

ESTADOS FINANCIEROS

SURAMERICANA

Separados

Diciembre 2023



1 Contenido

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS.....	4
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS.....	5
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	6
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE.....	16
1.1. Grupo empresarial	17
1.2. Cambios en las inversiones en subsidiarias.....	18
1.3. Cambios en el Gobierno Corporativo	20
NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	21
2.1. Declaración de cumplimiento	21
2.2 Bases de presentación.....	21
2.2.1 Bases de medición y presentación	21
2.2.2 Moneda	22
2.2.2.1 Funcional y de presentación	22
2.2.2.2 Moneda extranjera.....	22
2.2.3 Economías hiperinflacionarias	23
2.3. Políticas contables significativas	23
2.3.1 Efectivo y equivalentes de efectivo.....	23
2.3.2. Instrumentos financieros	23
2.3.3. Impuestos.....	27
2.3.4. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.....	29
2.3.5. Inversiones	29
2.3.5.1. Subsidiarias.....	29
2.3.5.2 Asociadas y negocios conjuntos.....	29
2.3.6. Propiedad y equipo	32
2.3.7. Arrendamientos	33
2.3.8. Activos intangibles	34
2.3.9. Beneficios a empleados.....	35
2.3.10. Ingresos	36
2.3.11. Ingresos por dividendos	37
2.3.12. Ingresos por inversiones	37
2.3.13. Ganancia por acción	37



NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	37
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA.....	41
NOTA 5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO.....	43
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	44
6.1. Activos financieros	44
6.1.1 Inversiones	44
6.1.2 Cuentas por cobrar.....	45
6.1.3 Cuentas por cobrar a partes relacionadas	45
6.2. Pasivos financieros	46
6.2.1. Obligaciones financieras	47
6.2.2. Cuentas por pagar	47
6.2.3. Cuentas por pagar a entidades relacionadas	47
6.2.4. Títulos emitidos	48
NOTA 7. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS.....	49
7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera	49
7.2 Impuestos reconocidos en el resultado del período.....	50
7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva.....	50
7.4 Saldos de impuestos diferidos.....	51
7.5 Recuperabilidad de los impuestos corrientes y diferidos	51
7.6 Normatividad aplicable	52
NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS.....	53
8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.....	53
8.2. Inversiones en subsidiarias.....	54
NOTA 9. PROPIEDAD Y EQUIPO.....	58
NOTA 10. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS	60
NOTA 11. ACTIVOS INTANGIBLES.....	61
NOTA 12. BENEFICIOS A EMPLEADOS.....	62
12.1. Beneficios a corto plazo	62
12.2. Beneficios largo plazo.....	63
12.3. Beneficios post empleo	65
12.4. Gasto beneficios a empleados	66



NOTA 13. PATRIMONIO.....	67
NOTA 14. OTRO RESULTADO INTEGRAL.....	68
14.1. Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de participación:.....	69
14.2. Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos.....	69
NOTA 15. INTERESES.....	69
NOTA 16. PRESTACIÓN DE SERVICIOS.....	69
NOTA 17. OTROS INGRESOS.....	70
NOTA 18. DIFERENCIA EN CAMBIO.....	70
NOTA 19. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	70
NOTA 20. GASTOS DE HONORARIOS.....	71
NOTA 21. OPERACIONES DISCONTINUADAS.....	72
NOTA 22. GANANCIA POR ACCIÓN.....	73
NOTA 23. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS.....	74
23.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos	74
23.2 Categorías de Riesgo	75
23.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito	75
23.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado	77
23.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez.....	78
23.2.4 Gestión de Riesgos Operativos	79
23.2.5. Gestión de Riesgo Regulatorio	80
NOTA 24. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	81
NOTA 25. GESTIÓN DE CAPITAL.....	82
NOTA 26. COMPROMISOS DE INVERSIÓN (No auditados).....	83
NOTA 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	84
NOTA 28. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	84
ANALISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados).....	85



RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros separados, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la Compañía al 31 de diciembre de 2023 con cifras comparativas al 31 diciembre de 2022. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la Compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la Compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la Compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Juana Francisca Llano Cadavid
Presidente



Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778 - T



CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros separados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera separado al 31 de diciembre de 2023, y del estado de resultados separado y resultado integral separado, estado de cambios en el patrimonio separado y estado de flujos de efectivo separado por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos y las cifras tomadas fielmente de los libros.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A., existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A., en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de Representante Legal de Suramericana S.A., los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con los ejercicios terminados al 31 diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778 - T





Informe del Revisor Fiscal sobre la Evaluación del Control Interno y del Cumplimiento de las Disposiciones Estatutarias y de la Asamblea de Accionistas

A los Accionistas de
Suramericana S.A.

Descripción del Asunto Principal

El presente informe hace referencia a los procedimientos ejecutados en la evaluación de las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la sociedad o de terceros que estén en poder de Suramericana S.A. (en adelante, “la Compañía”), así como la evaluación del cumplimiento, por parte de la Administración de la Compañía, de las disposiciones estatutarias y de la Asamblea de Accionistas al 31 de diciembre de 2023.

Los criterios para medir este asunto principal son los parámetros establecidos en el sistema de control internos de la entidad y, en la Parte III Título V Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia en lo relacionado con SIMEV, lo contemplado en los estatutos y actas de Asamblea de Accionistas, en lo que tiene que ver con el cumplimiento de las disposiciones allí contenidas.

Responsabilidad de la Administración

Suramericana S.A. es responsable del diseño e implementación de las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la sociedad o de terceros que estén en poder de la Compañía, así como de la definición de políticas y procedimientos que de él se desprendan, incluyendo los relacionados con SIMEV y su correspondiente certificación. Estas medidas de control interno son definidas por los órganos societarios, la Administración y su personal, con el fin de obtener un aseguramiento razonable en relación con el cumplimiento de sus objetivos operacionales, de cumplimiento y de reporte, debido a que necesitan la aplicación del juicio de la Compañía, con el fin de seleccionar, desarrollar e implementar los controles suficientes y para monitorear y evaluar su efectividad. Por otro lado, la Administración de la Compañía es responsable de garantizar que sus actos se ajusten a los estatutos y a las órdenes o instrucciones de la Asamblea de Accionistas.

Responsabilidad del Auditor

Mi responsabilidad consiste en adelantar un trabajo sobre los aspectos mencionados en el párrafo ‘Descripción del asunto principal’, de acuerdo con lo establecido en los numerales 1 y 3 del artículo 209 del Código de Comercio, con el fin de emitir una conclusión basada en los procedimientos diseñados y ejecutados con base en mi juicio profesional y la evidencia obtenida como resultado de los mencionados procedimientos. Conduje mi trabajo con base en las Normas de Aseguramiento de la Información aceptadas en Colombia. He cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos éticos establecidos en el Código de Ética para profesionales de la contabilidad aceptado en Colombia, basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad y conducta profesional.

Ernst & Young Audit S.A.S.
Bogotá D.C.
Carrera 11 No 98 - 07
Edificio Pijao Green Office
Tercer Piso
Tel. +57 (601) 484 7000

Ernst & Young Audit S.A.S.
Medellín – Antioquia
Carrera 43A No. 3 Sur-130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 – Piso 14
Tel: +57 (604) 369 8400

Ernst & Young Audit S.A.S.
Cali – Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N – 61
Edificio Siglo XXI
Oficina 502
Tel: +57 (602) 485 6280

Ernst & Young Audit S.A.S.
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No 59 – 61
Edificio Centro Empresarial
Las Américas II Oficina 311
Tel: +57 (605) 385 2201

Procedimientos Realizados

Para la emisión del presente informe, los procedimientos ejecutados consistieron principalmente en:

- Lectura de los estatutos y actas de Asamblea de Accionistas por el período comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2023, con el fin de evaluar si las disposiciones o instrucciones allí contenidas han sido implementadas durante el período, o cuentan con un adecuado cronograma de implementación.
- Indagaciones con la Administración acerca de cambios a los estatutos que tuvieron lugar en el período comprendido entre el 1 de enero y 31 de diciembre de 2023, así como posibles cambios que se tienen proyectados.
- Inspección de documentos que soporten el cumplimiento de las disposiciones que dieron lugar a los cambios en los estatutos efectuados en el período comprendido entre el 1 de enero y 31 de diciembre de 2023.
- Entendimiento, evaluación del diseño y pruebas de operatividad, con alcance definido según el criterio del auditor, de los controles a nivel de entidad, establecidos por la Compañía por cada uno de los elementos del control interno.
- Entendimiento y evaluación del diseño de los controles, con alcance definido según el criterio del auditor, sobre procesos significativos que afectan materialmente la información financiera de la Compañía.
- Seguimiento a los planes de acción ejecutados por la Compañía como respuesta a las deficiencias identificadas en períodos anteriores o durante el período cubierto por el presente informe.
- Confirmar la efectividad de los controles sobre el reporte de información financiera identificados por la administración en cumplimiento del numeral 7.4.2.3.7 (aplicable a emisores Grupo C) del Anexo I de la Parte III Título V Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Debido a las limitaciones inherentes a cualquier estructura de control interno, incluida la posibilidad de colusión o de un sobrepaso de controles por parte de la Administración, pueden producirse errores, irregularidades o fraudes que podrían no ser detectados. El resultado de los procedimientos previamente descritos por el período objeto del presente informe no es relevante para los futuros períodos debido al riesgo de que el control interno se vuelva inadecuado por cambios en condiciones, o que el grado de cumplimiento con políticas y procedimientos pueda deteriorarse. El presente informe en ningún caso puede entenderse como un informe de auditoría.

Conclusión

Concluyo que, al 31 de diciembre de 2023, las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Compañía o de terceros que están en su poder, de Suramericana S.A. existen y son adecuadas, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los parámetros establecidos en el Sistema de Control Interno de la Compañía, los controles identificados por la administración en cumplimiento del numeral 7.4.2.3.7 (aplicable a emisores Grupo C) del anexo I de la Parte III Título V Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia en lo relacionado con reporte financiero SIMEV son efectivos, y que la Administración de la Compañía ha dado cumplimiento a las disposiciones estatutarias y de la Asamblea de Accionistas, con base en los criterios de medición antes expuestos.

Otros Asuntos

Mis recomendaciones sobre oportunidades de mejora en el control interno han sido comunicadas a la Administración por medio de cartas separadas. Adicional a los procedimientos detallados en el presente informe, he auditado, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, los estados financieros de Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2023 bajo Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia, sobre los cuales emití mi opinión sin salvedades el 28 de febrero de 2024. Este informe se emite con destino a la Asamblea de Accionistas de Suramericana S.A., para dar cumplimiento a los requerimientos establecidos en los numerales 1 y 3 del artículo 209 del Código de Comercio, y no debe ser utilizado para ningún otro propósito, ni distribuido a terceros.



Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 171067-T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
28 de febrero de 2024



**Building a better
working world**

Informe del Revisor Fiscal

A la Asamblea de Accionistas de:
Suramericana S.A.

Opinión

He auditado los estados financieros separados adjuntos de Suramericana S.A., que comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2023 y los correspondientes estados separados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como las notas explicativas a los estados financieros que incluyen información sobre las políticas contables materiales.

En mi opinión, los estados financieros separados adjuntos, tomados de los libros de contabilidad, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2023, los resultados separados de sus operaciones y los flujos separados de efectivo por año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Bases de la Opinión

He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia. Mis responsabilidades en cumplimiento de dichas normas se describen en la sección Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Separados de este informe. Soy independiente de la Compañía, de acuerdo con el Manual del Código de Ética para profesionales de la contabilidad, junto con los requisitos éticos relevantes para mi auditoría de estados financieros en Colombia, y he cumplido con las demás responsabilidades éticas aplicables. Considero que la evidencia de auditoría obtenida es suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión.

Asuntos Clave de Auditoría

Los asuntos clave de auditoría son aquellos asuntos que, según mi juicio profesional, fueron de mayor importancia en mi auditoría de los estados financieros separados adjuntos. Estos asuntos se abordaron en el contexto de mi auditoría de los estados financieros separados tomados en su conjunto, y al momento de fundamentar la opinión correspondiente, pero no para proporcionar una opinión separada sobre estos asuntos. Con base en lo anterior, más adelante detallo la manera en la que cada asunto clave fue abordado durante mi auditoría.

Ernst & Young Audit S.A.S.
Bogotá D.C.
Carrera 11 No 98 - 07
Edificio Pijao Green Office
Tercer Piso
Tel. +57 (601) 484 7000

Ernst & Young Audit S.A.S.
Medellín – Antioquia
Carrera 43A No. 3 Sur-130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 – Piso 14
Tel: +57 (604) 369 8400

Ernst & Young Audit S.A.S.
Cali – Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N – 61
Edificio Siglo XXI
Oficina 502
Tel: +57 (602) 485 6280

Ernst & Young Audit S.A.S.
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No 59 – 61
Edificio Centro Empresarial
Las Américas II Oficina 311
Tel: +57 (605) 385 2201



**Building a better
working world**

He cumplido con las responsabilidades descritas en la sección Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Separados de mi informe, incluso en relación con estos asuntos. En consecuencia, mi auditoría incluyó la realización de los procedimientos diseñados para responder a los riesgos de incorrección material evaluados en los estados financieros separados. Los resultados de mis procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos realizados para abordar los asuntos que se mencionan a continuación, constituyen la base de mi opinión de auditoría sobre los estados financieros separados adjuntos.

Asunto Clave de Auditoría	Respuesta de Auditoría
<p><i>Estimación de la Reserva de Siniestros Ocurridos no Avisados (IBNR por sus siglas en inglés)</i></p> <p>Las inversiones en subsidiarias son valoradas mediante el método de participación patrimonial. Algunas de estas subsidiarias tienen dentro de sus pasivos reservas de siniestros ocurridos no avisados (IBNR por sus siglas en inglés), las cuales incorporan estimaciones significativas y complejas, debido a la metodología actuarial empleada, y al alto grado de juicio involucrado por parte de la Administración en los supuestos incorporados en el modelo.</p> <p>Considero que es un asunto clave en mi auditoría debido a la magnitud de los saldos, cuyos efectos que son recogidos dentro del cálculo del método de participación, así como por las incertidumbres y juicios utilizados por la gerencia en la estimación de las reservas de siniestros ocurridos no avisados.</p>	<p>Como parte de la auditoría desarrollada en las subsidiarias de Suramericana S.A., en las cuales aplica el pasivo por reservas de siniestros ocurridos no avisados, desarrolle los siguientes procedimientos:</p> <ul style="list-style-type: none">• Obtuve el entendimiento del proceso de estimación de las reservas de seguros y desarrollamos procedimientos analíticos sustantivos sobre la siniestralidad.• Probé la calidad e integridad de la información utilizada como base de la estimación de la reserva de siniestros ocurridos no avisados.• Involucré especialistas actuariales con experiencia y conocimiento en la evaluación estimación de la reserva de siniestros ocurridos no avisados, para:<ul style="list-style-type: none">• (1). Evaluar las hipótesis y consideraciones que sirven como base del cálculo de la reserva.• (2) Recalcular el saldo de la reserva estimada al 31 de diciembre del 2023 con base en las metodologías aprobadas y las respectivas notas técnicas.

Otra Información

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende el “informe anual 2023” pero no incluye los estados financieros separados ni mi informe de auditoría correspondiente, que obtuve antes de la fecha de este informe de auditoría.



**Building a better
working world**

Mi opinión sobre los estados financieros no cubre la otra información y no exprese ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con mi auditoría de los estados financieros separados, mi responsabilidad es leer la otra información que identifique más arriba y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia material entre la otra información y los estados financieros separados o el conocimiento obtenido por mí en la auditoría o si parece que existe una incorrección material en la otra información por algún otro motivo.

Si, basándome en el trabajo que he realizado sobre la otra información que obtuve antes de la fecha de este informe de auditoría, concluyo que existe una incorrección material en esta otra información, estoy obligado a informar de ello. No tengo nada de lo que informar al respecto.

Cuando lea y considere el “informe anual 2023”, si concluyo que contiene una incorrección material, estoy obligado a comunicar la cuestión a los responsables del gobierno de la entidad.

Responsabilidades de la Administración y de los Responsables del Gobierno de la Compañía en Relación con los Estados Financieros Separados

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros separados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros separados libres de incorrección material, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Al preparar los estados financieros separados, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con este asunto y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o cesar sus operaciones, o no tenga otra alternativa realista diferente a hacerlo.

Los encargados del gobierno de la Compañía son responsables de la supervisión del proceso de información financiera de la misma.

Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Separados

Mi objetivo es obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros separados tomados en su conjunto están libres de incorrección material, ya sea por fraude o error, y emitir un informe que incluya mi opinión. La seguridad razonable es un alto nivel de aseguramiento, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia siempre detectará una incorrección material cuando exista. Las incorrecciones pueden surgir debido a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o acumuladas, podría esperarse que influyan razonablemente en las decisiones económicas que los usuarios tomen con base en los estados financieros separados.



**Building a better
working world**

Como parte de una auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia, debo ejercer mi juicio profesional y mantener mi escepticismo profesional a lo largo de la auditoría, además de:

- Identificar y evaluar los riesgos de incorrección material en los estados financieros separados, ya sea por fraude o error, diseñar y ejecutar procedimientos de auditoría que respondan a esos riesgos, y obtener evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debido a fraude es mayor que la resultante de un error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones intencionales, declaraciones falsas o sobrepaso del sistema de control interno.
- Obtener un entendimiento del control interno relevante para la auditoría, para diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.
- Evaluar lo adecuado de las políticas contables utilizadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y las respectivas revelaciones realizadas por la Administración.
- Concluir sobre si es adecuado que la Administración utilice la base contable de negocio en marcha y, con base en la evidencia de auditoría obtenida, si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluyo que existe una incertidumbre importante, debo llamar la atención en el informe del auditor sobre las revelaciones relacionadas, incluidas en los estados financieros separados o, si dichas revelaciones son inadecuadas, modificar mi opinión. Las conclusiones del auditor se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe, sin embargo, eventos o condiciones posteriores pueden hacer que una entidad no pueda continuar como negocio en marcha.
- Evaluar la presentación general, la estructura, el contenido de los estados financieros separados, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros separados representan las transacciones y eventos subyacentes de manera que se logre una presentación razonable.

Comuniqué a los responsables del gobierno de la Compañía, entre otros asuntos, el alcance planeado y el momento de realización de la auditoría, los hallazgos significativos de la misma, así como cualquier deficiencia significativa del control interno identificada en el transcurso de la auditoría.

También proporcioné a los responsables del gobierno de la Compañía una declaración de que he cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás cuestiones de las que se podría esperar razonablemente que pudieran afectar mi independencia y, en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la Compañía, determiné los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros separados del período actual y que son, en consecuencia, asuntos clave de la auditoría. Describí esos asuntos en mi informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente el asunto o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, se determine que un asunto no se debería comunicar en mi informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público del mismo.



**Building a better
working world**

Otros Asuntos

Los estados financieros separados bajo normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia de Suramericana S.A., al 31 de diciembre de 2022, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 28 de febrero de 2023.

Otros Requerimientos Legales y Reglamentarios

Fundamentado en el alcance de mi auditoría, no estoy enterado de situaciones indicativas de inobservancia en el cumplimiento de las siguientes obligaciones de la Compañía: 1) Llevar los libros de actas, registro de accionistas y de contabilidad, según las normas legales y la técnica contable; 2) Desarrollar las operaciones conforme a los estatutos y decisiones de la Asamblea de Accionistas y de la Junta Directiva; 3) La información contenida en las planillas integradas de liquidación de aportes, y en particular la relativa a los afiliados, y la correspondiente a sus ingresos base de cotización, ha sido tomada de los registros y soportes contables al 31 de diciembre de 2023, así mismo, a la fecha mencionada la Compañía no se encuentra en mora por concepto de aportes al Sistema de Seguridad Social Integral; 4) Conservar la correspondencia y los comprobantes de las cuentas; 5) Contar con la existencia y funcionamiento del sistema integral para la prevención del lavado de activos y la financiación del terrorismo (SIPLA); y 6) Adicionalmente, existe concordancia entre los estados financieros separados adjuntos y la información contable incluida en el informe de gestión preparado por la Administración de la Compañía, el cual incluye la constancia por parte de la Administración sobre la libre circulación de las facturas con endoso emitidas por los vendedores o proveedores. El informe correspondiente a lo requerido por el artículo 1.2.1.2 del Decreto 2420 de 2015 lo emití por separado el 28 de febrero de 2024.

El socio del encargo de auditoría que origina este informe es Daniel Andrés Jaramillo Valencia.

Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 171067 -T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530


Medellín, Colombia
28 de febrero de 2024


SURAMERICANA S.A.
Estado de Situación Financiera Separado
Al 31 de diciembre de 2023
(con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	5	34,431	16,144
Inversiones	6.1	-	10,092
Cuentas por cobrar	6.1	14,117	8,549
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	6.1	11,459	6,272
Activos por impuestos corrientes	7.1	37,966	47,438
Inversiones en asociadas	8.1	2,695	2,695
Inversiones en subsidiarias	8.2	6,862,639	7,248,542
Propiedades y equipo	9	2,393	2,962
Activos por derecho de uso	10	13,113	13,525
Activos intangibles	11	3,773	7,446
Otros activos		60	60
Total activos		6,982,646	7,363,725
Pasivos			
Obligaciones financieras	6.1	190,991	-
Pasivos por arrendamientos financieros	10	14,846	15,095
Cuentas por pagar	6.2	16,527	4,948
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2	2,028	667
Pasivos por impuestos corrientes	7.1	-	8,147
Beneficios a empleados	12	34,759	31,973
Títulos emitidos	6.2	598,117	859,656
Pasivo por impuestos diferidos	7.1, 7.4, 7.5	171,097	142,369
Total pasivos		1,028,365	1,062,855
Patrimonio			
Capital emitido	13	50	50
Prima de emisión	13	1,611,793	1,611,793
Reservas	13	3,136,398	2,819,460
Ganancia del ejercicio		594,276	502,721
Ganancias acumuladas		65,462	143,569
Otros resultados integrales	14	546,302	1,223,277
Patrimonio total		5,954,281	6,300,870
Total patrimonio y pasivos		6,982,646	7,363,725

Véanse las notas a los estados financieros separados.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
T.P. 105778 - T



Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067 - T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)




SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultados Separado
Al 31 de diciembre de 2023
(con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Operaciones continuadas			
Ganancia neta por método de participación de subsidiarias	8.2	1,000,033	686,469
Intereses	15	7,171	2,921
Rendimiento de inversiones		1,794	1,721
Ganancias en venta de inversiones		43	89
Prestación de servicios	16	9,183	7,767
Resultado neto en inversiones a valor razonable		543	(23)
Otros ingresos	17	576	6,778
Ingresos operacionales		1,019,343	705,722
Gastos administrativos	19	(45,678)	(29,984)
Beneficios a empleados	12	(59,855)	(60,026)
Honorarios	20	(4,739)	(8,039)
Depreciaciones y amortizaciones	9,10	(3,261)	(2,940)
Otros gastos		(1,007)	(10)
Gastos operacionales		(114,540)	(100,999)
Ganancia operativa		904,803	604,723
Intereses	15	(129,528)	(113,648)
Diferencia en cambio neta	18	(10,212)	3,864
Resultado financiero		(139,740)	(109,784)
Ganancia antes de impuestos de operaciones continuadas		765,063	494,939
Impuestos a las ganancias	7.2	(138,404)	(36,971)
Ganancia del ejercicio de operaciones continuadas		626,659	457,968
Operaciones discontinuadas			
(Pérdida) ganancia del ejercicio después de impuestos de operaciones discontinuadas	21	(32,383)	44,753
Ganancia neta del ejercicio		594,276	502,721
Ganancias por acción			
Ganancia neta por acción operaciones continuadas (en pesos)	22	6,279,844	4,589,366
(Pérdida) ganancia neta por acción operaciones discontinuadas (en pesos)	22	(324,514)	448,478

Véanse las notas a los estados financieros separados.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
T.P. 105778 - T


Daniel Mauricio Aponte Rodriguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067- T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)



SURAMERICANA S.A.

Estado de Resultado Integral Separado


Al 31 de diciembre de 2023

(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022)

(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ganancia neta del año		594,276	502,721
Otros resultados integrales			
Partidas que no se reclasificarán al resultado del periodo, neto de impuestos			
Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de participación	8.2,14	(675,502)	589,379
Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	12,14	(1,473)	646
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos diferidos		(676,975)	590,025
Total otro resultado integral		(676,975)	590,025
Resultado integral total		(82,699)	1,092,746

Véanse las notas a los estados financieros separados.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
T.P. 105778 - T


Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067 - T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)

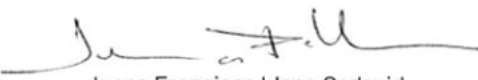


SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Separado
Al 31 de diciembre de 2023
(Expresado en millones de pesos colombianos)


	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Reservas	Ganancia del ejercicio	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2023		50	1,611,793	2,819,460	502,721	143,569	1,223,277	6,300,870
Otro resultado integral	14	-	-	-	-	-	(676,975)	(676,975)
Ganancia del ejercicio		-	-	-	594,276	-	-	594,276
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	594,276	-	(676,975)	(82,699)
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	-	(502,721)	502,721	-	-
Operaciones discontinuadas	21	-	-	-	-	26,838	-	26,838
Distribución de resultados 2022 Según acta de Asamblea de Accionistas No 36 del 24 de marzo de 2023		-	-	-	-	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (\$2,698,373.57 pesos por acción)	6.2	-	-	-	-	(269,268)	-	(269,268)
Reservas para protección de inversiones	-	-	-	316,938	-	(316,938)	-	-
Otros movimientos	8.2	-	-	-	-	(21,460)	-	(21,460)
Saldo al 31 de diciembre de 2023		50	1,611,793	3,136,398	594,276	65,462	546,302	5,954,281

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Reservas	Ganancia del ejercicio	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2022 Re expresado		50	1,611,793	2,809,110	86,519	124,766	633,252	5,265,490
Otro resultado integral	14	-	-	-	-	-	590,025	590,025
Ganancia del ejercicio		-	-	-	502,721	-	-	502,721
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	502,721	-	590,025	1,092,746
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	-	(86,519)	86,519	-	-
Operaciones discontinuadas	21	-	-	-	-	2,634	-	2,634
Distribución de resultados 2021 Según acta de Asamblea de Accionistas No 35 del 24 de marzo de 2022		-	-	-	-	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (\$ 601,268.68 pesos por acción)	6.2	-	-	-	-	(60,000)	-	(60,000)
Reservas para protección de inversiones	-	-	-	10,350	-	(10,350)	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2022		50	1,611,793	2,819,460	502,721	143,569	1,223,277	6,300,870

Véanse las notas a los estados financieros separados.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
T.P. 105778 - T


Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067 - T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)




SURAMERICANA S.A.
Estado de Flujo de Efectivo Separado
Al 31 de diciembre 2023
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2022)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ganancia del ejercicio de operaciones continuadas		626,659	457,968
(Pérdida) Ganancia del ejercicio de operaciones discontinuadas		(32,383)	44,753
Ganancia neta del ejercicio		594,276	502,721
Ajustes para conciliar la ganancia del ejercicio			
Gasto por impuestos a las ganancias	7.2	138,404	36,971
Costos financieros		129,132	113,147
Ingresos financieros		(9,432)	(5,870)
Gastos de depreciación y amortización		3,261	2,940
Deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo		27	8
Pérdidas (ganancia) de moneda extranjera no realizadas		1,495	(987)
Ganancia del valor razonable		(2,386)	(1,886)
Ganancias neta no distribuida por aplicación del método de participación	8.2	(1,000,033)	(686,469)
Resultado neto de operaciones discontinuas	21	32,383	(44,753)
Cambios en los activos y pasivos operativos			
Incremento de cuentas por cobrar de origen comercial		(5,568)	(385)
Incremento en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación		(5,187)	(1,561)
Incremento (disminución) de cuentas por pagar de origen comercial		11,580	(178)
Incremento en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación		1,361	211
Incremento en provisiones		1,312	9,718
Dividendos recibidos de subsidiarias	8.2	445,282	273,011
Intereses recibidos	15	7,171	2,921
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados		(108,351)	24,291
Venta de instrumentos financieros	6.1	121,508	100,807
Adquisición de instrumentos financieros	6.1	(109,469)	(110,642)
Rendimientos financieros		438	1,629
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación		247,208	215,844
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo procedentes de cambios en la participación en subsidiarias	8.2, 21	261,869	-
Flujos de efectivo destinados a la capitalización de subsidiarias	8.2	(15,489)	(37,470)
Compras de propiedades y equipo y derechos de uso		(102)	(297)
Compras de activos intangibles	11	(607)	(6,194)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		245,671	(43,961)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de préstamos	6.2	190,000	-
Pagos de préstamos		(257,145)	-
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	10	(3,148)	(2,879)
Dividendos pagados	6.2	(269,268)	(60,000)
Intereses pagados	15	(131,498)	(103,652)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación		(471,059)	(166,531)
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		21,818	5,152
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	18	(3,531)	2,913
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo		18,287	8,065
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo		16,144	8,078
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo		34,431	16,143

Véanse las notas a los estados financieros separados.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
T.P. 105778 - T


Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067 - T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)



NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2023 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022. (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la ganancia por acción).

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A., en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A., en adelante Grupo SURA.

La siguiente es la composición accionaria de la Compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Nubloq S.A.S*	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

*Ver nota 1.3 Cambios en el gobierno corporativo.

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles lo hará en acciones, cuotas o cualquier otro tipo de participación en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A., clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, aseguramiento en servicios de salud, seguridad social, gestión integral de riesgos y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

Además de Colombia, Suramericana cuenta con inversiones estratégicas en México, República Dominicana, Panamá, Brasil, Argentina, Chile, Uruguay y Bermudas.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1,000,000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de la Compañía. Las series de 4 y 7 años ya fueron pagadas por la Compañía.



Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE–, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El 28 de junio de 2021, la subsidiaria Ayudas Diagnósticas SURA S.A.S., realizó una inversión en la sociedad Vaccigen S.A.S., ahora conocida y promocionada como Vaxthera, empresa centrada en ciencia y experta en biotecnología; la participación adquirida inicialmente fue del 50% del capital, sin embargo, como resultado del plan de capitalizaciones proyectado para el corto y mediano plazo su participación al cierre del año 2022 ascendió a 69.99%; situación que no representa control, pues en virtud de un acuerdo previamente formalizado entre los accionistas las decisiones continúan tomándose de manera unánime, razón por la que dicha inversión se clasifica como negocio conjunto. Se estima que en una primera etapa se realicen inversiones totales hasta por aproximadamente US 54 millones de Dólares.

Los movimientos de capital realizados en las inversiones en subsidiarias se detallan en la Nota 8 Inversiones en Subsidiarias y Asociadas.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A., y el nuevo nombre de Grupo SURA.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A., ejerce control sobre las siguientes compañías:

Compañía	Tipo de Entidad	Diciembre 2023	Diciembre 2022	País	Moneda Funcional
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros de personas	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros generales	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
EPS Suramericana S.A.	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	La inversión en bienes muebles e inmuebles	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Suramericana Tech S.A.S.	Desarrollo de canales digitales	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano



Compañía	Tipo de Entidad	Diciembre 2023	Diciembre 2022	País	Moneda Funcional
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Compañía de seguros de vida	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Generales Suramericana S.A.	Compañía de seguros generales	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Chilean Holding Suramericana SPA	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Sura Chile S.A.	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Sura S.A. de C.V.	Operaciones de seguros en general	100%	100%	México	Peso Mexicano
Santa Maria del Sol S.A.	Inversiones	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Sura S.A.	Operaciones de seguros en general	-	99%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Suramericana S.A.	Seguros	100%	100%	Panamá	Dólar
Servicios Generales Suramericana S.A.	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	100%	100%	Panamá	Dólar
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	Seguros de personas	-	97%	El Salvador	Dólar
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	-	97%	El Salvador	Dólar
Seguros Sura S.A.	Operación en seguros de personas y daños	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA.	Inversionista	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Serviços Sura LTDA.	Prestación de servicios en administración de riesgos	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Suramericana Uruguay S.A.	Inversiones	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Vinnyc S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Russman S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Seguros Sura S.A.	Seguros	100%	100%	República Dominicana	Peso Dominicano
Sura RE Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar
Sura SAC Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar

Restricciones legales y regulatorias

Las subsidiarias de Suramericana no tienen ninguna restricción para transferir dividendos a la compañía matriz, con excepción de la filial de Argentina que actualmente tiene restricciones de salida de flujo de capitales por disposiciones que en materia cambiaria ha adoptado el Gobierno.

Suramericana y sus subsidiarias no tienen restricciones significativas en su capacidad para acceder o usar sus activos y liquidar sus pasivos diferentes a los resultantes de los marcos regulatorios, los cuales requieren un mínimo de capital.

1.2. Cambios en las inversiones en subsidiarias

El 21 de diciembre de 2023, la Asamblea General de Accionistas de la filial Suramericana Tech S.A.S., tomó la decisión de capitalizar la Compañía. Producto de lo anterior, dicha sociedad cuenta con un capital suscrito y pagado de 48,968,172,000 y con 48,968,172 acciones nominativas. Además,



Suramericana pasó de tener el control directo en la filial a tenerlo indirectamente por medio de Seguros de Vida Suramericana S.A.

El 11 de agosto de 2023 Suramericana suscribió un contrato de compraventa para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente posee en la compañía argentina Seguros Sura S.A. La transacción se encontraba sujeta a autorización por parte de Superintendencia de Seguros de la Nación de Argentina, la cual se obtuvo el día 21 de septiembre del año 2023, perfeccionándose la transferencia de las acciones el día 14 de octubre. El precio final de la operación ascendió a la suma de \$17.71 millones de dólares. Ver nota 21 Operaciones discontinuadas.

El 14 de agosto de 2023 Suramericana suscribió un contrato de compraventa para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente posee en las compañías de El Salvador Seguros Sura S.A. y Seguros Sura S.A., Seguros de Personas. Esta operación fue autorizada por las autoridades correspondientes en El Salvador y Panamá., durante el mes de noviembre de 2024, por lo cual la transferencia definitiva de las acciones se perfeccionó el día 4 de diciembre del año anterior encontrándose aún pendiente completar los procedimientos de ajuste de precio establecidos en el artículo 2.7 del SPA, en el cual se establece un plazo de 90 días posteriores a la fecha de cierre de la operación para que el comprador prepare y entregue a Suramericana el certificado de ajuste al precio con base en los estados financieros de cierre. Ver nota 21 Operaciones discontinuadas.

En abril de 2023, con el propósito de continuar dando cumplimiento a los requerimientos de capital por el crecimiento de sus operaciones en Brasil, Suramericana capitalizó con USD 3.5 millones (COP 15,488 millones) a la compañía Inversiones Sura Brasil Participacoes LTDA para que esta de manera escalonada los capitalizara en Seguros Sura S.A., Brasil.

El 28 de septiembre de 2022 Suramericana, como único accionista, constituyó la filial Suramericana Tech S.A.S., con el propósito de acelerar el proceso de desarrollo de los canales digitales de sus filiales en América Latina, transformar el relacionamiento con sus clientes y alcanzar nuevos segmentos.

El 26 de septiembre de 2022, como resultado de un proceso de reorganización societaria en Chile, mediante el cual se pretende facilitar el desarrollo y gobierno de los negocios de Suramericana en dicho país y dar mayor claridad sobre las estructuras de propiedad de sus filiales, se constituyó la compañía Inversiones Sura Chile S.A. La participación patrimonial de Suramericana en esta nueva sociedad es del 100%, al igual que en Seguros Generales Suramericana S.A., (Chile) compañía que escindió parte de su patrimonio para su creación.

El 9 de agosto de 2022, con el propósito de apoyar la operación de su filial de Seguros en Brasil, se constituyó con una participación del 100% directamente desde Suramericana, la compañía Servicios Sura Ltda., cuya actividad principal será la administración de riesgos, especialmente en el ecosistema de movilidad.

Durante el mes de marzo de 2022 Suramericana suscribió un contrato de compraventa para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente mantenía en las compañías argentinas Aseguradora de Créditos y Garantías S.A., y Atlantis Sociedad Inversora S.A., operación que finalmente se cerró el 10 de junio de 2022 luego de recibir la autorización por parte de las autoridades competentes.

De acuerdo con la decisión estratégica de especializarse y consolidarse en las líneas de seguros generales y de vida en el mercado local argentino, los recursos netos recibidos por la venta de las ya mencionadas compañías fueron inyectados a Santa María del Sol, Compañía inversionista 100%



propiedad de Suramericana, para que esta a su vez los entregue posteriormente a título de capitalización a la compañía Seguros Sura S.A., Argentina. Actualmente, Suramericana S.A., consolida de manera directa e indirecta una participación del 99.43% en la aseguradora.

Durante los meses de mayo y septiembre de 2022, con el propósito de continuar dando cumplimiento a los requerimientos de capital por el crecimiento de sus operaciones en Brasil, Suramericana capitalizo con USD 9 millones (COP 37,054 millones) a la compañía Inversiones Sura Brasil Participacoes para que esta de manera escalonada los capitalizara en Seguros Sura S.A., Brasil.

El 17 de junio de 2022 Suramericana S.A., entregó a título de capital USD 101,382 (COP 397 millones) a su filial Suramericana Uruguay S.A., para que esta honre los compromisos conservados por la adquisición de las compañías Vinnyc S.A., y Russman S.A., con sus anteriores propietarios.

1.3. Cambios en el Gobierno Corporativo

El 30 de julio de 2023, la composición accionaria de Suramericana S.A., experimentó un cambio en uno de sus accionistas minoritarios. Esto se debió a que la Unidad de Conocimiento, que está en proceso de liquidación, cedió su acción a la sociedad Nubloq S.A.S., identificada con el NIT 901.493.408-4. El nuevo accionista es indirectamente controlado por Grupo Sura, ya que su único accionista es Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A., una filial de Grupo Sura. Como resultado de este cambio, la composición accionaria de Suramericana S.A., se presenta de la siguiente manera:

- Grupo de Inversiones Suramericana S.A.: 80,958 acciones
- Münchener Rückversicherungs – Gesellschaft Aktiengesellschaft: 18,828 acciones
- Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.: 1 acción
- Fundación Suramericana: 1 acción
- Nubloq S.A.S.: 1 acción

En total, esto suma 99,789 acciones en circulación.

Adicionalmente, el 18 de agosto de 2023 la Sociedad tuvo conocimiento del oficio mediante el cual la Superintendencia Financiera de Colombia autorizó y se dio por inscrito automáticamente en el Registro Nacional de Valores y Emisores, los bonos ordinarios dirigidos al Segundo Mercado que pretende emitir Suramericana S.A., por un monto de doscientos sesenta mil millones de pesos colombianos (COP 260.000.000.000) y se autorizó su oferta pública. Al 31 de diciembre la Compañía aún no ha realizado la emisión.

El 27 de noviembre de 2023 la Junta Directiva de la filial Seguros Sura S.A de C.V. en México, nombró a Carlos Alberto González como presidente de esta filial, a partir del 1 de enero del 2024.

Carlos, es colombiano y cuenta con una trayectoria de más de 29 años en Suramericana y sus filiales. Se desempeñaba como vicepresidente de Seguros Obligatorios en SURA Colombia. Antes de esto ocupó diversas posiciones en la Compañía, como la Vicepresidencia de Seguros Voluntarios, la Gerencia de la Regional Centro y la Gerencia Nacional de Planes de Salud.



NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros separados de Suramericana S.A., por el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2023, han sido preparados de acuerdo con las normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia (NCIF), expedidas por el Decreto 2420 de 2015 y modificatorios. Estas normas de contabilidad y de información financiera, corresponden a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), en las versiones aceptadas por Colombia a través de los mencionados Decretos.

La aplicación de dichas normas internacionales en Colombia está sujeta a algunas excepciones establecidas por regulador y contenidas en el Decreto 2420 de 2015 y modificatorios. Estas excepciones varían dependiendo del tipo de compañía y son las siguientes:

- Excepciones aplicables a todos los preparadores de información financiera.

El artículo 2.1.2 del Decreto 2420 de 2015 adicionado por el Decreto 2496 de 2015 y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019 requiere la aplicación del artículo 35 de la Ley 222 de 1995, que indica que las participaciones en subsidiarias deben reconocerse en los estados financieros separados por el método de participación, en lugar del reconocimiento, de acuerdo con lo dispuesto en la NIC 27, al costo, al valor razonable o al método de participación.

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2 Bases de presentación

2.2.1 Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades de equips (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.



- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada

Presentación de estados financieros separados

Los estados financieros separados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera separado presenta activos y pasivos atendiendo su orden de liquidez, por considerar que así la Compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados separado y el otro resultado integral separado se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo separado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.2.2 Moneda

2.2.2.1 Funcional y de presentación

La moneda funcional y de presentación de los estados financieros separados de Suramericana es el peso colombiano, por ser la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en su estructura de costos e ingresos.

Los estados financieros son presentados en millones de pesos colombianos, y han sido redondeados a la unidad más cercana.

2.2.2.2 Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado de resultados, excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero, y la aplicación de contabilidad



de coberturas que son reconocidas en otros resultados integrales; hasta la disposición de la partida, cuando se reconocen los efectos en el resultado del periodo.

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros separados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Diciembre 2023	Diciembre 2022	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Peso Colombiano (COP/USD)	4,325.05	4,255.44	3,822.05	4,810.20
Peso Chileno (CLP/USD)	839.07	872.33	877.12	855.86
Peso Dominicano (DOP/USD)	56.17	55.14	58.24	56.42
Peso Mexicano (MXN/USD)	17.73	20.11	17.04	19.48
Peso Uruguayo (UYU/USD)	38.82	41.13	39.02	40.07
Peso Argentino (ARS/USD)	294.95	130.71	806.95	177.06
Real Brasileño (BRS/USD)	5.00	5.17	4.84	5.22

2.2.3 Economías hiperinflacionarias

En 2018 Argentina se convirtió en una economía hiperinflacionaria. Para la reexpresión de sus estados financieros contables, la Sociedad utiliza la serie de índices definidos por la resolución JG N° 539/18 emitida por la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias 29 Económicas (FACPCE), con base en el Índice Nacional de Precios al Consumidor (IPC) publicado del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) de la República Argentina y el Índice de Precios Internos Mayoristas (IPIM) publicado por la FACPCE. El índice anual para 2023 es 211.4% y 2022 es 94.8%.

2.3. Políticas contables significativas

El siguiente es un detalle de las políticas contables más importantes utilizadas por Suramericana para la preparación de estados financieros separados, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera NIIF, emitidas por el IABS, las cuales ha sido aplicadas consistentemente durante los años terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, a menos que se indique lo contrario:

2.3.1 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

2.3.2. Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es cualquier contrato que dé lugar simultáneamente a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra entidad.



Activos financieros

a) Definición

Un activo financiero es cualquier activo que sea:

1. efectivo;
2. un instrumento de patrimonio de otra entidad;
3. un derecho contractual:
 - (i) a recibir efectivo u otro activo financiero de otra entidad; o
 - (ii) a intercambiar activos o pasivos financieros con otra entidad, en condiciones que sean potencialmente favorables para la entidad; o
4. un contrato que será o podrá ser liquidado utilizando instrumentos de patrimonio propio de la entidad.

De acuerdo con lo anterior, Suramericana tiene clasificados sus activos financieros en: efectivo y equivalentes de efectivo, inversiones, instrumentos derivados, cuentas por cobrar de seguros, incluidas en activos de seguros, cuentas por cobrar a partes relacionadas, cuentas corrientes con reaseguradores incluidas en activos por contratos de reaseguros y otras cuentas por cobrar.

b) Clasificación de los instrumentos financieros incluidos en inversiones

De acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos Financieros, Suramericana clasifica sus activos financieros de inversión en títulos de deuda, teniendo en cuenta su modelo de negocio para gestionarlos y las características de los flujos contractuales del activo financiero en tres grupos:

- i) A valor razonable con ajuste a resultados
- ii) A valor razonable con ajuste a Otros Resultados Integrales
- iii) A costo amortizado

Suramericana de acuerdo con su estrategia de liquidez y de apetito de riesgo ha clasificado la mayor parte de sus inversiones en títulos de deuda en activos financieros a valor razonable con ajuste a resultados, y otra parte en títulos de deuda a costo amortizado. Para ver la forma como Suramericana determina su modelo de negocio de las inversiones, ver nota 3 de Juicios y estimados contables significativos.

Para activos financieros en instrumentos de patrimonio, se puede hacer una elección irrevocable para presentar en "otro resultado integral - ORI" en el patrimonio los cambios posteriores en el valor razonable de una inversión que no sea mantenida para negociar. Suramericana ha decidido utilizar esta elección y por consiguiente, algunas de sus inversiones patrimoniales donde no tiene control ni influencia significativa se registran a valor razonable con ajuste a Otros Resultado Integral". (Ver nota 6.1.1. Inversiones).



c) Reconocimiento inicial

Las compras y ventas regulares de activos financieros son reconocidas en la fecha en la cual Suramericana y sus entidades subordinadas se comprometen a comprar o vender títulos. Los activos financieros a valor razonable por resultados son reconocidos inicialmente a valor razonable y los costos de transacción son registrados como gasto cuando se incurren. Los activos financieros clasificados como a costo amortizado se registran en su adquisición u otorgamiento por su valor de transacción en el caso de inversiones, o por su valor nominal que, salvo evidencia en contrario, coinciden con su valor razonable, más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición u otorgamiento.

d) Reconocimiento posterior

Luego del reconocimiento inicial, las inversiones se registran así:

- i. Las inversiones clasificadas y medidas a valor razonable con ajustes a resultados las ganancias y pérdidas que resultan de los cambios en el valor razonable se presentan netos en el estado de resultados en la cuenta "Ganancia neta en inversiones a valor razonable"
- ii. Las inversiones en títulos de deuda medidas a valor razonable con ajuste a Otro Resultado Integral, los cambios en su valor razonable se registran en la cuenta patrimonial de "Otros Resultados Integrales - Otro Resultado Integral". El valor acumulado en esta cuenta se traslada a la cuenta de resultados cuando las inversiones son vendidas.
- iii. Las inversiones en instrumentos de patrimonio que no son clasificadas como mantenidas para negociar los cambios en su valor razonable se registran en la cuenta de Otro Resultado Integral indicada en el literal ii) anterior. El valor acumulado en esta cuenta se traslada directamente a utilidades por distribuir, sin pasar por el estado de resultados, cuando se venden.
- iv. Las inversiones en títulos de deuda clasificadas como a costo amortizado, posterior a su registro inicial, son ajustados con abono a resultados con base en el método de tasa de interés efectivo, menos los pagos o abonos recibidos de los emisores.

La tasa de interés efectiva es la que iguala exactamente los pagos o recaudos futuros en efectivo estimados durante la vida esperada del instrumento financiero; o, cuando sea apropiado, por un período menor, con el valor neto en libros del activo al momento inicial. Para calcular la tasa de interés efectiva, Suramericana estima los flujos de efectivo considerando los términos contractuales del instrumento financiero, salvo las pérdidas de crédito futuras, y considerando en el saldo inicial, los costos de transacción y las primas otorgadas, menos las comisiones y descuentos recibidos que son parte integral de la tasa efectiva.

f) Deterioro

En cada fecha de presentación de los estados financieros, Suramericana mide y registra con cargo a resultados el valor la corrección de las pérdidas de un instrumento financiero, por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo, si el riesgo de crédito de ese instrumento financiero se ha incrementado de forma significativa su reconocimiento inicial. Si el riesgo de crédito no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, una entidad debe medir la corrección por pérdidas para ese instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses.



g) Compensación de instrumentos financieros en el estado de situación financiera

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto es reportado en el estado de situación financiera, cuando legalmente existe el derecho para compensar los montos reconocidos y hay una intención de la gerencia para liquidarlos sobre bases netas o realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Operaciones con instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura

De acuerdo con la NIIF 9 "Instrumentos Financieros" un derivado es un instrumento financiero cuyo valor cambia en el tiempo en respuesta a los cambios en una variable denominada subyacente (una tasa de interés especificada, el precio de un instrumento financiero, el de una materia prima cotizada, una tasa de cambio de la moneda extranjera, etc.), no requiere una inversión inicial neta o requiere una inversión inferior a la que se requeriría para otro tipo de contratos en relación con el activo subyacente y se liquida en una fecha futura.

En el desarrollo de sus operaciones Suramericana y sus entidades subordinadas transan en los mercados financieros con contratos forward, contratos de futuros, swaps y opciones que cumplen con la definición de derivado.

Las operaciones de derivados son registradas en el momento inicial por su valor razonable. Cambios posteriores en el valor razonable son ajustados con cargo o abono a resultados, según el caso, a menos que el instrumento derivado sea designado como de cobertura y, si es así, dependerá de la naturaleza de la partida cubierta, de acuerdo con lo siguiente:

- (a) Coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o de compromisos en firme, en cuyo caso los cambios en el valor razonable del derivado son registrados en el estado de resultados, al igual que cualquier cambio en el valor razonable del activo, pasivo o compromiso en firme atribuibles al riesgo cubierto
- (b) Coberturas de flujos de efectivo de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable, en cuyo caso la porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados es reconocida en la cuenta de "otros resultados integrales" en el patrimonio.
- (c) La ganancia o pérdida en el derivado relacionada con la parte que no es efectiva a la cobertura o que no corresponde al riesgo cubierto es reconocida inmediatamente en el estado de resultados. Los valores acumulados en la cuenta de otros resultados integrales son trasladados a utilidades en el mismo período en el cual la partida cubierta es llevada a resultados.
- (d) Coberturas de una inversión neta en moneda extranjera, las cuales son registradas de forma similar a las coberturas de flujos de efectivo: la parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura efectiva se reconocerá en otro resultado integral y la parte inefectiva se reconocerá en el resultado. Las ganancias o pérdidas del instrumento de cobertura acumuladas en el patrimonio son registradas en el estado de resultados cuando la inversión neta en una filial en el exterior es vendida totalmente o proporcional cuando es vendida parcialmente.



Suramericana documenta al inicio de la transacción la relación existente entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como el objetivo de riesgo y la estrategia para emprender la relación de cobertura.

Pasivos financieros

Un pasivo financiero es cualquier obligación contractual de Suramericana para entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad o persona, o para intercambiar activos o pasivos financieros en condiciones que sean potencialmente desfavorables para Suramericana, o un contrato que será o podrá ser liquidado utilizando instrumentos de patrimonio propios de la entidad.

Los pasivos financieros son registrados inicialmente por su valor de transacción, el cual, a menos que se determine lo contrario, es similar a su valor razonable menos los costos de transacción que sean directamente atribuibles a su emisión. Posteriormente dichos pasivos financieros son medidos a su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva determinada en el momento inicial con cargo a resultados como gastos financieros. Los pasivos financieros sólo se dan de baja del estado de situación financiera cuando se han extinguido las obligaciones que generan o cuando se adquieren, bien sea con la intención de cancelarlos con la intención de recolocarlos de nuevo.

2.3.3. Impuestos

La estructura fiscal de cada país en donde están ubicadas las compañías de Suramericana, los marcos regulatorios y la pluralidad de operaciones que desarrollan las compañías hacen que cada compañía sea sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones del orden nacional y territorial.

Impuesto sobre la renta.

Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en cada país. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

Diferido

El impuesto diferido se calcula sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no se descuentan.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.



Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reverseen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

Suramericana compensará activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y sólo si:

- a)** tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y
- b)** los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto a las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal, que recaen sobre:
 - 1. la misma entidad o sujeto fiscal; o
 - 2. diferentes entidades o sujetos a efectos fiscales que pretenden, ya sea liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto, ya sea realizar los activos y pagar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los periodos futuros en los que se espere liquidar o recuperar cantidades significativas de activos o pasivos por los impuestos diferidos.



2.3.4. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado; estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada, como activos y pasivos corrientes, en el estado de situación financiera por el menor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta y no se deprecian ni amortizan desde la fecha de su clasificación.

Esta condición se cumple si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales, para su venta inmediata, la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Suramericana considera como operaciones discontinuadas un componente de una compañía que ha sido dispuesto, o clasificado como mantenido para la venta, el cual podría representar una línea de negocio, un área geográfica de operaciones importantes separadas; o ser parte de un único plan coordinado para disponer de una subsidiaria.

Los ingresos, costos y gastos procedentes de una operación discontinuada se presentan de forma separada de los procedentes de las actividades continuadas, en una sola partida después del impuesto sobre la renta, en el estado del resultado integral del período corriente y del período comparativo del año anterior, aun cuando Suramericana retiene una participación no controladora en la subsidiaria después de la venta.

2.3.5. Inversiones

2.3.5.1. Subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por Suramericana. El control existe cuando Suramericana tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de otra entidad, que generalmente son las actividades de operación y financiación, con el propósito de obtener beneficios, y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

De acuerdo con el artículo 35 de la Ley 222 de 1995, que indica que las participaciones en subsidiarias deben reconocerse en los estados financieros separados por el método de participación y las opciones de valoración contempladas en la NIC 27 - Estados Financieros Separados, Suramericana aplica el método de participación para la medición y contabilización de las subsidiarias.

2.3.5.2 Asociadas y negocios conjuntos

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana tiene influencia significativa para la toma de decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Suramericana ejerce influencia significativa cuando tenga el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía, sin a tener control o control conjunto. Se debe presumir que Suramericana ejerce influencia significativa cuando:

- Posea directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto en otra compañía, salvo que pueda demostrarse que tal influencia no existe a través de los órganos de dirección; o



- Aunque posea directa o indirectamente, menos del 20% del poder de voto en la compañía, puede demostrar claramente que existe influencia significativa a través de los órganos de dirección.

Suramericana evidencia la influencia significativa a través de uno o varios de los siguientes aspectos:

Representación en el órgano de dirección de la Compañía o asociada;

- Participación en la determinación de políticas y decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa con la asociada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro de información técnica esencial.

Un negocio conjunto es un negocio sobre el cual Suramericana ejerce control conjunto.

Suramericana ejerce control conjunto cuando en virtud de un acuerdo las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

La inversión en asociadas o negocios conjuntos se reconoce y mantienen posteriormente en el estado financiero separado al costo de adquisición.

Los dividendos recibidos de una compañía asociada o negocio conjunto se reconocen como un ingreso en el estado de resultados.

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro de la inversión en la asociada o negocio conjunto. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se determinan como el exceso del valor en libros respecto al valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada o el control conjunto sobre el negocio conjunto, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada o negocio conjunto (teniendo en cuenta las partidas correspondientes a otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, se reconoce en el resultado del período.

Deterioro

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada o negocio conjunto. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.



Metodología deterioro de inversiones en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos". Las subsidiarias y asociadas de Suramericana, han de considerar los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, en comparación con lo presupuestado.
2. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda. Información: Inversiones en títulos con tasas indexadas, tasas pactadas de deuda adquirida con bancos.
3. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma. Información: Disminución importante en la producción asociada a la tecnología o alta exposición al riesgo de hackers.
4. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
5. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde ésta opera.
6. Cambios en el entorno competitivo. Información: Cuanta participación de mercado se pierde (medir crecimiento y siniestralidad), competidores nuevos o agresividad de actuales y cumplimiento en ventas parte comercial.
7. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
8. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada
9. Generación de nueva deuda
10. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.
11. Para las inversiones en asociadas que cotizan en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC) se utilizan modelo de valoración internas.

Todos los años al finalizar su año fiscal, Suramericana y sus filiales realizarán pruebas de deterioro a las operaciones, UGE u otros activos con plusvalía e intangibles registrados donde estimará el importe recuperable del activo, y si es del caso, ajustará el valor registrado para reflejar un eventual deterioro en los estados financieros.



Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto se reconoce cuando el acuerdo contractual esté estructurado a través de un vehículo separado y le otorga derechos sobre los activos netos del acuerdo, y no derecho sobre los activos y obligaciones relacionados con el acuerdo.

Cuando se dé un negocio conjunto, deberá reconocer en los estados financieros, su participación en un negocio conjunto como una inversión y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación de acuerdo con la política contable de Inversiones en Asociadas y Negocios Conjunto.

2.3.6. Propiedad y equipo

Suramericana define como propiedad y equipo (P&E) aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Suramericana determinará como costo inicial de la propiedad y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Suramericana medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual refleja el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. El valor razonable de la propiedad y equipo fue determinado por peritos expertos independientes con una capacidad profesional reconocida y experiencia reciente.

