4	2.891%	574	4
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.02%	9	142	0.02%	7	142
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Colombia	0.02%	-	-	0.02%	-	-
Seguros Sura S.A. (Argentina)	Argentina	0.57%	364	794	0.57%	(487)	367
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.01%	-	1	0.01%	-	1
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	Chile	0.03%	2	240	0.03%	(11)	210
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Chile	0.01%	-	11	0.01%	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile)	Chile	0.01%	1	14	0.01%	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	Brasil	0.0002%	-	-	0.0002%	-	-
Total			382	8,588		(243)	7,262

NOTA 14. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS

A continuación, se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Costo contrato no proporcional	94,091	46,247
Otros	37,167	2,245
Gastos pagados por anticipado	16,535	14,619
Obras de arte	2,097	2,093
Bienes recibidos en pago	679	576
Deterioro bienes recibidos en pago	(679)	(576)
Total	149,890	65,204

A continuación, se muestra detalle de los otros pasivos no financieros por concepto:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Diferido de comisión de reaseguro	248,450	245,028
Obligaciones a favor de intermediarios de seguros	170,451	164,219
Sobrantes de primas	65,896	35,023
Anticipos y avances recibidos	38,742	20,849
Otros	37,146	39,499
Ingresos recibidos por anticipado	32,245	23,877
Total	592,930	528,495

NOTA 15. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

15.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

15.1.1. Corporativos: en este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

15.1.2. Seguros: incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

15.1.3. Servicios: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y plan adicional de salud.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latinoamérica en que Suramericana S.A. cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A. y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
EPS Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.S.					X
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa			X		
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas		X			
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X				
Santa Maria del Sol S.A.	X				
Seguros Sura S.A. (Argentina)			X		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			X		
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Chilean Holding Suramericana SpA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile).		X			
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)			X		
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura Re LTD			X		
Sura SAC LTD					X
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	X				
Suramericana Uruguay S.A.	X				
Vinnyc S.A.					X
Russman S.A.					X

15.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados Consolidado al 30 de septiembre de 2020 por Segmento

Septiembre 2020	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	4,068,010	6,145,157	-	-	(84,652)	10,128,515
Primas de seguros	-	3,888,491	6,051,031	-	-	(84,652)	9,854,870
Servicios complementarios de seguros	-	179,519	94,126	-	-	-	273,645
Primas cedidas	-	(216,269)	(2,266,477)	-	-	75,523	(2,407,223)
Primas retenidas (netas)	-	3,851,741	3,878,680	-	-	(9,129)	7,721,292
Ingresos por comisiones	-	18,049	356,161	45	3,394	(2,784)	374,865
Prestación de servicios	-	-	-	4,104,927	162,581	(895,031)	3,372,477
Dividendos	-	121	498	-	-	-	619
Ingresos por inversiones	429	456,634	151,580	-	50,468	-	659,111
Ganancias a valor razonable - Inversiones	8,103	(3,682)	278,797	23,165	(19)	-	306,364
Ganancia por método de participación de asociadas	449,633	4,729	1,478	1,814	18,671	(476,930)	(605)
Ganancias en venta de inversiones	13	(872)	3,765	109	(4)	-	3,011
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,693	10,252	1,461	2,969	(13,878)	2,497
Derivados de cobertura	-	(885)	(590)	-	-	-	(1,475)
Diferencia en cambio	4,090	6,522	1,100	(651)	157	-	11,218
Otros ingresos	7,076	39,025	124,054	22,361	8,192	(20,570)	180,138
Ingresos	469,344	4,373,075	4,805,775	4,153,231	246,409	(1,418,322)	12,629,512
Siniestros totales	-	(2,471,309)	(2,761,387)	-	-	123,950	(5,108,746)
Reembolso de siniestros	-	255,612	824,997	-	-	(1,174)	1,079,435
Siniestros retenidos	-	(2,215,697)	(1,936,390)	-	-	122,776	(4,029,311)
Reservas netas de producción	-	(24,528)	116,178	-	-	-	91,650
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(3,689,811)	(118,852)	570,674	(3,237,989)
Gastos administrativos	(25,120)	(394,945)	(440,009)	(217,822)	(32,782)	74,578	(1,036,100)
Beneficios a empleados	(32,666)	(271,703)	(450,640)	(154,562)	(26,790)	2,000	(934,361)
Honorarios	(7,794)	(61,470)	(71,881)	(16,539)	(9,354)	12,677	(154,361)
Comisiones a intermediarios	-	(850,591)	(1,133,809)	(5,433)	-	5,189	(1,984,644)
Costos y gastos de seguros	-	(322,044)	(401,747)	-	-	147,448	(576,343)
Intereses	(53,643)	(2,336)	(8,120)	(12,347)	(18,704)	6,221	(88,929)
Amortizaciones	-	(3,339)	(75,317)	(582)	-	-	(79,238)
Depreciaciones	(1,681)	(8,896)	(49,007)	(33,504)	(3,830)	-	(96,918)
Otros gastos	1	(62)	(14,138)	(1,554)	(49)	-	(15,802)
Deterioro	(8)	(13,465)	(38,003)	469	(2,174)	-	(53,181)
Gastos	(120,911)	(4,169,076)	(4,502,883)	(4,131,685)	(212,535)	941,563	(12,195,527)
Ganancia, antes de impuestos	348,433	203,999	302,892	21,546	33,874	(476,759)	433,985
Impuestos a las ganancias	(38,631)	(2,513)	(78,792)	(3,405)	(8,636)	-	(131,977)
Ganancia neta	309,802	201,486	224,100	18,141	25,238	(476,759)	302,008
Ganancia de la controladora	309,973	201,485	224,099	18,141	25,239	(477,311)	301,626
Ganancia no controladora	(171)	1	1	-	(1)	552	382

Estado de Resultados Consolidado al 30 de septiembre de 2019 por Segmento

Septiembre 2019	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	3,852,432	5,650,446	-	-	(16,667)	9,486,211
Primas de seguros	-	3,670,997	5,554,932	-	-	(16,667)	9,209,262
Servicios complementarios de seguros	-	181,435	95,514	-	-	-	276,949
Primas cedidas	-	(210,285)	(1,593,713)	-	-	8,218	(1,795,780)
Primas retenidas (netas)	-	3,642,147	4,056,733	-	-	(8,449)	7,690,431
Ingresos por comisiones	-	18,388	305,047	74	3,676	(2,015)	325,170
Prestación de servicios	-	-	-	3,327,721	168,231	(709,589)	2,786,363
Dividendos	(1,501)	666	715	-	1,502	-	1,382
Ingresos por inversiones	-	417,550	108,943	-	48,453	-	574,946
Ganancias a valor razonable - Inversiones	6,543	114,985	105,708	12,770	-	-	240,006
Ganancia por método de participación de asociadas	377,953	6,245	24,897	5,723	27,753	(440,648)	1,923
Ganancias en venta de inversiones	37,349	(61)	15,211	(6)	17	-	52,510
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,151	9,020	1,385	3,087	(12,090)	2,553
Diferencia en cambio	2,965	4,897	(17,571)	(116)	197	-	(9,628)
Otros ingresos	8,506	43,895	111,165	16,703	5,575	(13,355)	172,489
Ingresos	431,815	4,249,863	4,719,868	3,364,254	258,491	(1,186,146)	11,838,145
Siniestros totales	-	(2,324,960)	(3,247,658)	-	-	111,996	(5,460,622)
Reembolso de siniestros	-	220,389	1,038,942	-	-	(917)	1,258,414
Siniestros retenidos	-	(2,104,571)	(2,208,716)	-	-	111,079	(4,202,208)
Reservas netas de producción	-	(85,319)	96,889	-	-	-	11,570
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(2,973,768)	(131,496)	422,914	(2,682,350)
Gastos administrativos	(29,492)	(310,067)	(426,356)	(177,257)	(32,295)	40,508	(934,959)
Beneficios a empleados	(32,229)	(275,902)	(421,109)	(137,939)	(24,347)	1,148	(890,378)
Honorarios	(7,680)	(66,169)	(72,795)	(15,818)	(10,035)	13,174	(159,323)
Comisiones a intermediarios	-	(713,677)	(1,095,939)	(3,311)	-	3,294	(1,809,633)
Costos y gastos de seguros	-	(272,284)	(425,527)	-	-	146,620	(551,191)
Intereses	(57,880)	(2,361)	(8,891)	(12,282)	(15,890)	6,670	(90,634)
Amortizaciones	(664)	(5,407)	(80,565)	(1,173)	-	-	(87,809)
Depreciaciones	(1,638)	(8,522)	(42,269)	(27,717)	(3,314)	-	(83,460)
Otros gastos	(45)	(395)	(28,636)	(2,170)	(47)	82	(31,211)
Deterioro	(17)	(2,978)	(11,951)	5,263	(1,325)	-	(11,008)
Gastos	(129,645)	(3,847,652)	(4,725,865)	(3,346,172)	(218,749)	745,489	(11,522,594)
Ganancia, antes de impuestos	302,170	402,211	(5,997)	18,082	39,742	(440,657)	315,551
Impuestos a las ganancias	(25,226)	3,166	25,579	(10,373)	(8,688)	-	(15,542)
Ganancia neta	276,944	405,377	19,582	7,709	31,054	(440,657)	300,009
Ganancia de la controladora	276,932	405,379	19,581	7,710	31,055	(440,289)	300,368
Ganancia no controladora	12	(2)	1	(1)	(1)	(368)	(359)

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

15.3 Información geográfica

Suramericana presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermuda, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos operacionales por área geográfica:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	8,845,188	8,287,983	3,084,646	3,024,010
Chile	1,016,302	887,987	265,891	280,161
Argentina	842,328	611,249	317,865	98,439
México	551,956	617,944	155,399	192,468
Panamá	377,467	344,150	136,469	119,152
El Salvador	317,286	312,650	106,429	103,614
Brasil	306,590	431,588	106,555	160,843
Uruguay	223,180	208,905	82,254	63,072
República Dominicana	144,489	131,909	41,913	45,265
Bermuda	4,726	3,780	10,899	1,448
Total	12,629,512	11,838,145	4,308,320	4,088,472

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Colombia	18,549,760	17,353,936
Chile	4,406,534	3,996,283
México	1,797,229	1,751,410
Argentina	1,483,187	1,251,319
Panamá	1,140,895	972,246
Brasil	1,012,500	1,153,894
El Salvador	916,150	783,238
Uruguay	662,015	598,622
República Dominicana	478,312	485,297
Bermuda	131,491	72,319
Total	30,578,073	28,418,564

La siguiente tabla muestra la ganancia neta por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	140,603	356,152	(6,701)	178,365
Argentina	61,423	(98,432)	8,204	(78,616)
Panamá	43,167	29,184	11,198	10,813
República Dominicana	21,440	11,321	1,826	3,485
Uruguay	17,739	18,639	9,013	6,532
México	12,622	(23,179)	(3,283)	(1,843)
Chile	10,924	831	12,197	3,530
Bermuda	1,003	818	498	280
El Salvador	228	5,848	(15,608)	(1,904)
Brasil	(7,141)	(1,173)	(7,857)	5,597
Total	302,008	300,009	9,487	126,239

NOTA 16. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

16.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ingresos sobre cesiones	365,775	320,067	136,961	107,920
Participación en utilidades de reaseguradores	7,793	3,215	2,386	961
Otras	1,280	1,735	171	286
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	17	153	-	153
Total	374,865	325,170	139,518	109,320

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	147,918	146,132	55,612	51,136
Chile	85,832	75,167	32,902	24,472
Brasil	35,833	28,434	12,891	8,627
Argentina	24,705	21,298	10,483	5,486
República Dominicana	22,988	20,276	7,330	7,035
Panamá	18,892	15,120	8,501	6,226
México	16,875	5,023	5,393	1,558
Uruguay	10,574	6,729	3,527	2,972
El Salvador	9,701	4,424	2,950	911
Bermuda	1,547	2,567	(71)	897
Total	374,865	325,170	139,518	109,320

16.2 Comisiones a intermediarios

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(1,296,316)	(1,213,800)	(409,359)	(401,058)
Administración de seguros	(493,905)	(408,905)	(164,500)	(149,842)
Seguros de daños y de personas	(128,044)	(119,161)	(48,506)	(39,605)
De riesgos laborales	(56,423)	(58,892)	(18,531)	(58,892)
Seguros obligatorios	(6,521)	(6,197)	(2,729)	(2,110)
De coaseguro aceptado	(2,203)	(2,318)	(579)	(849)
Gastos sobre aceptaciones	(938)	(69)	(1,759)	(69)
Seguros seguridad social	(294)	(291)	(79)	38,050
Total	(1,984,644)	(1,809,633)	(646,042)	(614,375)

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	(999,283)	(861,578)	(321,691)	(307,635)
Chile	(294,932)	(308,327)	(96,069)	(102,986)
Argentina	(156,334)	(155,534)	(54,474)	(38,910)
México	(127,621)	(120,007)	(42,941)	(36,157)
Brasil	(112,632)	(145,717)	(35,128)	(53,286)
El Salvador	(107,094)	(67,315)	(32,775)	(23,503)
Panamá	(96,955)	(71,027)	(34,722)	(24,812)
Uruguay	(47,745)	(47,440)	(15,818)	(15,586)
República Dominicana	(40,192)	(31,145)	(11,702)	(10,946)
Bermuda	(1,856)	(1,543)	(722)	(554)
Total	(1,984,644)	(1,809,633)	(646,042)	(614,375)

NOTA 17. COSTOS Y GASTOS DE SEGUROS

A continuación, se detallan los costos y gastos de seguros:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Costos netos por reaseguro	(320,450)	(318,388)	(122,795)	(113,070)
Servicios de promoción y prevención de riesgos laborales	(128,797)	(101,998)	(52,851)	(40,615)
Contribuciones y afiliaciones	(66,407)	(71,535)	(25,138)	(25,706)
Honorarios	(60,689)	(59,270)	(19,349)	(20,145)
Total	(576,343)	(551,191)	(220,133)	(199,536)

A continuación, se presentan los costos y gastos de seguros por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	(311,631)	(275,336)	(117,738)	(103,906)
Chile	(148,649)	(161,702)	(47,270)	(54,465)
México	(37,851)	(33,300)	(16,085)	(10,725)
Argentina	(27,156)	(24,045)	(17,615)	(14,459)
Panamá	(23,999)	(17,388)	(9,850)	(6,791)
República Dominicana	(9,151)	(8,434)	(3,693)	(4,016)
Uruguay	(8,835)	(14,645)	(1,214)	1,433
Brasil	(5,949)	(7,863)	(5,713)	(5,466)
El Salvador	(3,122)	(8,478)	(955)	(1,141)
Total	(576,343)	(551,191)	(220,133)	(199,536)

NOTA 18. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Otros(*)	(134,439)	(124,225)	(46,303)	(45,381)
Asesorías Jurídica	(6,046)	(6,727)	(1,743)	(1,771)
Comisiones	(5,579)	(8,182)	(1,856)	(2,987)
Revisoría Fiscal	(5,069)	(17,623)	(1,598)	(7,363)
Junta Directiva	(2,793)	(2,294)	(1,059)	(855)
Asesorías Financiera	(346)	(49)	(321)	(11)
Avalúos	(89)	(223)	146	(75)
Total	(154,361)	(159,323)	(52,734)	(58,443)

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	(101,139)	(105,631)	(34,687)	(39,667)
México	(12,802)	(14,405)	(3,561)	(6,358)
Brasil	(8,742)	(10,330)	(2,949)	(3,307)
Panamá	(7,988)	(7,187)	(2,505)	(2,551)
Chile	(7,815)	(7,373)	(2,608)	(1,897)
Argentina	(7,592)	(4,366)	(3,636)	(1,283)
Uruguay	(5,958)	(7,685)	(2,091)	(2,453)
República Dominicana	(879)	(823)	(252)	(232)
El Salvador	(878)	(951)	(255)	(406)
Bermuda	(568)	(572)	(190)	(289)
Total	(154,361)	(159,323)	(52,734)	(58,443)

NOTA 19. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios corresponden básicamente a EPS Sura, Servicios de Salud IPS y Operaciones Generales Suramericana.

19.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	3,236,841	2,607,078	1,129,805	927,507
Servicio de laboratorio	93,274	105,074	36,551	35,755
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	34,574	63,111	9,418	22,901
Mantenimiento y reparaciones	3,952	6,210	1,712	2,347
Venta de partes, piezas y accesorios	1,672	2,439	(262)	771
Servicio de telecomunicaciones	1,225	1,319	406	433
Otros	554	69	552	34
Actividades empresariales de consultoría	196	936	53	453
Procesamiento de datos	108	27	83	4
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	81	100	20	46
Total	3,372,477	2,786,363	1,178,338	990,251

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	3,372,198	2,786,059	1,178,174	990,150
Panamá	172	304	57	101
Uruguay	107	-	107	-
Total	3,372,477	2,786,363	1,178,338	990,251

19.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Costo de venta de servicios EPS	(2,544,521)	(2,101,128)	(849,798)	(736,994)
Costo de venta de servicios IPS	(574,833)	(449,727)	(242,390)	(156,967)
Actividades empresariales de consultoría	(57,892)	(59,310)	(18,423)	(20,334)
Otros	(45,098)	-	(45,097)	-
Mantenimiento y reparaciones	(10,198)	(11,402)	(3,250)	(4,278)
Venta de partes, piezas y accesorios	(2,983)	(57,951)	31,263	(20,431)
Procesamiento de datos	(1,476)	(1,762)	(452)	(540)
Consultoría en equipo y programas de informática	(988)	(1,070)	(329)	(433)
Total	(3,237,989)	(2,682,350)	(1,128,476)	(939,977)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	(3,237,678)	(2,681,809)	(1,128,215)	(939,802)
Uruguay	(195)	-	(195)	-
Panamá	(116)	(541)	(66)	(175)
Total	(3,237,989)	(2,682,350)	(1,128,476)	(939,977)

NOTA 20. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana y sus sociedades dependientes al 30 de septiembre de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

	Acumulado						Trimestre					
	Septiembre 2020			Septiembre 2019			Septiembre 2020			Septiembre 2019		
	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto
Ingresos por inversiones (1)	1,052,070	(392,959)	659,111	771,333	(196,387)	574,946	313,751	(134,236)	179,515	294,799	(70,513)	224,286
Ganancias a valor razonable - Inversiones (2)	856,141	(549,777)	306,364	649,910	(409,904)	240,006	211,947	(93,600)	118,347	120,350	(142,687)	(22,337)
Dividendos	619	-	619	1,382	-	1,382	502	-	502	869	-	869
Ganancias en venta de inversiones	7,596	(4,585)	3,011	56,446	(3,936)	52,510	(4,569)	(783)	(5,352)	42,318	(713)	41,605
Intereses (3)	-	(88,929)	(88,929)	-	(90,634)	(90,634)	-	(27,054)	(27,054)	-	(30,908)	(30,908)
Total	1,916,426	(1,036,250)	880,176	1,479,071	(700,861)	778,210	521,631	(255,673)	265,958	458,336	(244,821)	213,515

(1) Los ingresos por inversiones incluyen ingresos por intereses y rendimientos del efectivo, carteras colectivas, encargos fiduciarios, préstamos con los directores.

