

SURAMERICANA S.A.

ASUNTO: Situaciones Financieras del Emisor

FECHA: Agosto 13 de 2021

En cumplimiento de los deberes de divulgación de información relevante, Suramericana S.A. (filial de Grupo SURA, especializada en la industria de seguros, y gestión de tendencias y riesgos) informa que ha transmitido sus Estados Financieros al cierre de junio 30 de 2021 a través de la página de la Superintendencia Financiera de Colombia, los cuales se adjuntan y a su vez se encuentran disponibles en la página web de la Compañía <https://www.suramericana.com/nuestros-informes.html>

Acerca de Suramericana

Con 75 años de experiencia, Suramericana S.A. es una compañía especializada en la industria de seguros y en la gestión de tendencias y riesgos. Es filial de Grupo SURA (81.1%) y también tiene el respaldo como accionista de la reaseguradora alemana Munich Re (18.9%). La Compañía es una plataforma multisolución, multicanal y multisegmento con operaciones en 9 países de América Latina, donde busca entregar bienestar y competitividad sostenibles a cada uno de sus 18 millones de clientes, entre personas y empresas, atendidos por cerca de 22 mil colaboradores y 25,000 asesores. Se presenta al mercado como Seguros SURA en Colombia, Chile, México, Argentina, Brasil, Uruguay, Panamá, República Dominicana, y El Salvador. Suramericana es la octava aseguradora de la región, por volumen de primas emitidas, y es la cuarta de origen latinoamericano.

SURAMERICANA S.A.

SUBJECT: Issuer's Financial Situations

DATE: August 13th, 2021

In compliance with the duty to disclose material information, Suramericana S.A. (Grupo SURA's insurance and trend/risk management company) informs that it has published its Financial Statements as of June 30th, 2021 on the webpage of the Financial Superintendence of Colombia (Superintendencia Financiera de Colombia). The foregoing statements are attached herein, as well as available on the corporate website <https://www.suramericana.com/nuestros-informes.html>

About Suramericana

With 75 years of experience Suramericana S.A. is a company specialized in the insurance industry and in the management of trends and risks. It is a subsidiary of Grupo SURA (81.1%) and also has the backing as a shareholder of the German reinsurer Munich Re (18.9%). The Company is a multi-solution, multi-channel and multi-segment platform with operations in 9 countries in Latin America, where it seeks to deliver sustainable well-being and competitiveness to each of its 18 million clients, including individuals and companies, served by close to 22,000 employees and 25,000 advisers. It is presented to the market as Seguros SURA in Colombia, Chile, Mexico, Argentina, Brazil, Uruguay, Panama, the Dominican Republic, and El Salvador. Suramericana is the eighth insurer in the region, by volume of written premiums, and is the fourth of Latin American origin.

La compañía continúa acompañando a las personas y empresas que se han visto impactados por la pandemia, a través de modelos de gestión de riesgo y atención integrales. Se resalta el crecimiento de primas y la gestión del gasto otorgando sostenibilidad a la compañía.

Hechos Destacados (resultados consolidados):

- **Primas**

Se presentó un crecimiento de primas emitidas del 14.0% en el trimestre y del 10.8% en el acumulado impulsado por la dinámica de las soluciones de salud, vida y autos que presentaron crecimientos importantes en el trimestre acorde con la reactivación en la dinámica comercial en la región, tanto de los canales de intermediarios como en afinidad. Otro factor clave, es el crecimiento de la EPS que apalanca el segmento de salud con más de 199 mil afiliados en el año, así como el registro de COP 88,460 millones como compensación dada la estimación de la insuficiencia en tarifa al cierre de mayo del PBS. Finalmente, la solución de riesgos laborales en Colombia que ha presentado una reactivación en los sectores de Infraestructura, Comercio y Salud.

- **Siniestros**

Durante el primer semestre del año la siniestralidad se ha visto afectada por los efectos de COVID en las soluciones de vida, salud y riesgos laborales, consolidando en los estados financieros de 2021, la suma de COP 1,102 billones acumulados y COP 686 mil millones en el trimestre de siniestros directamente atribuibles a COVID. Este efecto se ha compensado parcialmente por disminuciones en frecuencias de siniestros No Covid en salud, incluyendo la EPS; menores comisiones de participación de utilidades por la mayor siniestralidad COVID, así como las compensaciones en los ingresos de la EPS antes mencionados.

Durante este trimestre, además se presentó el retorno a frecuencias pre-pandemia en las soluciones de movilidad, lo que espera se mantenga los próximos trimestres alineado con la reactivación económica y los avances de los procesos de vacunación en la región.

- **Resultado Técnico**

El margen técnico presentó un deterioro, pasando de 15.3% en 2T 2020 a 10.3% en 2T 2021 impactado principalmente por la siniestralidad asociada a COVID, los efectos por COVID en siniestros y gastos varios alcanzan un 14.1% de las primas emitidas mientras que para el mismo período del año anterior se ubicaba en 6.0%, este factor aunado a los retornos a frecuencias en las soluciones de movilidad explica el deterioro en el resultado técnico. Cabe resaltar que las diferentes estrategias implementadas para el acompañamiento a los clientes durante la pandemia, ha permitido tener unas menores tasas de mortalidad vs los referentes país, ubicándose en un 0.88% para Sura mientras que el total en Colombia se ubica en 2.61%.

- **Gastos administrativos**

En 2021 continúan las estrategias de profundización en la gestión de los gastos como parte de las acciones para mitigar los efectos de la pandemia en los resultados. Estas estrategias están enfocadas en cambios de los modelos operativos logrando ahorros y eficiencias en los gastos inmobiliarios, mercadeo, honorarios, viajes, entre otros. Esto se refleja en un indicador sobre primas emitidas en el trimestre del 14.0% mientras que el mismo período del año anterior fue de 16.0%.

- **Resultado de Inversiones**

El resultado por inversiones se redujo 21.3% debido a una continuación en el alza de las tasas de interés a nivel regional que afectaron la valoración a mercado de los portafolios de inversiones. La recuperación económica a nivel global, las presiones inflacionarias y una mayor percepción de riesgo de ciertas economías en Latinoamérica propiciaron este incremento en las tasas de interés. Sin embargo, es importante resaltar que este desplazamiento al alza en las curvas de tasas de interés genera grandes oportunidades para reinvertir a mayores tasas derivando así un ingreso por inversiones mayor.

- **Utilidad Neta | ROTE ajustado**

Al cierre del trimestre la compañía alcanzó resultados positivos por COP 9,802 millones, lo que se refleja en un ROTE (rentabilidad sobre el patrimonio tangible) doce meses de -0.9%. La rentabilidad para este período recoge los impactos por pandemia que se han reflejado en incrementos de la siniestralidad, así como en los menores ingresos financieros como resultado de la alta volatilidad de los mercados de capitales.

Resumen resultados consolidados | indicadores seleccionados

Resumen Resultados	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Activos	31,254,882	29,911,153	4.5%	31,254,882	29,911,153	4.5%
Pasivo	26,230,595	24,715,607	6.1%	26,230,595	24,715,607	6.1%
Patrimonio controlante	5,016,651	5,186,800	-3.3%	5,016,651	5,186,800	-3.3%
Patrimonio Tangible	3,935,405	4,105,554	-4.1%	3,935,405	4,105,554	-4.1%
Primas emitidas	9,731,488	8,784,949	10.8%	5,126,231	4,494,855	14.0%
Primas cedidas	-1,605,711	-1,495,336	7.4%	-927,344	-888,971	4.3%
Primas retenidas (netas)	8,125,778	7,289,613	11.5%	4,198,887	3,605,884	16.4%
Reservas netas de producción	164,701	107,344	53.4%	98,357	20,077	389.9%
Primas retenidas devengadas	8,290,479	7,396,957	12.1%	4,297,244	3,625,961	18.5%
Siniestros totales	-6,469,841	-5,329,231	21.4%	-3,353,853	-2,414,285	38.9%
Reembolso de siniestros	628,968	718,323	-12.4%	324,218	259,311	25.0%
Siniestros retenidos	-5,840,873	-4,610,908	26.7%	-3,029,635	-2,154,974	40.6%
Comisiones Netas	-1,000,654	-1,120,692	-10.7%	-514,620	-570,500	-9.8%
Ingreso por Prestación de Servicios	36,743	39,319	-6.6%	17,029	17,235	-1.2%
Costo por prestación de Servicios	-85,299	-82,347	3.6%	-43,167	-36,057	19.7%
Gastos varios de seguros	-368,297	-287,840	28.0%	-197,984	-160,077	23.7%
Deterioro	-2,341	-40,173	-94.2%	-1,646	-31,790	-94.8%
Resultado Técnico	1,029,758	1,294,315	-20.4%	527,221	689,798	-23.6%
Gastos administrativos	-1,402,293	-1,389,260	0.9%	-716,131	-718,126	-0.3%
Amortizaciones y Depreciaciones	-110,265	-114,709	-3.9%	-55,232	-56,608	-2.4%
Resultado Industrial	-482,800	-209,654	-130.3%	-244,142	-84,936	-187.4%
Dividendos	533	118	353.6%	281	1	50406.3%
Ingresos por inversiones	504,492	640,911	-21.3%	294,157	389,654	-24.5%
Intereses	-46,566	-61,875	-24.7%	-24,012	-30,317	-20.8%
Otros ingresos/gastos No operativos	72,860	37,175	96.0%	9,202	12,516	-26.5%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	48,519	406,675	-88.1%	35,486	286,918	-87.6%
Impuestos a las ganancias	-49,269	-114,155	-56.8%	-25,684	-101,095	-74.6%
Ganancia (pérdida), Neta	-750	292,520	-100.3%	9,802	185,823	-94.7%
Ganancia (pérdida) de la controladora	-938	291,741	-100.3%	9,543	185,014	-94.8%
Amortización intangibles	-28,820	-37,394	-22.9%	-14,184	-18,244	-22.3%
Impuesto diferido amortización	7,097	10,281	-31.0%	3,236	5,010	-35.4%
Utilidad neta ajustada	20,785	318,854	-93.5%	20,491	198,248	-89.7%

Principales Indicadores	jun-21	jun-20	Var A/A	2T 2021	2T 2020	Var T/T
% Cesión	16.5%	17.0%	-0.5%	18.1%	19.8%	-1.7%
% Siniestralidad incurrida retenida /PD	70.5%	62.3%	8.1%	70.5%	59.4%	11.1%
% Siniestralidad Segmentos Vida y Generales	61.4%	50.8%	10.6%	62.1%	45.7%	16.3%
% Siniestralidad Segmento Salud	89.9%	90.1%	-0.2%	89.0%	91.2%	-2.2%
% Comisiones netas / PD	12.1%	15.2%	-3.1%	12.0%	15.7%	-3.8%
% Gastos varios de seguros /PE	3.8%	3.3%	0.5%	3.9%	3.6%	0.3%
% Gastos administrativos /PE	14.4%	15.8%	-1.4%	14.0%	16.0%	-2.0%
ROE adj. (12m)	-0.7%	11.3%	-12.1%	-0.7%	11.3%	-12.1%
ROTE adj. (12m)	-0.9%	14.2%	-15.1%	-0.9%	14.2%	-15.1%

Resumen resultados por segmento

Resultados por segmento	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Vida	38,192	230,517	-83.4%	-9,845	107,521	-109.2%
Generales	30,117	165,782	-81.8%	40,211	162,778	-75.3%
Salud	24,964	981	2445.6%	24,121	-15,315	257.5%
Servicios Complementarios	6,344	5,707	11.2%	5,327	3,803	40.1%
Ingresos y Gastos Suramericana	-100,367	-110,467	9.1%	-50,013	-72,963	31.5%
Gastos Corporativos	-46,671	-42,021	11.1%	-23,920	-21,026	13.8%
Gastos Financieros	-26,183	-38,261	-31.6%	-13,840	-18,716	-26.1%
Impuestos	-31,447	-41,007	-23.3%	-14,746	-33,510	-56.0%
Otros	3,934	10,823	-63.7%	2,493	289	762.6%
Utilidad neta consolidada	-750	292,520	-100.3%	9,802	185,823	-94.7%
Utilidad neta controladora	-938	291,741	-100.3%	9,543	185,014	-94.8%
Amortización intangibles M&A	-21,723	-27,113	19.9%	-10,948	-13,234	17.3%
Utilidad neta ajustada	20,785	318,854	-93.5%	20,491	198,248	-89.7%

Vida

Durante el segundo trimestre, los resultados del segmento Vida continúan impactados por los efectos de la siniestralidad COVID principalmente en las filiales de Colombia, reflejados en indemnizaciones por casos mortales en las soluciones de vida individual, vida grupo y riesgos laborales, esto asociado a una nueva y más marcada ola de contagios en el país. Cabe resaltar que la compañía mantiene las estrategias enfocadas en la entrega de bienestar y competitividad a las personas y empresas mediante el acompañamiento a través de iniciativas de prestación y gestión de riesgo que se reflejan en una menor tasa de mortalidad al referente en el país.

Se destaca la positiva dinámica comercial que se refleja en un crecimiento de primas emitidas en el trimestre de 17.6% y 11.7% acumulado, destacándose las soluciones de riesgos laborales, salud y vida. Adicional, a los esfuerzos en gastos que se materializan en una reducción de 6.3% en el indicador de gastos administrativos contra primas emitidas del trimestre.

Generales

Los resultados del segmento Generales decrecieron un 75.3% en el trimestre, debido a una mayor siniestralidad contra el mismo período del año anterior debido a las menores medidas de aislamiento que se traduce en retornos a niveles de frecuencia pre-pandemia principalmente en las soluciones de autos, este segmento también se vio impactado por siniestralidad COVID en el trimestre, principalmente en México y Panamá, registrando siniestros por COP 33,395 millones.

Salud

Los resultados del trimestre del segmento salud están impactados por el efecto de mayor siniestralidad COVID por el incremento de infectados que, a diferencia del año anterior, no está siendo compensada en su totalidad por la disminución de la siniestralidad No COVID, dada la reactivación y la normalización de los servicios de prestación de salud fuera de las alertas roja y naranja. El exceso de siniestralidad COVID frente a la no COVID se estima en COP 88,460 millones, los cuales se reconocieron como ingreso durante el trimestre. En el trimestre la siniestralidad total por COVID alcanza COP 317.745 millones. Por otro lado, la deficiencia en techos por servicios NO PBS presiona la siniestralidad al alza y tiene un efecto significativo en los resultados. Las compañías prestadoras, en especial Ayudas Diagnósticas presenta un incremento de ingresos durante el trimestre debido al aumento del número de pruebas de diagnóstico por COVID acorde con el incremento del número de infectados y sospechosos.

Ingresos y Gastos Suramericana

Los resultados del segmento Holding se ven apalancados por un menor impuesto de renta en el trimestre, ya que durante 2T 2020 se registraron los impuestos asociados a la escisión que se realizó en favor de Suramericana de la compañía de Seguros de Vida Colombia.

En cuanto al crecimiento de gastos administrativos, estos reflejan inversiones en proyectos que tienen como fin de potenciar el canal digital en la región.

Primas

Primas retenidas devengadas (PRD)	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Primas emitidas Vida	2,927,127	2,620,609	11.7%	1,526,060	1,297,603	17.6%
PRD Vida	2,814,670	2,522,065	11.6%	1,457,950	1,262,048	15.5%
Primas emitidas Generales	4,034,489	3,999,619	0.9%	2,157,326	2,135,405	1.0%
PRD Generales	2,699,073	2,695,542	0.1%	1,390,565	1,290,195	7.8%
Primas emitidas Salud	3,518,871	2,608,140	34.9%	1,862,206	1,301,944	43.0%
Primas emitidas Eliminaciones	-748,998	-443,419	68.9%	- 419,361	-240,097	74.7%
PRD Eliminaciones	-742,136	-428,790	73.1%	- 413,477	-228,226	81.2%
Primas emitidas consolidadas	9,731,488	8,784,949	10.8%	5,126,231	4,494,855	14.0%
Total PRD Consolidada	8,290,479	7,396,957	12.1%	4,297,244	3,625,961	18.5%

Por País	Col	Ch	Mx	Arg	Br	SV	Pan	RD	Uru	Sura Re
Var A/A (ML)	19.0%	-6.1%	-0.4%	49.5%	14.4%	-0.3%	-3.2%	7.1%	12.0%	-
PE jun-21 (Miles MM)	7,313	1,195	453	443	279	247	240	156	149	6
Var T/T (ML)	23.9%	-20.3%	11.9%	74.3%	19.6%	11.7%	3.0%	17.8%	12.8%	-
PE 2T 2021 (Miles MM)	3,833	655	235	246	147	130	125	88	83	4

El crecimiento de primas emitidas del segmento Vida durante el segundo trimestre del año se vio apalancado por Riesgos Laborales en Colombia, que alcanzó al cierre de junio una masa expuesta de 4.4 millones asegurados gracias a la dinámica en los sectores de infraestructura, comercio y salud; y que se refleja en un crecimiento de esta solución del 28.8%. Adicionalmente, salud crece un 18.2%, con un desempeño positivo en todas las filiales que conforman el segmento. Por su parte los productos de vida individual y vida grupo crecen un 11.5% en el 2T21, apalancado principalmente por el canal afinidad en Colombia.

En el segmento Generales se destaca una recuperación en la dinámica comercial frente al mismo trimestre del año anterior debido al levantamiento paulatino de las medidas de aislamiento preventivo, esto se refleja principalmente en el crecimiento de las soluciones de autos (incluyendo autos obligatorios), cumplimiento y robo, estas soluciones presentaron crecimientos superiores al 22% en monedas locales. La mejora en la dinámica comercial se ve contrastada por la emisión de cuentas con vigencias superiores a un año durante el 2T 2020 cuyas renovaciones se darán a finales del 2021 y mediados del 2022.

Finalmente, el crecimiento del segmento salud está asociada principalmente a la EPS, con un incremento del 33.0%, alcanzando 4,389.880 afiliados, lo que representa un crecimiento de 199.281 usuarios en lo corrido del año.

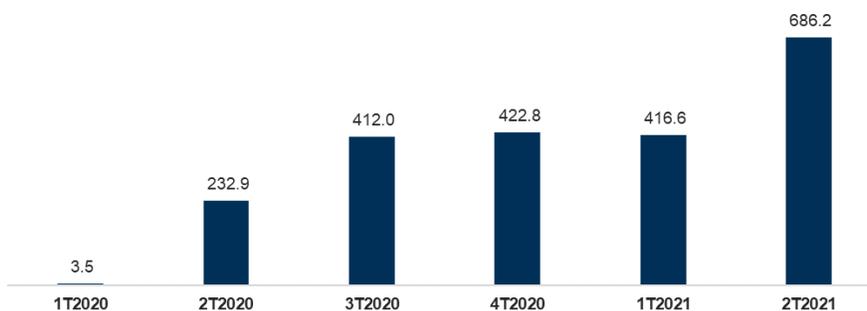
Las primas devengadas (PRD) presentan un mayor crecimiento a las primas emitidas principalmente por el efecto en el segmento de Generales de la liberación de negocios emitidos en 2020 cuyo riesgo se asume en este trimestre. Es importante destacar que la dinámica en las reservas de producción está asociada a las vigencias de los negocios que se emiten, alineando los ingresos de la compañía con el transcurso del riesgo, y permitiendo hacer frente a las obligaciones con los asegurados.

Siniestros

Siniestros retenidos	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Vida	1,972,681	1,366,166	44.4%	1,052,968	625,027	68.5%
% Siniestralidad incurrida retenida /PD	70.1%	54.2%		72.2%	49.5%	
Generales	1,414,791	1,284,945	10.1%	714,822	541,710	32.0%
% Siniestralidad incurrida retenida /PD	52.4%	47.7%		51.4%	42.0%	
Salud	3,161,935	2,349,185	34.6%	1,656,539	1,186,844	39.6%
% Siniestralidad incurrida retenida /PD	89.9%	90.1%		89.0%	91.2%	
Eliminaciones	-708,535	-389,388	82.0%	-394,694	-198,608	98.7%
Siniestros retenidos Consolidados	5,840,873	4,610,908	26.7%	3,029,635	2,154,974	40.6%
% Siniestralidad incurrida retenida /PD	70.5%	62.3%		70.5%	59.4%	

En el segundo trimestre del año la compañía continúa presentando incrementos en la siniestralidad asociada a COVID, es importante resaltar que para el mismo trimestre del año anterior ya se empezaban a materializar incrementos en la siniestralidad por COVID, pero en una menor medida debido a la evolución de la curva de contagios. En el trimestre los siniestros asociados directamente a COVID alcanzan COP 335,077 millones en el segmento de Vida, COP 317,745 millones en el segmento Salud y COP 33,935 millones en el segmento Generales¹. Los mayores efectos por la pandemia se presentaron en las filiales de Colombia en donde se tiene una importante exposición en las soluciones de Vida, Salud y Riesgos Laborales y en adición se presentó una nueva ola de contagios en este período. Las filiales de México, el Salvador y Panamá presentaron en el trimestre una menor incidencia de siniestralidad COVID frente al trimestre anterior.

SINIESTROS COVID



Las compañías continúan aplicando los modelos para la atención y el acompañamiento a clientes desarrollados en 2020. Estas iniciativas incluyen atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas. Adicionalmente, en Colombia se ha participado en el plan de vacunación nacional a través de la IPS Sura en donde se han aplicado 184 mil dosis.

En este período la siniestralidad no-COVID presentó incrementos frente al mismo período del año anterior, principalmente en las soluciones de autos y autos obligatorio debido a las menores medidas de restricción a la movilidad en la región, así como incrementos en los costos medios asociados al alza en precios de repuestos y de vehículos en la región. Las coberturas de salud, tanto voluntaria como la EPS y los casos de accidentalidad y mortalidad de la ARL también presentaron mayores frecuencias frente a los trimestres anteriores debido al incremento de atenciones no-COVID y a la reactivación económica.

Frente a las expectativas para los próximos trimestres, se espera una incidencia de siniestralidad COVID principalmente en los negocios de Vida y Salud en Colombia, asociado a la evolución de la curva de contagios, así como un retorno a la normalidad de la siniestralidad no-COVID principalmente en las soluciones de movilidad que se consolida en el segmento de Generales.

¹ En el segmento Generales se ve reflejado una parte de la operación de Vida principalmente en México y Panamá.

Comisiones

Comisiones netas	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Vida	501,755	568,062	-11.7%	257,996	299,469	-13.8%
% comisiones netas /PD	17.8%	22.5%		17.7%	23.7%	
Generales	489,133	543,304	-10.0%	251,543	266,182	-5.5%
% comisiones netas /PD	18.1%	20.2%		18.1%	20.6%	
Salud	12,695	10,383	22.3%	6,600	5,332	23.8%
Servicios Complementarios	337	757	-55.5%	280	580	-51.7%
Eliminaciones	-3,267	-1,814	80.1%	-1,799	-1,062	69.4%
Comisiones Consolidadas	1,000,654	1,120,692	-10.7%	514,620	570,500	-9.8%
% comisiones netas /PD	12.1%	15.2%		12.0%	15.7%	

El indicador de comisiones netas presenta una disminución frente al 2T 2020, principalmente por menores comisiones de participación de utilidades al canal bancaseguros en el segmento Vida, debido a la incidencia de mayor siniestralidad por COVID, aportando en la compensación parcial de los casos por siniestralidad en los productos de Vida Grupo. Adicional a una mayor participación en primas de productos y canales con menores costos de intermediación que apalanca el comportamiento positivo del indicador del segmento Generales.

El indicador consolidado se ve también beneficiado por un mayor crecimiento de primas en el segmento salud dado que este segmento presenta costos de intermediación menores frente a los segmentos de Vida y Generales.

Gastos varios de seguros

Gastos varios de Seguros	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Vida	232,411	193,343	20.2%	130,269	115,284	13.0%
% Gastos varios /PE	7.9%	7.4%		8.5%	8.9%	
Generales	245,779	213,012	15.4%	123,468	105,384	17.2%
% Gastos varios /PE	6.1%	5.3%		5.7%	4.9%	
Otros Segmentos	-109,892	-118,515	-7.3%	-55,752	-60,591	-8.0%
Gastos varios de Seguros Consolidados	368,297	287,840	28.0%	197,984	160,077	23.7%
% Gastos varios /PE	3.8%	3.3%		3.9%	3.6%	

En el trimestre los gastos varios de seguros presentan un incremento en el indicador de 300 pbs, debido a unos mayores gastos de asistencias en el segmento de generales por el incremento en vehículos expuestos, así como una mayor movilidad, incrementos de contribuciones técnicas de la solución de SOAT en Colombia y mayores costos de reaseguro no proporcional en Chile por crecimiento de negocios hipotecarios.

Es importante destacar que en el segmento de Vida se continúan realizando inversiones para elementos de protección y prevención por COVID en la ARL, esta inversión alcanza COP 36,100 millones en el trimestre.

Resultado Técnico

Resultado técnico	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Vida	111,604	384,590	-71.0%	20,498	217,010	-90.6%
RT/PE	3.8%	14.7%		1.3%	16.7%	
Generales	543,178	627,997	-13.5%	296,025	352,414	-16.0%
RT/PE	13.5%	15.7%		13.7%	16.5%	
Salud	351,497	256,733	36.9%	202,214	115,007	75.8%
RT/PE	10.0%	9.8%		10.9%	8.8%	
Otros Segmentos	23,479	24,994	-6%	8,484	5,367	58.1%
Resultado técnico Consolidados	1,029,758	1,294,315	-20.4%	527,221	689,798	-23.6%
RT/PE	10.6%	14.7%		10.3%	15.3%	

El resultado técnico de la compañía se vio impactado por la mayor siniestralidad, durante el trimestre la siniestralidad COVID representó un 16.0% frente a la prima devengada y fue compensado parcialmente por menores comisiones, disminuciones en la siniestralidad no-COVID de Salud y EPS, e ingresos en la EPS por compensación de tarifa del PBS así como reintegros del NO PBS.

Se resalta el desempeño técnico de las soluciones de empresas y autos, que aún retornando a niveles de siniestralidad pre-pandemia presenta márgenes similares a los del 2020, así como en el segmento Salud el aporte en resultado técnico de la compañía de Ayudas Diagnosticas que ha presentado incrementos de ingresos y márgenes operativos por los servicios de pruebas COVID.

Gastos administrativos

Gastos administrativos	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Vida	445,083	482,768	-7.8%	217,333	266,924	-18.6%
% Gasto admon. / PE	15.2%	18.4%		14.2%	20.6%	
Generales	652,324	637,186	2.4%	335,996	315,487	6.5%
% Gasto admon. / PE	16.2%	15.9%		15.6%	14.8%	
Salud	276,312	241,878	14.2%	151,566	128,387	18.1%
% Gasto admon. / Ingresos	7.9%	9.3%		8.1%	9.9%	
Otros Segmentos	28,574	27,428	4.2%	11,236	7,328	53.3%
Consolidados	1,402,293	1,389,260	0.9%	716,131	718,126	-0.3%
% Gasto admon. / PE	14.4%	15.8%		14.0%	16.0%	

Durante el trimestre el indicador de gastos continúa evidenciando los esfuerzos e iniciativas realizados desde el inicio de la pandemia y que se reflejan en menores gastos inmobiliarios, mercadeo, honorarios, relaciones públicas, entre otros. El eje fundamental de estas iniciativas se basa en la transformación del modelo operativo que se traduce en mayor productividad.

Es importante resaltar que el crecimiento del segmento Salud se da por inversiones en tecnología y en proyectos que permiten una adecuada gestión de poblaciones en la EPS, así como incrementos de gastos en las compañías de IPS y Ayudas Diagnosticas que apalancan la prestación de servicios por COVID.

Resultado Inversiones

Resultado Inversiones	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Vida	332,662	335,886	-1.0%	188,943	171,009	10.5%
Generales	166,079	285,989	-41.9%	99,609	205,873	-51.6%
Salud	2,834	14,163	-80.0%	3,750	11,356	-67.0%
Otros Segmentos	2,917	4,873	-40.1%	1,854	1,417	30.9%
Resultado Consolidado	504,492	640,911	-21.3%	294,157	389,654	-24.5%
Saldo Inversiones consolidado	15,146,459	13,705,834	10.5%	15,146,459	13,705,834	10.5%

Portafolio por País	Arg	Br	Ch	Col	SV	Mx	Pan	RD	Uru
Tasa de Retorno*	53.4%	2.6%	-6.2%	7.4%	5.2%	1.5%	4.4%	5.9%	0.7%
Valor de Portafolio**	14,120	337	152,998	11,967,277	108	3,640	140	1,871	2,239

*Retornos acumulados del trimestre expresados en EA

**Cifras en moneda local millones

El segundo trimestre de 2021 estuvo enmarcado por una continuación de las tendencias evidenciadas en Latinoamérica durante el comienzo del año. Las tasas de interés de los títulos de renta fija continuaron al alza, afectando principalmente los rendimientos de los portafolios de Chile y México donde el incremento acumula cerca de 200 puntos básicos en el primer semestre del año. Los portafolios de las compañías en Colombia, que representan el 78% del total consolidado, tuvieron un comportamiento positivo durante el trimestre gracias a la estrategia de clasificación de inversiones, el incremento de la inflación en Colombia de 2.2% a 3.63% entre junio de 2020 y 2021 y los beneficios en las inversiones en activos de mercados privados.

Se resalta que la continuación en el alza en los niveles de tasas de interés de los activos de renta fija genera perspectivas positivas en el mediano plazo en la medida que se podrán realizar reinversiones a mejores niveles de tasa. La estrategia de inversión se ha posicionado progresivamente para beneficiarnos de esta dinámica en la medida en que se vaya materializando.

Otros factores relevantes en la reducción del ingreso de inversiones fueron: 1) Depreciaciones trimestrales del tipo de cambio local frente al dólar menores comparativamente en el 2021Q2 frente al 2020Q2 en Brasil (depreciación de 5.0% en 2020Q2 vs -12.2% en 2021Q2) y República Dominicana (8.1% vs 0.0%) y 2) Impactos negativos en las inversiones como consecuencia del incremento del riesgo país en países como Argentina (EMBI 1596 puntos), Colombia (EMBI de 247 puntos tras reducción de calificación por debajo de grado de inversión por Fitch y S&P) y El Salvador (EMBI 721 luego del estancamiento en las negociaciones con el FMI por la ley Bitcoin).

Otros | no operativos | Endeudamiento

Otros	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Amortizaciones y Depreciaciones	-110,265	-114,709	-3.9%	-55,232	-56,608	-2.4%
Dividendos	533	118	354%	281	1	50406%
Intereses	-46,566	-61,875	-25%	-24,012	-30,317	-21%
Obligaciones financieras y Títulos emitidos	1,170,315	1,300,562	-10%	1,170,315	1,300,562	-10%
Costo deuda (anualizado)	IPC +4.1%	IPC +4.0%				
Otros ingresos/gastos No operativos	72,860	37,175	96%	9,202	12,516	-26%
Impuestos a las ganancias	-49,269	-114,155	-57%	-25,684	-101,095	-75%

* Costo deuda (anualizado) corresponde a los bonos emitidos por Suramericana

Los intereses reflejan una disminución en el trimestre, principalmente en el segmento Holding por el menor saldo de deuda tras el pago en el 2T 2020 de la primera serie de los bonos emitidos en 2016, por un valor de COP 147,998 millones.

En cuanto a los impuestos a las ganancias, estos presentaron en el trimestre una tasa efectiva de 72.4% mientras que el mismo período del año anterior se ubicó en 35.2% debido a una menor participación de utilidades antes de impuestos de las compañías con menores tasas de tributación como EPS y Vida Colombia.

Utilidad Neta | ROTE

Utilidad Neta	jun-21	jun-20	%Var	2T 2021	2T 2020	%Var
Utilidad neta consolidada	-750	292,520	-100.3%	9,802	185,823	-94.7%
Amortización intangibles M&A	-21,723	-27,113	-19.9%	-10,948	-13,234	-17.3%
Utilidad neta ajustada	20,973	319,634	-93.4%	20,749	199,057	-89.6%
Patrimonio Controlante	5,016,651	5,065,398	-1.0%	5,016,651	5,186,800	-3.3%
Patrimonio Tangible	3,935,405	4,105,554	-4.1%	3,935,405	4,105,554	-4.1%
ROE Ajustado (12m)	-0.7%	11.3%		-0.7%	11.3%	
ROTE Ajustado (12m)	-0.9%	14.2%		-0.9%	14.2%	

suramericana



Estados financieros intermedios condensados
consolidados de Suramericana S.A. al 30 de junio de
2021 con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de
diciembre de 2020

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	5
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS.....	6
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	7
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	15
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	15
1.1. Grupo empresarial	18
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	19
2.1. Declaración de cumplimiento	19
2.2. Bases de presentación.....	20
2.2.1 Bases de medición y presentación	20
2.2.2 Principios de consolidación.....	21
2.2.3. Reclasificaciones	22
2.2.4. Moneda	23
2.3. Políticas contables significativas	24
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	25
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	29
4.1 Nueva normatividad incorporadas al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación debe ser evaluada de manera obligatoria en periodos posteriores del 1 de enero de 2021	29
4.2 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia	29
4.3 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia	32
NOTA 5. CONTEXTO, EVALUACIÓN Y GESTIÓN DE IMPACTOS ASOCIADOS AL COVID 19	33
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	48
6.1. Activos financieros	48
6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo.....	50
6.1.2. Inversiones.....	50
6.1.3. Otras cuentas por cobrar	52
6.1.4. Deterioro de los activos financieros	52
6.2. Pasivos financieros	53
6.2.1 Obligaciones financieras	54
6.2.2 Otras cuentas por pagar	55
6.2.3 Cuentas por pagar a partes relacionadas	55
6.2.4 Títulos emitidos.....	56

NOTA 7. INSTRUMENTOS DERIVADOS	57
7.1. Instrumentos financieros derivados	57
NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS.....	58
8.1. Activos por contratos de seguros.....	58
8.2. Activos por contratos de reaseguro	59
8.3. Ingreso por primas	59
8.4. Gasto por siniestros retenidos	60
8.5. Costos y gastos de seguros.....	61
8.6. Pasivos por contratos de seguros.....	62
8.6.1. Cuentas por pagar actividad aseguradora	62
8.6.2. Reservas técnicas contratos de seguros	62
8.7. Pasivos por contratos de reaseguros	63
NOTA 9. IMPUESTOS	63
9.1 Normatividad aplicable	63
9.2. Impuestos corrientes.....	70
9.3. Impuestos diferidos.....	71
9.4. Movimiento del impuesto diferido	73
9.5. Impuesto reconocido en el resultado del período.....	74
9.6. Conciliación de la tasa efectiva	75
NOTA 10. COSTO DE ADQUISICIÓN DIFERIDO (DAC)	76
NOTA 11. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS	77
11.1. Subsidiarias.....	77
11.1.1. Cambios en la participación de las inversiones.....	78
11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	80
11.2.1. Saldo de la inversión.....	80
11.2.2. Información financiera de las asociadas y negocios conjuntos	81
11.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos	81
NOTA 12. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS	81
NOTA 13. ACTIVOS INTANGIBLES	82
13.1 Otros activos intangibles	82
13.2 Plusvalía.....	84
NOTA 14. OTROS ACTIVOS	85
14.1 Inventarios.....	85
14.2. Propiedades de inversión.....	85

14.3. Otros activos no financieros.....	85
14.4 Efectivo restringido	86
NOTA 15. INGRESOS DIFERIDOS (DIL)	86
NOTA 16. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS	86
NOTA 17. OTROS RESULTADOS INTEGRALES	87
NOTA 18. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA.....	87
NOTA 19. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	88
19.1 Segmentos sobre los que se deben informar.....	88
19.1.1. Corporativos	88
19.1.2. Seguros:	88
19.1.3. Servicios:.....	88
19.2 Información sobre segmentos de operación	89
19.3 Información geográfica	94
NOTA 20. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES.....	95
20.1 Ingresos por comisión	95
20.2 Comisiones a intermediarios.....	95
NOTA 21. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS	96
21.1. Ingresos por prestación de servicios	96
21.2. Costos por prestación de servicios.....	97
NOTA 22. RESULTADO FINANCIERO	97
NOTA 23. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	98
NOTA 24. HONORARIOS	99
NOTA 25. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	99
NOTA 26. COMBINACIONES DE NEGOCIOS.....	100
NOTA 27. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	101
NOTA 28. GESTIÓN DE CAPITAL.....	102
NOTA 29. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	102
NOTA 30. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	103
30.1. Partes Relacionadas	103
30.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias.....	103
30.3 Honorarios de la junta directiva y comités de junta	106
30.4 Remuneración del personal clave	107

NOTA 31. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	107
NOTA 32. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	107
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)	108

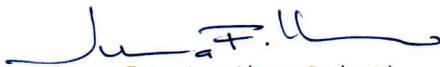
RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la compañía al 30 de junio de 2021, con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de diciembre de 2020. Para la preparación de esos estados financieros intermedios condensados, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado intermedio condensado de situación financiera consolidado al 30 de junio de 2021, y del estado intermedio condensado de resultados consolidado del ejercicio y el estado intermedio condensado de resultado integral consolidado, estado intermedio condensado de cambios en el patrimonio consolidado y estado intermedio de flujos de efectivo consolidado por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

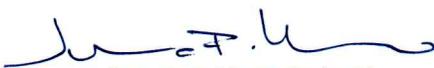
Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con los ejercicios terminados al 30 de junio de 2021, 30 de junio y 31 de diciembre de 2020 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la compañía.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Dario Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T



Informe de Revisión de Información Financiera Intermedia

Señores:
Accionistas de Suramericana S.A.

Introducción

He revisado los estados financieros consolidados condensados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado intermedio condensado de situación financiera consolidado al 30 de junio de 2021 y los correspondientes estados intermedios condensados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujo de efectivo por el período de seis meses terminado en esa fecha; y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y correcta presentación de esta información financiera intermedia, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Mi responsabilidad es emitir una conclusión sobre este reporte de información financiera intermedia, fundamentada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He efectuado mi revisión de acuerdo con la norma internacional de trabajos de revisión 2410 *Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad* aceptada en Colombia. Una revisión de la información financiera a una fecha intermedia consiste principalmente en hacer indagaciones con el personal de la Compañía responsable de los asuntos financieros y contables; y en aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. El alcance de una revisión es sustancialmente menor al examen que se practica a los estados financieros al cierre del ejercicio, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. En consecuencia, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Como resultado de mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta no presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada de Suramericana S.A. al 30 de junio de 2021, los resultados consolidados de sus operaciones y sus flujos consolidados de efectivo por el período de seis meses terminado en esa fecha, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



Otra Información

Los formatos que serán transmitidos a la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) han sido revisados por mí, previo a la firma digital de los mismos en formato XBRL y PDF, de acuerdo con la Circular 038 de 2015 y sus modificatorias. La información contenida en los mencionados formatos es concordante con la información financiera intermedia adjunta al presente informe.

A handwritten signature in grey ink, appearing to read 'Magda Quijano', is positioned above the printed name.

Magda Johanna Quijano Martínez
Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional 163940 - T

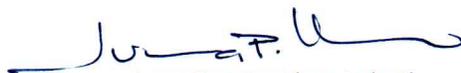
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
12 de agosto de 2021

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Situación Financiera Consolidado
 30 de junio de 2021
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2020)
 (Expresado en millones de pesos colombianos)

Activos	Nota	Junio 2021	Diciembre 2020
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	1,270,418	1,652,456
Inversiones	6.1.2	15,146,459	14,407,093
Instrumentos derivados	7.1	3,167	58,085
Activos por contratos de seguros	8.1	4,378,911	4,498,134
Activos por contratos de reaseguro	8.2	4,940,462	4,788,680
Otras cuentas por cobrar	6.1.3	1,497,576	1,324,107
Activos por impuestos corrientes	9.2	213,699	83,737
Activos no corrientes disponibles para la venta		17,749	18,886
Costo de adquisición diferido	10	895,404	901,593
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	11.2.1	5,636	3,755
Propiedades y equipos		1,075,848	1,062,607
Activos por derechos de uso	12	370,767	364,553
Otros activos intangibles	13.1	476,812	438,959
Activos por impuestos diferidos	9.3	167,790	126,236
Otros activos	14	189,750	241,750
Plusvalía	13.2	604,434	570,595
Total activos		31,254,882	30,541,226
Pasivos			
Obligaciones financieras	6.2.1	321,760	395,185
Instrumentos derivados	7.1	10,735	3,638
Pasivos por arrendamientos	12	338,260	344,050
Pasivos por contratos de seguros	8.6	20,427,159	19,600,133
Pasivos por contratos de reaseguro	8.7	1,260,961	1,310,004
Otras cuentas por pagar	6.2.2	1,420,467	1,529,559
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2.3	235,000	-
Pasivos por impuestos corrientes	9.2	53,517	107,724
Beneficios a empleados		398,840	458,291
Provisiones		223,043	180,685
Ingresos diferidos (DIL)	15	447,102	474,281
Títulos emitidos	6.2.4	848,555	846,517
Pasivo por impuestos diferidos	9.3	245,196	218,312
Total pasivos		26,230,595	25,468,379
Patrimonio			
Capital emitido		50	50
Prima de emisión		1,611,794	1,611,794
Reservas		2,949,817	3,094,736
Utilidad del ejercicio		(938)	211,301
Ganancias acumuladas		(44,362)	(201,853)
Otras participaciones en el patrimonio	17	500,290	349,370
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		5,016,651	5,065,398
Participaciones no controladoras	18	7,636	7,449
Patrimonio total		5,024,287	5,072,847
Total patrimonio y pasivos		31,254,882	30,541,226

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 – T


 Magda Johanna Quijano Martínez
 Revisor Fiscal
 T.P. 163940 – T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.
 Estado Intermedio Condensado de Resultados Consolidado
 30 de junio de 2021
 (Con cifras comparativas al 30 de junio de 2020)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Primas emitidas	8.3	9,731,488	8,784,949	5,126,231	4,494,855
Primas de seguros		6,945,329	6,596,034	3,669,481	3,412,190
Primas y servicios de salud		2,786,159	2,188,915	1,456,750	1,082,665
Primas cedidas en reaseguro	8.3	(1,605,711)	(1,495,336)	(927,344)	(888,971)
Primas retenidas (netas)		8,125,777	7,289,613	4,198,887	3,605,884
Reservas netas de producción		164,701	107,344	98,357	20,077
Primas retenidas devengadas		8,290,478	7,396,957	4,297,244	3,625,961
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado		423,872	479,713	213,802	155,238
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	6.1.2	129,192	188,016	102,814	244,102
Ingresos por comisiones	20.1	282,386	235,347	143,220	117,970
Prestación de servicios	21.1	6,450	5,224	2,674	1,140
Participaciones en compañías asociadas, negocios conjuntos		(1,061)	(97)	(274)	(207)
Ganancias en venta de inversiones	6.1.2	(14,703)	8,363	(6,952)	5,131
Derivados de cobertura		(3,271)	(1,187)	(957)	1,193
Diferencia en cambio	22	(14,466)	(1,319)	(16,215)	(2,223)
Otros ingresos		156,444	117,518	54,349	52,321
Ingresos		9,255,321	8,428,535	4,789,705	4,200,626
Siniestros totales	8.4	(6,469,841)	(5,329,231)	(3,353,853)	(2,414,285)
Siniestros de seguros		(3,885,526)	(3,302,065)	(2,021,727)	(1,398,128)
Siniestros de servicios de salud		(2,584,315)	(2,027,166)	(1,332,126)	(1,016,157)
Reembolso de siniestros	8.4	628,968	718,323	324,218	259,311
Siniestros retenidos		(5,840,873)	(4,610,908)	(3,029,635)	(2,154,974)
Comisiones a intermediarios	20.2	(1,264,750)	(1,338,602)	(648,752)	(680,579)
Costos y gastos de seguros	8.5	(437,705)	(356,211)	(226,843)	(194,019)
Costos por prestación de servicios	21.2	(85,299)	(82,347)	(43,167)	(36,057)
Gastos administrativos	23	(663,677)	(689,515)	(340,784)	(372,476)
Beneficios a empleados		(637,342)	(617,178)	(319,547)	(303,180)
Honorarios	24	(121,212)	(101,628)	(65,724)	(50,840)
Intereses	22	(46,566)	(61,875)	(24,012)	(30,317)
Depreciación y amortización		(110,265)	(114,709)	(55,232)	(56,608)
Otros gastos		887	(48,887)	(523)	(34,658)
Gastos		(9,206,802)	(8,021,860)	(4,754,219)	(3,913,708)
Ganancia, antes de impuestos		48,519	406,675	35,486	286,918
Impuestos a las ganancias	9.5	(49,269)	(114,155)	(25,684)	(101,095)
Ganancia neta		(750)	292,520	9,802	185,823
Ganancia de la controladora		(938)	291,741	9,543	185,014
Ganancia no controladora	18	188	779	259	809
Ganancias por acción					
Utilidad neta por acción	25	(9,400)	2,923,577		

La ganancia neta por acción está expresada en pesos colombianos.

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 – T


 Magda Johanna Quijano Martínez
 Revisor Fiscal
 T.P. 163940 – T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.