Para las demás clases de propiedad y equipo se utilizará el modelo del costo.

Suramericana realiza avalúos técnicos a sus inmuebles cada dos años para asegurar que el valor en libros de los activos no difiera significativamente de su valor razonable, sin embargo, su política contable establece que estos se deben realizar como máximo cada cuatro años. Los incrementos por revaluación se acreditan a otro resultado integral en el patrimonio.

Las disminuciones en los activos se registran inicialmente como un menor valor del otro resultado integral, si este existiese, si no, directamente al resultado del período.

Depreciación

Suramericana depreciará sus elementos de propiedad y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo con las políticas contables aplicables.

Suramericana dará de baja en cuentas un elemento de propiedades y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o



ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades y equipo se incluirá en el resultado del periodo.

Vidas útiles

Suramericana definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad y equipo:

Edificios	20 a 100 años
Equipo de tecnología	3 a 10 años
Equipos médicos	6 a 17 años
Muebles y enseres	6 a 10 años
Vehículos	4 a 10 años
Mejoras en propiedad ajena	A la vigencia del contrato ó vida útil cual sea menor.

Suramericana, deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

2.3.7. Arrendamientos

Un contrato de arrendamiento es aquel en que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Suramericana excluye del reconocimiento de contrato de arrendamiento los siguientes:

- Arrendamientos de activos intangibles, excepto cuando se encuentren empaquetados en un solo contrato junto con activos tangibles.
- Corto plazo, es decir menores a 12 meses sin renovaciones, ni opciones.
- Activo subyacente de bajo valor.

Reconocimiento Inicial

En el comienzo del contrato se reconoce un activo por derecho a uso y un pasivo por arrendamiento.

Activo por derecho a uso: Se mide por el costo el cual es el siguiente:

El valor de medición inicial del pasivo

(+) anticipos

(-) incentivos

(+) costos directos iniciales

(+) costos de desmantelamiento

Pasivo por arrendamiento: Valor presente de los pagos del arrendamiento que no se hayan hecho a la fecha de comienzo.

Los pagos se definen como:

Pagos fijos: (canon de arrendamiento fijo)



Pagos variables: (aquellos valores que dependen de una tasa o índice)

Opción de compra: se incluye si hay razonable seguridad de que se va a ejercer

Valor residual garantizado

Sanciones por terminar el contrato: Se incluye cuando se tenga una certeza razonable de incurrir en la sanción

Para la determinación del pasivo por arrendamiento se debe utilizar la tasa de interés implícita, siempre y cuando esta sea determinable. En caso de que no se pueda determinar se debe utilizar la tasa de interés incremental.

Medición posterior

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, para el plazo de amortización se debe tener en cuenta el tiempo del contrato y las expectativas del uso del activo depreciando su valor con base en el plazo en que se espera usar el activo.

El pasivo por arrendamiento se actualiza con:

(+) gasto por interés

(-) pagos

(+) modificaciones realizadas al contrato

2.3.8. Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física, del cual se espera genere beneficios económicos por más de un período contable. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro del valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada periodo. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. La amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha vida indefinida sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.



Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados.

Las plusvalías surgidas por combinaciones de negocios en el periodo se presentan en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre

Deterioro

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la plusvalía. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la plusvalía, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

2.3.9. Beneficios a empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa, en el que los empleados han prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar. Los efectos del cambio en la valoración de los beneficios corto plazo se llevan contra el resultado del período.

Beneficios a largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneraciones que se esperan liquidar al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable que se informa. Para estos beneficios, Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo, tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Un pasivo por beneficios de largo plazo se reconoce así:

- a) el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final del periodo sobre el que se informa;
- b) menos el valor razonable, al final del periodo sobre el que se informa, de los activos del plan (si los hubiera) con los cuales se liquidan directamente las obligaciones.

Los cambios por valoración de los beneficios a empleados a largo plazo se reconocen en el resultado del periodo.



Beneficios post-empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado posteriores al período de empleo, es decir que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. En Suramericana existen beneficios post empleo de:

- Plan de aportaciones definidas: bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal
- Plan de beneficios definidos: donde Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones necesarias.

Las ganancias y pérdidas actuariales en los planes de beneficios definidos se reconocen en el otro resultado integral, las demás variaciones en la valoración de los beneficios definidos se registran en el estado de resultados.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleo son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en las que Suramericana espera realizar los desembolsos. Se utiliza esta tasa ya que no se presentan tasas referentes a bonos corporativos de alta calidad.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido, y por lo tanto sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. Suramericana debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que se formalice el plan de una reestructuración.

2.3.10. Ingresos

Suramericana reconoce los ingresos ordinarios cuando se da la transferencia de riesgos y beneficios; es decir cuando el servicio es prestado o se realiza la entrega de los bienes, en la medida que sea probable que los beneficios económicos ingresen a Suramericana y que los ingresos se puedan medir de manera fiable. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, excluyendo impuestos u otras obligaciones. Los descuentos que se otorgan se registran como menor valor de los ingresos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

Los ingresos de actividades ordinarias asociados con la operación se reconocen, considerando el grado de terminación o de la prestación del servicio al final del periodo sobre el que se informa. El resultado de una transacción puede ser estimado con fiabilidad cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- El valor de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad;
- Sea probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción;



- El grado de realización de la transacción, al final del periodo sobre el que se informa, pueda ser medido con fiabilidad; y
- Los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser medidos con fiabilidad.

Suramericana calcula el grado de realización de un servicio prestado a través de:

- La proporción de los servicios ejecutados sobre el total de servicios comprometidos a realizar.
- La proporción que representan los costos incurridos y ejecutados sobre el total de costos estimados. Para ello, en los costos incurridos hasta la fecha sólo se incluirán los costos que se derivan de los servicios prestados hasta esa misma fecha.

Medición de ingresos

Suramericana deberá medir los ingresos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir.

El monto de los ingresos que surgen de una transacción generalmente es determinado por acuerdo entre la Compañía y el comprador del bien o servicio.

Para la Compañía, en casi todos los casos, la contraprestación se da en la forma de efectivo o equivalente al efectivo y el monto de los ingresos es el monto de efectivo o equivalentes de efectivo recibido o por recibir.

2.3.11. Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos cuando tiene el derecho a recibir el pago, que es generalmente cuando son decretados los dividendos, excepto cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión.

2.3.12. Ingresos por inversiones

El devengamiento de intereses sobre activos financieros medidos a costo amortizado es reconocido en el resultado del ejercicio de acuerdo con la proyección de los flujos pactados.

2.3.13. Ganancia por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones en circulación entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros separados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas



contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Los ajustes de las estimaciones contables son reconocidos en el periodo en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

La información sobre los juicios y supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Valor razonable de Instrumentos financieros

El valor razonable de los instrumentos financieros donde no existe un mercado activo o donde los precios cotizados no están disponibles son determinados utilizando técnicas de valoración. En estos casos, los valores razonables se estiman a partir de datos observables con respecto a instrumentos financieros similares o utilizando modelos. Cuando no se dispone de datos de entrada observables en el mercado, se estiman con base en supuestos apropiados.

Cuando se utilizan técnicas de valoración (por ejemplo, modelos) para determinar los valores razonables, estas son validadas y revisadas periódicamente por personal calificado independiente de quienes las obtuvieron. Todos los modelos se certifican antes de su uso y los modelos se calibran para garantizar que los resultados reflejen datos reales y precios de mercado comparativos. En la medida de lo posible, los modelos utilizan solo datos observables; sin embargo, áreas como el riesgo de crédito (tanto el riesgo de crédito propio como el de contraparte), las volatilidades y las correlaciones requieren que la administración realice estimaciones. Los cambios en los supuestos sobre estos factores podrían afectar el valor razonable informado de los instrumentos financieros.

b) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero del grupo de ellos.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance



de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles

Suramericana deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todos las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

e) Plazo contratos de arrendamientos

Al determinar el plazo del arrendamiento, la gerencia considera todos los hechos y circunstancias que crean un incentivo económico para ejercer una opción de extensión, o no ejercer una opción de terminación. La evaluación se revisa si ocurre un evento significativo o un cambio significativo en las circunstancias que afecta esta evaluación.

f) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Dentro de los pasivos contingentes del Suramericana se incluyen aquellos relacionados con procedimientos judiciales, regulatorios, glosas, de arbitraje, impuestos y otras reclamaciones derivadas de la realización de actividades normales del Grupo. Estas contingencias son evaluadas teniendo en cuenta las mejores estimaciones que realiza la gerencia y se han establecido las provisiones necesarias para las reclamaciones legales y otras reclamaciones, validando la probabilidad de ocurrencia, si esta es probable, posible o remota. Las contingencias son provisionadas y registradas cuando toda la información disponible indique que es factible su ocurrencia, el Grupo esté obligado en el futuro a realizar desembolsos para los eventos que sucedieron antes de la fecha del balance y los montos pueden ser razonablemente estimados. Para hacer una adecuada evaluación de la probabilidad y estimación de los montos involucrados, el Grupo tiene en cuenta las opiniones de expertos internos y externos.

A lo largo de la existencia de una contingencia, el Grupo puede obtener información adicional que puede afectar las evaluaciones relacionadas con la probabilidad de ocurrencia o a los estimados de los montos involucrados; cambios en estas evaluaciones pueden conllevar a cambios en las provisiones.

Suramericana considera las estimaciones usadas para determinar las provisiones para pasivos contingentes como estimaciones críticas porque la probabilidad de su ocurrencia y los montos que el Grupo puede requerir para pagarlos están basados en los criterios del Grupo y de sus expertos internos y externos, los cuales no necesariamente coinciden con los resultados futuros de los procedimientos.



g) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios largo plazo, implica una gran variedad de premisas y la realización de supuestos de eventos futuros a largo plazo que incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

El método de Unidad de Crédito Proyectada es utilizado para la determinación del valor presente de la obligación por los beneficios definidos y el costo asociado a estos. Las mediciones futuras de las obligaciones pueden variar significativamente de las que se presentan en los estados financieros, entre otras, debido a cambios en las hipótesis económicas y demográficas y eventos significativos.

h) Evaluación del principio de negocio en marcha de la subsidiaria EPS Suramericana S.A.

Particularmente para el negocio de EPS Suramericana S.A., se ha evaluado la capacidad de esta Compañía para continuar bajo la hipótesis de negocio en marcha, derivado de la existencia de eventos o condiciones financieras materializadas que a dicha fecha se pueden evidenciar en pérdidas acumuladas al 31 de diciembre de 2023 por valor de \$224 mil millones de pesos, cuyas causas principales y materiales se resumen en:

- El aumento en la siniestralidad por incremento en las frecuencias que se viene presentando desde el año 2022 y cuya tendencia continúa.
- La insuficiencia estructural y paulatina de la Unidad de Pago por Capitación (UPC) girada mensualmente por el gobierno para atender obligaciones derivadas del Plan de Beneficios.
- La insuficiencia del pago de presupuestos máximos para la atención de prestaciones no PBS, así como obligaciones pendientes de pago por parte del Estado, respecto vigencias pasadas, por el mismo concepto.
- Resolución en contra de procesos de fiscalización tributaria, generando correcciones voluntarias de las declaraciones de impuestos sobre la renta para los años 2020, 2021 y 2022.
- Existencia de cartera y saldos pendientes de vigencias pasadas, diferentes a prestaciones de presupuestos máximos.
- Deudas acumuladas por Canastas Covid, no reconocidas por parte del Gobierno Nacional.

Los factores anteriormente señalados, han contribuido a que, en los estados financieros separados de Suramericana S.A., se refleje una pérdida total de la inversión, llevando la misma a Cero "0", reconociendo un impacto total en resultados por una pérdida de \$180.000.

Al respecto, es importante señalar que Suramericana S.A. con la Administración de E.P.S SURA, han adelantado una serie de medidas de gestión tendientes a la mitigación del evento de riesgo descrito tales como:

- Acción judicial de reparación directa relativa a la insuficiencia de canastas COVID 2021.



- Acción judicial de nulidad y restablecimiento relativa a la insuficiencia de UPC 2022.
- Acciones judiciales de nulidad y restablecimiento frente a la insuficiencia de presupuestos máximos de los años 2021 y 2023
- Acción judicial de reparación directa correspondiente a la insuficiencia de presupuestos máximos de 2022.
- Acción de tutela respecto el ajuste de presupuestos máximos del año 2021.
- Acción judicial de reparación directa con medida cautelar relativa a insuficiencia UPC 2023.
- Acción judicial de nulidad y restablecimiento del derecho correspondiente a la insuficiencia de presupuestos máximos de 2023 de julio a octubre.

La Administración concluye que existe el principio de negocio en marcha. EPS SURA es una compañía regulada en un sector que actualmente experimenta grandes incertidumbres sobre el modelo de operación del Sistema General de Seguridad Social en Salud (SGSSS), por lo que las decisiones del Ministerio de Salud y la Superintendencia Nacional de Salud determinarán la continuidad de la operación. Para 2024, la administración ha determinado que se continuará bajo un negocio en marcha, hasta tanto no se tengan pronunciamientos al respecto por parte de las autoridades competentes.

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros separados son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros separados anuales al 31 de diciembre de 2023. Las nuevas normas emitidas a partir del 1 de enero de 2024 e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros se presentan a continuación. La Compañía adoptará estas normas en la fecha en la que entren en vigor, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

Las modificaciones que aplican por primera vez en 2024 no tienen impacto en los presentes estados financieros.

Normas Emitidas No Vigentes

Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros son reveladas a continuación. Suramericana adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia,



la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha.

Mejoras 2021

Modificaciones a la NIC 8: Definición de Estimaciones Contables

La modificación fue publicada por el IASB en febrero de 2021 y define claramente una estimación contable: “Estimaciones contables son importes monetarios, en los estados financieros, que están sujetos a incertidumbre en la medición”.

Clarificar el uso de una estimación contable, y diferenciarla de una política contable. En especial se menciona “una política contable podría requerir que elementos de los estados financieros se midan de una forma que comporte incertidumbre en la medición—es decir, la política contable podría requerir que

estos elementos se midan por importes monetarios que no pueden observarse directamente y deben ser estimados. En este caso, una entidad desarrolla una estimación contable para lograr el objetivo establecido por la política contable”.

Las modificaciones fueron incorporadas mediante el decreto 1611 de 2022, el cual regirá desde el 1 de enero de 2024. Suramericana evaluó el efecto de esta norma en sus estados financieros y se concluyó que no tiene efecto en reconocimiento y medición.

Modificaciones a la NIC 1: Información a Revelar sobre Políticas Contables

Las modificaciones aclaran los siguientes puntos:

Se modifica la palabra “significativas” por “materiales o con importancia relativa”. Se aclara las políticas contables que se deben revelar en las notas a los estados financieros “una entidad revelará información sobre sus políticas contables significativas material o con importancia relativa.

Se aclara cuando una política contable se considera material o con importancia relativa.



Incorpora el siguiente párrafo: “La información sobre políticas contables que se centra en cómo ha aplicado una entidad los requerimientos de las NIIF a sus propias circunstancias, proporciona información específica sobre la entidad que es más útil a los usuarios de los estados financieros que la información estandarizada o la información que solo duplica o resume los requerimientos de las Normas NIIF”.

Las modificaciones fueron incorporadas mediante el decreto 1611 de 2022, el cual regirá desde el 1 de enero de 2024. Suramericana evaluó el efecto de esta norma en sus estados financieros y se concluyó que no tiene efecto en reconocimiento y medición.

Modificaciones a la NIC 12: Impuestos Diferidos relacionados con Activos y Pasivos que surgen de una Transacción Única.

La modificación permite reconocer un pasivo o activo por impuesto diferido que haya surgido en una transacción que no es una combinación de negocios, en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo que en el momento de la transacción, no da lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles de igual importe.

Su efecto acumulado por el cambio en la política contable se reconocerá a partir del inicio del primer periodo comparativo presentado como un ajuste al saldo de apertura de las ganancias acumuladas en esa fecha.

Las modificaciones fueron incorporadas mediante el decreto 1611 de 2022, el cual regirá desde el 1 de enero de 2024. Suramericana evaluó el efecto de esta norma en sus estados financieros y se concluyó que no tiene efecto en reconocimiento y medición.

NOTA 5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes corresponde a:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Bancos nacionales	743	7,217
Bancos del exterior	33,618	8,537
Equivalentes de efectivo (*)	29	337
Efectivo y caja	41	53
Efectivo y equivalentes al efectivo	34,431	16,144

*Corresponden a Fondos de inversión colectivo a la vista de riesgo conservador.

El incremento en el efectivo surge por los dividendos recibidos durante el año y por los recursos recibidos por la venta de sus filiales en Argentina y El Salvador. Por estrategia de liquidez de la compañía, estos fondos se mantienen en bancos donde están siendo remunerados a tasas de interés atractivas entre el 12% y el 14% para el año 2023 y para el año 2022 estaban entre el 10% y el 12%.

Los recursos que se encuentran depositados en cuentas corrientes y de ahorro devengan intereses diarios a las tasas de interés previamente fijadas por los bancos. Aquellos montos invertidos en



fondos de inversión colectivos generan rendimientos de acuerdo con el comportamiento de las tasas de mercado.

No se tiene ninguna restricción sobre el efectivo.

NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

6.1. Activos financieros

Los activos financieros se detallan a continuación:

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Inversiones	6.1.1	-	10,092
Cuentas por cobrar	6.1.2	14,117	8,549
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	6.1.3	11,459	6,272
Total activos financieros		25,576	24,913

6.1.1 Inversiones

Suramericana tiene las siguientes inversiones medidas a valor razonable con cambios en resultados y a costo amortizado:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
A costo amortizado	-	10,092
Títulos de deuda	-	10,092
Total inversiones	-	10,092
Inversiones corto plazo	-	10,092

Las inversiones que mantenía la compañía al cierre de 2022 correspondían a CDTs de corto plazo que vencieron en febrero de 2023. Los recursos provenientes de este vencimiento fueron usados para soportar la liquidez de la Compañía en línea con la planeación de flujo de caja.

Jerarquía del valor razonable

Suramericana no tiene inversiones a valor razonable al 31 de diciembre de 2023 y 2022.

Valor razonable de activos financieros reconocidos a costo amortizado

El siguiente es el valor razonable de las inversiones medidas a costo amortizado, solo con propósitos de revelación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Títulos de deuda	-	10,083
Total inversiones	-	10,083



El valor razonable de las inversiones de renta fija a costo amortizado se determinó utilizando el precio calculado por el proveedor de precios.

6.1.2 Cuentas por cobrar

Corriente	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Cuentas por cobrar impuestos ¹	406	8,147
Otras cuentas por cobrar ²	4,283	402
Total cuentas por cobrar corrientes	4,689	8,549
No corriente		
Otras cuentas por cobrar ³	9,428	-
Total cuentas por cobrar no corrientes	9,428	-
Total cuentas por cobrar	14,117	8,549

1. El saldo por cobrar por \$8,147 del año 2022 corresponde al aporte realizado mediante la modalidad del primer pago de obras por impuestos. Esta cuenta por cobrar finalizó en el año 2023 bajo la resolución 6463-000502 del 27 de enero de 2023 debido a que se extingue el derecho. En el año 2023 el saldo por cobrar corresponde a anticipos de impuesto de impuesto a las ventas.

2. La variación de otras cuentas por cobrar corresponde principalmente a un anticipo a proveedores realizado por \$4,089 para la adquisición de programas de softwares.

3. Corresponde a la cuenta por cobrar al Grupo Financiero Galicia S.A derivado de los acuerdos del contrato de compraventa de las acciones de Seguros Sura S.A. de Argentina realizado durante este año con vencimiento en octubre de 2026.

6.1.3 Cuentas por cobrar a partes relacionadas

Las cuentas por cobrar a partes relacionadas corresponden a cuentas corrientes entre compañías subsidiarias las cuales se detallan a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Seguros Sura S.A. de C.V. México	4,204	-
Seguros Suramericana S.A. Panamá	3,706	4,002
Sura RE Ltd.	1,299	-
Santa María del Sol S.A.	665	-
Seguros Sura S.A. Brasil	534	39
Sura SAC. Ltd.	458	-
Seguros Sura S.A. República Dominicana	399	1
Seguros Generales Suramericana S.A. Colombia	103	580
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	52	-
Seguros Sura S.A. Uruguay	39	318
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas. El Salvador	-	214
EPS Suramericana S.A	-	90
Seguros Sura S.A. Argentina	-	1,004



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Suramericana Tech S.A.S.	-	24
Total cuentas por cobrar partes relacionadas*	11,459	6,272
Total cuentas por cobrar partes relacionadas corriente	8,350	2,360
Total cuentas por cobrar partes relacionadas no corriente	3,109	3,912

*El incremento de las cuentas por cobrar a subsidiarias se origina principalmente por el cobro a la filial de Seguros Sura S.A de C.V., de México relacionado por el pago efectuado por Suramericana en nombre de esta a un proveedor de tecnología.

6.2. Pasivos financieros

El detalle de los pasivos financieros corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Diciembre 2023		
Corriente	Nota	Pasivo Financieros al costo amortizado
Obligaciones financieras	6.2.1	190,991
Cuentas por pagar	6.2.2	16,527
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2.3	2,028
Total		209,546
Diciembre 2022		
No Corriente		Pasivo Financieros al costo amortizado
Títulos emitidos	6.2.4	598,117
Total		598,117
Total Pasivos financieros		807,663
Diciembre 2022		
Corriente	Nota	Pasivo Financieros al costo amortizado
Cuentas por pagar	6.2.2	4,948
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.2.3	667
Títulos emitidos	6.2.4	259,329
Total		264,944
No Corriente	Nota	Pasivo Financieros al costo amortizado
Títulos emitidos	6.2.4	600,327
Total		600,327
Total Pasivos financieros		865,271



6.2.1. Obligaciones financieras

Suramericana adquirió las siguientes obligaciones financieras desde junio de 2023:

Entidad Financiera	Fecha vencimiento	Costo amortizado	Valor nominal
Bancolombia S.A*	14/03/2024	110,661	110,000
Itaú Corpbanca Colombia S.A	21/03/2024	80,330	80,000
Total obligaciones financieras		190,991	190,000

Suramericana adquirió estas obligaciones financieras desde junio de 2023 para el pago del vencimiento de la serie de los títulos emitidos que se vencía en junio de 2023.

*Este préstamo fue renovado en diciembre de 2023 con nueva fecha de vencimiento.

6.2.2. Cuentas por pagar

El detalle de las cuentas por pagar corrientes comerciales y otras cuentas por pagar se indica a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Retenciones en la fuente	6,827	944
Proveedores	4,659	2,449
Otros acreedores	2,507	969
Impuestos a las ventas retenido	1,464	189
Costos y gastos por pagar	742	261
Impuesto industria y comercio	326	136
Retenciones y aportes de nómina	2	-
Total	16,527	4,948

La variación corresponde principalmente al pasivo por retención en la fuente practicada a los dividendos pagados en diciembre de 2023.

6.2.3. Cuentas por pagar a entidades relacionadas

Las cuentas por pagar a partes relacionadas corresponden al pago de servicios y cuentas por pagar a subsidiarias y casa matriz:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Arus S.A.	296	171
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	189	221
Seguros de Vida Suramericana S.A. Colombia	67	154
Seguros Generales Suramericana S.A. Colombia	40	116
Sura Asset Management S.A.	8	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	5	5



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	2	-
EPS Suramericana S.A.	1	-
Cuentas por pagar a subsidiarias	608	667
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.*	1,420	-
Cuentas por pagar a casa matriz	1,420	-
Total cuentas por pagar partes relacionadas	2,028	667

*La cuenta por pagar a Grupo de Inversiones Suramericana S.A., corresponde a una cuenta por pagar por recobros por mandato de licencias pagas por cada matriz.

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	269,268	60,000
Dividendos pagados	(269,268)	(60,000)
Dividendos por pagar	-	-

En la asamblea de accionistas del 24 de marzo de 2023, se decretó un dividendo de \$2,698,373.57 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas para ser pagados en dinero efectivo durante el año 2023.

6.2.4. Títulos emitidos

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A., emitió un billón de pesos (COP \$1,000,000) en locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años). indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana. Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998. El 22 de junio de 2023 se realizó el pago de la segunda serie de 7 años por valor de COP 257,145.

Los bonos en circulación de Suramericana no cuentan con covenants.

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

Fecha emisión	Fecha vencimiento	Valor nominal	tasa de emisión	Costo amortizado		Valor razonable	
				Diciembre 2023	Diciembre 2022	Diciembre 2023	Diciembre 2022
22-jun-16	22-jun-23	257,145	IPC+3.90%	-	259,329	-	256,664
22-jun-16	22-jun-26	305,622	IPC+4.09%	307,346	308,639	303,418	279,589
22-jun-16	22-jun-31	289,235	IPC+4.29%	290,771	291,688	284,816	243,779
Total bonos emitidos				598,117	859,656	588,234	780,032



	Costo amortizado		Valor razonable	
Bonos emitidos corriente	-	259,329	-	256,664
Bonos emitidos no corriente	598,117	600,327	588,234	523,368

NOTA 7. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

7.1. Impuestos reconocidos en el estado de situación financiera

Los siguientes son los impuestos reconocidos en el estado de situación financiera:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Activo por impuesto corriente(1)	37,966	47,438
Pasivo por impuesto corriente(2)	-	(8,147)
Saldo neto activo/pasivo impuesto corriente	37,966	39,291
Pasivo por impuesto diferido	(171,097)	(142,369)

A continuación se detallan los saldos del impuesto corriente en activo y pasivo antes de compensación:

(1) Saldos a favor por impuesto corriente		
	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Saldo a favor	37,966	47,438
Total impuesto corriente activo	37,966	47,438
(2) Cuentas por pagar por impuesto corriente		
	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Impuesto de renta	-	(8,147)
Total impuesto corriente pasivo	-	(8,147)
Total impuesto corriente neto en el activo (pasivo)	37,966	39,291

1. La variación de los activos por impuestos corrientes se debe a las retenciones a favor practicadas en el año 2023, adicionalmente en agosto del 2023 se recibió la devolución del saldo a favor de impuesto de renta.

2. La variación del pasivo por impuesto corriente está asociada al reconocimiento de un mayor impuesto por los dividendos recibidos en 2023, situación que no se tenía en 2022 cuando la compañía estaba en un escenario de pérdida fiscal. Para el año 2022 corresponde al pasivo por la modalidad de pago de obras por impuestos, que es un mecanismo a través del cual los contribuyentes pueden aportar al cierre de brechas socioeconómicas en los municipios más afectados por la pobreza y la violencia, a través de proyectos de inversión. Este pasivo finalizó en el año 2023 bajo la resolución 6463-000502 del 27 de enero de 2023 debido a que se extingue la obligación.



7.2 Impuestos reconocidos en el resultado del período

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Gasto por impuesto corriente	108,882	13,937
Impuesto corriente	108,909	13,935
Impuesto corriente de periodos anteriores	(27)	2
Gasto (Ingreso) por impuesto diferido	29,522	23,034
Constitución /reversión de diferencias temporarias	29,522	23,034
Gasto por impuesto a las ganancias	138,404	36,971

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

La variación corresponde en el impuesto corriente a las pérdidas fiscales compensadas en el año 2022 las cuales para el año 2023 ya no se tienen y al efecto asociado a la venta de las filiales de Seguros Sura S.A. de Argentina y de Seguros Sura S.A., y Seguros Sura S.A. de Personas de El Salvador.

7.3. Conciliación de la tasa impositiva efectiva

La conciliación de la tasa efectiva de tributación de Suramericana aplicable por los periodos terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
	Tasa	Saldo	Tasa	Saldo
Ganancia contable antes de impuesto		765,063		494,939
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	35%	(267,772)	35%	(173,229)
Más efecto Fiscal de:				
Gastos no deducibles		(20,629)		(13,569)
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados ¹		149,970		149,829
Ajuste de periodos anteriores		27		(2)
Impuesto a las ganancias²	18%	(138,404)	7%	(36,971)

1. En este rubro se encuentra el método de participación y el impuesto asociado a los dividendos que se esperan recibir en el siguiente año, incluyendo su correspondiente descuento tributario.
2. El impuesto a las ganancias de diciembre del 2023 se encuentra en función de los dividendos más el impacto estimado por la enajenación de las operaciones de Argentina y El Salvador, lo anterior hace que se tenga un incremento importante con relación a diciembre del 2022.



7.4 Saldos de impuestos diferidos

A continuación, se presentan los saldos de los activos por impuestos diferidos (positivos) y los saldos de los pasivos por impuestos diferidos (negativos) con su correspondiente ajuste reconocido en el resultado del periodo o en otros resultados integrales, del ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

	Saldo 31 de diciembre de 2021	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo 31 de diciembre de 2022	Reconocido en resultados	Reconocido ORI	Saldo a 31 de diciembre de 2023
Propiedad y equipo (corresponde a la diferencia en el cálculo de la depreciación entre lo fiscal y lo contable)	(181)	(65)	-	(246)	10	-	(236)
Beneficios a los empleados (corresponde al cálculo de los bonos de desempeño y pasivos laborales de largo plazo de los empleados)	5,564	3,639	(348)	8,855	669	794	10,318
Derechos de uso (corresponde al cálculo del activo por derechos de uso y su correspondiente pasivo financiero)	453	95	-	548	58	-	606
Obligaciones financieras (corresponde al cálculo de los intereses a largo plazo por la emisión de bonos)	(957)	2,450	-	1,493	(1,071)	-	422
Dividendos de subsidiarias (son los dividendos gravados que se recibirán en el año siguiente)	(158,303)	(23,346)	-	(181,649)	(2,464)	-	(184,113)
Activos financieros (corresponde a la medición de activos financieros)*	(277)	(287)	-	(564)	564	-	-
Perdidas y créditos fiscales no utilizados	34,521	(5,327)	-	29,194	(29,194)	-	-
Pasivos financieros	193	(193)	-	-	1,228	-	1,228
Instrumentos financieros	-	-	-	-	678	-	678
Total	(118,987)	(23,034)	(348)	(142,369)	(29,522)	794	(171,097)

7.5 Recuperabilidad de los impuestos corrientes y diferidos

En los siguientes cuadros se muestra la recuperabilidad de los impuestos corrientes y diferidos entre corto plazo y largo plazo.

Impuesto Corriente	31 de diciembre 2023	31 de diciembre 2022
Impuesto corriente activo recuperable antes de 12 meses	37,966	47,438
Total Impuesto corriente activo	37,966	47,438

Impuesto Corriente	31 diciembre 2023	31 de diciembre 2022
Impuesto corriente pasivo liquidable antes de 12 meses	-	(8,147)
Total Impuesto corriente pasivo	-	(8,147)

Impuesto Diferido	31 diciembre 2023	31 de diciembre 2022
Impuesto diferido activo recuperable antes de 12 meses	12,226	-
Impuesto diferido activo recuperable después de 12 meses	1,028	40,089



Impuesto Corriente	31 diciembre 2023	31 de diciembre 2022
Total Impuesto diferido activo	13,254	40,089
Impuesto diferido pasivo liquidable antes de 12 meses	(184,351)	(182,458)
Total Impuesto diferido pasivo	(184,351)	(182,458)

7.6 Normatividad aplicable

Ley 2277 de 2022

Se mantiene la tarifa del impuesto sobre la renta general del 35%, se crea un impuesto mínimo del 15% para personas jurídicas que consoliden o no estados financieros, mediante la determinación de una tasa de tributación depurada.

Adicionalmente se elimina la posibilidad de tomar como descuento tributario el impuesto de industria y comercio pagado a partir del 2023, se limitan algunos beneficios tributarios al 3% de su renta líquida ordinaria antes de deducir dichos beneficios, también se incrementa la tarifa del impuesto de ganancias ocasionales, pasando del 10% al 15%

Mediante la ley 2155 de 2021 se crea beneficio de auditoría para los años 2022 y 2023 para reducir el tiempo de firmeza de la declaración de renta en 6 o 12 meses, siempre que se incremente el impuesto neto de renta en un 35% o 25% respectivamente.

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que puede no existir claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes. De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiendo por estos todos los impuestos, ya sean nacionales o extranjeros, que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición.

La CINIIF 23 entiende por "tratamiento impositivo incierto" a todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal, es un tratamiento impositivo incierto si su aceptabilidad es dudosa según la legislación fiscal. Es preciso indicar que, para efectos de esta interpretación, se entiende por autoridad fiscal al organismo u organismos que deciden si los tratamientos impositivos son aceptables según la legislación fiscal, incluyendo a los tribunales de justicia competentes para tal efecto. Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los



tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

De acuerdo con la revisión efectuada, en la compañía no existen situaciones fiscales que puedan estar sujeta al análisis de incertidumbre al que hace referencia la CINIIF 23 y que puedan ocasionar controversias o discusiones con la autoridad fiscal, lo anterior denota que el impuesto a las Ganancias está calculado de acuerdo con las normas vigentes.

NOTA 8. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS

8.1 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Información general de las inversiones en asociadas

El detalle de las asociadas de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Actividad económica	País	2023		2022	
			% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A.	Servicios de gestión de siniestros de movilidad a las aseguradoras	Colombia	37.90%	12,745	37.90%	12,745

Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle de las inversiones en asociadas al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Inversión	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Subocol S.A.	2,695	2,695
Total	2,695	2,695

Información financiera de las asociadas

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Diciembre 2023	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Subocol S.A.	10,989	4,749	6,240	2,124
Diciembre 2022	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Subocol S.A.	8,093	3,659	4,434	1,121



8.2. Inversiones en subsidiarias

Información general de las inversiones en subsidiarias

Activos, pasivos, patrimonios y resultados de las subsidiarias

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados de cada una de las compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros para los períodos terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

Diciembre 2023	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Seguros de Vida Suramericana S.A.	15,937,128	13,106,437	2,830,691	824,231
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	5,878,828	5,129,577	749,251	90,721
Seguros Generales Suramericana S.A.	5,649,468	4,418,587	1,230,881	140,713
Seguros Sura, S.A. de C.V.	2,567,308	2,125,479	441,829	39,580
EPS Suramericana S.A.	2,125,905	2,166,439	(40,534)	(223,763)
Seguros Sura S.A. (Brasil)	1,517,584	1,222,909	294,675	14,876
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	1,131,722	731,193	400,529	6,518
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	878,773	747,299	131,474	19,894
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	848,721	550,366	298,355	18,470
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	689,910	341,289	348,621	6,147
Sura RE LTD.	416,880	354,134	62,746	(1,420)
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	400,167	233,532	166,635	21,201
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	335,087	195,623	139,464	18,468
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	328,509	270,878	57,631	7,258
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	312,316	294	312,022	(148)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	164,039	70,499	93,540	(14,921)
Sura SAC LTD.	121,184	119,850	1,334	(456)
Inversiones Suramericana Chile Limitada	71,755	-	71,755	(1)
Inversiones Sura Chile S.A.	69,174	500	68,674	1,355
Chilean Holding Suramericana SPA	44,446	33,681	10,765	(1,600)
Suramericana Tech S.A.S	39,609	5,271	34,338	(14,605)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	27,744	20,965	6,779	3,876
Santa María del Sol S.A.	23,123	1,231	21,892	(2,115)
Vinnyc S.A.	8,403	2,689	5,714	805
Suramericana Uruguay S.A.	5,628	385	5,243	2
Russman S.A.	4,549	2,584	1,965	90
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	816	46	770	96
Serviços Sura LTDA	783	639	144	11

Diciembre 2022	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Seguros de Vida Suramericana S.A.	13,714,415	11,358,650	2,355,765	621,752
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7,796,329	6,936,710	859,619	12,965
Seguros Generales Suramericana S.A.	5,394,229	4,348,208	1,046,021	86,245



Diciembre 2022	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
Seguros Sura, S.A. de C.V.	2,688,204	2,220,303	467,901	14,754
Seguros Sura S.A. (Argentina)	2,048,062	1,862,876	185,186	32,117
EPS Suramericana S.A.	2,040,667	1,850,332	190,335	(137,798)
Seguros Sura S.A. (Brasil)	1,653,385	1,337,299	316,086	4,923
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	1,401,363	894,877	506,486	(16,269)
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	1,067,571	715,208	352,363	12,989
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	984,700	829,061	155,639	9,360
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	629,554	304,044	325,510	11,547
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	601,446	327,427	274,019	6,183
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas (El Salvador)	558,188	431,102	127,086	13,704
Sura RE LTD.	390,793	310,245	80,548	2,684
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	388,548	230,324	158,224	25,477
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	348,873	340	348,533	(129)
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	325,451	167,667	157,784	26,109
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	301,812	252,872	48,940	(1,061)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	146,479	48,466	98,013	(5,041)
Sura SAC LTD.	141,230	139,044	2,186	143
Inversiones Suramericana Chile Limitada	92,550	-	92,550	15
Inversiones Sura Chile S.A.	87,099	-	87,099	615
Chilean Holding Suramericana SPA	57,155	41,525	15,630	(1,939)
Santa María del Sol S.A.	49,545	14	49,531	9,541
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	28,319	18,008	10,311	3,341
Vinnyc S.A.	9,103	2,968	6,135	139
Suramericana Uruguay S.A.	6,898	474	6,424	76
Russman S.A.	4,449	2,138	2,311	202
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	936	89	847	72
Serviços Sura LTDA.	851	690	161	127
Suramericana Tech S.A.S.	2	24	-22	-24

Saldo de la inversión

El siguiente es el detalle del saldo de las inversiones en subsidiarias por el método de participación:

Compañía	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Seguros de Vida Suramericana S.A.	2,692,553	2,250,611
Seguros Generales Suramericana S.A.	1,205,425	1,023,542
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	745,370	855,165
Seguros Sura, S.A. de C.V.	444,684	470,756
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	401,260	507,285
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	298,355	352,363
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	294,295	315,796
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	246,327	209,544
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	131,472	155,637
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	98,294	93,982



Compañía	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Inversiones Sura Chile S.A.	88,346	104,018
Sura RE LTD.	62,746	80,548
Chilean Holding Suramericana SPA	32,611	34,193
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	29,033	27,673
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	26,679	30,267
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	25,299	21,484
Santa Maria del Sol S.A.	21,892	63,134
Suramericana Uruguay S.A.	7,294	7,973
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	6,439	9,794
Suramericana Tech S.A.S	2,783	(22)
Sura SAC LTD.	1,334	2,186
Serviços Sura LTDA.	144	161
Inversiones Suramericana Chile Limitada	4	5
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	151,401
EPS Suramericana S.A.	-	178,309
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	-	302,737
Total Inversión	6,862,639	7,248,542

*Deterioro de la inversión

Al corte de diciembre 31 de 2023 Suramericana S.A. agotó el 100% del saldo de la inversión en EPS Suramericana S.A. la cual ascendía a un valor de \$ 178,998 millones de pesos al 31 de diciembre de 2022, derivado de las pérdidas operacionales acumuladas presentadas por dicha entidad y su efecto en el reconocimiento del método de participación. Bajo las condiciones e incertidumbres actuales Suramericana S.A. considera que no existen obligaciones o compromisos que deba asumir en adición al deterioro de la inversión.

Método de participación de las subsidiarias

El siguiente es el detalle de la ganancia o (pérdida) por método de participación:

Compañía	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Seguros de Vida Suramericana S.A.(Colombia)	764,114	588,839
Seguros Generales Suramericana S.A.(Colombia)	136,096	88,133
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	90,251	12,898
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	45,734	40,651
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)	39,580	14,754
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	19,894	9,360
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	18,470	12,989
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	14,728	4,794
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	10,328	12,720
Inversiones Sura Chile S.A.	8,563	10,573
Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	6,614	(16,197)
Chilean Holding Suramericana SPA	6,596	8,788
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	3,682	3,173



Compañía	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	3,533	4,874
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	3,186	(466)
Suramericana Uruguay S.A.	897	418
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	620	1,109
Serviços Sura LTDA	11	127
Inversiones Suramericana Chile Limitada	1	1
Sura SAC LTD.	(456)	143
Suramericana Tech S.A.S	(1,184)	(24)
Sura RE LTD.	(1,420)	2,684
Santa María del Sol S.A.	(2,115)	15,219
EPS Suramericana S.A.	(167,690)	(129,091)
Total Inversión	1,000,033	686,469

El incremento en la ganancia por método de participación obedece principalmente al mejor desempeño de los portafolios de inversión en la región y una menor siniestralidad en el portafolio de movilidad. Esto se contrarresta parcialmente por la mayor pérdida obtenida en la EPS Suramericana S.A debido a los incrementos en la demanda de servicios en salud, de baja y alta complejidad que han generado incrementos en los índices de frecuencia y severidad en esta compañía.

Movimiento de las inversiones en subsidiarias

	Activo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 01 de enero de 2023	7,248,542	-	1,221,160
Capitalizaciones ¹	19,455	-	-
Dividendos	(446,781)	-	-
Variación Patrimonial	(675,502)	-	(675,502)
Ingresos/gasto por método de participación	1,000,033	1,000,033	-
Otros movimientos ⁴	(21,460)	-	-
Operaciones discontinuadas ²	(261,648)	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2023	6,862,639	1,000,033	545,658

	Activo	Estado de Resultado	Otros Resultado Integral
Saldo Inicial 1 de enero de 2022	6,111,549	-	631,781
Capitalizaciones / Constituciones	61,742	-	-
Dividendos	(219,923)	-	-
Variación Patrimonial	589,379	-	589,379
Ingresos/gasto por método de participación	732,040	732,040	-
Operación discontinuada ³	(26,245)	176	-
Saldo al 31 de diciembre de 2022	7,248,542	732,216	1,221,160

1. Corresponde a la capitalización de la Compañía Inversiones Sura Brasil Participações LTDA y Suramericana Tech S.A.S (Ver nota 1.2 Cambios en las inversiones en las subsidiarias).
2. Venta de las compañías Seguros Sura S.A de Argentina, Seguros Sura S.A y Seguros Sura S.A Seguros de Personas ambas domiciliadas en El Salvador (Ver nota Operaciones discontinuadas).



3. Venta de las compañías Atlantis Sociedad Inversora S.A. y Aseguradora de Créditos y Garantías S.A. (Ver nota Operaciones discontinuadas).
4. Corresponde a ajustes de periodos anteriores de las subsidiarias EPS Suramericana S.A y Seguros Suramericana S.A de Panamá que no son materiales en los estados financieros de Suramericana.

Cambios en las inversiones en subsidiarias:

Los cambios en las inversiones en subsidiarias se encuentran descritos en la nota 1 Entidad Reportante.

Restricciones

Suramericana no tiene ninguna restricción para acceder a activos y/o liquidar pasivos.

Deterioro

Anualmente se analiza si es necesario evaluar la existencia de deterioro en las inversiones (Ver nota 2.3 Políticas Contables significativas, numeral 2.3.5. Inversiones), si se llegara a presentar algunos de los indicios mencionados allí, sería necesario estimar el importe recuperable del activo.

Luego de realizar la evaluación de estos indicios, se ha concluido que no es necesario realizar la estimación del valor recuperable de las inversiones en asociadas o subsidiarias para evaluar el deterioro.

NOTA 9. PROPIEDAD Y EQUIPO

A continuación, se presenta un detalle de las propiedades y equipo al 31 de diciembre:

Diciembre 2023	Equipo de oficina	Equipo de computación y comunicación	Equipo de transporte	Total
Costo				
Saldo al 1 de enero de 2023	3,120	1,975	1,841	6,936
Adiciones	-	56	-	56
Retiros y deterioro	-	(273)	-	(273)
Costo en libros a 31 de diciembre de 2023	3,120	1,758	1,841	6,719
Depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas				
Saldo al 1 de enero de 2021	(2,021)	(1,186)	(767)	(3,974)
Adquisiciones	-	48	-	48
Depreciación	(199)	(315)	(129)	(643)
Retiros y deterioro	-	243	-	243
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2023	(2,220)	(1,210)	(896)	(4,326)
Propiedades y equipo a 31 de diciembre de 2023	900	548	945	2,393



Diciembre 2022	Equipo de oficina	Equipo de computación y comunicación	Equipo de transporte	Total
Costo				
Saldo al 1 de enero de 2022	3,876	2,118	1,841	7,835
Adiciones	-	376	-	376
Retiros y deterioro	(756)	(519)	-	(1,275)
Costo en libros a 31 de diciembre de 2022	3,120	1,975	1,841	6,936
Depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas				
Saldo al 1 de enero de 2022	(2,344)	(1,356)	(638)	(4,338)
Depreciación	(390)	(342)	(129)	(861)
Retiros y deterioro	713	512	-	1,225
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2022	(2,021)	(1,186)	(767)	(3,974)
Propiedades y equipo a 31 de diciembre de 2022	1,099	789	1,074	2,962

Pérdida por deterioro y reversión posterior

Al 31 de diciembre de 2023, se detectó que algunos equipos se encontraban en estado de obsolescencia por lo tanto se procedió a dar de baja estos activos y enviarlos a destrucción lo que le representó una pérdida de \$ 27, reconocidos en el resultado del periodo. En el año 2022 se reconoció en los resultados del periodo un deterioro por obsolescencia de \$8.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, se realizó el test de deterioro y no se encontraron cambios significativos.

Restricciones de titularidad

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

Cambio en estimaciones contables

En noviembre y diciembre de 2023 se realizó la revisión de vidas útiles de las clases equipo de oficina, equipo de computación y comunicación y se encontraron algunos activos que estaban por terminar su vida útil. El análisis realizado por el área de logística arroja que el negocio va a seguir utilizando estos activos por lo tanto en consideración se realizó la ampliación de la vida útil de estos activos, con base al prospecto de utilización.

Activos para su disposición mantenidos para la venta

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Compañía no posee activos clasificados como mantenidos para la venta.



NOTA 10. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS

Los derechos de uso por activos arrendados y pasivos por arrendamientos en su totalidad están relacionados con activos inmuebles.

Con respecto a los pasivos por arrendamiento, la amortización se realizó según tasa de interés implícita o explícita en el contrato; en aquellos casos para los que no fue posible disponer de la tasa de interés implícita o explícita, se utilizó la tasa de interés incremental de deuda de Suramericana.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el valor en libros de propiedad y equipo bajo arrendamiento es:

EDIFICIOS	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Costo		
Costo al 1 de enero	21,328	20,436
Adiciones	1947	892
Retiros	(336)	-
Costo en libros al final del periodo	22,939	21,328
Depreciación acumulada y deterioro de valor		
Depreciación acumulada y deterioro de valor al 1 de enero	(7,803)	(5,724)
Depreciación del periodo	(2,304)	(2,079)
Retiros	281	-
Depreciación acumulada y deterioro al final del periodo	(9,826)	(7,803)
Activos por derechos de uso al final del periodo	13,113	13,525

A continuación, se detalla el movimiento de los pasivos por arrendamiento durante el año:

Pasivo por arrendamiento financiero	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Saldo al 1 de enero		15,095	16,008
Adiciones		1,947	892
Causación de intereses	15	1,038	1,048
Pagos por arrendamientos		(3,148)	(2,879)
Retiros		(83)	-
Diferencia en cambio		(3)	26
Saldo final		14,846	15,095

El valor de los pagos mínimos por pagar y del valor presente de los pagos mínimos teniendo en cuenta la fecha de los pagos futuros de los cánones de los contratos de arrendamientos con base al plazo en que se espera usar el activo se detalla a continuación:



Diciembre 2023

	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos	Cargo mínimo futuro
Menos de 1 año	3,426	3,054	372
Entre 1 y 5 años	11,084	8,775	2,309
Más de 5 años	4,803	3,017	1,786
Total	19,313	14,846	4,467

Diciembre 2022

	Pagos mínimos por pagar	Valor presente de los pagos mínimos	Cargo mínimo futuro
Menos de 1 año	6,715	5,727	988
Entre 1 y 5 años	10,125	6,555	3,570
Más de 5 años	3,154	2,813	341
Total	19,994	15,095	4,899

A continuación se presentan los pagos reconocidos en el resultado del período por contratos de arrendamiento:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Gasto por arrendamiento de activos de corto plazo	-	-
Causación de intereses pasivos de arrendamiento financiero	1,038	1,048
Depreciación activos por derecho de uso	2,304	2,079
Total	3,342	3,127

NOTA 11. ACTIVOS INTANGIBLES

A continuación, se presenta un detalle de los intangibles al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
	Programas y aplicaciones informáticas	Total	Programas y aplicaciones informáticas	Total
Costo				
Saldo inicial al 1 de enero	7,446	7,446	1,252	1,252
Adiciones	607	607	6,194	6,194
Retiros*	(3,966)	(3,966)		
Costo en libros final	4,087	4,087	7,446	7,446
Amortización y pérdidas por deterioro acumuladas				
Saldo Inicial al 1 de enero	-	-	-	-
Amortización	(314)	(314)	-	-
Amortización acumulada y deterioro de valor final	-	-	-	-
Total activos intangibles	3,773	3,773	7,446	7,446

Los activos intangibles son programas y aplicaciones informáticas de proyectos.



*Los retiros corresponden a la capitalización en especie realizada a la compañía Suramericana Tech S.A.S.

NOTA 12. BENEFICIOS A EMPLEADOS

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Beneficios corto plazo	12.1	17,356	18,205
Beneficios largo plazo	12.2	3,219	3,079
Beneficios post-empleo	12.3	14,184	10,689
Total beneficios a empleados		34,759	31,973

12.1. Beneficios a corto plazo

Los beneficios a corto plazo son aquellos beneficios que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses en el que los empleados hayan prestado sus servicios. La compañía Suramericana reconoce los beneficios a corto plazo en el momento que el empleado haya prestado sus servicios como: un pasivo, por el valor que será retribuido al empleado, deduciendo los valores ya pagados con anterioridad, y su contrapartida como un gasto del periodo.

Los beneficios de corto plazo comprenden los beneficios legales como: cesantías, intereses a las cesantías, prima de servicios y vacaciones, y otras prestaciones sociales extralegales como prima de vacaciones, prima extralegal de servicios, prima de navidad y bono de desempeño corto plazo. En esta nota no se detallan la prima de servicios, prima extralegal de servicios y prima de navidad debido a que al 31 de diciembre 2023 y 2022 estos beneficios se encuentran totalmente cancelados a los empleados.

El detalle de los beneficios a corto plazo es el siguiente:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Cesantías consolidadas	344	424
Intereses sobre cesantías	41	50
Vacaciones consolidadas	2,813	3,363
Otras prestaciones sociales*	14,158	14,368
Total beneficios a corto plazo	17,356	18,205

*Incluye la prima de vacaciones y el bono de desempeño de corto plazo.



12.2. Beneficios largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, la Compañía Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Los beneficios a largo plazo incluyen:

- Banco de bonos: Este se pagó solo hasta el 2022. Este beneficio correspondía al 30% del bono desempeño individual del empleado y para efectos de que hubiera lugar a éste será necesario que la compañía cumpla la condición necesaria de generar EVA. El pago de este beneficio será entregado en efectivo a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en que se generó y distribuido en tres años en cantidades iguales (33%).
- Bonos largo plazo: Para efectos de que haya lugar a este beneficio será necesario que la compañía cumpla la condición de la generación de valor (EVA) acumulada de 3 años consecutivos iniciando la evaluación en el 2020. El pago de este beneficio será entregado en efectivo en un solo pago a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en la que el cumplimiento de metas tanto de corto como de largo plazo haya generado directamente una rentabilidad sostenible por encima del costo de capital de la compañía en los últimos tres años.
- Prima de antigüedad: beneficio económico entregable a cada empleado al cumplimiento de antigüedades quinquenales. El pago se realiza de acuerdo con la siguiente tabla:

Años de Servicio	Días de Sueldo
5	18
10	29
15	34
20,25,30 y 35	44

A continuación, se detalla los beneficios de largo plazo

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Bono largo plazo	2,636	2,536
Prima de antigüedad	583	543
Beneficios a largo plazo:	3,219	3,079



El movimiento de los beneficios a empleados es el siguiente:

	Banco de bonos	Bono largo plazo	Prima de antigüedad	Total beneficios largo plazo
Valor presente de las obligaciones a 01 de enero de 2022	252	2,381	640	3,273
(Ganancia)/perdidas por cambios en las suposiciones financieras	(109)	155	28	74
Pagos efectuados por el plan	(143)	-	(125)	(268)
Valor presente de las obligaciones a 31 de diciembre de 2022	-	2,536	543	3,079
Pérdidas por cambios en las suposiciones financieras	-	100	86	186
Pagos efectuados por el plan	-	-	(46)	(46)
Valor presente de las obligaciones a 31 de diciembre de 2023	-	2,636	583	3,219

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Bono Largo Plazo		Prima de antigüedad	
	2023	2022	2023	2022
Tasa de descuento (%)	7.60%	8.90%	7.60%	8.90%
Como se determina la tasa de descuento				
Tasa de incremento salarial anual (%)	N/A	N/A	4.50%	4.50%
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3.00%	3.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad

Diciembre 2023

		Bono Largo Plazo		Prima de antigüedad	
		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables	Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento de 0.50%	2,624	12	564	19
Tasa de descuento real	Reducción de 0.50%	2,648	(12)	602	(19)
Tasa de incremento Beneficio	Aumento de 0.50%	2,649	(13)	603	(20)
Tasa de incremento Beneficio	Reducción de 0.50%	2,623	13	564	19

Diciembre 2022

		Bono Largo Plazo		Prima de antigüedad	
		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables	Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento de 0.50%	2,524	12	527	16
Tasa de descuento real	Reducción de 0.50%	2,548	(12)	560	(17)
Tasa de incremento Beneficio	Aumento de 0.50%	2,561	(25)	561	(18)
Tasa de incremento Beneficio	Reducción de 0.50%	2,510	26	526	17



12.3. Beneficios post empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, pero que son posteriores al período de empleo y que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. De igual forma, dependiendo de la esencia económica de la remuneración otorgada, el beneficio podría ser un plan de aportaciones definidas, bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal; o podría ser un plan de beneficios definidos, donde la compañía Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones actuariales.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleo son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en lo que la Compañía Suramericana espera realizar los desembolsos.

Los beneficios por terminación, los cuales constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido y que por lo cual sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. La Compañía Suramericana debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que reconozca los costos de una reestructuración.

Beneficio por Retiro: Corresponde a un monto único definido por la compañía entregable al empleado al momento de jubilarse.

