

# Estados Financieros

Consolidados - Diciembre 2024

**Suramericana S.A**  
Medellín, Antioquia  
Carrera 63 No. 49 A 31

RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS .....	4
CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	5
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE .....	11
1.1. Grupo empresarial .....	12
1.2. Cambios en las inversiones en subsidiarias.....	13
1.3. Cambios en el Gobierno Corporativo .....	14
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES .....	15
2.1. Declaración de cumplimiento .....	15
2.2. Bases de presentación .....	15
2.2.1 Bases preparación y presentación .....	15
2.2.2 Principios de consolidación.....	16
2.2.3. Moneda .....	17
2.2.4 Hiperinflación .....	18
2.3. Políticas contables materiales o con importancia relativa .....	18
2.3.1. Efectivo y equivalentes de efectivo.....	19
2.3.2. Instrumentos financieros.....	19
2.3.3. Impuestos.....	24
2.3.4. Inversiones en Negocios conjuntos .....	25
2.3.5. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas .....	26
2.3.6. Propiedades y equipo.....	27
2.3.7. Arrendamientos.....	28
2.3.8. Beneficios a los empleados .....	29
2.3.9. Provisiones, pasivos y activos contingentes.....	30
2.3.10. Ingresos .....	31
2.3.11. Ganancia por acción.....	31
2.3.12. Gastos .....	31
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES MATERIALES O CON IMPORTANCIA RELATIVA, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	32
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA .....	32
4.1. Normas e interpretaciones nuevas y modificadas emitidas .....	32
4.2. Normas e interpretaciones nuevas y modificadas emitidas aún no efectivas.....	33
4.3. Normas e interpretaciones nuevas y modificadas emitidas, pero aún no aplicadas .....	35
NOTA 5. AJUSTES POR REEXPRESION .....	36
NOTA 6. PÉRDIDA DE CONTROL CONTABLE SOBRE EPS SURAMERICANA S.A. ....	38
NOTA 7. INSTRUMENTOS FINANCIEROS .....	41
7.1. Activos financieros.....	41
7.1.1.Efectivo y equivalentes de efectivo .....	41
7.1.2.Inversiones.....	41
7.1.3. Otras cuentas por cobrar .....	43
7.1.4. Deterioro de los activos financieros .....	43
7.2. Pasivos financieros .....	44
7.2.1. Títulos emitidos.....	45
7.2.2 Otras cuentas por pagar .....	46
NOTA 8. INSTRUMENTOS DERIVADOS .....	46
8.1. Instrumentos financieros derivados.....	46
NOTA 9. CONTRATOS DE SEGUROS.....	47
9.1. Activos por contratos de seguros.....	47
9.2. Activos por contratos de reaseguro.....	47



9.3. Pasivos por contratos de seguros .....	48
9.3.1. Reservas técnicas contratos de seguros .....	48
9.3.2. Cuentas por pagar actividad aseguradora .....	49
9.4. Pasivos por contratos de reaseguros .....	49
9.5. Ingreso por primas .....	50
9.6. Gasto por siniestros retenidos .....	51
9.7. Costos y gastos de negocio .....	52
NOTA 10. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS .....	53
10.1 Normatividad aplicable.....	53
10.2. Impuestos corrientes.....	54
10.3. Impuesto reconocido en el resultado del período.....	55
10.4. Conciliación de la tasa efectiva.....	55
10.5. Impuestos diferidos.....	56
10.6. Diferencias temporarias no reconocidas, créditos fiscales no utilizados .....	57
NOTA 11. COSTO DE ADQUISICIÓN DIFERIDO .....	58
NOTA 12. INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS.....	58
12.1 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación.....	58
NOTA 13. PROPIEDADES Y EQUIPOS .....	61
NOTA 14. Activos y pasivos por derechos de uso.....	63
NOTA 15. Otros activos intangibles.....	64
NOTA 16. Otros activos .....	65
16.1 Inventarios.....	65
16.2 Propiedades de inversión .....	65
16.3 Otros activos no financieros .....	66
16.4 Efectivo restringido .....	66
NOTA 17. Plusvalía .....	66
NOTA 18. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS .....	67
18.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas .....	67
18.2 Deterioro de la plusvalía .....	68
NOTA 19. Beneficios a empleados .....	71
19.1 Beneficios de corto plazo.....	71
19.2 Beneficios de largo plazo.....	71
19.3 Beneficios post empleo.....	74
19.4 Gastos por beneficios a empleados .....	78
NOTA 20. PROVISIONES .....	79
NOTA 21. INGRESOS DIFERIDOS (DIL) .....	79
NOTA 22. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS .....	80
NOTA 23. PATRIMONIO.....	80
23.1 Capital emitido .....	80
23.2 Prima de emisión .....	80
23.3 Reservas.....	81
NOTA 24. OTROS RESULTADOS INTEGRALES.....	81
NOTA 25. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA .....	82
NOTA 26. SEGMENTOS DE OPERACIÓN .....	83
26.1 Segmentos sobre los que se deben informar.....	83
26.2 Información sobre segmentos de operación .....	85
26.3 Información geográfica.....	89
NOTA 27. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES .....	89

27.1 Ingresos por comisión .....	89
27.2 Gastos por comisiones a intermediarios .....	90
NOTA 28. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS .....	91
28.1. Ingresos por prestación de servicios.....	91
28.2. Costos por prestación de servicios .....	91
NOTA 29. OTROS INGRESOS.....	92
NOTA 30. GASTOS ADMINISTRATIVOS .....	92
NOTA 31. HONORARIOS.....	93
NOTA 32. RESULTADO FINANCIERO .....	94
NOTA 33. VALOR RAZONABLE .....	94
33.1 Medición del valor razonable sobre una base recurrente .....	95
33.2 Medición del valor razonable sobre una base no recurrente .....	97
33.3 Determinación del valor razonable .....	97
33.4 Transferencia entre el nivel jerarquía 1 y el nivel de jerarquía 2 del valor razonable.....	98
33.5 Valor razonable del nivel de jerarquía 3.....	98
NOTA 34 - INSTRUMENTOS FINANCIEROS (Deterioro).....	99
NOTA 35. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS .....	101
35.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos .....	101
35.2 Categorías de Riesgo .....	102
35.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito .....	103
35.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado.....	106
35.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez .....	111
35.2.4 Riesgos Técnicos de Negocio.....	113
NOTA 36. OPERACIONES DISCONTINUADAS .....	134
NOTA 37. COMPROMISOS DE INVERSIÓN (No auditados) .....	135
NOTA 38. GESTIÓN DE CAPITAL.....	135
NOTA 39. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS.....	136
Partes relacionadas .....	136
NOTA 40. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA .....	137
NOTA 41. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS .....	137
INFORME DEL REVISOR FISCAL.....	139



## RESPONSABILIDADES DE LOS DIRECTIVOS SOBRE LAS CUENTAS

Se requiere que los Directivos preparen estados financieros, por cada período financiero, que presenten razonablemente la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo de la compañía al 31 de diciembre de 2024, con cifras comparativas 31 de diciembre de 2023. Para la preparación de esos estados financieros, se requiere que los Directivos:

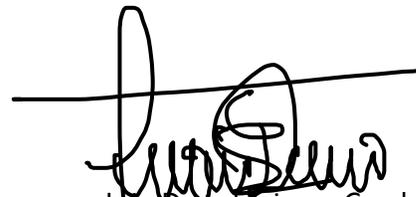
- Seleccionen políticas contables apropiadas y luego las apliquen coherentemente.
- Presenten información, incluyendo las políticas contables, que sea relevante, confiable, comparable y comprensible.
- Tengan juicios y estimaciones razonables y prudentes.
- Manifiesten si se han seguido las normas de contabilidad, aplicables, sujetas a cualquier desviación de importancia revelada y explicada en las cuentas.
- Preparen las cuentas con base en el negocio en marcha a menos que sea inapropiado presumir que la compañía continuará en actividad.

Los Directivos confirman que las cuentas cumplen los anteriores requisitos.

Además, los Directivos consideran que son responsables de mantener registros de contabilidad apropiados que revelen con exactitud razonable en cualquier momento la situación financiera de la compañía. También son responsables de la salvaguarda de los activos de la compañía y, por lo tanto, de dar los pasos razonables para la prevención y detección de fraudes y otras irregularidades.



Juana Francisca Llano Cadavid  
Representante Legal



Ivan Dario Espinosa Cuadros  
Contador Público  
Tarjeta Profesional 105778-T



## CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público responsables de la preparación de los estados financieros consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2024, y del estado de resultados consolidado del ejercicio y el estado de resultado integral consolidado, estado de cambios en el patrimonio consolidado y estado de flujos de efectivo consolidado por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

*Existencia:* Los activos y pasivos de Suramericana S.A., existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el periodo.

*Integridad:* Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

*Derechos y obligaciones:* Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Suramericana S.A., en la fecha de corte.

*Valuación:* Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

*Presentación y revelación:* Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Suramericana S.A., los Estados Financieros Consolidados y otros informes relevantes para el público, relacionados con los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la compañía.

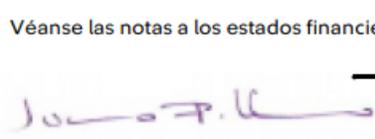
  
Juana Francisca Llano Cadavid  
Representante Legal

  
Iván Darío Espinosa Cuadros  
Contador Público  
Tarjeta Profesional 105778-T

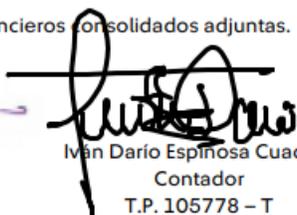
**SURAMERICANA S.A.**  
**Estado de Situación Financiera Consolidado**  
**31 de diciembre de 2024**  
 (Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2023)  
 (Expresado en millones de pesos colombianos)

Activos	Nota	Diciembre 2024	Diciembre 2023 Reexpresado	01 de enero 2023 Re expresado
Efectivo y equivalentes de efectivo	7.1.1	1,310,772	1,620,920	1,680,718
Inversiones	7.1.2	20,022,057	19,412,450	18,847,731
Instrumentos derivados	8.1	66,955	156,850	10,273
Activos por contratos de seguros	9.1	5,476,430	5,169,436	6,853,345
Activos por contratos de reaseguro	9.2.	6,268,674	6,530,999	8,024,477
Otras cuentas por cobrar	7.1.3	1,051,575	1,492,725	1,354,624
Activos por impuestos corrientes	10.2	252,486	235,077	168,671
Activos no corrientes disponibles para la venta		1,415	2,769	6,004
Costo de adquisición diferido	11	937,327	859,926	1,257,998
Inversiones en negocios conjuntos	12.1.1	92,417	64,371	23,027
Propiedades y equipos	13	1,216,833	1,187,839	1,138,950
Activos por derechos de uso	14	326,141	330,733	373,059
Otros activos intangibles	15	627,738	558,488	681,618
Activos por impuestos diferidos	10.5	142,214	139,978	266,217
Otros activos	16	93,440	109,393	101,691
Plusvalía	17	538,838	530,360	728,794
<b>Total activos</b>		<b>38,425,312</b>	<b>38,402,314</b>	<b>41,517,197</b>
<b>Pasivos</b>				
Obligaciones financieras	7.2	384,782	519,839	257,065
Instrumentos derivados	8.1	46,068	3,270	54,133
Pasivos por arrendamientos	14	319,709	329,699	350,626
Pasivos por contratos de seguros	9.3.	25,761,153	25,489,129	28,003,329
Pasivos por contratos de reaseguro	9.4.	1,818,163	1,721,795	2,048,611
Otras cuentas por pagar	7.2.2	1,642,857	2,411,491	2,004,004
Pasivos por impuestos corrientes	10.2	87,959	93,779	100,693
Beneficios a empleados	19	540,663	532,481	537,708
Provisiones	20	157,510	406,257	476,842
Ingresos diferidos (DIL)	21	417,630	391,204	426,907
Títulos emitidos	7.2.1	857,787	598,117	859,656
Pasivo por impuestos diferidos	10.5	270,734	326,242	325,159
<b>Total pasivos</b>		<b>32,305,015</b>	<b>32,823,303</b>	<b>35,444,733</b>
<b>Patrimonio</b>				
Capital emitido	23	50	50	50
Prima de emisión	23	1,611,794	1,611,794	1,611,794
Reservas	23	2,870,730	2,771,617	3,092,435
Utilidad del ejercicio		751,158	454,401	489,606
Ganancias acumuladas		399,334	308,204	(178,301)
Otros resultados integrales	24	487,175	432,891	1,046,634
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>		<b>6,120,241</b>	<b>5,578,957</b>	<b>6,062,218</b>
Participaciones no controladoras	25	56	54	10,246
<b>Patrimonio total</b>		<b>6,120,297</b>	<b>5,579,011</b>	<b>6,072,464</b>
<b>Total patrimonio y pasivos</b>		<b>38,425,312</b>	<b>38,402,314</b>	<b>41,517,197</b>

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.



Juana Francisca Llano Cadavid  
Representante Legal



Ivan Darío Espinosa Cuadros  
Contador  
T.P. 105778 – T



Daniel Mauricio Aponte Rodríguez  
Revisor Fiscal  
T.P. 171067 – T

Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530  
(Véase mi informe del 28 de febrero 2025)

SURAMERICANA S.A.  
Estado de Resultados Consolidado  
31 de diciembre de 2024  
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2023)  
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2024	Diciembre 2023 Reexpresado
Primas de seguros		19,362,153	19,075,384
Primas y servicios de salud		5,147,435	9,467,730
Primas emitidas	9.5	24,509,588	28,543,114
Primas cedidas en reaseguro	9.5	(4,174,123)	(4,728,537)
Primas retenidas (netas)		20,335,465	23,814,577
Reservas netas de producción	9.5	(492,116)	(124,203)
Primas retenidas devengadas		19,843,349	23,690,374
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	7.1.2	1,525,920	1,717,968
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	7.1.2	455,573	675,425
Ingresos por comisiones	27.1	706,831	757,662
Prestación de servicios	28.1	116,923	89,819
Participaciones en negocios conjuntos	12.1	(37,950)	(37,750)
Ganancias en venta de inversiones	7.1.2	2,875	6,059
Otros ingresos	29	468,122	503,974
<b>Ingresos</b>		<b>23,081,643</b>	<b>27,403,531</b>
Siniestros de seguros		(9,451,307)	(9,916,232)
Siniestros de servicios de salud		(4,837,975)	(9,291,747)
Siniestros totales	9.6	(14,289,282)	(19,207,979)
Reembolso de siniestros	9.6	1,342,412	1,898,688
Siniestros retenidos		(12,946,870)	(17,309,291)
Gastos por comisiones a intermediarios	27.2	(3,636,344)	(3,681,748)
Costos y gastos de negocio	9.7	(1,434,228)	(1,570,090)
Costos por prestación de servicios	28.2	(251,707)	(226,331)
Gastos administrativos	30	(1,406,155)	(1,410,053)
Beneficios a empleados	19.4	(1,471,283)	(1,535,595)
Honorarios	31	(346,146)	(353,708)
Depreciación y amortización	13,14,15	(230,598)	(233,985)
Otros gastos		(29,953)	(28,766)
<b>Gastos</b>		<b>(21,753,284)</b>	<b>(26,349,567)</b>
<b>Ganancia operativa</b>		<b>1,328,359</b>	<b>1,053,964</b>
Ganancias a valor razonable – Derivados	7.1.2	(56,484)	126,591
Diferencia en cambio	32	(19,374)	(52,697)
Intereses	32	(205,126)	(268,718)
<b>Resultado financiero</b>		<b>(280,984)</b>	<b>(194,824)</b>
<b>Ganancia, antes de impuestos</b>		<b>1,047,375</b>	<b>859,140</b>
Impuestos a las ganancias	10.3	(296,215)	(377,225)
Ganancia neta operaciones continuadas		751,160	481,915
Ganancia neta operaciones discontinuadas	36	-	(27,511)
<b>Ganancia neta</b>		<b>751,160</b>	<b>454,404</b>
Ganancia de la controladora		751,158	454,401
Ganancia no controladora	25	2	3

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.

  
Juana Francisca Llano Cadavid  
Representante Legal

  
Ivan Dario Espinosa Cuadros  
Contador  
T.P. 105778 – T

  
Daniel Mauricio Aponte Rodríguez  
Revisor Fiscal  
T.P. 171067 – T  
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530  
(Véase mi informe del 28 de febrero 2025)

SURAMERICANA S.A.  
Estado de Resultado Integral Consolidado  
Al 31 de diciembre de 2024  
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2023)  
(Expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2024	Diciembre 2023 Re expresado
Ganancia del ejercicio		751,160	454,404
<b>Otros resultados integrales</b>			
<b>Partidas que no se reclasificarán al resultado del periodo, neto de impuestos</b>			
Ganancia (pérdida) de inversiones en instrumentos de patrimonio	24	(7,660)	34,963
Ganancia (pérdida) por revaluación de propiedades	24	(860)	83,313
Ganancia (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	24	810	(9,589)
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación	24	(165)	8
<b>Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos</b>		<b>(7,875)</b>	<b>108,695</b>
<b>Partidas que se reclasificarán al resultado del periodo, neto de impuestos</b>			
Ganancia (pérdida) por diferencias de cambio de conversión	24	62,159	(718,460)
<b>Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos</b>		<b>62,159</b>	<b>(718,460)</b>
<b>Total otros resultados integrales</b>		<b>54,284</b>	<b>(609,765)</b>
<b>Resultado integral total</b>		<b>805,444</b>	<b>(155,361)</b>
<b>Resultado integral atribuible a</b>			
Participación controladora		805,442	(159,341)
Participaciones no controladoras		2	3,980

  
Juana Francisca Llano Cadavid  
Representante Legal

  
Iván Darío Espinosa Cuadros  
Contador  
T.P. 105778 – T

  
Daniel Mauricio Aponte Rodríguez  
Revisor Fiscal  
T.P. 171067 – T  
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530  
(Véase mi informe del 28 de febrero 2025)

SURAMERICANA S.A.  
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado  
Al 31 de diciembre de 2024  
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2023)  
(Expresados en millones de pesos colombianos)

Notas	Capital emitido	Prima de emisión	Reservas	Utilidad del ejercicio	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total Patrimonio	
Saldo al 31 de diciembre de 2023	50	1,611,794	2,771,617	454,401	308,204	432,891	5,578,957	54	5,579,011	
Otro resultado integral	24	-	-	-	-	54,284	54,284	-	54,284	
Ganancia del periodo	-	-	-	751,158	-	-	751,158	2	751,160	
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	751,158	-	54,284	805,442	2	805,444	
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	-	(454,401)	454,401	-	-	-	-	
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (\$ 2,787,511.65 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 38 del 21 de marzo de 2024 en Suramericana S.A	22	-	-	-	(278,163)	-	(278,163)	-	(278,163)	
Apropiación de reservas desde ganancias acumuladas	-	-	214,094	-	(214,094)	-	-	-	-	
Ajustes por inflación y diferencia en cambio	-	-	9	-	12,841	-	12,850	-	12,850	
Pérdida de control EPS	-	-	(113,089)	-	113,089	-	0	-	0	
Reclasificación ORI revaluación de inmuebles	-	-	-	-	3,774	-	3,774	-	3,774	
Otros movimientos	-	-	(1,901)	-	(718)	-	(2,619)	-	(2,621)	
Saldo al 31 de diciembre de 2024	23	50	1,611,794	2,870,730	751,158	399,334	487,175	6,120,241	56	6,120,297

Notas	Capital emitido	Prima de emisión	Reservas	Utilidad del ejercicio	Ganancias acumuladas	Otros resultados integrales	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total Patrimonio
Saldo al 31 de diciembre de 2022	50	1,611,794	3,089,579	489,606	41,953	1,046,634	6,279,616	10,246	6,289,862
Ajuste por reexpresión	5	-	2,856	-	(220,254)	-	(217,398)	-	(217,398)
Saldo al 31 de diciembre de 2022 reexpresado	50	1,611,794	3,092,435	489,606	(178,301)	1,046,634	6,062,218	10,246	6,072,464
Otro resultado integral	24	-	-	-	-	(613,743)	(613,743)	3,978	(609,765)
Pérdida del periodo	-	-	-	454,401	-	-	454,401	4	454,405
Resultado integral total neto del periodo	-	-	-	454,401	-	(613,743)	(159,342)	3,980	(155,362)
Traslado utilidad a ganancias acumuladas	-	-	-	(489,606)	489,606	-	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (\$ 2,698,373.57 pesos por acción) Según acta de Asamblea de Accionistas No 36 del 24 de marzo de 2023 en Suramericana S.A	22	-	-	-	(269,270)	-	(269,270)	-	(269,270)
Apropiación de reservas por resultados del año 2022	-	-	55,950	-	(55,950)	-	-	-	-
Ajustes por inflación y diferencia en cambio	-	-	(27,313)	-	126,030	-	98,717	-	98,717
Efectos por venta de subsidiarias	-	-	(349,421)	-	205,491	-	(143,930)	(10,050)	(153,980)
Otros movimientos	-	-	(34)	-	(9,402)	-	(9,436)	(4,122)	(13,558)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	23	50	1,611,794	2,771,617	454,401	432,891	5,578,957	54	5,579,011

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.

  
Juana Francisca Llano Cadavid  
Representante Legal

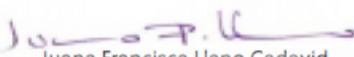
  
Ivan Darío Espinosa Cuadros  
Contador  
T.P. 105778 - T

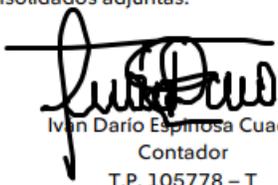
  
Daniel Mauricio Aponte Rodríguez  
Revisor Fiscal  
T.P. 171067 - T  
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530  
(Véase mi informe del 28 de febrero 2025)

SURAMERICANA S.A.  
Estado de Flujo de Efectivo Consolidado  
Al 31 de diciembre de 2024  
(Con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2023)  
(Expresado en millones de pesos colombianos)

Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación	Notas	Diciembre 2024	Diciembre 2023 re expresado
Ganancia por operaciones continuadas		751,160	481,915
(Pérdida) o ganancias por operaciones discontinuadas	36	-	(27,511)
Ajustes para conciliar la ganancia neta del ejercicio			
Gasto por impuestos a las ganancias	10.3	296,215	377,225
Costos financieros	32	205,126	268,718
Gastos de depreciación y amortización	13,14,15	230,598	233,985
Deterioro de valor de activos por contratos de seguros	9.7	182,448	99,397
Reversiones o pérdidas por deterioro de valor de activos fijo, inversiones y otras cuentas por cobrar		6,153	5,915
Resultado por moneda extranjera no realizada		(51,394)	536,814
Ganancia del valor razonable	7.1.2	(399,089)	(802,016)
Pérdidas por aplicación del método de participación en negocios conjuntos	12.1.3	35,412	37,750
Rendimientos financieros del portafolio de inversiones a costo amortizado	7.1.2	(1,517,987)	(1,726,213)
Baja de activos netos EPS por desconsolidación	6	3,435	-
Cambios en los activos y pasivos operativos			
Cambios en reservas de seguro		2,230,832	(1,020,722)
Cambios en inventarios		(3,294)	605
Cambios en cuentas por cobrar actividad aseguradora		(367,384)	1,604,435
Cambios en otras cuentas por cobrar		(102,837)	(154,590)
Cambios en otras cuentas por pagar		(381,421)	364,677
Cambios en cuentas por pagar actividad aseguradora		96,369	(326,817)
Cambios en otros activos y pasivos no financieros		(23,090)	392,158
Cambios en provisiones		20,803	(88,827)
Cambios en los activos y pasivos por impuesto diferido		(9,639)	32,362
Cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		11,168,305	14,478,726
Pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		(12,099,739)	(14,998,064)
Intereses recibidos de portafolio de inversión		988,292	1,256,635
Impuestos a las ganancias pagados		(354,243)	(370,017)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación</b>		<b>905,031</b>	<b>656,540</b>
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo utilizados en capitalización de negocios conjuntos	12.1.3	(68,657)	(80,100)
Importes procedentes de la venta de propiedades y equipo	13	18,044	39,317
Compras de propiedades y equipo	13	(91,900)	(126,475)
Compra de activos intangibles	15	(157,362)	-
Venta de activos intangibles	15	17,923	4,565
Ventas de otros activos a largo plazo		19,904	4,951
Cobros derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera		30,050	89,585
Dividendos recibidos Instrumentos financieros	7.1.2	1,713	3,058
<b>Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión</b>		<b>(230,285)</b>	<b>(65,099)</b>
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de obligaciones financieras		272,844	339,000
Pagos de obligaciones financieras		(193,569)	(371,911)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	14	(105,489)	(100,646)
Dividendos pagados	22	(278,163)	(269,268)
Intereses pagados		(129,724)	(162,868)
<b>Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación</b>		<b>(434,101)</b>	<b>(565,693)</b>
Efectos de conversión sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		8,392	(85,546)
Baja de efectivo y equivalentes por desconsolidación EPS	6	(559,185)	-
Disminución neto de efectivo y equivalentes al efectivo		(310,148)	(59,798)
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo</b>		<b>1,620,920</b>	<b>1,680,718</b>
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo</b>		<b>1,310,772</b>	<b>1,620,920</b>

Véanse las notas a los estados financieros consolidados adjuntas.

  
Juana Francisca Llano Cadavid  
Representante Legal

  
Iván Darío Espinosa Cuadros  
Contador  
T.P. 105778 – T

  
Daniel Mauricio Aponte Rodríguez  
Revisor Fiscal  
T.P. 171067 – T

Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530  
(Véase mi informe del 28 de febrero 2025)

SURAMERICANA S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 31 de diciembre de 2024 y al 31 de diciembre de 2023

(Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la ganancia neta por acción y las tasas de cambio expresadas en pesos colombianos)

## NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Suramericana S.A., en adelante Suramericana, se constituyó según Escritura Pública No. 689 del 25 de mayo de 1999 en la Notaría 14 de Medellín. Formalizada contablemente el 1° de agosto de 1999, el domicilio principal es en la carrera 63 No. 49 A 31, en la ciudad de Medellín; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras ciudades del país y del extranjero cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la sociedad es hasta el año 2052. La compañía matriz de Suramericana es Grupo de Inversiones Suramericana S.A., en adelante Grupo SURA.

La siguiente es la composición accionaria de la Compañía:

Accionistas	Acciones	% Participación
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	0.001%
Fundación Suramericana	1	0.001%
Enlace Operativo S.A.	1	0.001%
<b>TOTALES</b>	<b>99,789</b>	<b>100%</b>

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles lo hará en acciones, cuotas o cualquier otro tipo de participación en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos. Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores. En todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

Suramericana S.A., clasifica sus inversiones de dos formas: las estratégicas, representadas en títulos de patrimonio de compañías enfocadas en los sectores de seguros, aseguramiento en servicios de salud, seguridad social, gestión integral de riesgos y servicios financieros, y las inversiones de portafolio, que se adquieren en títulos diversos, según su propósito de corto y mediano plazo.

Además de Colombia, Suramericana cuenta con inversiones estratégicas en México, República Dominicana, Panamá, Brasil, Chile, Uruguay y Bermudas.

Suramericana es controlada exclusivamente por la Superintendencia Financiera de Colombia mediante la Resolución No. 0594 del 17 de mayo de 2016 emitida por la Superintendencia Financiera de Colombia en la cual se ordena la inscripción de la Compañía en el en el Registro Nacional de Valores y Emisores –RNVE.

El 19 de noviembre de 2024, Nubloq S.A.S., debido a su proceso de liquidación, transfirió la acción que poseía de Suramericana S.A. a Enlace Operativo S.A., compañía identificada con NIT 900.089.104-5 y controlada por Grupo Sura. Como resultado, Nubloq S.A.S. dejó de ser accionista de la compañía, y ahora Enlace Operativo S.A. forma parte de los 5 accionistas.

## 1.1. Grupo empresarial

Acogiendo la recomendación de la Superintendencia Financiera de Colombia en julio de 2008, Suramericana registró el Grupo Empresarial con sus sociedades subordinadas y subsidiarias, en los términos establecidos en la Ley 222 de 1995.

Para el año 2014 se modificó la estructura y nombre del Grupo Empresarial pasando a tener como única Matriz a Grupo de Inversiones Suramericana S.A., y el nuevo nombre de Grupo SURA.

Suramericana siendo subordinada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A., ejerce control sobre las siguientes compañías:

Compañía	Tipo de Entidad	Diciembre	Diciembre	País	Moneda Funcional
		2024	2023		
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros de personas	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros generales	99.99%	99.99%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	La inversión en bienes muebles e inmuebles	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	99.99%	99.99%	Colombia	Peso Colombiano
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Suramericana Tech S.A.S.	Desarrollo de canales digitales	100%	100%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Compañía de seguros de vida	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Generales Suramericana S.A.	Compañía de seguros generales	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Chilean Holding Suramericana SPA	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Suramericana Chile Limitada	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Inversiones Sura Chile S.A.	Inversiones	100%	100%	Chile	Peso Chileno
Seguros Sura, S.A. de C.V.	Operaciones de seguros en general	100%	100%	México	Peso Mexicano
Santa Maria del Sol S.A.	Inversiones	100%	100%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Suramericana, S.A.	Seguros	100%	100%	Panamá	Dólar
Servicios Generales Suramericana S.A.	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	100%	100%	Panamá	Dólar
Seguros Sura S.A.	Operación en seguros de personas y daños	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Inversiones SURA Brasil Participações Ltda.	Inversionista	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Serviços Sura Ltda.	Prestación de servicios en administración de riesgos	100%	100%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A.	Seguros generales	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Suramericana Uruguay S.A.	Inversiones	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Vinnyc S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Russman S.A.	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	100%	100%	Uruguay	Peso Uruguayo
Seguros Sura S.A.	Seguros	99.99%	99.99%	República Dominicana	Peso Dominicano
Sura RE Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar
Sura SAC Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	100%	100%	Islas Bermudas	Dólar

El 14 de agosto de 2024 Suramericana procedió con la transmisión de sus estados financieros con corte a junio de 2024 a la Superintendencia Financiera de Colombia incorporando un tratamiento contable y financiero independiente y particular para la filial EPS Suramericana S.A decretando la pérdida de control sobre la Compañía EPS Suramericana S.A. El reconocimiento contable de esta pérdida de control se presentó a partir de los estados financieros emitidos en junio de 2024. \* Ver nota 6 Pérdida de control sobre EPS Suramericana S.A.

### Restricciones legales y regulatorias

Las subsidiarias de Suramericana no tienen ninguna restricción para transferir dividendos a la compañía matriz, con excepción de la filial de Argentina que actualmente tiene restricciones de salida de flujo de capitales por disposiciones que en materia cambiaria ha adoptado el gobierno.

Suramericana y sus subsidiarias no tienen restricciones significativas en su capacidad para acceder o usar sus activos y liquidar sus pasivos diferentes a los resultantes de los marcos regulatorios, los cuales requieren un mínimo de capital.

### 1.2. Cambios en las inversiones en subsidiarias

- El 28 de mayo de 2024 la Asamblea de Accionistas de la filial EPS Suramericana S.A. (“EPS SURA”), aprobó que se presente ante la Superintendencia Nacional de Salud una solicitud de autorización, para adelantar un Programa de Desmonte Progresivo en los términos establecidos en el numeral 12 del artículo 113 del Estatuto Orgánico del Sistema Financiero y los artículos 2.5.5.3.1.1. y siguientes del Decreto 780 de 2016.

El Programa de Desmonte Progresivo propuesto permite seguir cumpliendo con las expectativas de servicios de los afiliados y realizar una transición ordenada. Adicionalmente, prevé mecanismos para proteger los dineros que actualmente hay en las reservas técnicas de la compañía, para gestionar las obligaciones con los distintos actores del sistema, principalmente clínicas, IPS y hospitales. Dicho programa se encuentra sujeto a la aprobación de la mencionada Superintendencia.

Esta decisión no genera riesgos de cara a la solidez, solvencia y liquidez de Suramericana, entendiéndose que EPS SURA no es una filial que genera dividendos, ni flujo de caja para esta Compañía.

Esta situación no representó cambios en la composición accionaria de EPS SURA, sin embargo detono la situación de pérdida de control de Suramericana sobre su participación en EPS SURA.

El 9 de diciembre de 2024, mediante Resolución No. 2024310000015683, La Superintendencia Nacional de Salud de Colombia, negó la solicitud del Plan de Desmonte Progresivo presentada el 28 de mayo de 2024 por la filial EPS Suramericana S.A. para salir del Sistema General de Seguridad Social en Salud en Colombia. El 10 de diciembre del 2024, la Compañía se pronunció al respecto mediante un comunicado publicado al mercado y los usuarios de la filial.

(Ver nota 6 “PÉRDIDA DE CONTROL CONTABLE SOBRE EPS SURAMERICANA S.A.”)

- Durante el tercer trimestre del 2024, la compañía detectó un error operativo relacionado con el reconocimiento y la imputación proporcional del IVA descontable en algunas de sus operaciones en

Colombia, por lo que procedió a cuantificar y corregir de manera voluntaria el error. Como resultado, Suramericana aplicó retroactivamente estos efectos en sus Estados Financieros, lo que implicó una re expresión para los periodos 2022 y 2023. El impacto en las ganancias acumuladas reconocidas al 01 de enero de 2024 ascendió a COP (274,698) millones. Ver nota 5 “Ajustes por Reexpresion”

- El 13 de noviembre de 2024, Suramericana realizó una capitalización de COP 6.300.000 en la filial Suramericana Tech S.A.S.
- El 17 de julio de 2024, Suramericana realizó una capitalización de COP 6,222 millones en la filial Suramericana Tech S.A.S.
- El 17 de abril de 2024, Suramericana S.A. realizó una capitalización de USD 50,691 (COP 200 millones) en la filial de Suramericana Uruguay S.A. A su vez, el 27 de junio del 2024, Suramericana S.A. realizó una segunda capitalización en dicha filial por un monto de USD 50,656 (COP 209 millones).
- El 24 de abril de 2024, Suramericana S.A. realizó una capitalización de USD 1.300.000, equivalente a COP 5,083 millones a la filial Seguros de Vida Suramericana S.A. ubicada en el país de Chile.

### 1.3. Cambios en el Gobierno Corporativo

- El 2 de diciembre de 2024 la Asamblea de Accionistas, en su reunión tomó la decisión de nombrar a Karsten Steinmetz como miembro patrimonial de la Junta Directiva de Suramericana, ante el retiro de Matthias Marwege, quien ocupó el cargo hasta el 31 de diciembre de 2024.
- El 15 de julio de 2024 la Asamblea extraordinaria de Accionistas nombró a Juan Esteban Toro como nuevo miembro de Junta Directiva; con el fin de llenar la vacante existe.

Por lo anterior, la conformación de la Junta Directiva de Suramericana S.A., actualmente es la siguiente:

1. Ricardo Jaramillo Mejía
2. Karsten Steinmetz
3. Rodrigo Belloube
4. Juan Esteban Toro Valencia
5. Cecilia María Vélez White
6. Marcela Eslava Mejía
7. David Yanovich Wancier

- El 10 de octubre de 2024 la Junta Directiva aceptó el retiro de Sergio Perez Montoya de la Compañía a partir del 1 de enero de 2025, al haber alcanzado la edad límite especificada en el Código de Buen Gobierno del Grupo Empresarial. A su vez, decidió el nombramiento de Juan Camilo Arroyave Cárdenas como Vicepresidente de Talento Humano y Asuntos Legales de Suramericana, a partir del 2 de enero del 2025. También nombró como Vicepresidente de Gestión de la Estrategia y Tecnología de Suramericana a Dubier Mauricio Maya Osorio, a partir del 15 de octubre del 2024.
- El 2 de julio de 2024 la presidente de la Compañía convocó a Asamblea General de Accionistas que se llevó a cabo el 15 de julio con el fin de nombrar el nuevo miembro de Junta Directiva; en esta asamblea se nombró a Juan Esteban Toro Valencia con el fin de llenar la vacante existente.

- El pasado 25 de abril de 2024 fue recibida la renuncia de Gonzalo Alberto Perez Rojas como miembro de Junta Directiva de Suramericana por motivos de su retiro por edad de la presidencia de Grupo Sura, la cual tuvo efectos a partir del 1 de mayo del presente año.

## NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

### 2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados de Suramericana S.A., por el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2024, han sido preparados de acuerdo con las normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia (NCIF), compiladas y actualizadas en el Decreto 2270 de 2019, expedidas por el Decreto 2420 de 2015 y modificatorias. Estas normas de contabilidad y de información financiera, corresponden a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), en las versiones aceptadas por Colombia a través de los mencionados Decretos. La aplicación de dichas normas internacionales en Colombia está sujeta a algunas excepciones establecidas por regulador y contenidas en el Decreto 2420 de 2015 y modificatorias.

La Compañía hizo uso de la siguiente excepción a NIIF que en dichos decretos se plantean: el artículo 2.2.1 del Decreto 2420 de 2015, adicionado por el Decreto 2496 del mismo año y modificado por los Decretos 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018 y 2270 de 2019, establece que la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez se efectuará de acuerdo con los requerimientos de la NIC 19, sin embargo, requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016 y sus artículos 1.2.1.18.46 y siguientes; y en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia.

### 2.2. Bases de presentación

#### 2.2.1 Bases preparación y presentación

##### *Bases de preparación*

Los presentes estados financieros consolidados comprenden el estado de situación financiera y el estado de cambios en el patrimonio al 31 de diciembre de 2024 y al 31 de diciembre de 2023; y el estado de resultados, el estado de resultados integrales y el estado de flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2024 y el 31 de diciembre de 2023.

Estos estados financieros consolidados son preparados y contienen todas las revelaciones de información financiera requeridas en los estados financieros anuales presentados bajo NIC 1.

Suramericana ha preparado los estados financieros consolidados bajo la hipótesis de que continuará operando como negocio en marcha.

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por:

- Los instrumentos financieros derivados e instrumentos financieros medidos a valor razonable con cargo al resultado o con cargo al otro resultado integral,
- Los pasivos financieros medidos al costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva,
- Los beneficios a empleados medidos a valor presente de los beneficios definidos de la obligación,
- Las inversiones en asociadas medidas a través del método de la participación patrimonial,
- Las propiedades de inversión medidas al valor razonable,
- Las propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable, y
- Los activos no corrientes mantenidos para la venta medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable menos los costos estimados de venta.

En el estado de situación financiera consolidado se presentan los activos y pasivos atendiendo su liquidez por considerar que se proporciona información fiable más relevante que aquella que se proporcionaría con un enfoque basado en la clasificación entre partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados consolidado y en el estado de otro resultado integral consolidado se presentan de forma independiente. Las partidas del estado de resultados se presentan según el método de la naturaleza de gastos por considerar que se esta forma se provee información fiable y relevante.

El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual, los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, los cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

## 2.2.2 Principios de consolidación

### Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Suramericana S.A. y todas sus subsidiarias. Las subsidiarias son entidades sobre la cuales se ejerce directa o indirectamente control. El listado de las subsidiarias se observa en la Nota 1.1.

Se ejerce control en otra entidad si, y sólo si, se reúnen todos los siguientes elementos:

- Poder sobre la entidad en la cual tiene participación, que le otorga la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes, es decir, que afectan de forma significativa sus rendimientos;
- Exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada, y
- Capacidad de utilizar su poder sobre ésta para influir en el importe de los rendimientos del inversionista.

Para efectos de la consolidación, los estados financieros de todas las subsidiarias se preparan bajo las mismas políticas contables y los mismos principios contables Suramericana S.A.

Las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de adquisición y de transferencia de control y se excluyen de la consolidación en la fecha en la que se pierda el control. En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Todas las transacciones y los saldos significativos intragrupo han sido eliminados al consolidar.

Las transacciones (compras y ventas) que impliquen un cambio en porcentaje de participación de las subsidiarias sin pérdida de control se reconocen en el patrimonio. Los flujos de efectivo o los pagos a participaciones no controladoras que surgen de cambios en las participaciones que no den lugar a una pérdida de control se clasifican para el estado de flujos de efectivo como actividades de financiación.

En las transacciones que implican una pérdida de control se da de baja la totalidad de la participación en la subsidiaria, se reconoce cualquier participación retenida por su valor razonable y la ganancia o pérdida resultante de la operación se reconoce en los resultados del ejercicio, incluyendo las partidas correspondientes de otro resultado integral. Los flujos de efectivo derivados de la adquisición o pérdida de control de una subsidiaria se clasifican como actividades de inversión en el estado de flujos de efectivo.

Cuando una de las subsidiarias se dispone para la venta o se discontinúa su operación, pero aún se conserva el control de esta, sus activos y pasivos se clasifican en la cuenta de activos disponibles para la venta y se presentan en una línea en el estado de situación financiera. Los resultados de las operaciones discontinuadas son presentados separadamente en el estado de resultados consolidados.

### Negocios Conjuntos

Un negocio conjunto representa un acuerdo contractual estructurado que le otorga a Suramericana derechos sobre los activos netos del negocio objeto del acuerdo.

Cuando haga parte de un negocio conjunto, Suramericana debe reconocer en los estados financieros consolidados, su participación como una inversión, y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación, de acuerdo con la política contable de Negocios Conjunto.

### Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras corresponden al porcentaje de participación de terceros en las subsidiarias.

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio consolidados. El resultado del período y cada componente del otro resultado integral se atribuyen a los propietarios de la controladora y a las participaciones no controladoras.

## 2.2.3. Moneda

### 2.2.3.1 Funcional y de presentación

Los estados financieros consolidados se presentan en millones de pesos colombianos, salvo indicación en contrario. La moneda funcional y la moneda de presentación de Suramericana S.A. es el peso colombiano, moneda del entorno económico primario en el cual opera y que además obedece a la moneda que influye en la estructura de sus costos e ingresos.

Cada subsidiaria determina su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros utilizando esa moneda funcional. Los activos, pasivos, ingresos y gastos de las subsidiarias extranjeras, así como los ingresos y gastos en moneda extranjera de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. han sido convertidos a pesos colombianos a los tipos de cambio observables en el mercado a la fecha de cierre del periodo y al promedio del periodo, según se detalla en la Nota 2.2.3.2

### 2.2.3.2 Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, (a) los activos y los pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; (b) las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable y (c) las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado de resultado excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero y la aplicación de contabilidad de cobertura que se reconocen en otros resultados integrales hasta la disposición del negocio en el extranjero, momento en el que se reconocerá en el resultado del periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados, los activos y pasivos de los negocios en el exterior, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y los pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del periodo que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo y el patrimonio se convierte a la tasa histórica.