(2) A continuación, se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas registradas a valor razonable:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	420,673	273,190	139,068	25,515
Forwards y Futuros	(114,309)	(33,184)	(20,721)	(47,852)
Total	306,364	240,006	118,347	(22,337)

(3) A continuación, se presenta el detalle de los gastos por intereses:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Intereses títulos emitidos	(50,797)	(55,165)	(13,255)	(19,326)
Intereses por pasivos de arrendamiento	(19,651)	(20,324)	(6,884)	(6,303)
Créditos bancos	(15,255)	(14,127)	(4,511)	(4,879)
Otros créditos	(2,135)	(104)	(2,109)	(81)
Otros Intereses	(1,091)	(914)	(295)	(319)
Total	(88,929)	(90,634)	(27,054)	(30,908)

NOTA 21. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 30 de septiembre de 2020 y 2019 se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Comisiones	(183,652)	(105,817)	(33,435)	(35,634)
Impuestos	(182,305)	(180,586)	(58,822)	(62,612)
Otros*	(174,335)	(171,422)	(77,567)	(51,067)
Mantenimiento y reparaciones	(80,744)	(82,206)	(27,234)	(27,561)
Publicidad	(69,703)	(61,179)	(29,528)	(23,023)
Procesamiento electrónico de datos	(69,327)	(60,622)	(22,855)	(22,235)
Servicios públicos	(60,523)	(58,703)	(19,174)	(19,720)
Servicios temporales	(54,635)	(41,083)	(24,216)	(14,173)
Gastos de viajes y representación	(46,428)	(47,602)	(19,987)	(16,652)
Legales	(30,600)	(30,989)	(9,686)	(10,869)
Gastos de venta	(27,800)	(38,636)	(6,159)	(7,945)
Contribuciones	(16,424)	(13,639)	(6,856)	(5,542)
Arrendamientos	(14,539)	(11,638)	(5,980)	(4,245)
Seguros	(13,432)	(12,457)	(2,409)	(2,960)
Útiles y papelería	(11,653)	(18,380)	(2,677)	(5,242)
Total	(1,036,100)	(934,959)	(346,585)	(309,480)

(*) Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte, publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

A continuación, se muestran los gastos administrativos por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	(711,304)	(621,384)	(235,002)	(209,017)
Argentina	(91,208)	(78,353)	(35,949)	(19,360)
Chile	(76,096)	(68,569)	(26,533)	(23,422)
Brasil	(36,219)	(40,478)	(11,454)	(16,164)
Panamá	(33,422)	(31,942)	(12,319)	(11,886)
Uruguay	(32,686)	(26,246)	(11,219)	(11,000)
México	(28,974)	(42,721)	(6,706)	(12,529)
El Salvador	(16,764)	(15,129)	(4,425)	(2,374)
República Dominicana	(8,526)	(9,355)	(2,674)	(3,456)
Bermuda	(901)	(782)	(304)	(272)
Total	(1,036,100)	(934,959)	(346,585)	(309,480)

NOTA 22. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Peso Colombiano (COP/USD)	3,704.03	3,239.57	3,865.47	3,277.14
Peso Chileno (CLP/USD)	802.10	658.77	786.57	752.78
Peso Dominicano (DOP/USD)	55.96	50.82	58.50	52.98
Euro (EUR/USD)	0.89	0.89	0.85	0.89
Peso Mexicano (MXN/USD)	21.81	19.25	21.96	18.88
Peso Uruguayo (UYU/USD)	41.85	34.49	42.56	37.22
Peso Argentino (ARS/USD)	67.48	44.49	76.24	59.86
Real Brasileño (BRS/USD)	5.06	3.89	5.64	4.03

NOTA 23. GANANCIAS POR ACCIÓN

La utilidad básica por acción se calcula dividiendo la utilidad del periodo atribuible a los accionistas y del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre los ingresos y las acciones utilizadas en las ganancias básicas

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Utilidad neta de la controladora	301,626	300,368
Acciones en circulación para la utilidad básica por acción	99,789	99,789
Ganancia por acción (pesos colombianos)	3,022,633	3,010,036

NOTA 24. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

El 30 de noviembre de 2019, Suramericana S.A. suscribió un preacuerdo con el fin de formalizar el proceso de negociación tendiente a la adquisición del paquete accionario de las compañías Vinnyc S.A. y Russman S.A. por un valor de US\$ 1,550,000. El pasado 29 de mayo de 2020, dada la devaluación repentina que tuvo el valor de la tasa de cambio producto de la aparición del COVID-19 y otras condiciones particulares del proceso de Due Diligence que se vieron retrasadas, las partes acordaron un nuevo precio de compra-venta equivalente a UYU\$ 58,652,000. Con estas dos compañías Suramericana S.A. busca consolidar la prestación de servicios de la capacidad de movilidad en Uruguay, teniendo como punto de partida entregar mayor valor agregado al cliente con un servicio a tiempo y a la medida de lo que las condiciones actuales le exigen. La fecha efectiva para efectos contables de la combinación de negocios fue el 1 de julio de 2020.

Al 30 de septiembre de 2020 la compañía ya ha adelantado el proceso de asignación del precio de compra - Purchase Price Allocation de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". A continuación, se relacionan los valores razonables definitivos y provisionales de los activos y pasivos identificables en el negocio a la fecha de obtención de control; éstos son susceptibles de modificaciones y ajustes hasta el momento en que el proceso de asignación del precio de compra sea terminado, para lo cual se dispone hasta de un año después de la fecha de adquisición, según lo dispone la norma:

Cifras expresadas en miles de pesos uruguayos (UYU)

	Vinnyc S.A.	Russman S.A.	Total
Activos identificables			
Disponible	16,224	3,149	19,373
Cuentas por cobrar	11,179	8,462	19,641
Propiedades y equipo	1,212	19,191	20,403
Activos intangibles ⁽¹⁾	1,761	-	1,761
Total activos identificables	30,376	30,802	61,178
Pasivos identificables			
Proveedores	4,858	506	5,364
Beneficios a empleados	5,919	178	6,097
Otros pasivos	11,102	14,984	26,086
Total pasivos identificables	21,879	15,668	37,547
Activos y pasivos netos	8,497	15,134	23,631

(1) Para esta adquisición no fueron identificados activos intangibles que se deban relacionar ya que no se transfirió la marca, no se transfirieron contratos suscritos previamente y la lista de clientes dependía en un 85% de Seguros Sura Uruguay S.A., compañía que es igualmente subsidiaria de Suramericana S.A., y el restante 15% se perderá debido a que son clientes que no continuarán con las compañías en razón a definiciones estratégicas. Con respecto al 85% de los clientes que actualmente gestionan las compañías Vinnyc S.A. y Russman S.A. provenientes de Seguros Sura Uruguay S.A. es importante anotar que la discreción de mantener estos clientes no depende de estas compañías prestadoras, por el contrario, la compañía aseguradora es la dueña del cliente y por lo anterior, no tiene sentido incorporar este intangible en esta operación.

El valor de la plusvalía resultante es determinado de la siguiente manera:

Valores razonables al 30 de septiembre de 2020	
Contraprestación transferida (2)	57,445
Valor razonable de activos y pasivos identificables	(23,631)
Plusvalía generada en la adquisición	33,814

(2) El valor de la contraprestación transferida fue cancelado parcialmente el 29 de julio de 2020 (UYU\$49,952,000) y los montos restantes serán pagados el 30 de junio del año 2022 (UYU\$ 4,350,000), el 30 de junio del año 2023 (UYU\$ 2,175,000) y el 30 de junio del año 2024 (UYU\$ 2,175,000). Considerando lo anterior, en reconocimiento a la pérdida del valor del dinero en el tiempo, los pagos futuros fueron valorados a costo amortizado y descontados a su valor presente, por lo que desde el punto de vista financiero se generó una contraprestación transferida inferior a la definida por contrato.

Entre tanto, la plusvalía se atribuye a la estrategia de desarrollo de la capacidad de movilidad de la compañía y a una mayor fidelización de los clientes de Seguros Sura Uruguay S.A.

NOTA 25. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros al 30 de septiembre de 2020 y al 30 de septiembre de 2019 fueron los siguientes:

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ingreso por método de participación	(17,811)	(27,448)
Impacto en el patrimonio neto	26,864	27,351

Con el ajuste por inflación en Argentina en Suramericana se afectó el saldo de la inversión en subsidiarias. En la filial las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la re expresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la re expresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Septiembre 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2017
36.6%	53.8%	47.60%	24.80%

La inflación acumulada de enero de 2020 a septiembre de 2020 ha sido de 22,09%.

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Re expresión partidas no monetarias activo	13,859	16,510
Re expresión partidas no monetarias pasivo	(6,070)	(712)
Re expresión partidas de capital	(19,349)	(46,707)
Re expresión partidas de Resultados	(6,251)	3,461
Total	(17,811)	(27,448)

NOTA 26. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance

robusto para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías, como a los que hoy nos enfrentamos con el COVID19. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza, a través de un modelo de flujo de caja libre consolidado, las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. por parte de sus filiales le permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía en 2016. Durante el tercer trimestre de 2020 Suramericana S.A. no recibió ingresos por dividendos ya que, desde la planeación de flujo de caja, con la escisión que hizo del portafolio de inversiones en su filial Seguros de Vida en Colombia por COP \$504,700 millones en el mes de mayo de 2020, era suficiente para cubrir con las obligaciones del tercer trimestre. Con estos recursos de la escisión, la Compañía pagó intereses a sus tenedores de bonos por COP \$53,193 millones y pagó dividendos a sus accionistas por COP \$220,041 millones en el trimestre.

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., en el mes de julio del año 2020 la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la Compañía. La calificadora destaca el perfil financiero de las subsidiarias de Suramericana S.A. que se caracteriza por adecuados indicadores de solvencia y liquidez para afrontar la presión negativa en la rentabilidad y en el contexto del holding pondera positivamente su diversificación de ingresos y el desarrollo de nuevos canales como el canal digital en la región que permitirán que Suramericana mantenga el liderazgo bajo entornos de alta incertidumbre como los actuales. Otro aspecto relevante para la calificadora son los indicadores de cobertura del servicio de la deuda los cuales presentan una evolución positiva por cuenta del menor endeudamiento y por el incremento en la posición de activos líquidos. Por otro lado, la calificadora pondera positivamente sus altos estándares de gobierno corporativo y la robusta estructura para la administración de riesgos en la controladora y sus filiales.

NOTA 27. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, y también, producto de la coyuntura, en un proceso de inversión en diferentes frentes que permitan atender el COVID19 de la manera más adecuada posible dando con ello tranquilidad a sus asegurados. Durante 2020 la Compañía estima hacer inversiones en CAPEX y OPEX que superen los USD \$47.5 millones, cifra reestimada contemplando ya la coyuntura generada por la pandemia. Si bien la mayor parte de estas inversiones serán cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

De acuerdo con los compromisos de inversión que Suramericana S.A. tenía para este tercer trimestre, en el mes de septiembre se realizó una capitalización por COP \$1,500 millones a Subocol S.A., con el propósito de

que esta destine dichos recursos a potenciar las capacidades tecnológicas, de gestión y atención de siniestros en la región. Esta operación en Subocol S.A. implicó una emisión de acciones que fue aceptada y cubierta por Suramericana S.A. y el Grupo Bolívar.

NOTA 28. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

28.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 a:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 11.1 Inversiones en subsidiarias.
- b) Miembros de Junta Directiva
- c) Directivos
- d) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación.

28.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 30 de septiembre de 2020, 31 de diciembre de 2019 y 30 de septiembre de 2019 que han sido eliminadas en el consolidado:

Septiembre 2020

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Patrimonio	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	4,222	-	(10)	(844)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	4,222	-	-	-	834
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	35,648	-	-	3,924	-
Chilean Holding Suramericana SpA	-	32,614	-	-	1,852
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	1	-	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile)	2	3,034	-	-	2,072
Seguros Generales Suramericana S.A.	30,813	40,023	21	47,469	72,281
Seguros de Vida Suramericana S.A.	44,920	201,016	1,038	9,053	255,778
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7,169	38,175	-	71,376	2,565
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	40,167	2,190	-	1,666	496
Suramericana S.A.	180,348	343	-	-	49
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	2,161	312	-	83,661	615
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	45,780	53,737	903	502,444	27,415
EPS Suramericana S.A.	15,654	29,369	17	1,467	554,009
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	32,772	13,488	105	239,045	4,465
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	22,643	-	723	35,697
Servicios Generales Suramericana S.A.	12	-	-	2	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	-	-	94	1,613
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	1,002	941	-	6,699	4,487
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	129	1,002	-	111	6,352
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	234	-	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	234	-	-	-	-
Sura RE	10,894	11,750	-	34,504	33,575
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	(24)	503	-	-	2,257
Vinnyc S.A.	409	347	-	2,195	216
Russman S.A.	474	9	-	278	-
Total	452,786	455,953	2,084	1,004,701	1,005,784

Diciembre 2019

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	(1,409)	-	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	(1,409)	-	-	-
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	55,027	-	5,238	763
Chilean Holding Suramericana SpA	-	52,669	-	2,514
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	213	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	1	2,146	-	2,724
Seguros Generales Suramericana S.A.	28,223	14,021	22,266	108,166
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(19,498)	(15,855)	10,472	290,843
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	11,136	38,740	107,976	3,500
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	41,291	19,997	3,514	2,971
Suramericana S.A.	25,896	585	-	52
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	144	788	106,592	637
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	(18,982)	(20,038)	539,059	55,494
EPS Suramericana S.A.	10,909	16,645	3,307	527,037
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	9,755	(2,982)	214,221	6,606
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	34,655	541	8,400
Servicios Generales Suramericana S.A.	327	-	502	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	335	10	2,355
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	914	229	8,792	452
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	92	914	750	8,744
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	271	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	271	-	-	-
Sura RE	27	116	790	688
Total	144,124	142,040	1,024,030	1,021,946

Septiembre 2019

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	(1,622)	(9)	(351)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	(3,657)	(2,035)	-	342
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	61,598	-	3,961	-
Chilean Holding Suramericana SpA	-	56,995	-	1,903
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	231	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	1	4,373	-	2,059
Seguros Generales Suramericana S.A.	25,900	15,272	13,477	79,396
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(36,511)	(15,049)	7,259	208,911
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	11,105	38,233	78,866	2,825
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	44,950	(124)	1,992	1,044
Suramericana S.A.	87,124	534	-	48
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	668	613	80,072	628
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	(13,681)	(29,434)	396,914	42,008
EPS Suramericana S.A.	862	17,790	490	387,712
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	7,784	(4,704)	156,387	3,974
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	101,474	145	6,268
Servicios Generales Suramericana S.A.	231	-	392	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	2,214	-	2,036
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	461	370	2,242	309
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	378	461	707	2,194
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	276	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	276	32	-	-
Total	187,489	185,900	742,895	741,306

28.3 Honorarios de la junta directiva

Los honorarios de la Directiva se incluyen a continuación:

Al 30 de septiembre de 2020 y 2019, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Honorarios miembros de Junta Directiva	2,793	2,294

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. y sus subsidiarias, formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

28.4 Remuneración del personal clave

Remuneración al personal clave (pasivo)	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Beneficios corto plazo	47,811	17,469
Beneficios largo plazo	2,706	2,680
Beneficios post empleo	14,705	32,560
	65,222	52,709

Remuneración al personal clave (Gasto)	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Beneficios corto plazo	47,002	57,625
Beneficios largo plazo	1,602	285
	48,604	57,910

Transacciones con directores	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Cuentas por cobrar directores	4,902	5,066
Cuentas por pagar directores	1,223	1,917
	6,125	6,983

NOTA 29. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Con posterioridad al cierre de los Estados Financieros con corte al 30 de septiembre, Suramericana S.A. informó que Thomas Batt, Presidente de su filial Seguros Sura S.A. en Brasil, culmina su etapa laboral en la Compañía el día 13 de noviembre del año en curso. La Junta Directiva de dicha filial estará designando su sucesor en el transcurso de las próximas semanas.

Adicional a lo anterior no se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros intermedios con corte al 30 de septiembre de 2020.