A continuación, se detalla los beneficios post-empleo:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Beneficio por retiro (pasivo)	18,450	14,292
Compensación plan complementario pensional Protección	(4,266)	(3,603)
Total beneficios post empleo	14,184	10,689

El movimiento de los beneficios por retiro es el siguiente:

	Valor presente obligaciones por beneficio de retiro	Activos del plan	Beneficio por retiro neto
Valor presente de obligaciones a 01 de enero de 2022	13,597	3,365	10,232
Costo del servicio presente	592	(16)	608
Ingresos o (gastos) por intereses	1,098	(76)	1,174
Nuevas mediciones	-	330	(330)
Ganancias o pérdidas actuariales antes de impuestos por cambios en los supuestos actuariales	(995)	-	(995)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre de 2022	14,292	3,603	10,689
Costo del servicio presente	624	348	276
Ingresos o (gastos) por intereses	1,293	(12)	1,305
Nuevas mediciones	-	345	(345)
Ganancias o pérdidas actuariales antes de impuestos por cambios en los supuestos actuariales	2,267	-	2,267
Pagos efectuados por el plan	(26)	(18)	(8)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre de 2023	18,450	4,266	14,184



Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Beneficio por retiro de directivos	
	2023	2022
Tasa de descuento (%)	9.10%	9.10%
Como se determina la tasa de descuento		
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.50%	4.50%
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)		
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad

Diciembre 2023

		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento 1.00%	17,836	614
Tasa de descuento real	Reducción 1.00%	19,028	(578)
Tasa de incremento Beneficio	Aumento 1.00%	19,116	(666)
Tasa de incremento Beneficio	Reducción 1.00%	17,814	636

Diciembre 2022

		Valor actual de la obligación	Variación de sensibilidad en las variables
Tasa de descuento real	Aumento 1.00%	13,800	492
Tasa de descuento real	Reducción 1.00%	14,814	(522)
Tasa de incremento Beneficio	Aumento 1.00%	14,835	(543)
Tasa de incremento Beneficio	Reducción 1.00%	13,775	517

Registro en el ORI

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Valor en libros a 1 de enero neto de impuesto diferido	(1,595)	(2,241)
Ganancia antes de impuestos por nuevas mediciones netas de planes de beneficios definidos	(2,267)	994
Impuesto diferido por nuevas mediciones netas de planes de beneficios definidos	794	(348)
Ganancia después de impuestos por nuevas mediciones netas de planes de beneficios definidos	(1,473)	646
Valor en libros a 31 de diciembre neto de impuesto diferido	(3,068)	(1,595)

12.4. Gasto beneficios a empleados

A continuación, se presenta el detalle del gasto de beneficios a empleados:



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Salarios	28,746	29,091
Bonificaciones	10,953	13,959
Prima de Jubilación	6,193	2,292
Aporte de Pensión	3,180	2,996
Prima de Vacaciones	2,393	2,810
Vacaciones	1,963	2,373
Parafiscales	1,930	1,930
Aportes Salud	1,636	1,526
Otras Prestaciones	1,407	1,534
Cesantías	442	539
Prima de Servicios	427	529
Prima Extralegal	219	263
Aportes Riesgos	192	105
Prima de Antigüedad	86	22
Intereses Cesantías	47	57
Indemnizaciones	41	-
Total	59,855	60,026

NOTA 13. PATRIMONIO

Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía al 31 de diciembre de 2023 está constituido por 4.000.000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Acciones autorizadas	4,000,000	4,000,000
Acciones suscritas y pagadas:		
Ordinaria con valor nominal	99,789	99,789
Total acciones	99,789	99,789
Capital suscrito y pagado (valor nominal)	50	50
Total capital	50	50

Prima en colocación de acciones

Se reconoce como prima en colocación de acciones, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Prima en colocación de acciones	1,611,793	1,611,793
Número de acciones en poder de los socios	99,789	99,789
Prima en colocación de acciones por acción	16	16

Reserva

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Legal	74,763	74,763
Ocasional	3,061,635	2,744,697
Total reservas	3,136,398	2,819,460

Legal

De acuerdo con disposiciones legales, la Compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la Compañía tenga utilidades no repartidas.

Ocasional

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la Compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en líquidas en un momento requerido.

NOTA 14. OTRO RESULTADO INTEGRAL

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Saldo inicial		1,223,277	633,252
Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de la participación	14.1	(675,502)	589,379
Beneficios post empleo	14.2	(2,267)	994
Impuesto diferido asociado a planes de beneficios post empleo	14.2	794	(348)
Saldo final al corte		546,302	1,223,277



14.1. Participación de otro resultado integral de subsidiarias contabilizados utilizando el método de participación:

Corresponde a la aplicación de la variación del método de participación de las subsidiarias. (Ver detalle en la Nota 8.2 Inversiones en subsidiarias).

14.2. Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos

El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales, excluyendo los valores incluidos en el interés neto sobre el pasivo de beneficios definidos netos. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no se reclasifica a los resultados del periodo.

NOTA 15. INTERESES

A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

Ingresos por intereses

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Rendimientos fondos disponibles	7,171	2,921
Total	7,171	2,921

Gastos por intereses

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Intereses títulos emitidos	6.2	112,317	112,099
Créditos bancos	6.2	15,777	-
Intereses por pasivos de arrendamientos	10	1,038	1,048
Otros Intereses		396	501
Total		129,528	113,648

La variación en los gastos por intereses se da por el alza en la inflación, indicador al cual están atados los intereses de los títulos emitidos.

NOTA 16. PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Desde el mes de abril de 2022 Suramericana realiza la prestación de servicios informáticos.

A continuación, se detalla los ingresos por prestación de servicios que tiene la Compañía:



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Servicios informáticos	9,183	7,767
Total	9,183	7,767

NOTA 17. OTROS INGRESOS

La Compañía reconoce los ingresos en la medida en que sea probable que los beneficios económicos fluyan hacia la entidad y puedan ser medidos con fiabilidad.

A continuación, se detalla los otros ingresos que tiene la Compañía:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Otros*	354	6,417
Reembolsos por enfermedad laboral	194	208
Baja valoración derechos de uso	28	-
Operaciones simultáneas	-	115
Venta equipo, muebles y enseres de oficina	-	38
Total	576	6,778

*Incluye indemnización contractual y otros reintegros de gastos.

NOTA 18. DIFERENCIA EN CAMBIO

A continuación, se presenta el detalle de los conceptos que generaron la diferencia en cambio:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Activos financieros*	(8,291)	1,165
Proveedores	(190)	(189)
Efectivo/Bancos	(3,531)	2,913
Pasivos financieros**	1,800	(25)
Total	(10,212)	3,864

*La diferencia en cambio corresponde principalmente a la fluctuación de las cuentas por cobrar que se tienen con las subsidiarias del exterior.

**Incluye la diferencia en cambio del anticipo recibido de los contratos de compraventa de las filiales Seguros Sura S.A., de Argentina, Seguros Sura S.A. y Seguros Sura S.A. Seguros de Personas de El Salvador.

NOTA 19. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos se detallan a continuación:



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Servicios de tecnología	14,078	5,925
Impuestos	8,149	3,657
Gastos de viajes y representación	6,626	5,498
Servicios temporales	6,547	6,946
Mantenimiento y Reparaciones	3,926	1,953
Seguros	1,884	2,136
Publicidad	1,713	2,193
Otros*	1,243	478
Servicios públicos	654	600
Contribuciones	603	383
Gastos de venta	194	162
Comisiones	38	35
Útiles y papelería	12	11
Legales	11	7
Total**	45,678	29,984

*Los otros servicios incluyen donaciones, gastos de aseo, vigilancia y asistencia técnica.

**La variación corresponde principalmente a la adquisición de servicios de tecnología relacionados con proyectos tecnológicos de la compañía.

NOTA 20. GASTOS DE HONORARIOS

Los gastos de honorarios se detallan a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Consultorías y asesorías*	3,054	4,823
Junta Directiva	909	868
Revisoría Fiscal**	591	542
Desarrollo de software	107	1,753
Honorarios tecnología	77	53
Avalúos	1	-
Total	4,739	8,039

*Corresponde a consultorías y asesorías, incluidas asesorías jurídicas, asesorías técnicas, desarrollo de software y asesorías especializadas en proyectos corporativos.

**Durante los años 2023 y 2022 no se pagaron honorarios a EY (actual Auditor Externo de la Compañía) por conceptos diferentes a los servicios de Auditoría Externa.



NOTA 21. OPERACIONES DISCONTINUADAS

Diciembre 2023

El 11 de agosto de 2023 Suramericana S.A., suscribió un contrato de compraventa de acciones mediante el cual vende su operación de seguros en Argentina a la sociedad Sudamericana Holding S.A., la cual pertenece al Grupo Financiero Galicia S.A.

La compañía Seguros Sura S.A., (Argentina) es una subsidiaria de Suramericana domiciliada en Argentina, la cual se dedica especialmente a la actividad de seguros y en la que Suramericana posee de forma indirecta a través de la compañía Santa María del Sol un 17.68% y de forma directa un 81.76% de las acciones de la aseguradora. Ambas compañías fueron adquiridas por Suramericana en el año 2016 mediante el proceso de adquisición de las operaciones de Royal and Sun Alliance en Latinoamérica.

Con esta Transacción, la Compañía vende la totalidad de su participación en Seguros Sura S.A., (Argentina) por un precio final de USD 19 millones y menos USD 1.29 millones por bonos de retención y desempeño, para un total de USD 17,71 millones determinado con base en las condiciones definidas en el acuerdo de venta de las acciones, equivalente a COP \$86,625 millones. De este valor el 82.22% corresponde a Suramericana S.A y el 17.78% a Santa María del Sol S.A.S subsidiaria de Suramericana S.A.

El 14 de agosto de 2023 Suramericana S.A., suscribió un contrato de compraventa de acciones mediante el cual vende su participación en Seguros Sura S.A., e, indirectamente su participación en Seguros Sura S.A., Seguros de Personas, ambas compañías domiciliadas en El Salvador y conocidas como Asesuisa, a la sociedad Interamericana Holding Group, S.A, la cual pertenece al Grupo Financiero Ficohsa.

La compañía Seguros Sura S.A., Seguros de Personas, es una subsidiaria de Suramericana domiciliada en El Salvador, la cual se dedica especialmente a la actividad de seguros de personas; entre tanto, Seguros Sura S.A., es una compañía de seguros de daños en la que Suramericana posee el 97.11% de las acciones y se encuentra domiciliada en este mismo país, a través de la cual se posee de forma indirecta el 99,99 % de las acciones de Seguros Sura S.A., Seguros de Personas. Ambas compañías fueron adquiridas por Suramericana en el año 2012 mediante el proceso de adquisición de las operaciones de Asesuisa en Centroamérica.

Con esta transacción, Suramericana vende la totalidad de su participación en Asesuisa por un precio de USD \$45.45 millones, equivalente a COP \$181,026 millones.

A continuación, se describen las partidas relacionadas con la venta de ambas compañías :

	El Salvador	Seguros Sura S.A Argentina	Total operación discontinua
Precio de venta	181,026	80,842	261,868
Costo venta	(248,419)	(104,431)	(352,850)
ORI Conversión y ajustes por inflación	84,744	(41,872)	42,872
Resultado método de participación	13,429	8,063	21,492
Comisión venta	(5,027)	(738)	(5,765)
Total resultado de operaciones discontinuadas	25,753	(58,136)	(32,383)



Diciembre 2022

La compañía Aseguradora de Créditos y Garantías S.A., domiciliada en Argentina, en la cual Suramericana mantenía una participación directa del 40.25% se dedica especialmente a la actividad de seguros de fianzas; entre tanto, Atlantis Sociedad Inversora S.A., es una compañía inversionista que se encuentra domiciliada en este mismo país, a través de la cual Suramericana adicionalmente mantenía de forma indirecta el 59.74% de las acciones de la Aseguradora de Créditos y Garantías S.A. Ambas compañías fueron adquiridas por Suramericana en el año 2016 mediante el proceso de adquisición de las operaciones de Royal and Sun Alliance en Latinoamérica.

El 18 de marzo de 2022 Suramericana suscribió un contrato de compraventa con los señores Alberto Daniel Serventich y José Urtubey y Marcelo Rubén Figueiras para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente poseía en ambas compañías. El valor de la operación que se cerró el pasado 10 de junio ascendió a la suma de ARS 891 millones, equivalente a COP28,060 millones.

Con esta decisión, Suramericana opta estratégicamente por especializarse y consolidarse en las líneas de seguros generales y de vida en el mercado local argentino.

La Aseguradora de Créditos y Garantías S.A., hacia parte del segmento de Seguros - No Vida, por su parte Atlantis Sociedad Inversora S.A. del segmento Corporativo.

A continuación, se describen las partidas relacionadas con la venta de ambas compañías :

	Diciembre 2022
Precio de venta	28,060
Costo venta	(11,900)
ORI Conversión y ajustes por inflación	(17,154)
Resultado método de participación Atlantis Sociedad Inversora S.A.	84
Resultado método de participación Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	92
Total pérdida del ejercicio de operaciones discontinuadas	(818)
Resultado método de participación Seguros Sura S.A Argentina*	26,257
Resultado método de participación Seguros Sura S.A El Salvador*	19,314
Total ganancia del ejercicio de operaciones discontinuadas*	45,571
Total ganancia del ejercicio de operaciones discontinuadas	44,753

*Las cifras de resultados de 2022 fueron reclasificadas por efectos comparativos, según lo requerido en los párrafos 33 y 34 de la NIIF 5 – Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.

NOTA 22. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo la ganancia del periodo atribuible a los accionistas y el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el año.



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ganancia del ejercicio de operaciones continuadas	626,659	457,968
Pérdida del ejercicio de operaciones discontinuadas	(32,383)	44,753
Acciones en circulación	99,789	99,789
Ganancia por acción (en pesos colombianos) operaciones continuadas	6,279,844	4,589,366
Pérdida por acción (en pesos colombianos) operaciones discontinuadas	(324,514)	448,478

NOTA 23. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS FINANCIEROS

Esta nota se elabora con información técnica y datos internos propios del negocio, las cuales al no ser datos de los estados financieros no se encuentran dentro del alcance de la revisión del revisor fiscal.

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en dos categorías: riesgos financieros y riesgos operativos.

23.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para Suramericana S.A. la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, y un componente fundamental de la estrategia que apoya los procesos de toma de decisiones. Entender los riesgos como oportunidades, configurar nuevos negocios, explorar geografías, potenciar el talento, entre otros, hace parte esencial de dicha gestión.

Suramericana cuenta con una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que las Compañías puedan enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, los Comité de Riesgos, y la Alta Gerencia de cada una de las Compañías son responsables de sus Sistemas de Gestión de Riesgos, los cuales se implementan considerando el tamaño, complejidad de los negocios y procesos, la diversificación geográfica y la naturaleza de los riesgos a los que se enfrenta cada una, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales, como conglomerado.

Desde esta perspectiva, Suramericana y sus filiales cuentan con un Sistema de Gestión de Tendencias y Riesgos que busca garantizar de manera sistemática la solidez y la sostenibilidad de los negocios en el corto, mediano y largo plazo. Este sistema tiene como objetivo profundizar en las dinámicas del riesgo conectado con el entorno, identificando características, factores y elementos



relevantes, para posteriormente, valorar el riesgo y definir opciones para su gestión y/o aseguramiento, entregando herramientas que permitan la anticipación y la toma de decisiones adecuadas a la velocidad que exige la volatilidad del entorno actual y encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos, sino también bajo niveles de riesgo tolerables.

Además, el Sistema de Gestión Integral de Riesgos busca conectar de manera eficiente el apetito de riesgo de Suramericana S.A. con las diferentes normativas exigidas por los reguladores locales, como es el caso de México y Brasil, países en los cuales las normas que rigen a las instituciones de seguros se encuentran bajo los pilares de gestión de riesgos de Solvencia II.

23.2 Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales la Compañía prioriza y focaliza su gestión, agrupados en tres categorías: financieros, operativos y regulatorios.

Gestión de Riesgos Financieros

El entorno macroeconómico y de mercado de 2023 a nivel mundial estuvo marcado por las altas tasas de interés, las cuales, estuvieron guiadas por decisiones de política monetaria enfocadas en la convergencia de la inflación hacia sus rangos objetivos. Lo anterior, estuvo condicionado por una lenta disminución de la variación de precios debido a la persistencia de algunos de los factores que generaron las disparidades de oferta y demanda y la volatilidad sobre los precios de materias primas y energía durante el 2021 y 2022 como, los conflictos geopolíticos (entre Rusia y Ucrania e Israel y Hamas), restricciones sobre las cadenas de abastecimiento, bajo crecimiento económico, entre otros.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros. Para efectos del análisis, se tendrá en cuenta el riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez.

23.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con la Compañía. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías, velando porque las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con un adecuado respaldo crediticio.

Al 31 de diciembre de 2023, las inversiones de tesorería de la Compañía se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

El siguiente es el detalle de la exposición al riesgo de crédito de Suramericana S.A. (cifras en millones de pesos):



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Cuentas por cobrar	25,576	14,821
Contratos Forward	-	-
Instrumentos Soberanos	-	-
Certificados de depósito	-	10,092
Instrumentos Corporativos	-	-
Carteras colectivas	13	322
Total exposición de crédito	25,589	25,235

Adicionalmente, se debe tener en cuenta que a 31 de diciembre de 2023 Suramericana S.A. no tenía exposición a derivados.

No se evidenciaron impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante el año 2023, sin embargo, por la volatilidad y la incertidumbre que genera la coyuntura actual, la compañía permanentemente vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc.

A continuación, se presenta la información sobre la exposición al riesgo crediticio en las cuentas por cobrar:

31 de diciembre de 2023:

Cuentas por cobrar de corto plazo					
	No vencida	Días de atraso en el pago			Total
		30-60 días	61-90 días	Más de 90 días	
Tasa pérdida crediticia esperada	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Valor en libros total	16,148	-	-	-	
Pérdida crediticia esperada	-	-	-	-	-

Cuentas por cobrar de largo plazo					
	No vencida	Días de atraso en el pago			Total
		Más de 1 año	1-3 años	Más de 3 años	
Tasa pérdida crediticia esperada	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Valor en libros total	9,428	-	-	-	9,428
Pérdida crediticia esperada	-	-	-	-	-

Suramericana S.A define lineamientos y metodologías para el cálculo de los deterioros de cada uno de los instrumentos financieros, que según lo definido en NIIF 9, estas metodologías reconocen el deterioro como la pérdida esperada o prospectiva de sus activos financieros, considerando un enfoque de 12 meses o de toda la vida del instrumento. Se aplicarán ambos enfoques de acuerdo con el tipo de instrumento y las condiciones crediticias de la contraparte.



Desde el portafolio de inversiones, los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. En cuanto a la gestión de riesgo de crédito de las demás cuentas por cobrar, la política de deterioro contempla la exigibilidad de cada una de las carteras teniendo en cuenta el acuerdo de pago que se tiene con cada una, y la contraparte asociada.

23.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en realizar seguimiento a las variaciones en los precios de mercado que afectan los ingresos de la Compañía o el valor de sus inversiones.

Suramericana S.A. cuenta con sistemas para monitorear el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de las acciones, generan en sus resultados y si es del caso determinar la conveniencia de tener estrategias de cobertura para mitigar su volatilidad. Dada la naturaleza del portafolio y las inversiones de la compañía, las exposiciones al riesgo de precios de los activos no son materiales.

La gestión de los riesgos de tipo de cambio y de tasa de interés se analiza desde la tesorería de Suramericana S.A, teniendo en cuenta las exposiciones a riesgo de inflación derivadas de la deuda financiera.

Con el fin de fondear el crecimiento inorgánico de Suramericana S.A., la compañía realizó una emisión por \$1 Billón de pesos colombianos en junio de 2016, la cual está atada en su totalidad a IPC generando así un riesgo de inflación. Teniendo en cuenta que la emisión se encuentra clasificada a costo amortizado, no se espera una sensibilidad en los saldos de balance, sin embargo, los flujos a pagar sí presentan una sensibilidad ante la inflación. A continuación, se presenta un análisis de sensibilidad e impacto sobre la utilidad antes de impuestos de la Compañía a corte de diciembre de 2023, ante aumentos o disminuciones sobre los flujos futuros causados por una variación de +/- 100 p.b. en el IPC (cifras en millones de pesos):

		Efecto en Resultados antes de Impuestos	
		+100 p.b. de IPC	-100 p.b. de IPC
2023	Suramericana	(4.223)	4.252
2022	Suramericana	(45.769)	48.907

Se presenta a continuación, un análisis de sensibilidad e impacto sobre las utilidades antes de impuestos de la compañía, derivado de movimientos en la tasa de cambio debido a la exposición de cuentas y créditos en dólares. Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos (cifras en millones de pesos):



Efecto en Resultado antes de Impuestos		
	10%	-10%
2023	5.849	(5.849)
2022	1.451	(1.451)

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A. puede realizar coberturas de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

23.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, Suramericana S.A. orienta sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin de asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos. Asimismo, realiza seguimientos al flujo de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de la Compañía y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, la Compañía mantiene líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

Después de la emisión de deuda en moneda local por COP 1 Billón en el 2016, Suramericana S.A. honró sus obligaciones de servicio a la deuda pagando \$130,230 millones de pesos durante el año 2023. Los otros dos renglones importantes en el flujo de caja de la compañía son los dividendos recibidos por \$316,271 millones de pesos, comparado con los dividendos pagados a nuestros accionistas que representaron una salida de caja por \$258,854 millones de pesos.

Adicionalmente, a pesar de la posición general de liquidez de la Compañía, es importante hacer énfasis en la condición financiera de la EPS Suramericana S.A. y su potencial impacto para los accionistas. A pesar de que, Suramericana S.A. nunca ha recibido dividendos de esta inversión, existe un posible riesgo de liquidez relevante para la entidad, principalmente derivado del incumplimiento de condiciones y habilitación financiera de EPS Suramericana S.A.

La eventual materialización de este riesgo, así como su magnitud y cuantía, depende de múltiples factores a futuro que se continúan evaluando. La administración de Suramericana S.A. está tomando medidas judiciales y de gestión para enfrentar y mitigar estos riesgos, incluyendo la interacción constante con el regulador, reuniones y gestiones gremiales y la participación en mesas técnicas con el Gobierno Nacional. A pesar de estos esfuerzos, las incertidumbres persisten, y es esencial considerarlas al evaluar la posición de liquidez futura de la entidad.



Finalmente, a la fecha, Suramericana S.A. mantiene una posición fuerte de liquidez en todos los niveles, realizando un seguimiento proactivo acompañado por proyecciones a sus flujos de caja en el corto y mediano plazo, gestionando las actividades de tesorería y optimizando la gestión de los recursos. Adicionalmente, las demás compañías y líneas de negocio de Suramericana en Colombia y Latinoamérica, permanecen dentro de los apetitos de riesgo de la compañía en niveles de liquidez y solvencia, reflejando su solidez patrimonial para cumplir con sus obligaciones, de acuerdo con lo referenciado en la nota 6. Instrumentos financieros.

23.2.4 Gestión de Riesgos Operativos

Los Riesgos Operativos son aquellos riesgos que por causa de eventos internos o externos afectan directamente la Operación de las Compañías y con ello, sus resultados. En el caso de los eventos internos, son los que se derivan de la operación de la organización y que están asociados al Modelo Operativo de la compañía. Mientras los eventos externos, son aquellos ajenos a la gestión de la compañía, tales como la materialización de amenazas de la naturaleza o los ataques cibernéticos, entre otros. Los análisis y valoraciones sobre los riesgos Operativos se hacen de manera interconectada con los Riesgos estratégicos, para generar una mirada integral a la compañía.

Dentro de los principales riesgos operativos que pueden afectar estas compañías están los riesgos asociados al Modelo Operativo (Personas, Procesos y Tecnología e información), los Riesgos de Interrupción de la Operación o Resiliencia, el Riesgo de Cyber y el Riesgo de Conducta (Fraude, Corrupción, Soborno y Lavado de Activos). Se destacan las principales gestiones del 2023 en torno a estos riesgos:

- Reconociendo que la Compañía atraviesa un proceso permanente de transformación en función de mantener vigente el desarrollo de su visión estratégica, generando cambios importantes en su modelo operativo a nivel regional, se buscó entregar valor desde la identificación, valoración y gestión de los riesgos asociados al modelo operativo. Para estos se destaca la evolución de herramientas de medición y anticipación, el establecimiento de planes de tratamiento para los riesgos identificados y priorizados, tanto a nivel local como regional y la gestión de algunas opciones de mitigación, tales como el fortalecimiento de conocimientos relevantes, la transformación de la propuesta de valor frente a cargos críticos, los mapas de ruta tecnológicos, entre otras.
- Específicamente para el riesgo de información, durante el 2023, la Organización estableció un área enfocada en la Información para la Sostenibilidad, la cual abordó el entendimiento del riesgo y los factores que pueden influir en este y entregó elementos para gestionarlo, tales como, el planteamiento del marco de actuación de la información que permitió establecer roles y responsabilidades, metodologías y planes de formación, entre otros.
- Así mismo, se fortaleció la gestión, preparación, valoración y anticipación de las desviaciones que se puedan generar en la gestión del riesgo de resiliencia y de Cyber, los cuales se tornaron relevantes debido al incremento de fenómenos sociales, de la naturaleza y cibernéticos que continuaron presentes durante el año. Desde resiliencia operacional, se continuó con la adecuación de los Planes de Continuidad de negocio y la alineación con los planes de respuesta a incidentes cibernéticos, como respuesta a las transformaciones de los modelos operativos locales y de su propuesta de valor, realizando además pruebas de continuidad de negocio, que buscan garantizar la protección y recuperación de las actividades críticas dentro del apetito de riesgo definido. En el Riesgo de Cyber se realizó una aproximación sistemática y proactiva en el desarrollo de una estrategia de ciberseguridad, que buscara proteger a la Organización y a sus públicos de interés, a partir de procesos de



medición cuantitativos y cualitativos, buscando mantener sus actividades dentro de los apetitos de riesgo establecidos, enfocados principalmente en el abordaje de cuatro dimensiones de manera transversal en la región: Personas, Procesos, Tecnología y Aliados estratégicos. Durante el período no se presentaron incidentes que afectaran la continuidad del negocio.

- Por otro lado, desde el Riesgo de Conducta, se tiene declarado en la compañía un apetito de cero tolerancias al fraude, la corrupción, el soborno y el lavado de activos, por lo tanto, se implementaron programas contra el Lavado de Activos, Antifraude y Anticorrupción en las diferentes filiales, que apuntan a la materialización de acciones para identificar, valorar, prevenir e intervenir este tipo de comportamientos que están por fuera de los marcos de actuación definidos por la compañía. En 2023, se buscó fortalecer la anticipación, a partir del desarrollo de herramientas y procedimientos apalancados en inteligencia artificial para la gestión preventiva del riesgo, se valoraron escenarios de riesgo en algunas de las filiales, se fortaleció la Gestión ética de la Organización, se automatizaron o transformaron actividades y reportes que fortalecen el cumplimiento en la región y se trabajó de manera interconectada con los planes de Ciberseguridad y Control Financiero para mejorar la prevención del riesgo. Actualmente la compañía no presenta ninguna investigación asociada a fraude, corrupción, soborno y lavado de activos.
- Desde el riesgo regulatorio, se trabajó desde diferentes frentes en los impactos que tendrán la puesta en marcha de Solvencia II en Colombia y de IFRS17 en toda la región, esto, a partir de la modelación de diferentes escenarios de sensibilidad con el fin de anticipar los impactos y proponer diferentes opciones de gestión sobre el portafolio de soluciones, financiero y la gestión de capital de las compañías.

Más allá de la Gestión de Riesgos de la compañía, y desde la mirada de transformación que se requiere para mantenernos competitivos y sostenibles, todos los equipos de Riesgos en la región continuaron con la evolución de su Modelo Operativo durante el 2023, priorizando en este año elementos de eficiencia, optimización, visibilidad y anticipación para algunos riesgos, en donde se resaltan los riesgos de Procesos, Conducta y Resiliencia.

23.2.5. Gestión de Riesgo Regulatorio

Teniendo en cuenta la participación de Suramericana en negocios altamente regulados por entornos normativos dinámicos, para la Compañía la gestión del riesgo regulatorio cobra gran relevancia dadas las implicaciones que los cambios en la regulación pueden tener sobre la forma que se desarrollan los negocios.

Durante el 2023 la compañía trabajó en los diferentes cambios normativos derivados de la mayor regulación a los conglomerados financieros y en analizar los cambios adicionales que se esperan en un futuro respecto a lo anterior, a los cambios regulatorios en materia de gestión de riesgos del sector asegurador en la región y, además, se está tomando una posición proactiva con respecto a la tendencia observada en el mercado tanto asegurador como bancario de hacer cambios en materia de solvencia regulatoria. Por otro lado, se siguió monitoreando posibles cambios regulatorios en materia tributaria del sector asegurador.

Finalmente, se trabajó desde diferentes frentes en los impactos que tendrán la entrada de Solvencia II en Colombia y de IFRS17 en toda la región, a partir de la modelación de diferentes escenarios de



sensibilidad con el fin de anticipar los impactos y proponer diferentes opciones de gestión sobre el portafolio de soluciones, financiero y la gestión de capital de las compañías.

Para el año 2024, se continuarán gestionando los riesgos regulatorios a los que se encuentra expuesta la compañía en la región.

NOTA 24. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

Se consideran partes relacionadas de Suramericana las subsidiarias, compañías asociadas, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control.

El siguiente es el detalle de partes relacionadas al 31 de diciembre de 2023 y 2022 de Suramericana:

- Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 1. Entidad reportante y en la nota 8.2 Inversiones en subsidiarias.
- Inversiones en asociadas: Compañías asociadas de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 8.1 Inversiones en asociadas.
- Los miembros del personal clave de la gerencia incluyen los miembros de la Junta Directiva, Presidente, Vicepresidentes, Representantes Legales y sus familiares cercanos, es decir, personas dentro del primer grado de consanguinidad, afinidad o único civil.

	Nota	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
		Individuos Personal clave de la Gerencia	Entidades Subsidiarias	Individuos Personal clave de la Gerencia	Entidades Subsidiarias
Activos					
Cuentas por cobrar partes relacionadas	6.1	-	11,459	-	6,272
Activos por derecho de uso			810		1,414
Total activos		-	12,269	-	7,686
Pasivos					
Cuentas por pagar a partes relacionadas	6.2		2,028	-	667
Pasivos por arrendamientos financieros		916		-	1,573
Beneficios a empleados ¹		19,882		18,636	-
Total pasivos		20,798	2,028	18,636	2,240

¹Beneficios post empleo de la alta dirección sin compensar.



	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
	Individuos	Entidades	Individuos	Entidades
	Personal clave de la Gerencia	Subsidiarias	Personal clave de la Gerencia	Subsidiarias
Ingresos				
Prestación de Servicios	-	9,051	-	7,767
Total Ingresos	-	9,051	-	7,767
Gastos				
Gastos administrativos	-	2171	-	1250
Beneficios a empleados ¹	14,076	-	10,610	-
Honorarios ²	909	132	868	91
Intereses ³	-	82	-	116
Depreciaciones y amortizaciones ³	-	810	-	707
Total gastos	14,985	3,195	11,478	2,164

¹Beneficios a empleados de alta dirección corto plazo y post empleo.

²Los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas. Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Suramericana S.A., formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar decisiones claves.

³Corresponde a los arrendamientos de oficinas, contrato que tiene Suramericana S.A., con Seguros Generales Suramericana S.A.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y son realizadas en condiciones de mercado.

Con corte al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no se identificaron operaciones entre Suramericana y las partes relacionadas correspondientes a los familiares cercanos de los directivos (personal clave) de la Compañía o sus miembros de junta directiva, es decir, aquellas personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

NOTA 25. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A., busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.



La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A. se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza a través de un modelo de Flujo de Caja Libre Consolidado las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. por parte de sus filiales le permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía en 2016. Durante el 2023 Suramericana S.A. recibió recursos asociado a los dividendos bruto de retenciones por COP 445,282 millones, recursos con los que la compañía pagó intereses a sus tenedores de bonos por COP 116,712 millones e intereses de créditos bancarios por COP 14,786 millones, se realizaron operaciones de capitalización por COP 19,455 millones y se pagó dividendos a los accionistas por valor de COP 269,268 millones.

NOTA 26. COMPROMISOS DE INVERSIÓN (No auditados)

La estrategia financiera de Suramericana S.A., contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A., en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, además de continuar apoyando la inversión requerida de cara a la coyuntura actual. Durante 2023 la compañía realizó inversiones de USD 60 millones aproximadamente. Si bien la mayor parte de estas inversiones fueron cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos se requirió una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

Adicionalmente, en el mes de octubre del 2022 se constituyó la compañía Suramericana Tech, la cual tiene como objeto el suministro y prestación de servicios digitales a Seguros Sura, buscando diversificación de canales, economías de escala, homologación de experiencia del cliente, eficiencia en el manejo de pauta publicitaria y enfoque en pertinencia digital basado en data. Dicha compañía tuvo una inversión aproximada de COP 30.000 millones durante el 2023, en servicios como:

- Desarrollo y soporte de soluciones digitales
- Publicidad transaccional y redes sociales generadoras de contenido para la venta
- Alianzas digitales y emergentes para estar presentes en la cotidianidad de las personas
- Campañas de atracción y fidelización de clientes



- Equipo de operación para atención del cliente
- Transformación digital continua con el modelo operativo.
-

Durante el 2024, Suramericana evaluará las necesidades de capital de la filiales para garantizar que cuenten con los recursos de inversión necesarios. Hasta el momento se está evaluando una necesidad en la filial de Brasil por un monto cercano a los USD 3.0M para soportar su crecimiento. A la fecha, no existen compromisos de inversión adicionales a los mencionados anteriormente.

Con miras a recomponer la operación en Latinoamérica de Suramericana, optimizando la gestión del capital para consolidar y mantener su huella regional, se decidió desinvertir el capital en las filiales de Argentina y El Salvador (Ver nota 21 Operaciones discontinuadas).

NOTA 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

No se presentaron hechos relevantes que puedan afectar de manera significativa la situación y el desempeño de la Compañía reflejados en los estados financieros con corte al 31 de diciembre de 2023.

NOTA 28. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo finalizado el 31 de diciembre de 2023 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en el Acta No. 194 del 27 de febrero de 2024, para ser presentados ante el mercado.



ANALISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2023 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.						
ANALISIS COMPARATIVO DE INDICES						
Diciembre 2023 y Diciembre de 2022						
(Expresados en millones de pesos)						
INDICE	diciembre 2023		diciembre 2022		INTERPRETACION	
Solidez	1,028,365	= 14.73%	1,062,855	= 14.43%	Los acreedores son dueños del 14.73% a diciembre de 2023 y del 14.43% a diciembre de 2022 quedando los accionistas dueños del complemento: 85.27% en diciembre de 2023 y el 85.57% a diciembre de 2022	Pasivo total
	6,982,646		7,363,725			Activo total
ENDEUDAMIENTO	Total	1,028,365 = 14.73%	1,062,855 = 14.43%		De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 14.73% a diciembre de 2023 y 14.43% a diciembre de 2022 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total
		6,982,646	7,363,725			Activo total
	Cobertura de intereses	723,804 = 558.80%	616,369 = 542.35%		La Compañía generó una utilidad neta igual a 558.8% a diciembre de 2023 y del 542.35% en diciembre de 2022 de los Intereses pagados	Utilidad neta + intereses
	Apalancamiento o Leverage	129,528	113,648			Gastos financieros
	Total	1,028,365 = 17.27%	1,062,855 = 16.87%		Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 17.27% a diciembre de 2023 y en 16.87% a diciembre de 2022	Pasivo total con terceros
		5,954,281	6,300,870			Patrimonio
Financiero Total	789,108 = 13.25%	859,656 = 13.64%		Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 13.25% a diciembre de 2023 y el 13.64% a diciembre de 2022	Pasivos totales con entidades financieras	
	5,954,281	6,300,870			Patrimonio	
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	594,276 = 58.30%	502,721 = 66.57%		La utilidad neta corresponde a un -58.3% de los ingresos netos en diciembre de 2023 y a un -66.57% de los mismos en 2022	Utilidad neta
		1,019,343	755,157			Ingresos netos
	Rendimiento del patrimonio	594,276 = 11.087%	502,721 = 8.67%		Los resultados netos corresponden a un 11.09% del patrimonio en diciembre de 2023 y a un 8.67% a diciembre de 2022	Utilidad neta
		5,360,005	5,798,149			Patrimonio - utilidades
	Rendimiento del activo total	594,276 = 8.511%	502,721 = 6.83%		Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 8.51% a diciembre de 2023 y el 6.83 en diciembre de 2022	Utilidad neta
		6,982,646	7,363,725			Activo total

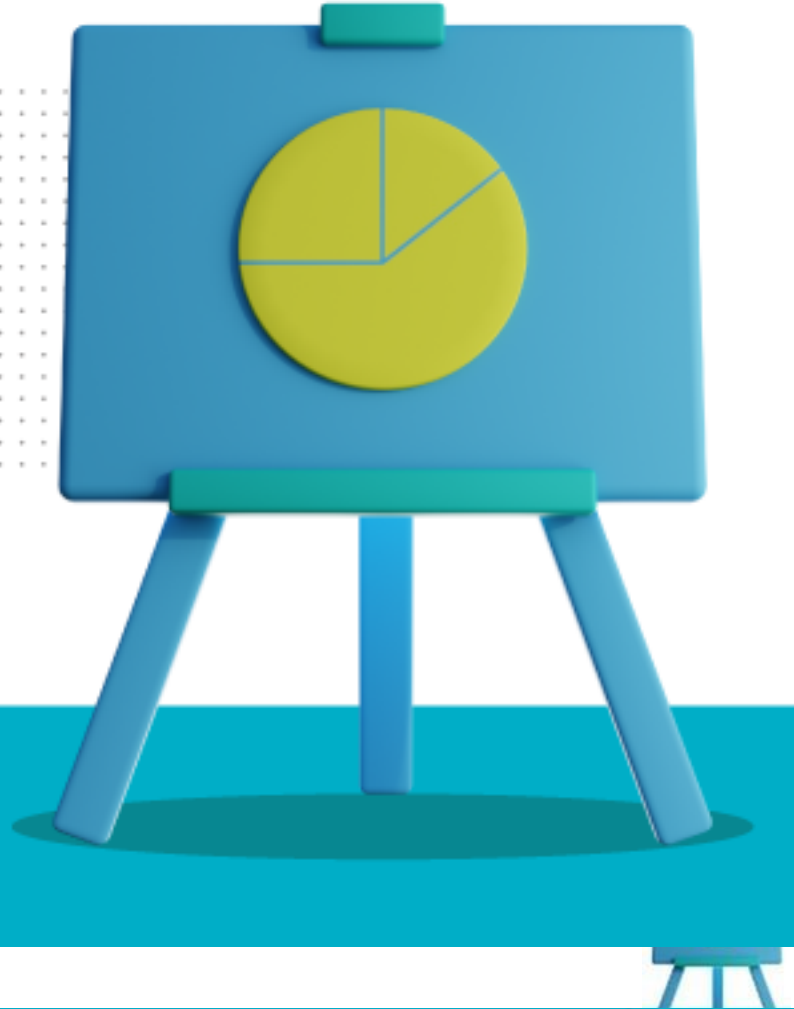


ESTADOS FINANCIEROS

SURAMERICANA

Consolidados

DICIEMBRE 2023



RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS	5
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	6
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	7
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	17
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	17
1.1. Grupo empresarial	18
1.2. Cambios en las inversiones en subsidiarias	20
1.3. Cambios en el Gobierno Corporativo	22
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	22
2.1. Declaración de cumplimiento	22
2.2. Bases de presentación	23
2.2.1 Bases de medición y presentación	23
2.2.2 Principios de consolidación	24
2.2.3. Moneda	25
2.2.4 Economías hiperinflacionarias	26
2.2.5. Reclasificaciones	26
2.3. Políticas contables significativas	26
2.3.1. Efectivo y equivalentes de efectivo	27
2.3.2. Instrumentos financieros	27
2.3.3. Contrato de seguros	31
2.3.4. Impuestos	38
2.3.5. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas	39
2.3.6. Propiedad y equipo	40
2.3.7. Propiedades de Inversión	41
2.3.8. Arrendamientos	42
2.3.9. Activos intangibles	43
2.3.10. Combinaciones de negocios y plusvalía	44
2.3.11. Inversiones en asociadas	45
2.3.12. Beneficios a empleados	47
2.3.13. Provisiones y contingencias	49
2.3.14. Segmentos de operación	49
2.3.15. Ingresos	50
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	53
3.1 Evaluación del principio de negocio en marcha de la subsidiaria EPS Suramericana S.A.	58
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA	59
NOTA 5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO:	61



NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	62
6.1. Activos financieros	62
6.1.1. Inversiones	62
6.1.2. Otras cuentas por cobrar	63
6.1.3. Deterioro de los activos financieros	64
6.2. Pasivos financieros	64
6.2.1. Títulos emitidos	66
6.2.2. Otras cuentas por pagar	67
NOTA 7. INSTRUMENTOS DERIVADOS	67
7.1. Instrumentos financieros derivados	67
NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS.....	68
8.1. Activos por contratos de seguros	68
8.2. Activos por contratos de reaseguro	68
8.3. Pasivos por contratos de seguros	69
8.3.1. Reservas técnicas contratos de seguros	70
8.3.2. Cuentas por pagar actividad aseguradora	71
8.4. Pasivos por contratos de reaseguros	71
8.5. Ingreso por primas	71
8.6. Gasto por siniestros retenidos	73
8.7. Costos y gastos de negocio	74
NOTA 9. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS	75
9.1. Normatividad aplicable	75
9.2. Impuestos corrientes	76
9.3. Impuesto reconocido en el resultado del período	77
9.4. Conciliación de la tasa efectiva	77
9.5. Impuestos diferidos	78
9.6. Diferencias temporarias no reconocidas, créditos fiscales no utilizados	79
NOTA 10. COSTO DE ADQUISICIÓN DIFERIDO	80
NOTA 11. INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS	80
11.1. Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	80
NOTA 12. PROPIEDADES Y EQUIPOS	82
NOTA 13. ACTIVOS Y PASIVOS POR DERECHOS DE USO	84
NOTA 14. OTROS ACTIVOS INTANGIBLES.....	85
NOTA 15. OTROS ACTIVOS	86
15.1. Inventarios	86



15.2 Propiedades de inversión	87
15.3 Otros activos no financieros	87
15.4 Efectivo restringido	88
NOTA 16. PLUSVALÍA.....	88
NOTA 17. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS.....	89
NOTA 18. BENEFICIOS A EMPLEADOS	93
18.1 Beneficios de corto plazo	93
18.2 Beneficios de largo plazo	94
18.3 Beneficios post empleo	97
18.4 Gastos por beneficios a empleados	100
NOTA 19. PROVISIONES	101
NOTA 20. INGRESOS DIFERIDOS (DIL)	101
NOTA 21. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS.....	102
NOTA 22. PATRIMONIO.....	102
22.1 Capital emitido	102
22.2 Prima de emisión	103
22.3 Reservas	103
NOTA 23. OTROS RESULTADOS INTEGRALES	104
NOTA 24. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA	105
NOTA 25. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	106
25.1 Segmentos sobre los que se deben informar	106
25.2 Información sobre segmentos de operación	107
25.3 Información geográfica	112
NOTA 26. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES	113
26.1 Ingresos por comisión	113
26.2 Gastos por comisiones a intermediarios	113
NOTA 27. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS.....	114
27.1. Ingresos por prestación de servicios	114
27.2. Costos por prestación de servicios	115
NOTA 28. OTROS INGRESOS.....	115
NOTA 29. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	116
NOTA 30. HONORARIOS	116
NOTA 31. RESULTADO FINANCIERO	117



NOTA 32. VALOR RAZONABLE	117
32.1 Medición del valor razonable sobre una base recurrente	119
32.2 Medición del valor razonable sobre una base no recurrente	120
32.3 Determinación del valor razonable	120
32.4 Transferencia entre el nivel jerarquía 1 y el nivel de jerarquía 2 del valor razonable	121
32.5 Conciliación del nivel de jerarquía 3 de valor razonable	122
32.6 Valor razonable de activos y pasivos financieros reconocidos a costo amortizado u otro método de valoración	122
NOTA 33. DETERIORO INSTRUMENTOS FINANCIEROS	124
NOTA 34. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS.....	127
34.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos	127
34.2 Categorías de Riesgo	128
34.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito	129
34.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado	132
34.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez	137
34.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio	140
NOTA 35. OPERACIONES DISCONTINUADAS.....	157
NOTA 36. GESTIÓN DE CAPITAL	161
NOTA 37. COMPROMISOS DE INVERSIÓN (No auditados).....	162
NOTA 38. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	163
38.1. Partes relacionadas	163
38.2 Asociadas y negocios conjuntos	164
NOTA 39. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	164
NOTA 40. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	165



RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la compañía al 31 de diciembre de 2023, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T



CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2023, y del estado de resultados consolidado del ejercicio y el estado de resultado integral consolidado, estado de cambios en el patrimonio consolidado y estado de flujos de efectivo consolidado por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Suramericana S.A., existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A., en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A., los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la compañía.



Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal



Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador Público
Tarjeta Profesional 105778-T





**Building a better
working world**

Informe del Revisor Fiscal

A la Asamblea de Accionistas de:
Suramericana S.A. y Subsidiarias

Opinión

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Suramericana S.A., y Subsidiarias (en adelante, el Grupo), que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2023 y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como las notas explicativas a los estados financieros que incluyen información sobre las políticas contables materiales.

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de diciembre de 2023, los resultados consolidados de sus operaciones y los flujos consolidados de efectivo por año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Bases de la Opinión

He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia. Mis responsabilidades en cumplimiento de dichas normas se describen en la sección Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados de este informe. Soy independiente del Grupo, de acuerdo con el Manual del Código de Ética para profesionales de la contabilidad, junto con los requisitos éticos relevantes para mi auditoría de estados financieros en Colombia, y he cumplido con las demás responsabilidades éticas aplicables. Considero que la evidencia de auditoría obtenida es suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión.

Asuntos Clave de Auditoría

Los asuntos clave de auditoría son aquellos asuntos que, según mi juicio profesional, fueron de mayor importancia en mi auditoría de los estados financieros consolidados adjuntos. Estos asuntos se abordaron en el contexto de mi auditoría de los estados financieros consolidados tomados en su conjunto, y al momento de fundamentar la opinión correspondiente, pero no para proporcionar una opinión separada sobre estos asuntos. Con base en lo anterior, más adelante, detallo la manera en la que cada asunto clave fue abordado durante mi auditoría.

Ernst & Young Audit S.A.S.
Bogotá D.C.
Carrera 11 No 98 - 07
Edificio Pijao Green Office
Tercer Piso
Tel: +57 (601) 484 7000

Ernst & Young Audit S.A.S.
Medellín – Antioquia
Carrera 43A No. 3 Sur-130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 – Piso 14
Tel: +57 (604) 369 8400

Ernst & Young Audit S.A.S.
Cali – Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N – 61
Edificio Siglo XXI
Oficina 502
Tel: +57 (602) 485 6280

Ernst & Young Audit S.A.S.
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No 59 – 61
Edificio Centro Empresarial
Las Américas II Oficina 311
Tel: +57 (605) 385 2201

He cumplido con las responsabilidades descritas en la sección Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados de mi informe, incluso en relación con estos asuntos. En consecuencia, mi auditoría incluyó la realización de los procedimientos diseñados para responder a los riesgos de incorrección material evaluados en los estados financieros consolidados. Los resultados de mis procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos realizados para abordar los asuntos que se mencionan a continuación, constituyen la base de mi opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

Asunto clave de Auditoría	Respuesta de Auditoría
<p><i>Prueba de Deterioro de la Plusvalía</i></p> <p>La plusvalía representa COP\$530,360 millones en el estado de situación financiera consolidado de Suramericana S.A.</p> <p>La Administración realiza una prueba de deterioro anual sobre la plusvalía como lo requieren las Normas Internacionales de Información Financiera aceptadas en Colombia.</p> <p>Como se revela en la nota 16 del estado financiero consolidado del 2023, Suramericana S.A., utiliza el enfoque de ingresos para determinar el valor recuperable de estos activos.</p> <p>Los juicios más significativos surgen sobre los flujos de efectivo pronosticados, la tasa de descuento y la tasa de crecimiento aplicada en los modelos de valoración.</p> <p>En consecuencia, las pruebas de deterioro de la plusvalía se consideran un asunto clave de auditoría debido al impacto de los supuestos anteriores.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Obtuve el entendimiento del proceso para determinar el valor recuperable de la plusvalía. • Involucré especialistas en valoración con experiencia y conocimiento en la evaluación de pruebas de deterioro de la plusvalía para: <ol style="list-style-type: none"> (1) Evaluar la razonabilidad de los modelos de valoración y supuestos significativos aplicados, tales como el período de proyección, valor terminal, supuestos macroeconómicos, supuestos de negocio y tasa de descuento. (2) Evaluar que la información usada fuera completa, adecuada y relevante. (3) Recalcular el valor recuperable utilizando los modelos de valoración. (4) Realización de análisis de sensibilidad en torno a los supuestos claves utilizados en los modelos. • Revisé las respectivas revelaciones, evaluando que las mismas incluyeran la información requerida por el marco normativo de información financiera aplicable a la Compañía.

Asunto clave de Auditoría

Respuesta de Auditoría

Estimación de la Reserva de Siniestros Ocurridos no Avisados - (IBNR por sus siglas en inglés)

La reserva de siniestros ocurridos no avisados (IBNR) tiene un valor de \$2.85 billones y representa el 8.75% del total de pasivos.

La determinación de esta reserva es una de las estimaciones más significativas y complejas en la preparación de los estados financieros consolidados adjuntos, debido a la metodología actuarial empleada, y al alto grado de juicio involucrado por parte de la Administración en los supuestos incorporados en el modelo, como se explican en las notas 2.3.3 y 8.3 de los estados financieros consolidados.

Considero que es un asunto clave en mi auditoría debido a lo significativo del saldo, así como por el alto grado de juicio involucrado por la Administración para la estimación de esta reserva.

- Obtuve el entendimiento del proceso de estimación de las reservas de seguros y desarrollamos procedimientos analíticos sustantivos sobre la siniestralidad.
- Probé la calidad e integridad de la información utilizada como base de la estimación de la reserva de siniestros ocurridos no avisados.
- Involucré especialistas actuariales con experiencia y conocimiento en la evaluación y estimación de la reserva de siniestros ocurridos no avisados, para:
 - (1) Evaluar las hipótesis y consideraciones que sirven como base del cálculo de la reserva.
 - (2) Recalcular el saldo de la reserva estimada al 31 de diciembre del 2023 con base en las metodologías aprobadas y las respectivas notas técnicas.
- Revisé las respectivas revelaciones, evaluando que las mismas incluyeran la información requerida por el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo.

Otra Información

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende el “informe anual 2023” pero no incluye los estados financieros consolidados ni mi informe de auditoría correspondiente, que obtuve antes de la fecha de este informe de auditoría.

Mi opinión sobre los estados financieros no cubre la otra información y no exprese ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con mi auditoría de los estados financieros consolidados, mi responsabilidad es leer la otra información que identifiqué más arriba y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia material entre la otra información y los estados financieros consolidados o el conocimiento obtenido por mí en la auditoría o si parece que existe una incorrección material en la otra información por algún otro motivo.



Si, basándome en el trabajo que he realizado sobre la otra información que obtuve antes de la fecha de este informe de auditoría, concluyo que existe una incorrección material en esta otra información, estoy obligado a informar de ello. No tengo nada de lo que informar al respecto.

Cuando lea y considere el “informe anual 2023”, si concluyo que contiene una incorrección material, estoy obligado a comunicar la cuestión a los responsables del gobierno de la entidad.

Responsabilidades de la Administración y de los Responsables del Gobierno de la Compañía en Relación con los Estados Financieros Consolidados

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados libres de incorrección material, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Al preparar los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de evaluar la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con este asunto y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar el Grupo o cesar sus operaciones, o no tenga otra alternativa realista diferente a hacerlo.

Los encargados del gobierno de la controlante son responsables de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados

Mi objetivo es obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros consolidados tomados en su conjunto están libres de incorrección material, ya sea por fraude o error, y emitir un informe que incluya mi opinión. La seguridad razonable es un alto nivel de aseguramiento, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia siempre detectará una incorrección material cuando exista. Las incorrecciones pueden surgir debido a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o acumuladas, podría esperarse que influyan razonablemente en las decisiones económicas que los usuarios tomen con base en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia, debo ejercer mi juicio profesional y mantener mi escepticismo profesional a lo largo de la auditoría, además de:

- Identificar y evaluar los riesgos de incorrección material en los estados financieros consolidados, ya sea por fraude o error, diseñar y ejecutar procedimientos de auditoría que respondan a esos riesgos, y obtener evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debido a fraude es mayor que la resultante de un error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones intencionales, declaraciones falsas o sobrepaso del sistema de control interno.



- Obtener un entendimiento del control interno relevante para la auditoría, para diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.
- Evaluar lo adecuado de las políticas contables utilizadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y las respectivas revelaciones realizadas por la Administración.
- Concluir sobre si es adecuado que la Administración utilice la base contable de negocio en marcha y, con base en la evidencia de auditoría obtenida, si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluyo que existe una incertidumbre importante, debo llamar la atención en el informe del auditor sobre las revelaciones relacionadas, incluidas en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones son inadecuadas, modificar mi opinión. Las conclusiones del auditor se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe, sin embargo, eventos o condiciones posteriores pueden hacer que una entidad no pueda continuar como negocio en marcha.
- Evaluar la presentación general, la estructura, el contenido de los estados financieros consolidados, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y eventos subyacentes de manera que se logre una presentación razonable.
- Obtener evidencia de auditoría suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades de negocio que hacen parte del Grupo, con el fin de expresar mi opinión sobre los estados financieros consolidados. Soy responsable de la dirección, supervisión y ejecución de la auditoría de grupo y, por tanto, de la opinión de auditoría.

Comuniqué a los responsables del gobierno de la Compañía, entre otros asuntos, el alcance planeado y el momento de realización de la auditoría, los hallazgos significativos de la misma, así como cualquier deficiencia significativa del control interno identificada en el transcurso de la auditoría.

También proporcioné a los responsables del gobierno de la Compañía una declaración de que he cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás cuestiones de las que se podría esperar razonablemente que pudieran afectar mi independencia y, en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la Compañía, determiné los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros consolidados del período actual y que son, en consecuencia, asuntos clave de la auditoría. Describí esos asuntos en mi informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente el asunto o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, se determine que un asunto no se debería comunicar en mi informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público del mismo.



**Building a better
working world**

Otros Asuntos

Los estados financieros consolidados bajo normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia de Suramericana S.A., y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2022, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 28 de febrero de 2023.

El socio del encargo de auditoría que origina este informe es Daniel Andrés Jaramillo Valencia.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'D. Aponte', written over the printed name.


Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 171067 -T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530


Medellín, Colombia
28 de febrero de 2024


SURAMERICANA S.A.
Estado de Situación Financiera Consolidado
31 de diciembre de 2023
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2022)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Activos	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Efectivo y equivalentes de efectivo	5	1,620,920	1,680,718
Inversiones	6.1.1	19,412,450	18,847,731
Instrumentos derivados	7.1	156,850	10,273
Activos por contratos de seguros	8.1	5,169,436	6,853,345
Activos por contratos de reaseguro	8.2	6,530,999	8,024,477
Otras cuentas por cobrar	6.1.2	1,492,725	1,354,624
Activos por impuestos corrientes	9.2	235,077	168,671
Activos no corrientes disponibles para la venta		2,769	6,004
Costo de adquisición diferido	10	859,926	1,257,998
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	11.1.1	64,371	23,027
Propiedades y equipos	12	1,187,839	1,138,950
Activos por derechos de uso	13	330,733	373,060
Otros activos intangibles	14	558,488	681,618
Activos por impuestos diferidos	9.5	139,978	266,217
Otros activos	15	109,393	101,690
Plusvalía	16	530,360	728,794
Total activos		38,402,314	41,517,197
Pasivos			
Obligaciones financieras	6.2	519,839	257,065
Instrumentos derivados	7.1	3,270	54,133
Pasivos por arrendamientos	13	329,699	350,627
Pasivos por contratos de seguros	8.3	25,489,129	28,003,329
Pasivos por contratos de reaseguro	8.4	1,721,795	2,048,611
Otras cuentas por pagar	6.2.2	2,136,793	1,786,606
Pasivos por impuestos corrientes	9.2	93,779	100,693
Beneficios a empleados	18	532,481	537,707
Provisiones	19	406,257	476,843
Ingresos diferidos (DIL)	20	391,204	426,907
Títulos emitidos	6.2.1	598,117	859,656
Pasivo por impuestos diferidos	9.5	326,242	325,159
Total pasivos		32,548,605	35,227,336
Patrimonio			
Capital emitido	22	50	50
Prima de emisión	22	1,611,794	1,611,794
Reservas	22	2,768,762	3,089,579
Utilidad del ejercicio		511,701	489,606
Ganancias acumuladas		528,457	41,953
Otros resultados integrales	23	432,891	1,046,633
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		5,853,855	6,279,615
Participaciones no controladoras	24	54	10,246
Patrimonio total		5,853,709	6,289,861
Total patrimonio y pasivos		38,402,314	41,517,197

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Iván Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 - T

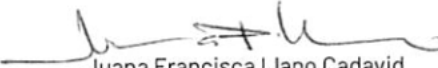

 Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 171067 - T
 Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)

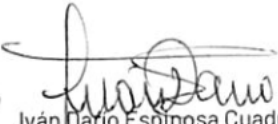



SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultados Consolidado
31 de diciembre de 2023
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2022)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Primas de seguros		19,075,384	17,468,381
Primas y servicios de salud		9,467,730	7,567,828
Primas emitidas	8.5	28,543,114	25,036,209
Primas cedidas en reaseguro	8.5	(4,728,537)	(3,948,759)
Primas retenidas (netas)		23,814,577	21,087,450
Reservas netas de producción	8.5	(124,203)	(826,528)
Primas retenidas devengadas		23,690,374	20,260,922
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	6.1.1	1,717,968	1,454,425
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	6.1.1	675,425	260,351
Ingresos por comisiones	26.1	757,662	649,903
Prestación de servicios	27.1	89,819	85,858
Participaciones en compañías asociadas y negocios conjuntos	11.1	(37,750)	(13,107)
Ganancia (pérdida) en venta de inversiones	6.1.1	6,059	(20,867)
Otros ingresos	28	490,731	447,203
Ingresos		27,390,288	23,124,688
Siniestros de seguros		(9,914,531)	(10,675,750)
Siniestros de servicios de salud		(9,291,747)	(7,438,153)
Siniestros totales	8.6	(19,206,278)	(18,113,903)
Reembolso de siniestros	8.6	1,898,688	3,621,040
Siniestros retenidos		(17,307,590)	(14,492,863)
Gastos por comisiones a intermediarios	26.2	(3,681,748)	(3,178,374)
Costos y gastos de negocio	8.7	(1,603,349)	(1,372,891)
Costos por prestación de servicios	27.2	(226,331)	(204,726)
Gastos administrativos	29	(1,438,156)	(1,362,272)
Beneficios a empleados	18	(1,535,595)	(1,293,818)
Honorarios	30	(266,314)	(222,759)
Depreciación y amortización	12.13,14	(233,985)	(216,302)
Otros gastos		(28,766)	(12,045)
Gastos		(26,321,834)	(22,356,050)
Ganancia operativa		1,068,454	768,638
Derivados de cobertura	6.1.1	126,591	(11,626)
Diferencia en cambio	31	(52,697)	(46,973)
Intereses	31	(225,908)	(169,432)
Resultado financiero		(152,014)	(228,031)
Ganancia, antes de impuestos		916,440	540,607
Impuestos a las ganancias	9.3	(377,225)	(104,726)
Ganancia neta operaciones continuadas		539,215	435,881
(Pérdida) ganancia neta operaciones discontinuadas	35	(27,511)	54,496
Ganancia neta		511,704	490,377
Ganancia de la controladora		511,701	489,606
Ganancia no controladora	24	3	771

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 - T


Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067 - T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)




SURAMERICANA S.A.
Estado de Resultado Integral Consolidado
Al 31 de diciembre de 2023
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022)
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ganancia del ejercicio		511,704	490,377
Otros resultados integrales			
Partidas que no se reclasificarán al resultado del periodo, neto de impuestos			
Pérdida de inversiones en instrumentos de patrimonio	23	34,963	(32,441)
Ganancia (pérdida) por revaluación de propiedades	23	83,313	(49,132)
Ganancia por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	23	(9,589)	5,820
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación	23	8	-
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		108,695	(75,753)
Partidas que se reclasificarán al resultado del periodo, neto de impuestos			
Ganancia por diferencias de cambio de conversión	23	(718,460)	603,125
Ganancias (pérdidas) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero		-	(701)
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		(718,460)	602,424
Total otros resultados integrales		(609,765)	526,671
Resultado integral total		(98,061)	1,017,048
Resultado integral atribuible a			
Participación controladora		(102,041)	1,017,782
Participaciones no controladoras		3,980	(734)

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.