Estado Intermedio Condensado de Resultado Integral Consolidado

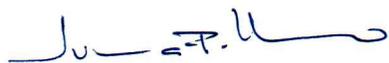
Al 30 de junio de 2021

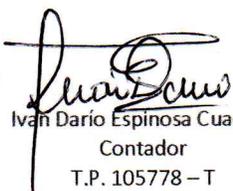
(Con cifras comparativas al 30 de junio de 2020)

(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Junio 2021	Junio 2020
Ganancia (pérdida)	(750)	292,520
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio	(22,980)	5,747
Otro resultado integral, neto de impuestos, ganancias por revaluación	104	(1,039)
Otro resultado integral, neto de impuestos, (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	-	510
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	88	3,108
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(22,788)	8,326
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, netas de impuestos	173,246	81,515
Ganancias por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	-	-
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	173,246	81,515
Total otro resultado integral	150,458	89,841
Resultado integral total	149,708	382,361
Resultado integral atribuible a:		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	149,982	382,462
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	(274)	(101)

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T


Magda Johanna Quijano Martínez
Revisor Fiscal
T.P. 163940 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.

Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Consolidado

Al 30 de junio de 2021

(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia (pérdida) del periodo	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2021	50	1,611,794	(201,853)	349,370	219,137	2,875,599	211,301	5,065,398	7,449	5,072,847
Otro resultado integral	-	-	-	150,920	-	-	-	150,920	(462)	150,458
Pérdida del periodo	-	-	-	-	-	-	(938)	(938)	188	(750)
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	150,920	-	-	(938)	149,982	(274)	149,708
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	211,301	-	-	-	(211,301)	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.534.968 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 33 del 25 de marzo de 2021 en Suramericana S.A.:	-	-	(235,000)	-	-	-	-	(235,000)	-	(235,000)
Apropiación de reservas por resultados del año 2020	-	-	144,919	-	33,657	(178,576)	-	-	-	-
Incrementos (disminuciones) por otros cambios en el patrimonio	-	-	36,271	-	-	-	-	36,271	461	36,732
Saldo al 30 de junio de 2021	50	1,611,794	(44,362)	500,290	252,794	2,697,023	(938)	5,016,651	7,636	5,024,287

SURAMERICANA S.A.

Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Consolidado

Al 30 de junio de 2020

(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020	50	1,611,794	(38,195)	297,855	205,250	2,548,844	390,571	5,016,169	7,260	5,023,429
Otro resultado integral	-	-	-	90,722	-	-	-	90,722	(881)	89,841
Ganancia del ejercicio	-	-	-	-	-	-	291,741	291,741	779	292,520
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	90,722	-	-	291,741	382,463	(102)	382,361
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	390,571	-	-	-	(390,571)	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2.205.063 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 32 del 26 de marzo de 2020 en Suramericana S.A.:	-	-	(220,041)	-	-	-	-	(220,041)	-	(220,041)
Apropiación de reservas por resultados del año 2019	-	-	(480,504)	-	11,069	469,435	-	-	-	-
Ajuste por reconocimiento de IFRIC23	-	-	(564)	-	-	-	-	(564)	-	(564)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios en el patrimonio	-	-	8,773	-	-	-	-	8,773	1,588	10,361
Saldo al 30 de junio de 2020	50	1,611,794	(339,960)	388,577	216,319	3,018,279	291,741	5,186,800	8,746	5,195,546

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T



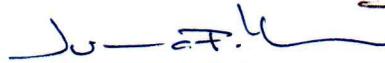
Magda Johanna Quijano Martínez
Revisor Fiscal
T.P. 163940 – T

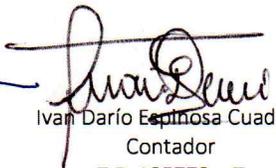
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Flujo de Efectivo Consolidado
Al 30 de junio de 2021
(Con cifras comparativas al 30 de junio de 2020
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Junio 2021	Junio 2020
Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación		
Ganancia (Pérdida) del periodo	(750)	292,520
Ajustes para conciliar la ganancia		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	49,269	114,155
Ajustes por costos financieros	46,566	61,875
Ajustes por reservas de seguro	675,243	763,421
Ajustes por incrementos en los inventarios	(414)	(30,228)
Ajustes por la disminución (incremento) en cuentas por cobrar la actividad aseguradora	109,174	(197,268)
Ajustes por la disminución (incremento) de cuentas por cobrar de origen comercial	(170,391)	(67,640)
Ajustes por incrementos de cuentas por pagar de origen comercial	(109,093)	34,452
Ajustes por disminución en cuentas por pagar la actividad aseguradora	(49,042)	(13,203)
Ajustes por disminuciones en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	-	1
Ajustes por disminuciones en otros activos y pasivos no financieros	22,822	(27,377)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	110,265	114,709
Ajustes por deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo	2,068	40,173
Ajustes por provisiones	(17,094)	40,131
Ajustes por ganancias (pérdidas) de moneda extranjera no realizadas	(55,150)	(27,288)
Ajustes por ganancias del valor razonable	(125,921)	(186,830)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	1,061	97
Ajustes por rendimientos financieros del portafolio de inversiones	(401,041)	(487,819)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	88,322	131,361
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones	87,572	423,881
Dividendos recibidos asociadas		
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	2,416,248	2,973,409
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(2,666,169)	(2,928,076)
Intereses recibidos	270,503	414,957
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(115,589)	(32,159)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(125,353)	(111)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	(132,788)	851,901
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(3,118)	(1,327)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo	10,094	1,190
Compras de propiedades y equipo	(44,480)	(45,355)
Compras de activos intangibles	(63,521)	(63,132)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(13,781)	(46,145)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	14,258	-
Dividendos recibidos Instrumentos financieros	(395)	118
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	(100,943)	(154,651)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos	290	70,433
Reembolsos de préstamos	(78,356)	(148,149)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(42,602)	(41,487)
Dividendos pagados	-	(56,100)
Intereses pagados	(27,639)	(40,027)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	(148,307)	(215,330)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(382,038)	481,920
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1,652,456	1,500,908
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1,270,418	1,982,828

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 – T


Magda Johanna Quijano Martínez
Revisor Fiscal
T.P. 163940 – T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 30 de junio de 2021 (con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de diciembre de 2020). Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción.

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en adelante Grupo SURA.

El 29 de mayo de 2019, se realizó la inscripción en el registro mercantil de la Cámara de Comercio de Medellín, de la Escritura Pública N° 1598 del 2 de mayo de 2019 otorgada ante la Notaría Veinticinco del Círculo de Medellín, en cuyo contenido consta la reforma de los Estatutos de la Sociedad, aprobada por la Asamblea de Accionistas, en su reunión ordinaria llevada a cabo el 21 de marzo de 2019.

La siguiente es la composición accionaria de la Compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles lo hará en acciones, cuotas o cualquier otro tipo de participación en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, aseguramiento en servicios de salud, seguridad social, gestión integral de riesgos y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

Además de Colombia, Suramericana cuenta con inversiones estratégicas en México, El Salvador, República Dominicana, Panamá, Brasil, Argentina, Chile, Uruguay y Bermudas.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1,000,000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y

con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de la Compañía.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El pasado 23 de junio de 2020, cumplidos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

En el mes de octubre de 2019, la Junta Directiva y la administración de Suramericana iniciaron el proceso de aprobaciones y autorizaciones tendientes a llevar a cabo un proceso de escisión mediante el cual su filial colombiana Seguros de Vida Suramericana S.A., en calidad de escidente, transferiría en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A., en calidad de beneficiaria, una parte de su patrimonio representado en ese momento por un portafolio de inversiones con un valor estimado de COP \$490,000 millones de pesos, más sus rendimientos a futuro.

La Superintendencia Financiera de Colombia notificó mediante la Resolución 440 del 4 de mayo de 2020 su decisión de aprobar esta transacción. A partir de esta autorización se dio continuidad a los trámites necesarios para que todos los efectos de la operación de escisión se perfeccionaran al cierre del mes de mayo. Particularmente, la operación contable, tal y como está plasmado en el compromiso de escisión suscrito entre las partes, se perfeccionó con base a las cifras que arrojó la contabilidad de éstas el 31 de mayo, último día del mes de la fecha efectiva, que para este propósito se dio el día 22 de mayo con la inscripción de la escisión en el registro mercantil de la Cámara de Comercio. Los activos transferidos mediante la escisión finalmente ascendieron a \$504,700 millones de pesos.

Durante el mes de julio de 2020, Suramericana S.A. adquirió, a través de su filial Suramericana Uruguay S.A., el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., de las que eran propietarias cuatro personas naturales con domicilio en la República de Uruguay. El precio de la operación fue aproximadamente de 1,4 millones de dólares. Estas sociedades están domiciliadas y regidas por las leyes de la República de Uruguay y se dedican a la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no a la actividad aseguradora. Actualmente ambas compañías se presentan al mercado como Centro de Asistencia de Seguros Sura (CASS), y a través de ellas, se desarrollarán y estructurarán servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros SURA en dicho país.

Para dicha adquisición, Suramericana S.A., realizó durante el mes de julio de 2020 una capitalización a Suramericana Uruguay S.A. por valor de \$4,261 millones de pesos, y a raíz de ello quedaron un total de 49,498,313 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una, de las cuales Suramericana S.A. tiene 49,491,147 acciones, correspondiente al 99.99% de la participación, y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. tiene 7,166 acciones, correspondientes al 0.01% de la participación en la sociedad.

El día 24 de septiembre de 2020, Suramericana S.A. realizó la capitalización de su subsidiaria Chilean Holding Suramericana SPA. por un valor de \$28,091 millones de pesos, mediante la emisión de 5.823 acciones ordinarias nominativas, quedando con un total de 6,964 acciones equivalentes al 100% de la participación en el capital. El objetivo de la capitalización realizada fue destinar los recursos al pago parcial de una obligación que dicha compañía contrajo en el pasado con Seguros Generales Suramericana S.A., filial en Chile, para simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas.

Para finales del tercer trimestre de 2020, la Asamblea General de Accionistas de la subsidiaria Inversiones Suramericana Colombiana S.A.S. (antes Financia Expreso S.A.), declaró la disolución de dicha sociedad y en consecuencia se inició el respectivo trámite de liquidación voluntaria, debidamente registrado en Cámara de Comercio de Medellín a principios de octubre. Esta operación cuyo objeto social consistía en la realización de inversiones sobre toda clase de bienes muebles y/o inmuebles por cuenta propia o de terceros; era controlada de forma indirecta, a través de las subsidiarias Seguros Generales Suramericana S.A. con el 94.9% y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. con el 5.09%; a partir de la adquisición de las operaciones de Royal & Sun Alliance (RSA) en Colombia. La solicitud de inscripción de la liquidación de dicha Compañía, y la correspondiente cancelación del registro mercantil ante la Cámara de Comercio de Medellín se realizó el 23 de diciembre de 2020.

Como otros hechos destacados en las filiales durante el año 2020, Gustavo Espósito, quien se venía desempeñando como Director de Negocios, asumió la Presidencia de la filial de Chile, en reemplazo de Sebastian Dabini. Por su parte, Jorge Andrés Mejía, quien venía desempeñándose como Presidente de la filial en Panamá, pasó a liderar la filial en Brasil, en reemplazo de Thomas Batt, y Carolina Cuenca Armella, quien se desempeñaba como Vicepresidente del Negocio en Panamá, asumió la Presidencia en reemplazo de Jorge Andrés Mejía.

Durante el año 2021 con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas Brasileñas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce), Suramericana realizó una capitalización escalonada a través de Inversiones Sura Brasil Participações por la suma de \$36,215 millones de pesos, la cual a su vez transfirió el total de este capital a la compañía Seguros Sura S.A. radicada en este mismo país.

El 4 de junio de 2021, la filial Chilean Holding Suramericana Spa adquirió de Cargill Chile Limitada 1.647 acciones de la sociedad denominada Seguros Generales Suramericana S.A., con lo cual Suramericana S.A. aumentó su participación indirecta en dicha aseguradora quedando como propietario, de manera directa e indirecta, del 100% de su capital.

El 28 de junio de 2021, la subsidiaria Ayudas Diagnósticas SURA S.A.S. realizó una inversión en la sociedad Vaccigen S.A.S., ahora conocida y promocionada como Vaxthera, empresa centrada en ciencia y experta en biotecnología; la participación adquirida en esta fecha es equivalente al 40% del capital, sin embargo, se tienen proyectadas nuevas capitalizaciones en el corto y mediano plazo, por lo que esta proporción se modificará conforme a su realización. Se estima que en una primera etapa se realicen inversiones totales hasta por aproximadamente 54 Millones de Dólares.

Nombramientos recientes y cambios en el comité directivo de Suramericana

Según consta en el acta N° 150 de la junta directiva, mediante reunión realizada el 19 de marzo de 2020 se nombró como nueva presidenta de la compañía a partir del 1 de abril de 2020 a Juan Francisca Llano Cadavid, en reemplazo de Gonzalo Alberto Pérez Rojas quien pasó a presidir a Grupo Sura a partir de esta fecha; Juana Francisca continuó desempeñando su anterior cargo de Vicepresidenta de Seguros hasta el 31 de marzo.

Mediante reunión de la junta directiva el pasado 31 de marzo de 2020 y según consta en el acta N° 151, se nombró como nuevo Vicepresidente de Seguros a partir del 1 de abril a John Jairo Uribe Velásquez, en reemplazo de Juana Francisca Llano Cadavid.

Mediante el acta N° 32 de la asamblea de accionistas desarrollada el 26 de marzo de 2020, se formalizó el nombramiento de Gonzalo Alberto Pérez Rojas como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de David Bojanini García a quien también sucedió en la presidencia del Grupo Sura.

Mediante el acta N° 33 de la asamblea de accionistas desarrollada el 25 de marzo de 2021, se formalizó el nombramiento de David Yanovich Wancier como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de Jaime Humberto López.

Mediante el acta N° 34 de la asamblea de accionistas desarrollada el 11 de junio de 2021, se formalizó el nombramiento de Marcela Eslava Mejía como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir de esa misma fecha, en reemplazo de Juan Carlos Echeverry Mejía.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo SURA.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Compañía	Tipo de Entidad	Junio	Diciembre	País	Moneda Funcional
		2021	2020		
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros de personas	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros generales	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
EPS Suramericana S.A.	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	La inversión en bienes muebles e inmuebles	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Compañía de seguros de vida	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Generales Suramericana S.A.	Compañía de seguros generales	100%	99%	Chile	Peso Chileno
Chilean Holding Suramericana SPA	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Sura, S.A. de C.V.	Operaciones de seguros en general	100%	100%	México	Peso Mexicano
Santa Maria del Sol S.A.	Inversiones	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Inversiones	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Operaciones de seguros, coaseguros y reaseguros en general sobre toda clase de riesgos	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Sura S.A.	Operaciones de seguros en general	99%	99%	Argentina	Peso Argentino

Compañía	Tipo de Entidad	Junio	Diciembre	País	Moneda Funcional
		2021	2020		
Seguros Suramericana, S.A.	Seguros	100%	100%	Panamá	Dólar
Servicios Generales Suramericana S.A.	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	100%	100%	Panamá	Dólar
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	Seguros de personas	97%	97%	El Salvador	Dólar
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	97%	97%	El Salvador	Dólar
Seguros Sura S.A.	Operación en seguros de personas y daños	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Inversiones SURA Brasil Participações LTDA.	Inversionista	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Suramericana Uruguay S.A.	Inversiones	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Vinnyc S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Russman S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Seguros Sura S.A.	Seguros	100%	100%	República Dominicana	Peso Dominicano
Sura RE Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar
Sura SAC Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar

Restricciones legales y regulatorias

Las subsidiarias de Suramericana no tienen ninguna restricción para transferir dividendos a la compañía matriz.

Suramericana y sus subsidiarias no tienen restricciones significativas en su capacidad para acceder o usar sus activos y liquidar sus pasivos diferentes a los resultantes de los marcos regulatorios, los cuales requieren un mínimo de capital.

La filial de Argentina actualmente tiene restricciones de salida de flujo de capitales por disposiciones que en materia cambiaria ha adoptado el gobierno.

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados de Suramericana S.A., por el período de seis meses terminado al 30 de junio de 2021, han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), compiladas y actualizadas en el Decreto 2270 de 2019, expedidas por Decreto 2420 de 2015 y modificatorias. Estas normas de contabilidad y de información financiera, corresponden a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), en las versiones aceptadas por Colombia a través de los mencionados Decretos.

La aplicación de dichas normas internacionales en Colombia está sujeta a algunas excepciones establecidas por regulador y contenidas en el Decreto 2420 de 2015 y modificatorios. Estas excepciones varían dependiendo del tipo de compañía y son las siguientes:

Excepciones aplicables a todos los preparadores de información financiera.

El artículo 2.1.2 del Decreto 2420 de 2015 adicionado por el Decreto 2496 de 2015 y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019 requiere la aplicación del artículo 35 de la Ley 222 de 1995, que indica que las participaciones en subsidiarias deben reconocerse en los estados financieros separados por el método de la participación, descartando las opciones del costo o valor razonable que dispone la NIC 27.

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Bases de presentación

2.2.1 Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada.

Presentación de estados financieros

Los estados financieros consolidados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera consolidado presenta activos y pasivos atendiendo su liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados consolidado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.2.2 Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 30 de junio de 2021, 30 de junio y 31 de diciembre de 2020. Suramericana consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por Suramericana. El control existe cuando Suramericana o alguna de las compañías que la conforman tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de otra entidad, con el propósito de obtener beneficios, y está expuesta, o tiene derecho a los rendimientos variables producto del resultado de estas actividades. Las actividades relevantes generalmente son las actividades de operación y financiación.

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en pesos colombianos, que es a la vez la moneda funcional y de presentación de Suramericana. Cada subsidiaria de Suramericana tiene su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros separados utilizando esta moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Suramericana, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que Suramericana adquiere el control hasta la fecha en que se da la pérdida de este.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intra grupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso de la contraprestación transferida sobre la participación en el valor razonable de los activos netos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha en que se adquiere la influencia significativa hasta la fecha en que se da la pérdida de esta.

La participación en la ganancia o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultados, neto de impuestos, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como el exceso del valor en libros sobre el valor recuperable de la asociada, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto representa un acuerdo contractual estructurado que le otorga a Suramericana derechos sobre los activos netos del negocio objeto del acuerdo.

Cuando haga parte de un negocio conjunto, Suramericana debe reconocer en los estados financieros consolidados, su participación como una inversión, y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación, de acuerdo con la política contable de Inversiones en Asociadas y Negocios Conjunto.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación en subsidiarias que no implican la adquisición o una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.2.3. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones presentadas en estos estados financieros con relación al 30 de junio de 2020, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte para propósitos de comparación. Para este periodo, se adicionaron nuevas líneas que implican la reclasificación de conceptos relacionados con el negocio tanto en el estado de situación financiera como en el estado de resultados consolidado; este cambio se realiza dado que la administración considera que la nueva presentación mejora la calidad de la información y a su vez permite ajustarnos a mejores prácticas de presentación de informes para la industria aseguradora.

A continuación, se presenta el detalle de los saldos reclasificados:

	Junio 2020 presentado	Reclasificaciones	Junio 2020 Actual
Primas emitidas	6,596,034	2,188,915	8,784,949
Primas de seguros	6,596,034	-	6,596,034
Primas y servicios de salud	-	2,188,915	2,188,915
Primas cedidas en reaseguro	(1,495,336)	-	(1,495,336)
Primas retenidas (netas)	5,100,698	2,188,915	7,289,613
Reservas netas de producción	107,344	-	107,344
Primas retenidas devengadas	5,208,042	2,188,915	7,396,957
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	479,596	117	479,713
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	188,017	(1)	188,016
Ingresos por comisiones	236,167	(820)	235,347
Prestación de servicios	2,194,138	(2,188,914)	5,224
Participaciones en compañías asociadas, negocios conjuntos	(97)	-	(97)
Ganancias en venta de inversiones	8,363	-	8,363
Derivados de cobertura	(1,187)	-	(1,187)
Diferencia en cambio	(1,319)	-	(1,319)
Otros ingresos	120,781	(3,263)	117,518
Ingresos	8,432,501	(3,966)	8,428,535
Siniestros totales	(3,302,065)	(2,027,166)	(5,329,231)
Siniestros de seguros	(3,302,065)	-	(3,302,065)
Siniestros de servicios de salud	-	(2,027,166)	(2,027,166)
Reembolso de siniestros	718,323	-	718,323
Siniestros retenidos	(2,583,742)	(2,027,166)	(4,610,908)
Comisiones a intermediarios	(1,296,632)	(41,970)	(1,338,602)
Costos y gastos de seguros	-	(356,211)	(356,211)
Costos por prestación de servicios	(2,109,513)	2,027,166	(82,347)
Gastos administrativos	(739,619)	50,104	(689,515)
Beneficios a empleados	(617,178)	-	(617,178)
Honorarios	(186,650)	85,022	(101,628)
Intereses	(61,875)	-	(61,875)
Depreciación y amortización	(114,709)	-	(114,709)
Otros gastos	(315,908)	267,021	(48,887)
Gastos	(8,025,826)	3,966	(8,021,860)
Ganancia, antes de impuestos	406,675	-	406,675
Impuestos a las ganancias	(114,155)	-	(114,155)
Ganancia neta	292,520	-	292,520
Ganancia de la controladora	291,741	-	291,741
Ganancia no controladora	779	-	779

La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.2.4. Moneda

2.2.4.1 Funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de Grupo SURA se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional y de presentación de los estados financieros consolidados de Grupo SURA es el peso colombiano, que es la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en la estructura de costos e ingresos.

Las subsidiarias extranjeras tienen monedas funcionales diferentes al peso, las cuales son convertidas a pesos colombianos para efectos de presentación.

Los estados financieros son presentados en millones de pesos colombianos, y han sido redondeados a la unidad más cercana.

2.2.4.2 Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado de resultado excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero, y la aplicación de contabilidad de cobertura que se reconocen en otros resultados; hasta la disposición del negocio en el extranjero que se reconocerá en el resultado del periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Grupo SURA, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del período que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo, el patrimonio se convierte a la tasa histórica.

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Diciembre 2020
Peso Colombiano (COP/USD)	3,622.28	3,690.82	3,748.50	3,432.50
Peso Chileno (CLP/USD)	720.31	813.32	738.03	702.47
Peso Dominicano (DOP/USD)	57.55	54.64	57.15	58.32
Peso Mexicano (MXN/USD)	20.18	21.67	20.02	19.86
Peso Uruguayo (UYU/USD)	43.52	41.39	43.61	42.48
Peso Argentino (ARS/USD)	91.29	64.57	95.77	84.71
Real Brasileño (BRS/USD)	5.38	4.91	5.00	5.20

2.3. Políticas contables significativas

Las principales políticas contables del Grupo se describen en la sección de políticas contables del informe anual con corte al 31 de diciembre de 2020 y las mismas se han aplicado consistentemente para el periodo que comprende estos estados financieros intermedios condensados consolidados.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Los ajustes de las estimaciones contables son reconocidos en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Reservas técnicas – Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba trimestral de adecuación de pasivos, lo que refleja la mejor estimación de flujos futuros por parte de la Administración. En caso de identificar insuficiencia, los supuestos deben actualizarse y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Los gastos de adquisición son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos de seguros, con el propósito de mantener una debida asociación de los beneficios con los costos incurridos para obtenerlos. En el caso en que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se vayan a materializar, la amortización de los costos No recuperables se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basándose en las condiciones de mercado a la fecha de

suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o grupo de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

Cuando se utilizan técnicas de valoración (por ejemplo, modelos) para determinar los valores razonables, estas son validadas y revisadas periódicamente por personal calificado independiente de quienes las construyeron. Todos los modelos se certifican antes de su uso y se calibran para garantizar que los resultados reflejen datos reales y precios de mercado comparativos. En la medida de lo posible, los modelos utilizan solo datos observables; sin embargo, áreas como el riesgo de crédito (tanto el riesgo de crédito propio como el de contraparte), las volatilidades y las correlaciones requieren que la administración realice estimaciones. Los cambios en los supuestos sobre estos factores podrían afectar el valor razonable informado de los instrumentos financieros. Ver nota 7 de valor razonable.

Modelos de negocios de Suramericana

El portafolio estructural cuenta con inversiones alternativas las cuales por su naturaleza no cumplen con los requisitos para ser clasificados a costo amortizado, por lo tanto, deben ser clasificadas al valor razonable con efecto en estado de resultados o en el otro resultado integral (ORI). Entre estas se encuentran, pero no se limitan a: títulos de renta fija con opción de prepago, fondos de capital privado y productos estructurados, entre otros. Este tipo de inversiones podrán ser adquiridas con el objetivo de calzar el pasivo de seguros y mantenerse durante un período prolongado, por lo que podrán hacer parte del portafolio estructural de la Compañía.

En el reconocimiento inicial, Suramericana puede designar irrevocablemente a un instrumento de capital de otras compañías que no es mantenido para negociar, como a valor razonable con cambios en el Resultado

Integral (ORI), esto significa que en sus mediciones posteriores los cambios en el valor razonable no impactarán los estados de resultados sino el patrimonio de la sociedad.

c) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero o del grupo de ellos.

d) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la compañía en materia de planificación fiscal.

e) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

f) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

g) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todos las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

h) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo con las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la Compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la Compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

i) Tasa de interés incremental

Suramericana no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de sus obligaciones financieras cuando este sea el caso, ajustándola según los plazos, riesgos y tipo de garantías. Dicha tasa base ajustada, refleja el costo financiero que Suramericana tendría que incurrir por la financiación de sus activos por derechos de uso. Estos ajustes para reflejar los términos y condiciones de cada contrato de arrendamiento requieren una estimación por parte de la compañía.

De igual forma, a partir de la tasa base de endeudamiento de Suramericana SA, se podría derivar el costo de endeudamiento de cada una de sus filiales haciendo los ajustes respectivos que reflejen las condiciones y riesgos propios de su localización, moneda, características de entidad y tipos de garantía.

j) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

k) Beneficios a empleados

La determinación de pasivos relacionados con los beneficios a empleados de largo plazo y post empleo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables.

La medición de estos beneficios incluye supuestos actuariales claves como las estimaciones de la mortalidad futura, tasas de descuento e inflación, incremento salarial, entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en los supuestos. Por esta razón, los supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales, a pesar de ello, pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados se describe a continuación:

- Nota 8. Contratos de seguros
- Nota 11. Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos
- Nota 12. Activos por derechos de uso y pasivos por arrendamientos
- Nota 20. Ingresos y gastos por comisiones

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros con corte al 30 de junio de 2021 son reveladas a continuación. Suramericana adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

4.1 Nueva normatividad incorporadas al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación debe ser evaluada de manera obligatoria en periodos posteriores del 1 de enero de 2021

El Decreto 1432 de 2020 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando la modificación a la NIIF 16, Arrendamientos: Reducciones del Alquiler Relacionadas con el Covid-19 que puede ser aplicada de manera inmediata en el año 2020. No se adicionaron otras normas, interpretaciones o enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por el Decreto 2270 de 2019 considerando las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018.

4.2 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

Modificación a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

Las modificaciones emitidas en enero de 2020 aclaran los criterios de clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes, en función de los derechos que existan al final del período sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los eventos posteriores a la fecha del informe. Los cambios también aclaran a que se refiere la "liquidación" de un pasivo en términos de la norma. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros de Suramericana.

Modificación a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo - Importes obtenidos con anterioridad al uso previsto

La enmienda publicada en mayo de 2020 prohíbe la deducción del costo de un elemento de propiedades, planta y equipo de cualquier importe procedente de la venta de elementos producidos mientras se lleva ese activo al lugar y condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocería los importes de esas ventas en el resultado del periodo. La compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificaciones a la NIIF 3 Combinaciones de Negocios – Referencia al Marco Conceptual

La enmienda publicada en mayo de 2020 abordó 3 modificaciones a la norma con el objeto de: actualizar las referencias al Marco Conceptual; agregar una excepción para el reconocimiento de pasivos y pasivos contingentes dentro del alcance de la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes y la CINIIF 21 Gravámenes; y confirmar que los activos contingentes no deben reconocerse en la fecha de adquisición. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros de Suramericana, pero pueden afectar períodos futuros si el Suramericana entrara en alguna combinación de negocios.

Modificación a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes – Contratos onerosos – Costos incurridos en el cumplimiento de un contrato

El propósito de esta enmienda, que también fue publicada en mayo de 2020, es especificar los costos que una entidad incluye al determinar el "costo de cumplimiento" de un contrato con el propósito de evaluar si un contrato es oneroso; aclara que los costos directos de cumplimiento de un contrato incluyen tanto los costos incrementales de cumplir un contrato como una asignación de otros costos que se relacionen directamente con el cumplimiento del contrato. Antes de reconocer una provisión separada, para un contrato oneroso, la entidad debe reconocer las pérdidas por deterioro sobre los activos utilizados para cumplir el contrato. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, no obstante, se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros presentados en un futuro.

Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIFF 16 - Reforma de la tasa de interés de referencia

Después de la crisis financiera, la reforma y el reemplazo de las tasas de interés de referencia, como la LIBOR GBP y otras tasas interbancarias (IBOR) se ha convertido en una prioridad para los reguladores globales. Actualmente existe incertidumbre sobre el momento y la naturaleza precisa de estos cambios. Para hacer la transición de los contratos y acuerdos existentes que hacen referencia a la LIBOR, es posible que sea necesario aplicar ajustes de las diferencias de plazo y las diferencias de crédito para permitir que las dos tasas de referencia sean económicamente equivalentes en la transición.

Las modificaciones realizadas a la NIIF 9 Instrumentos financieros, la NIC 39 Instrumentos financieros: reconocimiento y medición y la NIIF 7 Instrumentos financieros: revelaciones brindan ciertas alternativas en relación con la reforma de la tasa de interés de referencia. Las alternativas se relacionan con la contabilidad de cobertura y tienen el efecto de que las reformas generalmente no deberían hacer que la contabilidad de coberturas termine. Sin embargo, cualquier ineffectividad de cobertura debe continuar registrándose en el estado de resultados. Dada la naturaleza generalizada de las coberturas que involucran contratos basados en tasas interbancarias (IBOR), las alternativas afectarán a las empresas en todas las industrias.

Las políticas contables relacionadas con la contabilidad de cobertura deberán actualizarse para reflejar las alternativas. Las revelaciones del valor razonable también pueden verse afectadas debido a las transferencias entre niveles de jerarquía del valor razonable a medida que los mercados se vuelven más o menos líquidos. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Mejoras anuales a las Normas NIIF ciclo 2018–2020

Las siguientes mejoras se finalizaron en mayo de 2020:

- NIIF 9 Instrumentos financieros: aclara cuales comisiones deben incluirse en la prueba del 10% para la baja en cuentas de pasivos financieros.
- NIIF 16 Arrendamientos: modifica el ejemplo ilustrativo 13 de la norma para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador relacionados con mejoras de bienes tomados en arriendo, para eliminar cualquier confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.
- NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera: permite a las entidades que han medido sus activos y pasivos por el valor en libros registrado en la contabilidad de su matriz, medir también las diferencias de conversión acumuladas utilizando las cantidades informadas por la matriz. Esta enmienda también se aplicará a las asociadas y negocios conjunto con algunas condiciones.
- NIC 41 Agricultura: elimina el requisito de que las entidades excluyan los flujos de efectivo por impuestos al medir el valor razonable bajo NIC 41.

La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros

Marco Conceptual

El IASB ha emitido un Marco conceptual revisado que se utilizará en las decisiones para establecer normas con efecto inmediato. Los cambios clave incluyen:

Aumentar la importancia de la administración en el objetivo de la información financiera;
Restablecer la prudencia como componente de la neutralidad;
Definir a una entidad que informa, que puede ser una entidad legal o una parte de una entidad;
Revisar las definiciones de un activo y un pasivo;
Eliminar el umbral de probabilidad para el reconocimiento y agregar guías sobre la baja de cuentas;
Añadir guías sobre diferentes bases de medición, e
Indicar que la utilidad o pérdida es el indicador principal de desempeño y que, en principio, los ingresos y gastos en otros ingresos integrales deben reciclarse cuando esto mejore la relevancia o la representación fiel de los estados financieros.

No se realizarán cambios a ninguna de las normas contables actuales. Sin embargo, las entidades que se basan en el Marco para determinar sus políticas contables para transacciones, eventos o condiciones que de otra manera no se tratan en las normas contables deberán aplicar el Marco revisado a partir del 1 de enero de 2020. Estas entidades deberán considerar si sus políticas contables siguen siendo apropiadas según el Marco revisado.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros de Suramericana.

4.3 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

NIIF 17 Contratos de Seguros

La NIIF 17 Contratos de Seguro establece principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar de los contratos de seguro emitidos. También requiere principios similares a aplicar a contratos de reaseguro mantenidos y a contratos de inversión emitidos con componentes de participación discrecional. El objetivo es asegurar que las entidades proporcionen información relevante de forma que represente fielmente esos contratos para evaluar el efecto que los contratos dentro del alcance de la NIIF 17 tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de una entidad.

La NIIF 17 fue inicialmente aplicable a periodos anuales que comenzarán a partir del 1 de enero de 2021, sin embargo, la fecha de aplicación fue extendida para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, mediante modificación emitida por el IASB en junio de 2020. Se permite su aplicación anticipada.

La NIIF 17 deroga la NIIF 4 Contratos de Seguro que era una norma provisional que permitió a las entidades usar una amplia variedad de prácticas contables para los contratos de seguro, reflejando los requerimientos de contabilidad nacionales y variaciones de esos requerimientos. Algunas prácticas anteriores de contabilización de seguros permitidas según la NIIF 4 no reflejaban adecuadamente las situaciones financieras subyacentes verdaderas o el rendimiento financiero de los contratos de seguro.

La NIIF 17 requiere un modelo de medición actual donde las estimaciones se vuelven a medir en cada periodo de reporte. Los contratos se miden utilizando los componentes de:

Flujos de efectivo ponderados de probabilidad descontados;

Un ajuste explícito de riesgo, y

Un margen de servicio contractual (CSM por sus siglas en inglés) que representa la utilidad no ganada del contrato la cual se reconoce como ingreso durante el periodo de cobertura.

La norma permite elegir entre reconocer los cambios en las tasas de descuento en el estado de resultados o directamente en otros resultados integrales. Es probable que la elección refleje cómo las aseguradoras registran sus activos financieros según la NIIF 9.

Se permite un enfoque opcional de asignación de primas simplificado para el pasivo de la cobertura restante para contratos de corta duración, que frecuentemente son ofrecidos por aseguradoras que no otorgan seguros de vida.

Existe una modificación al modelo general de medición denominado “método de comisiones variables” para ciertos contratos de aseguradoras con seguros de vida en los que los asegurados comparten los rendimientos

de los elementos subyacentes. Al aplicar el método de comisiones variables, la participación de la entidad en las variaciones del valor razonable de las partidas subyacentes se incluye en el margen de servicio contractual. Por lo tanto, es probable que los resultados de las aseguradoras que utilizan este modelo sean menos volátiles que en el modelo general.

Las nuevas normas afectarán los estados financieros y los indicadores clave de rendimiento de todas las entidades que emiten contratos de seguros o contratos de inversiones con características de participación discrecional.

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

NOTA 5. CONTEXTO, EVALUACIÓN Y GESTIÓN DE IMPACTOS ASOCIADOS AL COVID 19

Desde que se dio la confirmación por parte de la Organización Mundial de Salud (OMS) de la ocurrencia de los primeros casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en la ciudad de Wuhan en China en el mes de diciembre de 2019, la propagación del virus por los demás continentes, y la declaratoria de este brote como pandemia el 11 de marzo de 2020; la OMS ha colaborado estrecha y permanentemente con expertos mundiales, gobiernos y asociados para ampliar rápidamente los conocimientos científicos sobre este nuevo virus, rastrear su propagación, virulencia, asesorar a los países y las personas sobre las medidas para proteger la salud y contener el contagio. Al respecto, una de las conclusiones más relevantes fue publicada el 13 de mayo, cuando se mencionó por parte de esta entidad sobre el potencial y la posibilidad de que el brote se convierta en una enfermedad endémica (es decir, una enfermedad que nunca se erradica del todo y que permanece en cierto sector de la población), no obstante, se ha aclarado que para que pueda realizarse oficialmente esta afirmación, se requieren años de datos y experiencia sobre el comportamiento de la enfermedad, por lo cual hasta ahora es solo una posibilidad.

En Latinoamérica, el primer caso fue registrado en Brasil el 26 de febrero de 2020, desde entonces, a partir de la propagación en Colombia y los demás países de la región, los picos de contagio y las mutaciones que han dado origen a cambios en las características del virus, se han tomado por parte de los diferentes gobiernos medidas parciales en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destacan en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), las cuales han tenido como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio; a la espera de que pueda lograrse la inmunidad poblacional o inmunidad de rebaño a través de la inoculación con las vacunas que desde diciembre 2020 se han ido aprobando para su comercialización. De esta manera, se ha evitado un colapso total en los sistemas de salud y de alguna manera se ha garantizado una atención médica especializada cuando así se requiere, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente; sin embargo, durante este tiempo, generaron impactos nocivos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no ha sido ajena Suramericana y sus empleados.

La inmunidad de rebaño es la inmunidad colectiva o inmunidad de grupo, es un fenómeno bioestadístico que se observa en una población cuando parte de ella se ha hecho inmune a una enfermedad por contagio previo o porque ha sido vacunada y se interrumpe la cadena epidemiológica entre sus individuos, provocando una forma indirecta de protección contra la enfermedad previniendo que individuos no inmunizados se contagien. La inmunidad de rebaño para el Covid – 19 se estima que se obtenga entre alrededor del 70% y el 80% de prevalencia.

La tasa de prevalencia se refiere a la proporción de la población que es inmune a una enfermedad infecciosa. La inmunidad puede ser adquirida tanto por haber sufrido la enfermedad como por efectos de vacunación. Si la estrategia de vacunación no es lo suficientemente efectiva, la inmunidad de rebaño puede llegar antes que la vacunación.

En algunos países de América Latina como Brasil, Colombia y México se han abierto las puertas a que se adquiera y apliquen vacunas por parte de personas jurídicas privadas, con lo que se espera acelerar el proceso de inmunización, lograr la inmunidad de rebaño y la posibilidad de aperturar total y definitivamente la economía. Particularmente en Colombia, mediante la resolución 507 del 19 de abril de 2021 se definieron las reglas especiales para autorizar la importación, adquisición y aplicación de vacunas contra el Covid – 19 por parte de privados, permitiendo así que durante el mes de junio Suramericana, sus filiales y otras compañías del país iniciaran con la vacunación de sus empleados.

A continuación, se detallan las cifras de los avances en la vacunación contra el Covid – 19 que con corte al 30 de junio han tenido los países en los que Suramericana tiene presencia.

	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	R. Dominicana	Uruguay
Dosis Aplicadas	20,221,697	98,827,485	22,501,356	17,941,952	2,674,605	44,385,584	1,534,248	7,653,536	3,882,882
Vacunados Totales	3,992,864	26,105,125	10,335,671	6,566,762	1,089,023	19,126,940	526,602	2,770,178	1,635,361
Población Vacunada Completamente (%)	8.83%	12.28%	54.07%	12.90%	16.79%	14.83%	12.20%	25.54%	47.08%

Es pertinente resaltar que Suramericana se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e incertidumbre como los que transitamos actualmente. Suramericana materializa la generación de valor a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con una posición financiera sólida y un ambiente tecnológico adecuado.

Suramericana ha realizado un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Talento Humano

Para Suramericana ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, procurando cuidar su salud, la de sus familias y contribuir a la contención del virus en la sociedad; igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos en sedes físicas.

En este segundo trimestre de 2021 se dio continuidad a las prácticas implementadas en meses anteriores. Habilitamos nuevamente el programa de regreso a las sedes físicas, aunque contamos aun con el esquema de trabajo remoto.

Teniendo en cuenta la demanda física y emocional del personal de salud que brinda atención médica a nuestros clientes y usuarios, la compañía ha facilitado un entrenamiento especializado y acompañamiento integral a estos colaboradores y sus familias.

Cabe resaltar que si bien actualmente hay lineamientos y acciones generales que aplican para toda la región, se lleva a cabo paralelamente un monitoreo por país, que atiende al contexto particular con acciones que van en consonancia con la situación de la pandemia en cada localidad y el manejo correspondiente que hacen las autoridades gubernamentales y de salud.

Entendiendo la relevancia de este tema, la compañía ha realizado campañas de comunicación regional con el propósito de generar mayor conciencia y sensibilización frente a los beneficios y la necesidad de que la población participe de los programas de vacunación.

A continuación, se detallan las principales medidas tomadas por la compañía en función de la protección y conservación del talento humano durante la pandemia:

- **Gestión y protección del empleo:** El proceso de contratación de nuevos colaboradores respondió a las necesidades de la compañía y su estrategia, priorizando la contratación de personal de la salud con el fin de atender la pandemia, lo cual sigue generando nuevos empleos en la región. Debido a las implicaciones que ha traído la pandemia, se continúa analizando los impactos en la compensación total de los empleados y definiendo estrategias alrededor de las situaciones críticas identificadas.
- **Acompañamiento y cuidado de todos los empleados:** Conscientes de los desafíos que trae consigo la pandemia, entre ellos el trabajo a distancia, el confinamiento y la enfermedad en sí misma, se continúan llevando a cabo diferentes actividades con el fin de acompañar y cuidar a los empleados y su entorno, entre ellas; el monitoreo de la salud mental y física, atención psicológica para el empleado y su familia, asesoría en salud financiera, acompañamiento a los líderes en la gestión de sus equipos. En este segundo trimestre se realizó la valoración de experiencia del empleado con el fin de evaluar la percepción que tienen los colaboradores frente a su relación laboral con Sura, la cual indiscutiblemente hoy se ha visto impactada por los efectos de la pandemia.

Firmes con el compromiso de cuidar la vida y de contribuir para superar los múltiples efectos del Covid-19, la compañía decidió participar en la iniciativa de adquisición de vacunas por parte del sector privado, avalada por el Gobierno Nacional de Colombia. La vacunación se ofreció como un beneficio gratuito para los empleados radicados en Colombia.

- **Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial:** las acciones de formación y motivación para la apropiación de hábitos de prevención y el cuidado de la salud, el fomento del uso de elementos de protección personal, la reducción de traslados entre las sedes, la definición de horarios de trabajo alternos y facilidades de transporte y alimentación, siguen siendo parte de la gestión cotidiana de la Compañía.
- **Comunicación:** El contexto de aislamiento social propició la oportunidad de fortalecer el relacionamiento entre empleados, líderes y la compañía en general, generando cercanía y confianza con espacios y medios destinados a coordinar acciones, a brindar herramientas y conocimientos que permitieron una mejor gestión de las circunstancias y mantener los vínculos personales y de equipo.

A través de distintos mecanismos de interacción se fortaleció la comunicación como proceso transversal que respalda el propósito de la compañía y el cuidado de las personas.

- **Adaptación a la nueva normalidad:** Se realizó un acompañamiento por parte de la compañía en el cambio de las relaciones humanas, en la implementación de hábitos saludables en la nueva cotidianidad, en la normalización de la vida laboral en el entorno familiar y en la adecuación de los espacios de trabajo en el hogar, para que el tránsito hacia estas nuevas disposiciones se produjera la mejor manera para las personas y los procesos.
- **Cuidado del desempeño de la estrategia:** Se establecieron plataformas para el desarrollo de conocimientos y capacidades, se incorporaron prácticas que permitieron el avance de la compañía en un contexto de flexibilidad; ello implicó la revisión de las metas, la definición de objetivos estableciendo focos específicos y el impulso de proyectos de acuerdo con las prioridades que fueron estableciéndose y con la velocidad que las circunstancias exigen. Todas estas acciones estuvieron enmarcadas en el convencimiento de que todas las iniciativas contribuyen al desarrollo del talento humano.
- **Regreso a las sedes físicas:** Con la flexibilización de las medidas de confinamiento que se presentaron en los diferentes países, se realizaron pruebas piloto para el retorno al trabajo en las sedes físicas, durante las cuales se brindó acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, actualización del estado de salud o comorbilidades de los colaboradores, actualización de las condiciones de trabajo en casa para definir si deben o no trabajar de manera presencial o mantenerse en trabajo remoto y definir además las acciones que se deben llevar a cabo con las personas según su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con Grupo Sura y la Fundación Sura para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y apoyar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Es importante destacar que si bien muchas de las iniciativas que aquí se mencionan adquirieron especial relevancia desde la declaratoria de pandemia, estas ya se venían ejecutando y ante el contexto reciente fue necesario profundizar en ellas en gran escala. La compañía proyecta que en el futuro muchas de estas acciones sigan llevándose a cabo dado que los desafíos que trae consigo el distanciamiento social han redundado en mejores prácticas para la continuidad del negocio y el cuidado de las personas. Con estos cambios en la manera de concebir el trabajo y el relacionamiento entre las personas, la compañía vislumbra aprovechar lo mejor que trae consigo la virtualidad, recuperando las ventajas que posibilita la presencialidad.

Por último, desde el área de Talento Humano queremos agradecer el compromiso y esfuerzo de todas las personas que laboran en Suramericana y sus filiales, muy especialmente a las que por su rol han trabajado incansablemente de manera presencial, acompañando a nuestros clientes y usuarios de servicios de salud, movilidad, hogar, entre otros, para cuidarlos, generarles bienestar y competitividad.