NOTA 30. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros correspondientes al periodo finalizado el 30 de septiembre de 2020 fueron aprobados por la Junta Directiva en su reunión del 13 de noviembre de 2020, según consta en el acta 159 del libro de actas de Junta Directiva.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de septiembre 2020, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.							
ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES							
SEPTIEMBRE DE 2020 Y DICIEMBRE DE 2019							
(Expresados en millones de pesos)							
INDICE	Septiembre 2020	Diciembre 2019	INTERPRETACION				
Solidez	25,259,015	23,395,136	= 82.60%	= 82.32%	Los acreedores son dueños del 82.6% a septiembre de 2020 y del 82.32% a diciembre de 2019 quedando los accionistas dueños del complemento: 16.98% en septiembre de 2020 y el 17.68% a diciembre de 2019	Pasivo total	
	30,578,073	28,418,564				Activo total	
ENDEUDAMIENTO	Total	25,259,015	= 82.60%	= 82.32%	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 82.6% a septiembre de 2020 y 82.32% a diciembre de 2019 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total	
		30,578,073				Activo total	
	Cobertura de intereses	390,937	512,611	= 439.61%	= 419.20%	La compañía generó una utilidad neta igual a 439.61% a septiembre de 2020 y del 419.2% en diciembre de 2019 de los intereses pagados	Utilidad neta + intereses
	Apalancamiento o Leverage	88,929	122,283				Gastos financieros
	Total	25,259,015	23,395,136	= 474.88%	= 465.72%	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la compañía está comprometido el 474.88% a septiembre de 2020 y en 465.72% a diciembre de 2019	Pasivo total con terceros
		5,319,058	5,023,429				Patrimonio
	Financiero Total	1,312,139	1,389,604	= 24.67%	= 27.66%	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 24.67% a septiembre de 2020 y el 27.66% a diciembre de 2019	Pasivos totales con entidades financieras
	5,319,058	5,023,429				Patrimonio	
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	302,008	= 2.39%	= 2.40%	La utilidad neta corresponde a un 2.39% de los ingresos netos en septiembre de 2020 y a un 2.4% de los mismos en diciembre de 2019	Utilidad neta	
		12,629,512				Ingresos netos	
	Rendimiento del patrimonio	302,008	390,328	= 6.02%	= 8.42%	Los resultados netos corresponden a un 6.02% del patrimonio en septiembre de 2020 y a un 8.42% a diciembre de 2019	Utilidad neta
		5,017,050	4,633,101				Patrimonio - utilidades
Rendimiento del activo total	302,008	390,328	= 0.99%	= 1.37%	Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al 0.99% a septiembre de 2020 y el 1.37% en diciembre de 2019	Utilidad neta	
	30,578,073	28,418,564				Activo total	

suramericana



Estados financieros intermedios condensados
separados de Suramericana S.A. al 30 de septiembre
de 2020 con cifras comparativas al 30 de septiembre
y 31 de diciembre de 2019

Contenido

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	3
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS SEPARADOS.....	4
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	5
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE.....	13
1.1. Grupo empresarial	15
NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	16
2.1. Declaración de cumplimiento	16
2.2. Estados financieros de periodos intermedios.....	17
2.3. Bases de medición y presentación	17
2.4. Reclasificación	18
2.5. Políticas contables significativas	18
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	18
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	21
NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19.....	23
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	33
6.1. Activos financieros	35
6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo.....	36
6.1.2 Inversiones	36
6.1.3 Cuentas por cobrar partes relacionadas	37
6.2. Pasivos financieros	38
6.2.1. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	38
6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas.....	39
6.2.3. Títulos emitidos	39
NOTA 7. IMPUESTOS.....	41
7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera	41
7.2. Impuestos reconocidos en el resultado del período.....	42
7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva.....	42
7.4 Saldos de impuestos diferidos.....	43
7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos.....	44
7.6. Asuntos tributarios en Colombia.....	44

NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS.....	47
8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	47
8.2. Inversiones en subsidiarias.....	48
NOTA 9. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS	59
NOTA 10. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA.....	59
NOTA 11. OTROS INGRESOS.....	60
NOTA 12. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	60
NOTA 13. GASTOS DE HONORARIOS.....	61
NOTA 14. INTERESES.....	61
NOTA 15. GANANCIAS A VALOR RAZONABLE – INVERSIONES.....	62
NOTA 16. DIFERENCIA EN CAMBIO.....	62
NOTA 17. GANANCIA POR ACCIÓN.....	63
NOTA 18. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	63
18.1. Partes Relacionadas	63
18.2 Transacciones con partes relacionadas.....	63
NOTA 19. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	65
NOTA 20. GESTIÓN DE CAPITAL.....	66
NOTA 21. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	67
NOTA 22. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	67
NOTA 23. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	68
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	69

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la Compañía al 30 de septiembre de 2020 con cifras comparativas al 30 de septiembre y 31 diciembre de 2019. Para la preparación de esos estados financieros intermedios condensados, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la Compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la Compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la Compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público

Tarjeta Profesional 105778 – T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS SEPARADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros separados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 30 de septiembre de 2020, y del estado de resultado del ejercicio y resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos y las cifras tomadas fielmente de los libros.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de Representante Legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el ejercicio al 30 de septiembre de 2020, 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Juana Francisca Liano Cadavid
Representante Legal



Ivar Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778 – T



Informe de Revisión de Información Financiera Intermedia

Señores:
Accionistas de Suramericana S.A.

Introducción

He revisado los estados financieros separados condensados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado intermedio condensado de situación financiera separada al 30 de septiembre de 2020 y los correspondientes estados intermedios condensados separados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujo de efectivo por el período de nueve meses terminado en esa fecha; y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y correcta presentación de esta información financiera intermedia, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Mi responsabilidad es emitir una conclusión sobre este reporte de información financiera intermedia, fundamentada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He efectuado mi revisión de acuerdo con la norma internacional de trabajos de revisión 2410 *Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad* aceptada en Colombia. Una revisión de la información financiera a una fecha intermedia consiste principalmente en hacer indagaciones con el personal de la Compañía responsable de los asuntos financieros y contables; y en aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. El alcance de una revisión es sustancialmente menor al examen que se practica a los estados financieros al cierre del ejercicio, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. En consecuencia, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Como resultado de mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta no presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera separada de Suramericana S.A. al 30 de septiembre de 2020, los resultados de sus operaciones separadas y sus flujos separados de efectivo por el período de nueve meses terminado en esa fecha, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



Otra Información

Los formatos que serán transmitidos a la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) han sido revisados por mí, previo a la firma digital de los mismos en formato XBRL y PDF, de acuerdo con la Circular 038 de 2015 y sus modificatorias. La información contenida en los mencionados formatos es concordante con la información financiera intermedia adjunta al presente informe, la cual fue tomada de los libros de contabilidad de la Compañía.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Mariana Milagros Rodríguez', with a small cross at the end of the line.

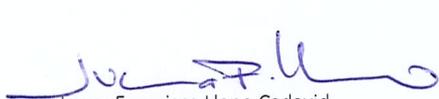
Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

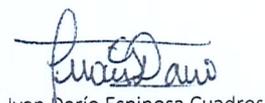
Medellín, Colombia
13 de noviembre de 2020

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Situación Financiera Separado
30 de septiembre de 2020
(con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1	28,111	110,678
Inversiones	6.1	162,297	50,561
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1	1,341	26
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1	180,348	25,896
Activos por impuestos corrientes	7.1	280	9,483
Otros activos no financieros		60	60
Inversiones en asociadas	8.1	1,500	11,071
Inversiones en subsidiarias	8.2	5,921,913	5,963,233
Propiedades y equipo		4,402	4,884
Activos por derecho de uso	9	17,074	17,786
Total activos		6,317,326	6,193,678
Pasivos			
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2	6,373	13,060
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2	369	1,318
Pasivos por arrendamientos financieros	9	17,970	18,313
Pasivos por impuestos corrientes	7.1	52,080	212
Provisiones por beneficios a empleados		14,808	25,040
Otras provisiones		-	9,406
Títulos emitidos	6.2	846,410	996,805
Pasivo por impuestos diferidos	7.1, 7.4, 7.5	66,017	96,565
Total pasivos		1,004,027	1,160,719
Patrimonio			
Capital emitido		50	50
Prima de emisión		1,611,793	1,611,793
Ganancia del ejercicio		287,430	407,326
Ganancias acumuladas		57,450	57,450
Otras participaciones en el patrimonio		510,089	297,138
Reservas		2,846,487	2,659,202
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		5,313,299	5,032,959
Patrimonio total		5,313,299	5,032,959
Total patrimonio y pasivos		6,317,326	6,193,678

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T

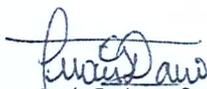

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Resultados Separado
30 de septiembre de 2020
(con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Dividendos	8.1	-	9,329	-	-
Ganancias a valor razonable - Inversiones	15	8,103	(599)	3,819	(457)
Ganancia por método de participación de subsidiarias	8.2	440,236	398,047	39,276	138,572
Utilidad en venta de activos disponibles para la venta			41,440	-	41,440
Intereses	14	3,094	3,018	777	1,385
Otros ingresos	11	392	5,085	20	4,922
Ingresos por inversiones		429	21	-	-
Diferencia en cambio	16	4,087	10,089	598	9,512
Ingresos		456,341	466,430	44,490	195,374
Gastos administrativos	12	(24,341)	(29,298)	(8,256)	(13,460)
Beneficios a empleados		(32,666)	(31,820)	(11,137)	(11,779)
Honorarios	13	(7,725)	(7,536)	(2,513)	(3,208)
Intereses	14	(51,903)	(56,137)	(13,546)	(19,600)
Depreciaciones		(2,173)	(2,111)	(730)	(284)
Amortizaciones		-	(664)	-	(664)
Deterioro	8.1	(11,167)	(17)	(1)	(7)
Pérdida en venta de inversiones		(2)	-	(2)	-
Otros gastos		-	(2)	-	-
Gastos		(129,977)	(127,585)	(36,185)	(49,002)
Ganancia antes de impuestos		326,364	338,845	8,305	146,372
Impuestos a las ganancias	7.3	(38,934)	(25,534)	2,073	(11,239)
Ganancia neta		287,430	313,311	10,378	135,133
Ganancias por acción					
Ganancia neta por acción (en pesos)	17	2,880,378	3,139,735	103,999	1,354,187

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 - T


Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T

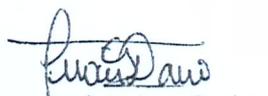
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Resultado Integral Separado
 Al 30 de septiembre de 2020
 (Con cifras comparativas al 30 de septiembre 2019)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Acumulado		Trimestral	
		Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ganancia		287,430	313,311	10,378	135,133
Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de participación, neto de impuestos	8.2	212,441	73,541	113,786	78,929
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		510	(3,140)	-	(3,140)
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		212,951	70,401	113,786	75,789
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos		-	-	-	-
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		-	-	-	-
Total otro resultado integral		212,951	70,401	113,786	75,789
Resultado integral total		500,381	383,712	124,164	210,922

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 – T


 Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 – T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Separado
30 de septiembre de 2020
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020		50	1,611,793	57,450	297,138	74,763	2,584,439	407,326	5,032,959
Otro resultado integral		-	-	-	212,951	-	-	-	212,951
Calculo actuarial		-	-	-	510	-	-	-	510
Método de participación reconocido en el patrimonio	8.2	-	-	-	212,441	-	-	-	212,441
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	287,430	287,430
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	212,951	-	-	287,430	500,381
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	407,326	-	-	-	(407,326)	-
Distribución de resultados 2019 Según acta de Asamblea de Accionistas No 32 del 26 de marzo de 2020									
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2,205,062.8 pesos por acción)		-	-	(220,041)	-	-	-	-	(220,041)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(187,285)	-	-	187,285	-	-
Saldo al 30 de septiembre de 2020		50	1,611,793	57,450	510,089	74,763	2,771,724	287,430	5,313,299

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Separado
30 de septiembre de 2019
(Espresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2019		50	1,611,793	57,450	289,649	74,763	2,261,126	527,830	4,822,661
Otro resultado integral		-	-	-	70,402	-	-	-	70,402
Calculo actuarial		-	-	-	(3,139)	-	-	-	(3,139)
Método de participación reconocido en el patrimonio	8.2	-	-	-	73,541	-	-	-	73,541
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	313,311	313,311
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	70,402	-	-	313,311	383,713
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	527,830	-	-	-	(527,830)	-
Distribución de resultados 2018 Según acta de Asamblea de Accionistas No 20 del 21 de marzo de 2019									
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (1.698.444 pesos por acción)		-	-	(204,517)	-	-	-	-	(204,517)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(323,313)	-	-	323,313	-	-
Saldo al 30 de septiembre de 2019		50	1,611,793	57,450	360,051	74,763	2,584,439	313,311	5,001,857

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T



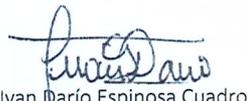
Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
(Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Flujo de Efectivo Separado
 Al 30 de septiembre de 2020
 (Con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019)
 (Expresados en millones de Pesos colombianos)

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ganancia del período	287,430	313,311
Ajustes para conciliar la ganancia		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	38,934	25,534
Ajustes por costos financieros	51,903	56,137
Ajustes por el incremento de cuentas por cobrar de origen comercial	(1,314)	167
Ajustes por el incremento en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	17,749	(86,513)
Ajustes por la (disminución) incremento de cuentas por pagar de origen comercial	(6,687)	1,498
Ajustes por el incremento en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(949)	(564)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	2,173	2,775
Ajustes por deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo	11,167	12
Ajustes por provisiones	(9,722)	(3,964)
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas	(206)	5,842
Ajustes por pérdidas del valor razonable	(8,985)	(6,543)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	(440,236)	(398,047)
Ajustes por pérdidas (ganancias) por la disposición de activos no corrientes	-	(41,440)
Utilidad (pérdida) neta en realización de inversiones	-	(9,612)
Otros ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(4,203)	(3,113)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(350,376)	(457,831)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	(62,946)	(144,520)
Dividendos recibidos de subsidiarias y asociadas	58,512	406,195
Intereses pagados	(222)	(31)
Intereses recibidos	1,908	3,241
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(8,412)	(57,432)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(11,160)	207,453
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	504,700	72,274
Flujos de efectivo destinados para adquirir control o la capitalización de subsidiarias	(52,131)	(1,687)
Otras entradas por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	414,288	86,690
Otras salidas para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(535,105)	(21,713)
Importes procedentes de la compra de propiedades y equipo	(237)	(357)
Compras de activos intangibles	-	(4,425)
Intereses recibidos	18,065	83
Otras entradas (salidas) de efectivo	11	-
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	349,591	130,865
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Reembolsos de préstamos	(147,998)	-
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(2,059)	(1,968)
Dividendos pagados	(220,041)	(204,517)
Intereses pagados	(53,193)	(53,506)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(423,291)	(259,991)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(84,860)	78,327
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	2,293	(130)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(82,567)	78,197
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	110,678	28,032
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	28,111	106,229

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 – T


 Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S TR-530
 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS SEPARADOS

Por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019). (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la ganancia por acción).

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en adelante Grupo SURA.

El 29 de mayo de 2019, se realizó la inscripción en el registro mercantil de la Cámara de Comercio de Medellín, de la Escritura Pública N° 1598 del 2 de mayo de 2019 otorgada ante la Notaría Veinticinco del Círculo de Medellín, en cuyo contenido consta la reforma de los Estatutos de la Sociedad, aprobada por la Asamblea de Accionistas, en su reunión ordinaria llevada a cabo el 21 de marzo de 2019.

La siguiente es la composición accionaria de la compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles en especial lo hará en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, seguridad social y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

Además de Colombia, Suramericana cuenta con inversiones estratégicas en México, El Salvador, República Dominicana, Panamá, Brasil, Argentina, Chile y Uruguay.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1,000,000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de la Compañía.

El pasado 23 de junio de 2020, cumplidos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Luego de la adquisición de la aseguradora mexicana Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. en octubre de 2018, y con la finalidad de materializar las sinergias perseguidas con dicha adquisición, a partir del mes de octubre de 2019 se reflejó en los estados financieros de Suramericana la fusión de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. con la también filial y absorbente en el proceso la aseguradora mexicana Seguros Sura S.A. de C.V.

En el mes de octubre del año 2019, la Junta Directiva y la administración de Suramericana iniciaron el proceso de aprobaciones y autorizaciones tendientes a llevar a cabo un proceso de escisión mediante el cual su filial Seguros de Vida Suramericana S.A., en calidad de escidente, transferiría en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A., en calidad de beneficiaria, una parte de su patrimonio representado en ese momento por un portafolio de inversiones con un valor estimado de COP \$490,000 millones de pesos, más sus rendimientos a futuro.

La Superintendencia Financiera de Colombia notificó mediante la Resolución 440 del 4 de mayo de 2020 su decisión de aprobar esta transacción. A partir de esta autorización se dio continuidad a los trámites necesarios para que todos los efectos de la operación de escisión se perfeccionaran al cierre del mes de mayo. Particularmente, la operación contable, tal y como está plasmado en el compromiso de escisión suscrito entre las partes, se perfeccionó con base a las cifras que arroja la contabilidad de éstas el 31 de mayo, último día del mes de la fecha efectiva, que para este propósito se dio el día 22 de mayo con la inscripción de la escisión en el registro mercantil de la Cámara de Comercio. Los activos transferidos mediante la escisión finalmente ascendieron a \$ 504,700 millones de pesos.

Durante el mes de julio de 2020, Suramericana S.A. adquirió, a través de su filial Suramericana Uruguay S.A., el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., de las que eran propietarias cuatro personas naturales con domicilio en la República de Uruguay. El precio de la operación fue aproximadamente de 1,4 millones de dólares. Estas sociedades están domiciliadas y regidas por las leyes de la República de Uruguay y se dedican a la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no a la actividad aseguradora. Actualmente ambas compañías se presentan al mercado como Centro de Asistencia de Seguros Sura (CASS), y a través de ellas, se desarrollarán y estructurarán servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros SURA en dicho país.

Para dicha adquisición, Suramericana S.A., realizó durante el mes de julio de 2020 una capitalización a Suramericana Uruguay S.A. por valor de \$49,483,981 pesos uruguayos, y a raíz de ello quedaron un total de 49,498,313 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una, de las cuales Suramericana S.A. tiene 49,491,147 acciones, correspondiente al 99.99% de la participación, y Operaciones Generales Suramericana S.A. tiene 7,166 acciones, correspondientes al 0.01% de la participación en la sociedad.

El día 24 de septiembre de 2020, Suramericana S.A. realizó la capitalización de su subsidiaria Chilean Holding Suramericana SPA. por un valor de CLP 5,800 millones, mediante la emisión de 5.823 acciones ordinarias nominativas, quedando con un total de 6,964 acciones equivalentes al 100% de la participación en el capital. El objetivo de la capitalización realizada fue destinar los recursos al pago parcial de una obligación que dicha compañía contrajo en el pasado con Seguros Generales Suramericana S.A., filial en Chile, para simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas.