Los tipos de cambio observables en el mercado a la fecha de cierre del periodo y al promedio del periodo utilizados para la conversión fueron los siguientes:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Peso Colombiano (COP/USD)	4,071.35	4,325.05	4,409.15	3,822.05
Peso Chileno (CLP/USD)	943.58	839.07	996.46	877.12
Peso Dominicano (DOP/USD)	59.58	56.17	61.30	58.24
Peso Mexicano (MXN/USD)	18.33	17.73	20.62	17.04
Peso Uruguayo (UYU/USD)	40.23	38.82	44.07	39.02
Peso Argentino (ARS/USD)	914.67	294.95	1,030.50	806.95
Real Brasileño (BRS/USD)	5.39	5.00	6.19	4.84

#### 2.2.4 Hiperinflación

Al 31 de diciembre de 2024 la tasa de inflación acumulada en Argentina durante los últimos tres años, calculada utilizando diferentes combinaciones de índices de precios al por menor, ha superado el 100%, razón por la cual Argentina presenta una economía hiperinflacionaria. Las subsidiarias ubicadas en Argentina presentan sus estados financieros ajustados por inflación de acuerdo con lo que establece la NIC 29 - Información financiera en economías hiperinflacionarias. Por lo tanto, los estados financieros de las subsidiarias argentinas y las cifras correspondientes de períodos anteriores han sido reformulados por los cambios en el poder adquisitivo general de la moneda funcional y, como resultado, se expresan en términos de la unidad de medida vigente al final de los períodos presentados.

Excepto por lo anterior estos estados financieros consolidados no incluyen ajustes por inflación.

#### 2.3. Políticas contables materiales o con importancia relativa

Los estados financieros consolidados adjuntos al 31 de diciembre de 2024 han sido preparados usando las mismas políticas contables, mediciones y bases utilizadas para la preparación y presentación de los estados

financieros consolidados al 31 de diciembre de 2023, excepto para las normas, interpretaciones nuevas y modificaciones aplicables a partir del 1 de enero de 2024.

La adopción de las nuevas normas vigentes a partir del 1 de enero de 2024, mencionadas en la Nota 4.1., no generaron cambios significativos en estas políticas contables en comparación con las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2023 y no se presentaron impactos significativos en su adopción.

Las principales políticas utilizadas para la preparación de los estados financieros consolidados adjuntos son las siguientes:

### 2.3.1. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

En el estado de situación financiera, las cuentas contables que presenten los sobregiros existentes a nivel de entidad financiera son clasificadas como obligaciones financieras. En el estado de flujos de efectivo estos sobregiros se presentan como un componente del efectivo y equivalentes de efectivo siempre que los mismos formen parte integrante de la administración del efectivo de Suramericana.

### 2.3.2. Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es cualquier contrato que dé lugar simultáneamente a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra entidad.

#### Activos financieros

##### a) Definición

Un activo financiero es cualquier activo que sea:

- efectivo;
- un instrumento de patrimonio de otra entidad;
- un contrato que será o podrá ser liquidado utilizando instrumentos de patrimonio propio de la entidad, o
- un derecho contractual:
  - a recibir efectivo u otro activo financiero de otra entidad; o
  - a intercambiar activos o pasivos financieros con otra entidad, en condiciones que sean potencialmente favorables para la entidad.

De acuerdo con lo anterior, Suramericana tiene clasificados sus activos financieros en efectivo y equivalentes de efectivo, inversiones, instrumentos financieros derivados, cuentas por cobrar y cuentas por cobrar a partes relacionadas.

##### b) Clasificación de los instrumentos financieros incluidos en inversiones

Los activos financieros se reconocen en el estado de situación financiera cuando Suramericana se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Suramericana clasifica sus activos financieros de inversión en títulos de deuda y los mide posteriormente teniendo en cuenta su modelo de negocio para gestionarlos y las características de los flujos contractuales del activo financiero en los siguientes grupos:

- A valor razonable con cambios en resultados,
- A valor razonable con cambio en otros resultados integrales
- A costo amortizado.

Suramericana de acuerdo con su estrategia de liquidez y de nivel de riesgo ha clasificado la mayor parte de sus inversiones en títulos de deuda en activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, y otra parte menor en títulos de deuda a costo amortizado. La forma como Suramericana gestiona el modelo de negocio de las inversiones esta detallado en la Nota 3, Juicios contables significativos, estimados e incertidumbres en la preparación de los estados financieros.

Para los activos financieros en instrumentos de patrimonio Suramericana utiliza la elección irrevocable de presentar los cambios posteriores en el valor razonable de la inversión que no sea mantenida para negociar en los otros resultados integrales en el patrimonio. Por consiguiente, las inversiones patrimoniales donde no se tiene control ni influencia significativa se registran a valor razonable con cambios en otros resultados integrales.

#### c) Reconocimiento inicial

Las compras y ventas regulares de activos financieros son reconocidas en la fecha en la cual Suramericana se compromete a comprar o vender títulos. Los activos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados son reconocidos inicialmente al valor razonable y los costos de transacción son registrados como gasto cuando se incurren. Los activos financieros clasificados a costo amortizado se registran en su adquisición u otorgamiento por su valor de transacción o por su valor nominal que, salvo evidencia en contrario, coincide con su valor razonable, más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición u otorgamiento.

#### d) Reconocimiento posterior

Luego del reconocimiento inicial, las inversiones se registran así:

- Las inversiones clasificadas y medidas a valor razonable con cambios en resultados: las ganancias y pérdidas que resultan de los cambios en el valor razonable se presentan netos en el estado de resultados en la cuenta de ganancia o pérdida neta en inversiones a valor razonable;
- Las inversiones en títulos de deuda medidas a valor razonable con cambios en otros resultados integrales: los cambios en su valor razonable se registran en la cuenta patrimonial de otros resultados integrales. El valor acumulado en esta cuenta se traslada a la cuenta de resultados acumulados cuando las inversiones son realizadas.
- Las inversiones en instrumentos de patrimonio que no son clasificadas como mantenidas para negociar: los cambios en su valor razonable se registran en la cuenta patrimonial de otros resultados integrales. El valor acumulado en esta cuenta se traslada a la cuenta de resultados acumulados cuando las inversiones son realizadas.
- Las inversiones en títulos de deuda clasificadas como a costo amortizado: posterior a su registro inicial son ajustados con abono a resultados con base en el método de tasa de interés efectivo, menos los pagos o abonos recibidos de los emisores.

e) Método de la tasa de interés efectiva

La tasa de interés efectiva es la que iguala los flujos o recaudos netos futuros de efectivo estimados durante la vida esperada del instrumento financiero o, cuando sea apropiado, por un período menor, con el valor neto en libros del activo al momento inicial. Para calcular la tasa de interés efectiva, Suramericana estima los flujos de efectivo considerando los términos contractuales del instrumento financiero, salvo las pérdidas de crédito futuras, y considerando los cargos e ingresos recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y las primas otorgadas en el saldo inicial, menos las comisiones y descuentos recibidos.

f) Deterioro de instrumentos financieros

En cada fecha de presentación de los estados financieros, Suramericana mide y registra con cargo a resultados el valor la corrección de las pérdidas de un instrumento financiero por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo, si el riesgo de crédito de ese instrumento financiero se ha incrementado de forma significativa desde su reconocimiento inicial. Si el riesgo de crédito no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, Suramericana mide la corrección por pérdidas para ese instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses.

g) Compensación de instrumentos financieros en el estado de situación financiera

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto es reportado en el estado de situación financiera cuando legalmente existe el derecho para compensar los montos reconocidos y hay una intención de la gerencia para liquidarlos sobre bases netas o realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

h) Baja en cuentas

Los activos financieros se dan de baja cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfiere los derechos contractuales para recibir los flujos de efectivo del activo financiero.

Operaciones con instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura

Un derivado es un instrumento financiero (a) cuyo valor cambia en el tiempo en respuesta a los cambios en una variable denominada subyacente (una tasa de interés especificada, el precio de un instrumento financiero, el precio de una materia prima cotizada, una tasa de cambio de la moneda extranjera, entre otros); (b) no requiere una inversión inicial neta o requiere una inversión inferior a la que se requeriría para otro tipo de contratos en relación con el activo subyacente, y (c) se liquida en una fecha futura.

En el desarrollo de sus operaciones Suramericana participa en los mercados financieros con contratos *forward*, contratos de futuros, *swaps* y opciones que cumplen con la definición de instrumento financiero derivado.

En el momento inicial las operaciones de instrumentos financieros derivados son registradas por su valor razonable. Los cambios posteriores en el valor razonable son ajustados con cargo o abono a resultados, según el caso, a menos que el instrumento financiero derivado sea designado como instrumento de

cobertura, en cuyo caso el ajuste del valor razonable dependerá de la naturaleza de la partida cubierta, de acuerdo con lo siguiente:

- a) Coberturas de activos o pasivos reconocidos o de compromisos en firme, en cuyo caso los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado son registrados en el estado de resultados, al igual que cualquier cambio en el valor razonable del activo, pasivo o compromiso en firme atribuibles al riesgo cubierto.
- b) Coberturas de flujos de efectivo de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable, en cuyo caso la porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados es reconocida en otros resultados integrales en el patrimonio.
- c) La ganancia o pérdida en el instrumento financiero derivado relacionada con la parte que no es efectiva a la cobertura o que no corresponde al riesgo cubierto es reconocida inmediatamente en el estado de resultados. Los valores acumulados en la cuenta de otros resultados integrales son trasladados a utilidades acumuladas en el mismo período en el cual la partida cubierta es llevada a resultados.
- d) En relación con las coberturas de una inversión neta en moneda extranjera que son registradas de forma similar a las coberturas de flujos de efectivo, la parte de la ganancia o pérdida del instrumento financiero de cobertura que se determina que es una cobertura efectiva se reconoce en otros resultados integrales y la parte que se determina que es una cobertura inefectiva se reconoce en el estado de resultados. Las ganancias o pérdidas del instrumento financiero de cobertura acumuladas en el patrimonio son registradas en el estado de resultados cuando la inversión neta en moneda extranjera es vendida total o parcialmente.

Suramericana documenta al inicio de la transacción la relación existente entre el instrumento financiero de cobertura y la partida cubierta, así como el objetivo de riesgo y la estrategia para la relación de cobertura.

#### Pasivos financieros

Un pasivo financiero es cualquier obligación contractual para entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad o tercero o una obligación para intercambiar activos o pasivos financieros en condiciones que sean potencialmente desfavorables para Suramericana o un contrato que es o puede ser liquidado utilizando instrumentos de patrimonio propios.

Los pasivos financieros se reconocen en el estado de situación financiera cuando Suramericana se convierte en parte, de acuerdo con las condiciones contractuales de un instrumento.

Los pasivos financieros son registrados inicialmente por su valor de transacción, el cual, a menos que se determine lo contrario, es similar a su valor razonable menos los costos de transacción que sean directamente atribuibles a su emisión. Posteriormente dichos pasivos financieros son medidos a costo amortizado o a valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados incluyen los instrumentos financieros derivados y son clasificados en esta categoría cuando sean mantenidos para negociación o sean designados a valor razonable con cambios en resultados desde el inicio.

Los pasivos financieros medidos a costo amortizado incluyen los préstamos recibidos y los bonos emitidos, los cuales se miden inicialmente por su valor de transacción y monto de efectivo recibido, neto de los costos de transacción, y posteriormente son medidos al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva, reconociendo los gastos por intereses sobre la base de la rentabilidad efectiva.

Los pasivos financieros se dan de baja del estado de situación financiera cuando han expirado las obligaciones contractuales.

#### Pasivo por acciones preferenciales sin derecho a voto

Suramericana, como emisor de un instrumento financiero no derivado, evalúa las condiciones de este instrumento para determinar si contiene componentes de pasivo y de patrimonio. Estos componentes se clasifican por separado como pasivos financieros o instrumentos de patrimonio, según sea el caso.

De acuerdo con lo anterior y en relación con las acciones preferenciales sin derecho a voto que se tiene emitidas, en el momento inicial se efectuó la separación del componente pasivo que se registra a costo amortizado y del componente patrimonial que se registra en patrimonio por la diferencia entre el valor recibido de las acciones emitidas y el valor determinado como pasivo.

Los costos directos que se incurrieron al momento de colocación de las acciones preferenciales se asignaron y registraron proporcionalmente en el pasivo y en el componente patrimonial de las acciones.

#### Opciones de compra y venta con participaciones no controladoras

El tratamiento de las opciones de compra y venta con participaciones no controladoras depende de la forma en que se liquida la opción, así:

a) Las opciones de salida liquidables en efectivo con un pasivo financiero medido al valor presente del precio de ejercicio. Su contrapartida del reconocimiento inicial y posterior depende de la determinación de si existe o no un interés presente de propiedad de las acciones subyacentes teniendo en consideración lo mencionado a continuación:

- Factores que se consideran para determinar si la opción de venta podría proporcionar un interés de propiedad presente al adquirente:
  - Fijación de precios,
  - Derechos de voto y toma de decisiones,
  - Derechos de dividendos y
  - Emisión de opciones de compra.
- En el caso de que exista un interés presente de propiedad de las acciones subyacentes, los efectos de medición son los siguientes:
  - Las acciones sujetas a la opción de compra son contabilizadas como adquiridas y se reconoce un pasivo financiero medido al valor presente del precio de ejercicio y
  - Las variaciones posteriores en el pasivo son reconocidas en el estado de resultados.

b) Derivado a valor razonable a través de resultados. En caso de que el precio de ejercicio de la opción y el valor del activo subyacente (acciones objeto del contrato) se encuentran a valor razonable, se considera que el efecto del derivado neto es cero; es decir:

- El valor que se pagaría por la opción sería el mismo valor recibido por las acciones y
- En el estado financiero separado no existe participación no controladora.

Cuando la opción de compra y venta termina se da de baja el pasivo financiero, con cargo al estado de resultados. Cuando la opción de compra y venta emitida se ejerce, el pasivo financiero se da de baja con un ajuste al costo de las acciones sujetas a la opción.

#### Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se reconocen utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

### 2.3.3. Impuestos

Suramericana es sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones de orden nacional y territorial. Incluye, entre otros el impuesto sobre la renta y complementarios y el impuesto de industria y comercio.

#### Impuesto sobre la renta corriente

El impuesto sobre la renta corriente se calcula de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta líquida fiscal y la utilidad o pérdida contable. La tarifa y la normativa fiscal utilizada son aquellas que estén aprobadas al final de cada año de cierre del período de presentación de los estados financieros y conforme con lo establecido en las normas tributarias colombianas.

La Compañía evalúa permanentemente las posiciones asumidas en las declaraciones de impuestos respecto a las situaciones en las cuales en las leyes tributarias pueden existir ciertas interpretaciones con el objeto de registrar adecuadamente los valores que se espera pagar.

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. Adicionalmente, estos se compensan para efectos de presentación si existe un derecho legalmente exigible para ello con la misma autoridad tributaria y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o realizar el activo y liquidar el pasivo de forma simultánea.

#### Impuesto a la renta diferido

El impuesto de renta diferido se origina por las diferencias temporarias entre la base contable y la base tributaria de activos y pasivos. El impuesto diferido se reconoce utilizando el método del pasivo. Los activos y pasivos por impuesto de renta diferido se miden a las tasas impositivas que se espera aplicar cuando se realiza el activo o se liquida el pasivo, con base en las tasas impositivas y las leyes fiscales que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas en el período sobre el que se informa.

El impuesto de renta diferido pasivo se reconoce para todas las diferencias temporarias imponibles.

El impuesto de renta diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y para la compensación futura de créditos y pérdidas fiscales no utilizadas solo en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales se pueda cargar las diferencias temporarias deducibles.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal. Adicionalmente, y para el caso del pasivo por impuesto diferido, no se reconoce cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

El impuesto de renta diferido pasivo relacionado con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos no se reconoce cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reversen en el futuro cercano.

El impuesto de renta diferido activo relacionado con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros del impuesto de renta diferido activo se revisa en cada fecha de presentación y se reduce en la medida en que ya no sea probable que exista suficientes ganancias fiscales futuras para cargar las diferencias temporarias deducibles. El impuesto de renta diferido activo no reconocido se reevalúa en cada fecha de cierre de estados financieros y se reconoce en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras.

El efecto del impuesto diferido se reconoce en los resultados del período o en otros resultados integrales en función de dónde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado y se presenta en el estado de situación financiera dentro de las partidas no corrientes.

Los activos y los pasivos diferidos se compensan si y sólo si:

- Se tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y
- Si se derivan del impuesto a las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal, que recaen sobre:
  - la misma entidad o sujeto fiscal o
  - diferentes entidades o sujetos a efectos fiscales que pretenden, ya sea liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto, ya sea realizar los activos y pagar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los periodos futuros en los que se espere liquidar o recuperar cantidades significativas de activos o pasivos por los impuestos diferidos

Los impuestos diferidos no se descuentan.

#### 2.3.4. Inversiones en Negocios conjuntos

Suramericana S.A reconoce un negocio conjunto cuando el acuerdo contractual esté estructurado a través de un vehículo separado y le otorga derechos sobre los activos netos del acuerdo, y no derechos sobre los activos y las obligaciones relacionados con el acuerdo.

Cuando se posea una participación en un negocio conjunto esta se deberá reconocer como una inversión en los estados financieros consolidados y se debe medir utilizando el método de la participación patrimonial, de la misma forma como se miden las inversiones en asociadas por este método.

## Deterioro de valor

Suramericana S.A analiza periódicamente y en la fecha final de presentación de sus estados financieros si es necesario reconocer una pérdida por deterioro de las inversiones en los negocios conjuntos y en cada fecha de presentación de estados financieros determina si existe evidencia objetiva de que esas inversiones se han deteriorado.

Si existe tal evidencia Suramericana S.A calcula el importe del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable, siendo este el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros, y luego reconoce la pérdida en el estado de resultados.

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marca la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro. Para las asociadas y los negocios conjuntos de Suramericana S.A se consideran los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen indicios de deterioro.

- Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, en comparación con lo presupuestado.
- Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda, teniendo en cuenta títulos con tasas indexadas y las tasas pactadas de deuda adquirida con bancos.
- Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología o del uso de esta, por ejemplo, una disminución importante en la producción asociada a la tecnología o alta exposición al riesgo de hackers.
- Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
- Cambios significativos en el entorno regulatorio donde la inversión opera o implicaciones negativas sobre una inversión derivada de cambios en el marco regulatorio.
- Cambios en el entorno competitivo de la inversión, competidores nuevos o agresividad de los actuales, incumplimiento en ingresos, mercados perdidos, siniestralidad, cumplimiento de venta, entre otros
- Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la inversión o la unidad generadora de efectivo.
- Generación de nueva deuda en la inversión.
- Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o la necesidad de los servicios prestados por la inversión.
- Una reducción importante en el uso de la capacidad instalada de la inversión.

### 2.3.5. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

#### Activos no corrientes

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado. Estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada como activos no corrientes en el estado de situación financiera y se miden por el menor valor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de la transacción. Adicionalmente no se deprecian ni se amortizan desde la fecha de su clasificación como mantenido para la venta.

Los criterios para la clasificación de mantenido para la venta se cumplen si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales para su venta inmediata y la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Para que la venta sea altamente probable la administración de Suramericana debe estar comprometida con un plan para vender el activo o el grupo de activos y además debe considerar lo siguiente:

- Existe un compromiso por parte de Suramericana y un plan para proceder con la venta;
- La búsqueda de un comprador ya está en proceso y se han iniciado las acciones necesarias para llevar a cabo el plan de venta;
- Se ha fijado un precio de venta que resulta razonable en relación con el valor de mercado del activo, y
- Es previsible que la venta se realice en un periodo no superior a un año a partir de la fecha de clasificación y las acciones llevadas a cabo para ejecutar el plan de venta hacen poco factibles cambios significativos en el mismo o que éste no se realice.

### Operaciones discontinuadas

Suramericana identificará una operación discontinuada como un componente o una operación considerada material que ha sido vendido o se ha dispuesto por otra vía o ha sido clasificada como mantenida para la venta y que, además:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica que sea significativa y puede considerarse separada del resto,
- Es parte de un único plan coordinado para enajenar o disponer por otra vía de una línea de negocio o de área geográfica de la explotación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

En el estado de resultados del período actual y del período comparativo anterior, los ingresos, costos y gastos de una operación discontinuada se presentan separadamente de los de las actividades continuadas, en una sola partida como resultado después de impuestos de operaciones discontinuadas. Y adicionalmente, en el estado de flujos de efectivo de los mismos períodos, se presentan los flujos de efectivo clasificados como flujos de operaciones discontinuadas, separados del resto de flujos.

### 2.3.6. Propiedades y equipo

Suramericana define como propiedad y equipo aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable y que se espera que su costo sea recuperado a través de su uso y no a través de su venta. Las propiedades y equipo son medidas inicialmente al costo; posteriormente son medidas al costo menos la depreciación acumulada y menos cualquier pérdida por deterioro de valor acumulada.

El costo de los elementos de propiedad y equipo incluye el costo inicial de adquisición, los aranceles de importación, impuestos indirectos no recuperables y los costos directamente atribuibles para poner al activo en el lugar y condiciones de uso previstas por la administración de Suramericana, neto de los descuentos comerciales y las rebajas.

Los costos de mantenimiento y reparaciones que no generen beneficios económicos futuros son registrados como gastos.

Todos los elementos de propiedades y equipo se deprecian de forma lineal durante su vida útil estimada.

La depreciación comienza cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar y cesará cuando se deje de utilizar según su vida útil estimada o en el momento en que el

activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable.

Los grupos de propiedades y equipo y las vidas útiles son las siguientes:

- Muebles y enseres y equipos, entre 6 y 10 años y
- Vehículos, entre 4 y 10 años.

Las vidas útiles y los métodos de depreciación son revisados por lo menos al final de cada período anual y los cambios, si los hubiere, son aplicados de forma prospectiva.

Un elemento de propiedades y equipo es dado de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La ganancia o pérdida surgida al dar de baja un activo se calcula como la diferencia entre los ingresos de la venta neta, en su caso, y el valor en libros del activo y se reconoce en los resultados del período.

### 2.3.7. Arrendamientos

Suramericana evalúa al inicio del contrato si un contrato es, o contiene, un arrendamiento. Es decir, si el contrato otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Suramericana aplica un enfoque único de reconocimiento y medición para todos los arrendamientos, excepto los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor. Suramericana reconoce pasivos por arrendamiento para realizar pagos por arrendamiento y activos por derecho de uso que representan el derecho a usar los activos subyacentes.

#### Reconocimiento inicial

Suramericana reconoce los activos por derecho de uso en la fecha de comienzo del arrendamiento, es decir, la fecha en que el activo subyacente está disponible para su uso.

Los activos por derecho de uso se miden al costo, menos cualquier depreciación y pérdidas por deterioro, y ajustado por cualquier nueva medición de los pasivos por arrendamiento. El costo de activos por derecho de uso incluye el monto de los pasivos por arrendamiento reconocidos, los costos directos iniciales incurridos y los pagos realizados en o antes de la fecha de inicio menos los incentivos de arrendamiento recibidos. Los activos por derecho de uso se deprecian en línea recta durante el plazo más corto del arrendamiento y la vida útil estimada de los activos. Además, están sujetos a revisión de pérdidas por deterioro.

Los pasivos por arrendamiento son medidos al valor presente de los pagos de arrendamiento a realizar durante el plazo del arrendamiento. Los pagos de arrendamiento incluyen pagos fijos menos los incentivos de arrendamiento por cobrar, si los hubiere. Los pagos de arrendamiento también incluyen el precio de ejercicio de una opción de compra que Suramericana ejercerá con certeza razonable y los pagos de multas por rescindir el arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja que la Compañía ejerce la opción de rescisión.

Al calcular el valor presente de los pagos de arrendamiento se utiliza la tasa de interés implícita en el arrendamiento cuando es fácilmente determinable; en caso de que no sea fácilmente determinable se utiliza su tasa incremental de endeudamiento a la fecha de inicio del arrendamiento.

### Medición posterior

Después la fecha de comienzo, el importe de los pasivos por arrendamiento se incrementa para reflejar la acumulación de intereses y reducido por los pagos de arrendamiento realizados. Además, el importe en libros de los pasivos por arrendamiento se vuelve a medir cuando haya una modificación, un cambio en el plazo del arrendamiento, un cambio en los pagos del arrendamiento o un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo subyacente.

### 2.3.8. Beneficios a los empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todos los pagos que Suramericana efectúa a cambio de los servicios recibidos.

#### Beneficios a corto plazo

Son beneficios que se esperan pagar antes de doce meses y después de la fecha de cierre de los estados financieros en el que los empleados presten los servicios. El pasivo por beneficios a corto plazo se reconoce en los resultados en la medida en que los empleados prestan el servicio y se mide sobre la base de la mejor estimación del desembolso que se requeriría para cancelar la obligación en la fecha de cierre sobre la que se informa.

Incluye:

- Los aportes a la seguridad social y las prestaciones obligatorias por requerimientos legales;
- Incentivos de desempeño de corto plazo por la participación de los empleados en las utilidades determinados con base en el cumplimiento de los objetivos corporativos fijados previamente y comunicados oportunamente;
- Otros beneficios a corto plazo, tales como la prima de vacaciones, prima extralegal de servicios y prima de navidad.

#### Beneficios post-empleo

Son todos aquellos beneficios otorgados al empleado posteriores a su retiro o a su terminación de contrato, diferentes de las indemnizaciones por despido. Suramericana tiene activos específicos destinados a respaldar los planes de beneficios post-empleo.

Incluye los beneficios por pagos únicos por retiro y los pagos únicos para jubilación.

Los pagos únicos para jubilación se aplican a los empleados que se pensionen por vejez en cualquier régimen pensional y que hayan tenido una relación laboral de 20 años de servicio continuos o discontinuos en Suramericana.

El pasivo por los planes de beneficios post-empleo es determinado con la ayuda de terceros independientes con base en el valor presente de los pagos futuros estimados, calculado con base en estudios actuariales preparados por el método de unidad de crédito proyectada, utilizando supuestos actuariales a la fecha del período que se informa, tales como expectativas de incrementos de salarios, expectativa de vida y tasas de interés determinadas con referencia a los rendimientos del mercado vigentes de bonos al final del período de las emisiones del gobierno nacional u obligaciones empresariales de alta calidad.

Bajo el método de unidad de crédito proyectada, los beneficios post-empleo que se pagarán a los empleados se asignan a cada período contable en que el empleado presta el servicio. Por lo tanto, el gasto

correspondiente por estos beneficios registrado en los estados financieros incluye el costo del servicio presente asignado en el cálculo actuarial más el costo financiero del pasivo calculado.

Las variaciones en el pasivo por los cambios en los supuestos actuariales son registradas en el otro resultado integral. El gasto por interés se reconoce en los resultados del período como costos financieros, así como cualquier liquidación o reducción del plan.

#### Planes de aportaciones definidas

Son planes de beneficios post-empleo en los cuales se tiene la obligación de realizar aportaciones de carácter predeterminado a una entidad separada (fondos de pensiones o compañías aseguradoras) y no se tiene obligación legal ni implícita de realizar aportaciones adicionales. Estas contribuciones se reconocen como gastos en el estado de resultados a medida en que se tiene la obligación de realizar el respectivo aporte.

#### Beneficios a largo plazo

Son todos los beneficios adicionales y diferentes a los beneficios de corto plazo que se espera pagar 12 meses después de la fecha de cierre de los estados financieros en los que los empleados presten los servicios y antes del retiro o terminación de su prestación del servicio. Estos beneficios corresponden a primas de antigüedad. Suramericana no tiene activos específicos destinados a respaldar los beneficios largo plazo. Los pasivos por beneficios a empleados a largo plazo son determinados de la misma forma que los beneficios post-empleo. El costo de servicio actual, el costo de servicio pasado, el costo por interés, las ganancias y pérdidas actuariales, así como cualquier liquidación o reducción del plan se reconoce inmediatamente en resultados.

#### Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación los constituyen los pagos por retiro anticipado o pagos por despido y por lo tanto sólo se reconocen cuando se decide finalizar el contrato laboral antes de la fecha normal de retiro, o cuando el empleado acepta una oferta de beneficios a cambio de la terminación del contrato laboral o cuando se forme parte de los costos de un proceso de reestructuración.

#### 2.3.9. Provisiones, pasivos y activos contingentes

Suramericana reconoce como provisiones los pasivos que surgen como resultado de un suceso pasado y para los que es probable que se requiera una salida de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación y pueda hacerse una estimación fiable del valor.

Las provisiones son revisadas periódicamente y se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible a la fecha del estado de situación financiera. Las provisiones se reconocen por el valor presente de la mejor estimación del desembolso requerido para cancelar la obligación, considerando los riesgos y las incertidumbres para la realización de la estimación.

Las provisiones de contratos onerosos se reconocen como provisión cuando los costos inevitables de cumplir con las obligaciones que conllevan el contrato exceden a los beneficios económicos que se esperan recibir del mismo.

Una provisión por reestructuración se reconoce cuando se tiene una obligación implícita para realizar una reestructuración, es decir, cuando se ha elaborado un plan detallado, formal y se ha producido una

expectativa válida entre los afectados de que se llevará a cabo la reestructuración por haber anunciado sus principales características antes del final del período sobre el que se informa.

Los pasivos contingentes son (a) obligaciones surgidas a raíz de sucesos pasados y cuya existencia está sujeta a la ocurrencia o no de eventos futuros que no se encuentran enteramente bajo el control de Suramericana, o (b) obligaciones presentes que surgen de eventos pasados de los cuales no se puede estimar de forma fiable la cuantía de la obligación o no es probable que tenga lugar una salida de recursos para su cancelación. Los pasivos contingentes no son registrados en los estados financieros, pero se revelan en notas a los estados financieros.

Los activos contingentes son activos de naturaleza posible, surgidos a raíz de sucesos pasados, cuya existencia ha de ser confirmada solo por la ocurrencia o no de eventos futuros que no se encuentran enteramente bajo el control la Compañía. Los activos contingentes no se reconocen en el estado de situación financiera hasta que sea prácticamente cierta la realización de su ingreso, pero se revelan en notas a los estados financieros.

### 2.3.10. Ingresos

Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, netos de rebajas y descuentos comerciales, financieros y volumen; además excluyen los impuestos a las ventas.

#### Ingresos por dividendos

Suramericana reconoce los ingresos por dividendos de sus inversiones que no son subsidiarias cuando:

- Se establezca el derecho a recibir el pago del dividendo,
- Es probable que se reciba los beneficios económicos asociados con el dividendo, y
- El valor del dividendo pueda ser medido de forma fiable.

### 2.3.11. Ganancia por acción

La ganancia por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del período atribuible a la Compañía entre el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el periodo, no considerando, de existir, las acciones comunes adquiridas por la Compañía y mantenidas como acciones propias en cartera.

La ganancia por acción diluida se calcula ajustando el promedio de acciones en circulación para simular los efectos de todas las acciones comunes potenciales dilusivas, si las hubiere.

Los contratos de opciones de venta y los compromisos con accionistas no controlantes que pueden ser pagados con acciones de la Compañía podrían representar efectos dilusivos.

### 2.3.12. Gastos

Los gastos se reconocen en los resultados del ejercicio cuando (a) ha surgido una disminución de los beneficios económicos relacionada con una disminución de los activos o un aumento de los pasivos y su valor es medible de forma confiable y (b) un desembolso no genera beneficios económicos futuros o cuando no cumple con los requisitos necesarios para su registro como activo.

### NOTA 3. JUICIOS CONTABLES MATERIALES O CON IMPORTANCIA RELATIVA, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros requiere que se realice juicios, estimaciones y suposiciones que impactan los montos informados de ingresos, gastos, activos y pasivos y la revelación de pasivos contingentes al final del año; sin embargo, la incertidumbre acerca de estos supuestos y estimaciones podría dar lugar a resultados que requerirían ajustes materiales al importe en libros del activo o pasivo afectado en periodos futuros.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente y sus resultados son reconocidos en el periodo en el cual la estimación es revisada y en los periodos futuros afectados.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran, entre otros, estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, los factores y las tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Las estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados en la fecha de preparación de los estados financieros, la cual puede dar lugar a modificaciones futuras en virtud de posibles situaciones que puedan ocurrir y que obligarían a su reconocimiento en forma prospectiva, lo cual se trataría como un cambio en una estimación contable en los estados financieros futuros.

En el proceso de aplicación de las políticas contables Grupo SURA ha realizado las siguientes estimaciones y ha considerado los siguientes juicios, los cuales tienen impacto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados.

#### Estimaciones:

- Los supuestos empleados para el cálculo de los pasivos por contratos de seguro, (Nota 9);
- Los supuestos empleados para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros, (Nota 7);
- La valoración de las pérdidas esperadas de los activos financieros, (Nota 7);
- La evaluación de utilidades futuras para el reconocimiento de activo por impuesto diferido, (Nota 10);
- Los supuestos para determinar el deterioro de la plusvalía, (Nota 18);
- La estimación de vida útil y el valor residual de las propiedades y equipo, derechos de uso y activos intangibles (Notas 13, 14 y 15);
- La estimación en la medición del pasivo por arrendamiento, (Nota 14);
- Las hipótesis empleadas en el cálculo de los beneficios post empleo y de los beneficios a empleados a largo plazo, tales como tasas de inflación, mortalidad, tasa de descuento y la consideración de incrementos futuros en salarios (Nota 19);

#### Juicios:

- Las consideraciones utilizadas en la evaluación de la situación de pérdida de control y no consolidación de EPS Suramericana S.A. (Nota 6.)

### NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

#### 4.1. Normas e interpretaciones nuevas y modificadas emitidas

Suramericana aplicó nuevas interpretaciones y modificaciones a las NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), las cuales son vigentes para los periodos iniciados a partir del 1 de enero de 2024. Las nuevas normas adoptadas son las siguientes:

Norma	Descripción	Período aplicable / Impacto
Enmienda a la NIC 1 – Pasivos no corrientes con condiciones pactadas	<p>Esta Enmienda, que modifica la NIC 1 – Presentación de estados financieros, tiene como objetivo mejorar la información que las entidades proporcionan sobre la deuda a largo plazo con covenants al permitir a los inversores comprender el riesgo que existe sobre un reembolso anticipado de la deuda.</p> <p>La NIC 1 exige que una entidad clasifique la deuda como no corriente sólo si la empresa puede evitar liquidar la deuda en los 12 meses siguientes a la fecha de presentación. Sin embargo, la capacidad de una entidad para hacerlo a menudo está sujeta al cumplimiento de los covenants. Por ejemplo, una entidad podría tener una deuda a largo plazo que podría ser reembolsable dentro de los 12 meses si la entidad no cumple con los convenios en ese período de 12 meses.</p> <p>La enmienda requiere que una entidad divulgue información sobre estos covenants en las notas a los estados financieros.</p>	Estos cambios no tuvieron impacto en los estados financieros. Antes de la emisión de esta Enmienda, la Compañía revisaba los covenant no financieros para revelar su cumplimiento.
Enmienda a la NIIF 16 – Transacciones de venta y arrendamiento posterior	En esta Enmienda, que modifica la NIIF 16 – Arrendamientos, se orienta a la medición posterior que debe aplicar una entidad cuando vende un activo y posteriormente arrienda al nuevo propietario ese mismo activo.	Estos cambios no tuvieron impacto en los estados financieros.
Enmienda a la NIC 7 y NIIF 7 – Acuerdos de financiación de proveedores	<p>Esta Enmienda, que modifica la NIC 7 – Estado de flujos de efectivo y la NIIF 7 - Instrumentos financieros: información a revelar, tiene como objetivo mejorar la información a revelar sobre sus acuerdos de financiación de proveedores, permitiendo a los usuarios de los estados financieros evaluar los efectos de dichos acuerdos en los pasivos y flujos de efectivo de la entidad y en la exposición de la entidad al riesgo de liquidez.</p> <p>La Enmienda requiere que se revele el importe de los pasivos que forman parte de los acuerdos, desglosando los importes por los que los proveedores ya han recibido pagos de los proveedores de financiación, e indicando dónde se encuentran los pasivos en el balance; los términos y condiciones; rangos de fechas de vencimiento de los pagos; e información de riesgo de liquidez.</p> <p>Los acuerdos de financiación de proveedores se caracterizan por uno o más proveedores de financiación que ofrecen pagar cantidades que una entidad debe a sus proveedores de acuerdo con los términos y condiciones pactados entre la entidad y su proveedor.</p>	Estos cambios no tuvieron impacto en los estados financieros. Antes de la emisión de esta Enmienda, la Compañía ya revelaba estos pasivos.

#### 4.2. Normas e interpretaciones nuevas y modificadas emitidas aún no efectivas

La Compañía no ha adoptado anticipadamente las siguientes NIIF y Enmiendas nuevas y modificadas, las cuales ya han sido emitidas emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés), pero aún no están vigentes a la fecha de emisión de los estados financieros:

Norma	Descripción	Período aplicable / Impacto
Enmienda a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad	<p>Esta Enmienda, que modifica la NIC 21 – Efectos en las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera, tiene como objetivo establecer los requisitos contables para cuando una moneda no es intercambiable por otra moneda, indicando el tipo de cambio que se deberá utilizar y la información que se debe revelar en los estados financieros.</p> <p>La Enmienda permitirá que las entidades proporcionen información más útil en sus estados financieros y ayudará a los inversores al abordar una cuestión no cubierta anteriormente en los requisitos contables para los efectos de las variaciones de los tipos de cambio.</p>	1 de enero de 2025, con adopción anticipada permitida. Se estima que no se presenten impactos significativos en la aplicación de esta enmienda.
NIIF 18 - Presentación y Revelación en los	Esta norma sustituye la NIC 1 - Presentación de Estados Financieros, trasladando muchos de sus requisitos sin ningún cambio significativo.	1 de enero de 2027, con adopción anticipada permitida. La Compañía

Norma	Descripción	Período aplicable / Impacto
Estados Financieros	<p>Tiene como objetivo ayudar a los inversores a analizar el rendimiento financiero de las entidades proporcionando información más transparente y comparable para tomar mejores decisiones de inversión. Introduce tres conjuntos de nuevos requisitos:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Mejora de la comparabilidad del estado de resultados ya que actualmente no existe una estructura específica para el estado de resultado. Las entidades eligen los subtotales que desean incluir, declarando un resultado operativo, pero la forma de calcularlo varía de una entidad a otra, lo que reduce la comparabilidad. La norma introduce tres categorías definidas de ingresos y gastos (operación, inversión y financiación) para mejorar la estructura del estado de resultados, y exige a todas las entidades que presenten nuevos subtotales definidos.</li> <li>- Mayor transparencia de las mediciones del rendimiento definidas por la gestión: la mayoría de las entidades no proporcionan suficiente información para que los inversores comprendan cómo se calculan las medidas de rendimiento y cómo se relacionan con los subtotales en el estado de resultados. La norma exige a las entidades que revelen explicaciones sobre las mediciones específicas relacionadas con el estado de resultados, denominadas medidas del rendimiento definidas por la gestión.</li> <li>- Una agrupación más útil de la información en los estados financieros: el análisis de los resultados por parte de los inversores se ve obstaculizado si la información revelada es muy resumida o detallada. La norma establece orientaciones más detalladas sobre la forma de organizar la información y su inclusión en los estados financieros principales o en las notas.</li> </ul>	está evaluando los impactos de la aplicación de esta NIIF.
NIIF 19 Subsidiarias sin responsabilidad pública: Revelaciones	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Permite simplificar los sistemas y procesos de presentación de informes para las entidades, reduciendo los costos de preparación de los estados financieros de las subsidiarias, manteniendo al mismo tiempo la utilidad de esos estados financieros para sus usuarios</li> </ul> <p>Las subsidiarias que aplican NIIF para PYMES o normas de contabilidad nacionales al preparar sus estados financieros frecuentemente tienen dos conjuntos de registros contables porque los requisitos de estas Normas difieren de los de las Normas de Contabilidad NIIF. Esta norma resolverá estos desafíos de la siguiente manera:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Permitiendo que las subsidiarias tengan un solo conjunto de registros contables para satisfacer las necesidades tanto de su matriz como de los usuarios de sus estados financieros y</li> <li>- Reduciendo los requisitos de revelación y adaptándolos a las necesidades de los usuarios de sus estados financieros.</li> </ul> <p>Una subsidiaria aplica la NIIF 19 si y solo si:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- No rinde cuentas públicamente (en términos generales, no cotiza en bolsa y no es una institución financiera); y</li> <li>- La matriz intermedia o última de las subsidiarias produce estados financieros consolidados que están disponibles para uso público y que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.</li> </ul>	1 de enero de 2027. La Compañía está evaluando los impactos de la aplicación de esta NIIF.
Enmienda a la NIIF 9 y NIIF 7 - Enmiendas a la Clasificación y Medición de	<p>Esta Enmienda aclara la clasificación de los activos financieros con características ambientales, sociales y de gobierno corporativo y similares. De acuerdo con las características de los flujos de caja contractuales existe confusión si estos activos se miden al costo amortizado o al valor razonable.</p>	1 de enero de 2026. Se estima que no se presenten impactos significativos en la aplicación de estas Enmiendas.

Norma	Descripción	Período aplicable / Impacto
Instrumentos Financieros	Con estas modificaciones, se han introducido requisitos adicionales de divulgación para mejorar la transparencia para los inversores en relación con las inversiones en instrumentos de patrimonio designados a valor razonable a través de otros instrumentos financieros y de resultado integral con características contingentes; por ejemplo, aspectos vinculados a temas ambientales, sociales y de gobierno corporativo. Adicionalmente estas Enmiendas aclaran los requisitos de baja en cuentas de la liquidación de activos o pasivos financieros a través de sistemas de pago electrónico. Las modificaciones aclaran la fecha en la que se da de baja en cuentas un activo o un pasivo financiero.	
Mejoras anuales a las normas de contabilidad NIIF	En este documento se emiten varias modificaciones menores sobre la NIIF 1 Adopción por primera vez, NIIF 7 Instrumentos financieros: información a revelar, NIIF 9 Instrumentos Financieros, NIIF 10 Estados financieros consolidados y NIC 7 Estado de flujo de efectivo, que incluyen aclaraciones, precisiones en cuanto a referenciación cruzada de normas y referenciación obsoleta, cambios en las ejemplificaciones normativas y cambios en ciertas redacciones de algunos párrafos con las cuales se busca mejorar la comprensibilidad de dichas normas y evitar ambigüedades en su interpretación.	Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026, y se permite su aplicación anticipada. Se estima que no se presenten impactos significativos en la aplicación de estas Mejoras.
NIIF S1 - Requisitos generales para la divulgación de información financiera relacionada con la sostenibilidad	- El objetivo de la NIIF S1 - Requisitos generales para la divulgación de información financiera relacionada con la sostenibilidad, es requerir que una entidad revele información sobre todos los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que razonablemente podría esperarse que afecten los flujos de efectivo de la entidad, su acceso a financiación o el costo de capital en el corto, mediano o largo plazo. Estos riesgos y oportunidades se denominan colectivamente "riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que razonablemente podría esperarse que afecten las perspectivas de la entidad". Se espera que la información sea útil para los usuarios principales de los informes financieros con propósito general al tomar decisiones relacionadas con el suministro de recursos a la entidad.	La Compañía está en proceso de implementar las revelaciones necesarias a divulgar en los estados financieros.
NIIF S2 - Divulgaciones relacionadas con el clima	- El objetivo de la NIIF S2- Divulgaciones relacionadas con el clima, es requerir que una entidad revele información sobre todos los riesgos y oportunidades relacionados con el clima que razonablemente podría esperarse que afecten los flujos de efectivo de la entidad, su acceso a la financiación o el costo de capital en el corto, mediano o largo plazo (denominados colectivamente "información climática"). Se espera que la información sea útil para los usuarios principales de los informes financieros con propósito general al tomar decisiones relacionadas con el suministro de recursos a la entidad.	La Compañía está en proceso de implementar las revelaciones necesarias a divulgar en los estados financieros.