Juana Francisca Llano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 - T


Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067 - T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)

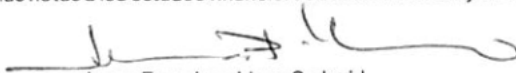


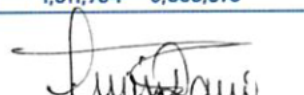
SURAMERICANA S.A.
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado
Al 31 de diciembre de 2023
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022)
(Expresados en millones de pesos colombianos)


	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Reservas	Utilidad del ejercicio	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total Patrimonio
Saldo al 31 de diciembre de 2022		50	1,611,794	3,089,579	489,606	41,953	1,046,633	6,278,615	10,246	6,289,861
Otro resultado integral	23	-	-	-	-	-	(613,742)	(613,742)	3,977	(609,765)
Ganancia del periodo		-	-	-	511,701	-	-	511,701	3	511,704
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	511,701	-	(613,742)	(102,041)	3,980	(98,061)
Traslado utilidad a ganancias acumuladas		-	-	-	(489,606)	489,606	-	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (\$ 2,698,373.57 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 36 del 24 de marzo de 2023 en Suramericana S.A.	21	-	-	-	-	(269,270)	-	(269,270)	-	(269,270)
Apropiación de reservas desde ganancias acumuladas		-	-	55,950	-	(55,950)	-	-	-	-
Ajustes por inflación		-	-	(27,313)	-	126,030	-	98,717	-	98,717
Efectos por venta de subsidiarias		-	-	(349,421)	-	205,491	-	(143,930)	(10,050)	(153,980)
Otros cambios		-	-	(33)	-	(9,403)	-	(9,438)	(4,122)	(13,558)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	21	50	1,611,794	2,768,762	511,701	528,457	432,891	5,853,855	54	5,853,709

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Reservas	Utilidad del ejercicio	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total Patrimonio
Saldo al 31 de diciembre de 2021 Re expresado		50	1,611,794	2,968,429	82,143	76,655	518,458	5,257,529	7,939	5,265,468
Otro resultado integral	23	-	-	-	-	-	528,176	528,176	(1,505)	526,671
Pérdida del periodo		-	-	-	489,606	-	-	489,606	771	490,377
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	489,606	-	528,176	1,017,782	(734)	1,017,048
Traslado utilidad a ganancias acumuladas		-	-	-	(82,143)	82,143	-	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (601,268.68 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 35 del 24 de marzo de 2022 en Suramericana S.A.	21	-	-	-	-	(60,000)	-	(60,000)	-	(60,000)
Apropiación de reservas desde ganancias acumuladas		-	-	19,643	-	(19,643)	-	-	-	-
Ajustes por inflación		-	-	147,357	-	(99,518)	-	47,839	-	47,839
Efectos por venta de subsidiarias		-	-	(46,759)	-	46,197	-	(562)	-	(562)
Trasladados a ganancias acumuladas por venta de inmuebles		-	-	-	-	16,473	-	16,473	-	16,473
Otros cambios		-	-	909	-	(354)	-	555	3,041	3,596
Saldo al 31 de diciembre de 2022	21	50	1,611,794	3,089,579	489,606	41,953	1,046,634	6,279,616	10,246	6,289,862

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.


Juana Francisca Liano Cadavid
Representante Legal


Iván Darío Espinosa Cuadros
Contador
T.P. 105778 - T


Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 171067 - T
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)

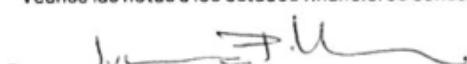


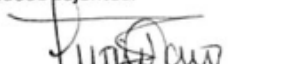
SURAMERICANA S.A.
Estado de Flujo de Efectivo Consolidado
 Al 31 de diciembre de 2023
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022)
 (Expresado en millones de pesos colombianos)




Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación	Notas	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ganancia por operaciones continuadas		539,215	491,195
(Pérdida) o ganancias por operaciones discontinuadas	35	(27,511)	(818)
Ajustes para conciliar la ganancia neta del ejercicio			
Gasto por impuestos a las ganancias	9	377,225	75,601
Costos financieros	31	225,908	174,354
Gastos de depreciación y amortización		233,985	237,237
Deterioro de valor de activos por contratos de seguros	8.7	99,397	7,143
Pérdidas por deterioro de valor de activos fijo, otras cuentas por cobrar e inversiones		5,915	7,760
Resultado por moneda extranjera no realizada		536,814	(214,662)
Ganancia del valor razonable		(798,958)	(715,706)
Pérdidas no distribuidas por aplicación del método de participación	11.1	37,750	13,107
Rendimientos financieros del portafolio de inversiones		(1,735,134)	(1,392,201)
Cambios en los activos y pasivos operativos			
Cambios en reservas de seguro		(1,020,722)	3,687,874
Cambios en inventarios		605	5,847
Cambios en cuentas por cobrar actividad aseguradora		1,604,435	(1,915,089)
Cambios en otras cuentas por cobrar		(154,590)	232,173
Cambios en otras cuentas por pagar		350,187	187,445
Cambios en cuentas por pagar actividad aseguradora		(326,817)	459,021
Cambios en otros activos y pasivos no financieros		392,158	(77,270)
Cambios en provisiones		(88,827)	162,007
Cambios en los activos y pasivos por impuesto diferido		32,362	43,537
Cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		14,478,726	8,892,104
Pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		(14,989,750)	(10,153,366)
Intereses recibidos en portafolio de inversiones		1,256,835	774,559
Impuestos a las ganancias pagados		(370,017)	(95,765)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación		858,991	886,087
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo utilizados en capitalización de negocios conjuntos	11.1	(80,100)	(19,267)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo		39,317	9,418
Compras de propiedades y equipo		(126,475)	(73,268)
Ventas (compras) de activos intangibles		4,565	(223,437)
Ventas de otros activos a largo plazo		4,951	(185)
Cobros (Pagos) derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera		89,585	(135,786)
Dividendos recibidos Instrumentos financieros		607	693
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión		(87,550)	(441,832)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de obligaciones financieras		339,000	221,176
Pagos de obligaciones financieras		(371,911)	(531,083)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros		(100,646)	(102,522)
Dividendos pagados		(269,268)	(60,000)
Intereses pagados		(162,868)	(9,515)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación		(565,693)	(481,844)
Efectos de conversión sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		(85,546)	54,314
Incremento neta de efectivo y equivalentes al efectivo		(59,798)	16,625
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo		1,680,718	1,664,093
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo		1,620,920	1,680,718

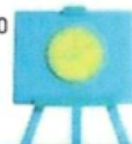
Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.


 Juana Francisca Llano Cadavid
 Representante Legal


 Iván Darío Espinosa Cuadros
 Contador
 T.P. 105778 - T


 Daniel Mauricio Aponte Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 171067 - T

Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 28 de febrero de 2024)



NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2023 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022). Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y la utilidad por acción.

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A., en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A., en adelante Grupo SURA.

La siguiente es la composición accionaria de la Compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Nubloq S.A.	1	0.001%
TOTALES	99,789	100%

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles lo hará en acciones, cuotas o cualquier otro tipo de participación en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos.

Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A., clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, aseguramiento en servicios de salud, seguridad social, gestión integral de riesgos y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

Además de Colombia, Suramericana cuenta con inversiones estratégicas en México, República Dominicana, Panamá, Brasil, Argentina, Chile, Uruguay y Bermudas.

Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios el día 22 de junio de 2016; el monto emitido fue de un billón de pesos (\$1,000,000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) todas indexadas a la inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la



colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de la Compañía.

Mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016, la Superintendencia Financiera ordenó la inscripción de la Compañía, así como de los bonos ordinarios emitidos por ella, en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE–, fecha en la cual, Suramericana S.A., debido a su calidad de Emisor de Valores, ha pasado a ser controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia.

El 28 de junio de 2021, la subsidiaria Ayudas Diagnósticas SURA S.A.S., realizó una inversión en la sociedad Vaccigen S.A.S., ahora conocida y promocionada como Vaxthera, empresa centrada en ciencia y experta en biotecnología; la participación adquirida inicialmente fue del 50% del capital, sin embargo, como resultado del plan de capitalizaciones proyectado para el corto y mediano plazo su participación al cierre del año 2022 ascendió a 69.99%; situación que no representa control, pues en virtud de un acuerdo previamente formalizado entre los accionistas las decisiones continúan tomándose de manera unánime, razón por la que dicha inversión se clasifica como negocio conjunto. Se estima que en una primera etapa se realicen inversiones totales hasta por aproximadamente US 54 millones de Dólares.

1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A., y el nuevo nombre de Grupo SURA.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A., ejerce control sobre las siguientes compañías:



Compañía	Tipo de Entidad	Diciembre	Diciembre	País	Moneda Funcional
		2023	2022		
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros de personas	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros generales	99.999%	100%	Colombia	Peso Colombiano
EPS Suramericana S.A.	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	La inversión en bienes muebles e inmuebles	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	99.98%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Suramericana Tech S.A.S.	Desarrollo de canales digitales	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Compañía de seguros de vida	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Generales Suramericana S.A.	Compañía de seguros generales	100%	99%	Chile	Peso Chileno
Chilean Holding Suramericana SPA	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Sura Chile S.A.	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Sura, S.A. de C.V.	Operaciones de seguros en general	100%	100%	México	Peso Mexicano
Santa María del Sol S.A.	Inversiones	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Sura S.A.	Operaciones de seguros en general	-	99%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Suramericana, S.A.	Seguros	100%	100%	Panamá	Dólar
Servicios Generales Suramericana S.A.	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	100%	100%	Panamá	Dólar
Seguros Sura S.A.	Operación en seguros de personas y daños	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas	Seguros de personas	-	97%	El Salvador	Dólar
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	-	97%	El Salvador	Dólar
Inversiones SURA Brasil Participações Ltda.	Inversionista	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Serviços Sura Ltda.	Prestación de servicios en administración de riesgos	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Suramericana Uruguay S.A.	Inversiones	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Vinnyc S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Russman S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Seguros Sura S.A.	Seguros	100%	100%	República Dominicana	Peso Dominicano
Sura RE Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar
Sura SAC Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar



Restricciones legales y regulatorias

Las subsidiarias de Suramericana no tienen ninguna restricción para transferir dividendos a la compañía matriz, con excepción de la filial de Argentina que actualmente tiene restricciones de salida de flujo de capitales por disposiciones que en materia cambiaria ha adoptado el gobierno.

Suramericana y sus subsidiarias no tienen restricciones significativas en su capacidad para acceder o usar sus activos y liquidar sus pasivos diferentes a los resultantes de los marcos regulatorios, los cuales requieren un mínimo de capital.

1.2. Cambios en las inversiones en subsidiarias

El 21 de diciembre de 2023, la Asamblea General de Accionistas de la filial Suramericana Tech S.A.S., tomó la decisión de capitalizar la compañía. Producto de lo anterior, dicha sociedad cuenta con un capital suscrito y pagado de 48,968,172,000 y con 48,968,172 acciones nominativas. Además, Suramericana pasó de tener el control directo en la filial a tenerlo indirectamente por medio de Seguros de Vida Suramericana S.A.

El 11 de agosto de 2023 Suramericana suscribió un contrato de compraventa para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente posee en la compañía argentina Seguros Sura S.A. La transacción se encontraba sujeta a autorización por parte de la Superintendencia de Seguros de la Nación de Argentina, la cual se obtuvo el día 21 de septiembre del año 2023, perfeccionándose la transferencia de las acciones el día 14 de octubre. El precio final de la operación ascendió a la suma de \$17.711.171,83 de dólares. Ver nota 35, Operaciones discontinuadas.

El 14 de agosto de 2023 Suramericana suscribió un contrato de compraventa para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente posee en las compañías de El Salvador Seguros Sura S.A. y Seguros Sura S.A., Seguros de Personas. Esta operación fue autorizada por las autoridades correspondientes en El Salvador y Panamá., durante el mes de noviembre de 2024, por lo cual la transferencia definitiva de las acciones se perfeccionó el día 4 de diciembre del año anterior. El precio final de la operación ascendió a la suma de \$45.447.994 de dólares, encontrándose aún pendiente completar los procedimientos de ajuste de precio establecidos en el artículo 2.7 del SPA, en el cual se establece un plazo de 90 días posteriores a la fecha de cierre de la operación para que el comprador prepare y entregue a Suramericana el certificado de ajuste al precio con base en los estados financieros de cierre. Ver nota 35 Operaciones discontinuadas.

En abril de 2023, con el propósito de continuar dando cumplimiento a los requerimientos de capital por el crecimiento de sus operaciones en Brasil, Suramericana capitalizó con USD 3.5 millones (COP 15,488 millones) a la compañía Inversiones Sura Brasil Participacoes LTDA para que esta de manera escalonada los capitalizara en Seguros Sura S.A., Brasil.



El 28 de septiembre de 2022 Suramericana, como único accionista, constituyó la filial Suramericana Tech S.A.S., con el propósito de acelerar el proceso de desarrollo de los canales digitales de sus filiales en América Latina, transformar el relacionamiento con sus clientes y alcanzar nuevos segmentos.

El 26 de septiembre de 2022, como resultado de un proceso de reorganización societaria en Chile, mediante el cual se pretende facilitar el desarrollo y gobierno de los negocios de Suramericana en dicho país y dar mayor claridad sobre las estructuras de propiedad de sus filiales, se constituyó la compañía Inversiones Sura Chile S.A. La participación patrimonial de Suramericana en esta nueva sociedad es del 100%, al igual que en Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile) compañía que escindió parte de su patrimonio para su creación.

El 9 de agosto de 2022, con el propósito de apoyar la operación de su filial de Seguros en Brasil, se constituyó con una participación del 100% directamente desde Suramericana, la compañía Servicios Sura Ltda., cuya actividad principal será la administración de riesgos, especialmente en el ecosistema de movilidad.

Durante el mes de marzo de 2022 Suramericana suscribió un contrato de compraventa para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente mantenía en las compañías argentinas Aseguradora de Créditos y Garantías S.A., y Atlantis Sociedad Inversora S.A., operación que finalmente se cerró el 10 de junio de 2022 luego de recibir la autorización por parte de las autoridades competentes.

De acuerdo con la decisión estratégica de especializarse y consolidarse en las líneas de seguros generales y de vida en el mercado local argentino, los recursos netos recibidos por la venta de las ya mencionadas compañías fueron inyectados a Santa Maria del Sol, Compañía inversionista 100% propiedad de Suramericana, para que esta a su vez los entregue posteriormente a título de capitalización a la compañía Seguros Sura S.A., Argentina. Actualmente, Suramericana S.A., consolida de manera directa e indirecta una participación del 99.43% en la aseguradora.

Durante los meses de mayo y septiembre de 2022, con el propósito de continuar dando cumplimiento a los requerimientos de capital por el crecimiento de sus operaciones en Brasil, Suramericana capitalizo con USD 9 millones (COP 37,054 millones) a la compañía Inversiones Sura Brasil Participacoes para que esta de manera escalonada los capitalizara en Seguros Sura S.A., Brasil.

El 17 de junio de 2022 Suramericana S.A., entregó a título de capital USD 101,382 (COP 397 millones) a su filial Suramericana Uruguay S.A., para que esta honre los compromisos conservados por la adquisición de las compañías Vinnyc S.A. y Russman S.A., con sus anteriores propietarios.



1.3. Cambios en el Gobierno Corporativo

El 30 de julio de 2023, la composición accionaria de Suramericana S.A., experimentó un cambio en uno de sus accionistas minoritario. Esto se debió a que la Unidad de Conocimiento, que está en proceso de liquidación, cedió su acción a la sociedad Nubloq S.A.S., identificada con el NIT 901.493.408-4. El nuevo accionista es indirectamente controlado por Grupo Sura, ya que su único accionista es Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A., una filial de Grupo Sura. Como resultado de este cambio, la composición accionaria de Suramericana S.A., se presenta de la siguiente manera:

- Grupo de Inversiones Suramericana S.A.: 80,958 acciones
- Münchener Rückversicherungs – Gesellschaft Aktiengesellschaft: 18,828 acciones
- Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.: 1 acción
- Fundación Suramericana: 1 acción
- Nubloq S.A.S.: 1 acción

En total, esto suma 99,789 acciones en circulación.

Adicionalmente, el 18 de agosto de 2023 la Sociedad tuvo conocimiento del oficio mediante el cual la Superintendencia Financiera de Colombia autorizó y se dio por inscritos automáticamente en el Registro Nacional de Valores y Emisores, los bonos ordinarios dirigidos al Segundo Mercado que pretende emitir Suramericana S.A., por un monto de doscientos sesenta mil millones de pesos colombianos (COP 260.000.000.000) y se autorizó su oferta pública. Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad aún no ha realizado la emisión.

El pasado 27 de noviembre de 2023 la Junta Directiva de la filial Seguros Sura S.A. de C.V. en México, nombró a Carlos Alberto González como presidente de esta filial, a partir del 1 de enero del 2024.

Carlos, es colombiano y cuenta con una trayectoria de más de 29 años en Suramericana y sus filiales. Se desempeñaba como vicepresidente de Seguros Obligatorios en SURA Colombia. Antes de esto ocupó diversas posiciones en la Compañía, como la Vicepresidencia de Seguros Voluntarios, la Gerencia de la Regional Centro y la Gerencia Nacional de Planes de Salud.

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados de Suramericana S.A., por el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2023, han sido preparados de acuerdo con las normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia (NCIF), compiladas y actualizadas en el Decreto 2270 de 2019, expedidas por el Decreto 2420 de 2015 y modificatorias. Estas normas de contabilidad y de información financiera, corresponden a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas



Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), en las versiones aceptadas por Colombia a través de los mencionados Decretos.

La aplicación de dichas normas internacionales en Colombia está sujeta a algunas excepciones establecidas por regulador y contenidas en el Decreto 2420 de 2015 y modificatorios. Estas excepciones varían dependiendo del tipo de compañía y son las siguientes:

- Excepciones aplicables a todos los preparadores de información financiera.

El artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Bases de presentación

2.2.1 Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidas en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos según el valor presente de la obligación esperada.

Presentación de estados financieros consolidados

Los estados financieros consolidados se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera consolidado presenta activos y pasivos atendiendo su liquidez, por considerar que así la compañía proporciona información más fiable y relevante que aquella basada en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.



El estado de resultados consolidado y el otro resultado integral consolidado se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos.

El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.2.2 Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre 2022. Suramericana consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Suramericana ejerce control en otra entidad si, y sólo si, reúne todos los siguientes elementos:

- Poder sobre la entidad en la cual tiene participación, que le otorga la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes, es decir, que afectan de forma significativa sus rendimientos.
- Exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada
- Capacidad de utilizar su poder sobre ésta para influir en el importe de los rendimientos del inversionista

Los estados financieros consolidados de Suramericana se presentan en pesos colombianos, que es a la vez la moneda funcional y de presentación de Suramericana. Cada subsidiaria de Suramericana tiene su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros separados utilizando esta moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Suramericana, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que Suramericana adquiere el control hasta la fecha en que se da la pérdida de este.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intra grupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Suramericana pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.



Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto representa un acuerdo contractual estructurado que le otorga a Suramericana derechos sobre los activos netos del negocio objeto del acuerdo.

Cuando haga parte de un negocio conjunto, Suramericana debe reconocer en los estados financieros consolidados, su participación como una inversión, y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación, de acuerdo con la política contable de Negocios Conjunto.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Suramericana. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación en subsidiarias que no implican la adquisición o una pérdida de control se reconocen directamente en el patrimonio.

2.2.3. Moneda

2.2.3.1 Funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de Suramericana se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional y de presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana es el peso colombiano, que es la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en la estructura de costos e ingresos.

Las subsidiarias extranjeras tienen monedas funcionales diferentes al peso, las cuales son convertidas a pesos colombianos para efectos de presentación.

Los estados financieros son presentados en millones de pesos colombianos, y han sido redondeados a la unidad más cercana.

2.2.3.2 Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado de resultado excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero, y la



aplicación de contabilidad de cobertura que se reconocen en otros resultados; hasta la disposición del negocio en el extranjero que se reconocerá en el resultado del periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Suramericana, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del período que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo, el patrimonio se convierte a la tasa histórica.

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados a las fechas de corte son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Diciembre 2023	Diciembre 2022	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Peso Colombiano (COP/USD)	4,325.05	4,255.44	3,822.05	4,810.20
Peso Chileno (CLP/USD)	839.07	872.33	877.12	855.86
Peso Dominicano (DOP/USD)	56.17	55.14	58.24	56.42
Peso Mexicano (MXN/USD)	17.73	20.11	17.04	19.48
Peso Uruguayo (UYU/USD)	38.82	41.13	39.02	40.07
Peso Argentino (ARS/USD)	294.95	130.71	806.95	177.06
Real Brasileño (BRS/USD)	5.00	5.17	4.84	5.22

2.2.4 Economías hiperinflacionarias

En 2018 Argentina se convirtió en una economía hiperinflacionaria. Para la reexpresión de sus estados financieros contables, la Sociedad utiliza la serie de índices definidos por la resolución JG N° 539/18 emitida por la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias 29 Económicas (FACPCE), con base en el Índice Nacional de Precios al Consumidor (IPC) publicado del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) de la República Argentina y el Índice de Precios Internos Mayoristas (IPIM) publicado por la FACPCE. El índice anual para 2023 es 211.4% y 2022 es 94.8%.

2.2.5. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones presentadas en estos estados financieros con relación al 31 de diciembre de 2022, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte para propósitos de comparación.

La Administración de Suramericana considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

2.3. Políticas contables significativas

El siguiente es un detalle de las políticas contables más importantes utilizadas por Suramericana para la preparación de estados financieros consolidados, las cuales han sido aplicadas consistentemente durante los años terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, a menos que se indique lo contrario:



2.3.1. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

2.3.2. Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es cualquier contrato que dé lugar simultáneamente a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra entidad.

Activos financieros

a) Definición: Un activo financiero es cualquier activo que sea:

1. efectivo;
2. un instrumento de patrimonio de otra entidad;
3. un derecho contractual:
 - (i) a recibir efectivo u otro activo financiero de otra entidad; o
 - (ii) a intercambiar activos o pasivos financieros con otra entidad, en condiciones que sean potencialmente favorables para la entidad; o
4. un contrato que será o podrá ser liquidado utilizando instrumentos de patrimonio propio de la entidad.

De acuerdo con lo anterior, Suramericana tiene clasificados sus activos financieros en: efectivo y equivalentes de efectivo, inversiones, instrumentos derivados, cuentas por cobrar de seguros, incluidas en activos de seguros, cuentas por cobrar a partes relacionadas, cuentas corrientes con reaseguradores incluidas en activos por contratos de reaseguros y otras cuentas por cobrar.

b) Clasificación de los instrumentos financieros incluidos en inversiones

De acuerdo con NIIF 9 Instrumentos Financieros, Suramericana clasifica sus activos financieros de inversión en títulos de deuda, teniendo en cuenta su modelo de negocio para gestionarlos y las características de los flujos contractuales del activo financiero en tres grupos:

- i) A valor razonable con ajuste a resultados
- ii) A valor razonable con ajuste a Otros Resultados Integrales
- iii) A costo amortizado

Suramericana de acuerdo con su estrategia de liquidez y de apetito de riesgo ha clasificado la mayor parte de sus inversiones en títulos de deuda en activos financieros a valor razonable con ajuste a resultados, y otra parte en títulos de deuda a costo amortizado. Para ver la forma como



Suramericana determina su modelo de negocio de las inversiones, ver nota 3 de Juicios y estimados contables significativos.

Para activos financieros en instrumentos de patrimonio, se puede hacer una elección irrevocable para presentar en "otro resultado integral - ORI" en el patrimonio los cambios posteriores en el valor razonable de una inversión que no sea mantenida para negociar. Suramericana ha decidido utilizar esta elección y por consiguiente, algunas de sus inversiones patrimoniales donde no tiene control ni influencia significativa se registran a valor razonable con ajuste a Otros Resultado Integral".

c) Reconocimiento inicial

Las compras y ventas regulares de activos financieros son reconocidas en la fecha en la cual Suramericana y sus entidades subordinadas se comprometen a comprar o vender títulos. Los activos financieros a valor razonable por resultados son reconocidos inicialmente a valor razonable y los costos de transacción son registrados como gasto cuando se incurren. Los activos financieros clasificados como a costo amortizado se registran en su adquisición u otorgamiento por su valor de transacción en el caso de inversiones, o por su valor nominal que, salvo evidencia en contrario, coinciden con su valor razonable, más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición u otorgamiento.

d) Reconocimiento posterior

Luego del reconocimiento inicial, las inversiones se registran así:

- i. Las inversiones clasificadas y medidas a valor razonable con ajustes a resultados las ganancias y pérdidas que resultan de los cambios en el valor razonable se presentan netos en el estado de resultados en la cuenta "Ganancia neta en inversiones a valor razonable"
- ii. Las inversiones en títulos de deuda medidas a valor razonable con ajuste a Otro Resultado Integral, los cambios en su valor razonable se registran en la cuenta patrimonial de "Otros Resultados Integrales - Otro Resultado Integral". El valor acumulado en esta cuenta se traslada a la cuenta de resultados cuando las inversiones son vendidas.
- iii. Las inversiones en instrumentos de patrimonio que no son clasificadas como mantenidas para negociar los cambios en su valor razonable se registran en la cuenta de Otro Resultado Integral indicada en el literal ii) anterior. El valor acumulado en esta cuenta se traslada directamente a utilidades por distribuir, sin pasar por el estado de resultados, cuando se venden.
- iv. Las inversiones en títulos de deuda clasificadas como a costo amortizado, posterior a su registro inicial, son ajustados con abono a resultados con base en el método de tasa de interés efectivo, menos los pagos o abonos recibidos de los emisores.

La tasa de interés efectiva es la que iguala exactamente los pagos o recaudos futuros en efectivo estimados durante la vida esperada del instrumento financiero; o, cuando sea apropiado, por un período menor, con el valor neto en libros del activo al momento inicial. Para calcular la tasa de interés efectiva, Suramericana estima los flujos de efectivo considerando los términos contractuales del instrumento financiero, salvo las pérdidas de crédito futuras, y considerando en el saldo inicial, los costos de transacción y las primas otorgadas, menos las comisiones y descuentos recibidos que son parte integral de la tasa efectiva.



e) Deterioro

En cada fecha de presentación de los estados financieros, Suramericana mide y registra con cargo a resultados el valor la corrección de las pérdidas de un instrumento financiero, por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo, si el riesgo de crédito de ese instrumento financiero se ha incrementado de forma significativa su reconocimiento inicial. Si el riesgo de crédito no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, una entidad debe medir la corrección por pérdidas para ese instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses.

f) Compensación de instrumentos financieros en el estado de situación financiera

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto es reportado en el estado de situación financiera, cuando legalmente existe el derecho para compensar los montos reconocidos y hay una intención de la gerencia para liquidarlos sobre bases netas o realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Operaciones con instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura

De acuerdo con la NIIF 9 “Instrumentos Financieros” un derivado es un instrumento financiero cuyo valor cambia en el tiempo en respuesta a los cambios en una variable denominada subyacente (una tasa de interés especificada, el precio de un instrumento financiero, el de una materia prima cotizada, una tasa de cambio de la moneda extranjera, etc.), no requiere una inversión inicial neta o requiere una inversión inferior a la que se requeriría para otro tipo de contratos en relación con el activo subyacente y se liquida en una fecha futura.

En el desarrollo de sus operaciones Suramericana y sus entidades subordinadas transan en los mercados financieros con contratos forward, contratos de futuros, swaps y opciones que cumplen con la definición de derivado.

Las operaciones de derivados son registradas en el momento inicial por su valor razonable. Cambios posteriores en el valor razonable son ajustados con cargo o abono a resultados, según el caso, a menos que el instrumento derivado sea designado como de cobertura y, si es así, dependerá de la naturaleza de la partida cubierta, de acuerdo con lo siguiente:

- (a) Coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o de compromisos en firme, en cuyo caso los cambios en el valor razonable del derivado son registrados en el estado de resultados, al igual que cualquier cambio en el valor razonable del activo, pasivo o compromiso en firme atribuibles al riesgo cubierto
- (b) Coberturas de flujos de efectivo de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable, en cuyo caso la porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados es reconocida en la cuenta de “otros resultados integrales” en el patrimonio.
- (c) La ganancia o pérdida en el derivado relacionada con la parte que no es efectiva a la cobertura o que no corresponde al riesgo cubierto es reconocida inmediatamente en el estado de resultados. Los valores acumulados en la cuenta de otros resultados



integrales son trasladados a utilidades en el mismo período en el cual la partida cubierta es llevada a resultados.

- (d) Coberturas de una inversión neta en moneda extranjera, las cuales son registradas de forma similar a las coberturas de flujos de efectivo: la parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura efectiva se reconocerá en otro resultado integral y la parte inefectiva se reconocerá en el resultado. Las ganancias o pérdidas del instrumento de cobertura acumuladas en el patrimonio son registradas en el estado de resultados cuando la inversión neta en una filial en el exterior es vendida totalmente o proporcional cuando es vendida parcialmente.

Suramericana documenta al inicio de la transacción la relación existente entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como el objetivo de riesgo y la estrategia para emprender la relación de cobertura.

Pasivos financieros

Un pasivo financiero es cualquier obligación contractual de Suramericana para entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad o persona, o para intercambiar activos o pasivos financieros en condiciones que sean potencialmente desfavorables para Suramericana, o un contrato que será o podrá ser liquidado utilizando instrumentos de patrimonio propios de la entidad.

Los pasivos financieros son registrados inicialmente por su valor de transacción, el cual, a menos que se determine lo contrario, es similar a su valor razonable menos los costos de transacción que sean directamente atribuibles a su emisión. Posteriormente dichos pasivos financieros son medidos a su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva determinada en el momento inicial con cargo a resultados como gastos financieros. Los pasivos financieros sólo se dan de baja del estado de situación financiera consolidado cuando se han extinguido las obligaciones que generan o cuando se adquieren, bien sea con la intención de cancelarlos con la intención de recolocarlos de nuevo.

Acciones preferenciales sin derecho a voto

De acuerdo con la NIC 32 "Instrumentos Financieros: Presentación" el emisor de un instrumento financiero no derivado debe evaluar las condiciones de este para determinar si contiene componentes de pasivo y de patrimonio. Estos componentes se clasifican por separado como pasivos financieros o instrumentos de patrimonio para el emisor. De acuerdo con lo anterior, Suramericana ha evaluado este requerimiento en relación con las acciones preferenciales sin derecho a voto que tiene emitidas y ha procedido en su momento inicial a efectuar la separación del componente pasivo que se registra a costo amortizado y el componente patrimonial que se registra en patrimonio por la diferencia entre el valor recibido de las acciones emitidas y el valor determinado como pasivo.

Los costos directos que se incurrieron al momento de colocación de las acciones preferenciales se asignaron y registraron proporcionalmente en el pasivo y en el componente patrimonial de las acciones.



2.3.3. Contrato de seguros

Bajo NIIF 4, la aseguradora puede continuar utilizando políticas contables no uniformes para los contratos de seguro (así como para los costos de adquisición diferidos y los activos intangibles conexos) de las subsidiarias. Aunque la NIIF 4 no exige a Suramericana de cumplir con ciertas implicaciones de los criterios establecidos en los párrafos 10 a 12 de la NIC 8.

Específicamente, la Compañía:

- No reconocerá como un pasivo las provisiones por reclamaciones futuras cuando estas se originen en contratos de seguro inexistentes al final del periodo sobre el que se informa (tales como las provisiones por catástrofes o de estabilización).
- Llevará a cabo la prueba de adecuación de los pasivos.
- Eliminará un pasivo por contrato de seguro (o una parte del mismo) de su estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, se extinga, es decir, cuando la obligación especificada en el contrato sea liquidada o cancelada, o haya caducado.
- No compensará (i) activos por contratos de reaseguro con los pasivos por seguro conexos, o (ii) gastos o ingresos de contratos de reaseguro con los ingresos o gastos, respectivamente, de los contratos de seguro conexos.
- Considerará si se han deteriorado sus activos por reaseguros.

De acuerdo con las características de nuestros productos, la cartera queda clasificada bajo el concepto de contrato de seguro. Es importante destacar, que una vez que un contrato se encuentra clasificado como Contrato de Seguro, su clasificación es mantenida durante la vigencia del mismo, inclusive, si el riesgo de seguro se reduce significativamente durante su vigencia.

Entre las prácticas y políticas permitidas se encuentran la realización obligatoria de pruebas de suficiencia de pasivos y pruebas de deterioro de activos por reaseguro. Entre las prácticas y políticas prohibidas se encuentran la constitución de reservas catastróficas, mantener o establecer reservas de compensación o contingentes y compensar activos y pasivos de reaseguros.

Ingresos por primas emitidas

Las primas emitidas comprenden el total de las primas por cobrar por el periodo completo de cobertura. El ingreso por primas emitidas se reconoce en el momento en que se expiden las pólizas respectivas, se distribuyen a lo largo del periodo a través de reserva técnica; el ingreso de estas primas se reduce por las cancelaciones y/o anulaciones para el caso de las cancelaciones, corresponde al monto de la prima devengada hasta el momento de la cancelación por haber vencido el plazo para el pago.

Las primas no devengadas se calculan por separado para cada póliza individual para cubrir la parte restante de las primas emitidas.

Clasificación de productos de acuerdo con NIIF 4 de Contratos de Seguros



Suramericana considera para la clasificación de sus carteras de seguros, los siguientes criterios establecidos por la NIIF 4:

Contratos de Seguro: Son aquellos contratos donde la sociedad (el asegurador) ha aceptado un riesgo de seguro significativo de la contraparte (asegurado) al acordar compensarlo en caso de que un evento adverso no cierto y futuro afectara al asegurado. Se considera que existe riesgo de seguro significativo cuando los beneficios pagados en caso de ocurrencia del evento difieren materialmente de aquellos en caso de no ocurrencia. Los contratos de seguro incluyen aquellos en los que se transfieren riesgos financieros siempre y cuando el componente de riesgo de seguro sea más significativo.

Contratos de Inversión: Son aquellos contratos donde el asegurado transfiere el riesgo financiero significativo, pero no así de seguro. La definición de riesgo financiero incluye el riesgo de un cambio futuro en alguna o en cualquier combinación de las siguientes variables: tasa de interés, precio de instrumentos financieros, precio de commodities, tasas de tipos de cambio, índices de precios o tasas, riesgo de crédito o índice de riesgo de crédito u otra variable no financiera, siempre y cuando la variable no sea específica a una de las partes del contrato.

Ingresos por entidades prestadoras de salud

Las compañías de salud de Suramericana, como delegatarias de la Administradora de Recursos del Sistema General de Seguridad Social en Salud (ADRES) para la captación de los aportes del Plan Obligatorio de Salud, reciben un valor per cápita por la prestación de los servicios a cada afiliado, que se denomina unidad de pago por capitación - UPC, el cual es modificado anualmente por el Consejo Nacional de Seguridad Social en Salud y reconoce los ingresos por este concepto. La Compañía reconoce los ingresos por UPC y promoción y prevención en la medida en que surge los derechos por los valores de las cotizaciones que se espera recibir considerando una UPC esperada por la población de afiliados compensables. Se define como población compensable a los usuarios sobre los cuales se espera recaudar los valores de cotización y por ende tienen derecho a recibir la cobertura de los servicios de salud. Los ingresos por contratos de planes adicionales de salud, es decir, planes complementarios, se causan en la medida en que transcurra la vigencia de los mismos.

Ingresos administradora de riesgos laborales

La administradora de riesgos laborales estima el valor de las cotizaciones obligatorias teniendo en cuenta los trabajadores que estuvieron afiliados durante todo o parte del período (novedades de ingreso y retiro), el salario base de cotización y la clase de riesgo, reportados en la última autoliquidación o en la afiliación. Cuando el empleador no reporte novedades, el valor estimado de la cotización no podrá ser inferior a la suma cotizada en el último formulario de autoliquidación de aportes.

Operaciones de reaseguros y coaseguros

Reaseguros

Suramericana considera el reaseguro como una relación contractual entre una compañía de seguros y una compañía reaseguradora, en la cual la primera cede total o parcialmente, al reasegurador, el o los riesgos asumidos con sus asegurados.



Las primas correspondientes al reaseguro cedido se registran de acuerdo con las condiciones de los contratos de reaseguro y bajo los mismos criterios de los contratos de seguros directos.

Los contratos de reaseguro cedido no eximen a Suramericana de sus obligaciones con los asegurados.

Suramericana no realiza la compensación de los activos por reaseguro con los pasivos generados por contratos de seguro y se presentan por separado en el estado de situación financiera.

Coaseguros

Suramericana considera el coaseguro como la concurrencia acordada de dos o más entidades aseguradoras en la cobertura de un mismo riesgo; para los contratos de coaseguros la responsabilidad de cada aseguradora frente al asegurado es limitada a su porcentaje de participación en el negocio.

Suramericana reconoce en el estado de situación financiera el saldo derivado de las operaciones de coaseguro con base en el porcentaje de participación pactado en el contrato de seguro.

Deterioro de reaseguros y coaseguro

Suramericana considera que un activo por reaseguro y coaseguro se encuentra deteriorado y reducirá su valor en libros, y reconocerá los efectos en el resultado, sí, y sólo si:

- Existe evidencia objetiva, a consecuencia de un evento que haya ocurrido después del reconocimiento inicial del activo por reaseguro, de que el cedente puede no recibir todos los importes que se le adeuden en función de los términos del contrato; y
- ese evento tenga un efecto que se puede medir con fiabilidad sobre los importes que el cedente vaya a recibir de la compañía reaseguradora.

Los activos por contratos de reaseguro son evaluados por deterioro mínimo una vez al año para detectar cualquier evento que pueda provocar deterioro al valor de los mismos. Los factores desencadenantes pueden incluir disputas legales con terceras partes, cambios en el capital y los niveles de superávit, modificaciones a las calificaciones de crédito de contraparte y una experiencia histórica respecto al cobro de las respectivas compañías reaseguradoras. En el caso de las compañías aseguradoras de Suramericana no se presenta deterioro de activos por contratos de reaseguro.

Pasivos estimados de contratos de seguros

Los pasivos estimados por contratos de seguros representan para Suramericana la mejor estimación sobre los pagos futuros a efectuar por los riesgos asumidos en las obligaciones de seguro; los cuales se miden y se reconocen como un pasivo: Los pasivos para Suramericana son:

- a. Pasivos estimados de contratos de seguros por reclamos: son provisiones constituidas para reflejar el costo estimado de siniestros que han ocurrido y no han sido pagados. En esta categoría se incluyen:



1. Pasivos estimados de contratos de seguros de siniestros avisados no liquidados: corresponde a los pasivos y gastos directos de liquidación por siniestros avisados. El pasivo se reconoce en la fecha en que el asegurado y/o beneficiario notifica la ocurrencia del siniestro cubierto y es sometida a un recálculo mensual.
2. Pasivos estimados de siniestros ocurridos no avisados (IBNR): se constituye este pasivo para reflejar aquellos siniestros que han ocurrido, pero que a la fecha del periodo sobre el que se informa no han sido reportadas por el asegurado y/o beneficiario.

La estimación de la reserva de siniestros ocurridos no avisados se determina utilizando una variedad de técnicas estándar de proyección de siniestros actuariales.

La suposición principal subyacente a estas técnicas es la experiencia de desarrollo de siniestros pasados de las Compañías del Grupo se puedan utilizar para proyectar el desarrollo futuro de los siniestros y por lo tanto su costo final. Estos métodos extrapolan el desarrollo de pérdidas pagadas e incurridas, el costo promedio por reclamo, y los números de reclamación basados en el desarrollo observado de años anteriores y las relaciones de pérdidas esperadas.

El desarrollo histórico de siniestros se analiza principalmente por años de ocurrencia, pero también puede ser analizado por ramos, productos y tipos de reclamación. Los grandes siniestros suelen ser tratadas por separado, ya sea reservándose por el valor estimado de los ajustadores de siniestros o proyectándose por separado para reflejar su desarrollo futuro.

Un juicio cualitativo adicional se utiliza para evaluar hasta qué punto las tendencias pasadas pueden no aplicarse en el futuro, (por ejemplo, para reflejar ocurrencias únicas, cambios en factores externos o de mercado, condiciones económicas, niveles de inflación de siniestros, decisiones judiciales y legislación, así como factores internos como la mezcla de cartera, características de la política y procedimientos de manejo de siniestros) con el fin de llegar al costo final estimado de las siniestros que presenta el valor esperado de las reclamaciones.

3. Pasivos estimados por compromisos futuros: son provisiones constituidas para reflejar los compromisos futuros esperados con los asegurados.
4. Pasivo estimado de riesgos en curso: es aquel que se constituye para el cumplimiento de las obligaciones futuras derivadas de los compromisos asumidos en las pólizas vigentes a la fecha de cálculo. El pasivo estimado de riesgos en curso está compuesto por el pasivo de prima no devengada y por insuficiencia de primas.

El pasivo estimado de prima no devengada representa la porción de las primas emitidas de las pólizas vigentes y de las primas emitidas de las pólizas con inicio de vigencia futura.



El pasivo estimado por insuficiencia de primas complementará el pasivo de prima no devengada, en la medida en que la prima no resulte suficiente para cubrir el riesgo en curso y los gastos no causados.

- b. Pasivo actuarial: es aquel que se constituye para atender el pago de las obligaciones asumidas en los seguros de vida individual y en los amparos cuya prima se ha calculado en forma nivelada o seguros cuyo beneficio se paga en forma de renta.
- c. Pasivo actuarial para seguros (excluye rentas vitalicias): los pasivos estimados de seguros son calculadas sobre la base del método actuarial, tomando las condiciones actuales de los contratos de seguros. El pasivo se determina como la suma del valor presente de los beneficios futuros esperados, manejo de reclamaciones y los gastos de administración de las pólizas, opciones y garantías y la utilidad de las inversiones de activos que respaldan dichos pasivos, los cuales están directamente relacionados con el contrato, menos el valor descontado de las primas que se espera que se requieren para cumplir con los pagos futuros basados en las hipótesis de valoración utilizados.
- d. Pasivo actuarial para rentas vitalicias: es calculado sobre la base del valor presente de los beneficios futuros comprometidos según el contrato y los gastos operacionales directos en los que la compañía incurrirá para el pago de los compromisos del contrato.
- e. Pasivos estimados de primas no devengadas: son constituidos para los seguros de corto plazo (tanto colectivos como individuales) en los que la periodicidad de pago de prima difiere de la vigencia de la cobertura y en consecuencia, se ha recibido una prima por el riesgo futuro, la cual debe ser provisionada. La provisión es determinada como la prima ingresada neta de gastos y es amortizada en el plazo de cobertura
- f. Pasivos estimados por componentes de depósito (ahorro) en seguros de vida o reserva de valor del fondo: Para los productos Unit Linked y flexibles se adiciona el componente de ahorro a la reserva. De acuerdo con la periodicidad de pago de la prima, se incrementa el valor del gasto por concepto del ahorro entregado por el asegurado.
- g. Pasivos estimados de Insuficiencia de Activos: es aquel que se constituye para compensar la insuficiencia que puede surgir al cubrir los flujos de pasivos esperados que conforman el pasivo actuarial con los flujos de activos de la entidad aseguradora;
- h. Pasivos estimados de siniestros pendientes: es aquel que se constituye para atender el pago de los siniestros ocurridos una vez avisados o para garantizar la cobertura de los no avisados, a la fecha de cálculo. El pasivo estimado de siniestros pendientes está compuesto por el pasivo de siniestros avisados y el pasivo de siniestros ocurridos no avisados.

El pasivo estimado de siniestros avisados corresponde al monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los pagos de los siniestros ocurridos una vez estos hayan sido avisados, así como los gastos asociados a estos, a la fecha de cálculo de este pasivo estimado.



El pasivo estimado de siniestros ocurridos no avisados representa una estimación del monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los futuros pagos de siniestros que ya han ocurrido, a la fecha de cálculo de este pasivo, pero que todavía no han sido avisados a la entidad aseguradora o para los cuales no se cuenta con suficiente información;

- i. Derivados implícitos: Los derivados implícitos en contratos de seguro son separados si no se considera que están estrechamente relacionados con el contrato de seguro principal y no cumplen con la definición de un contrato de seguro.

Estos derivados implícitos se presentan por separado en la categoría de instrumentos financieros y se miden a valor razonable con cambios en resultados.

- j. Prueba de adecuación de pasivos: Las provisiones técnicas registradas son sujetas a una prueba de razonabilidad como mínimo una vez al año, al objeto de determinar su suficiencia sobre la base de proyecciones de todos los flujos de caja futuros de los contratos en vigor. Si como consecuencia de esta prueba se pone de manifiesto que las mismas son insuficientes, son ajustados con cargo a resultados del ejercicio.

Para la realización de la prueba de adecuación de los pasivos estimados de contratos de seguros, se utilizan los flujos de caja contractuales futuros medidos en función de las mejores estimaciones disponibles. Los flujos de caja consideran tanto los activos como los pasivos en el tiempo y son descontados considerando la tasa de retorno asociada al portafolio de inversiones que respalda las provisiones y los supuestos de reinversión de la Compañía.

La metodología de la prueba de adecuación de pasivos estimados de contratos de seguros y supuestos incluye las siguientes instancias:

- Proyección de flujos de caja contractuales utilizando supuestos en función de las mejores estimaciones disponibles al momento de la proyección. Los supuestos son revisados periódicamente y aprobados en el Comité de Modelos y Supuestos y por el área de riesgos de la Compañía.
- Generación de escenarios de tasas de retorno (considerando la dinámica de inversión-desinversión de cada subsidiaria de la Sociedad).
- Descuento de los flujos de los compromisos (con el objetivo de obtener el valor actual de los mismos).
- Cálculo del percentil 50 de los valores presente y comparación con las reservas contabilizadas. En el caso de México y Perú, donde los contratos no presentan opcionalidades (son simétricos), la proyección de los flujos es simétrica. Sin embargo, en el caso de Chile, donde existen contratos no simétricos (por ejemplo, flexibles con tasas garantizadas), se realizan proyecciones estocásticas y luego se determina el 50 percentil.



Entre los supuestos utilizados para la prueba de suficiencia de los pasivos estimados de contratos de seguros se encuentran:

Supuestos Operativos:

- Fuga, Rescates Parciales, Factor de Recaudación (no aplican en Rentas Vitalicias): periódicamente se realizan análisis de experiencia en los que se busca incorporar el comportamiento más reciente al supuesto. Los análisis son realizados por familia de productos homogéneos.
 - Gastos Operativos: anualmente, los supuestos de gastos operacionales son revisados para considerar los niveles de gasto mejor estimados (basado en volumen de portafolio y nivel de gastos). Una herramienta importante para la definición del supuesto es la planificación estratégica anual de la Sociedad.
 - Tablas de mortalidad: se utilizan las tablas de mortalidad desarrolladas por la Compañía para la cartera de rentas vitalicias, en tanto que, para el resto de la cartera de seguros de vida, dado que no se cuenta con experiencia suficiente para la construcción de una tabla propia, el supuesto se deriva en base a tablas de mortalidad proporcionadas por la compañía reaseguradora.
- Supuestos Financieros: el modelo de reinversión genera los escenarios de tasas de retorno en base a los supuestos actualizados tanto de mercado como de inversión a la fecha de cierre del reporte. Dichos supuestos del modelo de reinversión son:
 - Escenarios de Tasas Cero Cupón de Gobierno: junto con el índice de Spreads, se utiliza para valorizar los activos disponibles para inversión/reinversión.
 - Índice de spread proyectado: se aplica a las tasas cero cupón.
 - Factor multiplicativo de spread.
 - Factor de depreciación: se aplica sobre propiedad raíz y acciones.
 - Flujos proyectados de pasivos y activos.
- k. Devoluciones esperadas favorables (DEF): Suramericana reconoce los pagos futuros a realizar por la experiencia favorable en términos de siniestralidad y continuidad que se pactan al inicio de los contratos de seguro mediante el reconocimiento de una provisión.

Costos de adquisición diferidos-DAC

Corresponde al diferimiento del costo de adquisición de nuevos clientes para contratos de seguros y de pensiones. Para normas internacionales se puede reconocer un activo intangible amortizable que representa el derecho de la compañía de obtener beneficios de la administración de las inversiones de sus afiliados y es amortizado en la medida que la compañía reconoce los ingresos derivados durante el periodo en el que un cliente mantiene su inversión con la Compañía.

Los costos de adquisición diferidos están directamente relacionados con la emisión de un contrato de seguros, y dan el derecho contractual a obtener beneficios económicos durante la prestación de servicios.



2.3.4. Impuestos

La estructura fiscal de cada país en donde están ubicadas las compañías de Suramericana, los marcos regulatorios y la pluralidad de operaciones que desarrollan las compañías hacen que cada compañía sea sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones del orden nacional y territorial.

Impuesto sobre la renta

Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en cada país. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

Diferido

El impuesto diferido se calcula sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no se descuentan.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reversen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.



Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

Suramericana compensará activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y sólo si:

- a) tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y
- b) los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto a las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal, que recaen sobre:
 - 1. la misma entidad o sujeto fiscal; o
 - 2. diferentes entidades o sujetos a efectos fiscales que pretenden, ya sea liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto, ya sea realizar los activos y pagar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los periodos futuros en los que se espere liquidar o recuperar cantidades significativas de activos o pasivos por los impuestos diferidos.

2.3.5. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado; estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada, como activos y pasivos corrientes, en el estado de situación financiera por el menor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta y no se deprecian ni amortizan desde la fecha de su clasificación. Esta condición se cumple si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales, para su venta inmediata, la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Suramericana considera como operaciones discontinuadas un componente de una compañía que ha sido dispuesto, o clasificado como mantenido para la venta, el cual podría representar una línea de negocio, un área geográfica de operaciones importantes separadas; o ser parte de un único plan coordinado para disponer de una subsidiaria. Los ingresos, costos y gastos procedentes de una operación discontinuada se presentan de forma separada de los procedentes de las actividades continuadas, en una sola partida después del impuesto sobre la renta, en el estado del resultado integral consolidado del periodo corriente y del periodo



comparativo del año anterior, aun cuando Suramericana retiene una participación no controladora en la subsidiaria después de la venta.

2.3.6. Propiedad y equipo

Suramericana define como propiedad y equipo (P&E) aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Suramericana determinará como costo inicial de la propiedad y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Suramericana medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual refleja el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. El valor razonable de la propiedad y equipo fue determinado por peritos expertos independientes con una capacidad profesional reconocida y experiencia reciente.

Para las demás clases de propiedad y equipo se utilizará el modelo del costo.

Suramericana realiza avalúos técnicos a sus inmuebles cada dos años para asegurar que el valor en libros de los activos no difiera significativamente del valor razonable, sin embargo, su política contable establece que estos se deben realizar como máximo cada cuatro años. Los incrementos por revaluación se acreditan a otro resultado integral en el patrimonio.

Las disminuciones en los activos se registran inicialmente como un menor valor de otro resultado integral, si este existiese, si no, directamente al resultado del periodo.

Depreciación

Suramericana depreciará sus elementos de propiedad y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo con las políticas contables aplicables.

Suramericana dará de baja en cuentas un elemento de propiedades y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades y equipo se incluirá en el resultado del periodo.



Vidas útiles

Suramericana definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad y equipo:

Edificios	20 a 100 años
Equipo de tecnología	3 a 10 años
Equipos médicos	6 a 17 años
Muebles y enseres	6 a 10 años
Vehículos	4 a 10 años
Mejoras en propiedad ajena	A la vigencia del contrato o vida útil cual sea menor.

Suramericana deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

2.3.7. Propiedades de Inversión

Suramericana clasifica como propiedades de inversión aquellos terrenos y edificios mantenidos para obtener ingresos a través de arrendamientos operativos o que se tienen para generar plusvalía.

Suramericana medirá inicialmente las propiedades de inversión al costo, es decir incluyendo todos los costos directamente relacionados con la adquisición.

En su medición posterior, Suramericana mide las propiedades de inversión bajo el modelo de Valor Razonable, es decir, tomando como referencia el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. Suramericana actualiza el valor razonable de las propiedades de inversión con una periodicidad anual.

El valor razonable de las propiedades se determina con base a transacciones observables en el mercado, debido a la naturaleza de las propiedades, (terrenos y edificios), se cuenta con transacciones similares en el mercado, cumpliendo con un modelo de valoración conforme a lo indicado en la NIIF 13 Medición del valor razonable.

Los aumentos y las disminuciones generados por los cambios del valor razonable de las propiedades de inversión deberán ser reconocidos por Suramericana en los estados de resultados.

Suramericana evaluará si existen cambios en la condición de uso de un activo clasificado como propiedad de inversión; que implique que deba ser reclasificado o traslado a otro grupo de activos en los estados financieros. Adicionalmente, deberá evaluar las condiciones para que un activo que este clasificado como operativo, requiera ser reclasificado como una propiedad de inversión.

Bajas o retiros



Suramericana dará de baja en cuentas una propiedad de inversión cuando se venda o cuando la propiedad de inversión quede permanentemente retirada de uso y no se esperen beneficios económicos futuros procedentes de su disposición o cuando la propiedad sea entregada en arrendamiento financieros.