Nombramientos recientes y cambios en el comité directivo de Suramericana

Según consta en el acta N° 150 de la junta directiva, mediante reunión realizada el pasado 19 de marzo de 2020 se nombró como nueva presidenta de la compañía a partir del 1 de abril a Juan Francisca Llano Cadavid, en reemplazo de Gonzalo Alberto Pérez Rojas quien pasó a presidir a Grupo Sura a partir de esta fecha; Juana Francisca continuó desempeñando su anterior cargo de Vicepresidenta de Seguros hasta el 31 de marzo.

Mediante reunión de la junta directiva el pasado 31 de marzo y según consta en el acta N° 151, se nombró como nuevo Vicepresidente de Seguros a partir del 1 de abril a John Jairo Uribe Velásquez, en reemplazo de Juana Francisca Llano Cadavid.

Mediante el acta N° 32 de la asamblea de accionistas desarrollada el pasado 26 de marzo, se formalizó el nombramiento de Gonzalo Alberto Pérez Rojas como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de David Bojanini García a quien también sucedió en la presidencia del Grupo Sura.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo SURA.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Razón social	Domicilio
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Buenos Aires, Argentina
Santa Maria del Sol S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Sura S.A.	Buenos Aires, Argentina
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Buenos Aires, Argentina
Seguros Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Servicios Generales Suramericana S.A.	Ciudad de Panamá, Panamá
Sura Re LTD.	Hamilton, Bermudas
Sura SAC LTD.	Hamilton, Bermudas
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia

Razón social	Domicilio
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S	Medellín, Colombia
EPS Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Seguros Generales Suramericana S.A.	Medellín, Colombia
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S	Medellín, Colombia
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Medellín, Colombia
Seguros Sura S.A. de C.V.	Ciudad de México, México
Seguros Sura S.A.	Montevideo, Uruguay
Suramericana Uruguay S.A.	Montevideo, Uruguay
Vinnyc S.A.	Montevideo, Uruguay
Russman S.A.	Montevideo, Uruguay
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.- Asesuisa	San Salvador, El Salvador
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	San Salvador, El Salvador
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Santiago, Chile
Chilean Holding Suramericana SPA	Santiago, Chile
Seguros Generales Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Santiago, Chile
Seguros Sura S.A.	Santo Domingo, República Dominicana
Seguros Sura S.A.	Sao Paulo, Brasil
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	Sao Paulo, Brasil

NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros separados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016 y 2170 de 2017, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31

del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Estados financieros de periodos intermedios

Los estados financieros separados intermedios de Suramericana., por el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2020, han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad – NIC 34 Información financiera intermedia, la cual hace parte de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por medio de la Circular Externa 038 de 2015 en el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.3. Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada

Presentación de estados financieros intermedios condensados separado

Los estados financieros intermedios condensados separados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera intermedio separado presenta activos y pasivos atendiendo su orden de liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados separado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo separado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.4. Reclasificación

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 30 de septiembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2019, presentadas en estos estados financieros para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte. La Administración de Suramericana considera que estas reclasificaciones no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.5. Políticas contables significativas

Los estados financieros adjuntos no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas para unos estados financieros de fin de ejercicio, por lo que estos estados financieros condensados deben ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales con corte al 31 de diciembre de 2019.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros separados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Los ajustes de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y

pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral en el patrimonio.

El incremento por revaluación se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basa en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuesto diferido se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan ganancias sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por

impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de ganancias fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todas las propiedades y equipos e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo a las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la Compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la Compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

g) Tasa de interés incremental para los contratos de arrendamiento

Suramericana no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de sus obligaciones financieras cuando este sea el caso, ajustándola según los plazos, riesgos y tipo de garantías. Dicha tasa base ajustada, refleja el costo financiero que Suramericana tendría que incurrir por la financiación de sus activos por derechos de uso. Estos ajustes para reflejar los términos y condiciones de cada contrato de arrendamiento requieren una estimación por parte de la compañía.

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado.
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación.
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

i) Beneficios a empleados

La determinación de pasivos relacionados con los beneficios a empleados de largo plazo y post empleo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables.

La medición de estos beneficios incluye supuestos actuariales claves, como las estimaciones de la mortalidad futura, tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en los supuestos. Por esta razón, los supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales, a pesar de ello, pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Activos por derechos de uso y pasivos por arrendamientos
- Beneficios a los empleados

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros separados condensados intermedios son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros separados anuales al 31 de diciembre de 2019, excepto por la adopción de nuevas normas, con aplicación efectiva a partir del 1 de enero de 2020. Suramericana no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que a la fecha haya sido emitida pero no se encuentre vigente.

Varias enmiendas e interpretaciones se aplican por primera vez en 2020, pero no tienen impacto en los estados financieros separados condensados de Suramericana. Éstas se adoptarán en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

Enmienda NIIF 16: Reducciones de alquiler relacionadas con el COVID – 19

En mayo de 2020, producto de la pandemia del Covid -19 en IASB emitió una enmienda a la NIIF 16 que permite registrar como ingreso las modificaciones que se presenten en los contratos de arrendamiento para el arrendatario; se puede hacer uso de esta enmienda siempre y cuando se dé cumplimiento a las siguientes condiciones:

- Si los nuevos pagos son iguales o menores a los inicialmente pactados.
- La reducción en los pagos afecta solo a los vencidos hasta el 30 de junio de 2021.

- No existen cambios en otros términos y condiciones del arrendamiento.

La contabilidad del arrendador no tiene modificaciones en esta enmienda.

Es importante mencionar que esta enmienda fue aprobada en Colombia por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo mediante el decreto 1432 del 05 de noviembre de 2020, con aplicabilidad para los estados financieros de propósito general que se preparen a partir de la entrada en vigencia de dicho decreto, permitiendo su aplicación voluntaria de manera integral y anticipada para estados financieros que cubran periodos iniciados a partir del 1 de enero de 2020.

Por lo anterior, Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto que podría tener sobre estos.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de asignación de la prima) principalmente para contratos de corta duración.

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación del plan, reducción o liquidación

Las enmiendas a la NIC 19 abordan la contabilidad cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período sobre el que se informa. Las enmiendas especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período de reporte anual, se requiere que la entidad determine el costo actual del servicio por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, utilizando los supuestos actuariales usados para remedir el pasivo (activo) de beneficios definidos neto reflejando los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento. También se requiere que una entidad determine el interés neto por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan utilizando el pasivo (activo) de beneficios definidos neto que refleja los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento, y la tasa de descuento utilizada para volver a medir ese pasivo (activo) de beneficios definidos neto.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo, ya que no tuvo ninguna modificación, reducción o liquidación de un plan durante el período.

Enmiendas a la NIIF 3: Definición de un Negocio

La enmienda a la NIIF 3 aclara que, para ser considerado un negocio, un conjunto integrado de activos y actividades debe incluir, como mínimo, un input y un proceso sustantivo que, en conjunto, contribuyan significativamente a la capacidad de generar outputs. Además, aclaró que un negocio puede considerarse como tal, aun sin que incluya todos los inputs y procesos necesarios para generar outputs. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros de Suramericana, pero pueden afectar períodos futuros si el Suramericana entrara en alguna combinación de negocios.

Enmiendas a la NIC 1 y NIC 8: Definición de Material o con Importancia Relativa

Las enmiendas proporcionan una nueva definición de material que establece que la información es material si omitirla o presentarla con errores pudiera influir razonablemente en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros de propósito general toman con base en esos estados financieros, los cuales proporcionan información sobre una entidad reportante específica.

Las enmiendas aclaran que la materialidad dependerá de la naturaleza o magnitud de la información, ya sea individualmente o en combinación con otra información, en el contexto de los estados financieros. Una incorrección en la información es importante si razonablemente se esperaría que influya en las decisiones tomadas por los usuarios primarios. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros.

NOTA 5. EVALUACIÓN DE IMPACTOS COVID-19

En el mes de diciembre de 2019 la Organización Mundial de Salud (OMS) informó la ocurrencia de casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en el continente asiático, más precisamente en la ciudad de Wuhan en China, posteriormente, en razón a la expansión del virus por los demás continentes, el 11 de marzo esta Organización declaró dicho brote como pandemia. En Latinoamérica el primer caso fue registrado en Brasil el pasado 26 de febrero, desde entonces, a partir de la propagación del virus por los países de la región y la confirmación del primer caso en Colombia el día 6 de marzo, se han tomado por parte de los diferentes gobiernos medidas en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destaca en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), lo cual ha tenido como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio. De esta manera, se ha evitado un colapso total en los sistemas de salud y de alguna manera se ha podido garantizar una atención médica especializada cuando así se requiere, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente. Estas medidas, que hasta ahora demuestran ser las más efectivas para la contención del virus, se han venido flexibilizando, pero a la vez prolongando de forma sectorizada, trayendo consigo impactos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no han sido ajenos Suramericana y sus empleados en la región. En este sentido la compañía se ha preparado realizando un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Es pertinente resaltar que Suramericana se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e

incertidumbre como los que transitamos actualmente. Suramericana materializa la generación de valor a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con un sistema financiero sólido y un ambiente tecnológico adecuado.

Talento Humano

Para Suramericana ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, procurando cuidar su salud, la de sus familias y contribuir a la contención del virus en la sociedad; igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos en sedes físicas. A continuación se detallan las principales medidas tomadas por la Compañía en función de la protección y conservación del talento humano y su desempeño:

- **Conservar el empleo:** Congelación de la contratación, los despidos y análisis de los impactos en la compensación total de los empleados.
- **Acompañamiento y cuidado de todos los empleados:** Monitoreo de la salud mental y física, atención psicológica para el empleado y su familia, salud financiera, acompañamiento a los líderes, medición del estado de ánimo colectivo y pulso de confianza de los empleados en la compañía, seguimiento a la evolución de la pandemia, acompañamiento a empleados con Covid-19 y sus familias con orientación médica y recomendaciones adicionales a las definidas por los sistemas de seguridad social de cada país.
- **Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial:** Formación y motivación para apropiación de hábitos de prevención, uso de elementos de protección, reducción de traslados entre las sedes, horarios alternos, facilidades de transporte y alimentación.
- **Comunicación:** Relacionamiento cercano, divulgación de recomendaciones e información de calidad permanente, manteniendo la comunicación como proceso transversal que respalda los propósitos y acciones dirigidas a los empleados.
- **Adaptación a la nueva normalidad:** Acompañamiento en el cambio de las relaciones humanas, hábitos saludables en la nueva cotidianidad, normalización de la vida laboral en el entorno familiar y adecuación de los espacios de trabajo en el hogar.
- **Cuidado del desempeño de la estrategia:** Plataformas para el desarrollo de conocimiento y capacidades, organizaciones flexibles, evaluación del foco, velocidad y buen desempeño de los proyectos, contribución del talento humano al desarrollo y cumplimiento de las metas de la Compañía
- **Regreso a las sedes físicas:** Acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso a sedes, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, acciones con las personas relacionadas con su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia, acciones con líderes para acompañarlos ante los nuevos retos que demanda el trabajo a distancia,

acciones frente al ambiente físico de trabajo iniciando con medidas previas de prevención en el cuidado en el hogar, el manejo de las relaciones sociales, el distanciamiento físico, los traslados a las sedes y las adecuaciones de bioseguridad desde el ingreso, permanencia y salida de las sedes; y por último acciones y políticas de Compañía que respalden las nuevas formas de trabajo, abarcando sólo algunas: definiciones en cuanto a horarios, reuniones, puestos y sedes de trabajo, adicionalmente, en cuanto al proceso de salud integral que incluye la atención, reporte, acompañamiento y reincorporación de empleados que se vean afectados por el COVID-19.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con Grupo Sura y su fundación para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y auxiliar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

La adopción del esquema de trabajo remoto para un amplio número de colaboradores ha generado que en su gran mayoría las sedes físicas que venía utilizando la compañía para el desarrollo de sus diferentes funciones administrativas permanezcan desocupadas, entre tanto, los Centros de Atención en Salud y los Laboratorios Clínicos de Procesamiento de Muestras con los que cuenta la filial Sura Colombia para la prestación de servicios han operado de manera permanente dada su naturaleza y papel fundamental frente a la contingencia generada por el COVID-19; así mismo, nuestros Centros de Servicio de Autos Sura han sido abiertos gradualmente en la medida que se flexibilizaron las medidas por parte de los diferentes niveles de Gobierno. No obstante a la rápida adaptación y el casi nulo porcentaje de ocupación de las sedes, se requirió de una ágil y eficiente transformación en la administración de las mismas, buscando preservar su buen estado y la gestión inteligente de los recursos para optimizar los costos que estos demandan.

En este sentido, el monitoreo constante de la evolución de la pandemia, el impacto de esta sobre las variables económicas del mercado, la continuidad y buen desempeño de la operación que venimos logrando bajo un escenario de trabajo en casa, nos permitió abordar la transformación y optimización de las oficinas desde diferentes ópticas: regreso a las oficinas en época COVID-19 o post COVID-19 corto plazo y regreso a la nueva cotidianidad post COVID-19 largo plazo.

Bajo el primer escenario, nuestro enfoque estuvo orientado a transformar la administración de las oficinas bajo un foco en ambientes de trabajo saludables y que generen bienestar para los empleados y terceros que los ocupan. Es así como lineamientos en torno a usar siempre el tapabocas, barbijo, cubreboca o mascarilla en el interior de las oficinas; mantener siempre el distanciamiento físico (2 metros) entre las personas; la demarcación de los espacios o en su defecto la instalación de barreras separadoras; la instalación de productos de desinfección en zonas comunes o alto tránsito; la limpieza y desinfección con mayor frecuencia de los espacios; la implementación de sistemas de aire acondicionado con renovaciones constantes de aire y la filtración o limpieza del mismo; el registro y toma de temperatura a los ingresos; la no ocupación de los espacios en índices superiores al 35%; entre otras medidas, fueron indispensables para ejecutar nuestros planes de regreso durante este periodo de corto plazo.

Por otro lado, en un escenario post COVID-19 largo plazo, los resultados de la experiencia actual nos llevan a pensar en una nueva cotidianidad donde el trabajo remoto tendrá mayor participación y por ende las oficinas requerirán de una transformación hacia espacios más colaborativos que nos acerquen más a la estrategia de Organizaciones Flexibles y nos ayude a complementar aquello que la virtualidad no permite o facilita, tal y

como lo es, el relacionamiento a partir de la presencia física, para aprender, compartir, crear, conversar, avivar la cultura organizacional y aprovechar las distintas oficinas como puntos de encuentro y acceso con nuestros clientes, facilitando la atención y dando mayor visibilidad a la marca, entre otros.

Entre tanto, en la medida que construimos este nuevo modelo que responda a las necesidades largo plazo, dados los resultados visibles de la adaptación al trabajo remoto, el seguimiento y atenta revisión de las fechas de vencimiento de los contratos de arrendamiento en oficinas donde a nivel estratégico se tiene otra expectativa y la búsqueda constante por hacer una gestión inteligente de los recursos ha influenciado a filiales tales como Sura Argentina, Colombia, Panamá y Uruguay a tomar decisiones en algunos de sus inmuebles, haciendo entregas totales o parciales de metros cuadrados que representan un ahorro anual superior al millón de dólares en contratos de arrendamiento, administración, servicios públicos, mantenimiento, vigilancia, entre otros. Conectado con estas iniciativas, en Sura Panamá se tomó la decisión de no volver a ocupar una de las torres del edificio principal cuyo inmueble es propiedad de la compañía.

No obstante, se continúan adelantando proyectos de mejoras en Sucursales de Seguros en filiales tales como Sura Argentina, Chile, República Dominicana y Panamá, tomando en consideración análisis financieros e inmobiliarios evaluando si resulta más óptimo la compra o arriendo del inmueble, criterios de ubicación para la cercanía y accesibilidad de los clientes, la visibilidad de la marca, adecuaciones que involucren sistemas ecoeficientes que permitan optimizar el uso de los recursos y por ende los costos.

Por otra parte, entendiendo el impacto general de la pandemia en todos los sectores y reconociendo la importancia de los proveedores para el cumplimiento de los objetivos de la compañía y su papel como dinamizadores de la economía y la sociedad en general, Suramericana opto desde el inicio de la contingencia por buscar un acercamiento para que bajo mutuo acuerdo, se pudiera llegar a un punto de equilibrio en el cual no se cancelaran en absoluto los servicios contratados, pero si se redujera la frecuencia y por ende los costos, acorde al volumen de operación. Es así como, en servicios relacionados con limpieza, mantenimiento, abastecimiento de insumos de aseo, cafetería, útiles de oficina y gestión de documentos en los edificios desocupados se redujeron sustancialmente sin que esto afectara el buen funcionamiento de los sistemas y/o el cuidado de los activos. En contraste, servicios como el pago de arrendamientos, impuestos inmobiliarios, administraciones y vigilancia, continuaron sin ningún cambio.

Importante a su vez mencionar, que otro efecto económico presentado durante este tercer trimestre es la reducción en costos de los servicios públicos tales como electricidad y agua, debido a la no ocupación de los inmuebles y la no operación de sus sistemas y equipos.

Con relación a lo anterior, no es un detalle menor mencionar que la implementación de la tecnología y la digitalización en los procesos sumó para facilitar el trabajo remoto y evitar desplazamientos que pusieran en riesgo al personal, no solo propio sino también de los proveedores. Entre los mayores beneficios económicos asociados al uso de la tecnología y la digitalización, se destacan servicios tales como el consumo del papel, el servicio de impresión, correo y mensajería, el archivo de documentos físicos, la alta reducción de los desplazamientos terrestres y la suspensión total de los viajes aéreos de los empleados, la contratación de hoteles y demás gastos de viajes, lo cual al final también reduce el impacto ambiental de nuestras operaciones.

Con respecto a contratos de arrendamiento de inmuebles y servicios de mantenimiento que tienen estipulado su pago en dólares según la tasa de cambio corriente, se adelantó un especial abordaje con la contraparte, poniendo de manifiesto el impacto que esto implica a raíz de la volatilidad de la moneda, de

esta manera, se lograron acuerdos que redundan en un beneficio mutuo y le dieron continuidad al buen relacionamiento.