#### 4.3. Normas e interpretaciones nuevas y modificadas emitidas, pero aún no aplicadas

Las nuevas normas e interpretaciones que han sido publicadas y emitidas a partir del 1 de enero de 2024 pero que no han sido aplicables por la Compañía en la fecha de los estados financieros se presentan a continuación. La Compañía adoptará estas normas en la fecha en la que estén en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

Norma	Descripción	Período aplicable / Impacto
NIIF 17 – Contratos de seguro, emitida en mayo de 2017	<p>Nueva norma integral para contratos de seguro cubriendo la medición, el reconocimiento, la presentación y revelación. La NIIF 17 reemplazó la NIIF 4 y aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como a ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional.</p> <p>El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes.</p> <p>La esencia de esta norma es un modelo general suplementado por una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable) y un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración.</p>	Fue incluida en el marco contable colombiano por medio de Decreto 1271 del 15 de octubre de 2024, el cual regirá a partir del 1 de enero de 2027. La Compañía está evaluando los impactos de la aplicación de esta NIIF.
Enmienda de la NIC 12: Reforma fiscal internacional- Reglas del modelo del segundo pilar.	<p>Las modificaciones a la NIC 12 se han introducido en respuesta a las normas del segundo pilar de la OCDE relativas a la prevención de la erosión de la base imponible y el traslado de beneficios e incluyen:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Una excepción temporal obligatoria al reconocimiento y la divulgación de los impuestos diferidos que surjan de la implementación jurisdiccional de las normas modelo del segundo pilar; y</li> <li>• Requisitos de divulgación para las entidades afectadas para ayudar a los usuarios de los estados financieros a comprender mejor la exposición de una entidad a los impuestos sobre la renta del segundo pilar que surjan de esa legislación, en particular antes de su fecha de entrada en vigor.</li> </ul>	La Compañía está evaluando los impactos de la aplicación de esta NIIF.

## NOTA 5. AJUSTES POR REEXPRESION

### 5.1 Reexpresión por riesgo operativo

Al 31 de Diciembre de 2024, la Administración de las compañías Seguros de Vida Suramericana S.A., Colombia, Seguros Generales Suramericana S.A., Colombia y Servicios Generales Suramericana S.A.S Colombia, todas subsidiarias de Suramericana S.A., realizó la revisión de los procesos relacionados con la recepción y registro contable de la facturación que soporta la adquisición de los bienes y servicios incurridos por estas, en esta revisión se identificó un error operativo en el reconocimiento del IVA descontable y su imputación proporcional acorde a lo dispuesto en el artículo 490 del Estatuto Tributario.

Una vez identificados los eventos de riesgo operativo se iniciaron acciones para cuantificar los impactos financieros derivados de este error para los periodos gravables expuestos.

La cuantificación financiera finalizó al 31 de diciembre de 2024, obteniendo como resultado que Suramericana S.A., debía reconocer dentro de su estado financiero consolidado un menor valor de los activos netos de Seguros de Vida Suramericana S.A., Colombia, Seguros Generales Suramericana S.A., Colombia y Servicios Generales Suramericana S.A.S. Colombia por valor de \$(230,528) producto del reconocimiento del IVA a pagar, intereses y sanción por corrección voluntaria; de esta cuantía, \$(274,698) corresponden a las vigencias 2023 y anteriores reconocidos en ganancias acumuladas y \$44,170 corresponden a la vigencia de 2024 y recuperación por firmeza de declaraciones de años anteriores y que fueron reconocidos en los resultados del ejercicio.

Considerando, la materialidad del error, se aplicaron los requerimientos de la NIC 8, en relación con la aplicación retroactiva para la corrección del error y a continuación se presenta el resumen de los impactos de esta reexpresion en los estados financieros consolidados de Suramericana S.A ya presentados en periodos comparativos anteriores.

### Impacto en el estado de situación financiera – disminución

	01 de enero de 2023	Ajuste por reexpresion	01 de enero de 2023 reexpresado
Otras cuentas por pagar	1,786,606	217,398	2,004,004
<b>Efecto neto en el pasivo</b>		<b>217,398</b>	
Reservas (*)	3,089,579	2,856	3,092,435
Ganancias acumuladas (*)	41,953	(220,254)	(178,301)
<b>Efecto neto en el patrimonio</b>		<b>(217,398)</b>	

	31 de diciembre de 2023	Ajuste por reexpresion	31 de diciembre de 2023 reexpresado
Otras cuentas por pagar	2,136,793	274,698	2,411,491
<b>Efecto neto en el pasivo</b>		<b>274,698</b>	
Reservas (*)	2,768,761	2,856	2,771,617
Ganancias acumuladas (*)	528,458	(220,254)	308,204
Utilidad del ejercicio	511,701	(57,300)	454,401
<b>Efecto neto en el patrimonio</b>		<b>(274,698)</b>	

(\*) Para efectos de presentación se reclasificaron los saldos correspondientes a el reconocimiento del exceso pagado en la transacción de compra de seguros de vida México (Ibargüen) entre ganancias acumuladas y reservas por valor de COP 2,856 millones y sin impacto a nivel total patrimonial.

### Impacto en el estado de resultados – disminución

	31 de diciembre de 2023	Ajustes por reexpresion	31 de diciembre de 2023 reexpresado
Otros ingresos (*)	490,731	13,243	503,974
Siniestros de seguro	(9,914,531)	(1,701)	(9,916,232)
Costos y gastos de negocio	(1,603,349)	33,259	(1,570,090)
Gastos administrativos (**)	(1,438,156)	28,103	(1,410,053)
Honorarios	(266,314)	(87,394)	(353,708)
Intereses	(225,908)	(42,810)	(268,718)
<b>Efecto neto en la ganancia neta del ejercicio</b>		<b>(57,300)</b>	

(\*) Corresponde a recuperación de IVA por firmeza en las declaraciones

(\*\*) Corresponde a recuperación de impuestos no descontables producto de la corrección en el prorrateo del IVA y la asignación de ese IVA como mayor valor del gasto en los demás conceptos del estado de resultados integrales.

### Impacto en el flujo de efectivo – redistribución

	31 de diciembre de 2023	Ajustes por reexpresion	31 de diciembre de 2023 reexpresado
Ganancia por operaciones continuadas	539,214	(57,300)	481,914
<b>Ajustes para conciliar la ganancia neta del ejercicio</b>			
Costos financieros	225,908	42,810	268,718
<b>Cambios en los activos y pasivos operativos</b>			
Cambios en otras cuentas por pagar	350,187	14,490	364,677

El cambio no tuvo efectos sobre los flujos de efectivo por actividades de inversión y financiación de la compañía.

## NOTA 6. PÉRDIDA DE CONTROL CONTABLE SOBRE EPS SURAMERICANA S.A.

En el marco de la preparación y presentación de los presentes estados financieros con corte al 31 de Diciembre de 2024 la compañía continua el tratamiento contable definido en el mes de junio de 2024, en particular para la filial EPS Suramericana S.A. -EPS SURA, en el marco de la interpretación y alcance de las normas internacionales de información financieras, en especial, en lo que respecta a la NIIF 10 sobre estados financieros consolidados, definiendo e interpretando que se ha perdido control sobre la participación en dicha inversión, conllevando a excluir de su perímetro de consolidación a esta sociedad.

La decisión de no continuar consolidando la información contable de EPS SURA en los estados financieros de Suramericana S.A. se fundamenta en los postulados normativos de la NIIF 10 en el hecho que:

- Conforme el párrafo 5° de la citada norma, es responsabilidad de un inversor realizar y adelantar análisis periódicos sobre el control que tiene respecto de sus compañías participadas e inversiones,
- A efectos de realizar dicho análisis, es necesario que el inversionista determine si: i) tiene poder sobre la participada, ii) tiene exposición o derecho a rendimientos variables y, iii) que la compañía tenga la capacidad actual de ejercer el poder para influir en el importe de los rendimientos variables.
- Es conveniente señalar que la norma en mención señala que el control efectivo sobre la participada requiere de la concurrencia de todos los elementos anteriormente expuestos y en esa medida, si uno o varios de ellos no están presentes, no se puede predicar el control efectivo sobre la participada y en esa medida, no existirá obligación de consolidar la información contable.

En el marco del análisis de la situación particular Suramericana S.A. está en capacidad de sustentar que ha perdido el control sobre dicha participada, por motivos y razones que se han materializado en el tiempo y que, como acto y declaración pública y oficial, se han cristalizado con la presentación del Programa de Desmonte Progresivo -PDP- llevado a cabo ante la Superintendencia Nacional de Salud el pasado 28 de mayo de 2024 y que fuera oportunamente informado al mercado.

Del análisis técnico y exhaustivo de la normatividad técnica NIIF 10, articulado y acompasado con el marco societario y comercial vigente, la situación de pérdida de control material se ha sustentado en las siguientes premisas que han sido ampliamente desarrolladas en documentos de trabajo y conceptos que soportan tal decisión:

- a) Es jurídicamente posible que, conforme al marco legal vigente, una sociedad comercial se encuentre societariamente dentro del grupo empresarial, pero que, a su vez desde el punto de vista económico, financiero y contable, no se cuente con el control sustantivo de dicha inversión.
- b) Tal situación, se presenta, por ejemplo, cuando se evidencian por parte del inversor barreras de tipo operacional, financieras, regulatorias, políticas y económicas, ajenas al control sustancial efectivo del inversor, que conllevan a que el ejercicio de poder sobre dicha participada, no tenga ningún efecto sobre la inversión y sobre el control de las actividades relevantes de la participada.
- c) En el marco del análisis, se logró evidenciar como una serie de actividades relevantes de EPS SURA, a saber, tarifa (UPC), población afiliada y territorios, modelo operativo y gestión del gasto y oferta de servicios (Plan de Beneficios del sistema), han atravesado por una eliminación paulatina de la administración efectiva de las mismos, producto de factores exógenos como la regulación, demografía y crisis sistémica de la seguridad social, que se representa en la pérdida de control por la imposibilidad de ejercer el poder formal que se tiene sobre la sociedad para revertir los resultados de cualquier forma.
- d) Esta situación -que se ha venido presentando de manera paulatina en el tiempo y que se encuentra ampliamente documentada- derivó en que tanto la Asamblea de Accionistas, como la Junta Directiva de EPS SURA consideraran y aprobaran la presentación del PDP, dado que es quizás de las últimas

herramientas jurídicas con las que se cuenta en el ejercicio del poder societario para la declarar la necesidad de salida ordenada y programada del sistema por parte de EPS SURA.

La decisión de no consolidar a EPS SURA, conlleva a que contablemente Suramericana S.A. a partir de sus estados financieros del Q2 2024 en la información destinada a los diferentes públicos y usuarios de información, categorizará la inversión en EPS Suramericana S.A. como un instrumento financiero medido a valor razonable con cambios en el ORI.

La presente decisión no representa ningún efecto o impacto en los órganos de administración y gobierno societarios de la compañía, ni altera el cumplimiento de las obligaciones y objeto social de EPS SURA para con sus empleados, usuarios, afiliados y proveedores de EPS SURA.

A continuación, presentamos el detalle de los últimos activos y pasivos netos consolidados por parte de suramericana dada su participación sobre EPS SURA con corte a 31 mayo de 2024 y 31 de diciembre de 2023:

	Mayo 2024	Diciembre 2023
<b>Activos</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	559,185	300,091
Inversiones	1,390,014	1,269,966
Otras cuentas por cobrar	400,853	552,831
Activos por impuestos corrientes	1,330	-
Propiedades y equipos	5,094	10,773
Activos por derechos de uso	2,785	3,195
Otros activos	5,797	34,560
<b>Total activos</b>	<b>2,365,058</b>	<b>2,171,416</b>
<b>Pasivos</b>		
Pasivos por arrendamientos	2,949	3,408
Pasivos por contratos de seguros	1,696,484	1,499,687
Otras cuentas por pagar	387,213	395,705
Pasivos por impuestos corrientes	14,812	5,932
Beneficios a empleados	22,378	21,174
Provisiones	237,072	239,820
Pasivo por impuestos diferidos	715	715
<b>Total pasivos</b>	<b>2,361,623</b>	<b>2,166,441</b>
<b>Patrimonio total</b>	<b>3,435</b>	<b>4,975</b>

A continuación, presentamos el resultado detallado de EPS SURA entre los periodos de enero a mayo de 2024:

	Mayo 2024
<b>Primas y servicios de salud</b>	<b>4,253,998</b>
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	(5)
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	59,449
Ingresos por comisiones	62
Ganancias en venta de inversiones	(12)
Otros ingresos	85,065
<b>Ingresos</b>	<b>4,398,557</b>
<b>Siniestros de servicios de salud</b>	<b>(4,076,139)</b>
Gastos por comisiones a intermediarios	(16,797)
Costos y gastos de negocio	(126,950)
Gastos administrativos	(91,999)
Beneficios a empleados	(54,063)
Honorarios	(19,445)
Depreciación y amortización	(1,648)



Otros gastos	2,527
Gastos	(4,384,514)
Ganancia operativa	14,043
Diferencia en cambio	11
Intereses	(103)
Resultado financiero	(92)
Ganancia, antes de impuestos	13,951
Impuestos a las ganancias	(15,491)
Ganancia neta	(1,540)

Derivado del proceso de pérdida de control (desconsolidación) y bajo las circunstancias descritas anteriormente, en las que la inversión fue clasificada como instrumento financiero y cuyo valor en libros al cierre de diciembre equivale a \$0, Suramericana S.A., dio de baja en su estado financiero consolidado para el año de 2024 el total de activos y pasivos existentes al 31 de mayo de 2024, mes hasta el cual se consolidado la compañía y cuyo valor neto correspondía a \$3,435 millones, generando el siguiente impacto en el resultado del año 2024:

Resultado enero a mayo 2024	1,540
Valor de los activos netos a diciembre de 2023	(4,975)
Efecto total en resultados a diciembre 2024	(3,435)

Igualmente, producto de la desconsolidación de EPS SURA, se dan de baja el total de partidas patrimoniales que hacían parte del estado financiero producto de su consolidación y que se presentan a continuación:

Cambios en estado de cambios en patrimonio 2023- 2024	
Cambios en Reservas patrimoniales	(113,089)
Cambios en Ganancias acumuladas	113,089

Para efectos informativos y considerando la implicación continuada de Suramericana S.A. como accionista de EPS Suramericana S.A., se presenta un resumen de la información financiera de EPS Suramericana S.A., al 31 de Diciembre de 2024:

Diciembre 2024	Activo	Pasivo	Patrimonio	Utilidad
EPS Suramericana S.A.	2,306,266	2,275,453	30,813	26,613

Los resultados positivos que presenta EPS Suramericana S.A. se explican principalmente por los menores niveles de siniestralidad que experimentó la subsidiaria durante el segundo semestre de 2024; esta situación no afecta el valor razonable del instrumento financiero, dadas las proyecciones de resultados para el corto plazo, y en el entendido que no existen obligaciones adicionales que cubrir.

El pasado 09 de diciembre de 2024 y mediante resolución notificada el día 10 de diciembre del mismo año, la Superintendencia Nacional de Salud, resolvió y decidió negar la solicitud de aprobación del PDP a EPS SURA argumentando de manera principal que la salida del sistema de dicha EPS conllevaría a un riesgo sistémico de la población afiliada en los territorios en donde se encuentra concentrada, sumada al hecho que la mayoría de las eventuales EPS receptoras en tales territorios no cuentan con las aptitudes patrimoniales, administrativas, asistenciales y de calidad necesarias para garantizar una atención adecuada y sostenible. La respuesta al PDP sustenta aún más los elementos para mantener la pérdida de control sobre la EPS

## NOTA 7. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

### 7.1. Activos financieros

#### 7.1.1. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes corresponde a:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Bancos Nacionales	873,392	958,713
Equivalentes de efectivo (*)	241,456	313,121
Bancos del Exterior	194,907	348,045
Efectivo y caja	1,017	1,041
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo</b>	<b>1,310,772</b>	<b>1,620,920</b>

(\*) Los equivalentes de efectivo incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

La variación en el saldo, se explica por la salida del perímetro de consolidación por pérdida de control sobre la EPS del EEFF consolidado durante el año en curso, esto sumado al pago de dividendos por parte de Suramericana y al pago de obligaciones financieras realizadas durante 2024.

El efectivo restringido se incluye dentro del grupo de Otros Activos (ver nota 16.4).

#### 7.1.2. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
A valor razonable a través de resultados	1,463,046	2,582,407
A costo amortizado	15,922,187	14,242,772
A valor razonable a través de ORI	688,980	797,830
<b>Títulos de deuda</b>	<b>18,074,213</b>	<b>17,623,009</b>
A valor razonable a través de resultados	1,948,600	1,797,770
A valor razonable a través de ORI*	6,049	6,555
<b>Instrumentos de patrimonio</b>	<b>1,954,649</b>	<b>1,804,325</b>
<b>Subtotal inversiones</b>	<b>20,028,862</b>	<b>19,427,334</b>
Deterioro en inversiones a valor razonable a través de ORI	(2,139)	(2,876)
Deterioro en inversiones a costo amortizado	(4,666)	(12,008)
<b>Subtotal deterioro</b>	<b>(6,805)</b>	<b>(14,884)</b>
<b>Total inversiones</b>	<b>20,022,057</b>	<b>19,412,450</b>
Inversiones corto plazo	3,395,646	4,331,139
Inversiones largo plazo	16,626,412	15,081,311

\*A partir del 31 de mayo de 2024, Suramericana S.A clasifico su inversión en EPS Suramericana S.A. como un instrumento financiero medido a valor razonable con cambios en el ORI.

Al 31 de diciembre de 2024 el valor razonable de la participación de Suramericana sobre EPS Suramerica S.A. es igual a "0", dadas las proyecciones de resultados en el corto plazo de la EPS que se consideran serán negativos y en el entendido que no existen obligaciones adicionales que cubrir sobre dicha inversión, ni se considera probable que en el futuro se generen obligaciones que impliquen afectación a la liquidez de Suramericana S.A.

Ver nota 6 "PÉRDIDA DE CONTROL CONTABLE SOBRE EPS SURAMERICANA S.A."

A continuación, se presenta un detalle de la ganancia neta en inversiones a valor razonable:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Valor razonable inversiones <sup>(1)</sup>	500,020	511,931
Instrumentos financieros	1,713	3,058
Derivados de negociación(*)	(46,160)	160,436
<b>Ganancia neta en inversiones a valor razonable</b>	<b>455,573</b>	<b>675,425</b>
Valoración de swaps designados de cobertura	(56,484)	126,591
<b>Total</b>	<b>399,089</b>	<b>802,016</b>

(\*) La variación se explica principalmente debido al menor nivel de devaluación que se presenta en el periodo en curso, asociado a la disminución del diferencial de tasas entre el Banco de la República y la FED, toda vez que el emisor local ha reducido sus tipos de interés en 75 básicos mientras que la FED los ha mantenido inalterados.

(1) La ganancia por valor razonable se detalla a continuación por tipo de inversión:

	Ganancia no realizada	
	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Títulos de deuda	230,607	356,970
Instrumentos de patrimonio	269,413	154,961
<b>Total</b>	<b>500,020</b>	<b>511,931</b>

A continuación, se presenta el detalle del resultado reconocido en el periodo por la venta de instrumentos financieros:

	Ganancia realizada	
	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Títulos de deuda	3,138	6,059
Instrumentos de patrimonio	(263)	-
<b>Total</b>	<b>2,875</b>	<b>6,059</b>

El siguiente es un detalle de las inversiones patrimoniales con cambios en resultados que se tienen al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Emisores nacionales	1,317,782	1,250,933
Emisores extranjeros	630,818	546,837
<b>Total</b>	<b>1,948,600</b>	<b>1,797,770</b>

A continuación, se presenta el detalle del rendimiento neto en inversiones a costo amortizado:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Rendimiento por Inversiones al costo amortizado	1,517,449	1,725,990
Rendimiento por Inversiones por equivalentes de efectivo	538	223
<b>Subtotal rendimiento a costo amortizado</b>	<b>1,517,987</b>	<b>1,726,213</b>
(Deterioro) ó Reversion inversiones	7,933	(8,245)
<b>Total rendimiento neto a costo amortizado</b>	<b>1,525,920</b>	<b>1,717,968</b>

Para efectos del análisis, se aclara que al cierre del periodo no se presentan restricciones sobre el rubro de inversiones en el Estado de situación Financiera que limiten el uso o disponibilidad de estos activos para la compañía.

### Garantías en las inversiones

Las inversiones entregadas en garantías al 31 de diciembre de 2024 corresponden a \$1,460 a emisores en el extranjero y \$800 a emisores nacionales; mientras que al 31 de diciembre de 2023 correspondían \$2,864 a emisores en el extranjero por y \$323 a emisores nacionales.

#### 7.1.3. Otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2024 y 31 diciembre de 2023:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Pagos por cuenta de clientes consumo	257,891	223,777
Depósitos judiciales	248,781	259,669
Deudores(1)	162,685	700,872
Pagos por cuenta de clientes vivienda	147,094	151,104
Diversas	123,377	117,383
Cuentas por cobrar impuestos(2)	76,783	63,025
Cartera de créditos	76,555	48,142
A empleados	8,171	9,520
Anticipo a contrato y proveedores	7,236	30,724
Cuentas corrientes comerciales	1,814	13,285
Arrendamientos	873	1,169
Venta de bienes y servicios	482	358
Intereses	46	25
Instrumentos financieros-emisores de acciones	-	26
Deterioro (provisión) general(1)	(60,213)	(126,354)
<b>Total</b>	<b>1,051,575</b>	<b>1,492,725</b>

(1) La variación se explica principalmente por la salida del perímetro de consolidación por pérdida de control sobre la EPS del EEFF consolidado durante el año en curso, la cual presentaba \$86 mil millones por concepto de deterioro al cierre de 2023.

(2) La variación se explica, por saldos a favor reconocidos en las compañías de seguros e IPS.

El valor en libros de las cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, por tratarse de cuentas que generalmente esperan realizarse en términos inferiores a un año, no se presenta en este informe la comparación de dichos valores.

#### 7.1.4. Deterioro de los activos financieros

El detalle del deterioro de los activos financieros es:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Deterioro cuentas por cobrar Actividad aseguradora	(168,764)	(136,631)
Deterioro otras cuentas por cobrar <sup>(1)</sup>	(60,213)	(126,354)
Deterioro inversiones	(6,805)	(14,884)
<b>Total</b>	<b>(235,782)</b>	<b>(277,869)</b>

(1) La variación se explica principalmente por la salida de EPS del consolidado durante el año en curso, compensado por el mayor deterioro asociado a los aumentos de la cartera las compañías aseguradoras.

## 7.2. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Obligaciones financieras <sup>(1)</sup>		384,782	519,839
Títulos emitidos	7.2.1	857,787	598,117
<b>Subtotal pasivo financiero para gestión de capitales</b>		<b>1,242,569</b>	<b>1,117,956</b>
Instrumentos derivados	8.1	46,068	3,270
Otras cuentas por pagar	7.2.2	1,642,857	2,411,491
<b>Subtotal otros pasivos financieros</b>		<b>1,688,925</b>	<b>2,414,761</b>
<b>Total</b>		<b>2,931,494</b>	<b>3,532,717</b>

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

### Diciembre 2024

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Instrumentos derivados	8	-	46,068	46,068
Obligaciones financieras <sup>(1)</sup>		140,978	-	140,978
Otras cuentas por pagar	7.2.2	1,628,198	-	1,628,198
<b>Total corriente</b>		<b>1,769,176</b>	<b>46,068</b>	<b>1,815,244</b>

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Obligaciones financieras <sup>(1)</sup>		243,804	-	243,804
Otras cuentas por pagar	7.2.2	14,659	-	14,659
Títulos emitidos	7.2.1	857,787	-	857,787
<b>Total no corriente</b>		<b>1,116,250</b>	<b>-</b>	<b>1,116,250</b>

<b>Pasivos financieros</b>		<b>2,885,426</b>	<b>46,068</b>	<b>2,931,494</b>
----------------------------	--	------------------	---------------	------------------

### Diciembre 2023

Corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Instrumentos derivados	8	-	3,270	3,270
Obligaciones financieras <sup>(1)</sup>		451,858	-	451,858
Otras cuentas por pagar	7.2.2	2,395,298	-	2,395,298
<b>Total corriente</b>		<b>2,847,156</b>	<b>3,270</b>	<b>2,850,426</b>

No corriente	Nota	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a valor razonable	Total
Obligaciones financieras <sup>(1)</sup>		67,935	46	67,981
Otras cuentas por pagar	7.2.2	16,193	-	16,193
Títulos emitidos	7.2.1	598,117	-	598,117
<b>Total no corriente</b>		<b>682,245</b>	<b>46</b>	<b>682,291</b>

<b>Pasivos financieros</b>		<b>3,529,401</b>	<b>3,316</b>	<b>3,532,717</b>
----------------------------	--	------------------	--------------	------------------

(1) Las obligaciones financieras generan intereses entre 11.4% y 14.38% para el periodo 2024 y entre 3.95% y 18.51% para 2023.

La variación que presenta el rubro de Obligaciones financieras para el periodo se explica principalmente por la recomposición del pasivo en Suramericana S.A, donde se realizó una emisión de bonos ordinarios por un monto total de \$260,000 millones, y plazo de 5 años, y esos recursos fueron destinados al pago de créditos bancarios. (ver nota 7.2.1); mientras que la variación del rubro de Otras cuentas por pagar, se explica principalmente por la salida del perímetro de consolidación por pérdida de control sobre la EPS del EEFF consolidado durante el año en curso.

A continuación, se detalla el pasivo financiero por país:

Diciembre 2024	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Instrumentos derivados	-	-	-	-	46,068	-	-	-	-	46,068
Obligaciones financieras	-	-	-	14,026	370,626	-	-	-	130	384,782
Otras cuentas por pagar	218	20,667	115,962	301,356	854,379	204,133	30,058	55,926	60,158	1,642,857
Cuentas por pagar a partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Títulos emitidos	-	-	-	-	857,787	-	-	-	-	857,787
<b>Total</b>	<b>218</b>	<b>20,667</b>	<b>115,962</b>	<b>315,382</b>	<b>2,128,860</b>	<b>204,133</b>	<b>30,058</b>	<b>55,926</b>	<b>60,288</b>	<b>2,931,494</b>

Diciembre 2023	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Instrumentos derivados	-	-	-	-	3,270	-	-	-	-	3,270
Obligaciones financieras	-	-	33	-	519,733	-	-	-	73	519,839
Otras cuentas por pagar	159	131,381	105,080	385,898	1,441,799	207,945	37,359	43,732	58,138	2,411,491
Títulos emitidos	-	-	-	-	598,117	-	-	-	-	598,117
<b>Total</b>	<b>159</b>	<b>131,381</b>	<b>105,113</b>	<b>385,898</b>	<b>2,562,919</b>	<b>207,945</b>	<b>37,359</b>	<b>43,732</b>	<b>58,211</b>	<b>3,532,717</b>

### 7.2.1. Títulos emitidos

El 22 de junio de 2016 Suramericana S.A., emitió un billón de pesos (COP \$1,000,000) en locales, distribuidos en 4 series (4, 7, 10 y 15 años). Indexados a inflación y con pagos de interés trimestrales. Producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$2,344 millones.

El 23 de junio de 2020 transcurridos 4 años de la emisión se realizó el primer abono a capital de los bonos por valor de COP 147,998. El 22 de junio de 2023 se realizó el pago de la segunda serie de 7 años por valor de COP 257,145.

El 5 de agosto Suramericana realizó una emisión de bonos ordinarios del mercado secundario por un monto total de \$260,000 millones, con pago de capital al vencimiento, plazo de 5 años, indexadas a la IBR y con pago de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de la Emisión y Colocación de Bonos Ordinarios de Suramericana S.A., fueron destinados a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana S.A., producto de la colocación de estos títulos, se generaron costos de emisión por valor de COP \$583 millones.

Los bonos en circulación de Suramericana no cuentan con covenants.

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

Fecha emisión	Fecha vencimiento	Valor nominal	tasa de emisión	Costo amortizado		Valor razonable	
				Diciembre 2024	Diciembre 2023	Diciembre 2024	Diciembre 2023
22 junio 2016	22-jun-26	305,622	IPC+4.09%	305,300	307,346	301,695	303,418
22 junio 2016	22-jun-31	289,235	IPC+4.29%	288,624	290,771	265,243	284,816
05 agosto 2024	05-agto-29	260,000	IBR+3,03%	263,863	-	266,830	-
<b>Total bonos emitidos</b>				<b>857,787</b>	<b>598,117</b>	<b>833,768</b>	<b>588,234</b>

## 7.2.2 Otras cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las otras cuentas por pagar:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Proveedores*	464,324	787,933
Cuentas por pagar impuestos	443,827	643,370
Diversas(1)	196,971	401,446
Retenciones y aportes laborales	104,658	104,646
Honorarios	83,303	97,505
Comisiones	91,285	86,214
Primas por recaudar de coaseguro cedido	32,598	33,426
Contribuciones, afiliaciones y transferencias	35,157	42,466
Servicios	35,384	27,675
Sobretasas y otros	71,799	61,005
Publicidad y propaganda	4,364	3,799
Cámara de compensación del SOAT	20,701	14,294
Otros depósitos	53,976	102,742
Cheques girados no cobrados	3,676	3,704
Bienes inmuebles	834	1,266
<b>Total</b>	<b>1,642,857</b>	<b>2,411,491</b>

\* La variación de los saldos se explica principalmente por la salida del perímetro de consolidación por pérdida de control sobre la EPS del EEF consolidado durante el año en curso, esto sumado a la disminución explicada por los pagos a proveedores realizados por las diferentes compañías en el transcurso del periodo.

(1) Corresponde a depósitos recibidos en garantía, por la negociación de derivados.

## NOTA 8. INSTRUMENTOS DERIVADOS

### 8.1. Instrumentos financieros derivados

Como medida de cobertura de los portafolios de inversión en moneda extranjera frente al riesgo cambiario por efectos de la revaluación del peso colombiano, Suramericana S.A., cerró a diciembre de 2024 y diciembre de 2023, en las siguientes condiciones:

	Diciembre 2024		Diciembre 2023	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Derivados de negociación	2,829	20,410	45,948	3,270
Derivados de cobertura	64,126	25,658	110,902	-
<b>Total</b>	<b>66,955</b>	<b>46,068</b>	<b>156,850</b>	<b>3,270</b>

La Compañía dentro de su portafolio, cuenta con inversiones que respaldan las reservas técnicas resultantes de la actividad aseguradora; un porcentaje de dichas inversiones, presentan cambios en su valor razonable atribuidos a la exposición a moneda extranjera y/o al riesgo de tasa de interés. Dicho lo anterior, las compañías de la filial de Colombia han decidido gestionar coberturas con el fin de respaldar las reservas con productos derivados, buscando mitigar el impacto en el valor razonable de los instrumentos financieros por tipo de cambio y tasa de interés.

A continuación, se presenta el movimiento de los derivados:

	Activo	Pasivo
Al 31 de diciembre de 2023	156,850	3,270
Compras	3,359	3,545
Vencimientos	(254,233)	(224,184)
Valoración	160,979	263,437
Al 31 de diciembre de 2024	66,955	46,068

## NOTA 9. CONTRATOS DE SEGUROS

### 9.1. Activos por contratos de seguros

Los activos por contratos de seguros representan la cartera de las compañías de seguros, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 son los siguientes:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Cartera de compañías aseguradoras	4,955,311	4,650,032
Cartera administradoras riesgos laborales	280,868	266,958
Otras	122,824	128,148
Coaseguro	117,427	124,298
Activos por contratos de seguros	5,476,430	5,169,436

El incremento del rubro se explica por el crecimiento en primas que presentan las compañías durante el año 2024, donde destaca el crecimiento de las primas emitidas de las capacidades de salud, competitividad, y autonomía.

### 9.2. Activos por contratos de reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Reaseguro de siniestros avisados	2,542,884	3,142,981
Reaseguro de riesgo en curso	2,527,344	2,320,020
Cuentas por cobrar de reaseguro	648,097	597,604
Reaseguro de siniestros no avisados	421,423	351,436
Otros activos	92,601	76,156
Matemática	35,831	42,189
Depósitos reaseguradores	494	613
Activos por contratos de reaseguro	6,268,674	6,530,999

Suramericana cuenta con una diversificación de riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Suramericana aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Suramericana han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin de compartir los posibles siniestros a presentarse.

### 9.3. Pasivos por contratos de seguros

Los pasivos por contratos de seguros representan las reservas técnicas de las Compañías de Seguros y otras cuentas, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 son los siguientes:

	Notas	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Reservas técnicas	9.3.1	24,386,302	24,232,149
Cuentas por pagar actividad aseguradora	9.3.2	1,322,775	1,214,639
Sobrantes de primas		52,076	42,341
<b>Total pasivos por contratos de seguros</b>		<b>25,761,153</b>	<b>25,489,129</b>

#### 9.3.1. Reservas técnicas contratos de seguros

Las reservas técnicas de Suramericana y sus subsidiarias son las siguientes:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Reserva matemática	7,832,573	7,081,678
Reserva de siniestros avisados	6,381,845	7,867,742
Reserva de prima no devengada	6,101,856	5,675,508
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	3,224,815	2,848,283
Reservas especiales	426,297	376,569
Otras reservas	418,916	382,369
<b>Total reservas técnicas de seguros</b>	<b>24,386,302</b>	<b>24,232,149</b>

Suramericana, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las reservas técnicas son estimadas por los equipos actuariales de los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
<b>Al 31 de diciembre 2022</b>	<b>26,363,328</b>	<b>7,226,537</b>	<b>19,136,791</b>
Cambios en las reservas	308,565	(212,411)	520,976
Ajustes por conversión*	(2,439,744)	(1,156,886)	(1,282,858)
<b>Al 31 de diciembre 2023</b>	<b>24,232,149</b>	<b>5,857,240</b>	<b>18,374,909</b>
Cambios en las reservas	60,906	(381,655)	442,561
Ajustes por conversión*	93,247	52,391	40,856
<b>Al 31 de Diciembre 2024</b>	<b>24,386,302</b>	<b>5,527,975</b>	<b>18,858,326</b>

\* La variación refleja los efectos de las fluctuaciones en los tipos de cambio de las monedas extranjeras, durante el año 2023, el peso colombiano se apreció entre un 10% y un 20% con relación a las monedas funcionales de cada una de sus subsidiarias, para el año 2024 los factores económicos globales y locales han revertido un poco ese efecto.

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	17,056,854	16,753,665
Chile	3,402,925	3,666,656
México	1,269,920	1,602,955
Panamá	759,160	603,079
Brasil	691,908	638,106
Uruguay	472,287	375,426
República Dominicana	421,838	382,955
Bermuda	311,410	209,307
<b>Total</b>	<b>24,386,302</b>	<b>24,232,149</b>

### 9.3.2. Cuentas por pagar actividad aseguradora

La cartera con aseguradoras para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 son los siguientes:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Comisiones	656,402	626,318
Coaseguro	254,252	294,311
Siniestros liquidados por pagar*	211,285	155,810
Pólizas	108,025	55,994
Otras	92,811	82,206
<b>Total cuentas por pagar actividad aseguradora</b>	<b>1,322,775</b>	<b>1,214,639</b>

(\*) La variación corresponde a los saldos pendientes de pago al cierre del periodo, derivados de las reclamaciones de siniestros gestionadas por las aseguradoras.

### 9.4. Pasivos por contratos de reaseguros

Los pasivos por contratos de reaseguro representan las obligaciones derivadas de los contratos de reaseguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Reaseguradores exterior cuenta corriente (*)	1,808,919	1,712,841
Primas cedidas por pagar	9,244	8,954
<b>Total pasivos por contratos de reaseguro</b>	<b>1,818,163</b>	<b>1,721,795</b>

(\*) La variación se explica por los pagos realizados durante lo corrido del periodo, asociados a los cortes de cuenta con los reaseguradores.

## 9.5. Ingreso por primas

Las primas netas obtenidas por Suramericana y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es el siguiente:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Contratos de seguro de vida	8,655,939	7,976,644
Contratos de seguro de no vida	10,706,214	11,098,740
Primas por servicios de salud(*)	5,147,435	9,467,730
<b>Primas emitidas</b>	<b>24,509,588</b>	<b>28,543,114</b>
Contratos de seguros de vida	(163,915)	(197,467)
Contratos de seguros de no vida	(4,010,208)	(4,531,070)
<b>Primas cedidas en reaseguro</b>	<b>(4,174,123)</b>	<b>(4,728,537)</b>
<b>Total primas retenidas netas</b>	<b>20,335,465</b>	<b>23,814,577</b>
Contratos de seguro de vida	(439,088)	(420,020)
Contratos de seguro de no vida	(53,028)	295,817
<b>Reservas netas de producción</b>	<b>(492,116)</b>	<b>(124,203)</b>
<b>Primas retenidas devengadas</b>	<b>19,843,349</b>	<b>23,690,374</b>

(\*) La disminución en 2024 con relación al mismo periodo del año 2023, se da principalmente por la desconsolidación de la EPS SURA, para el año 2024 se incluyen en el EEFF las primas por servicios de salud de los meses Enero a Mayo. Ver nota 6 “PÉRDIDA DE CONTROL CONTABLE SOBRE EPS SURAMERICANA S.A”.

Las primas por país se detallan a continuación:

Diciembre 2024	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	464,601	8,191,338	-	-	-	-	8,655,939
Contratos de seguro de no vida	142,282	1,087,571	2,499,663	3,683,549	1,438,250	679,137	563,152	612,610	10,706,214
Primas por servicios de salud	-	-	-	5,147,435	-	-	-	-	5,147,435
<b>Primas emitidas</b>	<b>142,282</b>	<b>1,087,571</b>	<b>2,964,264</b>	<b>17,022,322</b>	<b>1,438,250</b>	<b>679,137</b>	<b>563,152</b>	<b>612,610</b>	<b>24,509,588</b>
Contratos de seguros de vida	-	-	(50,858)	(113,057)	-	-	-	-	(163,915)
Contratos de seguros de no vida	(175,035)	(134,076)	(1,246,517)	(1,561,826)	(378,470)	(113,786)	(302,556)	(97,942)	(4,010,208)
<b>Primas cedidas en reaseguro</b>	<b>(175,035)</b>	<b>(134,076)</b>	<b>(1,297,375)</b>	<b>(1,674,883)</b>	<b>(378,470)</b>	<b>(113,786)</b>	<b>(302,556)</b>	<b>(97,942)</b>	<b>(4,174,123)</b>
<b>Total primas retenidas netas</b>	<b>(32,753)</b>	<b>953,495</b>	<b>1,666,889</b>	<b>15,347,439</b>	<b>1,059,780</b>	<b>565,351</b>	<b>260,596</b>	<b>514,668</b>	<b>20,335,465</b>
Contratos de seguro de vida	-	-	2,861	(441,949)	-	-	-	-	(439,088)
Contratos de seguro de no vida	(13,435)	(87,760)	10,843	95,331	17,969	(36,059)	(12,639)	(27,278)	(53,028)
<b>Reservas netas de producción</b>	<b>(13,435)</b>	<b>(87,760)</b>	<b>13,704</b>	<b>(346,618)</b>	<b>17,969</b>	<b>(36,059)</b>	<b>(12,639)</b>	<b>(27,278)</b>	<b>(492,116)</b>
<b>Primas retenidas devengadas</b>	<b>(46,188)</b>	<b>865,735</b>	<b>1,680,593</b>	<b>15,000,821</b>	<b>1,077,749</b>	<b>529,292</b>	<b>247,957</b>	<b>487,390</b>	<b>19,843,349</b>

Diciembre 2023	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Contratos de seguro de vida	-	-	562,259	7,414,385	-	-	-	-	7,976,644
Contratos de seguro de no vida	159,732	1,030,500	2,778,623	3,657,870	1,607,295	694,310	575,610	594,800	11,098,740
Primas por servicios de salud	-	-	-	9,467,730	-	-	-	-	9,467,730
<b>Primas emitidas</b>	<b>159,732</b>	<b>1,030,500</b>	<b>3,340,882</b>	<b>20,539,985</b>	<b>1,607,295</b>	<b>694,310</b>	<b>575,610</b>	<b>594,800</b>	<b>28,543,114</b>
Contratos de seguros de vida	-	-	(67,233)	(130,233)	-	-	-	-	(197,466)
Contratos de seguros de no vida	(205,629)	(269,535)	(1,603,422)	(1,433,697)	(511,053)	(115,530)	(301,508)	(90,697)	(4,531,071)
<b>Primas cedidas en reaseguro</b>	<b>(205,629)</b>	<b>(269,535)</b>	<b>(1,670,655)</b>	<b>(1,563,930)</b>	<b>(511,053)</b>	<b>(115,530)</b>	<b>(301,508)</b>	<b>(90,697)</b>	<b>(4,728,537)</b>

Total primas retenidas netas	(45,897)	760,965	1,670,227	18,976,055	1,096,242	578,780	274,102	504,103	23,814,577
Contratos de seguro de vida	-	-	(17,812)	(402,208)	-	-	-	-	(420,020)
Contratos de seguro de no vida	(18,776)	(42,343)	423,743	4,284	(9,160)	(28,410)	(14,720)	(18,801)	295,817
Reservas netas de producción	(18,776)	(42,343)	405,931	(397,924)	(9,160)	(28,410)	(14,720)	(18,801)	(124,203)
Primas retenidas devengadas	(64,673)	718,622	2,076,158	18,578,131	1,087,082	550,370	259,382	485,302	23,690,374

Las primas emitidas de Suramericana presentan una variación donde resaltan; el crecimiento de las primas emitidas de la capacidad de salud voluntaria que cierra en un 22.3%, gracias al desarrollo de nuevos productos en salud, la capacidad de competitividad, la cual alcanza un crecimiento del 7%, donde la mejor dinámica comercial de las soluciones de transporte y responsabilidad civil compensaron la menor emisión de negocios asociados a carteras hipotecarias en la filial de Chile, La normalización de la coyuntura en el mercado de autopartes generó una regulación en las tarifas de seguros de autos en los países; y la capacidad de autonomía cierra con un crecimiento del 0.9% donde la solución de vida grupo se vio desacelerada por la menor emisión de créditos por parte de las entidades financieras, debido a las altas tasas de interés que se tuvieron durante el año.