Ambiente Tecnológico

En respuesta a la pandemia generada por el COVID-19 la Vicepresidencia de Tecnología de Suramericana y las gerencias de Tecnología de Sura en los países donde tiene presencia, han fortalecido e implementado herramientas tecnológicas y digitales que han permitido y facilitado entre otros, el trabajo remoto, el trabajo colaborativo, la prestación constante de los servicios a personas y empresas y han fomentado la productividad y eficiencia, manteniendo además los niveles de disponibilidad, capacidad y seguridad de la información necesarios.

A continuación, se presentan los planes y proyectos más relevantes que desde los equipos de Tecnología se emprenden con el propósito de afrontar los desafíos que sigue generando la pandemia en el 2021.

Sura Chile

- Implementación de plataforma digital para la gestión de siniestros
- Portal digital y automatización de la post-venta para los clientes de productos telemáticos
- Nueva intranet para los empleados de la compañía
- Firma digital para las autorizaciones de pagos por descuento
- Proceso automatizado que permite atender de forma oportuna las consultas de los clientes
- Inicio de la migración de la infraestructura a la nube
- Implementación de Escritorios Virtuales: Conexión a escritorio Virtual colaboradores en la Nube
- Fortalecimiento de protocolos de Ciberseguridad interna y con nuestros socios
- Habilitación de SOC Regional para monitoreo de Seguridad
- Implementaciones de doble factor de autenticación de Seguridad en sistemas Sura
- Suscripción Digital, con firma electrónica para clientes de seguros Colectivos
- Generación de productos como Micromovilidad, Covid y Habitat 100% digital
- Habilitación suscripción de pago PAC con sistema OneClick
- Implementación de seguimiento en línea de productos telemáticos (SxKM)
- Fortalecimiento de áreas de Seguridad control y gobierno
- Creación de área tecnológica de Servicios Digitales
- Inicio de Proyecto Migración y habilitación de Datacenter Tier III
- Inicio de Proyecto Alta disponibilidad de comunicaciones

Sura México

- Se realizó el lanzamiento hacia nuestros socios comerciales de las soluciones PES (Plan Empresa Sura), Responsabilidad Civil y Ala Azul (también para el cliente final) en la nueva plataforma única digital. Continuamos con la configuración del resto de las soluciones que forman parte de nuestra estrategia de venta digital.
- Se puso a disposición de nuestra red comercial servicios WEB que permiten a nuestros socios comerciales integrarse a los procesos de cotización, venta y cobro de las soluciones PES y RC.
- Se da inicio al diseño y construcción del Portal de agentes: Sitio único que centraliza los principales procesos que el agente necesita para su operación.
- Inició la segunda fase de migración de infraestructura a la nube.
- Implementación de tableros y unificación de información para proyecto Cliente Único.

Sura Brasil

- Comenzó la implementación de la digitalización de accesos para el nuevo portafolio que posibilita el lanzamiento más rápido de soluciones y la ampliación de la oferta de servicios

- Se habilita el acceso WhatsApp para asistencia y servicios al cliente
- Nuevos servicios de monitoreo permanente del ambiente tecnológico (ciberseguridad)
- Automatización de procesos de emisión y manejo de pólizas (Flotas)

Sura Uruguay

- Se termina de dar acceso digital remoto a todos los empleados de la compañía a través de Forti.
- Se imparten capacitaciones para potenciar el uso de las herramientas de Office 365.
- Se inicia el plan de migración de infraestructura a la nube.

Sura Argentina

- Laptops para más del 90% de los colaboradores, para garantizar la movilidad y el trabajo remoto.
- Incorporación de nuevas funcionalidades de post-venta en la plataforma de Autogestión.
- Más autogestión a través de nuestros Chatbots y consultas telefónicas (IVRs).
- Portales de proveedores con más funciones de autogestión, ampliando así la digitalización de sus operaciones.
- Continuación del programa de Journey-2-Cloud que permite reducir la administración presencial de la infraestructura.
- Robustecimiento en las Telecomunicaciones para garantizar la comunicación de los colaboradores con nuestras aplicaciones, desde cualquier lugar.
- Refuerzo en Seguridad ante ciberataques en las computadoras de los empleados
- Incorporación de 2do Factor Autenticación de manera progresiva para los usuarios de la compañía.
- Implementación de Robots (RPA) para automatización de tareas dependiente de las personas.

Sura El Salvador

- Se ha implementado primera fase de autogestión de reclamos autonomía
- Se ha implementado automatización de renovaciones de flotillas y residencias
- Implementación de chatbot de pagos a través de redes sociales
- Implementación de chatbot de inspecciones a través de redes sociales
- Implementación de acceso digital para venta de pólizas de movilidad (Canal directo)

Sura Panamá

- Implementación de varias plataformas y herramientas que habilitan los accesos digitales de la compañía como: Emisor Web para cotización y emisión, Web de ventas digital (<https://asegurate.segurossura.com.pa/>), y la aplicación móvil, adicional a los esfuerzos realizados en el 2020 en el portal para clientes y asesores (Mi Portal) y herramienta para pagos digitales (Mi Pago), así como las comunicaciones digitales.
- Desde la seguridad e Infraestructura de tecnología se implementa el monitoreo de conducta de las estaciones de trabajo y para trabajo remoto, habilitación de controles de seguridad adicionales para ello, nuevos canales para los procesos internos, mejoras en los canales de red con el resto de las filiales y sucursales, implementación del Centro de Operaciones de Seguridad regional, entre otros.
- Implementación de la Plataforma de Telemedicina para la atención remota a pacientes Covid positivos desde su casa.
- Se desarrollaron las nuevas soluciones: Póliza por Kilómetro y Conductor Pro
- Implementación de Servicios de Medicina Conectada para asesores / corredores
- Nuevos productos digitales en la web asegúrate, se logró implementar la venta de Vida Masivo, PAM (Protección y Asistencia Médica) y Medicina Conectada (que es el Plan de Atención Domiciliaria Covid).

República Dominicana

Trabajo Remoto

- Implementación de la Telefonía en la nube a través de Teams, incluyendo el uso de Teams Live para las comunicaciones en vivo con los colaboradores y asesores.
- Mejoras en nuestra plataforma de VPN P2S.

Accesos Digitales

- Nuevas soluciones en el Canal Digital para la comercialización como son: Automóvil, Renta Hospitalaria, Exequias y Viajes Internacionales.
- Implementación de nuestra plataforma de acceso directo de los clientes. En la que pueden consultar sus pólizas, realizar sus pagos, abrir sus reclamos y consultar toda su cartera y movimientos de esta.
- Accesos de los servicios vía CCM – Infobip (Whatsapp, telefonía, Redes Sociales, Chat). Está en proceso la implementación del chatbot.
- Mejoras en nuestra Página Web
- Evaluación e implementación del proceso de autorizaciones médicas de Salud desde nuestra plataforma Web.
- Implementación de la Plataforma de Telemedicina para los asegurados con la solución de Salud, la cual tendrán acceso a través de “Acceso Clientes”.

Ciberseguridad y Seguridad de la Información

- Se implementó una plataforma para la actualización de antimalware en los equipos de usuario final que se encuentran fuera de la red corporativa.
- Mejoras en las políticas de seguridad.

Automatización

- Mejoras en el proceso de Renovaciones masivas incluyendo las notificaciones de avisos de renovación vía CCM.
- Análisis y evaluación automatización de procesos con tecnología RPA para el proceso de Coaseguro Minoritario.

Infraestructura

- Migración de toda la infraestructura de TI a la nube a través del proyecto “Journey to Cloud”.

Sura Colombia

Rehabilitación post-COVID

- Promover las habilidades funcionales de las personas que han presentado una enfermedad por COVID-19, a través de una rehabilitación integral, con el fin de prevenir el deterioro progresivo, interviniendo oportunamente la disfunción cardio pulmonar, física, emocional y psicosocial; buscando su reincorporación completa (familiar, ocupacional, laboral y social) y favoreciendo su máximo nivel de autonomía e independencia en las actividades de la vida diaria.

Postulados

- Desarrollo de una Bandeja de Gestión y formularios especiales, como respuesta a temas normativos para realizar la evaluación de los pacientes con comorbilidades y a quienes se les debe priorizar su vacunación acorde a la resolución 109 Etapa 3 del Ministerio de Protección Social. Las patologías priorizadas corresponden a lo descrito en el Decreto 360.

Web:

- Autoagendamiento de cita de vacunación en sedes multivehiculares (Viva Envigado y Comfama).
- Autoagendamiento de cita de vacunación en sedes vacunadoras (No multivehiculares).
- Implementación de QR para la cita de Vacunación, que agiliza el proceso y garantiza la atención con trazabilidad.
- Opción para postulantes a la vacunación con carga de documentación clínica, para reportar comorbilidades (EPS y póliza).
- Formulario de datos demográficos para agilizar el proceso de vacunación en sedes.
- Mostrar citas disponibles y citas ya agendadas en Autoagendamiento.

APP:

Mundo COVID APP: Espacio donde se centraliza y facilita el acceso a las diferentes opciones habilitadas para nuestros clientes, relacionadas con temas COVID, tales como:

- Seguimiento COVID.
- Toma de muestras.
- Resultado de prueba.
- Etapa de vacunación.
- Actualización de datos.
- Agendamiento vacunación.
- Información general COVID.

Asistentes Virtuales:

- Whatsapp: Opción de reporte de vacunados en el extranjero con envío de carné de vacunación. Además, conexión a través de **Tibot (chatbot)** para este servicio.
- Tibot (chatbot): Entrenamiento constante de nueva información relacionada con COVID y con vacunación.

Automatización:

- Se habilitó para AVS agendamiento automático para médicos, en atención a usuarios con sospecha de COVID-19, que previamente analizamos con bot de síntomas.
- Automatización de agendamiento de citas de vacunación.
- Reportería de fichas epidemiológicas de COVID-19, respondiendo a requerimiento legal.
- Reporte automático de dosis aplicadas de vacunación COVID-19 al Ministerio de salud.

Actividades de alcance regional en respuesta a la Pandemia

- Ciberseguridad: Como muchas organizaciones, en Suramericana, el incremento de la actividad laboral remota aceleró la implementación y optimización de diferentes iniciativas en pro del incremento de los niveles de protección en seguridad. De manera integral la compañía se centró en abordar los retos no sólo desde la perspectiva tecnológica, sino también desde los procesos y las personas.

En el ámbito tecnológico, para mantener el acceso a la información de manera segura, desde el 2020, se incrementó el uso de escritorios remotos y conexiones de red privadas (VPN). Así mismo, se mejoraron los procesos de actualización de herramientas antivirus, sistemas operativos y la capacidad de detección y contención de amenazas a través del correo electrónico; siendo este último un elemento clave en la comunicación a distancia; se inició con el proceso de evaluación de la arquitectura de seguridad actual y los retos que representa la nueva normalidad; para afrontar esta situación, se reforzó y amplió la cobertura de nuestro Centro de Operaciones de Seguridad (SOC), se conformaron equipos con diferentes aliados expertos

en ciberseguridad centrando esfuerzos en monitorear constantemente las amenazas y ofrecer soluciones de protección no solo para los colaboradores de la compañía, sino también para nuestros clientes. Adicionalmente, fue necesario asegurar equipos Bring your own device (BYOD), optimizar y fortalecer el uso de métodos adicionales de autenticación para el acceso a la información.

Desde el ámbito de las personas y los procesos, se optimizaron actividades operativas, en algunos casos fue necesario incrementar la fuerza de trabajo en seguridad y extender capacidades en aliados o terceros expertos. Igualmente, junto con los equipos de Talento Humano, se realizaron diferentes campañas de concientización enfocadas a prevenir y reaccionar ante las amenazas de phishing (suplantación de identidad), malware, ransomware y otras; también sobre el manejo de la información a través de correo electrónico, chats y similares.

Asimismo, continuaron las actividades de implementación y optimización de soluciones tecnológicas enfocadas a proteger la información en el ciberespacio y el nuevo perímetro, “la identidad del usuario”, adicionalmente, se continuó fortaleciendo la concientización en seguridad como un elemento fundamental y prioritario para la gestión adecuada de los riesgos y amenazas de ciberseguridad.

Para fortalecer lo anteriormente descrito, en el segundo trimestre del 2021, la compañía ha venido diseñando un plan estratégico de implementación de consolas EDR (Endpoint Detection) y EPP (Endpoint Protection) teniendo un cubrimiento más holístico, enfocando las detecciones no en firmas sino en inteligencia de comportamientos, mejorando la inteligencia de detección y evitando que las infecciones trasciendan a escenarios internos de la organización; Con esto sumado a una actualización y modelamiento del MDM, Suramericana quiere tener más impacto en la gestión de la información, garantizando una adecuada custodia y continuidad de los servicios usados sobre los dispositivos móviles.

- Fortalecimiento de la adopción de las plataformas de comunicación y colaboración: En la operación normal, antes de la pandemia, ya se venía utilizando Teams de Office 365; sin embargo, no se había utilizado Teams Live como plataforma de comunicación hacia asesores y colaboradores en vivo, la cual tuvo un excelente desempeño y facilitó el trabajo remoto y colaborativo, se habilitó la consola de comunicaciones por medio Whatsapp Business para el equipo Corporativo y los líderes de algunas filiales, con el objetivo de generar comunicaciones corporativas por este medio. El habilitar la telefonía por Teams garantizó la comunicación de las áreas con nuestros clientes, sin necesidad de conexión a la red interna.

Además, se realizó la compra de laptops para aquellos colaboradores a los que les era posible trabajar desde casa y su equipo actual no lo permitía, práctica que continua en 2021 para permitir una mejor movilidad y contribuir a la iniciativa de Organizaciones Flexibles. De igual forma, se aumentaron las aplicaciones en la nube gracias al trabajo que se ha venido desarrollando por medio del Proyecto Journey to Cloud.

Durante el año 2020, se ofrecieron a Corredores y Agentes licencias sin costo de las herramientas de comunicación de Suramericana, se robustecieron los ecosistemas de comunicaciones y seguridad para facilitar y mejorar el trabajo remoto, se incorporó Workplace Analytics para todo Suramericana.

- Acceso Directo Digital: En 2020 se realizó la formulación del proyecto Acceso Directo Digital que llevará directamente a los clientes, a través de internet, la posibilidad de acceder a productos y servicios de Suramericana, permitiendo a la compañía llegar a más personas y empresas para entregarles bienestar y competitividad. Este proyecto tiene varias fases, que parten desde una estrategia de e-Commerce con experiencias regionales, hasta la llamada Sucursal Digital, un lugar

(Virtual) donde los clientes de Suramericana puedan acceder a las asistencias y prestaciones que tiene derecho por ser cliente Sura.

En 2020 se finalizó la evaluación y contratación de la plataforma tecnológica y el proveedor de implementación para el proyecto, se definió la arquitectura de alto nivel para su implementación en la región, permitiendo las sinergias a nivel de diseño y desarrollo de experiencias, pero a su vez la autonomía y diferenciación local según el mercado. Es así como durante el Q1 y Q2 del 2021, se dio inicio a la implementación de la plataforma y al diseño de servicios y soluciones en algunos países de la región.

- Red de Empresarios Sura: En 2020 se desarrolló una plataforma para empresarios de toda la región la cual les permitió encontrar compañías afines, clientes o proveedores, y así hacer negocios directamente con ellos. Esta plataforma se desarrolló como un medio para apoyar a las pequeñas y medianas empresas a buscar nuevos canales y negocios a través de medios digitales y continua vigente en 2021.
- Nuevo Radar de Tendencias de Tecnología: A partir de la observación estructurada del entorno se actualizó el radar de tendencias de tecnología con la motivación de conocer la aceleración en la apropiación de tecnologías que antes no se tenían. En el nuevo radar se identificaron 8 tendencias: El poder detrás de los datos, humano potenciado, tecnología creando tecnología, interacciones fluidas, decisiones asistidas, desprotección digital y recreando lo real. Este instrumento apoya la estrategia de Tecnología a nivel regional para generar propuesta de valor para clientes y empresas, así como para Suramericana y sus filiales.
- Gestión de Proveedores de tecnología: Uno de los procesos más impactados en 2020 fue la gestión de proveedores debido a la necesidad de asegurar que los servicios críticos que son soportados por terceros cumplieran con la nueva demanda y la disponibilidad suficiente requerida por la compañía. Algunas de las acciones que se realizaron en 2020 y que tienen impacto en 2021 son:
 - Acuerdos en los contratos de servicios que tienen menor uso durante la pandemia por condiciones de teletrabajo (Oficina Corporativa).
 - Renegociación de contratos y tarifas con los proveedores más críticos de TI.
- Acuerdos con los diferentes equipos de Tecnología Sura Colombia y sus aliados (ARUS) para la prestación de los servicios a la Oficina Corporativa, mejorando los procesos y los niveles de servicio.
- Gestión más cercana de proveedores críticos de tecnología para la oficina corporativa, con reuniones quincenales y mensuales, con revisión de indicadores y reportes para la mejora continua de los servicios.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

En vista que la pandemia continúa afectando los países donde Suramericana tiene presencia, se hace necesario continuar trabajando bajo un modelo híbrido voluntario, es decir, remoto y eventualmente con asistencia en la oficina, mientras los niveles de contagio y las medidas del gobierno lo permitan. Esto hace que el funcionamiento de las oficinas administrativas continúe, aunque con menor demanda respecto a la época anterior a la pandemia.

Mantener los contratos activos con los proveedores de *facility management* y todos los demás proveedores necesarios para los servicios administrativos de la compañía, sigue siendo una prioridad buscando conservar

la infraestructura física y sus distintos sistemas en buenas condiciones, además de generar un impacto favorable para los proveedores y aliados. Las oficinas destinadas como accesos físicos tanto para labores comerciales como para entrega de capacidades y prestaciones a las personas y empresas normalmente se encuentran abiertas buscando entregar la promesa de valor, mientras en filiales como por ejemplo Panamá se trabaja arduamente en la apertura de nuevos espacios físicos, en este caso para la entrega de la capacidad de salud. En Colombia, los centros de salud siguen siendo los espacios de mayor demanda en respuesta a las necesidades de salud de los usuarios, principalmente relacionados con los contagios del virus COVID-19 y con el plan de vacunación que emprende el gobierno nacional para la población colombiana buscando contrarrestar la pandemia.

De acuerdo con esta dinámica, desde la oficina Corporativa y desde las distintas filiales se continúa estructurando el modelo de trabajo flexible que entre otros temas define unos lineamientos en cuanto al lugar de trabajo y las condiciones que se requieren en cada tipo de lugar, muy de la mano de los análisis de Talento Humano y el área de Tecnología, principalmente.

Ambiente Regulatorio

Durante el 2020 vivimos una avalancha normativa generalizada en toda la región. En el 2021 la legislación normativa ha retornado a sus niveles de producción habituales, aún a la expectativa de los efectos políticos, sociales, económicos, y ambientales de las medidas tomadas durante el año anterior, y en gran medida a la espera del impacto de los picos que va presentando la pandemia y los efectos de los planes de vacunación que no han avanzado a la velocidad que se quisiera.

Por su parte, los paquetes de ayudas y estímulo a la reactivación han deteriorado la deuda, y el gasto de gran parte de los países latinoamericanos, por lo que las reformas fiscales son inminentes en gran parte de las localidades donde Suramericana tiene presencia, especialmente Colombia, República Dominicana, Brasil, Panamá y México, sin que a la fecha se tenga claridad sobre las medidas a tomar por cada uno de los gobiernos y parlamentos en este sentido.

Dado nuestro rol como actor participante en el sistema de salud en Colombia, en Suramericana venimos trabajando con la academia, gremios, y centros de pensamiento, con el fin de construir recomendaciones para afrontar algunas de las problemáticas sentidas del sector, como la rectoría, la alta judicialización, las condiciones del talento humano, el acceso, la calidad y la oportunidad en la prestación de servicios de salud.

Negocio

Al cierre del primer semestre del año los resultados operativos de las filiales de Suramericana presentan impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios la cual en la mayoría de los países donde Suramericana tiene presencia presenta nuevas olas de contagios.

Desde el inicio de la pandemia la compañía ha desarrollado iniciativas para contrarrestar los efectos negativos por medio del acompañamiento a clientes en las renovaciones, fomento de los canales virtuales y herramientas para los canales de distribución, así como la aceleración de la implementación de iniciativas al modelo operativo que propenden por mayor agilidad, más pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia operativa en las nuevas condiciones de trabajo de cada filial.

Adicionalmente, en el año 2021, Suramericana a través de las compañías prestadoras en Colombia, ha participado en los programas de vacunación a nivel nacional con la aplicación de 183.601 vacunas contribuyendo así en lograr un 12.9% de población vacunada en Colombia al cierre de junio.

Los ingresos por primas emitidas en el primer semestre presentan un crecimiento del 11%, apalancado por el segmento salud debido al incremento de usuarios de la EPS que alcanzan 4.39 millones, adicional al crecimiento de servicios de Salud por parte de Ayudas Diagnosticas y de la IPS Sura, compañías que participan activamente en las prestaciones de pruebas y vacunación por COVID.

Las primas de la ARL, que se consolidan en el segmento vida, crecen el 14% evidenciando una dinámica positiva en el crecimiento de afiliados, con un crecimiento de 273 mil usuarios en lo que va del 2021, este crecimiento confirma el quiebre en la tendencia desde octubre del 2020 luego de presentar decrecimientos en la masa asegurada como resultado del incremento del desempleo en Colombia y los altos niveles de ausentismo en las empresas.

Por su parte las primas por ingresos de seguros han presentado una mayor dinámica en el crecimiento, apalancado por una mejora en la tendencia en la suscripción de negocios nuevos que se refleja principalmente en un 3% de crecimiento de la solución de autos.

Durante este período las soluciones de Vida también presentan un mejor ratio de crecimiento, alcanzando un 8% debido a la recuperación de la dinámica en el canal intermediarios y afinidad. Otro punto importante es la salida a producción del producto de protección por COVID en Chile en el mes de junio, este producto de carácter obligatorio para los trabajadores que realicen funciones presenciales y tiene coberturas de gastos médicos y por fallecimiento.

Así mismo, la solución de salud creció un 16% en el semestre, consolidando la dinámica positiva que presentó durante el año anterior debido a la oferta de nuevos planes en las compañías de Colombia, México, Chile y El Salvador.

En cuanto a los siniestros, se continúa presentando un efecto negativo por las reclamaciones asociadas a COVID-19 que se materializan en principalmente en incrementos de mortalidad para las soluciones de vida, incremento en las prestaciones asistenciales, prestaciones económicas y costos por diagnóstico. Estos efectos para el cierre de este período alcanzan COP \$1.106 mil millones con mayores efectos en las filiales de Colombia, México, El Salvador y Panamá donde se tiene mayor exposición a las soluciones de Salud, Riesgos Laborales y Vida. Las diferentes compañías continúan implementando las estrategias para la atención y el acompañamiento a clientes, con iniciativas que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas; se han traducido en una menor severidad y mortalidad de los casos.

Un punto importante para resaltar es la disminución de los índices de contagios de la ARL en Colombia cuyos asegurados del sector Salud se encuentran vacunados en un alto porcentaje, evidenciando así la efectividad del proceso de vacunación. En línea con lo anterior, para los siguientes períodos se espera un aplanamiento de la curva de contagios, disminución de severidad y mortalidad de la enfermedad, asociado a la evolución de los procesos de vacunación en todos los países donde Sura tiene presencia.

Finalmente, Suramericana y sus filiales ante el contexto del COVID, continúan realizando esfuerzos para la contracción de los gastos administrativos, especialmente en gastos de inmuebles, viajes, logísticos y

honorarios; así como la evaluación de la pertinencia de proyectos y la focalización de alternativas dentro del modelo operativo que propenden por una mayor eficiencia de los procesos.

Reservas

Para este segundo trimestre de 2021 las reservas de la compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 31 de junio de 2021 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, el correcto desarrollo de las reservas técnicas dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países, por lo que al interior de la compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

En el segundo trimestre del 2021 se mantuvo el sesgo alcista en tasas de interés a nivel regional, mientras que los bancos centrales de países como México y Brasil comenzaron a elevar sus tasas de intervención para controlar la inflación. La materialización de la recuperación económica de algunos países, combinado con incrementos en los precios internacionales de las materias primas y los choques de oferta han propiciado estas presiones inflacionarias en la región, lo que fomenta el ambiente de tasas de interés al alza. Adicionalmente, la calidad crediticia de algunos países en Latinoamérica se ha deteriorado en el primer semestre del 2021, reflejándose en reducciones de la calificación crediticia de soberanos como Colombia y Panamá.

El movimiento de los precios en renta fija fue negativo mientras que las monedas latinoamericanas se devaluaron en promedio 3.6%, generando ingresos por fluctuación en cambio que beneficiaron el ingreso financiero. La estrategia de clasificación de inversiones y la participación en activos de mercados privados con baja correlación ha permitido mitigar los efectos negativos de la variación en precios de la renta fija, brindando una relativa estabilidad en el ingreso financiero. Adicionalmente, se ha intensificado la estrategia de indexación a inflación y tasas flotantes para proteger los resultados futuros de los portafolios, y se han ajustado las duraciones de algunos portafolios para ser más defensivos.

Resaltamos nuevamente la gestión de portafolios basados en nuestros modelos de ALM (Calce de Activos y Pasivos), que mitigan los descalces entre el activo y el pasivo y nos permite disminuir de manera importante las volatilidades de los resultados de la compañía y garantizar el cumplimiento de las obligaciones con nuestros asegurados.

Por último, resaltamos que los niveles de calce de reservas en las filiales no han presentado deterioro, manteniéndose aun con excesos importantes en cada una de ellas, así mismo, los márgenes de solvencia a nivel regulatorio e interno se preservan sin afectación a pesar de la coyuntura.

Riesgo de Crédito

Durante el segundo trimestre de 2021 la situación general de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones no presentó cambios significativos con respecto a lo que se evidenció durante el primer trimestre del año 2021. Lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia. Sin embargo, se resalta la pérdida de grado de inversión de Colombia por parte de Standard and Poor's, que no trajo grandes impactos para la compañía dado que el mercado ya estaba descontando el efecto en los precios de mercado.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son; Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, en los cuales monitoreamos permanentemente para determinar de forma oportuna cualquier impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros asociados a bajas en la calificación crediticia de los emisores, esto a través de los modelos de deterioro estructurados. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de Deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI, la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Desde el punto de vista de la gestión de riesgo de crédito, y en aras de lograr obtener un seguimiento aún más estructurado y continuo, durante lo que queda del año 2021 se continuarán adelantando ajustes en los procesos de gestión y en los modelos de evaluación de riesgo de crédito, con el fin de lograr en ellos mayor velocidad y anticipación.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual se valida constantemente al interior de Suramericana. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A. De forma similar a lo mencionado en el apartado de portafolio de inversiones, para el 2021 se continuarán realizando ajustes a los procesos de gestión y a los modelos de evaluación del riesgo de crédito asociado al reaseguro, con el fin de lograr mayor velocidad y anticipación en todos los aspectos.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, en general no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía. En el caso particular de Sura República Dominicana, se observaron recuperaciones a los niveles normales teniendo en cuenta que se mejoraron los niveles de recaudo. En el caso particular de Sura Panamá que venía con seguimiento, se sigue presentando un deterioro en niveles similares a los del primer trimestre de 2021 en las carteras de autos y vida individual, principalmente en cuentas que se ubican entre 90 a 120 días. En este sentido, se siguen adelantando diversas acciones desde la filial como arreglos con los clientes y cancelaciones en las pólizas con el fin de mitigar el impacto generado por el deterioro de la cartera.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante el segundo trimestre de 2021, somos conscientes de la volatilidad y la alta

incertidumbre que genera la coyuntura actual que aún continúa, por lo que permanentemente la compañía vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc.

Impactos Cambiarios

Las monedas de la región se continuaron depreciando con respecto al dólar americano y acumulan un movimiento promedio de 3.6% en lo corrido del año, lo que originó efectos positivos por fluctuación en cambio en los portafolios de inversión de las filiales que tienen posición en moneda extranjera. El peso colombiano registró una depreciación de 9.2% en el primer semestre de 2021, generando efectos positivos de conversión en la consolidación de las operaciones. La gestión cambiaria de Suramericana se enmarca en una estrategia de calce y monitoreo de activos y pasivos en moneda extranjera, estrategia que limita la exposición a los movimientos de tasa de cambio en cada filial.

Cabe resaltar que los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de junio de 2021.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de junio de 2021, la compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que de manera general no se identificaron elementos que generen la NO recuperabilidad de estos. Se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la compañía considera que al finalizar el primer semestre del 2021 ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Durante la pandemia, nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

Dado que Colombia perdió grado de inversión durante el segundo trimestre de 2021, tras la rebaja en calificación de riesgo, era posible que la tasa de riesgo país se impactara y esto a su vez afectara la tasa de descuento, la cual es un insumo fundamental para el cálculo de valor de las filiales de Suramericana, siendo este quien determina la existencia o no de un deterioro en dichas inversiones. Sin embargo, no se han percibido movimientos importantes por prima de riesgo, lo que descarta una desviación relevante en esta

tasa. A esto, se suma la gestión permanente de Suramericana en las estrategias de continuidad de negocio, lo que brinda sostenibilidad a cada una de las operaciones.

Lo anterior permite que al cierre del segundo trimestre del año se mantengan vigentes los inductores de valor usados para las pruebas de deterioro realizadas al cierre del año anterior, en donde no se registró deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana y por ende no vemos un riesgo de deterioro en el mediano y largo plazo.

EL detalle asociado a las pruebas de deterioro de subsidiarias se encuentra en la Nota 18. Deterioro de valor de los activos de los estados financieros consolidados presentados con corte a 31 de diciembre de 2020.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describen las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores razonables de los instrumentos financieros.

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los otros instrumentos de renta variable, el ajuste también se hace para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente. En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale a una aproximación a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones ajustadas de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los periodos terminados el 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020.

6.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente y no corriente y por tipo de activo financiero:

Junio 2021

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,270,418	1,270,418
Inversiones	6.1.2	-	4,290,957	-	-	4,290,957
Otras cuentas por cobrar	6.1.3	1,497,576	-	-	-	1,497,576
Instrumentos derivados	7	-	3,167	-	-	3,167
Total activos financieros corrientes		1,497,576	4,294,124	-	1,270,418	7,062,118

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Inversiones	6.1.2	9,946,451	158,478	750,573	-	10,855,502
Total activos financieros no corrientes		9,946,451	158,478	750,573	-	10,855,502

Total activos financieros		11,444,027	4,452,602	750,573	1,270,418	17,917,620
----------------------------------	--	-------------------	------------------	----------------	------------------	-------------------

Diciembre 2020

Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	-	1,652,456	1,652,456
Inversiones	6.1.2	-	3,933,931	-	-	3,933,931
Otras cuentas por cobrar	6.1.3	1,324,107	-	-	-	1,324,107
Instrumentos derivados	7	-	55,222	-	-	55,222
Total activos financieros corrientes		1,324,107	3,989,153	-	1,652,456	6,965,716

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros	Total
			Resultado	Patrimonio		
Inversiones	6.1.2	9,453,935	316,317	702,910	-	10,473,162
Instrumentos derivados	7	-	2,863	-	-	2,863
Total activos financieros no corrientes		9,453,935	319,180	702,910	-	10,476,025

Total activos financieros		10,778,042	4,308,333	702,910	1,652,456	17,441,741
----------------------------------	--	-------------------	------------------	----------------	------------------	-------------------

Reclasificación

El 31 de mayo de 2020 se perfeccionó el proceso de escisión aprobado por la Superintendencia Financiera de Colombia, mediante el cual Seguros de Vida Suramericana S.A. transfirió a Suramericana S.A. un portafolio de inversión por valor de \$ 504,640 millones, el cual venía siendo clasificado y medido al costo amortizado, acorde con la forma en que fue gestionado hasta ese momento. El objetivo del modelo de negocio de Seguros de Vida Suramericana S.A. corresponde propiamente al de una compañía aseguradora, por lo que el portafolio escindido estaba destinado al calce las reservas técnicas; no obstante, a lo anterior, estos activos en su totalidad correspondían a excesos con respecto a este indicador. Entre tanto, Suramericana S.A., al ser

una compañía holding cuyo objetivo de modelo de negocio no es el de administrar un portafolio que respalde obligaciones de seguros, sino el de gestionar un portafolio de inversiones estructurales y administrar la liquidez y el flujo de caja de corto plazo propio y el de sus filiales, al recibir estos activos los clasifica y mide contablemente a valor razonable con cambios en resultados. Esta situación, representa una reclasificación sobre el portafolio de activos financieros del consolidado de Suramericana, soportado por el cambio en el modelo de negocio con que son gestionados a partir de la transacción.

El detalle por país se presenta a continuación:

Junio 2021	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	22,183	4,968	6,279	86,239	861,695	94,059	33,030	34,668	119,171	8,126	1,270,418
Inversiones	552,717	59,713	252,733	771,896	11,805,563	587,640	502,402	105,334	323,159	185,302	15,146,459
Otras cuentas por cobrar	35,075	-	193,853	22,446	1,157,995	42,045	26,586	1,996	1,374	16,206	1,497,576
Instrumentos derivados	-	-	-	-	3,167	-	-	-	-	-	3,167
Total	609,975	64,681	452,865	880,581	13,828,420	723,744	562,018	141,998	443,704	209,634	17,917,620

Diciembre 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo	21,323	11,840	9,429	101,813	1,209,660	84,986	29,298	35,122	145,962	3,023	1,652,456
Inversiones	503,437	54,102	190,405	747,073	11,348,966	556,323	466,763	89,940	279,048	171,036	14,407,093
Otras cuentas por cobrar	30,816	70	167,570	23,612	1,038,942	20,529	25,535	1,736	1,535	13,762	1,324,107
Instrumentos derivados	-	-	-	-	58,085	-	-	-	-	-	58,085
Total	555,576	66,012	367,404	872,498	13,655,653	661,838	521,596	126,798	426,545	187,821	17,441,741

6.1.1. Efectivo y equivalente de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo de Suramericana S.A. y sus subsidiarias corresponde a:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Efectivo y caja	2,867	1,113
Bancos Nacionales	889,100	982,816
Bancos del Exterior	249,240	316,679
Equivalentes de efectivo (*)	129,211	351,848
Efectivo y equivalentes al efectivo	1,270,418	1,652,456

(*) Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

6.1.2. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Junio 2021	Diciembre 2020
A valor razonable a través de resultados	2,998,601	2,925,396
A costo amortizado	10,152,493	9,702,973
Títulos de deuda	13,151,094	12,628,369
A valor razonable a través de resultados	1,247,461	1,078,596
A valor razonable a través de ORI	750,872	703,215
Instrumentos de patrimonio	1,998,333	1,781,811
Sub total	15,149,427	14,410,180
Deterioro en inversiones	(2,968)	(3,087)
Total inversiones	15,146,459	14,407,093

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2019	13,311,052
Adiciones	4,160,225
Bajas	(3,831,488)
Intereses recibidos	(400,682)
Deterioro	(2,668)
Diferencia en cambio	(39,336)
Dividendos recibidos	(23)
Valoración	1,210,013
Saldo al 31 de diciembre de 2020	14,407,093
Adiciones	2,666,169
Bajas	(2,430,951)
Intereses recibidos	(270,503)
Deterioro	264
Diferencia en cambio	199,586
Dividendos recibidos	395
Valoración	574,406
Saldo al 30 de junio de 2021	15,146,459

El siguiente es un detalle de las inversiones patrimoniales que se tienen al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 con ajuste a resultados:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Emisores nacionales	876,094	822,748
Emisores extranjeros	371,367	255,848
Total	1,247,461	1,078,596

A continuación, se presenta un detalle de las ganancias neta en inversiones a valor razonable:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Valor razonable inversiones(a)	187,457	463,470
Derivados de negociación	(58,265)	(7,622)
Total	129,192	455,848

(a) El valor razonable se detalla a continuación:

	Ganancia no realizada		Ganancia realizada	
	Junio 2021	Diciembre 2020	Junio 2021	Diciembre 2020
Títulos de deuda	115,991	396,053	1,254	9,904
Instrumentos de patrimonio	71,466	67,417	(15,957)	(1,639)
Total	187,457	463,470	(14,703)	8,265

6.1.3. Otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Deudores	700,155	643,056
Pagos por cuenta de clientes consumo	340,835	399,873
Depósitos judiciales	215,394	192,619
Pagos por cuenta de clientes vivienda	139,175	117,286
Cuentas por cobrar impuestos	84,459	39,540
Anticipo a contrato y proveedores	81,956	52,060
Diversas	53,213	72,664
Cartera de créditos	23,570	21,952
A empleados	13,892	11,868
Cuentas corrientes comerciales	1,316	1,347
Arrendamientos	1,290	784
Venta de bienes y servicios	231	59
Intereses	16	-
Instrumentos financieros-emisores de acciones	10	83
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(24)	(25)
Deterioro (provisión) general	(719)	(658)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar de consumo	(5,438)	(5,416)
Deterioro (provisión) otras cuentas por cobrar	(26,186)	(24,524)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar comerciales	(125,569)	(198,461)
Total	1,497,576	1,324,107

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año, no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

6.1.4. Deterioro de los activos financieros

El detalle del deterioro de los activos financieros es:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Deterioro cuentas por cobrar	(259,670)	(324,252)
Deterioro inversiones	(2,968)	(3,087)
Total	(262,638)	(327,339)

6.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	Junio 2021	Diciembre 2020
Instrumentos derivados	7	10,735	3,638
Obligaciones financieras	6.2.1	321,760	395,185
Otras cuentas por pagar	6.2.2	1,420,467	1,529,559
Cuentas por pagar a partes relacionadas	6.2.3	235,000	-
Títulos emitidos	6.2.4	848,555	846,517
Total		2,836,517	2,774,899

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Junio 2021

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Instrumentos derivados	7	-	10,735	10,735
Obligaciones financieras	6.2.1	194,527	-	194,527
Otras cuentas por pagar	6.2.2	1,380,701	-	1,380,701
Cuentas por pagar a partes relacionadas	6.2.3	235,000	-	235,000
Total corriente		1,810,228	10,735	1,820,963

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Obligaciones financieras	6.2.1	127,233	-	127,233
Otras cuentas por pagar	6.2.2	39,766	-	39,766
Títulos emitidos	6.2.4	848,555	-	848,555
Total no corriente		1,015,554	-	1,015,554

Pasivos financieros		2,825,782	10,735	2,836,517
----------------------------	--	------------------	---------------	------------------

Diciembre 2020

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Instrumentos derivados	7	-	3,638	3,638
Obligaciones financieras	6.2.1	263,620	-	263,620
Otras cuentas por pagar	6.2.2	1,493,926	-	1,493,926
Total corriente		1,757,546	3,638	1,761,184

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Obligaciones financieras	6.2.1	131,565	-	131,565
Otras cuentas por pagar	6.2.2	35,633	-	35,633
Títulos emitidos	6.2.4	846,517	-	846,517
Total no corriente		1,013,715	-	1,013,715

Pasivos financieros		2,771,261	3,638	2,774,899
----------------------------	--	------------------	--------------	------------------

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

Junio 2021	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Instrumentos derivados	-	-	-	-	10,735	-	-	-	-	-	10,735
Obligaciones financieras	-	-	-	-	320,983	-	28	-	749	-	321,760
Otras cuentas por pagar	87,090	1,372	74,810	300,649	717,308	133,824	22,478	25,165	21,496	36,275	1,420,467
Cuentas por pagar a partes relacionadas	-	-	-	-	235,000	-	-	-	-	-	235,000
Títulos emitidos	-	-	-	-	848,555	-	-	-	-	-	848,555
Total	87,090	1,372	74,810	300,649	2,132,581	133,824	22,506	25,165	22,245	36,275	2,836,517

Diciembre 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Instrumentos derivados	-	-	-	-	3,638	-	-	-	-	-	3,638
Obligaciones financieras	-	-	-	-	394,739	-	26	-	420	-	395,185
Otras cuentas por pagar	85,229	634	64,084	288,357	852,532	127,259	19,007	31,968	22,458	38,031	1,529,559
Títulos emitidos	-	-	-	-	846,517	-	-	-	-	-	846,517
Total	85,229	634	64,084	288,357	2,097,426	127,259	19,033	31,968	22,878	38,031	2,774,899

6.2.1 Obligaciones financieras

El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones financieras para los ejercicios terminados el 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 es el siguiente:

Junio 2021

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Junio 2021
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.33	2022	157,426
Bancolombia S.A.	IBR 3M + 0.69	2025	71,163
Bancolombia S.A.	IBR 3M + 1.67	2027	46,023
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.84	2021	18,604
Bancolombia S.A.	IBR 3M + 0.55	2022	10,150
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.86	2024	10,027
Itaú Corpbanca Colombia S.A.	IBR 3M + 1.15	2021	4,060
Bancolombia S.A.	IBR 3M + 0.52	2021	3,509
Banco Agrícola S.A.	16%	2021	637
Sobregiros Contables	N/A	N/A	161
Total obligaciones financieras			321,760

Diciembre 2020

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Diciembre 2020
Bancolombia S.A.	DTF TA +0.33	2021	157,823
Banco de Bogotá S.A.	IBR 3M +1.4	2024	71,361
Bancolombia S.A.	IBR 3M + 1.67	2027	50,151
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2.2	2021	40,210
Banco de Occidente S.A.	IBR 3M + 1.8	2021	20,117
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.84	2021	18,407
Bancolombia S.A.	DTF TA + 0.86	2024	10,052
Banco Popular S.A.	IBR 1M + 2.2	2021	10,042
Banco AV Villas S.A.	IBR 1M +1.5	2021	7,030
Bancolombia S.A.	IPC + 1.8	2021	5,529
Itaú Corpbanca Colombia S.A.	IBR 3M + 1.15	2021	4,017
Banco Agrícola S.A.	16%	2020	420
Sobregiros Contables	N/A	N/A	26
Total obligaciones financieras			395,185

El valor en libros de los otros pasivos financieros no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan liquidarse en términos inferiores a un año. No se presenta en este informe una comparación de dichos valores.

6.2.2 Otras cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Proveedores	404,010	476,861
Cuentas por pagar impuestos	309,491	294,185
Diversas	200,801	188,991
Comisiones	105,625	107,536
Retenciones y aportes laborales	104,545	72,926
Servicios	100,366	166,214
Honorarios	52,350	54,208
Sobretasas y otros	37,310	43,647
Contribuciones, afiliaciones y transferencias	35,450	62,293
Primas por recaudar de coaseguro cedido	34,588	21,768
Publicidad y propaganda	17,238	14,127
Cámara de compensación del SOAT	8,475	16,900
Otros depósitos	4,717	4,182
Cheques girados no cobrados	4,101	4,321
Bienes inmuebles	1,400	1,400
Total	1,420,467	1,529,559

6.2.3 Cuentas por pagar a partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden a dividendos por pagar a accionistas y a otras cuentas por pagar:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	190,655	-
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	44,339	-
Otros minoritarios	6	-
Total dividendos por pagar	235,000	-
Otras cuentas por pagar	-	-
Total cuentas por pagar partes relacionadas	235,000	-

6.2.4 Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Bonos en circulación	848,555	846,517
Total	848,555	846,517

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1.000.000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con una tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP \$147,998 millones.

A continuación, se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Junio 2021

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2021	Valor razonable 2021	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,701	271,134	Precio	4.40%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,331	327,651	Precio	5.81%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,523	302,115	Precio	7.10%
			848,555	900,900		

Diciembre 2020

Entidad financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2020	Valor razonable 2020	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	255,986	275,647	Precio	2.41%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	303,611	341,108	Precio	3.27%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	286,920	328,389	Precio	4.20%
			846,517	945,144		

NOTA 7. INSTRUMENTOS DERIVADOS

7.1. Instrumentos financieros derivados

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación del peso colombiano, Suramericana S.A. cerró a junio de 2021 y diciembre de 2020, en las siguientes condiciones:

	Junio 2021		Diciembre 2020	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Derivados de negociación	3,167	9,903	55,222	3,638
Derivados de cobertura	-	832	2,863	-
Total	3,167	10,735	58,085	3,638

La Compañía dentro de su portafolio, cuenta con inversiones que respaldan las reservas técnicas resultantes de la actividad aseguradora; un porcentaje de dichas inversiones, presentan cambios en su valor razonable atribuidos a la exposición a moneda extranjera y/o al riesgo de tasa de interés. Dicho lo anterior, las compañías de la filial de Colombia, a partir de diciembre ha decidido implementar la contabilidad de coberturas con el fin de respaldar las reservas con productos derivados, buscando mitigar el impacto en el valor razonable de los instrumentos financieros por tipo de cambio y tasa de interés.

A continuación, se presenta el movimiento de los derivados:

	Activo	Pasivo
Al 31 de diciembre de 2020	58,085	3,638
Vencimientos	(81,824)	(81,346)
Valoración	26,906	88,443
Al 30 de junio de 2021	3,167	10,735

Revisión de la eficacia de la cobertura y relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura:

La Compañía realizó cobertura de los siguientes instrumentos y por los siguientes montos:

- Bono Ecopetrol con vencimiento en septiembre de 2023 con pago de cupón semestral de 5.875%. El monto de la cobertura asciende a un valor de USD 1,000,000 y corresponde al valor nominal y pago de cupones de la partida cubierta.

- Bono SACI Falabella con vencimiento en abril de 2023 con pago de cupón semestral de 3.750%. El monto de la cobertura asciende a un valor de USD 2,000,000 y corresponde al valor nominal y pago de cupones de la partida cubierta.