La estrategia inmobiliaria y su proyección de crecimiento para los próximos años se encuentra en una nueva etapa de revisión que involucra todas las áreas y que conecta el modelo operativo y de atención, la optimización de metros cuadrados, los costos y demás cambios que nos está planteando la época post COVID-19 largo plazo.

Ambiente Regulatorio

Durante el año 2020 se han tomado distintas medidas y se esperan otras en el futuro cercano que generan riesgos y oportunidades para Suramericana y sus operaciones en la región. Entre otras, en Colombia se han expedido normas que obligan a la devolución de primas en ramos con menor siniestralidad producto de aislamientos obligatorios, incluido SOAT; no obstante, la devolución no será a los tomadores sino al gobierno nacional. No se descarta la posibilidad de que lo mismo suceda en otros países de la región, como Argentina, en donde se presentó una acción judicial en este sentido, y México.

De manera general se ha evidenciado una constante dinámica por parte de los diferentes gobiernos y reguladores en busca de intervenir generando impactos positivos en la economía y la sociedad. Así lo demuestran medidas de estímulo en materia fiscal como modificaciones en el calendario tributario, y flexibilización de las formas de pago de impuestos para el año 2020. En materia laboral se han realizado modificaciones a las normas de teletrabajo, generándose flexibilizaciones que pareciera van a quedarse en el largo plazo. En este sentido, tomando como ejemplo el regulador colombiano, se puede decir que ha sido amplio en la interpretación de las normas con el fin de promover el teletrabajo, y en países como Panamá, y Chile, se han acelerado reformas legislativas que venían en curso.

Con respecto a medidas relacionadas con el flujo de capital, observamos que en países como México y Chile se han empezado a generar conversaciones frente a la imposibilidad de repartir dividendos en el año 2020 por parte de las compañías a sus casas matrices, con el propósito de proteger la liquidez de los mercados internos. En México, la situación se da en torno a una recomendación del regulador financiero al sector asegurador, entre tanto, para el caso de Chile se presenta como un requisito para poder acceder a beneficios o alivios económicos. Continuamos en permanente seguimiento de la regulación, ya que no se descarta que medidas similares se adopten por otros reguladores de la región para 2021. En el caso particular de Suramericana ninguna de estas medidas representa una afectación desfavorable hasta el momento.

En el corto plazo, dada la crisis fiscal que se vislumbra por el aumento en el gasto de los países, se prevé que entre 2021 y 2022 se implementen reformas fiscales estructurales que pueden afectar los recursos disponibles de los ciudadanos, limitando así su capacidad de acceso a los servicios de seguro, y el aumento de tasas impositivas sobre el patrimonio, que pueden repercutir en una afectación para los resultados de la industria aseguradora. Si bien este fenómeno se vislumbra como medida general en Latinoamérica, las promesas presidenciales en Argentina y Uruguay parecieran generar poca probabilidad de que esto suceda.

En materia de seguridad social en Colombia se han generado normas de gran impacto, especialmente las que obligan a las ARL a la destinación de recursos adicionales para elementos de bioseguridad y prevención en el trabajo para aquellos empleados con exposición directa a COVID-19, así mismo, la nueva regulación define el COVID-19 como una enfermedad laboral directa para las ocupaciones de la primera línea de atención. De igual forma, se han expedido normas que regulan canastas básicas de cobertura para la atención de COVID-19 por parte del estado, aliviando la carga económica de las EPS, y se han generado avances que permiten

cada vez mayores facultades para la atención remota de pacientes bajo la modalidad de telemedicina. Se destaca también la presentación del proyecto de Ley 010/2020, el cual cuenta con mensaje de urgencia por parte del gobierno nacional, y que cambiaría el modelo de sistema de atención en salud, pasando a un modelo de aseguramiento, lo cual implicaría una transformación del negocio de la EPS.

Negocio

Para el tercer trimestre del año los resultados operativos de las filiales de Suramericana han comenzado a presentar algunos impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios y a las cuarentenas implementadas en la región que repercuten en una desaceleración en las economías, sin embargo, en este sentido, se destaca positivamente la situación de Uruguay donde se presentaron medidas de aislamiento menos estrictas, comprometiendo en menor medida la actividad económica local.

Al cierre de septiembre la compañía continúa fortaleciendo iniciativas desarrolladas para contrarrestar los efectos negativos, tales como medidas de acompañamiento y asesoría a los clientes en las renovaciones, transformación de las soluciones entregadas para que respondan a las nuevas condiciones del entorno, otorgamiento de plazos adicionales para los pagos, fomento de las plataformas virtuales y nuevas herramientas para los canales de distribución, así como la aceleración en la implementación de iniciativas asociadas a la transformación del modelo operativo, que propenden por mayor agilidad, pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia en las nuevas condiciones en que se mueve el mundo.

Hoy más que nunca resulta relevante el papel de nuestras empresas prestadoras de servicios en el sector de la salud en Colombia, las cuales contribuyen a contener y mitigar la emergencia sanitaria, en coordinación con las autoridades gubernamentales. Parte de las acciones con las que aportamos a la solución, son la ampliación de capacidades para las asistencias y servicios, incrementando el número de profesionales en salud, los cuales hoy suman 10 mil empleados aproximadamente, así como la implementación de tecnología para la atención virtual, con una cantidad importante de atenciones diarias, la toma de muestras en IPS propias, a domicilio y en la modalidad de drive thru.

Por su parte, el 27 de marzo de 2020 el presidente de la República de Colombia emitió el decreto 488, el cual en su artículo 5. Recursos del Sistema de Riesgos Laborales para enfrentar el Coronavirus COVID-19, decretó que hasta tanto permanezcan los hechos que dieron lugar a la emergencia económica, social y sanitaria, las Administradoras Riesgos Laborales, que para nuestro caso sería la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. con su solución ARL SURA, deben destinar los recursos de las cotizaciones en riesgos laborales que trata el artículo 11 de la Ley 1562 de 2012, en actividades de promoción y prevención de contagio, mediante la compra de elementos de protección personal, chequeos médicos frecuentes de carácter preventivo y diagnóstico, así como emprender acciones de intervención directa relacionadas con la contención, mitigación y atención de la pandemia. Estos recursos son destinados a los trabajadores de las empresas afiliadas, que con ocasión de las labores que desempeñan, están directamente expuestos al contagio del virus.

Los ingresos por primas de seguros presentan un crecimiento acumulado del 7% acumulado a septiembre, con una menor dinámica en negocios nuevos, con mayores impactos en las soluciones de movilidad, vida y en el canal afinidad debido a las clausuras económicas durante las cuarentenas; por otro lado, las renovaciones continúan con niveles similares al mismo periodo del año anterior gracias a las iniciativas de acompañamiento a los segmentos de personas, y pequeñas y medianas empresas. Adicionalmente, la dinámica de primas emitidas refleja estrategias en donde se busca retribuir al cliente por la menor exposición a riesgos, ya sea en la modalidad de devolución de primas, descuentos o adición de coberturas. Durante el tercer trimestre se empieza a visualizar una mayor dinámica en las soluciones de movilidad, principalmente

con una recuperación de la venta nueva y un buen desempeño del canal afinidad y digital para la solución de autos obligatorios.

Los seguros obligatorios en Colombia han presentado una contracción en sus ingresos asociados a la menor dinámica económica y el mayor desempleo en el país, con impactos principalmente en la ARL que presenta un decrecimiento en los ingresos del 3%.

En congruencia con lo antes mencionado, las reservas de producción generaron una menor constitución, lo cual alivia parcialmente la reducción en primas. Al cierre del tercer trimestre las reservas presentaron una liberación por COP \$91.650 millones.

Así mismo, alineado con la reducción de ingresos y la menor actividad económica, durante el tercer trimestre se continua presentando una menor exposición de riesgos, principalmente en las soluciones de movilidad, propiedad y patrimoniales, lo cual generó una reducción en la frecuencia de siniestros de estas soluciones. Adicionalmente, se presentaron menores reclamaciones en la solución de salud por el aplazamiento de procedimientos médicos.

En las filiales de Colombia, El Salvador, Panamá y México donde se tiene mayor exposición por las soluciones de Salud, Riesgos Laborales y Vida, ya se evidencian impactos por pagos de siniestros asociados al COVID-19 por más de COP \$540 mil millones, no obstante, cabe resaltar que las estrategias para la atención y el acompañamiento a clientes, con iniciativas que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas; se han traducido en una menor severidad y mortalidad de los casos.

Suramericana y sus filiales ante el contexto del COVID-19, han realizado esfuerzos para la contracción de los gastos administrativos, especialmente en gastos de inmuebles, viajes, logísticos y honorarios; así como la evaluación de la pertinencia de proyectos y la focalización de alternativas dentro del modelo operativo que propenden por una mayor eficiencia de los procesos.

Reservas

Durante el último trimestre las reservas de la compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 30 de septiembre de 2020 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, todo dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países por lo que, al interior de la compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

El tercer trimestre del año se caracterizó por un ambiente más estable que los dos trimestres previos, reflejando un mercado de capitales ya digiriendo los potenciales impactos del COVID. El movimiento de los precios de los bonos, acciones y monedas fue moderado entre el principio y el final del trimestre, pero mostrando volatilidad en el intermedio con algunos datos macroeconómicos puntuales en algunos de los países. Lo que si se mantuvo constante es una política monetaria expansionista que sigue generando una amplia liquidez en los mercados y una marcada dislocación de los precios de los activos financieros con los datos de crecimiento económico. En este sentido, el ingreso por inversiones de los portafolios estuvo muy cercano al presupuesto esperado y solo en el caso del portafolio de Colombia, que mantiene una indexación importante a la inflación, presentó un rezago como consecuencia de los bajos registros mensuales de este indicador.

Resaltamos nuevamente la gestión de portafolios basados en nuestros modelos de ALM (Calce de Activos y Pasivos), que mitigan los descalces entre el activo y el pasivo y nos permite disminuir de manera importante las volatilidades de los resultados de la compañía y garantizar el cumplimiento de las obligaciones con nuestros asegurados.

Por último, resaltamos que los niveles de calce de reservas en las filiales no han presentado deterioro, manteniéndose aun con excesos importantes en cada una de ellas, así mismo, los márgenes de solvencia a nivel regulatorio e interno se preservan sin afectación a pesar de la coyuntura.

Riesgo de Crédito

Durante el último trimestre la situación general de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones se mantuvo estable. Sin embargo, sí se presentaron situaciones puntuales en Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- **Argentina:** Durante el tercer trimestre del año el Gobierno argentino logró reestructurar la deuda extranjera con una aprobación de más del 90% de sus acreedores. Esto significó una mejora en la calidad crediticia por parte de las tres calificadoras de riesgo principales, teniendo en cuenta que desde el punto de vista de flujo de caja del país se vio un alivio muy importante. Sin embargo, las condiciones macroeconómicas y de reactivación, siguen en condiciones difíciles para los próximos trimestres, por lo cual desde el Grupo se sigue el monitoreo constante en este sentido.
- **El Salvador:** En esta cartera, un emisor presentó un plan adicional de periodo de gracia para pago de capital por 6 meses. Este fue aprobado por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de esta inversión asciende a USD 234 mil.

Adicional a los puntos anteriores, no hay otros deterioros significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Suramericana S.A., lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son, Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, para estos, se esperarí un impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros en caso de presentarse bajas en la calificación crediticia de los emisores a través de los modelos de deterioro. Los títulos clasificados a valor de mercado

permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual se valida constantemente al interior de Suramericana. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, si bien en algunos países se están otorgando mayores plazos para pagar las primas debido a decisiones gubernamentales generando un aumento en los días de rotación de cuentas por cobrar, sobre todo en Panamá, de manera general no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía. Con relación a lo antes mencionado, es importante tener en cuenta que en Sura Panamá se presenta un deterioro importante para este trimestre en las carteras de autos y vida individual ya que se han evidenciado un aumento en la mora sobre todo en las cuentas de 90 a 120 días. Para mitigar esto, se está adelantado desde la filial diversas acciones como arreglos con los clientes y cancelaciones en las pólizas con el fin de mitigar el impacto que se está dando en el deterioro de cartera.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante este tercer trimestre, somos conscientes de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual, por lo que permanentemente la compañía vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc.

Impactos Cambiarios

Como mencionábamos anteriormente, este ha sido un trimestre más estable en términos de los precios de las monedas de los países donde Suramericana tiene presencia. El peso colombiano se devaluó cerca de un 3% frente al dólar americano y en general las demás monedas presentaron un resultado similar. Esperamos que el final del año no presente volatilidades importantes en estas variables que afecten la situación y desempeño financiero de la compañía; sin embargo, seguimos siendo cautelosos y no perdemos de vista las condiciones y expectativas asociadas al comportamiento de las monedas y los riesgos que esto deriva.

De cualquier forma, los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de septiembre de 2020.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de septiembre de 2020 la compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que no se identificaron elementos que generen la no recuperabilidad de estos, sin embargo, se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la compañía considera que por ahora ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

En Suramericana entendemos que la coyuntura generada por el COVID-19 representa dado sus impactos concentrados, principalmente en el corto plazo, un desvío en algunos indicadores financieros y operativos, inicialmente considerados a fines de concluir si es pertinente evaluar indicios de deterioro en cada una de las filiales. Sin embargo, al interior de la compañía consideramos que por ahora continuamos dimensionando la situación y comprendiendo los impactos que podemos tener al cierre del año 2020. Así las cosas, ante la alta incertidumbre, no tenemos bases sólidas para prever las consecuencias derivadas de la contingencia a partir del año 2021 en adelante, lo cual genera limitaciones a la hora de hacer cualquier evaluación financiera de largo plazo. Además de las restricciones que esto trae desde el punto de vista de modelación. En Suramericana tenemos tres argumentos que consideramos de alto valor para no realizar por ahora la evaluación de indicios de deterioro sobre nuestras subsidiarias y son los siguientes:

En la tabla adjunta a continuación hacemos referencia a dos indicadores que resultan de los ejercicios de valoración que realizamos en las pruebas de deterioro a Septiembre de 2019; en estas modelaciones, presentamos una suficiencia de la plusvalía, entendida como el porcentaje de exceso del valor recuperable de la plusvalía calculada a este corte sobre la plusvalía registrada en libros, mayor al 25%, que para la compañía es considerado un margen de seguridad relevante y que le permitiría sin problema soportar esta pandemia desde el frente financiero de valoración. Aunado a lo anterior, el segundo indicador evaluado refleja el porcentaje del valor recuperable a septiembre de 2019 de las compañías, explicado por los flujos de dividendos esperados a partir del año 2022 en adelante, donde se evidenció para todos los casos que el impacto de estos flujos está por encima del 90%, con lo cual bajo un escenario de no distribución de dividendos en 2020 y 2021 dado el plan de negocios, no habría causal de un deterioro, debido a que gran parte del valor de estas compañías se explica en la materialización de una estrategia que a hoy requiere inversión en el corto plazo y espera réditos para el mediano y largo plazo.

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Suficiencia de la Plusvalía Sept. 2019	Porcentaje que representa en el valor recuperable, los flujos del 2022 en adelante
Brasil	Valoración a 30/09/2019	BRL	10 años	200%	100%
Chile	Valoración a 30/09/2019	CLP	10 años	37%	100%
México	Valoración a 30/09/2019	MXN	10 años	41%	98%
Uruguay	Valoración a 30/09/2019	UYU	10 años	46%	95%
Generales	Valoración a 30/09/2019	COP	6 años	949%	97%
Panamá	Valoración a 30/09/2019	USD	10 años	2,754%	95%
República Dominicana	Valoración a 30/09/2019	DOP	10 años	1,102%	94%
El Salvador	Valoración a 30/09/2019	USD	10 años	27%	92%

Un tercer elemento que para la Compañía es relevante en el contexto de la modelación realizada el año pasado, es que los dividendos futuros obtenidos en esa simulación resultan producto de la definición de unos indicadores mínimos de solvencia y calce, que como compañía consideramos adecuados, es decir, que son modelados a partir de nuestra visión interna. Sin embargo, estos indicadores que son independientes por filial representan una visión conservadora con relación al cumplimiento que desde la regulación local se debe tener. Dado este contexto, si como compañía no incluyéramos estos factores, el nivel de dividendos que esperaríamos de nuestras filiales sería mayor, y por lo tanto esto repercutiría a su vez en tener mayor suficiencia en la valoración de la plusvalía; enfoque que tendría cualquier accionista que no maneje nuestros estándares.

Por lo anterior, siguiendo el análisis del periodo anterior ratificamos que la gerencia de Suramericana no identifica un deterioro de las condiciones de valor de sus filiales. Los niveles de calce y de solvencia que permiten definir la capacidad de reparto de dividendos en las filiales se mantienen suficientes, lo cual permite inferir que el valor medido a través del descuento de flujos futuros no se ha visto impactado, igualmente, es importante resaltar que aún se mantiene una alta incertidumbre por el comportamiento de las principales variables del negocio de seguros como lo son los ingresos por primas, su efectivo recaudo y los pagos de siniestros futuros, lo que hace difícil proyectar comportamientos y resultados más allá de este año, con relación a la información hasta el momento conocida.

Estamos en permanente seguimiento de las necesidades de capital de todas nuestras filiales, bien sea por deterioro en las condiciones o por el crecimiento de las diferentes líneas de negocio, así como del impacto que pueda tener esto en el valor de nuestras compañías.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describe las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores de los instrumentos financieros:

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los demás instrumentos de renta variable o fija, se realiza el correspondiente ajuste para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido o su valor de mercado, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente a su costo.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale, en una aproximación ajustada a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares. El valor razonable estimado de los depósitos a plazo se basa en flujos de efectivo descontados utilizando tasas de interés actuales en el mercado de dinero, de deudas con un riesgo de crédito y madurez similar.