La pérdida o ganancia resultante por el retiro o la disposición a través de una transacción de venta de una propiedad de inversión, se reconocerá en el resultado del periodo en que tenga lugar dicha transacción.

2.3.8. Arrendamientos

Un contrato de arrendamiento es aquel en que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Suramericana excluye del reconocimiento de contratos de arrendamientos los siguientes:

- Arrendamientos de activos intangibles, excepto cuando se encuentren empaquetados en un solo contrato junto con activos tangibles
- Corto plazo, es decir menores a 12 meses sin renovaciones, ni opciones.
- Activo subyacente de bajo valor.

Reconocimiento Inicial

En el comienzo del contrato se reconoce un activo por derecho a uso y un pasivo por arrendamiento.

Activo por derecho de uso: Se mide por el costo el cual es el siguiente:

El valor de medición inicial del pasivo

(+) anticipos

(-) incentivos

(+) costos directos iniciales

(+) costos de desmantelamiento

Pasivo por arrendamiento: Valor presente de los pagos del arrendamiento que no se hayan hecho a la fecha de comienzo.

Los pagos se definen como:

Pagos fijos (canon de arrendamiento fijo)

Pagos variables (aquellos valores que dependen de una tasa o índice)

Opción de compra: se incluye si hay razonable seguridad de que se va a ejercer

Valor residual garantizado

Sanciones por terminar el contrato: Se incluye cuando se tenga una certeza razonable de incurrir en la sanción



Para la determinación de pasivo por arrendamiento se debe utilizar la tasa de interés implícita, siempre y cuando esta sea determinable. En caso de que no se pueda determinar se debe utilizar la tasa de interés incremental.

Medición posterior

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, para el plazo de amortización se debe tener en cuenta el tiempo del contrato y las expectativas del uso del activo.

El pasivo por arrendamiento se actualiza con:

(+) gasto por interés

(-) pagos

(+) modificaciones realizadas al contrato

2.3.9. Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física, del cual se espera genere beneficios económicos por más de un período contable. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización y cualquier pérdida acumuladas por deterioro del valor.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal con vidas útiles entre: 3 años y 66 años dependiendo del activo y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro del valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada periodo. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha vida indefinida sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados en la sección resultado del periodo.



Las plusvalías surgidas por combinaciones de negocios en el periodo se presentan en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre

Deterioro

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la plusvalía. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la plusvalía, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

2.3.10. Combinaciones de negocios y plusvalía

Una combinación de negocios es una transacción u otro suceso en el que una adquirente obtiene el control de uno o más negocios.

Suramericana considera como combinaciones de negocios aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades.

Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a la fecha de adquisición, los costos de adquisición se reconocen en el resultado del periodo y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida se mide en la fecha de adquisición, como la suma de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Suramericana, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide por el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del periodo o en el otro resultado integral, según proceda. En periodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del periodo, en la fecha de adquisición.



Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, Suramericana elige medir la participación no controladora por la parte proporcional en los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del periodo o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Suramericana, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

2.3.11. Inversiones en asociadas

Una asociada es una entidad sobre la cual Suramericana posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Se debe presumir que Suramericana ejerce influencia significativa cuando:

- Posea directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto en la compañía, salvo que pueda demostrarse que tal influencia no existe a través de los órganos de dirección; o
- Aunque posea directa o indirectamente, menos del 20% del poder de voto en la compañía, puede demostrar claramente que existe influencia significativa a través de los órganos de dirección.

Suramericana evidencia la influencia significativa a través de uno o varios de los siguientes aspectos:

Representación en el órgano de dirección de la Compañía o asociada;

- Participación en la determinación de políticas y decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa con la asociada;
- Intercambio de personal directivo; o



- Suministro de información técnica esencial.

Las inversiones se reconocen bajo el método de participación; bajo este método, las inversiones en asociadas son inicialmente registradas al costo y subsecuentemente ajustadas por la participación de Suramericana. en el resultado y otros resultados integrales de la asociada, con cargo o crédito a los resultados y otros resultados de la Compañía respectivamente. Dividendos recibidos de las compañías asociadas son reconocidos como una reducción del valor en libros de la inversión.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada o el control conjunto sobre el negocio conjunto, Suramericana mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada o negocio conjunto (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Deterioro

Suramericana analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada o negocio conjunto. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del periodo y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

Metodología deterioro de inversiones en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos". Las subsidiarias y asociadas de Suramericana, han de considerar los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, en comparación con lo presupuestado.
2. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda. Información: Inversiones en títulos con tasas indexadas, tasas pactadas de deuda adquirida con bancos.
3. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma. Información: Disminución importante en la producción asociada a la tecnología o alta exposición al riesgo de hackers.



4. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
5. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde ésta opera.
6. Cambios en el entorno competitivo. Información: Cuanta participación de mercado se pierde (medir crecimiento y siniestralidad), competidores nuevos o agresividad de actuales y cumplimiento en ventas parte comercial.
7. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
8. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada
9. Generación de nueva deuda
10. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.
11. Para las inversiones en asociadas que cotizan en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC) se utilizan modelo de valoración internas.

Todos los años al finalizar su año fiscal, Suramericana y sus filiales realizarán pruebas de deterioro a las operaciones, UGE u otros activos con plusvalía e intangibles registrados donde estimará el importe recuperable del activo, y si es del caso, ajustará el valor registrado para reflejar un eventual deterioro en los estados financieros.

Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto se reconoce cuando el acuerdo contractual esté estructurado a través de un vehículo separado y le otorga derechos sobre los activos netos del acuerdo, y no derecho sobre los activos y obligaciones relacionados con el acuerdo.

Cuando se dé un negocio conjunto, deberá reconocer en los estados financieros consolidados, su participación en un negocio conjunto como una inversión y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación de acuerdo con la política contable de Inversiones en Asociadas y Negocios Conjunto.

2.3.12. Beneficios a empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Suramericana proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar. Los efectos del cambio en la valoración de los beneficios corto plazo se llevan contra el resultado del período.



Beneficios a largo plazo

Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneraciones que se esperan liquidar al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable que se informa. Para este beneficio, Suramericana deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Un pasivo por beneficios de largo plazo se reconoce así:

- a) el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final del periodo sobre el que se informa;
- b) menos el valor razonable, al final del periodo sobre el que se informa, de los activos del plan (si los hubiera) con los cuales se liquidan directamente las obligaciones.

Los cambios por valoración de los beneficios a empleados a largo plazo se reconocen en el resultado del periodo.

Beneficios post-empleo

Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, posteriores al período de empleo, es decir que se otorgarán una vez se complete dicha etapa.

En Suramericana existen beneficios post empleo de:

- Plan de aportaciones definidas: bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal
- Plan de beneficios definidos: donde Suramericana tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones necesarias.

Las ganancias y pérdidas actuariales en los planes de beneficios definidos se reconocen en el otro resultado integral, las demás de variaciones en la valoración de los beneficios definidos se registran en el estado de resultados.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleo son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en las que Suramericana espera realizar los desembolsos. Se utiliza esta tasa ya que no se presentan tasas referentes a bonos corporativos de alta calidad.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación los constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido, y por lo tanto sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. Suramericana debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que se formalice el plan de una reestructuración.



2.3.13. Provisiones y contingencias

Las provisiones se registran cuando Suramericana tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de un suceso pasado, es probable que Suramericana tenga que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocerse una provisión.

Suramericana reconoce las provisiones en el estado de situación financiera; por el monto de la mejor estimación del desembolso requerido, es decir, el valor por el cual Suramericana debería liquidar la obligación al período sobre el que se informa; considerando los riesgos e incertidumbres que rodean dicha estimación.

Suramericana, considera que se da origen al reconocimiento de una provisión cuando tenga una probabilidad mayor al 50% de pérdida.

Suramericana reconoce, mide, y revela las provisiones originadas en relación con los contratos onerosos, las reestructuraciones, los procesos contractuales y los litigios, siempre y cuando exista alta probabilidad de que a la compañía se le haya o pueda generársele una obligación y deba cancelarla.

Suramericana define pasivo contingente como una obligación que surge de eventos pasados y cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos, o como una obligación presente, que surge de eventos pasados, pero no es reconocida porque: a) no es probable que para satisfacerla se vaya a requerir una salida de recursos que incorpore beneficios económicos o b) el valor de la obligación no puede ser medido con la suficiente fiabilidad; y cataloga como activo contingente a aquel activo que surge a raíz de sucesos pasados, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos.

Los activos y pasivos contingentes dado que surgen de eventos inesperados y no existe certeza de sus beneficios y obligaciones económicas futuras no son reconocidos por Suramericana en el estado de situación financiera hasta el momento de su ocurrencia.

2.3.14. Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Suramericana que desarrolla actividades de negocio de las que:

- pueden obtener ingresos e incurrir en costos y gastos,
- Se dispone de información financiera
- Los resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de Suramericana, para decidir sobre la asignación de los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento.



La gerencia evalúa regularmente el desempeño de cada uno de los segmentos; Suramericana revela información separada de cada uno de los segmentos identificados y dicha información se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros consolidados de Suramericana.

2.3.15. Ingresos

Ingresos procedentes de clientes:

Para los ingresos de clientes distintos de seguro Suramericana establece un modelo de cinco pasos para contabilizar los ingresos derivados de los contratos con clientes. Los ingresos se reconocen por un monto que refleja la consideración a la cual una entidad espera tener derecho a cambio de transferir bienes o servicios a un cliente. Los 5 pasos identificados para la determinación del reconocimiento del ingreso son:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio de la transacción a cada una de las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso de las actividades ordinarias cuando se satisfacen las obligaciones de desempeño.

Los costos incrementales (costos activables) se llevarán como activo si Suramericana espera recuperarlos dentro del mismo contrato; los costos de obtener un contrato en los que se incurra independientemente si el contrato se gana o no, se llevarán al costo en el periodo en que se incurran.

A continuación, se presenta un detalle de los principales ingresos de Suramericana distintos de seguros:

Servicios complementarios a la actividad aseguradora

La Compañía presentan como servicios complementarios a la actividad aseguradora, los servicios proporcionados que no corresponden a riesgos de seguro, estos servicios incluyen: transporte por lesiones o enfermedad, desplazamiento y hospedaje de un familiar, desplazamiento por el fallecimiento de un familiar, transporte en caso de muerte, gastos de traslados por interrupción de viaje, asistencia jurídica telefónica, entre otros.

Los ingresos recibidos por servicios complementarios a la actividad aseguradora se reconocen cuando se realiza la transferencia de los servicios comprometidos con sus clientes, y se reconocen por los montos que reflejen la contraprestación que la Compañía espera recibir a cambio de dichos servicios.

“Para las pólizas expedidas por las compañías de seguros se deben identificar como una obligación de desempeño separada, aquellas que están asociados a la prestación de servicios que no requieren la ocurrencia de un siniestro”.

Seguros Generales

La solución de automóviles, hogar, incendio incluye componente de servicios que no corresponden a riesgos de seguro tales como: Transporte por lesiones o enfermedad,



desplazamiento y hospedaje de un familiar, desplazamiento por el fallecimiento de un familiar, transporte en caso de muerte, conductor profesional, transmisión de mensajes urgentes, grúa, hospedaje y transporte por daño del carro, hospedaje y transporte por hurto del carro, taller móvil y cerrajería, localización y envío de repuestos, conductor elegido, acompañamiento ante el tránsito, orientación telefónica para trámites de tránsito, daños de plomería, electricidad, cerrajería, reposición por daños de vidrios, servicios de seguridad, gastos de traslados por interrupción de viaje, asistencia jurídica telefónica, estos componentes constituyen obligaciones de desempeños adicionales bajo los requerimientos de la NIIF15, siempre y cuando no requieran ocurrencia de un siniestro. Razón por la cual la Compañía deberá asignar al valor de la prima recibida una porción por servicios complementarios a la actividad de seguro, siempre y cuando aplique.

Suramericana decidió usar la solución práctica de la NIIF 15, y no ajustará el valor que se ha comprometido como contraprestación para dar cuenta de los efectos de un componente de financiación significativo, cuando se espera, al comienzo del contrato, que el período entre el momento en que la Compañía transfiere servicio comprometido con el cliente y el momento en que el cliente paga por ese bien o servicio sea de un año o menos. Por tanto, para anticipos de corto plazo, no se ajustará el monto de dichos anticipos aun cuando el efecto del componente de financiación sea significativo.

Seguros de Vida

La Compañía tiene como objeto social principal la realización de operaciones de seguro individual y de reaseguro sobre pólizas de vida, bajo las modalidades y los ramos facultados expresamente por la ley.

Ingresos administradora de riesgos laborales

La administradora de riesgos laborales estima el valor de las cotizaciones obligatorias teniendo en cuenta los trabajadores que estuvieron afiliados durante todo o parte del período (novedades de ingreso y retiro), el salario base de cotización y la clase de riesgo, reportados en la última autoliquidación o en la afiliación. Cuando el empleador no reporte novedades, el valor estimado de la cotización no podrá ser inferior a la suma cotizada en el último formulario de autoliquidación de aportes.

Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos cuando:

- a) se establezca el derecho de la entidad a recibir el pago del dividendo;
- b) es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con el dividendo; y
- c) el valor del dividendo pueda ser medido de forma fiable

Lo anterior no es aplicable cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión.

Ingresos por comisiones

Cuando Suramericana involucra un tercero en proporcionar bienes o servicios a un cliente, se determina si la naturaleza de su compromiso es una obligación de desempeño consistente en proporcionar los bienes o servicios especificados por sí misma (es decir, la entidad actúa como



un principal) o bien en organizar para el tercero el suministro de esos bienes o servicios (es decir, la entidad actúa como un agente).

Suramericana será un principal si controla un bien o servicio comprometido antes de que la entidad lo transfiera a un cliente. Sin embargo, Suramericana no está necesariamente actuando como un principal si obtiene el derecho legal sobre un producto solo de forma momentánea antes de que el derecho se transfiera al cliente.

Cuando Suramericana se define como un principal, es decir, satisface una obligación de desempeño, se reconoce los ingresos de actividades ordinarias por el valor bruto de la contraprestación a la que espera tener derecho a cambio de los bienes o servicios transferidos.

Suramericana actúa como un agente si la obligación de desempeño consiste en organizar el suministro de bienes o servicios para otra entidad. Cuando Suramericana actúa como agente se reconocen los ingresos de actividades ordinarias por el valor de cualquier pago o comisión a la que espere tener derecho a cambio de organizar para la otra parte la provisión de sus bienes o servicios. El pago o comisión puede ser el valor neto de la contraprestación que la entidad conserva después de pagar a la otra parte la contraprestación recibida a cambio de los bienes o servicios a proporcionar por esa parte.

Los ingresos por comisiones son reconocidos con la prestación del servicio. Los que han surgido de las negociaciones, o participación en las negociaciones de una transacción de un tercero tales como la disposición de la adquisición de acciones u otros valores, o la compra o venta de negocios, son reconocidos en la finalización de la transacción subyacente.

Los honorarios del portafolio o cartera y de asesoramiento de gestión y otros servicios se reconocen basados en los servicios aplicables al contrato cuando el servicio es prestado.

Los honorarios de gestión de activos relacionados con los fondos de inversión y las tasas de inversión del contrato se reconocen durante el período de prestación del servicio. El mismo principio se aplica para la gestión de patrimonios, planificación financiera y servicios de custodia que continuamente se efectúa durante un período prolongado de tiempo. Las tasas cobradas y pagadas entre los bancos por pago de servicios se clasifican como ingresos por comisiones y gastos por comisiones.

Comisiones de ingresos diferidos (DIL)

La provisión por ingreso diferido -DIL- por sus siglas en inglés (Deferred Income Liability) se genera en el segmento de Ahorro Previsional Obligatorio en los países Chile, Perú y Uruguay, producto de los costos de administración, con el fin de diferir ingresos de afiliados cotizantes, en los períodos en los que dichos afiliados se conviertan en no cotizantes o en pensionados a los que por normativa no se les pueda cobrar por la administración de sus fondos y/o pago de pensiones.

El fundamento de esto surge debido a que, bajo la condición de no cotizante, estos afiliados no generan ingreso alguno que permita afrontar los costos. Para dicho fin, se crea una provisión cuya constitución tiene lugar en tanto la Compañía haga la recaudación correspondiente, y su liberación se da a medida que se incurra en el costo mencionado.



Metodología de cálculo del DIL

La provisión se calcula con una periodicidad al menos trimestral. La moneda de cálculo es la moneda en la que se fijan las recaudaciones y compromisos de la compañía. Para aquellas subsidiarias en que la provisión se calcule en una unidad indexada por inflación, la provisión es re expresada en moneda de curso legal a la tasa de cambio equivalente entre dicha moneda y la unidad indexada por inflación del período de cierre de balance o del mes de cierre.

La provisión se calcula con base en el estimado del costo de los no cotizantes y el costo de los pensionados a los que no se les cobra por la administración de sus fondos y/o el pago de pensión, descontados a la tasa de un bono corporativo AAA sin opción de prepago.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

La información sobre los juicios y supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Pasivos de Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba trimestral de adecuación de pasivos, lo que refleja la mejor estimación de flujos futuros por parte de la Administración. En caso de identificar



insuficiencia, los supuestos deben actualizarse y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Los gastos de adquisición son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos de seguros, con el propósito de mantener una debida asociación de los beneficios con los costos incurridos para obtenerlos. En el caso en que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se vayan a materializar, la amortización de los costos No recuperables se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basándose en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o grupo de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina



utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

Cuando se utilizan técnicas de valoración (por ejemplo, modelos) para determinar los valores razonables, estas son validadas y revisadas periódicamente por personal calificado independiente de quienes las construyeron. Todos los modelos se certifican antes de su uso y se calibran para garantizar que los resultados reflejen datos reales y precios de mercado comparativos. En la medida de lo posible, los modelos utilizan solo datos observables; sin embargo, áreas como el riesgo de crédito (tanto el riesgo de crédito propio como el de contraparte), las volatilidades y las correlaciones requieren que la administración realice estimaciones. Los cambios en los supuestos sobre estos factores podrían afectar el valor razonable informado de los instrumentos financieros. Ver nota 7 de valor razonable.

Modelos de negocios de Suramericana

El portafolio estructural cuenta con inversiones alternativas las cuales por su naturaleza no cumplen con los requisitos para ser clasificados a costo amortizado, por lo tanto, deben ser clasificadas al valor razonable con efecto en estado de resultados o en el otro resultado integral (ORI). Entre estas se encuentran, pero no se limitan a: títulos de renta fija con opción de prepago, fondos de capital privado y productos estructurados, entre otros. Este tipo de inversiones podrán ser adquiridas con el objetivo de calzar el pasivo de seguros y mantenerse durante un período prolongado, por lo que podrán hacer parte del portafolio estructural de la Compañía.

En el reconocimiento inicial, Suramericana puede designar irrevocablemente a un instrumento de capital de otras compañías que no es mantenido para negociar, como a valor razonable con cambios en el Resultado Integral (ORI), esto significa que en sus mediciones posteriores los cambios en el valor razonable no impactarán los estados de resultados sino el patrimonio de la sociedad.

c) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero o del grupo de ellos.

d) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales



vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la compañía en materia de planificación fiscal.

e) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

f) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Suramericana registra los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula como máximo cada cuatro años, de acuerdo con la política definida por Suramericana.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

g) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles



Suramericana deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todos las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

h) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo de los contratos de arrendamiento se establece de acuerdo con las condiciones del contrato y las expectativas de la compañía, para lo cual se tiene en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la Compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la Compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

i) Tasa de interés incremental

Suramericana no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de sus obligaciones financieras cuando este sea el caso, ajustándola según los plazos, riesgos y tipo de garantías. Dicha tasa base ajustada, refleja el costo financiero que Suramericana tendría que incurrir por la financiación de sus activos por derechos de uso. Estos ajustes para reflejar los términos y condiciones de cada contrato de arrendamiento requieren una estimación por parte de la compañía.

De igual forma, a partir de la tasa base de endeudamiento de Suramericana S.A., se podría derivar el costo de endeudamiento de cada una de sus filiales haciendo los ajustes respectivos que reflejen las condiciones y riesgos propios de su localización, moneda, características de entidad y tipos de garantía.

j) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Suramericana deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Suramericana deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

k) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios largo plazo, implica una gran variedad de premisas y la realización de supuestos de eventos futuros a largo plazo que incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del



pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

El método de Unidad de Crédito Projectada es utilizado para la determinación del valor presente de la obligación por los beneficios definidos y el costo asociado a estos. Las mediciones futuras de las obligaciones pueden variar significativamente de las que se presentan en los estados financieros, entre otras, debido a cambios en las hipótesis económicas y demográficas y eventos significativos.

3.1 Evaluación del principio de negocio en marcha de la subsidiaria EPS Suramericana S.A.

Derivado de la existencia de condiciones financieras negativas en el sector salud en Colombia la subsidiaria EPS Suramericana S.A., al 31 de diciembre de 2023 acumula pérdidas por valor de \$223.762 millones, dado lo anterior la Administración ha realizado una evaluación sobre la capacidad de estas Subsidiaria de continuar bajo la hipótesis de negocio en marcha. A continuación, se resumen los principales factores del análisis:

- El aumento en la siniestralidad por incremento en las frecuencias que se viene presentando desde el año 2022 y cuya tendencia continúa.
- La insuficiencia estructural y paulatina de la Unidad de Pago por Capitación (UPC) girada mensualmente por el gobierno para atender obligaciones derivadas del Plan de Beneficios.
- La insuficiencia del pago de presupuestos máximos para la atención de prestaciones no PBS, así como obligaciones pendientes de pago por parte del Estado, respecto vigencias pasadas, por el mismo concepto.
- Existencia de cartera y saldos pendientes de vigencias pasadas, diferentes a prestaciones de presupuestos máximos.
- Deudas acumuladas por Canastas Covid, no reconocidas por parte del Gobierno Nacional.
- Resolución en contra de procesos de fiscalización tributaria, generando correcciones voluntarias de las declaraciones de impuestos sobre la renta para los años 2020,2021 y 2022.

Los factores anteriormente señalados, han generado que, en los estados financieros consolidados se recoja un déficit patrimonial de la operación de EPS Suramericana por valor de \$ 40,500 millones, producto de las pérdidas acumuladas de dicha entidad.

Al respecto, es importante señalar que junto con la Administración de EPS SURA, hemos adelantado una serie de medidas de gestión tendientes a la mitigación del evento de riesgo descrito, tales como:

- Acción judicial de reparación directa relativa a la insuficiencia de canastas COVID 2021.
- Acción judicial de nulidad y restablecimiento relativa a la insuficiencia de UPC 2022.
- Acciones judiciales de nulidad y restablecimiento frente a la insuficiencia de presupuestos máximos de los años 2021 y 2023
- Acción judicial de reparación directa correspondiente a la insuficiencia de presupuestos máximos de 2022.
- Acción de tutela respecto el ajuste de presupuestos máximos del año 2021.
- Acción judicial de reparación directa con medida cautelar relativa a insuficiencia UPC 2023.
- Acción judicial de nulidad y restablecimiento del derecho correspondiente a la insuficiencia de presupuestos máximos de 2023 de julio a octubre.



La Administración considera que es posible concluir la existencia del principio de negocio en marcha. EPS SURA es una compañía regulada en un sector que actualmente experimenta grandes incertidumbres sobre el modelo de operación del Sistema General de Seguridad Social en Salud, por lo que las decisiones del Ministerio de Salud y la Superintendencia Nacional de Salud determinarán la continuidad de la operación. Para 2024, la Administración ha determinado que se continuará bajo el principio de negocio en marcha, hasta tanto no se tengan pronunciamientos al respecto por parte de las autoridades competentes y se tenga la liquidez suficiente para llevar a cabo su operación.

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2023. Las nuevas normas emitidas a partir del 1 de enero de 2024 e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros se presentan a continuación. La Compañía adoptará estas normas en la fecha en la que entren en vigor, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

Las modificaciones que aplican por primera vez en 2024 no tienen impacto en los presentes estados financieros.

Normas Emitidas No Vigentes

Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros son reveladas a continuación. Suramericana adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF



17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha.

Mejoras 2021

Modificaciones a la NIC 8: Definición de estimaciones contables

La modificación fue publicada por el IASB en febrero de 2021 y define claramente una estimación contable: “Estimaciones contables son importes monetarios, en los estados financieros, que están sujetos a incertidumbre en la medición”.

Clarificar el uso de una estimación contable, y diferenciarla de una política contable. En especial se menciona “una política contable podría requerir que elementos de los estados financieros se midan de una forma que comporte incertidumbre en la medición—es decir, la política contable podría requerir que estos elementos se midan por importes monetarios que no pueden observarse directamente y deben ser estimados. En este caso, una entidad desarrolla una estimación contable para lograr el objetivo establecido por la política contable”.

Las modificaciones fueron incorporadas mediante el decreto 1611 de 2022, el cual regirá desde el 1 de enero de 2024. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 1: Información a revelar sobre políticas contables

Las modificaciones aclaran los siguientes puntos:

- Se modifica la palabra “significativas” por “materiales o con importancia relativa”.
- Se aclara las políticas contables que se deben revelar en las notas a los estados financieros “una entidad revelará información sobre sus políticas contables significativas material o con importancia relativa.
- Se aclara cuando una política contable se considera material o con importancia relativa.
- Incorpora el siguiente párrafo: “La información sobre políticas contables que se centra en cómo ha aplicado una entidad los requerimientos de las NIIF a sus propias circunstancias, proporciona información específica sobre la entidad que es más útil a los usuarios de los estados financieros que la información estandarizada o la información que solo duplica o resume los requerimientos de las Normas NIIF”.



Las modificaciones fueron incorporadas mediante el decreto 1611 de 2022, el cual regirá desde el 1 de enero de 2024. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 12: Impuestos diferidos relacionados con activos y pasivos que surgen de una transacción única.

La modificación permite reconocer un pasivo o activo por impuesto diferido que haya surgido en una transacción que no es una combinación de negocios, en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo que en el momento de la transacción, no da lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles de igual importe.

Su efecto acumulado por el cambio en la política contable se reconocerá a partir del inicio del primer periodo comparativo presentado como un ajuste al saldo de apertura de las ganancias acumuladas en esa fecha.

Las modificaciones fueron incorporadas mediante el decreto 1611 de 2022, el cual regirá desde el 1 de enero de 2024. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

NOTA 5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO:

El efectivo y equivalentes corresponde a:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Caja	1,041	1,660
Bancos Nacionales	958,713	1,084,957
Bancos del Exterior	348,045	391,284
Equivalentes de efectivo (*)	313,121	202,817
Efectivo y equivalentes al efectivo	1,620,920	1,680,718

*Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

El efectivo restringido está incluido dentro de la categoría de Otros Activos y se encuentra revelado en la nota 15.4.



NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

6.1. Activos financieros

6.1.1. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
A valor razonable a través de resultados	2,582,407	3,703,006
A costo amortizado	14,242,772	12,639,256
A valor razonable a través de ORI	797,830	1,042,982
Títulos de deuda	17,623,009	17,385,244
A valor razonable a través de resultados	1,797,770	1,461,222
A valor razonable a través de ORI	6,555	7,574
Instrumentos de patrimonio	1,804,325	1,468,796
Subtotal inversiones	19,427,334	18,854,040
Deterioro en inversiones a valor razonable a través de ORI	(2,876)	(354)
Deterioro en inversiones a costo amortizado ⁽¹⁾	(12,008)	(5,955)
Subtotal deterioro	(14,884)	(6,309)
Total inversiones⁽²⁾	19,412,450	18,847,731
Inversiones corto plazo	4,331,139	5,258,126
Inversiones largo plazo	15,081,311	13,589,605

- (1) La variación corresponde al deterioro de títulos de deuda de emisores nacionales por baja en la calidad crediticia.
- (2) El aumento en el saldo de las inversiones se debe principalmente a la valoración acumulada durante el año. Además, se observa un incremento relacionado con las nuevas inversiones realizadas para ajustar los niveles de calce de reservas técnicas conforme a la gestión de las compañías.

A continuación, se presenta un detalle de la ganancia neta en inversiones a valor razonable:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Valor razonable inversiones ⁽¹⁾	511,931	330,742
Instrumentos financieros	2,873	5,195
Derivados de negociación	160,436	(75,586)
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	675,240	260,351
Valoración de swaps designados de cobertura	126,591	(11,626)
Total	801,831	248,725

- (1) La ganancia por valor razonable se detalla a continuación por tipo de inversión:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Títulos de deuda	356,971	230,761
Instrumentos de patrimonio	154,960	99,981
Total	511,931	330,742



El siguiente es un detalle de las inversiones patrimoniales que se tienen al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 a través de resultados:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Emisores nacionales	1,250,933	994,469
Emisores extranjeros	546,837	466,753
Total	1,797,770	1,461,222

A continuación, se presenta el detalle del rendimiento neto en inversiones a costo amortizado:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Inversiones al costo amortizado	1,726,213	1,452,624
Subtotal rendimiento a costo amortizado	1,726,213	1,452,624
(Deterioro) o Reversiones de pérdidas de valor de inversiones	(8,245)	1,801
Total rendimiento neto a costo amortizado	1,717,968	1,454,425

Para efectos del análisis, se aclara que al cierre del periodo no se presentan restricciones sobre el rubro de inversiones en el Estado de situación Financiera que limiten el uso o disponibilidad de estos activos para la compañía.

Garantías en las inversiones

Las inversiones entregadas en garantías al 31 de diciembre de 2023 correspondían a emisores en el extranjero por \$2,864 y a emisores nacionales por \$323; al 31 de diciembre de 2022 correspondían a emisores en el extranjero por \$4,980 y a emisores nacionales por \$ 823.

6.1.2. Otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2023 y 31 diciembre de 2022:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Deudores ⁽¹⁾	700,872	537,663
Depósitos judiciales ⁽²⁾	259,669	307,970
Pagos por cuenta de clientes consumo	223,777	190,850
Pagos por cuenta de clientes vivienda	151,104	163,830
Diversas	117,383	112,626
Cuentas por cobrar impuestos	63,025	107,054
Cartera de créditos	48,142	51,654
Anticipo a contrato y proveedores	30,724	12,408
Cuentas corrientes comerciales	13,285	3,467
A empleados	9,520	20,187
Arrendamientos	1,169	993
Venta de bienes y servicios	358	234
Instrumentos financieros-emisores de acciones	26	39
Intereses	25	11
Deterioro	(126,354)	(154,362)
Total	1,492,725	1,354,624



- (1) La variación se explica principalmente por los saldos por cobrar asociados a los servicios de salud, principalmente en EPS, donde destacan las cuentas al ADRES asociadas a presupuestos máximos.
- (2) La variación en los depósitos se explica principalmente por efecto de disminución en la compañía de Brasil asociado al efecto de diferencia en cambio (debido la apreciación del peso colombiano con relación al Real brasileño).

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año, no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

6.1.3. Deterioro de los activos financieros

El detalle del deterioro de los activos financieros es:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Deterioro cuentas por cobrar	(262,985)	(270,554)
Deterioro inversiones	(14,837)	(6,052)
Total	(277,822)	(276,606)

6.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Obligaciones financieras		519,839	257,065
Títulos emitidos	6.2.1	598,117	859,656
Subtotal pasivo financiero para gestión de capitales		1,117,956	1,116,721
Instrumentos derivados		3,270	54,133
Cuentas por pagar a partes relacionadas	6.2.3	-	-
Otras cuentas por pagar	6.2.2	2,136,793	1,786,606
Subtotal otros pasivos financieros		2,140,063	1,840,739
Total		3,258,019	2,957,460

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:



Diciembre 2023

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Instrumentos derivados	7	-	3,270	3,270
Obligaciones financieras ⁽¹⁾		451,858	-	451,858
Otras cuentas por pagar	6.2.2	2,120,600	-	2,120,600
Total corriente		2,572,458	3,270	2,575,728
No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Instrumentos derivados		-	-	-
Obligaciones financieras ⁽¹⁾		67,935	46	67,981
Otras cuentas por pagar	6.2.2	16,193	-	16,193
Títulos emitidos	6.2.1	598,117	-	598,117
Total no corriente		682,245	46	682,291
Pasivos financieros		3,254,703	3,316	3,258,019

Diciembre 2022

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Instrumentos derivados	7	-	54,133	54,133
Obligaciones financieras ⁽¹⁾		52,889	-	52,889
Otras cuentas por pagar	6.2.2	1,746,298	-	1,746,298
Títulos emitidos	6.2.1	259,329	-	259,329
Total corriente		2,058,516	54,133	2,112,649
No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Obligaciones financieras ⁽¹⁾		204,176	-	204,176
Otras cuentas por pagar	6.2.2	40,308	-	40,308
Títulos emitidos	6.2.1	600,327	-	600,327
Total no corriente		844,811	-	844,811
Pasivos financieros		2,903,327	54,133	2,957,460

- (1) Las obligaciones financieras generan intereses entre 3.95% y 18.51% para el año 2023 y entre 3.95% y 20.18% para 2022. El incremento del rubro se explica principalmente por la adquisición de un crédito bancario en el mes de Junio por parte de Suramericana S.A., para realizar el pago de la segunda serie de bonos.

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

Diciembre 2023	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Instrumentos derivados	-	-	-	-	3,270	-	-	-	-	3,270
Obligaciones financieras	-	-	33	-	519,733	-	-	-	73	519,839
Otras cuentas por pagar	159	131,381	105,080	385,898	1,167,101	207,945	37,359	43,732	58,138	2,136,793
Títulos emitidos	-	-	-	-	598,117	-	-	-	-	598,117
Total	159	131,381	105,113	385,898	2,288,221	207,945	37,359	43,732	58,211	3,258,019



Diciembre 2022	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Instrumentos derivados	-	-	-	-	54,133	-	-	-	-	-	54,133
Obligaciones financieras	-	-	-	-	256,669	-	36	-	173	187	257,065
Otras cuentas por pagar	103,254	142,794	114,485	338,964	671,413	227,309	37,807	49,962	43,953	56,665	1,786,606
Títulos emitidos	-	-	-	-	859,656	-	-	-	-	-	859,656
Total	103,254	142,794	114,485	338,964	1,841,871	227,309	37,843	49,962	44,126	56,852	2,957,460

6.2.1. Títulos emitidos

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A., emitió un billón de pesos (COP \$1,000,000) en bonos locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años), indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios fueron destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana. Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998. El 22 de junio de 2023 se realizó el pago de la segunda serie de 7 años por valor de COP 257,145.

Los bonos en circulación de Suramericana S.A., no cuentan con covenants.

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

Fecha emisión	Fecha vencimiento	Valor nominal	tasa de emisión	Costo amortizado		Valor razonable	
				Diciembre 2023	Diciembre 2022	Diciembre 2023	Diciembre 2022
22-jun-16	22-jun-23	257,145	IPC+3.90%	-	259,329	-	256,664
22-jun-16	22-jun-26	305,622	IPC+4.09%	307,346	308,639	303,418	279,589
22-jun-16	22-jun-31	289,235	IPC+4.29%	290,771	291,688	284,816	243,779
Total bonos emitidos				598,117	859,656	588,234	780,032
Bonos emitidos corriente				-	259,329	-	256,664
Bonos emitidos no corriente				598,117	600,327	588,234	523,368



6.2.2 Otras cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Proveedores ⁽¹⁾	787,930	440,791
Diversas	401,449	349,962
Cuentas por pagar impuestos ⁽²⁾	368,671	461,735
Retenciones y aportes laborales	104,646	103,024
Otros depósitos ⁽³⁾	102,742	7,368
Honorarios	97,505	118,495
Comisiones	86,214	83,457
Sobretasas y otros	61,005	70,466
Contribuciones, afiliaciones y transferencias	42,466	56,209
Primas por recaudar de coaseguro cedido	33,426	20,958
Servicios	27,675	39,665
Cámara de compensación del SOAT	14,294	15,912
Publicidad y propaganda	3,800	14,194
Cheques girados no cobrados	3,704	3,554
Bienes inmuebles	1,266	816
Total	2,136,793	1,786,606

- (1) La variación se explica principalmente por saldos por pagar a los proveedores de los diferentes servicios de salud, principalmente en EPS.
- (2) La variación se explica por un menor saldo de impuestos corrientes debido a que durante el 2023 se compensaron mayores anticipos de impuestos de los países, esto sumado a la salida de las compañías de El Salvador y Argentina a partir de los acuerdos alcanzados para las ventas de las compañías.
- (3) Corresponde a depósitos recibidos en garantía, por la negociación de derivados.

NOTA 7. INSTRUMENTOS DERIVADOS

7.1. Instrumentos financieros derivados

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación del peso colombiano, Suramericana S.A., cerró a diciembre de 2023 y diciembre de 2022, en las siguientes condiciones:

	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Derivados de negociación	45,948	3,270	8,013	37,307
Derivados de cobertura	110,902	-	2,260	16,826
Total	156,850	3,270	10,273	54,133



La Compañía dentro de su portafolio, cuenta con inversiones que respaldan las reservas técnicas resultantes de la actividad aseguradora; un porcentaje de dichas inversiones, presentan cambios en su valor razonable atribuidos a la exposición a moneda extranjera y/o al riesgo de tasa de interés. Dicho lo anterior, las compañías de la filial de Colombia han decidido gestionar coberturas con el fin de respaldar las reservas con productos derivados, buscando mitigar el impacto en el valor razonable de los instrumentos financieros por tipo de cambio y tasa de interés.

A continuación, se presenta el movimiento de los derivados:

	Activo	Pasivo
Al 31 de diciembre de 2022	10,273	54,133
Compras	99,001	232,178
Vencimientos	(307,189)	(301,570)
Valoración	354,765	18,529
Al 31 de diciembre de 2023	156,850	3,270

NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS

8.1. Activos por contratos de seguros

Los activos por contratos de seguros representan la cartera de las compañías de seguros, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 son los siguientes:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Cartera de compañías aseguradoras	4,650,031	6,246,096
Cartera administradoras riesgos laborales	266,958	217,085
Otras	128,149	267,819
Coaseguro	124,298	122,345
Activos por contratos de seguros*	5,169,436	6,853,345

8.2. Activos por contratos de reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Reaseguro de siniestros avisados	3,142,981	4,240,674
Reaseguro de riesgo en curso	2,320,020	2,534,783
Cuentas por cobrar de reaseguro	597,604	734,523
Reaseguro de siniestros no avisados	351,436	399,368
Matemática	42,189	51,027
Otros activos	76,156	63,418
Depósitos reaseguradores	613	684
Activos por contratos de reaseguro*	6,530,999	8,024,477

Suramericana cuenta con una diversificación de riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin de compartir los posibles siniestros a presentarse.

*La disminución que presentan los rubros se explica principalmente por la salida de las compañías de El Salvador y Seguros Sura Argentina, consecuencia de los acuerdos de venta suscritos con; Grupo Financiero Galicia S.A., para la venta de la Seguros Sura Argentina, y con el Grupo Financiero Ficohsa para la venta de Seguros Sura S.A. (El Salvador). Ver nota 35 - Operaciones Discontinuas.

8.3. Pasivos por contratos de seguros

Los pasivos por contratos de seguros representan las reservas técnicas de las Compañías de Seguros y otras cuentas, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre 2022 son los siguientes:

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Reservas técnicas	8.3.1	24,232,149	26,363,328
Cuentas por pagar actividad aseguradora	8.3.2	1,214,639	1,604,193
Sobrantes de primas		42,341	35,808
Total pasivos por contratos de seguros		25,489,129	28,003,329



8.3.1. Reservas técnicas contratos de seguros

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Reserva de siniestros avisados	7,867,742	9,437,879
Reserva matemática	7,081,678	6,435,835
Reserva de prima no devengada	5,675,508	7,094,006
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	2,848,283	2,689,239
Otras reservas	382,369	379,762
Reservas especiales	376,569	326,607
Total reservas técnicas de seguros*	24,232,149	26,363,328

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las reservas técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2021	20,588,847	4,760,561	15,828,286
Cambios en las reservas	4,373,506	1,655,754	2,717,752
Ajustes por conversión	1,400,975	810,221	590,754
Al 31 de diciembre 2022	26,363,328	7,226,536	19,136,792
Cambios en las reservas	308,565	(212,411)	520,976
Ajustes por conversión	(2,439,744)	(1,156,886)	(1,282,858)
Al 31 de Diciembre 2023	24,232,149	5,857,239	18,374,910

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	16,753,665	14,922,417
Chile	3,666,656	5,387,026
México	1,602,955	1,705,700
Brasil	638,106	678,074
Panamá	603,079	703,828
República Dominicana	382,955	406,867
Uruguay	375,426	524,374
Bermuda	209,307	166,505
Argentina	-	1,334,443
El Salvador	-	534,094
Total	24,232,149	26,363,328



*El rubro presenta una disminución con relación al cierre del año anterior, explicado principalmente por la salida de las compañías de El Salvador y Seguros Sura Argentina y Seguros Generales Chile; donde se observa la liquidación de siniestros de en la solución de Property, esto compensado por un incremento en Colombia; donde en la compañía de Seguros de Vida se observa aumento de las reservas matemáticas asociado a las soluciones de rentas de pensiones obligatorias, y ARL.

8.3.2. Cuentas por pagar actividad aseguradora

La cartera con aseguradoras para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre 2022 son los siguientes:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Comisiones	460,731	710,327
Otras	247,793	339,521
Coaseguro	155,810	327,062
Siniestros liquidados por pagar	294,311	156,945
Pólizas	55,994	70,338
Total cuentas por pagar actividad aseguradora	1,214,639	1,604,193

La variación corresponde a los pagos efectuados por las aseguradoras a lo largo del año, a los coaseguradores por concepto de liquidación de las cuentas corriente, y a los intermediarios por los cortes de cuentas.

8.4. Pasivos por contratos de reaseguros

Los pasivos por contratos de reaseguro representan las obligaciones derivadas de los contratos de reaseguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Reaseguradores exterior cuenta corriente	1,712,841	2,035,847
Primas cedidas por pagar	8,954	12,764
Total pasivos por contratos de reaseguro	1,721,795	2,048,611

La variación se explica principalmente por las renovaciones de contratos de reaseguro realizada a lo largo del presente año por valor de \$115,017, esto compensado con las disminuciones en la cuenta asociada a la venta de las compañías de El Salvador y Seguros Sura Argentina como operaciones discontinuas a partir de los acuerdos alcanzados para las ventas de las compañías.

8.5. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Contratos de seguro de vida	7,976,644	7,038,451
Contratos de seguro de no vida	20,566,470	17,997,758
Primas emitidas	28,543,114	25,036,209
Contratos de seguros de vida	(197,467)	(215,627)
Contratos de seguros de no vida	(4,531,070)	(3,733,132)
Primas cedidas en reaseguro	(4,728,537)	(3,948,759)
Total primas retenidas netas	23,814,577	21,087,450
Contratos de seguro de vida	(420,020)	(384,229)
Contratos de seguro de no vida	295,817	(442,299)
Reservas netas de producción	(124,203)	(826,528)
Primas retenidas devengadas	23,690,374	20,260,922

Las primas por país se detallan a continuación:

Diciembre 2023	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia*	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	562,259	7,414,385	-	-	-	-	7,976,644
Contratos de seguro de no vida	159,732	1,030,500	2,778,622	13,125,601	1,607,295	694,310	575,610	594,800	20,566,470
Primas emitidas	159,732	1,030,500	3,340,881	20,539,986	1,607,295	694,310	575,610	594,800	28,543,114
Contratos de seguros de vida	-	-	(67,233)	(130,234)	-	-	-	-	(197,467)
Contratos de seguros de no vida	(205,629)	(269,534)	(1,603,421)	(1,433,698)	(511,053)	(115,530)	(301,508)	(90,697)	(4,531,070)
Primas cedidas en reaseguro	(205,629)	(269,534)	(1,670,654)	(1,563,932)	(511,053)	(115,530)	(301,508)	(90,697)	(4,728,537)
Total primas retenidas netas	(45,897)	760,966	1,670,227	18,976,054	1,096,242	578,780	274,102	504,103	23,814,577
Contratos de seguro de vida	-	-	(17,812)	(402,208)	-	-	-	-	(420,020)
Contratos de seguro de no vida	(18,776)	(42,343)	423,743	4,284	(9,160)	(28,410)	(14,720)	(18,801)	295,817
Reservas netas de producción	(18,776)	(42,343)	405,931	(397,924)	(9,160)	(28,410)	(14,720)	(18,801)	(124,203)
Primas retenidas devengadas	(64,673)	718,623	2,076,158	18,578,130	1,087,082	550,370	259,382	485,302	23,690,374

Diciembre 2022	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	418,792	6,619,659	-	-	-	-	7,038,451
Contratos de seguro de no vida	117,594	876,532	2,992,123	10,916,145	1,462,834	629,296	506,666	496,568	17,997,758
Primas emitidas	117,594	876,532	3,410,915	17,535,804	1,462,834	629,296	506,666	496,568	25,036,209
Contratos de seguros de vida	-	-	(59,388)	(156,239)	-	-	-	-	(215,627)
Contratos de seguros de no vida	(148,985)	(211,706)	(1,249,169)	(1,325,139)	(361,869)	(90,006)	(266,191)	(80,067)	(3,733,132)
Primas cedidas en reaseguro	(148,985)	(211,706)	(1,308,557)	(1,481,378)	(361,869)	(90,006)	(266,191)	(80,067)	(3,948,759)
Total primas retenidas netas	(31,391)	664,826	2,102,358	16,054,426	1,100,965	539,290	240,475	416,501	21,087,450
Contratos de seguro de vida	-	-	18,544	(402,773)	-	-	-	-	(384,229)
Contratos de seguro de no vida	(2,003)	(21,207)	(390,442)	(24,064)	26,461	(1,152)	(12,172)	(17,720)	(442,299)
Reservas netas de producción	(2,003)	(21,207)	(371,898)	(426,837)	26,461	(1,152)	(12,172)	(17,720)	(826,528)
Primas retenidas devengadas	(33,394)	643,619	1,730,460	15,627,589	1,127,426	538,138	228,303	398,781	20,260,922

*La variación en el ingreso por primas se explica principalmente por las soluciones de autos voluntarios en el segmento de seguros generales, las cuales incrementan significativamente frente al año anterior,



debido a las actualizaciones de tarifas que buscan contrarrestar los incrementos en los costos medios ocasionados por la ruptura en la cadena de abastecimiento a nivel global, y los Ingresos de la EPS en el segmento Salud, explicado por el incremento de la UPC y de la población asegurada que alcanza los 5.3 millones en 2023, 239 mil usuarios más respecto el año anterior.

8.6. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Siniestros totales	(19,206,278)	(18,113,903)
Reembolso de siniestros ⁽¹⁾	1,898,688	3,621,040
Siniestros retenidos	(17,307,590)	(14,492,863)

Los siniestros por país se detallan a continuación:

Diciembre 2023	Bermuda	Brasil	Chile ⁽¹⁾	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	(336,252)	(4,552,054)	-	-	-	-	(4,888,306)
Seguros de no Vida	(34,626)	(524,238)	(910,495)	(11,127,986)	(922,434)	(321,824)	(255,212)	(221,157)	(14,317,972)
Total siniestros	(34,626)	(524,238)	(1,246,747)	(15,680,040)	(922,434)	(321,824)	(255,212)	(221,157)	(19,206,278)

Seguros de Vida	-	-	54,864	163,488	-	-	-	-	218,352
Seguros de no Vida	14,677	195,643	418,909	427,576	374,735	77,370	129,939	41,487	1,680,336
Reembolso de siniestros	14,677	195,643	473,773	591,064	374,735	77,370	129,939	41,487	1,898,688

Total siniestros retenidos	(19,949)	(328,595)	(772,974)	(15,088,976)	(547,699)	(244,454)	(125,273)	(179,670)	(17,307,590)
-----------------------------------	-----------------	------------------	------------------	---------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	---------------------

Diciembre 2022	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	(286,914)	(3,810,449)	-	-	-	-	(4,097,363)
Seguros de no Vida	(45,295)	(445,950)	(2,472,065)	(9,408,237)	(776,598)	(339,643)	(202,911)	(325,841)	(14,016,540)
Total siniestros	(45,295)	(445,950)	(2,758,979)	(13,218,686)	(776,598)	(339,643)	(202,911)	(325,841)	(18,113,903)

Seguros de Vida	-	-	61,526	205,820	-	-	-	-	267,346
Seguros de no Vida	37,532	145,351	1,888,487	706,880	230,036	76,044	84,619	184,745	3,353,694
Reembolso de siniestros	37,532	145,351	1,950,013	912,700	230,036	76,044	84,619	184,745	3,621,040

Total siniestros retenidos	(7,763)	(300,599)	(808,966)	(12,305,986)	(546,562)	(263,599)	(118,292)	(141,096)	(14,492,863)
-----------------------------------	----------------	------------------	------------------	---------------------	------------------	------------------	------------------	------------------	---------------------

La variación en el rubro se explica principalmente por la mayor siniestralidad en la EPS, asociado los incrementos en la demanda de servicios en salud, de baja y alta complejidad, que han generado incrementos en los índices de frecuencia y severidad.

- (1) La reducción de los reembolsos se debe a una menor siniestralidad en Chile, específicamente en la solución de Propiedad Comercial en comparación con el año 2022.



8.7. Costos y gastos de negocio

Los costos y gastos de seguros, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Costos netos por reaseguro	(752,361)	(674,050)
Servicios de promoción y prevención de riesgos laborales	(251,775)	(291,896)
Honorarios	(207,193)	(205,559)
Otros gastos de seguros	(105,205)	9,522
Contribuciones y afiliaciones	(100,870)	(136,489)
Deterioro técnico*	(99,397)	(7,143)
Impuestos	(82,338)	(60,777)
Beneficios a empleados técnicos	(4,210)	(6,499)
Total	(1,603,349)	(1,372,891)

Los costos y gastos de seguros que contribuyen al consolidado corresponden básicamente a la inversión que hacen las Compañías aseguradoras en el asegurado diferente al pago del siniestro.

* En esta línea se incluye saldos del gasto por deterioro asociado a cuentas por cobrar de la actividad aseguradora y reservas técnicas de reaseguro. La variación se explica principalmente por el incremento del deterioro en las compañía de Seguros de vida Colombia asociado al ajuste de la provisión de cartera de primas por recaudar para la solución de riesgos laborales. Adicionalmente se observa un incremento del deterioro de las cuentas por cobrar del PBS en la EPS.

A continuación, se presentan los costos y gastos de seguros por país:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	(866,207)	(710,002)
Chile	(457,153)	(338,726)
México	(106,356)	(164,898)
Brasil	(67,950)	(54,983)
Panamá	(49,281)	(54,100)
República Dominicana	(31,559)	(27,601)
Uruguay	(24,843)	(22,581)
Total	(1,603,349)	(1,372,891)

La variación se puede explicar debido al aumento en el costo de los contratos de reaseguro (exceso de pérdidas) firmados en lo corrido del año, principalmente en Chile y Brasil.



NOTA 9. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

9.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2023 y 2022 aplicables a Suramericana y sus filiales, ubicadas en Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana y Bermuda, son las siguientes:

Pais	2023	2022
Colombia	35%	35%
Chile	27%	27%
Argentina	35%	35%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
Brasil	40%	40%
República Dominicana	27%	27%
Bermuda	0%	0%

Colombia: En el año 2023 la tarifa general de renta es del 35% y el 15% para las rentas provenientes de ganancias ocasionales. En el caso de las instituciones financieras aplica una sobretasa de 5 puntos porcentuales durante los años 2023 a 2027.

Actualmente se tiene la posibilidad de aplicar el beneficio de auditoria para el año 2023 para reducir el tiempo de firmeza de la declaración de renta en 6 o 12 meses, siempre que se incremente el impuesto neto de renta en un 35% o 25% respectivamente.

Chile: La Ley 21.210 emitida en febrero de 2020 denominada Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del "capital" y las originadas por el "trabajo", establece una tasa de impuesto a la renta en un 27%.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) se calcula con una tasa aplicable del 30%; adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

Brasil: En Brasil existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta. Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240,000 reales por año fiscal. No existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta.

Argentina: El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.630 publicada el 16 de junio de 2021 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será gradual dependiendo de la ganancia neta imponible así: hasta \$5,000,000 pesos argentinos (ARS) la tarifa es del 25%; entre \$5,000,000 ARS y \$50,000,000 ARS la tarifa es del 30% y de



\$50,000,000 en adelante la tarifa es del 35%, para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2021.

Panamá: La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% para los años 2023 y 2024 sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alternativo del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del impuesto sobre la renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

Uruguay: La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto; en el caso que la compañía no genere utilidades fiscales debe tributar por el sistema del IRAE mínimo Art. 93 de la ley del Impuesto a la Renta de las Actividades Económicas (IRAE), el cual, establece que se debe tributar con base en los ingresos del año anterior en una escala de entre los USD 150 y los USD 380 mensuales aproximadamente. Adicionalmente, la pérdida fiscal podrá imputarse dentro de los 5 años siguientes de su generación.

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Recientemente se aprobó una ley que promulgó un impuesto de sociedades (CIT) del 15%, el que será optativo en 2025 para los grandes grupos multinacionales (MNE).

9.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre 2022 comprendía:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	18,676	64,413
Impuesto a favor	171,465	86,038
Retención en la fuente	44,936	18,220
Total	235,077	168,671



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto de Renta y complementarios	93,779	100,693
Total	93,779	100,693

A continuación, se detallan los impuestos corrientes que se recuperarán o se pagarán durante los próximos 12 meses o más.

Impuesto Corriente	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Impuesto corriente activo recuperable antes de 12 meses	164,497	158,944
Impuesto corriente activo recuperable después de 12 meses	70,580	9,727
Total Impuesto corriente activo	235,077	168,671
Impuesto corriente pasivo liquidable antes de 12 meses	93,779	100,693
Total Impuesto corriente pasivo	93,779	100,693

9.3. Impuesto reconocido en el resultado del período

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Gasto por impuesto corriente	(363,104)	(138,486)
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	(14,121)	33,760
Gasto de impuestos	(377,225)	(104,726)

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

9.4. Conciliación de la tasa efectiva

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ganancia antes de impuestos	916,439	540,607
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local*	33% (302,347)	34% (185,785)
Mas efecto fiscal de:		
Gastos no deducibles	(106,343)	(122,568)
Inversiones(1)	(160,391)	(115,027)
Pérdidas fiscales(2)	(7,719)	(36,034)
Activos y pasivos financieros(3)	(5,316)	34,653
Efecto de ajustes de consolidación	(1,283)	(6,469)
Ajustes de periodos anteriores	(36,308)	456
Otras rentas alternativas de tributación(4)	(14,239)	(1,263)
Otros	(1,648)	297
Menos efecto fiscal de:		
Rentas exentas(5)	236,197	295,256
Ingresos no gravados(6)	20,224	35,190
Ajustes de Conversión a FRS	1,948	(3,432)
Impuesto a las ganancias	41% (377,225)	19% (104,726)



* La tarifa aplicada se obtiene del promedio resultante de aplicar las tasas nominales a los resultados de cada Compañía.

- (1) Se debe principalmente a los ajustes por resultado de inversiones, reparto de dividendos entre subsidiarias y en 2023 por realización de la diferencia en cambio
- (2) Pérdidas fiscales sufridas no recuperables, en 2022 eran mayores por pérdidas no recuperables en Argentina
- (3) Activos y pasivos que dan derechos u obligaciones, en 2022 se tenía un activo representativo por los ajustes por inflación de Argentina
- (4) Pertenece a impuestos que no están en función de las utilidades operacionales.
- (5) Corresponden a exenciones tributarias de las compañías de seguros.
- (6) Incluye ingresos no gravados por rendimientos exentos, recuperación de provisiones y primas no gravadas.