El análisis de eficacia de la cobertura se realiza de manera cualitativa y se considera eficaz bajo los siguientes requisitos:

- Existe relación económica entre el instrumento de cobertura y el elemento cubierto; estos se mueven de forma opuesta y por un valor similar, de tal forma, que exista compensación entre las dos partidas, debido a que los términos económicos principales de ambos elementos son similares (valor nominal, vencimiento, subyacente, moneda).
- No se presenta riesgo significativo de crédito en la relación de cobertura que pueda afectar la compensación de la operación.

Al 30 de junio de 2021, las contabilidades de cobertura son eficaces.

NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS

Las empresas de Suramericana que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Bermuda	Colombia	Chile	México	Panamá	Argentina	República Dominicana	El Salvador	Brasil	Uruguay
Seguros de vida										
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X								
Seguros de Vida Suramericana S.A.			X							
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas								X		
Seguros de no vida										
Seguros Generales Suramericana S.A.		X								
Seguros Suramericana S.A.					X					
Seguros Generales Suramericana S.A.			X							
Seguros Sura S.A.							X			
Seguros Sura S.A.								X		
Seguros Sura, S.A. de C.V.				X						
Seguros Sura S.A.						X				
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.						X				
Seguros Sura S.A.									X	
Seguros Sura S.A.										X
Sura RE LTD.	X									

8.1. Activos por contratos de seguros

Los activos por contratos de seguros representan la cartera de las compañías de seguros, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 son los siguientes:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Cartera de compañías aseguradoras	3,936,694	4,040,247
Otras	188,268	222,575
Cartera administradoras riesgos laborales	162,464	147,755
Coaseguro	91,485	87,557
Activos por contratos de seguros	4,378,911	4,498,134

8.2. Activos por contratos de reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Junio 2021	Diciembre 2020
Reaseguro de siniestros avisados	2,401,786	2,237,461
Reaseguro de riesgo en curso	1,570,539	1,618,611
Cuentas por cobrar de reaseguro	532,870	502,703
Reaseguro de siniestros no avisados	385,052	351,034
Matemática	24,983	25,279
Otros activos	24,853	53,165
Depósitos reaseguradores	379	427
Activos por contratos de reaseguro	4,940,462	4,788,680

Suramericana cuenta con una diversificación de riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin de compartir los posibles siniestros a presentarse.

8.3. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2021 y 2020 es el siguiente:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Contratos de seguro de vida	2,918,079	2,612,079	1,518,233	1,289,468
Contratos de seguro de no vida	6,813,409	6,172,870	3,607,998	3,205,387
Primas emitidas	9,731,488	8,784,949	5,126,231	4,494,855
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(136,084)	(144,110)	(79,595)	(76,342)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(1,469,627)	(1,351,226)	(847,749)	(812,629)
Primas cedidas	(1,605,711)	(1,495,336)	(927,344)	(888,971)
Total primas netas	8,125,777	7,289,613	4,198,887	3,605,884

Las primas por país se detallan a continuación:

Junio 2021	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	174,303	2,594,743	-	-	-	149,032	-	2,918,078
Contratos de seguro de no vida	442,643	4,158	279,033	1,020,658	3,970,808	452,760	240,268	156,085	97,779	149,218	6,813,410
Primas emitidas	442,643	4,158	279,033	1,194,961	6,565,551	452,760	240,268	156,085	246,811	149,218	9,731,488
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(27,345)	(77,593)	-	-	-	(31,146)	-	(136,084)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(61,673)	(1,899)	(114,469)	(570,536)	(424,846)	(122,016)	(38,406)	(83,155)	(27,374)	(25,253)	(1,469,627)
Primas cedidas	(61,673)	(1,899)	(114,469)	(597,881)	(502,439)	(122,016)	(38,406)	(83,155)	(58,520)	(25,253)	(1,605,711)
Total primas netas	380,970	2,259	164,564	597,080	6,063,112	330,744	201,862	72,930	188,291	123,965	8,125,777

Junio 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	-	124,514	2,322,996	-	-	-	164,568	-	2,612,078
Contratos de seguro de no vida	403,036	15,266	272,615	1,024,359	3,386,443	431,470	252,892	156,346	87,740	142,704	6,172,871
Primas emitidas	403,036	15,266	272,615	1,148,873	5,709,439	431,470	252,892	156,346	252,308	142,704	8,784,949
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	-	-	-	(23,464)	(82,411)	-	-	-	(38,235)	-	(144,110)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(55,368)	(23,919)	(116,193)	(432,096)	(445,801)	(108,339)	(33,018)	(79,189)	(27,586)	(29,717)	(1,351,226)
Primas cedidas	(55,368)	(23,919)	(116,193)	(455,560)	(528,212)	(108,339)	(33,018)	(79,189)	(65,821)	(29,717)	(1,495,336)
Total primas netas	347,668	(8,653)	156,422	693,313	5,181,227	323,131	219,874	77,157	186,487	112,987	7,289,613

8.4. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2021 y 2020 son los siguientes:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Siniestros totales	(6,469,841)	(5,329,231)	(3,353,853)	(2,414,285)
Reembolso de siniestros	628,968	718,323	324,218	259,311
Siniestros retenidos	(5,840,873)	(4,610,908)	(3,029,635)	(2,154,974)

Los siniestros por país se detallan a continuación:

Junio 2021	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(104,386)	(1,844,415)	-	-	-	(116,167)	-	(2,064,968)
Seguros de no Vida	(271,562)	(805)	(145,826)	(247,976)	(3,183,132)	(279,777)	(123,092)	(56,951)	(40,451)	(55,301)	(4,404,873)
Total siniestros	(271,562)	(805)	(145,826)	(352,362)	(5,027,547)	(279,777)	(123,092)	(56,951)	(156,618)	(55,301)	(6,469,841)
Seguros de Vida	-	-	-	20,409	159,947	-	-	-	38,538	-	218,894
Seguros de no Vida	16,534	-	72,527	57,086	140,151	72,490	19,657	20,454	4,017	7,158	410,074
Reembolso de siniestros	16,534	-	72,527	77,495	300,098	72,490	19,657	20,454	42,555	7,158	628,968
Total siniestros retenidos	(255,028)	(805)	(73,299)	(274,867)	(4,727,449)	(207,287)	(103,435)	(36,497)	(114,063)	(48,143)	(5,840,873)

Junio 2020	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	-	(68,039)	(1,310,325)	-	-	-	(92,702)	-	(1,471,066)
Seguros de no Vida	(219,991)	(107)	(158,349)	(316,908)	(2,715,266)	(216,854)	(84,882)	(42,727)	(31,558)	(71,523)	(3,858,165)
Total siniestros	(219,991)	(107)	(158,349)	(384,947)	(4,025,591)	(216,854)	(84,882)	(42,727)	(124,260)	(71,523)	(5,329,231)
Seguros de Vida	-	-	-	11,294	130,632	-	-	-	27,490	-	169,416
Seguros de no Vida	17,376	-	81,302	152,020	210,348	36,463	16,465	19,586	1,141	14,206	548,907
Reembolso de siniestros	17,376	-	81,302	163,314	340,980	36,463	16,465	19,586	28,631	14,206	718,323
Total siniestros retenidos	(202,615)	(107)	(77,047)	(221,633)	(3,684,611)	(180,391)	(68,417)	(23,141)	(95,629)	(57,317)	(4,610,908)

8.5. Costos y gastos de seguros

Los costos y gastos de seguros, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2021 y 2020 es el siguiente:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Costos netos por reaseguro	(229,705)	(197,655)	(116,408)	(101,471)
Servicios de promoción y prevención de riesgos laborales	(126,900)	(75,947)	(68,715)	(52,106)
Contribuciones y afiliaciones	(44,991)	(41,269)	(22,269)	(19,514)
Honorarios	(36,109)	(41,340)	(19,451)	(20,928)
Total	(437,705)	(356,211)	(226,843)	(194,019)

Los costos y gastos de seguros que contribuyen al consolidado corresponden básicamente a la inversión que hacen las Compañías aseguradoras en el asegurado diferente al pago del siniestro.

A continuación, se presentan los costos y gastos de seguros por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	(248,927)	(193,893)	(130,727)	(110,619)
Chile	(114,772)	(101,380)	(59,403)	(52,795)
México	(32,638)	(21,768)	(16,881)	(12,153)
Panamá	(13,571)	(14,149)	(6,607)	(7,649)
Argentina	(12,370)	(9,541)	(5,093)	(3,714)
República Dominicana	(6,634)	(5,458)	(2,885)	(2,887)
Uruguay	(6,107)	(7,620)	(3,584)	(3,732)
El Salvador	(1,823)	(2,167)	(875)	(987)
Brasil	(863)	(235)	(788)	517
Total	(437,705)	(356,211)	(226,843)	(194,019)

8.6. Pasivos por contratos de seguros

Los pasivos por contratos de seguros representan las reservas técnicas de las Compañías de Seguros y otras cuentas, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 son los siguientes:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Cuentas por pagar actividad aseguradora	872,280	785,960
Reservas técnicas	19,506,004	18,768,579
Sobrantes de primas	48,875	45,594
Total pasivos por contratos de reaseguros	20,427,159	19,600,133

8.6.1. Cuentas por pagar actividad aseguradora

La cartera con aseguradoras para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 son los siguientes:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Coaseguro	130,819	147,763
Pólizas	92,985	47,492
Siniestros liquidados por pagar	124,377	115,644
Comisiones	438,184	406,529
Otras	85,915	68,532
Total cuentas por pagar actividad aseguradora	872,280	785,960

8.6.2. Reservas técnicas contratos de seguros

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Reserva de siniestros avisados	6,654,384	6,081,828
Reserva matemática	5,415,758	5,265,382
Reserva de prima no devengada	4,708,290	4,851,309
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	2,135,497	1,977,968
Otras reservas	328,043	345,164
Reservas especiales	264,032	246,928
Total reservas técnicas de seguros	19,506,004	18,768,579

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las reservas técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2019	16,921,836	4,082,304	12,839,532
Cambios en las reservas	1,904,800	88,242	1,816,558
Ajustes por conversión	(58,057)	62,266	(120,323)
Al 31 de diciembre de 2020	18,768,579	4,232,812	14,535,767
Cambios en las reservas	392,769	5,684	387,085
Ajustes por conversión	344,656	144,242	200,414
Al 30 de junio de 2021	19,506,004	4,382,738	15,123,266

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Colombia	12,963,493	12,354,932
Chile	2,369,951	2,441,253
México	1,126,406	1,060,797
Argentina	1,033,360	919,746
Brasil	527,480	494,219
Panamá	511,325	518,996
El Salvador	469,273	474,591
Uruguay	245,473	239,346
República Dominicana	219,466	225,962
Bermuda	39,777	38,737
Total	19,506,004	18,768,579

8.7. Pasivos por contratos de reaseguros

Los pasivos por contratos de reaseguro representan las obligaciones derivadas de los contratos de reaseguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Junio 2021	Diciembre 2020
Primas cedidas por pagar	9,210	8,767
Reaseguradores exterior cuenta corriente	1,251,751	1,301,237
Total pasivos por contratos de reaseguro	1,260,961	1,310,004

NOTA 9. IMPUESTOS

9.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2021 y 2020 aplicables a Suramericana y sus filiales, ubicadas en Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana, El Salvador y Bermuda, son las siguientes:

País	2021	2020
Colombia	31%	32%
Chile	27%	27%
Argentina	35%	30%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
El Salvador	25%	25%
Brasil	40%	40%
República Dominicana	27%	27%
Bermuda	0%	0%

Colombia: Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 31% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición tienen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancias ocasionales. Las pérdidas fiscales podrán compensarse dentro de los 12 periodos gravables siguientes al año que se generó la pérdida, caso en el cual la firmeza de la declaración donde estas pérdidas sean compensadas será de 6 años, no obstante, por regla general la firmeza está estipulada en 3 años.

Para el año 2019 la Ley de Financiamiento 1943 de 2018 estableció una disminución gradual de la tarifa de renta, pasando del 33% en 2019 al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%.

La normatividad en materia de precios de transferencia obliga a reportar las operaciones que se realicen con vinculados económicos del exterior, complementando la información con los lineamientos de la OCDE con los reportes Maestro y País por País.

Ley de Crecimiento Económico (Ley 2010 de 2019)

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes, introducidas por la ley:

Se mantiene la disminución gradual de la tarifa del Impuesto de renta 32% para el año 2020, 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020: 4% en 2020 y 3% para 2021 y 2022.

La tarifa de renta presuntiva se disminuye a 0.5% para 2020 y a partir de 2021 será del 0%.

Se crea deducción del primer empleo, esto es, será deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Aumento de la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%.

Se establece nuevamente beneficio de auditoría por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en

relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Dentro de las rentas exentas se encuentran los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993 correspondiente a los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, así como sus rendimientos; también los rendimientos generados por la reserva de estabilización que constituyen las entidades administradoras de fondos de pensiones y las rentas provenientes del desarrollo de industrias de valor agregado tecnológico y creativa (economía naranja) siempre que cumplan con el requisito mínimo de inversión de \$157 millones en 3 años, generación de empleo al menos de 3 empleos sin contar los administradores.

Se dio continuidad al Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión o holding de acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior, siempre que participación directa o indirecta superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros y continúan gravadas las comisiones de seguros de vida.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, El Gobierno de Colombia continua con la exoneración transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo de lucro; no tendrán IVA las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19, además se contemplan exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos.

Chile: La Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del “Capital” y las originadas por el “trabajo”. Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 21.210 en febrero del 2020, nacen tres Regímenes tributarios, a saber, el Régimen General (Semi integrado) en donde la tasa de impuesto a la renta es de un 27%, el impuesto de primera categoría que se pague, podrá ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) con la obligación de restituir un 35% como débito fiscal (No aplica cuando Chile mantiene un tratado para evitar la doble tributación con otro país); el Régimen Pro pyme General, en donde la tasa de impuesto a la renta es de un 25%, el impuesto de primera categoría que se pague, podrá ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) en un 100%; y el Régimen Pro Pyme Transparente, el que está exento del impuesto de primera categoría, y sus propietarios tributan sólo con los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional).

El sistema general será el régimen parcialmente integrado, el cual se calcula efectuándose al resultado financiero agregados o disminuciones ordenados por la ley. En caso de presentarse pérdidas fiscales, éstas podrán compensarse en los periodos siguientes sin ninguna restricción de tiempo, no obstante, se debe tener presente que el Servicio de Impuestos Internos (SII) podrá auditar dicha pérdida al momento de usarse sin restricción de tiempo. por regla general la firmeza de las declaraciones es de 3 años.

En materia de precios de transferencia, se encuentra regulado en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta (“LIR”), en su modificación del 27 de septiembre de 2012, donde se establecen definiciones sobre normas de relación, precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la presentación de una declaración jurada anual, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país, el cual es presentado por la casa matriz.

El Gobierno de Chile tomó medidas tributarias como la aceptación como gasto tributario de todos los desembolsos asociados para enfrentar la contingencia sanitaria generada por el COVID-19 en materia de salud y aquellos desembolsos que tengan como objetivo aminorar el impacto del COVID-19 resguardando los intereses del negocio del contribuyente y los empleados, devolución del impuesto sobre la renta en menor tiempo.

Adicionalmente, el gobierno de Chile publicó la ley 21.256 el 02.09.2020, la cual establece medidas para la reactivación económica, principalmente de las empresas acogidas a los regímenes Pro Pyme General y Pro Pyme Transparente, quienes tributarán a una tasa del 10% por las rentas que generen durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022; del mismo modo reduce a la mitad la tasa de pagos provisionales mensuales de estas empresas para estos mismos ejercicios.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida por rentas mundiales. Durante los ejercicios fiscales 2020 y 2021 la tasa de impuesto de renta aplicable en México es del 30%, adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años, igual plazo tiene el Servicio de Administración Tributaria (SAT) para auditar tales pérdidas o para auditar las declaraciones en las que se usen pérdidas de periodos anteriores, por regla general la firmeza de las declaraciones es de 5 años.

Las personas jurídicas residentes en México que lleven a cabo transacciones con partes relacionadas residentes en México y en el extranjero tienen la obligación de comprobar que dichas transacciones han sido pactadas de acuerdo con el principio de plena competencia, esto es, como si fueran pactadas con una parte independiente. De igual forma ya se tiene incorporada la declaración informativa país por país e informe maestro.

En diciembre de 2020 fue publicada por la autoridad la reforma fiscal para el año 2021, cuyas modificaciones otorgan mayores facultades de comprobación, entran en vigor los cambios que atienden a combatir la evasión fiscal a través de la incorporación de la norma general anti-abuso, la revelación de esquemas fiscales reportables a la autoridad; y combatir las operaciones inexistentes a través de las compulsas entre facturación electrónica (CFDI) y declaraciones fiscales; también con el establecimiento de límites y requisitos para la deducción de pagos al extranjero en operaciones con territorios fiscales preferentes (paraísos fiscales) ya sea de manera directa o a través de acuerdos estructurados o mecanismos híbridos, por último, la tipificación penal de los delitos fiscales de simulación, defraudación y en general cualquier ilícito en contra del fisco federal que será considerado como un amenaza a la seguridad nacional.

Se dan facultades de revisión al SAT (Servicio de Administración tributaria) para comprobar el domicilio del contribuyente al momento de solicitar una devolución de impuestos o saldos a favor y actualización de plazo de 10 días para aclarar su situación fiscal ante una cancelación de sellos.

Los contribuyentes deberán conservar en su contabilidad, así como toda la documentación e información que demuestre los aumentos o disminuciones de capital social, fusión o escisión de sociedades, distribución de dividendos o utilidades, origen de los saldos a favor y movimientos de las cuentas de utilidad fiscal neta y cuenta de capital de aportación o cualquier otra cuenta fiscal o contable que den derecho a deducción se deberán conservar por todo el plazo en el que la sociedad subsista y no únicamente 5 años.

En abril de 2021 se promulgó la reforma a la Ley Federal del trabajo en materia de outsourcing y cálculo de PTU, en la cual se derogan, adicionan y reforman diversas disposiciones como seguridad social y fiscales.

Para el año 2021 no se observan medidas fiscales que ayuden a mitigar los efectos negativos ocasionados por COVID-19.

Brasil: Se tributa con base a las rentas de fuente mundial, existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta.

Respecto al impuesto sobre la renta bruta se tiene que las contribuciones sociales tributan a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998; acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal.

De acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999 existe una contribución social sobre ingresos netos (a la tarifa del 20% hasta diciembre de 2018), de acuerdo con la Ley 13.169 del 2015 la tarifa vigente es el 15%, no existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta.

A la fecha el país aplica la normativa relacionada con el régimen de precios de transferencia aplicable a transacciones realizada con vinculados económicos domiciliados en el exterior y terceros domiciliados en paraísos fiscales. la firmeza de las declaraciones de renta también es de 5 años y las pérdidas fiscales generadas se pueden compensar con rentas futuras sin límite de tiempo.

Como incentivo a la reactivación económica el gobierno federal no ha emitido incentivos tributarios para el 2021.

Argentina: El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.630 publicada el 16 de junio de 2021 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será gradual dependiendo de la ganancia neta imponible así: hasta \$5.000.000 Pesos Argentinos (ARS) la tarifa es del 25%; entre \$5.000.000 ARS y \$50.000.000 ARS la tarifa es del 30% y de \$50.000.000 ARS en adelante la tarifa es del 35%, para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2021, Se mantiene la retención en la fuente sobre los dividendos que se distribuyan a accionistas con una tarifa del 7%. Hasta 2018 operó impuesto mínimo alternativo equivalente al 1% sobre los activos poseídos al final del periodo fiscal, el cual fue derogado para los ejercicios fiscales a partir del 2019. Las pérdidas fiscales pueden imputarse por un periodo máximo de 5 años. La firmeza de las declaraciones de renta también es de 5 años.

La Ley 27.468 de 2018 dispuso la aplicación del Ajuste por Inflación impositivo con vigencia para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2018. Respecto del primer y segundo ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación acumulada del Índice de precios al consumidor, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere el 55%, 30% y 15%, para el

primer, segundo y tercer año de aplicación respectivamente. De acuerdo con la Ley 27.541 de 2019, el ajuste por inflación se podrá computarse 1/6 por cada período fiscal a partir de ejercicios fiscales iniciados desde el 1 de enero de 2020.

La normatividad contempla el régimen de precios de transferencia para operaciones con vinculados del exterior y se cuenta con el reporte país por país, así mismo la legislación contempla el régimen de Entidades Controladas del Exterior.

A nivel Provincial se calcula el Impuesto a los Ingresos Brutos, el cual incluye dentro de la base de las compañías de seguros las primas netas de anulaciones, renta financiera y otros ingresos varios gravados; este impuesto es regulado por los Códigos Fiscales de cada una de las 24 jurisdicciones y se aplica en promedio una alícuota del 5.5%, según Ordenanza fiscal de cada Provincia. Las jurisdicciones de mayor relevancia son Capital Federal y Provincia de Buenos Aires.

En un tercer nivel se encuentran los Impuestos Municipales. La Tasa Municipal se aplica en aquellas jurisdicciones en las cuales se encuentra una agencia habilitada y su aplicación es en relación con la producción de la agencia, su cálculo depende de la legislación del municipio respectivo.

En el marco de la inquietante situación generada por la parálisis de la actividad económica para enfrentar la pandemia del Covid 19 los Organismos Fiscales han prorrogado los plazos procedimentales del área tributaria y se estableció una feria fiscal la cual culminó el 29 de noviembre de 2020; la medida contempló la suspensión de cómputos de plazos en determinaciones de oficio sumarios, multas, descargos e intimaciones, no obstante se encuentran habilitados distintos procedimientos de fiscalización, así como aquella proveniente del intercambio de información en el marco de acuerdos y convenios internacionales, procedimientos relacionados con el régimen de precios de transferencia, procedimientos de fiscalización electrónica (controles que se tramitan online) y procedimientos de fiscalización originados en la detección de facturas apócrifas. Se prorroga la prohibición de suspensiones y despido sin justa causa hasta el 31 de mayo.

Panamá: La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% para los años 2020 y 2021 sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alternativo del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del impuesto sobre la renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

Las sociedades que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional. Las pérdidas son recuperables de forma lineal durante los próximos 5 años al periodo de generación de estas, sin que exceda el 50% de la renta neta gravable del periodo a compensar; la firmeza de las declaraciones de renta también es de 5 años.

De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujetas a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

En materia de precios de transferencia se está obligado a reportar las operaciones llevadas a cabo con partes relacionadas del exterior sin importar la existencia de un tratado de doble imposición, a partir de 2016 se incorporan nuevos reportes como son el informe maestro y el reporte país por país.

En el marco de la contingencia que aun genera la Covid-19, Mediante el decreto ejecutivo N° 110 del 31 de marzo de 2021 se concedieron plazos adicionales para el pago de tributos de competencia de la DGI hasta el 17 de mayo del 2021. Adicional se extiende el plazo para la presentación de la declaración jurada de rentas para personas naturales y jurídicas hasta el 17 de mayo del 2021.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida, la firmeza de las declaraciones de renta es de 3 años.

Su legislación tiene incorporado la obligación de revelar las operaciones con entidades vinculadas nacionales y del exterior, a través de los estudios de precios de transferencia y declaración informativa.

Para el 2021 no se han adoptado medidas por el estado de emergencia ocasionado por el COVID-19 que le apliquen a la compañía, pues solo se han otorgado facilidades de pago y exoneración de anticipos de renta a las pymes y a las empresas de turismo.

El Salvador: Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta. Las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

En El Salvador no se encuentra establecido un impuesto alternativo mínimo y las pérdidas fiscales generadas en algún periodo no podrán ser objeto de imputación en periodos siguientes, por su parte la firmeza de las declaraciones de renta también es de 3 años.

En septiembre de 2019 la Dirección General de Impuestos Internos (DGII) emitió la guía de orientación general para facilitar el reconocimiento de países, estados o territorios con regímenes fiscales preferentes y el tratamiento tributario que les aplica, la cual detalla la lista de países que hacen parte de esta categoría y que en medio de una operación comercial con alguna compañía domiciliada en estos países, opera una retención de impuesto sobre la renta de 20% y recae la obligación del régimen de precios de transferencia.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19 a nivel mundial el gobierno de El Salvador tomó algunas medidas las cuales rigieron hasta 2020, para 2021 no se ha tomado ninguna medida en materia tributaria.

Uruguay: La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto; en el caso que la compañía no genere utilidades fiscales debe tributar por el

sistema del IRAE mínimo Art. 93 de la ley del Impuesto a la Renta de las Actividades Económicas (IRAE), el cual, establece que se debe tributar con base en los ingresos del año anterior sobre una base mínima de aproximadamente 300 USD mensuales, adicionalmente, la pérdida fiscal podrá imputarse dentro de los 5 años siguientes de su generación. La firmeza de la declaración del IRAE es de 5 años.

Por otra parte, a las aseguradoras les corresponde pagar Impuesto a los Ingresos gravados cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera, el Impuesto Nacional de Sangre y Prestación complementaria a la Caja Bancaria cuyas tasas son de 2% y del 1.15% respectivamente sobre las primas emitidas.

La regulación de precios de transferencia está incluida en la norma de impuesto sobre la renta, basada en su totalidad sobre el principio de plena competencia y los lineamientos de la OCDE.

No hay medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19, hasta el momento solo se han adoptado medidas para Pymes no aplicables a la compañía.

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

No hay medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19.

9.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 comprendía:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	73,411	39,480
Impuesto a favor	138,465	38,618
Retención en la fuente	1,823	5,639
Total	213,699	83,737

	Junio 2021	Diciembre 2020
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	53,517	107,724
Total	53,517	107,724

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Junio 2021	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	2	787	982	167,182	22,703	6,396	739	14,603	305	213,699
Pasivos por impuestos corrientes	11,094	-	1,615	38,365	-	66	-	-	2,377	53,517

Diciembre 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	2	694	-	55,655	18,195	64	-	8,924	203	83,737
Pasivos por impuestos corrientes	8,830	-	14,029	76,463	-	(251)	5,579	155	2,919	107,724

9.3. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 comprendía:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Activos por impuestos diferidos	167,790	126,236
Pasivos por impuestos diferidos	245,196	218,312
	(77,406)	(92,076)

Para el estado de situación financiera se realizó la compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos para cada filial de Suramericana. A continuación, se explican los saldos antes de compensar los activos y pasivos que tiene Suramericana para llegar al total neto que se presenta en el estado de situación financiera:

Impuesto diferido activo	Junio 2021	Diciembre 2020
Activos financieros	15,609	13,461
Beneficios a empleados	23,220	29,866
Inversiones	44	24
Intangibles	9,920	33,424
Otros activos no financieros	34,568	21,130
Otros pasivos	148,179	143,627
Pasivos financieros	1,202	19
Pérdidas fiscales	63,540	92,762
Propiedades y equipos	2,990	2,706
Reservas técnicas	266,309	269,187
Derechos de uso	88,731	93,340
Total impuesto diferido activo	654,312	699,546

Impuesto diferido pasivo	Junio 2021	Diciembre 2020
Activos financieros	1,054	3,547
Inversiones	143,351	177,971
Intangibles	149,667	151,579
Otros activos no financieros	11,650	12,902
Otros pasivos	84,600	105,433
Pasivos financieros	16,631	24,130
Propiedades y equipos	92,089	86,265
Reservas técnicas	162,122	155,518
Derechos de uso	70,554	74,277
Total impuesto diferido pasivo	731,718	791,622
Total impuesto diferido neto	(77,406)	(92,076)

A continuación, se detallan los saldos del impuesto diferido por país:

Junio 2021

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	4,082	-	1,990	1,640	-	1,155	791	4,086	1,865	15,609
Beneficios a empleados	11,754	4,932	-	5,368	954	-	-	212	-	23,220
Inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-	44	44
Intangibles	7,122	-	88	-	-	-	2,710	-	-	9,920
Otros activos no financieros	39	26,321	-	65	6,914	-	-	-	1,229	34,568
Otros pasivos	3,968	38,272	57,294	32,421	12,952	953	-	1,918	401	148,179
Pasivos financieros	-	-	-	1,202	-	-	-	-	-	1,202
Pérdidas fiscales	14,246	2,166	4,020	5,787	34,876	-	2,141	304	-	63,540
Propiedades y equipos	578	-	1,839	-	-	-	573	-	-	2,990
Reservas técnicas	48,348	74,517	116,825	12,522	-	8,439	-	-	5,658	266,309
Derechos de uso	64,627	7,376	6,706	-	-	8,155	1,611	-	256	88,731
Total, impuesto diferido activo	154,764	153,584	188,762	59,005	55,696	18,702	7,826	6,520	9,453	654,312
Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	953	-	-	-	101	-	-	-	-	1,054
Inversiones	124,561	18,647	-	143	-	-	-	-	-	143,351
Intangibles	-	17,753	79,553	22,082	3,523	11,304	10,686	4,160	606	149,667
Otros activos no financieros	-	11,650	-	-	-	-	-	-	-	11,650
Otros pasivos	3,658	6,367	74,520	-	-	-	-	-	55	84,600
Pasivos financieros	14,903	1,119	-	-	-	-	609	-	-	16,631
Propiedades y equipos	51,626	8,648	5,364	14,127	-	-	-	6,300	6,024	92,089
Reservas técnicas	127,032	1,925	21,580	-	6,914	140	4,531	-	-	162,122
Derechos de uso	46,243	8,225	6,670	-	-	7,713	1,473	-	230	70,554
Total impuesto diferido pasivo	368,976	74,334	187,687	36,352	10,538	19,157	17,299	10,460	6,915	731,718
Total impuesto diferido neto	(214,212)	79,250	1,075	22,653	45,158	(455)	(9,473)	(3,940)	2,538	(77,406)

Diciembre 2020

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Impuesto diferido activo										
Activos financieros	4,947	-	-	2,923	-	1,069	777	2,464	1,281	13,461
Beneficios a empleados	19,680	5,638	-	3,633	721	-	-	194	-	29,866
Inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-	24	24
Intangibles	30,761	-	52	-	-	-	2,611	-	-	33,424
Otros activos no financieros	220	18,422	-	637	-	-	-	-	1,851	21,130
Otros pasivos	2,473	30,948	59,596	34,821	12,660	980	-	2,149	-	143,627
Pasivos financieros	-	-	-	19	-	-	-	-	-	19
Pérdidas fiscales	51,809	2,242	3,761	-	30,908	-	4,042	-	-	92,762
Propiedades y equipos	568	-	1,629	-	-	19	490	-	-	2,706
Reservas técnicas	51,729	48,984	140,327	12,128	-	9,942	-	-	6,077	269,187
Derechos de uso	68,192	8,305	5,917	-	1,471	7,577	1,614	-	264	93,340
Total, impuesto diferido activo	230,379	114,539	211,282	54,161	45,760	19,587	9,534	4,807	9,497	699,546

Impuesto diferido pasivo										
Activos financieros	472	-	3,075	-	-	-	-	-	-	3,547
Inversiones	159,904	8,235	487	9,345	-	-	-	-	-	177,971
Intangibles	-	15,917	85,337	21,644	3,849	10,227	10,503	3,860	242	151,579
Otros activos no financieros	-	12,902	-	-	-	-	-	-	-	12,902
Otros pasivos	982	6,082	96,994	-	1,375	-	-	-	-	105,433
Pasivos financieros	22,371	1,150	-	-	-	-	609	-	-	24,130
Propiedades y equipos	52,197	6,383	5,100	10,793	-	-	-	6,422	5,370	86,265
Reservas técnicas	130,459	1,993	19,177	-	-	-	3,889	-	-	155,518
Derechos de uso	49,339	8,325	5,870	-	1,705	7,350	1,461	-	227	74,277
Total, impuesto diferido pasivo	415,724	60,987	216,040	41,782	6,929	17,577	16,462	10,282	5,839	791,622
Total, impuesto diferido neto	(185,345)	53,552	(4,758)	12,379	38,831	2,010	(6,928)	(5,475)	3,658	(92,076)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo del impuesto diferido por pérdidas de Colombia se originó principalmente en Suramericana S.A. en 2020, En Chile los créditos fiscales con impuesto diferido corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda., estos se generaron entre los periodos 2013 y 2018 y son créditos que, según lo establecido en la regulación fiscal chilena, no tienen vencimiento y aún son recuperables. En Argentina, Brasil y Uruguay las pérdidas se originaron por las compañías aseguradoras, las cuales serán revertidas en periodos futuros.

9.4. Movimiento del impuesto diferido

El movimiento neto del impuesto diferido al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 fue:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Saldo inicial pasivo neto	(92,076)	(145,182)
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	433	72,207
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	7,224	(4,310)
Efecto por cambio de tarifa	11,681	24
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	3,996	(21,962)
Otros efectos en patrimonio	(8,664)	7,147
Saldo final pasivo neto	(77,406)	(92,076)

A continuación, se detallan por concepto y país el movimiento neto del impuesto:

Junio 2021

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Saldo inicial, posición neta Imp. Dif. Dic 2020	(185,343)	53,551	(4,757)	12,381	38,829	2,009	(6,928)	(5,475)	3,657	(92,076)
Pérdidas y créditos fiscales no utilizadas	(37,564)	(76)	259	5,787	3,969	-	(1,901)	304	-	(29,222)
Activos financieros	(1,346)	-	5,065	(1,283)	(101)	86	14	1,622	584	4,641
Activos intangibles	(23,720)	(1,934)	4,159	(155)	326	202	(119)	97	-	(21,144)
Costo adquisición diferido DAC	-	97	1,661	(284)	-	(1,279)	37	(396)	(364)	(528)
Propiedades y equipos	582	(2,265)	(55)	(3,334)	-	(19)	83	122	(653)	(5,539)
Propiedad de inversión	82	-	-	-	-	-	-	-	-	82
Pasivos financieros	7,468	31	-	1,184	-	-	(1)	-	-	8,682
Beneficios a empleados	(7,925)	(706)	-	1,734	233	-	-	18	-	(6,646)
Reservas técnicas de seguros	45	25,600	(25,905)	394	(6,914)	(1,642)	(641)	-	(419)	(9,482)
Provisiones	(1,363)	6,764	18,604	(3,227)	292	-	-	(231)	401	21,240
Otros pasivos no financieros	181	275	1,567	827	1,375	(26)	-	-	(55)	4,144
Inversiones	35,343	(10,412)	487	9,202	-	-	-	-	19	34,639
Otros Activos no financieros	(181)	9,151	-	(572)	6,914	-	-	-	(622)	14,690
Derechos de uso	(470)	(829)	(11)	-	235	215	(16)	-	(11)	(887)
Saldo final, posición neta Imp. Dif. Junio 2021	(214,211)	79,247	1,074	22,654	45,158	(454)	(9,472)	(3,939)	2,537	(77,406)

Diciembre 2020

	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Total
Saldo inicial, posición neta Imp. Dif. Dic 2019	(224,036)	42,838	(16,449)	18,795	50,593	(204)	(9,813)	(7,847)	941	(145,182)
Pérdidas y créditos fiscales no utilizadas	51,809	(787)	761	-	(7,502)	-	(175)	-	-	44,106
Activos financieros	(907)	-	(1,704)	(3,629)	(405)	1,085	(64)	2,464	593	(2,567)
Activos intangibles	29,783	587	5,942	7,081	(1,745)	912	1,969	1,285	-	45,814
Costo adquisición diferido DAC	(150)	(3,574)	(10,230)	(4,943)	-	6,391	67	(2,153)	(3,816)	(18,408)
Propiedades y equipos	(1,629)	(6,384)	1,299	51	-	398	(166)	590	(188)	(6,029)
Propiedad de inversión	1,100	-	-	-	-	-	-	-	-	1,100
Pasivos financieros	894	4,035	-	(427)	-	-	(208)	-	-	4,294
Beneficios a empleados	3,667	4,440	-	704	(556)	(194)	-	75	(304)	7,832
Reservas técnicas de seguros	(1,611)	38,165	74,604	(2,449)	7,881	(6,231)	1,415	-	6,005	117,779
Provisiones	1,191	(20,569)	(50,783)	4,964	(2,758)	-	-	111	-	(67,844)
Otros pasivos no financieros	801	3,389	(7,625)	1,081	(1,375)	(307)	-	-	(1,779)	(5,815)
Inversiones	(46,978)	(1,271)	(587)	(8,861)	-	-	-	-	(16)	(57,713)
Otros Activos no financieros	220	(7,698)	-	14	(4,963)	-	-	-	1,851	(10,576)
Derechos de uso	503	380	15	-	(341)	159	47	-	370	1,133
Saldo final, posición neta Imp. Dif. Dic 2020	(185,343)	53,551	(4,757)	12,381	38,829	2,009	(6,928)	(5,475)	3,657	(92,076)

9.5. Impuesto reconocido en el resultado del período

	Junio 2021	Junio 2020
Gasto por impuesto corriente	(61,382)	(163,118)
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	432	48,939
Cambios en las tasas fiscales	11,681	24
Gasto de impuestos	(49,269)	(114,155)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

9.6. Conciliación de la tasa efectiva

	Junio 2021		Junio 2020	
Ganancia antes de impuestos		48,519		406,675
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local*	23%	11,207	30%	121,949
Mas efecto fiscal de:				
Inversiones (1)		34,025		26,531
Gastos no deducibles		20,347		18,815
Pérdidas fiscales (2)		15,331		5,635
Efecto de ajustes de consolidación		5,395		3,404
Otras rentas alternativas de tributación (3)		2,027		19,808
Pasivos estimados y provisiones (4)		1,451		(181)
Efecto de ajustes de conversión IFRS		1,236		(1,600)
Propiedades y equipos		58		(626)
Menos efecto fiscal de:				
Rentas exentas (5)		(14,996)		(81,859)
Ajustes por cambios de tarifa		(11,681)		-
Ingresos no gravados (6)		(7,004)		(10,800)
Ajustes de periodos anteriores		(4,053)		832
Activos y pasivos financieros		(3,626)		12,256
Amortización de intangibles		(98)		1
Otros		(350)		(10)
Impuesto a las ganancias**	103%	49,269	29%	114,155

* la tarifa aplicada se obtiene del promedio asociado a la tasa nominal de todos los países.

** El incremento de la tasa efectiva consolidada se debe principalmente a la disminución de utilidades de Seguros de Vida Colombia y la EPS, dado que las utilidades de estas compañías son exentas y al mayor impuesto de Suramericana separado respecto al año anterior.

(1) Corresponde a método de participación de las inversiones y valoración de instrumentos.

(2) Corresponden a las pérdidas fiscales sufridas no recuperables.

(3) Corresponden a impuestos que no están en función de las utilidades operacionales y ganancias ocasionales.

(4) Corresponden a pasivos de beneficios a empleados y provisiones no recuperables.

(5) Corresponden a exenciones tributarias de las compañías de las compañías de seguros.

(6) Incluye ingresos no gravados por rendimientos exentos, recuperación de provisiones y primas no gravadas.

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias

Teniendo en cuenta los criterios y juicios en la determinación y reconocimiento de los impuestos, al 31 de diciembre de 2020, la entidad reconoció situaciones en República Dominicana y México que generaron incertidumbre tributaria, las cuales fueron reconocidas contablemente, de acuerdo con el marco definido por CINIIF 23, a 30 de junio de 2021 no se han identificado situaciones adicionales ni se ha requerido un reconocimiento adicional.

	Saldo Inicial	Aumento	Disminución	Saldo Final
República Dominicana	114	25	83	56
México	450	99	234	315

Los movimientos del periodo corresponden a la actualización de la estimación a junio de 2021 y la disminución de saldos por prescripción de las declaraciones.

NOTA 10. COSTO DE ADQUISICIÓN DIFERIDO (DAC)

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido (DAC):

DAC al 31 de diciembre de 2019	763,204
Adiciones	1,827,502
Diferencias de tipo de cambio	(14,818)
Amortización del periodo	(1,674,295)
DAC al 31 de diciembre de 2020	901,593
Adiciones	766,593
Diferencias de tipo de cambio	35,588
Amortización del periodo	(808,370)
DAC al 30 de junio de 2021	895,404

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Colombia	285,653	320,691
Chile	200,841	209,019
Brasil	110,943	91,980
México	96,414	92,599
Argentina	83,790	74,089
Uruguay	42,678	41,376
Panamá	30,522	29,286
El Salvador	26,858	23,397
República Dominicana	16,644	17,156
Bermuda	1,061	2,000
Total	895,404	901,593

Para el cierre del primer trimestre del año 2020, Suramericana y sus filiales han revisado algunas estimaciones con el propósito de asegurar la homologación respecto al tratamiento contable de los costos de adquisición, estas obedecen principalmente a la asignación de los costos incurridos por la suscripción de contratos entre las diferentes soluciones y la presentación de los mismos en el estado de situación financiera como un activo diferido o como un menor valor de las reservas de seguros. Se presentan como activo diferido aquellos costos que la Compañía considera recuperables y como menor valor de la reserva de seguros aquellos que no. Entre tanto, la asignación de los costos masivos entre las diferentes soluciones que son comercializadas por las operaciones, implica que estos sean reconocidos en resultados proporcionalmente a los periodos de amortización futuros de cada solución, considerando que son diferidos coherentemente por la vigencia de los negocios que generan los ingresos. No se prevén impactos futuros asociados a este tema, a pesar que durante el año se realizaron algunos movimientos entre el activo diferido (DAC) y las reservas de seguros, en razón a que se continuó evaluando la recuperabilidad de ciertos costos de expedición.

NOTA 11. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

11.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Junio 2021	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	2,001	205	1,796	(75)
Santa Maria del Sol S.A.	3,667	239	3,428	(106)
Seguros Sura S.A. (Argentina)	1,347,814	1,248,719	99,095	8,057
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	159,177	161,554	(2,377)	(5,550)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	1,086,617	637,241	449,376	5,075
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	640	120	520	67
Sura RE LTD.	115,074	53,928	61,146	797
Sura SAC LTD.	2,002	307	1,695	(101)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	25,038	17,381	7,657	2,692
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	352,002	202,438	149,564	65,477
EPS Suramericana S.A.	1,706,823	1,407,606	299,217	(39,717)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	148,684	55,913	92,771	(3,583)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	11,466,187	9,731,092	1,735,095	30,094
Seguros Generales Suramericana S.A.	4,887,108	3,974,954	912,154	32,876
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	217,985	195,246	22,739	(796)
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	605,253	316,035	289,218	7,002
Seguros Sura, S.A. de C.V.	1,919,870	1,541,822	378,048	(19,337)
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	617,292	375,667	241,625	8,052
Suramericana Uruguay S.A.	4,939	722	4,217	(30)
Vinnyc S.A.	6,068	2,034	4,034	206
Russman S.A.	2,250	811	1,439	61
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	434,099	218,446	215,653	970
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas (El Salvador)	479,510	385,531	93,979	3,786
Inversiones Suramericana Chile Limitada	83,628	13	83,615	(4)
Chilean Holding Suramericana SPA	51,794	34,952	16,842	(714)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	4,207,862	3,329,087	878,775	7,454
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	278,423	166,624	111,799	4,312
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	502,664	384,854	117,810	4,161
Seguros Sura S.A. (Brasil)	1,174,767	969,873	204,894	(12,438)
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	239,387	202	239,185	(175)

Diciembre 2020	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	2,069	117	1,952	(84)
Santa Maria del Sol S.A.	3,793	114	3,679	(134)
Seguros Sura S.A. (Argentina)	1,230,108	1,154,901	75,207	7,798
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	142,227	139,619	2,608	(7,190)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	1,046,309	638,729	407,580	57,417
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	639	182	457	(9)
Sura RE LTD.	112,874	57,638	55,236	1,882
Sura SAC LTD.	2,182	534	1,648	(8)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	26,407	21,441	4,966	1,554
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	271,780	187,694	84,086	17,695
EPS Suramericana S.A.	1,636,927	1,311,851	325,076	31,719
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	141,596	57,123	84,473	(5,314)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	11,309,459	9,471,094	1,838,365	163,937
Seguros Generales Suramericana S.A.	4,844,526	3,903,879	940,647	73,981
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	211,955	188,420	23,535	2,664
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	663,396	381,180	282,216	8,613
Seguros Sura, S.A. de C.V.	1,788,980	1,383,802	405,178	9,317
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	597,772	378,422	219,350	20,836
Suramericana Uruguay S.A.	4,643	650	3,993	(8)
Vinnyc S.A.	5,859	2,272	3,587	182
Russman S.A.	1,832	541	1,291	74
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	408,058	197,773	210,285	8,896
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas (El Salvador)	483,771	401,303	82,468	(6,386)
Inversiones Suramericana Chile Limitada	80,447	1	80,446	(4)
Chilean Holding Suramericana SPA	49,724	32,829	16,895	(1,726)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	4,363,663	3,513,474	850,189	3,831
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	213,697	106,951	106,746	7,648
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	533,374	429,211	104,163	24,499
Seguros Sura S.A. (Brasil)	1,045,385	887,229	158,156	(17,866)
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	175,600	178	175,422	33

11.1.1. Cambios en la participación de las inversiones

Junio 2021

Durante el año 2021 con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas Brasileñas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce), Suramericana realizó una capitalización escalonada a través de Inversiones Sura Brasil Participações por la suma de \$36,215 millones de pesos, la cual a su vez transfirió el total de este capital a la compañía Seguros Sura S.A. radicada en este mismo país.

El 4 de junio de 2021, la filial Chilean Holding Suramericana Spa adquirió de Cargill Chile Limitada 1.647 acciones de Seguros Generales Suramericana S.A., con lo cual Suramericana S.A. aumentó su participación indirecta en dicha aseguradora quedando como propietario, de manera directa e indirecta, del 100% de su capital.