Jerarquía del valor razonable

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles de medición los datos de entrada de técnicas de valoración. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3). Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación, se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana:

Nivel 1 - Precios cotizados en mercados activos

Son activos, cuyos precios son cotizados (no-ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede tener acceso a la fecha de medición. Un precio cotizado en un mercado activo proporciona la evidencia más fiable del valor razonable y se utilizará sin ajuste para medir el valor razonable siempre que esté disponible. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los proveedores de precios o de fuentes oficiales de los países donde Suramericana tiene presencia, como Bancos Centrales, Bolsas de Valores y Comités de Valoración. Entre los activos pertenecientes a la Jerarquía 1 se encuentran todos los títulos del portafolio tanto de renta fija local como internacional que reportan un precio, junto con las acciones locales, los fondos mutuos, los Exchange-Traded Fund (ETF's) y las carteras colectivas.

Nivel 2 – Modelado con los datos de entrada observables del mercado

Son activos, cuyas valoraciones se realizan con datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los custodios de valores del portafolio y

los proveedores de precios. Para la clasificación en la jerarquía del valor razonable, se utiliza la liquidez del mercado como marco de referencia. Así, los títulos transados en plazas menos líquidas que los de Jerarquía 1 se clasifican como de Jerarquía 2, entre ellos se encuentran algunos títulos de renta fija local e internacional que valoran por margen, las notas estructuradas, los fondos de capital privado, y algunas titularizaciones.

Nivel 3 – Modelado con los datos de entrada no observables

Son activos, cuyas valoraciones están basadas en datos no-observables importantes para el activo o pasivo. Para el nivel 3, será Suramericana S.A. quien se encargará de definir las variables y aplicar la metodología.

- **Tasa Interna de Retorno (TIR):** es una metodología de valoración exponencial que permite descontar los flujos de caja futuros mediante la tasa que se negoció en el momento de la compra.
- **Costo Atribuido:** es un valor que refleja el neto entre los costos y las provisiones de las acciones de baja bursatilidad que se tienen en las filiales. Se usa debido a que, para las acciones que no tengan ninguna liquidez, este refleja el valor del balance inicial con la mejor información conocida hasta ese momento.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones razonables de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los ejercicios terminados al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

6.1. Activos financieros

El saldo de los activos financieros de Suramericana es el siguiente:

Septiembre 2020

	Activos financieros al valor razonable		Activos financieros al costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total	
	Nota	Resultado				Patrimonio
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	28,111	28,111
Inversiones	6.1.2	162,297	-	-	-	162,297
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar		-	-	1,341	-	1,341
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.3	-	-	180,348	-	180,348
Total activos financieros corrientes		162,297	-	181,689	28,111	372,097

Diciembre 2019

Corriente	Activos financieros al valor razonable			Activos financieros al costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total
	Nota	Resultado	Patrimonio			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	110,678	110,678
Inversiones	6.1.2	30,993	-	19,568	-	50,561
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar		-	-	26	-	26
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.3	-	-	25,896	-	25,896
Total activos financieros corrientes		30,993	-	45,490	110,678	187,161

Los activos financieros de Suramericana son corrientes y medidos inicialmente a valor razonable y las cuentas por cobrar son medidas posteriormente a costo amortizado.

El incremento en las inversiones medidas a valor razonable con cambios en resultados para el periodo de septiembre 2020, corresponde a la absorción del portafolio transferido por parte de Seguros de Vida Suramericana Colombia en el proceso de escisión materializado el día 31 de mayo de este año.

6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes corresponde a:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Efectivo y caja	43	35
Bancos nacionales	20,667	83,973
Bancos del exterior	3,756	12,912
Equivalentes de efectivo ⁽¹⁾	2,103	12,707
Efectivo y equivalentes al efectivo	26,569	109,627
Efectivo restringido ⁽²⁾	1,542	1,051
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo	28,111	110,678

Los recursos que se encuentran depositados en cuentas corrientes y de ahorro devengan intereses diarios a las tasas de interés previamente fijadas por los bancos. Aquellos montos invertidos en fondos de inversión colectivos generan rendimientos de acuerdo con el comportamiento de las tasas de mercado.

- (1) Corresponden a derechos fiduciarios y compras de transferencias simultáneas.
- (2) El efectivo restringido corresponde a un plan institucional de Protección S.A destinado a cubrir obligaciones derivadas de beneficios a empleados.

6.1.2 Inversiones

Suramericana tiene las siguientes inversiones medidas a valor razonable con cambios en resultados:

	Septiembre 2020			Diciembre 2019		
	Inversiones al valor razonable con cambios en resultado	Inversiones al costo amortizado	Total	Inversiones al valor razonable con cambios en resultado	Inversiones al costo amortizado	Total
Certificado de depósito a término C.D.T. y Bonos ordinarios	108,993	-	108,993	10,308	19,568	29,876
Otras inversiones a valor razonable	23,714	-	23,714	20,685	-	20,685
Títulos de tesorería TES	28,326	-	28,326	-	-	-
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	1,264	-	1,264	-	-	-
Total instrumentos financieros con cambios en resultados	162,297	-	162,297	30,993	19,568	50,561

Movimiento de las inversiones

	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultado	Activos financieros al costo amortizado	Total
Al 1 de enero de 2019	35,203	-	35,203
Adiciones	21,713	19,767	41,480
Bajas	(24,313)	-	(24,313)
Valoración y cobro de intereses de activos financieros	(1,610)	(199)	(1,809)
Al 31 de diciembre de 2019	30,993	19,568	50,561
Valor recibido Escisión Seguros de Vida Suramericana S.A.	504,640	-	504,640
Adiciones	15,263	15,202	30,465
Bajas	(379,788)	(34,500)	(414,288)
Valoración y cobro de intereses de activos financieros	(8,811)	(270)	(9,081)
Al 30 de septiembre de 2020	162,297	-	162,297

6.1.3 Cuentas por cobrar partes relacionadas

Las cuentas por cobrar partes relacionadas corresponden a cuentas corrientes entre compañías subsidiarias las cuales se detallan a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Dividendos por cobrar		
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	-	1,433
Seguros de Vida Suramericana S.A.	141,640	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	31,994	-
Total dividendos por cobrar	173,634	1,433
Seguros de Vida Suramericana S.A.	142	-
Servicios Generales Suramericana S.A.S	-	69
Seguros Suramericana S.A. Panamá	6,572	24,394
Cuentas por cobrar subsidiarias	6,714	24,463

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-
Cuentas por cobrar matriz	-	-
Total cuentas por cobrar partes relacionadas (Nota 6.1)	180,348	25,896

6.2. Pasivos financieros

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Septiembre 2020

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2.1	6,373	6,373
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.2	369	369
Total		6,742	6,742

No Corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Títulos emitidos	6.2.3	846,410	846,410
Total		846,410	846,410

Total pasivos financieros		853,152	853,152
----------------------------------	--	----------------	----------------

Diciembre 2019

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.2.1	13,060	13,060
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.2	1,318	1,318
Títulos emitidos	6.2.3	148,141	148,141
Total		162,519	162,519

No Corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Títulos emitidos	6.2.3	848,664	848,664
Total		848,664	848,664

Total pasivos financieros		1,011,183	1,011,183
----------------------------------	--	------------------	------------------

6.2.1. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

El detalle de las cuentas por pagar corrientes comerciales y otras cuentas por pagar se indica a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Retenciones en la fuente	2,978	1,252
Proveedores	1,552	10,266
Costos y gastos por pagar	836	970
Retenciones y aportes de nómina	760	12
Otros acreedores	225	490
Impuestos a las ventas retenido	22	70
Total cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6,373	13,060

6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden al pago de servicios y cuentas por pagar a subsidiarias y casa matriz:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Seguros Generales Suramericana S.A.	28	28
Seguros de Vida Suramericana S.A.	129	354
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	184	202
Arus Holding S.A.	26	349
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	2	-
Cuentas por pagar subsidiarias	369	933
Sura Asset Management S.A..	-	385
Cuentas por pagar otras relacionadas	-	385
Total cuentas por pagar partes relacionadas (Nota 6.2)	369	1,318

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	220,041	204,517
Dividendos pagados	(220,041)	(204,517)
Dividendos por pagar (nota 6.2.2)	-	-

Se decretó un dividendo de \$2,205,062.8 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas para ser pagados en dinero efectivo durante el año 2020.

6.2.3. Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Bonos en circulación	846,410	996,805
Total	846,410	996,805

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1,000,000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con una tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

A continuación, se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Septiembre 2020

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2020	Valor razonable 2020	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	255,903	274,950	Precio	3.15%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	303,577	338,100	Precio	3.92%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	286,930	323,764	Precio	4.79%
Total			846,410	936,814		

Diciembre 2019

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2019	Valor razonable 2019	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.39%	2020	148,141	149,599	Precio	5.48%
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,471	273,625	Precio	5.78%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,399	331,487	Precio	6.23%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,794	315,735	Precio	6.75%
Total			996,805	1,070,446		

NOTA 7. IMPUESTOS

7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera

Los siguientes son los impuestos reconocidos en el estado de situación financiera:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activo por impuesto corriente (1)	280	9,483
Pasivo por impuesto corriente (2)	(52,080)	(212)
Saldo neto activo/pasivo impuesto corriente	(51,800)	9,271
<hr/>		
Pasivo por impuesto diferido (3)	66,017	96,565

A continuación se detallan los saldos del impuesto corriente y diferido en activo y pasivo antes de compensación:

(1) Saldos a favor por impuesto corriente

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Retención en la fuente	15,575	58,983
Anticipo de industria y comercio	280	1,724
Sobrantes impuestos	-	760
Total impuesto corriente activo	15,855	61,467

(2) Cuentas por pagar por impuesto corriente

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Impuesto de renta	67,343	50,260
Industria y comercio	312	1,936
Total impuesto corriente pasivo	67,655	52,196
Total impuesto corriente neto en el activo (pasivo)	(51,800)	9,271

(3) Saldos a favor por impuesto diferido

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Por cambios en la medición de las prestaciones para empleados	1,831	5,722
Por cambios en la medición de los activos financieros	1,100	2,070
Por derechos de uso	269	158
Por cambios en la medición de activos intangibles	2,555	2,554
Pérdidas fiscales	18,841	-
Total activo por impuesto diferido	24,596	10,504

Cuentas por pagar por impuesto diferido

Por cambios en la medición de los activos financieros	236	258
---	-----	-----

Por cambios en la medición de los activos fijos	166	150
Por inversiones en subsidiarias	88,152	105,026
Por obligaciones financieras	2,059	1,635
Total pasivo por impuesto diferido	90,613	107,069
Total impuesto diferido neto	(66,017)	(96,565)

7.2. Impuestos reconocidos en el resultado del período

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Gasto por impuesto corriente	67,343	60,189
Ajuste de periodos anteriores	2,358	(242)
Ingreso (gasto) por impuesto diferido	(30,767)	(34,413)
Constitución /reversión de diferencias temporarias	(30,767)	(34,057)
Efecto cambio de tasas por reforma tributaria	-	(356)
Gasto por impuesto a las ganancias	38,934	25,534

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva

La conciliación de la tasa efectiva de tributación de Suramericana lo aplicable por los periodos terminados al 30 de septiembre de 2020 y 2019, respectivamente, es la siguiente:

	Septiembre 2020		Septiembre 2019	
	Tasa	Saldo	Tasa	Saldo
Ganancia contable antes de impuesto		326,364		338,845
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	32%	104,437	33%	111,819
Más efecto Fiscal de:				
Gastos no deducibles	1%	4,137	2%	7,595
Ingresos fiscales *	9%	30,208	0%	-
Ajustes en cambio tarifa				
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados	-31%	(102,205)	-28%	(93,282)
Dividendos no gravados	-	-	0%	(598)
Ajustes de periodos anteriores	1%	2,357		-
Impuesto a las ganancias	12%	38,934	8%	25,534

*En el rubro de ingresos fiscales se lleva el neto de los dividendos recibidos y que se esperan recibir como gravados menos lo calculado en el impuesto diferido del año anterior.

7.4 Saldos de impuestos diferidos

El saldo activo/pasivo neto por el impuesto a las ganancias diferido reconociendo en otros resultados integrales del ejercicio finalizado el 30 de septiembre de 2020 y el 31 de diciembre de 2019, es el siguiente:

	Saldo 31 de diciembre de 2019	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 30 de Septiembre de 2020		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	2,070	(970)	-	1,100	1,100	-
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(150)	(16)	-	(166)	-	166
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	5,722	(3,673)	(219)	1,830	1,830	-
Activos Intangibles (Corresponde a la medición de activos Intangibles)	2,555	-	-	2,555	2,555	-
Derechos de uso (Corresponde al cálculo del activo por derechos de uso y su correspondiente pasivo financiero)	157	112	-	269	269	-
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(1,635)	(423)	-	(2,058)	-	2,058
Dividendos subsidiarias (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2020)	(105,026)	16,873	-	(88,153)	-	88,153
Activos financieros (Corresponde a la medición de activos financieros)	(258)	22	-	(236)	-	236
Dividendos subsidiarios (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2018)	-	-	-	-	-	-
Pérdidas fiscales	-	18,842	-	18,842	18,842	-
Total	(96,565)	30,767	(219)	(66,017)	24,596	90,613

	Saldo 31 de diciembre de 2018	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 31 de diciembre de 2019		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	1,527	543	-	2,070	2,070	-
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(116)	(34)	-	(150)	-	(150)
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	8,181	(3,872)	1,413	5,722	5,722	-
Activos intangibles (corresponde a la medición de activos intangibles)	-	2,555	-	2,555	2,555	-
Derechos de uso (corresponde al cálculo del activo por derechos de uso y su correspondiente pasivo financiero)	-	157	-	157	157	-
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(2,400)	765	-	(1,635)	-	(1,635)
Dividendos de subsidiarias (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2020)	(90,778)	(14,248)	-	(105,026)	-	(105,026)
Activos financieros (corresponde a la medición de activos financieros)	-	(258)	-	(258)	-	(258)
Total	(83,586)	(14,392)	1,413	(96,565)	10,504	(107,069)

7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos

El siguiente cuadro es un resumen del movimiento del impuesto diferido:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Saldo inicial, posición neta impuesto diferido pasivo	96,565	83,586
(Ingreso) Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	(30,767)	14,392
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	219	(1,413)
Saldo final, posición neta impuesto diferido pasivo	66,017	96,565

Firmeza de las Declaraciones del Impuesto Sobre la Renta:

A partir del año 2017, el término general de firmeza de las declaraciones tributarias es de 3 años, contados desde la fecha de su vencimiento o desde de la fecha de su presentación (cuando estas hayan sido presentadas de forma extemporánea).

La ley 2010 de 2019, estableció que aquellas declaraciones en las cuales se presenten saldos a favor, el término de firmeza será de 3 años, desde la fecha de la presentación de la solicitud de devolución o compensación; cuando se tenga la obligación de presentar la declaración de precios de transferencia, la declaración de renta tendrá un término de firmeza de 5 años y aquellas declaraciones tributarias en las que se liquiden pérdidas fiscales, quedarán en firme a los 5 años contados a partir de la fecha de su presentación. Actualmente, Suramericana no tienen ningún proceso pendiente con la autoridad tributaria - DIAN.

7.6. Asuntos tributarios en Colombia

Ley de Crecimiento Económico LEY 2010 de 2019

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes, introducidas por la ley:

Personas Jurídicas

Disminución gradual de la tarifa del Impuesto de renta 32% para el año 2020, 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020 4%, 2021 y 2022 al 3%.

La tarifa de renta presuntiva se disminuye a 0.5% para 2020 y a partir de 2021 será del 0%.

Se crea la deducción del primer empleo: Es deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Beneficio de auditoria por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Continúan como rentas exentas los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993.

La regla de subcapitalización para la deducción de intereses aplica para deudas contraídas únicamente con vinculados económicos nacionales y del exterior y solo podrán deducirse aquellos intereses cuyo monto total promedio no exceda el resultado de multiplicar por 2 el patrimonio líquido a 31 de diciembre del año inmediatamente anterior. Esta limitación no aplica para sociedades sometidas a inspección y vigilancia de la Supe financiera.

Deducibilidad del 100% de los impuestos pagados. En el caso del ICA se puede optar por tomar como descuento tributario el 50% efectivamente pagado.

Son deducibles los pagos de estudios que realice la empresa en beneficio del empleado o su núcleo familiar y no se consideran pagos indirectos al trabajador.

Los responsables del impuesto sobre las ventas pueden descontar en el impuesto sobre la renta, el IVA pagado por los activos fijos adquiridos, construidos, formados o importados en el año que se efectúe el pago o cualquiera de los periodos siguientes.

Dividendos

Se aumenta la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%. Retención en la fuente sobre dividendos no gravados del 7.5%.

Se exceptúan de esta retención, los dividendos percibidos por las CHC y los Grupos empresariales. Cuando los dividendos son gravados, están sujetos a la tarifa de renta, caso en el cual, la retención del 7.5% se aplicará una vez disminuido este impuesto.

Impuesto sobre las Ventas

Se elimina el impuesto al consumo del 2% que recaía sobre inmuebles que excedían los 26.800 UVT (\$918 millones).

Se crea a partir de 2020 una compensación del IVA a favor de la población más vulnerable según lo determine el Ministerio de Hacienda y Crédito Público.

Se establece exención de IVA por 3 días al año sobre bienes enajenados dentro del país como vestuario, electrodomésticos, elementos deportivos, juguetes y útiles escolares.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros, las bicicletas eléctricas, motos eléctricas, patines, monopatines, monopatines eléctricos, patinetas, y patinetas eléctricas, que no superen el \$1.780.350.

Continúa el IVA en las comisiones por colocación de seguros de vida y Soat.

Obras por Impuestos

El contribuyente puede optar por el mecanismo de obras por impuestos de la Ley 1819 de 2016 en donde se realizaba la inversión directa en proyectos viabilizados y prioritarios de trascendencia social en municipios ZOMAC.