## 9.6. Gasto por siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Suramericana y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2024 y 2023 son los siguientes:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Siniestros totales	(14,289,282)	(19,207,979)
Reembolso de siniestros	1,342,412	1,898,688
Siniestros retenidos	(12,946,870)	(17,309,291)

Los siniestros por país se detallan a continuación:

Diciembre 2024	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	(297,356)	(4,682,307)	-	-	-	-	(4,979,663)
Seguros de no Vida	(48,178)	(516,262)	(597,774)	(1,998,976)	(660,175)	(296,880)	(135,696)	(217,703)	(4,471,644)
Siniestros de servicios de salud(*)	-	-	-	(4,837,975)	-	-	-	-	(4,837,975)
<b>Total siniestros</b>	<b>(48,178)</b>	<b>(516,262)</b>	<b>(895,130)</b>	<b>(11,519,258)</b>	<b>(660,175)</b>	<b>(296,880)</b>	<b>(135,696)</b>	<b>(217,703)</b>	<b>(14,289,282)</b>
Seguros de Vida	-	-	41,138	192,620	-	-	-	-	233,758
Seguros de no Vida	22,756	143,961	199,219	542,869	88,661	55,614	23,729	31,845	1,108,654
Reembolso de siniestros	22,756	143,961	240,357	735,489	88,661	55,614	23,729	31,845	1,342,412
<b>Total siniestros retenidos</b>	<b>(25,422)</b>	<b>(372,301)</b>	<b>(654,773)</b>	<b>(10,783,769)</b>	<b>(571,514)</b>	<b>(241,266)</b>	<b>(111,967)</b>	<b>(185,858)</b>	<b>(12,946,870)</b>

Diciembre 2023	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Total
Seguros de Vida	-	-	(336,252)	(4,552,822)	-	-	-	-	(4,889,074)
Seguros de no Vida	(34,625)	(524,238)	(910,494) <sup>(1)</sup>	(1,837,174)	(922,434)	(321,824)	(255,212)	(221,157)	(5,027,158)
Siniestros de servicios de salud(*)	-	-	-	(9,291,747)	-	-	-	-	(9,291,747)
<b>Total siniestros</b>	<b>(34,625)</b>	<b>(524,238)</b>	<b>(1,246,746)</b>	<b>(15,681,743)</b>	<b>(922,434)</b>	<b>(321,824)</b>	<b>(255,212)</b>	<b>(221,157)</b>	<b>(19,207,979)</b>
Seguros de Vida	-	-	54,864	163,488	-	-	-	-	218,352
Seguros de no Vida	14,677	195,643	418,909 <sup>(2)</sup>	427,575	374,736	77,370	129,939	41,487	1,680,336
Reembolso de siniestros	14,677	195,643	473,773	591,063	374,736	77,370	129,939	41,487	1,898,688
<b>Total siniestros retenidos</b>	<b>(19,948)</b>	<b>(328,595)</b>	<b>(772,973)</b>	<b>(15,090,680)</b>	<b>(547,698)</b>	<b>(244,454)</b>	<b>(125,273)</b>	<b>(179,670)</b>	<b>(17,309,291)</b>

\* La disminución en 2024 con relación al mismo periodo del año 2023, se da principalmente por la desconsolidación de la EPS SURA, para el año 2024 se incluyen en el EEFF los siniestros de servicios de salud de los meses Enero a -Mayo. Ver nota 6 “PÉRDIDA DE CONTROL CONTABLE SOBRE EPS SURAMERICANA S.A”

- (1) El incremento es explicado en la siniestralidad se debe principalmente a un ajuste en las reservas vinculadas a Siniestros BAU de Codelco en la línea de Propiedad Comercial.
- (2) Durante el 2023 se realizó liberación de siniestros avisados, por alrededor de USD 203 millones, el cual se encontraba 99% reasegurado.

### 9.7. Costos y gastos de negocio

Los costos y gastos de seguros, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es el siguiente:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Costos netos por reaseguro	(621,337)	(752,361)
Servicios de promoción y prevención de riesgos laborales	(323,640)	(251,775)
Honorarios	(237,874)	(207,193)
Deterioro técnico <sup>(1)</sup>	(182,448)	(99,397)
Contribuciones y afiliaciones	(89,162)	(100,870)
Impuestos	(51,281)	(82,338)
Beneficios a empleados técnicos	(3,992)	(4,210)
Otros gastos de seguros <sup>(2)</sup>	(89,691)	(182,034)
Reintegro de gastos de seguros <sup>(3)</sup>	165,196	110,088
<b>Total</b>	<b>(1,434,228)</b>	<b>(1,570,090)</b>

- (1) La variación se explica principalmente por el deterioro reconocido en la EPS hasta el mes de mayo de 2024 y que está asociado a la cartera de los servicios de salud por presupuestos máximos (vigencias 2022 y 2023)
- (2) Los costos y gastos de seguros que contribuyen al consolidado corresponden básicamente a la inversión que hacen las Compañías aseguradoras en el asegurado diferente al pago del siniestro. La disminución se explica principalmente por liberación de la provisión para gradualidad del riesgo de longevidad en las soluciones de pensiones ley 100 y riesgos laborales para la compañía de seguros de vida colombia y que fue constituida en los meses de enero a abril del año 2023 de acuerdo con el Decreto 1531 de 2022
- (3) Variación sustentada principalmente por el evento de riesgo, generado por corrección de error en la cuantificación y reconocimiento contable del impuesto del valor añadido (IVA) descontable que originó reexpresión de estados financieros para los periodos 2022 y 2023. (Ver nota 5 Reexpresión de estados financieros). El valor registrado en reintegro de gastos de seguro por este concepto es de \$99,391 y \$46,510 para los años terminados en el 2024 y 2023 respectivamente. estos reintegros corresponden a la recuperación del impuesto, sanción e interés causado no pagado por los periodos con firmeza fiscal.

A continuación, se presentan los costos y gastos de seguros por país:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	(830,710)	(832,948)
Chile	(321,554)	(457,153)
México	(95,565)	(106,356)
Brasil	(84,480)	(67,950)
Panamá	(52,265)	(49,281)
República Dominicana	(28,447)	(31,559)
Uruguay	(21,207)	(24,843)
<b>Total</b>	<b>(1,434,228)</b>	<b>(1,570,090)</b>

## NOTA 10. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

### 10.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2024 y 2023 aplicables a Suramericana y sus filiales, ubicadas en Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana y Bermuda, son las siguientes:

Pais	2024	2023
Colombia	35%	35%
Chile	27%	27%
Argentina	35%	35%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
Brasil	40%	40%
República Dominicana	27%	27%
Bermuda	0%	0%

**Colombia:** En el año 2024 la tarifa general de renta es del 35% y el 15% para las rentas provenientes de ganancias ocasionales. En el caso de las instituciones financieras aplica una sobretasa de 5 puntos porcentuales durante los años 2023 a 2027.

Actualmente se tiene la posibilidad de aplicar el beneficio de auditoría para el año 2024 para reducir el tiempo de firmeza de la declaración de renta en 6 o 12 meses, siempre que se incremente el impuesto neto de renta en un 35% o 25% respectivamente.

**Chile:** La Ley 21.210 emitida en febrero de 2020 denominada Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del “capital” y las originadas por el “trabajo”, establece una tasa de impuesto a la renta en un 27%. Las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida

**México:** El impuesto sobre la renta (ISR) se calcula con una tasa aplicable del 30%; adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

**Brasil:** En Brasil existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta. Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240,000 reales por año fiscal. No existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta.

**Argentina:** El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.630 publicada el 16 de junio de 2021 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será gradual dependiendo de la ganancia neta imponible así: hasta \$5,000,000 pesos argentinos (ARS) la tarifa es del 25%; entre \$5,000,000 ARS y \$50,000,000 ARS la tarifa es del 30% y de \$50,000,000 en adelante la tarifa es del 35%, para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2021.



**Panamá:** La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alternativo del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del impuesto sobre la renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

**República Dominicana:** El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

**Uruguay:** La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto; en el caso que la compañía no genere utilidades fiscales debe tributar por el sistema del IRAE mínimo Art. 93 de la ley del Impuesto a la Renta de las Actividades Económicas (IRAE), el cual, establece que se debe tributar con base en los ingresos del año anterior en una escala de entre los USD 150 y los USD 380 mensuales aproximadamente. Adicionalmente, la pérdida fiscal podrá imputarse dentro de los 5 años siguientes de su generación.

**Bermuda:** En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Recientemente se aprobó una ley que promulgó un impuesto de sociedades (CIT) del 15%, el que será optativo en 2025 para los grandes grupos multinacionales (MNE).

## 10.2. Impuestos corrientes

El saldo por cobrar y pagar por impuestos al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre 2023 comprendía

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
<b>Activos por impuestos corrientes</b>		
Retención en la fuente y Autorretenciones	252,486	235,077
<b>Total</b>	<b>252,486</b>	<b>235,077</b>
<b>Pasivos por impuestos corrientes</b>		
Impuesto de Renta y complementarios	87,959	93,779
<b>Total</b>	<b>87,959</b>	<b>93,779</b>

A continuación, se detallan los impuestos corrientes que se recuperarán o se pagarán durante los próximos 12 meses o más.

Impuesto Corriente	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Impuesto corriente activo recuperable antes de 12 meses	232,433	164,497
Impuesto corriente activo recuperable después de 12 meses	20,053	70,580
<b>Total Impuesto corriente activo</b>	<b>252,486</b>	<b>235,077</b>
Impuesto corriente pasivo liquidable antes de 12 meses	65,865	93,779
Impuesto corriente pasivo liquidable después de 12 meses	22,094	-
<b>Total Impuesto corriente pasivo</b>	<b>87,959</b>	<b>93,779</b>

### 10.3. Impuesto reconocido en el resultado del período

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Gasto por impuesto corriente	(363,234)	(363,104)
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	67,019	(14,121)
<b>Gasto de impuestos</b>	<b>(296,215)</b>	<b>(377,225)</b>

Suramericana considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

### 10.4. Conciliación de la tasa efectiva

	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Re expresado
<b>Ganancia antes de impuestos</b>	<b>1,047,375</b>		<b>831,629</b>
<b>Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local*</b>	<b>32% (340,314)</b>	<b>36%</b>	<b>(302,347)</b>
<b>Mas efecto fiscal de:</b>			
Gastos no deducibles(1)	(100,858)		(106,343)
Inversiones (2)	(167,237)		(160,391)
Pérdidas fiscales (3)	(8,497)		(7,719)
Activos y pasivos financieros (4)	10,233		(5,316)
Ajustes de Conversión a IFRS	(570)		1,949
Efecto de ajustes de consolidación	(646)		(1,283)
Ajustes de periodos anteriores (5)	(3,702)		(36,308)
Otras rentas alternativas de tributación	(2,662)		(14,239)
Otros	(2,556)		(1,648)
<b>Menos efecto fiscal de:</b>			
Rentas exentas (6)	266,405		236,197
Ingresos no gravados (7)	54,189		20,223
<b>Impuesto a las ganancias</b>	<b>28% (296,215)</b>	<b>45%</b>	<b>(377,225)</b>

La variación de la tasa obedece principalmente a que, en el año 2023, se tenía reconocido un impuesto a las ganancias por la desinversión de la filiales de Argentina y El Salvador.

(\*) La tarifa aplicada se obtiene del promedio resultante de aplicar las tasas nominales a los resultados de cada Compañía.

- 1) Corresponde a gastos asociados a ingresos no constitutivos de renta, impuestos a las transacciones Financieras, donaciones y otros gastos no gestionables.
- 2) Se debe principalmente a los ajustes por resultado de inversiones, reparto de dividendos entre subsidiarias.

- 3) Pérdidas fiscales sufridas no recuperables
- 4) Activos y pasivos en 2024 por mayores cuentas por cobrar en las compañías de seguros
- 5) Corresponde a ajustes de periodos anteriores, por menor provisión en las compañías de Colombia.
- 6) Corresponden a exenciones tributarias de las compañías de seguros
- 7) Incluye ingresos no gravados por rendimientos exentos, recuperación de provisiones y primas no gravadas.

## 10.5. Impuestos diferidos

A continuación, se detalla el movimiento del impuesto diferido entre diciembre de 2023 y diciembre de 2024, por concepto los impuestos diferidos activos (positivos) y pasivos (negativos):

Activo por impuesto diferido	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Reconocido en ORI	Otros efectos en patrimonio	Reconocido en PYG	Baja por pérdida de control EPS Suramericana S.A	Efecto conversión
Pérdidas y créditos fiscales no utilizadas	35,425	46,779	-	-	(8,494)	-	(2,860)
Activos financieros	4,667	1,832	(1,416)	-	4,245	-	6
Activos intangibles*	(11,245)	(1,549)	-	-	(10,187)	-	491
Costo adquisición diferido DAC	(82,011)	(91,360)	-	-	8,728	-	621
Propiedades y equipos	(20,456)	(9,324)	3,286	-	(13,370)	(591)	(457)
Pasivos financieros	(16,428)	(19,161)	-	-	2,674	-	59
Beneficios a empleados	28,980	14,245	-	-	15,425	-	(690)
Reservas técnicas de seguros	163,302	156,223	-	(3,300)	8,091	-	2,288
Provisiones	11,009	2,992	-	-	11,868	-	(3,851)
Otros pasivos no financieros**	(20,848)	(69)	-	-	(20,783)	-	4
Inversiones	3,177	5,540	-	-	(2,193)	-	(170)
Otros Activos no financieros	3,519	8,846	-	270	(5,751)	-	154
Derechos de uso	43,123	24,984	-	-	18,139	-	-
<b>Total</b>	<b>142,214</b>	<b>139,978</b>	<b>1,870</b>	<b>(3,030)</b>	<b>8,392</b>	<b>(591)</b>	<b>(4,405)</b>

Pasivo por impuesto diferido	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Reconocido en ORI	Otros efectos en patrimonio	Reconocido en PYG	Baja por pérdida de control EPS Suramericana S.A	Efecto conversión
Pérdidas y créditos fiscales no utilizadas	6,459	-	-	-	5,964	-	495
Activos financieros	2,653	2,559	-	-	66	-	28
Intangibles	(8,129)	(9,259)	-	-	1,345	-	(215)
propiedad de inversión	1,853	-	-	-	1,853	-	-
Costo adquisición diferido DAC	(6,142)	(2,467)	-	-	(3,425)	-	(250)
Propiedades y equipos	(64,102)	(66,603)	-	-	2,185	715	(399)
Beneficios a empleados	17,978	18,119	(1,113)	349	666	-	(43)
Reservas técnicas de seguros	(96,738)	(95,561)	-	-	1,496	(2,580)	(93)
Inversiones <sup>(1)</sup>	(139,247)	(184,117)	-	-	44,870	-	-
Pasivos Financieros	354	(4,949)	-	-	5,303	-	-
Provisiones	11,730	13,647	-	-	(1,917)	-	-
Otros Pasivos no financieros	(617)	(2)	-	-	(600)	-	(15)
Derechos de uso	3,214	2,391	-	-	821	-	2
<b>Total</b>	<b>(270,734)</b>	<b>(326,242)</b>	<b>(1,113)</b>	<b>349</b>	<b>58,627</b>	<b>(1,865)</b>	<b>(490)</b>

<b>Totales impuesto diferido, Neto***</b>	<b>(128,520)</b>	<b>(186,264)</b>	<b>757</b>	<b>(2,681)</b>	<b>67,019</b>	<b>(2,456)</b>	<b>(4,895)</b>
---	------------------	------------------	------------	----------------	---------------	----------------	----------------

(1) La variación a diciembre 2024 se explica principalmente por la recepción de dividendos que hace que se traslade el saldo del pasivo diferido al pasivo del corriente.

\* Corresponde a variaciones en los saldos fiscales de los activos intangibles de Sura México.

\*\* La variación se presenta por el reconocimiento de impuestos diferidos en la compañía de seguros de vida Colombia, por cambios de expectativas en su recuperabilidad.

\*\*\*Nota: Los valores negativos en el activo y positivos en el pasivo son saldos con naturaleza contraria correspondiente a la compensación de impuestos diferidos activos y pasivos contraídos con la misma entidad fiscal, es decir, compensación de impuestos diferidos por país.

A continuación, se detallan los impuestos diferidos que se recuperarán o se pagarán durante los próximos 12 meses o más.

Impuesto Diferido	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Impuesto diferido activo recuperable antes de 12 meses	20,616	23,042
Impuesto diferido activo recuperable después de 12 meses	121,598	116,936
<b>Total Impuesto diferido activo</b>	<b>142,214</b>	<b>139,978</b>
Impuesto diferido pasivo liquidable antes de 12 meses	143,801	189,112
Impuesto diferido pasivo liquidable después de 12 meses	126,933	137,130
<b>Total Impuesto diferido pasivo</b>	<b>270,734</b>	<b>326,242</b>

#### 10.6. Diferencias temporarias no reconocidas, créditos fiscales no utilizados

A continuación, se muestran por límite de vencimiento las diferencias temporarias deducibles, correspondientes a pérdidas fiscales sobre las cuales no se ha reconocido impuesto diferido activo:

Vencimiento	Saldo Inicial diciembre 2023	Variación	Saldo Final diciembre 2024
Entre uno y cinco años (*)	5,168	4.482	9,650
Más de 5 años (**)	39,785	( 565)	39,220

\*El saldo corresponde de créditos fiscales en Argentina , Panamá y Uruguay

\*\* Corresponde a créditos fiscales de Colombia y Brasil.

#### Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias

Teniendo en cuenta los criterios y juicios en la determinación y reconocimiento de los impuestos, a 31 de diciembre del 2024 se tiene reconocido una situación que genera incertidumbre fiscal en México.

	Saldo al 1 de enero de 2024	Aumento	Disminución	Saldo al 31 de diciembre 2024
México	285	-	285	-

La Compañía Seguros de Vida Suramericana S.A., se encuentra en proceso de discusión tributario con la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) en Colombia, relacionado con la aplicación de la renta exenta para el año gravable 2017. El 15 de enero de 2024 la Compañía presentó demanda de nulidad y restablecimiento del derecho contra la resolución de liquidación emitida por la DIAN; La probabilidad de éxito de este proceso en vía judicial de acuerdo con los abogados externos que representan el proceso es de 70% razón por la cual no existe a la fecha provisión asociada al litigio.

Adicionalmente, para la declaración de renta del año gravable 2018 se presenta una situación similar a la descrita anteriormente, la cual se encuentra actualmente en vía gubernativa ante la DIAN y las probabilidades de éxito están calificadas en el 65%.

Por último, no se han identificado otras situaciones inciertas, que requieran un reconocimiento.

#### NOTA 11. COSTO DE ADQUISICIÓN DIFERIDO

A continuación, se presentan el movimiento del Costo de Adquisición Diferido:

<u>DAC al 31 de diciembre de 2022</u>	<u>1,257,998</u>
Adiciones	1,048,865
Diferencias de tipo de cambio	(254,824)
Amortización del periodo	(1,192,113)
<u>DAC al 31 de diciembre de 2023</u>	<u>859,926</u>
Adiciones	1,161,970
Diferencias de tipo de cambio	(854)
Amortización del periodo	(1,083,715)
<u>DAC al 31 de diciembre de 2024</u>	<u>937,327</u>

El detalle de los Costos de Adquisición Diferidos de cada país se relaciona a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	352,300	300,238
Chile	170,184	181,119
México	137,839	150,716
Brasil	90,374	78,118
Uruguay	75,618	68,920
Panamá	62,618	44,073
República Dominicana	30,164	24,139
Bermuda	18,230	12,603
<u>Total</u>	<u>937,327</u>	<u>859,926</u>

#### NOTA 12. INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS

##### 12.1 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El detalle de los negocios conjuntos de Suramericana a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Inversión	Tipo de inversión	Actividad económica	País	Diciembre 2024		Diciembre 2023	
				% Participación	No. Acciones	% Participación	No. Acciones
Subocol S.A.	Negocio conjunto	Comercialización de repuestos para vehículos	Colombia	50%	16,815	50%	16,815
P.A. Dinamarca	Negocio conjunto	Implementación de soluciones de movilidad	Colombia	33%	-	33%	-
Vaxthera S.A.S.	Negocio conjunto	Investigación y desarrollo de biológicos	Colombia	70%	93,331	70%	93,331
Longevo INC	Negocio conjunto	Acompañamiento y promoción de hábitos saludables	Colombia	55%	17,285,338	0%	-
Bivett S.A.S	Negocio conjunto	Servicios veterinarios y distribución de seguros de mascotas	Colombia	50%	3,667,868	0%	-

En el transcurso del año 2023 Suramericana a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S., realizo aportes equivalentes a su participación patrimonial sobre el incremento de capital del P.A. Dinamarca (Muverang), los cuales sumaron en total COP \$3.600 millones, que en total corresponden al 33.333% del incremento de COP \$10.800 millones del capital del negocio conjunto. Igualmente a través de Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S., realizo anticipos de capitalización a Vaxthera S.A.S., por un valor total de COP \$76.500 millones.

En el transcurso del año 2024 Suramericana a través de su filial Operaciones Generales Suramericana S.A.S., realizo aportes equivalentes a su participación patrimonial sobre el incremento de capital del P.A. Dinamarca (Muverang), los cuales sumaron en total COP \$2.032 millones, que en total corresponden al 33.333% del incremento de COP \$6.096 millones del capital del negocio conjunto. Igualmente a través de Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S y Seguros de Vida Colombia S.A, realizo capitalizaciones a Vaxthera S.A.S., por un valor total de COP \$46.000 millones.

Desde el 18 de septiembre de 2024 las filiales Seguros de Vida Suramericana S.A., y Servicios Generales Suramericana S.A.S., suscribieron un acuerdo de inversión, mediante el cual adquirieron 17,285,338 acciones de LONGEVO INC. Compañía domiciliada en Delaware por un valor total de USD 4.000.000, equivalentes en la fecha de adquisición a COP 16,957 Millones

La adquisición de estas 17.285.338 acciones ordinarias de la sociedad Longevo, INC equivalen a una participación del 55%. Como resultado del análisis del proceso de esta adquisición de acciones, la compañía clasificó esta inversión como un negocio conjunto, considerando que, en conjunto con los demás inversionistas patrimoniales se participa en la toma de decisiones sobre las actividades relevantes.

Considerando que a la fecha de presentación de los estados financieros consolidado a 31 de diciembre de 2024, el procedimiento de Asignación del Precio de Compra (PPA) que es fundamental para determinar el valor razonable definitivo de cada activo y pasivo identificable de Longevo, INC. aún se encuentra en curso; la compañía reconoció estos activos y pasivos identificables por sus valores provisionales determinados con base en la mejor estimación de su valor razonable; usando la información disponible existente.

La compañía se encuentra dentro de los plazos permitidos por la IFRS3 para la determinación de los valores razonables definitivos de los activos y pasivos adquiridos, la norma en mención establece que esta asignación no podrá exceder del periodo de un año. Al respecto, dado que la formalización de la adquisición de la inversión en Longevo, INC se realizó el 18 de septiembre de 2024.

LONGEVO es una plataforma digital que habilita la gestión de hábitos de vida saludables, cuyos pilares fundamentales son el bienestar y fitness. Ofrece programas guiados por expertos en nutrición y entrenamiento, con un enfoque en mejorar la calidad de vida física, nutricional y mental de sus usuarios. Las filiales de Suramericana con esta inversión buscan potenciar el programa de bienestar que ofrece a sus clientes, facilitando el acceso a servicios de acompañamiento y promoción de hábitos saludables.

El 8 de octubre de 2024 se registró ante la Cámara de Comercio de Medellín la sociedad Bivett S.A.S. en la cual Suramericana tiene participación en el 50% del capital de dicha compañía aportando para esto un total de COP 3.668 millones

Bivett S.A.S. tiene como objeto social la realización de servicios veterinarios, la venta de productos para mascotas, consultoría y administración de clínicas, inversiones en bienes y valores, distribución de seguros, y gestión de información. También se dedica a la comercialización internacional de productos y a la gestión de propiedad intelectual, pudiendo realizar cualquier actividad comercial o civil lícita relacionada con su propósito.

### 12.1.1. Saldo de la inversión

El siguiente es un detalle del valor en libros de las inversiones en negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023:

Negocios conjuntos		
Compañía	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Subocol S.A.	2,361	3,120
P.A. Dinamarca.	-	2,567
Longevo INC	14,408	-
Bivett S.A.S	3,592	-
Vaxthera S.A.S	72,056	58,684
<b>Total negocios conjuntos</b>	<b>92,417</b>	<b>64,371</b>

### 12.1.2. Información financiera de los negocios conjuntos

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada uno de los negocios conjuntos incluidos en los estados financieros consolidados de la sociedad al 31 de diciembre de 2024 y 31 diciembre de 2023 son los siguientes:

Diciembre 2024	Activo	Pasivo	Patrimonio	Resultado
Subocol S.A.	10,659	5,938	4,721	147
P.A. Dinamarca	27,020	21,430	5,590	(7,583)
Vaxthera S.A.S.	356,258	253,321	102,937	(46,136)
Longevo INC	26,196	-	26,196	(2,289)
Bivett S.A.S	8,434	1,250	7,184	(151)

Diciembre 2023	Activo	Pasivo	Patrimonio	Resultado
Subocol S.A.	10,989	4,749	6,240	2,124
P.A. Dinamarca	21,122	13,422	7,700	(9,649)
Vaxthera S.A.S.	244,065	160,251	83,814	(50,852)

### 12.1.3. Movimiento de las inversiones en negocios conjuntos

	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Vaxthera S.A.S	Longevo INC	Bivett S.A.S	Total activo
Saldo a diciembre 31 de 2023	3,120	2,567	58,684	-	-	64,371
Adiciones	-	2,032	46,000	16,957	3,668	68,657
Deterioro*	-	(2,538)	-	-	-	(2,538)
Método de participación	73	(1,855)	(32,295)	(1,259)	(76)	(35,412)
Variación patrimonial	(832)	(206)	(333)	(1,290)	-	(2,661)
<b>Saldo a diciembre 31 de 2024</b>	<b>2,361</b>	<b>-</b>	<b>72,056</b>	<b>14,408</b>	<b>3,592</b>	<b>92,417</b>

\* Durante el último trimestre del año 2024, Suramericana S.A y demás fideicomitentes del patrimonio autónomo Dinamarca han decidido evaluar la recuperabilidad de la inversión, para esto se determinó el valor recuperable de la inversión mediante el enfoque de valor en uso. Con base en el resultado obtenido, la Compañía determinó que el total de los flujos de efectivo futuros derivados del valor en uso de su inversión en el PA. Dinamarca es menor que el valor en libros de esta; como consecuencia de ello, el valor en libros de la inversión no es recuperable y se realizó el respectivo ajuste de deterioro de valor al 31 de diciembre de 2024 por la totalidad del valor en libros de esta.

	Subocol S.A.	P.A. Dinamarca	Vaxthera S.A.S.	Total activo
Saldo a diciembre 31 de 2022	2,217	2,183	18,627	23,027
Adiciones	-	3,600	-	3,600
Anticipos de capitalización	-	-	76,500	76,500
Método de participación	1,062	(3,216)	(35,595)	(37,749)
Variación patrimonial	(159)	-	(848)	(1,007)
Saldo a diciembre 31 de 2023	3,120	2,567	58,684	64,371

## Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se presenta restricciones, ni compromisos con las inversiones en negocios conjuntos.

## NOTA 13. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El detalle de los movimientos de las propiedades y equipos de Suramericana S.A., es el siguiente:

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Maquinaria	Total
<b>Costo</b>									
Costo a 1 de enero 2023	375,930	618,208	31,246	93,751	217,606	12,334	10,891	113,515	1,473,481
Adiciones	17,774	26,046	2,280	13,414	28,729	140	21,178	16,914	126,475
Disposiciones (-)	(1,156)	(17,566)	(7,265)	(9,280)	(28,275)	(549)	(10,271)	(4,763)	(79,125)
Ajustes por valor razonable	25,372	74,253	-	-	-	-	-	-	99,625
Diferencia en cambio	(28,436)	(42,351)	(5,431)	(7,981)	(22,150)	(2,378)	(55)	(844)	(109,626)
Reclasificaciones con propiedades de inversión	(9,246)	(9,104)	-	-	-	-	-	-	(18,350)
Otros cambios	-	(235)	-	-	-	-	-	-	(235)
Costo en libros a 31 de diciembre 2023	380,238	649,251	20,830	89,904	195,910	9,547	21,743	124,822	1,492,245
<b>Depreciación acumulada y deterioro de valor</b>									
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2023	(1,750)	(62,324)	(15,318)	(56,895)	(142,094)	(10,246)	-	(45,904)	(334,531)
Depreciación del periodo	-	(7,857)	(2,660)	(6,376)	(27,836)	(334)	-	(11,662)	(56,725)
Deterioro del periodo	-	1,203	-	-	-	-	-	-	1,203
Disposiciones (-)	-	1,970	2,810	5,771	24,233	478	-	4,569	39,831
Reclasificaciones con propiedades de inversión	-	3,231	-	-	-	-	-	-	3,231
Diferencia en cambio	522	6,039	4,817	6,334	22,545	2,076	-	252	42,585
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2023	(1,228)	(57,738)	(10,351)	(51,166)	(123,152)	(8,026)	-	(52,745)	(304,406)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2023	379,010	591,513	10,479	38,738	72,758	1,521	21,743	72,077	1,187,839

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Construcciones en curso	Maquinaria	Total
<b>Costo</b>									
Costo a 1 de enero 2024	380,238	649,251	20,830	89,904	195,910	9,547	21,743	124,822	1,492,245
Adiciones	1,816	2,265	8,992	24,861	34,367	3,603	2,840	13,156	91,900
Disposiciones (-)	(2,070)	(4,577)	(4,510)	(7,701)	(21,105)	(51)	(51)	(1,288)	(41,353)
Ajustes por valor razonable	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Diferencia en cambio	11,212	12,557	590	263	2,745	508	4	515	28,394
Reclasificaciones con propiedades de inversión	(1,823)	(5,138)	-	192	(3)	-	-	-	(6,772)
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	(637)	(890)	-	-	-	-	-	-	(1,527)
Pérdida de control sobre EPS Suramericana S.A	(151)	(390)	(54)	(1,250)	(7,069)	(2)	-	(27)	(8,943)
Costo en libros a 31 de diciembre 2024	388,585	653,078	25,848	106,269	204,845	13,605	24,536	137,178	1,553,944
<b>Depreciación acumulada y deterioro de valor</b>									
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2024	(1,228)	(57,738)	(10,351)	(51,166)	(123,152)	(8,026)	-	(52,745)	(304,406)
Depreciación del periodo	-	(8,391)	(2,114)	(6,698)	(25,243)	(689)	-	(13,295)	(56,430)
Deterioro del periodo	-	611	-	-	3	-	-	-	614
Disposiciones (-)	-	(2,812)	2,849	4,667	17,379	51	-	1,176	23,310
Pérdida de control sobre EPS Suramericana S.A	-	51	13	744	3,015	-	-	26	3,849
Reclasificaciones con propiedades de inversión	-	470	-	-	-	-	-	-	470
Reclasificaciones con activos no corrientes mantenidos para la venta	-	112	-	-	-	-	-	-	112
Diferencia en cambio	-	(2,893)	(215)	99	(1,069)	(337)	-	(215)	(4,630)
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2024	(1,228)	(70,590)	(9,818)	(52,354)	(129,067)	(9,001)	-	(65,053)	(337,111)
Propiedad, planta y equipo a 31 de diciembre de 2024	387,357	582,487	16,030	53,915	75,778	4,604	24,536	72,125	1,216,833

### Pérdida por deterioro y reversión posterior

Después de analizar los indicios de deterioro, se determinó que no hay evidencia de deterioro no reconocida para las propiedades y equipos a la fecha de presentación de este informe.

No se dispone de evidencia adicional sobre la obsolescencia o deterioro físico de los activos. No se espera tener cambios significativos en su valor por situaciones adversas a la Compañía.

### Restricciones de titularidad

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 la compañía no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

### Venta de propiedad y equipo

Suramericana y sus filiales generaron una utilidad por venta de propiedad y equipo a diciembre de 2024 por \$2,662 y a diciembre 2023 por \$807.

#### NOTA 14. Activos y pasivos por derechos de uso

Suramericana tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años.

Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prórroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Suramericana S.A., aplica la excepción permitida por la norma para arriendos de equipos y bienes inmuebles con plazos inferiores a un año y de cuantías menores.

Al 31 de diciembre, el valor en libros de activos por derechos de uso es:

Activos por derechos de uso					
	Edificios	Equipo de transporte	Equipo médico	Mejoras	Total
Saldo al 1 de enero de 2024	287,841	9,754	3,067	30,070	330,732
Aumento por contratos nuevos	28,455	-	-	17,963	46,418
Aumento/disminución por cambio de condiciones en los contratos*	47,685	(5,019)	-	-	42,666
Disminución por baja de contratos	-	-	(502)	-	(502)
Depreciación	(77,255)	(3,007)	(1,818)	(7,693)	(89,773)
Diferencia en cambio	(2,883)	-	-	(517)	(3,400)
Saldo al 31 de diciembre de 2024	283,843	1,728	747	39,823	326,141

\*los incrementos se presentan por los ajustes en las renovaciones y renegociaciones de canon de arrendamientos, estos aumentos derivados de indexación a variables macroeconómicas como inflación e IPC, así como incrementos de canon acordados entre arrendador y arrendatario.

A continuación, se detallan los movimientos y valores en libros de los pasivos por arrendamiento durante el período:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Pasivos por arrendamiento		
Saldo al inicio del periodo	329,699	350,627
Aumento por contratos nuevos	28,455	17,004
Aumento por cambio de condiciones en los contratos	42,667	86,425
Perdida de control EPS	(2,948)	-
Disminución por baja de contratos	-	(27,921)
Causación de intereses	30,413	28,846
Pagos por anticipado	-	8
Pagos por arrendamientos	(105,489)	(100,646)
Diferencia en cambio	(3,088)	(24,644)
Saldo al final del periodo	319,709	329,699

A continuación, se detallan los pagos mínimos y su valor presente teniendo en cuenta las fechas de los pagos futuros de los cánones de los contratos de arrendamiento financiero:

	Pagos mínimos futuros	Valor presente de los pagos mínimos	Carga de interés futuro
A un año	94,442	75,086	19,355
A más de un año y hasta cinco años	237,980	19,6111	41,869
A más de cinco años	58,350	48,512	9,838
<b>Total arrendamientos</b>	<b>390,772</b>	<b>319,709</b>	<b>71,062</b>

A continuación, se presentan los cargos reconocidos en el resultado del período por contratos de arrendamiento:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Gasto depreciación por activos por derecho de uso	89,772	89,179
Gastos de intereses pasivos por arrendamiento	30,413	28,846
Gasto por activos de bajo valor	16,647	11,845
Gasto arrendamientos activos de corto plazo	3,851	6,156
<b>Total reconocido en resultados</b>	<b>140,683</b>	<b>136,026</b>

## NOTA 15. Otros activos intangibles

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Suramericana es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
<b>Costo</b>							
Costo a 1 de enero de 2023	14,399	756,831	813,809	41,870	53,612	31,100	1,711,621
Adiciones	-	319	142,854	-	18,635	28,698	190,506
Disposiciones (-)	(8,030)	(142,331)	(73,654)	-	(2,531)	(25,698)	(252,244)
Diferencias de tipo de cambio	(4,127)	(142,900)	(136,935)	(8,305)	(11,462)	(7,566)	(311,295)
<b>Costo en libros al 31 de diciembre de 2023</b>	<b>2,242</b>	<b>471,919</b>	<b>746,074</b>	<b>33,565</b>	<b>58,254</b>	<b>26,534</b>	<b>1,338,588</b>
<b>Amortización acumulada y deterioro de valor</b>							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2023	(4,431)	(664,746)	(289,561)	(41,870)	(29,396)	-	(1,030,004)
Amortización del periodo	-	(21,852)	(65,827)	-	(403)	-	(88,082)
Disposiciones (-)	3,984	129,401	29,029	-	(17,700)	-	144,714
Diferencias de tipo de cambio	447	125,514	50,017	8,305	8,989	-	193,272
<b>Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2023</b>	<b>-</b>	<b>(431,683)</b>	<b>(276,342)</b>	<b>(33,565)</b>	<b>(38,510)</b>	<b>-</b>	<b>(780,100)</b>
<b>Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2023</b>	<b>2,242</b>	<b>40,236</b>	<b>469,732</b>	<b>-</b>	<b>19,744</b>	<b>26,534</b>	<b>558,488</b>

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
<b>Costo</b>							
Costo a 1 de enero de 2024	2,242	471,919	746,074	33,565	58,254	26,534	1,338,588
Adiciones	-	15,122	116,381	-	22,421	3,438	157,362
Disposiciones (-)	-	(7,399)	(1,135)	-	(514)	(17,923)	(26,971)

Diferencias de tipo de cambio	(104)	2,448	8,447	4,935	(204)	403	15,925
Costo en libros al 31 de diciembre de 2024	2,138	482,090	869,767	38,500	79,957	12,452	1,484,904
<b>Amortización acumulada y deterioro de valor</b>							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2024	-	(431,683)	(276,342)	(33,565)	(38,510)	-	(780,100)
Amortización del periodo	-	(7,684)	(76,687)	-	-	-	(84,371)
Disposiciones (-)	-	7,399	1,135	-	514	-	9,048
Diferencias de tipo de cambio	-	(1,182)	7,812	(4,935)	(3,438)	-	(1,743)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2024	-	(433,150)	(344,082)	(38,500)	(41,434)	-	(857,166)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 de diciembre de 2024	2,138	48,940	525,685	-	38,523	12,451	627,738

## NOTA 16. Otros activos

A continuación, se presenta el detalle de los otros activos

	Nota	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Inventarios	16.1	30,468	27,175
Propiedades de inversión	16.2	19,593	29,184
Otros activos no financieros	16.3	36,748	27,403
Efectivo restringido	16.4	6,631	25,631
<b>Total</b>		<b>93,440</b>	<b>109,393</b>

### 16.1 Inventarios

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Materiales, repuestos y accesorios	28,922	27,115
Mercancías no fabricadas por la empresa	1546	60
<b>Total</b>	<b>30,468</b>	<b>27,175</b>

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado.

Durante el 2024 en Suramericana no se realizaron ajustes por disminución de los inventarios al valor neto realizable.

#### Restricción

La compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

### 16.2 Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión en Suramericana se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Terrenos	9,003	14,777
Edificios	10,590	14,407
<b>Total</b>	<b>19,593</b>	<b>29,184</b>

## Ingresos por propiedades de inversión

Los ingresos por las propiedades de inversión a 31 de diciembre de 2024 y 2023 se detallan a continuación

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Ingreso por arrendamiento	2,626	5,850
Ingreso por valoración	154	-
<b>Total</b>	<b>2,780</b>	<b>5,850</b>

## Restricción

Suramericana no tienen restricciones sobre la posible disposición o venta de sus propiedades de inversión, ni obligaciones contractuales de comprar, construir o desarrollar propiedades de inversión, o de realizar reparaciones, tareas de mantenimiento y/o ampliaciones.

## 16.3 Otros activos no financieros

A continuación, se muestra detalle de los otros activos no financieros por concepto:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Gastos pagados por anticipado	24,735	16,928
Otros	9,917	8,389
Obras de arte	2,096	2,086
<b>Total</b>	<b>36,748</b>	<b>27,403</b>

## 16.4 Efectivo restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Embargos judiciales	Colombia	4,571	24,130
Obligaciones beneficios a empleados	Panamá	2,060	1,501
<b>Total</b>		<b>6,631</b>	<b>25,631</b>

## NOTA 17. Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Diciembre 2024			Diciembre 2023		
	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Seguros Sura S.A. República Dominicana	16,695	-	16,695	15,234	-	15,234
Seguro Suramericana S.A. (Panamá)	74,018	-	74,018	64,163	-	64,163
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	151,667	-	151,667	149,359	-	149,359
Seguros Generales Suramericana S. A. (antes RSA Seguros Colombia) e IATM	93,650	-	93,650	94,290	-	94,290
Seguros Sura S.A. (Brasil)	35,230	-	35,230	39,061	-	39,061
Seguros Sura S.A. de C.V (México)	60,389	-	60,389	63,326	-	63,326
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	107,189	-	107,189	104,927	-	104,927
<b>Total</b>	<b>538,838</b>	<b>-</b>	<b>538,838</b>	<b>530,360</b>	<b>-</b>	<b>530,360</b>

El detalle de los movimientos de la plusvalía es el siguiente:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Costo al inicio del periodo	530,360	765,824
Adiciones	-	-
Retiro	-	(120,833)
Diferencia en cambio*	8,478	(114,631)
Costo al final del periodo	538,838	530,360
Deterioro al inicio del periodo	-	37,030
Retiros	-	(33,295)
Diferencia en cambio	-	(3,735)

\* La variación refleja los efectos de las fluctuaciones en los tipos de cambio de las monedas extranjeras, durante el año 2023, el peso colombiano se apreció entre un 10% y un 20% con relación a las monedas funcionales de cada una de sus subsidiarias, para el año 2024 los factores económicos globales y locales han revertido un poco ese efecto.

## NOTA 18. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS

### 18.1 Deterioro de inversión en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos", las subsidiarias de Suramericana S.A., han de considerar, en conjunto, los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro en las subsidiarias y asociadas.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, que alteren de manera significativa la solvencia financiera de la compañía.
2. Disminución material en el patrimonio contable de la compañía.
3. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda.
4. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de esta.
5. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
6. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde esta ópera.
7. Cambios significativos en el entorno competitivo.
8. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
9. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada.
10. Generación de nueva deuda que altere de manera importante la estructura de capital.
11. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se analiza si es necesario evaluar la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicios mencionados anteriormente; por lo que sería necesario estimar el importe recuperable del activo. Luego de realizar la evaluación de estos indicios, se ha concluido que no es necesario realizar la evaluación de deterioro para las inversiones en asociadas o subsidiarias sobre las cuales no se ha reconocido Plusvalías resultantes en combinaciones de negocios.

## 18.2 Deterioro de la plusvalía

### Plusvalía adquirida a través de la compra de las operaciones de RSA en Latinoamérica en 2016

La plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocios para las adquisiciones y fusiones realizadas durante el 2016, fueron asignadas de acuerdo con el proceso de asignación de precios, PPA (Purchase Price Allocation, por sus siglas en inglés), realizadas para cada una de las siguientes geografías:

- Brasil
- Chile
- Colombia
- México
- Uruguay

### Plusvalía adquirida a través de otras compras históricas

Suramericana S.A., adquirió en el año 2012 las compañías Seguros Sura S.A. de República Dominicana, y Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Igualmente en el 2015 compró y fusionó seguros Banistmo con Seguros Panamá. Las anteriores transacciones fueron realizadas mediante una combinación de negocios que derivó en el registro de plusvalía a nivel de Suramericana S.A. Anualmente se realiza revisión del deterioro para dichos activos intangibles. Sin embargo, dada la desinversión en 2023 de las compañías de El Salvador, se excluyen del proceso desde ese mismo año.

### Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

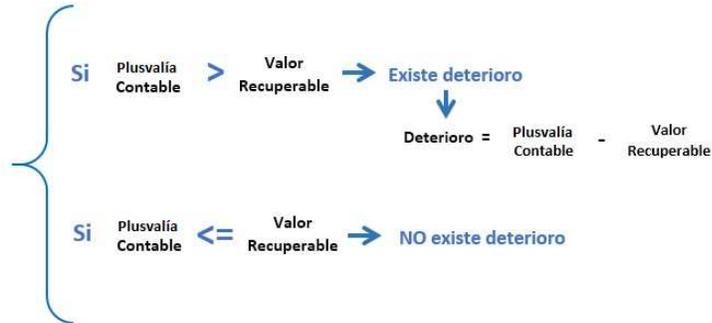
Cálculo del valor en uso (valor compañía): se realizó la valoración de cada una de las compañías con estimación del cierre de diciembre del 2024, tomando como referencia las cifras reales a septiembre 30 de 2024. Esta valoración se realizó según la metodología definida en la compañía, y cuyas principales premisas son:

- El valor presente de la estimación de los flujos de dividendos futuros que la compañía espera obtener, los cuales fueron descontados a septiembre 30 de 2024.
- La proyección de los flujos futuros se basó en las planeaciones aprobadas por la administración de las filiales, y en supuestos de mediano y largo plazo realizados por la administración.
- Se usaron las tasas de descuento acordadas con Grupo Sura, en cada compañía, para descontar los flujos futuros.

Finalmente se calculó una plusvalía nueva para cada compañía, por medio de la siguiente fórmula:

$$\text{Plusvalía nueva} = \text{Valor compañía} - \text{Valor en libros (tangibles e intangibles)}$$

Con lo anterior, se determinó si existe deterioro de la plusvalía para cada una de las compañías, así:



De la anterior ecuación, el valor recuperable se define como el excedente entre el valor de la compañía (valor en uso) y su valor contable en libros, es decir, la nueva plusvalía.

El cálculo del valor recuperable para todas las compañías filiales de Suramericana fue superior a la plusvalía contable al momento de la combinación de negocios. Es por lo anterior que para el 2024 no se registra deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana S.A.

#### Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:

Según lo indicado en la NIC 36 - Deterioro del Valor de los Activos, a continuación, procedemos a revelar cada uno de los requerimientos de información sobre las estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las unidades generadoras de efectivo basado en el valor en uso:

- Hipótesis clave sobre la cual la gerencia ha basado sus proyecciones de dividendos:**  
 El deterioro de la plusvalía se realiza mediante un modelo de dividendos descontados. Este modelo, que cumple con metodologías financieras y de valoración estándar en la industria, considera la estimación futura de dividendos para cada una de las compañías, descontando a valor presente dichos flujos con una tasa que refleja la estimación de riesgo de cada operación.  
 Para las proyecciones se tomó en cuenta el presupuesto detallado elaborado por la administración de cada país para 2025. Para los 9 años subsecuentes se proyectan indicadores tales como crecimiento en primas, siniestralidad, comisiones, gastos administrativos, ingreso financiero, impuestos, entre otros. Se proyectan también las principales cuentas del balance general, así como los requerimientos de capital de cada compañía, para arribar así al flujo de dividendos utilizado en la valoración.
- Descripción del enfoque utilizado por la gerencia para determinar el valor asignado a cada hipótesis clave:**  
 Los supuestos de proyección utilizados para cada compañía consideran los promedios históricos, últimas cifras reportadas por cada filial y el plan estratégico aprobado, así como el mejor estimado de la administración sobre el desempeño futuro para las principales variables financieras y operativas de los negocios.  
 Para las filiales adquiridas, se consideran los estados financieros históricos auditados bajo norma local que se reportan regulatoriamente, los cuales reflejan el desempeño financiero de las operaciones adquiridas.
- Periodo sobre el cual la gerencia ha proyectado los flujos de efectivo:**

Las proyecciones se realizan con base en el presupuesto de operación 2025 y posteriormente se proyectan estados de resultados, balance general y flujo de caja libre para los años 2026 – 2034. Se utilizan nueve años de periodo explícito de proyección, adicional al presupuesto del año en curso y la estimación de cierre del 2024, considerando este periodo como razonable para que las operaciones alcancen un estado de mayor madurez y que se pueda materializar en ellas la estrategia y direccionamiento de Suramericana a nivel regional. A partir de 2034, se calcula un valor terminal considerando el valor presente de los flujos futuros creciendo a una tasa constante definida de acuerdo con el crecimiento económico nominal de cada país.

- **La tasa de crecimiento empleada para extrapolar las proyecciones de dividendos más allá del periodo cubierto:**

Las tasas de crecimiento en primas emitidas durante el periodo explícito de proyección reflejan factores tales como el crecimiento histórico de cada filial, el crecimiento histórico de la industria de seguros de cada país, así como el estimado del crecimiento económico nominal proyectado para cada uno de los países. Durante este periodo, las tasas de crecimiento anual compuestas de ingresos se encuentran algunos puntos por encima del crecimiento económico, considerando los bajos niveles de penetración de la industria de seguros en los mercados donde opera Suramericana. La tasa de crecimiento terminal, para el cálculo de la perpetuidad, asume que la industria de seguros crece en línea con el PIB de cada país y que cada filial de Suramericana logra mantener su respectiva participación de mercado.

- **La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujos de efectivo:**

Las tasas de descuento utilizadas en la valoración fueron determinadas mediante el modelo Capital Asset Pricing Model (CAPM, por sus siglas en inglés) el cual considera variables tales como la tasa libre de riesgo, la prima de riesgo de mercado de renta variable, así como el riesgo propio de los segmentos de seguros en los que participa cada filial. Así mismo se consideran primas de riesgo país para cada una de las geografías y riesgo de devaluación, medido por diferenciales de inflación a largo plazo, teniendo en cuenta que las tasas de descuento obtenidas están expresadas en moneda local en términos nominales.

#### Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro de la plusvalía

A continuación, se presenta el detalle de los supuestos utilizados para el cálculo del valor de uso:

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Tasa de descuento	Supuestos macroeconómicos (1)	Tasas de crecimiento de los flujos (2)
Brasil	Valoración a 9/30/2024	BRL	11 años	11.34%	Crec. PIB: 2.2% / Inflación: 3.6%	5.7%
Chile	Valoración a 9/30/2024	CLP	11 años	10.13%	Crec. PIB: 2.5% / Inflación: 3.2%	5.7%
México	Valoración a 9/30/2024	MXN	11 años	12.62%	Crec. PIB: 2.0% / Inflación: 3.5%	5.5%
Uruguay	Valoración a 9/30/2024	UYU	11 años	11.38%	Crec. PIB: 2.3% / Inflación: 4.8%	6.8%
Generales Colombia	Valoración a 9/30/2024	COP	11 años	12.14%	Crec. PIB: 2.8% / Inflación: 3.4%	6.1%
Panamá	Valoración a 9/30/2024	USD	11 años	10.82%	Crec. PIB: 3.8% / Inflación: 1.9%	5.9%
República Dominicana	Valoración a 9/30/2024	DOP	11 años	12.33%	Crec. PIB: 4.7% / Inflación: 3.9%	8.8%

Cifras en millones

(1) Cifras promedio durante el horizonte de proyección.

(2) Tasa de crecimiento terminal.

## NOTA 19. Beneficios a empleados

A continuación se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Suramericana:

	Nota	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Beneficios corto plazo	19.1	390,170	374,211
Beneficios largo plazo	19.2	81,933	80,095
Beneficios por terminación		2,280	12,526
Beneficios post-Empleo	19.3	66,280	65,649
<b>Total beneficios a empleados</b>		<b>540,663</b>	<b>532,481</b>

### 19.1 Beneficios de corto plazo

De acuerdo con las normas laborales, dichos beneficios corresponden a los salarios, primas legales y extralegales, vacaciones, cesantías y aportes parafiscales a entidades del Estado, que se pagan en los 12 meses siguientes al final del periodo. Incluye también el bono por desempeño.

**Bono por desempeño:** El sistema de compensación por desempeño es un reconocimiento al esfuerzo de todos los empleados para alcanzar los objetivos de la compañía y continuar generando valor. El cual se define con base en un esquema de indicadores de desempeño, claros, medibles y alcanzables. Estos Indicadores se definen al inicio de cada año y deben estar alineados con el direccionamiento estratégico de la Compañía, así como con las diversas actividades y competencias humanas requeridas para alcanzar los objetivos de la Compañía. Este comprende periodo de medición, esquema de evaluación, seguimiento y ajustes, definición de indicadores.

A continuación se detallan los beneficios de corto plazo:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Nomina por pagar	12,418	3,343
Cesantías	77,464	75,471
Intereses sobre cesantías	9,562	9,126
Vacaciones	106,247	99,528
Prima legal	827	548
Prima extralegal	53,479	54,204
Bonificaciones (Corrientes)	113,131	117,602
Auxilios bienestar laboral	13,624	11,083
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	3,418	3,306
<b>Total</b>	<b>390,170</b>	<b>374,211</b>

### 19.2 Beneficios de largo plazo

A continuación, se describen los beneficios de largo plazo que presenta Suramericana:

- Prima de antigüedad: Este beneficio se paga al empleado durante su vida laboral cada que se completan cinco años de servicio, calculadas como días de salario por año trabajado.
- Bono largo plazo: Para efectos de que haya lugar a este beneficio será necesario que la compañía cumpla la condición de la generación de valor (EVA) acumulada de 3 años consecutivos iniciando la evaluación en el 2020. El pago de este beneficio será entregado en efectivo en un solo pago a los empleados a partir del año subsiguiente a la anualidad en la que el cumplimiento de metas tanto de corto como de largo plazo haya generado directamente una rentabilidad sostenible por encima del costo de capital de la compañía en los últimos tres años.
- Prima de Productividad Asesores: El beneficio se entrega al cumplimiento de antigüedades quinquenales si y solo si el asesor ha cumplido con los promedios mínimos de comisiones.
- Cesantías e intereses a las cesantías a cargo de la compañía: De acuerdo con las normas laborales colombianas, los empleados vinculados antes de la entrada en vigencia de la Ley 50 de 1990, tienen derecho de recibir, al terminar el contrato de trabajo, un mes de salario vigente por cada año de servicios y proporcionalmente por fracción de año como auxilio de cesantía, por cualquier causa que termine el empleo, incluyendo: jubilación, discapacidad, muerte, etc. El beneficio se liquida en el momento de retiro del empleado con base en el último salario devengado. Pueden existir distribuciones antes de la fecha de retiro a solicitud del trabajador, las cuales no son distribuibles de manera obligatoria.

Con la entrada en vigencia de la Ley 50 de 1990, el Gobierno colombiano permitió a las compañías, que sujeto a aprobación de sus empleados, transfirieran su obligación de auxilio de cesantía a los fondos privados de pensiones.

A continuación, se detallan los beneficios de largo plazo:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Bono largo plazo	21,979	25,393
Prima de antigüedad	54,294	49,261
Cesantías retroactivas	3,737	3,752
Prima de productividad	1,923	1,689
<b>Total</b>	<b>81,933</b>	<b>80,095</b>

El movimiento de los beneficios de largo plazo es el siguiente:

	Bono largo plazo	Prima de antigüedad	Cesantías retroactivas	Prima de productividad	Total
Valor presente de obligaciones al 01 de enero de 2023	32,041	40,786	3,969	631	77,427
Costos incurridos durante el período	5,725	1,640	401	1,665	9,431
(Ganancia)/perdidas por cambios en suposiciones financieras con efecto en resultados	4,109	15,288	-	-	19,397
Pagos a los empleados	(5,705)	(6,151)	(618)	(607)	(13,081)
Baja*	(4,418)	-	-	-	(4,418)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio	(6,359)	(2,302)	-	-	(8,661)
<b>Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2023</b>	<b>25,393</b>	<b>49,261</b>	<b>3,752</b>	<b>1,689</b>	<b>80,095</b>
Costos incurridos durante el período	4,740	8,647	395	257	14,039

(Ganancia)/perdidas por cambios en suposiciones financieras con efecto en resultados	4,831	2,327	(209)	364	7,313
Pagos a los empleados	(12,366)	(6,002)	(201)	(387)	(18,956)
Baja*	(863)				(863)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio	244	61	-	-	305
<b>Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2024</b>	<b>21,979</b>	<b>54,294</b>	<b>3,737</b>	<b>1,923</b>	<b>81,933</b>

\*Corresponde a la baja por la venta de las filiales de El Salvador y Argentina y a la pérdida de control de la EPS Sura.

#### Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial de los beneficios de largo plazo

	Bono largo plazo		Prima de antigüedad	
	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Tasa de descuento (%)	5.25% al 10%	5.7% al 7.6%	5.35% al 10.5%	6.7% al 9.7%
Tasa de incremento salarial anual (%)	N/A	N/A	3% al 12%	3.5% al 6%
Tasa de inflación anual (%)	3% al 4.50% excepto Argentina con 38%.	2.0% al 4.0%, excepto Argentina con 150%.	3% al 3.85%	2.0% al 4%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

	Cesantías retroactivas		Prima de productividad	
	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Tasa de descuento (%)	8.60%	7.70%	8.50%	7.70%
Tasa de incremento salarial anual (%)	7.75%	7.75%	7.75%	7.75%
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3.00%	3.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	RV - 08	RV - 08

#### Análisis de sensibilidad a diciembre 2024 con cambios de 0.5% en la tasa de descuento y en la tasa de inflación

	Bono largo plazo			
	Tasa de descuento		Tasa de inflación	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	21,946	22,019	22,072	21,893
Variación de sensibilidad en las variables	33	(40)	(93)	86

	Prima de antigüedad			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	52,826	55,688	55,654	52,851
Variación de sensibilidad en las variables	1,468	(1,394)	(1,360)	1,443

Cesantías retroactivas				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	3,712	3,763	3,779	3,695
Variación de sensibilidad en las variables	25	(26)	(42)	42

Prima de productividad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	1,879	1,969	1,969	1,887
Variación de sensibilidad en las variables	44	(46)	(46)	36

Análisis de sensibilidad a diciembre de 2023, con cambios de 0.5% en la tasa de descuento y en la tasa de inflación

Bono largo plazo				
	Tasa de descuento		Tasa de incremento beneficio	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	25,336	25,455	25,460	25,332
Variación de sensibilidad en las variables	57	(63)	(67)	61

Prima de antigüedad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	48,291	50,269	50,436	48,138
Variación de sensibilidad en las variables	970	(1,008)	(1,175)	1,123

Cesantías retroactivas				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	3,709	3,797	3,830	3,676
Variación de sensibilidad en las variables	43	(44)	(77)	76

Prima de productividad				
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	1,649	1,730	1,725	1,653
Variación de sensibilidad en las variables	40	(41)	(36)	36

### 19.3 Beneficios post empleo

A continuación, se describen los beneficios de post empleo que presenta Suramericana:

- **Beneficio por Retiro:** consiste en un único pago, que se realiza al final de la vida laboral, una vez se cumplan las condiciones establecidas. Le permite al colaborador contar con un Plan de Retiro que complemente los beneficios de seguridad social obligatoria, disminuyendo la brecha pensional para atender sus necesidades de mediano y largo plazo al finalizar la etapa de acumulación. Está enfocado al disfrute y calidad de vida al momento de su retiro.

- **Bono por jubilación:** es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo. Se concederá una bonificación como un único monto que entregará al momento en que el empleado se retire de la Compañía para disfrutar de su pensión. Esta bonificación está sujeta a las retenciones de ley. No serán beneficiarios quienes tengan un régimen especial de bonificación al retiro.
- **Pensiones de Jubilación:** es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo y que es reconocido directamente por la Empresa

En Colombia las pensiones de jubilación, cuando se retiran los empleados después de cumplir ciertos años de edad y de servicio, son asumidas por fondos públicos o privados de pensiones con base en planes de contribución definida donde las entidades y los empleados aportan mensualmente valores definidos por la ley para tener acceso a la pensión en el momento del retiro del empleado. Sin embargo, para algunos empleados contratados por entidades de Suramericana antes de 1968 y que cumplieron con los requisitos de edad y años de servicio, las pensiones son asumidas directamente por las respectivas entidades de Suramericana.

- **Beneficio médico:** La compañía ofrece beneficios médicos totalmente asegurados a todos los empleados y dependientes calificados. La legislación de Salud (Ley 9656/98) garantiza el derecho de los empleados (y sus beneficiarios) que han contribuido a las primas médicas a la opción de extender la cobertura médica en la jubilación o en caso de despido involuntario.

A continuación, se detallan los beneficios post empleo:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Beneficio por retiro	21,815	21,913
Bono por jubilación	21,725	18,545
Pensiones de jubilación	13,736	15,082
Beneficio medico	9,004	10,109
<b>Total</b>	<b>66,280</b>	<b>65,649</b>

El siguiente es el movimiento de los beneficios post empleo:

	Beneficio por retiro	Activo del plan	Beneficio neto	Bono por jubilación	Pensión de jubilación	Beneficio medico	Total
<b>Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2023</b>	<b>20,045</b>	<b>3,603</b>	<b>16,442</b>	<b>23,234</b>	<b>13,931</b>	<b>8,296</b>	<b>61,903</b>
Costos incurridos durante el periodo	2,640	336	2,304	(6,943)	1,131	(2)	(3,510)
Reconocimiento del plan activo		345	(345)	-	-	324	(21)
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en supuestos actuariales	3,494	-	3,494	3,650	2,880	2,972	12,996
Pagos a los empleados		(18)	18	(730)	(2,860)	-	(3,572)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio		-	-	(666)	-	(1,481)	(2,147)
<b>Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2023</b>	<b>26,179</b>	<b>4,266</b>	<b>21,913</b>	<b>18,545</b>	<b>15,082</b>	<b>10,109</b>	<b>65,649</b>
Costos incurridos durante el periodo	3,050	870	2,180	3,429	1,083	897	7,589
Reconocimiento del plan activo		425	(425)	-	-	-	(425)
Ganancias o pérdidas actuariales por cambios en supuestos actuariales	(1,853)	-	(1,853)	1,048	(112)	(989)	(1,906)
Pagos a los empleados		-	-	(1,297)	(2,317)	(29)	(3,643)
Efecto en el movimiento por los tipos de cambio		-	-	-	-	(984)	(984)
<b>Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2024</b>	<b>27,376</b>	<b>5,561</b>	<b>21,815</b>	<b>21,725</b>	<b>13,736</b>	<b>9,004</b>	<b>66,280</b>

## Principales supuestos utilizados en el cálculo actuarial

	Beneficio por retiro		Prima jubilación	
	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Tasa de descuento (%)	8.70%	7.70%	8.60%	7.00%
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.00%	4.50%	4.00%	4.00%
Tasa de incremento futuro en pensión de jubilación anual (%)	N/A	N/A	N/A	N/A
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3.00%	3.00%	3.00%
Tablas de supervivencia	RV-08	RV - 08	N/A	N/A

	Pensión de jubilación		Beneficio medico	
	Diciembre 2024	Diciembre 2023	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Tasa de descuento (%)	8.50%	9.10%	9.24%	9.24%
Tasa de incremento futuro en pensión de jubilación anual (%)	5.60%2 / 3.00%	4.50%	N/A	N/A
Tasa de inflación anual (%)	3.00%	3.00%	3.50%	3.50%
Tablas de supervivencia	RV - 08	RV - 08	N/A	N/A
Tasa de tendencia actual del costo de la atención médica	N/A	N/A	6.60%	6.60%

## Análisis de Sensibilidad 2024

	Beneficio por retiro			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	26,601	28,188	28,223	26,564
Variación de sensibilidad en las variables	775	(812)	(847)	812

	Bono por jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	20,864	22,654	22,697	20,817
Variación de sensibilidad en las variables	861	(929)	(972)	908

	Pensión de Jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	13,351	14,145	14,196	13,301
Variación de sensibilidad en las variables	385	(409)	(460)	435

	Beneficio medico			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	8,548	9,501	10,042	8,121
Variación de sensibilidad en las variables	456	-497	-1,038	883

### Análisis de Sensibilidad 2023

	Beneficio por Retiro			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	25,305	27,099	27,125	25,273
Variación de sensibilidad en las variables	874	(920)	(946)	906

	Bono por jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	17,780	19,371	19,403	17,746
Variación de sensibilidad en las variables	765	-826	-858	799

	Pensión de Jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	14,650	15,544	15,596	14,597
Variación de sensibilidad en las variables	432	-462	-514	485

	Beneficio medico			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%	Incremento 0.5%	Descuento 0.5%
Valor actual de la obligación (hipótesis)	9,511	10,770	11,478	8,967
Variación de sensibilidad en las variables	598	-661	-1,369	1,142

A continuación, se presenta el comparativo del beneficio a empleado post empleo de pensiones de jubilación y el cálculo bajo Normas Internacionales de Información financiera:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Pasivo pensional bajo NCIF	15,804	15,082
Pasivo pensional local (1)	13,781	13,895
Diferencia	2,023	1,187

(1) Calculado con base en el decreto 2783 de diciembre de 2001 y la Ley 100 de 1993

## 19.4 Gastos por beneficios a empleados

A continuación, se detallan los gastos por prestaciones para empleados:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Sueldos	603,329	627,069
Salario integral	166,619	161,282
Bonificaciones	137,469	157,308
Aportes por pensiones	84,122	87,873
Vacaciones	53,717	57,163
Prima de vacaciones	51,484	51,604
Prima extralegal	44,110	41,921
Aportes por salud	43,106	43,825
Aportes caja compensación familiar, icbf y sena	41,956	42,075
Prima legal	39,225	42,601
Cesantías	37,579	41,503
Indemnizaciones	35,056	39,960
Auxilios bienestar laboral	31,558	34,748
Subsidio de alimentación	23,082	24,273
Otros beneficios a empleados	23,016	13,712
Dotación y suministro a empleados	10,379	10,789
Seguros	9,226	12,692
Prima de antigüedad	9,121	10,705
Comisiones	5,036	4,577
Capacitación al personal	3,393	3,568
Auxilio de transporte	3,334	6,016
Intereses sobre cesantías	3,262	3,680
Horas extras	3,061	3,659
Incapacidades	2,658	3,538
Bono por retiro	2,196	1,916
Banco de bono	1,233	5,403
Pensiones de jubilación	1,194	1,182
Gastos por beneficios médicos	868	324
Gastos deportivos y de recreación	636	443
Aportes administradora de riesgos laborales	181	166
De representación	77	20
<b>Total Gasto por beneficios a empleados</b>	<b>1,471,283</b>	<b>1,535,595</b>

La variación en los beneficios a empleados se da principalmente por la pérdida de control de la EPS Sura durante el año 2024. Sacando este efecto, tenemos un incremento en las Compañías que se da por ajustes salariales anuales, que a su vez generan un incremento en todos los beneficios por prestaciones para los cuales son base. A nivel de compañías las principales variaciones se observan en Seguros generales (col) y seguros de vida (col).

## NOTA 20. PROVISIONES

El detalle de las provisiones se presenta a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Litigios y demandas	152,602	175,847
Otras provisiones(*)	4,908	230,410
<b>Total Provisiones</b>	<b>157,510</b>	<b>406,257</b>

A continuación, se presenta una conciliación de las provisiones de demandas y litigios de Suramericana a la fecha de corte:

	Provisiones por procesos legales	Otras provisiones diversas*	Total
<b>Provisiones al 31 de diciembre de 2022</b>	<b>290,254</b>	<b>186,589</b>	<b>476,843</b>
Provisiones nuevas	25,451	2,645	28,096
Aumento de provisiones existentes	418	38,088	38,506
Provisiones utilizadas <sup>(1)</sup>	(109,523)	(1,224)	(110,747)
Provisiones revertidas no utilizadas	(340)	-	(340)
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(30,413)	4,312	(26,101)
<b>Provisiones al 31 de diciembre de 2023</b>	<b>175,847</b>	<b>230,410</b>	<b>406,257</b>
Provisiones nuevas	17,072	805	17,877
Aumento de provisiones existentes	5,616	1,191	6,807
Provisiones utilizadas <sup>(1)</sup>	(17,405)	(151)	(17,556)
Provisiones revertidas no utilizadas	-	-	-
Incremento (disminución) por diferencias de cambio netas	(16,057)	-	(16,057)
Pérdida de control sobre EPS Suramericana S.A(*)	(12,471)	(227,347)	(239,818)
<b>Provisiones al 31 de diciembre de 2024</b>	<b>152,602</b>	<b>4,908</b>	<b>157,510</b>

(\*) La variación obedece casi en su totalidad al efecto de la desconsolidación de la EPS, ya que la compañía presentaba saldo por provisiones que incluían costos y gastos por pagar asociado a conceptos de autorizaciones de procedimientos No PBS, costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad. Ver nota 6 “PÉRDIDA DE CONTROL CONTABLE SOBRE EPS SURAMERICANA S.A”

(1) La variación se presenta en la compañía de Seguros de Vida y obedece a la utilización de saldos constituidos por procesos tributarios asociados al impuesto de IVA.

## NOTA 21. INGRESOS DIFERIDOS (DIL)

El movimiento del diferido de comisión de reaseguro se presenta a continuación:

Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2022	426,907
Constitución	759,762
Diferencias de tipo de cambio	(59,977)
Amortización	(735,488)
<b>Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2023</b>	<b>391,204</b>
Constitución	714,644
Diferencias de tipo de cambio	3,153
Amortización	(691,371)
<b>Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2024</b>	<b>417,630</b>

## NOTA 22. COMPOSICIÓN ACCIONARIA, DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de Suramericana, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionistas	Notas	Diciembre 2024		Diciembre 2023	
		No. Acciones	% Part.	No. Acciones	% Part.
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	1	80,958	81.13%	80,958	81.13%
Münchener Rückversicherungs - Gesellschaft Aktiengesellschaft	1	18,828	18.87%	18,828	18.87%
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	1	1	0.00%	1	0.00%
Fundación Suramericana	1	1	0.00%	1	0.00%
Enlace Operativo S.A.	1	1	0.00%	1	0.00%
<b>Total acciones en circulación</b>		<b>99,789</b>	<b>100%</b>	<b>99,789</b>	<b>100%</b>
Total acciones suscritas y pagadas		99,789		99,789	
Valor nominal de la acción		500		500	

A continuación, se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Tipo de acción	Ordinaria	Ordinaria
Número de acciones en circulación	99,789	99,789
Dividendos decretados	278,163	269,268
Dividendos pagados	(278,163)	(269,268)
Dividendos por pagar	-	-

En la asamblea de accionistas del 21 de marzo de 2024, se decretó un dividendo de \$2,787,511.65 por acción (en pesos colombianos) sobre 99,789 acciones ordinarias el cual se causó inmediatamente fue decretado por la Asamblea de Accionistas, pagados en dinero efectivo el 50% en el mes de mayo de 2024 y en noviembre de 2024.

## NOTA 23. PATRIMONIO

### 23.1 Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía al 31 de diciembre de 2024 está constituido por 4,000,000 de acciones ordinarias de valor nominal \$500.00 pesos cada una. No posee acciones preferenciales. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas.

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Acciones autorizadas	4,000,000	4,000,000
Acciones suscritas y pagadas:		
Ordinaria con valor nominal	99,789	99,789
Total acciones	99,789	99,789
Capital suscrito y pagado (valor nominal)	50	50
Total capital	50	50

### 23.2 Prima de emisión

Se reconoce como prima en colocación de acciones, el exceso del precio de venta sobre el valor nominal de las acciones suscritas, menos los costos de transacción relacionados con la emisión.

El saldo de la prima en colocación de acciones se detalla a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Prima en colocación de acciones	1,611,794	1,611,794
Acciones en poder de los socios	99,789	99,789
Prima en colocación de acciones por acción	16	16

### 23.3 Reservas

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Legal*	135,054	219,993
Otras reservas	2,735,676	2,551,625
Total reservas	2,870,730	2,771,618

\*La disminución en el saldo, se presenta principalmente por la salida del perímetro de consolidación por pérdida de control sobre la EPS del EEFF consolidado durante el año en curso, la contribución de su reserva legal sumaba \$90,767

#### Legal

De acuerdo con disposiciones legales, la compañía debe constituir una reserva legal, reservando para ello el 10% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la compañía tenga utilidades no repartidas.

#### Otras reservas

##### Ocasional

Las reservas ocasionales son aquellas que de conformidad con las decisiones del máximo órgano social se destinan para un fin específico, al momento en que se determinan los socios están renunciando, parcial o totalmente, a las utilidades que les corresponden en favor de la sociedad, con el fin de que ésta obtenga recursos o liquidez para desarrollar los proyectos que se ha propuesto y así no necesita acudir a terceros en busca de recursos o financiación. En la compañía esta reserva se ejemplifica con la dispuesta para protección de inversiones en las compañías subsidiarias por mal desempeño y deterioro en la valoración o por su posible dificultad de convertirlas en líquidas en un momento requerido.

##### Reserva catastrófica

La reserva catastrófica se constituyó para cubrir los riesgos derivados de eventos catastróficos en las compañías de seguros, caracterizados por su baja frecuencia y alta severidad.

### NOTA 24. OTROS RESULTADOS INTEGRALES

El saldo para los periodos de diciembre de 2024 y 2023 del otro resultado integral es el siguiente:

Componente	Diciembre 2023	Movimiento del periodo	Diciembre 2024	Participación no controladora otro resultado integral	Total otro resultado integral
Revalorización de activos	326,453	(860)	325,593	-	(860)
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(17,601)	810	(16,791)	-	810
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	(16,892)	(7,660)	(24,552)	-	(7,660)
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero <sup>(1)</sup>	137,207	62,159	199,366	-	62,159
Coberturas de flujo de efectivo	(15)	-	(15)	-	-
Cobertura de inversión neta en el extranjero	3,711	-	3,711	-	-
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos	28	(165)	(137)	-	(165)
<b>Total resultado integral</b>	<b>432,891</b>	<b>54,284</b>	<b>487,175</b>	<b>-</b>	<b>54,284</b>

Componente	Diciembre 2023	Movimiento del periodo	Diciembre 2023	Participación no controladora otro resultado integral	Total otro resultado integral
Revalorización de activos	243,142	83,311	326,453	5	83,313
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(7,997)	(9,604)	(17,601)	-	(9,589)
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	(51,856)	34,964	(16,892)	-	34,963
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero <sup>(1)</sup>	859,628	(722,421)	137,207	4	(718,462)
Coberturas de flujo de efectivo	(15)	-	(15)	-	-
Cobertura de inversión neta en el extranjero	3,711	-	3,711	(4)	-
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos	20	8	28	-	8
<b>Total resultado integral</b>	<b>1,046,633</b>	<b>(613,742)</b>	<b>432,891</b>	<b>5</b>	<b>(609,767)</b>

(1) El componente de ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Suramericana de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas reclasifican a los resultados del periodo, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

## NOTA 25. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas es el siguiente:

Compañía	País	Diciembre 2024			Diciembre 2023		
		% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio	% Participación no controladora	Participación no controladora resultado	Participación no controladora patrimonio
Seguros Sura S.A.	República Dominicana	0.00%	-	2	0.00%	-	2
Seguros Generales S.A.	Colombia	0.001%	2	19	0.02%	2	18
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	Colombia	0.01%	-	26	0.01%	-	26
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.	Colombia	0.00%	-	7	0.00%	1	6
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Colombia	0.00%	-	2	0.00%	-	2
<b>Total</b>			<b>2</b>	<b>56</b>		<b>3</b>	<b>54</b>

Al final del período sobre el que se informa y el período comparativo no existen compromisos contractuales con los accionistas que representan las participaciones no controladoras en las compañías referenciadas.

## NOTA 26. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

### 26.1 Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Suramericana está organizada en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididas los siguientes segmentos a reportar:

**Corporativos:** En este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la tenencia y gestión de la inversión estratégica (negocios). Adicionalmente se incluyen otras actividades e inversiones que no están relacionadas directamente con el core del negocio pero que estratégicamente complementan la oferta de servicios.

**Seguros:** Incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

- Vida: se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- No vida: se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

**Servicios:** Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud y otros servicios pertenecientes al sector real:

- Salud: incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y plan adicional de salud.
- Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad para la toma de decisiones de operación en los diferentes segmentos, son las vicepresidencias designadas para cada geografía de Latinoamérica en que Suramericana S.A., cuenta con participación de mercado. Suramericana S.A., y Grupo SURA como entidad matriz, son quienes se encargan de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento.

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación, se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

Entidad	Corporativo	Seguros		Servicios	
		Vida	No Vida	Salud	Otros
Suramericana S.A.	X				
Seguros Generales Suramericana S.A.			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A.		X			
EPS Suramericana S.A.				X	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.					X
Servicios Generales Suramericana S.A.S.					X
Ayudas Diagnósticas Sura S.A.S.				X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.					X
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.				X	
Seguros Suramericana Panamá S.A.			X		
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)			X		
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)					X
Santa Maria del Sol S.A.	X				
Inversiones Suramericana Chile Limitada	X				
Chilean Holding Suramericana SPA	X				
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)			X		
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile).		X			
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)			X		
Seguros Sura S.A. (Uruguay)			X		
Seguros Sura S.A. (Brasil)			X		
Sura RE LTD.			X		
Sura SAC LTD.					X
Inversiones Sura Brasil Participações Ltda.	X				
Suramericana Uruguay S.A.	X				
Vinnyc S.A.					X
Russman S.A.					X
Serviços Sura LTDA.					X
Suramericana Tech S.A.S.					X
Inversiones Sura Chile S.A.	X				

## 26.2 Información sobre segmentos de operación

### Estado de Situación Financiera Consolidado al 31 de diciembre de 2024 por Segmentos:

Diciembre 2024	Corporativo		Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros			
<b>Activos</b>								
Efectivo y equivalentes de efectivo	29,084	599,163	567,134	55,437	59,954	-	-	1,310,772
Inversiones	54,404	14,673,334	5,293,852	-	467	-	-	20,022,057
Instrumentos derivados	-	62,239	4,716	-	-	-	-	66,955
Activos por contratos de seguros	-	1,201,448	4,377,621	-	-	(102,639)	-	5,476,430
Activos por contratos de reaseguro	-	381,010	5,897,719	-	-	(10,055)	-	6,268,674
Cuentas por cobrar partes relacionadas	40,352	-	5,810	10,000	-	(56,162)	-	-
Otras cuentas por cobrar	15,697	73,030	424,658	187,272	484,339	(133,421)	-	1,051,575
Activos por impuestos corrientes	45,409	76,456	30,021	74,454	26,146	-	-	252,486
Activos no corrientes disponibles para la venta	-	1,415	-	-	-	-	-	1,415
Costo de adquisición diferido	-	173,335	763,992	-	-	-	-	937,327
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	(79,656)	58,927	243	78,761	34,142	-	-	92,417
Inversiones en subsidiarias y asociadas	4,424,585	184,291	144,183	-	203,717	(4,956,776)	-	-
Propiedades y equipos	2,012	255,361	706,725	175,346	77,389	-	-	1,216,833
Activos por derechos de uso	11,938	12,157	81,655	154,940	65,451	-	-	326,141
Otros activos intangibles	3,144	176,332	430,640	-	17,622	-	-	627,738
Activos por impuestos diferidos	3,932	4,638	112,744	17,208	3,692	-	-	142,214
Otros activos	50	7,085	41,045	30,405	14,855	-	-	93,440
Plusvalía	-	-	535,455	-	3,383	-	-	538,838
<b>Total activos</b>	<b>4,550,951</b>	<b>17,940,221</b>	<b>19,418,213</b>	<b>783,823</b>	<b>991,157</b>	<b>(5,259,053)</b>	<b>-</b>	<b>38,425,312</b>
<b>Pasivos</b>								
Obligaciones financieras	-	31,758	-	94,144	276,612	(17,732)	-	384,782
Instrumentos derivados	1,316	36,660	8,092	-	-	-	-	46,068
Pasivos por arrendamientos	13,774	7,940	71,634	154,337	72,024	-	-	319,709
Pasivos por contratos de seguros	-	14,076,196	11,725,163	-	-	(40,206)	-	25,761,153
Pasivos por contratos de reaseguro	-	201,888	1,705,428	-	-	(89,153)	-	1,818,163
Otras cuentas por pagar	11,210	391,699	1,092,118	142,501	105,260	(99,931)	-	1,642,857
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	36,967	5,209	-	-	-	(42,176)	-	-
Pasivos por impuestos corrientes	57	-	39,560	34,451	13,891	-	-	87,959
Beneficios a empleados	40,865	159,365	190,583	115,605	34,245	-	-	540,663
Pasivos no corrientes en bienes disponibles para la venta	-	-	-	-	-	-	-	-
Provisiones	-	(15,737)	167,370	4,667	1,210	-	-	157,510
Ingresos diferidos (DIL)	-	6,725	410,905	-	-	-	-	417,630
Títulos emitidos	857,787	-	-	-	-	-	-	857,787
Pasivo por impuestos diferidos	129,252	4,898	134,473	(25)	2,136	-	-	270,734
<b>Total pasivos</b>	<b>1,091,228</b>	<b>14,906,601</b>	<b>15,545,326</b>	<b>545,680</b>	<b>505,378</b>	<b>(289,198)</b>	<b>-</b>	<b>32,305,015</b>
<b>Patrimonio</b>								
Capital emitido	500,798	152,304	833,074	17,801	68,238	(1,572,165)	-	50
Prima de emisión	1,611,794	-	59,818	70,765	60,994	(191,577)	-	1,611,794
Reservas	1,855,838	1,493,863	787,429	142,167	358,842	(1,767,409)	-	2,870,730
Utilidad del ejercicio	(278,392)	741,497	350,355	(21,332)	(40,968)	(2)	-	751,158
Ganancias acumuladas	(124,116)	645,379	1,136,802	(2,437)	13,966	(1,270,260)	-	399,334
Otros resultados integrales	(10,019)	48,770	412,875	13,495	22,273	(219)	-	487,175
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>	<b>3,555,903</b>	<b>3,081,813</b>	<b>3,580,353</b>	<b>220,459</b>	<b>483,345</b>	<b>(4,801,632)</b>	<b>-</b>	<b>6,120,241</b>
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	56	-	56
<b>Patrimonio total</b>	<b>3,555,903</b>	<b>3,081,813</b>	<b>3,580,353</b>	<b>220,459</b>	<b>483,345</b>	<b>(4,801,576)</b>	<b>-</b>	<b>6,120,297</b>
<b>Total patrimonio y pasivos</b>	<b>4,647,131</b>	<b>17,988,414</b>	<b>19,125,679</b>	<b>766,139</b>	<b>988,723</b>	<b>(5,090,774)</b>	<b>-</b>	<b>38,425,312</b>

## Estado de Situación Financiera Consolidado al 31 de diciembre de 2023 por Segmentos

Diciembre 2023	Corporativo		Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros			
<b>Activos</b>								
Efectivo y equivalentes de efectivo	35,679	583,643	602,950	344,649	54,000	(1)	1,620,920	
Inversiones	20,919	13,097,329	4,887,717	1,289,223	117,262	-	19,412,450	
Instrumentos derivados	-	139,379	17,471	-	-	-	156,850	
Activos por contratos de seguros	-	1,137,029	4,091,198	-	-	(58,791)	5,169,436	
Activos por contratos de reaseguro	-	375,980	6,162,792	-	-	(7,773)	6,530,999	
Cuentas por cobrar partes relacionadas	44,760	-	7,604	-	51,361	(103,725)	-	
Otras cuentas por cobrar	16,523	54,981	419,232	739,514	423,406	(160,931)	1,492,725	
Activos por impuestos corrientes	37,966	102,388	40,889	39,184	14,650	-	235,077	
Activos no corrientes disponibles para la venta	-	2,769	-	-	-	-	2,769	
Costo de adquisición diferido	-	145,235	714,691	-	-	-	859,926	
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	(54,677)	-	244	50,369	68,435	-	64,371	
Inversiones en subsidiarias y asociadas	4,599,744	184,291	144,177	(17,114)	151,594	(5,062,692)	-	
Propiedades y equipos	2,393	258,145	671,677	178,626	76,998	-	1,187,839	
Activos por derechos de uso	12,303	14,378	76,720	154,957	72,375	-	330,733	
Otros activos intangibles	3,773	172,952	368,354	(640)	14,049	-	558,488	
Activos por impuestos diferidos	3,677	-	121,653	13,277	1,371	-	139,978	
Otros activos	50	3,716	35,508	61,896	8,223	-	109,393	
Plusvalía	-	-	526,408	640	3,312	-	530,360	
<b>Total activos</b>	<b>4,723,110</b>	<b>16,272,215</b>	<b>18,889,285</b>	<b>2,854,581</b>	<b>1,057,036</b>	<b>(5,393,913)</b>	<b>38,402,314</b>	
<b>Pasivos</b>								
Obligaciones financieras	190,991	-	1,328	89,180	291,031	(52,691)	519,839	
Instrumentos derivados	-	-	3,270	-	-	-	3,270	
Pasivos por arrendamientos	13,930	8,678	73,298	156,468	77,325	-	329,699	
Pasivos por contratos de seguros	-	12,555,156	11,506,643	1,499,687	-	(72,357)	25,489,129	
Pasivos por contratos de reaseguro	-	177,713	1,607,306	-	-	(63,224)	1,721,795	
Otras cuentas por pagar	19,101	606,409	1,195,244	529,256	162,109	(100,628)	2,411,491	
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	35,137	7,185	-	-	-	(42,322)	-	
Pasivos por impuestos corrientes	68	818	62,927	21,469	8,497	-	93,779	
Beneficios a empleados	35,099	138,929	200,096	131,003	27,354	-	532,481	
Pasivos no corrientes en bienes disponibles para la venta	-	-	-	-	-	-	-	
Provisiones	-	1,535	161,281	243,072	369	-	406,257	
Ingresos diferidos (DIL)	-	7,528	383,676	-	-	-	391,204	
Títulos emitidos	598,117	-	-	-	-	-	598,117	
Pasivo por impuestos diferidos	171,097	12,320	139,793	715	2,317	-	326,242	
<b>Total pasivos</b>	<b>1,063,540</b>	<b>13,516,271</b>	<b>15,334,862</b>	<b>2,670,850</b>	<b>569,002</b>	<b>(331,222)</b>	<b>32,823,303</b>	
<b>Patrimonio</b>								
Capital emitido	502,905	137,087	833,074	34,467	55,716	(1,563,199)	50	
Prima de emisión	1,611,794	-	59,819	68,159	60,994	(188,972)	1,611,794	
Reservas	1,935,175	1,303,853	665,244	454,053	331,645	(1,918,353)	2,771,617	
Utilidad del ejercicio	(446,086)	776,023	338,954	(195,304)	(19,183)	(3)	454,401	
Ganancias acumuladas	203,938	538,468	1,006,631	(209,180)	34,736	(1,266,389)	308,204	
Otros resultados integrales	(9,472)	48,706	358,165	13,890	21,664	(62)	432,891	
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>	<b>3,798,254</b>	<b>2,804,137</b>	<b>3,261,887</b>	<b>166,085</b>	<b>485,572</b>	<b>(4,936,978)</b>	<b>5,578,957</b>	
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	54	54	
<b>Patrimonio total</b>	<b>3,798,254</b>	<b>2,804,137</b>	<b>3,261,887</b>	<b>166,085</b>	<b>485,572</b>	<b>(4,936,924)</b>	<b>5,579,011</b>	
<b>Total patrimonio y pasivos</b>	<b>4,861,794</b>	<b>16,320,408</b>	<b>18,596,749</b>	<b>2,836,935</b>	<b>1,054,574</b>	<b>(5,268,146)</b>	<b>38,402,314</b>	



Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2024 por Segmentos:

Diciembre 2024	Corporativo		Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros			
Primas de seguros	-	8,669,633	10,873,897	-	-	-	(181,377)	19,362,153
Primas y servicios de salud	-	-	-	6,094,584	-	-	(947,149)	5,147,435
Primas emitidas	-	8,669,633	10,873,896	6,094,585	-	-	(1,128,526)	24,509,588
Primas cedidas en reaseguro	-	(163,916)	(4,172,481)	-	-	-	162,274	(4,174,123)
Primas retenidas (netas)	-	8,505,717	6,701,415	6,094,585	-	-	(966,252)	20,335,465
Reservas netas de producción	-	(439,088)	(53,028)	-	-	-	-	(492,116)
Primas retenidas devengadas	-	8,066,629	6,648,387	6,094,585	-	-	(966,252)	19,843,349
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	21,975	1,160,430	354,955	(5)	(11,435)	-	-	1,525,920
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	12,424	262,196	121,275	59,577	101	-	-	455,573
Ingresos por comisiones	(28)	30,976	681,889	62	7,640	(13,708)	-	706,831
Prestación de servicios	9,409	-	1	-	445,712	(338,199)	-	116,923
Participaciones en compañías asociadas y negocios conjuntos	(37,950)	-	-	-	-	-	-	(37,950)
Ganancias en venta de inversiones	1,376	7	1,550	(48)	(10)	-	-	2,875
Otros ingresos	7,317	134,061	228,661	122,785	38,164	(62,866)	-	468,122
<b>Ingresos</b>	<b>14,523</b>	<b>9,654,299</b>	<b>8,036,718</b>	<b>6,276,956</b>	<b>480,172</b>	<b>(1,381,025)</b>	-	<b>23,081,643</b>
Siniestros de seguros	-	(5,361,480)	(4,490,006)	-	-	-	400,179	(9,451,307)
Siniestros de servicios de salud	-	-	-	(5,340,949)	-	-	502,974	(4,837,975)
Siniestros totales	-	(5,361,480)	(4,490,006)	(5,340,949)	-	-	903,153	(14,289,282)
Reembolso de siniestros	-	234,821	1,131,770	-	-	-	(24,179)	1,342,412
<b>Siniestros retenidos</b>	<b>-</b>	<b>(5,126,659)</b>	<b>(3,358,236)</b>	<b>(5,340,949)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>878,974</b>	<b>(12,946,870)</b>
Gastos por comisiones a intermediarios	15,668	(1,820,560)	(1,810,862)	(16,797)	(7,526)	3,733	-	(3,636,344)
Costos y gastos de negocio	(4,335)	(818,770)	(838,435)	(138,105)	(3,705)	369,122	-	(1,434,228)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	(252,538)	831	-	(251,707)
Gastos administrativos	(31,845)	(435,627)	(550,862)	(409,053)	(74,802)	96,034	-	(1,406,155)
Beneficios a empleados	(71,632)	(429,825)	(694,831)	(206,289)	(72,170)	3,464	-	(1,471,283)
Honorarios	(7,479)	(153,690)	(129,420)	(40,174)	(24,378)	8,995	-	(346,146)
Depreciación y amortización	(2,795)	(34,196)	(103,501)	(67,425)	(22,681)	-	-	(230,598)
Otros gastos	(24,055)	(8,682)	(734)	(4,665)	(118)	8,301	-	(29,953)
<b>Gastos</b>	<b>(126,473)</b>	<b>(8,828,009)</b>	<b>(7,486,881)</b>	<b>(6,223,457)</b>	<b>(457,918)</b>	<b>1,369,454</b>	-	<b>(21,753,284)</b>
<b>Ganancia operativa</b>	<b>(111,950)</b>	<b>826,290</b>	<b>549,837</b>	<b>53,499</b>	<b>22,254</b>	<b>(11,571)</b>	-	<b>1,328,359</b>
Derivados de cobertura	-	(49,823)	(6,661)	-	-	-	-	(56,484)
Diferencia en cambio	4,127	(4,064)	(19,522)	(241)	326	-	-	(19,374)
Intereses	(89,114)	(21,170)	(11,070)	(44,918)	(46,287)	7,433	-	(205,126)
<b>Resultado financiero</b>	<b>(84,987)</b>	<b>(75,057)</b>	<b>(37,253)</b>	<b>(45,159)</b>	<b>(45,961)</b>	<b>7,433</b>	-	<b>(280,984)</b>
<b>Ganancia, antes de impuestos</b>	<b>(196,937)</b>	<b>751,233</b>	<b>512,584</b>	<b>8,340</b>	<b>(23,707)</b>	<b>(4,138)</b>	-	<b>1,047,375</b>
<b>Impuestos a las ganancias</b>	<b>(77,379)</b>	<b>(9,735)</b>	<b>(162,133)</b>	<b>(29,707)</b>	<b>(17,261)</b>	<b>-</b>	-	<b>(296,215)</b>
<b>Ganancia neta operaciones continuadas</b>	<b>(274,316)</b>	<b>741,498</b>	<b>350,451</b>	<b>(21,367)</b>	<b>(40,968)</b>	<b>(4,138)</b>	-	<b>751,160</b>
<b>Ganancia neta operaciones discontinuadas</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	-	<b>-</b>
<b>Ganancia neta</b>	<b>(274,316)</b>	<b>741,498</b>	<b>350,451</b>	<b>(21,367)</b>	<b>(40,968)</b>	<b>(4,138)</b>	-	<b>751,160</b>
Ganancia de la controladora	(278,392)	741,496	350,355	(21,333)	(40,968)	-	-	751,158
Ganancia no controladora	4,076	2	96	(34)	-	(4,138)	-	2

Estado de Resultados Consolidado al 31 de diciembre de 2023 por Segmentos:

Diciembre 2023	Corporativo	Seguros		Servicios		Eliminaciones	Total
		Vida	No vida	Salud	Otros		
Primas de seguros	-	7,997,762	11,255,937	-	-	(178,315)	19,075,384
Primas y servicios de salud	-	-	-	10,869,118	-	(1,401,388)	9,467,730
Primas emitidas	-	7,997,762	11,255,937	10,869,118	-	(1,579,703)	28,543,114
Primas cedidas en reaseguro	-	(197,467)	(4,688,671)	-	-	157,601	(4,728,537)
<b>Primas retenidas (netas)</b>	-	<b>7,800,295</b>	<b>6,567,266</b>	<b>10,869,118</b>	-	<b>(1,422,102)</b>	<b>23,814,577</b>
Reservas netas de producción	-	(420,020)	295,817	-	-	-	(124,203)
<b>Primas retenidas devengadas</b>	-	<b>7,380,275</b>	<b>6,863,083</b>	<b>10,869,118</b>	-	<b>(1,422,102)</b>	<b>23,690,374</b>
Rendimiento neto en inversiones a costo amortizado	1,794	1,381,745	334,202	(4)	231	-	1,717,968
Ganancia neta en inversiones a valor razonable	12,294	316,330	152,750	193,880	171	-	675,425
Ingresos por comisiones	-	26,203	745,824	198	6,118	(20,681)	757,662
Prestación de servicios	9,183	-	-	-	391,756	(311,120)	89,819
Participaciones en compañías asociadas y negocios conjuntos	(37,750)	-	-	-	-	-	(37,750)
Ganancias en venta de inversiones	7,054	(33)	(996)	34	-	-	6,059
Otros ingresos	9,504	141,591	168,748	221,320	43,558	(80,747)	503,974
<b>Ingresos</b>	<b>2,079</b>	<b>9,246,111</b>	<b>8,263,611</b>	<b>11,284,546</b>	<b>441,834</b>	<b>(1,834,650)</b>	<b>27,403,531</b>
Siniestros de seguros	-	(5,168,962)	(5,046,232)	-	-	298,962	(9,916,232)
Siniestros de servicios de salud	-	-	-	(10,365,714)	-	1,073,967	(9,291,747)
Siniestros totales	-	(5,168,962)	(5,046,232)	(10,365,714)	-	1,372,929	(19,207,979)
Reembolso de siniestros	-	218,955	1,704,629	-	-	(24,896)	1,898,688
<b>Siniestros retenidos</b>	-	<b>(4,950,007)</b>	<b>(3,341,603)</b>	<b>(10,365,714)</b>	-	<b>1,348,033</b>	<b>(17,309,291)</b>
Gastos por comisiones a intermediarios	-	(1,696,675)	(1,968,484)	(41,463)	(2,986)	27,860	(3,681,748)
Costos y gastos de negocio	(977)	(899,600)	(964,055)	(30,226)	(1,726)	326,494	(1,570,090)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	(227,198)	867	(226,331)
Gastos administrativos	(48,138)	(371,562)	(528,186)	(492,284)	(67,195)	97,312	(1,410,053)
Beneficios a empleados	(60,707)	(397,317)	(726,786)	(290,813)	(60,523)	551	(1,535,595)
Honorarios	(5,561)	(172,110)	(103,403)	(64,592)	(14,260)	6,218	(353,708)
Depreciación y amortización	(2,452)	(32,042)	(117,248)	(63,716)	(18,527)	-	(233,985)
Otros gastos	(24,692)	(11,377)	(758)	(3,196)	(299)	11,556	(28,766)
<b>Gastos</b>	<b>(142,527)</b>	<b>(8,530,690)</b>	<b>(7,750,523)</b>	<b>(11,352,004)</b>	<b>(392,714)</b>	<b>1,818,891</b>	<b>(26,349,567)</b>
<b>Ganancia operativa</b>	<b>(140,448)</b>	<b>715,421</b>	<b>513,088</b>	<b>(67,458)</b>	<b>49,120</b>	<b>(15,759)</b>	<b>1,053,964</b>
Derivados de cobertura	-	110,315	16,276	-	-	-	126,591
Diferencia en cambio	(9,559)	(11,218)	(32,122)	749	(547)	-	(52,697)
Intereses	(131,242)	(33,710)	(19,865)	(53,466)	(46,919)	16,484	(268,718)
<b>Resultado financiero</b>	<b>(140,801)</b>	<b>65,387</b>	<b>(35,711)</b>	<b>(52,717)</b>	<b>(47,466)</b>	<b>16,484</b>	<b>(194,824)</b>
<b>Ganancia, antes de impuestos</b>	<b>(281,249)</b>	<b>780,808</b>	<b>477,377</b>	<b>(120,175)</b>	<b>1,654</b>	<b>725</b>	<b>859,140</b>
Impuestos a las ganancias	(138,049)	(4,783)	(138,418)	(75,138)	(20,837)	-	(377,225)
<b>Ganancia neta operaciones continuadas</b>	<b>(419,298)</b>	<b>776,025</b>	<b>338,959</b>	<b>(195,313)</b>	<b>(19,183)</b>	<b>725</b>	<b>481,915</b>
<b>Ganancia neta operaciones discontinuadas</b>	<b>(27,511)</b>	-	-	-	-	-	<b>(27,511)</b>
<b>Ganancia neta</b>	<b>(446,809)</b>	<b>776,025</b>	<b>338,959</b>	<b>(195,313)</b>	<b>(19,183)</b>	<b>725</b>	<b>454,404</b>
Ganancia de la controladora	(446,086)	776,023	338,954	(195,304)	(19,183)	(3)	454,401
Ganancia no controladora	(723)	2	5	(9)	-	728	3

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

## 26.3 Información geográfica

Suramericana S.A., presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, Argentina, Bermuda, Brasil, México, Panamá, Uruguay y República Dominicana.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos operacionales por área geográfica:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	17,500,340	21,477,988
Chile	1,914,807	2,346,179
México	1,248,590	1,258,706
Brasil	969,735	858,292
Panamá	592,924	613,059
Uruguay	552,682	540,971
República Dominicana	312,448	327,123
Argentina	15,102	18,761
Bermuda	(24,985)	(37,548)
<b>Total</b>	<b>23,081,643</b>	<b>27,403,531</b>

A continuación, se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	24,779,540	24,697,375
Chile	5,868,615	6,208,768
México	2,252,324	2,566,166
Brasil	1,508,137	1,517,990
Panamá	1,374,346	1,129,679
República Dominicana	1,051,553	878,773
Uruguay	1,017,687	860,026
Bermuda	549,499	520,414
Argentina	23,611	23,123
<b>Total</b>	<b>38,425,312</b>	<b>38,402,314</b>

La siguiente tabla muestra la ganancia neta por país:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	538,826	249,257
Chile	99,337	108,943
México	41,813	39,580
Uruguay	27,136	19,368
República Dominicana	25,357	19,894
Brasil	24,851	14,739
Bermuda	6,802	(1,876)
Panamá	2,335	6,614
Argentina	(15,297)	(2,115)
<b>Total</b>	<b>751,160</b>	<b>454,404</b>

## NOTA 27. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

### 27.1 Ingresos por comisión

A continuación, se detallan los ingresos por comisión de Suramericana a las fechas de corte:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Ingresos sobre cesiones	692,696	748,399
Participación en utilidades de reaseguradores	12,665	6,079
Otras	2,796	2,636
Diferido Ingreso comisión reaseguro	(1,326)	548
<b>Total Ingresos por comisión</b>	<b>706,831</b>	<b>757,662</b>

A continuación, se presenta el detalle del ingreso por comisión por país:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	328,532	312,816
Chile	154,232	184,048
Brasil	58,370	88,404
México	50,708	47,220
República Dominicana	44,024	47,651
Panamá	31,405	29,628
Uruguay	22,478	23,943
Bermuda	17,082	23,952
<b>Total Ingresos por comisión</b>	<b>706,831</b>	<b>757,662</b>

## 27.2 Gastos por comisiones a intermediarios

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC) <sup>(1)</sup>	(1,083,715)	(1,192,113)
Seguros de daños y de personas	(921,661)	(934,737)
Administración de seguros	(738,987)	(685,568)
Comisiones afinidad <sup>(2)</sup>	(477,944)	(367,696)
De riesgos laborales	(134,242)	(123,839)
Beneficios a empleados	(111,244)	(86,775)
Comisiones por recaudo (cobranza)	(104,049)	(119,286)
Comisiones por ventas y servicios	(26,334)	(13,058)
Participación utilidades afinidad	(15,998)	(123,832)
Bonificaciones asesores	(7,818)	(730)
De coaseguro aceptado	(7,271)	(7,844)
Riesgo operativo	(4,212)	-
Gastos sobre aceptaciones	(1,610)	(882)
Seguros seguridad social	(1,129)	(20,812)
Seguros obligatorios	(130)	(1,076)
Participación utilidades asesores	-	(3,500)
<b>Total Gastos por comisiones</b>	<b>(3,636,344)</b>	<b>(3,681,748)</b>

(1) La disminución se explica, por menores gastos de adquisición incurridos debido a los cambios en la combinación de soluciones vendidas y canales de distribución utilizados.

(2) El incremento se explica por el repunte presentado en la producción de las soluciones de afinidad (Hogar, Fraude, y propiedad comercial, entre otros) frente al mismo periodo del año anterior

A continuación, se presentan los gastos por comisión por país:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	(2,220,493)	(2,169,167)
Chile	(448,872)	(562,682)
Brasil	(297,711)	(265,895)
México	(293,323)	(303,162)
Panamá	(149,022)	(146,029)
Uruguay	(141,792)	(136,513)
República Dominicana	(57,013)	(74,611)
Bermuda	(28,118)	(23,689)
<b>Total Gastos por comisiones</b>	<b>(3,636,344)</b>	<b>(3,681,748)</b>

## NOTA 28. INGRESOS Y COSTOS POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios corresponden básicamente a Servicios Generales Suramericana Colombia, Operaciones Generales Suramericana Colombia, Servicios Generales Panamá, Vinnyc y Russman en Uruguay y Serviços Sura en Brasil.

### 28.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Intereses	67,697	62,140
Mantenimiento y reparaciones	30,848	12,149
Actividades empresariales de consultoría	4,550	5,602
Venta de partes, piezas y accesorios	4,235	2,749
Otros	3,097	2,146
Servicio de telecomunicaciones	3,055	1,997
Servicios informáticos	2,143	1,006
Ingresos por liquidación siniestros	1,044	1,409
Ingreso por gestión de salvamentos	251	447
Procesamiento de datos	3	174
<b>Total Ingresos por prestación de servicios</b>	<b>116,923</b>	<b>89,819</b>

A continuación, se presentan los ingresos por prestación de servicios por país:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	110,576	85,221
Uruguay	2,453	2,365
Brasil	2,349	1,698
Panamá	1,545	535
<b>Total Ingresos por prestación de servicios</b>	<b>116,923</b>	<b>89,819</b>

### 28.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Suramericana se detallan a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Actividades empresariales de consultoría	(118,141)	(104,612)
Otros	(95,128)	(88,202)
Mantenimiento y reparaciones	(28,491)	(25,454)
Venta de partes, piezas y accesorios	(4,594)	(4,159)
Procesamiento de datos	(3,896)	(2,676)
Consultoría en equipo y programas de informática	(1,457)	(1,228)
<b>Total costos por prestación de servicios*</b>	<b>(251,707)</b>	<b>(226,331)</b>

Los costos por prestación de servicios por país son:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	(247,100)	(223,388)
Uruguay	(2,450)	(2,290)
Brasil	(1,452)	(378)
Panamá	(705)	(275)
<b>Total costos por prestación de servicios*</b>	<b>(251,707)</b>	<b>(226,331)</b>

(\*) El incremento se presenta por el aumento de los servicios prestados durante el año 2024, se destacan aquellos ingresos por asistencias (carro taller, grúas y conductor elegido) e ingresos asociados a los servicios de empresa sura.

## NOTA 29. OTROS INGRESOS

El detalle de los otros ingresos se detalla a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Intereses cuentas de ahorros*	88,566	158,023
Descuentos comerciales	80,053	138,856
Otros	157,028	147,443
Ingresos financieros sobre pólizas	33,287	31,026
Recobros y recuperaciones	106,408	22,776
Ingresos por propiedades de inversión	2,780	5,850
<b>Total Otros Ingresos</b>	<b>468,122</b>	<b>503,974</b>

\*La disminución que se observa en el rubro se explica principalmente, por la baja en las tasas de intereses durante el 2024.

## NOTA 30. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos de Suramericana al 31 de diciembre de 2024 y 2023 se detallan a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Impuestos	(299,200)	(244,185)
Mantenimiento y reparaciones	(174,981)	(191,034)
Otros*	(160,963)	(234,042)
Procesamiento electrónico de datos	(137,869)	(149,663)
Servicios temporales	(115,724)	(94,227)
Servicios públicos	(103,663)	(103,905)
Publicidad	(94,249)	(86,625)
Comisiones	(87,517)	(78,265)
Gastos de venta	(56,654)	(57,682)
Gastos de viajes y representación	(54,590)	(48,744)
Seguros	(48,507)	(39,682)
Contribuciones	(21,886)	(32,460)
Arrendamientos	(20,469)	(17,999)
Útiles y papelería	(17,247)	(19,255)
Legales	(12,627)	(12,280)
Otros costos riesgos laborales	(9)	(5)
<b>Total</b>	<b>(1,406,155)</b>	<b>(1,410,053)</b>

\*Los otros gastos corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, gastos de viaje, servicios de transporte, publicaciones y suscripciones, gastos de representación y relaciones públicas.

Se observa una disminución, explicada principalmente por la salida de EPS Suramericana del perímetro de consolidación por pérdida de control, sumado a un menor gasto por eficiencias operativas en las compañías por concepto de Mantenimiento, procesamientos de datos y gastos diversos, este efecto se ve compensado por el incremento derivado del reconocimiento del IVA no descontable asociado a las comisiones de las compañías aseguradoras de Colombia (ver nota 5 Ajuste por Reexpresión)

### NOTA 31. HONORARIOS

A continuación, se detallan los gastos de honorarios:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Desarrollo de software	(114,049)	(93,372)
Otros(*)	(101,676)	(148,083)
consultoría y asesorías	(56,670)	(62,328)
Tecnología	(52,238)	(28,653)
Asesorías Jurídica	(8,327)	(8,002)
Revisoría Fiscal(**)	(7,877)	(7,828)
Junta Directiva	(3,890)	(4,506)
Avalúos	(758)	(486)
Asesorías Financiera	(659)	(275)
Comisiones	(2)	(29)
Servicios de gestión de talento humano	-	(146)
<b>Total Honorarios</b>	<b>(346,146)</b>	<b>(353,708)</b>

\*Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

\*\*Durante los años 2024 y 2023 no se pagaron honorarios a EY (actual Auditor Externo y Revisor Fiscal del Grupo) por conceptos diferentes a los servicios de Auditoría Externa.

A continuación, se presentan los gastos por honorarios por país:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Colombia	(275,672)	(285,168)
Brasil	(20,329)	(19,317)
México	(18,211)	(13,944)
Panamá	(11,506)	(16,993)
Chile	(8,194)	(7,679)
Uruguay	(6,792)	(6,019)
Bermuda	(2,436)	(2,145)
República Dominicana	(1,975)	(1,793)
Argentina	(1,031)	(650)
<b>Total</b>	<b>(346,146)</b>	<b>(353,708)</b>

El rubro presenta una disminución explicada por un menor gasto por concepto de honorarios de servicios de gastos técnicos, (inspecciones, gastos médicos y desarrollo de nuevos productos), y menores honorarios por consultoría, esto compensado por mayor inversión en proyectos de desarrollo tecnológico, en las compañías de Colombia; Seguros generales y de Vida.

## NOTA 32. RESULTADO FINANCIERO

Los ingresos y gastos financieros de Suramericana al 31 de diciembre de 2024 y 2023, se detallan a continuación:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Ganancias a valor razonable – Derivados <sup>(1)</sup>	(56,484)	126,591
Diferencia en cambio (neto)	(19,374)	(52,697)
Intereses <sup>(2)</sup>	(205,126)	(268,718)
<b>Total</b>	<b>(280,984)</b>	<b>(194,824)</b>

\* La variación refleja los efectos de las fluctuaciones en los tipos de cambio de las monedas extranjeras, estos cambios como resultado de factores económicos globales o locales que afectan la valoración de las divisas

(1) Corresponde a la valoración de los derivados de negociación.

(2) A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
Intereses títulos emitidos <sup>(1)</sup>	(78,643)	(112,317)
Créditos bancos	(55,546)	(54,024)
Otros Intereses	(35,640)	(68,166)
Intereses por pasivos de arrendamiento	(30,413)	(28,846)
Otros créditos	(4,884)	(5,365)
<b>Total Intereses</b>	<b>(205,126)</b>	<b>(268,718)</b>

(1) La disminución se explica por la menor tasa de inflación experimentada durante el periodo.

## NOTA 33. VALOR RAZONABLE

El valor razonable de los activos y pasivos financieros negociados en mercados activos (como activos financieros en títulos de deuda, instrumentos de patrimonio y derivados que cotizan activamente en bolsas de valores o mercados interbancarios) se basa en los precios suministrados por un proveedor de precios.

Un mercado activo es un mercado en el que las transacciones de activos o pasivos se llevan a cabo con suficiente frecuencia y volumen para proporcionar información de precios de manera continua.

El valor razonable de los activos y pasivos financieros que no se negocian en un mercado activo se determina mediante técnicas de valoración determinadas por el proveedor de precios o por la administración de las entidades del Grupo.

Las técnicas de valoración utilizadas para instrumentos financieros no estandarizados, como swaps de divisas y derivados del mercado OTC, incluyen el uso de curvas de tasa de interés o de evaluación de divisas construidas por proveedores y extrapoladas a las condiciones específicas del instrumento, para la evaluación, análisis de flujo de caja descontado y otras técnicas de valoración comúnmente utilizadas por los participantes del mercado que se basan principalmente en datos de mercado mas no en los datos específicos de entidades.

El Grupo puede usar modelos desarrollados internamente para instrumentos financieros sin mercados activos. Estos modelos generalmente se basan en técnicas y métodos de valoración estandarizados en el sector financiero. Los modelos de valoración se utilizan principalmente para evaluar los instrumentos de patrimonio financiero que no figuran en la bolsa de valores, los certificados de deuda y otros instrumentos financieros para los que los mercados estuvieron o han estado inactivos durante el período financiero.

Algunas entradas de estos modelos pueden no ser observables en el mercado y, por lo tanto, se estiman con base a suposiciones.

El resultado de un modelo es siempre una estimación o aproximación de un valor que no puede determinarse con certeza, y las técnicas de valoración utilizadas pueden no reflejar completamente todos los factores relevantes para las posiciones del Grupo. Por lo tanto, las valoraciones se ajustan, si es necesario, para tener en cuenta factores adicionales, incluidos el riesgo país, los riesgos de liquidez y los riesgos de contraparte.

### Jerarquía de Valor Razonable

Esta sección explica los juicios y estimaciones que se hicieron al determinar los valores razonables de los instrumentos financieros que se reconocen y miden a valor razonable en los estados financieros. Para indicar la confiabilidad de los datos usados al determinar el valor razonable, el Grupo clasificó sus activos y pasivos financieros en los tres niveles indicados por las normas contables. A continuación, se proporciona una explicación de cada nivel.

**Nivel 1:** los datos de entrada de nivel 1 son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede acceder en la fecha de la medición.

**Nivel 2:** los datos de entrada de Nivel 2 son distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 ya que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente en mercados no activos.

**Nivel 3:** los datos de entrada de Nivel 3 son datos de entrada no observables para el activo o pasivo.

El nivel de jerarquía del valor razonable dentro del cual la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad se determina con base a la entrada del nivel más bajo que sea más significativo para medir su valor razonable total. Para tal fin, la relevancia de una entrada se evalúa en relación con la medición del valor razonable total. Los instrumentos financieros que cotizan en mercados que no se consideran activos, pero que se valoran de acuerdo con los precios de mercado cotizados, cotizaciones de proveedores de precios o fuentes de precios alternativas respaldadas por insumos observables, se clasifican en el Nivel 2.

Si una medición del valor razonable utiliza datos observables que requieren ajustes significativos basados en datos no observables, esta medición se clasifica como Nivel 3. La evaluación de la importancia de un insumo particular para la medición del valor razonable en su conjunto requiere juicio, teniendo en cuenta factores específicos del activo o pasivo.

Determinar lo que se considera 'observable' requiere un juicio significativo por parte del Grupo. El Grupo considera como datos observables los datos del mercado que ya están disponibles, distribuidos o actualizados por los proveedores de precios, y son confiables y verificables, sin derechos de propiedad, y provistos por fuentes independientes que participan activamente en el mercado de referencia.

### 33.1 Medición del valor razonable sobre una base recurrente

Las mediciones del valor razonable de forma recurrente son las requeridas o permitidas en el estado de situación financiera al final de cada período contable.

La siguiente tabla presenta un análisis, dentro de la jerarquía del valor razonable, de los activos y pasivos del Grupo (por clase), medidos al valor razonable al 31 de diciembre de 2024.



Diciembre de 2024	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
<b>Activos</b>				
A valor razonable con cambios a resultados				
<i>Títulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	230,379	370,035	-	600,414
Emisiones extranjeras	836,901	25,732	-	862,633
	1,067,280	395,767	-	1,463,047
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	10,846	1,306,936	-	1,317,782
Emisiones extranjeras	61,180	569,638	-	630,818
	72,026	1,876,574	-	1,948,600
<b>Total inversiones a valor razonable con cambios en resultado</b>	<b>1,139,306</b>	<b>2,272,341</b>	<b>-</b>	<b>3,411,647</b>
A valor razonable con cambio en otro resultado Integral				
<i>Títulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	309,440	182,888	-	492,328
Emisiones extranjeras	164,760	30,058	-	194,818
	474,200	212,946	-	687,146
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	-	-	1,344	1,344
Emisiones extranjeras	-	666	3,734	4,400
	-	666	5,078	5,744
<b>Total Inversiones a valor razonable con cambios en patrimonio</b>	<b>474,200</b>	<b>213,612</b>	<b>5,078</b>	<b>692,890</b>
<b>Total Inversiones a valor razonable</b>	<b>1,613,506</b>	<b>2,485,953</b>	<b>5,078</b>	<b>4,104,537</b>

Diciembre de 2023	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
<b>Activos</b>				
A valor razonable con cambios a resultados				
<i>Títulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	1,090,660	547,649	-	1,638,309
Emisiones extranjeras	943,425	673	-	944,098
	2,034,085	548,322	-	2,582,407
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	110,271	1,140,662	-	1,250,933
Emisiones extranjeras	91,980	454,857	-	546,837
	202,251	1,595,519	-	1,797,770
<b>Total inversiones a valor razonable con cambios en resultado</b>	<b>2,236,336</b>	<b>2,143,841</b>	<b>-</b>	<b>4,380,177</b>
A valor razonable con cambio en otro resultado Integral				
<i>Títulos de deuda</i>				
Emisiones nacionales	382,486	242,253	117	624,856
Emisiones extranjeras	138,896	31,778	-	170,674
	521,382	274,031	117	795,530
<i>Instrumentos de patrimonio</i>				
Emisiones nacionales	192	-	1,913	2,105
Emisiones extranjeras	-	570	3,304	3,874
	192	570	5,217	5,979
<b>Total Inversiones a valor razonable con cambios en patrimonio</b>	<b>521,574</b>	<b>274,601</b>	<b>5,334</b>	<b>801,509</b>
<b>Total Inversiones a valor razonable</b>	<b>2,757,910</b>	<b>2,418,442</b>	<b>5,334</b>	<b>5,181,686</b>

### 33.2 Medición del valor razonable sobre una base no recurrente

El valor razonable de activos no recurrentes se clasifica como Nivel 3 se determina utilizando modelos de precios, metodologías de flujo de efectivo descontado, un costo de reemplazo actual o técnicas similares, utilizando modelos internos o expertos externos con suficiente experiencia y conocimiento del mercado inmobiliario o de los activos siendo evaluados. En general, estas evaluaciones se llevan a cabo mediante referencias a los datos del mercado o en función del costo de reemplazo, cuando no se dispone de suficientes datos del mercado.

### 33.3 Determinación del valor razonable

#### a. Títulos de deuda

Suramericana S.A., y sus filiales asignan el precio a sus inversiones de deuda, haciendo uso de los precios suministrados por su proveedor oficial de precios (Precia y otros) y asigna el nivel correspondiente de acuerdo con el procedimiento descrito anteriormente. Para los títulos no cotizados en bolsa tales como ciertos bonos emitidos por otras instituciones financieras, generalmente se determina el valor razonable utilizando técnicas de valoración internas estándar. Estas técnicas incluyen la determinación de los flujos de caja futuros, los cuales son descontados utilizando curvas de las divisas aplicables o de tasas de interés como el Índice de Precios del Consumidor (IPC), ajustadas con una prima por riesgo de crédito y liquidez. La tasa de interés es usualmente determinada utilizando datos de mercado observables y curvas de rendimiento de referencia obtenidas de tasas de interés cotizadas en bandas de tiempo apropiadas, las cuales igualen la temporalidad de los flujos de caja y las maduraciones de los instrumentos.

#### b. Instrumentos de patrimonio

Suramericana S.A., y sus filiales realizan la valoración a precios de mercado de sus inversiones en renta variable mediante la aplicación de los precios suministrados por su proveedor oficial de precios (Precia y otros) y realiza la clasificación de dichas inversiones siguiendo el procedimiento descrito con anterioridad. Asimismo, el valor razonable de los instrumentos patrimoniales no cotizados se basa en la evaluación individual de las inversiones utilizando metodologías que incluyen comparables que cotizan en bolsa, obtenidos al multiplicar una métrica de desempeño clave (por ejemplo, ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización) de la empresa, por el múltiplo de valoración relevante observado para compañías comparables, comparables de adquisición y, si se considera necesario, sometidas a descuentos por falta de liquidez y o negociabilidad.

Las participaciones en fondos de inversión, fideicomisos y carteras colectivas son valoradas teniendo en cuenta el valor de la unidad calculado por la sociedad administradora. Para el caso de los fideicomisos que posean propiedades de inversión, el valor de la unidad refleja el valor de estas, el cual es medido como se indica en el literal “d. Propiedades de inversión”

#### c. Instrumentos derivados

Las filiales de Suramericana S.A., registran posiciones en derivados OTC (forwards y swaps), los cuales, ante la ausencia de precios, son valorados haciendo uso de los insumos y metodologías suministradas por el proveedor de precios, las cuales cuentan con la no objeción de la Superintendencia Financiera de Colombia. Los insumos claves dependen del tipo de derivado y de la naturaleza del instrumento subyacente e incluyen

las curvas de tasas de rendimientos, tasas de cambio de monedas extranjeras, el precio spot (de mercado en un momento dado) de la volatilidad subyacente, y las curvas de crédito.

#### d. Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión de Suramericana S.A., son valoradas por expertos externos, quienes utilizan técnicas de valoración basadas en precios comparables, capitalización directa, flujos de caja descontados y costo de reposición.

### 33.4 Transferencia entre el nivel jerarquía 1 y el nivel de jerarquía 2 del valor razonable

La siguiente tabla resume la transferencia entre los niveles de valor razonable 1 y 2 durante 2024. En general, las transferencias entre el Nivel 1 y el Nivel 2 en los portafolios de inversión se deben, fundamentalmente, a cambios en los niveles de liquidez de las inversiones en los mercados.

	Diciembre 2024		Diciembre 2023	
	Transferencias entre:		Transferencias entre:	
	Nivel 2 a 1	Nivel 1 a 2	Nivel 2 a 1	Nivel 1 a 2
<b>En moneda local</b>				
Títulos emitidos o garantizados por el gobierno	22,242	2,813	-	-
Títulos emitidos o garantizados por otras entidades financieras	108,367	119,484	84,720	46,267
<b>Total títulos en moneda local</b>	<b>130,609</b>	<b>122,297</b>	<b>84,720</b>	<b>46,267</b>

### 33.5 Valor razonable del nivel de jerarquía 3

Son activos cuyas valoraciones están basadas en datos no observables, considerando que existe poca o ninguna actividad en el mercado para reflejar el valor que un participante del mercado estuviese dispuesto a pagar. Para el nivel 3, será Suramericana S.A., quien se encargará de definir las variables y aplicar la metodología.

La siguiente tabla muestra la conciliación de los saldos al comienzo del período con los saldos de cierre de las mediciones del valor razonable clasificadas en el Nivel 3.

	Activos financieros en títulos de deuda	Instrumentos de patrimonio	Propiedades de inversión
Diciembre 31 de 2022	1,434	3,513	15,751
Adiciones	-	2,052	(2,040)
Ventas/enajenaciones	(317)	-	-
Ajuste de valoración con efecto en el resultado	-	(134)	3,243
Ajustes de valoración con efecto en otro resultado integral	-	(125)	-
Reclasificación de saldos de balance	-	317	15,120
Efecto por conversión	(1,117)	(289)	(2,890)
Diciembre 31 de 2023	-	5,334	29,184
Adiciones	-	65	-
Ventas/enajenaciones	-	(532)	(17,135)
Ajuste de valoración con efecto en el resultado	-	-	(212)
Ajustes de valoración con efecto en otro resultado integral	-	(91)	-
Reclasificación de saldos de balance	-	-	6,302
Efecto por conversión	-	302	1,242
Diciembre 31 de 2024	-	5,078	19,593

#### NOTA 34 - INSTRUMENTOS FINANCIEROS (Deterioro)

Suramericana S.A define lineamientos y metodologías para el cálculo de los deterioros de cada uno de los instrumentos financieros, y consolida los resultados de la aplicación en sus filiales. Según lo definido en NIIF 9, estas metodologías reconocen el deterioro como la pérdida esperada o prospectiva de sus activos financieros, considerando un enfoque de 12 meses o de toda la vida del instrumento. Se aplicarán ambos enfoques de acuerdo con el tipo de instrumento y las condiciones crediticias de la contraparte.

Específicamente para las cuentas por cobrar asociadas a la cartera de clientes, las filiales utilizan el enfoque general o de 12 meses considerando la naturaleza de las pólizas y las cancelaciones asociadas a estas. Se calcula, a partir de información histórica disponible, un porcentaje de deterioro para cada altura de mora, porcentaje que es aplicado de manera prospectiva desde el momento inicial de la cartera, y se actualiza a través del tiempo.

Para las cuentas por cobrar derivadas de contratos de reaseguro, Suramericana de manera general para toda la región, revisa la fortaleza financiera individual de cada reasegurador y estima el porcentaje de deterioro asociado a cada uno de acuerdo con su calidad crediticia. Cada filial de acuerdo con sus características de mercado puede considerar los acuerdos de pago ya establecidos. Los porcentajes se actualizan de manera general para todas las filiales anualmente.

Por último, para las inversiones del portafolio de inversiones se analiza la fortaleza financiera de cada contraparte por medio del proceso de riesgo de crédito de cada filial y se utilizan probabilidades de “default” publicadas por calificadoras de riesgo internacionales u otros entes, con el fin de mantener un enfoque prospectivo en el cálculo y tener en cuenta la calidad crediticia de cada emisor.

Finalmente, la compañía ha estimado que, dada la naturaleza de sus inversiones y cuentas por cobrar, el ajuste sobre la provisión o pérdida por la aplicación de la metodología esperada se vería reflejado de la siguiente forma, considerando, los impactos asociados en el impuesto diferido.

Deterioro de Cartera (Clientes)		
	2024	2023
Brasil	2,041	602
Chile	15,504	14,150
Colombia	154,038	102,809
México	1,998	1,673
Panamá	6,055	5,779
República Dominicana	2,175	1,610
Uruguay	4,711	3,586
<b>Total</b>	<b>186,522</b>	<b>130,209</b>

Reaseguro		
	2024	2023
Brasil	582	63
Chile	225	1,557
Colombia	1,933	1,639
México	68	52
Panamá	1,138	986
República Dominicana	100	141
Uruguay	-	14
Sura Re	2	0
<b>Total</b>	<b>4,048</b>	<b>4,452</b>

Coaseguro		
	2024	2023
Brasil	1,019	1,321
Chile	793	913
Colombia	9	5
República Dominicana	159	126
<b>Total</b>	<b>1,980</b>	<b>2,365</b>

Inversiones		
	2024	2023
Chile	134	4,634
Colombia	6,059	9,676
México	90	62
Panamá	155	11
República Dominicana	354	224
Sura Re	6	-
<b>Total</b>	<b>6,798</b>	<b>14,607</b>

\*Cifras en millones de COP

Actualmente los países en los cuales se tienen instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son: Colombia, República Dominicana, México, Panamá y Chile, en los cuales se monitorea permanentemente la situación de los emisores para determinar de forma oportuna cualquier impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros asociados a bajas en la calificación crediticia de los emisores, a través de los modelos de deterioro estructurados. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI, la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

En cuanto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, al igual que la perspectiva que se tenía para el trimestre anterior, tomando en cuenta la gestión del riesgo de crédito que se realiza al interior de Suramericana, y la fortaleza financiera, conocimiento de mercado y estabilidad en su desempeño operativo de los reaseguradores y coaseguradores, no se perciben mayores impactos en su estabilidad. Adicionalmente, se continúa con el monitoreo constante del comportamiento y tendencias del mercado

reasegurador y su conexión con las variables macroeconómicas, con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Suramericana S.A.

En cuanto a las cuentas por cobrar a clientes, en general no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía.

No obstante, a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante el 2024, la compañía es consciente de la volatilidad y la alta incertidumbre que continúa generando la coyuntura actual, por lo cual, se vigila continuamente las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas variables puedan tener sobre el desempeño de Suramericana.

### NOTA 35. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías de Suramericana S.A y analiza los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, de acuerdo con el contexto de los sectores en los que participan. Los riesgos se agrupan en dos categorías: Riesgos Financieros y Riesgos de Negocio.

#### 35.1 Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para Suramericana S.A. la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, y un componente fundamental de la estrategia que apoya los procesos de toma de decisiones. Entender los riesgos como oportunidades, configurar nuevos negocios, explorar geografías, potenciar el talento, entre otros, hace parte esencial de dicha gestión.

Suramericana cuenta con una Política Marco que permite articular su gestión de riesgos, de tal forma que las Compañías puedan enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante, generando valor a través de su interacción y coordinación.

La Junta Directiva, los Comités de Riesgos, y la Alta Gerencia de cada una de las Compañías son responsables de sus Sistemas de Gestión de Riesgos, los cuales se implementan considerando el tamaño, complejidad de los negocios y procesos, la diversificación geográfica y la naturaleza de los riesgos a los que se enfrenta cada una, velando por la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional.

Es importante resaltar que Suramericana S.A., como matriz, está expuesta a que sus resultados y desempeño se vean impactados por los riesgos de sus filiales, por lo cual la gestión de riesgos que realiza se enfoca tanto en los riesgos propios, asociados a su modelo de negocio y derivados de su estrategia, como en aquellos de sus filiales, como conglomerado.

Desde esta perspectiva, Suramericana y sus filiales cuentan con un Sistema de Gestión de Tendencias y Riesgos que busca gestionar de manera sistemática la solidez y la sostenibilidad de los negocios en el corto, mediano y largo plazo. Este sistema tiene como objetivo profundizar en las dinámicas del riesgo conectado con el entorno, identificando características, factores y elementos relevantes, para posteriormente, valorar el riesgo y definir opciones para su gestión y/o aseguramiento, entregando herramientas que permitan la

anticipación y la toma de decisiones adecuadas a la velocidad que exige la volatilidad del entorno actual y encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos, sino también bajo niveles de riesgo tolerables.

Además, el Sistema de Gestión Integral de Riesgos busca conectar de manera eficiente el apetito de riesgo de Suramericana S.A. con las diferentes normativas exigidas por los reguladores locales, como es el caso de México y Brasil, países en los cuales las normas que rigen a las instituciones de seguros se encuentran bajo los pilares de gestión de riesgos de Solvencia II.

Por lo tanto, teniendo en cuenta que cada una de sus filiales estratégicas tiene la experiencia y experticia en los negocios en los que opera, se cuenta con los mecanismos de interacción adecuados para hacer seguimiento al perfil y gestión de riesgos de Suramericana S.A., que incluyen, entre otros, participación en sus Juntas Directivas, Comités y espacios para compartir mejores prácticas, además de reportes continuos sobre el desempeño de nuestras inversiones.