Diciembre 2020

El pasado mes de enero se continuó dando marcha a la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y la diversificación de riesgos para las filiales en Chile, a través de una capitalización escalonada que se financió por parte de Seguros Generales Suramericana S.A. Chile, inyectando CLP\$3.000 millones a Inversiones Suramericana Chile Limitada, con lo cual, la primera adquiere una participación de 48.6% en la segunda. A su vez, en una operación seguida la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile, lo cual le otorga en la actualidad una participación del 80.87 %.

En el mes de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La República del Uruguay. Para esta fecha el capital integrado (Suscrito) de esta sociedad ascendía a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, representados en 14.332 acciones nominativas de 1 pesos uruguayo cada una, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes.

Con el fin de que esta sociedad cumpliera el propósito para el cual fue creada, realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay, el pasado mes de julio, Suramericana S.A. realizó una nueva capitalización por valor de \$49.483.981 pesos uruguayos equivalentes al mismo número de acciones, quedando con una participación directa del 99.99%. Con estos recursos, Suramericana Uruguay S.A. adquirió el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., buscando potenciar sus capacidades de prestación de servicios en movilidad para todos sus asegurados en este país.

En el mes de abril de 2020 Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por \$18,179 millones a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. de Chile, requerimiento generado en la incorporación de la nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud, capitalización realizada con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

El 31 de mayo de 2020 se llevó a cabo la escisión de Seguros de Vida Suramericana S.A., por medio de la cual transfirió en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A. una parte de su patrimonio representada en portafolio de inversiones con un valor de COP \$504,700 millones incluido los rendimientos que tuvo el portafolio hasta la fecha, para un mayor detalle ver Nota 1 – Entidad reportante.

El 1 del mes de septiembre Suramericana capitalizó con \$28,091 millones a su filial Chilean Holding Ltda. para que ésta cancelara parcialmente un crédito adquirido en el pasado con Seguros Generales Suramericana Chile y que utilizó en su momento para capitalizar la compañía de Seguros de Vida Suramericana Chile, lo anterior con el objetivo de simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas en esta jurisdicción.

Para finales del tercer trimestre de 2020, la Asamblea General de Accionistas de la subsidiaria Inversiones Suramericana Colombiana S.A.S. (antes Financia Expreso S.A.), declaró la disolución de dicha sociedad y en consecuencia se inició el respectivo trámite de liquidación voluntaria, debidamente registrado en Cámara de Comercio de Medellín a principios de octubre. Esta operación cuyo objeto social consistía en la realización de inversiones sobre toda clase de bienes muebles y/o inmuebles por cuenta propia o de terceros; era controlada de forma indirecta, a través de las subsidiarias Seguros Generales Suramericana S.A. con el 94.9%

y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. con el 5.09%; a partir de la adquisición de las operaciones de Royal & Sun Alliance (RSA) en Colombia. La solicitud de inscripción de la liquidación de dicha Compañía, y la correspondiente cancelación del registro mercantil ante la Cámara de Comercio de Medellín se realizó el 23 de diciembre de 2020.

11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de las asociadas y negocios conjuntos de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Tipo de inversión	Actividad económica	País	Junio 2021		Diciembre 2020	
				% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A.	Negocio conjunto	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	16,815	58.7%	11,163
P.A. Dinamarca	Negocio conjunto	Implementación de soluciones de movilidad	Colombia	33%	-	33%	-
Vaccigen S.A.S.	Negocio conjunto	Investigación y desarrollo de biológicos	Colombia	40.00%	17,000	-	-

El pasado 11 de septiembre de 2020 se cerró un Acuerdo de Inversión Conjunta celebrado por Suramericana S.A., Seguros Generales Suramericana S.A. y otras de sus filiales colombianas con el Grupo Bolívar, con la finalidad de inyectarle capital a Subocol S.A., compañía que se dedica a la gestión de siniestros de movilidad. La participación consolidada de Suramericana en el capital de esta compañía, con esta inversión adicional alcanzó un porcentaje superior al 50%. No obstante, en un acuerdo de accionistas suscrito con Grupo Bolívar se definieron mecanismos tendientes a la toma de decisiones más relevantes sobre la gestión y administración de la sociedad, en virtud de lo cual Suramericana S.A. no ejerce control sobre la misma.

El 10 de junio de 2021 Suramericana y el Grupo Bolívar realizaron una nueva capitalización a Subocol S.A., con la cual, según lo estipulado en el acuerdo de inversión conjunta y acuerdo de accionistas suscritos por ambas partes en septiembre de 2020, el Grupo Bolívar inyectó capital en mayor proporción, recuperando así su participación del 50 % en el capital de la sociedad.

El 23 de febrero de 2021 Suramericana a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S. realizó una capitalización a P.A. Dinamarca (Muverang) por valor de COP \$1,136 millones, esta capitalización proporcional a la participación mantenida en la compañía del 33.33%, esto con el objetivo de afianzar la compañía en el diseño, pruebas e implementación de soluciones de movilidad que resulten en la prestación de servicios o comercialización de productos a personas naturales, pymes y empresas.

El 28 de junio de 2021, a través de Ayudas Diagnósticas SURA S.A.S., Suramericana realizó una inversión en la sociedad Vaccigen S.A.S., ahora conocida y promocionada como Vaxthera, empresa centrada en ciencia y experta en biotecnología. A pesar de que la participación adquirida en esta es del 40% del capital y presentará cambios en razón al programa de capitalizaciones que se tiene en el corto y mediano plazo, es clasificada como un negocio conjunto en virtud del acuerdo de accionistas firmado entre las partes el mismo 28 de junio, en el cual se estipula que las decisiones relevantes serán tomadas de forma unánime.

11.2.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020:

Negocios conjuntos			
Compañía	Junio 2021	Diciembre 2020	
Subocol S.A.	3,160	2,040	
P.A. Dinamarca	1,723	1,715	
Vaccigen S.A.S.	753	-	
Total negocios conjuntos	5,636	3,755	

11.2.2. Información financiera de las asociadas y negocios conjuntos

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas y negocios conjuntos incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 son los siguientes:

Junio 2021	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
Subocol S.A.	10,415	4,095	6,320	223
P.A. Dinamarca	10,653	5,483	5,170	(3,414)
Vaccigen S.A.S.	2,083	201	1,882	(86)

Diciembre 2020	Activo	Pasivo	Patrimonio	Ganancia
Subocol S.A.	6,595	3,121	3,474	(547)
P.A. Dinamarca	9,432	4,285	5,147	(2440)

11.2.3. Movimiento de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos

	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Vaccigen S.A.S.	Total activo
Saldo a diciembre 31 de 2020	2,040	1,715	-	3,755
Adiciones	1,195	1,136	787	3,118
Método de participación	111	(1,138)	(34)	(1,061)
Variación patrimonial	(186)	10	-	(176)
Saldo a junio 30 de 2021	3,160	1,723	753	5,636

	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Total activo	Planeco Panamá S.A.	Total pasivo
Saldo a diciembre 31 de 2019	1,046	504	1,550	(3,643)	(3,643)
Adiciones	1,500	2,024	3,524	99	99
Método de participación	(321)	(813)	(1,134)	250	250
Variación patrimonial	(185)	-	(185)	3,294	3,294
Saldo a diciembre 31 de 2020	2,040	1,715	3,755	-	-

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

NOTA 12. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS

Suramericana tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años.

Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prórroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Suramericana S.A. aplica la excepción permitida por la norma para arriendos de equipos y bienes inmuebles con plazos inferiores a un año y de cuantías menores.

Al 30 de junio, el valor en libros de activos por derechos de uso es:

	Activos por derechos de uso				
	Edificios	Equipo de transporte	Equipo médico	Mejoras	Total
Saldo al 1 de enero de 2021	310,625	5,968	8,297	39,663	364,553
Aumento por contratos nuevos	9,425	-	-	8,968	18,393
Aumento/disminución por cambio de condiciones en los contratos	18,938	1,517	-	-	20,455
Disminución por baja de contratos	(5,741)	-	(124)	(74)	(5,939)
Ajustes por inflación	6,015	-	-	-	6,015
Depreciación	(31,102)	(1,278)	(912)	(5,030)	(38,322)
Diferencia en cambio	4,808	-	-	804	5,612
Saldo al 30 de junio de 2021	312,968	6,207	7,261	44,331	370,767

A continuación, se detallan los movimientos y valores en libros de los pasivos por arrendamiento durante el período:

Pasivos por arrendamiento	Junio 2021	Diciembre 2020
Saldo al inicio del periodo	344,050	402,178
Aumento por contratos nuevos	9,425	28,914
Aumento por cambio de condiciones en los contratos	20,455	(494)
Disminución por baja de contratos	(4,909)	(37,945)
Causación de intereses	12,298	25,559
Pagos por anticipado	(8,437)	(170)
Pagos por arrendamientos	(42,602)	(75,115)
Diferencia en cambio	7,980	1,123
Saldo al final del periodo	338,260	344,050

NOTA 13. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Suramericana, al cierre del 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 se relaciona a continuación:

	Nota	Junio 2021	Diciembre 2020
Otros activos intangibles	13.1	476,812	438,959
Plusvalía	13.2	604,434	570,595
Activos intangible totales incluyendo plusvalía		1,081,246	1,009,554

13.1 Otros activos intangibles

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

Junio 2021

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2021	11,878	602,283	385,412	30,291	25,738	26,386	1,081,988
Adiciones	-	120	50,337	-	3,757	15,438	69,652
Disposiciones (-)	-	(4,460)	-	-	-	(5,520)	(9,980)
Re expresión de activos	1,730	7,311	-	-	-	-	9,041
Diferencias de tipo de cambio	197	30,129	16,322	2,656	2,016	1,220	52,540
Costo en libros al 30 de junio de 2021	13,805	635,383	452,071	32,947	31,511	37,524	1,203,241
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2021	(3,162)	(433,723)	(164,963)	(30,291)	(10,890)	-	(643,029)
Amortización del periodo	-	(28,159)	(16,428)	-	(530)	-	(45,117)
Disposiciones (-)	-	4,463	1,353	-	(1,966)	-	3,850
Reclasificación Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	565	(2,044)	-	(45)	-	(1,524)
Re expresión de activos	-	(4,348)	-	-	-	-	(4,348)
Diferencias de tipo de cambio	(291)	(22,996)	(9,475)	(2,656)	(843)	-	(36,261)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 30 de junio de 2021	(3,453)	(484,198)	(191,557)	(32,947)	(14,274)	-	(726,429)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 30 de junio de 2021	10,352	151,185	260,514	-	17,237	37,524	476,812

Diciembre 2020

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2020	11,723	591,812	313,346	28,986	23,872	6,825	976,564
Combinaciones de negocios	-	-	155	-	-	-	155
Adiciones	-	3,078	77,342	-	2,293	23,514	106,227
Disposiciones (-)	-	(14,820)	-	-	-	(5,567)	(20,387)
Re expresión de activos	1,831	10,690	7,626	-	54	-	20,201
Diferencias de tipo de cambio	(1,676)	11,523	(13,057)	1,305	(481)	1,614	(772)
Costo en libros al 31 de diciembre de 2020	11,878	602,283	385,412	30,291	25,738	26,386	1,081,988
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2020	(3,019)	(365,277)	(134,344)	(25,312)	(8,315)	-	(536,267)
Amortización del periodo	-	(63,771)	(36,333)	(4,139)	(2,747)	-	(106,990)
Disposiciones (-)	-	9,563	4,892	-	(237)	-	14,218
Re expresión de activos	-	(7,001)	-	-	(24)	-	(7,025)
Diferencias de tipo de cambio	(143)	(7,237)	937	(840)	433	-	(6,850)
Combinación de negocio	-	-	(115)	-	-	-	(115)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2020	(3,162)	(433,723)	(164,963)	(30,291)	(10,890)	-	(643,029)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2020	8,716	168,560	220,449	-	14,848	26,386	438,959

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	9.0	3.2
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	14.0	4.5
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7.0	1.8
Seguros Sura S.A. (Argentina)	10.6	5.4
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	16.0	11.0

Marcas		
Seguros Sura S.A. (Argentina)*	Indefinida	Indefinida
Seguros Sura S.A. de C.V (México)*	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Suramericana realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro.

13.2 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Junio 2021			Diciembre 2020		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	104,725	28,857	75,868	95,897	26,424	69,473
Seguros Sura S.A. República Dominicana	15,226	-	15,226	13,661	-	13,661
Seguro Suramericana S.A. (Panamá)	62,928	-	62,928	57,622	-	57,622
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	174,093	-	174,093	167,487	-	167,487
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia) e IATM	94,290	-	94,290	94,290	-	94,290
Seguros Sura S.A. (Brasil)	37,079	-	37,079	32,683	-	32,683
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	52,869	-	52,869	48,807	-	48,807
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	92,081	-	92,081	86,572	-	86,572
Total	633,291	28,857	604,434	597,019	26,424	570,595

A la fecha de corte la plusvalía fluctúa teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía se debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Costo al inicio del periodo	597,019	585,046
Combinaciones de negocios	-	2,970
Diferencia en cambio	36,272	9,003
Costo al final del periodo	633,291	597,019

Deterioro al inicio del periodo	26,424	25,228
Diferencia en cambio	2,433	1,196
Deterioro al final del periodo	28,857	26,424

Plusvalía neta	604,434	570,595
-----------------------	----------------	----------------

NOTA 14. OTROS ACTIVOS

	Nota	Junio 2021	Diciembre 2020
Inventarios	14.1	41,277	40,863
Propiedades de inversión	14.2	16,980	16,744
Otros activos no financieros	14.3	46,431	25,489
Efectivo restringido	14.4	85,062	158,654
Total		189,750	241,750

14.1 Inventarios

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Materiales, repuestos y accesorios	41,235	40,826
Mercancías no fabricadas por la empresa	42	37
Total	41,277	40,863

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado. Durante el 2021 en Suramericana no se realizaron ajustes por disminución de los inventarios al valor neto realizable.

Restricción

La compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

14.2. Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión en Suramericana se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Terrenos	8,222	8,222
Edificios	8,758	8,522
Total	16,980	16,744

14.3. Otros activos no financieros

A continuación, se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Gastos pagados por anticipado	25,266	13,911
Otros	19,069	9,484
Obras de arte	2,096	2,094
Total	46,431	25,489

14.4 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Junio 2021	Diciembre 2020
Embargos judiciales	El Salvador	46	43
Embargos judiciales	Colombia	83,362	157,290
Obligaciones beneficios a empleados	Panamá	1,654	1,321
Total		85,062	158,654

NOTA 15. INGRESOS DIFERIDOS (DIL)

El movimiento del diferido de comisión de reaseguro se presenta a continuación:

Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2019	409,608
Constitución	559,428
Diferencias de tipo de cambio	2,524
Amortización	(497,279)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2020	474,281
Constitución	239,430
Diferencias de tipo de cambio	8,595
Amortización	(275,204)
Costo diferido comisión de reaseguro al 30 de junio 2021	447,102

NOTA 16. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	Junio 2021		Diciembre 2020	
	No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	0.00%	1	0.00%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.00%	1	0.00%
Total acciones en circulación	99,789	100%	99,789	100%
Total acciones suscritas y pagadas	99,789		99,789	
Valor nominal de la acción	500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	235,000	220,041
Dividendos pagados	-	(220,041)
Dividendos por pagar	235,000	-

Se decretó un dividendo de \$2,534,968 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas para ser pagados en dinero efectivo durante el año 2021.

NOTA 17. OTROS RESULTADOS INTEGRALES

El saldo para los periodos de junio de 2021 y diciembre de 2020 del otro resultado integral es el siguiente:

Componente	Junio 2021	Diciembre 2020
Revalorización de activos ¹	240,061	239,961
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(18,354)	(18,354)
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	(6,109)	16,873
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero ²	280,675	106,961
Cobertura de Inversión neta en el extranjero	3,997	3,997
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas ³	20	(68)
Total resultado integral	500,290	349,370

1 El componente del otro resultado integral de revalorización de activos, corresponde a las ganancias por la valoración a valor razonable de los inmuebles medidos bajo el modelo de revaluación.

2 El componente de Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Suramericana de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas reclasifican a los resultados del período, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

3 El componente registra las variaciones patrimoniales en las inversiones en asociadas en la aplicación del método de participación.

NOTA 18. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Junio 2021			Diciembre 2020		
		% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.0025%	-	3	0.0025%	1	3
Seguros Sura S.A.	El Salvador	2.887%	28	6,927	2.887%	257	6,607
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	El Salvador	2.891%	109	4	2.891%	(185)	4
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.02%	5	140	0.02%	11	144
Seguros Sura S.A. (Argentina)	Argentina	0.57%	46	562	0.57%	44	426
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.01%	-	-	0.01%	-	-
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	Chile	0%	-	-	0.03%	1	239
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Chile	0%	-	-	0.01%	-	11
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	Chile	0%	-	-	0.01%	1	15
Seguros Sura S.A. (Brasil)	Brasil	0.0002%	-	-	0.0002%	-	-
Total			188	7,636		130	7,449

NOTA 19. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

19.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

19.1.1. Corporativos: en este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

19.1.2. Seguros: incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

19.1.3. Servicios: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y plan adicional de salud.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latinoamérica en que Suramericana S.A. cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A. y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
EPS Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.S.					X
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Seguros Sura S.A.			X		
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas		X			
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X				
Santa Maria del Sol S.A.	X				
Seguros Sura S.A. (Argentina)			X		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.			X		
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Chilean Holding Suramericana SpA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile).		X			
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)			X		
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura RE LTD.			X		
Sura SAC LTD.					X
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	X				
Suramericana Uruguay S.A.	X				
Vinnyc S.A.					X
Russman S.A.					X

19.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Situación Financiera Consolidado al 30 de junio de 2021 por Segmento

Junio 2021	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Activos							
Efectivo y equivalentes de efectivo	267,764	332,689	412,785	221,519	35,663	(2)	1,270,418
Inversiones	22,692	9,780,955	4,606,473	735,479	860	-	15,146,459
Instrumentos derivados	-	1,391	1,776	-	-	-	3,167
Activos por contratos de seguros	-	905,715	3,554,308	-	-	(81,112)	4,378,911
Activos por contratos de reaseguro	-	468,718	4,475,176	-	-	(3,432)	4,940,462
Cuentas por cobrar partes relacionadas	37,443	4	42,668	-	31,654	(111,769)	-
Otras cuentas por cobrar	16,652	31,378	348,349	827,635	491,719	(218,157)	1,497,576
Activos por impuestos corrientes	84,306	42,754	35,144	34,410	17,085	-	213,699
Activos no corrientes disponibles para la venta	-	3,999	13,750	-	-	-	17,749
Costo de adquisición diferido	-	153,476	741,928	-	-	-	895,404
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	824	-	244	792	3,776	-	5,636
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	4,723,824	139,291	254,451	6,655	126,773	(5,250,994)	-
Propiedades y equipos	3,885	202,931	642,730	168,604	57,698	-	1,075,848
Activos por derechos de uso	13,365	41,802	149,370	152,247	13,983	-	370,767
Otros activos intangibles	417	93,350	376,766	6,179	100	-	476,812
Activos por impuestos diferidos	4,020	2,495	152,795	7,914	566	-	167,790
Otros activos	1,943	23,172	42,747	114,736	7,152	-	189,750
Plusvalía	-	-	600,888	640	2,906	-	604,434
Total activos	5,177,135	12,224,120	16,452,348	2,276,810	789,935	(5,665,466)	31,254,882
Pasivos							
Obligaciones financieras	-	40,270	24,588	32,814	319,851	(95,763)	321,760
Instrumentos derivados	-	8,312	2,423	-	-	-	10,735
Pasivos por arrendamientos	14,328	44,019	128,496	136,951	14,466	-	338,260
Pasivos por contratos de seguros	-	9,700,825	9,777,140	1,011,855	-	(62,661)	20,427,159
Pasivos por contratos de reaseguro	-	98,566	1,179,256	-	-	(16,861)	1,260,961
Otras cuentas por pagar	8,392	192,607	879,861	468,123	30,351	(158,867)	1,420,467
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	270,147	7,727	37,443	-	-	(80,317)	235,000
Pasivos por impuestos corrientes	8,148	-	24,842	15,605	4,922	-	53,517
Beneficios a empleados	20,821	107,675	172,760	82,590	14,994	-	398,840
Provisiones	42	1,882	158,581	55,987	6,551	-	223,043
Ingresos diferidos (DIL)	-	71,917	374,938	-	247	-	447,102
Títulos emitidos	848,555	-	-	-	-	-	848,555
Pasivo por impuestos diferidos	97,346	9,448	135,817	1,366	1,219	-	245,196
Total pasivos	1,267,779	10,283,248	12,896,145	1,805,291	392,601	(414,469)	26,230,595
Patrimonio							
Capital emitido	370,452	145,180	870,022	31,895	6,730	(1,424,229)	50
Prima de emisión	1,611,794	-	59,818	50,731	60,994	(171,543)	1,611,794
Reservas	2,035,421	1,459,324	797,445	345,982	303,055	(1,991,410)	2,949,817
Utilidad del ejercicio	(100,367)	38,192	30,117	24,964	6,344	(188)	(938)
Ganancias acumuladas	46,948	277,083	1,076,928	(19,953)	9,062	(1,434,430)	(44,362)
Otras participaciones en el patrimonio	(2,850)	71,040	429,336	20,254	8,682	(26,172)	500,290
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	3,961,398	1,990,819	3,263,666	453,873	394,867	(5,047,972)	5,016,651
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	7,636	7,636
Patrimonio total	3,961,398	1,990,819	3,263,666	453,873	394,867	(5,040,336)	5,024,287
Total patrimonio y pasivos	5,229,177	12,274,067	16,159,811	2,259,164	787,468	(5,454,805)	31,254,882

Estado de Situación Financiera Consolidado al 31 de diciembre de 2020 por Segmento

Diciembre 2020	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Activos							
Efectivo y equivalentes de efectivo	32,226	728,311	507,968	332,654	51,298	(1)	1,652,456
Inversiones	127,473	9,283,992	4,329,924	664,434	1,270	-	14,407,093
Instrumentos derivados	-	38,067	20,018	-	-	-	58,085
Activos por contratos de seguros	-	875,317	3,652,637	-	323	(30,143)	4,498,134
Activos por contratos de reaseguro	-	385,285	4,407,571	-	-	(4,176)	4,788,680
Cuentas por cobrar partes relacionadas	175,356	239	48,164	-	32,353	(256,112)	-
Otras cuentas por cobrar	7,206	25,672	298,564	559,185	531,997	(98,517)	1,324,107
Activos por impuestos corrientes	2	29,774	21,308	23,579	9,074	-	83,737
Activos no corrientes disponibles para la venta	-	3,999	12,792	-	2,095	-	18,886
Costo de adquisición diferido	-	172,314	729,279	-	-	-	901,593
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	865	-	244	5	2,641	-	3,755
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	4,618,264	139,291	247,035	6,655	126,773	(5,138,018)	-
Propiedades y equipos	4,247	193,754	633,035	173,671	57,900	-	1,062,607
Activos por derechos de uso	13,778	28,484	146,577	160,521	15,193	-	364,553
Otros activos intangibles	414	82,670	349,500	6,345	30	-	438,959
Activos por impuestos diferidos	3,761	2,035	110,979	8,451	1,010	-	126,236
Otros activos	1,822	17,723	30,460	184,522	7,223	-	241,750
Plusvalía	-	-	567,222	640	2,733	-	570,595
Total activos	4,985,414	12,006,927	16,113,277	2,120,662	841,913	(5,526,967)	30,541,226
Pasivos							
Obligaciones financieras	-	1,404	4,563	39,497	387,622	(37,901)	395,185
Instrumentos derivados	-	1,731	1,907	-	-	-	3,638
Pasivos por arrendamientos	14,554	30,254	133,938	149,686	15,618	-	344,050
Pasivos por contratos de seguros	-	9,222,523	9,510,537	913,201	-	(46,128)	19,600,133
Pasivos por contratos de reaseguro	-	116,427	1,218,323	-	-	(24,746)	1,310,004
Otras cuentas por pagar	5,551	225,497	882,895	441,976	29,986	(56,346)	1,529,559
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	33,008	156,680	34,139	-	-	(223,827)	-
Pasivos por impuestos corrientes	51,672	1,506	49,362	-	5,184	-	107,724
Beneficios a empleados	24,809	116,585	189,250	108,215	19,432	-	458,291
Provisiones	22	1,504	141,903	34,015	3,241	-	180,685
Ingresos diferidos (DIL)	-	98,882	374,942	-	457	-	474,281
Títulos emitidos	846,517	-	-	-	-	-	846,517
Pasivo por impuestos diferidos	65,929	6,354	142,918	1,377	1,734	-	218,312
Total pasivos	1,042,062	9,979,347	12,684,677	1,687,967	463,274	(388,948)	25,468,379
Patrimonio							
Capital emitido	334,319	145,180	834,412	31,895	6,730	(1,352,486)	50
Prima de emisión	1,611,794	-	59,818	50,731	60,994	(171,543)	1,611,794
Reservas	2,216,221	1,565,026	744,497	277,927	284,496	(1,993,431)	3,094,736
Utilidad del ejercicio	(194,339)	165,200	183,400	52,078	5,091	(129)	211,301
Ganancias acumuladas	64,935	136,392	1,039,258	(17,891)	10,265	(1,434,812)	(201,853)
Otras participaciones en el patrimonio	(398)	65,580	274,679	20,308	8,577	(19,376)	349,370
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	4,032,532	2,077,378	3,136,064	415,048	376,153	(4,971,777)	5,065,398
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	7,449	7,449
Patrimonio total	4,032,532	2,077,378	3,136,064	415,048	376,153	(4,964,328)	5,072,847
Total patrimonio y pasivos	5,074,594	12,056,725	15,820,741	2,103,015	839,427	(5,353,276)	30,541,226

Estado de Resultados Consolidado al 30 de junio de 2021 por Segmento

Junio 2021	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	2,927,127	4,034,488	3,518,871	-	(748,998)	9,731,488
Primas de seguros	-	2,927,127	4,034,488	-	-	(16,286)	6,945,329
Primas y servicios de salud	-	-	-	3,518,871	-	(732,712)	2,786,159
Primas cedidas en reaseguro	-	(136,084)	(1,476,490)	-	-	6,863	(1,605,711)
Primas retenidas (netas)	-	2,791,043	2,557,998	3,518,871	-	(742,135)	8,125,777
Reservas netas de producción	-	23,627	141,074	-	-	-	164,701
Primas retenidas devengadas	-	2,814,670	2,699,072	3,518,871	-	(742,135)	8,290,478
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	-	307,048	86,527	-	30,297	-	423,872
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	2,905	27,000	96,734	2,553	-	-	129,192
Ingresos por comisiones	-	22,125	259,584	111	2,123	(1,557)	282,386
Prestación de servicios	-	-	-	-	115,727	(109,277)	6,450
Participaciones en compañías asociadas, negocios conjuntos	88,483	11,459	17,881	23,283	23,664	(165,831)	(1,061)
Ganancias en venta de inversiones	8	726	(15,466)	29	-	-	(14,703)
Derivados de cobertura	-	(2,112)	(1,159)	-	-	-	(3,271)
Diferencia en cambio	2,997	6,707	(24,149)	(112)	91	-	(14,466)
Otros ingresos	1,526	72,200	83,377	19,065	4,352	(24,076)	156,444
Ingresos	95,919	3,259,823	3,202,401	3,563,800	176,254	(1,042,876)	9,255,321
Siniestros totales	-	(2,191,684)	(1,824,972)	(3,161,935)	-	708,750	(6,469,841)
Siniestros de seguros	-	(2,191,684)	(1,824,972)	-	-	131,130	(3,885,526)
Siniestros de servicios de salud	-	-	-	(3,161,935)	-	577,620	(2,584,315)
Reembolso de siniestros	-	219,003	410,180	-	-	(215)	628,968
Siniestros retenidos	-	(1,972,681)	(1,414,792)	(3,161,935)	-	708,535	(5,840,873)
Comisiones a intermediarios	-	(515,610)	(748,933)	(5,031)	-	4,824	(1,264,750)
Costos y gastos de seguros	-	(255,412)	(284,275)	-	-	101,982	(437,705)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	(85,586)	287	(85,299)
Gastos administrativos	(21,207)	(228,738)	(277,556)	(168,459)	(18,825)	51,108	(663,677)
Beneficios a empleados	(21,791)	(177,942)	(324,233)	(96,136)	(18,143)	903	(637,342)
Honorarios	(4,264)	(46,807)	(51,834)	(19,493)	(5,819)	7,005	(121,212)
Intereses	(27,048)	(1,403)	(6,008)	(6,524)	(8,015)	2,432	(46,566)
Depreciación y amortización	(1,144)	(11,103)	(69,892)	(25,606)	(2,520)	-	(110,265)
Otros gastos	34	3,744	(1,758)	(300)	(817)	(16)	887
Gastos	(75,420)	(3,205,952)	(3,179,281)	(3,483,484)	(139,725)	877,060	(9,206,802)
Ganancia, antes de impuestos	20,499	53,871	23,120	80,316	36,529	(165,816)	48,519
Impuestos a las ganancias	(31,338)	(4,219)	24,877	(32,070)	(6,519)	-	(49,269)
Ganancia neta	(10,839)	49,652	47,997	48,246	30,010	(165,816)	(750)
Ganancia de la controladora	(10,824)	49,652	47,998	48,247	30,008	(166,019)	(938)
Ganancia no controladora	(15)	-	(1)	(1)	2	203	188

Estado de Resultados Consolidado al 30 de junio de 2020 por Segmento

Junio 2020	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas emitidas	-	2,620,609	3,999,619	2,608,140	-	(443,419)	8,784,949
Primas de seguros	-	2,620,609	3,999,619	-	-	(24,194)	6,596,034
Primas y servicios de salud	-	-	-	2,608,140	-	(419,225)	2,188,915
Primas cedidas en reaseguro	-	(144,110)	(1,365,856)	-	-	14,630	(1,495,336)
Primas retenidas (netas)	-	2,476,499	2,633,763	2,608,140	-	(428,789)	7,289,613
Reservas netas de producción	-	45,565	61,779	-	-	-	107,344
Primas retenidas devengadas	-	2,522,064	2,695,542	2,608,140	-	(428,789)	7,396,957
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	429	344,442	100,601	-	34,241	-	479,713
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	4,284	(6,620)	176,515	13,836	1	-	188,016
Ingresos por comisiones	-	12,660	221,578	23	2,572	(1,486)	235,347
Prestación de servicios	-	-	-	-	110,281	(105,057)	5,224
Participaciones en compañías asociadas, negocios conjuntos	410,998	2,251	16,012	(4,549)	10,237	(435,046)	(97)
Ganancias en venta de inversiones	12	(1,220)	9,460	112	(1)	-	8,363
Derivados de cobertura	-	(712)	(475)	-	-	-	(1,187)
Diferencia en cambio	3,330	(870)	(3,225)	(703)	149	-	(1,319)
Otros ingresos	6,334	24,561	85,339	16,630	6,426	(21,772)	117,518
Ingresos	425,387	2,896,556	3,301,347	2,633,489	163,906	(992,150)	8,428,535
Siniestros totales	-	(1,535,672)	(1,834,464)	(2,349,185)	-	390,090	(5,329,231)
Siniestros de seguros	-	(1,535,672)	(1,834,464)	-	-	68,071	(3,302,065)
Siniestros de servicios de salud	-	-	-	(2,349,185)	-	322,019	(2,027,166)
Reembolso de siniestros	-	169,507	549,519	-	-	(703)	718,323
Siniestros retenidos	-	(1,366,165)	(1,284,945)	(2,349,185)	-	389,387	(4,610,908)
Comisiones a intermediarios	-	(573,198)	(765,239)	(3,465)	-	3,300	(1,338,602)
Costos y gastos de seguros	-	(207,512)	(253,208)	-	-	104,509	(356,211)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	(82,348)	1	(82,347)
Gastos administrativos	(16,666)	(265,678)	(297,639)	(135,607)	(19,207)	45,282	(689,515)
Beneficios a empleados	(21,529)	(183,994)	(294,162)	(102,299)	(16,999)	1,805	(617,178)
Honorarios	(5,294)	(40,718)	(46,556)	(10,913)	(6,309)	8,162	(101,628)
Intereses	(39,486)	(1,590)	(4,875)	(8,913)	(11,840)	4,829	(61,875)
Depreciación y amortización	(1,115)	(9,101)	(79,822)	(22,242)	(2,429)	-	(114,709)
Otros gastos	(16)	(9,961)	(33,965)	(3,605)	(1,340)	-	(48,887)
Gastos	(84,106)	(2,657,917)	(3,060,411)	(2,636,229)	(140,472)	557,275	(8,021,860)
Ganancia, antes de impuestos	341,281	238,639	240,936	(2,740)	23,434	(434,875)	406,675
Impuestos a las ganancias	(40,821)	(5,871)	(59,148)	(827)	(7,488)	-	(114,155)
Ganancia neta	300,460	232,768	181,788	(3,567)	15,946	(434,875)	292,520
Ganancia de la controladora	300,629	232,769	181,793	(3,569)	15,944	(435,825)	291,741
Ganancia no controladora	(169)	(1)	(5)	2	2	950	779

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

19.3 Información geográfica

Suramericana S.A. presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermuda, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos operacionales por área geográfica:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	6,756,914	5,891,408	3,476,896	2,912,469
Chile	757,288	651,750	381,341	332,223
Argentina	466,047	503,768	260,911	274,215
México	379,552	401,468	203,719	196,024
Panamá	234,163	261,478	121,048	140,157
El Salvador	220,805	245,284	117,210	119,345
Brasil	193,857	222,021	100,866	102,981
Uruguay	145,424	149,518	73,690	76,493
República Dominicana	95,150	108,487	50,575	54,742
Bermuda	6,121	(6,647)	3,449	(8,023)
Total	9,255,321	8,428,535	4,789,705	4,200,626

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Colombia	19,072,183	18,708,699
Chile	4,412,876	4,504,899
México	1,919,870	1,788,980
Argentina	1,503,825	1,369,053
Brasil	1,174,599	1,045,415
Panamá	1,087,211	1,046,903
El Salvador	842,562	826,709
Uruguay	624,966	604,761
República Dominicana	502,664	533,374
Bermuda	114,126	112,433
Total	31,254,882	30,541,226

La siguiente tabla muestra la pérdida neta por país:

	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Chile	11,048	(1,273)	5,111	6,155
Uruguay	8,289	8,725	6,542	8,008
Panamá	5,142	31,969	3,106	21,419
El Salvador	4,756	15,837	5,527	13,394
República Dominicana	4,161	19,613	3,926	11,670
Argentina	2,326	53,220	13,949	75,393
Bermuda	697	505	543	220
Colombia	(5,220)	147,304	(18,395)	32,790
Brasil	(12,612)	715	(6,610)	4,635
México	(19,337)	15,905	(3,897)	12,139
Total	(750)	292,520	9,802	185,823

NOTA 20. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

20.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Ingresos sobre cesiones	273,179	228,813	139,911	115,661
Participación en utilidades de reaseguradores	6,515	5,407	1,017	2,061
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	2,015	17	2,000	17
Otras	677	1,110	292	231
Total	282,386	235,347	143,220	117,970

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	113,666	92,306	55,284	43,823
Chile	70,640	52,930	36,201	29,323
Brasil	33,186	22,941	16,120	10,760
Argentina	19,851	14,222	12,317	5,713
República Dominicana	15,687	15,658	8,244	7,991
Panamá	10,053	10,392	5,206	5,169
México	7,860	11,482	3,663	5,709
Uruguay	6,545	7,047	3,637	4,271
El Salvador	3,534	6,751	1,719	4,446
Bermuda	1,364	1,618	829	765
Total	282,386	235,347	143,220	117,970

20.2 Comisiones a intermediarios

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(808,370)	(886,957)	(416,052)	(455,664)
Administración de seguros	(302,251)	(329,405)	(153,682)	(169,939)
Seguros de daños y de personas	(104,869)	(79,538)	(54,150)	(35,840)
De riesgos laborales	(43,210)	(37,890)	(22,296)	(17,533)
Seguros obligatorios	(4,169)	(3,793)	(1,637)	(1,865)
De coaseguro aceptado	(1,648)	(1,625)	(836)	(478)
Seguros seguridad social	(233)	(215)	(99)	(81)
Gastos sobre aceptaciones	-	821	-	821
Total	(1,264,750)	(1,338,602)	(648,752)	(680,579)

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	(633,740)	(677,592)	(320,146)	(352,033)
Chile	(197,546)	(198,863)	(98,594)	(103,090)
Argentina	(110,209)	(101,860)	(59,320)	(43,301)
México	(87,095)	(84,680)	(45,560)	(41,603)
Brasil	(77,202)	(77,504)	(40,974)	(35,312)
El Salvador	(52,854)	(74,320)	(27,655)	(37,036)
Panamá	(49,364)	(62,233)	(26,142)	(36,438)
Uruguay	(32,787)	(31,927)	(17,577)	(17,371)
República Dominicana	(21,572)	(28,490)	(11,486)	(13,794)
Bermuda	(2,381)	(1,133)	(1,298)	(601)
Total	(1,264,750)	(1,338,602)	(648,752)	(680,579)

NOTA 21. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios corresponden básicamente a Operaciones Generales Suramericana, Servicios Generales Panamá, Vinnyc y Russman.

21.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Mantenimiento y reparaciones	3,955	2,239	1,995	243
Servicio de telecomunicaciones	836	818	414	401
Otros	606	3	29	-
Venta de partes, piezas y accesorios	491	1,934	205	539
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	236	62	(164)	28
Ingreso por gestión de salvamentos	174	-	116	-
Actividades empresariales de consultoría	114	143	55	(84)
Ingresos por liquidación siniestros	23	-	23	-
Procesamiento de datos	15	25	1	13
Total	6,450	5,224	2,674	1,140

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	5,975	5,110	2,412	1,046
Uruguay	315	-	167	-
Panamá	160	114	95	94
Total	6,450	5,224	2,674	1,140

21.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Actividades empresariales de consultoría	(41,085)	(39,470)	(21,583)	(20,348)
Otros	(33,853)	-	(16,473)	-
Mantenimiento y reparaciones	(7,649)	(6,948)	(3,979)	(3,082)
Venta de partes, piezas y accesorios	(1,422)	(34,246)	(522)	(11,763)
Procesamiento de datos	(689)	(1,023)	(317)	(461)
Consultoría en equipo y programas de informática	(601)	(660)	(293)	(403)
Total	(85,299)	(82,347)	(43,167)	(36,057)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	(84,662)	(82,297)	(42,830)	(36,020)
Uruguay	(539)	-	(279)	-
Panamá	(98)	(50)	(58)	(37)
Total	(85,299)	(82,347)	(43,167)	(36,057)

NOTA 22. RESULTADO FINANCIERO

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana al 30 de junio de 2021 y 2020, se detallan a continuación:

	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Ganancias a valor razonable – Derivados (1)	(58,265)	(93,588)	(12,082)	(50,654)
Diferencia en cambio (neto)	(14,466)	(1,319)	(16,215)	(2,223)
Intereses (2)	(46,566)	(61,875)	(24,012)	(30,317)
Total	(119,297)	(156,782)	(52,309)	(83,194)

(1) Corresponde a la valoración de los derivados de negociación.

(2) A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Intereses títulos emitidos	(25,705)	(37,541)	(13,599)	(18,469)
Intereses por pasivos de arrendamiento	(12,298)	(12,767)	(6,099)	(6,174)
Créditos bancos	(4,591)	(10,744)	(2,075)	(5,598)
Otros créditos	(3,319)	(27)	(1,906)	162
Otros Intereses	(653)	(796)	(333)	(238)
Total	(46,566)	(61,875)	(24,012)	(30,317)

NOTA 23. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 30 de junio de 2021 y 2020 se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Impuestos	(123,190)	(123,482)	(64,125)	(57,640)
Otros*	(104,744)	(96,770)	(57,504)	(53,512)
Comisiones	(77,832)	(150,217)	(26,995)	(114,113)
Mantenimiento y reparaciones	(67,417)	(53,510)	(38,720)	(24,887)
Servicios temporales	(50,481)	(30,419)	(27,242)	(16,019)
Publicidad	(44,852)	(40,175)	(22,800)	(16,964)
Procesamiento electrónico de datos	(43,539)	(46,472)	(22,422)	(23,661)
Servicios públicos	(42,007)	(41,349)	(22,070)	(19,824)
Legales	(24,852)	(20,914)	(13,204)	(10,580)
Gastos de viajes y representación	(19,619)	(26,441)	(9,472)	(12,534)
Seguros	(17,876)	(11,023)	(10,892)	(3,411)
Gastos de venta	(17,339)	(21,640)	(8,930)	(9,727)
Contribuciones	(12,592)	(9,568)	(8,233)	(3,324)
Arrendamientos	(9,313)	(8,559)	(4,452)	(3,814)
Útiles y papelería	(8,024)	(8,976)	(3,723)	(2,466)
Total	(663,677)	(689,515)	(340,784)	(372,476)

(*) Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte, publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

A continuación, se muestran los gastos administrativos por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	(444,231)	(476,302)	(226,583)	(274,505)
Chile	(58,538)	(49,563)	(30,604)	(24,956)
Argentina	(54,359)	(55,259)	(30,277)	(22,780)
Uruguay	(24,366)	(21,467)	(12,545)	(10,980)
Brasil	(23,115)	(24,765)	(10,479)	(10,497)
Panamá	(20,358)	(21,103)	(10,749)	(9,380)
México	(19,399)	(22,268)	(9,250)	(10,043)
El Salvador	(12,364)	(12,338)	(6,702)	(6,323)
República Dominicana	(6,336)	(5,852)	(3,272)	(2,699)
Bermuda	(611)	(598)	(323)	(313)
Total	(663,677)	(689,515)	(340,784)	(372,476)

NOTA 24. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Otros (*)	(106,955)	(88,137)	(58,429)	(45,083)
Asesorías Jurídica	(4,682)	(4,303)	(2,053)	(2,460)
Comisiones	(3,890)	(3,724)	(2,242)	(709)
Revisoría Fiscal	(3,060)	(3,471)	(1,597)	(1,778)
Junta Directiva	(1,907)	(1,734)	(985)	(615)
Servicios de gestión de talento humano	(507)	-	(379)	-
Avalúos	(187)	(235)	(29)	(189)
Asesorías Financieras	(24)	(24)	(10)	(6)
Total	(121,212)	(101,628)	(65,724)	(50,840)

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Colombia	(83,583)	(66,451)	(47,393)	(35,381)
Panamá	(9,041)	(5,483)	(3,874)	(2,402)
México	(7,206)	(9,241)	(3,292)	(4,014)
Chile	(6,737)	(5,206)	(3,255)	(2,952)
Brasil	(6,051)	(5,793)	(2,963)	(2,716)
Argentina	(4,140)	(3,955)	(2,340)	(1,415)
Uruguay	(1,753)	(3,867)	(954)	(962)
El Salvador	(1,752)	(623)	(1,126)	(440)
República Dominicana	(572)	(626)	(327)	(348)
Bermuda	(377)	(383)	(200)	(210)
Total	(121,212)	(101,628)	(65,724)	(50,840)

NOTA 25. GANANCIAS POR ACCIÓN

La utilidad básica por acción se calcula dividiendo la utilidad del periodo atribuible a los accionistas y del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre la utilidad y las acciones utilizadas en la utilidad básica por acción.

	Junio 2021	Junio 2020
(Pérdida) ganancia neta de la controladora	(938)	291,741
Acciones en circulación para la utilidad básica por acción	99,789	99,789
Pérdida por acción (pesos colombianos)	(9,400)	2,923,577

NOTA 26. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

El 30 de noviembre de 2019, Suramericana S.A. suscribió un preacuerdo con el fin de formalizar el proceso de negociación tendiente a la adquisición del paquete accionario de las compañías Vinnyc S.A. y Russman S.A. por un valor de US\$ 1,550,000. El pasado 29 de mayo de 2020, dada la devaluación repentina que tuvo el valor de la tasa de cambio producto de la aparición del COVID-19 y otras condiciones particulares del proceso de Due Diligence que se vieron retrasadas, las partes acordaron un nuevo precio de compra-venta equivalente a UYU\$ 58,652,000. Con estas dos compañías Suramericana S.A. busca consolidar la prestación de servicios de la capacidad de movilidad en Uruguay, teniendo como punto de partida entregar mayor valor agregado al cliente con un servicio a tiempo y a la medida de lo que las condiciones actuales le exigen. La fecha efectiva para efectos contables de la combinación de negocios fue el 1 de julio de 2020.