9.5. Impuestos diferidos

A continuación, se detalla el movimiento del impuesto diferido entre diciembre de 2022 y de 2023, por concepto los impuestos diferidos activos (positivos) y pasivos (negativos):

Activo por impuesto diferido	Diciembre 2023	Diciembre 2022	Reconocido en ORI	Otros efectos en patrimonio	Reconocido en PYG	Baja por venta filiales	Efecto conversión
Pérdidas y créditos fiscales no utilizadas	46,779	57,138	-	-	(1,276)	-	(9,084)
Activos financieros	1,832	6,555	(2,492)	-	(632)	(641)	(957)
Activos intangibles	(1,549)	(11,346)	-	-	512	8,226	1,058
Costo adquisición diferido DAC	(91,360)	(77,128)	-	-	(58,929)	30,377	14,320
Propiedades y equipos	(9,324)	(109,516)	(15,477)	(1,044)	88,379	19,613	8,722
Pasivos financieros	(1,175)	(56,117)	-	-	49,610	2,038	3,294
Beneficios a empleados	14,245	34,088	1,518	-	(8,156)	(11,906)	(1,293)
Reservas técnicas de seguros	156,223	469,411	-	-	(158,240)	(95,653)	(59,295)
Provisiones	2,992	112,564	-	-	(80,170)	(32,522)	3,120
Otros pasivos no financieros	(69)	(182,279)	-	-	173,654	(7,446)	16,001
Inversiones	5,540	(9,850)	-	-	(2,398)	18,380	(592)
Otros Activos no financieros	8,846	16,106	-	-	3,832	(10,317)	(776)
Derechos de uso	6,998	16,591	-	-	(11,215)	1,477	145
Total	139,978	266,217	(16,451)	(1,044)	(5,029)	(78,374)	(25,337)

Pasivo por impuesto diferido	Diciembre 2023	Diciembre 2022	Reconocido en ORI	Otros efectos en patrimonio	Reconocido en PYG	Baja por venta filiales	Efecto conversión
Pérdidas y créditos fiscales no utilizadas	-	29,193	-	(1,808)	(27,391)	-	-
Activos financieros	2,559	4,382	-	-	(615)	(889)	(319)
Intangibles	(9,259)	(12,726)	-	-	1,279	-	2,188
propiedad de inversión	-	1,860	-	-	(1,860)	-	-
Costo adquisición diferido DAC	(2,466)	(4,742)	-	-	(3,804)	5,661	418
Propiedades y equipos	(11,628)	(67,145)	-	-	55,469	-	49
Beneficios a empleados	10,319	16,268	1,670	-	(7,616)	(2)	-
Reservas técnicas de seguros	(95,561)	(96,852)	-	-	246	169	875
Inversiones	(184,117)	(185,071)	-	-	954	-	-
Pasivos Financieros	(37,127)	(28,060)	-	-	(9,061)	-	(6)
Provisiones	1,228	14,430	-	-	(13,202)	-	-
Otros Pasivos no financieros	(2)	(256)	-	-	232	-	22
Otros Activos no financieros	-	210	-	-	(210)	-	-
Derechos de uso	(188)	3,350	-	-	(3,513)	-	(24)
Total	(326,242)	(325,159)	1,670	(1,808)	(9,092)	4,939	3,203

Totales impuesto diferido, Neto	(186,264)	(58,942)	(14,781)	(2,852)	(14,121)	(73,435)	(22,134)
--	------------------	-----------------	-----------------	----------------	-----------------	-----------------	-----------------



***Nota:** Los valores negativos en el activo y positivos en el pasivo son saldos con naturaleza contraria correspondiente a la compensación de impuestos diferidos activos y pasivos contraídos con la misma entidad fiscal, es decir, compensación de impuestos diferidos por país.

A continuación, se detallan los impuestos diferidos que se recuperarán o se pagarán durante los próximos 12 meses o más.

Impuesto Diferido	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Impuesto diferido activo recuperable antes de 12 meses	23,042	38,272
Impuesto diferido activo recuperable después de 12 meses	116,936	227,945
Total Impuesto diferido activo	139,978	266,217
Impuesto diferido pasivo liquidable antes de 12 meses	189,112	90,189
Impuesto diferido pasivo liquidable después de 12 meses	137,130	234,970
Total Impuesto diferido pasivo	326,242	325,159

9.6. Diferencias temporarias no reconocidas, créditos fiscales no utilizados

A continuación, se muestran por límite de vencimiento las diferencias temporarias deducibles, correspondientes a pérdidas fiscales sobre las cuales no se ha reconocido impuesto diferido activo:

Vencimiento	Saldo Inicial diciembre 2022	Variación	Saldo Final diciembre 2023
Entre uno y cinco años*	10,345	(10,345)	-
Sin límite de tiempo**	71,363	(26,410)	44,953

*El saldo corresponde al reconocimiento de créditos fiscales en Panamá.

**La variación corresponde a la disminución de créditos fiscales que se tenían en la filial de argentina debido a la venta.

Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias

Teniendo en cuenta los criterios y juicios en la determinación y reconocimiento de los impuestos, al 31 de diciembre de 2020, la entidad reconoció situaciones en República Dominicana y México que generaron incertidumbre tributaria, las cuales fueron reconocidas contablemente, de acuerdo con el marco definido por CINIIF 23, a 31 de diciembre de 2023 no se han identificado situaciones adicionales, ni se ha requerido un reconocimiento adicional.

	Saldo al 1 de enero de 2023	Aumento	Disminución	Saldo al 31 de diciembre 2023
México	480	-	195	285

Los movimientos del periodo corresponden a la actualización de la estimación a diciembre de 2023, por la disminución de saldos por prescripción de las declaraciones de impuesto de renta.



NOTA 10. COSTO DE ADQUISICIÓN DIFERIDO

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido:

DAC al 31 de diciembre de 2021	988,564
Adiciones	1,186,468
Diferencias de tipo de cambio	113,789
Amortización del periodo	(1,030,823)
DAC al 31 de diciembre de 2022	1,257,998
Adiciones	1,048,865
Diferencias de tipo de cambio	(254,824)
Amortización del periodo	(1,192,113)
DAC al 31 de diciembre de 2023	859,926

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos de cada país se relaciona a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	300,239	383,932
Chile	181,119	283,838
México	150,716	145,330
Brasil	78,118	115,894
Uruguay	68,920	74,702
Panamá	44,073	48,261
República Dominicana	24,139	31,563
Bermuda	12,602	10,060
Argentina	-	122,917
El Salvador	-	41,501
Total	859,926	1,257,998

NOTA 11. INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS

11.1 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de los negocios conjuntos de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Tipo de inversión	Actividad económica	País	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
				% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A.	Negocio conjunto	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	16,815	50%	16,815
P.A. Dinamarca	Negocio conjunto	Implementación de soluciones de movilidad	Colombia	33%	-	33%	-
Vaxthera S.A.S.	Negocio conjunto	Investigación y desarrollo de biológicos	Colombia	70%	93,331	70%	93,331

En el transcurso del año 2022 Suramericana a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S., realizó aportes equivalentes a su participación patrimonial sobre el incremento de capital del P.A. Dinamarca (Muverang), los cuales sumaron en total COP \$1.667 millones, que en total corresponden al 33.333% del incremento de COP \$5.000 millones del



capital del negocio conjunto. Igualmente a través de ayudas diagnosticas sura, realizo aportes de capital a Vaxthera S.A.S., por valor de COP \$17.600 millones.

En el transcurso del año 2023 Suramericana a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S., realizo aportes equivalentes a su participación patrimonial sobre el incremento de capital del P.A. Dinamarca (Muverang), los cuales sumaron en total COP \$3.600 millones, que en total corresponden al 33.333% del incremento de COP \$10.800 millones del capital del negocio conjunto. Igualmente a través de ayudas diagnosticas sura, realizo anticipos de capitalización a Vaxthera S.A.S., por un valor total de COP \$76.500 millones.

11.1.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022:

Negocios conjuntos		
Compañía	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Subocol S.A.	3,120	2,217
P.A. Dinamarca.	2,567	2,183
Vaxthera S.A.S.	58,684	18,627
Total negocios conjuntos	64,371	23,027

11.1.2. Información financiera de los negocios conjuntos

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada uno de los negocios conjuntos incluidos en los estados financieros consolidados de la sociedad al 31 de diciembre de 2023 y 31 diciembre de 2022 son los siguientes:

Diciembre 2023	Activo	Pasivo	Patrimonio	Resultado
Subocol S.A.	10,989	4,749	6,240	2,124
P.A. Dinamarca	21,122	13,422	7,700	(9,649)
Vaxthera S.A.S.	244,065	160,251	83,814	(50,852)

Diciembre 2022	Activo	Pasivo	Patrimonio	Resultado
Subocol S.A.	8,093	3,659	4,434	(1,121)
P.A. Dinamarca	19,170	12,622	6,548	(5,828)
Vaxthera S.A.S.	68,716	42,105	26,611	(15,149)

11.1.3. Movimiento de las inversiones en negocios conjuntos

	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Vaxthera S.A.S.	Total activo
Saldo a diciembre 31 de 2022	2,217	2,183	18,627	23,027
Adiciones	-	3,600	-	3,600
Anticipos de capitalización	-	-	76,500	76,500
Método de participación	1,062	(3,216)	(35,595)	(37,749)
Variación patrimonial	(159)	-	(848)	(1,007)
Saldo a diciembre 31 de 2023	3,120	2,567	58,684	64,371



	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Vaxthera S.A.S.	Total activo
Saldo a diciembre 31 de 2021	3,042	2,375	11,667	17,084
Adiciones	-	1,667	17,600	19,267
Método de participación	(560)	(1,943)	(10,604)	(13,107)
Variación patrimonial	(265)	84	(36)	(217)
Saldo a diciembre 31 de 2022	2,217	2,183	18,627	23,027

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en negocios conjuntos.

NOTA 12. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El detalle de los movimientos de las propiedades y equipos de Suramericana S.A., es el siguiente:

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Maquinaria	Total
Costo									
Costo a 1 de enero 2022	420,704	587,649	27,372	90,542	184,798	9,665	19,524	103,808	1,444,062
Adiciones	4,073	9,835	1,009	4,603	34,738	526	880	17,604	73,268
Disposiciones (-)	(4,279)	-	(964)	(7,713)	(23,589)	(62)	(38)	(8,488)	(45,133)
Ajustes por valor razonable	-	(58,560)	-	-	-	-	-	-	(58,560)
Diferencia en cambio	24,628	62,000	3,829	4,865	21,659	2,205	-	594	119,780
Reclasificación entre activos	(71,323)	17,284	-	1,454	-	-	(9,475)	(3)	(62,063)
Otros cambios	2,127	-	-	-	-	-	-	-	2,127
Costo en libros a 31 de diciembre 2022	375,930	618,208	31,246	93,751	217,606	12,334	10,891	113,515	1,473,481
Depreciación acumulada y deterioro de valor									
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2022	(1,319)	(54,852)	(11,582)	(51,385)	(121,726)	(8,117)	-	(43,183)	(292,164)
Depreciación del periodo	-	(6,309)	(3,654)	(7,895)	(27,939)	(397)	-	(10,087)	(56,281)
Disposiciones (-)	-	(816)	1,797	6,646	21,924	129	-	7,558	37,238
Reclasificación entre activos	-	5,034	-	29	-	-	-	(37)	5,026
Diferencia en cambio	(431)	(5,381)	(1,879)	(4,290)	(14,353)	(1,861)	-	(155)	(28,347)
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2022	(1,750)	(62,324)	(15,318)	(56,895)	(142,094)	(10,246)	-	(45,904)	(334,531)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2022	374,180	555,884	15,928	36,856	75,512	2,088	10,891	67,608	1,138,950



	Terrenos	Edificios	Vehiculos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Maquinaria	Total
Costo									
Costo a 1 de enero 2023	375,930	618,208	31,246	93,751	217,606	12,334	10,891	113,515	1,473,481
Adiciones	17,774	26,046	2,280	13,414	28,729	140	21,178	16,914	126,475
Disposiciones (-)	(1,156)	(17,566)	(7,265)	(9,280)	(28,275)	(549)	(10,271)	(4,763)	(79,125)
Ajustes por valor razonable	25,372	74,253	-	-	-	-	-	-	99,625
Diferencia en cambio	(28,436)	(42,531)	(5,431)	(7,981)	(22,150)	(2,378)	(55)	(844)	(109,626)
Reclasificaciones con propiedades de inversión	(9,246)	(9,104)	-	-	-	-	-	-	(18,350)
Otros cambios	-	(235)	-	-	-	-	-	-	(235)
Costo en libros a 31 de diciembre 2023	380,238	649,251	20,830	89,904	195,910	9,547	21,743	124,822	1,492,245
Depreciación acumulada y deterioro de valor									
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2023	(1,750)	(62,324)	(15,318)	(56,895)	(142,094)	(10,246)	-	(45,904)	(334,531)
Depreciación del periodo	-	(7,857)	(2,660)	(6,376)	(27,836)	(334)	-	(11,662)	(56,725)
Deterioro del periodo	-	1,203	-	-	-	-	-	-	1,203
Disposiciones (-)	-	1,970	2,810	5,771	24,233	478	-	4,569	39,831
Reclasificaciones con propiedades de inversión	-	3,231	-	-	-	-	-	-	3,231
Diferencia en cambio	522	6,039	4,817	6,334	22,545	2,076	-	252	42,585
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2023	(1,228)	(57,738)	(10,351)	(51,166)	(123,152)	(8,026)	-	(52,745)	(304,406)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2023	379,010	591,513	10,479	38,738	72,758	1,521	21,743	72,077	1,187,839

Pérdida por deterioro y reversión posterior

Al 31 de diciembre de 2023 se detectó que algunos equipos se encontraban en estado de obsolescencia por lo tanto se procedió a dar de baja estos activos y enviarlos a destrucción además de las desvalorizaciones generados por la revaluación de los inmuebles.

Después de analizar los indicios de deterioro, se determinó que no hay evidencia de deterioro no reconocida para las propiedades y equipos a la fecha de presentación de este informe.

No se dispone de evidencia adicional sobre la obsolescencia o deterioro físico de los activos. No se espera tener cambios significativos en su valor por situaciones adversas a la Compañía.

Restricciones de titularidad

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 la compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.



Venta de propiedad y equipo

Suramericana y sus filiales generaron una utilidad por venta de propiedad y equipo a diciembre de 2023 por \$803 y a diciembre 2022 por \$3,767.

NOTA 13. ACTIVOS Y PASIVOS POR DERECHOS DE USO

Suramericana tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años.

Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prórroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Suramericana S.A., aplica la excepción permitida por la norma para arriendos de equipos y bienes inmuebles con plazos inferiores a un año y de cuantías menores.

Al 31 de diciembre, el valor en libros de activos por derechos de uso es:

Activos por derechos de uso					
	Edificios	Equipo de transporte	Equipo médico	Mejoras	Total
Saldo al 1 de enero de 2023	314,244	11,386	5,630	41,800	373,060
Aumento por contratos nuevos	17,004	0	0	1,537	18,541
Aumento/disminución por cambio de condiciones en los contratos	84,934	1,491	(358)	0	86,067
Disminución por baja de contratos	(28,944)	0	0	(3,585)	(32,529)
Depreciación	(74,904)	(3,123)	(2,205)	(8,946)	(89,178)
Diferencia en cambio	(24,492)	0	0	(736)	(25,228)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	287,842	9,754	3,067	30,070	330,733

A continuación, se detallan los movimientos y valores en libros de los pasivos por arrendamiento durante el período:

Pasivos por arrendamiento	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Saldo al inicio del periodo	350,627	318,726
Aumento por contratos nuevos	17,004	40,541
Aumento por cambio de condiciones en los contratos	86,425	52,835
Disminución por baja de contratos	(27,921)	(4,330)
Causación de intereses	28,846	26,057
Pagos por anticipado	8	-
Pagos por arrendamientos	(100,646)	(102,522)
Diferencia en cambio	(24,644)	19,320
Saldo al final del periodo	329,699	350,627

A continuación, se detallan los pagos mínimos y su valor presente teniendo en cuenta las fechas de los pagos futuros de los cánones de los contratos de arrendamiento financiero:



	Pagos mínimos futuros	Valor presente de los pagos mínimos	Carga de interés futuro
A un año	114,449	64,511	49,939
A más de un año y hasta cinco años	305,916	202,033	103,882
A más de cinco años	79,225	63,156	16,069
Total arrendamientos	499,590	329,700	169,890

A continuación, se presentan los cargos reconocidos en el resultado del período por contratos de arrendamiento:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Gasto depreciación por activos por derecho de uso	89,179	86,382
Gastos de intereses pasivos por arrendamiento	28,846	26,057
Gasto por activos de bajo valor	11,845	10,144
Gasto arrendamientos activos de corto plazo	6,156	4,259
Total reconocido en resultados	136,026	126,842

NOTA 14. OTROS ACTIVOS INTANGIBLES

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

Diciembre 2023

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2023	14,399	756,831	813,809	41,870	53,612	31,100	1,711,621
Adiciones	-	319	142,854	-	18,635	28,698	190,506
Disposiciones (-)	(8,030)	(142,331)	(73,654)	-	(2,531)	(25,698)	(252,244)
Diferencias de tipo de cambio	(4,127)	(142,900)	(136,935)	(8,305)	(11,462)	(7,566)	(311,295)
Costo en libros al 31 de diciembre de 2023	2,242	471,919	746,074	33,565	58,254	26,534	1,338,588
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2023	(4,431)	(664,746)	(289,561)	(41,870)	(29,396)	-	(1,030,004)
Amortización del periodo	-	(21,852)	(65,827)	-	(403)	-	(88,082)
Disposiciones (-)	3,984	129,401	29,029	-	(17,700)	-	144,714
Diferencias de tipo de cambio	447	125,514	50,017	8,305	8,989	-	193,912
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2023	-	(431,683)	(276,342)	(33,565)	(38,510)	-	(780,100)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2023	2,242	40,236	469,732	-	19,744	26,534	558,488



Diciembre 2022

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2022	15,554	628,859	518,450	34,902	34,660	43,534	1,275,959
Adiciones	498	19,526	236,521	-	9,694	20,348	286,587
Disposiciones (-)	-	-	(6,665)	-	(129)	(38,724)	(45,518)
Diferencias de tipo de cambio	(1,652)	108,446	65,503	6,968	9,387	5,942	194,594
Costo en libros al 31 de diciembre de 2022	14,400	756,831	813,809	41,870	53,612	31,100	1,711,622
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2022	(3,667)	(508,326)	(205,186)	(34,902)	(16,493)	-	(768,574)
Amortización del periodo	-	(50,497)	(42,317)	-	(341)	-	(93,155)
Disposiciones (-)	-	(16,388)	6,323	-	(7,567)	-	(17,632)
Re expresión de activos	-	2,173	(12,253)	-	(212)	-	(10,292)
Diferencias de tipo de cambio	(764)	(91,708)	(36,128)	(6,968)	(4,783)	-	(140,351)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2022	(4,431)	(664,746)	(289,561)	(41,870)	(29,396)	-	(1,030,004)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2022	9,969	92,085	524,248	-	24,216	31,100	681,618

NOTA 15. OTROS ACTIVOS

A continuación, se presenta el detalle de los otros activos:

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Inventarios	15.1	27,175	27,779
Propiedades de inversión	15.2	29,184	15,751
Otros activos no financieros	15.3	27,403	36,039
Efectivo restringido	15.4	25,631	22,121
Total otros activos		109,393	101,690

15.1 Inventarios

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Materiales, repuestos y accesorios	27,115	27,718
Mercancías no fabricadas por la empresa	60	61
Total	27,175	27,779

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado.

Durante el 2023 en Suramericana no se realizaron ajustes por disminución de los inventarios al valor neto realizable.



Restricción

La compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

15.2 Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión en Suramericana se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Terrenos	14,777	6,936
Edificios	14,407	8,815
Total	29,184	15,751

El incremento en las propiedades de inversión corresponde a inmuebles que al cierre del año 2022 estaban clasificados como propiedad planta y equipo y que fueron reclasificados como propiedad de inversión para el año 2023.

Ingresos por propiedades de inversión

Los ingresos por las propiedades de inversión a 31 de diciembre de 2023 y 2022 se detallan a continuación

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ingreso por arrendamiento	2,605	2,818
Ingreso por valoración	3,243	4,101
Total	5,848	6,919

Restricción

Suramericana no tienen restricciones sobre la posible disposición o venta de sus propiedades de inversión, ni obligaciones contractuales de comprar, construir o desarrollar propiedades de inversión, o de realizar reparaciones, tareas de mantenimiento y/o ampliaciones.

15.3 Otros activos no financieros

A continuación, se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Gastos pagados por anticipado	16,928	26,300
Otros	8,389	7,646
Obras de arte	2,086	2,093
Total	27,403	36,039



15.4 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Embargos judiciales	El Salvador	-	104
Embargos judiciales ⁽¹⁾	Colombia	24,131	18,331
Obligaciones beneficios a empleados	Panamá	1,500	3,687
Total		25,631	22,122

- (1) Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Compañía tiene restricciones por embargos sobre el efectivo y equivalentes al efectivo, la variación corresponde a recursos restringidos relacionados con los aportes del plan obligatorio de salud, y sobre los cuales la Compañía puede disponer una vez sean aceptadas las compensaciones de las cotizaciones, según lo indicado en el Decreto 780 de 2016

NOTA 16. PLUSVALÍA

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Diciembre 2023			Diciembre 2022		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Seguros Sura S.A. (El Salvador)	-	-	-	134,387	37,030	97,357
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	15,234	-	15,234	19,792	-	19,792
Seguro Suramericana S.A. (Panamá)	64,163	-	64,163	80,751	-	80,751
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	149,359	-	149,359	192,644	-	192,644
Seguros Generales Suramericana S. A. (Colombia)	94,290	-	94,290	94,290	-	94,290
Seguros Sura S.A. (Brasil)	39,060	-	39,060	45,613	-	45,613
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	63,327	-	63,327	69,750	-	69,750
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	104,927	-	104,927	128,597	-	128,597
Total plusvalía	530,360	-	530,360	765,824	37,030	728,794

El detalle de los movimientos de la plusvalía es el siguiente:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Costo al inicio del periodo	765,824	633,577
Adiciones	-	-
Retiros ⁽¹⁾	(120,833)	-
Combinaciones de negocios	-	-
Diferencia en cambio	(114,631)	132,247
Costo al final del periodo	530,360	765,824
Deterioro al inicio del periodo	37,030	30,648
Adiciones	-	-
Retiros	(33,295)	-
Diferencia en cambio	(3,735)	6,382
Deterioro al final del periodo	-	37,030
Plusvalía neta	530,360	728,794

- (1) Saldo asociado a la compañía de El Salvador, los cuales se dan de baja como consecuencia de los acuerdos suscritos en el mes de agosto 2023 con el Grupo Financiero Ficohsa para la venta de la misma.



NOTA 17. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS

17.1 Deterioro de inversión en negocios conjuntos

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos", las subsidiarias de Suramericana S.A., han de considerar, en conjunto, los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro en las subsidiarias y asociadas.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, que alteren de manera significativa la solvencia financiera de la compañía.
2. Disminución material en el patrimonio contable de la compañía.
3. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda.
4. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de esta.
5. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
6. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde esta ópera.
7. Cambios significativos en el entorno competitivo.
8. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
9. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada.
10. Generación de nueva deuda que altere de manera importante la estructura de capital.
11. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se analiza si es necesario evaluar la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicios mencionados anteriormente; por lo que sería necesario estimar el importe recuperable del activo. Luego de realizar la evaluación de estos indicios, se ha concluido que no es necesario realizar la evaluación de deterioro para las inversiones en asociadas o subsidiarias sobre las cuales no se ha reconocido Plusvalías resultantes en combinaciones de negocios.



17.2 Deterioro de la plusvalía

Plusvalía adquirida a través de la compra de las operaciones de RSA en Latinoamérica en 2016

La plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocios para las adquisiciones y fusiones realizadas durante el 2016, fueron asignadas de acuerdo con el proceso de asignación de precios, PPA (Purchase Price Allocation, por sus siglas en inglés), realizadas para cada una de las siguientes geografías:

- Brasil
- Chile
- Colombia
- México
- Uruguay

Plusvalía adquirida a través de otras compras históricas

Suramericana S.A., adquirió en el año 2012 las compañías Seguros Sura S.A., de República Dominicana, y Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Igualmente en el 2015 compró y fusionó seguros Banistmo con Seguros Panamá. Las anteriores transacciones fueron realizadas mediante una combinación de negocios que derivó en el registro de plusvalía a nivel de Suramericana S.A. Anualmente se realiza revisión del deterioro para dichos activos intangibles. Sin embargo, dada la desinversión en 2023 de las compañías de El Salvador, se excluyen del proceso desde ese mismo año.

Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

Cálculo del valor en uso (valor compañía): se realizó la valoración de cada una de las compañías con estimación del cierre de diciembre del 2023, tomando como referencia las cifras reales a septiembre 30 de 2023. Esta valoración se realizó según la metodología definida en la compañía, y cuyas principales premisas son:

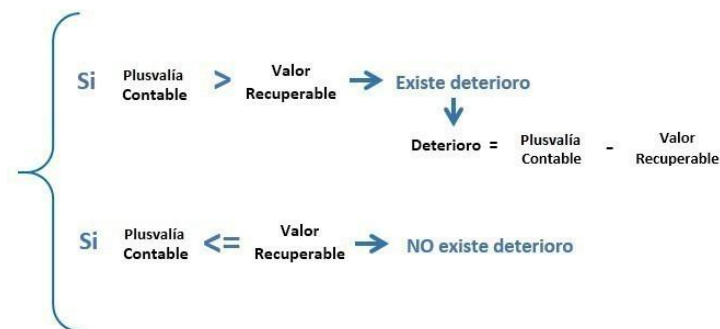
- El valor presente de la estimación de los flujos de dividendos futuros que la compañía espera obtener, los cuales fueron descontados a septiembre 30 de 2023.
- La proyección de los flujos futuros se basó en las planeaciones aprobadas por la administración de las filiales, y en supuestos de mediano y largo plazo realizados por la administración.
- Se usaron las tasas de descuento acordadas con Grupo Sura, en cada compañía, para descontar los flujos futuros.

Finalmente se calculó una plusvalía nueva para cada compañía, por medio de la siguiente fórmula:

$$\text{Plusvalía nueva} = \text{Valor compañía} - \text{Valor en libros (tangible e intangible)}$$



Con lo anterior, se determinó si existe deterioro de la plusvalía para cada una de las compañías, así:



De la anterior ecuación, el valor recuperable se define como el excedente entre el valor de la compañía (valor en uso) y su valor contable en libros, es decir, la nueva plusvalía.

El cálculo del valor recuperable para todas las compañías filiales de Suramericana fue superior a la plusvalía contable al momento de la combinación de negocios. Es por lo anterior que para el 2023 no se registra deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana S.A.

Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:

Según lo indicado en la NIC 36 – Deterioro del Valor de los Activos, a continuación, procedemos a revelar cada uno de los requerimientos de información sobre las estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las unidades generadoras de efectivo basado en el valor en uso:

- Hipótesis clave sobre la cual la gerencia ha basado sus proyecciones de dividendos:**
 El deterioro de la plusvalía se realiza mediante un modelo de dividendos descontados. Este modelo, que cumple con metodologías financieras y de valoración estándar en la industria, considera la estimación futura de dividendos para cada una de las compañías, descontando a valor presente dichos flujos con una tasa que refleja la estimación de riesgo de cada operación.
 Para las proyecciones se tomó en cuenta el presupuesto detallado elaborado por la administración de cada país para 2024. Para los 9 años subsecuentes se proyectan indicadores tales como crecimiento en primas, siniestralidad, comisiones, gastos administrativos, ingreso financiero, impuestos, entre otros. Se proyectan también las principales cuentas del balance general, así como los requerimientos de capital de cada compañía, para arribar así al flujo de dividendos utilizado en la valoración.
- Descripción del enfoque utilizado por la gerencia para determinar el valor asignado a cada hipótesis clave:**
 Los supuestos de proyección utilizados para cada compañía consideran los promedios históricos, últimas cifras reportadas por cada filial y el plan estratégico aprobado, así como el mejor estimado de la administración sobre el desempeño futuro para las principales variables financieras y operativas de los negocios.



Para las filiales adquiridas, se consideran los estados financieros históricos auditados bajo norma local que se reportan regulatoriamente, los cuales reflejan el desempeño financiero de las operaciones adquiridas.

- **Periodo sobre el cual la gerencia ha proyectado los flujos de efectivo:**

Las proyecciones se realizan con base en el presupuesto de operación 2024 y posteriormente se proyectan estados de resultados, balance general y flujo de caja libre para los años 2025 - 2033. Se utilizan nueve años de periodo explícito de proyección, adicional al presupuesto del año en curso y la estimación de cierre del 2023, considerando este periodo como razonable para que las operaciones alcancen un estado de mayor madurez y que se pueda materializar en ellas la estrategia y direccionamiento de Suramericana a nivel regional. A partir de 2033, se calcula un valor terminal considerando el valor presente de los flujos futuros creciendo a una tasa constante definida de acuerdo con el crecimiento económico nominal de cada país.

- **La tasa de crecimiento empleada para extrapolar las proyecciones de dividendos más allá del periodo cubierto:**

Las tasas de crecimiento en primas emitidas durante el periodo explícito de proyección reflejan factores tales como el crecimiento histórico de cada filial, el crecimiento histórico de la industria de seguros de cada país, así como el estimado del crecimiento económico nominal proyectado para cada uno de los países. Durante este periodo, las tasas de crecimiento anual compuestas de ingresos se encuentran algunos puntos por encima del crecimiento económico, considerando los bajos niveles de penetración de la industria de seguros en los mercados donde opera Suramericana. La tasa de crecimiento terminal, para el cálculo de la perpetuidad, asume que la industria de seguros crece en línea con el PIB de cada país y que cada filial de Suramericana logra mantener su respectiva participación de mercado.

- **La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujos de efectivo:**

Las tasas de descuento utilizadas en la valoración fueron determinadas mediante el modelo Capital Asset Pricing Model (CAPM, por sus siglas en inglés) el cual considera variables tales como la tasa libre de riesgo, la prima de riesgo de mercado de renta variable, así como el riesgo propio de los segmentos de seguros en los que participa cada filial. Así mismo se consideran primas de riesgo país para cada una de las geografías y riesgo de devaluación, medido por diferenciales de inflación a largo plazo, teniendo en cuenta que las tasas de descuento obtenidas están expresadas en moneda local en términos nominales.

Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro de la plusvalía

A continuación, se presenta el detalle de los supuestos utilizados para el cálculo del valor de uso:



Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Tasa de descuento	Supuestos macroeconómicos (1)	Tasas de crecimiento de los flujos (2)
Brasil	Valoración a 9/30/2023	BRL	11 años	11.20%	Crec. PIB: 2.1% / Inflación: 3.8%	5.7%
Chile	Valoración a 9/30/2023	CLP	11 años	9.57%	Crec. PIB: 2.2% / Inflación: 3.1%	5.5%
México	Valoración a 9/30/2023	MXN	11 años	12.70%	Crec. PIB: 2.4% / Inflación: 3.6%	5.9%
Uruguay	Valoración a 9/30/2023	UYU	11 años	11.20%	Crec. PIB: 2.3% / Inflación: 5.2%	7.4%
Generales Colombia	Valoración a 9/30/2023	COP	11 años	11.98%	Crec. PIB: 2.8% / Inflación: 4.0%	6.4%
Panamá	Valoración a 9/30/2023	USD	11 años	10.04%	Crec. PIB: 4.5% / Inflación: 1.9%	6.3%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2023	DOP	11 años	12.40%	Crec. PIB: 4.4% / Inflación: 4.1%	8.8%

Cifras en millones

(1) Cifras promedio durante el horizonte de proyección.

(2) Tasa de crecimiento terminal.

NOTA 18. BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Beneficios corto plazo	18.1	374,211	388,035
Beneficios largo plazo	18.2	80,095	77,427
Beneficios por terminación		12,526	10,342
Beneficios post-Emplo	18.3	65,649	61,903
Total beneficios a empleados		532,481	537,707

18.1 Beneficios de corto plazo

De acuerdo con las normas laborales, dichos beneficios corresponden a los salarios, primas legales y extralegales, vacaciones, cesantías y aportes parafiscales a entidades del Estado, que se pagan en los 12 meses siguientes al final del periodo.

A continuación se detallan los beneficios de corto plazo:



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Bonificaciones (Corrientes)	117,602	122,146
Vacaciones	99,528	100,414
Cesantías	75,471	64,256
Prima extralegal	54,204	55,158
Auxilios bienestar laboral	11,083	33,949
Intereses sobre cesantías	9,126	7,805
Nomina por pagar	3,343	925
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	3,306	2,822
Prima legal	548	560
Total	374,211	388,035

18.2 Beneficios de largo plazo

A continuación, se describen los beneficios de largo plazo que presenta Suramericana:

- Prima de antigüedad: Este beneficio se paga al empleado durante su vida laboral cada que se completan cinco años de servicio, calculadas como días de salario por año trabajado.
- Bono por desempeño: El sistema de compensación por desempeño es un reconocimiento al esfuerzo de todos los empleados para alcanzar los objetivos de la compañía y continuar generando valor. El cual se define con base en un esquema de indicadores de desempeño, claros, medibles y alcanzables. Estos Indicadores se definen al inicio de cada año y deben estar alineados con el direccionamiento estratégico de la Compañía, así como con las diversas actividades y competencias humanas requeridas para alcanzar los objetivos de la Compañía. Este comprende periodo de medición, esquema de evaluación, seguimiento y ajustes, definición de indicadores.

Sistema de pago: está sujeto al cumplimiento de los indicadores de desempeño y a la aprobación del comité de nombramientos y retribuciones. El esquema de remuneración se define de acuerdo con cada nivel y es pagadero entre 3 y 5 años.

- Prima de Productividad Asesores: El beneficio se entrega al cumplimiento de antigüedades quinquenales si y solo si el asesor ha cumplido con los promedios mínimos de comisiones.
- Cesantías e intereses a las cesantías a cargo de la compañía: De acuerdo con las normas laborales colombianas, los empleados vinculados antes de la entrada en vigencia de la Ley 50 de 1990, tienen derecho de recibir, al terminar el contrato de trabajo, un mes de salario vigente por cada año de servicios y proporcionalmente por fracción de año como auxilio de cesantía, por cualquier causa que termine el empleo, incluyendo: jubilación, discapacidad, muerte, etc. El beneficio se liquida en el momento de retiro del empleado con base en el último salario devengado. Pueden existir distribuciones antes de la fecha de retiro a solicitud del trabajador, las cuales no son distribuibles de manera obligatoria.



- Banco de bonos: Este se pagó solo hasta el 2022. Este beneficio correspondía al 30% del bono desempeño individual del empleado y para efectos de que hubiera lugar a éste será necesario que la compañía cumpla la condición necesaria de generar EVA. El pago de este beneficio será entregado en efectivo a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en que se generó y distribuido en tres años en cantidades iguales (33%).
- Bono largo plazo: para efectos de que haya lugar a este beneficio será necesario que la compañía cumpla la condición de la generación de valor (EVA) acumulada de 3 años consecutivos iniciando la evaluación en el 2020. El pago de este beneficio será entregado en efectivo en un solo pago a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en la que el cumplimiento de metas tanto de corto como de largo plazo haya generado directamente una rentabilidad sostenible por encima del costo de capital de la compañía en los últimos tres años.

Con la entrada en vigencia de la Ley 50 de 1990, el Gobierno colombiano permitió a las compañías, que sujeto a aprobación de sus empleados, transfirieran su obligación de auxilio de cesantía a los fondos privados de pensiones.

A continuación, se detallan los beneficios de largo plazo:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Prima de antigüedad	49,261	40,786
Bono largo plazo	25,393	32,041
Cesantías retroactivas	3,752	3,969
Prima de productividad	1,689	631
Total	80,095	77,427

El movimiento de los beneficios de largo plazo es el siguiente:

	Bono largo plazo	Prima de antigüedad	Cesantías retroactivas	Prima de productividad	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2021	22,990	39,284	4,036	1,076	67,386
Costos incurridos durante el período	1,524	2,193	240	62	4,019
(Ganancia)/perdidas por cambios en suposiciones financieras con efecto en resultados	8,640	2,472	330	(330)	11,112
Pagos a los empleados	(2,909)	(4,979)	(637)	(177)	(8,702)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio	1,796	1,816	-	-	3,612
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2022	32,041	40,786	3,969	631	77,427
Costos incurridos durante el período	5,725	1,640	401	1,665	9,431
(Ganancia)/perdidas por cambios en suposiciones financieras con efecto en resultados	4,109	15,288*	-	-	19,397
Pagos a los empleados	(5,705)	(6,151)	(618)	(607)	(13,081)
Baja	(4,418)	-	-	-	(4,418)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio	(6,359)	(2,302)	-	-	(8,661)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2023	25,393	49,261	3,752	1,689	80,095

*El incremento con relación a 2022 se da por la actualización en la tasa UVR.



Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial de los beneficios de largo plazo

	Bono largo plazo		Prima de antigüedad	
	Diciembre 2023	Diciembre 2022	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Tasa de descuento (%)	5.7% al 7.6%	3% al 8.9%	6.7% al 9.7%	2.5% - 7.75%
Tasa de incremento salarial anual (%)	N/A	N/A	3.5% al 6.0%	3.5% al 7.75%
Tasa de inflación anual (%)	2.0% al 4.0%, excepto Argentina con 150%.	2.0% al 4.0%, excepto Argentina con 50%.	2.0% al 4.0%	3% al 3.5%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

	Cesantías Retroactivas		Prima de productividad	
	Diciembre 2023	Diciembre 2022	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Tasa de descuento (%)	7.70%	9.10	7.70%	8.9%
Tasa de incremento salarial anual (%)	7.75%	7.75%	7.75%	4.50%
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3.00%	3.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

Análisis de sensibilidad a diciembre de 2023, con cambios de 0.5 en la tasa de descuento y en la tasa de incremento salarial

	Bono largo plazo			
	Tasa de descuento		Tasa de incremento beneficio	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	25,336	25,455	25,460	25,332
Variación de sensibilidad en las variables	57	(63)	(67)	61

	Prima de antigüedad			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	48,291	50,269	50,436	48,138
Variación de sensibilidad en las variables	970	(1,008)	(1,175)	1,123

	Cesantías retroactivas			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	3,709	3,797	3,830	3,676
Variación de sensibilidad en las variables	43	(44)	(77)	76

	Prima de productividad			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	1,649	1,730	1,725	1,653
Variación de sensibilidad en las variables	40	(41)	(36)	36



Análisis de sensibilidad a diciembre de 2022, con cambios en 0.5% en la tasa de descuento y en la tasa de incremento salarial

Bono largo plazo				
	Tasa de descuento		Tasa de incremento beneficio	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	31,727	31,447	31,711	31,444
Variación de sensibilidad en las variables	(314)	594	(330)	597

Prima de antigüedad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	39,794	41,834	41,370	40,245
Variación de sensibilidad en las variables	992	(1,048)	(584)	541

Cesantías retroactivas				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	3,918	4,021	4,061	3,878
Variación de sensibilidad en las variables	51	(52)	(92)	91

Prima de productividad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	621	644	644	621
Variación de sensibilidad en las variables	11	(12)	(12)	11

18.3 Beneficios post empleo

A continuación, se describen los beneficios de post empleo que presenta Suramericana:

- *Beneficio por Retiro:* corresponde a un monto único definido por la compañía entregable al empleado al momento de jubilarse.
- *Pensiones de Jubilación:* es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo y que es reconocido directamente por la Empresa

En Colombia las pensiones de jubilación, cuando se retiran los empleados después de cumplir ciertos años de edad y de servicio, son asumidas por fondos públicos o privados de pensiones con base en planes de contribución definida donde las entidades y los empleados aportan mensualmente valores definidos por la ley para tener acceso a la pensión en el momento del retiro del empleado. Sin embargo, para algunos empleados contratados por entidades de Suramericana antes de 1968 y que cumplieron con los requisitos de edad y años de servicio, las pensiones son asumidas directamente por las respectivas entidades de Suramericana.

- *Post empleos médicos:* La compañía ofrece beneficios médicos totalmente asegurados a todos los empleados y dependientes calificados. La legislación de Salud (Ley 9656/98) garantiza el derecho de los empleados (y sus beneficiarios) que han contribuido a las primas médicas a la opción de extender la cobertura médica en la jubilación o en caso de despido involuntario.



A continuación, se detallan los beneficios post empleo:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Bono por retiro	40,458	39,675
Pensiones de jubilación	15,082	13,932
Otros beneficios	10,109	8,296
Total	65,649	61,903

El siguiente es el movimiento de los beneficios post empleo:

	Beneficio por retiro	Activo del plan	Beneficio neto	Pensión de jubilación	Otros beneficios	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2022	43,101	3,365	39,736	14,842	6,546	61,124
Costos incurridos durante el periodo	7,069	(92)	7,161	927	(263)	7,825
Reconocimiento del plan activo	-	330	(330)	-	656	326
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en supuestos actuariales	(6,505)	-	(6,505)	31	(541)	(7,015)
Pagos a los empleados	(1,640)	-	(1,640)	(1,869)	-	(3,509)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio	1,254	-	1,254	-	1,898	3,152
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2022	43,279	3,603	39,676	13,931	8,296	61,903
Costos incurridos durante el periodo	(4,303)	336	(4,639)	1,131	(2)	(3,510)
Reconocimiento del plan activo	-	345	(345)	-	324	(21)
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en supuestos actuariales	7,144	-	7,144	2,880	2,972	12,996
Pagos a los empleados	(730)	(18)	(712)	(2,860)	-	(3,572)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio	(666)	-	(666)	-	(1,481)	(2,147)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2023	44,724	4,266	40,458	15,082	10,109	65,649

Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Beneficio por retiro		Pensión de jubilación	
	Diciembre 2023	Diciembre 2022	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Tasa de descuento (%)	7.70%	5.8% - 9.10%	9.10%	6.70%
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.50%	3% - 4.5%		
Tasa de incremento futuro en pensión de jubilación anual (%)	N/A	N/A	4.50%	4.00%
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	2 - 3.0%	3.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08



Análisis de Sensibilidad 2023

	Beneficio por Retiro			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	43,084	46,469	46,527	43,018
Variación de sensibilidad en las variables	1,640	(1,745)	(1,803)	1,706

	Pensión de Jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	14,650	15,544	15,596	14,597
Variación de sensibilidad en las variables	432	(462)	(514)	485

	Otros Beneficios			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	9,511	10,770	11,478	8,967
Variación de sensibilidad en las variables	598	(661)	(1,369)	1,142

Análisis de Sensibilidad 2022

	Beneficio por Retiro			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	41,694	44,972	44,928	41,711
Variación de sensibilidad en las variables	1,585	(1,693)	(1,649)	1,568

	Pensión de Jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	13,570	14,314	14,366	13,518
Variación de sensibilidad en las variables	362	(383)	(434)	413

	Otros Beneficios			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	7,926	9,050	9,687	7,443
Variación de sensibilidad en las variables	(370)	754	1,391	(853)

A continuación, se presenta el comparativo del beneficio a empleado post empleo de pensiones de jubilación y el cálculo bajo Normas Internacionales de Información financiera:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Pasivo pensional bajo NCIF	15,082	13,931
Pasivo pensional local ⁽¹⁾	13,895	13,312
Diferencia	1,187	619

(1) Calculado con base en el decreto 2783 de diciembre de 2001 y la Ley 100 de 1993



18.4 Gastos por beneficios a empleados

A continuación, se detallan los gastos por prestaciones para empleados:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Sueldos	(627,069)	(534,436)
Salario integral	(161,282)	(137,419)
Bonificaciones	(157,308)	(122,588)
Aportes por pensiones	(87,873)	(73,396)
Vacaciones	(57,163)	(48,258)
Prima de vacaciones	(51,604)	(42,840)
Aportes por salud	(43,825)	(38,002)
Prima legal	(42,601)	(36,820)
Aportes caja compensación familiar, ICBF y SENA	(42,075)	(35,920)
Prima extralegal	(41,921)	(37,282)
Cesantías	(41,503)	(35,380)
Indemnizaciones	(39,960)	(19,775)
Auxilios bienestar laboral	(34,748)	(30,606)
Subsidio de alimentación	(24,273)	(18,166)
Otros beneficios a empleados	(13,691)	(23,589)
Seguros	(12,692)	(9,465)
Dotación y suministro a empleados	(10,789)	(11,947)
Prima de antigüedad	(10,705)	(6,749)
Auxilio de transporte	(6,016)	(4,616)
Banco de bono	(5,403)	(2,408)
Comisiones	(4,577)	(4,434)
Intereses sobre cesantías	(3,680)	(3,105)
Horas extras	(3,659)	(3,959)
Capacitación al personal	(3,568)	(6,418)
Incapacidades	(3,538)	(2,756)
Bono por retiro	(1,916)	(1,690)
Pensiones de jubilación	(1,182)	(990)
Gastos deportivos y de recreación	(466)	(212)
Gastos por beneficios médicos	(324)	(395)
Aportes administradora de riesgos laborales	(166)	(140)
De representación	(18)	(57)
Total	(1,535,595)	(1,293,818)

El incremento en los beneficios a empleados se da principalmente por ajustes salariales anuales, que a su vez generan un incremento en todos los beneficios por prestaciones para los cuales son base. A nivel de compañías las principales variaciones se observan en Seguros generales (col), seguros de vida (col) y EPS .



NOTA 19. PROVISIONES

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Provisiones por procesos legales	175,847	290,254
Otras provisiones ⁽¹⁾	230,410	186,589
Total	406,257	476,843

A continuación, se presenta una conciliación de las provisiones de demandas y litigios de Suramericana a la fecha de corte:

	Provisiones por procesos legales	Otras provisiones diversas ⁽¹⁾	Total
Provisiones al 31 de diciembre de 2021	162,227	262,334	424,561
Provisiones nuevas	141,077	329	141,406
Aumento de provisiones existentes	(90)	58	(32)
Provisiones utilizadas	(47,413)	(76,036)	(123,449)
Provisiones revertidas no utilizadas	687	-	687
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	33,766	(96)	33,670
Provisiones al 31 de diciembre de 2022	290,254	186,589	476,843
Provisiones nuevas	25,451	2,645	28,096
Aumento de provisiones existentes	418	38,088	38,506
Provisiones utilizadas ⁽²⁾	(109,523)	(1,224)	(110,747)
Provisiones revertidas no utilizadas	(340)	-	(340)
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(30,413)	4,312	(26,101)
Provisiones al 31 de diciembre de 2023	175,847	230,410	406,257

- (1) Las otras provisiones incluyen costos y gastos por pagar de la compañía EPS Suramericana S.A. por valor de \$227,347 al cierre de 2023 y por \$185,669 al cierre de 2022, por concepto de autorizaciones de procedimientos No PBS, costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad, entre otros.
- (2) La variación se presenta como un efecto neto entre la utilización y constitución de provisiones durante lo corrido del año, donde se destaca la utilización en la compañía de Seguros de Vida de saldos constituidos por valor de \$94,220 asociados a pagos por procesos tributarios realizados para acogerse al beneficio de la tasa de interés moratoria transitoria, contenida en la Ley 2277 de 2022, la cual se encontraba vigente hasta julio de 2023 (Reducción del 50% de los intereses), sin embargo, estos procesos aún continúan en discusión.

NOTA 20. INGRESOS DIFERIDOS (DIL)

El movimiento del diferido de comisión de reaseguro se presenta a continuación:

Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2021	344,948
Constitución	737,878
Diferencias de tipo de cambio	37,414
Amortización	(693,333)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2022	426,907
Constitución	759,762
Diferencias de tipo de cambio	(59,977)
Amortización	(735,488)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2023	391,204



NOTA 21. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	Notas	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
		No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	1	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	1	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	1	0.00%	1	0.00%
Nubloq S.A.	1	1	0.00%	1	0.00%
Total acciones en circulación		99,789	100%	99,789	100%
Total acciones suscritas y pagadas		99,789		99,789	
Valor nominal de la acción		500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	269,268	60,000
Dividendos pagados	(269,268)	(60,000)
Dividendos por pagar	-	-

Se decretó un dividendo de \$2,698,373.57 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas, pagados en efectivo durante el año 2023.

NOTA 22. PATRIMONIO

22.1 Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía al 31 de diciembre de 2023 está constituido por 4,000,000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. No posee acciones preferenciales. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Acciones autorizadas	4,000,000	4,000,000
Acciones suscritas y pagadas:		
Ordinaria con valor nominal	99,789	99,789
Total acciones	99,789	99,789
Capital suscrito y pagado (valor nominal)	50	50
Total capital	50	50



22.2 Prima de emisión

Se reconoce como prima en colocación de acciones, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Prima en colocación de acciones	1,611,794	1,611,794
Acciones en poder de los socios	99,789	99,789
Prima en colocación de acciones por acción	16	16

22.3 Reservas

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Legal	219,993	231,869
Otras reservas	2,548,769	2,857,710
Total reservas	2,768,762	3,089,579

Legal

De acuerdo con disposiciones legales, la compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la compañía tenga utilidades no repartidas.

Otras reservas

Ocasional

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en líquidas en un momento requerido.

Reserva catastrófica

La reserva catastrófica se constituyó para cubrir los riesgos derivados de eventos catastróficos en las compañías de seguros, caracterizados por su baja frecuencia y alta severidad.



NOTA 23. OTROS RESULTADOS INTEGRALES

El saldo para los periodos de diciembre de 2023 y 2022 del otro resultado integral es el siguiente:

Componente	Diciembre 2022	Movimiento del periodo	Diciembre 2023	Participación no controlador a otro resultado integral	Total otro resultado integral
Revalorización de activos ¹	243,142	83,311	326,453	5	83,313
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(7,998)	(9,603)	(17,601)	-	(9,589)
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	(51,856)	34,963	(16,893)	-	34,963
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero ²	859,629	(722,421)	137,208	4	(718,460)
Coberturas de flujo de efectivo	(15)	-	(15)	-	-
Cobertura de inversión neta en el extranjero	3,711	-	3,711	(4)	-
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos ³	20	8	28	-	8
Total resultado integral	1,046,633	(613,742)	432,891	5	(609,765)

Componente	Diciembre 2021	Movimiento del periodo	Diciembre 2022	Participación no controladora otro resultado integral	Total otro resultado integral
Revalorización de activos (1)	292,275	(49,133)	243,142	17	(49,132)
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(13,854)	5,856	(7,998)	19	5,820
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	(19,414)	(32,442)	(51,856)	(1)	(32,441)
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero (2)	255,720	603,909	859,629	3,950	602,438
Coberturas de flujo de efectivo	-	(15)	(15)	-	-
Cobertura de inversión neta en el extranjero	3,711	-	3,711	(4)	(15)
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos (3)	20	-	20	-	-
Total resultado integral	518,458	528,176	1,046,633	3,981	526,670

(1) El componente del otro resultado integral de revalorización de activos, corresponde a las ganancias por la valoración a valor razonable de los inmuebles medidos bajo el modelo de revaluación.

(2) El componente de ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Suramericana de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas reclasifican a los resultados del período, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

(3) El componente registra las variaciones patrimoniales en las inversiones en asociadas en la aplicación del método de participación.



NOTA 24. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Diciembre 2023			Diciembre 2022		
		% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.00%	-	2	0.00%	-	2
Seguros Sura S.A.	El Salvador	0.00%	-	-	2.89%	575	9,004
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.001%	2	18	0.02%	13	160
EPS Suramericana S.A.	Colombia	0.00%	-	-	0.00%	(1)	1
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Colombia	0.01%	-	26	0.01%	1	24
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	Colombia	0.00%	1	6	0.00%	1	6
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Colombia	0.00%	-	2	0.00%	-	2
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Colombia	0.00%	-	-	0.00%	-	-
Seguros Sura S.A. (Argentina)	Argentina	0.00%	-	-	0.57%	182	1,047
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Argentina	0.00%	-	-	0.01%	-	-
Seguros Sura S.A. (Brasil)	Brasil	0.00%	-	-	0.00%	-	-
Total			3	54		771	10,246

Al final del período sobre el que se informa y el período comparativo no existen compromisos contractuales con los accionistas que representan las participaciones no controladoras en las compañías referenciadas.



NOTA 25. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

25.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

Corporativos: en este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la tenencia y gestión de la inversión estratégica (negocios). Adicionalmente se incluyen otras actividades e inversiones que no están relacionadas directamente con el core del negocio pero que estratégicamente complementan la oferta de servicios.