Facturación Electrónica

Dentro de la facturación electrónica se contemplan otras operaciones como pagos de nómina, importaciones, exportaciones y pagos a no responsables del IVA. A partir de 2020 se requerirá factura electrónica para la procedencia de impuestos descontables, y costos y gastos deducibles, de conformidad con la siguiente tabla:

Año	Porcentaje máximo que podrá soportarse sin factura electrónica
2020	30%
2021	20%
2022	10%

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que puede no existir claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiendo por estos todos los impuestos, ya sean nacionales o extranjeros, que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. La CINIIF 23 entiende por "tratamiento impositivo incierto" a todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal, es un tratamiento impositivo incierto si su aceptabilidad es dudosa según la legislación fiscal. Es preciso indicar que, para efectos de esta interpretación, se entiende por autoridad fiscal al organismo u organismos que deciden si los tratamientos impositivos son aceptables según la legislación fiscal, incluyendo a los tribunales de justicia competentes para tal efecto.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

De acuerdo con la revisión efectuada, en la compañía no existen situaciones fiscales que puedan estar sujeta al análisis de incertidumbre al que hace referencia la CINIIF 23 y que puedan ocasionar controversias o discusiones con la autoridad fiscal, lo anterior denota que el impuesto a las Ganancias está calculado de acuerdo con las normas vigentes.

Principales medidas adoptadas por el gobierno de Colombia frente al COVID – 19

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, El Gobierno de Colombia tomó medidas en medio de la emergencia económica y social, tales como: ampliación del plazo para el pago de la segunda cuota renta;

adicionalmente, se ampliaron los plazos para la presentación de la declaración del impuesto de renta y pago de la tercera cuota hasta junio de 2020; se procedió con la devolución automática de las solicitudes de devolución de saldos a favor radicadas antes del 19 de junio 2020, con un tiempo de respuesta de máximo de 15 días; se exoneró transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo de lucro; y se creó transitoriamente el impuesto denominado contribución solidaria, que recayó sobre algunos empleados públicos, contratistas del estado y mega-pensiones para ayudar a personas vulnerables, el mismo fue declarado como inexecutable por la Corte Constitucional convirtiéndolo en un anticipo de renta; también se excluyó del impuesto sobre las ventas los arrendamientos de locales comerciales para los meses de junio y julio de 2020 por cierre total o parcial a razón de la disminución de ingresos por el confinamiento obligatorio, además se continúan implementando exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos. Durante la contingencia no se aplica IVA a las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19.

NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS

8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Durante 2018, como resultado de la fusión llevada a cabo entre Suramericana S.A. y su subsidiaria Inversura Panamá Internacional, Suramericana S.A. adquirió la participación directa en las compañías asociadas ARS Palic Salud S.A. domiciliada en República Dominicana y Planeco Panamá S.A.

Información general de las inversiones en asociadas

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	2020		2019	
			% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A	Servicios de gestión de siniestros de movilidad a las aseguradoras	Colombia	37.3%	7,093	-	-
Planeco Panamá S.A.	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	Panamá	-	-	25%	3,419,088

Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle de las inversiones en asociadas al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

Inversión	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Subocol S.A	1,500	-
Planeco Panamá S.A.	-	11,071
Total	1,500	11,071

Dividendos recibidos

Los ingresos por dividendos provienen de las siguientes compañías:

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
ARS Palic Salud S.A.	-	9,329
Total	-	9,329

Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros al 31 de diciembre de 2019:

Septiembre 2020	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Subocol S.A.	9,229	4,464	4,765	744

Diciembre 2019	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Planeco Panamá S.A.	24,893	39,463	(14,570)	(5,512)

Movimiento de las inversiones en asociadas

	ARS Palic Salud S.A.	Planeco Panamá S.A.	Total
Al 31 de diciembre de 2018	20,914	9,063	29,977
Adiciones ¹	-	2,008	2,008
Traslado a activos mantenidos para la venta	(20,914)	-	(20,914)
Al 31 de diciembre de 2019	-	11,071	11,071

	Subocol S.A.	Planeco Panamá S.A.	Total
Al 31 de diciembre de 2019	-	11,071	11,071
Adiciones ¹	1,500	99	1,599
Deterioro ²	-	(11,159)	(11,159)
Sobrante liquidación	-	(11)	(11)
Al 30 de septiembre de 2020	1,500	-	1,500

¹Las adiciones corresponden a capitalizaciones y la compra de 7,093 acciones de Subocol S.A por \$1,500 millones, ver nota 21 Compromisos de Inversión.

²La administración de la compañía Planeco Panamá S.A., realizó la entrega de la totalidad de los bienes de la sociedad a sus accionistas, considerando que cesó los fines para los cuales fue constituida.

Al inicio del año 2020, una vez anunciada esta decisión, e iniciados los trámites tendientes a la liquidación de Planeco Panamá S.A., Suramericana tomó la decisión de deteriorar el 100% de la inversión asociada a su participación en esta compañía, equivalente a \$ 11,170 millones, por considerar que su valor en libros no era recuperable, lo cual se evidenció al recibir en el mes de marzo el remanente correspondiente por \$11 millones.

8.2. Inversiones en subsidiarias

Información general de las inversiones en subsidiarias

Activos, pasivos, patrimonios y resultados de las subsidiarias

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados de cada una de las compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros del período de 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 son los siguientes:

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	Activo	32,316	25,624
Domicilio:	Medellín	Pasivo	25,622	22,212
País:	Colombia	Patrimonio	6,694	3,412
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	Ganancia	3,282	158
		Participación	100%	100%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	Activo	228,359	191,684
Domicilio:	Medellín	Pasivo	158,291	125,447
País:	Colombia	Patrimonio	70,068	66,237
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	Ganancia	4,224	11,672
		Participación	100%	100%

EPS Suramericana S.A.				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	Activo	1,424,807	1,180,170
Domicilio:	Medellín	Pasivo	1,121,090	887,342
País:	Colombia	Patrimonio	303,717	292,828
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	Ganancia	10,889	8,142
		Participación	100%	100%

Operaciones Generales Suramericana S.A.S.				
			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	Activo	147,714	143,000
Domicilio:	Medellín	Pasivo	62,120	65,204
País:	Colombia	Patrimonio	85,594	77,796
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	Pérdida	(4,193)	(7,004)
		Participación	100%	100%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	11,223,793	10,773,928
Domicilio:	Medellín	Pasivo	9,352,373	8,397,012
País:	Colombia	Patrimonio	1,871,420	2,376,916
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	Ganancia	196,370	539,383
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,934,144	4,552,127
Domicilio:	Medellín	Pasivo	4,006,906	3,641,365
País:	Colombia	Patrimonio	927,238	910,762
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	Ganancia	60,052	42,507
		Participación	100%	100%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	Activo	224,543	193,858
Domicilio:	Medellín	Pasivo	202,525	173,054
País:	Colombia	Patrimonio	22,018	20,804
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	Ganancia	1,214	1,327
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A.S.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades	Activo	689,561	671,413
Domicilio:	Medellín	Pasivo	408,578	398,273
País:	Colombia	Patrimonio	280,983	273,140
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	Ganancia	7,380	26,973
		Participación	100%	100%

Seguros Suramericana S.A. (Panamá)			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	1,140,301	968,410
Domicilio:	Panamá	Pasivo	694,438	630,993
País:	Panamá	Patrimonio	445,863	337,417
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	Ganancia	43,138	62,221
		Participación	100%	100%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos	Activo	645	554
Domicilio:	Panamá	Pasivo	91	94
País:	Panamá	Patrimonio	554	460
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	Ganancia	29	167
		Participación	100%	100%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuiza			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	447,751	389,289
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	213,458	186,266
País:	El Salvador	Patrimonio	234,293	203,023
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	Ganancia (Pérdida)	6,140	(11,283)
		Participación	97%	97%

Asesuiza Vida, S.A. Seguros de Personas			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	541,348	455,841
Domicilio:	San Salvador	Pasivo	448,138	371,587
País:	El Salvador	Patrimonio	93,210	84,254
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	(Pérdida) Ganancia	(5,912)	19,854
		Participación	97%	97%

Seguros Sura S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	478,312	485,297
Domicilio:	Santo Domingo	Pasivo	364,760	398,899
País:	República Dominicana	Patrimonio	113,552	86,398
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	Ganancia	21,439	19,655
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,012,519	1,153,906
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	837,276	938,274
País:	Brasil	Patrimonio	175,243	215,632
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	Pérdida	(7,121)	(1,560)
		Participación	100%	100%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	2,559	2,766
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	100	24
País:	Argentina	Patrimonio	2,459	2,742
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	Pérdida	(84)	(46)
		Participación	100%	100%

Santa Maria del Sol S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	4,768	5,155
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	148	23
País:	Argentina	Patrimonio	4,620	5,132
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	Pérdida	(144)	(59)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,334,579	1,123,105
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	1,194,483	1,058,303
País:	Argentina	Patrimonio	140,096	64,802
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	Ganancia (Pérdida)	64,111	(85,929)
		Participación	99%	99%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	152,722	126,680
Domicilio:	Buenos Aires	Pasivo	144,082	116,910
País:	Argentina	Patrimonio	8,640	9,770
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	Pérdida	(2,459)	(2,021)
		Participación	100%	100%

Seguros Generales Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	4,258,263	3,957,801
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	3,403,350	3,208,617
País:	Chile	Patrimonio	854,913	749,184
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	Ganancia (Pérdida)	6,018	(39,091)
		Participación	99%	99%

Seguros de Vida Suramericana S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros de personas	Activo	218,410	111,054
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	112,833	54,207
País:	Chile	Patrimonio	105,577	56,847
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	Ganancia (Pérdida)	6,298	(1,351)
		Participación	100%	100%

Suramericana Chilean Holding SPA			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	49,947	43,978
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	32,615	52,669
País:	Chile	Patrimonio	17,332	(8,691)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	Pérdida	(1,386)	(2,134)
		Participación	100%	100%

Inversiones Suramericana Chile Limitada			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	80,906	58,828
Domicilio:	Santiago de Chile	Pasivo	1	212
País:	Chile	Patrimonio	80,905	58,616
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	Pérdida	(6)	(3)
		Participación	100%	100%

Seguros Sura, S.A. de C.V.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros generales	Activo	1,797,229	1,751,410
Domicilio:	Ciudad de México	Pasivo	1,379,623	1,352,546
País:	México	Patrimonio	417,606	398,864
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	Ganancia (Pérdida)	12,622	(23,345)
		Participación	100%	100%

Sura RE LTD			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	139,744	70,127
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	78,491	19,061
País:	Bermuda	Patrimonio	61,253	51,066
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2016	Ganancia	976	941
		Participación	100%	100%

Seguros Sura S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguros	Activo	653,993	598,622
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	395,322	365,472
País:	Uruguay	Patrimonio	258,671	233,150
Fecha de constitución:	7 de noviembre de 1994	Ganancia	17,706	19,567
		Participación	100%	100%

Sura SAC LTD			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Seguro y reaseguro	Activo	2,641	2,219
Domicilio:	Hamilton	Pasivo	748	638
País:	Bermuda	Patrimonio	1,893	1,581
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	Ganancia	27	131
		Participación	100%	100%

Inversiones Sura Brasil Participações Ltda			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	182,183	216,157
Domicilio:	Sao Paulo	Pasivo	234	259
País:	Brasil	Patrimonio	181,949	215,898
Fecha de constitución:	16 de marzo de 2018	Pérdida	(19)	(98)
		Participación	100%	100%

Suramericana Uruguay S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Inversionista	Activo	5,219	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	734	-
País:	Uruguay	Patrimonio	4,485	-
Fecha de constitución:	21 de febrero de 2020	Pérdida	(11)	-
		Participación	100%	0%

Vinnyc S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de asistencia	Activo	6,191	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	2,337	-
País:	Uruguay	Patrimonio	3,854	-
Fecha de constitución:	14 de diciembre de 1992	Ganancia	10	-
		Participación	100%	0%

Russman S.A.			Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad:	Prestación de servicios de asistencia	Activo	2,688	-
Domicilio:	Montevideo	Pasivo	1,279	-
País:	Uruguay	Patrimonio	1,409	-
Fecha de constitución:	31 de mayo de 1996	Ganancia	33	-
		Participación	100%	0%

Saldo de la inversión

El siguiente es el detalle del saldo de las inversiones en subsidiarias por el método de participación:

Compañía	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Seguros de Vida Suramericana S.A.	1,755,248	2,256,259
Seguros Generales Suramericana S.A.	870,311	842,766
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	852,860	744,797
Seguros Suramericana S.A. Panamá	446,378	337,844
Seguros Sura S.A. de C.V. México	420,462	401,719
EPS Suramericana S.A.	306,912	295,144
Seguros Sura S.A Uruguay	258,670	233,150
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	248,305	219,852
Inversiones Sura Brasil Participações	175,225	215,631
Operaciones Generales Suramericana S.A.S	153,804	144,138
Seguros Sura S.A. Argentina	115,290	53,328
Seguros Sura S.A Republica Dominicana	113,549	86,396
Sura Re LTD	61,253	51,066
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S	24,154	22,833
Santa Maria del Sol S.A.	23,931	11,162
Servicios Generales Suramericana S.A.	21,170	20,484
Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile	20,196	3
Chilean Holding Suramericana SPA	20,085	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	12,745	12,043
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	6,358	3,241
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	5,104	5,860
Suramericana Uruguay S.A.	4,529	-
Aseguradora Créditos y Garantías S.A.	3,478	3,933
Sura SAC LTD	1,893	1,581
Inversiones Suramericana Chile Limitada	3	3
Total Inversión	5,921,913	5,963,233

Método de participación de las subsidiarias

El siguiente es el detalle de la ganancia o (pérdida) por método de participación al 30 de septiembre de 2020 y 30 de septiembre de 2019:

Compañía	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Seguros de Vida Suramericana S.A.	188,229	390,450	(16,661)	155,889
Seguros Generales Suramericana S.A.	60,714	47,155	27,390	10,372
Seguros Sura S.A. Argentina	52,759	(77,825)	6,842	(65,647)
Seguros Suramericana S.A. Panamá	43,167	29,184	11,198	10,813
Seguros Sura S.A Republica Dominicana	21,439	11,321	1,826	3,485
Seguros Sura S.A Uruguay	17,706	18,639	8,981	6,532
Seguros Sura S.A. de CV México	12,622	60	(3,283)	(1,498)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S	12,422	16,596	1,092	8,368
EPS Suramericana SA	11,900	(7,876)	3,572	13,232
Santa Maria del Sol S.A.	10,845	(16,258)	1,409	(13,683)
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	8,445	3,016	9,013	4,716
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana SAS	3,117	897	656	(67)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	1,456	5,384	6,002	2,249
Chilean Holding Suramericana SPA	1,272	(2,186)	2,081	(1,187)
Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile	1,205	-	1,099	-
Sura Re LTD	976	631	542	229
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	703	289	281	(188)
Servicios Generales Suramericana S.A.	663	930	355	339
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa	222	5,678	(15,157)	(1,849)
Suramericana Uruguay S.A.	32	-	32	-
Sura SAC LTD	27	187	(45)	51
Seguros de Vida Sura S.A. de C.V México	-	(23,240)	-	(345)
Aseguradora Créditos y Garantías S.A.	(990)	(1,521)	(33)	471
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	(1,554)	(2,291)	(61)	694
Inversiones Sura Brasil Participações	(7,141)	(1,173)	(7,855)	5,596
Total Método de participación	440,236	398,047	39,276	138,572

Movimiento de las inversiones en subsidiarias

	Activo	Pasivo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 01 de enero de 2020	5,963,233	(9,406)	-	294,977
Capitalizaciones / Constituciones	50,531	-	-	-
Reclasificación de otras provisiones	(9,406)	9,406	-	-
Dividendos	(230,422)	-	-	-
Variación Patrimonial	212,441	-	-	212,441
Ingresos/gasto por método de participación	440,236	-	440,236	-

	Activo	Pasivo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Escisión Seguros de Vida Suramericana S.A.	(504,700)	-	-	-
Saldo final al 30 de septiembre de 2020	5,921,913	-	440,236	507,418

	Activo	Pasivo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 1 de enero de 2019	5,845,584	(7,043)	-	284,191
Dividendos	(396,725)	-	-	-
Variación patrimonial	9,970	816	-	10,786
Ingresos/gasto por método de participación	582,559	(3,179)	579,380	-
Devolución capital Seguros Sura S.A Panamá	(72,274)	-	-	-
Devolución precio pagado por Seguros de Vida Sura México	(5,881)	-	-	-
Saldo final al 31 de diciembre de 2019	5,963,233	(9,406)	579,380	294,977

Cambios en las inversiones en subsidiarias:

Septiembre 2020

El pasado mes de enero de 2020 se continuó dando marcha a la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y la diversificación de riesgos para las filiales en Chile, a través de una capitalización escalonada que se financió por parte de Seguros Generales Suramericana S.A. Chile, inyectando CLP\$3.000 millones a Inversiones Suramericana Chile Limitada, con lo cual, la primera adquiere una participación de 48.6% en la segunda. A su vez, en una operación seguida la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile, lo cual le otorga en la actualidad una participación del 80.87 %.

En el mes de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La Republica del Uruguay. Para esta fecha el capital integrado (Suscrito) de esta sociedad ascendía a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, representados en 14.332 acciones nominativas de 1 pesos uruguayo cada una, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes.

Con el fin de que esta sociedad cumpliera el propósito para el cual fue creada, realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay, el pasado mes de julio, Suramericana S.A. realizó una nueva capitalización por valor de \$49,483,981 pesos uruguayos equivalentes al mismo número de acciones, quedando con una participación directa del 99.99%. Con estos recursos, Suramericana Uruguay S.A. adquirió el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., buscando potenciar sus capacidades de prestación de servicios en movilidad para todos sus asegurados en este país.

En el mes de abril de 2020 Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por \$18,179 millones a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A de Chile, requerimiento generado en la incorporación de la nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud, capitalización realizada con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

El 31 de mayo de 2020 se llevó a cabo la escisión de Seguros de Vida Suramericana S.A., por medio de la cual transfirió en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A una parte de su patrimonio representada en portafolio de inversiones con un valor de COP \$504,700 millones incluido los rendimientos que tuvo el portafolio hasta la fecha, para un mayor detalle ver Nota 1 – Entidad reportante.

El 1 de septiembre Suramericana capitalizó con \$28,091 millones a su filial Chilean Holding Ltda para que ésta cancelara parcialmente un crédito adquirido en el pasado con Seguros Generales Suramericana Chile y que utilizó en su momento para capitalizar la compañía de Seguros de Vida Suramericana Chile, lo anterior con el objetivo de simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas en esta jurisdicción.