Al 30 de junio de 2021 la Compañía ya ha adelantado el proceso de asignación del precio de compra - Purchase Price Allocation de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". A continuación, se relacionan los valores razonables definitivos y provisionales de los activos y pasivos identificables en el negocio a la fecha de obtención de control; éstos son susceptibles de modificaciones y ajustes hasta el momento en que el proceso de asignación del precio de compra sea terminado, para lo cual se dispone hasta de un año después de la fecha de adquisición, según lo dispone la norma:

Cifras expresadas en miles de pesos uruguayos (UYU)

	Vinnyc S.A.	Russman S.A.	Total
Activos identificables			
Disponible	16,224	3,149	19,373
Cuentas por cobrar	11,179	8,462	19,641
Propiedades y equipo	1,212	19,191	20,403
Activos intangibles ⁽¹⁾	1,761	-	1,761
Total activos identificables	30,376	30,802	61,178
Pasivos identificables			
Proveedores	4,858	506	5,364
Beneficios a empleados	5,919	178	6,097
Otros pasivos	11,102	14,984	26,086
Total pasivos identificables	21,879	15,668	37,547
Activos y pasivos netos	8,497	15,134	23,631

(1) Para esta adquisición no fueron identificados activos intangibles que se deban relacionar ya que no se transfirió la marca, no se transfirieron contratos suscritos previamente y la lista de clientes dependía en un 85% de Seguros Sura Uruguay S.A., compañía que es igualmente subsidiaria de Suramericana S.A., y el restante 15% se perderá debido a que son clientes que no continuarán con las compañías en razón a definiciones estratégicas. Con respecto al 85% de los clientes que actualmente gestionan las compañías Vinnyc S.A. y Russman S.A. provenientes de Seguros Sura Uruguay S.A. es importante anotar que la discreción de mantener estos clientes no depende de estas compañías prestadoras, por el contrario, la compañía aseguradora es la dueña del cliente y por lo anterior, no tiene sentido incorporar este intangible en esta operación.

El valor de la plusvalía resultante es determinado de la siguiente manera:

Valores razonables al 30 de junio de 2021	
Contraprestación transferida (2)	57,445
Valor razonable de activos y pasivos identificables	(23,631)
Plusvalía generada en la adquisición	33,814

(2) El valor de la contraprestación transferida fue cancelado parcialmente el 29 de julio de 2020 (UYU\$49,952,000) y los montos restantes serán pagados el 30 de junio del año 2022 (UYU\$ 4,350,000), el 30 de junio del año 2023 (UYU\$ 2,175,000) y el 30 de junio del año 2024 (UYU\$ 2,175,000). Considerando lo anterior, en reconocimiento a la pérdida del valor del dinero en el tiempo, los pagos futuros fueron valorados a costo amortizado y descontados a su valor presente, por lo que desde el punto de vista financiero se generó una contraprestación transferida inferior a la definida por contrato.

Entre tanto, la plusvalía se atribuye a la estrategia de desarrollo de la capacidad de movilidad de la compañía y a una mayor fidelización de los clientes de Seguros Sura Uruguay S.A.

NOTA 27. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros al 30 de junio de 2021 y al 30 de junio de 2020 fueron los siguientes:

	Junio 2021	Junio 2020
Ingreso por método de participación	(7,827)	(6,566)
Impacto en el patrimonio neto	37,640	34,724

Con el ajuste por inflación en Argentina en Suramericana se afectó el saldo de la inversión en subsidiarias. En la filial las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la reexpresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la reexpresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Junio 2021	Diciembre 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018
50.2%	36.1%	53.8%	47.60%

La inflación acumulada de enero de 2021 a junio de 2021 ha sido de 25,31%.

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Junio 2021	Junio 2020
Re expresión partidas no monetarias activo	(28,734)	9,592
Re expresión partidas no monetarias pasivo	6,165	(3,692)
Re expresión partidas de capital	22,007	(11,660)
Re expresión partidas de Resultados	(7,265)	(806)
Total	(7,827)	(6,566)

NOTA 28. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A. se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías, como a los que hoy nos enfrentamos con el COVID19. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza a través de un modelo de Flujo de Caja Libre Consolidado las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. por parte de sus filiales le permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía en 2016. Durante el año 2021 Suramericana S.A. recibió dividendos por COP \$371,645 millones, recursos con los que la compañía pago intereses a sus tenedores de bonos por COP \$23,666, millones y realizó una capitalización a la compañía Subocol S.A. por COP \$1,195 millones.

NOTA 29. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, además de continuar apoyando la inversión requerida de cara a la coyuntura actual. Durante 2021 la compañía estima hacer inversiones en CAPEX y OPEX por alrededor de USD \$47 millones, cifra similar al año 2020. Si bien la mayor parte de estas inversiones serán cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

NOTA 30. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

30.1. Partes Relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 a:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran en la Nota 11.1 Inversiones en subsidiarias.
- b) Miembros de Junta Directiva
- c) Directivos
- d) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 11.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación.

30.2 Transacciones partes relacionadas con subsidiarias

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 30 de junio de 2021, 30 de junio y 31 de diciembre de 2020 que han sido eliminadas en el consolidado:

Junio 2021

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	3,358	(8)	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	3,260	-	-	(8)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	37,601	-	1,679	-
Chilean Holding Suramericana SPA	-	34,943	-	810
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	3	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	4	2,659	-	869
Seguros Generales Suramericana S.A.	61,192	32,452	10,147	51,480
Seguros de Vida Suramericana S.A.	30,338	92,258	9,068	214,547
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7,271	32,111	49,885	904
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	34,961	5,450	1,268	516
Suramericana S.A.	43,752	445	-	51
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	134	560	55,919	684
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	5,218	9,596	407,265	25,800
EPS Suramericana S.A.	34,710	132,091	302	561,177
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	143,196	2,015	327,790	2,301
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	13,322	44	2,142
Servicios Generales Suramericana S.A.	8	-	6	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	841	33	877
Seguros Sura S.A.	1,130	241	5,063	679
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	274	1,134	111	5,002
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	202	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	202	8	-	-
Sura RE LTD.	2,952	5,562	1,937	3,171
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	59	431	-	4,150
Vinnyc S.A.	522	-	4,044	287
Russman S.A.	65	217	393	-
Seguros Sura, S.A. de C.V.	-	37,443	-	-
Total	406,849	407,342	874,946	875,439

Diciembre 2020

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Patrimonio	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	3,456	-	(8)	(675)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	3,375	-	-	-	667
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	37,992	423	-	5,084	-
Chilean Holding Suramericana SPA	-	32,829	-	-	2,254
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	1	-	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	239	5,164	-	-	2,830
Seguros Generales Suramericana S.A.	34,327	45,824	21	57,186	97,476
Seguros de Vida Suramericana S.A.	39,530	219,384	1,038	13,094	373,627
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	8,571	32,683	-	97,480	3,372
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	34,819	4,049	-	2,309	801
Suramericana S.A.	182,104	357	-	-	133
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	1,304	328	-	110,938	653
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	48,813	39,097	903	691,749	37,993
EPS Suramericana S.A.	12,377	37,069	17	2,234	794,710
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	44,568	4,597	105	383,345	6,221
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	12,265	-	2,082	35,723
Servicios Generales Suramericana S.A.	10	-	-	5	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	405	-	94	2,106
Seguros Sura S.A.	984	1,574	-	8,964	5,892
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	365	984	-	111	8,586
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	178	-	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	178	65	-	-	-
Sura RE LTD.	2,623	13,198	-	33,795	37,486
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	297	2,062	-	-	4,704
Vinnyc S.A.	299	374	-	4,568	316
Russman S.A.	107	(7)	-	452	-
Total	452,882	456,359	2,084	1,413,482	1,414,875

Junio 2020

Entidad	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Patrimonio	Ingreso	Gasto
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	3,941	-	(10)	(759)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	3,941	-	-	-	749
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	57,655	36	-	2,570	-
Chilean Holding Suramericana SPA	-	56,944	-	-	1,220
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	36	711	-	-	1,350
Seguros Generales Suramericana S.A.	28,825	39,793	21	9,486	51,752
Seguros de Vida Suramericana S.A.	43,079	204,769	1,038	8,549	153,920
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7,306	40,088	-	50,183	2,077
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	42,096	3,627	-	1,192	197
Suramericana S.A.	180,020	299	-	-	40
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	303	306	-	56,613	581
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	65,283	88,941	903	305,468	19,750
EPS Suramericana S.A.	67,391	34,231	17	144	310,234
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	18,776	25,956	105	114,435	3,932
Seguros Suramericana S.A. Panamá	-	25,355	-	607	11,041
Servicios Generales Suramericana S.A.	372	-	-	2	-
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	-	520	-	74	562
Seguros Sura S.A.	1,012	1,532	-	4,473	2,872
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	141	1,012	-	87	4,460
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	-	234	-	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	234	-	-	-	-
Sura RE LTD.	9,007	-	-	9,371	-
Total	525,477	528,295	2,084	563,244	563,978

30.3 Honorarios de la junta directiva y comités de junta

Los honorarios de la Directiva se incluyen a continuación:

Al 30 de junio de 2021 y 2020, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

	Junio 2021	Junio 2020
Honorarios miembros de Junta Directiva	1,907	1,734
Total	1,907	1,734

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. y sus subsidiarias, formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

Con corte al 30 de junio de 2021 no se identificaron operaciones entre Suramericana y las partes relacionadas correspondientes a los familiares cercanos de los directivos (personal clave) de la compañía o sus miembros de junta directiva, es decir, aquellas personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

30.4 Remuneración del personal clave

Remuneración al personal clave (pasivo)	Junio 2021	Diciembre 2020
Beneficios corto plazo	17,343	32,084
Beneficios largo plazo	1,872	2,736
Beneficios post empleo	18,305	18,305
	37,520	53,125

Remuneración al personal clave (gasto)	Junio 2021	Junio 2020
Beneficios corto plazo	30,658	32,337
Beneficios largo plazo	2,635	1,790
	33,293	34,127

Transacciones con directores	Junio 2021	Diciembre 2020
Cuentas por cobrar directores	3,665	5,092
Cuentas por pagar directores	1,287	1,216
	4,952	6,308

NOTA 31. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., en el mes de julio del año 2021 la agencia calificadoradora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la Compañía.

Adicional a lo anterior, no se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros con corte al 30 de junio de 2021.

NOTA 32. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo finalizado el 30 de junio de 2021 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en el Acta No. 167 del 12 de agosto de 2021, para ser presentados ante el mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de junio 2021, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2020. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.					
ANALISIS COMPARATIVO DE INDICES					
JUNIO DE 2021 Y DICIEMBRE DE 2020					
(Expresados en millones de pesos)					
INDICE	Junio 2021	Diciembre 2020	INTERPRETACION		
Solidez	26,230,595	25,468,379	= 83.92%	= 83.39%	Los acreedores son dueños del 83.92% a junio de 2021 y del 83.39% a diciembre de 2020 quedando los accionistas dueños del complemento: 16.08% en junio de 2021 y el 16.61% a diciembre de 2020
	31,254,882	30,541,226			
Total	26,230,595	25,468,379	= 83.92%	= 83.39%	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 83.92% a junio de 2021 y 82.39% a diciembre de 2020 han sido financiados por los acreedores
	31,254,882	30,541,226			
Cobertura de intereses	45,816	322,453	= 98.39%	= 290.44%	La compañía generó una utilidad neta igual a 98.39% a junio de 2021 y del 290.44% en diciembre de 2020 de los intereses pagados
	46,566	111,022			
Apalancamiento o Leverage	26,230,595	25,468,379	= 522.08%	= 502.05%	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la compañía está comprometido el 522.08% a junio de 2021 y en 502.05% a diciembre de 2020
	5,024,287	5,072,846			
Total	1,170,315	1,241,702	= 23.29%	= 24.48%	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 23,29% a junio de 2021 y el 24.48% a diciembre de 2020
	5,024,287	5,072,846			
Financiero Total	(750)	211,431	= (0.01%)	= 1.22%	La utilidad neta corresponde a un (0.01%) de los ingresos netos en junio de 2021 y a un 1.22% de los mismos en diciembre de 2020
	9,090,620	17,321,639			
Rendimiento del patrimonio	(750)	211,431	= (0.01%)	= 4.35%	Los resultados netos corresponden a un (0.01%) del patrimonio en junio de 2021 y a un 4.35% a diciembre de 2020
	5,025,037	4,861,415			
Rendimiento del activo total	(750)	211,431	= (0.00%)	= 0.69%	Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al (0.00%) a junio de 2021 y el 0.69% en diciembre de 2020
	31,254,882	30,541,226			

suramericana



Estados financieros intermedios condensados
separados de Suramericana S.A. al 30 de junio de 2021 con
cifras comparativas al 30 de junio y 31 de diciembre de
2020.

1 Contenido

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	3
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS.....	4
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	5
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE.....	13
1.1. Grupo empresarial	16
NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	17
2.1. Declaración de cumplimiento	17
2.2. Estados financieros de periodos intermedios.....	18
2.3 Bases de presentación.....	19
2.3.1 Bases de medición y presentación	19
2.3.2 Reclasificación	19
2.4. Políticas contables significativas	20
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	20
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	23
4.1 Nueva normatividad incorporadas al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación debe ser evaluada de manera obligatoria en periodos posteriores del 1 de enero de 2021	23
4.2 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia	23
4.3 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia	25
NOTA 5. CONTEXTO, EVALUACIÓN Y GESTIÓN DE IMPACTOS ASOCIADOS AL COVID 19	26
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	42
6.1. Activos financieros	44
6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo.....	44
6.1.2 Inversiones	45
6.1.3 Cuentas por cobrar partes relacionadas	46
6.2. Pasivos financieros	46
6.2.1. Cuentas por pagar	47
6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas.....	48
6.2.3. Títulos emitidos	48

NOTA 7. IMPUESTOS.....	49
7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera	49
7.2. Impuestos reconocidos en el resultado del período.....	50
7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva.....	51
7.4 Saldos de impuestos diferidos.....	51
7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos.....	52
7.6. Asuntos tributarios en Colombia.....	53
NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS.....	55
8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.....	55
8.2. Inversiones en subsidiarias.....	56
NOTA 9. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS	61
NOTA 10. PROVISIONES.....	62
NOTA 11. OTRO RESULTADO INTEGRAL.....	62
NOTA 12. OTROS INGRESOS.....	63
NOTA 13. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	63
NOTA 14. GASTOS DE HONORARIOS.....	63
NOTA 15. INTERESES.....	64
NOTA 16. GANANCIAS NETA EN INVERSIONES A VALOR RAZONABLE.....	64
NOTA 17. DIFERENCIA EN CAMBIO.....	64
NOTA 18. OTROS GASTOS.....	65
NOTA 19. GANANCIA POR ACCIÓN.....	65
NOTA 20. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	65
NOTA 21. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA.....	67
NOTA 22. GESTIÓN DE CAPITAL.....	68
NOTA 23. COMPROMISOS DE INVERSIÓN.....	68
NOTA 24. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	69
NOTA 25. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	69
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	70

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros intermedios condensados separados, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la Compañía al 30 de junio de 2021 con cifras comparativas al 30 junio y 31 de diciembre de 2020. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la Compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la Compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la Compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Juana Francisca Llano Cadavid
Presidente



Ivan Dario Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778 – T

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros intermedios separados, certificamos:

Que para la emisión del estado intermedio condensado de situación financiera separado al 30 de junio de 2021, y del estado de resultados separado y resultado integral separado, estado de cambios en el patrimonio separado y estado de flujos de efectivo separado por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos y las cifras tomadas fielmente de los libros.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

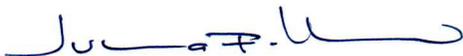
Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de Representante Legal de Suramericana S.A. los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con los ejercicios terminados al 30 de junio de 2021, 30 de junio y 31 de diciembre de 2020 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Ivan Dario Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778 – T



Informe de Revisión de Información Financiera Intermedia

Señores:
Accionistas de Suramericana S.A.

Introducción

He revisado los estados financieros separados condensados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado intermedio condensado de situación financiera separado al 30 de junio de 2021 y los correspondientes estados intermedios condensados separados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujo de efectivo por el período de seis meses terminado en esa fecha; y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y correcta presentación de esta información financiera intermedia, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Mi responsabilidad es emitir una conclusión sobre este reporte de información financiera intermedia, fundamentada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He efectuado mi revisión de acuerdo con la norma internacional de trabajos de revisión 2410 *Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad* aceptada en Colombia. Una revisión de la información financiera a una fecha intermedia consiste principalmente en hacer indagaciones con el personal de la Compañía responsable de los asuntos financieros y contables; y en aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. El alcance de una revisión es sustancialmente menor al examen que se practica a los estados financieros al cierre del ejercicio, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. En consecuencia, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Como resultado de mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta no presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera separada de Suramericana S.A. al 30 de junio de 2021, los resultados separados de sus operaciones y sus flujos separados de efectivo por el período de seis meses terminado en esa fecha, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



Otra Información

Los formatos que serán transmitidos a la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) han sido revisados por mí, previo a la firma digital de los mismos en formato XBRL y PDF, de acuerdo con la Circular 038 de 2015 y sus modificatorias. La información contenida en los mencionados formatos es concordante con la información financiera intermedia adjunta al presente informe, la cual fue tomada de los libros de contabilidad de la Compañía.

A handwritten signature in grey ink, appearing to read 'Magda Quijano Martínez', is positioned above the printed name.

Magda Johanna Quijano Martínez

Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional 163940 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
12 de agosto de 2021

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Situación Financiera Separado
 Al 30 de junio de 2021
 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2020)
 (Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Junio 2021	Diciembre 2020
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1	266,909	30,907
Inversiones	6.1	22,641	127,422
Cuentas por cobrar	6.1	10,271	321
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1	43,794	182,210
Activos por impuestos corrientes	7.1	84,305	-
Otros activos		1,953	1,833
Inversiones en asociadas	8.1	2,695	1,500
Inversiones en subsidiarias	8.2	5,805,095	5,714,432
Propiedades y equipo		3,885	4,247
Activos por derecho de uso	9	15,697	16,399
Activos intangibles		417	414
Total activos		6,257,662	6,079,685
Pasivos			
Cuentas por pagar	6.2	6,803	4,041
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2	235,446	650
Pasivos por arrendamientos financieros	9	16,825	17,323
Pasivos por impuestos corrientes	7.1	8,147	51,672
Beneficios a empleados		20,821	24,809
Provisiones	10	2,525	-
Títulos emitidos	6.2	848,555	846,517
Pasivo por impuestos diferidos	7.1, 7.4, 7.5	97,346	65,929
Total pasivos		1,236,468	1,010,941
Patrimonio			
Capital emitido		50	50
Prima de emisión		1,611,793	1,611,793
Reservas		2,809,110	2,846,487
Ganancia del ejercicio		103	197,623
Ganancias acumuladas		57,450	57,450
Otros resultados integrales	11	542,688	355,341
Patrimonio atribuible a los propietarios		5,021,194	5,068,744
Total patrimonio		5,021,194	5,068,744
Total patrimonio y pasivos		6,257,662	6,079,685

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Iván Darío Espinosa Cuadros
 Contador Público
 T.P. 105778 - T


 Magda Johanna Quijano Martínez
 Revisor Fiscal
 T.P. 163940 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.

Estado Intermedio Condensado de Resultados Separado

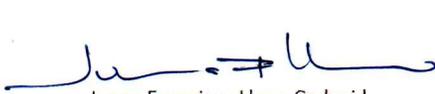
Por el periodo terminado al 30 de junio de 2021

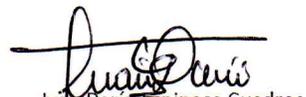
(con cifras comparativas al 30 de junio de 2020)

(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	16	2,905	4,284	1,844	1,154
Ganancia por método de participación de subsidiarias	8.2	98,323	400,960	58,920	257,290
Intereses	15	1,356	2,317	933	1,146
Otros ingresos	12	170	372	162	4
Rendimiento de inversiones		-	429	-	118
Diferencia en cambio	17	3,028	3,489	1,396	(94)
Ingresos		105,782	411,851	63,255	259,618
Gastos administrativos	13	(20,643)	(16,085)	(10,509)	(8,639)
Beneficios a empleados		(21,791)	(21,529)	(10,910)	(10,580)
Honorarios	14	(4,049)	(5,212)	(2,659)	(2,199)
Intereses	15	(26,267)	(38,357)	(13,878)	(18,763)
Depreciaciones y amortizaciones		(1,477)	(1,443)	(741)	(723)
Otros gastos	18	(5)	(11,166)	(3)	-
Gastos		(74,232)	(93,792)	(38,700)	(40,904)
Ganancia, antes de impuestos		31,550	318,059	24,555	218,714
Impuestos a las ganancias	7.2	(31,447)	(41,007)	(14,746)	(33,510)
Ganancia neta		103	277,052	9,809	185,204
Ganancias por acción					
Ganancia neta por acción (en pesos)	19	1,032	2,776,378	98,297	1,855,956

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal

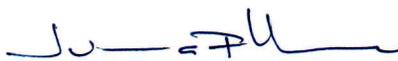

Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
T.P. 105778 - T


Magda Johanna Quijano Martínez
Revisor Fiscal
T.P. 163940 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.
 Estado Intermedio Condensado de Resultado Integral Separado
 Al 30 de junio de 2021
 (Con cifras comparativas al 30 de junio de 2020)
 (Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Junio 2021	Junio 2020
Ganancia neta del periodo		103	277,052
Otros resultados integrales			
Partidas que no se reclasificarán al resultado del periodo, neto de impuestos			
Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de participación	8.2	187,347	98,655
Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		-	510
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos diferidos		187,347	99,165
Total otro resultado integral		187,347	99,165
Resultado integral total		187,450	376,217

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Ivan Dario Espinosa Cuadros
 Contador Público
 T.P. 105778 - T


 Magda Johanna Quijano Martínez
 Revisor Fiscal
 T.P. 163940 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Separado
Al 30 de junio de 2021
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2021		50	1,611,793	57,450	355,341	74,763	2,771,724	197,623	5,068,744
Otro resultado integral		-	-	-	187,347	-	-	-	187,347
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	103	103
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	187,347	-	-	103	187,450
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	197,623	-	-	-	(197,623)	-
Distribución de resultados 2020 Según acta de Asamblea de Accionistas No. 33 del 25 de marzo de 2021									
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2,354,968.98 pesos por acción)		-	-	(235,000)	-	-	-	-	(235,000)
Reservas para protección de inversiones		-	-	37,377	-	-	(37,377)	-	-
Saldo al 30 de junio de 2021		50	1,611,793	57,450	542,688	74,763	2,734,347	103	5,021,194

SURAMERICANA S.A.
 Estado Intermedio Condensado de Cambios en el Patrimonio Separado
 30 de junio de 2020
 (Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020		50	1,611,793	57,450	297,138	74,763	2,584,439	407,326	5,032,959
Otro resultado integral		-	-	-	99,165	-	-	-	99,165
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	277,052	277,052
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	99,165	-	-	277,052	376,217
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	407,326	-	-	-	(407,326)	-
Distribución de resultados 2019 Según acta de Asamblea de Accionistas No 32 del 26 de marzo de 2020									
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (2,205,062.8 pesos por acción)		-	-	(220,041)	-	-	-	-	(220,041)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(187,285)	-	-	187,285	-	-
Saldo al 30 de junio de 2020		50	1,611,793	57,450	396,303	74,763	2,771,724	277,052	5,189,135

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Ivan Darío Espinosa Cuadros
 Contador Público
 T.P. 105778 - T


 Magda Johanna Quijano Martínez
 Revisor Fiscal
 T.P. 163940 - T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

SURAMERICANA S.A.
Estado Intermedio Condensado de Flujo de Efectivo Separado
Al 30 de junio de 2021
(Con cifras comparativas al 30 de junio de 2020)
(Expresados en millones de Pesos colombianos)

	Junio 2021	Junio 2020
Ganancia del período	103	277,052
Ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)		
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	31,447	41,007
Ajustes por costos financieros	26,267	38,357
Ajustes por el incremento de cuentas por cobrar de origen comercial	(9,950)	(102)
Ajustes por el incremento en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	503	18,022
Ajustes por el incremento (disminución) de cuentas por pagar de origen comercial	2,761	(7,755)
Ajustes por el incremento en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(204)	(733)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	1,477	1,443
Ajustes por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	3	11,166
Ajustes por provisiones	(3,988)	(10,157)
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas	34	(219)
Ajustes por pérdidas del valor razonable	(2,921)	(5,225)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	(98,323)	(400,960)
Otros ajustes por partidas distintas al efectivo	(68)	(217)
Otros ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(2,740)	(3,144)
Total ajustes para conciliar la ganancia (pérdida)	(55,702)	(318,517)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	(55,599)	(41,465)
Dividendos recibidos de subsidiarias y asociadas	371,645	58,512
Intereses pagados	-	(222)
Intereses recibidos	1,284	1,291
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(127,859)	(15,192)
Otras entradas por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	104,184	238,881
Otras salidas para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	-	(527,907)
Rendimientos financieros	3,519	10,649
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	297,174	(275,453)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo procedentes de cambios en la participación en subsidiarias u otros negocios	-	504,700
Flujos de efectivo destinados para adquirir control o la capitalización de subsidiarias	(37,411)	(18,279)
Importes procedentes de la (compra) venta de propiedades y equipo	(137)	(133)
Compras de activos intangibles	(3)	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	11
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(37,551)	486,299
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Reembolsos de préstamos	-	(147,998)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(1,358)	(1,347)
Dividendos pagados	-	(56,100)
Intereses pagados	(23,666)	(38,384)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(25,024)	(243,829)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	234,599	(32,983)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	1,403	1,792
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	236,002	(31,191)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	30,907	109,627
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	266,909	78,436

Véanse las notas a los estados financieros adjuntas


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Ivan Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
T.P. 105778 – T


Magda Johanna Quijano Martínez
Revisor Fiscal
T.P. 163940 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 12 de agosto de 2021)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONDENSADOS SEPARADOS

Por el periodo terminado al 30 de junio de 2021 (con cifras comparativas al 30 de junio y 31 de diciembre de 2020). (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la ganancia por acción).

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A. en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en adelante Grupo SURA.

El 29 de mayo de 2019, se realizó la inscripción en el registro mercantil de la Cámara de Comercio de Medellín, de la Escritura Pública N° 1598 del 2 de mayo de 2019 otorgada ante la Notaría Veinticinco del Círculo de Medellín, en cuyo contenido consta la reforma de los Estatutos de la Sociedad, aprobada por la Asamblea de Accionistas, en su reunión ordinaria llevada a cabo el 21 de marzo de 2019.

La siguiente es la composición accionaria de la Compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Corporación Unidad de Conocimiento Empresarial	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles lo hará en acciones, cuotas o cualquier otro tipo de participación en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A. clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, aseguramiento en servicios de salud, seguridad social, gestión integral de riesgos y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

Además de Colombia, Suramericana cuenta con inversiones estratégicas en México, El Salvador, República Dominicana, Panamá, Brasil, Argentina, Chile, Uruguay y Bermudas.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1,000,000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de la Compañía.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE-, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El pasado 23 de junio de 2020, cumplidos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

En el mes de octubre de 2019, la Junta Directiva y la administración de Suramericana iniciaron el proceso de aprobaciones y autorizaciones tendientes a llevar a cabo un proceso de escisión mediante el cual su filial colombiana Seguros de Vida Suramericana S.A., en calidad de escidente, transferiría en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A., en calidad de beneficiaria, una parte de su patrimonio representado en ese momento por un portafolio de inversiones con un valor estimado de COP \$490,000 millones de pesos, más sus rendimientos a futuro.

La Superintendencia Financiera de Colombia notificó mediante la Resolución 440 del 4 de mayo de 2020 su decisión de aprobar esta transacción. A partir de esta autorización se dio continuidad a los trámites necesarios para que todos los efectos de la operación de escisión se perfeccionaran al cierre del mes de mayo. Particularmente, la operación contable, tal y como está plasmado en el compromiso de escisión suscrito entre las partes, se perfeccionó con base a las cifras que arrojó la contabilidad de éstas el 31 de mayo, último día del mes de la fecha efectiva, que para este propósito se dio el día 22 de mayo con la inscripción de la escisión en el registro mercantil de la Cámara de Comercio. Los activos transferidos mediante la escisión finalmente ascendieron a \$504,700 millones de pesos.

Durante el mes de julio de 2020, Suramericana S.A. adquirió, a través de su filial Suramericana Uruguay S.A., el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., de las que eran propietarias cuatro personas naturales con domicilio en la República de Uruguay. El precio de la operación fue aproximadamente de 1,4 millones de dólares. Estas sociedades están domiciliadas y regidas por las leyes de la República de Uruguay y se dedican a la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no a la actividad aseguradora. Actualmente ambas compañías se presentan al mercado como Centro de Asistencia de Seguros Sura (CASS), y a través de ellas, se desarrollarán y estructurarán servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros SURA en dicho país.

Para dicha adquisición, Suramericana S.A., realizó durante el mes de julio de 2020 una capitalización a Suramericana Uruguay S.A. por valor de \$4,261 millones pesos, y a raíz de ello quedaron un total de 49,498,313 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una, de las cuales Suramericana S.A. tiene 49,491,147 acciones, correspondiente al 99.99% de la participación, y Operaciones Generales Suramericana S.A.S tiene 7,166 acciones, correspondientes al 0.01% de la participación en la sociedad.

El día 24 de septiembre de 2020, Suramericana S.A. realizó la capitalización de su subsidiaria Chilean Holding Suramericana SPA. por un valor de \$28,091 millones de pesos, mediante la emisión de 5.823 acciones ordinarias nominativas, quedando con un total de 6,964 acciones equivalentes al 100% de la participación en el capital. El objetivo de la capitalización realizada fue destinar los recursos al pago parcial de una

obligación que dicha compañía contrajo en el pasado con Seguros Generales Suramericana S.A., filial en Chile, para simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas.

Para finales del tercer trimestre de 2020, la Asamblea General de Accionistas de la subsidiaria Inversiones Suramericana Colombiana S.A.S. (antes Financia Expreso S.A.), declaró la disolución de dicha sociedad y en consecuencia se inició el respectivo trámite de liquidación voluntaria, debidamente registrado en Cámara de Comercio de Medellín a principios de octubre. Esta operación cuyo objeto social consistía en la realización de inversiones sobre toda clase de bienes muebles y/o inmuebles por cuenta propia o de terceros; era controlada de forma indirecta, a través de las subsidiarias Seguros Generales Suramericana S.A. con el 94.9% y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. con el 5.09%; a partir de la adquisición de las operaciones de Royal & Sun Alliance (RSA) en Colombia. La solicitud de inscripción de la liquidación de dicha Compañía, y la correspondiente cancelación del registro mercantil ante la Cámara de Comercio de Medellín se realizó el 23 de diciembre de 2020.

Como otros hechos destacados en las filiales durante el año 2020, Gustavo Espósito, quien se venía desempeñando como Director de Negocios, asumió la Presidencia de la filial de Chile, en reemplazo de Sebastian Dabini. Por su parte, Jorge Andrés Mejía, quien venía desempeñándose como Presidente de la filial en Panamá, pasó a liderar la filial en Brasil, en reemplazo de Thomas Batt, y Carolina Cuenca Armella, quien se desempeñaba como Vicepresidente del Negocio en Panamá, asumió la Presidencia en reemplazo de Jorge Andrés Mejía.

El 4 de junio de 2021, la filial Chilean Holding Suramericana Spa adquirió de Cargill Chile Limitada 1.647 acciones de la sociedad denominada Seguros Generales Suramericana S.A., con lo cual Suramericana S.A. aumentó su participación indirecta en dicha aseguradora quedando como propietario, de manera directa e indirecta, del 100% de su capital.

El 28 de junio de 2021, la subsidiaria Ayudas Diagnósticas SURA S.A.S. realizó una inversión en la sociedad Vaccigen S.A.S., ahora conocida y promocionada como Vaxthera, empresa centrada en ciencia y experta en biotecnología; la participación adquirida es equivalente al 40% del capital, sin embargo, se tienen proyectadas nuevas capitalizaciones en el corto y mediano plazo, por lo que esta proporción se modificará conforme a su realización. Se estima que en una primera etapa se realicen inversiones totales hasta por aproximadamente 54 Millones de Dólares.

Durante el año 2021 con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas Brasileñas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce), Suramericana realizó una capitalización escalonada a través de Inversiones Sura Brasil Participações por la suma de \$36,215 millones de pesos, la cual a su vez transfirió el total de este capital a la compañía Seguros Sura S.A. radicada en este mismo país.

Nombramientos recientes y cambios en el comité directivo de Suramericana

Según consta en el acta N° 150 de la junta directiva, mediante reunión realizada el 19 de marzo de 2020 se nombró como nueva presidenta de la compañía a partir del 1 de abril de 2020 a Juan Francisca Llano Cadavid, en reemplazo de Gonzalo Alberto Pérez Rojas quien pasó a presidir a Grupo Sura a partir de esta fecha; Juana Francisca continuó desempeñando su anterior cargo de Vicepresidenta de Seguros hasta el 31 de marzo.

Mediante reunión de la junta directiva el pasado 31 de marzo de 2020 y según consta en el acta N° 151, se nombró como nuevo Vicepresidente de Seguros a partir del 1 de abril a John Jairo Uribe Velásquez, en reemplazo de Juana Francisca Llano Cadavid.

Mediante el acta N° 32 de la asamblea de accionistas desarrollada el 26 de marzo de 2020, se formalizó el nombramiento de Gonzalo Alberto Pérez Rojas como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de David Bojanini García a quien también sucedió en la presidencia del Grupo Sura.

Mediante el acta N° 33 de la asamblea de accionistas desarrollada el 25 de marzo de 2021, se formalizó el nombramiento de David Yanovich Wancier como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir del 1 de abril, en reemplazo de Jaime Humberto López.

Mediante el acta N° 34 de la asamblea de accionistas desarrollada el 11 de junio de 2021, se formalizó el nombramiento de Marcela Eslava Mejía como nuevo miembro de la junta directiva de Suramericana a partir de esa misma fecha, en reemplazo de Juan Carlos Echeverry Mejía.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A. y el nuevo nombre de Grupo SURA.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. ejerce control sobre las siguientes compañías:

Compañía	Tipo de Entidad	Junio	Diciembre	País	Moneda Funcional
		2021	2020		
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros de personas	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros generales	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
EPS Suramericana S.A.	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	La inversión en bienes muebles e inmuebles	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Compañía de seguros de vida	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Generales Suramericana S.A.	Compañía de seguros generales	100%	99%	Chile	Peso Chileno
Chilean Holding Suramericana SPA	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Sura S.A. de C.V.	Operaciones de seguros en general	100%	100%	México	Peso Mexicano
Santa Maria del Sol S.A.	Inversiones	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Inversiones	100%	100%	Argentina	Peso Argentino

Compañía	Tipo de Entidad	Junio	Diciembre	País	Moneda Funcional
		2021	2020		
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Operaciones de seguros, coaseguros y reaseguros en general sobre toda clase de riesgos	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Sura S.A.	Operaciones de seguros en general	99%	99%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Suramericana S.A.	Seguros	100%	100%	Panamá	Dólar
Servicios Generales Suramericana S.A.	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	100%	100%	Panamá	Dólar
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	Seguros de personas	97%	97%	El Salvador	Dólar
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	97%	97%	El Salvador	Dólar
Seguros Sura S.A.	Operación en seguros de personas y daños	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA.	Inversionista	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Suramericana Uruguay S.A.	Inversiones	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Vinnyc S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Russman S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Seguros Sura S.A.	Seguros	100%	100%	República Dominicana	Peso Dominicano
Sura RE Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar
Sura SAC Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar

Restricciones legales y regulatorias

Las subsidiarias de Suramericana no tienen ninguna restricción para transferir dividendos a la compañía matriz.

Suramericana y sus subsidiarias no tienen restricciones significativas en su capacidad para acceder o usar sus activos y liquidar sus pasivos diferentes a los resultantes de los marcos regulatorios, los cuales requieren un mínimo de capital.

La filial de Argentina actualmente tiene restricciones de salida de flujo de capitales por disposiciones que en materia cambiaria ha adoptado el gobierno.

NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros separados de Suramericana S.A., por el período de seis meses terminado al 30 de junio de 2021, han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), compiladas y actualizadas en el Decreto 2270 de 2019, expedidas por Decreto 2420 de 2015 y modificatorias. Estas normas de contabilidad y de información financiera, corresponden a las

Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), en las versiones aceptadas por Colombia a través de los mencionados Decretos.

La aplicación de dichas normas internacionales en Colombia, está sujeta a algunas excepciones establecidas por regulador y contenidas en el Decreto 2420 de 2015 y modificatorios. Estas excepciones varían dependiendo del tipo de compañía y son las siguientes:

- Excepciones aplicables a todos los preparadores de información financiera.

El artículo 2.1.2 del Decreto 2420 de 2015 adicionado por el Decreto 2496 de 2015 y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019 requiere la aplicación del artículo 35 de la Ley 222 de 1995, que indica que las participaciones en subsidiarias deben reconocerse en los estados financieros separados por el método de la participación, descartando las opciones del costo o valor razonable que dispone la NIC 27.

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Estados financieros de periodos intermedios

Los estados financieros separados intermedios de Suramericana, por el período de seis meses terminado al 30 de junio de 2021 han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad – NIC 34 Información financiera intermedia, la cual hace parte de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por medio de la Circular Externa 038 de 2015 en el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto

1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.3 Bases de presentación

2.3.1 Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada

Presentación de estados financieros intermedios condensados separados

Los estados financieros intermedios condensados separados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera intermedio separado presenta activos y pasivos atendiendo su orden de liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados separado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo separado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.3.2 Reclasificación

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 30 de junio y 31 de diciembre de 2020, presentadas en estos estados financieros para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte. La Administración de Suramericana considera que estas reclasificaciones no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.4. Políticas contables significativas

Los estados financieros adjuntos no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas para unos estados financieros de fin de ejercicio, por lo que estos estados financieros condensados deben ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales con corte al 31 de diciembre de 2020.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros separados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Los ajustes de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral en el patrimonio.

El incremento por revaluación se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basa en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuesto diferido se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan ganancias sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de ganancias fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todas las propiedades y equipos e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo con las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la Compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la Compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

g) Tasa de interés incremental para los contratos de arrendamiento

Suramericana no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de sus obligaciones financieras cuando este sea el caso, ajustándola según los plazos, riesgos y tipo de garantías. Dicha tasa base ajustada, refleja el costo financiero que Suramericana tendría que incurrir por la financiación de sus activos por derechos de uso. Estos ajustes para reflejar los términos y condiciones de cada contrato de arrendamiento requieren una estimación por parte de la compañía.

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado.
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación.
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

i) Beneficios a empleados

La determinación de pasivos relacionados con los beneficios a empleados de largo plazo y post empleo requieren que la Compañía utilice el juicio en la aplicación de supuestos actuariales en busca de definir valores razonables.

La medición de estos beneficios incluye supuestos actuariales claves, como las estimaciones de la mortalidad futura, tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

Debido a la complejidad de la valuación de estas variables, así como su naturaleza de largo plazo, las obligaciones que se definan son muy sensibles a cualquier cambio en los supuestos. Por esta razón, los supuestos se revisan en forma anual para propósitos de las valuaciones actuariales, a pesar de ello, pueden diferir en forma material de los resultados reales debido a cambios en las condiciones económicas y de mercado.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Activos por derechos de uso y pasivos por arrendamientos
- Beneficios a los empleados

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros con corte al 30 de junio de 2021 son reveladas a continuación. Suramericana adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

4.1 Nueva normatividad incorporadas al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación debe ser evaluada de manera obligatoria en periodos posteriores del 1 de enero de 2021

El Decreto 1432 de 2020 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando la modificación a la NIIF 16, Arrendamientos: Reducciones del Alquiler Relacionadas con el Covid-19 que puede ser aplicada de manera inmediata en el año 2020. No se adicionaron otras normas, interpretaciones o enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por el Decreto 2270 de 2019 considerando las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018.

4.2 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

Modificación a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

Las modificaciones emitidas en enero de 2020 aclaran los criterios de clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes, en función de los derechos que existan al final del período sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los eventos posteriores a la fecha del informe. Los cambios también aclaran a que se refiere la "liquidación" de un pasivo en términos de la norma. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros de Suramericana.

Modificación a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo - Importes obtenidos con anterioridad al uso previsto

La enmienda publicada en mayo de 2020 prohíbe la deducción del costo de un elemento de propiedades, planta y equipo de cualquier importe procedente de la venta de elementos producidos mientras se lleva ese activo al lugar y condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocería los importes de esas ventas en el resultado del periodo. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Modificaciones a la NIIF 3 Combinaciones de Negocios – Referencia al Marco Conceptual

La enmienda publicada en mayo de 2020 abordó 3 modificaciones a la norma con el objeto de: actualizar las referencias al Marco Conceptual; agregar una excepción para el reconocimiento de pasivos y pasivos contingentes dentro del alcance de la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes y la CINIIF 21 Gravámenes; y confirmar que los activos contingentes no deben reconocerse en la fecha de adquisición. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros de Suramericana, pero pueden afectar períodos futuros si Suramericana entrara en alguna combinación de negocios.

Modificaciones a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIFF 16 - Reforma de la tasa de interés de referencia

Después de la crisis financiera, la reforma y el reemplazo de las tasas de interés de referencia, como la LIBOR GBP y otras tasas interbancarias (IBOR) se ha convertido en una prioridad para los reguladores globales. Actualmente existe incertidumbre sobre el momento y la naturaleza precisa de estos cambios. Para hacer la transición de los contratos y acuerdos existentes que hacen referencia a la LIBOR, es posible que sea necesario aplicar ajustes de las diferencias de plazo y las diferencias de crédito para permitir que las dos tasas de referencia sean económicamente equivalentes en la transición.

Las modificaciones realizadas a la NIIF 9 Instrumentos financieros, la NIC 39 Instrumentos financieros: reconocimiento y medición y la NIIF 7 Instrumentos financieros: revelaciones brindan ciertas alternativas en relación con la reforma de la tasa de interés de referencia. Las alternativas se relacionan con la contabilidad de cobertura y tienen el efecto de que las reformas generalmente no deberían hacer que la contabilidad de coberturas termine. Sin embargo, cualquier ineffectividad de cobertura debe continuar registrándose en el estado de resultados. Dada la naturaleza generalizada de las coberturas que involucran contratos basados en tasas interbancarias (IBOR), las alternativas afectarán a las empresas en todas las industrias.

Las políticas contables relacionadas con la contabilidad de cobertura deberán actualizarse para reflejar las alternativas. Las revelaciones del valor razonable también pueden verse afectadas debido a las transferencias entre niveles de jerarquía del valor razonable a medida que los mercados se vuelven más o menos líquidos. La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros.

Mejoras anuales a las Normas NIIF ciclo 2018–2020

Las siguientes mejoras se finalizaron en mayo de 2020:

- NIIF 9 Instrumentos financieros: aclara cuales comisiones deben incluirse en la prueba del 10% para la baja en cuentas de pasivos financieros.
- NIIF 16 Arrendamientos: modifica el ejemplo ilustrativo 13 de la norma para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador relacionados con mejoras de bienes tomados en arriendo, para eliminar cualquier confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.
- NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera: permite a las entidades que han medido sus activos y pasivos por el valor en libros registrado en la contabilidad de su matriz, medir también las diferencias de conversión acumuladas utilizando las cantidades informadas por la matriz. Esta enmienda también se aplicará a las asociadas y negocios conjunto con algunas condiciones.
- NIC 41 Agricultura: elimina el requisito de que las entidades excluyan los flujos de efectivo por impuestos al medir el valor razonable bajo NIC 41.

La Compañía no espera impactos importantes por esta modificación, en todo caso se encuentra evaluando el impacto que las mismas podrían tener en los estados financieros

Marco Conceptual

El IASB ha emitido un Marco conceptual revisado que se utilizará en las decisiones para establecer normas con efecto inmediato. Los cambios clave incluyen:

- Aumentar la importancia de la administración en el objetivo de la información financiera;
- Restablecer la prudencia como componente de la neutralidad;
- Definir a una entidad que informa, que puede ser una entidad legal o una parte de una entidad;
- Revisar las definiciones de un activo y un pasivo;
- Eliminar el umbral de probabilidad para el reconocimiento y agregar guías sobre la baja de cuentas;
- Añadir guías sobre diferentes bases de medición, e
- Indicar que la utilidad o pérdida es el indicador principal de desempeño y que, en principio, los ingresos y gastos en otros ingresos integrales deben reciclarse cuando esto mejore la relevancia o la representación fiel de los estados financieros.

No se realizarán cambios a ninguna de las normas contables actuales. Sin embargo, las entidades que se basan en el Marco para determinar sus políticas contables para transacciones, eventos o condiciones que de otra manera no se tratan en las normas contables deberán aplicar el Marco revisado a partir del 1 de enero de 2020. Estas entidades deberán considerar si sus políticas contables siguen siendo apropiadas según el Marco revisado.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros de Suramericana.

4.3 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no han sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

NIIF 17 Contratos de Seguros

La NIIF 17 Contratos de Seguro establece principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar de los contratos de seguro emitidos. También requiere principios similares a aplicar a contratos de reaseguro mantenidos y a contratos de inversión emitidos con componentes de participación discrecional. El objetivo es asegurar que las entidades proporcionen información relevante de forma que represente fielmente esos contratos para evaluar el efecto que los contratos dentro del alcance de la NIIF 17 tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de una entidad.

La NIIF 17 fue inicialmente aplicable a periodos anuales que comenzarán a partir del 1 de enero de 2021, sin embargo, la fecha de aplicación fue extendida para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, mediante modificación emitida por el IASB en junio de 2020. Se permite su aplicación anticipada.

La NIIF 17 deroga la NIIF 4 Contratos de Seguro que era una norma provisional que permitió a las entidades usar una amplia variedad de prácticas contables para los contratos de seguro, reflejando los requerimientos de contabilidad nacionales y variaciones de esos requerimientos. Algunas prácticas anteriores de contabilización de seguros permitidas según la NIIF 4 no reflejaban adecuadamente las situaciones financieras subyacentes verdaderas o el rendimiento financiero de los contratos de seguro.