Seguros: incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

Servicios: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y plan adicional de salud.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latinoamérica en que Suramericana S.A., cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A., y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:



Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
EPS Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.S.					X
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Seguros Sura S.A.			X		
Seguros Sura S.A. Seguros de Personas		X			
Santa María del Sol S.A.	X				
Seguros Sura S.A. (Argentina)			X		
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Chilean Holding Suramericana SPA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile).		X			
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)			X		
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura RE LTD.			X		
Sura SAC LTD.					X
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	X				
Suramericana Uruguay S.A.	X				
Vinnyc S.A.					X
Russman S.A.					X
Serviços Sura LTDA.					X
Suramericana Tech S.A.S.					X
Inversiones Sura Chile S.A.	X				

25.2 Información sobre segmentos de operación

Estado de Situación Financiera Consolidado al 31 de diciembre de 2023 por Segmentos:



Diciembre 2023	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Activos							
Efectivo y equivalentes de efectivo	35,679	583,643	602,949	344,649	54,000	-	1,620,920
Inversiones	20,919	13,097,329	4,887,717	1,289,223	117,262	-	19,412,450
Instrumentos derivados	-	139,379	17,471	-	-	-	156,850
Activos por contratos de seguros	-	1,137,029	4,091,198	-	-	(58,791)	5,169,436
Activos por contratos de reaseguro	-	375,980	6,162,792	-	-	(7,773)	6,530,999
Cuentas por cobrar partes relacionadas	44,760	-	7,604	-	51,361	(103,725)	-
Otras cuentas por cobrar	16,523	54,981	419,233	739,514	423,406	(160,932)	1,492,725
Activos por impuestos corrientes	37,966	102,388	40,889	39,184	14,650	-	235,077
Activos no corrientes disponibles para la venta	-	2,769	-	-	-	-	2,769
Costo de adquisición diferido	-	145,235	714,691	-	-	-	859,926
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	(54,677)	-	244	50,369	68,435	-	64,371
Inversiones en subsidiarias y asociadas	4,599,744	184,291	144,177	(17,114)	151,594	(5,062,692)	-
Propiedades y equipos	2,393	258,145	671,677	178,626	76,998	-	1,187,839
Activos por derechos de uso	12,303	14,378	76,720	154,957	72,375	-	330,733
Otros activos intangibles	3,773	172,952	368,354	(640)	14,049	-	558,488
Activos por impuestos diferidos	3,677	-	121,653	13,277	1,371	-	139,978
Otros activos	50	3,716	35,508	61,896	8,223	-	109,393
Plusvalía	-	-	526,408	640	3,312	-	530,360
Total activos	4,723,110	16,272,215	18,889,285	2,854,581	1,057,036	(5,393,913)	38,402,314
Pasivos							
Obligaciones financieras	190,991	-	1,328	89,180	291,031	(52,691)	519,839
Instrumentos derivados	-	-	3,270	-	-	-	3,270
Pasivos por arrendamientos	13,930	8,678	73,298	156,468	77,325	-	329,699
Pasivos por contratos de seguros	-	12,555,156	11,506,643	1,499,687	-	(72,357)	25,489,129
Pasivos por contratos de reaseguro	-	177,713	1,607,306	-	-	(63,224)	1,721,795
Otras cuentas por pagar	19,101	392,198	1,139,926	529,256	156,940	(100,628)	2,136,793
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	35,137	7,185	-	-	-	(42,322)	-
Pasivos por impuestos corrientes	68	818	62,927	21,469	8,497	-	93,779
Beneficios a empleados	35,099	138,929	200,096	131,003	27,354	-	532,481
Pasivos no corrientes en bienes disponibles para la venta	-	-	-	-	-	-	-
Provisiones	-	1,535	161,281	243,072	369	-	406,257
Ingresos diferidos (DIL)	-	7,528	383,676	-	-	-	391,204
Títulos emitidos	598,117	-	-	-	-	-	598,117
Pasivo por impuestos diferidos	171,097	12,320	139,793	715	2,317	-	326,242
Total pasivos	1,063,540	13,302,060	15,279,545	2,670,849	563,833	(331,222)	32,548,605
Patrimonio							
Capital emitido	502,905	137,087	833,074	34,467	55,716	(1,563,199)	50
Prima de emisión	1,611,794	-	59,819	68,159	60,994	(188,972)	1,611,794
Reservas	1,932,320	1,303,853	665,243	454,053	331,645	(1,918,352)	2,768,762
Utilidad del ejercicio	(446,086)	842,699	329,349	(195,304)	(18,957)	-	511,701
Ganancias acumuladas	206,793	686,002	1,071,552	(209,180)	39,679	(1,266,389)	528,457
Otros resultados integrales	(9,472)	48,706	358,165	13,890	21,664	(62)	432,891
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	3,798,254	3,018,347	3,317,202	166,085	490,741	(4,936,974)	5,853,655
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	54	54
Patrimonio total	3,798,254	3,018,347	3,317,202	166,085	490,741	(4,936,920)	5,853,709
Total patrimonio y pasivos	4,861,794	16,320,407	18,596,747	2,836,934	1,054,574	(5,268,142)	38,402,314



Estado de Situación Financiera Consolidado al 31 de diciembre de 2022 por Segmentos

Diciembre 2022	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Activos							
Efectivo y equivalentes de efectivo	17,797	525,502	687,614	390,398	59,408	(1)	1,680,718
Inversiones	40,308	11,726,571	5,714,135	1,231,075	135,642	-	18,847,731
Instrumentos derivados	-	7,372	2,901	-	-	-	10,273
Activos por contratos de seguros	-	1,133,068	5,852,593	-	-	(132,316)	6,853,345
Activos por contratos de reaseguro	-	450,241	7,577,557	-	-	(3,321)	8,024,477
Cuentas por cobrar partes relacionadas	47,778	-	10,714	-	58,341	(116,833)	-
Otras cuentas por cobrar	22,580	64,125	485,646	616,223	378,510	(212,460)	1,354,624
Activos por impuestos corrientes	47,544	32,651	40,012	39,129	9,335	-	168,671
Activos no corrientes disponibles para la venta	-	2,769	3,235	-	-	-	6,004
Costo de adquisición diferido	-	200,918	1,057,080	-	-	-	1,257,998
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	(29,920)	-	243	17,869	34,835	-	23,027
Inversiones en subsidiarias y asociadas	4,981,248	139,291	233,555	(17,114)	151,224	(5,488,204)	-
Propiedades y equipos	2,962	197,861	685,432	186,529	66,166	-	1,138,950
Activos por derechos de uso	12,111	18,010	133,921	155,089	53,929	-	373,060
Otros activos intangibles	7,446	152,733	519,209	1,938	292	-	681,618
Activos por impuestos diferidos	4,344	-	248,293	12,460	1,120	-	266,217
Otros activos	50	10,039	49,845	33,695	8,061	-	101,690
Plusvalía	-	-	724,095	640	4,059	-	728,794
Total activos	5,154,248	14,661,151	24,026,080	2,667,931	960,922	(5,953,135)	41,517,197
Pasivos							
Obligaciones financieras	-	45,090	46,216	55,919	259,312	(149,472)	257,065
Instrumentos derivados	-	41,038	13,095	-	-	-	54,133
Pasivos por arrendamientos	13,521	10,238	120,474	150,343	56,051	-	350,627
Pasivos por contratos de seguros	-	11,289,975	15,395,191	1,469,398	-	(151,235)	28,003,329
Pasivos por contratos de reaseguro	-	175,375	1,916,710	-	-	(43,474)	2,048,611
Otras cuentas por pagar	6,086	203,875	1,205,586	269,845	169,358	(68,144)	1,786,606
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	41,868	10,714	-	-	24	(52,606)	-
Pasivos por impuestos corrientes	8,149	550	69,914	15,157	6,923	-	100,693
Beneficios a empleados	31,973	123,062	243,956	117,251	21,465	-	537,707
Provisiones	13	95,765	191,798	188,963	304	-	476,843
Ingresos diferidos (DIL)	-	9,131	417,776	-	-	-	426,907
Títulos emitidos	859,656	-	-	-	-	-	859,656
Pasivo por impuestos diferidos	142,369	15,262	161,501	3,993	2,034	-	325,159
Total pasivos	1,103,635	12,020,075	19,782,217	2,270,869	515,471	(464,931)	35,227,336
Patrimonio							
Capital emitido	517,892	145,180	861,694	34,467	6,750	(1,565,933)	50
Prima de emisión	1,611,794	-	59,819	68,159	60,994	(188,972)	1,611,794
Reservas	2,051,817	1,301,426	921,785	442,847	335,673	(1,963,969)	3,089,579
Utilidad del ejercicio	(234,264)	660,935	165,949	(112,749)	10,506	(771)	489,606
Ganancias acumuladas	60,372	484,119	998,722	(79,598)	14,367	(1,436,029)	41,953
Otros resultados integrales	12,634	99,859	943,364	26,287	14,748	(50,259)	1,046,633
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	4,020,245	2,691,519	3,951,333	379,413	443,038	(5,205,933)	6,279,615
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	10,246	10,246
Patrimonio total	4,020,245	2,691,519	3,951,333	379,413	443,038	(5,195,687)	6,289,861
Total patrimonio y pasivos	5,123,880	14,711,594	23,733,550	2,650,282	958,509	(5,660,618)	41,517,197



Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2023 por Segmentos

Diciembre 2023	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas de seguros	-	7,997,762	11,255,937	-	-	(178,315)	19,075,384
Primas y servicios de salud	-	-	-	10,869,118	-	(1,401,388)	9,467,730
Primas emitidas	-	7,997,762	11,255,937	10,869,118	-	(1,579,703)	28,543,114
Primas cedidas en reaseguro	-	(197,467)	(4,688,671)	-	-	157,601	(4,728,537)
Primas retenidas (netas)	-	7,800,295	6,567,266	10,869,118	-	(1,422,102)	23,814,577
Reservas netas de producción	-	(420,020)	295,817	-	-	-	(124,203)
Primas retenidas devengadas	-	7,380,275	6,863,083	10,869,118	-	(1,422,102)	23,690,374
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	1,794	1,381,745	334,202	(4)	231	-	1,717,968
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	12,293	316,330	152,742	193,889	171	-	675,425
Ingresos por comisiones	-	26,203	745,824	198	6,118	(20,681)	757,662
Prestación de servicios	9,183	-	-	-	391,756	(311,120)	89,819
Participaciones en compañías asociadas y negocios conjuntos	1,008,427	(9,149)	3,170	-	60,332	(1,100,530)	(37,750)
Ganancias en venta de inversiones	7,054	(33)	(996)	34	-	-	6,059
Otros ingresos	9,504	138,082	160,447	221,320	42,125	(80,747)	490,731
Ingresos	1,048,255	9,233,453	8,258,472	11,284,555	500,733	(2,935,180)	27,390,288
Siniestros de seguros	-	(5,168,195)	(5,045,299)	-	-	298,963	(9,914,531)
Siniestros de servicios de salud	-	-	-	(10,365,714)	-	1,073,967	(9,291,747)
Siniestros totales	-	(5,168,195)	(5,045,299)	(10,365,714)	-	1,372,930	(19,206,278)
Reembolso de siniestros	-	218,955	1,704,629	-	-	(24,896)	1,898,688
Siniestros retenidos	-	(4,949,240)	(3,340,670)	(10,365,714)	-	1,348,034	(17,307,590)
Gastos por comisiones a intermediarios	-	(1,696,669)	(1,968,484)	(41,463)	(2,986)	27,854	(3,681,748)
Costos y gastos de negocio	(977)	(910,968)	(985,955)	(30,226)	(1,726)	326,503	(1,603,349)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	(227,198)	867	(226,331)
Gastos administrativos	(48,138)	(407,768)	(521,742)	(492,284)	(65,536)	97,312	(1,438,156)
Beneficios a empleados	(60,707)	(397,317)	(726,786)	(290,813)	(60,523)	551	(1,535,595)
Honorarios	(5,561)	(85,898)	(102,222)	(64,592)	(14,260)	6,219	(266,314)
Depreciación y amortización	(2,452)	(32,043)	(117,248)	(63,716)	(18,527)	1	(233,985)
Otros gastos	(24,692)	(11,377)	(758)	(3,196)	(299)	11,556	(28,766)
Gastos	(142,527)	(8,491,280)	(7,763,865)	(11,352,004)	(391,055)	1,818,897	(26,321,834)
Ganancia operativa	905,728	742,173	494,607	(67,449)	109,678	(1,116,283)	1,068,454
Derivados de cobertura	-	110,315	16,276	-	-	-	126,591
Diferencia en cambio	(9,559)	(11,218)	(32,122)	749	(547)	-	(52,697)
Intereses	(131,242)	(2,938)	(7,826)	(53,466)	(46,919)	16,483	(225,908)
Resultado financiero	(140,801)	96,159	(23,672)	(52,717)	(47,466)	16,483	(152,014)
Ganancia, antes de impuestos	764,927	838,332	470,935	(120,166)	62,212	(1,099,800)	916,440
Impuestos a las ganancias	(138,049)	(4,783)	(138,418)	(75,138)	(20,837)	-	(377,225)
Ganancia neta operaciones continuadas	626,878	833,549	332,517	(195,304)	41,375	(1,099,800)	539,215
Ganancia neta operaciones discontinuadas	(27,511)	-	-	-	-	-	(27,511)
Ganancia neta	599,367	833,549	332,517	(195,304)	41,375	(1,099,800)	511,704
Ganancia de la controladora	600,091	833,550	332,522	(195,304)	41,375	(1,100,533)	511,701
Ganancia no controladora	(724)	(1)	(5)	-	-	733	3



Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2022 por Segmentos

Diciembre 2022	Corporativo		Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
			Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas de seguros	-	7,056,497	10,504,945	-	-	-	(93,061)	17,468,381
Primas y servicios de salud	-	-	-	8,773,671	-	-	(1,205,843)	7,567,828
Primas emitidas	-	7,056,497	10,504,945	8,773,671	-	-	(1,298,904)	25,036,209
Primas cedidas en reaseguro	-	(215,627)	(3,809,190)	-	-	-	76,058	(3,948,759)
Primas retenidas (netas)	-	6,840,870	6,695,755	8,773,671	-	-	(1,222,846)	21,087,450
Reservas netas de producción	-	(384,229)	(442,299)	-	-	-	-	(826,528)
Primas retenidas devengadas	-	6,456,641	6,253,456	8,773,671	-	-	(1,222,846)	20,260,922
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	1,721	1,206,690	250,383	(4,504)	135	-	-	1,454,425
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	9,773	52,048	106,678	90,993	859	-	-	260,351
Ingresos por comisiones	-	40,415	614,783	246	6,220	(11,761)	-	649,903
Prestación de servicios	7,767	-	-	-	348,296	(270,205)	-	85,858
Participaciones en compañías asociadas y negocios conjuntos	771,179	7,350	21,526	-	49,921	(863,083)	-	(13,107)
Ganancias en venta de inversiones	499	(6,846)	(14,538)	18	-	-	-	(20,867)
Otros ingresos	10,222	126,636	178,601	182,149	28,896	(79,301)	-	447,203
Ingresos	801,161	7,882,934	7,410,889	9,042,573	434,327	(2,447,196)	-	23,124,688
Siniestros de seguros	-	(4,336,602)	(6,589,708)	-	-	-	250,560	(10,675,750)
Siniestros de servicios de salud	-	-	-	(8,373,247)	-	-	935,094	(7,438,153)
Siniestros totales	-	(4,336,602)	(6,589,708)	(8,373,247)	-	-	1,185,654	(18,113,903)
Reembolso de siniestros	-	267,443	3,366,510	-	-	-	(12,913)	3,621,040
Siniestros retenidos	-	(4,069,159)	(3,223,198)	(8,373,247)	-	-	1,172,741	(14,492,863)
Gastos por comisiones a intermediarios	-	(1,502,350)	(1,658,073)	(36,577)	(2,913)	21,539	-	(3,178,374)
Costos y gastos de negocio	-	(713,455)	(975,275)	47,863	(487)	268,463	-	(1,372,891)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	(205,513)	787	-	(204,726)
Gastos administrativos	(31,495)	(515,548)	(476,945)	(395,867)	(44,799)	102,382	-	(1,362,272)
Beneficios a empleados	(60,026)	(340,897)	(606,818)	(238,569)	(47,839)	331	-	(1,293,818)
Honorarios	(8,165)	(70,801)	(87,647)	(52,468)	(8,135)	4,457	-	(222,759)
Depreciación y amortización	(2,233)	(20,130)	(124,269)	(55,187)	(14,482)	(1)	-	(216,302)
Otros gastos	(3,888)	(1,046)	(710)	(6,524)	(93)	216	-	(12,045)
Gastos	(105,807)	(7,233,386)	(7,152,935)	(9,110,576)	(324,261)	1,570,915	-	(22,356,050)
Ganancia operativa	695,354	649,548	257,954	(68,003)	110,066	(876,281)	-	768,638
Derivados de cobertura	-	(8,124)	(3,502)	-	-	-	-	(11,626)
Diferencia en cambio	6,820	4,451	(58,178)	37	(103)	-	-	(46,973)
Intereses	(115,228)	(743)	(6,641)	(23,040)	(37,993)	14,213	-	(169,432)
Resultado financiero	(108,408)	(4,416)	(68,321)	(23,003)	(38,096)	14,213	-	(228,031)
Ganancia, antes de impuestos	586,946	645,132	189,633	(91,006)	71,970	(862,068)	-	540,607
Impuestos a las ganancias	(37,121)	(4,857)	(29,459)	(21,743)	(11,544)	(2)	-	(104,726)
Ganancia neta operaciones continuadas	549,825	640,275	160,174	(112,749)	60,426	(862,070)	-	435,881
Ganancia neta operaciones discontinuadas	(818)	28,012	27,302	-	-	-	-	54,496
Ganancia neta	549,007	668,287	187,476	(112,749)	60,426	(862,070)	-	490,377
Ganancia de la controladora	550,023	668,285	187,475	(112,749)	60,426	(863,854)	-	489,606
Ganancia no controladora	(1,016)	2	1	-	-	1,784	-	771

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de "eliminaciones". Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

El segmento de salud se ve impactado por la pérdida la compañía EPS Suramericana, las causales que explican la situación de esta compañía se explica en la nota 3.1.



25.3 Información geográfica

Suramericana S.A., presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, El Salvador, Argentina, Bermuda, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos operacionales por área geográfica:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	21,464,745	17,799,229
Chile	2,346,179	2,009,273
México	1,258,706	1,232,249
Brasil	858,292	778,762
Panamá	613,059	589,789
Uruguay	540,971	430,524
República Dominicana	327,123	284,094
Argentina	18,761	10,635
Bermuda	(37,548)	(9,867)
Total	27,390,288	23,124,688

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	24,697,374	21,880,201
Chile	6,208,768	8,184,819
México	2,566,166	2,688,204
Brasil	1,517,990	1,653,375
Panamá	1,129,679	1,402,251
República Dominicana	878,773	984,700
Uruguay	860,026	1,079,469
Bermuda	520,415	499,723
Argentina	23,123	2,078,474
El Salvador	-	1,065,981
Total	38,402,314	41,517,197

La siguiente tabla muestra la ganancia neta por país:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	306,557	362,626
Chile	108,943	37,133
México	39,580	14,754
República Dominicana	19,894	9,360
Uruguay	19,368	13,406
Brasil	14,739	4,921
Panamá	6,614	(16,197)
El Salvador	-	19,889
Bermuda	(1,876)	2,827
Argentina	(2,115)	41,658
Total	511,704	490,377



NOTA 26. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

26.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ingresos sobre cesiones ⁽¹⁾	748,399	640,475
Participación en utilidades de reaseguradores	6,079	10,340
Otras	2,636	2,274
Diferido Ingreso comisión reaseguro	548	(3,798)
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	-	612
Total Ingresos por comisión	757,662	649,903

(1) El rubro presenta una variación asociada al incremento en la cesión de primas en 2023, lo cual genera un mayor ingreso por comisiones.

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	312,816	289,768
Chile	184,048	157,853
Brasil	88,404	63,361
República Dominicana	47,651	41,447
México	47,220	27,905
Panamá	29,628	27,247
Bermuda	23,952	22,208
Uruguay	23,943	20,114
Total Ingresos por comisión	757,662	649,903

26.2 Gastos por comisiones a intermediarios

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(1,192,113)	(970,909)
Seguros de daños y de personas	(934,737)	(878,202)
Administración de seguros	(685,568)	(634,069)
Comisiones afinidad	(367,696)	(200,303)
De riesgos laborales	(123,839)	(107,085)
Participación utilidades afinidad	(123,832)	(199,229)
Comisiones por recaudo (cobranza)	(119,286)	(67,082)
Beneficios a empleados	(86,775)	(71,668)
Seguros seguridad social	(20,812)	(22,574)
Comisiones por ventas y servicios	(13,058)	(9,795)
De coaseguro aceptado	(7,844)	(4,596)
Participación utilidades asesores	(3,500)	-
Seguros obligatorios	(1,076)	(4,443)
Gastos sobre aceptaciones	(882)	(944)
Bonificaciones asesores	(730)	(5,827)
Riesgo operativo	-	(1,648)
Total Gastos por comisiones	(3,681,748)	(3,178,374)



El rubro presenta una variación asociada al incremento en la comercialización de primas en 2023, lo cual genera un mayor gasto por comisiones.

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	(2,169,167)	(1,874,698)
Chile	(562,682)	(441,352)
México	(303,162)	(303,918)
Brasil	(265,895)	(234,630)
Panamá	(146,029)	(132,992)
Uruguay	(136,513)	(110,717)
República Dominicana	(74,611)	(63,236)
Bermuda	(23,689)	(16,831)
Total Gastos por comisiones	(3,681,748)	(3,178,374)

NOTA 27. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios corresponden básicamente a Servicios Generales Suramericana Colombia, Operaciones Generales Suramericana Colombia, Servicios Generales Panamá, Vinnyc y Russman en Uruguay y Serviços Sura en Brasil.

27.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Intereses	62,140	66,310
Mantenimiento y reparaciones	12,149	10,986
Actividades empresariales de consultoría	5,602	2,300
Venta de partes, piezas y accesorios	2,749	2,308
Otros	2,147	1,373
Servicio de telecomunicaciones	1,997	1,401
Ingresos por liquidación siniestros	1,409	760
Servicios informáticos	1,006	-
Ingreso por gestión de salvamentos	447	345
Procesamiento de datos	173	19
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	-	56
Total Ingresos por prestación de servicios	89,819	85,858

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:



	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	85,221	82,959
Uruguay	2,365	1,547
Brasil	1,698	872
Panamá	535	480
Total Ingresos por prestación de servicios	89,819	85,858

27.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Actividades empresariales de consultoría	(104,612)	(91,570)
Otros	(88,202)	(82,432)
Mantenimiento y reparaciones	(25,454)	(23,343)
Venta de partes, piezas y accesorios	(4,159)	(4,299)
Procesamiento de datos	(2,676)	(1,803)
Consultoría en equipo y programas de informática	(1,228)	(1,279)
Total costos por prestación de servicios	(226,331)	(204,726)

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	(223,388)	(202,661)
Uruguay	(2,290)	(1,807)
Panamá	(275)	(258)
Brasil	(378)	-
Total costos por prestación de servicios	(226,331)	(204,726)

NOTA 28. OTROS INGRESOS

El detalle de los otros ingresos se detalla a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Intereses cuentas de ahorros ⁽¹⁾	149,384	79,997
Descuentos comerciales	138,855	126,776
Otros	139,610	146,725
Ingresos financieros sobre pólizas	39,806	29,146
Recobros y recuperaciones	17,227	61,777
Ingresos por propiedades de inversión	5,849	2,782
	490,731	447,203

- (1) El incremento en el rubro se explica, debido al buen comportamiento de las tasas de intereses durante 2023.



NOTA 29. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se detallan a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Impuestos	(301,288)	(254,399)
Otros*	(211,226)	(308,209)
Mantenimiento y reparaciones	(191,034)	(163,360)
Procesamiento electrónico de datos	(149,664)	(98,895)
Servicios públicos	(103,905)	(89,568)
Servicios temporales	(94,227)	(82,000)
Publicidad	(86,625)	(102,731)
Comisiones	(72,259)	(59,932)
Gastos de venta	(57,682)	(59,150)
Gastos de viajes y representación	(48,744)	(43,216)
Seguros	(39,511)	(31,211)
Contribuciones	(32,460)	(23,211)
Útiles y papelería	(19,255)	(20,428)
Arrendamientos	(17,996)	(14,104)
Legales	(12,280)	(11,858)
Total	(1,438,156)	(1,362,272)

*Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte, publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

NOTA 30. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Desarrollo de software	(93,372)	(83,272)
Consultoría y asesoría	(62,328)	(53,401)
Otros(*)	(60,689)	(40,423)
Tecnología	(28,653)	(23,136)
Asesorías Jurídica	(8,002)	(7,283)
Revisoría Fiscal(**)	(7,828)	(10,171)
Junta Directiva	(4,506)	(4,625)
Avalúos	(486)	(196)
Asesorías Financiera	(275)	(100)
Servicios de gestión de talento humano	(146)	(145)
Comisiones	(29)	(7)
Total	(266,314)	(222,759)

*Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

**Durante los años 2023 y 2022 no se pagaron honorarios a EY (actual Auditor Externo y Revisor Fiscal del Grupo) por conceptos diferentes a los servicios de Auditoría Externa.



A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Colombia	(197,774)	(155,874)
Brasil	(19,317)	(23,287)
Panamá	(16,993)	(14,847)
México	(13,944)	(14,874)
Chile	(7,679)	(6,541)
Uruguay	(6,019)	(4,498)
Bermuda	(2,145)	(1,136)
República Dominicana	(1,793)	(1,671)
Argentina	(650)	(31)
Total	(266,314)	(222,759)

NOTA 31. RESULTADO FINANCIERO

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana al 31 de diciembre de 2023 y 2022, se detallan a continuación:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Ganancias a valor razonable - Derivados ⁽¹⁾	126,591	(11,626)
Diferencia en cambio (neto)	(52,697)	(46,973)
Intereses ⁽²⁾	(225,908)	(169,432)
Total	(152,014)	(228,031)

(1) Corresponde a la valoración de los derivados de negociación.

(2) A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

	Diciembre 2023	Diciembre 2022
Intereses títulos emitidos	(112,317)	(112,099)
Créditos bancos	(54,024)	(26,733)
Intereses por pasivos de arrendamiento	(28,846)	(21,170)
Otros Intereses	(25,355)	(2,162)
Otros créditos	(5,366)	(7,268)
Total Intereses	(225,908)	(169,432)

NOTA 32. VALOR RAZONABLE

El valor razonable de los activos y pasivos financieros negociados en mercados activos (como activos financieros en títulos de deuda, instrumentos de patrimonio y derivados que cotizan activamente en bolsas de valores o mercados interbancarios) se basa en los precios suministrados por un proveedor de precios.



Un mercado activo es un mercado en el que las transacciones de activos o pasivos se llevan a cabo con suficiente frecuencia y volumen para proporcionar información de precios de manera continua.

El valor razonable de los activos y pasivos financieros que no se negocian en un mercado activo se determina mediante técnicas de valoración determinadas por el proveedor de precios o por la administración de las entidades del Grupo.

Las técnicas de valoración utilizadas para instrumentos financieros no estandarizados, como swaps de divisas y derivados del mercado OTC, incluyen el uso de curvas de tasa de interés o de evaluación de divisas construidas por proveedores y extrapoladas a las condiciones específicas del instrumento, para la evaluación, análisis de flujo de caja descontado y otras técnicas de valoración comúnmente utilizadas por los participantes del mercado que se basan principalmente en datos de mercado mas no en los datos específicos de entidades.

El Grupo puede usar modelos desarrollados internamente para instrumentos financieros sin mercados activos. Estos modelos generalmente se basan en técnicas y métodos de valoración estandarizados en el sector financiero. Los modelos de valoración se utilizan principalmente para evaluar los instrumentos de patrimonio financiero que no figuran en la bolsa de valores, los certificados de deuda y otros instrumentos financieros para los que los mercados estuvieron o han estado inactivos durante el período financiero. Algunas entradas de estos modelos pueden no ser observables en el mercado y, por lo tanto, se estiman con base a suposiciones.

El resultado de un modelo es siempre una estimación o aproximación de un valor que no puede determinarse con certeza, y las técnicas de valoración utilizadas pueden no reflejar completamente todos los factores relevantes para las posiciones del Grupo. Por lo tanto, las valoraciones se ajustan, si es necesario, para tener en cuenta factores adicionales, incluidos el riesgo país, los riesgos de liquidez y los riesgos de contraparte.

Jerarquía de Valor Razonable

Esta sección explica los juicios y estimaciones que se hicieron al determinar los valores razonables de los instrumentos financieros que se reconocen y miden a valor razonable en los estados financieros. Para indicar la confiabilidad de los datos usados al determinar el valor razonable, el Grupo clasificó sus activos y pasivos financieros en los tres niveles indicados por las normas contables. A continuación, se proporciona una explicación de cada nivel.

Nivel 1: los datos de entrada de nivel 1 son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede acceder en la fecha de la medición.

Nivel 2: los datos de entrada de Nivel 2 son distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 ya que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente en mercados no activos.

Nivel 3: los datos de entrada de Nivel 3 son datos de entrada no observables para el activo o pasivo.

El nivel de jerarquía del valor razonable dentro del cual la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad se determina con base a la entrada del nivel más bajo que sea más significativo para medir su valor razonable total. Para tal fin, la relevancia de una entrada se evalúa en relación con la medición del valor razonable total. Los instrumentos financieros que cotizan en mercados que no se consideran activos, pero que se valoran de acuerdo con los precios de mercado cotizados, cotizaciones de proveedores de precios o fuentes de precios alternativas respaldadas por insumos observables, se clasifican en el Nivel 2.



Si una medición del valor razonable utiliza datos observables que requieren ajustes significativos basados en datos no observables, esta medición se clasifica como Nivel 3. La evaluación de la importancia de un insumo particular para la medición del valor razonable en su conjunto requiere juicio, teniendo en cuenta factores específicos del activo o pasivo.

Determinar lo que se considera 'observable' requiere un juicio significativo por parte del Grupo. El Grupo considera como datos observables los datos del mercado que ya están disponibles, distribuidos o actualizados por los proveedores de precios, y son confiables y verificables, sin derechos de propiedad, y provistos por fuentes independientes que participan activamente en el mercado de referencia.

32.1 Medición del valor razonable sobre una base recurrente

Las mediciones del valor razonable de forma recurrente son las requeridas o permitidas en el estado de situación financiera al final de cada período contable.

La siguiente tabla presenta un análisis, dentro de la jerarquía del valor razonable, de los activos y pasivos del Grupo (por clase), medidos al valor razonable al 31 de diciembre de 2023.

Diciembre de 2023	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
A valor razonable con cambios a resultados				
<i>Títulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	1,090,660	547,649	-	1,638,309
Emisiones extranjeras	943,425	673	-	944,098
	2,034,085	548,322	-	2,582,407
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	110,271	1,140,662	-	1,250,933
Emisiones extranjeras	91,980	454,857	-	546,837
	202,251	1,595,519	-	1,797,770
Total inversiones a valor razonable con cambios en resultado	2,236,336	2,143,841	-	4,380,177
A valor razonable con cambio en otro resultado Integral				
<i>Títulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	382,486	242,253	117	624,856
Emisiones extranjeras	138,896	31,778	-	170,674
	521,382	274,031	117	795,530
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	192	-	1,913	2,105
Emisiones extranjeras	-	570	3,304	3,874
	192	570	5,217	5,979
Total Inversiones a valor razonable con cambios en patrimonio	521,574	274,601	5,334	801,509
Total Inversiones a valor razonable	2,757,910	2,418,442	5,334	5,181,686



Diciembre de 2022	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos				
A valor razonable con cambios a resultados				
<i>Titulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	50,070	1,484,751	-	1,534,821
Emisiones extranjeras	1,823,766	342,984	1,434	2,168,184
	1,873,836	1,827,735	1,434	3,703,005
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	74,841	919,628	-	994,469
Emisiones extranjeras	32,020	434,733	-	466,753
	106,861	1,354,361	-	1,461,222
Total inversiones a valor razonable con cambios en resultado	1,980,697	3,182,096	1,434	5,164,227
A valor razonable con cambio en otro resultado Integral				
<i>Titulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	160,986	539,203	-	700,189
Emisiones extranjeras	278,599	64,116	-	342,715
	439,585	603,319	-	1,042,904
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	-	-	2,147	2,147
Emisiones extranjeras	1,120	2,665	1,366	5,151
	1,120	2,665	3,513	7,298
Total Inversiones a valor razonable con cambios en patrimonio	440,705	605,984	3,513	1,050,202
Total Inversiones a valor razonable	2,421,402	3,788,080	4,947	6,214,429

32.2 Medición del valor razonable sobre una base no recurrente

El valor razonable de activos no recurrentes se clasifica como Nivel 3 se determina utilizando modelos de precios, metodologías de flujo de efectivo descontado, un costo de reemplazo actual o técnicas similares, utilizando modelos internos o expertos externos con suficiente experiencia y conocimiento del mercado inmobiliario o de los activos siendo evaluados. En general, estas evaluaciones se llevan a cabo mediante referencias a los datos del mercado o en función del costo de reemplazo, cuando no se dispone de suficientes datos del mercado.

32.3 Determinación del valor razonable

a. Títulos de deuda

Suramericana S.A., y sus filiales asignan el precio a sus inversiones de deuda, haciendo uso de los precios suministrados por su proveedor oficial de precios (Precia y otros) y asigna el nivel correspondiente de acuerdo con el procedimiento descrito anteriormente. Para los títulos no cotizados en bolsa tales como ciertos bonos emitidos por otras instituciones financieras, generalmente se determina el valor razonable utilizando técnicas de valoración internas estándar. Estas técnicas incluyen la determinación de los flujos de caja futuros, los cuales son descontados utilizando curvas de las divisas aplicables o de tasas de interés como el Índice de Precios del Consumidor (IPC), ajustadas con una prima por riesgo de crédito y liquidez. La tasa de interés es usualmente determinada utilizando datos de mercado observables y curvas de



rendimiento de referencia obtenidas de tasas de interés cotizadas en bandas de tiempo apropiadas, las cuales igualen la temporalidad de los flujos de caja y las maduraciones de los instrumentos.

b. Instrumentos de patrimonio

Suramericana S.A., y sus filiales realizan la valoración a precios de mercado de sus inversiones en renta variable mediante la aplicación de los precios suministrados por su proveedor oficial de precios (Precia y otros) y realiza la clasificación de dichas inversiones siguiendo el procedimiento descrito con anterioridad. Asimismo, el valor razonable de los instrumentos patrimoniales no cotizados se basa en la evaluación individual de las inversiones utilizando metodologías que incluyen comparables que cotizan en bolsa, obtenidos al multiplicar una métrica de desempeño clave (por ejemplo, ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización) de la empresa, por el múltiplo de valoración relevante observado para compañías comparables, comparables de adquisición y, si se considera necesario, sometidas a descuentos por falta de liquidez y o negociabilidad.

Las participaciones en fondos de inversión, fideicomisos y carteras colectivas son valoradas teniendo en cuenta el valor de la unidad calculado por la sociedad administradora. Para el caso de los fideicomisos que posean propiedades de inversión, el valor de la unidad refleja el valor de estas, el cual es medido como se indica en el literal “d. Propiedades de inversión”

c. Instrumentos derivados

Las filiales de Suramericana S.A., registran posiciones en derivados OTC (forwards y swaps), los cuales, ante la ausencia de precios, son valorados haciendo uso de los insumos y metodologías suministradas por el proveedor de precios, las cuales cuentan con la no objeción de la Superintendencia Financiera de Colombia. Los insumos claves dependen del tipo de derivado y de la naturaleza del instrumento subyacente e incluyen las curvas de tasas de rendimientos, tasas de cambio de monedas extranjeras, el precio spot (de mercado en un momento dado) de la volatilidad subyacente, y las curvas de crédito.

d. Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión de Suramericana S.A., son valoradas por expertos externos, quienes utilizan técnicas de valoración basadas en precios comparables, capitalización directa, flujos de caja descontados y costo de reposición.

32.4 Transferencia entre el nivel jerarquía 1 y el nivel de jerarquía 2 del valor razonable

La siguiente tabla resume la transferencia entre los niveles de valor razonable 1 y 2 durante 2023. En general, las transferencias entre el Nivel 1 y el Nivel 2 en los portafolios de inversión se deben, fundamentalmente, a cambios en los niveles de liquidez de las inversiones en los mercados.



	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
	Transferencias entre:		Transferencias entre:	
	Nivel 2 a 1	Nivel 1 a 2	Nivel 2 a 1	Nivel 1 a 2
En moneda local				
Títulos emitidos o garantizados por el gobierno	-	-	12,055	212
Títulos emitidos o garantizados por otras entidades financieras	84,720	46,267	115,488	99,654
Total títulos en moneda local	84,720	46,267	127,543	99,866

32.5 Conciliación del nivel de jerarquía 3 de valor razonable

La siguiente tabla muestra la conciliación de los saldos al comienzo del período con los saldos de cierre de las mediciones del valor razonable clasificadas en el Nivel 3.

	Activos financieros en títulos de deuda	Instrumentos de patrimonio	Propiedades de inversión
Diciembre 31 de 2021	969	3,075	17,024
Adiciones	811	26	185
Ventas/enajenaciones	(58)	-	-
Ajuste de valoración con efecto en el resultado	-	-	4,101
Ajustes de valoración con efecto en otro resultado integral	-	151	-
Reclasificación de saldos de balance	-	-	-
Transferencias a activos no corrientes mantenidos para la venta y a propiedad y equipo	-	-	(6,446)
Efecto por conversión	(287)	261	887
Diciembre 31 de 2022	1,434	3,513	15,751
Adiciones	-	2,052	-
Ventas/enajenaciones	(317)	-	(2,040)
Ajuste de valoración con efecto en el resultado	-	(134)	3,243
Ajustes de valoración con efecto en otro resultado integral	-	(125)	-
Reclasificación de saldos de balance	-	317	15,120
Transferencias a activos no corrientes mantenidos para la venta y a propiedad y equipo	-	-	-
Efecto por conversión	(1,117)	(289)	(2,889)
Diciembre 31 de 2023	-	5,334	29,185

32.6 Valor razonable de activos y pasivos financieros reconocidos a costo amortizado u otro método de valoración

La siguiente tabla muestra un resumen de los activos y pasivos financieros contabilizados al costo amortizado y valorados a valor razonable a diciembre 31 de 2023.

	Diciembre 31 de 2023	
	Valor en Libros	Valor Razonable
Activos		
Títulos de deuda a costo amortizado (1)	14,230,764	13,906,931
Activos contratos de seguros (2)	5,169,436	5,169,436
Activos por contratos de reaseguro (2)	6,530,999	6,530,999
Otras cuentas por cobrar (2)	1,492,725	1,492,725
Activos no corrientes disponibles para la venta	2,769	2,769
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos (4)	64,371	64,371
Total Activos	27,491,064	27,186,493



Pasivos		
Obligaciones financieras (1)	519,839	519,839
Pasivos por arrendamientos financieros (1)	329,700	329,700
Pasivos por contratos de seguros (2)	25,489,129	25,489,129
Pasivos por contratos de reaseguro (2)	1,721,795	1,721,795
Cuentas por pagar (2)	2,136,793	2,136,793
Títulos emitidos (3)	598,117	796,624
Total Pasivos	30,795,372	30,993,879

	Diciembre 31 de 2022	
	Valor en Libros	Valor Razonable
Activos		
Títulos de deuda a costo amortizado (1)	12,633,301	10,929,495
Activos contratos de seguros (2)	6,853,345	6,853,345
Activos por contratos de reaseguro (2)	8,024,477	8,024,477
Otras cuentas por cobrar (2)	1,354,624	1,354,624
Activos no corrientes disponibles para la venta	6,004	6,004
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	23,027	23,027
Total Activos	28,894,778	27,190,972

Pasivos		
Obligaciones financieras (1)	257,065	257,065
Pasivos por arrendamientos financieros (1)	350,627	350,627
Pasivos por contratos de seguros	28,003,329	28,003,329
Pasivos por contratos de reaseguro	2,048,611	2,048,611
Cuentas por pagar	1,786,606	1,786,606
Títulos emitidos	859,656	796,624
Total Pasivos	33,305,894	33,242,862

(1) Títulos de deuda a costo amortizado y otras activos y pasivos financieros

El valor razonable de las inversiones de renta fija a costo amortizado se determinó utilizando el precio calculado por el proveedor de precios, las inversiones en un mercado activo y con un precio de mercado para el día de la valoración son clasificados como nivel 1, las inversiones sin mercado activo y / o con un precio estimado (valor presente de los flujos de un valor, descontados con la tasa de referencia y el margen correspondiente) dados por el proveedor se clasifican como nivel 2.

(2) Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar

Para estas cuentas, el valor en libros se consideró similar a su valor razonable, debido a su naturaleza a corto plazo.

Inversión en compañías asociadas y negocios conjuntos

El valor razonable se determinó usando precios basados en aquellos suministrados por un proveedor de precios cuando se negocian en el mercado de valores. Para otras inversiones de capital que no cotizan en el mercado de valores, el valor se mide de la misma forma en que se contabilizó el valor en libros porque es difícil hacer una valoración especial para los mismos.



NOTA 33. DETERIORO INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Suramericana S.A., define lineamientos y metodologías para el cálculo de los deterioros de cada uno de los instrumentos financieros, y consolida los resultados de la aplicación en sus filiales. Según lo definido en NIIF 9, estas metodologías reconocen el deterioro como la pérdida esperada o prospectiva de sus activos financieros, considerando un enfoque de 12 meses o de toda la vida del instrumento. Se aplicarán ambos enfoques de acuerdo con el tipo de instrumento y las condiciones crediticias de la contraparte.

Específicamente para las cuentas por cobrar asociadas a la cartera de clientes, las filiales utilizan el enfoque general o de 12 meses considerando la naturaleza de las pólizas y las cancelaciones asociadas a estas. Se calcula, a partir de información histórica disponible, un porcentaje de deterioro para cada altura de mora, porcentaje que es aplicado de manera prospectiva desde el momento inicial de la cartera, y se actualiza a través del tiempo.

Para las cuentas por cobrar derivadas de contratos de reaseguro, Suramericana de manera general para toda la región, revisa la fortaleza financiera individual de cada reasegurador y estima el porcentaje de deterioro asociado a cada uno de acuerdo con su calidad crediticia. Cada filial de acuerdo con sus características de mercado puede considerar los acuerdos de pago ya establecidos. Los porcentajes se actualizan de manera general para todas las filiales anualmente.

Por último, para las inversiones del portafolio de inversiones se analiza la fortaleza financiera de cada contraparte por medio del proceso de riesgo de crédito de cada filial y se utilizan probabilidades de “default” publicadas por calificadoras de riesgo internacionales u otros entes, con el fin de mantener un enfoque prospectivo en el cálculo y tener en cuenta la calidad crediticia de cada emisor.

Finalmente, la compañía ha estimado que, dada la naturaleza de sus inversiones y cuentas por cobrar, el ajuste sobre la provisión o pérdida por la aplicación de la metodología esperada se vería reflejado de la siguiente forma, considerando, los impactos asociados en el impuesto diferido.



Deterioro de Cartera (Clientes)		
	2023	2022
Brasil	602	4
Chile	14,150	6,776
Colombia	102,809	114,782
México	1,674	3,328
Panamá	5,779	22,796
República Dominicana	1,610	2,070
Uruguay	3,586	3,383
Sura Re	0	0
Total	130,210	153,139

Deterioro de Otras cuentas por Cobrar		
	2023	2022
Colombia	120,638.47	107,729.31
Chile	4,434.96	2,884.69
México	876.52	-
Panamá	8.06	-
Total	125,958	110,614

Reaseguro		
	2023	2022
Brasil	63	360
Chile	1,558	393
Colombia	1,639	2,215
México	52	1,246
Panamá	986	461
República Dominicana	141	93
Uruguay	14	-
Total	4,453	4,768

Coaseguro		
	2023	2022
Brasil	1,321	1,527
Chile	912	299
Colombia	5	6
República Dominicana	126	201
Total	2,364	2,033

Inversiones		
	2023	2022
Chile	4,634	3,486
Colombia	9,905	1,268
México	62	78
Panamá	11	-
República Dominicana	224	178
El Salvador	-	1,042
Total	14,836	6,052

*Cifras en millones de COP



Es importante resaltar que al cierre de diciembre de 2023, se registró un deterioro contable de COP 4,374 millones para las compañías de Sura Colombia asociados a las inversiones que se tienen en TIGO/UNE dado el deterioro operativo y financiero que ha venido sufriendo este emisor.

A pesar de la corrección durante el segundo semestre del año, de las tasas de interés y la inflación, el nivel de los indicadores gran parte del año afectó la situación financiera de algunos emisores del portafolio de inversiones por un mayor gasto financiero y estructura de costos. Sin embargo, la situación general de riesgo de crédito en términos de emisores se considera estable, teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa.

Actualmente los países en los cuales se tienen instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son: Colombia, República Dominicana, México, Panamá y Chile, en los cuales se monitorea permanentemente la situación de los emisores para determinar de forma oportuna cualquier impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros asociados a bajas en la calificación crediticia de los emisores, a través de los modelos de deterioro estructurados. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI, la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Desde el punto de vista de la gestión de riesgo de crédito, y en aras de lograr obtener un seguimiento aún más estructurado y permanente, se continuaron realizando ajustes en los procesos de gestión y en los modelos de evaluación de riesgo de crédito, con el fin de lograr en ellos mayor velocidad y anticipación.

En cuanto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, al igual que la perspectiva que se tenía para el trimestre anterior, tomando en cuenta la gestión del riesgo de crédito que se realiza al interior de Suramericana, y la fortaleza financiera, conocimiento de mercado y estabilidad en su desempeño operativo de los reaseguradores y coaseguradores, no se perciben mayores impactos en su estabilidad. Adicionalmente, se continúa con el monitoreo constante del comportamiento y tendencias del mercado reasegurador y su conexión con las variables macroeconómicas, con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A.

En cuanto a las cuentas por cobrar a clientes, en general no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía.



No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante el 2023, la compañía es consciente de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual, por lo cual, se vigila continuamente las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas variables puedan tener sobre el desempeño de Suramericana.

NOTA 34. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A., y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en tres categorías: Riesgos Financieros, Riesgos de Negocio y Riesgos Operativos.

Esta nota se elabora con información técnica y datos internos propios del negocio, las cuales al no ser datos de los estados financieros no se encuentran dentro del alcance de la revisión del revisor fiscal.

34.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para Suramericana S.A., la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, y un componente fundamental de la estrategia que apoya los procesos de toma de decisiones. Entender los riesgos como oportunidades, configurar nuevos negocios, explorar geografías, potenciar el talento, entre otros, hace parte esencial de dicha gestión.

Suramericana cuenta con una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que las Compañías puedan enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, los Comités de Riesgos, y la Alta Gerencia de cada una de las Compañías son responsables de sus Sistemas de Gestión de Riesgos, los cuales se implementan considerando el tamaño, complejidad de los negocios y procesos, la diversificación geográfica y la naturaleza de los riesgos a los que se enfrenta cada una, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales, como conglomerado.

Desde esta perspectiva, Suramericana y sus filiales cuentan con un Sistema de Gestión de Tendencias y Riesgos que busca garantizar de manera sistemática la solidez y la sostenibilidad de los negocios en el corto, mediano y largo plazo. Este sistema tiene como objetivo profundizar en las dinámicas del riesgo conectado con el entorno, identificando características, factores y elementos relevantes, para posteriormente, valorar el riesgo y



definir opciones para su gestión y/o aseguramiento, entregando herramientas que permitan la anticipación y la toma de decisiones adecuadas a la velocidad que exige la volatilidad del entorno actual y encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos, sino también bajo niveles de riesgo tolerables.

Además, el Sistema de Gestión Integral de Riesgos busca conectar de manera eficiente el apetito de riesgo de Suramericana S.A., con las diferentes normativas exigidas por los reguladores locales, como es el caso de México y Brasil, países en los cuales las normas que rigen a las instituciones de seguros se encuentran bajo los pilares de gestión de riesgos de Solvencia II.

Por lo tanto, teniendo en cuenta que cada una de sus filiales estratégicas tiene la experiencia y experticia en los negocios en los que opera, se cuenta con los mecanismos de interacción adecuados para hacer seguimiento al perfil y gestión de riesgos de Suramericana S.A., que incluyen, entre otros, participación en sus Juntas Directivas, Comités y espacios para compartir mejores prácticas, además de reportes continuos sobre el desempeño de nuestras inversiones.

34.2 Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales las Compañías priorizan y focalizan su gestión, agrupados en categorías que responden a temas relevantes de acuerdo con el perfil de cada negocio y los sectores en los que se encuentran.

Gestión de Riesgos Financieros

Los riesgos financieros son aquellos riesgos cuyo impacto en los resultados financieros de la Compañía, está ocasionado por cambios en las condiciones del mercado o por el incumplimiento de las obligaciones que terceros tienen con la Compañía, incluyendo todos aquellos relacionados con la gestión de la estrategia de los portafolios de inversiones de las filiales de Suramericana S.A. El desempeño de los mercados financieros y de las economías de la región tienen efectos en la operación de los negocios y por lo tanto, en sus resultados financieros. Esto conlleva a que cuenten con sistemas de gestión que les permitan monitorear su exposición al riesgo de crédito, mercado y liquidez, desde el manejo de las tesorerías y los portafolios de inversión.

El entorno macroeconómico y de mercado de 2023 a nivel mundial estuvo marcado por las altas tasas de interés, las cuales, estuvieron guiadas por decisiones de política monetaria enfocadas en la convergencia de la inflación hacia sus rangos objetivos. Lo anterior, estuvo condicionado por una lenta disminución de la variación de precios debido a la persistencia de algunos de los factores que generaron las disparidades de oferta y demanda y la volatilidad sobre los precios de materias primas y energía durante el 2021 y 2022 como, los conflictos



geopolíticos (entre Rusia y Ucrania e Israel y Hamas), restricciones sobre las cadenas de abastecimiento, bajo crecimiento económico, entre otros.

Por otra parte, en el entorno local de Colombia resulta relevante resaltar que el Sistema General de Seguridad Social en Salud y los resultados de los diferentes actores del sistema continuaron presionados por retos estructurales como el envejecimiento de la población que implica mayores cargas de morbilidad, el deterioro del perfil epidemiológico que ha alterado el comportamiento tanto de enfermedades transmisibles como de las no transmisibles, el uso creciente de los servicios de salud, la mayor adopción de tecnologías, ajustes insuficientes de UPC, inclusiones, entre otros aspectos que constituyen un reto para la gestión de los riesgos financieros y del riesgo en salud de los afiliados de EPS SURA.

Adicionalmente, durante 2023 se presentaron otros factores exógenos que exacerbaron los riesgos actuales del sistema de salud en Colombia como la incertidumbre por la Reforma a la Salud, cambio en los patrones de consumo y en el comportamiento de algunas afecciones. Lo anterior, se desarrolla en un mercado con tarifas reguladas que pueden ser consideradas estructuralmente insuficientes y con la participación de otras EPS que no actúan bajo los mismos principios y condiciones de entrega del servicio a los usuarios, lo que implica traslados y mayores cargas de enfermedad en la población, y retos adicionales para la suficiencia de los recursos. No obstante, EPS SURA ha continuado desarrollando sus modelos de atención y de gestión en salud centrado en el cuidado y el bienestar de sus afiliados, como principio prioritario frente a sus resultados financieros.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros (riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez).

34.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las diferentes compañías. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, así como las exposiciones con las diferentes contrapartes, como reaseguradores.

Teniendo en cuenta lo anterior, la gestión de riesgo de crédito de las inversiones se realiza por medio de las áreas de Gestión Integral de Riesgos y de Tesorería de las diferentes compañías, apoyadas, donde sea el caso, por los Gestores de Portafolio, velando por que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con una calidad crediticia acorde con el apetito de riesgo de la organización. Al 31 de diciembre de 2023, las inversiones de tesorería de las Compañías se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.



Por su parte, las Compañías Aseguradoras, desde la administración de su portafolio conformado por activos rentables y/o líquidos que respaldan sus reservas técnicas, gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores.

Los portafolios de las aseguradoras se encuentran, en su mayoría, invertidos en instrumentos de renta fija. El siguiente cuadro presenta el detalle de la distribución de los activos financieros de renta fija de las Compañías, por calificación crediticia (escala internacional) al 31 de diciembre de 2023 (y 31 de diciembre de 2022):

Nota: Las calificaciones se re-expresan en escala internacional, basados en las calificaciones soberanas emitidas por S&P, Fitch y Moody's. La metodología de escogencia de la calificación consiste en tomar la calificación mejor de las tres fuentes, siempre y cuando dicha calificación haya sido emitida durante los últimos tres meses. En caso contrario, se toma la calificación más reciente que se tenga disponible por cualquiera de las tres agencias calificadoras. Puede observarse que la exposición al soberano es representativa.

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2023 (Escala Internacional)

	Suramericana							
	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dom	Uruguay	Bermuda
Rating Soberano	BB-	A+	BB+	BBB	BBB	BB-	BBB	A
Gobierno	73%	42%	50%	80%	0%	32%	70%	37%
AAA	0%	0%	1%	0%	0%	0%	13%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	12%	0%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	6%	0%
AA-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	0%	0%	0%	0%	1%	0%	0%	4%
A	0%	0%	0%	0%	1%	0%	1%	34%
A-	0%	28%	0%	0%	0%	0%	2%	0%
BBB+	0%	12%	1%	0%	2%	0%	1%	6%
BBB	0%	11%	0%	0%	7%	0%	5%	3%
BBB-	0%	7%	0%	15%	7%	0%	2%	0%
BB+	0%	0%	37%	0%	22%	0%	0%	16%
BB	0%	0%	5%	2%	14%	0%	0%	0%
BB-	23%	0%	5%	3%	11%	18%	0%	0%
Otros	4%	0%	1%	0%	23%	50%	0%	0%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%



Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2022 (Escala Internacional)

Suramericana

	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dom	Uruguay	Bermuda
Rating Soberano	BB-	A+	BB+	BBB	BBB	BB-	BBB	A
Gobierno	65%	19%	39%	77%	0%	43%	59%	8%
AAA	0%	0%	0%	0%	3%	0%	2%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	7%	7%
A	0%	45%	0%	0%	3%	0%	1%	2%
A-	0%	7%	0%	0%	0%	0%	7%	7%
BBB+	0%	11%	0%	0%	2%	0%	7%	10%
BBB	0%	12%	0%	0%	8%	0%	13%	9%
BBB-	0%	1%	0%	15%	15%	0%	4%	0%
BB+	0%	0%	10%	4%	8%	0%	0%	53%
BB	0%	0%	48%	2%	30%	0%	0%	0%
BB-	35%	1%	0%	2%	0%	0%	0%	5%
Otros	0%	4%	3%	0%	31%	57%	0%	0%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

En el caso de la categoría "Otros" se encuentran títulos con calificación local de grado de inversión que al ser re expresados en escala internacional quedan en calificaciones inferiores a BB- debido a la calificación soberana de estos países.

Adicionalmente, se presenta la exposición activa y pasiva a derivados que a 31 de diciembre de 2023 (y 31 de diciembre de 2022) tenían las compañías de Suramericana S.A., junto con la calificación crediticia (Escala Internacional) de las contrapartes con las que se tienen operaciones de derivados vigentes. Se debe resaltar que, en la actualidad, únicamente las compañías de Colombia realizan operaciones con derivados financieros.

Cartera de Derivados Dic 2023 COP Millones (Escala Internacional)

Contraparte	Credit Rating	Exposición		Posición Neta
		Exposición Activa COP	Pasiva COP	
BANCO J.P. MORGAN COLOMBIA S.A	BB+	73,629	(67,352)	(12)
BANCO DE COMERCIO EXTERIOR DE COLOMBIA S	BB+	-	-	-
BANCO DE BOGOTA S. A.	BB+	-	-	-
CITIBANK COLOMBIA	BB+	244,388	(227,222)	(58)
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BB+	118,789	(113,787)	(22)
JP MORGAN CHASE & CO	AA-	368,311	(258,724)	(39)
GOLDMAN SACHS	A+	10,062	(8,707)	(1)
BANCO DE OCCIDENTE S.A.	AA+	69,484	(64,044)	(11)
BBVA COLOMBIA S.A.	BB+	32,439	(30,089)	(5)
BANCO ITAU CORPBANCA COLOMBIA S.A.	BB+	96,365	(89,801)	(13)
Total		1,013,467	(859,726)	(161)



Cartera de Derivados Dic 2022 COP Millones (Escala Internacional)				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
BANCO J.P. MORGAN COLOMBIA S.A	BB+	222,268	(228,061)	(5,823)
BANCO DE COMERCIO EXTERIOR DE COLOMBIA S.A.	BB+	102,024	(109,105)	(7,087)
BANCO DE BOGOTA S. A.	BB+	5,579	(5,451)	129
CITIBANK COLOMBIA	BB+	245,697	(258,055)	(12,370)
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BB+	73,637	(77,625)	(3,992)
BANCO ITAU CORPBANCA COLOMBIA S.A.	BB+	4,519	(4,670)	(151)
JP MORGAN CHASE & CO	AA-	141,189	(155,344)	(14,159)
Total		794,913	(838,311)	(43,453)

Finalmente, frente al saldo y a la metodología de deterioro de las inversiones, éste se presenta en la Nota 8.1.3 de las presentes revelaciones. Al respecto, es importante resaltar que Suramericana S.A., evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe alguna probabilidad de que un activo financiero o un grupo de ellos medidos al costo amortizado o disponibles para la venta puedan presentar un deterioro en su valor.

Para reconocer la pérdida por deterioro, las Compañías filiales de Suramericana S.A., reducen el valor en libros del activo asociado y reconocen la pérdida en el resultado. Si en periodos posteriores, el valor de la pérdida por deterioro del valor disminuye y la disminución pudiera ser objetivamente relacionada con un evento posterior al reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro reconocida previamente debe ser revertida.

34.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las Compañías. Para esto, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado implementados por las filiales, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones. Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno, que pueden ser suministrados, en los casos que aplique, por los Gestores de Inversiones de los portafolios.

Las Compañías periódicamente monitorean el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de los activos, generan en sus resultados. Además, para mitigar su volatilidad, se determina la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas.

La gestión de este riesgo se analiza desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, tanto desde el punto de vista de las posiciones del activo como del pasivo de las Compañías.



Adicionalmente, desde el Corporativo se apoya la gestión de este riesgo en las filiales por medio de la construcción y formulación conjunta de metodologías que velan por la Gestión Conjunta de Activos y Pasivos, permitiendo identificar y gestionar los riesgos de mercado con una mirada integral del balance de la Compañía.

En cuanto a la gestión de este riesgo en los portafolios de las aseguradoras, la metodología, los límites y/o alertas son establecidos de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia las Compañías. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Sensibilidades y Simulaciones.

Respecto de otros activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras, la gestión de las Compañías debe asegurar que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable, de acuerdo con los apetitos de riesgo definidos internamente.

Las siguientes tablas presentan las exposiciones por moneda de los activos financieros de las Aseguradoras a diciembre 31 de 2023 (y a 31 de diciembre de 2022):

Exposiciones a moneda:

Activos en cada país por tipo de cambio - 2023					
Pais	Moneda local*	Moneda local real**	USD	Otras	Total
Suramericana					
Bermuda	0%	0%	100%	0%	100%
Brasil	100%	0%	0%	0%	100%
Chile	6%	93%	1%	0%	100%
Colombia	52%	42%	5%	0%	100%
México	77%	7%	16%	0%	100%
Panamá	0%	0%	100%	0%	100%
Rep. Dom	84%	0%	16%	0%	100%
Uruguay	70%	3%	27%	0%	100%



Activos en cada país por tipo de cambio - 2022					
País	Moneda local*	Moneda local real**	USD	Otras	Total
Suramericana					
Bermuda	0%	0%	100%	0%	100%
Brasil	100%	0%	0%	0%	100%
Chile	1%	97%	2%	0%	100%
Colombia	58%	37%	5%	0%	100%
México	68%	19%	13%	0%	100%
Panamá	0%	0%	100%	0%	100%
Rep. Dom	80%	0%	20%	0%	100%
Uruguay	47%	21%	32%	0%	100%

*Moneda local: Colombia – COP, Panamá – PAB, Rep. Dominicana – DOP, Chile – CLP, México – MXN, Uruguay – UYU, Brasil – BRL.