Diciembre 2019

Durante el año 2019 se presentaron los siguientes cambios en las inversiones en subsidiarias de Suramericana:

A partir del 1 de enero de 2019 Suramericana reconoció los efectos legales y contables asociados a la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Suramericana S.A. y Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A., mediante la cual la primera absorbió a la segunda. La participación directa de Suramericana en Seguros de Vida S.A. compañía absorbente refleja un pequeño cambio respecto a su anterior participación, pasando del 94.95% al 94.96%. De cualquier forma la participación total de Suramericana en la compañía absorbente, directa e indirecta, continua siendo del 100% sobre las acciones emitidas.

La compañía de Seguros Generales Suramericana S.A. en Chile, realizó el pasado mes de junio de 2019 una capitalización a la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada por valor de US\$4.4 millones (CLP\$3,000 millones) la cual le otorgó una participación del 26.15 % sobre su patrimonio. A su vez, en una segunda operación la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile. Las dos operaciones anteriores, se dan con el objetivo de apalancar la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y le apuntan a la diversificación de riesgos de las filiales en Chile y su holding Suramericana S.A. Por otro lado, esta inyección de capital que se termina realizando a la compañía de Vida tendrá como objetivo brindarle una oferta de soluciones más completa al cliente, incorporando para ello productos colectivos de salud y vida, en línea con la estrategia de la compañía de entregar bienestar y competitividad a las empresas y personas.

En línea con la gestión que se viene realizando desde Suramericana S.A. en procura de mantener estructuras de capital eficientes en cada una de sus filiales, sin descuidar el cumplimiento de los requerimientos regulatorios y las necesidades propias para la operación de cada compañía, la junta directiva de Seguros Suramericana S.A. (Panamá) aprobó el día 24 de julio de 2019 llevar a cabo una reducción de su capital suscrito y reintegrarlo a su accionista. Estos fondos fueron transferidos en su totalidad a Suramericana antes de finalizar el primer trimestre de 2020.

A partir del mes de octubre de 2019 con la finalidad de materializar sinergias, Suramericana reconoció los efectos legales y contables asociados a la operación de fusión realizada entre sus filiales Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. con la también aseguradora mexicana Seguros Sura S.A. de C.V.

Luego de que en octubre de 2018 Suramericana adquirió el 100% del capital accionario de Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V. por compra realizada a su vinculada Sura Asset Management S.A., en el mes de diciembre de 2019 se acordó con ésta el pago a favor de Suramericana de una suma de dinero de \$7,804, de este total la suma de \$5,881 ha sido tratada como un ajuste del precio pagado por dicha aseguradora y la

suma de \$1,923 como una suma derivada de un acuerdo de transacción que se visualiza en la línea de otros ingresos en diciembre de 2019.

NOTA 9. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS

Los derechos de uso por activos arrendados y pasivos por arrendamientos en su totalidad están relacionados con activos inmuebles.

Con respecto a los pasivos por arrendamiento, la amortización se realizó según tasa de interés implícita o explícita en el contrato; en aquellos casos para los que no fue posible disponer de la tasa de interés implícita o explícita, se utilizó la tasa de interés incremental de deuda de Suramericana.

A 30 de septiembre de 2020 y al 31 diciembre de 2019, el valor en libros de propiedad y equipo bajo arrendamiento es:

EDIFICIOS	2020	2019
Costo		
Costo al 1 de enero	19,696	15,422
Adiciones	748	4,274
Costo en libros al final del periodo	20,444	19,696
Depreciación acumulada y deterioro de valor		
Depreciación acumulada y deterioro de valor al 1 de enero	(1,910)	-
Depreciación del periodo	(1,460)	(1,910)
Depreciación acumulada y deterioro al final del periodo	(3,370)	(1,910)
Activos por derechos de uso al final del periodo	17,074	17,786

A continuación se detalla el movimiento de los pasivos por arrendamiento durante el año:

Pasivo por arrendamiento financiero	Nota	2020	2019
Saldo al 1 de enero		18,313	15,422
Adiciones		748	4,274
Causación de intereses	14	884	1,242
Pagos por arrendamientos		(2,059)	(2,631)
Diferencia en cambio		84	6
Saldo final		17,970	18,313

NOTA 10. ACTIVOS NO CORRIENTES DISPONIBLES PARA LA VENTA

A continuación se relaciona el detalle de los movimientos de los activos clasificados como mantenidos para la venta:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Saldo al 1 de enero	-	-
Traslado desde inversiones en asociadas	-	20,914
Retiros por venta	-	(62,354)
Utilidad en venta	-	41,440
Saldo al final del periodo	-	-

El grupo de activos clasificados como mantenidos para la venta corresponde inversiones en asociadas, a terrenos y edificios que se pretende vender un plazo inferior a 1 año.

Los movimientos realizados durante el año 2019 corresponden a la venta del 30% de la participación accionaria que mantenía Suramericana en la sociedad Administradora de Riesgos de Salud ARS Palic Salud S.A., dedicada al negocio de administración y venta de planes de salud en la República Dominicana. Estas acciones pasaron a ser de propiedad directa de la compañía como parte del proceso de fusión en el que absorbió los activos netos de su filial Inversura Panamá el 31 de diciembre de 2018, esta última las había adquirido desde el año 2002. La venta correspondiente a 247.665 acciones ordinarias se llevó a cabo el 30 de agosto de 2019 al Centro Financiero BHD S.A., accionista mayoritario de dicha sociedad, siendo autorizada el día 18 de julio del presente año por la Junta Directiva de Suramericana. La venta generó una utilidad de \$ 41,440.

NOTA 11. OTROS INGRESOS

La compañía reconoce los ingresos en la medida en que sea probable que los beneficios económicos fluyan hacia la entidad y puedan ser medidos con fiabilidad.

A continuación, se detalla los otros ingresos que tiene la compañía:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Recuperación de gastos	355	4,797	-	4,741
Reintegro incapacidades	25	197	20	118
Aprovechamientos y otros	12	54	-	30
Otros ingresos	-	35	-	33
Descuentos financieros	-	2	-	-
Total	392	5,085	20	4,922

NOTA 12. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Servicios temporales	7,568	4,387	2,836	1,791
Gastos de viajes y representación	4,849	8,947	1,048	3,034
Procesamiento electrónico de datos	4,301	2,727	1,557	1,658
Publicidad	2,805	2,452	1,277	1,347
Impuestos	2,235	6,637	650	4,189
Seguros	806	794	204	199
Mantenimiento y Reparaciones	740	1,578	212	399
Otros*	468	639	328	353
Servicios públicos	394	569	117	214
Contribuciones	107	329	7	246
Comisiones	43	22	12	9
Legales	14	28	7	2
Útiles y papelería	10	84	1	19
Arrendamientos	1	99	-	-
Gastos de venta	-	6	-	-
	24,341	29,298	8,256	13,460

(*) Los otros servicios incluyen gastos de aseo, vigilancia, procesamiento electrónico de datos, asistencia técnica, mantenimiento de licencias de software y mensajería.

NOTA 13. GASTOS DE HONORARIOS

Los gastos de honorarios se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Junta Directiva	493	410	182	135
Revisoría fiscal y auditoría externa	286	276	96	93
Consultoría y asesoría*	6,946	6,850	2,235	2,980
Total	7,725	7,536	2,513	3,208

*Corresponde a consultorías y asesorías, incluidas asesorías jurídicas, asesorías técnicas y asesorías especializadas en proyectos corporativos.

NOTA 14. INTERESES

A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

Ingresos por intereses

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Rendimientos fondos disponibles	3,094	3,018	777	1,385
Total	3,094	3,018	777	1,385

Gastos por intereses

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Intereses títulos emitidos	50,797	55,166	13,255	19,326
Intereses por pasivos de arrendamientos	884	940	291	274
Otros Intereses	222	31	-	-
Total	51,903	56,137	13,546	19,600

NOTA 15. GANANCIAS A VALOR RAZONABLE – INVERSIONES

A continuación se presenta el detalle de la ganancia a valor razonable:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	5,550	167	2,210	133
Aumento del valor razonable - Instrumentos de patrimonio	2,553	(766)	1,609	(590)
Total	8,103	(599)	3,819	(457)

NOTA 16. DIFERENCIA EN CAMBIO

A continuación, se presenta el detalle de los conceptos que generaron la diferencia en cambio:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Activos financieros*	2,059	10,490	182	9,507
Proveedores	(183)	65	(75)	(52)
Efectivo/Bancos	2,295	(148)	503	342
Pasivos financieros	(84)	(318)	(12)	(285)
Total	4,087	10,089	598	9,512

*La diferencia en cambio corresponde a la fluctuación de la cuenta por cobrar que se tiene con Seguros Suramericana S.A Panamá.

NOTA 17. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo la ganancia del periodo atribuible a los accionistas y el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el año.

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ganancia del periodo	287,430	313,311	10,378	135,133
Acciones en circulación	99,789	99,789	99,789	99,789
Ganancia por acción (en pesos colombianos)	2,880,378	3,139,735	103,999	1,354,187

NOTA 18. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

18.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas de Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019

- Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 8.2 Inversiones en subsidiarias.
- Miembros de Junta Directiva.
- Directivos.
- Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Suramericana no tiene negocios conjuntos.

18.2 Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y son realizadas en condiciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro, es cargada a resultados de los estados financieros separados.

Las operaciones generadas por pagos obligatorios a la seguridad social, no son consideradas como transacciones entre compañías vinculadas.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

Cuentas por cobrar:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Dividendos por cobrar		
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	-	1,433
Seguros de Vida Suramericana S.A.	141,640	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	31,994	-
Total dividendos por cobrar	173,634	1,433
Seguros de Vida Suramericana S.A.	142	-
Servicios Generales Suramericana S.A.S	-	69
Seguros Suramericana S.A. Panamá	6,572	24,394
Cuentas por cobrar subsidiarias	6,714	24,463
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-
Cuentas por cobrar matriz	-	-
Total cuentas por cobrar partes relacionadas (Nota 6.1)	180,348	25,896
Activos por derechos de uso		
Seguros Generales Suramericana S.A.	2,666	3,153
Total activos por derechos de uso	2,666	3,153

Cuentas por pagar:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Seguros Generales Suramericana S.A.	28	28
Seguros de Vida Suramericana S.A.	129	354
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	184	202
Arus Holding S.A.	26	349
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S	2	-
Cuentas por pagar subsidiarias	369	933
Sura Asset Management S.A	-	385
Cuentas por pagar otras relacionadas	-	385
Total cuentas por pagar partes relacionadas (Nota 6.2)	369	1,318
Pasivos por arrendamientos financieros		
Seguros Generales Suramericana S.A.	2,921	3,242
Total pasivos por arrendamientos financieros	2,921	3,242

Gastos por servicios recibidos y otros gastos

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Seguros Generales Suramericana S.A.	657	640
Seguros de Vida Suramericana S.A.	203	178
EPS Suramericana S.A.	2	2
Arus Holding S.A.	1,114	243
Consultoría en Gestión de Riesgos S.A.S.	39	31

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Operaciones Generales Suramericana S.A.	5	11
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	2	4
Gasto con subsidiarias	2,022	1109
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	306	-
Gasto con casa matriz	306	-
Total gasto partes relacionadas y asociadas	2,328	1,109

Compensación de la Junta Directiva y personal clave de la gerencia

Remuneración al personal clave (pasivo)	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Beneficios corto plazo	17,065	3,566
Beneficios post empleo	9,549	27,405
Total	26,614	30,971

Remuneración al personal clave (gasto)	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Beneficios a empleados corto plazo	8,191	8,567
Total	8,191	8,567

Otras partes relacionadas

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Honorarios miembros junta directiva	493	410

Los miembros del personal clave de la gerencia incluyen los miembros de la Junta Directiva, Presidente, Vicepresidentes, Representantes Legales y sus familiares cercanos, es decir, personas dentro del primer grado de consanguinidad, afinidad o único civil.

NOTA 19. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros al 30 de septiembre de 2020 y al 30 de septiembre de 2019 fueron los siguientes:

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ingreso por método de participación	(17,811)	(27,448)
Impacto en el patrimonio neto	26,864	27,351

Con el ajuste por inflación en Argentina en Suramericana se afectó el saldo de la inversión en subsidiarias. En la filial las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la reexpresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la reexpresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Septiembre 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2017
36.6%	53.8%	47.60%	24.80%

La inflación acumulada de enero de 2020 a septiembre de 2020 ha sido de 22,09%.

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Re expresión partidas no monetarias activo	13,859	16,510
Re expresión partidas no monetarias pasivo	(6,070)	(712)
Re expresión partidas de capital	(19,349)	(46,707)
Re expresión partidas de Resultados	(6,251)	3,461
Total	(17,811)	(27,448)

NOTA 20. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías, como a los que hoy nos enfrentamos con el COVID19. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza, a través de un modelo de flujo de caja libre consolidado, las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. por parte de sus filiales le permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía

en 2016. Durante el tercer trimestre de 2020 Suramericana S.A. no recibió ingresos por dividendos ya que desde la planeación de flujo de caja, con la escisión que hizo del portafolio de inversiones en su filial Seguros de Vida en Colombia por COP \$504,700 millones en el mes de mayo de 2020, era suficiente para cubrir con las obligaciones del tercer trimestre. Con estos recursos de la escisión, la Compañía pago intereses a sus tenedores de bonos por COP \$53,193 millones y pagó dividendos a sus accionistas por COP \$220,041 millones en el año.

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., en el mes de julio del año 2020 la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la Compañía. La calificadora destaca el perfil financiero de las subsidiarias de Suramericana S.A. que se caracteriza por adecuados indicadores de solvencia y liquidez para afrontar la presión negativa en la rentabilidad y en el contexto del holding pondera positivamente su diversificación de ingresos y el desarrollo de nuevos canales como el canal digital en la región que permitirán que Suramericana mantenga el liderazgo bajo entornos de alta incertidumbre como los actuales. Otro aspecto relevante para la calificadora son los indicadores de cobertura del servicio de la deuda los cuales presentan una evolución positiva por cuenta del menor endeudamiento y por el incremento en la posición de activos líquidos. Por otro lado, la calificadora pondera positivamente sus altos estándares de gobierno corporativo y la robusta estructura para la administración de riesgos en la controladora y sus filiales.

NOTA 21. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, y también, producto de la coyuntura, en un proceso de inversión en diferentes frentes que permitan atender el COVID19 de la manera más adecuada posible dando con ello tranquilidad a sus asegurados. Durante 2020 la Compañía estima hacer inversiones en CAPEX y OPEX que superen los USD \$47.5 millones, cifra reestimada contemplando ya la coyuntura generada por la pandemia. Si bien la mayor parte de estas inversiones serán cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

De acuerdo a los compromisos de inversión que Suramericana S.A. tenía para este tercer trimestre, en el mes de septiembre se realizó una capitalización por COP \$1,500 millones a Subocol S.A., con el propósito de que esta destine dichos recursos a potenciar las capacidades tecnológicas, de gestión y atención de siniestros en la región. Esta operación en Subocol S.A. implicó una emisión de acciones que fue aceptada y cubierta por Suramericana S.A. y el Grupo Bolívar.

NOTA 22. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Con posterioridad al cierre de los Estados Financieros con corte al 30 de septiembre, Suramericana S.A. informó que Thomas Batt, Presidente de su filial Seguros Sura S.A. en Brasil, culmina su etapa laboral en la

Compañía el día 13 de noviembre del año en curso. La Junta Directiva de dicha filial estará designando su sucesor en el transcurso de las próximas semanas.

Adicional a lo anterior no se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros intermedios con corte al 30 de septiembre de 2020

NOTA 23. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo intermedio finalizado el 30 de septiembre de 2020 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en Acta No. 159 del 13 de noviembre de 2020, para ser presentados ante el mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2020, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.						
ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES						
Septiembre de 2020 y Diciembre de 2019						
(Expresados en millones de pesos)						
INDICE	Septiembre 2020		Diciembre 2019		INTERPRETACION	
Solidez	1,004,027	= 15.89%	1,160,719	= 18.74%	Los acreedores son dueños del 15.89% a septiembre de 2020 y del 18.74% a diciembre de 2019 quedando los accionistas dueños del complemento: 84.11% en septiembre de 2020 y el 81.26% a diciembre de 2019	Pasivo total
	6,317,326		6,193,678			Activo total
ENDEUDAMIENTO	Total	1,004,027 = 15.89%	1,160,719 = 18.74%		De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 15.89% a septiembre de 2020 y 18.74% a diciembre de 2019 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total
		6,317,326	6,193,678			Activo total
	Cobertura de intereses	339,333 = 653.78%	483,532 = 634.51%		La Compañía generó una utilidad neta igual a 653.78% a septiembre de 2020 y del 634.51% en diciembre de 2019 de los Intereses pagados	Utilidad neta + intereses
	Apalancamiento o Leverage	51,903	76,206			Gastos financieros
	Total	1,004,027 = 18.90%	1,160,719 = 23.06%		Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 18.9% a septiembre de 2020 y en 23.06% a diciembre de 2019	Pasivo total con terceros
		5,313,299	5,032,959			Patrimonio
Financiero Total	846,410 = 15.93%	996,805 = 19.81%		Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 15.93% a septiembre de 2020 y el 19.81% a diciembre de 2019	Pasivos totales con entidades financieras	
	5,313,299	5,032,959			Patrimonio	
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	287,430 = 62.99%	407,326 = 62.24%		La utilidad neta corresponde a un 62.99% de los ingresos netos en septiembre de 2020 y a un 62.24% de los mismos en 2019	Utilidad neta
		456,341	654,436			Ingresos netos
	Rendimiento del patrimonio	287,430 = 5.72%	407,326 = 8.81%		Los resultados netos corresponden a un 5.72% del patrimonio en septiembre de 2020 y a un 8.81% a diciembre de 2019	Utilidad neta
		5,025,869	4,625,632			Patrimonio - utilidades
Rendimiento del activo total	287,430 = 4.55%	407,326 = 6.58%		Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al 4.55% a septiembre de 2020 y el 6.58 en diciembre de 2019	Utilidad neta	
	6,317,326	6,193,678			Activo total	