La NIIF 17 requiere un modelo de medición actual donde las estimaciones se vuelven a medir en cada periodo de reporte. Los contratos se miden utilizando los componentes de:

Flujos de efectivo ponderados de probabilidad descontados;

Un ajuste explícito de riesgo, y

Un margen de servicio contractual (CSM por sus siglas en inglés) que representa la utilidad no ganada del contrato la cual se reconoce como ingreso durante el periodo de cobertura.

La norma permite elegir entre reconocer los cambios en las tasas de descuento en el estado de resultados o directamente en otros resultados integrales. Es probable que la elección refleje cómo las aseguradoras registran sus activos financieros según la NIIF 9.

Se permite un enfoque opcional de asignación de primas simplificado para el pasivo de la cobertura restante para contratos de corta duración, que frecuentemente son ofrecidos por aseguradoras que no otorgan seguros de vida.

Existe una modificación al modelo general de medición denominado “método de comisiones variables” para ciertos contratos de aseguradoras con seguros de vida en los que los asegurados comparten los rendimientos de los elementos subyacentes. Al aplicar el método de comisiones variables, la participación de la entidad en las variaciones del valor razonable de las partidas subyacentes se incluye en el margen de servicio contractual. Por lo tanto, es probable que los resultados de las aseguradoras que utilizan este modelo sean menos volátiles que en el modelo general.

Las nuevas normas afectarán los estados financieros y los indicadores clave de rendimiento de todas las entidades que emiten contratos de seguros o contratos de inversiones con características de participación discrecional.

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Suramericana se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

NOTA 5. CONTEXTO, EVALUACIÓN Y GESTIÓN DE IMPACTOS ASOCIADOS AL COVID 19

Desde que se dio la confirmación por parte de la Organización Mundial de Salud (OMS) de la ocurrencia de los primeros casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en la ciudad de Wuhan en China en el mes de diciembre de 2019, la propagación del virus por los demás continentes, y la declaratoria de este brote como pandemia el 11 de marzo de 2020; la OMS ha colaborado estrecha y permanentemente con expertos mundiales, gobiernos y asociados para ampliar rápidamente los conocimientos científicos sobre este nuevo virus, rastrear su propagación, virulencia, asesorar a los países y las personas sobre las medidas para proteger la salud y contener el contagio. Al respecto, una de las conclusiones más relevantes fue publicada el 13 de mayo, cuando se mencionó por parte de esta entidad sobre el potencial y la posibilidad de que el brote se convierta en una enfermedad endémica (es decir, una enfermedad que nunca se erradica del todo y que permanece en cierto sector de la población), no obstante, se ha aclarado que para que pueda realizarse oficialmente esta afirmación, se requieren años de datos y experiencia sobre el comportamiento de la enfermedad, por lo cual hasta ahora es solo una posibilidad.

En Latinoamérica, el primer caso fue registrado en Brasil el 26 de febrero de 2020, desde entonces, a partir de la propagación en Colombia y los demás países de la región, los picos de contagio y las mutaciones que han dado origen a cambios en las características del virus, se han tomado por parte de los diferentes

gobiernos medidas parciales en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destacan en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), las cuales han tenido como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio; a la espera de que pueda lograrse la inmunidad poblacional o inmunidad de rebaño a través de la inoculación con las vacunas que desde diciembre 2020 se han ido aprobando para su comercialización. De esta manera, se ha evitado un colapso total en los sistemas de salud y de alguna manera se ha garantizado una atención médica especializada cuando así se requiere, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente; sin embargo, durante este tiempo, generaron impactos nocivos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no ha sido ajena Suramericana y sus empleados.

La inmunidad de rebaño es la inmunidad colectiva o inmunidad de grupo, es un fenómeno bioestadístico que se observa en una población cuando parte de ella se ha hecho inmune a una enfermedad por contagio previo o porque ha sido vacunada y se interrumpe la cadena epidemiológica entre sus individuos, provocando una forma indirecta de protección contra la enfermedad previniendo que individuos no inmunizados se contagien. La inmunidad de rebaño para el Covid – 19 se estima que se obtenga entre alrededor del 70% y el 80% de prevalencia.

La tasa de prevalencia se refiere a la proporción de la población que es inmune a una enfermedad infecciosa. La inmunidad puede ser adquirida tanto por haber sufrido la enfermedad como por efectos de vacunación. Si la estrategia de vacunación no es lo suficientemente efectiva, la inmunidad de rebaño puede llegar antes que la vacunación.

En algunos países de América Latina como Brasil, Colombia y México se han abierto las puertas a que se adquiera y apliquen vacunas por parte de personas jurídicas privadas, con lo que se espera acelerar el proceso de inmunización, lograr la inmunidad de rebaño y la posibilidad de aperturar total y definitivamente la economía. Particularmente en Colombia, mediante la resolución 507 del 19 de abril de 2021 se definieron las reglas especiales para autorizar la importación, adquisición y aplicación de vacunas contra el Covid – 19 por parte de privados, permitiendo así que durante el mes de junio Suramericana, sus filiales y otras compañías del país iniciaran con la vacunación de sus empleados.

A continuación, se detallan las cifras de los avances en la vacunación contra el Covid – 19 que con corte al 30 de junio han tenido los países en los que Suramericana tiene presencia.

	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	R. Dominicana	Uruguay
Dosis Aplicadas	20,221,697	98,827,485	22,501,356	17,941,952	2,674,605	44,385,584	1,534,248	7,653,536	3,882,882
Vacunados									
Totales	3,992,864	26,105,125	10,335,671	6,566,762	1,089,023	19,126,940	526,602	2,770,178	1,635,361
Población Vacunada Completamente (%)	8.83%	12.28%	54.07%	12.90%	16.79%	14.83%	12.20%	25.54%	47.08%

Es pertinente resaltar que Suramericana se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad

de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e incertidumbre como los que transitamos actualmente. Suramericana materializa la generación de valor a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con una posición financiera sólida y un ambiente tecnológico adecuado.

Suramericana ha realizado un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Talento Humano

Para Suramericana ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, procurando cuidar su salud, la de sus familias y contribuir a la contención del virus en la sociedad; igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos en sedes físicas.

En este segundo trimestre de 2021 se dio continuidad a las prácticas implementadas en meses anteriores. Habilitamos nuevamente el programa de regreso a las sedes físicas, aunque contamos aun con el esquema de trabajo remoto.

Teniendo en cuenta la demanda física y emocional del personal de salud que brinda atención médica a nuestros clientes y usuarios, la compañía ha facilitado un entrenamiento especializado y acompañamiento integral a estos colaboradores y sus familias.

Cabe resaltar que si bien actualmente hay lineamientos y acciones generales que aplican para toda la región, se lleva a cabo paralelamente un monitoreo por país, que atiende al contexto particular con acciones que van en consonancia con la situación de la pandemia en cada localidad y el manejo correspondiente que hacen las autoridades gubernamentales y de salud.

Entendiendo la relevancia de este tema, la compañía ha realizado campañas de comunicación regional con el propósito de generar mayor conciencia y sensibilización frente a los beneficios y la necesidad de que la población participe de los programas de vacunación.

A continuación, se detallan las principales medidas tomadas por la compañía en función de la protección y conservación del talento humano durante la pandemia:

- **Gestión y protección del empleo:** El proceso de contratación de nuevos colaboradores respondió a las necesidades de la compañía y su estrategia, priorizando la contratación de personal de la salud con el fin de atender la pandemia, lo cual sigue generando nuevos empleos en la región. Debido a las implicaciones que ha traído la pandemia, se continúa analizando los impactos en la compensación total de los empleados y definiendo estrategias alrededor de las situaciones críticas identificadas.

- **Acompañamiento y cuidado de todos los empleados:** Conscientes de los desafíos que trae consigo la pandemia, entre ellos el trabajo a distancia, el confinamiento y la enfermedad en sí misma, se continúan llevando a cabo diferentes actividades con el fin de acompañar y cuidar a los empleados y su entorno, entre ellas; el monitoreo de la salud mental y física, atención psicológica para el empleado y su familia, asesoría en salud financiera, acompañamiento a los líderes en la gestión de sus equipos. En este segundo trimestre se realizó la valoración de experiencia del empleado con el fin de evaluar la percepción que tienen los colaboradores frente a su relación laboral con Sura, la cual indiscutiblemente hoy se ha visto impactada por los efectos de la pandemia.

Firmes con el compromiso de cuidar la vida y de contribuir para superar los múltiples efectos del Covid-19, la compañía decidió participar en la iniciativa de adquisición de vacunas por parte del sector privado, avalada por el Gobierno Nacional de Colombia. La vacunación se ofreció como un beneficio gratuito para los empleados radicados en Colombia.

- **Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial:** las acciones de formación y motivación para la apropiación de hábitos de prevención y el cuidado de la salud, el fomento del uso de elementos de protección personal, la reducción de traslados entre las sedes, la definición de horarios de trabajo alternos y facilidades de transporte y alimentación, siguen siendo parte de la gestión cotidiana de la Compañía.
- **Comunicación:** El contexto de aislamiento social propició la oportunidad de fortalecer el relacionamiento entre empleados, líderes y la compañía en general, generando cercanía y confianza con espacios y medios destinados a coordinar acciones, a brindar herramientas y conocimientos que permitieron una mejor gestión de las circunstancias y mantener los vínculos personales y de equipo. A través de distintos mecanismos de interacción se fortaleció la comunicación como proceso transversal que respalda el propósito de la compañía y el cuidado de las personas.
- **Adaptación a la nueva normalidad:** Se realizó un acompañamiento por parte de la compañía en el cambio de las relaciones humanas, en la implementación de hábitos saludables en la nueva cotidianidad, en la normalización de la vida laboral en el entorno familiar y en la adecuación de los espacios de trabajo en el hogar, para que el tránsito hacia estas nuevas disposiciones se produjera la mejor manera para las personas y los procesos.
- **Cuidado del desempeño de la estrategia:** Se establecieron plataformas para el desarrollo de conocimientos y capacidades, se incorporaron prácticas que permitieron el avance de la compañía en un contexto de flexibilidad; ello implicó la revisión de las metas, la definición de objetivos estableciendo focos específicos y el impulso de proyectos de acuerdo con las prioridades que fueron estableciéndose y con la velocidad que las circunstancias exigen. Todas estas acciones estuvieron enmarcadas en el convencimiento de que todas las iniciativas contribuyen al desarrollo del talento humano.
- **Regreso a las sedes físicas:** Con la flexibilización de las medidas de confinamiento que se presentaron en los diferentes países, se realizaron pruebas piloto para el retorno al trabajo en las sedes físicas, durante las cuales se brindó acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, actualización del estado de salud o comorbilidades de los colaboradores, actualización de las condiciones de

trabajo en casa para definir si deben o no trabajar de manera presencial o mantenerse en trabajo remoto y definir además las acciones que se deben llevar a cabo con las personas según su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con Grupo Sura y la Fundación Sura para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y apoyar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Es importante destacar que si bien muchas de las iniciativas que aquí se mencionan adquirieron especial relevancia desde la declaratoria de pandemia, estas ya se venían ejecutando y ante el contexto reciente fue necesario profundizar en ellas en gran escala. La compañía proyecta que en el futuro muchas de estas acciones sigan llevándose a cabo dado que los desafíos que trae consigo el distanciamiento social han redundado en mejores prácticas para la continuidad del negocio y el cuidado de las personas. Con estos cambios en la manera de concebir el trabajo y el relacionamiento entre las personas, la compañía vislumbra aprovechar lo mejor que trae consigo la virtualidad, recuperando las ventajas que posibilita la presencialidad.

Por último, desde el área de Talento Humano queremos agradecer el compromiso y esfuerzo de todas las personas que laboran en Suramericana y sus filiales, muy especialmente a las que por su rol han trabajado incansablemente de manera presencial, acompañando a nuestros clientes y usuarios de servicios de salud, movilidad, hogar, entre otros, para cuidarlos, generarles bienestar y competitividad.

Ambiente Tecnológico

En respuesta a la pandemia generada por el COVID-19 la Vicepresidencia de Tecnología de Suramericana y las gerencias de Tecnología de Sura en los países donde tiene presencia, han fortalecido e implementado herramientas tecnológicas y digitales que han permitido y facilitado entre otros, el trabajo remoto, el trabajo colaborativo, la prestación constante de los servicios a personas y empresas y han fomentado la productividad y eficiencia, manteniendo además los niveles de disponibilidad, capacidad y seguridad de la información necesarios.

A continuación, se presentan los planes y proyectos más relevantes que desde los equipos de Tecnología se emprenden con el propósito de afrontar los desafíos que sigue generando la pandemia en el 2021.

Sura Chile

- Implementación de plataforma digital para la gestión de siniestros
- Portal digital y automatización de la post-venta para los clientes de productos telemáticos
- Nueva intranet para los empleados de la compañía
- Firma digital para las autorizaciones de pagos por descuento
- Proceso automatizado que permite atender de forma oportuna las consultas de los clientes
- Inicio de la migración de la infraestructura a la nube
- Implementación de Escritorios Virtuales: Conexión a escritorio Virtual colaboradores en la Nube
- Fortalecimiento de protocolos de Ciberseguridad interna y con nuestros socios
- Habilitación de SOC Regional para monitoreo de Seguridad
- Implementaciones de doble factor de autenticación de Seguridad en sistemas Sura

- Suscripción Digital, con firma electrónica para clientes de seguros Colectivos
- Generación de productos como Micromovilidad, Covid y Habitat 100% digital
- Habilitación suscripción de pago PAC con sistema OneClick
- Implementación de seguimiento en línea de productos telemáticos (SxKM)
- Fortalecimiento de áreas de Seguridad control y gobierno
- Creación de área tecnológica de Servicios Digitales
- Inicio de Proyecto Migración y habilitación de Datacenter Tier III
- Inicio de Proyecto Alta disponibilidad de comunicaciones

Sura México

- Se realizó el lanzamiento hacia nuestros socios comerciales de las soluciones PES (Plan Empresa Sura), Responsabilidad Civil y Ala Azul (también para el cliente final) en la nueva plataforma única digital. Continuamos con la configuración del resto de las soluciones que forman parte de nuestra estrategia de venta digital.
- Se puso a disposición de nuestra red comercial servicios WEB que permiten a nuestros socios comerciales integrarse a los procesos de cotización, venta y cobro de las soluciones PES y RC.
- Se da inicio al diseño y construcción del Portal de agentes: Sitio único que centraliza los principales procesos que el agente necesita para su operación.
- Inició la segunda fase de migración de infraestructura a la nube.
- Implementación de tableros y unificación de información para proyecto Cliente Único.

Sura Brasil

- Comenzó la implementación de la digitalización de accesos para el nuevo portafolio que posibilita el lanzamiento más rápido de soluciones y la ampliación de la oferta de servicios
- Se habilita el acceso WhatsApp para asistencia y servicios al cliente
- Nuevos servicios de monitoreo permanente del ambiente tecnológico (ciberseguridad)
- Automatización de procesos de emisión y manejo de pólizas (Flotas)

Sura Uruguay

- Se termina de dar acceso digital remoto a todos los empleados de la compañía a través de Forti.
- Se imparten capacitaciones para potenciar el uso de las herramientas de Office 365.
- Se inicia el plan de migración de infraestructura a la nube.

Sura Argentina

- Laptops para más del 90% de los colaboradores, para garantizar la movilidad y el trabajo remoto.
- Incorporación de nuevas funcionalidades de post-venta en la plataforma de Autogestión.
- Más autogestión a través de nuestros Chatbots y consultas telefónicas (IVRs).
- Portales de proveedores con más funciones de autogestión, ampliando así la digitalización de sus operaciones.
- Continuación del programa de Journey-2-Cloud que permite reducir la administración presencial de la infraestructura.
- Robustecimiento en las Telecomunicaciones para garantizar la comunicación de los colaboradores con nuestras aplicaciones, desde cualquier lugar.
- Refuerzo en Seguridad ante ciberataques en las computadoras de los empleados
- Incorporación de 2do Factor Autenticación de manera progresiva para los usuarios de la compañía.
- Implementación de Robots (RPA) para automatización de tareas dependiente de las personas.

Sura El Salvador

- Se ha implementado primera fase de autogestión de reclamos autonomía
- Se ha implementado automatización de renovaciones de flotillas y residencias
- Implementación de chatbot de pagos a través de redes sociales
- Implementación de chatbot de inspecciones a través de redes sociales
- Implementación de acceso digital para venta de pólizas de movilidad (Canal directo)

Sura Panamá

- Implementación de varias plataformas y herramientas que habilitan los accesos digitales de la compañía como: Emisor Web para cotización y emisión, Web de ventas digital (<https://asegurate.segurossura.com.pa/>), y la aplicación móvil, adicional a los esfuerzos realizados en el 2020 en el portal para clientes y asesores (Mi Portal) y herramienta para pagos digitales (Mi Pago), así como las comunicaciones digitales.
- Desde la seguridad e Infraestructura de tecnología se implementa el monitoreo de conducta de las estaciones de trabajo y para trabajo remoto, habilitación de controles de seguridad adicionales para ello, nuevos canales para los procesos internos, mejoras en los canales de red con el resto de las filiales y sucursales, implementación del Centro de Operaciones de Seguridad regional, entre otros.
- Implementación de la Plataforma de Telemedicina para la atención remota a pacientes Covid positivos desde su casa.
- Se desarrollaron las nuevas soluciones: Póliza por Kilómetro y Conductor Pro
- Implementación de Servicios de Medicina Conectada para asesores / corredores
- Nuevos productos digitales en la web asegúrate, se logró implementar la venta de Vida Masivo, PAM (Protección y Asistencia Médica) y Medicina Conectada (que es el Plan de Atención Domiciliaria Covid).

República Dominicana

Trabajo Remoto

- Implementación de la Telefonía en la nube a través de Teams, incluyendo el uso de Teams Live para las comunicaciones en vivo con los colaboradores y asesores.
- Mejoras en nuestra plataforma de VPN P2S.

Accesos Digitales

- Nuevas soluciones en el Canal Digital para la comercialización como son: Automóvil, Renta Hospitalaria, Exequias y Viajes Internacionales.
- Implementación de nuestra plataforma de acceso directo de los clientes. En la que pueden consultar sus pólizas, realizar sus pagos, abrir sus reclamos y consultar toda su cartera y movimientos de esta.
- Accesos de los servicios vía CCM – Infobip (Whatsapp, telefonía, Redes Sociales, Chat). Está en proceso la implementación del chatbot.
- Mejoras en nuestra Página Web
- Evaluación e implementación del proceso de autorizaciones médicas de Salud desde nuestra plataforma Web.
- Implementación de la Plataforma de Telemedicina para los asegurados con la solución de Salud, la cual tendrán acceso a través de “Acceso Clientes”.

Ciberseguridad y Seguridad de la Información

- Se implementó una plataforma para la actualización de antimalware en los equipos de usuario final que se encuentran fuera de la red corporativa.
- Mejoras en las políticas de seguridad.

Automatización

- Mejoras en el proceso de Renovaciones masivas incluyendo las notificaciones de avisos de renovación vía CCM.
- Análisis y evaluación automatización de procesos con tecnología RPA para el proceso de Coaseguro Minoritario.

Infraestructura

- Migración de toda la infraestructura de TI a la nube a través del proyecto “Journey to Cloud”.

Sura Colombia

Rehabilitación post-COVID

- Promover las habilidades funcionales de las personas que han presentado una enfermedad por COVID-19, a través de una rehabilitación integral, con el fin de prevenir el deterioro progresivo, interviniendo oportunamente la disfunción cardio pulmonar, física, emocional y psicosocial; buscando su reincorporación completa (familiar, ocupacional, laboral y social) y favoreciendo su máximo nivel de autonomía e independencia en las actividades de la vida diaria.

Postulados

- Desarrollo de una Bandeja de Gestión y formularios especiales, como respuesta a temas normativos para realizar la evaluación de los pacientes con comorbilidades y a quienes se les debe priorizar su vacunación acorde a la resolución 109 Etapa 3 del Ministerio de Protección Social. Las patologías priorizadas corresponden a lo descrito en el Decreto 360.

Web:

- Autoagendamiento de cita de vacunación en sedes multivehiculares (Viva Envigado y Comfama).
- Autoagendamiento de cita de vacunación en sedes vacunadoras (No multivehiculares).
- Implementación de QR para la cita de Vacunación, que agiliza el proceso y garantiza la atención con trazabilidad.
- Opción para postulantes a la vacunación con carga de documentación clínica, para reportar comorbilidades (EPS y póliza).
- Formulario de datos demográficos para agilizar el proceso de vacunación en sedes.
- Mostrar citas disponibles y citas ya agendadas en Autoagendamiento.

APP:

Mundo COVID APP: Espacio donde se centraliza y facilita el acceso a las diferentes opciones habilitadas para nuestros clientes, relacionadas con temas COVID, tales como:

- Seguimiento COVID.

- Toma de muestras.
- Resultado de prueba.
- Etapa de vacunación.
- Actualización de datos.
- Agendamiento vacunación.
- Información general COVID.

Asistentes Virtuales:

- Whatsapp: Opción de reporte de vacunados en el extranjero con envío de carné de vacunación. Además, conexión a través de **Tibot (chatbot)** para este servicio.
- Tibot (chatbot): Entrenamiento constante de nueva información relacionada con COVID y con vacunación.

Automatización:

- Se habilitó para AVS agendamiento automático para médicos, en atención a usuarios con sospecha de COVID-19, que previamente analizamos con bot de síntomas.
- Automatización de agendamiento de citas de vacunación.
- Reportería de fichas epidemiológicas de COVID-19, respondiendo a requerimiento legal.
- Reporte automático de dosis aplicadas de vacunación COVID-19 al Ministerio de salud.

Actividades de alcance regional en respuesta a la Pandemia

- Ciberseguridad: Como muchas organizaciones, en Suramericana, el incremento de la actividad laboral remota aceleró la implementación y optimización de diferentes iniciativas en pro del incremento de los niveles de protección en seguridad. De manera integral la compañía se centró en abordar los retos no sólo desde la perspectiva tecnológica, sino también desde los procesos y las personas.

En el ámbito tecnológico, para mantener el acceso a la información de manera segura, desde el 2020, se incrementó el uso de escritorios remotos y conexiones de red privadas (VPN). Así mismo, se mejoraron los procesos de actualización de herramientas antivirus, sistemas operativos y la capacidad de detección y contención de amenazas a través del correo electrónico; siendo este último un elemento clave en la comunicación a distancia; se inició con el proceso de evaluación de la arquitectura de seguridad actual y los retos que representa la nueva normalidad; para afrontar esta situación, se reforzó y amplió la cobertura de nuestro Centro de Operaciones de Seguridad (SOC), se conformaron equipos con diferentes aliados expertos en ciberseguridad centrando esfuerzos en monitorear constantemente las amenazas y ofrecer soluciones de protección no solo para los colaboradores de la compañía, sino también para nuestros clientes. Adicionalmente, fue necesario asegurar equipos Bring your own device (BYOD), optimizar y fortalecer el uso de métodos adicionales de autenticación para el acceso a la información.

Desde el ámbito de las personas y los procesos, se optimizaron actividades operativas, en algunos casos fue necesario incrementar la fuerza de trabajo en seguridad y extender capacidades en aliados o terceros expertos. Igualmente, junto con los equipos de Talento Humano, se realizaron diferentes campañas de concientización enfocadas a prevenir y reaccionar ante las amenazas de phishing (suplantación de identidad),

malware, ransomware y otras; también sobre el manejo de la información a través de correo electrónico, chats y similares.

Asimismo, continuaron las actividades de implementación y optimización de soluciones tecnológicas enfocadas a proteger la información en el ciberespacio y el nuevo perímetro, “la identidad del usuario”, adicionalmente, se continuó fortaleciendo la concientización en seguridad como un elemento fundamental y prioritario para la gestión adecuada de los riesgos y amenazas de ciberseguridad.

Para fortalecer lo anteriormente descrito, en el segundo trimestre del 2021, la compañía ha venido diseñando un plan estratégico de implementación de consolas EDR (Endpoint Detection) y EPP (Endpoint Protection) teniendo un cubrimiento más holístico, enfocando las detecciones no en firmas sino en inteligencia de comportamientos, mejorando la inteligencia de detección y evitando que las infecciones trasciendan a escenarios internos de la organización; Con esto sumado a una actualización y modelamiento del MDM, Suramericana quiere tener más impacto en la gestión de la información, garantizando una adecuada custodia y continuidad de los servicios usados sobre los dispositivos móviles.

- Fortalecimiento de la adopción de las plataformas de comunicación y colaboración: En la operación normal, antes de la pandemia, ya se venía utilizando Teams de Office 365; sin embargo, no se había utilizado Teams Live como plataforma de comunicación hacia asesores y colaboradores en vivo, la cual tuvo un excelente desempeño y facilitó el trabajo remoto y colaborativo, se habilitó la consola de comunicaciones por medio Whatsapp Business para el equipo Corporativo y los líderes de algunas filiales, con el objetivo de generar comunicaciones corporativas por este medio. El habilitar la telefonía por Teams garantizó la comunicación de las áreas con nuestros clientes, sin necesidad de conexión a la red interna.

Además, se realizó la compra de laptops para aquellos colaboradores a los que les era posible trabajar desde casa y su equipo actual no lo permitía, práctica que continúa en 2021 para permitir una mejor movilidad y contribuir a la iniciativa de Organizaciones Flexibles. De igual forma, se aumentaron las aplicaciones en la nube gracias al trabajo que se ha venido desarrollando por medio del Proyecto Journey to Cloud.

Durante el año 2020, se ofrecieron a Corredores y Agentes licencias sin costo de las herramientas de comunicación de Suramericana, se robustecieron los ecosistemas de comunicaciones y seguridad para facilitar y mejorar el trabajo remoto, se incorporó Workplace Analytics para todo Suramericana.

- Acceso Directo Digital: En 2020 se realizó la formulación del proyecto Acceso Directo Digital que llevará directamente a los clientes, a través de internet, la posibilidad de acceder a productos y servicios de Suramericana, permitiendo a la compañía llegar a más personas y empresas para entregarles bienestar y competitividad. Este proyecto tiene varias fases, que parten desde una estrategia de e-Commerce con experiencias regionales, hasta la llamada Sucursal Digital, un lugar (Virtual) donde los clientes de Suramericana puedan acceder a las asistencias y prestaciones que tiene derecho por ser cliente Sura.

En 2020 se finalizó la evaluación y contratación de la plataforma tecnológica y el proveedor de implementación para el proyecto, se definió la arquitectura de alto nivel para su implementación en la región, permitiendo las sinergias a nivel de diseño y desarrollo de experiencias, pero a su vez la autonomía y diferenciación local según el mercado. Es así como durante el Q1 y Q2 del 2021, se dio inicio a la implementación de la plataforma y al diseño de servicios y soluciones en algunos países de la región.

- Red de Empresarios Sura: En 2020 se desarrolló una plataforma para empresarios de toda la región la cual les permitió encontrar compañías afines, clientes o proveedores, y así hacer negocios directamente con ellos. Esta plataforma se desarrolló como un medio para apoyar a las pequeñas y medianas empresas a buscar nuevos canales y negocios a través de medios digitales y continúa vigente en 2021.
- Nuevo Radar de Tendencias de Tecnología: A partir de la observación estructurada del entorno se actualizó el radar de tendencias de tecnología con la motivación de conocer la aceleración en la apropiación de tecnologías que antes no se tenían. En el nuevo radar se identificaron 8 tendencias: El poder detrás de los datos, humano potenciado, tecnología creando tecnología, interacciones fluidas, decisiones asistidas, desprotección digital y recreando lo real. Este instrumento apoya la estrategia de Tecnología a nivel regional para generar propuesta de valor para clientes y empresas, así como para Suramericana y sus filiales.
- Gestión de Proveedores de tecnología: Uno de los procesos más impactados en 2020 fue la gestión de proveedores debido a la necesidad de asegurar que los servicios críticos que son soportados por terceros cumplieran con la nueva demanda y la disponibilidad suficiente requerida por la compañía. Algunas de las acciones que se realizaron en 2020 y que tienen impacto en 2021 son:
 - Acuerdos en los contratos de servicios que tienen menor uso durante la pandemia por condiciones de teletrabajo (Oficina Corporativa).
 - Renegociación de contratos y tarifas con los proveedores más críticos de TI.
- Acuerdos con los diferentes equipos de Tecnología Sura Colombia y sus aliados (ARUS) para la prestación de los servicios a la Oficina Corporativa, mejorando los procesos y los niveles de servicio.
- Gestión más cercana de proveedores críticos de tecnología para la oficina corporativa, con reuniones quincenales y mensuales, con revisión de indicadores y reportes para la mejora continua de los servicios.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

En vista que la pandemia continúa afectando los países donde Suramericana tiene presencia, se hace necesario continuar trabajando bajo un modelo híbrido voluntario, es decir, remoto y eventualmente con asistencia en la oficina, mientras los niveles de contagio y las medidas del gobierno lo permitan. Esto hace que el funcionamiento de las oficinas administrativas continúe, aunque con menor demanda respecto a la época anterior a la pandemia.

Mantener los contratos activos con los proveedores de *facility management* y todos los demás proveedores necesarios para los servicios administrativos de la compañía, sigue siendo una prioridad buscando conservar la infraestructura física y sus distintos sistemas en buenas condiciones, además de generar un impacto favorable para los proveedores y aliados. Las oficinas destinadas como accesos físicos tanto para labores comerciales como para entrega de capacidades y prestaciones a las personas y empresas normalmente se encuentran abiertas buscando entregar la promesa de valor, mientras en filiales como por ejemplo Panamá se trabaja arduamente en la apertura de nuevos espacios físicos, en este caso para la entrega de la capacidad de salud. En Colombia, los centros de salud siguen siendo los espacios de mayor demanda en respuesta a las necesidades de salud de los usuarios, principalmente relacionados con los contagios del virus COVID-19 y con

el plan de vacunación que emprende el gobierno nacional para la población colombiana buscando contrarrestar la pandemia.

De acuerdo con esta dinámica, desde la oficina Corporativa y desde las distintas filiales se continúa estructurando el modelo de trabajo flexible que entre otros temas define unos lineamientos en cuanto al lugar de trabajo y las condiciones que se requieren en cada tipo de lugar, muy de la mano de los análisis de Talento Humano y el área de Tecnología, principalmente.

Ambiente Regulatorio

Durante el 2020 vivimos una avalancha normativa generalizada en toda la región. En el 2021 la legislación normativa ha retornado a sus niveles de producción habituales, aún a la expectativa de los efectos políticos, sociales, económicos, y ambientales de las medidas tomadas durante el año anterior, y en gran medida a la espera del impacto de los picos que va presentando la pandemia y los efectos de los planes de vacunación que no han avanzado a la velocidad que se quisiera.

Por su parte, los paquetes de ayudas y estímulo a la reactivación han deteriorado la deuda, y el gasto de gran parte de los países latinoamericanos, por lo que las reformas fiscales son inminentes en gran parte de las localidades donde Suramericana tiene presencia, especialmente Colombia, República Dominicana, Brasil, Panamá y México, sin que a la fecha se tenga claridad sobre las medidas a tomar por cada uno de los gobiernos y parlamentos en este sentido.

Dado nuestro rol como actor participante en el sistema de salud en Colombia, en Suramericana venimos trabajando con la academia, gremios, y centros de pensamiento, con el fin de construir recomendaciones para afrontar algunas de las problemáticas sentidas del sector, como la rectoría, la alta judicialización, las condiciones del talento humano, el acceso, la calidad y la oportunidad en la prestación de servicios de salud.

Negocio

Al cierre del primer semestre del año los resultados operativos de las filiales de Suramericana presentan impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios la cual en la mayoría de países donde Suramericana tiene presencia presenta nuevas olas de contagios.

Desde el inicio de la pandemia la compañía ha desarrollado iniciativas para contrarrestar los efectos negativos por medio del acompañamiento a clientes en las renovaciones, fomento de los canales virtuales y herramientas para los canales de distribución, así como la aceleración de la implementación de iniciativas al modelo operativo que propenden por mayor agilidad, más pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia operativa en las nuevas condiciones de trabajo de cada filial.

Adicionalmente, en el año 2021, Suramericana a través de las compañías prestadoras en Colombia, ha participado en los programas de vacunación a nivel nacional con la aplicación de 183.601 vacunas contribuyendo así en lograr un 12.9% de población vacunada en Colombia al cierre de junio.

Los ingresos por primas emitidas en el primer semestre presentan un crecimiento del 11%, apalancado por el segmento salud debido al incremento de usuarios de la EPS que alcanzan 4.39 millones, adicional al crecimiento de servicios de Salud por parte de Ayudas Diagnosticas y de la IPS Sura, compañías que participan activamente en las prestaciones de pruebas y vacunación por COVID.

Las primas de la ARL, que se consolidan en el segmento vida, crecen el 14% evidenciando una dinámica positiva en el crecimiento de afiliados, con un crecimiento de 273 mil usuarios en lo que va del 2021, este crecimiento confirma el quiebre en la tendencia desde octubre del 2020 luego de presentar decrecimientos en la masa asegurada como resultado del incremento del desempleo en Colombia y los altos niveles de ausentismo en las empresas.

Por su parte las primas por ingresos de seguros han presentado una mayor dinámica en el crecimiento, apalancado por una mejora en la tendencia en la suscripción de negocios nuevos que se refleja principalmente en un 3% de crecimiento de la solución de autos.

Durante este período las soluciones de Vida también presentan un mejor ratio de crecimiento, alcanzando un 8% debido a la recuperación de la dinámica en el canal intermediarios y afinidad. Otro punto importante es la salida a producción del producto de protección por COVID en Chile en el mes de junio, este producto de carácter obligatorio para los trabajadores que realicen funciones presenciales y tiene coberturas de gastos médicos y por fallecimiento.

Así mismo, la solución de salud creció un 16% en el semestre, consolidando la dinámica positiva que presentó durante el año anterior debido a la oferta de nuevos planes en las compañías de Colombia, México, Chile y El Salvador.

En cuanto a los siniestros, se continúa presentando un efecto negativo por las reclamaciones asociadas a COVID-19 que se materializan en principalmente en incrementos de mortalidad para las soluciones de vida, incremento en las prestaciones asistenciales, prestaciones económicas y costos por diagnóstico. Estos efectos para el cierre de este período alcanzan COP \$1.106 mil millones con mayores efectos en las filiales de Colombia, México, El Salvador y Panamá donde se tiene mayor exposición a las soluciones de Salud, Riesgos Laborales y Vida. Las diferentes compañías continúan implementando las estrategias para la atención y el acompañamiento a clientes, con iniciativas que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas; se han traducido en una menor severidad y mortalidad de los casos.

Un punto importante para resaltar es la disminución de los índices de contagios de la ARL en Colombia cuyos asegurados del sector Salud se encuentran vacunados en un alto porcentaje, evidenciando así la efectividad del proceso de vacunación. En línea con lo anterior, para los siguientes períodos se espera un aplanamiento de la curva de contagios, disminución de severidad y mortalidad de la enfermedad, asociado a la evolución de los procesos de vacunación en todos los países donde Sura tiene presencia.

Finalmente, Suramericana y sus filiales ante el contexto del COVID, continúan realizando esfuerzos para la contracción de los gastos administrativos, especialmente en gastos de inmuebles, viajes, logísticos y honorarios; así como la evaluación de la pertinencia de proyectos y la focalización de alternativas dentro del modelo operativo que propenden por una mayor eficiencia de los procesos.

Reservas

Para este segundo trimestre de 2021 las reservas de la compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 30 de junio de 2021 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, el correcto desarrollo de las reservas técnicas dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países, por lo que al interior de la compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

En el segundo trimestre del 2021 se mantuvo el sesgo alcista en tasas de interés a nivel regional, mientras que los bancos centrales de países como México y Brasil comenzaron a elevar sus tasas de intervención para controlar la inflación. La materialización de la recuperación económica de algunos países, combinado con incrementos en los precios internacionales de las materias primas y los choques de oferta han propiciado estas presiones inflacionarias en la región, lo que fomenta el ambiente de tasas de interés al alza. Adicionalmente, la calidad crediticia de algunos países en Latinoamérica se ha deteriorado en el primer semestre del 2021, reflejándose en reducciones de la calificación crediticia de soberanos como Colombia y Panamá.

El movimiento de los precios en renta fija fue negativo mientras que las monedas latinoamericanas se devaluaron en promedio 3.6%, generando ingresos por fluctuación en cambio que beneficiaron el ingreso financiero. La estrategia de clasificación de inversiones y la participación en activos de mercados privados con baja correlación ha permitido mitigar los efectos negativos de la variación en precios de la renta fija, brindando una relativa estabilidad en el ingreso financiero. Adicionalmente, se ha intensificado la estrategia de indexación a inflación y tasas flotantes para proteger los resultados futuros de los portafolios, y se han ajustado las duraciones de algunos portafolios para ser más defensivos.

Resaltamos nuevamente la gestión de portafolios basados en nuestros modelos de ALM (Calce de Activos y Pasivos), que mitigan los descalces entre el activo y el pasivo y nos permite disminuir de manera importante las volatilidades de los resultados de la compañía y garantizar el cumplimiento de las obligaciones con nuestros asegurados.

Por último, resaltamos que los niveles de calce de reservas en las filiales no han presentado deterioro, manteniéndose aun con excesos importantes en cada una de ellas, así mismo, los márgenes de solvencia a nivel regulatorio e interno se preservan sin afectación a pesar de la coyuntura.

Riesgo de Crédito

Durante el segundo trimestre de 2021 la situación general de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones no presentó cambios significativos con respecto a lo que se evidenció durante el primer trimestre del año 2021. Lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia. Sin embargo, se resalta la pérdida de grado de inversión de Colombia por parte de Standard and Poor's, que no trajo grandes impactos para la compañía dado que el mercado ya estaba descontando el efecto en los precios de mercado.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son; Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, en los cuales monitoreamos permanentemente para determinar de forma oportuna cualquier impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros asociados a bajas en la calificación crediticia de los emisores, esto a través de los modelos de deterioro estructurados. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de Deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI, la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Desde el punto de vista de la gestión de riesgo de crédito, y en aras de lograr obtener un seguimiento aún más estructurado y continuo, durante lo que queda del año 2021 se continuarán adelantando ajustes en los procesos de gestión y en los modelos de evaluación de riesgo de crédito, con el fin de lograr en ellos mayor velocidad y anticipación.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual se valida constantemente al interior de Suramericana. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A. De forma similar a lo mencionado en el apartado de portafolio de inversiones, para el 2021 se continuarán realizando ajustes a los procesos de gestión y a los modelos de evaluación del riesgo de crédito asociado al reaseguro, con el fin de lograr mayor velocidad y anticipación en todos los aspectos.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, en general no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía. En el caso particular de Sura República Dominicana, se observaron recuperaciones a los niveles normales teniendo en cuenta que se mejoraron los niveles de recaudo. En el caso particular de Sura Panamá que venía con seguimiento, se sigue presentando un deterioro en niveles similares a los del primer trimestre de 2021 en las carteras de autos y vida individual, principalmente en cuentas que se ubican entre 90 a 120 días. En este sentido, se siguen adelantando diversas acciones desde la filial como arreglos con los clientes y cancelaciones en las pólizas con el fin de mitigar el impacto generado por el deterioro de la cartera.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante el segundo trimestre de 2021, somos conscientes de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual que aún continua, por lo que permanentemente la compañía vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc.

Impactos Cambiarios

Las monedas de la región se continuaron depreciando con respecto al dólar americano y acumulan un movimiento promedio de 3.6% en lo corrido del año, lo que originó efectos positivos por fluctuación en cambio en los portafolios de inversión de las filiales que tienen posición en moneda extranjera. El peso colombiano registró una depreciación de 9.2% en el primer semestre de 2021, generando efectos positivos de conversión en la consolidación de las operaciones. La gestión cambiaria de Suramericana se enmarca en una estrategia de calce y monitoreo de activos y pasivos en moneda extranjera, estrategia que limita la exposición a los movimientos de tasa de cambio en cada filial.

Cabe resaltar que los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de junio de 2021.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de junio de 2021, la compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que de manera general no se identificaron elementos que generen la no recuperabilidad de estos. Se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la compañía considera que al finalizar el primer semestre del 2021 ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Durante la pandemia, nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

Dado que Colombia perdió grado de inversión durante el segundo trimestre de 2021, tras la rebaja en calificación de riesgo, era posible que la tasa de riesgo país se impactara y esto a su vez afectara la tasa de descuento, la cual es un insumo fundamental para el cálculo de valor de las filiales de Suramericana, siendo este quien determina la existencia o no de un deterioro en dichas inversiones. Sin embargo, no se han percibido movimientos importantes por prima de riesgo, lo que descarta una desviación relevante en esta tasa. A esto, se suma la gestión permanente de Suramericana en las estrategias de continuidad de negocio, lo que brinda sostenibilidad a cada una de las operaciones.

Lo anterior permite que al cierre del segundo trimestre del año se mantengan vigentes los inductores de valor usados para las pruebas de deterioro realizadas al cierre del año anterior, en donde no se registró deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana y por ende no vemos un riesgo de deterioro en el mediano y largo plazo.

EL detalle asociado a las pruebas de deterioro de subsidiarias se encuentra en la NOTA 18. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS de los estados financieros consolidados presentados con corte a 31 de diciembre de 2020.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describe las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores de los instrumentos financieros:

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que tengan un vencimiento a corto plazo (menos de tres meses), depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento específico, los valores en libros se aproximan a su valor razonable. En el caso de los demás instrumentos de renta variable o fija, se realiza el correspondiente ajuste para reflejar el cambio en el diferencial de crédito requerido o su valor de mercado, ya que el instrumento fue reconocido inicialmente a su costo.

En cuanto a los instrumentos por cobrar a corto plazo, que se miden al costo amortizado, su valor en libros equivale, en una aproximación ajustada a su valor razonable.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor razonable de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares. El valor razonable estimado de los depósitos a plazo se basa en flujos de efectivo descontados utilizando tasas de interés actuales en el mercado de dinero, de deudas con un riesgo de crédito y madurez similar.

Jerarquía del valor razonable

Con el fin de incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, la NIIF 13 establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles de medición los datos de entrada de técnicas de valoración. La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel 3). Así, algunas de las políticas y revelaciones contables de Suramericana requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. A continuación, se presentan las definiciones realizadas para la determinación del valor razonable de los activos financieros del portafolio de inversiones de Suramericana:

Nivel 1 - Precios cotizados en mercados activos

Son activos, cuyos precios son cotizados (no-ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede tener acceso a la fecha de medición. Un precio cotizado en un mercado activo proporciona la evidencia más fiable del valor razonable y se utilizará sin ajuste para medir el valor razonable siempre que esté disponible. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los proveedores de precios o de fuentes oficiales de los países donde Suramericana tiene presencia, como Bancos Centrales, Bolsas de Valores y Comités de Valoración. Entre los activos pertenecientes a la Jerarquía 1 se encuentran todos los títulos del portafolio tanto de renta fija local como internacional que reportan un precio, junto con las acciones locales, los fondos mutuos, los Exchange-Traded Fund (ETF's) y las carteras colectivas.

Nivel 2 – Modelado con los datos de entrada observables del mercado

Son activos, cuyas valoraciones se realizan con datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. La valoración de títulos a valor razonable se realiza por medio de los precios entregados por los custodios de valores del portafolio y los proveedores de precios. Para la clasificación en la jerarquía del valor razonable, se utiliza la liquidez del mercado como marco de referencia. Así, los títulos transados en plazas menos líquidas que los de Jerarquía 1 se clasifican como de Jerarquía 2, entre ellos se encuentran algunos títulos de renta fija local e internacional que valoran por margen, las notas estructuradas, los fondos de capital privado, y algunas titularizaciones.

Nivel 3 – Modelado con los datos de entrada no observables

Son activos, cuyas valoraciones están basadas en datos no-observables importantes para el activo o pasivo. Para el nivel 3, será Suramericana S.A. quien se encargará de definir las variables y aplicar la metodología.

- **Tasa Interna de Retorno (TIR):** es una metodología de valoración exponencial que permite descontar los flujos de caja futuros mediante la tasa que se negoció en el momento de la compra.
- **Costo Atribuido:** es un valor que refleja el neto entre los costos y las provisiones de las acciones de baja bursatilidad que se tienen en las filiales. Se usa debido a que, para las acciones que no tengan ninguna liquidez, este refleja el valor del balance inicial con la mejor información conocida hasta ese momento.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Las cuentas por pagar a largo plazo normalmente tienen vencimientos de entre uno y dos años. Esto hace que los respectivos valores en libros sean aproximaciones razonables de sus valores razonables.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación ajustada de su valor razonable.

A continuación, se detallan los saldos de los activos y pasivos financieros que Suramericana posee al cierre de los ejercicios terminados al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020.

6.1. Activos financieros

El saldo de los activos financieros de Suramericana es el siguiente:

Junio 2021

	Activos Financieros Al valor razonable		Activos financieros al costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total
	Nota	Resultado			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	266,909	266,909
Inversiones	6.1.2	22,641	-	-	22,641
Cuentas por cobrar*		-	-	10,271	10,271
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.3	-	-	43,794	43,794
Total activos financieros corrientes		22,641	-	54,065	343,615

* Incluye saldo por cobrar por \$8,147 el cual corresponde al aporte realizado mediante la modalidad de pago 1 de obras por impuestos, que se encuentra en ejecución, de la declaración de renta del año 2020.