### 35.2 Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales las Compañías priorizan y focalizan su gestión, agrupados en categorías que responden a temas relevantes de acuerdo con el perfil de cada negocio y los sectores en los que se encuentran.

#### Gestión de Riesgos Financieros

Esta nota incluye información de riesgos que no son requeridos por la NIIF 7 - Revelación de instrumentos financieros. Aquellos asuntos no requeridos por la NIIF 7, fueron incluidos con base en información técnica y datos internos propios del negocio, las cuales, al no ser datos de los estados financieros, ni requeridos por las NIIF no se encuentran dentro del alcance de la revisión del auditor externo.

Los riesgos financieros son aquellos riesgos cuyo impacto en los resultados financieros de la Compañía, está ocasionado por cambios en las condiciones del mercado o por el incumplimiento de las obligaciones que terceros tienen con la Compañía, incluyendo todos aquellos relacionados con la gestión de la estrategia de los portafolios de inversiones de las filiales de Suramericana S.A. El desempeño de los mercados financieros y de las economías de la región tienen efectos en la operación de los negocios y, por lo tanto, en sus resultados financieros. Esto conlleva a que cuenten con sistemas de gestión que les permitan monitorear su exposición al riesgo de crédito, mercado y liquidez, desde el manejo de las tesorerías y los portafolios de inversión.

El entorno macroeconómico y de mercado de 2024 continuó influenciado por el encarecimiento del financiamiento y los desafíos estructurales que limitan el crecimiento sostenido. Aunque la inflación ha mostrado señales de moderación, la convergencia al rango meta de los bancos centrales ha sido más lento de lo esperado, lo que ha llevado a mantener políticas monetarias cautelosas, con recortes graduales en las tasas de interés. Sin embargo, el alto costo del financiamiento y la volatilidad cambiaria siguen afectando las condiciones de inversión y consumo. A esto se suman tensiones geopolíticas persistentes, como la

prolongación del conflicto entre Rusia y Ucrania, la escalada de violencia en Medio Oriente y el aumento de las fricciones comerciales entre Estados Unidos y China, factores que han restringido el dinamismo económico. La inversión extranjera muestra recuperación en algunos países de la región, aunque insuficiente para contrarrestar las crecientes obligaciones financieras externas. El consumo privado ha sido el principal motor de la actividad económica, mientras que el espacio fiscal permanece limitado por altos niveles de deuda y mayores costos de servicio de esta. En este contexto, persisten desafíos significativos para lograr un crecimiento sostenible y estructural en región.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros (riesgo de crédito, riesgo de mercado y riesgo de liquidez).

### 35.2.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las diferentes compañías. Para ello, se han definido unos lineamientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, así como las exposiciones con las diferentes contrapartes, como reaseguradores.

Teniendo en cuenta lo anterior, la gestión de riesgo de crédito de las inversiones se realiza por medio de las áreas de Gestión Integral de Riesgos y de Tesorería de las diferentes compañías, apoyadas, donde sea el caso, por los Gestores de Portafolio, velando por que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con una calidad crediticia acorde con el apetito de riesgo de la organización. Al 31 de diciembre de 2024, las inversiones de tesorería de las Compañías se concentraban, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

Por su parte, las Compañías Aseguradoras, desde la administración de su portafolio conformado por activos rentables y/o líquidos que respaldan sus reservas técnicas, gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores.

Los portafolios de las aseguradoras se encuentran, en su mayoría, invertidos en instrumentos de renta fija. El siguiente cuadro presenta el detalle de la distribución de los activos financieros de renta fija de las Compañías, por calificación crediticia (escala internacional) al 31 de diciembre de 2024 (y 31 de diciembre de 2023):

*Nota:* Las calificaciones se re-expresan en escala internacional, basados en las calificaciones soberanas emitidas por S&P, Fitch y Moody's. La metodología de escogencia de la calificación consiste en tomar la calificación mejor de las tres fuentes, siempre y cuando dicha calificación haya sido emitida durante los últimos

tres meses. En caso contrario, se toma la calificación más reciente que se tenga disponible por cualquiera de las tres agencias calificadoras. Puede observarse que la exposición al soberano es representativa.

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2023 (Escala Internacional)								
Suramericana								
Rating Soberano	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dom	Uruguay	Bermuda
Gobierno	73%	42%	50%	80%	0%	32%	70%	37%
AAA	0%	0%	1%	0%	0%	0%	13%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	12%	0%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	6%	0%
AA-	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
A+	0%	0%	0%	0%	1%	0%	0%	4%
A	0%	0%	0%	0%	1%	0%	1%	34%
A-	0%	28%	0%	0%	0%	0%	2%	0%
BBB+	0%	12%	1%	0%	2%	0%	1%	6%
BBB	0%	11%	0%	0%	7%	0%	5%	3%
BBB-	0%	7%	0%	15%	7%	0%	2%	0%
BB+	0%	0%	37%	0%	22%	0%	0%	16%
BB	0%	0%	5%	2%	14%	0%	0%	0%
BB-	23%	0%	5%	3%	11%	18%	0%	0%
Otros	4%	0%	1%	0%	23%	50%	0%	0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>							

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2024 (Escala Internacional)								
Suramericana								
Rating Soberano	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dom	Uruguay	Bermuda
Gobierno	70%	16%	65%	82%	21%	34%	90%	36%
AAA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA+	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
AA-	0%	0%	0%	0%	1%	0%	0%	0%
A+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	25%
A	0%	0%	0%	0%	1%	0%	2%	26%
A-	0%	31%	1%	0%	0%	0%	3%	0%
BBB+	0%	11%	0%	0%	2%	0%	2%	2%
BBB	0%	11%	0%	0%	0%	0%	3%	0%
BBB-	0%	12%	0%	13%	11%	0%	1%	0%
BB+	0%	0%	26%	2%	23%	0%	0%	11%
BB	0%	0%	3%	1%	7%	2%	0%	0%
BB-	17%	0%	3%	1%	4%	17%	0%	0%
Otros	13%	1%	0%	0%	27%	47%	0%	0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>							

En el caso de la categoría “Otros” se encuentran títulos con calificación local de grado de inversión que al ser expresados en escala internacional quedan en calificaciones inferiores a BB- debido a la calificación soberana de estos países.

Adicionalmente, se presenta la exposición activa y pasiva a derivados que a 31 de diciembre de 2024 (y 31 de diciembre de 2023) tenían las compañías de Suramericana S.A., junto con la calificación crediticia (Escala Internacional) de las contrapartes con las que se tienen operaciones de derivados vigentes. Se debe resaltar que, en la actualidad, únicamente las compañías de Colombia realizan operaciones con derivados financieros.

Cartera de Derivados Dic 2024 COP Millones (Escala Internacional)				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
BANCO ITAU CORPBANCA COLOMBIA S.A.	BB+	296,830	(299,375)	(2,545)
CITIBANK COLOMBIA	BB+	126,159	(129,506)	(3,347)
BANCO J.P. MORGAN COLOMBIA S.A.	BB+	136,499	(138,461)	(1,962)
BANCO DE OCCIDENTE S.A.	AA+	18,342	(18,742)	(400)
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BB+	13,829	(14,522)	(693)
BBVA COLOMBIA S.A.	BB+	41,202	(43,544)	(2,342)
BANCO DE COMERCIO EXTERIOR DE COLOMBIA	BB+	133,740	(138,716)	(4,976)
GOLDMAN SACHS	A+	21,034	(22,871)	(1,837)
CITIBANK N.A.	A+	43,599	(48,846)	(5,247)
JP MORGAN CHASE & CO	AA-	443,131	(397,579)	45,552
<b>Total</b>		<b>1,274,365</b>	<b>(1,252,162)</b>	<b>22,203</b>

Cartera de Derivados Dic 2023 COP Millones (Escala Internacional)				
Contraparte	Credit Rating	Exposición Activa COP	Exposición Pasiva COP	Posición Neta
BANCO J.P. MORGAN COLOMBIA S.A.	BB+	73,618	(67,352)	6,266
CITIBANK COLOMBIA	BB+	244,329	(227,222)	17,107
BANCO DAVIVIENDA S.A.	BB+	118,767	(113,787)	4,979
JP MORGAN CHASE & CO	AA-	368,272	(258,724)	109,548
GOLDMAN SACHS	A+	10,061	(8,707)	1,354
BANCO DE OCCIDENTE S.A.	AA+	69,473	(64,044)	5,429
BBVA COLOMBIA S.A.	BB+	32,434	(30,089)	2,345
BANCO ITAU CORPBANCA COLOMBIA S.A.	BB+	96,352	(89,801)	6,551
<b>Total</b>		<b>1,013,306</b>	<b>(859,726)</b>	<b>153,580</b>

Finalmente, frente al saldo y a la metodología de deterioro de las inversiones, éste se presenta en la Nota 8.1.3 de las presentes revelaciones. Al respecto, es importante resaltar que Suramericana S.A. evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe alguna probabilidad de que un activo financiero o un grupo de ellos medidos al costo amortizado o disponibles para la venta puedan presentar un deterioro en su valor.

Para reconocer la pérdida por deterioro, las Compañías filiales de Suramericana S.A. reducen el valor en libros del activo asociado y reconocen la pérdida en el resultado. Si en periodos posteriores, el valor de la pérdida por deterioro del valor disminuye y la disminución pudiera ser objetivamente relacionada con un evento

posterior al reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro reconocida previamente debe ser revertida.

### 35.2.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las Compañías. Para esto, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado implementados por las filiales, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones. Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno, que pueden ser suministrados, en los casos que aplique, por los Gestores de Inversiones de los portafolios.

Las Compañías periódicamente monitorean el impacto que variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de los activos, generan en sus resultados. Además, para mitigar su volatilidad, se determina la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas.

La gestión de este riesgo se analiza desde los recursos administrados en las tesorerías y los portafolios de las aseguradoras, tanto desde el punto de vista de las posiciones del activo como del pasivo de las Compañías.

Adicionalmente, desde el Corporativo se apoya la gestión de este riesgo en las filiales por medio de la construcción y formulación conjunta de metodologías que velan por la Gestión Conjunta de Activos y Pasivos, permitiendo identificar y gestionar los riesgos de mercado con una mirada integral del balance de la Compañía.

En cuanto a la gestión de este riesgo en los portafolios de las aseguradoras, la metodología, los límites y/o alertas son establecidos de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia las Compañías. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Sensibilidades y Simulaciones.

Respecto de otros activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras, la gestión de las Compañías debe asegurar que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable, de acuerdo con los apetitos de riesgo definidos internamente.

Las siguientes tablas presentan las exposiciones por moneda de los activos financieros de las Aseguradoras a diciembre 31 de 2024 (y a 31 de diciembre de 2023):

Exposiciones a moneda:

Activos en cada país por tipo de cambio - 2024					
País	Moneda local*	Moneda local real**	USD	Otras	Total
Suramericana					
Bermuda	0%	0%	100%	0%	100%
Brasil	100%	0%	0%	0%	100%
Chile	7%	83%	10%	0%	100%
Colombia	44%	49%	6%	0%	100%
México	86%	6%	8%	0%	100%
Panamá	0%	0%	100%	0%	100%
Rep. Dom	88%	0%	12%	0%	100%
Uruguay	59%	8%	33%	0%	100%

Activos en cada país por tipo de cambio - 2023					
País	Moneda local*	Moneda local real**	USD	Otras	Total
Suramericana					
Bermuda	0%	0%	100%	0%	100%
Brasil	100%	0%	0%	0%	100%
Chile	6%	93%	1%	0%	100%
Colombia	52%	42%	5%	0%	100%
México	77%	7%	16%	0%	100%
Panamá	0%	0%	100%	0%	100%
Rep. Dom	84%	0%	16%	0%	100%
Uruguay	70%	3%	27%	0%	100%

\*Moneda local: Colombia – COP, Panamá – PAB, Rep. Dominicana – DOP, Chile – CLP, México – MXN, Uruguay – UYU, Brasil – BRL.

\*\*Moneda local real: Colombia – UVR, Chile – UF, México – UDI, Uruguay – UI

Análisis de Sensibilidad a riesgo de tipo de cambio:

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad

antes de impuestos. El resultado neto obtenido se presenta a continuación para el 31 de diciembre de 2024 (y el diciembre de 2023):

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2024	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023
	COP	COP
(-10%) en Tasa de cambio		
Brasil	(53)	(218)
Chile	(5,428)	14,138
Colombia	(3)	(6)
México	(3,716)	(2,872)
Rep Dom	299	(831)
Uruguay	(441)	(104)
<b>Suramericana</b>	<b>(9,342)</b>	<b>10,107</b>

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, Suramericana S.A. realiza coberturas entre el 0% y 100% de su exposición, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva.

Un porcentaje de las inversiones de las filiales en Colombia de Suramericana S.A., presentan cambios en su valor razonable atribuidos a la exposición a moneda extranjera y/o al riesgo de tasa de interés. Dicho lo anterior, implementan contabilidad de coberturas buscando mitigar el impacto en el valor razonable de los instrumentos financieros por tipo de cambio y tasa de interés. La Compañía realizó cobertura de los siguientes instrumentos por los siguientes montos:

- Bono Global en dólares con vencimiento en Septiembre de 2037 con cobertura a pesos. El monto de la cobertura asciende a un valor de USD 9,000,000.
- Bono Global en dólares con vencimiento en abril de 2033 con cobertura a pesos. El monto de la cobertura asciende a un valor de USD 9,000,000.
- Bono Global en dólares con vencimiento en enero de 2030 con cobertura a pesos. El monto de la cobertura asciende a un valor de USD 3,000,000.
- Bono Global en dólares con vencimiento en Noviembre de 2035 con cobertura a pesos. El monto de la cobertura asciende a un valor de USD 6,000,000."
- Bono Global en dólares con vencimiento en enero de 2041 con cobertura a pesos. El monto de la cobertura asciende a un valor de USD 4,500,000.

## Exposiciones a tipo de interés:

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2023						
País	Renta Fija		Subtotal	Renta Variable	Otros	Total
	Tasa Fija	Tasa Variable				
Suramericana						
Bermuda	100%	0%	100%	0%	0%	100%
Brasil	0%	100%	100%	0%	0%	100%
Chile	97%	0%	97%	3%	0%	100%
Colombia	59%	29%	89%	11%	0%	100%
México	97%	3%	100%	0%	0%	100%
Panamá	100%	0%	100%	0%	0%	100%
Rep. Dom	98%	0%	98%	2%	0%	100%
Uruguay	92%	3%	95%	5%	0%	100%

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2024						
País	Renta Fija		Subtotal	Renta Variable	Otros	Total
	Tasa Fija	Tasa Variable				
Suramericana						
Bermuda	100%	0%	100%	0%	0%	100%
Brasil	0%	97%	97%	3%	0%	100%
Chile	84%	0%	84%	16%	1%	100%
Colombia	71%	18%	89%	6%	4%	100%
México	98%	1%	100%	0%	0%	100%
Panamá	98%	0%	98%	2%	0%	100%
Rep. Dom	98%	0%	98%	2%	0%	100%
Uruguay	99%	0%	99%	1%	0%	100%

## Análisis de sensibilidad a riesgo de tasa de interés

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tasa de interés se tomó únicamente el detalle de las inversiones que están clasificados a mercado (valor razonable) y la posición invertida en cada uno, dado que el pasivo y el resto de las inversiones están clasificadas al vencimiento. Para cada activo se calculó la duración modificada y se ponderó por su valor de mercado. Esta medida mide el impacto en el precio dada la variación de la tasa implícita. Para ello se evaluó una variación de 10 bps, y se aplicó este resultado en la posición de la compañía. El resultado neto obtenido para diciembre de 2024 (y diciembre de 2023) es:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2024	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023
	COP	COP
<b>(+10pb) en Tasas de Interés</b>		
Brasil	(238)	(411)
Chile	(1)	(618)
Colombia	(3,178)	(1,617)
México	(86)	(837)
Panamá	(176)	(164)
Uruguay	(171)	(157)
<b>Suramericana</b>	<b>(3,850)</b>	<b>(3,804)</b>

#### Análisis de Sensibilidad a Precio de los Activos (Acciones e Inmobiliario):

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de acciones e inmobiliario se tomó la exposición a renta variable e inmobiliaria de la compañía; evaluando una variación del -10% llevando la diferencia del impacto a la utilidad antes de impuestos. El resultado obtenido se presenta a continuación:

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2024	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023
	COP	COP
<b>(-10%) en Precio Acciones</b>		
Chile	-	(2,950)
Colombia	(66,678)	(41,075)
México	(312)	(293)
Panamá	(117)	-
R. Dom	(324)	(296)
Uruguay	(186)	(163)
<b>Suramericana</b>	<b>(67,617)</b>	<b>(44,777)</b>

Desviación	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2024	Efecto en Resultado antes de Impuestos 2023
	COP	COP
<b>(-10%) en Inmobiliario</b>		
Chile	(942)	(18)
Colombia	(79,139)	(82,009)
<b>Suramericana</b>	<b>(80,081)</b>	<b>(82,027)</b>

Se debe tener en cuenta que los análisis de sensibilidad realizados anteriormente no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados por lo que el impacto de estos podría ser considerablemente menor.

### 35.2.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo de acuerdo con las políticas y directrices impartidas por la Junta Directiva y la Alta Gerencia de cada una, las cuales contemplan aspectos coyunturales y estructurales, con el fin asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos. Asimismo, las Compañías realizan seguimientos al flujo de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo, de manera que permitan determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

A continuación, se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija, equivalentes de efectivo y cuentas por cobrar a asegurados de las compañías a 31 de diciembre de 2024:

Activos por meses al vencimiento 2024								
Suramericana								
Plazo (meses)	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	2,586	12,003	400,346	4,445,905	924,028	103,215	77,672	173,993
1 - 3	2,713	459,131	808,775	976,606	47,983	145,568	175,305	146,603
3 - 12	48,283	214,683	814,074	1,948,070	99,253	766,739	40,539	187,785
0 - 12	53,582	685,817	2,023,195	7,370,581	1,071,264	1,015,522	293,516	508,381

Activos por meses al vencimiento 2023								
Suramericana								
Plazo (meses)	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	13,573	12,415	421,512	3,920,882	898,846	145,078	44,121	56,890
1 - 3	6,186	441,950	651,841	1,037,446	14,269	127,003	62,991	72,753
3 - 12	19,308	41,128	892,755	2,875,048	133,750	656,356	152,837	181,131
0 - 12	39,067	495,493	1,966,108	7,833,376	1,046,865	928,437	259,949	310,774

Cifras en millones de COP

Los siguientes son los vencimientos de los pasivos por seguros al término del periodo sobre el que se informa:

Pasivos por meses al vencimiento 2024								
Suramericana								
Plazo (meses)	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	6,067	68,147	231,468	726,506	60,232	24,742	27,013	52,162
1 - 3	9,474	137,011	274,478	1,003,479	126,757	72,236	42,077	97,863
3 - 12	39,647	294,388	535,307	2,294,396	833,271	188,381	96,233	159,164
0 - 12	55,188	499,546	1,041,253	4,024,381	1,020,260	285,359	165,323	309,189

Pasivos por meses al vencimiento 2023								
Suramericana								
Plazo (meses)	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Rep. Dominicana	Uruguay
0 - 1	4,624	59,140	243,028	1,618,230	72,209	25,929	15,033	39,265
1 - 3	5,156	118,286	270,004	1,541,377	141,976	66,588	26,252	63,082
3 - 12	20,073	446,247	483,419	3,152,240	773,767	128,624	91,932	219,469
0 - 12	29,853	623,673	996,451	6,311,847	987,952	221,141	133,217	321,816

Cifras en millones de COP

Los valores incluidos en las tablas anteriores para activos y pasivos financieros representan la mejor estimación de las obligaciones y los recursos disponibles en la Compañía en sus respectivos plazos.

A la fecha, Suramericana S.A. mantiene una posición fuerte de liquidez en todos los niveles, realizando un seguimiento proactivo acompañado por proyecciones a sus flujos de caja en el corto y mediano plazo, gestionando las actividades de tesorería y optimizando la gestión de los recursos. Sin embargo y a efectos de comunicar detalladamente la posición general de liquidez de la Compañía, es importante hacer énfasis en la condición financiera de la EPS Suramericana S.A.

El pasado 28 de mayo de 2024, EPS SURA presentó ante la Superintendencia Nacional de Salud un Programa de Desmonte Progresivo (PDP) que, conforme al marco jurídico local, es una figura jurídica que permite el retiro de manera ordenada y diligente del sistema de salud, con previa autorización por parte de la Asamblea de Accionistas de la compañía.

Dicha solicitud, tenía como fin último materializar la salida del sistema de EPS SURA y buscaba realizar una transición coordinada y planificada de sus afiliados, que garantizaba la entrega completa de la información clínica y favorecía la continuidad del tratamiento, según las necesidades de salud de las personas. Este programa preveía, además, mecanismos para proteger las reservas técnicas de EPS SURA, con el fin de gestionar sus obligaciones con distintos actores del sistema, como, clínicas, IPS y hospitales.

El pasado 09 de diciembre de 2024 y mediante resolución notificada el día 10 de diciembre del mismo año, la Superintendencia Nacional de Salud, resolvió y decidió negar la solicitud de aprobación del PDP a EPS SURA argumentando de manera principal que la salida del sistema de dicha EPS conllevaría a un riesgo sistémico de la población afiliada en los territorios en donde se encuentra concentrada, sumada al hecho que la mayoría de las eventuales EPS receptoras en tales territorios no cuentan con las aptitudes patrimoniales, administrativas, asistenciales y de calidad necesarias para garantizar una atención adecuada y sostenible.

Lo anterior conllevó a que la Administración de EPS SURA instruyera a sus asesores jurídicos a que se radicara el recurso de reposición contra dicha decisión, en la medida en que considera que las razones técnicas y legales proferidas por el regulador del sector, harían prácticamente inviable cualquier Programa de Desmonte Progresivo en el sistema de salud colombiano, derivado de la existencia notoria de una crisis sistémica en el flujo de los recursos y liquidación e intervención de diferentes actores, cuya coordinación y articulación está en cabeza del Ministerio de Salud y Protección Social, así como de la Superintendencia Nacional de Salud. La respuesta definitiva a dicho recurso de reposición se espera recibir en el primer bimestre del año 2025.

Es importante señalar que, dado el contexto anterior, no se encuentra comprometido el patrimonio, liquidez y recursos de Suramericana S.A. como principal accionista de EPS SURA, ni se ha realizado una declaración implícita o explícita de asunción de obligaciones, más allá de los activos propios con los cuales EPS SURA adelanta y realiza su operación. Por lo anterior, la compañía concluye que no hay lugar al reconocimiento de pasivos relacionados con su participación en dicha entidad.

Adicionalmente, Suramericana S.A. en su filial en Colombia, cuenta con dos compañías prestadoras de servicios de salud, cuyo propósito es apalancar la gestión del riesgo en salud de la población cuidando la experiencia del cliente. Dichas compañías son:

- Servicios De Salud IPS SURAMERICANA S.A.S
- Ayudas Diagnósticas SURAMERICANA S.A.S

Dada la dependencia con que cuentan estas dos compañías a EPS SURA y la situación expuesta anteriormente para esta compañía, sumado a un entorno de incertidumbre del sector salud, la compañía continúa ejecutando acciones de gestión para atenuar el riesgo, adicionalmente evalúa y monitorea continuamente las variables relevantes de negocio con el fin de mitigar impactos.

Las demás compañías y líneas de negocio de Suramericana S.A. en Colombia y Latinoamérica, permanecen dentro de los apetitos de riesgo de la compañía en niveles de liquidez y solvencia, reflejando su solidez patrimonial para cumplir con sus obligaciones.

Por lo anterior, se considera el nivel de riesgo moderado para el sistema, dado que las demás compañías y líneas de negocio de Suramericana en Colombia y Latinoamérica, permanecen dentro de los apetitos de riesgo de la compañía en niveles de liquidez y solvencia, reflejando su solidez patrimonial para cumplir con sus obligaciones.

#### 35.2.4 Riesgos Técnicos de Negocio

Hacen referencia a aquellos riesgos que se derivan del modelo de negocio y la operación propia de las compañías de seguros. La compañía se enfoca principalmente en cubrir riesgos técnicos asociados a las líneas de generales, vida y salud.

Los riesgos de negocio se gestionan en conjunto con los riesgos financieros, ya que cualquier decisión que modifique la visión financiera modifica el perfil de riesgos de la compañía. Una gestión inadecuada de los riesgos técnicos podría comprometer los objetivos de la organización debido a eventos vinculados a las actividades inherentes a su entorno, poniendo en riesgo su sostenibilidad y competitividad.

Los principales riesgos no financieros que pueden afectar estas compañías aseguradoras son Riesgo de Primas, Riesgos de Reservas, Riesgo Catastrófico, Riesgo de Reaseguro y Riesgo de Concentración:

- Riesgo de Primas:

El riesgo de primas se define como la posibilidad de pérdida de Suramericana y sus filiales como consecuencia de políticas y prácticas inadecuadas en el diseño de productos/servicios o en la colocación de estos. Puede ser entendida como tarificación, suscripción, afiliación, venta, entre otros.

Los riesgos de suscripción y tarifa implican una probabilidad de pérdida debido a errores en el cálculo de precios/tarifas, resultando insuficiente las primas para la cobertura de los costos y siniestros del negocio.

Las filiales realizan la gestión de este riesgo desde dos enfoques: el primero de ellos, desde el proceso de diseño y desarrollo de soluciones, donde se definen las políticas, procesos y controles para la suscripción y tarificación de productos.

El segundo, es el monitoreo periódico del riesgo que busca cuantificar si la tarifa definida para un periodo logra cubrir las obligaciones futuras resultantes de los contratos. Dicho análisis busca entender si la prima retenida devengada es suficiente para cubrir los rubros de la Compañía, teniendo en cuenta la siniestralidad, gastos técnicos y administrativos, ingresos financieros y el retorno mínimo esperado por el accionista dado el riesgo asumido. Adicional a la función de reservas en el proceso ALM, este también vela desde su gobierno por el cumplimiento de los seguimientos a los procesos de tarifas, análisis de suficiencias, entre otros.

En el marco de la implementación normativa del Sistema Integral de Administración de Riesgos (SIAR) aplicable a las Compañías Seguros Generales, Seguros de Vida y Fondo Sura, y la Supervisión Basada en Riesgos (SBR) aplicable a las Compañías EPS, IPS y Ayudas Diagnósticas en Colombia, se aplicaron las metodologías establecidas de identificación, medición, control y monitoreo de los riesgos técnicos y sus procesos, dentro de los cuales se encuentra el módulo de primas.

Adicionalmente se han implementado en las diferentes filiales de la región, los Comités de Gestión Técnica, que le permita a la Alta Gerencia aprobar políticas para la gestión, monitoreo y mitigación de los riesgos técnicos.

- Riesgo de Reservas:

Se refiere a la probabilidad de pérdida de Suramericana S.A. y sus filiales como consecuencia de una subestimaciones o sobrestimaciones en el cálculo de las reservas técnicas en conjunto con las obligaciones contractuales con los clientes (participación de utilidades, pago de beneficios garantizados, entre otros).

El riesgo de reservas se manifiesta principalmente por cambios relacionados en la mortalidad, longevidad y morbilidad de la población expuesta, así como también por las desviaciones adversas de siniestralidad y suficiencia de reservas, generadas por aumentos en la frecuencia o severidad de los siniestros, representadas en una mayor siniestralidad.

Para gestionar este riesgo, se han desarrollado metodologías y procesos actuariales de suficiente desarrollo tanto técnico como práctico, utilizando información completa y robusta que permite realizar estimaciones razonables de las obligaciones con los asegurados en el tiempo. De igual manera, existen herramientas e instancias de gobierno corporativo, como comités, para el monitoreo periódico de la adecuación de las reservas frente a las obligaciones de estas, que permiten tomar acciones para mantener los niveles adecuados del pasivo.

Para gestionar este riesgo se cuenta actualmente con una política de gestión de reservas que define gobierno del proceso de reservas. Los objetivos de la política de reservas, consiste en: definir los criterios mínimos que deben tenerse en cuenta para la gestión de las reservas de cada una de las filiales, con la intención de contribuir a una adecuada gestión técnica de los negocios de la Compañía. Mitigar los riesgos asociados a la gestión de las reservas, definiendo controles estándar, para garantizar una adecuada segregación de funciones y delegación de autoridad en todos los niveles que intervienen en el proceso. En dicha política se estipula unas instancias de seguimiento y decisión a través de los Comité de Reservas y Riesgos en cada filial.

Adicionalmente, cada filial, con base en las definiciones normativas locales, cuenta con diferentes mecanismos que buscan prevenir la materialización de este riesgo, tales como la Prueba de Adecuación de Pasivos.

Como se explica anteriormente, Suramericana y sus filiales cuentan con un gobierno ALM, que además de tener la visión del activo desde los riesgos financieros, también es complementado por la visión del pasivo, en el que busca entre otras cosas:

- Garantizar la ejecución de las políticas generales sobre reservas generadas por el proceso ALM y ratificadas por la Junta Directiva
- Aprobar cambios en las metodologías de reservas con impacto contable
- Aprobar las Políticas de Reservas, de cada una de las filiales
- Monitorear el cumplimiento de los supuestos técnicos de diseño de tarifa y reservas generados por el proceso ALM (Negocio – Riesgos – Inversiones)
- Informar periódicamente al Comité de Auditoría y a las Juntas Directivas de las filiales, la gestión de reservas y los riesgos.

#### Análisis de Sensibilidad

Con el fin de calcular la exposición a ciertas variables pertinentes de riesgo, las compañías realizan análisis de sensibilidad a sus Estados Financieros, que reflejan la forma como puede verse afectado el resultado del periodo si llegasen a materializarse. A continuación, se presentan los ejercicios y análisis para los diferentes tipos de compañías:

- Seguros de Vida: Se evalúa la exposición de las compañías ante cambios en las variables de longevidad, mortalidad y morbilidad. La metodología utilizada consiste en realizar movimientos en

cada una de las variables y obtener el impacto de la magnitud del cambio en el resultado de las Compañías. A continuación, se presentan los impactos por cada tipo de riesgo:

País	Riesgo	2024	2023
Colombia	Longevidad	(98,090)	(106,679)
	Mortalidad	(35,322)	(35,337)
	Morbilidad	(343,618)	(318,643)
País	Riesgo	2024	2023
Panamá	Mortalidad	(60,995)	(46,748)
País	Riesgo	2024	2023
México	Mortalidad	(1,779)	(1,490)
País	Riesgo	2024	2023
Rep. Dominicana	Longevidad	(249)	-
	Mortalidad	(89)	-

\*Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2023 y diciembre 2024. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

Cabe destacar que el análisis de sensibilidad presentado considera los efectos en el estado financiero anual como consecuencia del cambio de alguno de los parámetros más importantes en la valuación de los compromisos de largo plazo con los asegurados. Es decir, cuantifica el impacto de cambios estructurales de un 10% en los comportamientos de mortalidad, morbilidad y longevidad de las carteras; lo cual tiene implicaciones en las expectativas de años futuros (no sólo el primer año como el Riesgo de Volatilidad), afectando el valor de las Reservas de Largo Plazo de las pólizas.

- **Seguros Generales:** Para las compañías generales se realizan análisis de sensibilidad al riesgo de primas y riesgo de insuficiencia de reservas.

El análisis de sensibilidad muestra cómo podría haberse visto afectado el resultado del periodo debido a desviaciones de la variable pertinente de riesgo, cuya ocurrencia fuera razonablemente posible al final del periodo sobre el que se informa. Se describen a continuación los riesgos analizados y los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad.

La compañía realiza un análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de reservas que se encuentra definido en el “QIS 5 Technical Specifications” de Solvency II. Este análisis identifica cuál es la variación que pueden tener esos riesgos por medio de ajustes de distribuciones de probabilidad, para las que se ubica en un evento de alta severidad con la metodología de “Value at Risk”. En esta sensibilidad se utilizan las distribuciones construidas para los riesgos de la compañía y se elige un evento con una mayor probabilidad de ocurrencia.

La elección de este modelo permite a la organización entender los riesgos asumidos y sus posibles desviaciones de manera conectada, teniendo en cuenta sus correlaciones y procesos internos. Dado este enfoque, las sensibilidades no se realizan por solución, sino que el impacto de estas se mide en toda la compañía, como sería en el caso de materializarse una desviación como la planteada.

País	Riesgo					
	Primas		Reservas		Total	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Brasil	23,504	16,337	7,416	6,422	27,960	20,324
Chile	56,560	49,021	12,066	7,920	63,459	53,425
México	46,280	29,913	10,784	8,539	52,509	34,973
Panamá	21,052	13,680	5,315	2,716	24,152	15,220
República Dominicana	7,006	5,504	2,856	2,256	8,790	6,914
Uruguay	10,805	8,927	4,984	3,573	13,979	11,151
Sura Re	105	1,084	75	783	157	1,624
Colombia	61,460	55,973	34,264	29,737	84,007	75,377
Suramericana	226,772	180,439	77,760	61,946	275,013	219,008

Notas: Unidades en millones de COP, cifras con corte a diciembre de 2023 y diciembre 2024. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

- Riesgo de Reaseguro:

Consiste en la posibilidad de sufrir pérdidas por una inadecuada gestión del reaseguro, incluye: diseño del programa de reaseguro, colocación del reaseguro y diferencias entre las condiciones aceptadas por los tomadores de pólizas y las aceptadas a su vez por los reaseguradores de la compañía.

Para gestionar este riesgo, se transfiere a los reaseguradores parte de las obligaciones asumidas mediante contratos de reaseguro automáticos o facultativos con reaseguradores previamente aprobados, estructurando esquemas proporcionales y/o no proporcional según la exposición al riesgo.

Los contratos proporcionales permiten reducir el valor expuesto riesgo a riesgo y los contratos no proporcionales limitar desviaciones de siniestralidad y la exposición retenida por los eventos catastróficos.

Pese a tener un esquema de reaseguro definido, la organización es responsable de las obligaciones con sus clientes, por lo que se analiza la gestión del riesgo de crédito con respecto a la cesión, mitigado mediante la diversificación de contrapartes y cuantificando el riesgo de crédito respectivo (referencia a nota de riesgo de crédito).

Con respecto a las contrataciones de reaseguro, las Compañías analizan la capacidad y solidez financiera y desempeño operativo de los reaseguradores para cumplir con las obligaciones contraídas. Para gestionar dicho riesgo, se analiza su fortaleza financiera con variables cuantitativas y cualitativas (solidez financiera, posicionamiento en el mercado, entre otros), para apoyar la toma de decisiones y cumplir con procedimientos de control interno.

La cesión actual de contratos para la compañía se divide en 2 tipos, automáticos y facultativos los cuales tienen la siguiente distribución:

Cesión Región	%
Automáticos	51%
Facultativos	49%

De esta cesión, la compañía selecciona reaseguradores que estén acordes con nuestro apetito de riesgos y que estén respaldados por adecuadas calificaciones de riesgo. A continuación, se muestra de manera general la participación de los reaseguradores más representativos tanto en contratos automáticos como facultativos a través de un indicador de primas cedidas:

#### Contratos Automáticos

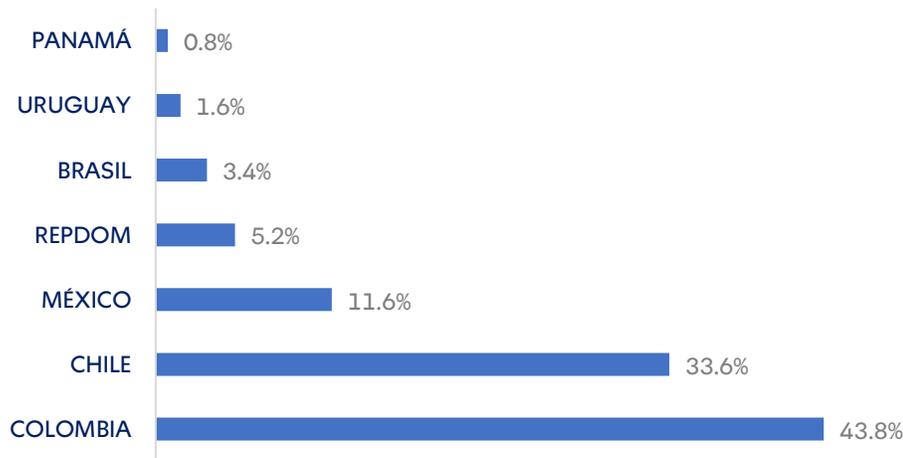
Reasegurador	Participación contratos	Calificación AM BEST
Munich Re	54,01 %	A+
Hannover Re	12,93 %	A+
Mapfre	9,87 %	A
Swiss Re	5,91 %	A+
Otros	17,27 %	-

#### Contratos Facultativos:

Reasegurador	Participación contratos	Calificación AM BEST
Munich Re	15,34 %	A+
Lloyd's	14,97 %	A+
Hannover Re	7,45 %	A+
Liberty Mutual	7,21 %	A
Mapfre Re	6,84 %	A
Swiss Re	5,65 %	A+
Otros	42,67 %	-

Profundizando en los contratos facultativos, las filiales de Chile y Colombia concentran más del 75% del total de cesión de toda la región, por lo que en especial en estos países la gestión del riesgo de crédito de reaseguro se realiza con un enfoque más específico.

## PARTICIPACIÓN



Adicionalmente, de acuerdo con las prácticas de deterioro de Activos, las cuentas por cobrar a los reaseguradores y coaseguradores de las compañías son deterioradas bajo el principio de pérdida esperada o prospectiva, para lo cual, las diferentes filiales han desarrollado metodologías y modelos de deterioro que incorporan el cumplimiento de los requerimientos legales y los lineamientos definidos por Suramericana S.A.

Es relevante destacar que Suramericana cuenta con dos compañías en Bermuda, Sura Re y Sura SAC, que buscan apalancar la rentabilidad sostenible, la innovación, la atracción y fidelización de clientes a través del reaseguro y la administración de celdas cautivas. Lo anterior por medio de algunos objetivos estratégicos donde se resaltan, para la gestión de este riesgo, la optimización de reaseguro interno y de retrocesión, así como la gestión de capital.

- Riesgo Catastrófico

Los riesgos catastróficos se presentan por la ocurrencia de hechos o eventos de baja frecuencia y alta severidad, ocasionado por eventos de la naturaleza (terremoto, huracán, inundaciones, granizo, sequías, entre otro) o causados por el hombre (accidentes industriales, explosiones, manifestaciones, entre otros). Estos eventos por su alta severidad generan daños y pérdidas materiales significativas en los bienes asegurados y a la región donde ocurren.

La aseguradora cuantifica este riesgo mediante las mediciones de la amenaza, la exposición y la vulnerabilidad de las diferentes carteras con el objetivo de calcular las pérdidas estimadas y los cúmulos en las diferentes regiones. Actualmente se cuentan con modelaciones catastróficas para los riesgos primarios de terremoto, huracán y pandemia. Permitiendo una cuantificación adecuada y transferencia óptima del riesgo catastrófico.

La compañía cuenta con los equipos de Geociencias y Riesgos, ambos equipos con personal técnico especializado en eventos catastróficos de la naturaleza y ocasionados por el hombre y ha implementado

una definición de apetitos de riesgo catastrófico. Además, cuenta con el Plan Integral de Gestión de Terremoto que continúa evolucionando para responder a una adecuada gestión y cuantificación del riesgo de terremoto y la gestión del riesgo sísmico se ha dado por convicción considerando la importancia de este fenómeno natural en los países de la región y su influencia en las responsabilidades de la Compañía con sus asegurados, que lleva a la necesidad prioritaria de salvaguardar su solvencia de largo plazo.

Adicionalmente, se cuenta con un sistema de gestión de continuidad de negocio, que busca generar resiliencia en todos los niveles de la organización, para que la misma pueda responder y reponerse efectivamente ante la ocurrencia de eventos críticos como una catástrofe.

- **Riesgo de Concentración:**

Expone la probabilidad de pérdida en que puede incurrir una entidad como consecuencia de una inadecuada diversificación de: Clientes, proveedores, Servicios/Productos, Canales, Ubicación geográfica, Reaseguradores, Coaseguradores, Socios de negocio, entre otros.

La presencia de Suramericana S.A. en nueve geografías de la región y un portafolio con variedad de soluciones de vida, personas y generales, comercializado a través de diferentes canales, permite a la organización tener una exposición diversificada a los riesgos técnicos.

Las Compañías realizan un monitoreo periódico de este riesgo a través de indicadores de concentración. Estos indicadores incluyen la concentración de tomadores por grupos económicos, la concentración de canales de distribución, la concentración de soluciones, entre otras.

En 2025, las Compañías continuarán atentas y preparándose para posibles cambios en materia tributaria, pensional y del sector asegurador en la región, que podrían tener efectos en sus resultados.

- **Reclamaciones Reales comparadas con Estimaciones Previas**

Las siguientes tablas exponen la evolución de los siniestros últimos - pagos, reservas de avisados y reserva de siniestros ocurridos y no avisados (IBNR) - para cada una de las filiales de Suramericana para los años 2015 a 2024.