**Moneda local real: Colombia – UVR, Chile – UF, México – UDI, Uruguay – UI

Análisis de Sensibilidad a riesgo de tipo de cambio:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos. El resultado neto obtenido se presenta a continuación para el 31 de diciembre de 2023 (y el diciembre de 2022):

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023	
	COP	
(-10%) en Tasa de cambio		
Brasil	(218)	
Chile	14,138	
Colombia	(6)	
México	(2,872)	
Rep Dom	(831)	
Uruguay	(104)	
Suramericana	10,107	

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2022	
	COP	
(-10%) en Tasa de cambio		
Brasil	349	
Chile	20,550	
Colombia	(21,766)	
México	(1,133)	
Rep Dom	(5,023)	
Uruguay	39	
Suramericana	(6,984)	



Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A., realiza coberturas entre el 0% y 100% de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

Un porcentaje de las inversiones de las filiales en Colombia, presentan cambios en su valor razonable atribuidos a la exposición a moneda extranjera y/o al riesgo de tasa de interés. Dicho lo anterior, implementan contabilidad de coberturas con el fin de respaldar las reservas con productos derivados, buscando mitigar el impacto en el valor razonable de los instrumentos financieros por tipo de cambio y tasa de interés.

Exposiciones a tipo de interés:

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2023								
País	Renta Fija			Renta Variable			Otros	Total
	Tasa Fija	Tasa Variable	Subtotal	Nacionales	Extranjeros	Subtotal		
Suramericana								
Bermuda	100%	0%	100%	0%	0%	0%	0%	100%
Brasil	0%	100%	100%	0%	0%	0%	0%	100%
Chile	97%	0%	97%	0%	3%	3%	0%	100%
Colombia	59%	29%	89%	8%	3%	11%	0%	100%
México	97%	3%	100%	0%	0%	0%	0%	100%
Panamá	100%	0%	100%	0%	0%	0%	0%	100%
Rep. Dom	98%	0%	98%	0%	2%	2%	0%	100%
Uruguay	92%	3%	95%	0%	5%	5%	0%	100%

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2022								
País	Renta Fija			Renta Variable			Otros	Total
	Tasa Fija	Tasa Variable	Subtotal	Nacionales	Extranjeros	Subtotal		
Suramericana								
Bermuda	100%	0%	100%	0%	0%	0%	0%	100%
Brasil	0%	100%	100%	0%	0%	0%	0%	100%
Chile	97%	0%	97%	0%	3%	3%	0%	100%
Colombia	56%	33%	89%	7%	4%	11%	0%	100%
México	96%	5%	101%	0%	0%	0%	0%	100%
Panamá	100%	0%	100%	0%	0%	0%	0%	100%
Rep. Dom	98%	0%	98%	0%	2%	2%	0%	100%
Uruguay	85%	14%	99%	0%	1%	1%	0%	100%



Análisis de sensibilidad a riesgo de tasa de interés

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tasa de interés se tomó únicamente el detalle de las inversiones que están clasificados a mercado (valor razonable) y la posición invertida en cada uno, dado que el pasivo y el resto de las inversiones están clasificadas al vencimiento. Para cada activo se calculó la duración modificada y se ponderó por su valor de mercado. Esta medida mide el impacto en el precio dada la variación de la tasa implícita. Para ello se evaluó una variación de 10 bps, y se aplicó este resultado en la posición de la compañía. El resultado neto obtenido para diciembre de 2023 (y diciembre de 2022) es:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023
	COP
(+10pb) en Tasas de Interés	
Brasil	(411)
Chile	(618)
Colombia	(1,617)
México	(837)
Panamá	(164)
Uruguay	(157)
Suramericana	(3,804)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2022
	COP
(+10pb) en Tasas de Interés	
Brasil	(528)
Chile	(6)
Colombia	(1,512)
México	(396)
Panamá	(249)
Uruguay	(158)
Suramericana	(2,849)

Análisis de Sensibilidad a Precio de los Activos (Acciones e Inmobiliario):

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de acciones e inmobiliario se tomó la exposición a renta variable e inmobiliaria de la compañía; evaluando una variación del -10% llevando la diferencia del impacto a la utilidad antes de impuestos. El resultado obtenido se presenta a continuación:



Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023
	COP
(-10%) en Precio Acciones	
Chile	(2,950)
Colombia	(41,075)
México	(294)
Rep. Dom	(296)
Uruguay	(163)
Suramericana	(44,778)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2022
	COP
(-10%) en Precio Acciones	
Chile	(980)
Colombia	(37,229)
México	(146)
Panamá	(130)
R. Dom	(384)
Uruguay	(216)
Suramericana	(39,085)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023
	COP
(-10%) en Inmobiliario	
Chile	(18)
Colombia	(82,009)
Suramericana	(82,027)

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2022
	COP
(-10%) en Inmobiliario	
Chile	(2,596)
Colombia	(67,611)
Suramericana	(70,207)

Se debe tener en cuenta que los análisis de sensibilidad realizados anteriormente no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados por lo que el impacto de estos podría ser considerablemente menor.

34.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez



El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobre costos. Asimismo, las Compañías realizan seguimientos al flujo de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

A continuación, se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija, equivalentes de efectivo y cuentas por cobrar a asegurados de las compañías a 31 de diciembre de 2023:

Activos por meses al vencimiento 2023								
Plazo (meses)	Suramericana							
	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	13,573	12,415	421,512	3,920,882	898,846	145,078	44,121	56,890
1 - 3	6,186	441,950	651,841	1,037,446	14,269	127,003	62,991	72,753
3 - 12	19,308	41,128	892,755	2,875,048	133,750	656,356	152,837	181,131
0 - 12	39,067	495,493	1,966,108	7,833,376	1,046,865	928,437	259,949	310,774



Activos por meses al vencimiento 2022

Plazo (meses)	Suramericana							
	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	73,164	116,866	612,701	4,012,436	446,392	833,819	67,199	150,656
1 - 3	201,330	135,364	1,312,631	1,194,074	282,806	-	71,765	151,929
3 - 12	49,225	199,215	1,910,586	2,448,214	270,059	95,423	222,845	189,349
0 - 12	323,718	451,445	3,835,918	7,654,723	999,257	929,242	361,809	491,934

Cifras en millones de COP

Los siguientes son los vencimientos de los pasivos por seguros al término del periodo sobre el que se informa:

Pasivos por meses al vencimiento 2023

Plazo (meses)	Suramericana							
	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	4,624	59,140	243,028	1,618,230	72,209	25,929	15,033	39,265
1 - 3	5,156	118,286	270,004	1,541,377	141,976	66,588	26,252	63,082
3 - 12	20,073	446,247	483,419	3,152,240	773,767	128,624	91,932	219,469
0 - 12	29,853	623,673	996,451	6,311,847	987,952	221,141	133,217	321,816

Pasivos por meses al vencimiento 2022

Plazo (meses)	Suramericana							
	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	2,480	46,489	794,614	1,258,514	68,292	21,865	17,916	34,352
1 - 3	3,720	92,985	416,307	1,106,074	151,409	68,952	31,288	57,606
3 - 12	7,268	317,960	685,332	1,833,610	643,088	156,415	109,567	196,374
0 - 12	13,469	457,434	1,896,252	4,198,198	862,789	247,232	158,771	288,332

Cifras en millones de COP



Los valores incluidos en las tablas anteriores para activos y pasivos representan la mejor estimación de las obligaciones y los recursos disponibles en la Compañía en sus respectivos plazos.

A la fecha, Suramericana S.A., mantiene una posición fuerte de liquidez en todos los niveles, realizando un seguimiento proactivo acompañado por proyecciones a sus flujos de caja en el corto y mediano plazo, gestionando las actividades de tesorería y optimizando la gestión de los recursos.

A pesar de la posición general de liquidez de la Compañía, es importante hacer énfasis en la condición financiera de la EPS Suramericana S.A. y su potencial impacto para los accionistas. A pesar de que, Suramericana S.A., nunca ha recibido dividendos de esta inversión, existe un posible riesgo de liquidez relevante para la entidad, principalmente derivado del incumplimiento de condiciones y habilitación financiera de EPS Suramericana S.A. Es importante destacar que este escenario se encuentra impactado por los factores descritos en la Nota 3.1 (*Evaluación del principio de negocio en marcha de la subsidiaria EPS Suramericana S.A.*), la cual puede consultarse para ampliar información.

La eventual materialización de este riesgo, así como su magnitud y cuantía, depende de múltiples factores a futuro que se continúan evaluando. La administración de Suramericana S.A., está tomando medidas judiciales y de gestión para enfrentar y mitigar estos riesgos, incluyendo la interacción constante con el regulador, reuniones y gestiones gremiales y la participación en mesas técnicas con el Gobierno Nacional. A pesar de estos esfuerzos, las incertidumbres persisten, y es esencial considerarlas al evaluar la posición de liquidez futura de la entidad.

Las demás compañías y líneas de negocio de Suramericana en Colombia y Latinoamérica, permanecen dentro de los apetitos de riesgo de la compañía en niveles de liquidez y solvencia, reflejando su solidez patrimonial para cumplir con sus obligaciones.

34.2.4 Gestión de Riesgos de Negocio

Hacen referencia a aquellos riesgos que se derivan del modelo de negocio y la operación de las compañías, particularmente para Suramericana S.A., y sus filiales. Los riesgos de negocio se gestionan en conjunto con los riesgos financieros, ya que cualquier decisión que modifique la visión financiera modifica el perfil de riesgos de la compañía, por ende, las definiciones descritas en los numerales anteriores hacen parte integral de la gestión de riesgos de negocio. A continuación, se presenta el detalle de los riesgos propios de la actividad aseguradora:

Gestión de Riesgos Técnicos de las Aseguradoras

Los principales riesgos no financieros que pueden afectar estas compañías aseguradoras son Riesgos de Reservas, Riesgo de Suscripción y Tarifación, Riesgo de Reaseguro y Riesgo de Concentración:

- **Riesgo de Reservas:**



Se refiere a la probabilidad de pérdida de Suramericana S.A., y sus filiales como consecuencia de una subestimaciones o sobrestimaciones en el cálculo de las reservas técnicas en conjunto con las obligaciones contractuales con los clientes (participación de utilidades, pago de beneficios garantizados, entre otros).

El riesgo de reservas se manifiesta principalmente por cambios relacionados en la mortalidad, longevidad y morbilidad de la población expuesta; así como también por las desviaciones adversas de siniestralidad y suficiencia de reservas generadas por aumentos en la frecuencia de los siniestros o severidad representada en un mayor valor de estos.

Las compañías han diseñado e implementado metodologías y procesos actuariales de suficiente desarrollo tanto técnico como práctico utilizando información completa y robusta que permite realizar estimaciones razonables de las obligaciones con los asegurados. De igual manera, existen herramientas para el monitoreo periódico de la adecuación de las reservas frente a las obligaciones de estas, que permiten tomar acciones para mantener los niveles adecuados del pasivo.

- **Riesgo de Suscripción y Tarifación:**

El riesgo de suscripción se refiere a la posibilidad de incurrir en pérdidas como consecuencia de políticas y prácticas inadecuadas en el diseño de productos, servicios o la colocación de estos. Puede ser entendida como Suscripción, Afiliación, Venta, entre otros. Entre tanto los riesgos de tarifa implican una probabilidad de pérdida debido a errores en el cálculo de precios/tarifas, resultando insuficiente las primas para la cobertura de los costos de negocio.

Las Compañías realizan la gestión de este riesgo desde dos enfoques: el primero desde el proceso de diseño y desarrollo de soluciones, donde se definen las políticas, procesos y controles para la suscripción y tarifación de productos. El segundo es el monitoreo periódico del riesgo que busca cuantificar si la tarifa definida para un periodo logra cubrir las obligaciones futuras resultantes de los contratos. El análisis busca entender si la prima retenida devengada es suficiente para cubrir los rubros de la compañía aseguradora teniendo en cuenta la siniestralidad, gastos técnicos y administrativos, ingresos financieros y el retorno mínimo esperado por el accionista dado el riesgo asumido.

La compañía de EPS SURA realiza la gestión del monitoreo del riesgo desde dos perspectivas: Desde la exposición futura para verificar la suficiencia de los ingresos para cubrir las obligaciones y desde la exposición incurrida para verificar el reconocimiento de las obligaciones en el pasivo. El Sistema de salud en Colombia se desarrolla bajo una tarifa regulada estructuralmente insuficiente, debido a que la metodología de asignación de UPC distribuye de manera homogéneamente los recursos y no reconoce adecuadamente los ajustadores de los factores riesgo en la salud de las personas, generando un desbalance en la asignación de los recursos del sistema.



Análisis de Sensibilidad

Con el fin de calcular la exposición a ciertas variables pertinentes de riesgo, las compañías realizan análisis de sensibilidad a sus Estados Financieros, que reflejan la forma como puede verse afectado el resultado del periodo si llegasen a materializarse.

Cabe destacar que el análisis de sensibilidad presentado considera los efectos en el estado financiero anual como consecuencia del cambio de alguno de los parámetros más importantes en la valuación de los compromisos de largo plazo con los asegurados. Es decir, cuantifica el impacto de cambios estructurales de un 10% en los comportamientos de mortalidad, morbilidad y longevidad de las carteras; lo cual tiene implicaciones en las expectativas de años futuros (no sólo el primer año como el Riesgo de Volatilidad), afectando el valor de las Reservas de Largo Plazo de las pólizas.

A continuación, se presentan los ejercicios y análisis para los diferentes tipos de compañías:

- **Seguros de Vida:** Se evalúa la exposición de las compañías ante cambios en las variables de longevidad, mortalidad y morbilidad. La metodología utilizada consiste en realizar movimientos en cada una de las variables y obtener el impacto de la magnitud del cambio en el resultado de las Compañías. A continuación, se presentan los impactos por cada tipo de riesgo:

País	Riesgo	2022	2023
Colombia	Longevidad	(93,354)	(106,679)
	Mortalidad	(86,324)	(35,337)
	Morbilidad	(209,243)	(318,643)
		*Incluye ARL	*Incluye ARL

País	Riesgo	2022	2023
Panamá	Mortalidad	(107,916)	(46,748)

País	Riesgo	2022	2023
México	Mortalidad	(1,748)	(1,490)

*Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2022 y diciembre 2023. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

- **Seguros Generales:** Para las compañías generales se realizan análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de insuficiencia de reservas.



El análisis de sensibilidad muestra cómo podría haberse visto afectado el resultado del periodo debido a desviaciones de la variable pertinente de riesgo, cuya ocurrencia fuera razonablemente posible al final del periodo sobre el que se informa. Se describen a continuación los riesgos analizados y los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad.

La compañía realiza un análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de reservas que se encuentra definido en el "QIS 5 Technical Specifications" de Solvency II. Este análisis identifica cuál es la variación que pueden tener esos riesgos por medio de ajustes de distribuciones de probabilidad, para las que se ubica en un evento de alta severidad con la metodología de "Value at Risk". En esta sensibilidad se utilizan las distribuciones construidas para los riesgos de la compañía y se elige un evento con una mayor probabilidad de ocurrencia.

La elección de este modelo permite a la organización entender los riesgos asumidos y sus posibles desviaciones de manera conectada, teniendo en cuenta sus correlaciones y procesos internos. Dado este enfoque, las sensibilidades no se realizan por solución, sino que el impacto de estas se mide en toda la compañía, como sería en el caso de materializarse una desviación como la planteada.

País	Riesgo					
	Primas		Reservas		Total	
	2022	2023	2022	2023	2022	2023
Argentina	18,501	-	19,781	-	38,282	-
Brasil	13,972	16,337	3,410	6,422	17,382	20,324
Chile	29,390	49,021	8,678	7,920	38,068	53,425
El Salvador	13,433	-	2,239	-	15,671	-
México	55,089	29,913	12,628	8,539	67,717	34,973
Panamá	14,792	13,680	2,649	2,716	17,441	15,220
República Dominicana	5,890	5,504	1,756	2,256	7,646	6,914
Uruguay	11,864	8,927	7,847	3,573	19,711	11,151
Sura Re	-	1,084	-	783	-	1,624
Colombia	138,746	55,973	39,377	29,737	178,123	75,377
Suramericana	301,677	180,439	98,365	61,946	400,041	219,008

Notas:

* Unidades en millones de COP, cifras con corte a diciembre de 2022 y diciembre 2023. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

** Las sensibilidades correspondientes a las filiales de Argentina y El Salvador no se encuentran incluidas en el análisis, debido a la desinversión realizada en 2023.

*** Las sensibilidades correspondientes a la EPS no se encuentran incluidas en el análisis. Para los impactos de la EPS, remitirse al escenario y a los factores descritos en la Nota 3.1, la cual puede consultarse para ampliar información.



**** Este año y debido a la incertidumbre actual, se contrataron servicios de consultoría externa con expertos internacionales para tener una mirada independiente de las reservas técnicas de la EPS, buscando garantizar la suficiencia de la obligación.

- **Riesgo de Reaseguro:**

Consiste en la posibilidad de sufrir pérdidas por una inadecuada gestión del reaseguro, incluye: diseño del programa de reaseguro, colocación del reaseguro y diferencias entre las condiciones aceptadas por los tomadores de pólizas y las aceptadas a su vez por los reaseguradores de la compañía.

Para gestionar este riesgo, se transfiere a los reaseguradores parte de las obligaciones asumidas mediante contratos de reaseguro automáticos o facultativos con reaseguradores previamente aprobados, estructurando esquemas proporcionales y/o no proporcional según la exposición al riesgo.

Los contratos proporcionales permiten reducir el valor expuesto riesgo a riesgo y los contratos no proporcionales limitar desviaciones de siniestralidad y la exposición retenida por los eventos catastróficos.

Pese a tener un esquema de reaseguro definido, la organización es responsable de las obligaciones con sus clientes, por lo que se analiza la gestión del riesgo de crédito con respecto a la cesión, mitigado mediante la diversificación de contrapartes y cuantificando el riesgo de crédito respectivo (referencia a nota de riesgo de crédito).

Con respecto a las contrataciones de reaseguro, las Compañías analizan la capacidad y solidez financiera y desempeño operativo de los reaseguradores para cumplir con las obligaciones contraídas. Para gestionar dicho riesgo, se analiza su fortaleza financiera con variables cuantitativas y cualitativas (solidez financiera, posicionamiento en el mercado, entre otros), para apoyar la toma de decisiones y cumplir con procedimientos de control interno.

La cesión actual de contratos para la compañía se divide en 2 tipos, automáticos y facultativos los cuales tienen la siguiente distribución:

Cesión Región	%
Automáticos	40%
Facultativos	60%

De esta cesión, la compañía selecciona reaseguradores que estén acordes con nuestro apetito de riesgos y que estén respaldados por adecuadas calificaciones de riesgo. A continuación, se muestra de manera general la participación de los reaseguradores más representativos tanto en contratos automáticos como facultativos a través de un indicador de primas cedidas:



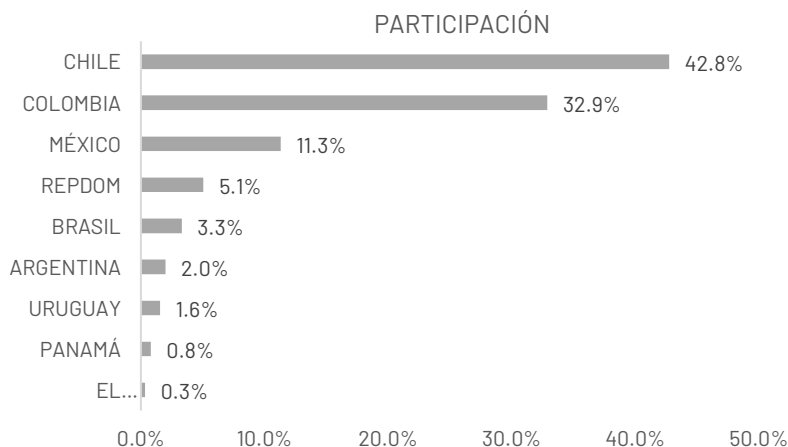
Contratos Automáticos

Reasegurador	Participación contratos	Calificación AM BEST
Munich Re	54,19 %	A+
Hannover Re	13,02 %	A+
Mapfre	10,42 %	A
Swiss Re	5,60 %	A+
Otros	16,77 %	-

Contratos Facultativos:

Reasegurador	Participación contratos	Calificación AM BEST
Munich Re	16,21 %	A+
Lloyd's	14,47 %	A
Hannover Re	7,74 %	A+
Mapfre Re	7,19 %	A
Liberty Mutual	6,27 %	A
Swiss Re	5,43 %	A+
Otros	42,67 %	-

Profundizando en los contratos facultativos, las filiales de Chile y Colombia concentran más del 75% del total de cesión de toda la región, por lo que en especial en estos países la gestión del riesgo de crédito de reaseguro se realiza con un enfoque más específico.



Adicionalmente, de acuerdo con las prácticas de deterioro de Activos, las cuentas por cobrar a los reaseguradores y coaseguradores de las compañías son deterioradas bajo el principio de pérdida esperada o prospectiva, para lo cual, las diferentes filiales han desarrollado metodologías y modelos de deterioro que incorporan el cumplimiento de los requerimientos legales y los lineamientos definidos por Suramericana S.A.

- **Riesgo de Concentración:**



Expone la probabilidad de pérdida en que puede incurrir una entidad como consecuencia de una inadecuada diversificación de: Clientes, proveedores, Servicios/Productos, Canales, Ubicación geográfica, Reaseguradores, Coaseguradores, Socios de negocio, entre otros.

La presencia de Suramericana S.A., en nueve geografías de la región y un portafolio con variedad de soluciones de vida, personas y generales, comercializado a través de diferentes canales, permite a la organización tener una exposición diversificada a los riesgos técnicos.

Las Compañías realizan un monitoreo periódico de este riesgo a través de indicadores de concentración. Estos indicadores incluyen la concentración de tomadores por grupos económicos, la concentración de canales de distribución, la concentración de soluciones, entre otras.

En 2024, las Compañías continuarán atentas y preparándose para posibles cambios en materia tributaria, pensional y del sector asegurador en la región, que podrían tener efectos en sus resultados.

- **Reclamaciones Reales Comparadas con Estimaciones Previas**

Las siguientes tablas exponen la evolución de los siniestros últimos - pagos, reservas de avisados y reserva de siniestros ocurridos y no avisados (IBNR) - para cada una de las filiales de Suramericana para los años 2015 a 2023.

Tabla 1. Brasil, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos									
Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	215,514	243,883	240,801	222,717	216,319	176,950	189,695	244,831	263,004
2016	263,543	247,054	224,957	217,479	175,311	192,150	243,837	243,879	
2017	272,752	245,370	232,397	189,711	203,538	266,454	266,834		
2018	255,276	273,431	213,187	219,031	287,203	305,423			
2019	286,312	233,724	247,156	314,250	338,763				
2020	291,683	299,626	382,776	420,279					
2021	341,006	453,472	497,673						
2022	499,759	548,604							
2023	584,412								



Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	111,570	198,869	201,442	189,146	182,818	148,899	162,533	210,496	226,862
2016	148,169	202,852	193,717	189,170	155,216	168,790	218,407	210,496	
2017	147,532	199,545	202,430	165,864	178,792	233,979	218,407		
2018	149,328	208,004	182,642	198,955	258,697	252,170			
2019	174,741	197,392	218,099	282,631	278,810				
2020	165,132	264,455	351,302	304,605					
2021	214,119	398,361	378,615						
2022	303,389	429,333							
2023	326,977								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	263,004	226,862	36,142	- 47,490	-18.1%
2016	243,879	210,496	33,383	19,664	8.1%
2017	266,834	218,407	48,427	5,919	2.2%
2018	305,423	252,170	53,252	- 50,146	-16.4%
2019	338,763	278,810	59,953	- 52,451	-15.5%
2020	420,279	304,605	115,674	- 128,596	-30.6%
2021	497,673	378,615	119,057	- 156,666	-31.5%
2022	548,604	429,333	119,271	- 48,846	-8.9%
2023	584,412	326,977	257,435	-	0.0%

Tabla 2. Chile, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	824,557	777,611	827,738	784,493	737,975	826,386	789,681	953,584	950,534
2016	983,043	1,006,026	950,872	888,756	998,278	948,965	1,146,875	1,172,207	
2017	1,496,172	1,344,551	1,241,465	1,377,202	1,310,329	1,579,642	1,607,925		
2018	674,978	700,824	772,658	738,004	901,828	916,615			
2019	1,313,590	1,487,375	1,323,766	1,597,282	1,601,362				
2020	850,727	832,797	967,204	987,048					
2021	871,393	1,134,509	1,123,445						
2022	3,203,857	2,433,355							
2023	2,035,272								



Pagos de Siniestros Acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	301,238	688,570	811,221	776,765	728,232	820,268	784,616	946,587	948,186
2016	493,728	922,388	915,084	868,629	981,744	940,848	1,135,869	1,161,815	
2017	590,094	1,114,445	1,199,288	1,356,049	1,304,094	1,573,280	1,603,631		
2018	390,483	595,909	708,750	709,419	878,560	895,853			
2019	441,790	1,062,721	1,102,910	1,409,059	1,432,961				
2020	476,065	631,231	844,396	886,346					
2021	481,398	910,780	1,071,037						
2022	786,698	1,502,666							
2023	831,460								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	950,534	948,186	2,348	- 125,978	-13%
2016	1,172,207	1,161,815	10,391	- 189,163	-16%
2017	1,607,925	1,603,631	4,294	- 111,753	-7%
2018	916,615	895,853	20,762	- 241,636	-26%
2019	1,601,362	1,432,961	168,401	- 287,772	-18%
2020	987,048	886,346	100,701	- 136,321	-14%
2021	1,123,445	1,071,037	52,409	- 252,052	-22%
2022	2,433,355	1,502,666	930,689	770,502	32%
2023	2,035,272	831,460	1,203,812	-	0.0%

Tabla 3. Colombia Generales, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	784,687	857,084	881,541	896,299	889,649	894,095	897,425	901,776	905,967
2016	991,349	1,061,532	1,097,242	1,094,485	1,098,545	1,104,032	1,109,193	1,103,740	
2017	1,072,549	1,107,990	1,100,451	1,103,568	1,110,846	1,108,524	1,106,181		
2018	1,105,182	1,145,438	1,154,753	1,602,331	1,612,912	1,586,404			
2019	1,305,601	1,298,142	1,298,006	1,297,227	1,284,806				
2020	1,078,171	1,056,805	1,056,793	1,051,399					
2021	1,420,382	1,481,001	1,479,163						
2022	1,531,799	1,575,723							
2023	1,684,572								



Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	526,468	748,685	814,537	841,741	859,302	867,618	872,759	878,073	887,627
2016	679,637	958,457	1,021,704	1,053,402	1,067,472	1,077,004	1,087,070	1,092,058	
2017	692,334	969,551	1,024,539	1,053,277	1,067,706	1,075,166	1,083,883		
2018	723,197	1,003,354	1,053,174	1,484,398	1,503,691	1,529,638			
2019	838,704	1,147,082	1,201,396	1,230,237	1,249,538				
2020	642,780	917,525	974,257	998,107					
2021	793,567	1,189,790	1,298,540						
2022	869,491	1,317,476							
2023	999,033								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	905,967	887,627	18,340	-121,280	-13.4%
2016	1,103,740	1,092,058	11,682	-112,392	-10.2%
2017	1,106,181	1,083,883	22,298	-33,632	-3.0%
2018	1,586,404	1,529,638	56,766	-481,223	-30.3%
2019	1,284,806	1,249,538	35,268	20,795	1.6%
2020	1,051,399	998,107	53,291	26,772	2.5%
2021	1,479,163	1,298,540	180,623	-58,781	-4.0%
2022	1,575,723	1,317,476	258,247	-43,924	-2.8%
2023	1,684,572	999,033	685,539	-	0.0%



Tabla 4. Colombia Vida, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	1,548,020	1,631,158	1,706,491	1,705,841	1,726,750	1,770,590	1,774,752	1,780,032	1,795,308
2016	1,883,116	1,978,997	2,005,893	2,038,455	2,088,203	2,085,450	2,093,279	2,096,832	
2017	2,161,311	2,297,093	2,305,543	2,343,480	2,336,854	2,363,008	2,356,166		
2018	1,833,951	1,818,937	1,850,981	1,874,000	1,923,975	1,951,658			
2019	2,170,022	2,194,369	2,222,752	2,285,757	2,302,469				
2020	2,610,355	2,558,087	2,493,207	2,488,096					
2021	3,423,400	3,391,944	3,404,379						
2022	3,369,616	3,321,603							
2023	3,861,238								

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	858,111	1,302,620	1,480,823	1,566,528	1,608,921	1,637,819	1,652,997	1,691,436	1,728,240
2016	1,004,682	1,554,497	1,798,113	1,881,106	1,917,563	1,952,442	1,997,794	2,014,970	
2017	1,183,810	1,817,713	2,034,689	2,103,797	2,155,740	2,211,938	2,243,238		
2018	1,260,101	1,604,968	1,661,330	1,718,792	1,789,745	1,829,513			
2019	1,492,383	1,897,625	1,992,036	2,095,072	2,112,935				
2020	1,505,761	2,085,958	2,180,270	2,235,159					
2021	2,350,252	2,889,823	3,024,005						
2022	2,114,209	2,712,410							
2023	2,286,340								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	1,795,308	1,728,240	67,067	- 247,288	-14%
2016	2,096,832	2,014,970	81,862	- 213,716	-10%
2017	2,356,166	2,243,238	112,928	- 194,855	-8%
2018	1,951,658	1,829,513	122,144	- 117,707	-6%
2019	2,302,469	2,112,935	189,535	- 132,448	-6%
2020	2,488,096	2,235,159	252,938	122,259	5%
2021	3,404,379	3,024,005	380,374	19,021	1%
2022	3,321,603	2,712,410	609,193	48,014	1%
2023	3,861,238	2,286,340	1,574,898	-	0%



Tabla 5. México, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	131,737	107,715	112,562	123,615	130,077	126,089	140,896	180,194	205,898
2016	113,148	120,528	135,002	141,820	137,286	154,778	197,948	197,948	
2017	122,253	148,355	163,929	158,394	157,007	303,202	303,202		
2018	177,307	192,733	187,412	185,995	341,384	391,305			
2019	198,056	180,551	178,752	306,342	347,515				
2020	201,223	183,392	266,150	299,581					
2021	195,015	264,898	302,536						
2022	331,249	347,553							
2023	329,280								

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	98,456	106,538	128,840	141,699	128,865	115,450	129,007	164,990	188,525
2016	88,089	133,879	152,391	141,831	126,201	142,550	182,310	182,310	
2017	96,885	159,281	162,880	145,832	143,774	186,690	186,690		
2018	128,001	183,125	171,195	170,713	218,987	250,852			
2019	114,443	153,980	164,452	214,934	242,435				
2020	102,523	155,833	212,975	238,565					
2021	109,739	212,765	250,463						
2022	182,595	291,463							
2023	193,906								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	205,898	188,525	17,373	- 74,162	-36.0%
2016	197,948	182,310	15,638	- 84,799	-42.8%
2017	303,202	186,690	116,512	- 180,949	-59.7%
2018	391,305	250,852	140,453	- 213,998	-54.7%
2019	347,515	242,435	105,080	- 149,459	-43.0%
2020	299,581	238,565	61,016	- 98,358	-32.8%
2021	302,536	250,463	52,073	- 107,521	-35.5%
2022	347,553	291,463	56,090	- 16,304	-4.7%
2023	329,280	193,906	135,375	-	0.0%



Tabla 6. Panamá, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	138,173	126,953	124,754	131,117	124,377	130,694	147,720	178,481	178,481
2016	162,952	150,962	154,001	146,105	153,247	162,184	180,227	178,481	
2017	163,783	165,188	141,432	148,367	168,844	241,877	205,448		
2018	140,866	135,471	141,794	158,909	196,610	197,314			
2019	138,651	154,660	180,802	222,033	219,839				
2020	110,531	149,389	177,765	185,035					
2021	185,406	259,835	251,896						
2022	302,726	302,203							
2023	216,440								

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	94,870	118,203	121,410	130,097	124,385	130,633	147,809	178,589	178,589
2016	75,939	135,437	151,012	145,961	152,962	162,298	180,329	180,329	
2017	82,226	149,893	141,262	148,117	168,973	242,050	205,449		
2018	87,978	132,176	140,935	159,005	196,784	197,319			
2019	97,613	150,596	180,424	222,315	219,521				
2020	64,816	144,889	177,192	182,730					
2021	130,005	250,474	251,252						
2022	216,053	293,166							
2023	134,042								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	178,481	178,589	- 107	- 40,308	-23%
2016	178,481	180,329	- 1,847	- 15,530	-9%
2017	205,448	205,449	- 1	- 41,665	-20%
2018	197,314	197,319	- 6	- 56,448	-29%
2019	219,839	219,521	318	- 81,188	-37%
2020	185,035	182,730	2,305	- 74,505	-40%
2021	251,896	251,252	644	- 66,490	-26%
2022	302,203	293,166	9,037	523	0%
2023	216,440	134,042	82,398	-	0%



Tabla 7. República Dominicana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	42,028	38,124	35,801	38,183	39,671	37,265	43,906	53,985	50,718
2016	51,452	45,397	48,066	49,484	46,848	55,197	67,867	64,503	
2017	63,152	45,666	44,184	41,937	49,062	60,325	58,539		
2018	72,055	80,402	57,259	60,036	70,719	68,506			
2019	62,414	43,894	61,410	72,339	72,912				
2020	27,691	52,763	64,753	64,969					
2021	70,109	85,714	88,429						
2022	107,840	98,835							
2023	101,684								

Pagos de Siniestros Acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	23,724	31,848	32,739	35,235	36,600	34,859	41,071	50,499	47,148
2016	30,195	40,372	44,048	45,429	43,226	50,930	62,620	59,633	
2017	29,688	42,911	41,043	39,051	48,669	59,841	58,056		
2018	40,388	49,571	47,229	58,905	70,473	68,269			
2019	37,608	36,655	59,421	71,480	75,274				
2020	236	49,807	63,201	66,499					
2021	48,286	81,360	90,552						
2022	78,359	107,163							
2023	96,341								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	50,718	47,148	3,570	- 8,690	-17%
2016	64,503	59,633	4,870	- 13,051	-20%
2017	58,539	58,056	483	4,613	8%
2018	68,506	68,269	238	3,549	5%
2019	72,912	75,274	- 2,362	- 10,498	-14%
2020	64,969	66,499	- 1,530	- 37,278	-57%
2021	88,429	90,552	- 2,122	- 18,320	-21%
2022	98,835	107,163	- 8,328	9,005	9%



Tabla 8. Uruguay, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	2,679	2,589	2,452	2,345	2,211	2,031	2,063	3,309	3,330
2016	3,294	3,465	3,277	3,107	2,854	2,923	5,475	5,122	
2017	3,871	3,666	3,430	3,147	3,189	5,030	4,846		
2018	4,936	4,319	3,975	4,180	6,874	6,810			
2019	3,725	3,737	3,773	5,690	5,760				
2020	2,353	2,861	4,361	4,390					
2021	2,995	5,558	5,610						
2022	9,080	9,386							
2023	5,878								

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	1,745	2,276	2,347	2,288	2,201	2,025	2,063	2,782	2,781
2016	2,353	3,295	3,260	3,054	2,828	2,916	3,941	3,843	
2017	2,621	3,546	3,355	3,099	3,176	4,291	4,139		
2018	3,167	4,098	3,833	4,129	5,590	5,529			
2019	2,695	3,326	3,673	5,003	5,028				
2020	1,722	2,730	3,830	3,850					
2021	1,988	3,945	3,992						
2022	4,906	5,010							
2023	4,930								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	3,330	2,781	550	- 651	-20%
2016	5,122	3,843	1,279	- 1,828	-36%
2017	4,846	4,139	707	- 976	-20%
2018	6,810	5,529	1,280	- 1,874	-28%
2019	5,760	5,028	732	- 2,035	-35%
2020	4,390	3,850	540	- 2,037	-46%
2021	5,610	3,992	1,617	- 2,615	-47%
2022	9,386	5,010	4,376	- 306	-3%
2023	5,878	4,930	947	-	0%



Tabla 9. Total Suramericana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de \$ COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	3,935,024	4,051,564	4,239,185	4,208,948	3,867,029	3,964,099	3,986,139	4,296,192	4,353,241
2016	4,797,060	4,975,267	4,983,205	4,579,690	4,700,572	4,705,678	5,044,702	5,062,712	
2017	5,780,841	5,776,606	5,232,832	5,365,807	5,339,669	5,928,061	5,909,140		
2018	4,763,341	4,351,556	4,382,019	4,842,485	5,341,505	5,424,034			
2019	5,478,371	5,596,452	5,516,417	6,100,919	6,173,427				
2020	5,172,732	5,135,721	5,413,009	5,500,797					
2021	6,509,707	7,076,931	7,153,130						
2022	9,355,926	8,637,262							
2023	8,818,777								

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	Un año después	Dos años después	Tres años después	Cuatro años después	Cinco años después	Seis años después	Siete años después	Ocho años después
2015	2,126,875	3,418,437	3,839,070	3,956,638	3,671,324	3,757,571	3,792,855	4,123,452	4,207,957
2016	2,679,233	4,220,223	4,586,384	4,328,583	4,447,212	4,497,779	4,868,339	4,905,455	
2017	3,012,266	4,751,528	4,809,486	5,015,086	5,070,925	5,587,235	5,603,491		
2018	2,986,426	3,781,205	3,969,088	4,504,314	4,922,527	5,029,144			
2019	3,199,977	4,649,377	4,922,412	5,530,730	5,616,501				
2020	2,959,036	4,252,428	4,807,423	4,915,861					
2021	4,129,354	5,937,298	6,368,456						
2022	4,555,700	6,658,686							
2023	4,873,030								

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	4,353,241	4,207,957	145,284	- 418,217	-9.6%
2016	5,062,712	4,905,455	157,258	- 265,652	-5.2%
2017	5,909,140	5,603,491	305,649	- 128,299	-2.2%
2018	5,424,034	5,029,144	394,891	- 660,693	-12.2%
2019	6,173,427	5,616,501	556,926	- 695,056	-11.3%
2020	5,500,797	4,915,861	584,936	- 328,064	-6.0%
2021	7,153,130	6,368,456	784,674	- 643,424	-9.0%
2022	8,637,262	6,658,686	1,978,576	718,664	8.3%
2023	8,818,777	4,873,030	3,945,747	-	0.0%

*Las tablas correspondientes a las filiales de Argentina y El Salvador no se reportan, debido a las desinversiones realizadas en 2023.



Los siniestros últimos representan la suma final que se estima que una compañía terminará pagando por los siniestros de cada periodo de ocurrencia. Dado que no es posible saber con exactitud el monto final que deberá desembolsar la compañía luego del término de vigencia de las pólizas, se realizan estimaciones actuariales, Reserva IBNR¹, a los efectos de asociar dichas pérdidas al año contable en el que se registran los ingresos por primas.

Al comparar las estimaciones iniciales de siniestros últimos con las estimaciones actuales es posible observar la evolución de dichas estimaciones y cuán ajustadas resultaron. Las desviaciones que se presentan a continuación se explican principalmente por reclamos en procesos legales (responsabilidad civil, autos y transporte entre otros), por el tiempo que transcurre entre el siniestro y el conocimiento de este por parte de la compañía (seguros previsionales, riesgos laborales) y por coberturas cuyo desarrollo es mayor a un año naturalmente (fianzas principalmente).

Es importante destacar que este análisis contempla todas las soluciones de cada filial exceptuando EPS Colombia debido a que, por tratarse de una compañía de Salud, su operación es diferente al resto de las filiales y el hecho de no registrar reservas de avisados distorsionaría el análisis.

Por otra parte, con el objetivo de homogenizar la información, los saldos incrementales de pagos y reservas que se incluyen en las tablas expuestas en esta sección del documento son transformadas a Pesos Colombianos (COP) teniendo en cuenta el tipo de cambio de cada año de corte de información.

Prueba de Adecuación de Pasivos

En las Compañías, las reservas técnicas registradas son analizadas de manera periódica para determinar si estas son adecuadas. Si como consecuencia de estos análisis se pone de manifiesto que las mismas no son suficientes, se les realiza un ajuste de acuerdo con lo establecido por las metodologías definidas y según los planes establecidos por la organización.

A continuación, se muestran los resultados al 31 de diciembre de 2023 (millones COP)

Pais	% Adecuación	RPND Retenida	Adecuación
Brasil	0.00%	231,950	-
Chile	0.00%	758,872	-
Colombia	0.00%	1,385,381	-
México	0.00%	451,694	-
Panamá	0.00%	189,384	-
Rep. Dominicana	0.00%	108,119	-
Uruguay	0.00%	202,918	-
Sura Re	0.00%	21,059	-
Total	0.00%	3,349,377	0

¹ IBNR: del inglés "Incurred But Not Reported", son las reservas de siniestros ocurridos y no reportados.



NOTA 35. OPERACIONES DISCONTINUADAS

Diciembre 2023

El 11 de agosto de 2023 Suramericana S.A., suscribió un contrato de compraventa de acciones mediante el cual vende su operación de seguros en Argentina a la sociedad Sudamericana Holding S.A., la cual pertenece al Grupo Financiero Galicia S.A.

La compañía Seguros Sura S.A., (Argentina) es una subsidiaria de Suramericana domiciliada en Argentina, la cual se dedica especialmente a la actividad de seguros y en la que Suramericana posee de forma indirecta a través de la compañía Santa María del Sol un 17.68% y de forma directa un 81.76% de las acciones de la aseguradora. Ambas compañías fueron adquiridas por Suramericana en el año 2016 mediante el proceso de adquisición de las operaciones de Royal and Sun Alliance en Latinoamérica.

Con esta Transacción, la Compañía vende la totalidad de su participación en Seguros Sura S.A., (Argentina) por un precio final de USD 19 millones y menos USD 1.29 millones por bonos de retención y desempeño, para un total de USD 17,71 millones determinado con base en las condiciones definidas en el acuerdo de venta de las acciones, equivalente a COP \$86,625 millones. De este valor el 82.22% corresponde a Suramericana S.A., y el 17.78% a Santa María del Sol S.A.S., subsidiaria de Suramericana S.A.

El 14 de agosto de 2023 Suramericana S.A., suscribió un contrato de compraventa de acciones mediante el cual vende su participación en Seguros Sura S.A., e, indirectamente su participación en Seguros Sura S.A., Seguros de Personas, ambas compañías domiciliadas en El Salvador y conocidas como Asesuisa, a la sociedad Interamericana Holding Group, S.A, la cual pertenece al Grupo Financiero Ficohsa.

La compañía Seguros Sura S.A., Seguros de Personas, es una subsidiaria de Suramericana domiciliada en El Salvador, la cual se dedica especialmente a la actividad de seguros de personas; entre tanto, Seguros Sura S.A., es una compañía de seguros de daños en la que Suramericana posee el 97.11% de las acciones y se encuentra domiciliada en este mismo país, a través de la cual se posee de forma indirecta el 99,99 % de las acciones de Seguros Sura S.A., Seguros de Personas. Ambas compañías fueron adquiridas por Suramericana en el año 2012 mediante el proceso de adquisición de las operaciones de Asesuisa en Centroamérica.

Con esta transacción, Suramericana vende la totalidad de su participación en Asesuisa por un precio de USD \$45.45 millones, equivalente a COP \$181,026 millones.

A continuación, se describen las partidas relacionadas con la venta de ambas compañías durante el 2023:



	El Salvador	Seguros Sura S.A. Argentina	Total operación discontinua en 2023
Ingreso venta	181,026	86,624	267,650
Costo venta	(248,419)	(111,977)	(360,396)
ORI Conversión y ajustes por inflación	84,744	(35,819)	48,925
Resultado método de participación	13,429	8,646	22,075
Comisión venta	(5,027)	(738)	(5,765)
Total resultado de operaciones discontinuadas	25,753	(53,264)	(27,511)

Para efectos comparativos, los resultados de estas operaciones de 2022 fueron reclasificados en el rubro de operaciones discontinuadas, según lo requerido en los párrafos 33 y 34 de la NIIF 5 - Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas. A continuación se presenta el detalle por cada compañía de dicha reclasificación :

Seguros Sura S.A.(Argentina)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Diciembre 2022

Primas emitidas	1,387,074
Primas cedidas en reaseguro	(195,769)
Primas retenidas (netas)	1,191,305
Reservas netas de producción	(206,287)
Primas retenidas devengadas	985,018
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	-
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	472,063
Ingresos por comisiones	35,067
Diferencia en cambio	4,134
Otros ingresos	99,002
Ingresos	610,266
Siniestros totales	(1,042,459)
Reembolso de siniestros	111,389
Siniestros retenidos	(931,070)
Gastos por comisiones a intermediarios	(330,727)
Costos y gastos de negocio	(45,084)
Gastos administrativos	(120,115)
Beneficios a empleados	(143,255)
Honorarios	(32,852)
Intereses	(3,293)
Depreciación y amortización	(12,376)
Otros gastos	16,742



Seguros Sura S.A. (Argentina)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Gastos	(670,960)
Ganancia, antes de impuestos	(6,746)
Impuestos a las ganancias	38,680
Ganancia neta ⁽¹⁾	31,934

Seguros Sura S.A. (El Salvador)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Diciembre 2022

Primas emitidas	179,446
Primas cedidas en reaseguro	(46,805)
Primas retenidas (netas)	132,641
Reservas netas de producción	759
Primas retenidas devengadas	133,400
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	2,055
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	-
Ingresos por comisiones	5,205
Diferencia en cambio	-
Otros ingresos	2,276
Ingresos	9,536
Siniestros totales	(75,380)
Reembolso de siniestros	5,194
Siniestros retenidos	(70,186)
Gastos por comisiones a intermediarios	(33,872)
Costos y gastos de negocio	(3,000)
Gastos administrativos	(10,186)
Beneficios a empleados	(15,845)
Honorarios	(7,402)
Intereses	(361)
Depreciación y amortización	(5,949)
Otros gastos	(6)
Gastos	(76,621)
Ganancia, antes de impuestos	(3,871)
Impuestos a las ganancias	(2,765)
Ganancia neta ⁽²⁾	(6,636)



Seguros Sura S.A. Seguros de Personas (El Salvador)
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Diciembre 2022

Primas emitidas	440,325
Primas cedidas en reaseguro	(71,626)
Primas retenidas (netas)	368,699
Reservas netas de producción	(2,637)
Primas retenidas devengadas	366,062
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	19,516
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	112
Ingresos por comisiones	4,542
Diferencia en cambio	-
Otros ingresos	5,136
Ingresos	29,306
Siniestros totales	(267,698)
Reembolso de siniestros	69,356
Siniestros retenidos	(198,342)
Gastos por comisiones a intermediarios	(95,143)
Costos y gastos de negocio	(5,134)
Gastos administrativos	(17,701)
Beneficios a empleados	(32,063)
Honorarios	(6,335)
Intereses	(1,234)
Depreciación y amortización	(2,610)
Otros gastos	-
Gastos	(160,220)
Ganancia, antes de impuestos	36,806
Impuestos a las ganancias	(6,790)
Ganancia neta⁽³⁾	30,016

Diciembre 2022

La compañía Aseguradora de Créditos y Garantías S.A., domiciliada en Argentina, en la cual Suramericana mantenía una participación directa del 40.25% se dedica especialmente a la actividad de seguros de fianzas; entre tanto, Atlantis Sociedad Inversora S.A., es una compañía inversionista que se encuentra domiciliada en este mismo país, a través de la cual Suramericana adicionalmente mantenía de forma indirecta el 59.74% de las acciones de la Aseguradora de Créditos y Garantías S.A. Ambas compañías fueron adquiridas por



Suramericana en el año 2016 mediante el proceso de adquisición de las operaciones de Royal and Sun Alliance en Latinoamérica.

El 18 de marzo de 2022 Suramericana suscribió un contrato de compraventa con los señores Alberto Daniel Serventich y José Urtubey y Marcelo Rubén Figueiras para la enajenación del 100% de las acciones que directa e indirectamente poseía en ambas compañías. El valor de la operación que se cerró el pasado 10 de junio ascendió a la suma de ARS 891 millones, equivalente a COP28,060 millones.

Con esta decisión, Suramericana opta estratégicamente por especializarse y consolidarse en las líneas de seguros generales y de vida en el mercado local argentino.

La Aseguradora de Créditos y Garantías S.A., hacia parte del segmento de Seguros - No Vida, por su parte Atlantis Sociedad Inversora S.A., del segmento Corporativo.

A continuación, se describen las partidas relacionadas con la venta de ambas compañías :

	Diciembre 2022
Ingreso venta	28,060
Costo venta	(11,900)
ORI Conversión y ajustes por inflación	(17,154)
Resultado método de participación Atlantis Sociedad Inversora S.A.	84
Resultado método de participación Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	92
Total pérdida del ejercicio de operaciones discontinuadas	(818)
Resultado Seguros Sura S.A. Argentina ⁽¹⁾	31,934
Resultado Seguros Sura S.A. El Salvador ⁽²⁾	(6,636)
Resultado Seguros Sura S.A Seguros de Personas (El Salvador) ⁽³⁾	30,016
Total ganancia del ejercicio de operaciones discontinuadas	55,314
Total ganancia del ejercicio de operaciones discontinuadas	54,496

NOTA 36. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A., se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A., busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A., se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías. Es de resaltar que Suramericana S.A., busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para



ello analiza a través de un modelo de Flujo de Caja Libre Consolidado las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos.

Los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A., por parte de sus filiales le permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía en 2016. Durante el 2023 Suramericana S.A., recibió recursos asociado a los dividendos brutos de retenciones por COP 445,282 millones, recursos con los que la compañía pagó intereses a sus tenedores de bonos por COP 116,712 millones e intereses de créditos bancarios por COP 14,786 millones, se realizaron operaciones de capitalización por COP 19,455 millones y se pagó dividendos a los accionistas por valor de COP 269,268 millones.

NOTA 37. COMPROMISOS DE INVERSIÓN (No auditados)

La estrategia financiera de Suramericana S.A., contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A., en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, además de continuar apoyando la inversión requerida de cara a la coyuntura actual. Durante 2023 la compañía realizó inversiones de USD 60 millones aproximadamente. Si bien la mayor parte de estas inversiones fueron cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos se requirió una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

Adicionalmente, en el mes de octubre del 2022 se constituyó la compañía Suramericana Tech, la cual tiene como objeto el suministro y prestación de servicios digitales a Seguros Sura, buscando diversificación de canales, economías de escala, homologación de experiencia del cliente, eficiencia en el manejo de pauta publicitaria y enfoque en pertinencia digital basado en data. Dicha compañía tuvo una inversión aproximada de COP 30.000 millones durante el 2023, en servicios como:

- Desarrollo y soporte de soluciones digitales
- Publicidad transaccional y redes sociales generadoras de contenido para la venta
- Alianzas digitales y emergentes para estar presentes en la cotidianidad de las personas
- Campañas de atracción y fidelización de clientes
- Equipo de operación para atención del cliente
- Transformación digital continua con el modelo operativo.

Durante el 2024, Suramericana evaluará las necesidades de capital de la filiales para garantizar que cuenten con los recursos de inversión necesarios. Hasta el momento se está evaluando



una necesidad en la filial de Brasil por un monto cercano a los USD 3.0M para soportar su crecimiento. A la fecha, no existen compromisos de inversión adicionales a los mencionados anteriormente.

Con miras a recomponer la operación en Latinoamérica de Suramericana, optimizando la gestión del capital para consolidar y mantener su huella regional, se decidió desinvertir el capital en las filiales de Argentina y El Salvador (Ver nota 35 operación discontinuada).

NOTA 38. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

38.1. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 31 de diciembre de 2023 y 2022 a:

- a) Compañías que integran el Grupo Empresarial SURA
- b) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana
- c) Miembros de Junta Directiva
- d) Directivos
- e) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 11.1 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación.

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio



generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

Activos	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial*	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial *
Cuentas por cobrar ²	1,495	-	3,222	-
Activos por contratos de seguros	-	1,491	-	637
Otras cuentas por cobrar	-	2,075	-	441
Total activos	1,495	3,566	3,222	1,078
Pasivos				
Pasivos por contratos de seguros	-	432	-	961
Cuentas por pagar ²	2,980	-	1,261	-
Beneficios a empleados ¹	67,522	-	54,504	-
Otras cuentas por pagar	-	677	-	5,160
Total pasivos	70,502	1,109	55,765	6,121
Ingresos	Diciembre 2023		Diciembre 2022	
	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial
Primas de seguros	-	15,529	-	19,396
Total ingresos		15,529		19,396
Gastos				
Siniestros de seguros	-	3,961	-	3,624
Gastos administrativos	-	57,340	-	46,671
Gastos por comisiones a intermediarios	-	4,083	-	377
Beneficios a empleados ¹	87,256	-	72,195	-
Honorarios	4,506	15,926	4,625	9,876
Total gastos	91,762	81,310	76,820	60,548

*No se incluyen las operaciones con las Subsidiarias relacionadas en la nota 1.1, debido a que estas transacciones se eliminan en el proceso de consolidación de estados Financieros

- 1- Remuneración al personal clave (Corto plazo, largo plazo, postempleo)
- 2- Transacciones con directores

38.2 Asociadas y negocios conjuntos

En el transcurso del año 2023 Suramericana a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S., realizo aportes para el incremento de capital del P.A. Dinamarca (Muverang), por un total de COP \$3.600 millones, equivalente al 33.333% del aumento capital del negocio conjunto. Igualmente a través de ayudas diagnosticas sura, realizo anticipos de capitalización a Vaxthera S.A.S., por un valor total de COP \$76.500 millones.

NOTA 39. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

No se presentaron hechos relevantes que puedan afectar de manera significativa la situación y el desempeño de la Compañía reflejados en los estados financieros con corte al 31 de diciembre de 2023.



NOTA 40. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo finalizado el 31 de diciembre de 2023 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en el Acta No. 194 del 27 de febrero de 2024, para ser presentados ante el mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2023 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2022. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A.						
ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES						
DICIEMBRE DE 2023 Y DICIEMBRE DE 2022						
(Expresados en millones de pesos)						
INDICE	Diciembre 2023		Diciembre 2022		INTERPRETACION	
Solidez	32,627,703		35,227,336		Los acreedores son dueños del 84.79% a diciembre 2023 y del 84.85% a Diciembre 2022 quedando los accionistas dueños del complemento: 15.21% en Diciembre 2023 y del 15.15% a Diciembre 2022	
	= 84.79%		= 84.85%			
	38,481,413		41,517,197		Pasivo total	
					Activo total	
ENDEUDAMIENTO	Total	32,627,703		35,227,336	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 84.79% a diciembre 2023 y 84.85% a Diciembre 2022, han sido financiados por los acreedores	
		= 84.79%		= 84.85%		
		38,481,413		41,517,197		Pasivo total
						Activo total
	Cobertura de intereses	737,612		659,809		La compañía generó una utilidad neta igual a: 326.51% en Diciembre 2023 y del 389.42% en Diciembre 2022 de los intereses pagados
		= 326.51%		= 389.42%		
		225,908		169,432		Utilidad neta + intereses
	Apalancamiento o Leverage					Cada peso (\$1,00) de los dueños de la compañía está comprometido el 557.39% a diciembre 2023 y el 560.07% a diciembre 2022
			32,627,703		35,227,336	
		= 557.39%		= 560.07%		Pasivo total con terceros
	5,853,709		6,289,861		Patrimonio	
Financiero Total	1,117,956		1,116,721		Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 19.10% a diciembre 2023 y el 17.75% a Diciembre 2022	
	= 19.10%		= 17.75%			
	5,853,709		6,289,861		Pasivos totales con entidades financieras	
					Patrimonio	
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	511,704		490,377	La utilidad neta corresponde a un 1.86% de los ingresos netos a diciembre 2023 y a un 2.13% de los mismos en diciembre 2022	
		= 1.86%		= 2.13%		
		27,464,189		23,066,039		Utilidad neta
						Ingresos netos
Rendimiento del patrimonio	511,704		490,377		Los resultados netos corresponden a un 9.58% del patrimonio en diciembre 2023 y a un 8.46% a Diciembre 2022	
	= 9.58%		= 8.46%			
	5,342,005		5,799,484		Utilidad neta	
					Patrimonio - utilidades	



Rendimiento del activo total	511,704	=	1.33%	490,377	=	1.18%
	38,481,413			41,517,197		

Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al 1.33% a diciembre 2023 y el 1.18% en diciembre 2022

Utilidad neta
Activo total