Diciembre 2020

Corriente	Activos financieros a valor razonable		Activos financieros a costo amortizado	Otros activos financieros (efectivo)	Total
	Nota	Resultado			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6.1.1	-	-	30,907	30,907
Inversiones	6.1.2	127,422	-	-	127,422
Cuentas por cobrar		-	-	321	321
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.3	-	-	182,210	182,210
Total activos financieros corrientes		127,422	-	182,531	340,860

Los activos financieros de Suramericana son corrientes y medidos inicialmente a valor razonable y las cuentas por cobrar son medidas posteriormente a costo amortizado.

6.1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes corresponde a:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Efectivo y caja	43	39
Bancos nacionales	258,034	14,193
Bancos del exterior	6,721	9,418
Equivalentes de efectivo (*)	2,111	2,109
Remesas en tránsito	-	5,148
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo	266,909	30,907

*Corresponden a derechos fiduciarios y compras de transferencias simultáneas.

Los recursos que se encuentran depositados en cuentas corrientes y de ahorro devengan intereses diarios a las tasas de interés previamente fijadas por los bancos. Aquellos montos invertidos en fondos de inversión colectivos generan rendimientos de acuerdo con el comportamiento de las tasas de mercado.

6.1.2 Inversiones

Suramericana tiene las siguientes inversiones medidas a valor razonable con cambios en resultados y a costo amortizado:

	Junio 2021			Diciembre 2020		
	Inversiones al valor razonable con cambios en resultados	Inversiones al costo amortizado	Total	Inversiones al valor razonable con cambios en resultado	Inversiones al costo amortizado	Total
Títulos de deuda						
Certificado de depósito a término C.D.T. y Bonos ordinarios	-	-	-	78,729	-	78,729
Títulos de tesorería TES	-	-	-	28,455	-	28,455
Total títulos de deuda	-	-	-	107,184	-	107,184
Instrumentos de Patrimonio						
Otras inversiones a valor razonable	22,641	-	22,641	20,238	-	20,238
Total instrumentos de patrimonio	22,641	-	22,641	20,238	-	20,238
Total instrumentos financieros con cambios en resultados	22,641	-	22,641	127,422	-	127,422

Movimiento de las inversiones

	Activos financieros al valor razonable con cambios en resultado	Activos financieros al costo amortizado	Total
Al 01 de enero de 2020	30,993	19,568	50,561
Valor recibido Escisión Seguros de Vida Suramericana S.A.	504,640	-	504,640
Adiciones	15,263	15,202	30,465
Bajas	(410,548)	(34,500)	(445,048)
Valoración y cobro de intereses de activos financieros	(12,924)	(270)	(13,194)
Pérdida en venta	(2)	-	(2)
Al 31 de diciembre de 2020	127,422	-	127,422
Bajas	(104,184)	-	(104,184)
Valoración y cobro de intereses de activos financieros	(597)	-	(597)
Al 30 de junio de 2021	22,641	-	22,641

6.1.3 Cuentas por cobrar partes relacionadas

Las cuentas por cobrar partes relacionadas corresponden a cuentas corrientes entre compañías subsidiarias las cuales se detallan a continuación:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Dividendos por cobrar		
Seguros de Vida Suramericana S.A. Colombia	-	141,640
Seguros Generales Suramericana S.A. Colombia	-	31,994
Seguros Sura S.A. de C.V México	37,443	-
Seguros Sura S. A Uruguay	-	1,722
Total dividendos por cobrar	37,443	175,356
Seguros Suramericana S.A. Panamá	6,192	5,679
Seguros de Vida Suramericana S.A. Colombia	-	691
Seguros Generales Suramericana S.A. Colombia	-	183
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	22	-
Seguros Sura S.A. de C.V. México	12	95
Seguros Sura S.A. Argentina	99	81
Seguros Sura S.A. Brasil	8	65
Seguros Sura S.A. República Dominicana	4	31
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	-	16
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	-	9
Seguros Sura S.A. Uruguay	8	4
Seguros Sura S.A. El Salvador	3	-
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas. El Salvador	3	-
Cuentas por cobrar subsidiarias	6,351	6,854
Total cuentas por cobrar partes relacionadas (Nota 6.1)	43,794	182,210

6.2. Pasivos financieros

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Junio 2021

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Cuentas por pagar	6.2.1	6,803	6,803
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.2	235,446	235,446
Total		242,249	242,249
No Corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Títulos emitidos	6.2.3	848,555	848,555
Total		848,555	848,555
Total pasivos financieros		1,090,804	1,090,804

Diciembre 2020

Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Cuentas por pagar	6.2.1	4,041	4,041
Cuentas por pagar partes relacionadas	6.2.2	650	650
Total		4,691	4,691

No Corriente		Pasivos financieros al costo amortizado	Total
Títulos emitidos	6.2.3	846,517	846,517
Total		846,517	846,517

Total pasivos financieros		851,208	851,208
----------------------------------	--	----------------	----------------

Movimiento de pasivos financieros

	Pasivos financieros a costo amortizado	Total
Al 01 de enero de 2020	1,011,395	1,011,395
Adiciones	53,587	53,587
Pagos	(213,774)	(213,774)
Al 31 de diciembre de 2020	851,208	851,208
Adiciones	263,262	263,262
Pagos	(23,666)	(23,666)
Al 30 de junio de 2021	1,090,804	1,090,804

6.2.1. Cuentas por pagar

El detalle de las cuentas por pagar corrientes comerciales y otras cuentas por pagar se indica a continuación:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Proveedores	2,340	2,188
Impuesto industria y comercio	2,045	28
Retenciones y aportes de nómina	938	36
Retenciones en la fuente	657	1,217
Otros acreedores	352	241
Costos y gastos por pagar	291	301
Impuestos a las ventas retenido	180	30
Total cuentas por pagar	6,803	4,041

6.2.2. Cuentas por pagar partes relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden al pago de servicios y cuentas por pagar a subsidiarias y casa matriz:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Dividendos por pagar		
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	190,655	-
Münchener Rückversicherungs	44,339	-
Fundación Suramericana	2	-
Corporación Unidad del Conocimiento	2	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	2	-
Total dividendos por pagar	235,000	-
Seguros Generales Suramericana S.A. Colombia	111	27
Seguros de Vida Suramericana S.A. Colombia	113	139
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	200	190
Arus S.A.	2	293
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	3	1
EPS Suramericana S.A.	17	-
Cuentas por pagar subsidiarias	446	650
Total cuentas por pagar partes relacionadas	235,446	650

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	235,000	220,041
Dividendos pagados	-	(220,041)
Dividendos por pagar (nota 6.2.2)	235,000	-

Se decretó un dividendo de \$2,354,968.98 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas para ser pagados en dinero efectivo durante el año 2021.

6.2.3. Títulos emitidos

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Bonos en circulación	848,555	846,517
Total títulos emitidos	848,555	846,517

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A. emitió un billón de pesos (COP \$1,000,000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) e indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los

recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

- El tramo a 4 años por un valor total de COP 147,998 millones con una tasa de interés del IPC+3.39%
- El tramo a 7 años por un valor total de COP 257,145 millones con una tasa de interés del IPC+3.90%
- El tramo a 10 años por un valor total de COP 305,622 millones con una tasa de interés del IPC+4.09%
- El tramo a 15 años por un valor total de COP 289,235 millones con una tasa de interés de IPC+4.29%

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998.

Los bonos en circulación de Suramericana no cuentan con covenants.

A continuación, se detallan los vencimientos de los bonos y el valor razonable de estos:

Junio 2021

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2021	Valor razonable 2021	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	256,701	271,134	Precio	4.40%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	304,331	327,651	Precio	5.81%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	287,523	302,115	Precio	7.10%
Total			848,555	900,900		

Diciembre 2020

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	Costo amortizado 2020	Valor razonable 2020	Método usado	Tasa de descuento para valor razonable
Suramericana S.A.	IPC+3.90%	2023	255,986	275,646	Precio	2.41%
Suramericana S.A.	IPC+4.09%	2026	303,611	341,108	Precio	3.27%
Suramericana S.A.	IPC+4.29%	2031	286,920	328,389	Precio	4.20%
Total			846,517	945,143		

NOTA 7. IMPUESTOS

7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera

Los siguientes son los impuestos reconocidos en el estado de situación financiera:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Activo por impuesto corriente (1)	84,305	15,804
Pasivo por impuesto corriente (2)	(8,147)	(67,476)
Saldo neto activo/pasivo impuesto corriente	76,158	(51,672)
Pasivo por impuesto diferido (3)	(97,346)	(65,929)

A continuación se detallan los saldos del impuesto corriente y diferido en activo y pasivo antes de compensación:

(1) Saldos a favor por impuesto corriente

	Junio 2021	Diciembre 2020
Retención en la fuente	84,305	15,804
Total impuesto corriente activo	84,305	15,804

(2) Cuentas por pagar por impuesto corriente

	Junio 2021	Diciembre 2020
Impuesto de renta	(8,147)	(67,476)
Total impuesto corriente pasivo	(8,147)	(67,476)
Total impuesto corriente neto en el activo (pasivo)	76,158	(51,672)

(3) Saldo por impuesto diferido

	Junio 2021	Diciembre 2020
Por cambios en la medición de las prestaciones para empleados	3,911	5,236
Por cambios en la medición de los activos financieros	1,399	2,143
Por derechos de uso	338	277
Por cambios en la medición de activos intangibles	5,941	30,196
Por pérdidas y créditos fiscales no utilizados	12,206	51,810
Total activo por impuesto diferido	23,795	89,662

Cuentas por pagar por impuesto diferido

Por cambios en la medición de los activos financieros	403	222
Por cambios en la medición de los activos fijos	171	172
Por inversiones en subsidiarias	119,073	153,137
Por obligaciones financieras	1,494	2,060
Total pasivo por impuesto diferido	121,141	155,591

Total impuesto diferido neto	(97,346)	(65,929)
-------------------------------------	-----------------	-----------------

7.2 Impuestos reconocidos en el resultado del período

	Junio 2021	Junio 2020
Gasto por impuesto corriente	-	66,576
Ajustes de periodos anteriores	30	2,358
Ingreso (gasto) por impuesto diferido	31,417	(27,927)
Constitución /reversión de diferencias temporarias	31,417	(27,927)
Efecto cambio de tasas por reforma tributaria	-	-
Gasto por impuesto a las ganancias	31,447	41,007

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva

La conciliación de la tasa efectiva de tributación de Suramericana aplicable por los periodos terminados al 30 de junio de 2021 y 30 de junio de 2020, respectivamente, es la siguiente:

	Junio 2021		Junio 2020	
	Tasa	Saldo	Tasa	Saldo
Ganancia contable antes de impuesto		31,550		318,059
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	31%	9,781	32%	101,779
Más efecto Fiscal de:				
Gastos no deducibles		4,718		10,024
Dividendos *		44,917		13,703
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados		(27,999)		(86,857)
Mas Ajustes de años anteriores		30		2,358
Impuesto a las ganancias	100%	31,447	13%	41,007

*En el rubro de dividendos se lleva el neto de los dividendos recibidos y que se esperan recibir como gravados menos lo calculado en el impuesto diferido del año anterior, incluyendo su correspondiente descuento tributario.

El incremento de la tasa efectiva se debe a la constitución de impuesto diferido de inversiones en subsidiarias sobre las cuales se tienen expectativa de recibir dividendos, esto, sumado a la baja utilidad del periodo generan tal efecto.

7.4 Saldos de impuestos diferidos

El saldo activo/pasivo neto por el impuesto a las ganancias diferido reconocido en otros resultados integrales de los ejercicios finalizados el 30 de junio de 2021 y 31 diciembre de 2020, es el siguiente:

	Saldo 31 de diciembre de 2020	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 30 de junio de 2021		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	2,142	(743)	-	1,399	1,399	-
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(172)	1	-	(171)	-	(171)
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	5,236	(1,325)	-	3,911	3,911	-
Activos intangibles (corresponde a la medición de activos intangibles)	30,196	(24,255)	-	5,941	5,941	-

	Saldo 31 de diciembre de 2020	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 30 de junio de 2021		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Derechos de uso (corresponde al cálculo del activo por derechos de uso y su correspondiente pasivo financiero)	277	61	-	338	338	-
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(2,060)	567	-	(1,493)	-	(1,493)
Dividendos de subsidiarias (son los dividendos gravados que aún no se han recibido)	(153,136)	34,062	-	(119,074)	-	(119,074)
Activos financieros (corresponde a la medición de activos financieros)	(222)	(181)	-	(403)	-	(403)
Perdidas y créditos fiscales no utilizados	51,810	(39,604)	-	12,206	12,206	-
Total	(65,929)	(31,417)	-	(97,346)	23,795	(121,141)

	Saldo 31 de diciembre de 2019	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 31 de diciembre de 2020		
				Neto	Activos por impuesto diferido	Pasivo por impuesto diferido
Instrumentos financieros (se origina por la medición de las inversiones)	2,070	73	-	2,143	2,143	-
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(150)	(22)	-	(172)	-	(172)
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	5,722	(895)	409	5,236	5,236	-
Activos intangibles (corresponde a la medición de activos intangibles)	2,555	27,641	-	30,196	30,196	-
Derechos de uso (corresponde al cálculo del activo por derechos de uso y su correspondiente pasivo financiero)	157	120	-	277	277	-
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(1,635)	(425)	-	(2,060)	-	(2,060)
Dividendos de subsidiarias (son los dividendos gravados que se recibirán en el año 2021)	(105,026)	(48,111)	-	(153,137)	-	(153,137)
Activos financieros (corresponde a la medición de activos financieros)	(258)	36	-	(222)	-	(222)
Pérdidas y créditos fiscales no utilizados	-	51,810	-	51,810	51,810	-
Total	(96,565)	30,227	409	(65,929)	89,662	(155,591)

7.5 Movimiento de los saldos de impuestos diferidos

El siguiente cuadro es un resumen del movimiento del impuesto diferido:

	Junio 2021	Diciembre 2020
Saldo inicial, posición neta impuesto diferido pasivo	65,929	96,565
(Ingreso) Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	31,417	(30,227)
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	-	(409)
Saldo final, posición neta impuesto diferido pasivo	97,346	65,929

Firmeza de las Declaraciones del Impuesto Sobre la Renta:

A partir del año 2017, el término general de firmeza de las declaraciones tributarias es de 3 años, contados desde la fecha de su vencimiento o desde de la fecha de su presentación (cuando estas hayan sido presentadas de forma extemporánea).

La ley 2010 de 2019, estableció que aquellas declaraciones en las cuales se presenten saldos a favor, el término de firmeza será de 3 años, desde la fecha de la presentación de la solicitud de devolución o compensación; cuando se tenga la obligación de presentar la declaración de precios de transferencia, la declaración de renta tendrá un término de firmeza de 5 años y aquellas declaraciones tributarias en las que se liquiden pérdidas fiscales, quedarán en firme a los 5 años contados a partir de la fecha de su presentación. Actualmente, Suramericana no tienen ningún proceso pendiente con la autoridad tributaria - DIAN.

7.6. Asuntos tributarios en Colombia

Ley de Crecimiento Económico LEY 2010 de 2019

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes, introducidas por la ley:

Se mantiene la disminución gradual de la tarifa del Impuesto de renta 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020: 4% en 2020 y 3% para 2021 y 2022.

La tarifa de renta presuntiva a partir de 2021 será del 0%.

Se crea deducción del primer empleo, esto es, será deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Aumento de la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%.

Se establece nuevamente beneficio de auditoria por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Dentro de las rentas exentas se encuentran los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993 correspondiente a los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, así como sus rendimientos; también los rendimientos generados por la reserva de estabilización que constituyen las entidades administradoras de fondos de pensiones y las rentas provenientes del desarrollo de industrias de valor agregado tecnológico y creativa (economía naranja) siempre que cumplan con el requisito mínimo de inversión de \$157 millones en 3 años, generación de empleo al menos de 3 empleos sin contar los administradores.

Se dio continuidad al Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión o holding de acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior, siempre que participación directa o indirecta superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros y continúan gravadas las comisiones de seguros de vida.

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que puede no existir claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiendo por estos todos los impuestos, ya sean nacionales o extranjeros, que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. La CINIIF 23 entiende por "tratamiento impositivo incierto" a todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal, es un tratamiento impositivo incierto si su aceptabilidad es dudosa según la legislación fiscal. Es preciso indicar que, para efectos de esta interpretación, se entiende por autoridad fiscal al organismo u organismos que deciden si los tratamientos impositivos son aceptables según la legislación fiscal, incluyendo a los tribunales de justicia competentes para tal efecto.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

De acuerdo con la revisión efectuada, en la compañía no existen situaciones fiscales que puedan estar sujeta al análisis de incertidumbre al que hace referencia la CINIIF 23 y que puedan ocasionar controversias o discusiones con la autoridad fiscal, lo anterior denota que el impuesto a las Ganancias está calculado de acuerdo con las normas vigentes.

Principales medidas adoptadas por el gobierno de Colombia frente al COVID – 19

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, El Gobierno de Colombia continua con la exoneración transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo de lucro; no tendrán IVA las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19, además se contemplan exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos.

NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS

8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Información general de las inversiones en asociadas

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	2021		2020	
			% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A.	Servicios de gestión de siniestros de movilidad a las aseguradoras	Colombia	37.90%	12,745	37.3%	7,093

Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle de las inversiones en asociadas al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020:

Inversión	Junio 2021	Diciembre 2020
Subocol S.A.	2,695	1,500
Total	2,695	1,500

Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros al 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020:

Junio 2021	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Subocol S.A.	10,009	4,095	5,914	(183)

Diciembre 2020	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Subocol S.A.	6,595	3,121	3,474	(547)

Movimiento de las inversiones en asociadas

	Subocol S.A.	Planeco Panamá S.A.	Total
Al 31 de diciembre de 2019	-	11,071	11,071
Adiciones ¹	1,500	99	1,599
Deterioro ²	-	(11,159)	(11,159)
Sobrante liquidación	-	(11)	(11)
Al 31 de diciembre de 2020	1,500	-	1,500
Adiciones ¹	1,195	-	1,195
Al 30 de junio de 2021	2,695	-	2,695

¹Las adiciones corresponden a capitalizaciones y la compra de 7,093 acciones de Subocol S.A. por \$1,500 millones en el año 2020 y 5,652 acciones por \$1,195 millones en junio de 2021 de esta misma compañía.

²La administración de la compañía Planeco Panamá S.A., realizó la entrega de la totalidad de los bienes de la sociedad a sus accionistas, considerando que cesó los fines para los cuales fue constituida.

Al inicio del año 2020, una vez anunciada esta decisión, e iniciados los trámites tendientes a la liquidación de Planeco Panamá S.A., Suramericana tomó la decisión de deteriorar el 100% de la inversión asociada a su participación en esta compañía, equivalente a \$ 11,170 millones, por considerar que su valor en libros no era recuperable, lo cual se evidenció al recibir en el mes de marzo el remanente correspondiente por \$11 millones.

8.2. Inversiones en subsidiarias

Información general de las inversiones en subsidiarias

Activos, pasivos, patrimonios y resultados de las subsidiarias

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados de cada una de las compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros para los períodos terminados el 30 de junio de 2021 y 31 de diciembre de 2020 son los siguientes:

Compañía	Junio 2021			
	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	2,001	205	1,796	(75)
Santa Maria del Sol S.A.	3,667	239	3,428	(106)
Seguros Sura S.A. (Argentina)	1,347,814	1,248,719	99,095	8,057
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	159,177	161,554	(2,377)	(5,550)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	1,086,617	637,241	449,376	5,075
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	640	120	520	67
Sura RE LTD.	115,074	53,928	61,146	797
Sura SAC LTD.	2,002	307	1,695	(101)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	25,038	17,381	7,657	2,692
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	352,002	202,438	149,564	65,477
EPS Suramericana S.A.	1,706,823	1,407,606	299,217	(39,717)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	148,684	55,913	92,771	(3,583)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	11,466,187	9,731,092	1,735,095	30,094
Seguros Generales Suramericana S.A.	4,887,108	3,974,954	912,154	32,876
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	217,985	195,246	22,739	(796)
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	605,253	316,035	289,218	7,002
Seguros Sura, S.A. de C.V.	1,919,870	1,541,822	378,048	(19,337)
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	617,292	375,667	241,625	8,052

Junio 2021				
Suramericana Uruguay S.A.	4,939	722	4,217	(30)
Vinnyc S.A.	6,068	2,034	4,034	206
Russman S.A.	2,250	811	1,439	61
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	434,099	218,446	215,653	970
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas (El Salvador)	479,510	385,531	93,979	3,786
Inversiones Suramericana Chile Limitada	83,628	13	83,615	(4)
Chilean Holding Suramericana SPA	51,794	34,952	16,842	(714)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	4,207,862	3,329,087	878,775	7,454
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	278,423	166,624	111,799	4,312
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	502,664	384,854	117,810	4,161
Seguros Sura S.A. (Brasil)	1,174,767	969,873	204,894	(12,438)
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	239,387	202	239,185	(175)

Diciembre 2020				
Compañía	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	2,069	117	1,952	(84)
Santa Maria del Sol S.A.	3,793	114	3,679	(134)
Seguros Sura S.A. (Argentina)	1,230,108	1,154,901	75,207	7,798
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	142,227	139,619	2,608	(7,190)
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	1,046,309	638,729	407,580	57,417
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	639	182	457	(9)
Sura RE LTD.	112,874	57,638	55,236	1,882
Sura SAC LTD.	2,182	534	1,648	(8)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	26,407	21,441	4,966	1,554
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	271,780	187,694	84,086	17,695
EPS Suramericana S.A.	1,636,927	1,311,851	325,076	31,719
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	141,596	57,123	84,473	(5,314)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	11,309,459	9,471,094	1,838,365	163,937
Seguros Generales Suramericana S.A.	4,844,526	3,903,879	940,647	73,981
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	211,955	188,420	23,535	2,664
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	663,396	381,180	282,216	8,613
Seguros Sura, S.A. de C.V.	1,788,980	1,383,802	405,178	9,317
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	597,772	378,422	219,350	20,836
Suramericana Uruguay S.A.	4,643	650	3,993	(8)
Vinnyc S.A.	5,859	2,272	3,587	182
Russman S.A.	1,832	541	1,291	74
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	408,058	197,773	210,285	8,896

Diciembre 2020				
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas (El Salvador)	483,771	401,303	82,468	(6,386)
Inversiones Suramericana Chile Limitada	80,447	1	80,446	(4)
Chilean Holding Suramericana SPA	49,724	32,829	16,895	(1,726)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	4,363,663	3,513,474	850,189	3,831
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	213,697	106,951	106,746	7,648
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	533,374	429,211	104,163	24,499
Seguros Sura S.A. (Brasil)	1,045,385	887,229	158,156	(17,866)
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	175,600	178	175,422	33

Saldo de la inversión

El siguiente es el detalle del saldo de las inversiones en subsidiarias por el método de participación:

Compañía	Junio 2021	Diciembre 2020
Seguros de Vida Suramericana S.A. Colombia	1,641,789	1,727,602
Seguros Generales Suramericana S.A. Sura Chile	877,724	848,839
Seguros Generales Suramericana S.A. Colombia	871,240	885,994
Seguros Suramericana S.A. Panamá	449,858	408,003
Seguros Sura S.A. de C.V. México	380,903	408,034
EPS Suramericana S.A.	329,568	331,980
Seguros Sura S.A. Uruguay	241,625	219,350
Seguros Sura S.A. El Salvador	233,061	222,370
Inversiones Sura Brasil Participações	204,725	158,186
Operaciones Generales Suramericana S.A.S	153,282	151,761
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	117,807	104,161
Seguros Sura S.A. Argentina	81,548	61,890
Sura Re LTD	61,146	55,236
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S	51,557	28,986
Servicios Generales Suramericana S.A.	23,515	21,669
Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile	21,386	20,420
Chilean Holding Suramericana SPA	20,690	20,373
Santa Maria del Sol S.A.	16,783	12,812
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	13,163	13,623
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	7,274	4,717
Suramericana Uruguay S.A.	4,752	4,228
Sura SAC LTD	1,695	1,648
Inversiones Suramericana Chile Limitada	4	3
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	-	1,497
Aseguradora Créditos y Garantías S.A.	-	1,050
Total Inversión	5,805,095	5,714,432

Método de participación de las subsidiarias

El siguiente es el detalle de la ganancia o (pérdida) por método de participación al 30 de junio de 2021 y 30 de junio de 2020:

Compañía	Acumulado		Trimestral	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Seguros Generales Suramericana S.A. Colombia	42,393	33,324	25,032	16,655
Seguros de Vida Suramericana S.A. Colombia	38,894	204,890	(9,898)	89,679
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S	22,571	(4,546)	14,870	(4,845)
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	9,099	(568)	4,342	7,297
Seguros Sura S.A. Uruguay	8,052	8,725	6,333	8,008
Seguros Sura S.A. Argentina	6,630	45,918	14,116	60,480
Seguros Suramericana S.A. Panamá	5,142	31,969	3,106	21,419
Seguros Sura S.A. El Salvador	4,619	15,379	5,367	13,007
Seguros Sura S.A. Republica Dominicana	4,161	19,613	3,926	11,670
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	2,557	2,461	1,802	1,339
Servicios Generales Suramericana S.A.	1,785	308	1,115	(108)
Operaciones Generales Suramericana S.A.	1,693	11,330	958	8,215
Santa Maria del Sol S.A.	1,275	9,436	2,835	12,473
Chilean Holding Suramericana SPA	1,125	(810)	418	(1,249)
Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile	825	105	352	105
Sura Re LTD	797	434	601	188
Suramericana Uruguay S.A.	237	-	209	-
Sura SAC LTD	(101)	72	(57)	32
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	(461)	422	(1,921)	(133)
Aseguradora Créditos y Garantías S.A.	(2,234)	(957)	(1,219)	839
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	(3,391)	(1,493)	(1,880)	1,184
Inversiones Sura Brasil Participações	(12,613)	715	(6,611)	4,635
EPS Suramericana S.A.	(15,395)	8,328	(979)	(5,740)
Seguros Sura S.A. de C.V. México	(19,337)	15,905	(3,897)	12,140
Total Método	98,323	400,960	58,920	257,290

Movimiento de las inversiones en subsidiarias

	Activo	Pasivo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 01 de enero de 2021	5,714,432	-		354,133
Capitalizaciones / Constituciones	36,215	-	-	-
Reclasificación a provisiones ¹	2,525	(2,525)	-	-
Dividendos	(233,747)	-	-	-
Variación Patrimonial	187,347	-	-	187,347
Ingresos/gasto por método de participación	98,323	-	98,323	-
Saldo al 30 de junio de 2021	5,805,095	(2,525)	98,323	541,480

	Activo	Pasivo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 01 de enero de 2020	5,963,233	(9,406)		294,977
Capitalizaciones / Constituciones	50,532	-	-	-
Reclasificación de provisiones ¹	(9,406)	9,406	-	-
Dividendos	(248,096)	-	-	-
Variación Patrimonial	59,156	-		59,156
Ingresos/gasto por método de participación	403,713	-	403,713	-
Escisión Seguros de Vida Suramericana S.A.	(504,700)	-		-
Saldo final al 31 de diciembre de 2020	5,714,432	-	403,713	354,133

1. Ver Nota Provisiones

Cambios en las inversiones en subsidiarias:

Junio 2021

Durante el año 2021 con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas Brasileñas, relativas a mantener una adecuada relación de endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce), Suramericana realizó una capitalización escalonada a través de Inversiones Sura Brasil Participações por la suma de \$36,215 millones de pesos, la cual a su vez transfirió el total de este capital a la compañía Seguros Sura S.A. radicada en este mismo país.

Diciembre 2020

El pasado mes de enero de 2020 se continuó dando marcha a la estrategia de impulsar el negocio de vida en la región y la diversificación de riesgos para las filiales en Chile, a través de una capitalización escalonada que se financió por parte de Seguros Generales Suramericana S.A. Chile, inyectando CLP\$3.000 millones a Inversiones Suramericana Chile Limitada, con lo cual, la primera adquiere una participación de 48.6% en la segunda. A su vez, en una operación seguida la compañía Inversiones Suramericana Chile Limitada transfirió este mismo capital a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. Chile, lo cual le otorga en la actualidad una participación del 80.87 %.

En el mes de febrero de 2020 Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La República del Uruguay. Para esta fecha el capital integrado (Suscrito) de esta sociedad ascendía a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, representados en 14.332 acciones nominativas de 1 pesos uruguayo cada una, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes.

Con el fin de que esta sociedad cumpliera el propósito para el cual fue creada, realizar inversiones estratégicas que permitan estructurar servicios y operaciones de asistencia para clientes en Uruguay, el pasado mes de julio, Suramericana S.A. realizó una nueva capitalización por valor de \$49,483,981 pesos uruguayos equivalentes al mismo número de acciones, quedando con una participación directa del 99.99%. Con estos recursos, Suramericana Uruguay S.A. adquirió el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., buscando potenciar sus capacidades de prestación de servicios en movilidad para todos sus asegurados en este país.

En el mes de abril de 2020 Suramericana S.A. realizó una inyección de capital por \$18,179 millones a la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. de Chile, requerimiento generado en la incorporación de la nueva cartera de productos de Seguros Colectivos de Vida y de Salud, capitalización realizada con la finalidad de dar cumplimiento a normas imperativas chilenas, relativas a mantener una adecuada relación de

endeudamiento (margen de solvencia) e inversiones representativas de reservas técnicas y patrimonio de riesgo (calce).

El 31 de mayo de 2020 se llevó a cabo la escisión de Seguros de Vida Suramericana S.A., por medio de la cual transfirió en bloque y sin disolverse a favor de Suramericana S.A. una parte de su patrimonio representada en portafolio de inversiones con un valor de COP \$504,700 millones incluido los rendimientos que tuvo el portafolio hasta la fecha, para un mayor detalle ver Nota 1 – Entidad reportante.

El 1 de septiembre Suramericana capitalizó con \$28,091 millones a su filial Chilean Holding Ltda. para que ésta cancelara parcialmente un crédito adquirido en el pasado con Seguros Generales Suramericana Chile y que utilizó en su momento para capitalizar la compañía de Seguros de Vida Suramericana Chile, lo anterior con el objetivo de simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas en esta jurisdicción.

Para finales del tercer trimestre de 2020, la Asamblea General de Accionistas de la subsidiaria Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. (antes Financia Expreso S.A.), declaró la disolución de dicha sociedad y en consecuencia se inició el respectivo trámite de liquidación voluntaria, debidamente registrado en Cámara de Comercio de Medellín a principios de octubre. Esta operación cuyo objeto social consistía en la realización de inversiones sobre toda clase de bienes muebles y/o inmuebles por cuenta propia o de terceros; era controlada de forma indirecta, a través de las subsidiarias Seguros Generales Suramericana S.A. con el 94.9% y Operaciones Generales Suramericana S.A.S. con el 5.09%; a partir de la adquisición de las operaciones de Royal & Sun Alliance (RSA) en Colombia. La solicitud de inscripción de la liquidación de dicha Compañía, y la correspondiente cancelación del registro mercantil ante la Cámara de Comercio de Medellín se realizó el 23 de diciembre de 2020.

NOTA 9. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS

Los derechos de uso por activos arrendados y pasivos por arrendamientos en su totalidad están relacionados con activos inmuebles.

Con respecto a los pasivos por arrendamiento, la amortización se realizó según tasa de interés implícita o explícita en el contrato; en aquellos casos para los que no fue posible disponer de la tasa de interés implícita o explícita, se utilizó la tasa de interés incremental de deuda de Suramericana.

A 30 de junio de 2021 y al 31 de diciembre de 2020, el valor en libros de propiedad y equipo bajo arrendamiento es:

EDIFICIOS	Junio 2021	Diciembre 2020
Costo		
Costo al 1 de enero	20,156	19,696
Adiciones	280	748
Retiros	-	(288)
Costo en libros al final del periodo	20,436	20,156
	-	-
Depreciación acumulada y deterioro de valor	-	-
Depreciación acumulada y deterioro de valor al 1 de enero	(3,757)	(1,910)
Depreciación del periodo	(982)	(1,948)
Retiros	-	101
Depreciación acumulada y deterioro al final del periodo	(4,739)	(3,757)
Activos por derechos de uso al final del periodo	15,697	16,399

A continuación se detalla el movimiento de los pasivos por arrendamiento durante el año:

Pasivo por arrendamiento financiero	Nota	Junio 2021	Diciembre 2020
Saldo al 1 de enero		17,323	18,313
Adiciones		280	747
Causación de intereses	15	562	1,171
Pagos por arrendamientos		(1,359)	(2,736)
Retiros		-	(223)
Diferencia en cambio		19	51
Saldo final		16,825	17,323

NOTA 10. PROVISIONES

A continuación se presenta el detalle de las provisiones:

Compañía	Junio 2021	Diciembre 2020
Atlantis Sociedad Inversora	1,568	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	957	-
Total	2,525	-

El saldo de la provisión corresponde al reconocimiento de contingencias como consecuencia del déficit en el resultado de la compañía subsidiaria Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.

El reconocimiento tiene origen en la aplicación del cálculo de los métodos de participación sobre el porcentaje de tenencias de las compañías que es de un 100% y el grado de dependencia administrativa sobre dichas compañías.

NOTA 11. OTRO RESULTADO INTEGRAL

	Nota	Junio 2021	Junio 2020
Saldo inicial		355,341	297,138
Ganancias (pérdidas) acumuladas transferidas a las utilidades/pérdidas acumuladas del periodo ¹	8.2	187,347	98,655
Beneficios post empleo ²		-	729
Impuesto diferido asociado a planes de beneficios post empleo		-	(219)
Saldo final al corte		542,688	99,165

¹Corresponde a la aplicación de la variación del método de participación de las subsidiarias.

²El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales, excluyendo los valores incluidos en el interés neto sobre el pasivo de beneficios definidos netos. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no se reclasifica a los resultados del periodo.

NOTA 12. OTROS INGRESOS

La compañía reconoce los ingresos en la medida en que sea probable que los beneficios económicos fluyan hacia la entidad y puedan ser medidos con fiabilidad.

A continuación, se detalla los otros ingresos que tiene la compañía:

	Acumulado		Trimestral	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Recuperación de gastos	122	355	122	-
Reintegro incapacidades	47	6	40	-
Aprovechamientos y otros	1	11	-	4
Total	170	372	162	4

NOTA 13. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestral	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Servicios temporales	4,500	4,732	1,595	2,615
Procesamiento electrónico de datos	3,991	2,744	2,941	1,559
Mantenimiento y Reparaciones	3,565	527	531	369
Impuestos	2,965	1,584	1,658	1,243
Gastos de viajes y representación	2,126	3,801	1,090	1,202
Seguros	1,851	602	1,591	128
Publicidad	1,273	1,528	869	1,213
Servicios públicos	203	276	127	138
Otros*	60	146	46	82
Contribuciones	56	99	28	74
Comisiones	26	31	13	13
Útiles y papelería	12	8	10	1
Gastos de venta	9	-	9	-
Legales	6	6	1	2
Arrendamientos	-	1	-	-
Total	20,643	16,085	10,509	8,639

(*) Los otros servicios incluyen gastos de aseo, vigilancia, procesamiento electrónico de datos, asistencia técnica, mantenimiento de licencias de software y mensajería.

NOTA 14. GASTOS DE HONORARIOS

Los gastos de honorarios se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Consultoría y asesoría*	3,530	4,713	2,430	1,937
Junta Directiva	362	310	169	166
Revisoría fiscal y auditoría externa	157	189	60	96
Total	4,049	5,212	2,659	2,199

*Corresponde a consultorías y asesorías, incluidas asesorías jurídicas, asesorías técnicas y asesorías especializadas en proyectos corporativos.

NOTA 15. INTERESES

A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

Ingresos por intereses

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Rendimientos fondos disponibles	1,356	2,317	933	1,146
Total	1,356	2,317	933	1,146

Gastos por intereses

	Acumulado		Trimestral	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Intereses títulos emitidos	25,705	37,542	13,598	18,470
Intereses por pasivos de arrendamientos	562	593	280	293
Otros Intereses	-	222	-	-
Total	26,267	38,357	13,878	18,763

NOTA 16. GANANCIAS NETA EN INVERSIONES A VALOR RAZONABLE

A continuación se presenta el detalle de la ganancia a valor razonable:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Aumento del valor razonable - Instrumentos de patrimonio	2,386	944	1,797	(2,049)
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	519	3,340	47	3,203
Total	2,905	4,284	1,844	1,154

NOTA 17. DIFERENCIA EN CAMBIO

A continuación, se presenta el detalle de los conceptos que generaron la diferencia en cambio:

	Acumulado		Trimestral	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Activos financieros*	1,613	1,877	1,134	(507)
Proveedores	30	(108)	103	6
Efectivo/Bancos	1,403	1,792	163	366
Pasivos financieros	(18)	(72)	(4)	41
Total	3,028	3,489	1,396	(94)

*La diferencia en cambio corresponde a la fluctuación de la cuenta por cobrar que se tiene con Seguros Suramericana S.A. Panamá principalmente.

NOTA 18. OTROS GASTOS

A continuación se presenta el detalle de los otros gastos:

	Acumulado		Trimestral	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Deterioro*	-	11,167	-	-
Otros gastos	5	(1)	3	-
Tota otros gastos	5	11,166	3	-

*Durante el año 2020 se reconoció el deterioro de la Compañía Planeco Panamá S.A, ver nota 8.1 inversiones en asociadas.

NOTA 19. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo la ganancia del periodo atribuible a los accionistas y el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el año.

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2021	Junio 2020	Junio 2021	Junio 2020
Ganancia del periodo	103	277,052	9,809	185,204
Acciones en circulación	99,789	99,789	99,789	99,789
Ganancia por acción (en pesos colombianos)	1,032	2,776,378	98,297	1,855,956

NOTA 20. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, compañías asociadas, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control.

El siguiente es el detalle de partes relacionadas al 30 de junio de 2021, 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2020 de Suramericana:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 1. Entidad reportante y en la nota 8.2 Inversiones en subsidiarias.
- b) Inversiones en asociadas: Compañías asociadas de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 8.1 Inversiones en asociadas.
- c) Los miembros del personal clave de la gerencia incluyen los miembros de la Junta Directiva, Presidente, Vicepresidentes, Representantes Legales y sus familiares cercanos, es decir, personas dentro del primer grado de consanguinidad, afinidad o único civil.

El siguiente es el detalle de partes relacionadas al 30 de junio de 2021, al 31 de diciembre de 2020 y al 30 de junio de 2020 de Suramericana:

		Junio 2021		Diciembre 2020	
		Individuos	Entidades	Individuos	Entidades
		Personal clave de la Gerencia	Subsidiarias	Personal clave de la Gerencia	Subsidiarias
Activos	Nota				
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1.3	-	43,794	-	182,210
Activos por derecho de uso	9	-	2,332	-	2,621
Total activos		-	46,126	-	184,831
Pasivos					
Cuentas por pagar a partes relacionadas	6.2.2	-	235,446	-	650
Pasivos por arrendamientos financieros	9	-	2,497	-	2,769
Beneficios a empleados ¹		15,405	-	16,919	-
Total pasivos		15,405	237,943	16,919	3,419

¹Beneficios post empleo de la alta dirección sin compensar.

		Junio 2021		Junio 2020	
		Individuos	Entidades	Individuos	Entidades
		Personal clave de la Gerencia	Subsidiarias	Personal clave de la Gerencia	Subsidiarias
Gastos	Nota				
Gastos administrativos	13	-	359	-	825
Beneficios a empleados ¹		4,797	-	5,585	-
Honorarios ²	14	362	27	310	23
Intereses ³	15	-	79	-	96
Depreciaciones y amortizaciones ³	9	-	333	-	328
Total gastos		5,159	798	5,895	1,272

¹Beneficios a empleados de alta dirección corto plazo.

²Los miembros de la junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la asamblea de Accionistas. Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A. formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar decisiones claves.

³Corresponde a los arrendamientos de oficinas, contrato que tiene Suramericana S.A. con Seguros Generales Suramericana S.A.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y son realizadas en condiciones de mercado.

Con corte al 30 de junio de 2021 no se identificaron operaciones entre Suramericana y las partes relacionadas correspondientes a los familiares cercanos de los directivos (personal clave) de la compañía o sus miembros de junta directiva, es decir, aquellas personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

NOTA 21. HIPERINFLACIÓN EN ARGENTINA

Por el reconocimiento de los ajustes por inflación de las compañías de Argentina, los efectos en los estados financieros al 30 de junio de 2021 y al 30 de junio de 2020 fueron los siguientes:

	Junio 2021	Junio 2020
Ingreso por método de participación	(7,827)	(6,566)
Impacto en el patrimonio neto	37,640	34,724

Con el ajuste por inflación en Argentina en Suramericana se afectó el saldo de la inversión en subsidiarias. En la filial las cuentas afectadas en el activo correspondiente a partidas no monetarias fueron los intangibles y las propiedades y equipos, las cuales antes de la reexpresión se encontraban medidas a costo histórico, exceptuando los bienes inmuebles que se miden a valor razonable.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la reexpresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Junio 2021	Diciembre 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018
50.2%	36.1%	53.8%	47.60%

La inflación acumulada de enero de 2021 a junio de 2021 ha sido de 25,31%.

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

El detalle por cuenta de los resultados se presenta a continuación:

	Junio 2021	Junio 2020
Re expresión partidas no monetarias activo	(28,734)	9,592
Re expresión partidas no monetarias pasivo	6,165	(3,692)
Re expresión partidas de capital	22,007	(11,660)
Re expresión partidas de Resultados	(7,265)	(806)
Total	(7,827)	(6,566)

NOTA 22. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A. busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A. se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías, como a los que hoy nos enfrentamos con el COVID19. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza a través de un modelo de Flujo de Caja Libre Consolidado las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. por parte de sus filiales le permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía en 2016. Durante el año 2021 Suramericana S.A. recibió dividendos por COP \$371,645 millones, recursos con los que la compañía pagó intereses a sus tenedores de bonos por COP \$23,666, millones y realizó una capitalización a la compañía Subocol S.A. por COP \$1,195 millones.

NOTA 23. COMPROMISOS DE INVERSIÓN

La estrategia financiera de Suramericana S.A. contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A. en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, además de continuar apoyando la inversión requerida de cara a la coyuntura actual. Durante 2021 la compañía estima hacer inversiones en CAPEX y OPEX por alrededor de USD \$47 millones, cifra similar al año 2020. Si bien la mayor parte de estas inversiones serán cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos podría

requerirse una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

NOTA 24. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Evidenciando la adecuada gestión de capital de Suramericana S.A., en el mes de julio del año 2021 la agencia calificadora de riesgo BRC Standard & Poor's ratificó la calificación AAA para la emisión de bonos ordinarios de la Compañía.

Adicional a lo anterior, no se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros con corte al 30 de junio de 2021.

NOTA 25. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo finalizado el 30 de junio de 2021 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en el Acta No. 167 del 12 de agosto de 2021, para ser presentados ante el mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de junio de 2021, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2020. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A. ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES Junio 2021 y Diciembre de 2020 (Expresados en millones de pesos)							
INDICE	junio 2021		diciembre 2020		INTERPRETACION		
Solidez	1,236,468	= 19.76%	1,010,941	= 16.63%	Los acreedores son dueños del 19.76% a junio de 2021 y del 16.63% a diciembre de 2020 quedando los accionistas dueños del complemento: 80.24% en junio de 2021 y el 83.37% a diciembre de 2020	Pasivo total	
	6,257,662		6,079,685			Activo total	
ENDEUDAMIENTO	Total	1,236,468 = 19.76%	1,010,941 = 16.63%	6,257,662	6,079,685	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 19.76% a junio de 2021 y 16.63% a diciembre de 2020 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total Activo total
	Cobertura de intereses	26,370 = 100.39%	262,502 = 404.60%	26,267	64,879	La Compañía generó una utilidad neta igual a 100.39% a junio de 2021 y del 404.6% en diciembre de 2020 de los Intereses pagados	Utilidad neta + intereses Gastos financieros
	Apalancamiento o Leverage						
	Total	1,236,468 = 24.62%	1,010,941 = 19.94%	5,021,194	5,068,744	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 24.62% a junio de 2021 y en 19.94% a diciembre de 2020	Pasivo total con terceros Patrimonio
	Financiero Total	848,555 = 16.90%	846,517 = 16.70%	5,021,194	5,068,744	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 16.9% a junio de 2021 y el 16.7% a diciembre de 2020	Pasivos totales con entidades financieras Patrimonio
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	103 = -0.10%	197,623 = 47.48%	105,782	416,210	La utilidad neta corresponde a un -0.1% de los ingresos netos en junio de 2021 y a un 47.48% de los mismos en 2020	Utilidad neta Ingresos netos
	Rendimiento del patrimonio	103 = 0.002%	197,623 = 4.06%	5,021,091	4,871,121	Los resultados netos corresponden a un 0.002% del patrimonio en junio de 2021 y a un 4.06% a diciembre de 2020	Utilidad neta Patrimonio - utilidades
	Rendimiento del activo total	103 = 0.002%	197,623 = 3.25%	6,257,662	6,079,685	Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 0.002% a junio de 2021 y el 3.25 en diciembre de 2020	Utilidad neta Activo total