Tabla 1. Brasil, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	193,018	188,660	190,129	189,140	189,502	190,812	189,392	189,167	188,549	188,623
2016	203,868	195,067	191,042	190,517	189,045	191,843	188,400	188,432	190,037	
2017	215,357	208,378	203,586	204,573	203,212	205,875	206,168	205,611		
2018	216,791	239,533	229,888	218,680	221,906	218,960	219,361			
2019	250,817	252,034	246,760	242,803	242,862	243,805				
2020	314,533	299,146	295,750	301,301	301,004					
2021	340,460	350,373	356,785	352,577						
2022	386,136	393,299	397,488							
2023	418,969	434,584								
2024	504,215									

(Cifras en Millones de COP)

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	99,924	153,838	159,053	160,630	160,154	160,564	162,272	162,639	163,305	163,047
2016	114,619	160,166	164,512	165,718	167,376	168,520	168,751	169,247	168,842	
2017	116,487	169,461	177,334	178,858	178,506	180,783	182,359	183,449		
2018	126,815	182,217	196,950	198,637	199,881	201,088	203,115			
2019	153,078	212,856	217,750	218,374	219,866	220,595				
2020	178,069	264,032	271,432	274,170	278,745					
2021	213,776	307,792	315,656	319,366						
2022	234,412	348,310	352,617							
2023	254,767	368,050								
2024	315,154									

(Cifras en Millones de COP)

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	188,623	163,047	25,575	4,395	2.3%
2016	190,037	168,842	21,195	13,831	7.3%
2017	205,611	183,449	22,162	9,746	4.7%
2018	219,361	203,115	16,246	-2,570	-1.2%
2019	243,805	220,595	23,210	7,012	2.9%
2020	301,004	278,745	22,259	13,530	4.5%
2021	352,577	319,366	33,211	-12,117	-3.4%
2022	397,488	352,617	44,870	-11,351	-2.9%
2023	434,584	368,050	66,534	-15,615	-3.6%
2024	504,215	315,154	189,061	-	

Tabla 2. Chile, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	830,540	768,014	745,215	744,803	750,079	748,328	749,101	750,747	750,429	750,429
2016	970,910	905,728	902,765	903,332	903,984	900,200	902,923	922,866	902,767	
2017	1,347,008	1,276,526	1,261,826	1,247,116	1,242,995	1,243,636	1,265,903	1,242,569		
2018	640,829	712,319	699,676	700,080	710,000	739,567	710,697			
2019	1,335,134	1,346,882	1,255,742	1,257,523	1,292,053	1,239,111				
2020	770,370	790,002	761,470	796,396	782,187					
2021	826,615	893,187	906,448	904,143						
2022	2,522,364	1,963,344	1,919,355							
2023	1,642,152	1,630,800								
2024	1,187,576									

(Cifras en Millones de COP)

Pagos de Siniestros Acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	303,425	680,071	730,344	737,466	740,176	742,788	744,297	745,238	765,041	749,259
2016	487,634	830,428	868,787	882,875	889,011	892,501	894,258	914,685	884,009	
2017	531,263	1,058,062	1,218,958	1,227,961	1,237,080	1,238,628	1,262,522	1,238,829		
2018	370,727	605,683	641,803	672,964	691,682	722,816	693,472			
2019	449,036	962,339	1,046,234	1,109,338	1,156,179	1,226,572				
2020	431,097	598,794	664,784	715,145	771,661					
2021	456,661	717,048	864,162	868,437						
2022	619,359	1,212,421	1,523,751							
2023	670,861	955,354								
2024	668,701									

(Cifras en Millones de COP)

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	750,429	749,259	1,170	80,112	10.7%
2016	902,767	884,009	18,759	68,143	7.5%
2017	1,242,569	1,238,829	3,739	104,439	8.4%
2018	710,697	693,472	17,225	-69,868	-9.8%
2019	1,239,111	1,226,572	12,539	96,023	7.7%
2020	782,187	771,661	10,526	-11,817	-1.5%
2021	904,143	868,437	35,706	-77,528	-8.6%
2022	1,919,355	1,523,751	395,604	603,009	31.4%
2023	1,630,800	955,354	675,445	11,352	0.7%
2024	1,187,576	668,701	518,875	-	

Tabla 3. Colombia Generales, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	784,687	857,084	881,541	896,299	861,306	947,937	897,534	900,845	900,310	908,903
2016	991,349	1,061,532	1,097,242	1,022,393	1,625,049	1,098,868	1,106,407	1,102,782	1,111,453	
2017	1,072,549	1,107,990	1,081,103	1,321,213	1,103,692	1,101,877	1,105,395	1,111,882		
2018	1,105,182	1,092,764	1,156,580	1,592,025	1,604,346	1,581,922	1,653,105			
2019	1,247,748	1,301,484	1,274,250	1,267,169	1,273,037	1,277,949				
2020	1,093,715	1,061,939	1,042,705	1,054,970	1,057,756					
2021	1,467,887	1,472,270	1,480,529	1,449,311						
2022	1,610,581	1,579,039	1,601,915							
2023	1,690,059	1,655,879								
2024	1,932,910									

(Cifras en Millones de COP)  
Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	526,468	748,685	814,537	841,741	834,779	923,862	872,759	878,073	882,087	893,209
2016	679,637	958,457	1,021,704	981,648	1,591,467	1,077,004	1,087,070	1,091,465	1,098,653	
2017	692,334	969,551	1,009,863	1,226,550	1,065,510	1,075,166	1,080,862	1,091,214		
2018	723,197	975,973	1,052,612	1,484,390	1,503,691	1,524,565	1,536,078			
2019	803,117	1,147,082	1,201,396	1,230,237	1,245,511	1,267,198				
2020	642,780	917,525	974,257	997,373	1,014,983					
2021	793,550	1,189,790	1,290,796	1,388,003						
2022	869,491	1,302,842	1,482,376							
2023	989,288	1,424,446								
2024	951,234									

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	908,903	893,209	15,694	-124,216	-13.7%
2016	1,111,453	1,098,653	12,800	-120,104	-10.8%
2017	1,111,882	1,091,214	20,668	-39,333	-3.5%
2018	1,653,105	1,536,078	117,027	-547,923	-33.1%
2019	1,277,949	1,267,198	10,751	-30,202	-2.4%
2020	1,057,756	1,014,983	42,773	35,959	3.4%
2021	1,449,311	1,388,003	61,308	18,577	1.3%
2022	1,601,915	1,482,376	119,538	8,666	0.5%
2023	1,655,879	1,424,446	231,434	34,179	2.1%
2024	1,932,910	951,234	981,675	-	

Tabla 4. Colombia Vida, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	1,548,020	1,631,158	1,706,491	1,705,841	1,726,750	1,770,590	1,774,752	1,780,032	1,796,219	1,788,886
2016	1,883,116	1,978,997	2,005,893	2,038,455	2,088,203	2,085,450	2,093,279	2,096,832	2,099,501	
2017	2,161,311	2,297,093	2,305,543	2,343,480	2,336,854	2,363,008	2,356,166	2,345,814		
2018	1,833,951	1,818,937	1,850,981	1,874,000	1,923,975	1,951,658	1,945,401			
2019	2,170,022	2,194,369	2,222,752	2,285,757	2,302,469	2,292,202				
2020	2,610,355	2,558,087	2,493,207	2,488,096	2,464,113					
2021	3,423,400	3,391,944	3,404,379	3,406,987						
2022	3,369,616	3,321,603	3,345,005							
2023	3,861,180	3,689,922								
2024	4,349,714									

(Cifras en Millones de COP)

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	858,111	1,302,620	1,480,823	1,566,528	1,608,921	1,637,819	1,652,997	1,691,436	1,729,308	1,725,114
2016	1,004,682	1,554,497	1,798,113	1,881,106	1,917,563	1,952,442	1,997,794	2,014,970	2,024,878	
2017	1,183,810	1,817,713	2,034,689	2,103,797	2,155,740	2,211,938	2,243,238	2,246,052		
2018	1,260,101	1,604,968	1,661,330	1,718,792	1,789,745	1,829,513	1,835,022			
2019	1,492,383	1,897,625	1,992,036	2,095,072	2,112,935	2,139,611				
2020	1,505,761	2,085,958	2,180,270	2,235,159	2,253,103					
2021	2,350,252	2,889,823	3,024,005	3,104,981						
2022	2,114,209	2,712,410	2,879,672							
2023	2,286,340	2,949,110								
2024	2,623,976									

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	1,788,886	1,725,114	63,772	- 240,866	-13.5%
2016	2,099,501	2,024,878	74,622	- 216,385	-10.3%
2017	2,345,814	2,246,052	99,762	- 184,503	-7.9%
2018	1,945,401	1,835,022	110,379	- 111,450	-5.7%
2019	2,292,202	2,139,611	152,590	- 122,180	-5.3%
2020	2,464,113	2,253,103	211,010	146,242	5.9%
2021	3,406,987	3,104,981	302,006	16,413	0.5%
2022	3,345,005	2,879,672	465,333	24,612	0.7%
2023	3,689,922	2,949,110	740,811	171,258	4.6%
2024	4,349,714	2,623,976	1,725,738	-	

Tabla 5. México, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Sinistros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	155,230	158,131	157,409	159,262	160,241	156,001	156,001	156,001	156,001	156,001
2016	166,107	168,548	173,933	174,707	169,855	171,371	171,371	171,371	171,371	
2017	170,960	191,136	201,943	195,971	173,840	262,494	262,494	262,494		
2018	228,437	237,427	231,872	205,935	295,550	296,476	296,476			
2019	243,984	223,384	197,915	265,212	263,298	268,202				
2020	248,959	203,053	230,417	226,981	233,457					
2021	215,922	229,333	229,220	233,280						
2022	286,775	263,327	263,421							
2023	249,483	246,796								
2024	270,712									

(Cifras en Millones de COP)  
Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	116,014	156,403	180,172	182,560	158,748	142,838	142,838	142,838	142,838	142,838
2016	129,319	187,219	196,336	174,721	156,139	157,833	157,833	157,833	157,833	
2017	135,485	205,212	200,651	180,428	159,187	161,625	161,625	161,625		
2018	164,913	225,591	211,808	189,015	189,586	190,060	190,060			
2019	140,981	190,509	182,083	186,076	183,683	188,880				
2020	126,845	172,540	184,381	180,751	187,457					
2021	121,504	184,199	189,766	194,401						
2022	158,080	220,830	229,413							
2023	146,915	213,001								
2024	157,127									

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	156,001	142,838	13,163	-771	-0.5%
2016	171,371	157,833	13,538	-5,264	-3.1%
2017	262,494	161,625	100,869	-91,534	-34.9%
2018	296,476	190,060	106,416	-68,040	-22.9%
2019	268,202	188,880	79,322	-24,218	-9.0%
2020	233,457	187,457	46,000	15,502	6.6%
2021	233,280	194,401	38,879	-17,358	-7.4%
2022	263,421	229,413	34,008	23,355	8.9%
2023	246,796	213,001	33,794	2,687	1.1%
2024	270,712	157,127	113,585	-	

Tabla 6. Panamá, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	193,438	186,541	184,336	183,559	167,339	167,881	163,601	163,601	163,601	163,601
2016	239,436	223,061	215,597	196,573	196,850	179,620	165,200	165,200	165,200	
2017	242,005	231,257	190,286	190,581	186,996	221,711	188,319	188,319		
2018	197,208	182,266	182,138	175,992	180,217	180,863	181,645			
2019	186,544	198,665	200,239	203,521	201,510	201,683				
2020	141,980	165,449	162,944	169,608	171,085					
2021	205,337	238,172	230,894	230,938						
2022	277,486	277,007	276,087							
2023	198,395	240,069								
2024	232,819									

(Cifras en Millones de COP)

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	132,815	173,684	179,395	182,132	167,351	167,802	163,699	163,699	163,699	163,699
2016	111,582	200,122	211,412	196,380	196,484	179,746	165,294	165,294	165,294	
2017	121,497	209,845	190,057	190,261	187,138	221,869	188,319	188,319		
2018	123,166	177,834	181,035	176,098	180,377	180,868	181,653			
2019	131,332	193,446	199,820	203,780	201,218	201,240				
2020	83,258	160,465	162,418	167,495	171,110					
2021	143,981	229,591	230,304	230,868						
2022	198,040	268,724	275,370							
2023	122,867	226,433								
2024	134,943									

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	163,601	163,699	- 98	29,837	18.2%
2016	165,200	165,294	- 93	74,236	44.9%
2017	188,319	188,319	- 1	53,686	28.5%
2018	181,645	181,653	- 7	15,562	8.6%
2019	201,683	201,240	443	-15,139	-7.5%
2020	171,085	171,110	- 24	-29,105	-17.0%
2021	230,938	230,868	69	-25,600	-11.1%
2022	276,087	275,370	717	1,399	0.5%
2023	240,069	226,433	13,635	-41,674	-17.4%
2024	232,819	134,943	97,876	-	

Tabla 7. República Dominicana, Estimaciones Previas vs Real  
(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Sinistros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	43,724	42,699	41,704	42,666	46,128	45,541	45,541	45,541	44,167	45,541
2016	57,626	52,881	53,709	57,538	57,252	57,252	57,252	54,414	57,252	
2017	73,563	51,028	51,376	51,251	50,889	50,889	49,383	50,889		
2018	80,515	93,489	69,975	62,271	59,658	59,658	59,658			
2019	72,572	53,643	63,697	61,024	63,494	63,656				
2020	33,841	54,728	54,625	56,577	57,748					
2021	72,720	72,307	77,007	79,001						
2022	90,973	86,069	88,665							
2023	88,550	88,615								
2024	99,418									

(Cifras en Millones de COP)  
Pagos de Siniestros Acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	24,681	35,669	38,136	39,372	42,557	42,600	42,600	42,600	41,058	42,600
2016	33,818	47,028	49,220	52,823	52,826	52,826	52,826	50,306	52,826	
2017	34,583	47,949	47,723	47,724	50,482	50,482	48,975	50,482		
2018	45,130	57,639	57,718	61,098	59,451	59,451	59,451			
2019	43,730	44,795	61,633	60,300	65,551	61,710				
2020	288	51,661	53,316	57,910	56,059					
2021	50,084	68,635	78,855	73,770						
2022	66,103	93,321	83,676							
2023	83,897	85,064								
2024	72,406									

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	45,541	42,600	2,941	-1,817	-4.0%
2016	57,252	52,826	4,426	373	0.7%
2017	50,889	50,482	408	22,673	44.6%
2018	59,658	59,451	207	20,857	35.0%
2019	63,656	61,710	1,946	8,917	14.0%
2020	57,748	56,059	1,688	-23,907	-41.4%
2021	79,001	73,770	5,231	-6,281	-8.0%
2022	88,665	83,676	4,989	2,308	2.6%
2023	88,615	85,064	3,551	-65	-0.1%
2024	99,418	72,406	27,012	-	

Tabla 8. Uruguay, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	2,547	2,533	2,359	2,339	2,512	2,514	2,348	2,758	2,766	2,763
2016	3,223	3,333	3,269	3,530	3,534	3,657	4,563	4,565	4,560	
2017	3,723	3,657	3,898	3,896	3,764	4,192	4,190	4,191		
2018	4,923	4,907	4,921	5,100	5,729	5,744	5,760			
2019	4,232	4,626	4,600	4,742	4,741	4,778				
2020	2,913	3,669	3,635	3,601	3,607					
2021	3,626	4,633	4,599	4,539						
2022	7,568	7,775	7,586							
2023	4,845	4,982								
2024	5,670									

(Cifras en Millones de COP)

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	1,659	2,227	2,258	2,282	2,501	2,507	2,348	2,758	2,759	2,763
2016	2,302	3,169	3,252	3,470	3,501	3,650	4,557	4,560	4,560	
2017	2,521	3,537	3,812	3,836	3,750	4,187	4,188	4,190		
2018	3,159	4,656	4,746	5,043	5,634	5,639	5,663			
2019	3,062	4,118	4,432	4,680	4,705	4,736				
2020	2,132	3,392	3,384	3,397	3,436					
2021	2,474	3,617	4,427	4,470						
2022	4,341	7,279	7,431							
2023	3,187	4,520								
2024	3,355									

Año Ocurrencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	2,763	2,763	0	- 216	-7.8%
2016	4,560	4,560	0	- 1,337	-29.3%
2017	4,191	4,190	1	- 468	-11.2%
2018	5,760	5,663	98	- 837	-14.5%
2019	4,778	4,736	42	- 546	-11.4%
2020	3,607	3,436	170	- 694	-19.2%
2021	4,539	4,470	68	- 912	-20.1%
2022	7,586	7,431	156	- 18	-0.2%
2023	4,982	4,520	462	- 137	-2.8%
2024	5,670	3,355	2,314	-	

Tabla 9. Total Suramericana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en Millones de COP)

Evolución de Siniestros Últimos

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	3,998,834	4,101,266	4,216,228	4,228,247	3,903,856	4,029,604	3,978,270	3,988,692	4,002,041	4,004,746
2016	4,860,798	4,950,453	5,007,344	4,587,045	5,233,772	4,688,260	4,689,396	4,706,464	4,702,142	
2017	5,711,476	5,785,791	5,299,561	5,558,082	5,302,241	5,453,682	5,438,017	5,411,769		
2018	4,806,625	4,381,640	4,426,032	4,834,084	5,001,381	5,034,847	5,072,103			
2019	5,511,054	5,575,087	5,465,954	5,587,753	5,643,465	5,591,386				
2020	5,216,666	5,136,074	5,044,752	5,097,530	5,070,957					
2021	6,555,968	6,652,218	6,689,860	6,660,774						
2022	8,551,500	7,891,462	7,899,522							
2023	8,153,632	7,991,646								
2024	8,583,034									

(Cifras en Millones de COP)

Pagos de siniestros acumulados

Año	Durante el mismo año	1 año después	2 años después	3 años después	4 años después	5 años después	6 años después	7 años después	8 años después	9 años después
2015	2,173,790	3,474,026	3,830,429	3,985,850	3,715,186	3,820,780	3,783,811	3,829,282	3,890,093	3,882,530
2016	2,720,034	4,210,132	4,620,390	4,338,742	4,974,369	4,484,521	4,528,382	4,568,359	4,556,895	
2017	3,005,056	4,775,974	4,883,087	5,159,415	5,037,393	5,144,677	5,172,088	5,164,160		
2018	3,020,991	3,834,561	4,008,003	4,506,037	4,620,046	4,714,001	4,704,512			
2019	3,216,717	4,652,770	4,905,385	5,107,856	5,189,649	5,310,542				
2020	2,970,231	4,254,368	4,494,243	4,631,399	4,736,555					
2021	4,132,281	5,590,494	5,997,972	6,184,296						
2022	4,264,035	6,166,138	6,834,307							
2023	4,558,121	6,225,978								
2024	4,926,896									

Año Ocurriencia	Últimos Actuales	Pagos Acumulados	Reservas Vigentes	Desviación Estimada	% Desviación
2015	4,004,746	3,882,530	122,216	- 5,912	-0.1%
2016	4,702,142	4,556,895	145,247	158,656	3.4%
2017	5,411,769	5,164,160	247,609	299,707	5.5%
2018	5,072,103	4,704,512	367,591	- 265,478	-5.2%
2019	5,591,386	5,310,542	280,844	- 80,333	-1.4%
2020	5,070,957	4,736,555	334,402	145,709	2.9%
2021	6,660,774	6,184,296	476,478	- 104,806	-1.6%
2022	7,899,522	6,834,307	1,065,215	651,978	8.3%
2023	7,991,646	6,225,978	1,765,668	161,986	2.0%
2024	8,583,034	4,926,896	3,656,137	-	

Los siniestros últimos representan la suma final que se estima que una compañía terminará pagando por los siniestros de cada periodo de ocurrencia. Dado que no es posible saber con exactitud el monto final que deberá desembolsar la compañía luego del término de vigencia de las pólizas, se realizan estimaciones actuariales, Reserva IBNR<sup>1</sup>, a los efectos de asociar dichas pérdidas al año contable en el que se registran los ingresos por primas.

Al comparar las estimaciones iniciales de siniestros últimos con las estimaciones actuales es posible observar la evolución de dichas estimaciones y cuán ajustadas resultaron. Las desviaciones que se presentan a continuación se explican principalmente por reclamos en procesos legales (responsabilidad civil, autos y transporte entre otros), por el tiempo que transcurre entre el siniestro y el conocimiento de este por parte de la compañía (seguros previsionales, riesgos laborales) y por coberturas cuyo desarrollo es mayor a un año naturalmente (fianzas principalmente).

Por otra parte, con el objetivo de homogenizar la información, los saldos incrementales de pagos y reservas que se incluyen en las tablas expuestas en esta sección del documento son transformadas a Pesos Colombianos (COP) teniendo en cuenta el tipo de cambio de cada año de corte de información.

<sup>1</sup> IBNR: del inglés "Incurred But Not Reported", son las reservas de siniestros ocurridos y no reportados.

### Prueba de Adecuación de Pasivos

En las Compañías, las reservas técnicas registradas son analizadas de manera periódica para determinar si estas son adecuadas. Si como consecuencia de estos análisis se pone de manifiesto que las mismas no son suficientes, se les realiza un ajuste de acuerdo con lo establecido por las metodologías definidas y según los planes establecidos por la organización.

A continuación, se muestran los resultados al 31 de diciembre de 2024 (millones COP)

Pais	% Adecuación	RPND Retenida	Adecuación
Brasil	0.00%	168,931	-
Chile	0.00%	603,775	-
Colombia	0.00%	1,030,080	-
México	0.00%	308,753	-
Panamá	0.00%	172,965	-
Rep. Dominicana	0.00%	101,556	-
Uruguay	0.00%	181,806	-
Sura Re	0.00%	20,345	-
<b>Total</b>	<b>0.00%</b>	<b>2,588,211</b>	<b>-</b>

### NOTA 36. OPERACIONES DISCONTINUADAS

El 11 de agosto de 2023 Suramericana S.A., suscribió un contrato de compraventa de acciones mediante el cual vendió su operación de seguros en Argentina a la sociedad Sudamericana Holding S.A., la cual pertenece al Grupo Financiero Galicia S.A.

Con esta Transacción, la Compañía vendió la totalidad de su participación en Seguros Sura S.A., (Argentina) por un precio final de USD 19 millones y menos USD 1.29 millones por bonos de retención y desempeño, para un total de USD 17,71 millones determinado con base en las condiciones definidas en el acuerdo de venta de las acciones, equivalente a COP \$86,625 millones. De este valor el 82.22% corresponde a Suramericana S.A., y el 17.78% a Santa María del Sol S.A.S., subsidiaria de Suramericana S.A.

El 14 de agosto de 2023 Suramericana S.A., suscribió un contrato de compraventa de acciones mediante el cual vendió su participación en Seguros Sura S.A., e, indirectamente su participación en Seguros Sura S.A., Seguros de Personas, ambas compañías domiciliadas en El Salvador y conocidas como Asesuisa, a la sociedad Interamericana Holding Group, S.A, la cual pertenece al Grupo Financiero Ficohsa.

Con esta transacción, Suramericana vendió la totalidad de su participación en Asesuisa por un precio de USD \$45.45 millones, equivalente a COP \$181,026 millones.

	El Salvador	Seguros Sura S.A. Argentina	Total operación discontinua en 2023
Ingreso venta	181,026	86,624	267,650
Costo venta	(248,419)	(111,977)	(360,396)
ORI Conversión y ajustes por inflación	84,744	(35,819)	48,925
Resultado método de participación	13,429	8,646	22,075
Comisión venta	(5,027)	(738)	(5,765)
<b>Total resultado de operaciones discontinuadas</b>	<b>25,753</b>	<b>(53,264)</b>	<b>(27,511)</b>

### NOTA 37. COMPROMISOS DE INVERSIÓN (No auditados)

La estrategia financiera de Suramericana S.A., contempla la inversión continua en sus operaciones, buscando generar mayores capacidades tanto en sus filiales como en el holding, con miras a crecer los negocios, fortalecer los procesos y generar eficiencias operativas que permitan la sostenibilidad a largo plazo para la organización.

Adicional a las inversiones de portafolio que se deben realizar en cada una de las filiales para cumplir con los requerimientos de cobertura de reservas, las compañías de Suramericana S.A., en la región, se encuentran en diferentes etapas de sus procesos de renovación tecnológica en sistemas transaccionales de clientes, sistemas de planeación de recursos-ERP, además de continuar apoyando la inversión requerida de cara a la coyuntura actual. Durante 2024 la compañía realizó inversiones de USD 60 millones aproximadamente. Si bien la mayor parte de estas inversiones fueron cubiertas mediante la generación de utilidades y flujo de caja de cada una de las filiales, en algunos casos se requirió una inyección de capital por parte del holding Suramericana S.A., en línea con la adecuada gestión de capital.

Durante el 2025, Suramericana evaluará las necesidades de capital de la filiales para garantizar que cuenten con los recursos de inversión necesarios. Hasta el momento se está evaluando una necesidad de capital dentro de las filiales por un monto cercano a los USD 13M para soportar crecimiento y desarrollo de negocio. A la fecha, no existen compromisos de inversión adicionales a los mencionados anteriormente.

### NOTA 38. GESTIÓN DE CAPITAL

La gestión de capital de Suramericana S.A. se sustenta en mantener una solidez financiera que permita apalancar su estrategia corporativa y de negocio, así como generar confianza a sus diferentes grupos de interés. La oficina corporativa de Suramericana S.A., busca asignar capital de manera eficiente entre sus diferentes filiales y líneas de negocio, buscando siempre obtener una rentabilidad sostenible superior al costo de capital.

La gestión eficiente de capital en Suramericana S.A. se realiza mediante modelos de Gestión Basada en Valor y modelos de Flujo de Caja Libre en las filiales, que consideran la capacidad de reparto de dividendos de éstas, sujeto a un objetivo de solvencia y liquidez para cada una de las operaciones, garantizando un balance robusto, para soportar el crecimiento del negocio y gestionar adecuadamente los riesgos a los que están expuestas las compañías. Es de resaltar que Suramericana S.A. busca al máximo no tener excesos de caja dentro del holding y para ello analiza a través de un modelo de Flujo de Caja Libre Consolidado las necesidades de capital que tiene y de esa forma articula las filiales de las que se espera recibir dividendos. Durante el mes de agosto la compañía realizó en el segundo mercado una emisión por COP 260.000 millones que utilizó para refinanciar obligaciones financieras de corto plazo. Adicionalmente, los ingresos por dividendos recibidos en Suramericana S.A. por parte de sus filiales le permiten al holding cubrir los gastos de funcionamiento de la oficina corporativa, pagar impuestos, así como remunerar a los accionistas y acreedores mediante el pago de dividendos e intereses de los bonos emitidos por la Compañía en 2016 y 2024. Durante el 2024 la compañía recibió recursos asociado a los dividendos decretados por sus filiales, en la participación correspondiente a Suramericana S.A. por COP 530,536 millones, además de un reintegro de capital por COP 1,978 millones de la compañía Santa Maria del Sol S.A., recursos con los que la compañía pagó intereses a sus tenedores de bonos por COP 78,360 millones e intereses de créditos bancarios por COP

10,860 millones, se realizaron operaciones de capitalización por COP 28,148 millones y se pagó dividendos a los accionistas por valor de COP 278,163 millones.

#### NOTA 39. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

##### Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Suramericana las subsidiarias, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

Consideramos como partes relacionadas de Suramericana al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 a:

- a) Compañías que integran el Grupo Empresarial SURA
- b) Compañías bajo control directo o indirecto de Suramericana
- c) Miembros de Junta Directiva
- d) Directivos
- e) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos: Compañías asociadas y negocios conjuntos de Suramericana se encuentran relacionadas en la Nota 12.1 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación.

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la refacturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo.

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

Activos	Diciembre 2024		Diciembre 2023	
	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial*	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial *
Cuentas por cobrar <sup>2</sup>	3,616	-	1,495	-
Activos por contratos de seguros	-	120	-	1,491
Otras cuentas por cobrar	-	512	-	2,075
<b>Total activos</b>	<b>3,616</b>	<b>633</b>	<b>1,495</b>	<b>3,566</b>
<b>Pasivos</b>				
Pasivos por contratos de seguros	-	464	-	432
Cuentas por pagar <sup>2</sup>	4,427	-	2,980	-
Beneficios a empleados <sup>1</sup>	91,486	-	67,522	-
Otras cuentas por pagar	-	-	-	677
<b>Total pasivos</b>	<b>95,913</b>	<b>464</b>	<b>70,502</b>	<b>1,109</b>

Ingresos	Diciembre 2024		Diciembre 2023	
	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial*	Individuos Personal clave	Compañías Grupo Empresarial*
Primas de seguros	-	19,590	-	15,530
<b>Total ingresos</b>	<b>-</b>	<b>19,590</b>	<b>-</b>	<b>15,530</b>
<b>Gastos</b>				
Siniestros de seguros	-	2,441	-	3,961
Gastos administrativos	-	41,587	-	57,340
Gastos por comisiones a intermediarios	-	1,009	-	4,084
Beneficios a empleados <sup>1</sup>	61,201	-	66,232	-
Honorarios	2,791	14,141	3,482	15,926
<b>Total gastos</b>	<b>63,992</b>	<b>59,178</b>	<b>69,714</b>	<b>81,312</b>

\*No se incluyen las operaciones con las Subsidiarias relacionadas en la nota 1.1, debido a que estas transacciones se eliminan en el proceso de consolidación de estados Financieros

- 1- Remuneración al personal clave (Corto plazo, largo plazo, postempleo)
- 2- Transacciones con directores

#### NOTA 40. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

No se presentaron hechos relevantes adicionales que puedan afectar de manera material la situación y el desempeño de la Compañía reflejados en los estados financieros con corte al 31 de diciembre de 2024.

#### NOTA 41. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Suramericana correspondientes al periodo finalizado el 31 de diciembre de 2024 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en el Acta No. 204 del 28 de febrero de 2025, para ser presentados ante el mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (No auditados)

A continuación, se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2024 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2023. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

SURAMERICANA S.A. ANÁLISIS COMPARATIVO DE INDICES DICIEMBRE DE 2024 Y DICIEMBRE DE 2023 (Expresados en millones de pesos)						
INDICE	Diciembre 2024	Diciembre 2023	INTERPRETACION			
<b>SOLIDEZ</b>	32,305,015	32,823,303	Los acreedores son dueños del 84.07% a Diciembre 2024 y del 85.47% a Diciembre 2023 quedando los accionistas dueños del complemento: 15.93% en Diciembre 2024 y del 14.53% a Diciembre 2023		Pasivo total	
	= 84.07%	= 85.47%				
	38,425,312	38,402,314			Activo total	
<b>ENDEUDAMIENTO</b>	Total	32,305,015	32,823,303	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 84.07% a Diciembre 2024 y 85.47% a Diciembre 2023, han sido financiados por los acreedores	Pasivo total	
		= 84.07%	= 85.47%			
		38,425,312	38,402,314			Activo total
	Cobertura de intereses	956,286	723,123	La compañía generó una utilidad neta igual a : 466.19% en Diciembre 2024 y del 269.10% en Diciembre 2023 de los intereses pagados	Utilidad neta + intereses	
	Apalancamiento o Leverage	205,126	268,719			Gastos financieros
	Total	32,305,015	32,823,303	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la compañía está comprometido el 527.83% a Diciembre 2024 y el 588.34% a Diciembre 2023	Pasivo total con terceros	
		= 527.83%	= 588.34%			
	Financiero Total	6,120,297	5,579,011	Por cada peso de patrimonio, se tienen compromisos de tipo financiero por el 20.30% a Diciembre 2024 y el 20.04% a Diciembre 2023	Patrimonio	
	= 20.30%	= 20.04%			Pasivos totales con entidades financieras	
	6,120,297	5,579,011			Patrimonio	
<b>RENDIMIENTO</b>	Margen neto de utilidad	751,160	454,404	La utilidad neta corresponde a un 3.27% de los ingresos netos a Diciembre 2024 y a un 1.65% de los mismos en Diciembre 2023	Utilidad neta	
		= 3.27%	= 1.65%			
		23,005,687	27,477,433			Ingresos netos
	Rendimiento del patrimonio	751,160	454,404	Los resultados netos corresponden a un 13.99% del patrimonio en Diciembre 2024 y a un 8.87% a Diciembre 2023	Utilidad neta	
		= 13.99%	= 8.87%			
	5,369,137	5,124,607			Patrimonio - utilidades	
Rendimiento del activo total	751,160	454,404	Los resultados netos con respecto al activo total corresponden al 1.95% a Diciembre 2024 y el 1.18% en Diciembre 2023	Utilidad neta		
	= 1.95%	= 1.18%				
	38,425,312	38,402,314			Activo total	



Shape the future  
with confidence

## Informe del Revisor Fiscal

A la Asamblea de Accionistas de:  
Suramericana S.A. y Subsidiarias

### Opinión

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Suramericana S.A. y Subsidiarias (en adelante, el Grupo), que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2024 y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como las notas explicativas a los estados financieros consolidados que incluyen información sobre las políticas contables materiales.

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de diciembre de 2024, los resultados consolidados de sus operaciones y los flujos consolidados de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

### Bases de la Opinión

He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia. Mis responsabilidades en cumplimiento de dichas normas se describen en la sección *Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados* de este informe. Soy independiente del Grupo, de acuerdo con el Manual del Código de Ética para profesionales de la contabilidad, junto con los requisitos éticos relevantes para mi auditoría de estados financieros en Colombia, y he cumplido con las demás responsabilidades éticas aplicables. Considero que la evidencia de auditoría obtenida es suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión.

### Asuntos Clave de Auditoría

Los asuntos clave de auditoría son aquellos asuntos que, según mi juicio profesional, fueron de mayor importancia en mi auditoría de los estados financieros consolidados adjuntos. Estos asuntos se abordaron en el contexto de mi auditoría de los estados financieros consolidados tomados en su conjunto, y al momento de fundamentar la opinión correspondiente, pero no para proporcionar una opinión separada sobre estos asuntos. Con base en lo anterior, más adelante, detallo la manera en la que cada asunto clave fue abordado durante mi auditoría.

He cumplido con las responsabilidades descritas en la sección *Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados* de mi informe, incluso en relación con estos asuntos. En consecuencia, mi auditoría incluyó la realización de los procedimientos diseñados para responder a los riesgos de incorrección material evaluados en los estados financieros consolidados.

**Ernst & Young Audit S.A.S.**  
Bogotá D.C.  
Carrera 11 No 98 - 07  
Edificio Pijao Green Office  
Tercer Piso  
Tel. +57 (601) 484 7000

**Ernst & Young Audit S.A.S.**  
Medellín – Antioquia  
Carrera 43A No. 3 Sur-130  
Edificio Milla de Oro  
Torre 1 – Piso 14  
Tel: +57 (604) 369 8400

**Ernst & Young Audit S.A.S.**  
Cali – Valle del Cauca  
Avenida 4 Norte No. 6N – 61  
Edificio Siglo XXI  
Oficina 502  
Tel: +57 (602) 485 6280

**Ernst & Young Audit S.A.S.**  
Barranquilla - Atlántico  
Calle 77B No 59 – 61  
Edificio Centro Empresarial  
Las Américas II Oficina 311  
Tel: +57 (605) 385 2201



**Shape the future  
with confidence**

Los resultados de mis procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos realizados para abordar los asuntos que se mencionan a continuación, constituyen la base de mi opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

<b>Asunto clave de auditoría</b>	<b>Respuesta de auditoría</b>
<p><b><i>Prueba de deterioro de la plusvalía</i></b></p> <p>La plusvalía representa COP\$538,838 millones en el estado de situación financiera consolidado de Suramericana S.A.</p> <p>La Administración realiza una prueba de deterioro anual sobre la plusvalía como lo requieren las Normas de contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.</p> <p>Como se revela en la nota 17 del estado financiero consolidado del 2024, Suramericana S.A., utiliza el enfoque de ingresos para determinar el valor recuperable de estos activos.</p> <p>Los juicios más significativos surgen sobre los flujos de efectivo pronosticados, la tasa de descuento y la tasa de crecimiento aplicada en los modelos de valoración.</p> <p>En consecuencia, las pruebas de deterioro de la plusvalía se consideran un asunto clave de auditoría debido al impacto de los supuestos anteriores.</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>● Obtuve el entendimiento del proceso para determinar el valor recuperable de la plusvalía.</li><li>● Involucré especialistas en valoración con experiencia y conocimiento en la evaluación de pruebas de deterioro de la plusvalía para:<ol style="list-style-type: none"><li>(1) Evaluar la razonabilidad de los modelos de valoración y supuestos significativos aplicados, tales como el período de proyección, valor terminal, supuestos macroeconómicos, supuestos de negocio y tasa de descuento.</li><li>(2) Evaluar que la información usada fuera completa, adecuada y relevante.</li><li>(3) Recalcular el valor recuperable utilizando los modelos de valoración.</li><li>(4) Realización de análisis de sensibilidad en torno a los supuestos claves utilizados en los modelos.</li></ol></li><li>● Analicé las respectivas revelaciones, evaluando que las mismas incluyeran la información requerida por el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo.</li></ul>
<p><b><i>Estimación de la Reserva de Siniestros Incurridos no Avisados - (IBNR por sus siglas en inglés)</i></b></p>	<ul style="list-style-type: none"><li>● Obtuve el entendimiento del proceso de estimación de la reserva de seguros y desarrollé procedimientos analíticos sustantivos sobre la siniestralidad.</li></ul>



**Shape the future  
with confidence**

La reserva de siniestros incurridos no avisados (IBNR) representa el 10% del total de pasivos.

La determinación de esta reserva es una de las estimaciones más significativas y complejas en la preparación de los estados financieros consolidados adjuntos, debido a la metodología actuarial empleada, y al alto grado de juicio involucrado por parte de la Administración en los supuestos incorporados en el modelo, como se explican en las notas 9.3 de los estados financieros consolidados.

Considero que es un asunto clave en mi auditoría debido a lo significativo del saldo de las reservas constituidas, así como por el alto grado de juicio involucrado por la Administración para la estimación de esta reserva.

- Probé la calidad e integridad de la información utilizada como base de la estimación de la reserva de siniestros incurridos no avisados.
- Involucré especialistas actuariales con experiencia y conocimiento en la evaluación y estimación de la reserva de seguros, para:
  - (1) Evaluar las hipótesis y consideraciones que sirven como base del cálculo de la reserva.
  - (2) Recalcular el saldo de la reserva estimada al 31 de diciembre del 2024 con base en las metodologías aprobadas y las respectivas notas técnicas.
- Analicé las respectivas revelaciones, evaluando que las mismas incluyeran la información requerida por el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo.

Asunto clave de auditoría	Respuesta de auditoría
<p><b><i>Pérdida de control de EPS Suramericana S.A.</i></b></p> <p>Como se menciona en la Nota 6 - Pérdida de control contable sobre EPS Suramericana S.A., del estado financiero consolidado, la Administración determinó durante el segundo trimestre del 2024 que se habían cumplido los elementos de la NIIF 10 para la pérdida de control sobre dicha inversión y como resultado del análisis la desconsolidación y clasificación de la inversión como instrumento financiero cuyo valor en libros equivale a \$0. Para llegar a esta conclusión la Administración desarrolló análisis profundos y juicios importantes sobre los elementos aplicables de la NIIF 10.</p> <p>Considero que la pérdida de control de EPS Suramericana S.A., representa un asunto clave de auditoría debido a su impacto material en los estados financieros</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Obtuve un entendimiento de la evaluación contable y legal de la pérdida de control realizada por la administración.</li> <li>• Evalúe los análisis preparados por la gerencia y sus conclusiones sobre la pérdida de control y reconocimiento de la inversión, en línea con lo requerido con la NIIF 10 - Estados Financieros Consolidados.</li> <li>• Evalué la calidad e integridad de la información utilizada para la baja de las cuentas y los efectos contables en el estado financiero consolidado.</li> <li>• Analicé las respectivas revelaciones, evaluando que las mismas incluyeran la información requerida por el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo (NCIF), para asegurar que los usuarios de los estados financieros</li> </ul>



**Shape the future  
with confidence**

---

consolidados de Suramericana S.A., y los juicios involucrados en la determinación de pérdida de control.

comprendan la naturaleza, estado y el alcance de la transacción.

---

### **Re expresión de los Estados Financieros al 31 de diciembre de 2023**

Como se indica en la “Nota 5 - Ajustes por Reexpresión”, los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2023 han sido re expresados para corregir los rubros de pasivos por impuestos y sus respectivos efectos en los resultados del ejercicio como se detalla en dicha nota. No se modifica mi conclusión en relación con este asunto.

### **Otra Información**

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende el “Informe anual 2024”, pero no incluye los estados financieros consolidados ni mi informe de auditoría correspondiente.

Mi opinión sobre los estados financieros no cubre la otra información y no expreso ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con mi auditoría de los estados financieros consolidados, mi responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia material entre la otra información y los estados financieros consolidados o el conocimiento obtenido por mí en la auditoría o si parece que existe una incorrección material en la otra información por algún otro motivo. Si, basándome en el trabajo que he realizado, concluyo que existe una incorrección material en esta otra información, estoy obligado a informar de ello. No tengo nada de lo que informar al respecto.

### **Responsabilidades de la Administración y de los Responsables del Gobierno del Grupo en Relación con los Estados Financieros Consolidados**

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados libres de incorrección material, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Al preparar los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de evaluar la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con este asunto y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar el Grupo o cesar sus operaciones, o no tenga otra alternativa realista diferente a hacerlo.

Los encargados del gobierno de la controlante son responsables de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.



**Shape the future  
with confidence**

## **Responsabilidades del Auditor en la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados**

Mi objetivo es obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros consolidados tomados en su conjunto están libres de incorrección material, ya sea por fraude o error, y emitir un informe que incluya mi opinión. La seguridad razonable es un alto nivel de aseguramiento, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia siempre detectará una incorrección material cuando exista. Las incorrecciones pueden surgir debido a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o acumuladas, podría esperarse que influyan razonablemente en las decisiones económicas que los usuarios tomen con base en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia, debo ejercer mi juicio profesional y mantener mi escepticismo profesional a lo largo de la auditoría, además de:

- Identificar y evaluar los riesgos de incorrección material en los estados financieros consolidados, ya sea por fraude o error, diseñar y ejecutar procedimientos de auditoría que respondan a esos riesgos, y obtener evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debido a fraude es mayor que la resultante de un error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones intencionales, declaraciones falsas o sobrepaso del sistema de control interno.
- Obtener un entendimiento del control interno relevante para la auditoría, para diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.
- Evaluar lo adecuado de las políticas contables utilizadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y las respectivas revelaciones realizadas por la Administración.
- Concluir sobre si es adecuado que la Administración utilice la base contable de negocio en marcha y, con base en la evidencia de auditoría obtenida, si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluyo que existe una incertidumbre importante, debo llamar la atención en el informe del auditor sobre las revelaciones relacionadas, incluidas en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones son inadecuadas, modificar mi opinión. Las conclusiones del auditor se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe, sin embargo, eventos o condiciones posteriores pueden hacer que una entidad no pueda continuar como negocio en marcha.
- Evaluar la presentación general, la estructura, el contenido de los estados financieros consolidados, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y eventos subyacentes de manera que se logre una presentación razonable.
- Planificar y llevar a cabo la auditoría del grupo para obtener evidencia de auditoría suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o unidades de negocio que hacen parte del grupo como base para la formación de mi opinión sobre los estados financieros consolidados. Soy responsable de la dirección, supervisión y revisión del trabajo de auditoría realizado a los efectos de la auditoría de grupo y, por tanto, de la opinión de auditoría.



**Shape the future  
with confidence**

Comuniqué a los responsables del gobierno del Grupo, entre otros asuntos, el alcance planeado y el momento de realización de la auditoría, los hallazgos significativos de la misma, así como cualquier deficiencia significativa del control interno identificada en el transcurso de la auditoría.

También proporcioné a los responsables del gobierno del Grupo una declaración de que he cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás cuestiones de las que se podría esperar razonablemente que pudieran afectar mi independencia y, en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno del Grupo, determiné los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros consolidados del período actual y que son, en consecuencia, asuntos clave de la auditoría. Describí esos asuntos en mi informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente el asunto o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, se determine que un asunto no se debería comunicar en mi informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público del mismo.

#### **Otros Asuntos**

Los estados financieros consolidados bajo normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia de Suramericana S.A. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2023, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros consolidados adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 28 de febrero de 2024, la cual no cubre los impactos descritos en la "Nota 5 - Ajustes por Reexpresión".

El socio del encargo de auditoría que origina este informe es Daniel Andrés Jaramillo Valencia.

Daniel Mauricio Aponte Rodríguez  
Revisor Fiscal  
Tarjeta Profesional 171067 -T  
Designado por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellin, Colombia  
28 de febrero de 2025